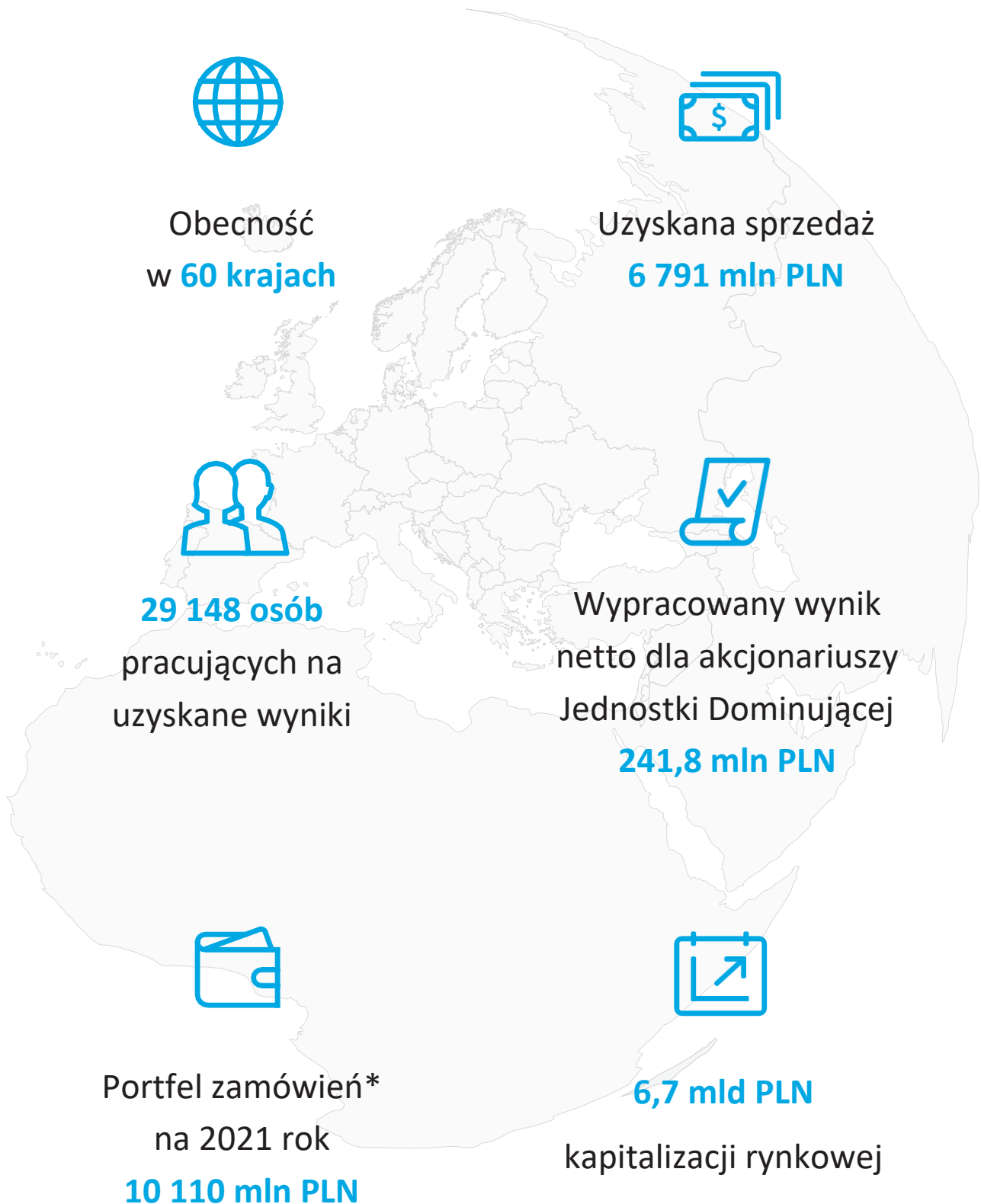


Grupa Asseco

I półrocze 2021 roku



* Dotyczy oprogramowania i usług własnych

Grupa Asseco

w I półroczu 2021 roku – ujęcie non-IFRS

(dane nieaudytowane)

Przedstawione poniżej Dane non-IFRS nie podlegały badaniu ani przeglądkowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane non-IFRS nie są danymi finansowymi zgodnie z MSSF UE. Dane non-IFRS nie są jednolicie definiowane oraz obliczane przez inne podmioty, a w konsekwencji mogą nie być porównywalne do danych prezentowanych przez inne podmioty, w tym podmioty prowadzące działalność w tym samym sektorze, co Grupa Asseco. Przedmiotowe informacje finansowe powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe sporządzone zgodnie z MSSF UE. Danym non-IFRS nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

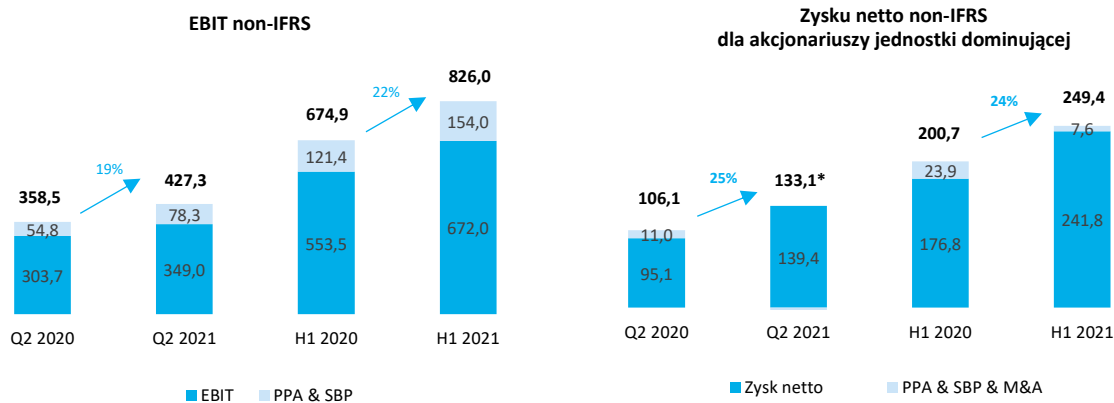
Podsumowanie finansowe i operacyjne:

- Wzrost przychodów Grupy o **18%** do **6 791 mln PLN**
- Wzrost EBIT non-IFRS o **22%** do poziomu **826 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS o **24%** do poziomu **249 mln PLN**
- Zwiększenie sprzedaży Grupy we **wszystkich sektorach i segmentach** działalności
- **78%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług
- Silna **dywersyfikacja** biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)

Wybrane skonsolidowane dane finansowe za I półrocze 2021 roku w ujęciu non-IFRS

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

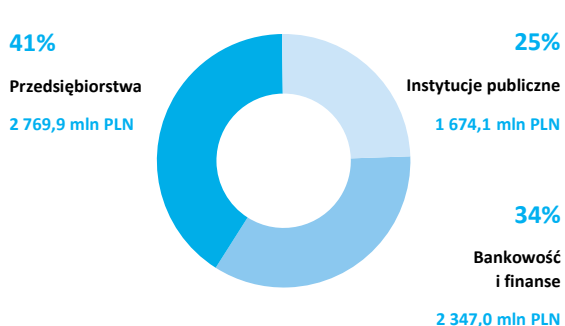
Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane z transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).



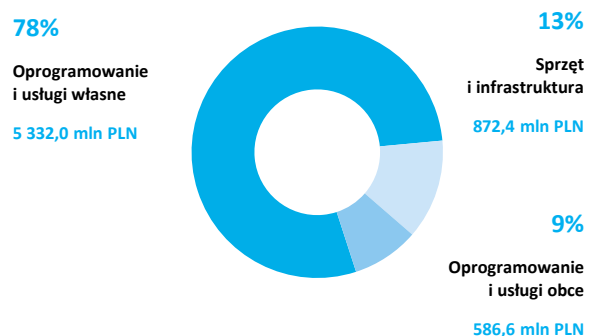
* Wpływ PPA, SBP, M&A w wysokości -6,3 mln PLN.

Struktura przychodów Grupy w I półroczu 2021 roku

Przychody w podziale na sektory



Przychody w podziale na produkty





Półroczne sprawozdanie z działalności **Grupy Asseco**

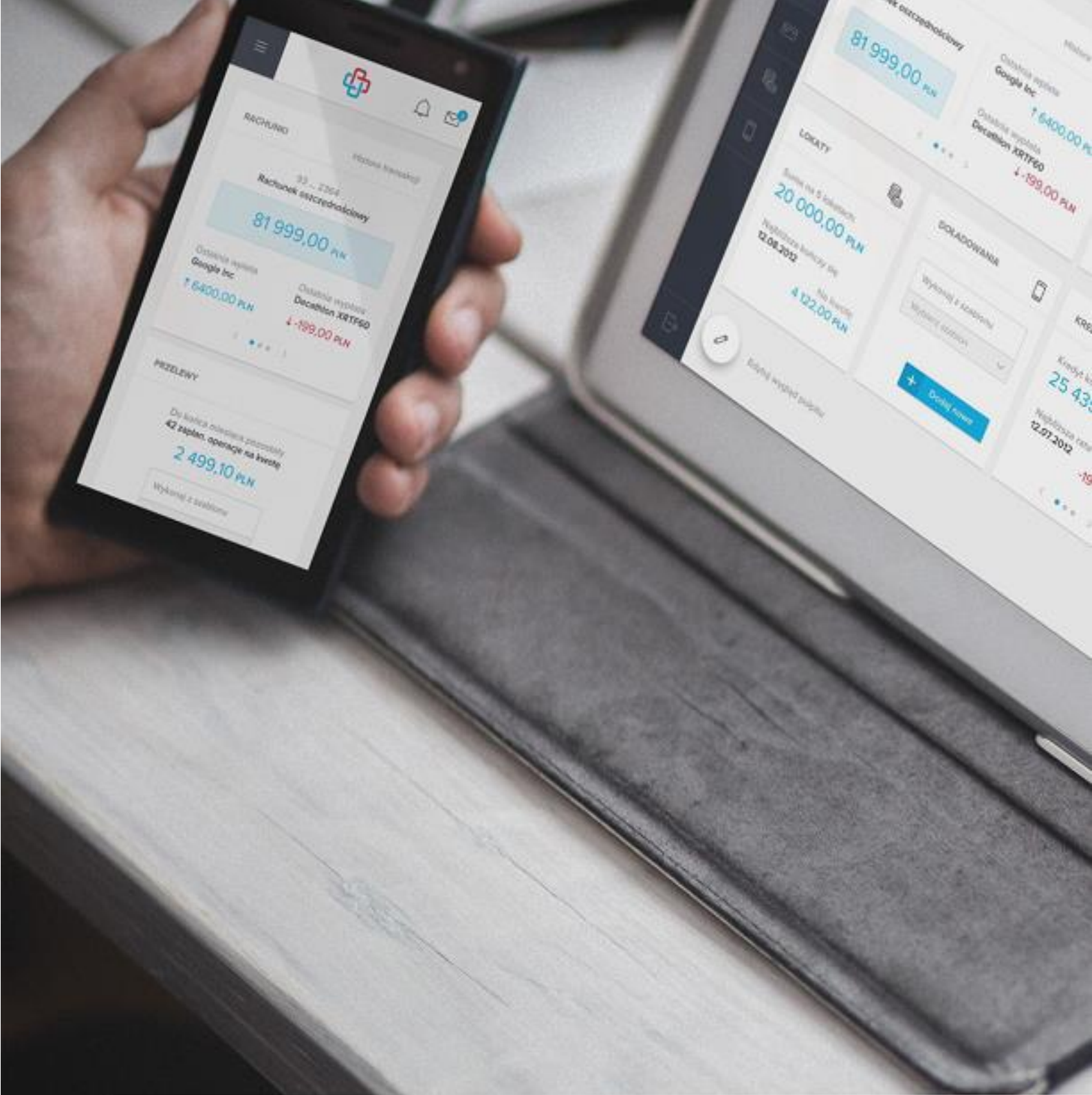
za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Asseco

za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE O ASSECO POLAND I GRUPIE ASSECO	8
WŁADZE ASSECO POLAND S.A.	9
Zarząd	9
Rada Nadzorcza	11
STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU	12
OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO	15
Model federacyjny	15
Struktura Grupy Asseco	15
RYNKI ZBYTU, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA GRUPY ASSECO	21
Segmenty Grupy Asseco i rynki geograficzne	21
Sektory działalności	22
Oferta produktowa Grupy Asseco	25
Czynniki istotne dla dalszego rozwoju Grupy Asseco	27
RYNEK INFORMATYCZNY I JEGO PERSPEKTYWY	28
Perspektywy rozwoju rynku informatycznego	28
Pozycja rynkowa Asseco	29
WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY ASSECO W I PÓŁROCZU 2021 ROKU	31
SEGMENT ASSECO POLAND	32
SEGMENT FORMULA SYSTEMS	41
SEGMENT ASSECO INTERNATIONAL	43
INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO	48
Wyniki finansowe Grupy Asseco	48
Struktura przychodów Grupy Asseco	50
Przepływy pieniężne	52
Bilans	52
Kwartalne wyniki finansowe	53
Skonsolidowany portfel zamówień na 2021 rok	56
AKCJE I AKCJONARIAT	58
Struktura akcjonariatu	58
Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym	59
Dywidenda	60
POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO I ASSECO POLAND S.A.	62
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	62
Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	66
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	66
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2021 roku	67
Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	67
Prognozy finansowe	67
Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką	67
Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	67
Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	67

Zmiany w powiązaniach kapitałowych	67
Transakcje z podmiotami powiązаныmi.....	67
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje	67
Informacje o udzielonych pożyczkach	68
Opis pozycji pozabilansowych	68
Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco.....	68
Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	68
Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze	68
Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych	68
OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO POLAND S.A. DO RAPORTU PÓŁROCZNEGO	69



Podstawowe informacje o Grupie Asseco

PODSTAWOWE INFORMACJE O ASSECO POLAND I GRUPIE ASSECO

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,7 mld PLN (ok. 1,5 mld EUR) wchodzi w skład indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w 60 krajach na całym świecie: w większości krajów europejskich, a także w Izraelu, USA oraz krajach Afryki. Grupa Asseco jest jednym z czołowych co do wielkości producentów oprogramowania w Europie oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo-Wschodniej.

Spółki z Grupy są notowane nie tylko na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, lecz także na NASDAQ Global Markets oraz Tel Aviv Stock Exchange.

Grupa Asseco jest połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie, najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki. 78% przychodów Grupy stanowią przychody z oprogramowania i usług własnych.

Grupa Asseco działa w unikalnym modelu federacji spółek, który zakłada wysoką niezależność biznesową i wykorzystanie lokalnych kompetencji przy równoczesnej budowie efektów synergii w obrębie całej Grupy.

Grupa Asseco to europejski producent oprogramowania

- Koncentrujemy się na własnym oprogramowaniu i usługach
- Rozwijamy nasze kompetencje międzysektorowe
- Zatrudniamy najlepszych programistów i specjalistów IT
- Współpracujemy z globalnymi dostawcami technologii i rozwiązań IT
- Naszym celem jest wzrost wartości dla akcjonariuszy, Asseco Poland jest spółką dywidendową
- Jesteśmy Grupą społecznie zaangażowaną, wspieramy rozwój lokalnych gospodarek

WŁADZE ASSECO POLAND

Zarząd

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 25 sierpnia 2021 roku, skład Zarządu Spółki przedstawia się następująco:



Adam Góral
Prezes Zarządu

Odpowiada za wizję rozwoju i strategię Grupy Kapitałowej Asseco oraz Dział Audytu Wewnętrznego.



Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Organizacji Międzynarodowych i Rozwiązań dla Sektora Bezpieczeństwa oraz Ubezpieczeń Rolniczych, Biuro Projektów Infrastrukturalnych oraz Dział Teleinformatyki.



Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Opieki Zdrowotnej.



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Rozwoju Grupy Kapitałowej oraz Biuro Projektów Unijnych.



Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Energetyki i Gazownictwa, Telekomunikacji i Mediów oraz Biuro Projektów ERP.

Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu



Odpowiada za Piony: Banków Komercyjnych, Banków Spółdzielczych, Business Intelligence, Rynku Kapitałowego, PKO BP, a także za Centrum Przetwarzania Danych, Centrum Usług Operacyjnych i Asseco Innovation Hub.

Sławomir Szmytkowski

Wiceprezes Zarządu



Odpowiada za Piony: Ubezpieczeń Społecznych, Utrzymania Systemów, Rolnictwa i Poczty oraz Administracji Rządowej.

Karolina Rzońca-Bajorek

Wiceprezes Zarządu



Jako Chief Financial Officer (CFO) odpowiada za Pion Finansowy Asseco Poland i Pion Finansowy Grupy Asseco.

Artur Wiza

Wiceprezes Zarządu



Odpowiada za Działy: PR i Relacji Inwestorskich oraz Marketingu, a także współpracę Asseco Poland ze start-up'ami.

Gabriela Żukowicz

Wiceprezes Zarządu



Odpowiada za Biuro Prawne i Biuro Zarządu oraz za Działy: Personalny, Administracji Personalnej, Zgodności i Zarządzania Procesami, Utrzymania i Rozwoju Systemów Wewnętrznych, a także za Działy Administracji i Zakupów.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2021 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2021 - 30.06.2021
Andrzej Dopierała	01.01.2021 - 30.06.2021
Krzysztof Groyecki	01.01.2021 - 30.06.2021
Rafał Kozłowski	01.01.2021 - 31.03.2021
Marek Panek	01.01.2021 - 30.06.2021
Paweł Piwowar	01.01.2021 - 30.06.2021
Zbigniew Pomianek	01.01.2021 - 30.06.2021
Sławomir Szmytkowski	01.01.2021 - 30.06.2021
Karolina Rzońca-Bajorek	01.04.2021 – 30.06.2021

Artur Wiza	01.01.2021 - 30.06.2021
Gabriela Żukowicz	01.01.2021 - 30.06.2021

W dniu 23 marca 2021 roku do Asseco Poland wpłynęła rezygnacja Rafała Kozłowskiego z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu Spółki ze skutkiem od dnia 1 kwietnia 2021 roku. Rezygnacja została złożona w związku z decyzją o pełnym zaangażowaniu się w prowadzenie spraw grupy Asseco Enterprise Solutions i objęciem przez Rafała Kozłowskiego funkcji Prezesa Zarządu w Asseco Enterprise Solutions – spółce stojącej na czele tej grupy.

Jednocześnie Rada Nadzorcza na posiedzeniu w dniu 23 marca 2021 roku powołała Karolinę Rzońcę-Bajorek do składu Zarządu Spółki, do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu ze skutkiem od dnia 1 kwietnia 2021 roku.

Poza opisaną powyżej zmianą od czasu publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. od dnia 26 maja 2021 roku, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie miały miejsca inne zmiany w składzie Zarządu Asseco Poland.

Dodatkowo Rada Nadzorcza na posiedzeniu w dniu 23 marca 2021 roku podjęła uchwały w sprawie powołania Członków Zarządu Asseco Poland na nową 5-letnią kadencję obejmującą lata 2022-2026. Na Członka Zarządu, do pełnienia funkcji Prezesa Zarządu powołany został Adam Góral, zaś do pełnienia funkcji Wiceprezesów Zarządu powołani zostali: Andrzej Dopierała, Krzysztof Groyecki, Marek Panek, Paweł Piwowar, Zbigniew Pomianek, Karolina Rzońca- Bajorek, Sławomir Szmytkowski, Artur Wiza oraz Gabriela Żukowicz. Powołanie jest skuteczne z dniem 1 stycznia 2022 roku.

Rada Nadzorcza

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 25 sierpnia 2021 roku, skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawia się następująco:



Jacek Duch
Przewodniczący Rady Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący
Rady Nadzorczej



Izabela Albrycht
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



Artur Kucharski
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Żak
Członek Rady Nadzorczej

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2021 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2021 - 30.06.2021
Adam Noga	01.01.2021 - 30.06.2021
Izabela Albrycht	01.01.2021 - 30.06.2021
Piotr Augustyniak	01.01.2021 - 30.06.2021
Dariusz Brzeski	01.01.2021 - 30.06.2021
Artur Kucharski	01.01.2021 - 30.06.2021
Piotr Żak	01.01.2021 - 30.06.2021

Od czasu publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. od dnia 26 maja 2021 roku, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie miały miejsca zmiany w składzie Rady Nadzorczej Asseco Poland.

Dodatkowo, obradujące 20 maja 2021 roku, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Asseco Poland powołało do składu Rady Nadzorczej Spółki na nową wspólną kadencję, obejmującą lata 2022-2026, Izabelę Albrycht, Piotra Augustyniaka, Dariusza Brzeskiego, Jacka Duchą, Artura Gabora, Piotra Maciąga, Adama Nogę oraz Piotra Żaka. Powołanie jest skuteczne z dniem 1 stycznia 2022 roku.

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu w składzie: Artur Kucharski – Przewodniczący, Jacek Duch i Piotr Augustyniak – Członkowie Komitetu Audytu.

STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU

Misja i wizja

Misją Asseco Poland i Grupy Asseco jest poprawianie jakości życia poprzez dostarczanie rozwiązań dla ludzi i technologii dla biznesu.

Zgodnie z **wizją**:

- Asseco Poland chce być wiarygodne i szybkie, z najlepszym produktem i usługą, aby wspierać klientów na całym świecie w osiągnięciu ich celów. Jego pracownicy tworzą kompetentny, pełen pasji zespół łączący tradycyjne wartości z nowoczesnym działaniem,
- Spółka buduje międzynarodową grupę firm technologicznych, której federacyjny model pozwala na wykorzystanie lokalnej przedsiębiorczości i znajomości rynku, a przynależność firmy do grupy zwiększa jej możliwości realizacyjne i wiarygodność wobec wymagających klientów.

Strategia

Strategia Asseco Poland nastawiona jest na budowanie wartości dla interesariuszy w długim terminie. Opiera się na dwóch podstawowych filarach: rozwoju własnego oprogramowania i usług oraz zwiększaniu skali działalności przez akwizycje.

- **Rozwój organiczny**

Strategia organicznego rozwoju Asseco Poland S.A. bazuje na dostarczaniu własnego oprogramowania oraz usług informatycznych klientom w Polsce i za granicą. Działalność Spółki oparta jest na sektorowych kompetencjach

biznesowych równolegle wzmocnianych kompetencjami technologicznymi. Ponadto Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia podmiotów działających w międzynarodowej grupie kapitałowej do oferowania kompleksowych rozwiązań spełniających najwyższe wymagania klientów.

Działalność Asseco Poland S.A. koncentruje się na dostarczaniu szerokiej palety autorskich rozwiązań oraz usług informatycznych. Spółka specjalizuje się w prowadzeniu największych i najbardziej zaawansowanych projektów informatycznych w Polsce, oferowaniu kompleksowych rozwiązań dla całych sektorów gospodarki, a także sprzedaje wystandaryzowane produkty dla mniejszych podmiotów. Relacje z klientami są oparte na zaufaniu, nastawione na wieloletnią współpracę i pełnienie przez Spółkę roli strategicznego partnera biznesowego.

Oprócz działalności operacyjnej, Asseco Poland S.A. – jako właściciel sprawujący kontrolę nad pozostałymi spółkami z Grupy Asseco – odgrywa kluczową rolę w Grupie. Asseco Poland wyznacza strategiczne kierunki rozwoju Grupy, monitoruje i nadzoruje ich realizację, ustala wewnętrzne zasady jej funkcjonowania i reguluje wzajemne relacje pomiędzy podmiotami będącymi częścią federacji.

- **Rozwój poprzez akwizycje**

Asseco Poland S.A. od lat prowadzi efektywną politykę akwizycyjną w kraju i za granicą, plasując się w gronie najbardziej doświadczonych w tym zakresie firm w Polsce. Od roku 2004 Asseco przeprowadziło skutecznie ponad 100 transakcji zakupu, wielokrotnie zwiększając skalę swojej działalności i zasięg geograficzny.

Spółka jest zainteresowana przede wszystkim zyskownymi podmiotami z wyspecjalizowaną i zaangażowaną kadrą, pragnącą dalej rozwijać się dzięki przyłączeniu do unikalnego modelu federacyjnego Asseco lub integracji z Asseco Poland S.A. Celem akwizycji dla Asseco jest zwiększenie kompetencji w kluczowych sektorach działalności, wejście na nowe rynki geograficzne lub wzmocnienie pozycji całej Grupy Asseco w krajach, w których już jest obecna.

Cele strategiczne w kluczowych obszarach

Rynek:

- kierowanie oferty do sektorów: finansowego, zdrowia, przedsiębiorstw oraz administracji publicznej, w kraju i za granicą,
- budowa i dostarczanie rozwiązań opartych o oprogramowanie w obszarach kluczowych dla biznesu klientów Spółki,
- dążenie do budowy powtarzalnych rozwiązań dla uzyskania odpowiedniego poziomu marży przy zachowaniu konkurencyjnego poziomu cen,
- dążenie do stabilnego źródła przychodów pochodzących z usług utrzymania i rozwoju dostarczanego oprogramowania, poprzez zatrzymanie w Spółce i ochronę praw autorskich do tworzonych przez nią rozwiązań,
- udostępnianie w modelu SaaS rozwiązań opartych o oprogramowanie własne.

Organizacja:

- obszary biznesowe dedykowane do obsługi różnych sektorów rynku,
- duża różnorodność, będąca konsekwencją różnych potrzeb, specyfiki i faz rozwoju poszczególnych sektorów,
- wspieranie wszelkich inicjatyw służących wymianie wiedzy i doświadczeń pomiędzy poszczególnymi obszarami,
- katalog wspólnych wartości oraz wizja, misja, strategia, które mogą być uszczegółowione przez obszary biznesowe,
- wspólne dla wszystkich obszarów procesy back office wspierające realizację celów biznesowych,
- inwestycje w badania i rozwój.

