

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI
UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE S.A.
W ROKU 2016



Spis treści

1. Podstawowe dane Emitenta	3
2. Ważniejsze wydarzenia w działalności.....	5
3. Informacja o prowadzonej działalności.....	9
4. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe.....	12
5. Badania i rozwój.....	16
6. Akcje własne.....	17
7. Instrumenty finansowe	18
8. Instrumenty niefinansowe	20
9. Sytuacja kadrowa oraz polityka wynagrodzeń.....	22
10. Istotne czynniki ryzyka i zagrożenia	24
11. Wskazanie istotnych postępowań sądowych	27
12. Informacje o podstawowych produktach i usługach	28
13. Informacje o rynkach zbytu.....	31
14. Informacje o zawartych umowach istotnych dla działalności emitenta, znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji	34
15. Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego.....	36
16. Powiązania organizacyjne lub kapitałowe emitenta z innymi podmiotami.....	37
17. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi	39
18. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek	40
19. Informacje o pożyczkach udzielonych w roku obrotowym.....	41
20. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach	42
21. Opis wykorzystania wpływów z emisji papierów wartościowych przeprowadzonej w roku obrotowym.....	43
22. Różnice pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami finansowymi	44
23. Ocena zarządzania zasobami finansowymi emitenta	45
24. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	46
25. Ocena czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze, które mogły mieć wpływ na wyniki spółki	47
26. Charakterystyka czynników istotnych dla rozwoju spółki oraz jej perspektyw	48
27. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta.....	52
28. Umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny.....	53
29. Akcje emitenta będące w posiadaniu osób zarządzających lub nadzorujących	54
30. Informacje o umowach w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez akcjonariuszy.....	55
31. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	56
32. Informacja o ograniczeniach dotyczących przenoszenia prawa własności akcji oraz o wszelkich ograniczeniach w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje.....	57
33. Informacje dotyczące umowy z biegłym rewidentem	58
34. Wynagrodzenia i wszelkie korzyści osób zarządzających i nadzorujących	59

1. Podstawowe dane Emitenta

Nazwa (firma):	UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE SPÓŁKA AKCYJNA
Forma Prawna:	Spółka akcyjna
Kraj:	Polska
Przepisy prawa zgodnie z którymi działa Spółka	Prawo polskie
Siedziba:	Kraków
Adres:	ul. Skarżyńskiego 14, 31-866 Kraków
Telefon:	(12) 298 05 11
Faks:	(12) 298 05 12
Adres strony internetowej:	www.unima2000..pl
Adres poczty elektronicznej:	kontakt@unima2000..pl

Stosownie do § 1 ust. 1 Statutu, Spółka działa pod firmą UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE Spółka Akcyjna. Spółka może używać skrótu firmy UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE S.A. Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000218370 na podstawie postanowienia z dnia 1 października 2004 r. Sądu Rejonowego dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: KR.XI NS-REJ.KRS/16635/4/019).

Poprzednikiem prawnym Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. była „Unima2000 Systemy Teleinformatyczne” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Krakowie, wpisany do Rejestru Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000179377.

Akt przekształcenia spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną został sporządzony i podpisany dnia 17 września 2004 r. w formie aktu notarialnego do Repertorium A numer 4310/2004 w Kancelarii Notarialnej Piotra Farona w Krakowie. UNIMA2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE S.A. została zarejestrowana jako spółka akcyjna w dniu 1 października 2004 roku.

Skład Zarządu na dzień 31.12.2016 i nadal :



Krzysztof Kniszner
Prezes Zarządu

Jolanta Matczuk
Członek Zarządu

Krzysztof Sikora
Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień 31.12.2016 i nadal :

Zbigniew Pietroń	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Sławomir Jarosz	Członek Rady Nadzorczej
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej
Magdalena Kniszner	Członek Rady Nadzorczej
Piotr Zając	Członek Rady Nadzorczej

2. Ważniejsze wydarzenia w działalności

W okresie objętym sprawozdaniem realizowano strategię działania Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. W ramach działalności kontynuowano realizację projektów rozpoczętych w okresach poprzednich. Do najważniejszych projektów zaliczyć należy:

- Umowę z Echo Investment: Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej (Etap I)
- Umowę z Re-Bau sp. z o.o. : Biurowiec Vistula Business Garden
- Umowę z Warbud na: Przebudowę i rozbudowę budynków nr 1 i 2 oraz budowę dźwigu towarowo-osobowego przy budynku nr 1 na terenie Wojskowego Szpitala Klinicznego Krakowie.
- Umowę z Polimex Opole: budowa bloków 5 i 6 dla PGE Elektrownia Opole

Podpisano aneksy zwiększające zakres i wartość prac do umów:

- Na wykonanie instalacji elektrycznych i teletechnicznych w ramach przedsięwzięcia inwestycyjnego pod nazwą "Przebudowa i rozbudowa budynków nr 1 i 2 oraz budowa dźwigu towarowo-osobowego przy budynku nr 1 na terenie Wojskowego Szpitala Klinicznego Krakowie" (Rap. bieżący 1/2016).
- Na wykonanie robót teletechnicznych w budynku biurowym Quattro Five przy ul. Bora Komorowskiego w Krakowie (Rap. bieżący 16/2016, 21/2016).
- Na wykonanie dodatkowych robót związanych z kompleksowym wykonaniem instalacji teletechnicznych w ramach realizacji budynku biurowo - usługowego w Krakowie (Rap. bieżący 19/2016, 31/2016).
- Na wykonanie instalacji Teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej (Etap I) (Rap. bieżący 22/2016).

