



**JEDNOSTKOWE  
SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
BOOMBIT S.A.**

za rok 2020

Gdańsk, 23 kwietnia 2021 roku



**BOOMBIT**

## Spis treści

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów .....	3
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	4
Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym .....	5
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych .....	6
1 Informacje ogólne.....	7
2 Podstawa sporządzenia .....	8
3 Zarządzanie ryzykiem finansowym .....	22
4 Zarządzanie kapitałem .....	24
5 Profesjonalny osąd.....	25
6 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego.....	26
7 Szacowanie wartości godziwej .....	29
8 Umowy z klientami .....	30
9 Koszty według rodzaju .....	32
10 Przychody, zyski, koszty i straty operacyjne pozostałe .....	32
11 Przychody, zyski, koszty i straty finansowe .....	33
12 Podatek dochodowy .....	33
13 Zysk na jedną akcję.....	36
14 Dywidendy .....	36
15 Rzeczowe aktywa trwale .....	36
16 Nakłady na prace rozwojowe.....	38
17 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach .....	39
18 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe .....	40
19 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty .....	42
20 Wartość i jakość aktywów finansowych .....	42
21 Kapitały .....	42
22 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe .....	43
23 Instrumenty finansowe według typu.....	44
24 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych .....	46
25 Zobowiązania i aktywa warunkowe.....	47
26 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej.....	47
27 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”) .....	49
28 Transakcje z podmiotami powiązаныmi .....	49
29 Płatności w formie akcji .....	51
30 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej .....	52
31 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy.....	52

## Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2020	2019
Przychody ze sprzedaży	8	100 883	34 584
Koszt własny sprzedaży	9	(89 211)	(30 360)
<b>Wynik brutto ze sprzedaży</b>		<b>11 672</b>	<b>4 224</b>
Koszty ogólnego zarządu	9	(8 837)	(7 767)
Przychody operacyjne pozostałe	10	356	35
Koszty operacyjne pozostałe	10	(5 003)	(4 375)
<b>Wynik z działalności operacyjnej</b>		<b>(1 812)</b>	<b>(7 883)</b>
Przychody finansowe	11	9 851	83
Koszty finansowe	11	(44)	(92)
<b>Wynik przed opodatkowaniem</b>		<b>7 995</b>	<b>(7 892)</b>
Podatek dochodowy	12	(1 546)	1 115
<b>Wynik netto</b>		<b>6 449</b>	<b>(6 777)</b>
<b>Pozostałe dochody całkowite</b>		-	-
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku: Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych			
<b>Dochody całkowite razem</b>		<b>6 449</b>	<b>(6 777)</b>
<b>Wynik na akcję zwykłą / rozwodniony (w PLN)</b>	13	<b>0,48</b>	<b>(0,53)</b>

## Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

		<b>31</b>	<b>31</b>
		<b>grudnia</b>	<b>grudnia</b>
		<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Nota</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	15	1 506	1 581
Nakłady na prace rozwojowe	16	19 792	27 078
Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	17	11 259	11 355
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	23	6 483	-
Aktywa finansowe pozostałe	23	2 126	393
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	18	-	512
		<u>41 166</u>	<u>40 919</u>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Należności handlowe	18	16 858	12 662
Aktywa finansowe pozostałe	23	1 560	3 748
Należności z tytułu podatku dochodowego		-	985
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	18	3 560	3 220
Srodki pieniężne i ich ekwiwalenty	19	15 626	2 325
		<u>37 604</u>	<u>22 940</u>
<b>Aktywa przeznaczone do sprzedaży</b>		-	-
<b>Razem aktywa</b>		<u><b>78 770</b></u>	<u><b>63 859</b></u>
<b>KAPITAŁ WŁASNY</b>			
Kapitał zakładowy	21	6 710	6 710
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	21	32 064	32 064
Kapitały pozostałe	29	3 247	2 389
Zatrzymane zyski	14	18 450	12 001
<b>Razem kapitał własny</b>		<u><b>60 471</b></u>	<u><b>53 164</b></u>
<b>ZOBOWIĄZANIA</b>			
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12	3 458	2 257
Zobowiązania finansowe pozostałe	22, 23	146	78
		<u>3 604</u>	<u>2 335</u>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania handlowe	22	13 428	7 135
Inne zobowiązania finansowe	22, 23	103	341
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		178	-
Zobowiązania pozostałe	22	986	884
		<u>14 695</u>	<u>8 360</u>
<b>Razem zobowiązania</b>		<u><b>18 299</b></u>	<u><b>10 695</b></u>
<b>Razem kapitał własny i zobowiązania</b>		<u><b>78 770</b></u>	<u><b>63 859</b></u>

## Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitały pozostałe	Zatrzymane zyski	Razem kapitał własny
<b>Na dzień 1 stycznia 2020</b>		<b>6 710</b>	<b>32 064</b>	<b>2 389</b>	<b>12 001</b>	<b>53 164</b>
<b>Całkowite dochody</b>		-	-	-	<b>6 449</b>	<b>6 449</b>
Podwyższenie kapitału		-	-	-	-	-
Zwolnienie Spółki z zobowiązań dywidendowych		-	-	-	-	-
Efekt podatkowy ujęty w kapitale		-	-	-	-	-
Płatności w formie akcji	29	-	-	858	-	<b>858</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2020</b>	21	<b>6 710</b>	<b>32 064</b>	<b>3 247</b>	<b>18 450</b>	<b>60 471</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>		<b>6 000</b>	<b>9 206</b>	<b>1 674</b>	<b>17 417</b>	<b>34 297</b>
<b>Całkowite dochody</b>		-	-	-	<b>(6 777)</b>	<b>(6 777)</b>
Podwyższenie kapitału		710	22 581	-	-	<b>23 291</b>
Zwolnienie Spółki z zobowiązań dywidendowych		-	-	-	1 680	<b>1 680</b>
Efekt podatkowy ujęty w kapitale		-	277	-	(319)	<b>(42)</b>
Płatności w formie akcji	29	-	-	715	-	<b>715</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>		<b>6 710</b>	<b>32 064</b>	<b>2 389</b>	<b>12 001</b>	<b>53 164</b>

## Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Wynik przed opodatkowaniem</b>	<b>7 995</b>	<b>(7 892)</b>
<b>Korekty:</b>	<b>10 922</b>	<b>9 100</b>
Amortyzacja	15, 16 12 385	6 527
Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych	(518)	(66)
Wynik z działalności inwestycyjnej	(2 465)	-
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	16 4 956	4 134
Zmiana stanu należności, innych należności i rozliczeń międzyokresowych	18, 24 (4 582)	(5 445)
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	22, 24 6 395	2 804
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	(1 063)	13
Odpis aktualizujący inwestycje w pozostałych jednostkach	26 (6 420)	-
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	29 1 416	558
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	818	(140)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>18 917</b>	<b>1 208</b>
<b>Działalność inwestycyjna</b>		
Zbycie nakładów na prace rozwojowe	-	112
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	15 149	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	15 (218)	(217)
Nakłady na prace rozwojowe	16 (9 600)	(18 872)
Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek	23 1 160	-
Udzielenie pożyczek	23 (494)	(3 864)
Odsetki od pożyczek	45	-
Wpływy z tytułu likwidacji spółek zależnych	26 275	-
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i współzależnych	26 -	(75)
Zbycie udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i współzależnych	26 2 120	-
Otrzymane dywidendy	983	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>(5 580)</b>	<b>(22 916)</b>
<b>Działalność finansowa</b>		
Podwyższenie kapitału	-	24 700
Wydatki związane z podwyższeniem kapitału	-	(1 522)
Wpływy z pożyczek otrzymanych	-	2 990
Spłaty pożyczek	(300)	(2 690)
Wpływy z faktoringu	-	974
Spłata zobowiązań faktoringowych	-	(1 741)
Spłata zobowiązań leasingowych	(75)	(2)
Odsetki zapłacone	(14)	(67)
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>(389)</b>	<b>22 642</b>
<b>Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>12 948</b>	<b>934</b>
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	353	66
Środki pieniężne na początek okresu	2 325	1 325
<b>Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:</b>	<b>19 15 626</b>	<b>2 325</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-

## 1 Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe BoomBit S.A. obejmuje okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku oraz zawiera dane porównawcze.