Ludzie:

- postrzeganie ludzi jako największej wartości organizacji,
- wysoka wiedza ekspercka i wykorzystanie potencjału zespołu,
- inwestycje w rozwój wysokich kompetencji eksperckich i sektorowych,
- gromadzenie wiedzy i doświadczenia poprzez utrzymanie stabilnego zespołu,
- promowanie inicjatyw i innowacyjnego podejścia.

Społeczna odpowiedzialność biznesu:

- dbanie o ważne interesy społeczne,
- wsparcie polskiego sportu,
- pomoc potrzebującym,
- działania na rzecz ochrony środowiska naturalnego.

Wartości Asseco Poland

Zaangażowanie

W pełni angażujemy się w każdy projekt, a największą satysfakcję daje nam sukces naszych klientów.

Szacunek

Oczekujemy od siebie wzajemnego szacunku.

Jakość

Wysoko stawiamy poprzeczkę dla jakości wszystkich naszych działań.

Profesjonalizm

Stale podnosimy kwalifikacje i chętnie dzielimy się doświadczeniem.

Skuteczność

Ambitnie i konsekwentnie dążymy do realizacji naszego celu.

Odpowiedzialność

Bierzemy odpowiedzialność za naszą pracę i otoczenie, w którym działamy.

Działania w obszarze badań i rozwoju

Grupa Asseco aktywnie poszukuje i rozwija nowatorskie rozwiązania. Działania w tym zakresie prowadzone są wielotorowo.

Innowacje rozwijane w ramach działalności biznesowej

- Stały rozwój zaawansowanych rozwiązań w odpowiedzi na potrzeby klientów.

Nowatorskie centrum R&D w Rzeszowie

- Miejsce rozwoju autorskich produktów m.in. w obszarach sztucznej inteligencji, telemedycyny czy elektromobilności.

Program dla start-up'ów

- Rozwój nowatorskich produktów dla branży finansowej, znajdujących się we wczesnej fazie tworzenia.



Asseco Poland rozwija **Asseco Innovation Hub**, czyli program dedykowany dla start-up'ów, który koncentruje się na produktach i usługach dla branży finansowej, znajdujących się we wczesnej fazie tworzenia oraz wsparciu dla zespołów, które je tworzą.

OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO

Model federacyjny

Grupa Asseco działa w oparciu o unikatowy model współpracy – model federacyjny. Asseco Poland, jako Spółka pełniąca wiodącą rolę w Grupie, jest największym akcjonariuszem w spółkach ją tworzących, ale nie dąży do posiadania 100% udziałów i integracji członków Grupy. Spółki, które decydują się dołączyć do Grupy Asseco utrzymują szeroki zakres autonomii w swoich codziennych działaniach, a Grupa wytycza ich strategiczne kierunki rozwoju, ustala cele i nadzoruje ich osiągnięcie.

Funkcjonowanie Grupy w modelu federacyjnym oparte jest na wzajemnym zaufaniu, oparciu biznesu na ludziach oraz na zestawie jasno zdefiniowanych zasad współpracy pomiędzy podmiotami z Grupy. Spółki nabywane przez Asseco Poland zachowują zatem swój lokalny charakter i często są zarządzane przez dotychczasowych właścicieli i kadre menedżerską.

Korzyści jakie czerpie Grupa z takiego modelu współpracy to:

- umocnienie pozycji rynkowej i zaufanie klientów,
- dostęp do interesujących, dobrze znanych lokalnie, rozwiązań produktowych,
- znajomość lokalnych rynków, klientów, środowiska biznesowego i unikalnych uwarunkowań,
- dostęp do lokalnych zespołów pracowników posługujących się rodzimym językiem,
- odpowiedzialne prowadzenie biznesu w stosunku do lokalnych interesariuszy.

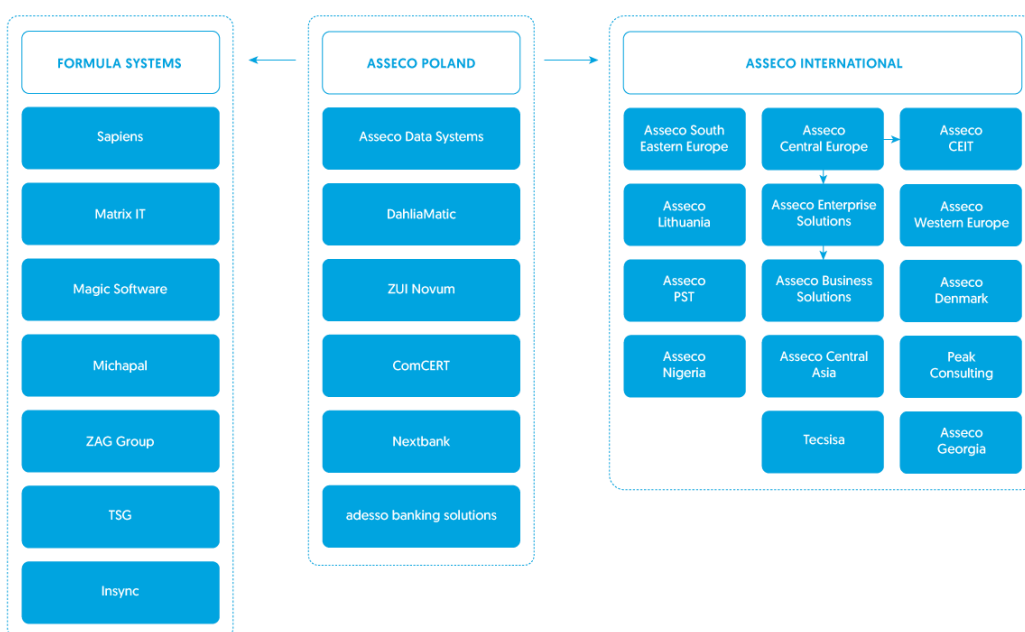
Spółki stające się częścią Grupy Asseco mogą liczyć na:

- dostęp do produktów i doświadczeń innych członków Grupy,
- dostęp do sieci sprzedaży Grupy Asseco,
- wzmocnienie pozycji finansowej,
- międzynarodową markę i silną pozycję rynkową,
- dostęp do globalnych umów z dostawcami sprzętu.

Tak ukształtowany model współpracy tworzy szerokie pole do synergii sprzedażowych i kosztowych w działaniach Grupy.

Struktura Grupy Asseco

Grupa Asseco wyodrębnia trzy segmenty geograficzne, w ramach których funkcjonują spółki należące do Grupy: segment Asseco Poland, segment Formula Systems, segment Asseco International.



Uproszczona struktura Grupy Asseco.

Segment Asseco Poland

Działalność Grupy Asseco w segmencie Asseco Poland jest zorganizowana wokół trzech głównych podmiotów o jasno wydzielonych kompetencjach:

- Asseco Poland S.A.
- Asseco Data Systems S.A.
- DahliaMatic Sp. z o.o.

Ponadto w ramach segmentu Asseco Poland działa szereg mniejszych spółek oferujących specjalistyczne i dedykowane rozwiązania dla konkretnych grup klientów, m.in. GSTN Consulting Sp. z o.o., ZUI Novum Sp. z o.o., Nextbank Software Sp. z o.o., ComCERT S.A. czy adesso banking solutions GmbH.

Asseco Poland S.A.

Asseco Poland (GPW: ACP) działa na polskim rynku od 1991 roku. Jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 6,7 mld PLN (ok. 1,5 mld EUR) wchodzi w skład indeksu WIG20. Jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z aplikacji Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna różnych szczebli: od samorządów lokalnych po urzędy centralne, a także służby mundurowe.

Asseco Data Systems S.A.

Spółka powstała w 2016 roku poprzez zintegrowanie w jednym podmiocie różnorodnych kompetencji i wieloletnich doświadczeń ekspertów IT. Jej działalność skoncentrowana jest na dostarczaniu produktów, usług i rozwiązań informatycznych bazujących na oprogramowaniu własnym oraz firm trzecich dla przedsiębiorstw oraz instytucji administracji samorządowej na polskim rynku. ADS produkuje i rozwija oprogramowanie, m.in. dla sektora leasingowego oraz samorządów, dostarcza produkty i usługi, a także rozwiązania infrastruktury teleinformatycznej dla inteligentnych miast i budynków, oferuje centra danych, szkolenia i systemy zarządzania kapitałem ludzkim, specjalizuje się też w usługach bezpieczeństwa i zaufania danych oraz komunikacji masowej. Spółka ze swoimi produktami wchodzi również na rynki zagraniczne, m.in.: europejski, afrykański, a także azjatycki.

DahliaMatic Sp. z o.o.

DahliaMatic to jedna z największych polskich firm konsultingowo-wdrożeniowych w zakresie rozwiązań IT. W ramach Grupy Asseco spółka odpowiada za centrum kompetencyjne zajmujące się wdrożeniami oprogramowania biznesowego i rozwiązań firm trzecich – przede wszystkim SAP, Oracle i Microsoft.

ZUI Novum Sp. z o.o.

Spółka specjalizuje się w tworzeniu systemów informatycznych do obsługi sektora banków spółdzielczych. Funkcjonuje jako wytwórca aplikacji bankowych, oprogramowania do bankomatów, integrator i dostawca urządzeń bankomatowych.

Nextbank Software Sp. z o.o.

Spółka dostarczająca rozwiązania dla sektora bankowego na Filipinach. Nextbank jest producentem systemu typu core banking z opcją mobilnego dostępu dla klientów, który jest dostępny w chmurze.

ComCERT S.A.

Spółka zajmująca się dostarczaniem usług z zakresu cyberbezpieczeństwa, m.in. monitorowaniem bezpieczeństwa i wykrywaniem zagrożeń teleinformatycznych. ComCERT jest pierwszą w Polsce firmą doradcą, specjalizującą się w usługach typu CERT (Computer Emergency Response Team) dla przedsiębiorstw i instytucji, niezwiązaną z jakimkolwiek operatorem telekomunikacyjnym.

adesso banking solutions GmbH

Wspólne przedsięwzięcie Asseco i adesso, renomowanego i rozpoznawalnego na rynku DACH dostawcy systemu korowego dla firm ubezpieczeniowych oraz usług IT dla banków. Spółka działa w sektorze bankowym w krajach niemieckojęzycznych (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Segment Formula Systems

Segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Izraela, Ameryki Północnej, Bliskiego Wschodu, Europy i Afryki (region EMEA).

Formula Systems jest spółką holdingową, a jej filarami są spółki operacyjne:

- Matrix IT Ltd
- Sapiens International Corp. NV
- Magic Software Enterprises Ltd

Ponadto holding wspólnie kontroluje TSG IT Advanced Systems Ltd, spółkę dostarczającą specjalistyczne oprogramowanie dla sił zbrojnych, kontroluje: amerykańskiego dostawcę rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich – Insync Staffing Ltd, producenta oprogramowania do obsługi kadrowo-płacowej w przedsiębiorstwach o ugruntowanej pozycji rynkowej w Izraelu – Michpal Micro Computers (1983) Ltd, działającą w zakresie sporządzania map lotniczych i satelitarnych oraz innych zastosowań geograficznych spółkę Ofek Aerial Photography (1987) Ltd, a także, przejętą w kwietniu 2021 roku, największą grupę witrażów konsumenckich w Izraelu – ZAP Group Ltd.

Formula Systems (1985) Ltd

Formula Systems jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ Global Markets i izraelskiej giełdzie TASE (Tel Aviv Stock Exchange). Spółki z grupy Formula Systems prowadzą działalność w Ameryce Północnej (USA i Kanada), regionie Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (m.in. w Izraelu, Wielkiej Brytanii, Niemczech, Holandii, Francji oraz Skandynawii) i Azji (m.in. w Japonii i Indiach).

Matrix IT Ltd

Spółka jest notowana na izraelskiej giełdzie TASE. Matrix jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Jej kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta. Ważnym obszarem działalności Matrix w USA jest dostarczanie klientom z sektora finansowego zaawansowanych rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, zarządzania ryzykiem i compliance.

Matrix jest ponadto dystrybutorem oprogramowania i rozwiązań infrastrukturalnych czołowych światowych producentów, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo-kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT.

Sapiens International Corp. NV

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ i izraelskiej TASE. Jest wiodącym światowym dostawcą systemów IT dla sektora ubezpieczeniowego. Sapiens działa w USA, Europie Zachodniej, Skandynawii, Afryce Południowej i w Azji.

W ofercie spółki znajdują się kompleksowe rozwiązania dla wszystkich segmentów rynku ubezpieczeniowego, m.in. dla segmentu ubezpieczeń na życie, programów emerytalnych, ubezpieczeń majątkowych, reasekuracji, a także oprogramowanie wspomagające podejmowanie decyzji w instytucjach finansowych. Sapiens oferuje zarówno rozwiązania globalne, jak i oprogramowanie specjalnie skrojone do wymogów konkretnych rynków, np. amerykańskiego.

Magic Software Enterprises Ltd

Spółka jest notowana na amerykańskim NASDAQ oraz izraelskiej TASE. Magic Software specjalizuje się w dostarczaniu technologii umożliwiającej przyspieszenie procesu budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, cechujących się łatwością dostosowania do bieżących i przyszłych potrzeb oraz możliwością zintegrowania z istniejącymi w przedsiębiorstwie systemami.

Produkty oferowane przez spółkę, oparte o koncepcję *code-free*, pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Segment Asseco International

Asseco International

Asseco International to holding utworzony w październiku 2017 roku, posiadający siedzibę na Słowacji. Jego celem jest zarządzanie i budowa wartości kapitałowej Asseco w oparciu o posiadane aktywa międzynarodowe.

Segment tworzony przez Asseco International obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy Centralnej, Europy Południowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Na rynku **środkowoeuropejskim** Grupa Asseco reprezentowana jest przez Grupę Asseco Central Europe (ACE). Do najważniejszych podmiotów w Grupie ACE zalicza się:

- Asseco Central Europe a.s. Słowacja i Asseco Central Europe a.s. Czechy
- Spółki tworzące Grupę Asseco Enterprise Solutions:
 - Spółki Asseco Solutions w Czechach, Niemczech i na Słowacji
 - Asseco Business Solutions S.A.
- Asseco CEIT a.s.
- DWC Slovakia a.s.

Ponadto w ramach grupy działają mniejsze spółki koncentrujące swoją działalność na sektorze zdrowia (ACE Magyarorszag, Prosoft).

Asseco Central Europe a.s.

Asseco Central Europe to wiodąca spółka grupy działająca przede wszystkim na rynkach słowackim i czeskim. Dostarcza kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych, sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Oferta produktowa spółki zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, firm budowlanych, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz dedykowane rozwiązania dostarczane „pod klucz”.

Spółki Asseco Solutions

Spółki Asseco Solutions produkują oprogramowanie klasy *Enterprise Resource Planning* (ERP) dla przedsiębiorstw, przede wszystkim z sektorów wytwórczego i usługowego. Grupa działa głównie na rynkach słowackim, czeskim i w niemieckojęzycznych krajach europejskich (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Asseco Business Solutions S.A.

Asseco Business Solutions to spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Asseco stanowi centrum kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, oprogramowanie dla MSP, outsourcing IT. W ofercie Asseco Business Solutions znajdują się również rozwiązania mobilne, systemy faktoringowe i platformy wymiany danych.

Asseco CEIT a.s.

Asseco CEIT to słowacki producent innowacyjnych rozwiązań m.in. w zakresie automatyki przemysłowej oraz robotyki. Dominującymi obszarami jego aktywności są automatyka i robotyka dla przemysłu samochodowego.

DWC Slovakia a.s.

DWC zajmuje się wdrażaniem systemów zarządzania procesami i zarządzania dokumentami, dostarczając rozwiązania powiązane z systemami ERP oraz bazami danych.

Rynek Europy Południowo-Wschodniej

W Grupie Asseco rynek Europy Południowo-Wschodniej tożsamy jest z działalnością Grupy Asseco South Eastern Europe, w skład której wchodzi szereg spółek działających na terytorium m.in. Serbii, Chorwacji, Czarnogóry, Bośni i Hercegowiny, Kosowa, Mołdawii, Albanii, Bułgarii, Rumunii oraz Turcji.

Asseco South Eastern Europe S.A.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie i jednostka dominująca grupy Asseco South Eastern Europe. Powstała w wyniku integracji kompetencji, doświadczenia, wiedzy, rozwiązań i baz klientów firm działających w Europie Południowo-Wschodniej. Grupa od początku koncentrowała się na rozwoju własnych rozwiązań informatycznych. Asseco South Eastern Europe prowadzi działalność w trzech segmentach: rozwiązań w sektorze bankowym, rozwiązań w obszarze płatności (Payten) i rozwiązań dedykowanych.

Rynek zachodnioeuropejski

Działalność Grupy Asseco na rynku zachodnioeuropejskim skupiona jest wokół podmiotów działających na Półwyspie Iberyjskim oraz w Europie Północnej. Do najważniejszych spółek z Grupy działających w tym regionie zalicza się:

- Asseco Spain S.A.
- Asseco PST Holding – SGPS, S.A.

W ramach segmentu funkcjonuje również dostarczająca rozwiązania IT dla sektora energetycznego spółka Tecnología, Sistemas y Aplicaciones, S.L. (Tecsisa), która specjalizuje się w tworzeniu oprogramowania w chmurze dla producentów oraz sprzedawców energii elektrycznej.

Ponadto istotną rolę odgrywają spółki działające na rynku skandynawskim i w basenie Morza Bałtyckiego. Asseco Denmark i Peak Consulting to firmy świadczące usługi konsultingowe, zapewniające rozwój kompetencji w zakresie zarządzania projektami i dostarczające gotowe rozwiązania IT podmiotom z sektora publicznego i prywatnego. Natomiast Asseco Lietuva UAB to wiodący producent oprogramowania i integrator systemów informatycznych na Litwie.

Asseco Spain S.A.

Spółka dostarcza klientom nowoczesną infrastrukturę IT oraz oferuje konsultacje, systemy bezpieczeństwa, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Asseco PST Holding – SGPS S.A.

Portugalska spółka świadcząca usługi IT oraz dostarczająca kompleksowe rozwiązania i oprogramowanie dla sektora bankowego. Jej głównym obszarem działania są Portugalia oraz portugalskojęzyczne kraje Afryki (m.in. Angola i Mozambik).

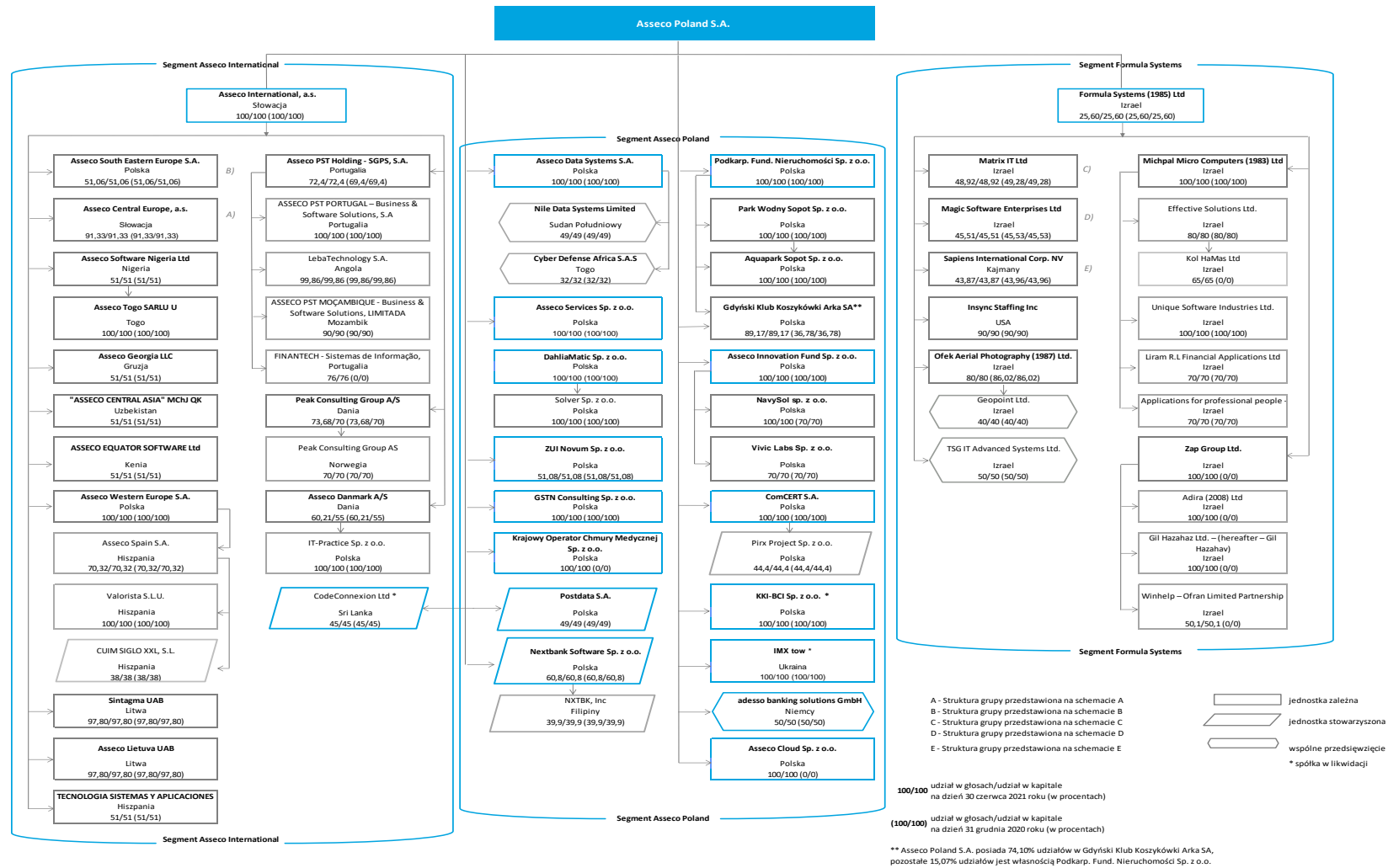
Rynek wschodnioeuropejski

Za działalność Grupy Asseco na rynku wschodnioeuropejskim odpowiedzialna jest spółka kontrolowana przez Asseco International – Asseco Georgia LLC, dostarczająca oprogramowanie i usługi dla sektorów bankowego, ubezpieczeń i administracji publicznej.

W dniu 26 kwietnia 2021 roku Asseco International a.s. podpisało umowę sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów (49%) rosyjskiego producenta oprogramowania dla banków – R-Style Softlab JSC. Zgodnie z umową, sprzedaż udziałów realizowana była wieloetapowo, a ostateczna data sprzedaży to 17 maja 2021 roku.

Struktura organizacyjna Grupy

Poniższy graf przedstawia strukturę organizacyjną Grupy Asseco na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku:



Pełna struktura Grupy oraz opis zmian, jakie miały miejsce w trakcie I półrocza 2021 roku znajdują się w punkcie 3 Dodatkowych objaśnień do Śródrocznego Skróconego Sprawozdania Finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

RYNKI ZBYTU, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA GRUPY ASSECO

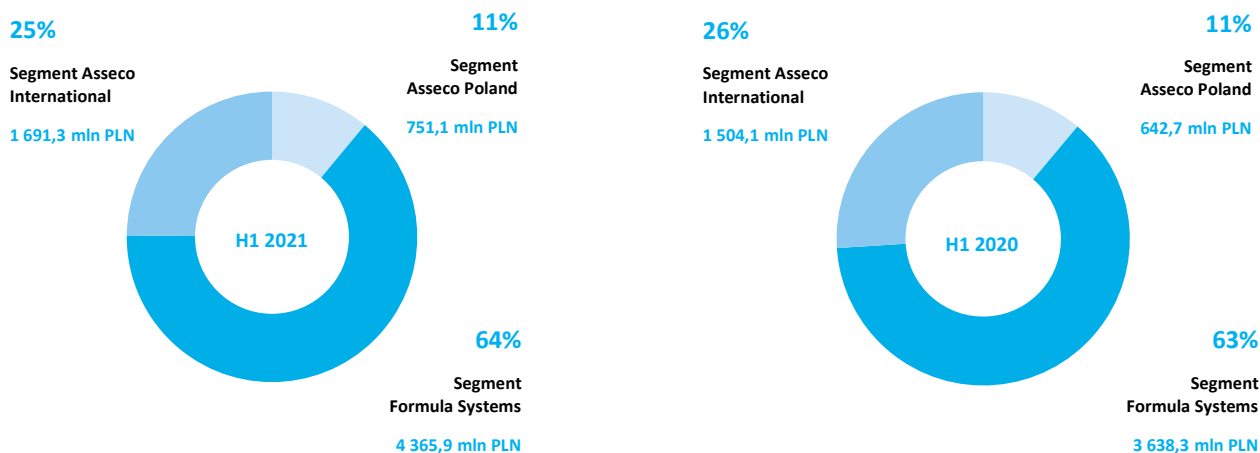
Segmenty Grupy Asseco i rynki geograficzne

Ważną rolę dla Grupy Asseco odgrywa dążenie do dywersyfikacji produktowej, sektorowej i geograficznej, dzięki czemu Asseco Poland i Grupa Asseco nie są uzależnione od jednego lub więcej odbiorców i dostawców. Takie podejście pozwala na istotne zniwelowanie wpływu negatywnych czynników rynkowych na działalność Grupy. Dzięki dywersyfikacji geograficznej w sposób istotny zmniejszone jest ryzyko negatywnego wpływu lokalnych czynników na funkcjonowanie Grupy, a szeroki wachlarz produktów uodparnia Asseco na ewentualne załamania poszczególnych sektorów rynkowych.