Rozpoczęto realizację nowych projektów. Do największych należą:

- Umowa na wymianę istniejącej instalacji przeciwpożarowej na nową w obiektach Zespołu Elektrowni Wodnych Porąbka – Żar. Stronami umowy są Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i PGE Energia Odnawialna S.A. z siedzibą w Warszawie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 3 450 000,00 zł netto. (Rap. bieżący 14/2016, 17/2016, 29/2016).
- Umowa na realizację robót budowlanych w ramach realizacji inwestycji DOT D zlokalizowanego przy ul. Czerwonych Maków w Krakowie. Stronami umowy są Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i BUMA CONTRACTOR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k z siedzibą w Krakowie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 1 946 873,00 zł netto. (Rap. bieżący 28/2016).
- Umowa na realizację robót budowlanych w ramach realizacji inwestycji DOT E zlokalizowanego przy ul. Czerwonych Maków w Krakowie. Stronami umowy są Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i BUMA CONTRACTOR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k z siedzibą w Krakowie - Zamawiający.
- Zamówienia na dostawę Systemu Avaya oraz sprzętu HP. Stronami zamówień są Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i CH2M Polska SERVICES Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie - Zamawiający. Wartość zamówień wynosi 2 001 263,87 zł netto. (Rap. bieżący 30/2016).
- Umowa na wykonanie instalacji teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej i Al.29 Listopada (Etap II). Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i Echo-Opolska Business Park spółka z ograniczoną odpowiedzialnością - Spółka komandytowo - akcyjna z siedzibą w Kielcach- Zlecający. Wartość umowy wynosi 2 110 261 zł netto. (Rap. bieżący 32/2016).
- Umowa z Izbą Skarbową w Krakowie na modernizację i wykonanie instalacji systemów przeciwpożarowych w budynku zajmowanym przez Urząd Skarbowy Kraków-Podgórze przy ul. Wadowickiej 10 w Krakowie (na podstawie umowy zawartej 22 listopada 2016 roku).
- Umowa na przygotowanie zaplecza budowy dla nowego bloku energetycznego w Elektrowni Turów. Zamówienie obejmowało wykonanie systemu monitoringu CCTV. Wartość umowy wyniosła 721 242,39 zł netto.

Do istotnych realizacji w obszarze teleinformatycznym i Contact Center zaliczyć należy projekty dla:

- Plus Bank S.A. – zaprojektowanie, dostarczenie i wdrożenie systemu Contact Center
- CH2M Polska SERVICES Sp. z o.o. – migracja i rozbudowa systemu telekomutacyjnego
- Pelion S.A. – rozbudowa systemu telekomunikacyjnego
- Arvato Bertelsmann - rozbudowa systemu telekomunikacyjnego
- Eden Springs Sp. z o.o. - rozbudowa systemu telekomunikacyjnego
- Grupa Azoty - rozbudowa systemu telekomunikacyjnego

Kontynuowano również współpracę w obszarze usługowym z takimi klientami jak: Bank Millennium, DHL, Arvato Bertelsmann, LOT czy Tate& Lyle.

W celu zwiększenia portfela zamówień Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. aktywnie promowała oferowane rozwiązania oraz budowała świadomość marki poprzez uczestnictwo w konferencjach oraz organizowanie szkoleń i warsztatów technologicznych dla Klientów. Do najważniejszych imprez tego typu zaliczyć można:

- XI Ogólnopolskie Forum Facility Management & Property Management. Forum odbyło się w dniach 5 i 6 kwietnia 2016 w Hotelu Novotel Centrum, przy ul. Marszałkowskiej 94/98 w Warszawie. Forum FM & PM to od 11 lat największa w Polsce i konferencja dla branży nieruchomości komercyjnych. Impreza skupia największe opiniotwórcze autorytety z branży. Podczas imprezy Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zaprezentowała ofertę kompleksowego systemu zarządzania nieruchomościami oraz usługami serwisowymi Axxerion.
- 7 Customer Contact Management Summit - Siódma edycja Forum odbyła się w dniach 27-28 kwietnia 2016 r. w Warszawie. Customer Contact Management Summit stanowi unikalną okazję do spotkania osób profesjonalnie zajmujących się zapewnianiem najwyższej jakości obsługi klientów. Specjaliści naszej firmy omówili możliwe metody usprawniania oraz rozwoju wykorzystywanych systemów Contact Center. W tej edycji imprezy, szczególną uwagę zwróciliśmy na następujące zagadnienia: Omnichannel, biometria głosowa, zaawansowane systemy analizy mowy, Web Customer Service, raportowanie i wizualizacja danych Contact Center.
- VI Szkolenie Facility Management pt.: „Zaawansowane zarządzanie i administrowanie obiektami komercyjnymi”, które odbyło się w dniach 17-18 maja w Serocku pod Warszawą. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jako wystawca i partner merytoryczny organizatora wystąpił z prelekcją pt.: „Maintenance Management a rozwiązania

informatyczne”. VI Szkolenie FM to praktyczne warsztaty oraz indywidualne konsultacje z ekspertami z branży nieruchomości komercyjnych Facility, Property i Asset Management. Uczestnicy podczas dwudniowego szkolenia dowiedzieli się m.in.: jak skutecznie zarządzać aspektami technicznymi w obiekcie, jak optymalizować koszty nieruchomości czy jak wykorzystywać nowoczesne narzędzia informatyczne w swojej pracy.