Dane identyfikacyjne Spółki:

Nazwa:	BoomBit
Forma prawna:	Spółka akcyjna (dawniej spółka z ograniczoną odpowiedzialnością)
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 r.
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku
Czas trwania Spółki:	Nieoznaczony

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarz, która objęła 100% udziałów. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit SA. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018. W maju 2019 roku akcje Spółki wprowadzono do obrotu na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Spółka jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej BoomBit S.A., w związku z czym sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku, 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu

W skład Rady Nadzorczej Spółki w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym wchodzi:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Grażyna Gołębiowska - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 30 czerwca 2020 roku Pani Grażyna Gołębiowska złożyła rezygnację z pełnienia funkcji Wiceprzewodniczącej Rady Nadzorczej. W tym samym dniu akcjonariusz Spółki, tj. ATM Grupa S.A. na podstawie §13 ust. 3 pkt 2) Statutu Spółki powołał Pana Marcina Chmielewskiego na Członka Rady Nadzorczej od dnia 1 lipca 2020 roku.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Marcin Chmielewski – Członek Rady Nadzorczej,

- Wojciech Napiórkowski – Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń – Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski – Członek Rady Nadzorczej.

## **2 Podstawa sporządzenia**

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Spółkę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na jednostkowe sprawozdanie finansowe, przedstawiono w nocie 6.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności.

Spółka dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Spółki. Wiele czynników jest niezależnych od Spółki, jednakże Spółka podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Na dzień publikacji sprawozdania, Spółka nie zidentyfikowała również negatywnych skutków koronawirusa COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Spółki, a także jej wyników finansowych.

Na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Spółki.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2020 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Spółka sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 22 kwietnia 2021 roku.

### **2.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, są następujące:**

- a) Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- b) Zmiany do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- c) Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;



- d) Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- e) Zmiany do MSSF 16 Leasing (opublikowano 28 maja 2020 roku) w związku z wystąpieniem COVID – 19 – zostały zatwierdzone przez EU w dniu 9 października 2020 – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 czerwca 2020 roku lub później.

Powyższe zmiany nie mają istotnego wpływu na roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki.

## **2.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.**

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- f) MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- g) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- h) MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- i) Zmiany do MSSF 17 w związku ze zmianami do MSSF 9 (opublikowano dnia 25 czerwca 2020 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- j) Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku oraz 15 lipca 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- k) Zmiany do MSSF 3, MSR 16, MSR 37 (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- l) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2018-2020 (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- m) Zmiany do MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano 25 czerwca 2020) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;

- n) Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych – Faza 2 (opublikowano dnia 27 sierpnia 2020 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Spółki lub jej wyników finansowych.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

### **2.3. Ważniejsze stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości**

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

#### **a) Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach**

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach Spółka wykazuje według kosztu historycznego pomniejszonego o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

#### **b) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych**

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe. Wszystkie pozostałe zyski lub straty prezentowane są w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

#### **c) Rzeczowe aktywa trwałe**

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Spółki, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat

- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Spółka aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

#### **d) Leasing**

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

##### Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

##### Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności

leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

#### Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Spółka ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Spółka jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

#### **e) Nakłady na prace rozwojowe**

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Spółkę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako programy).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Spółkę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych mikropłatności). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Spółkę, pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnych gier, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Spółkę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

#### Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Spółkę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Spółka dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Spółka wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Spółkę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
  - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku;
  - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
    - Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Spółki dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
      - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja);
      - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie Spółka podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
  - każda z gier wytwarzanych przez Spółkę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry);
  - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
    - Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
      - każda gra wydawana przez Spółkę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji;
      - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
        - Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Spółka zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie trwania projektu zarząd wraz kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.
        - Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Spółka posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi

pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

#### Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Głównym celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Spółce zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w nocie 2.3).

#### Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w nocie 2.3).

#### Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

#### Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

#### Prace rozwojowe dotyczące narzędzi wspomagających

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Spółka w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,

- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user acquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

#### Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Spółka określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Spółka dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

#### Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Spółka amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

#### Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpisy z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

#### **f) Aktywa niematerialne pozostałe**

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

#### **g) Utrata wartości aktywów niefinansowych**

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakiegokolwiek zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki

pieniężne). Niefinansowe aktywa w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

#### **h) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży**

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

#### **i) Aktywa finansowe**

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Spółka kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Spółka do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług, udzielone pożyczki oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług oraz udzielone pożyczki po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ani aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka posiada aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, tj. udziały w spółce SuperScale Sp. z o.o.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

#### **j) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych**

MSSF 9 wprowadził podejście do szacowania utraty wartości aktywów finansowych bazujące na modelu kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.



#### Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Spółka stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Spółki nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Spółka nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Spółka stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Spółka wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Spółka szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Spółka traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych.

### Środki pieniężne

Spółka przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

### Udzielone pożyczki

Spółka przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Spółka monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanim podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

### **k) Należności handlowe**

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

### **l) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe**

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

#### **m) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty**

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

#### **n) Płatności w formie akcji**

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z MSSF 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

#### **o) Kapitały**

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Kapitały pozostałe stanowią kapitały utworzone w wyniku funkcjonowania programów płatności w formie akcji (pkt n oraz nota nr 29).

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

Zgodnie z art. 396 par. 1 Kodeksu Spółek Handlowych Spółka obowiązkowo musi tworzyć kapitał zapasowy, na który przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał zapasowy nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zapasowego.

W przypadku wypłaty zysków zatrzymanych w postaci dywidendy Spółka jest zobowiązana, jako płatnik, pobrać i odprowadzić zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa, podatek dochodowy i wypłacić wspólnikom kwotę pomniejszoną o pobrany podatek (w 2020 roku stawka podatku wynosi 19%).

#### **p) Zobowiązania handlowe**

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe,

jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

**q) Zobowiązania długoterminowe pozostałe**

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

**r) Podatek dochodowy bieżący i odroczony**

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych na koniec okresu sprawozdawczego. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością księgową w sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Spółkę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

#### **s) Rezerwy**

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Spółka ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Spółka przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

#### **t) Dotacje rządowe**

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

#### **u) Ujmowanie przychodów**

Zgodnie z MSSF 15 Spółka stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

<b>źródło przychodu</b>	<b>sposób ustalenia ceny</b>	<b>moment rozpoznania</b>	<b>osąd</b>
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw i licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Spółka nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów  przychody wynikające ze zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Spółka jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Spółka identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

\* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Spółka miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz mogą obejmować bieżącą obsługę (aktualizacje i serwis).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

#### **v) Koszty operacyjne**

Koszty Spółka ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

##### Koszt własny sprzedaży

Spółka ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzację zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

##### Koszty ogólnego zarządu

Spółka ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

### **3 Zarządzanie ryzykiem finansowym**

Działalność prowadzona przez Spółkę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Spółki dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Spółki.

#### Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Spółki ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Spółki wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w działalności operacyjnej pozostałej. Dużą część zakupów Spółki realizowana jest w PLN, co powoduje iż Spółka jest narażona na ryzyko kursowe.

Spółka prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Spółka nie zawiera transakcji typu forward lub opcje walutowe. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

	31 grudnia 2020		
	EUR	USD	GBP
Środki pieniężne	2 977	5 645	1 513
Należności	3 138	14 245	-
Zobowiązania	381	10 850	47
<b>ekspozycja walutowa netto</b>	<b>5 734</b>	<b>9 040</b>	<b>1 466</b>
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	<i>573</i>	<i>904</i>	<i>147</i>
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	<i>-573</i>	<i>-904</i>	<i>-147</i>

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Spółka nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Spółki jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Spółka na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+10%	-10%
<i>Wynik finansowy</i>				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 626	15 626	1 563	(1 563)
Aktywa finansowe pozostałe	3 686	3 686	369	(369)
Inne zobowiązania finansowe	249	249	(25)	25
			<b>1 907</b>	<b>(1 907)</b>

#### Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Spółki są środki na rachunkach bankowych, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Spółki jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oraz pożyczek oszacowanych przez Zarząd Spółki na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Spółka zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanim. Spółka na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

#### Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Spółki odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Spółki oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Spółka analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Spółka zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalane z sieciami reklamowymi).

Spółka inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Spółka jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Spółka posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Spółki jest minimalne. Na dzień 31 grudnia 2020 roku wszystkie zobowiązania finansowe posiadały termin zapadalności poniżej roku, poza zobowiązaniem z tytułu leasingu, dotyczącym umów zawartych w 2019 i 2020 roku. Umowy leasingowe zostały zawarte na okres 3 lat (wartość zobowiązania długoterminowego wynosi 146 tys. PLN).

#### **4 Zarządzanie kapitałem**

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Spółka może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Spółka monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku przedstawiały się następująco:

	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	249	419
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 626	2 325
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>(15 377)</b>	<b>(1 906)</b>
Kapitał własny	60 471	53 164
<b>Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał własny)</b>	<b>(0,25)</b>	<b>(0,04)</b>



## 5 Profesjonalny osąd

Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu Spółki osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

### Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 2.3.

### Rozpoznanie przychodu

Moment rozpoznania przychodu i stosowane osądy zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 2.3.

### Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Istotnymi wartościami w jednostkowym sprawozdaniu finansowym są udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe. Spółka dokonuje analizy przesłanek utraty wartości i w razie wystąpienia przesłanek dokonuje testów na utratę wartości. Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w nocie 6.

### Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną Spółki jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Spółki w oparciu o analizę waluty, w której Spółka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustaleniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- a) walutę:
  - (i) która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
  - (ii) kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- b) walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

W przypadku Spółki przychody ze sprzedaży jej produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach amerykańskich. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałoby to, że walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Spółki są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie, wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- a) waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- b) waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Spółka, poza linią kredytową w PLN, nie posiada żadnych innych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Spółki ocenił, że walutą funkcjonalną i prezentacji jest polski złoty.

#### Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 2.3 oraz 12.

## **6 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego**

Spółka dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

#### Szacowana utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka przeprowadziła test na utratę wartości udziałów w spółce BoomBit Games Ltd. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfolio wydawniczym testowanej spółki,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 6,0% (10,4% w okresie porównawczym),
- stopa wzrostu w okresie rezydualnym na poziomie 2% (0% brak w okresie porównawczym)
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna udziałów jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość. W okresie porównawczym Spółka osiągnęła te same konkluzje.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego, stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. również nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Spółka osiągnęła te same konkluzje.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Poniżej przedstawiono porównanie wartości odzyskiwalnej z wartością bilansową netto nakładów przed odpisem dla nakładów na prace rozwojowe które były testowane pod kątem utraty wartości:

	<b>Wartość bilansowa netto przed odpisem</b>	<b>Wartość odzyskiwalna</b>	<b>Kwota odpisu</b>
Gry w budowie	6 665	1 379	5 286
Gry zakończone	15 652	11 896	3 756
Narzędzia zakończone	6 565	6 517	48
	<b>28 882</b>	<b>19 792</b>	<b>9 090</b>

a) Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Spółka dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym, na których prace zostały zawieszona w związku z aktualizacją celów strategicznych oraz intensywnym rozwojem portfolio gier typu hyper-casual. Dążąc do optymalizacji wykorzystania posiadanych zasobów i kompetencji, Zarząd podjął decyzję o niekontynuowaniu prac nad pięcioma projektami na różnym etapie zaawansowania (*John Doe*, *Guns Club* oraz gry z gatunku Sport, Racing oraz Puzzle) oraz dokonaniu odpisów aktualizujących na pełną wartość w/w aktywów, w łącznej wysokości 2 622 tys. zł.

Dla pozostałych nakładów na prace rozwojowe w budowie Spółka sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 6% (10,4% w okresie porównawczym),
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonych testów Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

b) Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Spółka dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie.

W wyniku przeprowadzonych testów Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) nakładów dotyczących gier - *Idle Coffe Corp, Cooking Festival, Mighty Heroes, Tiny Gladiators 2 oraz Word Search Heroes* jest niższa od ich wartości księgowych. W związku z powyższym Spółka dokonała odpisów aktualizujących ich wartość, w łącznej kwocie 2 334 tys. zł. Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 2 566 tys. PLN (różnica o 232 tys. PLN), stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 2 346 tys. PLN (różnica o 14 tys. PLN).

#### Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Spółka ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 2.3.

#### Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

#### Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Spółka ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów

wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Spółka ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

#### Świadczenia emerytalne

Spółka zatrudnia na bazie umów o pracę 74 osoby. Potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych wynoszą 23 tys. PLN i została na nie utworzona rezerwa.

#### Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing. Spółka dokonała takiej analizy również na moment wdrożenia MSSF 16, tj. na dzień 1 stycznia 2019 roku.

W trakcie roku 2019 oraz 2020 Spółka zawierała umowy najmu samochodów osobowych na okres 3 lat. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostaną ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych (nota nr 15) oraz jako inne zobowiązania finansowe (nota 22).

#### Pożyczki oraz należności

Na dzień bilansowy Spółka dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9. W wyniku analizy przeprowadzonej dla pożyczek i należności od jednostek niepowiązanych - oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd uznał iż wartość jest nieistotna i zdecydował o nierozpoznawaniu ECL w niniejszym jednostkowym sprawozdaniu finansowym. Jednocześnie indywidualna analiza przeprowadzona dla pożyczek i należności od jednostek powiązanych również nie wykazała konieczności utworzenia odpisów aktualizujących.

## **7 Szacowanie wartości godziwej**

Spółka wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 23.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Spółki.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Spółka stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na koniec okresu sprawozdawczego Spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

## 8 Umowy z klientami

### Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony			
	31 grudnia		31 grudnia	
	2020		2019	
rev share	13 292	13%	27 317	79%
reklamy	86 094	85%	5 143	15%
mikropłatności	575	1%	853	2%
pozostałe	922	1%	1 271	4%
	<b>100 883</b>	<b>100%</b>	<b>34 584</b>	<b>100%</b>
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	86 669	86%	5 996	17%

Platformy (dystrybucja)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
Android	49 698	57%	2 117	36%
iOS	36 853	43%	3 623	60%
pozostałe	118	0%	256	4%
	<b>86 669</b>	<b>100%</b>	<b>5 996</b>	<b>100%</b>

Informacje geograficzne

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
Ameryka Północna	42 078	48%	2 472	41%
Europa	26 888	31%	1 976	33%
Azja	12 144	14%	1 080	18%
Australia i Oceania	2 529	3%	264	4%
Ameryka Południowa	2 378	3%	161	3%
Afryka	652	1%	43	1%
	<b>86 669</b>	<b>100%</b>	<b>5 996</b>	<b>100%</b>

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
Facebook	31 103	31%	1 111	3%
Google	16 500	16%	-	0%
Unity Technologies	16 036	16%	408	1%
BoomBit Games	11 420	11%	25 430	74%
IronSource	9 267	9%	1 647	5%
AppLovin	4 185	4%	-	0%
Fyber	3 696	4%	-	0%
Vunge	2 370	2%	-	0%
Mintegral	2 141	2%	-	0%
Play With Games	1 593	2%	2 837	8%
Pangle	617	1%	-	0%
Apple	478	0%	582	2%
Chartboost	83	0%	290	1%
Moondrip	73	0%	667	2%
Samsung Electronics	70	0%	255	1%
Tapjoy	45	0%	207	1%
Beijing Ocean Engine Network Technology (Tik Tok)	-	0%	454	1%
App On Board	-	0%	171	0%
pozostali	1 206	2%	525	1%
	<b>100 883</b>	<b>100%</b>	<b>34 584</b>	<b>100%</b>

## 9 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Amortyzacja	(12 385)	(6 527)
Zużycie materiałów i energii	(315)	(344)
Usługi obce, w tym:	(85 036)	(41 283)
<i>Prowizje platform dystrybucyjnych</i>	<i>(172)</i>	<i>(256)</i>
<i>Koszty user aquisition</i>	<i>(56 607)</i>	<i>(13 619)</i>
<i>Koszty rev share</i>	<i>(4 576)</i>	<i>(2 751)</i>
Podatki i opłaty	(108)	(246)
Wynagrodzenia	(8 570)	(7 766)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(1 118)	(603)
Pozostałe koszty rodzajowe	(116)	(228)
<b>Razem koszty według rodzaju</b>	<b>(107 648)</b>	<b>(56 997)</b>
Nakłady na prace rozwojowe	9 600	18 870
Koszty ogólnego zarządu	8 837	7 767
<b>Koszty własny sprzedaży</b>	<b>(89 211)</b>	<b>(30 360)</b>

## 10 Przychody, zyski, koszty i straty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Przychody operacyjne pozostałe</b>		
Dodatnie różnice kursowe	221	-
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	104	3
Pozostałe	31	32
	<b>356</b>	<b>35</b>
<b>Koszty operacyjne pozostałe</b>		
Odpisy aktualizujące należności	-	(11)
Odpisy aktualizujące nakłady na prace rozwojowe	(4 956)	(4 151)
Różnice kursowe ujemne	-	(194)
Pozostałe	(47)	(19)
	<b>(5 003)</b>	<b>(4 375)</b>

Spółka dokonała analizy i testu na utratę wartości nakładów na prace rozwojowe, w wyniku czego dokonała odpisu o wartości 4 956 tys. PLN. Przyjęte założenia oraz szczegółowy opis znajduje się w notcie 6.