Działalność Grupy Asseco skoncentrowana jest w trzech segmentach:

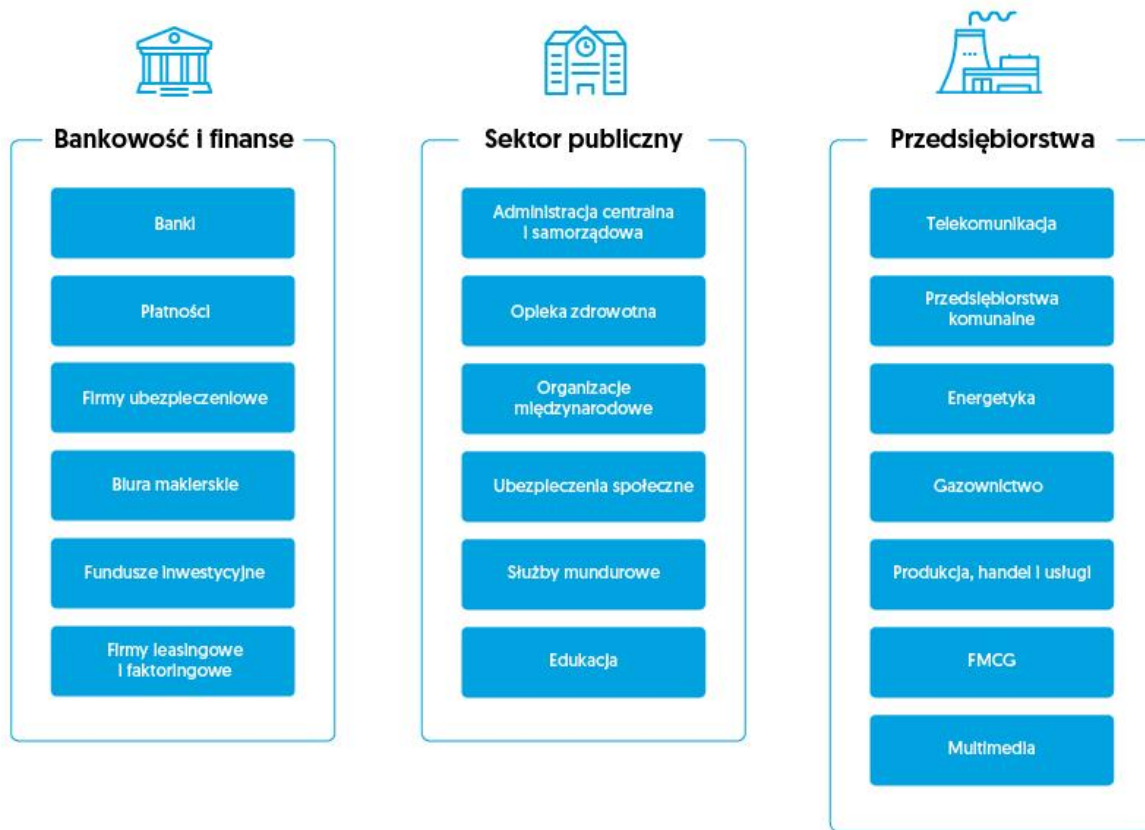
- Asseco Poland obejmuje działalność operacyjną spółki dominującej i spółek działających na rynku polskim. Zgodnie ze strategicznym celem budowy globalnej firmy, rozwój Grupy Asseco napędzany jest przez rynki zagraniczne.
- Formula Systems odpowiada za największą część przychodów generowanych przez Grupę Asseco. W ramach segmentu Grupa prowadzi działalność głównie na rynku izraelskim, w USA oraz na rynku europejskim.
- Asseco International, w ramach którego Asseco prowadzi działalność głównie na rynkach Europy Centralnej, Europy Środkowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Przychody Grupy w poszczególnych segmentach działalności

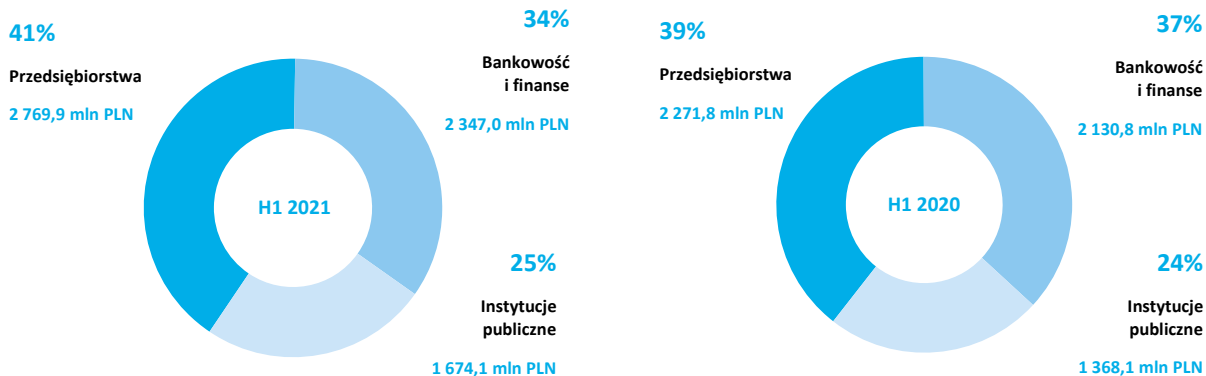


* Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Sektory działalności



Przychody Grupy w poszczególnych sektorach działalności



Bankowość i finanse



Banki – produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności większości spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym wzbogacaniem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland o nazwie Asseco Core Banking. Asseco rozwija rozwiązania omnikanalowe, dzięki którym tworzona jest nowoczesna bankowość internetowa i mobilna, dostosowana do indywidualnych potrzeb klientów. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji. W swoim portfolio dla firm z sektora finansów Asseco posiada również rozwiązania dostępne w chmurze.

Spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno systemy core-bankingowe, obsługujące płatności, business intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów. Z kolei portugalska spółka Asseco PST specjalizuje się w produkcji i wdrażaniu oprogramowania dla sektora bankowego, a jej działalność skoncentrowana jest w regionie Półwyspu Iberyjskiego oraz na rynkach afrykańskich.



Ubezpieczenia – Grupa Asseco od wielu lat współpracuje z dużymi międzynarodowymi firmami ubezpieczeniowymi. Sapiens International, centrum kompetencyjne Grupy w tym obszarze, jest drugim największym dostawcą oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego na świecie. Wśród klientów Grupy są spółki oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek ubezpieczeniowy. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań: systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywaniem oszustw ubezpieczeniowych. Posiadamy także narzędzia pozwalające firmom ubezpieczeniowym działać zgodnie z wymogami dyrektywy Solvency II oraz standardem MSF 17.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez izraelską grupę Sapiens. Z kolei Asseco Central Europe oferuje ubezpieczycielom rozwiązania z grupy produktów StarINS.

Poza opisanymi kompetencjami dla sektora bankowego i ubezpieczeniowego Asseco oferuje kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę domów maklerskich oraz firm leasingowych i faktoringowych.



Administracja publiczna

Grupa Asseco jest wiodącym dostawcą usług i oprogramowania dla sektora administracji publicznej w Europie Środkowej oraz istotnym graczem na tym rynku w Izraelu. Grupa dostarcza zarówno największe i najbardziej złożone projekty na szczeblu centralnym, w sektorze obronnym, jak i mniejsze rozwiązania na poziomie lokalnym oraz w sektorze ochrony zdrowia.

Administracja centralna – Asseco Poland buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które z reguły nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych. Największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny Zakładu Ubezpieczeń Społecznych jest autorstwa Asseco. Duże doświadczenie na polu współpracy z administracją centralną mają także spółki z Grupy Asseco Central Europe. Od lat dostarczają one wysokiej jakości rozwiązania i usługi m.in. do Ministerstwa Finansów, Ministerstwa Spraw Wewnętrznych czy odpowiednika Najwyższej Izby Kontroli na Słowacji. Spółka Matrix IT jest jednym z ważniejszych partnerów dla rządu Izraela.

Grupa Asseco posiada także kompetencje i szerokie doświadczenie w sektorze bezpieczeństwa. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowała ponad 40 prestiżowych projektów dla Unii Europejskiej oraz NATO, w tym system ochrony granic UE – Frontex. Kompetencje w tym obszarze wzmocniła stowarzyszona z Formuła Systems izraelska spółka TSG IT Advanced Systems, będąca ważnym dostawcą oprogramowania i usług dla izraelskich ministerstw obrony i spraw wewnętrznych.

Kompetencje zdobyte podczas realizacji projektów dla instytucji międzynarodowych pozwoliły na przejście z pozycji dostawcy usług na pozycję dostawcy rozwiązań i produktów. Na przestrzeni ostatnich lat podjęte zostały inwestycje w opracowanie innowacyjnych rozwiązań związanych z obszarami: platform bezzałogowych, rozpoznania i analizy danych, systemów wsparcia dowodzenia, rozwiązań satelitarnych oraz cyberbezpieczeństwa.

Administracja lokalna – we współpracy z innymi spółkami z Grupy, Asseco Poland oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej wszystkich szczebli. Ważną ich zaletą jest łatwość integracji ze specjalistycznymi narzędziami, takimi jak cyfrowe mapy geograficzne czy sieci metropolitalne.

Opieka zdrowotna – Grupa Asseco kontynuuje budowę pozycji lidera rynku rozwiązań IT dla wszelkiego rodzaju placówek medycznych. Korzystają z nich setki największych szpitali i przychodni w regionie Europy Centralnej. Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, kompleksowe rozwiązania dla szpitali i klinik. Asseco dostarcza zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowym produktem Grupy jest AMMS (Asseco Medical Management Solution) – kompleksowy pakiet systemów informatycznych autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własny system na potrzeby służby zdrowia – DRG Grouper. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy Asseco Central Europe Magyarország. Izraelskie centrum innowacji natomiast tworzy pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie.



Przedsiębiorstwa

Telco & Utilities – Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw telekomunikacyjnych, medialnych, energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Wieloletnia obecność rozwiązań Asseco w tym sektorze zaowocowała strategicznymi partnerstwami z licznym gronem znaczących europejskich przedsiębiorstw, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz elastyczność dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów oferowanych dla sektora Telco & Utilities znajdują się systemy bilingowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Uzupełnieniem oferty są systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną, majątkiem trwałym oraz rozwiązania typu GIS/NIS.

Z rozwiązań Asseco Poland korzystają najwięksi operatorzy telefonii komórkowej oraz stacjonarnej, a także firmy medialne. Rozwiązania Asseco Poland są używane przez koncerny energetyczne działające w Polsce takie jak: Tauron, PGNiG, Enea, czy PGE.

Dzięki zrealizowanej przez Asseco International w 2019 roku akwizycji spółki Tecsis, Grupa poszerzyła portfolio produktów o natywne rozwiązania dostępne w modelu SaaS i wzmocniła swoją międzynarodową pozycję w sektorze utilities.

Asseco Central Europe natomiast specjalizuje się w systemach do zarządzania infrastrukturą techniczną przedsiębiorstw sieciowych, a dzięki rozwiązaniom Asseco South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów.

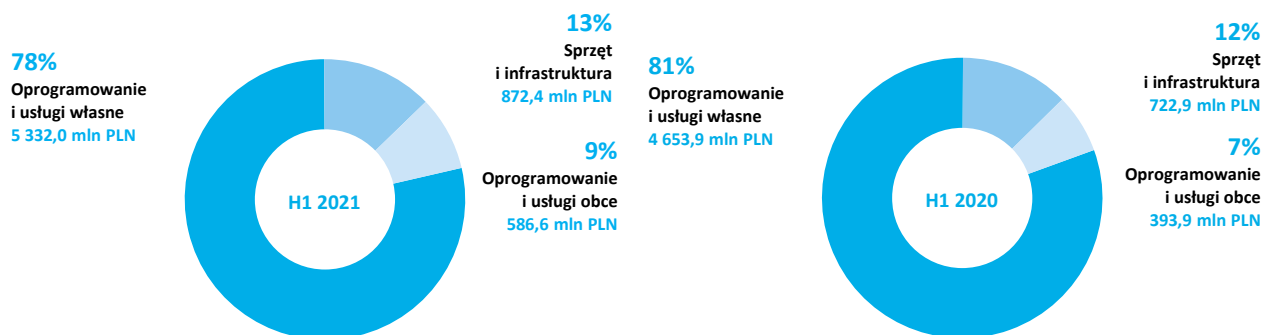
Rozwiązania ERP – Grupa Asseco oferuje pełny zakres własnych nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwalają zastosować je w firmach z każdej branży.

W ramach Grupy Asseco centrum kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, oprogramowanie dla MSP, outsourcing IT stanowi holding Asseco Enterprise Solutions, w skład którego wchodzi spółki specjalizujące się w systemach ERP, mobilnych systemach wsparcia sprzedaży klasy SFA (Sales Force Automation) i FFA (Field Force Automation), rozwiązaniach wymiany danych, systemach faktoringowych oraz oprogramowaniu dla MSP.

Ponadto w ramach Grupy funkcjonują zespoły specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft Dynamics 365.

Oferta produktowa Grupy Asseco

Przychody Grupy Asseco w podziale na produkty



Grupa Asseco nastawiona jest przede wszystkim na dostarczanie klientom własnych rozwiązań informatycznych w postaci oprogramowania i usług, a w razie potrzeby rozwiązań firm trzecich i infrastruktury technicznej. Dzięki temu spółki z Grupy oferują swoim partnerom biznesowym najwyższej klasy rozwiązania w pełni dostosowane do ich potrzeb.

- **Rozwiązania dedykowane**

Grupa Asseco jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie realizacji złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, realizowanych na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). Kompleksowy System Informatyczny ZUS (KSI ZUS) jest dedykowanym dla potrzeb ZUS, wieloplatformowym systemem informatycznym pokrywającym wszystkie zadania statutowe ZUS związane z ubezpieczeniami społecznymi. Jest to jednocześnie jeden z systemów informatycznych o strategicznym znaczeniu dla Polski wpisującym się tym w strategię budowy e-państwa. W ramach KSI ZUS obsługiwanych jest ponad 25 mln Polaków, a z systemu codziennie korzysta ponad 45 tys. pracowników ZUS.

- **Kompleksowe rozwiązania dla sektorów**

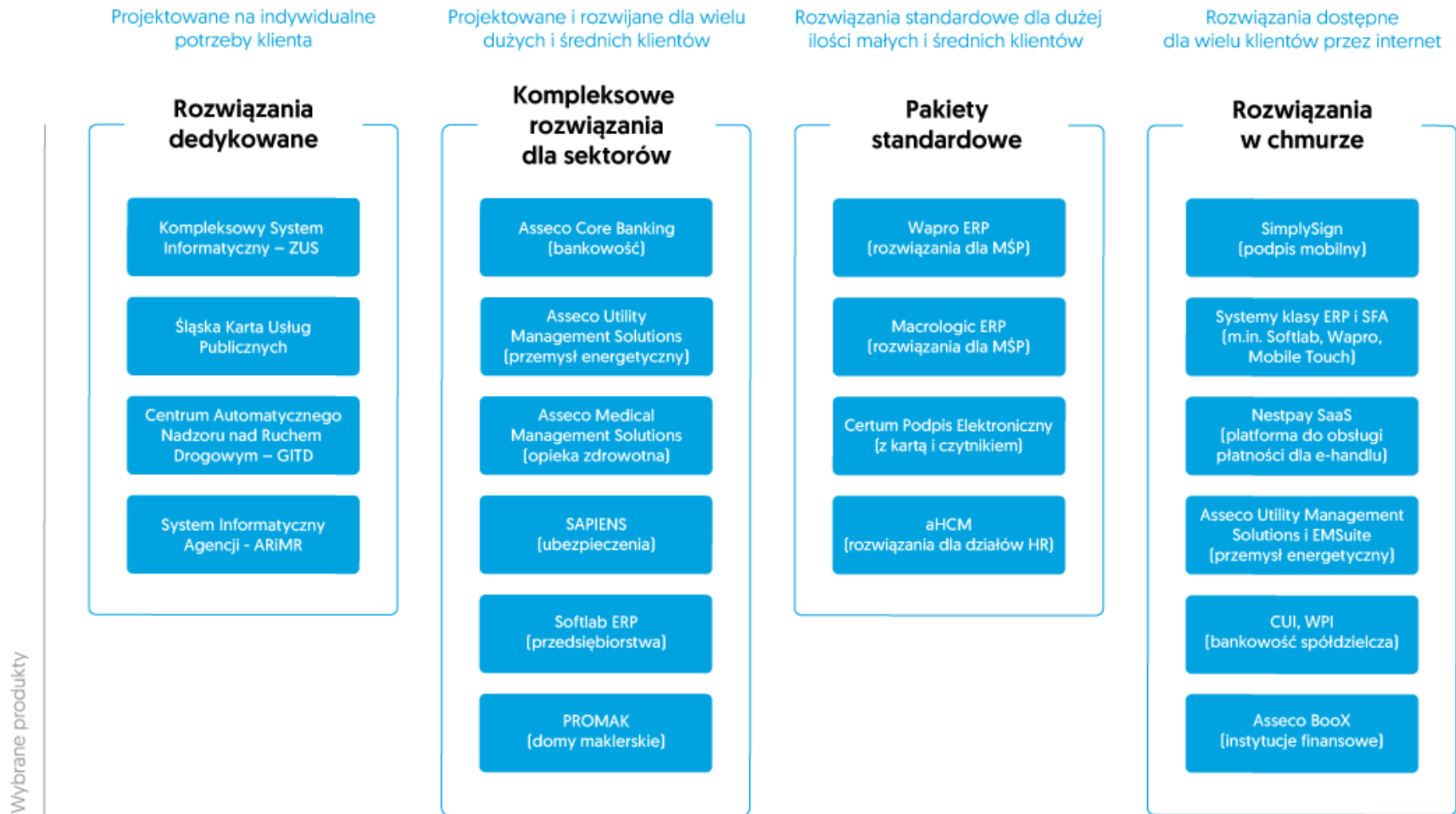
Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki oferujemy standardowe pakiety, które dostosowujemy do indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (Asseco Core Banking), energetycznego (AUMS), służby zdrowia (AMMS), domów maklerskich (PROMAK) czy sektora ubezpieczeniowego (SAPIENS) i przedsiębiorstw (Softlab ERP).

- **Pakiety standardowe**

Dla tysięcy małych i średnich firm oferujemy standardowe oprogramowanie. Bez konieczności przygotowania szytych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładami standardowych rozwiązań pakietowych przeznaczonych dla sektora małych i średnich przedsiębiorstw są Wapro ERP i Macrologic ERP.

- **Rozwiązania w modelu SaaS**

Grupa Asseco oferuje również swoje rozwiązania informatyczne poprzez Internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści nasi klienci mogą czerpać z naszej najlepszej wiedzy i doświadczenia bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół ekspertów IT. Asseco udostępnia w chmurze podpis elektroniczny SimplySign, platformę edukacyjną, systemy dla sektora energetyki, platformę do zarządzania Elektroniczną Dokumentacją Medyczną – Chmura dla zdrowia, aplikację do zdalnego kontaktu pacjenta z lekarzem, uniwersalną platformę usług finansowych Asseco BooX (Bank out of the Box), rozwiązania klasy ERP i SFA czy rozwiązania do obsługi płatności online. Ponadto z nowoczesnych usług bankowości internetowej świadczonych w modelu SaaS korzysta 320 banków spółdzielczych w Polsce. Bankom spółdzielczym dedykowana jest również Wspólna Platforma Informatyczna (WPI), której celem jest ustandaryzowanie pracy banków, tak aby ułatwić i zwiększyć efektywność obsługi klienta.



Czynniki istotne dla dalszego rozwoju Grupy Asseco



Bankowość i finanse

- Wzrost zapotrzebowania na zaawansowane technologie wykorzystywane w usługach finansowych,
- Nowe trendy w obszarze rozwiązań informatycznych dedykowanych instytucjom finansowym,
- Rozwój w zakresie rozwiązań omnikanałowych,
- Dynamicznie zmieniające się otoczenie prawne wymagające stałego dostosowywania systemów IT,
- Wzrost znaczenia cyberbezpieczeństwa.



Przedsiębiorstwa

- Wzrost potrzeb informatycznych firm wraz z rozwojem skali działalności – zwiększanie popytu na rozwiązania klasy ERP,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania przy założeniu optymalizacji kosztów – rozwój rozwiązań chmurowych oraz typu SaaS,
- Potrzeba zarządzania ogromną ilością danych,
- Zmiany prawne wymuszające konieczność dostosowania systemów informatycznych.



Sektor publiczny

- Sektor pozostaje jednym z największych odbiorców usług IT,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania, w przypadku których bardzo istotną rolę odgrywa bezpieczeństwo, niezawodność systemów i wiarygodność ich dostawcy,
- Duże zapotrzebowanie na rozwiązania IT w obszarach ubezpieczeń społecznych, administracji rządowej i samorządowej, służby zdrowia czy służb mundurowych.

RYNEK INFORMATYCZNY ORAZ JEGO PERSPEKTYWY

Perspektywy rozwoju rynku informatycznego

Rynek IT na świecie

Według prognoz firmy Gartner z lipca tego roku, globalne wydatki na IT wzrosną w 2021 roku o 8,6% i osiągną poziom 4,2 bln USD. Wzrosty powinny zanotować wszystkie segmenty rynku, przy czym najwyższe spodziewane są w przypadku sprzętu IT – o 13,9% i oprogramowania dla przedsiębiorstw – o 13,2%. Dla segmentów usług IT, centrów danych i usług telekomunikacyjnych prognozowane wzrosty wynoszą odpowiednio 9,8%, 7,4% i 3,5%.

W 2022 roku oczekiwane jest zwiększenie globalnych wydatków na IT o 5,3% do 4,4 bln USD. Największa dynamika odnotowana powinna być w przypadku oprogramowania dla przedsiębiorstw – o 11,7%. Drugi najwyższy wzrost – o 8,5% – prognozowany jest w przypadku usług IT.

Wydatki na IT (mld USD)	2020	Zmiana	2021 (prognoza)	Zmiana	2022 (prognoza)	Zmiana
Centra danych	178	2,5%	192	7,4%	202	5,2%
Oprogramowanie dla przedsiębiorstw	529	9,1%	599	13,2%	669	11,7%
Sprzęt	697	-1,5%	794	13,9%	800	0,8%
Usługi IT	1 071	1,7%	1 177	9,8%	1 277	8,5%
Usługi telekomunikacyjne	1 396	-1,4%	1 445	3,5%	1 481	2,6%
Razem	3 872	0,9%	4 206	8,6%	4 430	5,3%

Źródło: Gartner (<https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2021-07-14-gartner-forecasts-worldwide-it-spending-to-grow-9-percent-2021>).

Z kolei według prognoz International Data Corporation (IDC) z czerwca 2021 roku, wydatki na ICT w Europie odnotują w 2021 roku wzrost o 4,5% w stosunku do ubiegłego roku, osiągając poziom 988 mld USD. Eksperti IDC przewidują, że segment oprogramowania wzrośnie w bieżącym roku o 6,6% ze względu na silny popyt na rozwiązania związane z zarządzaniem kapitałem ludzkim, reklamą, marketingiem i obsługą klienta, który ich zdaniem utrzyma się przez cały 2021 rok.

Rynek IT w Polsce

Zgodnie z opublikowanym w styczniu 2021 roku raportem ekspertów Banku Pekao „Oprogramowanie i usługi IT. Charakterystyka branży, perspektywy rozwojowe, główne obszary” pandemia koronawirusa miała wpływ na branżę IT w Polsce, jednak ze względu na swoją rolę we współczesnym świecie oraz konieczność zachowania procesów, powinna ona pozostać względnie odporna na jej skutki. Zdaniem analityków banku od II połowy 2021 roku sektor powinien powrócić na trajektorię dynamicznego wzrostu wraz z ożywieniem gospodarczym na świecie. W perspektywie średnio- i długookresowej (począwszy od 2022 roku), spodziewają się oni, że liczne szanse rozwojowe dla branży przeważą nad istniejącymi barierami wzrostu.

Wśród szans dla sektora wymieniają:

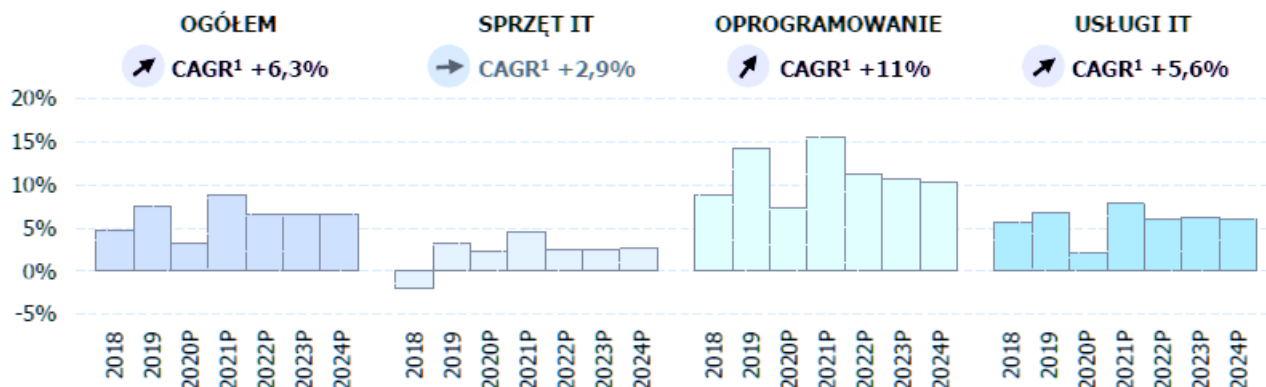
- dalszy proces digitalizacji, transformacji cyfrowej gospodarki, firm i obywateli (przyspieszenie zmian przez kryzys COVID),
- wciąż niskie nasycenie usługami IT w Polsce,
- nieustannie pojawiające się nowe produkty i usługi IT, dające nowe możliwości rozwoju i kreujące nisze rynkowe,
- posiadanie przez Polskę wymiernych przewag konkurencyjnych – wysokich kompetencji i przewag organizacyjnych przy względnie niskich kosztach – pozwalających z optymizmem patrzeć na możliwości eksportu IT.