- W dniach 13-14 października 2016 Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zorganizowała Konferencję pt. „Zmiana podejścia do procesów obsługi Klienta i komunikacji w firmie”. Konferencja odbyła się w Hotelu Sobienie Królewskie Golf & Country Club w miejscowości Sobienie Jeziory pod Warszawą. Wydarzenie było okazją do spotkania się ze specjalistami naszej firmy, przedstawicielami partnerów biznesowych oraz ekspertami z branży. Prelegenci starali się odpowiedzieć na pytanie, jak dzięki wyspecjalizowanym rozwiązaniom aplikacyjnym i telekomunikacyjnym, podnieść obsługę Klienta oraz komunikację na nowy, wyższy poziom.

Na konferencji omówiono następujące zagadnienia:

- Wielokanałowa komunikacja z Klientem
 - Biometryczna weryfikacja i identyfikacja głosu w obsłudze Klienta
 - Analityka mowy w procesach obsługi Klienta
 - Big Data i narzędzia analizy predykcyjnej do poprawy efektywności obsługi Klienta
 - Narzędzia wspierające pracę grupową i komunikację w przedsiębiorstwie
 - Wsparcie procesów obsługi zdarzeń serwisowych
- 26-27 października odbył się Kongres 1St CEE Real Estate Management – największe wydarzenie w Polsce, dedykowane profesjonalistom z rynku nieruchomości. Podczas obecnej edycji Kongresu podzieliliśmy się doświadczeniami z wdrożeń platformy Axserion.

3. Informacja o prowadzonej działalności

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. działa w branży technologii teleinformatycznych, zaawansowanych rozwiązań IT, systemów analizy i przetwarzania danych oraz budowy i integracji systemów niskoprądowych. Tworzy, wdraża i integruje systemy oraz jest dostawcą usług, oprogramowania i sprzętu. Oferta Emitenta skierowana jest, przede wszystkim, do sektora średnich oraz dużych przedsiębiorstw i instytucji.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. należy do grona spółek najdłużej działających na rynku telekomunikacyjnym i teleinformatycznym. Od blisko 25 lat projektuje, dostarcza, wdraża i integruje wysoko zaawansowane systemy Call i Contact Center, Web Customer Service, systemy biometrii głosowej (Voice Biometrics) oraz systemy rejestracji i archiwizacji mowy. Spółka dostarcza zunifikowane rozwiązania telekomunikacyjne Unified Communications, umożliwiające integrowanie wielu rozproszonych kanałów komunikacyjnych (takich jak: połączenia głosowe, chat, social media, aplikacje mobilne, połączenia wideo itp.) w jednolity system, zarządzany z jednego miejsca.

Systemy telekomunikacyjne oferowane przez Spółkę mogą działać w modelu Omnichannel. Zapewniają obsługę funkcji IVR, PDS, Unified Messaging (UM) oraz umożliwiają efektywną archiwizację i analizę kontaktów z klientami. Systemy Speech Analytics umożliwiają analizę nagrań i tekstów pochodzących z kontaktów z klientami realizowanych przez różne kanały komunikacyjne, w tym kanały internetowe.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zapewnia kompletne wsparcie dla klientów w zakresie umów SLA, co czyni ją wiodącym i zaufanym partnerem biznesowym dla liderów branż: bankowości, logistyki, energetyki czy przemysłu.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. dynamicznie rozwija ofertę IT. W roku 2016 Spółka aktywnie działała na rzecz rozszerzenia istniejących i zdobycia nowych kompetencji w tej dziedzinie, inwestując w pozyskanie wysokiej klasy profesjonalistów oraz podnosząc poziom szkolenia

dotychczasowych pracowników. W tym celu, równoległe do tradycyjnych szkoleń zawodowych, spółka realizowała intensywny program szkoleń kadr eksperckich. Spółka prowadzi politykę szkoleniową w oparciu o założony plan rozwojowy, stojąc na stanowisku, iż wysokie kompetencje zatrudnionej kadry mają zasadniczy wpływ na zwiększanie wyników finansowych. Plan szkoleń wpisuje się w projekty i zadania realizowane przez poszczególne grupy pracowników.

W roku 2016 Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. została certyfikowanym partnerem IBM w zakresie technologii IBM PureData for Analytics (Netezza). Spółka oferuje rozwiązania Big Data oraz systemy raportowania i wizualizacji danych. Dostarcza systemy optymalizacji pracy zespołów ludzkich oraz oprogramowanie do zarządzania procesami.

Spółka oferuje aplikacje biznesowe, w tym platformę do zarządzania procesami biznesowymi Axserion. Platforma jest wykorzystywana jako kluczowe oprogramowanie do zarządzania nieruchomościami i obiektami komercyjnymi. Wykorzystując posiadane narzędzia można usprawniać m.in. takie procesy jak: obsługa serwisowa obiektów komercyjnych, rozliczanie najemców lub zarządzanie rezerwacjami.