## 11 Przychody, zyski, koszty i straty finansowe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Przychody finansowe</b>		
Wycena udziałów w jednostkach pozostałych	6 420	-
Zysk ze zbycia udziałów	2 092	-
Dywidendy otrzymane	983	-
Zysk z likwidacji podmiotów zależnych	266	-
Odsetki	90	83
	<b>9 851</b>	<b>83</b>
<b>Koszty finansowe</b>		
Odsetki	(16)	(92)
Pozostałe	(28)	-
	<b>(44)</b>	<b>(92)</b>

## 12 Podatek dochodowy

### Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(398)	-
Korekta podatku za lata ubiegłe	53	(65)
<b>Podatek bieżący razem</b>	<b>(345)</b>	<b>(65)</b>
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	(1 201)	1 109
Efekt podatkowy ujęty w kapitale własnym	-	42
<b>Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów</b>	<b>(1 546)</b>	<b>1 086</b>

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Spółki różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując stawkę podatku obowiązującą Spółkę w danym roku:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>7 995</b>	<b>(7 892)</b>
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(1 519)	1 499
Przychody niepodatkowe	273	-
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(352)	(277)
- w tym koszty programów motywacyjnych	(269)	(242)
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	-	(42)
Korekta podatku za lata ubiegłe	53	(65)
<b>Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego</b>	<b>(1 546)</b>	<b>1 115</b>
Efektywna stopa podatkowa	-19,3%	14,1%

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki. Nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	1 676	2 948
	<b>1 676</b>	<b>2 948</b>
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	5 134	5 205
	<b>5 134</b>	<b>5 205</b>
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)</b>	<b>(3 458)</b>	<b>(2 257)</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej</b>		
Różnice kursowe	50	67
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	101	45
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	148	255
Strata podatkowa	1 374	2 552
Pozostałe	3	29
<b>Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>1 676</b>	<b>2 948</b>
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(3 760)	(5 145)
Różnice kursowe	(110)	(10)
Różnica między wartością księgową a podatkową środków trwałych	(24)	(25)
Wycena udziałów do wartości godziwej	(1 220)	-
Pozostałe	(20)	(25)
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>(5 134)</b>	<b>(5 205)</b>
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)</b>	<b>(3 458)</b>	<b>(2 257)</b>

	<b>Okres 12 miesięcy</b>	
	<b>zakończony</b>	
	<b>31 grudnia</b>	
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów</b>		
Różnice kursowe	(17)	40
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	22	33
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	(73)	198
Strata podatkowa	(1 179)	2 552
Pozostałe	(24)	29
<b>Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>(1 271)</b>	<b>2 852</b>

Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	1 384	(1 797)
Różnice kursowe	(100)	133
Różnica między wartością księgową a podatkową środków trwałych	15	(25)
Wycena udziałów do wartości godziwej	(1 220)	-
Pozostałe	(9)	(25)
<b>Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>70</b>	<b>(1 714)</b>
<b>Obciążenie wyniku finansowego netto</b>	<b>(1 201)</b>	<b>1 138</b>

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Wartość na początek okresu	(2 257)	(3 395)
Obciążenie wyniku finansowego	(1 201)	1 138
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>(3 458)</b>	<b>(2 257)</b>

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w kwocie 1 374 tys. PLN wynikający ze straty podatkowej za 2019 rok. Spółka może rozliczyć tę stratę podatkową w ciągu najbliższych kolejno po sobie następujących czterech latach podatkowych, tj. w latach 2021 – 2024, przy czym kwota obniżenia dochodu podatkowego w którymkolwiek z tych lat nie może przekroczyć 50% wysokości straty.

Spółka dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioszek, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Spółka uwzględniła wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku. W 2020 roku Spółka dokonała aktualizacji celów strategicznych, koncentrując się na grach typu hyper-casual, które w głównym stopniu przyczyniły się do znaczącej poprawy wyników Spółki. W efekcie, do końca 2020 roku Spółka wykorzystwała 1 179 tys. PLN aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikającego ze straty podatkowej za 2019 rok. Zdaniem Zarządu, bardzo dobre perspektywy rozwoju rynku gier oraz reklam mobilnych utrzymają się w kolejnych latach, co pozwoli Spółce na generowanie dodatnich wyników w przyszłości.

Biorąc pod uwagę powyższe, na podstawie oszacowanego prawdopodobieństwa Spółka oczekuje, że w pełni rozliczy stratę podatkową w przyszłości. Zwiększenie kosztów podatkowych o 10% lub zmniejszenie przychodów podatkowych o 10% nie wpływają na możliwość rozliczenia tej straty.

## 13 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Wynik netto (w tys. PLN)	6 449	(6 777)
Liczba akcji* (w szt.)	13 420 000	12 806 703
<b>Wynik na akcję zwykły i rozwodniony (w PLN)</b>	<b>0,48</b>	<b>(0,53)</b>

\* średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym

## 14 Dywidendy

W dniu 27 sierpnia 2020 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o pokryciu straty netto za 2019 rok w całości z kapitału zapasowego Spółki. W bieżącym okresie sprawozdawczym nie dokonywano wypłat dywidend.

Zgodnie z art. 191 par. 4 Kodeksu Sądów Handlowych, w przypadku gdy koszty prac rozwojowych zakwalifikowanych jako aktywa spółki akcyjnej nie zostały całkowicie odpisane, nie można dokonać podziału zysku odpowiadającego równowartości kwoty nieodpisanych kosztów prac rozwojowych, chyba że kwota kapitałów rezerwowych i zapasowych dostępnych do podziału i zysków z lat ubiegłych jest co najmniej równa kwocie kosztów nieodpisanych.

Powyższy warunek w przypadku Spółki nie będzie spełniony na koniec roku 2020, w związku z czym Zarząd będzie rekomendował przeznaczenie zysku netto wypracowanego w roku 2020 w całości na kapitał zapasowy.

## 15 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2020</b>							
Koszt	198	1 148	911	371	119	12	<b>2 759</b>
Umorzenie narastająco	-	(184)	(727)	(258)	-	(9)	<b>(1 178)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>964</b>	<b>184</b>	<b>113</b>	<b>119</b>	<b>3</b>	<b>1 581</b>
Zwiększenia	-	-	251	-	209	-	<b>460</b>
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(12)	(186)	-	-	<b>(198)</b>
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	12	106	-	-	<b>118</b>
Amortyzacja	-	(63)	(306)	(31)	(54)	(1)	<b>(455)</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2020</b>							
Koszt	198	1 148	1 150	185	328	12	<b>3 021</b>
Umorzenie narastająco	-	(247)	(1 021)	(183)	(54)	(10)	<b>(1 515)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>901</b>	<b>129</b>	<b>2</b>	<b>274</b>	<b>2</b>	<b>1 506</b>

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>							
Koszt	198	1 148	807	371	-	27	<b>2 551</b>
Umorzenie narastająco	-	(121)	(671)	(216)	-	(23)	<b>(1 031)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>1 027</b>	<b>136</b>	<b>155</b>	-	<b>4</b>	<b>1 520</b>
Zwiększenia	-	-	255	-	119	-	<b>374</b>
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(151)	-	-	(15)	
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	113	-	-	15	
Amortyzacja	-	(63)	(169)	(42)	-	(1)	<b>(275)</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>							
Koszt	198	1 148	911	371	119	12	<b>2 759</b>
Umorzenie narastająco	-	(184)	(727)	(258)	-	(9)	<b>(1 178)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>198</b>	<b>964</b>	<b>184</b>	<b>113</b>	<b>119</b>	<b>3</b>	<b>1 581</b>

**Okres 12 miesięcy  
zakończony  
31 grudnia**

**2020 2019**

**Kwoty amortyzacji obciążające:**

Koszty sprzedanych usług

301 152

Koszty ogólnego zarządu

154 123

**455 275**

Na dzień 31 grudnia 2020 oraz 31 grudnia 2019 roku Spółka nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

**Leasing**

W grudniu 2019 roku oraz we wrześniu 2020 roku, Spółka zawarła umowy leasingu samochodu na okresy trzyletnie. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długoo- i krótkoterminowe). W 2020 roku opłaty leasingowe dotyczące powyższych umów wyniosły łącznie 75 tys. PLN.

Dodatkowo Spółka wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Spółka skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała w księgach leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w nocie 2.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2020 roku wyniosły 216 tys. PLN.

**Zabezpieczenie**

W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN (aneksowana w dniu 30 listopada 2020 roku – patrz nota nr 23), w wyniku czego ustanowiono hipotekę zabezpieczającą na majątku Spółki. Na dzień 31 grudnia 2020 roku wartość bilansowa zabezpieczonego majątku wyniosła 1.018 tys. PLN.