Natomiast barierami dla sektora ich zdaniem są:

- rosnące koszty pracy i drenaż talentów,
- wciąż umiarkowanie korzystna struktura gospodarki (relatywnie duży udział prostych procesów i mniej zaawansowanych branż),

- niska świadomość korzyści płynących z inwestycji w IT w sektorze MŚP,
- braki kapitałowe firm – zarówno samych przedsiębiorstw IT, jak i usługobiorców, potencjalnie spotęgowane przez kryzys.

Perspektywy rozwojowe polskiego rynku IT – dynamika w % r/r:



1) Prognozowane średnioroczne tempo wzrostu do 2024 roku. Prognoza pochodzi z listopada 2020 r.
Źródło: Fitch, Pekao Analizy

Źródło: Bank Pekao

https://www.pekao.com.pl/dam/jcr:f3970db3-6df9-4aed-b165-dabe4ee2b77b/Oprogramowanie%20i%20us%C5%82ugi%20IT_raport_05012021.pdf

Pozycja rynkowa Asseco

Asseco jest jednym z wiodących producentów oprogramowania w Europie.

Asseco Poland jest jedną z największych spółek informatycznych w Polsce i największą firmą w kraju nastawioną na sprzedaż własnego oprogramowania i usług, a nie sprzętu komputerowego. Polski rynek informatyczny jest konkurencyjnym i zdwersyfikowanym rynkiem, na którym działają zarówno spółki krajowe, jak i wiodące koncerny globalne.

Silna pozycja rynkowa Spółki została potwierdzona w ostatnim raporcie Computerworld TOP200, który stanowi kompleksowe badanie polskiego rynku teleinformatycznego. Asseco kolejny rok z rzędu zostało największą informatyczną grupą kapitałową działającą w Polsce, będąc tym samym krajowym liderem cyfryzacji. Spółka wygrała w sumie w 5 kategoriach tegorocznej edycji raportu.

Asseco Poland w rankingu Computerworld TOP200:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Największe informatyczne grupy kapitałowe działające w Polsce – Liderzy cyfryzacji w Polsce	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora administracji publicznej i służb mundurowych	1
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora dużych firm i korporacji	1
Najwięksi dostawcy oprogramowania na zamówienie	1
Najwięksi dostawcy usług serwisowych	1
Firmy informatyczne o największym zysku netto	2
Firmy o największych nakładach na R&D	2
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora ochrony zdrowia	2
Najwięksi dostawcy usług integracyjnych	2
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora bankowego	3
Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora telekomunikacyjnego	3
Najwięksi dostawcy usług IT	3

Najwięksi dostawcy rozwiązań i usług IT dla sektora energetycznego	4
Najwięksi dostawcy systemów Business Intelligence, Big Data i Data Discovery	4

Źródło: Computerworld TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, Edycja 2021, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2020.

Wysokie pozycje w ostatniej edycji rankingu Computerworld TOP200 zajęły również inne spółki z Grupy Asseco: Asseco Business Solutions utrzymało się na 1. miejscu w kategorii największych dostawców systemów Enterprise Resource Planning (ERP) a Asseco Data Systems na 2. miejscu wśród największych dostawców usług szkoleniowych.

Asseco Poland zostało też liderem w 5 kategoriach rankingu ITwiz Best100, który jest zestawieniem największych firm IT w Polsce.

Asseco Poland w rankingu ITwiz Best100:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Przychody największych grup kapitałowych w branży IT 2020	1
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora administracji publicznej i służb mundurowych w roku 2020	1
Firmy o największej sprzedaży do dużych firm w roku 2020	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług serwisowych w Polsce w roku 2020	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług integracyjnych w Polsce w roku 2020	1
Firmy IT o największym zysku netto w roku 2020	2
Największe firmy z kapitałem polskim sprzedające własne produkty i usługi w roku 2020	2
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług IT w Polsce w roku 2020	2
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży oprogramowania tworzonych na zamówienie w Polsce w roku 2020	2
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora bankowego w roku 2020	2
Firmy o największej sprzedaży do sektora telekomunikacyjnego w roku 2020	2
Firmy o największej sprzedaży rozwiązań analitycznych i big data w roku 2020	3
Firmy o największej sprzedaży do sektora opieki zdrowotnej w roku 2020	3
Firmy o największej sprzedaży do sektora energetyki w roku 2020	4

Źródło: ITwiz Best100, Edycja 2021, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2020.

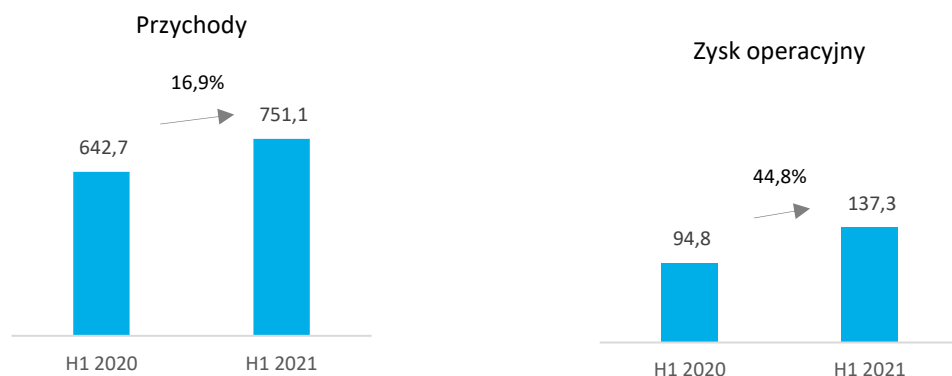
Wysokie miejsca w rankingu ITwiz Best100 zajęły również inne spółki z Grupy Asseco. Asseco Business Solutions ponownie zostało liderem w kategorii firm o największej sprzedaży systemów ERP. Z kolei Asseco Data Systems zajęło w tym zestawieniu 2. miejsce wśród firm o największych przychodach ze szkoleń w Polsce, 3. miejsce w kategorii firm o największych przychodach ze sprzedaży usług wdrożenia aplikacji i 4. miejsce wśród firm o największej sprzedaży systemów klasy ECM (Enterprise Content Management).



Ważniejsze wydarzenia, które miały wpływ na wyniki [Grupy Asseco w I półroczu 2021 roku](#)

WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ W I PÓŁROCZU 2021 ROKU

SEGMENT ASSECO POLAND



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku oraz okres porównywalny:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2021	6 miesięcy do 30 czerwca 2020 (przekształcone)	Zmiana H1 2021 / H1 2020
Przychody ze sprzedaży*	751,1	642,7	16,9%
EBIT	137,3	94,8	44,8%
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>18,3%</i>	<i>14,8%</i>	<i>3,5 p.p</i>
EBIT non-IFRS	144,9	102,9	40,8%
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>19,3%</i>	<i>16,1%</i>	<i>3,3 p.p</i>
EBITDA	179,4	140,9	27,3%
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>23,9%</i>	<i>22,0%</i>	<i>2,0 p.p</i>
CFO BT	121,5	124,7	(2,6%)
CAPEX	(31,4)	(40,8)	(23,0%)
Wydatki z tytułu leasingu	(6,1)	(18,6)	(67,2%)
FCF	84,0	65,3	28,6%
Wskaźnik konwersji gotówki	58,0%	63,5%	(5,5) p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2020)	208,9	271,7	(23,1%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2020)**	(75,4)	(85,1)	(11,4%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(0,6)</i>	<i>(4,8)</i>	<i>(87,5%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(74,8)</i>	<i>(80,3)</i>	<i>(6,8%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2021 roku przychody Grupy wygenerowane w segmencie Asseco Poland wyniosły 751,1 mln PLN wobec 642,7 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku. Zysk operacyjny wyniósł 137,3 mln PLN wobec 94,8 mln PLN w I półroczu 2020 roku. Segment Asseco Poland odpowiadał w okresie 6 pierwszych miesięcy 2021 roku za 11% sprzedaży Grupy.

W obszarze bankowości i finansów w trakcie 6 pierwszych miesięcy 2021 roku Asseco Poland, będące największym kontrybutorem segmentu polskiego, kontynuowało prace z dotychczasowymi klientami, w ramach których realizowało m.in. długoterminowe umowy serwisowe, odpowiadające za ok. 40% przychodów tego obszaru.

Asseco Poland prowadziło działania sprzedażowe, mające na celu pozyskanie kolejnych projektów, zarówno w Polsce, jak i na rynkach zagranicznych – rozszerzyło współpracę z takimi instytucjami jak Bank Ochrony Środowiska, Volkswagen Bank czy Raiffeisen Bank International AG. W I półroczu 2021 roku Spółka podpisała kontrakt na wykonanie projektu migracji danych w ramach akwizycji i połączenia technologicznego dwóch istotnych banków komercyjnych na polskim rynku. Asseco jest odpowiedzialne w projekcie za transformację i rekonyliację danych. Projekt ten jest o tyle znaczący również dla całego, konsolidującego się rynku bankowego, że wprowadza Asseco jako nowego, poważnego gracza na rynku fuzji i przejęć w sektorze banków komercyjnych. Dotychczas tego typu przedsięwzięcia były prowadzone przez wąskie grono amerykańskich spółek konsultingowych. W perspektywie kilku lat ten rynek może okazać się bardzo istotnym z punktu widzenia potencjału projektów usługowych. W raportowanym okresie Asseco Poland realizowało też pierwszy etap, podpisanej w IV kwartale 2020 roku, umowy z Bankiem Gospodarstwa Krajowego na usługę utrzymania, optymalnego rozwoju oraz transformacji systemu def2000 do postaci otwartej, umożliwiającej dalsze utrzymanie i rozwój systemu bez istotnych ograniczeń technologicznych i prawnych. W ramach projektu Wspólnej Platformy Informatycznej, Asseco pracowało nad dalszym rozwojem koncepcji BooX (Bank out of the Box), która będzie podstawą oferty Spółki na rynki bankowe w Polsce i na świecie. Asseco BooX jest pierwszą w Polsce, kompleksową platformą technologiczną i procesową do sprzedaży oraz obsługi produktów finansowych. Platforma nie tylko daje dostęp do wszystkich systemów koniecznych do wykonywania usług bankowych, ale również obejmuje usługi IT BPO świadczone przez pracowników Asseco w cenie subskrypcji całości. Rozwiązanie, którego pierwszymi klientami są banki spółdzielcze, jest oferowane także dla banków komercyjnych i fintechów. BooX jako mogąca działać w chmurze platforma subskrypcyjna, stanowi doskonałe rozwiązanie dla neobanków, banków podlegających konsolidacji, sandboxów testowych, regulacyjnych i rozwiązań typu marketplace (w e-commerce). Już na wczesnym etapie pozyskiwania licencji bankowej umożliwia nowym inicjatywom udowodnienie krajowemu regulatorowi wysokiej gotowości operacyjnej. Podmioty już obecne na rynku mogą wykorzystywać jej cechy (subskrypcja, praca w sandboxie technologicznym) w procesie testowania oraz uruchamiania nowych usług. Przeprowadzenie transformacji lub konsolidacji banków to naturalne zastosowanie platformy BooX. Innowacyjność niezbędną do rozwoju instytucji finansowych zapewni zastosowanie wbudowanych w platformę rozwiązań opracowanych w ramach Asseco Innovation Hub, np. voicebotów. Asseco BooX udostępniany jest w modelu subskrypcyjnym, ale może działać również tradycyjnie – w oparciu o zakup licencji. Operacyjnie pracuje w modelach: stacjonarnym, chmurowym lub hybrydowym. Zarówno dostępność poszczególnych funkcjonalności, jak i ponoszony przez instytucje koszt zależne są od faktycznego poziomu ich wykorzystywania.

Asseco kolejny rok z rzędu zwyciężyło w konkursie Global Finance „The Innovators 2021”. W tegorocznej edycji konkursu Spółka zdobyła tytuł „The Outstanding FinTech Innovator in Central and Eastern Europe for 2021” za rozwój systemu analitycznego Asseco Customer Intelligence (ACI) i użyte w nim modele machine learning oraz nagrodę w kategorii „Best Financial Innovation Lab”, która przyznawana jest organizacjom pracującym nad innowacyjnymi rozwiązaniami dedykowanymi branży finansowej.

Spółka kontynuowała także wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie, czyli PKO BP, w ramach której prowadziła działania związane m.in. z rozwojem i serwisem podstawowego systemu informatycznego obsługującego transakcje klientów PKO BP, systemu rozliczeń międzybankowych, w których uczestniczy bank, a także systemu służącego do zarządzania i rozliczeń kart debetowych w PKO BP.

W marcu bieżącego roku Asseco zostało członkiem wspierającym Polskiego Związku Instytucji Pożyczkowych (PZIP), który zrzesza podmioty rynku pożyczkowego oraz obszaru digital lending i fintech. Dołączenie do PZIP wpłynie na zacieśnienie współpracy z instytucjami pożyczkowymi oraz rozwój technologiczny tego sektora.

Ważnym obszarem biznesowym w segmencie Asseco Poland jest rynek bankowości spółdzielczej. Działające na rynku polskim spółki z Grupy Asseco obsługują ok. 420 banków spółdzielczych, a ok. 310 wspierają w obszarze nowoczesnej bankowości internetowej oferowanej w modelu Software as a Service (SaaS). W I półroczu 2021 roku Asseco pracowało nad rozwiązaniami dla banków spółdzielczych obu polskich zrzeszeń. Między innymi kontynuowało projekt Zintegrowanego Rozwiązania Zrzeszeniowego (ZRZ), które realizuje z SGB-Bank. W ramach ZRZ SGB-Bank odpowiada za pozyskiwanie kolejnych banków spółdzielczych do projektu, Asseco zaś za wdrożenia i migracje, pełniąc również rolę integratora. Dotychczas zmigrowano do tego rozwiązania 33 banki spółdzielcze. Spółka jest także autorem unikalnego projektu – Wspólnej Platformy Informatycznej (WPI), będącej implementacją BooX (Bank out of the Box) dla banków spółdzielczych, realizowanej z bankami Grupy BPS. Jest to pierwsze rozwiązanie w Polsce, które można określić jako „bank w gniazdku”, zawierające wszystko, czego potrzebuje dzisiaj nowoczesna instytucja finansowa: system transakcyjny, bankowość internetową i mobilną, narzędzia sprawozdawcze i analityczne oraz intuicyjne rozwiązania omnikanalowe. Platformę można parametryzować w zależności od potrzeb. Procesy, które są podobne we wszystkich bankach (prowadzenie rachunkowości, rozliczeń, sprawozdawczości, zarządzanie ryzykami, przeciwdziałanie praniu pieniędzy, opracowywanie cen), dzięki rozwiązaniu mogą być ujednocnione i zautomatyzowane, a w konsekwencji prowadzić do obniżenia kosztów back-office’owych w każdej z instytucji. Platforma pozwala jednocześnie na indywidualne kształtowanie niezależnych dla każdego banku obszarów, jak np. budowanie oferty handlowej. WPI dostępna jest w modelu SaaS, co zmniejsza koszty związane z utrzymaniem odrębnej infrastruktury i zasobów do ich utrzymania. Spółka sfinalizowała w ubiegłym roku wdrożenia tej platformy w 2 bankach spółdzielczych i prowadzi prace związane z pozyskiwaniem kolejnych klientów. WPI została nagrodzona w I edycji konkursu „Spółdzielcza Technologia Roku 2020” w kategorii „Kompleksowe rozwiązanie firm IT dedykowane dla bankowości spółdzielczej”. Konkurs zorganizował Związek Banków Polskich oraz Centrum Prawa Bankowego i Informacji. W okresie sprawozdawczym Asseco Poland podpisało nowe umowy związane m.in. z kolejnymi projektami migracyjnymi, wdrożeniem funkcjonalności bankowości mobilnej Moje ID czy Miniaplikacji „Karty” umożliwiającej przeglądanie listy kart (kredytowych, debetowych, charge) klienta. Spółka pozyskała również zamówienia związane z implementacją rozwiązania pozwalającego na obsługę umorzeń i spłat subwencji dla mikrofirm i MŚP w ramach Tarczy Finansowej PFR 1.0. W raportowanym okresie Asseco uruchomiło nową aplikację mobilną BSGo, która zastąpi dotychczasową aplikację mToken Asseco MAA. Mobilna bankowość BSGo dla klientów banków spółdzielczych zapewnia szybki i wygodny dostęp do produktów bankowych w każdym miejscu przez 24/7/365. Działająca na urządzeniach przenośnych aplikacja powiązana jest z systemem bankowości internetowej. Stanowi połączenie funkcjonalności bankowości internetowej (detalicznej i korporacyjnej) oraz funkcjonalności autoryzacji i autentykacji poprzez urządzenia mobilne. Prowadzone były również prace nad nowymi produktami i funkcjonalnościami, m.in. nad kompleksowym narzędziem do wymiany danych z bazami zewnętrznymi na potrzeby wykonywania przez banki analiz kredytowych klientów, modułem w Asseco Customer Banking Platform CBP i Asseco Enterprise Banking Platform umożliwiającym obsługę kampanii informacyjnych czy implementacją interfejsu płatności BLIK.

Asseco Poland zajmuje wiodącą pozycję wśród dostawców rozwiązań dla podmiotów działających na polskim rynku kapitałowym. W I półroczu 2021 roku Spółka kontynuowała prace w ramach podpisanych w poprzednich okresach sprawozdawczych kontraktów, w tym m.in. realizowała wdrożenie ePROMAK NEXT, jednego z najnowocześniejszych rozwiązań transakcyjnych w tej części Europy, w Biurze Maklerskim PKO BP, a także kontynuowała projekt migracji systemu głównego, wraz z platformą do obsługi inwestorów, jednego z domów maklerskich w związku z procesem włączania go w struktury banku. Podpisała również nowe umowy, w tym m.in. z BondSpot na dostawę i wdrożenie systemu tradingowego dla instrumentów dłużnych kwotowanych na tym rynku. W raportowanym okresie Asseco prowadziło też prace nad rozwojem funkcjonalności swoich systemów z rodziny PROMAK, np. PROMAK Plus (system przetwarzania transakcyjnego zapewniający efektywną i zautomatyzowaną obsługę procesów biznesowych realizowanych w domu maklerskim) został dostosowany do regulacji prawnych w zakresie handlu akcjami spółek amerykańskich oraz identyfikacji akcjonariuszy spółek niepublicznych, poszerzono też funkcjonalności związane z unijną dyrektywą SRD II w systemie PROMAK POWIERNIK, zapewniającym kompleksową obsługę działalności powierniczej, w tym automatyzację procesów, takich jak wypłaty dywidendy czy odsetek od obligacji, wykupu obligacji, obsługi praw poboru, splitu i asymilacji.

W I półroczu 2021 roku w segmencie administracji publicznej kontynuowana była współpraca z ważnymi instytucjami sektora publicznego, takimi jak Zakład Ubezpieczeń Społecznych (ZUS), Narodowy Fundusz Zdrowia (NFZ), Ministerstwo

Finansów, Ministerstwo Sprawiedliwości, Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR), Kasa Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) czy Główny Inspektorat Transportu Drogowego (GITD).

W okresie styczeń-kwiecień 2021 roku Asseco realizowało działania w ramach podpisanej w 2018 roku i aneksowanej w 2019 roku umowy na usługę wsparcia eksploatacji i utrzymania KSI ZUS. W kwietniu 2021 roku podpisano umowę na usługę wsparcia eksploatacji i utrzymania KSI ZUS w okresie maj-sierpień 2021 roku z opcją przedłużenia świadczonych usług do końca października 2021 roku.

Dodatkowo Spółka na koniec czerwca 2021 roku realizowała 13 umów wykonawczych w ramach zawartej w 2018 roku umowy ramowej na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS, 5 z nich zawarto w I półroczu 2021 roku. Umowy wykonawcze dotyczą:

- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych w przedmiocie opodatkowania świadczeń i obsługi świadczeń zasiłkowych i emerytalno-rentowych w akcji podatkowej za 2019 i 2020 rok (umowa podpisana w 2019 roku),
- dostosowania funkcji aplikacji KSI oraz repliki do zmian w zakresie umożliwienia klientom indywidualnym generowania potwierdzeń bezpośrednio z konta na PUE w ramach tzw. samoobsługi, optymalizacji profilu lekarza oraz kreatora wystawiania elektronicznych zwolnień lekarskich (e-ZLA) oraz wytworzenia kreatorów do składania wniosków przez klientów indywidualnych za pośrednictwem PUE (umowa podpisana w 2020 roku),
- optymalizacji funkcji aplikacji interakcyjnych wspierających pracowników ZUS w realizacji zadań w procesach (umowa podpisana w 2020 roku),
- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych wynikających z Ustawy o zmianie ustawy o postępowaniu egzekucyjnym w administracji oraz niektórych innych ustaw (umowa podpisana w 2020 roku),
- automatyzacji procesów aplikacji E2 w zakresie obsługi emerytur o symbolach ENP i END oraz obsługi zgonów a także dostosowania aplikacji EPWD do obsługi wniosków (umowa podpisana w 2020 roku),
- dostosowania systemu informatycznego ZUS do zmian legislacyjnych związanych z wprowadzeniem tzw. e-akta oraz małej działalności gospodarczej i innych ustaw, II etap (umowa podpisana w 2020 roku),
- opodatkowania świadczeń – zmian legislacyjnych 2020 i optymalizacji (umowa podpisana w 2020 roku),
- dostosowania KSI do zmian legislacyjnych związanych z ewidencją w ZUS umów o dzieło (umowa podpisana w 2020 roku),
- modyfikacji KSI ZUS umożliwiającej obsługę waloryzacji świadczeń emerytalno-rentowych w roku 2021 (umowa podpisana w I półroczu 2021 roku),
- optymalizacji aplikacji zasiłkowych w zakresie bezpieczeństwa informacji (umowa podpisana w I półroczu 2021 roku),
- dostosowania systemów IT do zmian legislacyjnych związanych z wykazywaniem w dokumentach zgłoszeniowych informacji o kodzie wykonywanego zawodu (umowa podpisana w I półroczu 2021 roku),
- aktualizacji Systemu 9a zapewniającego ciągłość dostarczania informacji statystycznej z zakresu statutowej działalności ZUS (umowa podpisana w I półroczu 2021 roku),
- modyfikacji wybranych funkcjonalności zawartych w aplikacji FW w związku z wprowadzeniem zmian wynikających z Ustawy z 4 lipca 2019 roku o zmianie ustawy o postępowaniu egzekucyjnym w administracji oraz niektórych innych ustaw (umowa podpisana w I półroczu 2021 roku).

Asseco Poland realizowało również zawartą w 2018 roku umowę na rozwój i utrzymanie Portalu Klienta oraz Szyny Usług (ESB) w ramach Platformy Usług Elektronicznych ZUS wraz z podpisaną do tej umowy w 2020 roku umową uzupełniającą.

Ponadto Spółka przygotowywała systemy informatyczne KSI oraz Portalu PUE do zadań wynikających z realizacji Ustawy o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych. Do zawartej w 2020 roku umowy do końca czerwca 2021 roku zawarto 9 aneksów, z czego 4 w I półroczu 2021 roku.

W ramach umowy z ZUS Asseco Poland przygotowywało systemy informatyczne KSI ZUS oraz Portalu PUE do zadań wynikających z realizacji ustawy o Polskim Bonie Turystycznym. Do zawartej w 2020 roku umowy do końca czerwca 2021 roku zawarto 5 aneksów, z czego 2 w I półroczu 2021 roku.

Dodatkowo w czerwcu 2021 roku zawarto z ZUS umowę na przygotowanie systemów informatycznych KSI ZUS oraz Portalu PUE do obsługi zadań związanych z obsługą programu „Dobry start”.

Kontynuowana była także realizacja zawartej z ZUS w ubiegłym roku umowy na przygotowanie systemu informatycznego KSI ZUS do zadań wynikających z realizacji Ustawy z dnia 14 sierpnia 2020 roku o zmianie ustawy o działaczach opozycji antykomunistycznej oraz osobach represjonowanych z powodów politycznych oraz niektórych innych ustaw. W raportowanym okresie zawarto 1 aneks do ww. Umowy. W maju 2021 roku podpisano nową umowę na dodatkowy zakres prac wynikający z nowelizacji ww. Ustawy.

Asseco Poland kontynuowało działania realizowane w ramach umowy z ARiMR dotyczącej rozwoju i utrzymania systemu SIA – podpisano 12 zleceń na modyfikację systemu i 25 zleceń operacyjnych.

Spółka realizowała zawartą i aneksowaną w ubiegłym roku umowę z Ministerstwem Sprawiedliwości na budowę, 3-letnie utrzymanie i rozwój systemu obsługującego Krajowy Rejestr Zadłużonych (KRZ), który usprawni postępowania restrukturyzacyjne i upadłościowe.

Dodatkowo realizowano zawartą w 2017 roku umowę z Ministerstwem Sprawiedliwości na utrzymanie, modyfikacje i szkolenia dla systemu teleinformatycznego Elektroniczne Księgi Wieczyste (EKW). W ubiegłym roku zawarto umowę uzupełniającą do ww. umowy.

