



Skalowanie biznesu, nowe modele finansowania działalności



PragmaGO[®] – modele finansowania

Model tradycyjny



Tradycyjny model działania, gdzie PragmaGO[®] finansuje przedsiębiorców, biorąc na siebie pełne ryzyko kredytowe. W tym modelu pozyskane od akcjonariuszy, banków i obligatariuszy finansowanie pozwala na dużą swobodę w budowaniu portfela.

- + duża elastyczność działania
- + całość marży z portfela pozostaje w PragmaGO[®]
- kowenanty ograniczają skalę działania

Model hybrydowy



Hybrydowy model finansowania, w którym PragmaGO[®] przenosi część ryzyka kredytowego na finansującego, dając w zamian współkontrolę nad decyzjami kredytowymi i/lub cash flow z finansowanego portfela.

- + możliwość zbudowania kilkakrotnie większego portfela przy tym samym equity
- + całość marży z portfela pozostaje w PragmaGO[®]
- mniejsza elastyczność działania
- duże wyzwanie od strony procesowej, technologicznej i formalno-prawnej

Model white label

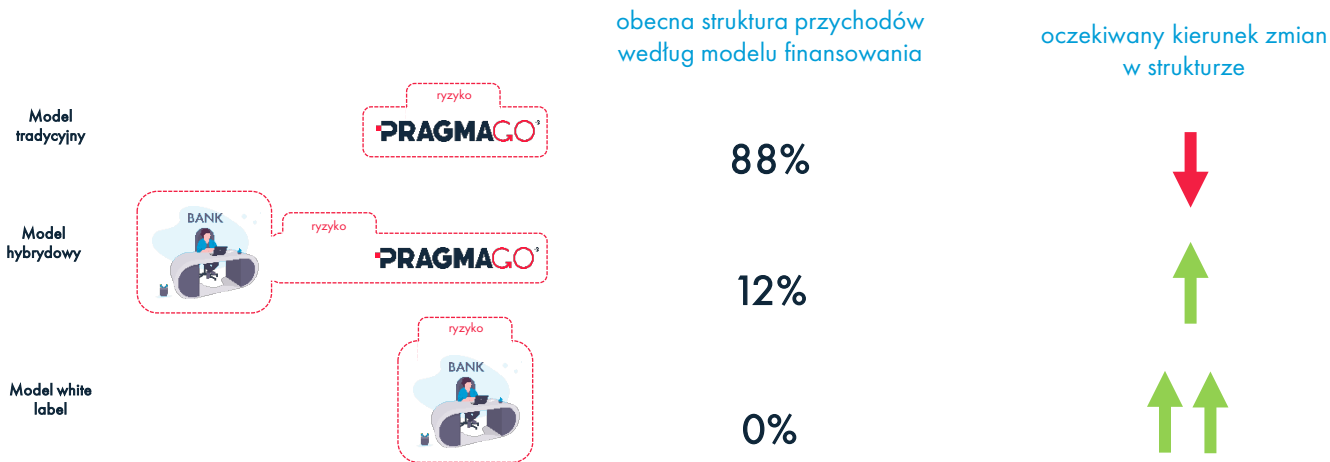


Podmiot finansujący buduje portfel należności na własną księżkę, PragmaGO[®] pozbywa się całego ryzyka kredytowego. W tym modelu PragmaGO[®] odpowiada za pozyskanie leada i weryfikację ryzyka zgodnie z regułami decyzyjnymi finansującego. Obszar zarządzania portfelem może pozostać w gestii PragmaGO[®] lub finansującego.

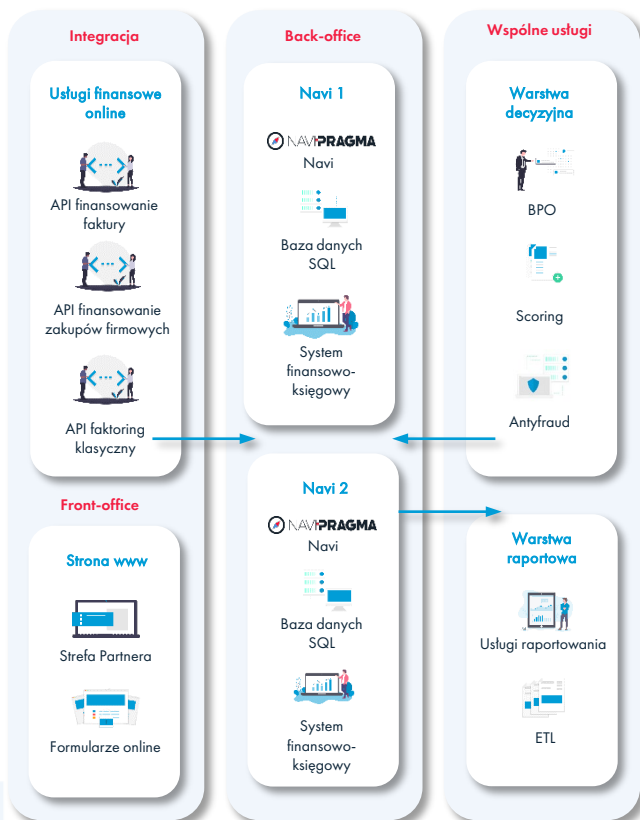
- + największa skalowalność
- marża z portfela jest dzielona pomiędzy PragmaGO[®] a finansującego
- możliwe ograniczenia w upsellingu i cross-sellingu

PragmaGO[®] – docelowy mix modeli

Obecnie zdecydowana większość przychodów generowana jest w ramach tradycyjnego modelu finansowania. Model hybrydowy PragmaGO[®] wykorzystuje od dwóch lat, w tym czasie został on znacznie poprawiony i zoptymalizowany. Model white-label, zwłaszcza w wersji faas (factoring as a service) z zarządzaniem portfelem i procesami pomocniczymi, jest kolejnym etapem rozwoju. Nasz dedykowany system Navi jest przygotowany do wdrożenia tego wariantu.