## 16 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe w budowie	Razem
<b>Na dzień 1 stycznia 2020</b>					
Koszt	33 211	11 513	88	8 315	<b>53 127</b>
Umorzenie narastająco	(17 738)	(4 089)	(88)	-	<b>(21 915)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 422)	(48)	-	(2 664)	<b>(4 134)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>14 051</b>	<b>7 376</b>	<b>-</b>	<b>5 651</b>	<b>27 078</b>
Zwiększenia	-	-	-	9 600	<b>9 600</b>
Transfer między kategoriami brutto	9 725	1 525	-	(11 250)	-
Transfer między kategoriami umorzenie	-	-	-	-	-
Sprzedaż/likwidacja brutto	(647)	-	-	-	<b>(647)</b>
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	647	-	-	-	<b>647</b>
Amortyzacja	(9 546)	(2 384)	-	-	<b>(11 930)</b>
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(2 334)	-	-	(2 622)	<b>(4 956)</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2020</b>					
Koszt	42 289	13 038	88	6 665	<b>62 080</b>
Umorzenie narastająco	(26 637)	(6 473)	(88)	-	<b>(33 198)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 756)	(48)	-	(5 286)	<b>(9 090)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>11 896</b>	<b>6 517</b>	<b>-</b>	<b>1 379</b>	<b>19 792</b>
<b>Na dzień 1 stycznia 2019</b>					
Koszt	15 003	9 546	86	9 732	<b>34 367</b>
Umorzenie narastająco	(11 710)	(3 867)	(86)	-	<b>(15 663)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
<b>Wartość netto</b>	<b>3 293</b>	<b>5 679</b>	<b>-</b>	<b>9 732</b>	<b>18 704</b>
Zwiększenia	-	-	2	18 870	<b>18 872</b>
Transfer między kategoriami brutto	18 208	1 967	-	(20 175)	-
Transfer między kategoriami umorzenie	(1 773)	1 773	-	-	-
Sprzedaż/likwidacja brutto	-	-	-	(112)	<b>(112)</b>
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	-	-	-	-	-
Amortyzacja	(4 255)	(1 995)	(2)	-	<b>(6 252)</b>
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(1 422)	(48)	-	(2 664)	<b>(4 134)</b>
<b>Na dzień 31 grudnia 2019</b>					
Koszt	33 211	11 513	88	8 315	<b>53 127</b>
Umorzenie narastająco	(17 738)	(4 089)	(88)	-	<b>(21 915)</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 422)	(48)	-	(2 664)	<b>(4 134)</b>
<b>Wartość netto</b>	<b>14 051</b>	<b>7 376</b>	<b>-</b>	<b>5 651</b>	<b>27 078</b>
					<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>
					<b>2020      2019</b>
<b>Kwoty amortyzacji obciążające:</b>					
Koszt własny sprzedaży					11 930      6 252
					<b>11 930      6 252</b>

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki aktywów niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Spółka zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych aktywów niematerialnych.

Spółka w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe zakończone i niezakończone oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów, co skutkowało rozpoznaniem odpisów aktualizujących w bieżącym roku obrotowym w łącznej kwocie 4 956 tys. PLN (nota nr 6).

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2020 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 7 500 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 2 100 tys. PLN.

## 17 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach

Lista jednostek powiązanych według stanu na dzień 31 grudnia 2020 roku, przedstawiono w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia udziałów	Wartość księgową posiadanych udziałów
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	11 205
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	5
Play With Games Ltd.	Plymouth, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	30.03.2018	1
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	5
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	50%	22.06.2018	20
TapNice Sp. z o.o. <i>(dawniej: BoomBooks Sp. z o.o.)</i>	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	70%	16.10.2018	18
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	16.10.2018	5
						<b>11 259</b>

- W dniu 20 stycznia 2020 roku Spółka zawarła umowę nabycia 50 udziałów w kapitale zakładowym Mindsense Games Sp. z o.o. o wartości nominalnej 2,5 tys. PLN za cenę 2,5 tys. PLN. Tym samym BoomBit S.A. stał się jedynym udziałowcem w spółce.
- W dniu 1 lipca 2020 roku Spółka zawarła umowę inwestycyjną z osobą fizyczną („Wspólnik”). Umowa dotyczyła umowy sprzedaży 30 udziałów w spółce BoomBooks sp. z o.o. Wspólnikowi, co stanowiło 30% kapitału zakładowego spółki o wartości nominalnej 50 PLN każdy o łącznej wartości nominalnej 1,5 tys. PLN za cenę 1,5 tys. PLN. Dokonano również zmiany nazwy spółki na TapNice sp. z o.o.
- W dniu 17 sierpnia 2020 roku Spółka podpisała umowę inwestycyjną, w wyniku której nastąpiła sprzedaż oraz rozwodnienie posiadanych udziałów w SuperScale Sp. z o.o. Opis transakcji oraz zawartej umowy znajduje się w notce 25 oraz w raporcie bieżącym ESPI nr 26/2020 z dnia 17 sierpnia 2020 roku. Do momentu faktycznej realizacji umowy inwestycyjnej i utraty statusu jednostki powiązanej, SuperScale Sp. z o.o. był jednostką współkontrolowaną

przez Spółkę. Obecnie posiadane przez Spółkę udziały stanowią 20% kapitału udziałowego SuperScale Sp. z o. o. Spółka straciła znaczący wpływ i obecnie pokazuje posiadany udziały w SuperScale Sp. z o.o. jako pozostałe aktywa finansowe wyceniane do wartości godziwej przez rachunek wyników.

- W dniu 4 września 2020 roku spółka Best Top Fun Games sp. z o.o. w likwidacji oraz Woodge sp. z o.o. w likwidacji zostały zlikwidowane.

W nocie numer 6 opisano założenia przyjęte do testu na utratę wartości posiadanych udziałów.

## 18 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Należności handlowe</b>		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	8 304	2 587
Należności handlowe – jednostki powiązane	8 554	10 075
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
<b>Należności handlowe – netto</b>	<b>16 858</b>	<b>12 662</b>

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Inne należności finansowe</b>		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	1 560	4 141
- aktywa trwałe		393
- aktywa obrotowe	1 560	3 748
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym, w tym:	2 126	-
- aktywa trwałe	2 126	-
- aktywa obrotowe	-	-
<b>Inne należności finansowe - netto</b>	<b>3 686</b>	<b>4 141</b>

Szczegółowy opis udzielonych pożyczek znajduje się w nocie numer 23.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe</b>		
Należności z tytułu podatku VAT	2 734	2 110
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	-	5
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	512	1 070
- aktywa trwałe	-	512
- aktywa obrotowe	512	558
Rozliczenia międzyokresowe inne	285	144
Należności inne	29	403
<b>Pozostałe należności – netto</b>	<b>3 560</b>	<b>3 732</b>



<b>Razem należności handlowe i pozostałe</b>	<b>24 104</b>	<b>20 535</b>
w tym:		
- należności finansowe	20 544	16 803
- należności niefinansowe	3 560	3 732

Szczegółowy opis rozliczenia płatności w formie akcji znajduje się w nocie 29.

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
USD	14 245	12 679
PLN	6 721	5 229
EUR	3 138	2 627
	<b>24 104</b>	<b>20 535</b>

#### Utrata wartości należności

Spółka dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 2.3).

W opinii Zarządu Spółki oczekiwane straty kredytowe są nieistotne ponieważ należności pochodzą od podmiotów, z którymi Spółkę wiążą długotrwałe relacje, a dotychczasowa historia współpracy pokazuje, że należności są w pełni odzyskiwalne. Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych na dzień 31 grudnia 2020 roku:

#### Należności handlowe przeterminowane

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
do 3 miesięcy	3 682	3 217
powyżej 3 do 6 miesięcy	262	691
powyżej 6 miesięcy	1 132	825
	<b>5 076</b>	<b>4 733</b>

W poprzednim okresie sprawozdawczym wykorzystano odpisy aktualizujące wartość należności w kwocie 11 tys. PLN. W bieżącym okresie sprawozdawczym odpisy aktualizujące należności nie były tworzone.

Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość bilansową każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Dodatkowo Grupa posiada zabezpieczenie na należność od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”). Na dzień 31 grudnia 2020 roku należność od kontrahenta wynosiła 214 tys. EUR – przeterminowane w przedziale powyżej 6 miesięcy (985 tys. PLN). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”), a Spółką w dniu 1 kwietnia 2019 roku. Zabezpieczenie obejmuje wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. W ramach umowy inwestycyjnej dotyczącej warunków inwestycji w SuperScale („Umowa inwestycyjna”), zawartej w dniu 17 sierpnia 2020 roku (patrz nota nr 29), strony uzgodniły, że w okresie 2 lat od zawarcia niniejszej umowy Spółka nie będzie dochodzić od SuperScale jakichkolwiek roszczeń związanych z udzielonym zabezpieczeniem. Umowa inwestycyjna przewiduje ponadto, iż w przypadku niespełnienia określonych warunków po okresie 2 lat, SuperScale będzie zobowiązany do zapłaty na rzecz Spółki jedynie 50% niespłaconych należności kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień wydania niniejszego sprawozdania finansowego Grupa nie skorzystała z zabezpieczenia.