Asseco Poland prowadziło też działania dla Ministerstwa Finansów oraz Krajowej Administracji Skarbowej, obejmujące projekty utrzymania i rozwoju systemów celno-podatkowych realizowanych w ramach dofinansowywanego przez Unię Europejską programu „Platforma Usług Elektronicznych Skarbowo-Celnych (PUESC)”. Wartym wyróżnienia projektem realizowanym w ramach ww. programu jest budowa systemu Cyfrowa Granica. Jest to bardzo zaawansowane i nowoczesne rozwiązanie, które zautomatyzuje proces kontroli celnych na wszystkich typach granic (drogowych, morskich, kolejowych, lotniczych), usprawniając jednocześnie proces wprowadzania i wyprowadzania towarów z terenu całej wspólnoty UE.

W I półroczu 2021 roku z Ministerstwem Finansów reprezentowanym przez Izbę Administracji Skarbowej w Krakowie zawarto dwa nowe kontrakty. Pierwszy, realizowany w konsorcjum z firmą Pentacomp, dotyczy rozwoju, modernizacji i utrzymania komponentów Systemu Informacyjnego Skarbowo-Celnego (SISC) w obszarze Obrotu Towarowego z Krajami Trzecimi i Przemyszczeń Akcyzowych. Drugi zaś dotyczy rozbudowy, modernizacji i rozwoju systemu ZEFIR2, obsługującego pobór i rozliczenia finansowe należności celno-podatkowych na rzecz Skarbu Państwa oraz budżetu UE. W obu kontraktach Asseco Poland będzie rozbudowywać i modernizować systemy, które wcześniej były wykonane przez Spółkę. Celem jest przede wszystkim dostosowanie do nowych regulacji prawnych UE zawartych w Unijnym Kodeksie Celnym, a także wielu regulacji krajowych, m.in. zmian w rozliczeniach podatku akcyzowego czy VAT.

Ponadto w raportowanym okresie Spółka realizowała umowy dla Głównego Inspektoratu Transportu Drogowego (GITD) w zakresie utrzymania i rozwoju Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym (CANARD).

Asseco Poland jest jednym z największych dostawców rozwiązań i usług IT do sektora ochrony zdrowia. Obecnie współpracuje z ponad 400 szpitalami w całej Polsce. Z kolei w segmencie obejmującym gabinety lekarskie, średnie i małe przychodnie oraz praktyki lekarskie obsługuje 9,6 tys. lokalizacji (34 tys. użytkowników), co stanowi ok. 40% rynku.

W okresie pierwszych 6 miesięcy 2021 roku Asseco wygrało kolejne postępowania przetargowe dotyczące wdrażania e-Usług oraz udostępniania Elektronicznej Dokumentacji Medycznej (EDM) m.in. w Wojewódzkim Szpitalu Zespolonym w Elblągu, Samodzielnym Publicznym Szpitalu Klinicznym Nr 1 im. prof. Tadeusza Sokołowskiego Pomorskiego Uniwersytetu Medycznego w Szczecinie, Krakowskim Szpitalu Specjalistycznym im. Jana Pawła II, Wojewódzkim Szpitalu Specjalistycznym im. Najświętszej Maryi Panny w Częstochowie czy w Samodzielnym Publicznym Szpitalu Klinicznym Nr 4 w Lublinie. W ramach realizacji umów Asseco wdraża oprogramowanie, które ma przede wszystkim usprawnić rejestrację pacjentów na wizyty, ułatwić im sprawdzanie wyników badań, a także umożliwić dostęp do dokumentacji medycznej online. Nowe e-Usługi są w pełni zintegrowane z obecnymi rozwiązaniami działającymi w szpitalach, w tym Szpitalnymi Systemami Informacyjnymi – HIS i zarządzania jednostką – ERP.

Spółka realizowała również w szpitalach umowy utrzymaniowe wdrożonych już systemów, które odpowiadały za ponad 50% przychodów wygenerowanych przez obszar opieki zdrowotnej.

W raportowanym okresie Asseco Poland kontynuowało działania w ramach projektu budowy Śląskiej Cyfrowej Platformy Medycznej eCareMed, którego celem jest zwiększenie dostępności świadczeń medycznych dla pacjentów z województwa śląskiego. Projekt skupi wszystkie dostępne usługi elektroniczne w jednym miejscu i przewiduje modernizację

oraz rozbudowę systemów informatycznych wraz z niezbędną infrastrukturą i koniecznymi szkoleniami w 11 śląskich placówkach medycznych.

Spółka, w konsorcjum z Kamssoft, realizowała podpisaną w 2019 roku umowę z Narodowym Funduszem Zdrowia na utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ – SIWDzNFZ.

Wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, Asseco rozwija swoje aplikacje przeznaczone dla pacjentów: Informacje Medyczne (zarządzanie informacjami udostępnianymi przez jednostki medyczne), Apteczka Medyczna (zarządzanie lekami) i Moje Pomiary (samodzielne monitorowanie stanu zdrowia przez pacjentów). Dzięki integracji rozwiązań Moje Pomiary i Informacje Medyczne informacje o różnych parametrach zdrowotnych pacjentów trafiają bezpośrednio do gabinetu lekarza i są zapisywane w historii choroby.

Zmiany regulacyjne, obowiązek prowadzenia dokumentacji medycznej w postaci elektronicznej, a także trwający obecnie stan epidemiczny w Polsce sprawiają, że cyfryzacja placówek medycznych jeszcze bardziej zyskuje na znaczeniu. Od stycznia tego roku zaczęły w Polsce obowiązywać e-Skierowania, a od 1 lipca 2021 roku istnieje obowiązek wymiany elektronicznej dokumentacji medycznej pomiędzy placówkami ochrony zdrowia, co oznacza, że w Systemie P1 możliwe jest uzyskiwanie danych na temat historii choroby i leczenia pacjenta. Systemy Asseco Medical Management Solutions (AMMS) oraz mMedica zapewniają kompleksową obsługę procesów i są w pełni gotowe do zmian prawnych w tej dziedzinie.

Cyfryzacja służby zdrowia pozwala nie tylko na uproszczenie i przyspieszenie funkcjonujących procesów, ale otwiera też możliwości budowy nowych, innowacyjnych usług. W maju 2021 roku Asseco powołało spółkę Krajowy Operator Chmury Medycznej (Chmura dla zdrowia), której celem jest umożliwienie jednostkom medycznym – we współpracy z Chmurą Krajową – świadczenia e-Usług z zachowaniem najwyższych standardów bezpieczeństwa. Chmura dla zdrowia specjalizuje się we wdrożeniach EDM w chmurze. Dbą również o sprawne dostosowanie do regulacji prawnych i przyczynia się do standaryzacji usług informatycznych w sektorze opieki zdrowotnej.

Asseco Poland jest uznanym dostawcą rozwiązań i usług szytych na miarę, których odbiorcami są krajowe i międzynarodowe instytucje związane z bezpieczeństwem. Dotychczas Spółka sfinalizowała ponad 40 projektów dla agencji Unii Europejskiej i NATO. Wśród jej klientów są takie instytucje jak Sojusz Północnoatlantycki (NATO), Europejska Agencja Ochrony Granic (Frontex), Europejska Agencja Chemikaliów (ECHA), Europejska Agencja Obrony (EDA), Europejska Agencja Kosmiczna (ESA), Ministerstwo Obrony Narodowej czy Narodowe Centrum Bezpieczeństwa Cyberprzestrzeni. Od kilku lat Asseco Poland rozwija własne linie produktowe, skierowane na rynek mundurowy oraz cywilny – systemy bezzałogowe oraz systemy cyberbezpieczeństwa.

Asseco umacnia również swoją pozycję w segmencie doradztwa bezpieczeństwa cybernetycznego dzięki spółce ComCERT. ComCERT jest pierwszą w Polsce firmą doradczą, specjalizującą się w usługach typu CERT (Computer Emergency Response Team) dla przedsiębiorstw i instytucji, niezwiązaną z żadnym operatorem telekomunikacyjnym. Eksperti ComCERT analizują podatności na ataki hakerskie w systemach klientów, wspierają ich w czasie incydentu i analizują stan systemów po zdarzeniu. Na styku tych trzech usług rozwijają także zespoły Centrum Operacji Cyberbezpieczeństwa (Security Operations Center, SOC) u klientów – nie tylko aktywnie pomagając w utrzymaniu wysokiego poziomu bezpieczeństwa sieci, ale również poszerzając ich kompetencje. Ponadto ComCERT dysponuje kompetencjami w zakresie projektowania, wdrażania oraz utrzymywania rozwiązań sprzętowych i programowych wiodących światowych producentów. ComCERT bierze udział w projektach badawczo-rozwojowych w obszarze cyberbezpieczeństwa. Jest m.in. liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi również Politechnika Warszawska i Cryptomage, w projekcie stworzenia systemu wspomagania detekcji i obrazowania ataków APT (Advanced Persistence Threat). Projekt otrzymał dofinansowanie Narodowego Centrum Badań i Rozwoju w ramach Programu Krajowego CyberSecIdent (IV konkurs CyberSecIdent – Cyberbezpieczeństwo i e-Tożsamość), który nakierowany jest na podniesienie bezpieczeństwa cyberprzestrzeni Polski poprzez zwiększenie dostępności rozwiązań sprzętowych i programistycznych. ComCERT współpracuje też z innymi spółkami z Grupy Asseco przy realizacji projektów z zakresu cyberbezpieczeństwa. Przykładowo bierze udział w projekcie prowadzonym przez Asseco Data Systems w Republice Togijskiej. Na mocy współpracy w rządzie Togo została powołana organizacja, która łączy funkcję Ośrodka Monitorowania Bezpieczeństwa odpowiedzialnego za bezpieczeństwo krytycznej infrastruktury kraju z Narodowym Centrum Bezpieczeństwa, które całodobowo monitoruje zagrożenie ze strony cyberprzestępczości i zapewnia obywatelom, organizacjom oraz biznesowi pewność korzystania z rozwiązań cyfrowych. Agencja ma w ofercie także szereg usług dla przedsiębiorstw w obszarze bezpieczeństwa informacji, w tym audyty oraz wsparcie w zakresie przeciwdziałania przestępczości cybernetycznej. Wspólne przedsięwzięcie umożliwiło Togo uzyskanie pozycji czołowego ośrodka cyberbezpieczeństwa w regionie. ComCERT jako podwykonawca Asseco Data Systems był odpowiedzialny za stworzenie kompleksowej strategii organizacji, dostarczenie niezbędnej infrastruktury teleinformatycznej, definicję procesów oraz wyszkolenie lokalnej

kadry. Wdrożenie CERT i SOC w Togo wystartowało z początkiem 2020 roku i pomimo pandemii COVID-19 już jesienią pierwszy klient skorzystał z usług Ośrodka Monitorowania Bezpieczeństwa. W styczniu 2021 roku uruchomiono Narodowe Centrum Bezpieczeństwa wraz z witryną internetową CERT.tg umożliwiającą szybkie zgłaszanie incydentów związanych z bezpieczeństwem cybernetycznym. Całość projektu została w pełni wdrożona z końcem czerwca 2021 roku. Obecnie realizowane są usługi związane z utrzymaniem wdrożonych rozwiązań.

W segmencie przedsiębiorstw Asseco współpracuje z kluczowymi klientami w obszarze telekomunikacji oraz sektora energetycznego.

W okresie sprawozdawczym Asseco Poland kontynuowało prace dla wiodących grup energetycznych w ramach wcześniej podpisanych umów i pozyskanych w okresie sprawozdawczym nowych zleceń. Spółka jest liderem wśród polskich producentów rozwiązań informatycznych dla krajowego sektora energetycznego. Oferowany przez nią Asseco Utility Management Solutions (AUMS) stanowi zestaw zintegrowanych ze sobą produktów zapewniających kompleksową obsługę wszystkich obszarów działalności tego sektora począwszy od wytwarzania, przesyłu i dystrybucji aż po sprzedaż produktów oraz usług. W Polsce ponad 60% rachunków za energię jest generowanych w oparciu o AUMS Billing & CIS (system do rozliczeń i obsługi klientów). Wśród krajowych firm, które wybrały system bilingowy AUMS są koncerny energetyczne: ENEA, ENERGA, TAURON, PGE i PGNiG OD. Spółka cały czas pracuje nad rozwojem funkcjonalności systemów z rodziny AUMS. W I półroczu 2021 roku wprowadziła do oferty AUMS Billing & CIS 4.0., który jest kontynuacją dotychczasowej linii produktowej 3.0. System powstał jako odpowiedź na zmieniające się wymagania rynku, w wyniku inwestycji wspieranych także projektem współfinansowanym przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju oraz we współpracy z gronem krajowych i zagranicznych ekspertów. Wersja 4.0 sztandarowego produktu Spółki to jeden z najnowocześniejszych systemów obsługi klienta, w którym dokonano istotnych zmian związanych z technologią, a także automatyzacją procesów biznesowych. Wprowadzono optymalizacje w zarządzaniu pracą w systemie oraz standaryzacje wymiany danych. System jest całkowicie otwarty oraz daje nieograniczone możliwości samodzielnego rozwoju przez przedsiębiorstwo energetyczne i we współpracy z partnerami zewnętrznymi (brak vendor-locking). Zastosowane technologie umożliwiają wykorzystanie baz danych opartych na OpenSource, a dodatkowo wdrożone narzędzia oraz przyjęta strategia wielochmurowa (*multicloud*) i hybrydowa (*hybrid cloud*) pozwalają na przeniesienie systemu do dowolnej chmury wybranego dostawcy. AUMS Billing & CIS 4.0 oferuje również szereg nowych funkcjonalności, które przede wszystkim związane są z możliwością rozbudowy oferty, w tym o produkty czy usługi konwergentne. Wprowadzony został także nowy model danych oparty o konto rozliczeniowe, na którym rejestrowane są dane wielu stron umowy – nabywców i odbiorców. W standardzie oferowane są mechanizmy, pozwalające dokonywać rozliczeń pojedynczych urządzeń odbiorcy w ramach Internetu Rzeczy. Dodatkowo Asseco Poland – przy wsparciu partnera technologicznego IBM – stworzyło nową platformę pod nazwą AUMS Portal Klienta. To rozwiązanie nowej generacji w zakresie obsługi klienta, przeznaczone m.in. dla przedsiębiorstw użyteczności publicznej, które chcą umożliwić lub usprawnić cyfrową komunikację, dystrybucję faktur oraz informacji związanych z rozliczeniem swoich klientów. System obsługuje prostą i intuicyjną interakcję sprzedawca-klient, integrując wszystkie oferowane usługi na jednej platformie internetowej. Zapewnia szybkie wdrożenie i wysoki poziom dostępności dzięki wykorzystaniu technologii chmurowej IBM oraz Red Hat. Niezależnie od używanego urządzenia (komputer, tablet, telefon komórkowy) rozwiązanie oferuje kompleksowy wgląd w dane dotyczące usług i produktów udostępnianych poszczególnym klientom. Ponadto, dzięki nowoczesnej architekturze systemu opartej na mikroservisach i podejściu bazującym na API, AUMS Portal Klienta może być doskonałą podstawą do stworzenia cyfrowej platformy celem rozbudowy swojej oferty o nowe produkty i usługi. Spółka realizowała też projekt inwestycyjny Asseco Demand Side Management (ADSM). ADSM zapewnia wsparcie w dostosowaniu zużycia energii elektrycznej do potrzeb i możliwości systemu elektroenergetycznego. Pozwala na zdalne oddziaływanie na inteligentne urządzenia po stronie klientów. Zapewnia także możliwość natychmiastowej reakcji na zmieniającą się sytuację rynkową oraz zjawiska zachodzące w sieci elektroenergetycznej. System poprzez prowadzenie procesu regulacji popytu na energię zwiększa efektywność zarządzania siecią. Za zgodą odbiorcy końcowego reguluje pracą urządzeń końcowych i oferuje możliwość „miękkiego” ograniczania części ich funkcjonalności. Jest to możliwe dzięki zastosowaniu protokołów sterowania IoT, automatyki budynkowej lub automatyki przemysłowej.

W I półroczu 2021 roku Asseco Poland kontynuowało współpracę z Polkomtel Sp. z o.o. w ramach złożonego z trzech etapów projektu obejmującego transformację systemów automatyzacji sprzedaży, obsługi i rozliczeń klientów indywidualnych (B2C) Grupy Polsat Plus. W raportowanym okresie Spółka koncentrowała się na realizacji pierwszego etapu projektu, obejmującego zmiany systemów informatycznych dedykowanych sprzedaży produktów i usług Grupy Polsat Plus. Współpraca w ramach projektu prowadzona była najpierw na podstawie zawartej w marcu 2020 roku umowy pomostowej. Następnie prace były realizowane w oparciu o bieżące zamówienia na warunkach umów zawartych w ubiegłych latach do momentu ustalenia nowych ogólnych warunków współpracy, które były przedmiotem rozmów między stronami.

W wyniku rozmów, po zakończeniu okresu sprawozdawczego, zawarta została umowa ramowa określająca ogólny zakres i zasady rozszerzenia współpracy partnerów w ramach projektu. Umowa ramowa objęła swoim zakresem również prace prowadzone na podstawie wskazanych powyżej zamówień i dookreśliła warunki współpracy w ramach pierwszego etapu projektu. Natomiast zgodnie z ww. umową zamówienia składane w ramach współpracy, w odniesieniu do etapu drugiego i trzeciego, będą podlegały odrębnym negocjacjom między stronami (w tym w zakresie ich wyceny) i będą wymagały każdorazowo zgód korporacyjnych na prowadzenie prac nimi objętych. Zakres prac objętych etapem pierwszym nie odbiega istotnie od innych działań realizowanych przez Spółkę w ramach prowadzonej przez nią działalności.

Ponadto dedykowane, wyodrębnione zespoły realizowały projekty także dla innych klientów telekomunikacyjno-mediowych Asseco. Spółka stale rozwija ofertę produktową i funkcjonalności dostępnych rozwiązań. W trakcie 6 pierwszych miesięcy 2021 roku prowadziła prace nad Asseco Dynamic Portal (ADP), nowoczesnym środowiskiem portalowym opartym na systemie szybkiego dostarczania treści, zintegrowanym z narzędziami analitycznymi oraz marketingowymi. ADP pozwala na gromadzenie danych o zachowaniu klienta online. Stanowi też wsparcie w segmentacji oferty i dostarczaniu spersonalizowanych produktów oraz usług. Trwały również prace nad poszerzeniem funkcjonalności Asseco Convergent Services Environment (ACSE), który wspiera sprzedaż, obsługę oraz rozliczanie usług konwergentnych. Jako rozwiązanie klasy Business Support System (BSS) umożliwia łatwe łączenie produktów własnych i innych dostawców w spójną ofertę rozliczaną na jednej fakturze – zarówno dla klientów indywidualnych, jak i partnerów biznesowych.

I półrocze 2021 roku było intensywnym okresem również dla działającego na polskim rynku Asseco Data Systems (ADS). Spółka utrzymywała i rozwijała dla ZUS system EMIR-SEKS/AD, służący do obsługi, wyliczania oraz wypłaty świadczeń emerytalno-rentowych. Podpisano też z ZUS nową, 4-letnią umowę na utrzymanie i rozwój tego systemu. W ramach współpracy z Kasą Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) spółka realizowała działania związane z utrzymaniem i rozwojem systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer. ADS, w konsorcjum z Asseco Poland, jest też odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu Workflow, który stanowi centralny komponent Zintegrowanego Systemu Informatycznego (ZSI) do obsługi najważniejszych procesów biznesowych, a także kompleksową obsługę systemów informatycznych wspomagających obsługę ubezpieczeń i świadczeń krótkoterminowych KRUS.

W raportowanym okresie spółka rozwijała sprzedaż usług z zakresu bezpieczeństwa i zaufania, w tym podpisu elektronicznego. ADS wsparło m.in. Santander Leasing we wprowadzeniu kompleksowego rozwiązania umożliwiającego elektroniczne podpisywanie umów leasingowych. Dzięki połączeniu systemów operacyjnych Santander Leasing i aplikacji leasingowych firmy Ailleron z systemami ADS wprowadzono zdigitalizowany proces zawierania transakcji ograniczający się do jednego spotkania z klientem. ADS, jako pierwsza firma w Polsce, zintegrowało usługę kwalifikowanej walidacji podpisu elektronicznego z nowo audytowaną usługą kwalifikowanej konserwacji. Umożliwia to klientom dodatkowe zabezpieczenie podpisanych i opieczetowanych dokumentów elektronicznych w długim okresie i dostosowanie do wymogów formalno-prawnych. Jednocześnie usługa konserwacji gwarantuje utrzymanie i stałą aktualizację algorytmów kryptograficznych w celu zapewnienia najwyższego poziomu bezpieczeństwa. ADS rozszerzyło też w omawianym okresie swoją ofertę produktową o certyfikat Certum Document Signing, czyli zaawansowany cyfrowy podpis, który potwierdza tożsamość organizacji lub osoby podpisującej. Umożliwia on automatyczne i bezpieczne sygnowanie dokumentów, a także znacznie przyspiesza ich wymianę zarówno wewnątrz firmy, jak i z jej partnerami biznesowymi. Obsługuje pliki w formatach Adobe, Office oraz Libra Office. Ponadto spółka wprowadziła nową metodę weryfikacji tożsamości w wydawanych przez siebie certyfikatach bezpieczeństwa Certum. Identyfikacja klienta może się teraz odbywać w sposób automatyczny, w czasie rzeczywistym przy wykorzystaniu mechanizmów sztucznej inteligencji. Usługa jest dostępna w procesie wydawania certyfikatów SSL, eMail ID (S/MIME) oraz Code Signing. Autoidentyfikacja nie tylko pozwala na komfortową i błyskawiczną weryfikację tożsamości, ale również zabezpiecza przed próbami fałszowania dokumentów przez osoby niepowołane czy chroni przed kradzieżą tożsamości. Obecnie tego typu usługi są wdrażane przez największe instytucje finansowe, administracji publicznej oraz firmy z sektora fintech. Ponadto ADS rozszerzyło współpracę z United SSL, który przy wydawaniu certyfikatów SSL korzysta z automatycznej weryfikacji tożsamości z systemu AriadNEXT, a także z firmą Icarus, zajmującą się obsługą informatyczną dużych firm na terenie Europy. Icarus współpracuje z ADS w zakresie zabezpieczania adresów e-mail z certyfikatem S/MIME. Wdrożenie obejmuje zamawianie i wydawanie certyfikatów z poziomu aplikacji Enterprise ID, co umożliwi automatyzację procesu wydawania certyfikatów. Certyfikaty zostały wydane wszystkim pracownikom firmy, dzięki czemu ich poczta elektroniczna jest odpowiednio zabezpieczona m.in. przed phishingiem, wyciekami danych, przechwyceniem czy kradzieżą e-maili. W okresie styczeń-czerwiec 2021 roku ADS brało także udział w pracach standaryzacyjnych na poziomie krajowym i europejskim związanych z wideoweryfikacją tożsamości, na bazie której będzie możliwe wydanie certyfikatów kwalifikowanych do podpisu elektronicznego i pieczęci elektronicznej.

W I półroczu 2021 roku ADS rozwijało platformę do zarządzania procesami HR w biznesie, a także zintegrowane rozwiązania informatyczne do zarządzania uczelniami, procesem dydaktycznym i rozwojem kompetencji pracowników.

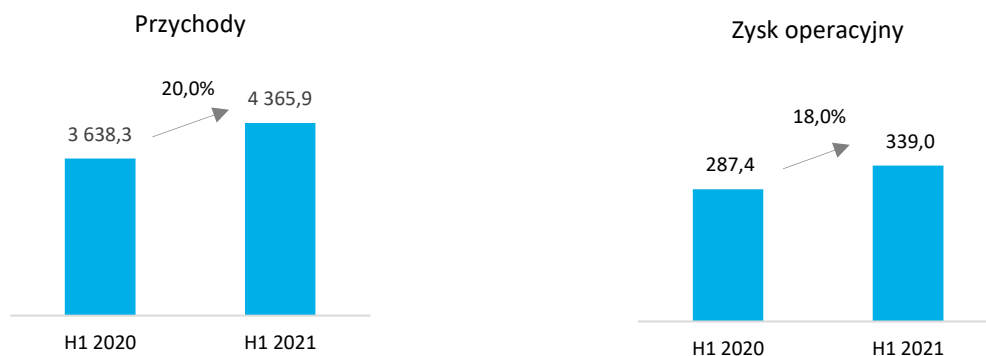
Asseco współpracuje z ponad 50 uczelniami w Polsce. Są one bardzo różnorodne, począwszy od dużych publicznych, takich jak Uniwersytet Marii Curie-Skłodowskiej (UMCS) i Uniwersytet Przyrodniczy w Lublinie, Politechnika Śląska, Akademia Marynarki Wojennej, poprzez uczelnie prywatne a skończywszy na szkołach zawodowych. W marcu 2021 roku ADS i UMCS podpisały porozumienie o współpracy. Będzie ona obejmowała realizację projektów naukowych, wdrożeniowych, edukacyjnych oraz informatycznych, jak również kooperację w zakresie realizacji prac dyplomowych – licencjackich i magisterskich, przewodów doktorskich w obszarze informatyki oraz przy realizacji doktoratów wdrożeniowych. Głównym celem współpracy jest rozwijanie wykorzystania technologii VR (Virtual Reality – rzeczywistość wirtualna) oraz nowe rozwiązania w zakresie cyberbezpieczeństwa i tworzenie nowoczesnych rozwiązań informatycznych dla szkolnictwa wyższego. Ponadto Asseco będzie wspólnie z Sopotką Szkołą Wyższą kształcić managerów cyfryzacji. Sopotka Szkoła Wyższa we współpracy z Asseco uruchomiły studia podyplomowe na kierunku Manager Cyfrowych Innowacji. Słuchacze tego kierunku będą podnosić swoje kompetencje w zakresie efektywnego zarządzania usługami cyfrowymi w przedsiębiorstwie, zdobywać wiedzę na temat wykorzystania najnowszych technologii IT w biznesie, a także rozwijać umiejętności budowania organizacji z wykorzystaniem metod Design Thinking, Agile i Scrum. Asseco Academy, które od lat jest jednym z wiodących dostawców szkoleń na polskim rynku, dynamicznie reaguje na zmieniające się potrzeby klientów i dostosowuje do nich swoją ofertę. W portfolio ma blisko 600 szkoleń. Dotychczas zrealizowało ponad 65 tys. szkoleń, w których uczestniczyło ponad 500 tys. osób z ponad 35 tys. firm.