PragmaGO[®] – przewaga dzięki IT

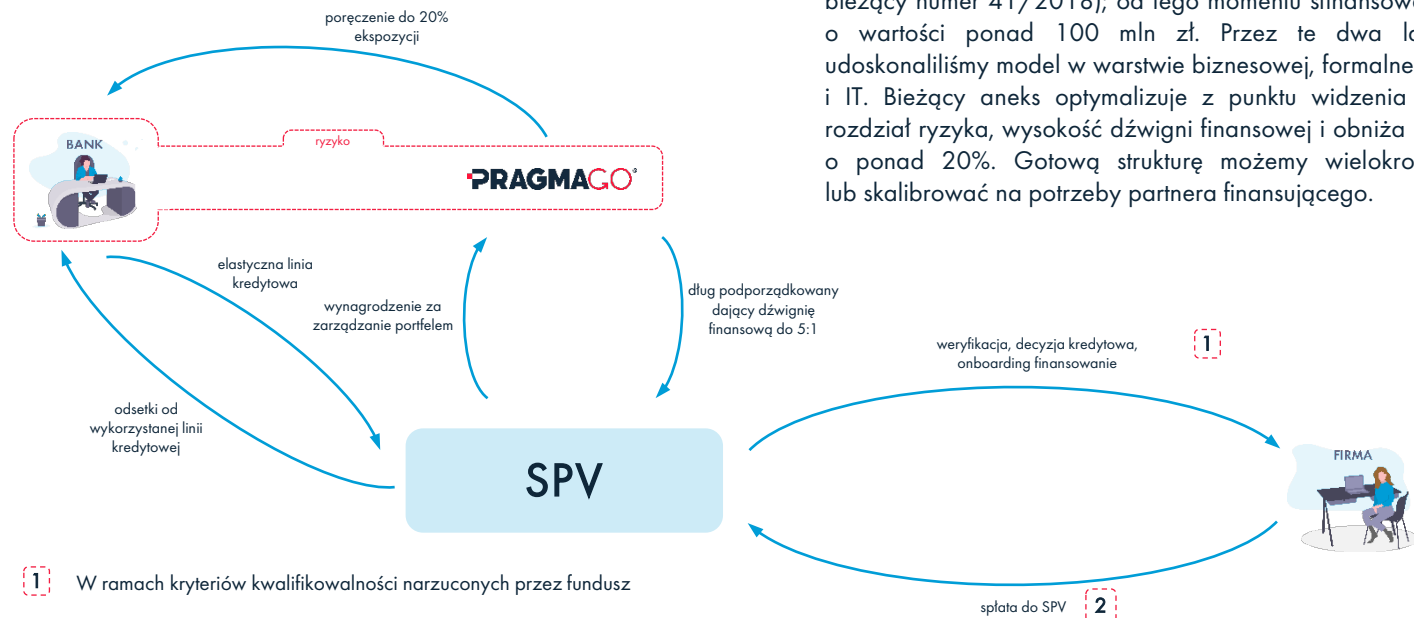


Tak wygląda obecnie architektura IT skonfigurowana na potrzeby realizacji pierwszego projektu w ramach modelu hybrydowego:

- jeden interfejs integracji (akwizycja nowego biznesu) oraz panel partnera i brokera, leady mogą być przenoszone pomiędzy systemami lub według kryteriów rozpoznawane przez warstwę integracji;
- dwie instancje Navi (kartoteka klientów, workflow, rozliczenia, osobne systemy księgowo);
- jeden silnik decyzyjny, wspólny system antyfraudowy, integrator danych gospodarczych i jedna warstwa raportowa.

W zależności od specyfiki kolejnych integracji z partnerami i wymagań nowych finansujących można rozdzielić interfejsy integracji, tworzyć kolejne instancje Navi, jak również wyodrębnić część usług wspólnych. Obecnie trwają prace nad rozwojem uniwersalnego i elastycznego silnika scoringowego, który będzie można szybko skalibrować pod określony strumień biznesu i apetyt finansującego na ryzyko.

PragmaGO[®] – model hybrydowy w praktyce



1 W ramach kryteriów kwalifikowalności narzuconych przez fundusz

2 Wydzielone rachunki, współkontrola cash-flow

Model hybrydowy ruszył produkcyjnie w połowie 2018 roku (raport bieżący numer 41/2018); od tego momentu sfinansowaliśmy faktury o wartości ponad 100 mln zł. Przez te dwa lata znacznie udoskonaliliśmy model w warstwie biznesowej, formalnej, operacyjnej i IT. Bieżący aneks optymalizuje z punktu widzenia PragmaGO[®] rozdział ryzyka, wysokość dźwigni finansowej i obniża koszt kapitału o ponad 20%. Gotową strukturę możemy wielokrotnie powielić lub skalibrować na potrzeby partnera finansującego.

Wszystko czytelne i dostępne na wyciągnięcie ręki!

PRAGMAGO®

pragmago.pl