W dniu 14 grudnia 2020 roku Spółka złożyła wniosek o nakaz zapłaty zaległych należności wraz z odsetkami do Sądu Rejonowego w Pirkanmaa („Sąd”), który w dniu 8 lutego 2021 wydał wyrok zaoczny na korzyść Spółki i zobowiązał kontrahenta do spłaty długu. Wyrok nie jest prawomocny, jednakże w dotychczasowym przebiegu sprawy kontrahent nie kwestionował zasadności kwot do zapłaty, nie wstrzymuje to również możliwości rozpoczęcia działań egzekucyjnych wobec kontrahenta, które zostały podjęte w kwietniu 2021 roku.

Na podstawie dokonanej analizy scenariuszy dotyczących możliwości odzyskania zaległych należności od kontrahenta, Spółka uznała, iż na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie występuje konieczność objęcia tych należności odpisem aktualizującym, z uwagi na wysokie prawdopodobieństwo odzyskania zaległych należności od kontrahenta lub alternatywnie od SuperScale.

Na pozostałe posiadane należności Spółka nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

## 19 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	15 389	2 441
<b>Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	<b>15 389</b>	<b>2 441</b>
Niezrealizowane różnice kursowe	237	(116)
<b>Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>15 626</b>	<b>2 325</b>
<i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	-	-

## 20 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2020 i 31 grudnia 2019 roku Spółka posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów.

Spółka posiada przeterminowane aktywa – należności handlowe, dotyczą one należności od jednostek powiązanych i niepowiązanych. Głównie przeterminowane należności od jednostek niepowiązanych dotyczą należności od kontrahenta, które zostały zabezpieczone (nota nr 18). Nie stwierdza się natomiast utraty wartości należności od jednostek powiązanych, ze względu na dokonywane spłaty po dniu bilansowym. Pozostałe należności nie posiadają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

## 21 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2019 roku przedstawiały się następująco:

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>	<b>Procent kapitału</b>	<b>Procent głosu</b>
Karolina Szablewska-Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 970 000	985 000	14,67%	10,14%
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

\*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>

	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość nominalna</b>	<b>Procent kapitału</b>	<b>Procent głosu</b>
Karolina Szablewska-Olejarz	1 837 208	918 604	13,69%	14,61%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 995 292	997 646	14,87%	10,27%
	<b>13 420 000</b>	<b>6 710 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

\*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

## 22 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe

	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
<b>Zobowiązania handlowe krótkoterminowe</b>		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	13 231	6 732
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	197	403
	<b>13 428</b>	<b>7 135</b>

	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
<b>Inne zobowiązania finansowe</b>		
Zobowiązanie z tytułu leasingu	249	116
- długoterminowe	146	78
- krótkoterminowe	103	38
Zobowiązanie z tytułu pożyczki, otrzymanej od jednostki powiązanej	-	303
	<b>249</b>	<b>419</b>
<b>Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe</b>		
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	112	87
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	423	308
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	395	329
Zobowiązania inne	56	160
	<b>986</b>	<b>884</b>
	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
<b>Razem zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania</b>	<b>14 663</b>	<b>8 438</b>
w tym:		
- zobowiązania finansowe	13 677	7 554
- zobowiązania niefinansowe	986	884
w tym rezerwy	411	278

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
PLN	3 385	3 260
GBP	47	380
EUR	381	65
USD	10 850	4 733
	<b>14 663</b>	<b>8 438</b>

Wartość rezerw ujętych zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Audyt	Świadczenia pracownicze	Razem
<b>za okres od 01.01 do 31.12.2020 roku</b>			
Stan na początek okresu	98	180	278
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	92	167	259
Wykorzystanie rezerw (-)	(126)	-	(126)
<b>Stan rezerw na dzień 31.12.2020 roku</b>	<b>64</b>	<b>347</b>	<b>411</b>

## 23 Instrumenty finansowe według typu

Na koniec poprzedniego okresu sprawozdawczego w Spółce występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu.

Na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego w Spółce występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, za wyjątkiem udziałów w SuperScale, wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</b>		
Należności handlowe	16 858	12 662
Aktywa finansowe pozostałe	3 686	4 141
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 626	2 325
	<b>36 170</b>	<b>19 128</b>
<b>Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy</b>		
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	6 483	-
	<b>6 483</b>	<b>-</b>
<b>Aktywa finansowe</b>	<b>42 653</b>	<b>19 128</b>

Jako inne należności finansowe Spółka wykazuje (kwoty podane poniżej obejmują kwoty kapitału, bez odsetek):

- pożyczkę udzieloną w dniu 28 lutego 2018 roku spółce Mindsense Games Sp. z o.o. Kwota umowna pożyczki wynosi 400 tys. PLN, z czego na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 341 tys. PLN, a na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania - 271 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31 marca 2022 roku.
- pożyczki udzielonej spółce SuperScale w kwocie 263 tys. USD (oprocentowanie oparte na stawce LIBOR 3M) i 470 tys. EUR (oprocentowanie oparte na stawce EURIBOR 3M). 17 sierpnia 2020 roku zostało podpisane porozumienie dotyczące spłaty pożyczek, w tym harmonogramu spłaty (patrz nota nr 26). Pożyczka udzielona w walucie USD została przewalutowana na walutę EUR. W efekcie zawartego porozumienia, łączna wartość pożyczek udzielonych SuperScale przez Spółkę została ustalona w wysokości 693 tys. EUR. Do końca bieżącego roku obrotowego spłacone zostało 250 tys. EUR, wobec czego wartość udzielonych pożyczek na dzień bilansowy wyniosła 452 tys. EUR.

Zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej, udziały w spółce SuperScale zostały zaklasyfikowane do Poziomu 2:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Wartość godziwa udziałów w SuperScale została ustalona na podstawie określonej w Umowie Inwestycyjnej (patrz nota nr 26) ceny subskrypcyjnej dla nowych udziałowców oraz docelowej liczbie udziałów wyemitowanych przez Superscale.

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu</b>		
Zobowiązania handlowe	13 428	7 135
Inne zobowiązania finansowe	249	419
	<b>13 677</b>	<b>7 554</b>

Jako zobowiązania finansowe pozostałe na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka wykazuje zobowiązania z tytułu leasingu (z czego na dzień bilansowy jako zobowiązanie długoterminowe kwotę 146 tys. PLN, natomiast na koniec okresu porównawczego 78 tys. PLN). Zobowiązania dotyczą dwóch umów najmu samochodów osobowych na okres 3 lat (zawartych w 2019 i w 2020 roku). Umowy zostały rozpoznane jako zobowiązanie finansowe pozostałe oraz prawo do użytkowania (w aktywach trwałych).

Analizę wymagalności spłaty zobowiązań przedstawia tabela:

	<b>31 grudnia 2020</b>	<b>31 grudnia 2019</b>
<b>Inne zobowiązania finansowe</b>		
Zobowiązania handlowe:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	13 428	7 135
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	-	-
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	28	10
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	75	28
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	146	78
Zobowiązanie z tytułu pożyczki, otrzymanej od jednostki powiązanej		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	-	-
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	-	303
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	-	-
	<b>13 677</b>	<b>7 554</b>
W tym:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	13 456	7 145
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	75	331
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	146	78

W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN. W dniu 30 listopada 2020 roku Spółka podpisała aneks do powyższej umowy, zgodnie z którym termin ostatecznej spłaty kredytu określono na dzień 30 listopada 2021 roku. Oprocentowanie kredytu oparte jest na stawce WIBOR 1M powiększonej o marżę. Na dzień kończący okres sprawozdawczy kredyt nie został wykorzystany. Zabezpieczenie kredytu zostało opisane w notcie nr 15.

## 24 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	<b>Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia</b>	
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
<b>Należności</b>		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	<b>(3 569)</b>	<b>(8 920)</b>
- zmiana stanu należności z tytułu udzielonych pożyczek	(455)	3 920
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych kosztów podwyższenia kapitału	-	113
- zmiana stanu rozliczeń kosztów płatności w formie akcji	(558)	(558)
<b>Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych</b>	<b>(4 582)</b>	<b>(5 445)</b>
<b>Zobowiązania</b>		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	<b>6 225</b>	<b>776</b>
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu faktoringu	-	767
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu dywidendy	-	1 680
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu leasingu oraz pożyczki otrzymanej	170	(419)
<b>Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych</b>	<b>6 395</b>	<b>2 804</b>

## **25 Zobowiązania i aktywa warunkowe**

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne zobowiązania warunkowe.

Na dzień bilansowy Spółka posiadała aktywo warunkowe. Aktywo dotyczy zabezpieczenia należności handlowych od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”) – patrz opis w notcie nr 18.