ADS koncentrowało się również na działaniach związanych z cyfryzacją podmiotów administracji samorządowej. Spółka rozwija i wdraża oprogramowanie wspomagające pracę urzędów administracji samorządowej, tzw. Centralny System Miejski, w którego skład wchodzi Zintegrowany System Informatyczny Wspomagania Zarządzania Miastem i Gminą, Platforma Zarządzania Oświatą oraz System dedykowany dla Przedsiębiorstw Komunalnych. Oferuje także autorskie rozwiązania pozwalające zautomatyzować proces zgłaszania i wyboru propozycji do budżetu obywatelskiego oraz ustalania wyników głosowania oraz rozwiązania przeznaczone do tworzenia stron podmiotowych Biuletynu Informacji Publicznej i publikowania informacji za pośrednictwem Internetu. Oprogramowanie ADS wspiera również proces tworzenia i składania wniosków o dofinansowanie projektów z funduszy unijnych i krajowych, ich oceny formalnej i merytorycznej, a także przyznawania dofinansowania i podpisania stosownej umowy.

Ponadto realizowane były projekty z obszaru oprogramowania wspierającego obsługę kontraktów leasingowych i komunikację masową, tj. obsługę korespondencji oraz zarządzanie dokumentami w postaci papierowej i elektronicznej czy aktywne planowanie. Asseco scyfryzowało m.in. proces masowej wysyłki korespondencji w Banku Spółdzielczym w Lubaczowie. Wdrożone rozwiązanie spełnia wymóg wykorzystania trwałego nośnika, którym objęte są instytucje finansowe. Dzięki niemu bank może teraz dostarczać swoim klientom dokumenty informacyjne, takie jak aktualizacje Regulaminów Kredytowych czy Taryfy Opłat i Prowizji w formie elektronicznej. System współpracuje ze Wspólną Platformą Informatyczną (WPI).

Realizowane były także działania skoncentrowane na wdrażaniu i monitorowaniu inteligentnych usług w mieście (Smart City). W I półroczu 2021 roku spółka pracowała m.in. nad rozbudową strefy parkowania o opomiarowanie wolnych miejsc parkingowych w Rzeszowie oraz nad wykonaniem ekspozycji multimedialnej na potrzeby działalności kulturalnej w rzeszowskiej Podziemnej Trasie Turystycznej. W analizowanym okresie ADS podpisało umowę na zapewnienie ciągłości działania systemu Śląskiej Karty Usług Publicznych po dniu 21 marca 2021 roku przez okres 18 miesięcy z opcją przedłużenia do 24 miesięcy. Projekt realizowany jest w konsorcjum z mBankiem. Dodatkowo spółka podpisała umowę na ŚKUP 1.5 – Unowocześnienie systemu pobierania opłat za przejazdy publicznym transportem zbiorowym. Projekt obejmuje modernizację, utrzymanie i rozwój systemu Śląskiej Karty Usług Publicznych. W okresie sprawozdawczym ADS podpisało też kontrakt ze spółką Innobaltica na wykonanie systemu FALA (Platformy Zintegrowanych Usług Mobilności). System FALA to innowacyjny na skalę całego kraju zintegrowany system poboru opłat za przewozy w komunikacji zbiorowej, który będzie służył mieszkańcom województwa pomorskiego. Jedna platforma elektroniczna połączy sieć kolejową i komunikację miejską. Płacenie za przejazdy zostanie oparte na aplikacji i specjalnej karcie transportowej oraz sieci czytników (walidatorów). System zawierać będzie także informacje o cenach biletów, rozkładach jazdy, trasach przejazdów autobusów, tramwajów, trolejbusów i pociągów – tak, aby zapewnić obsługę rozliczenia ogromnej liczby usług transportowych w każdej chwili działania transportu publicznego. Projekt stworzenia systemu FALA ADS będzie realizowało w konsorcjum z włoską firmą AEP Ticketing Solutions.

SEGMENT FORMULA SYSTEMS



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Formula Systems za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku oraz okres porównywalny:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2021	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	Zmiana H1 2021 / H1 2020
Przychody ze sprzedaży*	4 365,9	3 638,3	20,0%
EBIT	339,0	287,4	18,0%
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>7,8%</i>	<i>7,9%</i>	<i>(0,1) p.p</i>
EBIT non-IFRS	477,4	393,0	21,5%
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>10,9%</i>	<i>10,8%</i>	<i>0,1 p.p</i>
EBITDA	573,7	499,3	14,9%
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>13,1%</i>	<i>13,7%</i>	<i>(0,6) p.p</i>
CFO BT	328,2	586,9	(44,1%)
CAPEX	(52,8)	(67,1)	(21,3%)
Wydatki z tytułu leasingu	(64,9)	(67,8)	(4,3%)
FCF	210,5	452,0	(53,4%)
Wskaźnik konwersji gotówki	44,1%	115,0%	(70,9) p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2020)	1 678,2	1 884,0	(10,9%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2020)**	(2 645,3)	(2 514,4)	5,2%
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(2 206,3)</i>	<i>(2 049,7)</i>	<i>7,6%</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(439,0)</i>	<i>(464,7)</i>	<i>(5,5%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = [CFO BT] - [CAPEX] - [wydatki z tytułu leasingu].

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2021 roku przychody wygenerowane przez spółki z Grupy Formula Systems były o 20,0% wyższe niż w analogicznym okresie 2020 roku i wyniosły 4 365,9 mln PLN. Udział przychodów generowanych w segmencie Formula Systems w skonsolidowanej sprzedaży wyniósł w analizowanym okresie 64%.

Zysk operacyjny wzrósł o 18,0% do poziomu 339,0 mln PLN. Na poziom EBIT raportowany w segmencie Formula Systems istotny negatywny wpływ mają dodatkowe koszty amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych rozpoznanych w ramach rozliczenia nabycia (PPA) oraz koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP). W I półroczu 2021 roku PPA oraz SBP obniżyły wynik EBIT segmentu o 138,4 mln PLN.

Spółki z Grupy Formula w trakcie I półrocza 2021 roku odnotowały istotny wzrost sprzedaży i zysków operacyjnych.

Spółka Matrix IT – wiodąca firma informatyczna w Izraelu, której pozycja potwierdzana jest od kilkunastu lat przez firmy badawcze IDC, STKI i Gartner, prowadząca również działalność w USA i Europie – zanotowała w I półroczu 2021 roku rekordowe wyniki finansowe na wszystkich głównych poziomach rachunku wyników. Wzrosty są efektem rozwoju organicznego, jak również zrealizowanych w poprzednich okresach sprawozdawczych akwizycji. W trakcie 6 pierwszych miesięcy 2021 roku spółka koncentrowała się na wsparciu obecnych klientów i pozyskiwaniu nowych zleceń. Matrix IT jest zaangażowany w projekty dla dużych organizacji oraz w projekty rządowe i związane z obronnością Izraela, takie jak np. projekt Nimbus, którego celem jest przyspieszenie wdrażania technologii chmury w sektorze publicznym. Spółka opracowała system zarządzania pożyczkami, który jest szeroko wdrażany w Izraelu, czyli jednym z najszybciej rozwijających się rynków fintechów na świecie. Matrix IT bierze też udział w projekcie stworzenia drona dla izraelskiej firmy Netivei Ayalon. Rozwija również izraelską bazę danych o kredytach. Spółka uczestniczy w najbardziej innowacyjnych projektach technologicznych w izraelskim systemie opieki zdrowotnej, w tym w drukowaniu ludzkich narządów do procedur przedoperacyjnych, badaniach nad wykrywaniem chorób płuc i układu oddechowego za pomocą identyfikacji głosu i sztucznej inteligencji oraz w projektach w zakresie telemedycyny. Łączy rozwój organiczny z przejęciami w perspektywnych sektorach. W okresie sprawozdawczym przejęła:

- ITD Group (Matrix Medika) – spółkę specjalizującą się w tworzeniu rozwiązań IT dla branży medycznej,
- A.A. Engineering – spółkę oferującą usługi doradcze w zakresie zarządzania, nauki i doradztwa technicznego,
- SQ Method – spółkę oferującą usługi analityczne i doradcze dla biznesu oparte o stworzoną przez siebie metodę SQM, pozwalającą na podniesienie jakości świadczonych przez jej klientów usług.

Matrix IT cały czas rozwija się w obszarze innowacji, opracowując i wdrażając innowacyjne technologie w obszarach chmury, cyberprzestrzeni, dużych zbiorów danych, sztucznej inteligencji, uczenia maszynowego, IoT, automatyzacji i rozszerzonej rzeczywistości. W 2021 roku spółka zamierza utrzymać pozycję lidera na rynku izraelskim i rozszerzyć skalę działania w USA i Europie.

Wyniki finansowe Sapiens International, globalnego – obecnego w blisko 30 krajach – dostawcy oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeń, odzwierciedlają koncentrację spółki na jak najszerzym wsparciu ponad 600 obecnych klientów i pozyskiwaniu nowych zleceń. Sytuacja związana z pandemią koronawirusa spowodowała wzrost znaczenia cyfryzacji i uwidoczniła firmom ubezpieczeniowym potrzebę migracji ze starszych rozwiązań na nowe platformy. Sapiens cały czas rozwija funkcjonalności swoich rozwiązań oraz poszerza portfolio produktów i usług, co daje mu silną pozycję w procesach zacieśniania relacji z dotychczasowymi kontrahentami i rozszerza perspektywy nawiązywania współpracy z nowymi partnerami. Przychody od dotychczasowych klientów odpowiadają średnio, w zależności od okresu, za 85-90% sprzedaży spółki a portfolio klientów jest co roku poszerzane o 25-30 firm. W I półroczu 2021 roku Sapiens istotnie zwiększył przychody w Europie oraz w segmencie pozostałych regionów świata, RPA i obszarze Azji i Pacyfiku. Sprzedaż w Ameryce Północnej ukształtowała się na podobnym poziomie jak w I półroczu 2020 roku. Przychody w Europie odpowiadały za 52% sprzedaży spółki, w Ameryce Północnej – za 41%, a w pozostałych regionach – za 7%. Zwiększony popyt na produkty cyfrowe, w połączeniu z wysokim udziałem powtarzalnych przychodów i mocnym bilansem, decydują o wiodącej pozycji Sapiensa w rozwijającej się branży oprogramowania dla firm ubezpieczeniowych. Spółka podwyższyła przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2021 rok z poziomu 459-464 mln USD do 461-466 mln USD.

Magic Software, globalny dostawca platform do tworzenia aplikacji i rozwiązań do integracji systemów i procesów biznesowych oraz usług konsultingowych w obszarze IT, zanotował w I półroczu 2021 roku dwucyfrowy wzrost przychodów. Za 64% wypracowanego wzrostu sprzedaży odpowiadała Ameryka Północna, a za 31% Izrael. Przychody z Ameryki Północnej stanowiły w okresie styczeń-czerwiec 2021 roku 52% całkowitej sprzedaży Magic Software, rynek izraelski – 37%, Europa – 7%, a kraje obszaru Azji i Pacyfiku oraz pozostałe regiony świata – 4%. W tym czasie 20%

przychodów Magic Software związane było ze sprzedażą rozwiązań IT, a 80% ze świadczonymi usługami profesjonalnymi. Spółka cały czas szuka potencjalnych celów akwizycyjnych – małych i średnich firm, które są zgodne z kierunkami jej ekspansji geograficznej, a także pozwolą jej poszerzyć portfolio produktowe i bazę klientów. W I półroczu 2021 roku przejęła:

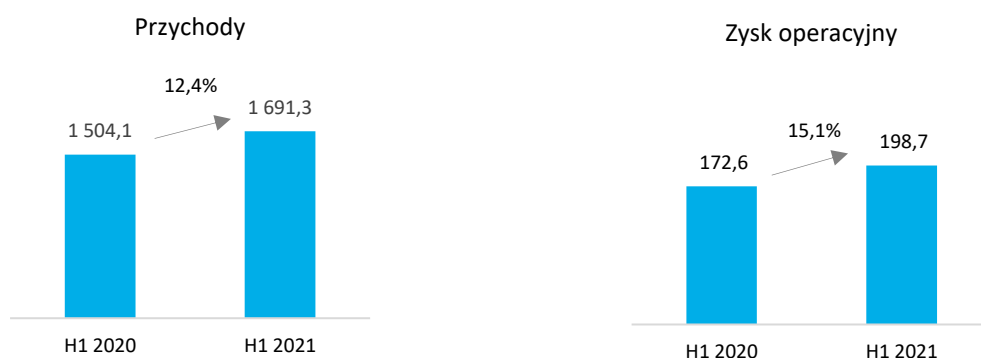
- IT SOFT – spółkę świadczącą usługi w zakresie outsourcingu pracowników R&D,
- Menarva – spółkę oferującą usługi w zakresie analizy i rozwoju oprogramowania, doradztwa, integracji i bezpieczeństwa systemów, a także rozwój aplikacji chmurowych,
- Enable IT – spółkę oferującą usługi doradcze w obszarach: ryzyka finansowego, cyberbezpieczeństwa oraz danych i analityki.

Biorąc pod uwagę tempo wzrostu na amerykańskim i izraelskim rynku, Magic Software podwyższył przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2021 rok z poziomu 425-435 mln USD do 450-460 mln USD.

Dobre wyniki sprzedażowe zanotowała również grupa Michpal, szczególnie w obszarach oprogramowania do zarządzania zasobami ludzkimi dostarczanych przez Unique Software Industries i usług doradczych świadczonych przez Effective Solutions. Wzrost wyników jest także po części efektem konsolidacji przejętej w 2020 roku spółki Liram, dostarczającej zintegrowane systemy zarządzania w zakresie finansów, księgowości, podatków oraz compliance. W okresie sprawozdawczym do Grupy Michpal dołączył izraelski dostawca usług kadrowo-płacowych, księgowych i podatkowych – spółka Kol Hamas.

Warto również zwrócić uwagę na przejęcie w kwietniu 2021 r. przez spółkę holdingową Formula Systems ZAP Group – największej grupy witryn konsumenckich w Izraelu. ZAP Group zarządza ponad 20 wiodącymi witrynami konsumenckimi, które notują ponad 17 mln odwiedzin miesięcznie. Do grupy zarządzanych przez ZAP Group witryn należą m.in. porównywarka cen ZAP Price Comparison, największy w Izraelu elektroniczny katalog przedsiębiorstw ZAP Yellow Pages i największa w Izraelu wyszukiwarka restauracji ZAP Rest. Witryny grupy zapewniają internautom wygodne wyszukiwanie pożądaných treści za pomocą różnych zaawansowanych narzędzi. ZAP oferuje małym i średnim firmom szeroką gamę rozwiązań m.in. z zakresu reklamy, promocji stron internetowych czy e-mail marketingu.

SEGMENT ASSECO INTERNATIONAL



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco International za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku oraz okres porównywalny:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2021	6 miesięcy do 30 czerwca 2020 (przekształcone)	Zmiana H1 2021 / H1 2020
Przychody ze sprzedaży*	1 691,3	1 504,1	12,4%
EBIT	198,7	172,6	15,1%
Marża zysku EBIT	11,7%	11,5%	0,2 p.p
EBIT non-IFRS	206,7	180,2	14,7%

Marża zysku EBIT non-IFRS	12,2%	12,0%	0,2 p.p
EBITDA	284,5	258,6	10,0%
Marża zysku EBITDA	16,8%	17,2%	(0,4) p.p
CFO BT	145,5	159,3	(8,7%)
CAPEX	(42,3)	(42,2)	0,2%
Wydatki z tytułu leasingu	(30,4)	(29,2)	4,1%
FCF	72,8	87,9	(17,2%)
Wskaźnik konwersji gotówki	35,2%	48,8%	(13,6) p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2020)	605,3	740,3	(18,2%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2020)**	(370,2)	(400,1)	(7,5%)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(169,9)	(200,8)	(15,4%)
w tym leasing	(200,3)	(199,3)	0,5%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2021 roku segment Asseco International wygenerował 12,4% wzrost przychodów, które wyniosły 1 691,3 mln PLN. Zysk operacyjny był o 15,1% wyższy i ukształtował się na poziomie 198,7 mln PLN. Udział tego segmentu w skonsolidowanej sprzedaży osiągnął poziom 25%.

Grupa Asseco Central Europe (ACE), która reprezentuje Asseco w regionie **Europy Centralnej** zanotowała w I półroczu 2021 roku wzrost przychodów ze sprzedaży, utrzymując rentowność z analogicznego okresu poprzedniego roku.

W trakcie 6 pierwszych miesięcy 2021 roku spółki w Czechach i na Słowacji realizowały projekty – w ramach umów zawartych w poprzednich okresach sprawozdawczych, jak również nowych kontraktów – dla krajowych instytucji sektora publicznego (np. dla Urzędu Zdrowia Publicznego Republiki Słowackiej, Najwyższej Izby Kontroli Republiki Słowackiej, Czeskiej Administracji Zabezpieczenia Społecznego, Państwowego Urzędu Gruntowego Republiki Czeskiej, czeskiego Ministerstwa Spraw Wewnętrznych, Ministerstwa Pracy i Spraw Socjalnych Republiki Czeskiej czy czeskiej Służby Probacji i Mediacji), instytucji finansowych (np. dla międzynarodowej firmy ubezpieczeniowej Youplus czy czeskiego banku Komerční banka) oraz innych firm, reprezentujących m.in. sektor utilities (np. N-ERGIE).

Specjalizująca się w łączeniu systemów przemysłowych i inteligentnych procesów, realizując tym samym koncepcję Industry 4.0., spółka z grupy Asseco Central Europe (ACE) – Asseco CEIT – podpisała w okresie sprawozdawczym kolejne kontrakty z firmami motoryzacyjnymi. Dotyczyły one m.in. automatyzacji intralogistyki. Bardzo ważnym obszarem aktywności spółki są działania badawczo-rozwojowe. W jej siedzibie na Słowacji trwa obecnie budowa kampusu 5G dla celów badawczo-rozwojowych w logistyce i produkcji.

Działająca na Węgrzech spółka z grupy ACE – ACE Magyarorszag – realizowała w okresie sprawozdawczym działania w ramach rządowego programu rozwoju obszarów wiejskich. Spółka jest w ramach tego programu dostawcą kompleksowego rozwiązania dla lekarzy podstawowej opieki zdrowotnej, dzięki któremu usprawniona zostanie komunikacja na liniach lekarz-lekarz oraz lekarz-pacjent.

Grupa ACE notuje wysokie zapotrzebowanie na rozwiązania klasy ERP, skupione w Asseco Enterprise Solutions. Specjalizująca się w systemach do zarządzania przedsiębiorstwem spółka Asseco Business Solutions wypracowała w I półroczu 2021 roku o 9% wyższe przychody w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku. Spółka odnotowała wyższą sprzedaż zarówno na rynku krajowym (o 9% r/r), jak i na rynkach zagranicznych (o 10% r/r). Rozwiązania Asseco BS zostały wdrożone w ponad 50 krajach

świata. W raportowanym okresie największy udział w sprzedaży zagranicznej stanowiły takie kraje jak: Wielka Brytania, Francja, Niemcy, Holandia, Rumunia i Stany Zjednoczone Ameryki. Łącznie odpowiadały one za 85% przychodów z rynków międzynarodowych. Przychody z licencji i usług własnych stanowiły w I półroczu 2021 roku 92% sprzedaży Asseco BS. 91% przychodów stanowił sektor przedsiębiorstw, a za pozostałe 9% odpowiadały sektory bankowości i finansów oraz publiczny. W okresie sprawozdawczym spółka podpisała nowe umowy m.in. z PROFI Sp. z o.o. (udzielenie licencji i wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP oraz świadczenie usług opieki serwisowej), Columbus Energy S.A. (udzielenie licencji i wdrożenie systemu Asseco Softlab LS I WMS w chmurze oraz świadczenie usług opieki serwisowej), MFO S.A. (udzielenie licencji i wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP oraz Softlab Analytics oraz świadczenie usług opieki serwisowej) i BOWET DRWALEW Sp. z o.o. (udzielenie licencji i wdrożenie systemu Asseco Softlab ERP w chmurze oraz świadczenie usług opieki serwisowej).

Bardzo dobre wyniki sprzedażowe zanotowały spółki Asseco Solutions. Wszystkie spółki zwiększyły sprzedaż własnego oprogramowania i usług z nim związanych. Jest to efektem obserwowanego trendu zwiększania przez przedsiębiorstwa nakładów na rozwiązania klasy ERP, a także dużej ilości zmian prawnych i dodatkowych funkcjonalności implementowanych do nowych wersji oprogramowania. Zwiększony popyt był szczególnie widoczny na rynku niemieckim – działająca tam spółka Asseco Solutions zanotowała 24% wzrost przychodów. Spółka czeska wypracowała 23% wzrost przychodów, a słowacka zwiększyła sprzedaż o 9%.

Działająca na rynku **Europy Południowo-Wschodniej** Grupa Asseco South Eastern Europe wypracowała w I półroczu 2021 roku istotnie lepsze wyniki niż w tym samym okresie przed rokiem. Rosnąca skala działania to po części także skutek konsolidacji kilku nowych spółek. W ujęciu geograficznym największy udział w sprzedaży w trakcie pierwszych 6 miesięcy 2021 roku miały: Serbia, Hiszpania, Rumunia, Chorwacja, Turcja i Macedonia, które łącznie odpowiadały za 78% przychodów. W tym okresie za 49% sprzedaży odpowiadał sektor płatności, za 30% – sektor rozwiązań dedykowanych a za 21% - sektor bankowości. Grupa Asseco SEE wypracowała wzrosty przychodów we wszystkich z tych sektorów. Najwyższy wzrost dotyczył sektora bankowości, gdzie zrealizowano wyższe przychody z tytułu sprzedaży licencji oprogramowania własnego. Sprzedaż zwiększona została we wszystkich liniach produktowych wchodzących w skład tego sektora. Największy wzrost został zrealizowany przez linię rozwiązań wielokanałowych, głównie za sprawą operacji w Serbii i w mniejszej skali w Macedonii oraz Rumunii. Linia rozwiązań z obszaru bezpieczeństwa zanotowała wzrost głównie w Chorwacji, a wzrost w linii centralnych systemów bankowych miał miejsce w Serbii oraz Macedonii. W przypadku obszaru płatności wzrost wynikał z większej skali działalności. W największym stopniu do wzrostu przychodów tego sektora przyczyniła się linia odpowiedzialna za utrzymanie i sprzedaż terminali płatniczych. W I półroczu 2021 roku wzrosła również sprzedaż w linii segmentu odpowiedzialnej za rozwiązania eCommerce oraz linii odpowiedzialnej za przetwarzanie transakcji płatniczych. W sektorze rozwiązań dedykowanych wyższe przychody zanotowała linia segmentu odpowiedzialna za rozwiązania własne za sprawą działalności BPO na obszarze Europy Zachodniej oraz Ameryki Łacińskiej oraz pozostałego oprogramowania własnego w operacjach tureckich. W raportowanym okresie do Grupy Asseco SEE dołączyły 2 spółki:

- Things Solver – spółka zajmująca się oprogramowaniem w zakresie sztucznej inteligencji i machine learning,
- Vebspot – spółka świadcząca usługi jako portal internetowy, w ramach którego zarejestrowani użytkownicy mogą dokonywać zakupów produktów, usług lokalnych i podróźniczych.

W I półroczu 2021 roku Grupa zanotowała wyższą sprzedaż na rynkach **Europy Zachodniej**. Prowadzące działalność w Portugalii, w portugalskojęzycznych krajach Afryki (w Angoli, Mozambiku, Republice Zielonego Przylądka, Timorze Wschodnim i na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej), jak również w Namibii i na Malcie Asseco PST kontynuowało współpracę z bankami w zakresie utrzymania i rozwoju centralnych systemów bankowych. W trakcie 6 pierwszych miesięcy 2021 roku Spółka realizowała projekty związane m.in. z wdrożeniami bankowości internetowej i mobilnej w instytucjach finansowych o silnej pozycji rynkowej w Angoli i Mozambiku czy dostosowaniem funkcjonalności systemów bankowych do regulacji w obszarze AML. Prowadzone były też prace nad rozwojem rozwiązań dedykowanych segmentowi bankowemu, w tym swojej podstawowej platformy Banka oraz z obszaru płatności. W kwietniu 2021 roku Asseco PST przejęło portugalską spółkę Finantech - Sistemas de Informação zajmującą się tworzeniem oprogramowania dla podmiotów z sektora finansowego.

Należąca do Asseco Western Europe spółka Asseco Spain zawarła w okresie sprawozdawczym nowe umowy w zakresie dostaw sprzętu IT, oprogramowania oraz związanych z nimi usługami. Spółka zaangażowana była w projekty związane z telepracą i zdalną edukacją.