Ważnym obszarem działalności Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest integracja systemów niskoprądowych, takich jak: systemy bezpieczeństwa, technologie transmisji danych, głosu i obrazu, monitoring wizyjny CCTV, systemy kontroli dostępu, systemy pożarowe, Systemy SSWiN, okablowanie strukturalne LAN i systemy zarządzania budynkiem BMS. Emitent prowadzi szkolenia oraz audyty telekomunikacyjne. Uzupełnieniem oferty są systemy łączności bezprzewodowej oraz systemy do wideokonferencji.

Większość przychodu w tym obszarze integracji systemów niskoprądowych została zrealizowana poprzez sprzedaż pośrednią do Generalnych Wykonawców inwestycji budowlanych, mniejsza część sprzedaży była skierowana do odbiorcy końcowego.

Emitent realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Dąży do maksymalnej dywersyfikacji portfela odbiorców oraz świadomie i adekwatnie do prowadzonej polityki dobiera dostawców technologii. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest wyłącznym przedstawicielem firmy Vocalcom w Polsce w zakresie rozwiązań Contact Center działających w chmurze (w modelu SaaS). Vocalcom to lider rankingu Cloud'owych aplikacji Contact Center przygotowywanym przez GetApp.com, należący do firmy Nubera z Grupy Gartner - największej na świecie firmy prowadzącej badania i analizy na światowym rynku technologii informatycznych. To jeden z najważniejszych i najbardziej wpływowych serwisów B2B zajmujących się rozwiązaniami dla biznesu, działającymi w modelu Cloud. Serwis analizuje i ocenia dostępne aplikacje, przede wszystkim pod kątem ich użyteczności i korzyści, jakie mogą przynieść klientom biznesowym. Status wyłącznego przedstawiciela Vocalcom w Polsce,

oferującego rozwiązania Contact Center w chmurze, umożliwia spółce Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. dostęp do najnowszych technologii oraz znacznie podnosi atrakcyjność jej oferty w tym zakresie. Emitent posiada również autoryzację oraz wysoki status partnerstwa firmy Avaya oraz pozostaje kompleksowym dostawcą i integratorem większości liczących się światowych dostawców technologii dla Call i Contact Center, takich jak: Verint, Sytel, Nuance.

W zakresie systemów sieci i systemów bezpieczeństwa oraz systemów automatyki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A jest między innymi partnerem firm: Bosch Security Systems, Siemens, Delta Controls, Honeywell Life Safety, Schneider Electric, Schrack Seconet, HPE, Fortinet, Aruba, BKT Elektronik, Cisco, C&C Solution Partner (TKH Group), Reichle & De-Massari, Molex Connected Enterprise Solutions, Polon-Alfa (AAT Holding).

Przychody w głównych obszarach działalności w tys. PLN:

Obszar działalności	31.12.2016	31.12.2015
Projekty teleinformatyczne	27 508	22 429
Usługi serwisowe SLA	2 985	3 498
RAZEM:	30 493	25 927

4. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe

Komentarz do rachunku zysków i strat

Wybrane pozycje rachunku zysków i strat za okres 01.01.2016-31.12.2016	01.01.2016 31.12.2016	01.01.2015 31.12.2015
Przychody ze sprzedaży	31 411	26 915
Koszt własny sprzedaży	25 644	21 206
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	5 767	5 709
Zysk (strata) ze sprzedaży	760	719
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	656	731
Zysk (strata) na działalności finansowej	-26	66
Zysk (strata) brutto	630	797
Podatek dochodowy	113	194
Zysk (strata) netto	517	603
Amortyzacja	578	452

W roku 2016 osiągnięto przychody o 4 496 tys. zł tj. o 16,7 % wyższe niż w roku ubiegłym. Zrealizowano marżę brutto na poziomie 18,36% tj. o 2,85 p. p. mniej niż marża brutto zrealizowana w roku 2015. Spadek marży brutto w stosunku do roku ubiegłego jest wynikiem z jednej strony wzmożonymi działaniami konkurencji zwłaszcza na rynku z zakresu automatyki budynkowej, a z drugiej z realizacji kontraktów na niższej niż przyjęta za poziom wystarczający marży, celem zdobycia referencji i nowych kompetencji.

Zarząd stoi na stanowisku iż decyzje te przełożą się na pozyskanie nowych odbiorców i nawiązanie współpracy z nowymi zleceniodawcami .

Komentarz do bilansu

Wybrane pozycje bilansu na dzień 31.12.2016	31.12.2016	31.12.2015
AKTYWA		
Aktywa trwałe (długoterminowe)	13 494	13 963
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	11 886	10 624
Zapasy	1 419	2 513
Suma aktywów	25 893	25 100
PASYWA		
Kapitał własny	17 301	17 845
Zobowiązania długoterminowe w tym:	811	1 161
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	539	587
Zobowiązania krótkoterminowe w tym:	7 781	6 094
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	840	984
Suma zobowiązań	8 592	7 255
Suma pasywów	25 893	25 100

Na wahanie struktury bilansu oraz sumy bilansowej główny wpływ mają wahania sezonowe sprzedaży. Wielkość sprzedaży czwartego kwartału ma bezpośredni wpływ na wysokość należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Zmiany pozostają bez wpływu na ogólną sytuację finansową spółki.