## **26 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej**

### Zawarcie umowy inwestycyjnej dotyczącej warunków inwestycji w SuperScale Sp. z o.o.

W dniu 17 sierpnia 2020 r. Spółka zawarła z Level-Up First S.à.r.l. („Level-Up”), funduszem wyspecjalizowanym w obszarze gamingu, panem Ivanem Trancikiem (obecnym współudziałowcem) oraz innymi inwestorami umowę inwestycyjną („Umowa inwestycyjna”, „Transakcja”) dotyczącą inwestycji w spółkę wspólnie kontrolowaną przez Spółkę, tj. SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”), obejmującą m.in. warunki podwyższenia kapitału zakładowego w SuperScale, sprzedaży części udziałów posiadanych przez Spółkę oraz spłaty pożyczek przez SuperScale na rzecz Spółki.

Celem Transakcji było pozyskanie nowego większościowego udziałowca branżowego, który zapewni sieć kontaktów międzynarodowych oraz finansowanie dalszego rozwoju SuperScale, w szczególności na rynku amerykańskim. Zmniejszenie zaangażowania Spółki w SuperScale było ważnym elementem transakcji, ponieważ status Spółki jako wiodącego udziałowca SuperScale został zidentyfikowany jako bariera pozyskania klientów przez SuperScale wśród producentów i wydawców gier mobilnych, konkurentów Spółki na globalnych rynkach.

W dniu zawarcia Umowy inwestycyjnej, w wykonaniu jej postanowień doszło w szczególności do:

1. zawarcia umowy wspólników,
2. podjęcia uchwały wspólników w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego SuperScale, poprzez emisję 712 udziałów uprzywilejowanych (co do sposobu uczestnictwa przy podziale majątku spółki w wypadku jej likwidacji), o wartości nominalnej 50 zł każdy,
3. zawarcia umów zbycia udziałów, na mocy której Spółka sprzedała na rzecz inwestorów łącznie 150 udziałów w SuperScale za cenę 3.150,07 EUR za każdy udział (przy czym cena zostanie zapłacona i własność udziałów przejdzie na nabywców po rejestracji ww. podwyższenia kapitału),
4. zawarcia porozumienia dotyczącego zmiany warunków umów pożyczek pomiędzy Spółką a SuperScale („Porozumienie”), zgodnie z którymi zwrot części kwoty pożyczek w wysokości 200.000 EUR nastąpi po zarejestrowaniu podwyższenia kapitału zakładowego, o którym mowa powyżej, a następnie dalsze spłaty będą następować w miesięcznych ratach w kwocie 10.000 EUR, pod warunkiem kontynuowania świadczenia usług na rzecz Spółki przez SuperScale, na określonym w Porozumieniu poziomie. W przypadku niespełnienia powyższego warunku, spłata ratalna pożyczek zostanie wstrzymana, a kwota pozostała do spłaty zostanie zwrócona w całości, najpóźniej w terminie 5 lat od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej. Ponadto, w przypadku:
  - wystąpienia transakcji nabycia 100% udziałów przez osobę niebędącą stroną Umowy inwestycyjnej lub
  - podwyższenia kapitału zakładowego SuperScale co najmniej o kwotę minimalną określoną w Porozumieniu, SuperScale dokona całkowitej spłaty pożyczek.

W wykonaniu postanowień Umowy inwestycyjnej w terminie 4 miesięcy od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej, strony zobowiązały się do przyjęcia planu opcji pracowniczych, na mocy którego dojdzie do podwyższenia kapitału zakładowego, w wyniku którego zostanie utworzone do 150 udziałów przyznanym pracownikom i współpracownikom SuperScale.

Dodatkowo, na mocy Umowy inwestycyjnej Level-Up nabył uprawnienie do nabycia od Spółki 112 udziałów w SuperScale, w terminie 6 lat od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej. Zasady ustalenia ceny udziałów oraz najwcześniejszy możliwy termin ich nabycia zostały szczegółowo określone w Umowie Inwestycyjnej.

W dniu 6 listopada 2020 roku w Krajowym Rejestrze Sądowym zarejestrowane zostało podwyższenie kapitału zakładowego w SuperScale. Do dnia sporządzenia niniejszego raportu do Spółki wpłynęła od nowych udziałowców SuperScale kwota 472 tys. EUR, z tyt. sprzedaży przez Spółkę 150 udziałów w Superscale. Tym samym całość zmian w strukturze udziałowców SuperScale, wynikająca z Transakcji, stała się skuteczna, w związku z czym Spółka stała się mniejszościowym udziałowcem SuperScale, posiadając 350 udziałów reprezentujących 20,4% kapitału zakładowego tej spółki.

W związku ze zmianami w strukturze udziałowców SuperScale, Spółka przestała być podmiotem wspólnie kontrolującym Superscale, jak również nie będzie wywierała na SuperScale znaczącego wpływu, zgodnie z MSR 28. Tym samym, począwszy od listopada 2020 roku, Grupa zaprzestała wyceny posiadanych udziałów w SuperScale metodą praw własności. Zgodnie z MSSF 9 udiały te zostały zakwalifikowane do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W wyniku rozliczenia Transakcji, Spółka rozpoznała w rachunku zysków i strat wynik w łącznej kwocie 8,5 mln PLN, na który składają się dwa elementy:

- Zysk ze sprzedaży udziałów – 2,1 mln PLN
- Różnica pomiędzy wyceną udziałów w SuperScale wg kosztu historycznego (wartość ta wynosiła 0,1 mln PLN) a wyceną w wartości godziwej – 6,4 mln PLN.

Wartość godziwa udziałów SuperScale została ustalona na podstawie określonej w Umowie Inwestycyjnej ceny subskrypcyjnej oraz docelowej liczbie udziałów wyemitowanych przez Superscale.

#### Objęcie kontroli nad spółką Mindsense Games Sp. z o.o.

20 grudnia 2019 roku Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie wyrażenia zgody na nabycie udziałów w spółce pod firmą Mindsense Games Sp. z o.o. („Mindsense”). Spółka posiadała dotychczas 50 udziałów o wartości nominalnej 50,00 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 2,5 tys. PLN. Posiadane udiały reprezentowały 50% kapitału zakładowego Mindsense.

20 stycznia 2020 roku Spółka dokonała nabycia 50 udziałów spółki Mindsense Games Sp. z o.o. Wartość nominalna każdego udziału wynosiła 50,00 PLN. Łączna wartość nabytych udziałów wyniosła 2,5 tys. PLN. Cena nabycia była równa wartości nominalnej, tj. 2,5 tys. PLN. W związku z dokonaną transakcją Spółka posiada udiały reprezentujące 100% kapitału zakładowego Mindsense oraz 100% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Mindsense. 20 stycznia 2020 roku określono również jako dzień przejęcia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9.

W wyniku transakcji nabycia, spółka zmieniła swój status z jednostki stowarzyszonej (Spółka posiadała 50% udziałów w kapitale podstawowym) na jednostkę zależną.

#### Sprzedaż udziałów w spółce zależnej

1 lipca 2020 roku Spółka zawarła umowę inwestycyjną z osobą fizyczną („Wspólnik”). Umowa dotyczyła umowy sprzedaży 30 udziałów w spółce BoomBooks sp. z o.o. Wspólnikowi, co stanowiło 30% kapitału zakładowego spółki o wartości nominalnej 50 PLN każdy o łącznej wartości nominalnej 1,5 tys. PLN za cenę 1,5 tys. PLN. Dokonano również zmiany nazwy spółki na TapNice sp. z o.o.

#### Likwidacja spółek zależnych

W dniu 4 września 2020 roku spółki Woodge Sp. z o.o. w likwidacji oraz Best Top Fun Games Sp. z o.o. w likwidacji zostały zlikwidowane.



## 27 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)

W dniu 15 września 2020 roku Spółka zawarła z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę o dofinansowanie projektu Spółki pn. „Opracowanie systemu opartego o algorytm sztucznej inteligencji modyfikującego parametry gry w trakcie trwania rozgrywki w celu maksymalizacji przychodów twórców gier wykorzystujących silnik Unity oraz zwiększenia ich oszczędności w procesie dostosowania gier do potrzeb graczy” („Umowa”).

Projekt będzie realizowany w okresie od III kwartału 2020 roku do II kwartału 2023 roku, zaś jego całkowity zakładany koszt wynosi 7,2 mln PLN. Zgodnie z Umową, maksymalna kwota dofinansowania wynosi 3,8 mln PLN.

Do końca bieżącego roku obrotowego Spółka otrzymała dofinansowanie w kwocie 307 tys. PLN, z czego:

- 261 tys. PLN zostało ujęte jako pomniejszenie wartości składnika aktywów Nakładów na prace rozwojowe,
- 15 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne,
- 31 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako Zobowiązania pozostałe - Przychody przyszłych okresów.

Spółka ocenia, iż spełnia wszystkie warunki związane z otrzymanym dofinansowaniem.