Asseco Lithuania w minionym półroczu realizowało projekty m.in. dla Litewskiej Biblioteki Narodowej w zakresie rozwoju Wirtualnego Systemu Elektronicznego Dziedzictwa, Litewskiej Administracji Bezpieczeństwa Transportu w zakresie opracowania i wdrożenia elektronicznego systemu usług, doradztwa i informacji dla branży transportowej, a także dla

państwowej grupy energetycznej Ignitis w zakresie utrzymania i rozwoju systemu bilingowego. Spółka bierze również udział w toczącym się postępowaniu na budowę nowego bilingu dla obecnego w 4 krajach (Litwie, Łotwie, Estonii i Polsce) koncernu Ignitis. W styczniu 2021 roku Asseco Lithuania zakończyło rozwój i wdrożenie ogólnodostępnego portalu Litewskiego Systemu Informacji Migracyjnej (MIGRIS), który istotnie usprawnił i skrócił procedury migracyjne w tym kraju. Obecnie trwa rozwój wewnętrznej warstwy systemu MIGRIS, w tym jego integracja z pozostałymi systemami funkcjonującymi w Departamencie Migracji Ministerstwa Spraw Wewnętrznych Republiki Litewskiej. W raportowanym okresie Asseco Lithuania, we współpracy z Asseco Poland, prowadziło prace związane z rozbudową dwóch systemów celnych dla Departamentu Ceł przy Ministerstwie Finansów Republiki Litewskiej. Projekt zakończył się w kwietniu. Wśród zawartych w okresie sprawozdawczym nowych kontraktów należy wymienić umowy z litewskim Ministerstwem Obrony Narodowej, umowę Radą ds. Konkurencji oraz z wiodącą firmą zajmującą się gospodarką odpadami na Litwie. Ponadto podpisano nowy kontrakt z Ministerstwem Spraw Wewnętrznych Republiki Litewskiej na wsparcie eksploatacji Zintegrowanego Systemu Informacji o Procesie Karnym.

Działająca na rynku duńskim spółka Peak Consulting realizowała projekty m.in. dla duńskich: sił zbrojnych, sądów, Agencji ds. Digitalizacji przy Ministerstwie Finansów, instytucji finansowych, a także dla Nordyckiego Regionalnego Koordynatora Bezpieczeństwa, będącego wspólnym biurem operatorów systemów przesyłowych energii elektrycznej z Finlandii, Norwegii, Szwecji i Danii. W analizowanym okresie Peak Consulting zawarł (wspólnie z 11 innymi dostawcami) 4-letnią umowę ramową ze spółką SKI, która zarządza w Danii umowami ramowymi obejmującymi szeroki zakres produktów i usług. Klientami SKI są ministerstwa, organizacje publiczne, ośrodki zdrowia, władze miejskie, władze regionalne i należące do rządu instytucje non-profit. Ponadto spółka znalazła się wśród podmiotów, z którymi podpisana została 10-letnią umowa ramowa z jedną z najlepszych uczelni biznesowych w Europie Zachodniej.

Analizując wydarzenia na **rynku wschodnioeuropejskim**, które miały wpływ na wyniki Grupy Asseco w I półroczu 2021 roku należy odnotować, że dniu 26 kwietnia 2021 roku Asseco International a.s. podpisało umowę sprzedaży wszystkich posiadanych udziałów (49%) rosyjskiego producenta oprogramowania dla banków – R-Style Softlab JSC. Zgodnie z umową, sprzedaż udziałów realizowana była wieloetapowo, a ostateczna data sprzedaży to 17 maja 2021 roku.



Informacje finansowe

Grupy Asseco

INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO

Wyniki finansowe Grupy Asseco

Przychody ze sprzedaży Grupy Asseco I półrocza 2021 roku wyniosły 6 791,0 mln PLN wobec 5 770,7 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku, co oznacza 17,7% wzrost.

W raportowanym okresie Grupa poprawiła również wynik operacyjny, który był o 21,4% wyższy w ujęciu rok do roku i osiągnął poziom 672,0 mln PLN. Zysk netto ukształtował się na poziomie 241,8 mln zł, czyli o 36,8% wyższym niż w tym samym okresie przed rokiem.

Istotna dysproporcja pomiędzy wynikiem operacyjnym EBIT a zyskiem netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wynika przede wszystkim ze znaczących udziałów akcjonariuszy mniejszościowych w spółkach zależnych, przede wszystkim w Grupie Formula Systems.

17 maja 2021 roku Asseco International, a.s. sprzedało 49% udziałów spółki stowarzyszonej R-Style Softlab JSC, co wpłynęło dodatnio na zysk netto I półrocza 2021 roku przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej Grupy Asseco w kwocie 18,3 mln PLN:

- 10,5 mln PLN – wynik na transakcji sprzedaży udziałów spółki R-Style przynależny Asseco International, a.s.,
- 7,8 mln PLN (przed opodatkowaniem 9,6 mln PLN) – zwrot zaległej kwoty dywidendy należnej Asseco Poland S.A., objętej w 2017 roku odpisem aktualizującym.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku oraz za analogiczny okres poprzedniego roku.

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2021	6 miesięcy do 30 czerwca 2020 (przekształcone)	Zmiana H1 2021 / H1 2020
Przychody ze sprzedaży	6 791,0	5 770,7	17,7%
Oprogramowanie i usługi własne	5 332,0	4 653,9	14,6%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	1 503,7	1 228,3	22,4%
Koszty sprzedaży	(364,7)	(290,9)	25,4%
Koszty ogólnego zarządu	(461,3)	(375,7)	22,8%
Pozostała działalność operacyjna	(5,7)	(8,2)	(30,5%)
Zysk z działalności operacyjnej	672,0	553,5	21,4%
Zysk netto przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	241,8	176,8	36,8%
EBITDA	1 033,5	896,6	15,3%

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku.

H1 2021 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	751,1	4 365,9	1 691,3
EBIT	137,3	339,0	198,7
Marża zysku EBIT	18,3%	7,8%	11,7%
EBIT non-IFRS	144,9	477,4	206,7
Marża zysku EBIT non-IFRS	19,3%	10,9%	12,2%
EBITDA	179,4	573,7	284,5

Marża zysku EBITDA	23,9%	13,1%	16,8%
CFO BT	121,5	328,2	145,5
CAPEX	(31,4)	(52,8)	(42,3)
Wydatki z tytułu leasingu	(6,1)	(64,9)	(30,4)
FCF	84,0	210,5	72,8
Wskaźnik konwersji gotówki	58,0%	44,1%	35,2%
Środki pieniężne	208,9	1 678,2	605,3
Dług odsetkowy**	(75,4)	(2 645,3)	(370,2)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(0,6)	(2 206,3)	(169,9)
w tym leasing	(74,8)	(439,0)	(200,3)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku.

H1 2020 (przekształcone) (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	642,7	3 638,3	1 504,1
EBIT	94,8	287,4	172,6
Marża zysku EBIT	14,8%	7,9%	11,5%
EBIT non-IFRS	102,9	393,0	180,2
Marża zysku EBIT non-IFRS	16,0%	10,8%	12,0%
EBITDA	140,9	499,3	258,6
Marża zysku EBITDA	21,9%	13,7%	17,2%
CFO BT	124,7	586,9	159,3
CAPEX	(40,8)	(67,1)	(42,2)
Wydatki z tytułu leasingu	(18,6)	(67,8)	(29,2)
FCF	65,3	452,0	87,9
Wskaźnik konwersji gotówki	63,5%	115,0%	48,8%
Środki pieniężne (stan na dzień 31 grudnia 2020)	271,7	1 884,0	740,3
Dług odsetkowy (stan na dzień 31 grudnia 2020)**	(85,1)	(2 514,4)	(400,1)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(4,8)	(2 049,7)	(200,8)
w tym leasing	(80,3)	(464,7)	(199,3)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Rentowność

Zysk operacyjny Grupy w I półroczu 2021 roku wyniósł 672,0 mln PLN wobec 553,5 mln PLN w analogicznym okresie poprzedniego roku i był wyższy o 21,4%.

EBIT Segmentu Asseco Poland wyniósł 137,3 mln PLN wobec 94,8 mln PLN w I półroczu 2021 roku, co oznacza wzrost o 44,8%. Segment Asseco International zanotował wzrost zysku operacyjnego o 15,1% do poziomu 198,7 mln PLN. Istotny wzrost na poziomie EBIT obserwowany w segmencie Formula Systems (o 18,0% do 339,0 mln PLN) jest efektem rozwoju organicznego oraz przeprowadzonych w ostatnim czasie akwizycji.

W I półroczu 2021 roku skonsolidowana marża zysku EBITDA wynosiła 15,2% (spadek o 0,3 p.p.), a marża zysku operacyjnego 9,9% (wzrost o 0,3 p.p.). Marża zysku netto wyniosła 7,4% wobec 6,7% przed rokiem.

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco wypracowane w 6 miesiącach 2021 roku oraz w analogicznym okresie zeszłego roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2021	6 miesięcy do 30 czerwca 2020 (przekształcone)	Zmiana H1 2021 / H1 2020
Marża zysku brutto ze sprzedaży	22,1%	21,3%	0,8 p.p
Marża zysku EBITDA	15,2%	15,5%	(0,3) p.p
Marża zysku operacyjnego	9,9%	9,6%	0,3 p.p
Marża zysku netto	7,4%	6,7%	0,7 p.p

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Struktura przychodów Grupy Asseco

W I półroczu 2021 roku przychody w kluczowym dla Grupy segmencie oprogramowania i usług własnych wyniosły 5 332,0 mln PLN wobec 4 653,9 mln PLN w tym samym okresie 2020 roku i stanowiły 78% przychodów. Sprzedaż oprogramowania i usług firm trzecich ukształtowała się na poziomie 586,6 mln PLN i odpowiadała za 9% skonsolidowanych przychodów, a sprzedaż sprzętu i infrastruktury wyniosła 872,4 mln PLN i stanowiła 13% przychodów Grupy.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w 6 miesiącach 2021 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na produkty.

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2021					
Oprogramowanie i usługi własne	676,7	1 135,8	3 534,6	(15,1)	5 332,0
Oprogramowanie i usługi obce	62,4	180,6	345,7	(2,1)	586,6
Sprzęt i infrastruktura	12,0	374,9	485,6	(0,1)	872,4
Razem przychody operacyjne	751,1	1 691,3	4 365,9	(17,3)	6 791,0

mIn PLN (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2020					
Oprogramowanie i usługi własne	564,5	1 010,1	3 091,4	(12,1)	4 653,9
Oprogramowanie i usługi obce	58,9	175,6	161,7	(2,3)	393,9
Sprzęt i infrastruktura	19,3	318,4	385,2	-	722,9
Razem przychody operacyjne	642,7	1 504,1	3 638,3	(14,4)	5 770,7

W okresie sprawozdawczym Grupa Asseco zanotowała wzrost przychodów we wszystkich trzech sektorach działalności. Przychody z sektora bankowości i finansów odpowiadały za 34% skonsolidowanej sprzedaży i wynosiły 2 347,0 mln PLN wobec 2 130,8 mln PLN w I połowie 2020 roku. Sprzedaż w obszarze przedsiębiorstw w pierwszych 6 miesiącach bieżącego roku stanowiła 41% przychodów Grupy i ukształtowała się na poziomie 2 769,9 mln PLN wobec 2 271,8 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku. Sektor instytucji publicznych wygenerował 25% sprzedaży, notując wzrost do poziomu 1 674,1 mln PLN z 1 368,1 mln PLN.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w I półroczu 2021 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na sektory działalności.

mIn PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2021					
Bankowość i finanse	211,3	564,3	1 577,8	(6,4)	2 347,0
Przedsiębiorstwa	184,7	802,3	1 790,8	(7,9)	2 769,9
Instytucje publiczne	355,1	324,7	997,3	(3,0)	1 674,1
Razem przychody operacyjne	751,1	1 691,3	4 365,9	(17,3)	6 791,0

mIn PLN (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2020					
Bankowość i finanse	214,8	498,0	1 423,5	(5,5)	2 130,8
Przedsiębiorstwa	146,4	690,1	1 441,7	(6,4)	2 271,8
Instytucje publiczne	281,5	316,0	773,1	(2,5)	1 368,1
Razem przychody operacyjne	642,7	1 504,1	3 638,3	(14,4)	5 770,7

Poniższa tabela przedstawia strukturę walutową sprzedaży w I półroczu 2021 roku oraz analogicznym okresie zeszłego roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2021	6 miesięcy do 30 czerwca 2020
ILS (nowy szekel izraelski)	40,3%	38,5%
EUR (euro)	17,9%	17,3%
USD (dolar amerykański)	16,2%	17,9%
PLN (złoty polski)	12,5%	12,6%
CZK (korona czeska)	2,2%	2,7%
GBP (funt brytyjski)	2,2%	2,0%
DKK (korona duńska)	1,8%	1,2%
RSD (dinar serbski)	1,7%	2,2%

Pozostałe waluty	5,2%	5,6%
Razem	100,0%	100,0%

Przepływy pieniężne

W I półroczu 2021 roku środki pieniężne netto z działalności operacyjnej (CFO) Grupy Asseco były niższe niż w analogicznym okresie przed rokiem o 37,9% i wyniosły 465,9 mln PLN. Jest to efektem ujemnej zmiany kapitału pracującego, która wynika z innej sezonowości przepływów na przełomie 2020 roku i 2021 roku w stosunku do okresów porównywalnych. Niższe przepływy odnotowano zwłaszcza w segmencie Formula Systems, w którym wysokie przepływy operacyjne związane ze spłatą należności od klientów z sektora publicznego odnotowano w IV kwartale 2020 roku, co przełożyło się na niższy poziom wpływów w I półroczu 2021 roku. Kolejnym powodem jest spłata zobowiązań handlowych w Asseco Spain, które są efektem wysokiego poziomu zamówień na koniec roku. Dodatkowo ta spółka – ze względu na wysoki stan środków pieniężnych i potencjalne koszty wynikające z utrzymywania takiego poziomu gotówki – uregulowała część swoich zobowiązań wobec dostawców przed wymaganym terminem płatności, co pozwoliło uzyskać rabaty.

W trakcie 6 miesięcy 2021 roku środki wykorzystane w działalności inwestycyjnej (CFI) były wyższe o 171,0% i wyniosły 336,0 mln PLN. Odpływy środków pieniężnych z tytułu działalności finansowej (CFF) wyniosły 517,9 mln PLN wobec 350,1 mln PLN przed rokiem.

	H1 2021	H1 2020	Zmiana H1 2021 / H1 2020
CFO	465,9	750,2	-37,9%
CFI	-336,0	-124,0	171,0%
CAPEX	-126,6	-150,1	-15,7%
CFF	-517,9	-350,1	47,9%
Wypłata dywidendy	-258,1	-249,8	3,3%
Zmiana stanu środków pieniężnych	-388,0	276,1	-240,5%

CFO, tj. środki pieniężne netto z działalności operacyjnej.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Bilans

Do analizy płynności Grupa Asseco wykorzystuje przede wszystkim pojęcie kapitału pracującego, definiowanego jako różnicę pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami krótkoterminowymi. Kapitał pracujący przedstawia skalę finansowania majątku obrotowego krótkoterminowymi kapitałami Grupy.

Poziom kapitału obrotowego na koniec I półroczu 2021 roku wyniósł 2 107,5 mln PLN wobec 2 331,9 mln PLN na koniec 2020 roku i 2 171,8 mln PLN na koniec I półroczu zeszłego roku.

Na koniec czerwca br. wskaźniki płynności bieżącej, szybkiej i natychmiastowej utrzymały się na zbliżonych poziomach, do tych zanotowanych na koniec zeszłego roku, jak i na koniec I półroczu 2020 roku.

Wskaźnik bieżącej płynności utrzymuje się na stabilnym poziomie i kształtuje się w przedziale 1,2-2,0 powszechnie uznawanego za bezpieczny. Podobnie wskaźnik płynności szybkiej, który przekracza poziom 1,0 uznawany za godny zaufania.

Wskaźnik konwersji gotówki, mierzący pokrycie EBIT non-IFRS wolnymi przepływami gotówkowymi, na koniec I półroczu br. wyniósł 44%, co wynika z opisanego powyżej poziomu przepływów z działalności operacyjnej (CFO). Należy odnotować, że wskaźnik konwersji gotówki za ostatnie 12 miesięcy kształtował się na wysokim i bezpiecznym poziomie wynoszącym 90%.

	30 czerwca 2021	31 grudnia 2020 (przeznaczalne)	30 czerwca 2020
Kapitał pracujący (mln PLN)	2 107,5	2 331,9	2 171,8
Wskaźnik płynności bieżącej	1,5	1,5	1,6
Wskaźnik płynności szybkiej	1,4	1,4	1,5
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,5	0,6	0,7
Wskaźnik konwersji gotówki	44%	115%	90%

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik konwersji gotówki = FCF / EBIT non-IFRS.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki zadłużenia Grupy na dzień 30 czerwca 2021 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 czerwca 2021	31 grudnia 2020	30 czerwca 2020
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	46,4%	46,4%	46,5%
Dług / kapitał własny	34,3%	33,3%	39,3%
Dług / (dług + kapitał własny)	25,5%	25,0%	28,2%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe) / aktywa.

Dług/kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / kapitał własny.

Dług/(dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu + kapitał własny).

Zarówno poziom zadłużenia ogólnego, jak i poziom relacji długu do kapitałów własnych należy uznać za bardzo bezpieczne w porównaniu ze standardami światowymi. Jest to odzwierciedleniem konserwatywnej polityki finansowej Zarządu Asseco.

Kwartalne wyniki finansowe

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 3 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku oraz analogiczny okres zeszłego roku.

mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2021	3 miesiące do 30 czerwca 2020 (przeznaczalne)	Zmiana Q2 2021 / Q2 2020
Przychody ze sprzedaży	3 451,9	2 850,3	21,1%
Oprogramowanie i usługi własne	2 729,2	2 299,1	18,7%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	788,7	620,7	27,1%
Koszty sprzedaży	(189,6)	(142,8)	32,8%
Koszty ogólnego zarządu	(247,3)	(170,6)	45,0%
Pozostała działalność operacyjna	(2,8)	(3,6)	(22,2%)
Zysk z działalności operacyjnej	349,0	303,7	14,9%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	139,4	95,1	46,6%
EBITDA	535,7	476,5	12,4%

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 3 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 roku.

3 miesiące do 30 czerwca 2021 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	384,3	2 206,0	872,5
EBIT	78,3	172,5	100,7
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>20,4%</i>	<i>7,8%</i>	<i>11,5%</i>
EBIT non-IFRS	82,1	242,6	105,2
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>21,4%</i>	<i>11,0%</i>	<i>12,1%</i>
EBITDA	99,4	295,0	144,4
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>25,9%</i>	<i>13,4%</i>	<i>16,6%</i>
CFO BT	60,4	280,4	111,3
CAPEX	(14,0)	(29,1)	(24,5)
Wydatki z tytułu leasingu	(3,1)	(31,8)	(15,6)
FCF	43,3	219,5	71,2
Wskaźnik konwersji gotówki	52,7%	90,5%	67,7%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = [CFO BT] - [CAPEX] - [wydatki z tytułu leasingu].

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 3 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku.

3 miesiące do 30 czerwca 2020 (przekształcone) (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	332,0	1 775,8	749,5
EBIT	52,1	160,5	91,7
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>15,7%</i>	<i>9,0%</i>	<i>12,2%</i>
EBIT non-IFRS	56,2	207,3	95,5
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>16,9%</i>	<i>11,7%</i>	<i>12,7%</i>
EBITDA	75,0	267,6	134,9
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>22,6%</i>	<i>15,1%</i>	<i>18,0%</i>
CFO BT	60,1	329,5	93,3
CAPEX	(22,6)	(21,2)	(20,8)
Wydatki z tytułu leasingu	(9,4)	(35,9)	(14,8)
FCF	28,1	272,4	57,7
Wskaźnik konwersji gotówki	50,0%	131,4%	60,4%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej, tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2021 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na produkty.

mIn PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2021					
Oprogramowanie i usługi własne	348,5	578,5	1 811,8	(9,6)	2 729,2
Oprogramowanie i usługi obce	27,3	100,4	178,7	(1,3)	305,1
Sprzęt i infrastruktura	8,5	193,6	215,5	-	417,6
Razem przychody operacyjne	384,3	872,5	2 206,0	(10,9)	3 451,9

mIn PLN (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2020					
Oprogramowanie i usługi własne	288,5	501,1	1 515,4	(5,9)	2 299,1
Oprogramowanie i usługi obce	30,8	97,6	79,7	(1,0)	207,1
Sprzęt i infrastruktura	12,7	150,8	180,7	(0,1)	344,1
Razem przychody operacyjne	332,0	749,5	1 775,8	(7,0)	2 850,3

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2021 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na sektory działalności.

mIn PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2021					
Bankowość i finanse	109,1	292,0	803,4	(3,9)	1 200,6
Przedsiębiorstwa	91,4	408,1	920,6	(4,6)	1 415,5
Instytucje publiczne	183,8	172,4	482,0	(2,4)	835,8
Razem przychody operacyjne	384,3	872,5	2 206,0	(10,9)	3 451,9

mIn PLN (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2020					
Bankowość i finanse	105,0	263,7	702,4	(2,5)	1 068,6
Przedsiębiorstwa	81,3	336,2	704,0	(3,3)	1 118,2
Instytucje publiczne	145,7	149,6	369,4	(1,2)	663,5
Razem przychody operacyjne	332,0	749,5	1 775,8	(7,0)	2 850,3

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w II kwartale 2021 roku oraz okresie porównywalnym 2020 roku.

	3 miesiące do 30 czerwca 2021	3 miesiące do 30 czerwca 2020 (przekształcone)	Zmiana Q2 2021 / Q2 2020
Marża zysku brutto ze sprzedaży	22,8%	21,8%	1,0 p.p
Marża zysku EBITDA	15,5%	16,7%	(1,2) p.p
Marża zysku operacyjnego	10,1%	10,7%	(0,6) p.p
Marża zysku netto	7,8%	7,4%	0,4 p.p

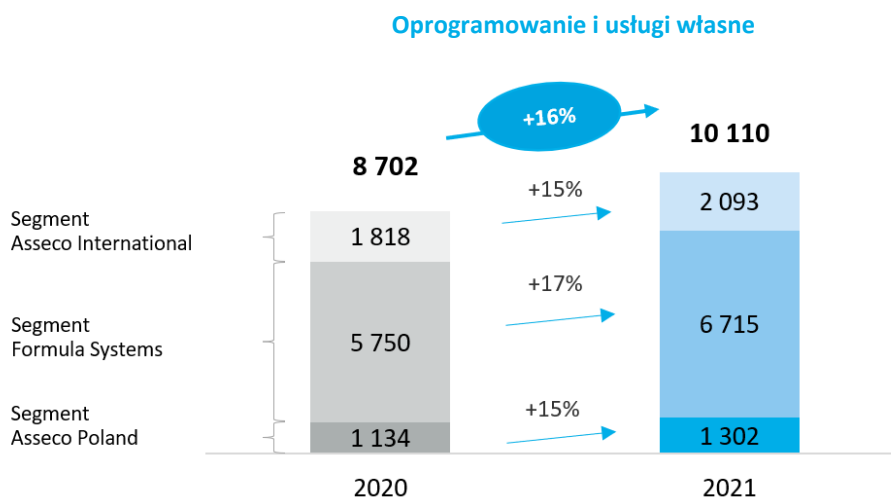
Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Skonsolidowany portfel zamówień na 2021 rok



Kwoty w mln zł.

Przeliczając backlog 2021 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2020, zmiana wynosi: **+13%**.

Wartość portfela zamówień na 2021 rok na dzień 19 sierpnia 2021 roku; wartość portfela zamówień na 2020 rok na dzień 20 sierpnia 2020 roku.

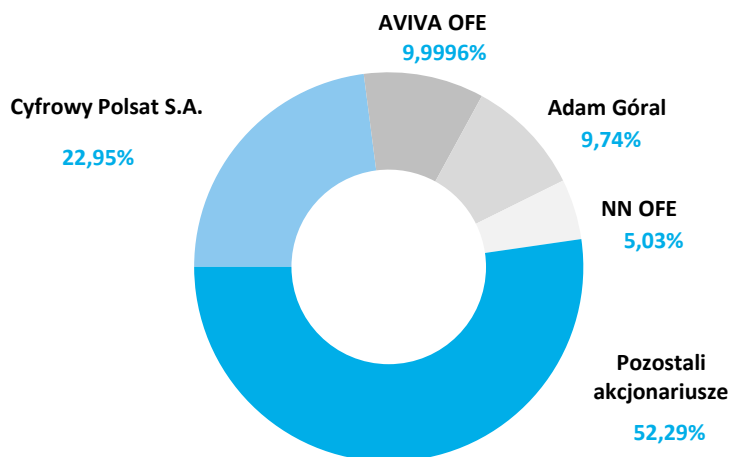


Akcje i akcjonariat
Asseco Poland

AKCJE I AKCJONARIAT

Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu na dzień na 25 sierpnia 2021 roku, 30 czerwca 2021 roku oraz 26 maja 2021 roku



Akcjonariat na dzień 24 sierpnia 2021 roku, 30 czerwca 2021 roku oraz 26 maja 2021 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Proc. udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Cyfrowy Polsat S.A. ¹⁾	19 047 373	22,95%
AVIVA OFE ²⁾	8 299 733	9,9996%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	43 399 076	52,29%
Razem	83 000 303	100,00%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 20/2020 z dnia 31 lipca 2020 roku

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 6/2020 z dnia 20 marca 2020 roku

3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Od czasu publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. od dnia 26 maja 2021 roku, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania, nie wystąpiły zmiany w składzie akcjonariatu Asseco Poland.

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	25 sierpnia 2021	30 czerwca 2021	26 maja 2021
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	31 458	31 458
Adam Góral – Prezes Zarządu	8 083 000	8 083 000	8 083 000

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland S.A. w żadnym z prezentowanych dni.