Komentarz do sprawozdania z przepływów środków pieniężnych

Wybrane pozycje sprawozdania z przepływów środków pieniężnych za okres 01.01.2016-31.12.2016	31.12.2016	31.12.2015
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	207	2 216
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	21	-158
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 035	-1 441
Przepływy pieniężne netto, razem	-807	617
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	452	1 259
w tym z ograniczoną możliwością dysponowania	359	329

W 2016 roku wartość przepływów osiągnęła wartość ujemną. Spadek środków pieniężnych wyniósł 807 tys. zł. Wpływ na to miały ujemne przepływy finansowe, które głównie wynikają z wypłaty dywidendy za rok 2014 i 2015. Pozycję środków o ograniczonej możliwości dysponowania stanowi lokata długoterminowa, która stanowi zabezpieczenie gwarancji udzielonej spółce przez Alior Bank.

Ważniejsze wskaźniki finansowe

Wskaźnik	Definicje	31.12.2016	31.12.2015
Marża brutto	wynik finansowy brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży	18,36	21,21
Rentowność brutto	wynik finansowy brutto / przychody ze sprzedaży	2,01	2,96
Rentowność netto	wynik finansowy netto / przychody ze sprzedaży	1,65	2,24
Rentowność EBITDA	wynik finansowy operacyjny + amortyzacja / przychody ze sprzedaży	4,26	4,35
Rentowność operacyjna	wynik finansowy operacyjny / przychody ze sprzedaży	2,09	2,72
ROE	wynik finansowy netto / średnioroczny stan kapitałów własnych	2,94	3,78

ROA	wynik finansowy netto / średnioroczny stan aktywów	2,03	2,42
Wskaźnik płynności bieżącej	aktywa obrotowe / krótkoterminowe	1,71	2,08
Wskaźnik płynności szybkiej	aktywa obrotowe- zapasy / zobowiązania krótkoterminowe	1,51	1,59
Trwałość struktury finansowania	kapitały własne +zobowiązania długoterminowe / aktywa	0,70	0,76
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	zobowiązania / pasywa	33,18	22,65

5. Badania i rozwój

W okresie objętym sprawozdaniem nie rozpoczęto nowych prac badawczo – rozwojowych.

6. Akcje własne

Zarząd Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. został upoważniony przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. w dniu 14 czerwca 2016 Uchwałą nr 23 do nabywania przez Spółkę akcji własnych. Na mocy przedmiotowej uchwały opracowano i ogłoszono Regulamin skupu akcji własnych (Rap. bieżący 33/2016 z dnia 22.11.2016). Na dzień 31 grudnia 2016 roku Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. była w posiadaniu 118.382 sztuk akcji własnych o wartości 513 tys. zł. w cenach nabycia. Stanowi to 4,33% kapitału akcyjnego. Średnia cena nabycia jednej akcji wynosi 4,33 zł (bez zmian w stosunku do 31 grudnia 2015 roku). Zgodnie z uchwałą WZA, akcje mogą być przeznaczone w szczególności do obsługi opcji menadżerskich czy też mogą być rozdysponowane w inny sposób z uwzględnieniem potrzeb wynikających z prowadzonej działalności.

7. Instrumenty finansowe

Charakterystyka instrumentów finansowych

PORTFEL	CHARAKTERYSTYKA	WARTOŚĆ
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	96
Pożyczki udzielone		
	Pożyczka dla spółki Lockus Sp. z o.o	295
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	Lokata długoterminowa	356
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		

Celem zarządzania ryzykiem finansowym jest minimalizacja niekorzystnego wpływu poszczególnych zagrożeń. Dla zabezpieczenia ryzyka, jeżeli zajdzie taka potrzeba, spółka wykorzysta wszelkie dostępne na rynku mechanizmy, w szczególności transakcje typu forward i swap. W roku 2016 wykorzystywano możliwość negocjacji warunków nabywania i zbywania instrumentów finansowych.

Ryzyko rynkowe

Ekspozycja Emitenta na ryzyka rynkowe jest bardzo ograniczona. W omawianym roku obrotowym Spółka nie udzielała pożyczek. Z tytułu udzielonej pożyczki w okresach poprzednich Spółka nie jest narażona na zmianę stóp procentowych. Na dzień 31.12.2016 roku Spółka nie korzystała z instrumentów pochodnych zabezpieczających ryzyko stóp procentowych.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że pożyczkobiorcy nie dopełnią swojego obowiązku terminowego realizowania zobowiązań umownych. Na dzień 31.12.2016 ekspozycja spółki na ryzyko kredytowe z

tytułu pożyczek stanowi kwota 295 tys. zł. Pożyczki zabezpieczone są wekslem własnym. Brak spłaty pożyczki w terminie powoduje przedstawienie weksla do wykupu.

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności oznacza, że jednostka może napotkać trudności w wywiązywaniu się ze zobowiązań finansowych. Przyczyny takiej sytuacji mogą być różnorodne. Spółka narażona jest na utratę płynności rozumianej jako zdolność do bieżącego regulowania swoich zobowiązań w przypadku, gdy dłużnicy zaprzestaną terminowo regulować swoje zobowiązania. Na dzień bilansowy 31.12.2016 roku spółka nie korzystała z finansowych instrumentów zabezpieczających. Zdaniem zarządu działania zmierzające do zabezpieczenia się przed ryzykiem rynkowym i kredytowym były wystarczające dla zabezpieczenia spółki przed ryzykiem utraty płynności.