## 28 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 30 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 30 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy
<b>Podmioty wywierające znaczący wpływ</b>						
ATM Grupa S.A.	-	-	-	-	-	-
Karolina Szablewska-Olejarz	2	-	-	-	2	-
Marcin Olejarz	4	-	-	-	5	-
Marek Pertkiewicz	-	-	-	-	5	-
We Are One Ltd.	-	-	-	-	-	-
<b>Jednostki zależne</b>						
Best Top Fun Games Sp. z o.o.**	-	-	-	-	2	-
BoomBit Games Ltd.	5 279	-	-	-	11 420	536
TapNice Sp. z o.o. (dawniej: BoomBooks Sp. z o.o.)	2 590	71	-	-	116	-
BoomHits Sp. z o.o.	3	-	133	-	28	224
PixelMob Sp. z o.o.	263	-	-	-	229	-
Play With Games Ltd.	417	-	-	-	1 593	-
Woodge Sp. z o.o. **	-	-	-	-	40	-
Mindsense Games Sp. z o.o.	2	363	64	-	4	52
<b>Wspólne przedsięwzięcia</b>						
MoonDrip Sp. z o.o.	30	1 125	-	-	73	-
SuperScale Sp. z o.o.*	-	-	-	-	4	-
	<b>8 590</b>	<b>1 559</b>	<b>197</b>	<b>-</b>	<b>13 521</b>	<b>812</b>

\* Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresu od stycznia do października 2020r, tj. do momentu, w którym SuperScale przestała być jednostką powiązaną;

\*\* Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresu od stycznia do września 2020r, tj. do momentu, w którym zlikwidowano spółki Woodge i Best Top Fun Games.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy
<b>Podmioty wywierające znaczący wpływ</b>						
ATM Grupa S.A.	-	-	-	-	-	28
Karolina Szablewska-Olejarz	-	-	2	-	-	156
Marcin Olejarz	-	-	25	-	-	-
Marek Pertkiewicz	-	-	-	-	-	-
We Are One Ltd.	-	-	-	-	-	-
<b>Jednostki zależne</b>						
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	-	-	-	302	23	334
BoomBit Games Ltd.	10 453	-	-	-	25 431	-
TapNice Sp. z o.o. (dawniej: BoomBooks Sp. z o.o.)	1	-	-	-	4	-
BoomHits Sp. z o.o.	8	-	-	-	4	-
PixelMob Sp. z o.o.	5	42	-	-	12	-
Play With Games Ltd.	6	-	379	-	2 837	-
Woodge Sp. z o.o.	-	-	24	-	15	573
<b>Wspólne przedsięwzięcia</b>						
Mindsense Games Sp. z o.o.	4	401	-	-	15	-
MoonDrip Sp. z o.o.	27	1 097	-	-	687	-
SuperScale Sp. z o.o.	332	2 618	-	-	297	2 620
	<b>10 836</b>	<b>4 158</b>	<b>430</b>	<b>302</b>	<b>29 325</b>	<b>3 527</b>

Wynagrodzenie kluczowych członków kadry kierowniczej

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Wynagrodzenie Członków Zarządu</b>		
Marcin Olejarz	473	180
Anibal Soares	473	240
Paweł Tobiasz	-	45
Marek Pertkiewicz	296	60
	<b>1 242</b>	<b>525</b>

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Wynagrodzenie Rady Nadzorczej</b>		
Karolina Szablewska-Olejarz	60	60
Szymon Okoń	60	60
Wojciech Napiórkowski	120	120
Grażyna Gołębiowska	18	36
Jacek Markowski	36	36
Marcin Chmielewski	18	-
	<b>312</b>	<b>312</b>

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
<b>Wynagrodzenie kluczowego personelu kierowniczego</b>		
Kluczowy personel kierowniczy	990	481
	<b>990</b>	<b>481</b>

Od listopada 2020 roku funkcjonują w Spółce Pracownicze Plany Kapitałowe, ponoszone koszty na ten program w przypadku organów i kadry kierowniczej BoomBit S.A. są nieistotne.

Zgodnie z Polityką wynagrodzeń Członków Zarządu i Członków Rady Nadzorczej BoomBit S.A. łączna wysokość premii, przeznaczonych dla całego Zarządu, za dany rok obrotowy stanowi 10% kwoty przeznaczonej uchwałą zwyczajnego walnego zgromadzenia akcjonariuszy jako dywidenda za ten rok obrotowy, do wysokości 500% stałego wynagrodzenia. Za 2020 rok nie jest planowana wypłata dywidendy.

## **29 Płatności w formie akcji**

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Warranty zostały przyznane Panu Ivanowi Trancikowi, ówczesnemu właścicielowi 50% udziałów w SuperScale Sp. z o.o. Zgodnie z ustaleniami umownymi pomiędzy współnikami Superscale Sp. z o.o., Pan Ivan Trancik zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie trwania umowy, który szacowany jest na co najmniej 3 lata. Warrant został zrealizowany w maju 2019 roku, akcje zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy Spółki został podwyższony o 60 tys. PLN.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 30 listopada 2018 roku) – 14,45 zł,
- cena wykonania – 0,50 zł,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – do 31 grudnia 2019 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota będzie rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. W 2020 roku w kosztach wynagrodzeń ujęto 558 tys. PLN, natomiast na koniec okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 512 tys. PLN.

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:

- 80 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2020,
- 40 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 21 lutego 2019 roku) – 19,00 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – odpowiednio do czerwca 2021 roku i czerwca 2022 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 2 224 tys. PLN, z czego 1 483 tys. PLN dotyczy transzy pierwszej a 741 tys. PLN dotyczy transzy drugiej. Kwota jest ujmowana systematycznie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako koszty wynagrodzeń przez okres pozostały do realizacji kolejnych transz. Na koniec okresu sprawozdawczego jako kapitały pozostałe wykazano z tego tytułu kwotę 1 573 tys. PLN.

### 30 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2020 oraz za okres porównawczy:

	<b>31 grudnia</b>	<b>31 grudnia</b>
	<b>2020</b>	<b>2019</b>
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	61	175
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	28	95
Inne usługi poświadczające	3	-
<b>Razem</b>	<b>92</b>	<b>270</b>

### 31 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- W związku z realizacją warunków wynikających z umowy inwestycyjnej zawartej w dniu 1 lipca 2020 roku, dotyczącej sprzedaży udziałów w spółce TapNice sp. z o.o. (dawniej BoomBooks sp. z o.o.), BoomBit dokonał w dniu 7 kwietnia 2021 roku na rzecz współudziałowca sprzedaży 10 udziałów, stanowiących 10% kapitału zakładowego tej spółki, za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 500 PLN. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania zaangażowanie BoomBit w TapNice sp. z o.o. wynosi 60%.
- W dniu 28 stycznia 2021 roku Spółka podpisała aneks do umowy pożyczki udzielonej spółce zależnej Mindsense Games Sp. z o.o. w dniu 28 lutego 2018 roku (patrz nota nr 23), zmieniający termin spłaty pożyczki na dzień 31 marca 2022 roku. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, niespłacona kwota pożyczki wynosiła 253 tys. PLN.
- W styczniu 2021 roku Spółka podjęła decyzję o przeniesieniu zewnętrznej działalności wydawniczej do jednostki zależnej BoomHits Sp. z o.o. („BoomHits”). Spółka ta będzie odpowiedzialna w Grupie BoomBit za współpracę z zewnętrznymi deweloperami i wydawanie gier hyper-casual, przygotowanych przez te zespoły. W związku z powyższym, w dniu 12 lutego 2021 roku, Spółka udzieliła BoomHits pożyczki, z limitem do 3 mln PLN, na cele związane z bieżącym funkcjonowaniem i rozwojem Boomhits. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na okres jednego roku od daty zawarcia umowy. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, wykorzystana kwota pożyczki wynosiła 1,4 mln PLN.
- W dniu 23 lutego 2021 roku została zawiązana spółka ADC Games Sp. z o.o., z kapitałem zakładowym 5 tys. PLN, której 100% udziałowcem została Spółka. W dniu 7 kwietnia 2021 roku zawarta została umowa inwestycyjna z brytyjskim studiem deweloperskim App Design Dot Company Ltd. („ADC”) oraz umowa sprzedaży na rzecz ADC 50% udziałów w spółce ADC Games Sp. z o.o., za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 2 500 PLN. W tym samym dniu Spółka udzieliła ADC Games Sp. z o.o. pożyczki, z limitem do 250 tys. USD, na cele związane z bieżącym funkcjonowaniem i rozwojem spółki. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę LIBOR USD 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na okres 18 miesięcy od daty zawarcia umowy. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, pożyczka nie została wykorzystana. Spółka ADC Games Sp. z o.o. będzie się zajmować produkcją oraz wydawaniem gier typu hyper-casual.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 22 kwietnia 2021 roku.

---

Marcin Olejarz  
Prezes Zarządu

---

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares  
Wiceprezes Zarządu

---

Marek Pertkiewicz  
Członek Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

---

Alicja Bekalarczyk  
Główna Księgowa