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji w podmiotach powiązanych przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień 25 sierpnia 2021 roku, 30 czerwca 2021 roku i 26 maja 2021 roku:

Imię i nazwisko	Podmiot powiązany	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Adam Noga	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Zbigniew Pomianek	Asseco South Eastern Europe	700 sztuk	10 PLN	7 000 PLN
Marek Panek	Asseco South Eastern Europe	300 sztuk	10 PLN	3 000 PLN
Rafał Kozłowski*	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Gabriela Żukowicz	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Paweł Piwowar	PGS Software S.A.	155 000 sztuk	0,02 PLN	3 100 PLN

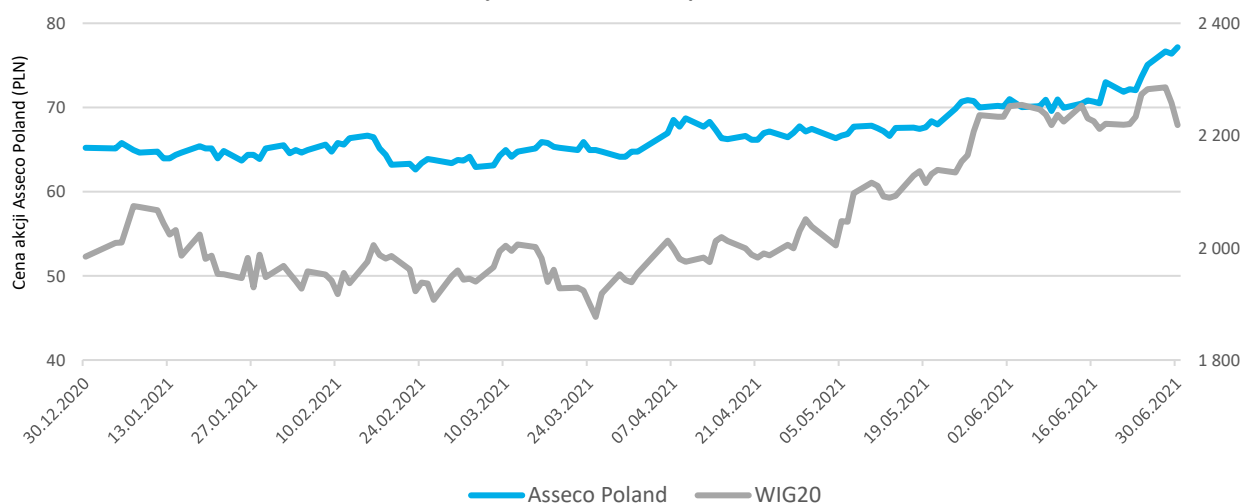
* Wiceprezes Zarządu Asseco Poland S.A. do dnia 31 marca 2021 roku

Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym

Informacje o akcjach Spółki	
Łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW
Obecność w giełdowych indeksach	WIG20, WIG20TR, WIG30, WIG30TR, WIGdiv, WIG-ESG, WIG-Poland, InvestorMS, WIG-informatyka, WIGtech, WIGtechTR, WIG

Akcje Asseco Poland są notowane również w ramach indeksów: rynków rozwiniętych globalnej agencji FTSE Russell (FTSE Developed Small Cap Index), CECE SOFT oraz CEEplus.

Kurs akcji Asseco Poland w I półroczu 2021 roku



	30.12.2020	31.03.2021	30.06.2021	Δ 6M
Asseco Poland S.A. (PLN)	65,22	64,74	77,15	18,3%
WIG20 (pkt)	1 983,98	1 938,84	2 218,41	11,8%

WIG (pkt)	57 025,84	58 081,50	66 067,21	15,9%
WIG-informatyka (pkt)	3 863,01	4 060,18	4 509,26	16,7%

Źródło: Stooq.pl

Dywidenda

20 maja 2021 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Asseco Poland podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku wypracowanego przez Asseco Poland S.A. w roku obrotowym 2020 i wypłaty dywidendy.

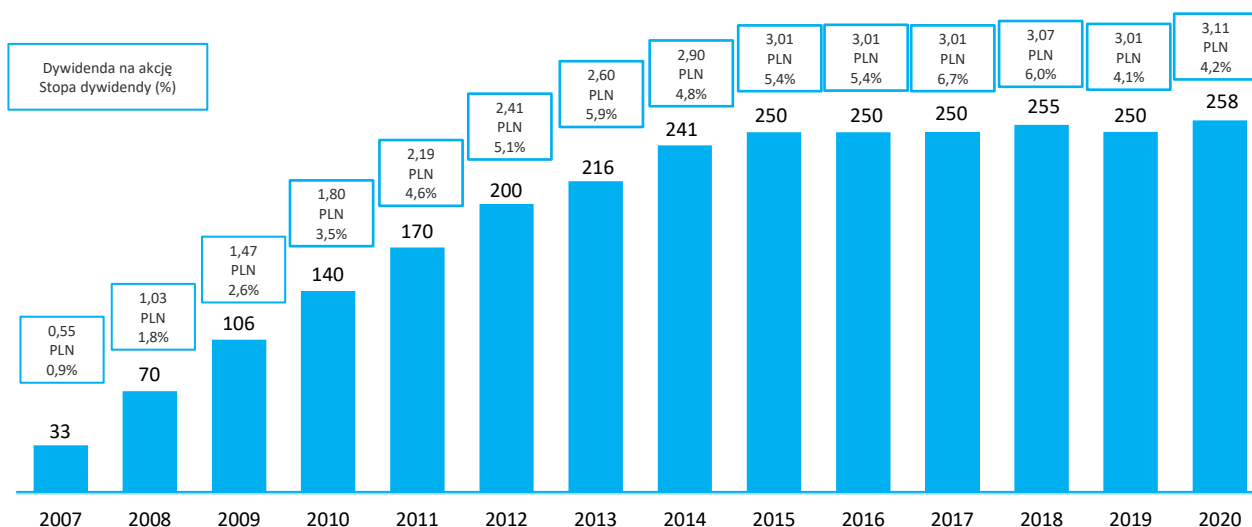
ZWZA zdecydowało, że jednostkowy zysk netto za 2020 rok w wysokości 265 647 076,82 PLN podzielony został w następujący sposób:

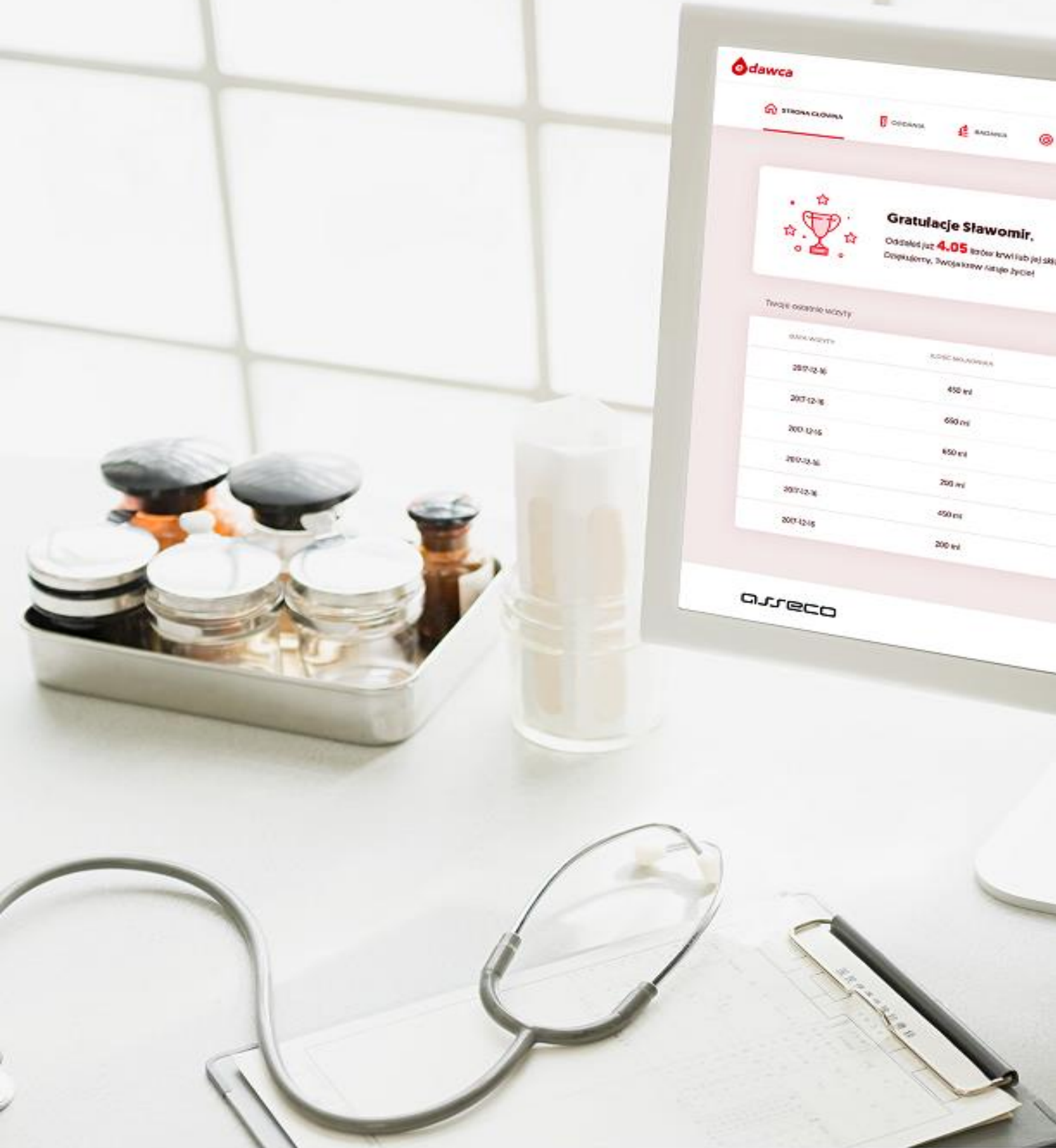
- część zysku netto w kwocie 258 130 942,33 PLN przeznaczona została do podziału między akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy (3,11 PLN na jedną akcję),
- pozostała część zysku netto w kwocie 7 516 134,49 PLN przekazana została na kapitał zapasowy.

Dzień dywidendy ustalono na 4 czerwca 2021 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 18 czerwca 2021 roku. Stopa dywidendy wyniosła 4,2%.

Asseco Poland jest notowane w ramach indeksu WIGdiv, obejmującym spółki będące uczestnikami indeksów WIG20, mWIG40 oraz sWIG80, które regularnie wypłacały dywidendę w pięciu ostatnich latach. Udział Spółki w portfelu WIGdiv na koniec czerwca 2021 roku wynosił 10,45%.

Dywidendy wypłacone akcjonariuszom w latach 2007-2020





Pozostałe informacje

o Grupie Asseco i Asseco Poland S.A.

POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO I ASSECO POLAND S.A.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Grupa Kapitałowa Asseco na bieżąco monitoruje istotne czynniki ryzyka dla swojej działalności w celu ich identyfikowania, zapobiegania oraz ewentualnego łagodzenia skutków. W tym celu w Spółce Asseco Poland oraz w spółkach zależnych funkcjonują systemy zarządzania oraz procedury kontroli i audytu wewnętrznego. W szczególności w Asseco Poland funkcjonują:

- system zarządzania jakością,
- system zarządzania ryzykiem,
- system zarządzania ciągłością działania,
- system zarządzania bezpieczeństwem informacji,
- system zapewnienia zgodności,
- system zarządzania ochroną środowiska,
- system zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy,
- system kontroli wewnętrznej.

Funkcjonujące systemy, w tym zintegrowane struktury zarządzania oraz sprawnie działający audyt wewnętrzny, skutecznie ograniczają negatywny wpływ niżej wymienionych czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki oraz Grupy Kapitałowej.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji

Istotny wpływ na działalność Grupy Kapitałowej ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych. Rośnie rola konkurencji ze strony firm o globalnym zasięgu, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych oraz tańszych źródeł kapitału, co pozwala na efektywniejsze finansowanie dużych kontraktów. Nie ma pewności, czy rosnąca konkurencja w przyszłości nie wpłynie istotnie w negatywny sposób na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, co sprawia, że cykl życia produktu skraca się. Dlatego też sukces Grupy Asseco jest uzależniony w dużej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Asseco monitoruje aktualne tendencje na rynku technologii, odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę Asseco staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią spodziewanych wpływów. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem w przyszłości będą pracowały spółki Grupy, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny, negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z konsolidacją oraz zmianami strukturalnymi sektora finansowego

Sektor finansowy ulega ciągłemu procesowi konsolidacji. Istnieje ryzyko, że podmioty konsolidujące ten sektor, wykorzystując globalne rozwiązania informatyczne, będą narzucać je instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, co może spowolnić pozyskiwanie nowych kontraktów albo spowodować utratę już zawartych umów. Ponadto w sektorze finansowym nasila się trend powstawania spółek z pogranicza IT i usług finansowych (tzw. fintechy), których rozwiązania mogą być konkurencyjne dla produktów Spółki lub wprowadzać alternatywne mechanizmy funkcjonowania przedsiębiorstw finansowych, co może odbić się na pozyskiwaniu nowych umów. Wystąpienie takich sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z obsługą przetargów publicznych

Opóźnienia przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej mogą spowodować zachwiania w realizacji przychodów z sektora administracji publicznej. W połączeniu z ciągle niezadowalającą dynamiką obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów może to rodzić istotne zagrożenia po stronie popytu na usługi informatyczne, co mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność w sektorze informatycznym charakteryzuje się tym, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla spółek Grupy Asseco rozstrzyga się w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że spółki Grupy w przyszłości będą w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Opisane wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych

Zyski Grupy Asseco pochodzą głównie z realizacji złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie kontraktów o ustalonym z góry wynagrodzeniu. Realizacja takich projektów wymaga bardzo dobrego planowania zarówno w zakresie harmonogramu prac, jak i zasobów potrzebnych do realizacji obiecanego zakresu projektu. Grupa stosuje w tym zakresie złożone procedury, które z jednej strony ułatwiają przygotowanie właściwego planu, a z drugiej strony zapobiegają sytuacji wystąpienia nieprzewidzianych kosztów.

Zarządzanie ryzykiem niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych polega na stosowaniu przez Grupę opartych na światowych standardach i własnych doświadczeniach metod szacowania kosztów w projektach, określania harmonogramu oraz szacowania ryzyk mogących zagrozić terminowej, merytorycznej lub finansowej realizacji zadań.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych oraz ich interpretacji

Spółki Grupy Kapitałowej wypełniają różnorodne obowiązki regulacyjne wynikające ze zmian prawa, a także decyzji administracyjnych. Częste nowelizacje oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, prawa bankowego, prawa ubezpieczeń (w tym ubezpieczeń społecznych), ustawy o zamówieniach publicznych, ustawy o ochronie danych osobowych, ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, ustawy o ofercie publicznej i kodeksu spółek handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa Asseco prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W wypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż spółka Grupy Asseco interpretacji przepisów podatkowych można się liczyć z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na działalność i sytuację finansową Grupy Asseco oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Ryzyko takie związane jest w szczególności z ewentualnym kwestionowaniem przez organy podatkowe zawieranych przez jednostkę dominującą transakcji z podmiotami powiązаныmi. Może mieć to istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z globalną sytuacją makroekonomiczną, w tym skutków pandemii

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą. Na wyniki finansowe osiągnięte przez spółki należące do Grupy Asseco największy wpływ wywiera tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, a także poziom inflacji w krajach, w których działają spółki Grupy. Rozwój i wpływ pandemii koronawirusa SARS-CoV-2 powodującego chorobę COVID-19 może negatywnie przełożyć się na gospodarki krajów, w których obecna jest Grupa Asseco i tym samym wpłynąć negatywnie na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi klientami będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Grupę Asseco w najbliższych latach. Nie można wykluczyć, że ewentualna utrata któregokolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych świadczenia usług lub ewentualne roszczenia odszkodowawcze miałyby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko utraty zaufania klientów

Działalność spółek Grupy Asseco opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego mającego kluczowy wpływ na działalność gospodarczą odbiorcy w większości wypadków pociąga za

sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemu. Od jakości dostarczonych rozwiązań oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Asseco. W wypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania, co może wpłynąć niekorzystnie na wizerunek Grupy i uniemożliwić prowadzenie działalności gospodarczej.

Ryzyko wzrostu kosztów pracy

Istotną część kosztów związanych z prowadzonymi projektami stanowią koszty wynagrodzeń. Przy tak wysokim zaangażowaniu pracy ludzkiej wzrost kosztów wynagrodzeń może niekorzystnie wpłynąć na marżę projektów, a w konsekwencji na wynik Grupy.

Zarządzanie ryzykiem wzrostu kosztów pracy przez Grupę Asseco polega na stosowaniu środków, które zmniejszają prawdopodobieństwo wystąpienia efektów negatywnych przy zmianach wynagrodzeń na rynku. Grupa Asseco m.in. (i) zatrudnia ludzi w wielu rejonach geograficznych, co pozwala zdywersyfikować ryzyko; (ii) prowadzi stały monitoring wynagrodzeń na rynku, dzięki czemu unika zaskoczenia; oraz (iii) utrzymuje właściwą strukturę – piramidę zatrudnienia w ujęciu poszczególnych poziomów kompetencyjnych.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników

Działalność spółek Grupy Asseco oraz perspektywy rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników, którzy realizują projekty informatyczne. Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez spółki grupy projektów informatycznych oraz na zapewnienie odpowiedniej jakości i zakresu usług, co z kolei może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko polityki personalnej

Spółki Grupy Asseco mogą ponieść koszty w związku z uzasadnionymi lub nieuzasadnionymi roszczeniami pracowników dotyczącymi dyskryminacji, warunków pracy itp. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

Ryzyko walutowe

Walutą, w której Grupa Asseco prezentuje wyniki, jest PLN. Walutami funkcjonalnymi spółek Grupy mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których te spółki prowadzą działalność operacyjną. W związku z tym wartość aktywów danej spółki/grupy jest przeliczana na PLN, a zatem na ich wartość prezentowaną w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym mają wpływ kursy walut obcych względem PLN, co może powodować zmianę ich wartości.

Ryzyko zmian stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy Asseco. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika w dwóch obszarach swojej aktywności: (i) zmiana wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe, opartych na zmiennej stopie procentowej; oraz (ii) zmiana wyceny zawartych instrumentów pochodnych, opartych na krzywej forwardowej stóp procentowych.

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej polega na stosowaniu dwóch instrumentów: (i) Grupa stara się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) a jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, Grupa ma możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Ryzyko związane z możliwymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy Asseco na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, w których Grupa Asseco prowadzi działalność, mogą powstać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na spółki Grupy praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek, głównie ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach. Jeżeli umowy o pracę lub inne umowy, na podstawie których pracownicy wykonywali lub wykonują pracę na rzecz spółek Grupy, nie zawierały bądź nie zawierają odpowiednich postanowień dotyczących przeniesienia praw autorskich na rzecz spółek Grupy, mogło nie dojść do przeniesienia praw do niektórych programów.

Ryzyko związane z licencjami informatycznymi

Podmioty Grupy Asseco korzystają z licencji na oprogramowanie informatyczne w ramach umów cywilnoprawnych zawartych z czołowymi światowymi dostawcami oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych, w tym m.in. HP, IBM, Microsoft, Oracle oraz SAS Institute. Wykorzystując rozwiązania i produkty tychże firm, Grupa Asseco rozwija swoje najważniejsze produkty. Wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania, zwłaszcza z oprogramowania IBM i Oracle może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko zawarcia kontraktu z nieuczciwym odbiorcą

Grupa Asseco narażona jest na ryzyko związane z niewywiązywaniem się z umów przez kontrahentów. Po pierwsze, ryzyko to dotyczy wiarygodności kredytowej oraz dobrej woli odbiorców, którym Grupa dostarcza rozwiązania informatyczne. Po drugie, dotyczy ono wiarygodności kredytowej kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.

Środki kontroli ryzyka polegają na monitoringu terminowości przelewów oraz w razie potrzeby upomnieniu się o należną zapłatę. W przypadku mniejszych klientów pomocny jest natomiast monitoring prasy branżowej, analiza poprzednich doświadczeń, doświadczeń konkurencji itp.

Ryzyko związane z nadużyciami na rynku

Spółki Grupy mogą być obiektem podejrzenia o działania korupcyjne lub konflikt interesów. Kontrola wewnętrzna nakierowana na zjawiska korupcyjne, tam gdzie to możliwe, nie dopuszcza do ich zaistnienia lub znacząco wpływa na szanse wykrycia działań niepożądanych dotyczących zawieranych transakcji. Nie można wykluczyć, że Asseco Poland lub spółki z Grupy Kapitałowej mogą być narażone na podejrzenia o działania korupcyjne lub konflikt interesów, pomimo wdrożonych mechanizmów kontrolnych.

Ryzyko związane z niemożnością dokonania efektywnej integracji przejmowanych podmiotów oraz osiągnięcia zamierzonego zwrotu z poszczególnych akwizycji lub inwestycji

Grupa Asseco realizuje strategię rozwoju polegającą na przejęciach lub inwestycjach kapitałowych w spółki działające w sektorze informatycznym. Wycena przyszłych przejęć czy inwestycji zależeć będzie od warunków rynkowych, a także od innych czynników pozostających poza kontrolą Asseco. Nie można wykluczyć, że podmiot inwestujący nie będzie w stanie prawidłowo oszacować wartości dokonywanych przejęć i inwestycji. Istnieje również ryzyko, że wyniki osiągnięte przez spółki będące przedmiotem przejęć czy inwestycji okażą się gorsze od początkowych szacunków, co może skutkować obniżeniem stopy zwrotu z tych transakcji w stosunku do pierwotnie oczekiwanych.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki Grupy Asseco działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawnionych lub niezawnionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółkę. Umowy zawierane przez spółki Grupy Asseco przewidują kary umowne na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek z Grupy Asseco.

Ryzyko ciągłości działania

Zaistnienie sytuacji awaryjnej w jednym z podmiotów Grupy Asseco może wpłynąć niekorzystnie na możliwość kontynuowania świadczenia usług dla klientów, co może doprowadzić do opóźnień, niewywiązania się ze zobowiązań, roszczeń odszkodowawczych, utraty zaufania odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy Asseco przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek Grupy Asseco spółka może ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Zdaniem Zarządu Asseco Poland S.A. obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w okresie nie krótszym niż 12 miesięcy od zakończenia okresu sprawozdawczego.

Grupa na bieżąco monitoruje wpływ sytuacji wywołanej pandemią COVID-19 na działalność wszystkich spółek wchodzących w jej skład, a szczegółowy opis tego wpływu na wyniki osiągnięte w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz na wyniki w późniejszych okresach znajduje się w punkcie 2.2 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 2.2 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Istnieje wiele czynników, zarówno o wewnętrznym, jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć między innymi:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Grupa prowadzi działalność,
- inflację i wahania kursów walut (przede wszystkim dolara i euro, ale również kursów walut państw, w których Grupa prowadzi działalność),
- wzrost lub spadek zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w sektorze finansowo-bankowym, administracji publicznej i w sektorze przedsiębiorstw,
- działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych oraz prestiżowych kontraktów,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- zmiany stóp procentowych oraz marży banków,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT,
- konieczność przyciągania, utrzymania najbardziej wykwalifikowanych i kluczowych pracowników.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć między innymi:

- realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych umów,
- realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej wzrost organiczny oraz ekspansję na nowe rynki zagraniczne.

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Stan pandemii koronawirusa, który miał miejsce w trakcie okresu sprawozdawczego zakończony w dniu 30 czerwca 2021 roku, nie miał istotnego wpływu na wynik finansowy Grupy Asseco wypracowany w tym okresie.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2021 roku nie wystąpiły pozycje istotnie wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które były nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.

Informacje związane z oceną wpływu COVID-19 na wyniki osiągnięte w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz na wyniki w późniejszych okresach przedstawiono w punkcie 2.2 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 2.2 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2021 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. 30 czerwca 2021 roku znajduje się w punkcie 8.4 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 7.4 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz ze zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Prognozy finansowe

Grupa Asseco oraz spółka Asseco Poland nie publikowały prognoz wyników finansowych na 2021 rok ani na kolejne okresy sprawozdawcze.

Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021 roku nie wystąpiły zmiany w zakresie zasad zarządzania Grupą oraz spółką Asseco Poland.

Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji, zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania czy zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją jakiegokolwiek umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie 3 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 6.20 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 5.19 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punkcie 6.13 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 5.14 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Informacje o udzielonych pożyczkach

Informacje o udzielonych w danym roku pożyczkach przez spółki z Grupy Asseco zostały zawarte w punkcie 6.10 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 5.7 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Opis pozycji pozabilansowych

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został przedstawiony w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w skróconym sprawozdaniu finansowym Asseco Poland S.A. okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco znajduje się w punkcie 6.4 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w Spółce nie funkcjonował program motywacyjny oparty na jej akcjach. Informacja o transakcjach z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych znajduje się w punkcie 5.2.i. śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 4.2.i. śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze

Na dzień 30 czerwca 2021 roku w spółce Asseco Poland nie występowały jakiegokolwiek zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących.

Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania spółka Asseco Poland i Grupa Asseco nie były stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej. Informacja na temat sporów sądowych nierozstrzygniętych na datę bilansową znajduje się w punkcie 8.1 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz w punkcie 7.1 śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO POLAND S.A. DO RAPORTU PÓŁROCZNEGO

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. na podstawie przepisów §68 ust. 1 pkt 4 oraz §69 ust. 1 pkt 4 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy śródroczne skrócone sprawozdanie finansowego Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku i dane porównywalne oraz śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki i jej Grupy Kapitałowej, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Niniejszym zatwierdzamy Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2021 roku oraz potwierdzamy prawdziwość powyższego oświadczenia.

Zarząd:

Adam Góral
Prezes Zarządu

Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Karolina Rzońca-Bajorek
Wiceprezes Zarządu

Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Technology for business, solutions for people.

[Asseco Poland S.A.](#)

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

Email: info@asseco.pl

[inwestor.asseco.com](#)

ASSECO