8. Instrumenty niefinansowe

Misja spółki i podstawowe założenia modelu biznesowego

Misją firmy Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest dostarczanie najwyższej jakości rozwiązań z branży technologii teleinformatycznych, rozwiązań IT wspierających działalność biznesową oraz systemów niskoprądowych.

Oferta firmy skierowana jest przede wszystkim do średnich i dużych podmiotów gospodarczych. Wskazując nowe możliwości oraz likwidując bariery technologiczne pomagamy naszym klientom odkrywać niewykorzystane szanse biznesowe. Dzięki szybkiemu reagowaniu na zmieniające się otoczenie, wskazujemy kierunki rozwoju i zaspokajamy oczekiwania Klientów.

Nieustannie poszerzamy nasze kompetencje i twórczo wykorzystujemy bogate doświadczenie aby sprostać rosnącym wymaganiom rynku. Dzięki współpracy z renomowanymi producentami sprzętu i oprogramowania, od początku działalności konsekwentnie stosujemy najnowocześniejsze standardy technologiczne.

Polityka prospołeczna

Spółka promuje aktywny tryb życia wśród swoich pracowników oraz wspiera inicjatywy pracowników mające na celu pomoc osobom potrzebującym. Pracownicy regularnie uczestniczą w Kraków Business Run, części ogólnopolskiej imprezy biegowej Poland Business Run – największego charytatywnego biegu sztafetowego w Polsce. W roku 2016 bieg odbył się tego samego dnia w Krakowie, Poznaniu, Katowicach, Łodzi, Warszawie, Wrocławiu i Gdańsku. W siedmiu miastach w Polsce w imprezie wzięło udział łącznie 16 000 biegaczy z blisko 1750 firm. W każdym mieście impreza dedykowana była konkretnym osobom – podopiecznym Fundacji Jaśka Meli „Poza Horyzonty” oraz podopiecznym lokalnych organizacji charytatywnych. Podczas krakowskiego biegu, organizatorom imprezy udało się zebrać ponad 351 tys. zł. na zakup protez i powrót dwójki młodych ludzi do aktywnego życia.

Spółka promuje wśród pracowników wartości ekologiczne. Od wielu lat prowadzi wewnętrzną akcję zbierania zużytych baterii, które są następnie przekazywane do utylizacji. Wszystkie śmieci w firmie są sortowane. Podejmowane są działania mające na celu zmniejszenie zużycia papieru.

Polityka integrowania pracowników i zapobiegania zjawiskom niepożądanym

Zarząd Spółki stoi na stanowisku, że jakość stosunków międzyludzkich z jakimi pracownik styka się w środowisku pracy oraz poziom integracji zespołu mają istotny wpływ na wydajność pracy, identyfikowanie się pracowników z przedsiębiorstwem oraz istotnie wpływają na możliwość wykorzystania kreatywności i zaangażowania pracowników.

Bezpośrednim następstwem niepoprawnych relacji interpersonalnych mogłyby być problemy z przepływem informacji oraz wzajemnym komunikowaniem się pracowników wewnątrz przedsiębiorstw. Zaburzenia w komunikacji są zwykle czynnikiem sprzyjającym zachowaniem patologicznym. Dodatkowo w konfliktogennym środowisku byłoby znacznie trudniej osiągnąć wyznaczone założenia.

Zarząd Spółki mając na uwadze powyższe założenia, podejmuje szereg inicjatyw poprawiających komunikację i mających na celu stworzenie przyjaznego i bezpiecznego miejsca pracy. Do działań takich można zaliczyć organizowanie imprez integracyjnych dla pracowników, pikników rodzinnych, regularne spotkania zarządu z kadrą menadżerską, informowanie pracowników o wynikach osiągniętych przez Spółkę oraz wydawanie wewnętrznego biuletynu dla pracowników. W biuletynie oprócz informacji o najistotniejszych osiągnięciach Spółki, publikowane są wypowiedzi Zarządu, przedstawiani są nowi pracownicy firmy oraz zamieszczane są informacje o osiągnięciach i ważnych dla pracowników wydarzeniach.

Polityka proekologiczna

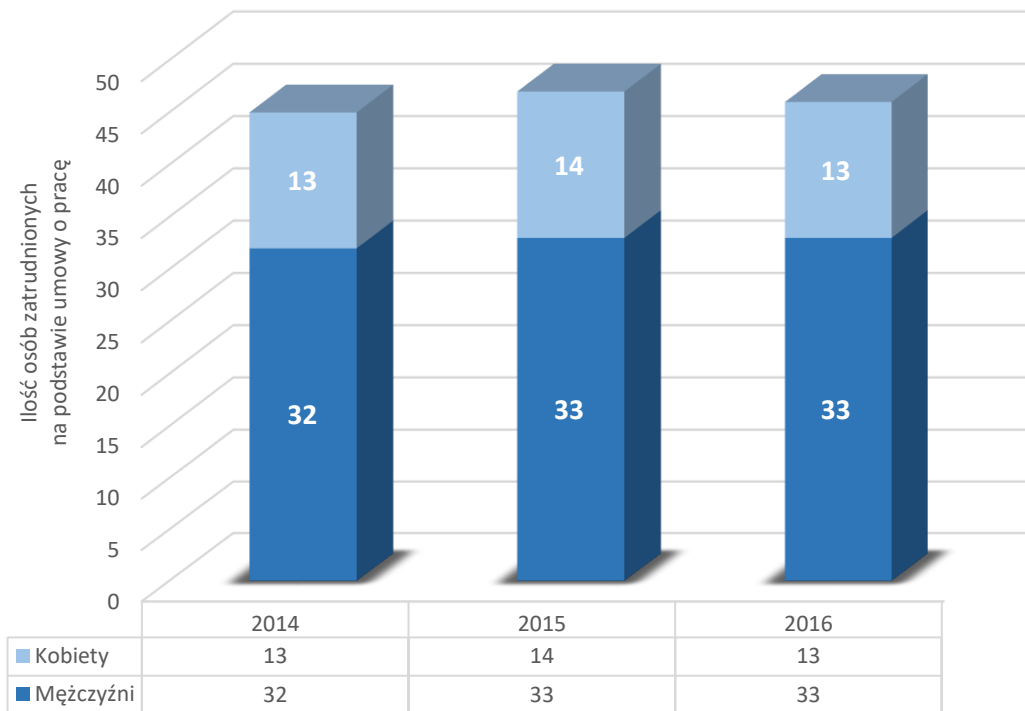
Działalność Spółki nie ma negatywnego wpływu na środowisko. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. stosuje się do zasad postępowania ze zużytym sprzętem elektrycznym i elektronicznym zgodnie z ustawą z 11 września 2015 r. o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym (Dz. U. z 2015 r. poz. 1688). Spółka posiada numer rejestrowy nadany przez Główny Inspektorat Ochrony Środowiska (E0001505W) oraz podpisaną umowę z organizacją odzysku sprzętu elektrycznego i elektronicznego.

9. Sytuacja kadrowa oraz polityka wynagrodzeń

Założenia polityki kadrowej Spółki służą realizacji planów dynamicznego rozwoju i umacniania rynkowej pozycji. Strategia zarządzania kapitałem ludzkim stawiana jest na równi ze strategią sprzedażową czy marketingową. Pozwala na zatrudnianie osób, które dysponują odpowiednim zasobem specjalistycznej wiedzy oraz mogą sprostać wysokim wymaganiom stawianym przez Klientów, a jednocześnie odnajdują się wewnątrz organizacji. Spółka cieszy się opinią dobrego pracodawcy, utrzymanie atrakcyjności rynkowej zarówno dla poszukujących pracy jak i zatrudnionych stanowi ważny element strategii zarządzania kapitałem ludzkim. Zmiany zatrudnienia stanowią naturalne procesy wymiany kadr, jak również wynikają ze zmian jakościowych i ilościowych stanowisk pracy. Emitent utrzymuje zatrudnienie dostosowane do aktualnych potrzeb. Systematycznie pozyskuje coraz lepszych specjalistów w obszarach działalności o największym potencjale wzrostu. Na 31.12.2016 w Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zatrudnionych było 46 pracowników etatowych. Prowadzona polityka wynagrodzeń, służy zarówno celom wewnętrznym, jak i zewnętrznym. Stosowany system relatywizuje zarówno zróżnicowanie stanowiskowe, obszary biznesowe jak i osiągnięte efekty. Spółka stosuje motywacyjny system wynagradzania pracowników. Wynagrodzenie pracowników składa się z części stałej i zmiennej tj. premii uznaniowej uzależnionej od osiągniętych wyników. Premie są przyznawane przez Zarząd w zależności od realizacji powierzonych zadań. Taka konstrukcja rozwiązań płacowych pozytywnie wpływa na komfort pracy pracownika/ managera, jak również odnosi się bezpośrednio do osiągniętych personalnie sukcesów, wpływa to na budowanie właściwego wizerunku Emitenta, a w konsekwencji bezpośrednio stymuluje wzrost wartości Spółki. W roku 2016 nie wystąpiły istotne zmiany w prowadzonej polityce. Na poniższym wykresie przedstawiono strukturę zatrudnienia z lat 2014-2016 na 31 grudnia każdego roku.

**Struktura zatrudnienia w Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.
w latach 2014-2016**

Pracownicy etatowi - podział wg płci



10. Istotne czynniki ryzyka i zagrożenia

Ryzyko związane z szybkim postępem technologicznym

Branżę teleinformatyczną cechuje szybki rozwój technologiczny. Wymusza to ciągłe poszukiwanie nowych rozwiązań i produktów, a posiadanie w swej ofercie nowych technologii pozwala utrzymywać i polepszać pozycję na rynku. Efekty operacyjne zależą od stałego nadążania za postępem technologicznym. Wymaga to od Spółki stałego ponoszenia znacznych nakładów na rozwój produktów oraz na wzrost kompetencji pracowników.

Ryzyko związane z kadrą kierowniczą i kluczowymi pracownikami

Działalność spółki na rynku zaawansowanych technologii teleinformatycznych wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność spółki w prowadzeniu najbardziej zaawansowanych technologicznie projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży teleinformatycznej może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Spółka dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze spółką poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego, program szkoleń wysokospecjalistycznych i zawieranie umów o zakazie konkurencji, również po ustaniu stosunku pracy. Z drugiej strony spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie. Spółka na bieżąco pozyskuje nowych pracowników, posiadających wysokie kompetencje oraz doświadczenie zawodowe w branży telekomunikacyjnej, jak również wiedzę, doświadczenie i obycie w obszarze sprzedażowym. Wszelkie działania zmierzające do ograniczenia wpływu niekorzystnych zjawisk wynikają z założeń polityki zarządzania kapitałem ludzkim.

Ryzyko związane ze współpracą z głównymi partnerami technologicznymi

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest dystrybutorem i integratorem najnowszych technologii światowych w sektorze teleinformatycznym. Nie będąc jednak producentem urządzeń, jest

związana umowami kooperacyjnymi z dostawcami technologii. W tym zakresie szczególne znaczenie mają dostawcy rozwiązań jak Avaya, Nice, Polycom, Vocalcom. W związku z powyższym nie można wykluczyć wystąpienia w przyszłości problemów w realizacji umów z dostawcami lub pogorszenia warunków współpracy. Ryzyko dotyczące współpracy jest minimalizowane dzięki posiadaniu wysokiego stopnia akredytacji u kluczowych partnerów oraz dywersyfikacji oferowanych rozwiązań. Spółka zamierza ten status umacniać. Na korzyść Spółki przemawia także w tym kontekście występująca konkurencja na rynku dostawców technologii.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlega cyklicznym wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest III i IV kwartał roku kalendarzowego. Spółka obserwuje i analizuje zachowania rynku, aby móc elastycznie reagować na zachodzące zmiany .

Ryzyko związane z konkurencją na rynku teleinformatycznym

Głównymi konkurentami dla Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. są czołowi polscy integratorzy oraz międzynarodowe firmy, oferujące rozwiązania z branży IT, CC, teleinformatyki czy niskich prądów. Wzmoczone działania konkurencji mogą wpłynąć niekorzystnie na sytuację spółki z uwagi na konieczność zaangażowania dodatkowego kapitału czy też zmniejszenia marż, co w konsekwencji będzie miało bezpośredni wpływ na wyniki osiągnięte przez Spółkę.

Ryzyko związane z działalnością spółek zależnych.

Mimo prowadzenia ścisłego nadzoru właścicielskiego i kontroli spółek zależnych istnieje ryzyko związane z działalnością operacyjną tych podmiotów. Z racji gorszej pozycji rynkowej spółek zależnych niż jednostki dominującej są one narażone w większym stopniu na oddziaływanie negatywnych zmian w otoczeniu rynkowym.

Ryzyko związane ze zmianami przepisów prawno-podatkowych

Częste zmiany, nowelizacje przepisów prawa czy brak jednolitej interpretacji przepisów podatkowych może rodzić niepewność przy podejmowaniu decyzji biznesowych, a w konsekwencji mieć negatywny wpływ na efekty działalności gospodarczej. Natomiast zmiany polegające na efektywnym wzroście obciążeń podatkowych przełożyłyby się na pogorszenie wyników działalności.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Wielkość uzyskiwanych przychodów przez spółkę jest ściśle związana z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Zahamowanie tempa wzrostu PKB, wzrost stóp procentowych zmniejszają popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i budowlanej, co w konsekwencji może wpłynąć negatywnie na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe.

11. Wskazanie istotnych postępowań sądowych

W prezentowanym okresie przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności UNIMA2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej 10 % kapitałów własnych spółki dominującej (poziom 10% kapitałów własnych uznany jest za poziom istotny). W związku z wyrokiem z 30 listopada 2015 roku Sądu Okręgowego w Krakowie uchylającego w całości uchwałę nr 8 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 30 września 2015 r. w sprawie przeznaczenia zysku osiągniętego w roku obrotowym 2014, w dniu 16 lutego 2016 roku odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A., które uchwaliło wypłatę dywidendy w kwocie 465 035,00 zł, to jest po 17 groszy na jedną akcję. Ustalono 15 marca 2016 jako dzień nabycia praw do dywidendy (dzień dywidendy) oraz dzień 30 marca 2016 roku jako termin wypłaty dywidendy. Dywidendę wypłacono w terminie.

12. Informacje o podstawowych produktach i usługach

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. koncentruje się na dostarczaniu nowoczesnych technologii, produktów i usług dla biznesu. Od blisko 25 lat Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. oferują rozwiązania dla przedsiębiorstw, dla których efektywna komunikacja z klientami oraz niezawodna komunikacja wewnętrzna stanowią podstawę prowadzonej działalności.

Ofertę Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. można podzielić na kilkanaście segmentów:



BUDOWA CONTACT CENTER, CALL CENTER I SYSTEMÓW CRM

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. oferuje najnowocześniejsze systemy Contact Center i Call Center instalowane „on premise” lub działające w chmurze (SaaS).



SYSTEMY ANALIZY MOWY SPEECH ANALYTICS

Implementacja systemów do wyszukiwania i analizy kluczowych zwrotów i słów. Możliwość wyodrębniania rozmów emocjonalnych lub odniesień do konkurencji. Identyfikacja czynników kosztów oraz trendów rynkowych.



SYSTEMY BIG DATA IBM PureData

Gromadzenie i przetwarzanie zbiorów danych o dużej objętości, zmienności lub różnorodności. Dzięki Big Data możliwa jest m.in. analiza zachowań oraz preferencji klientów.



BIOMETRIA GŁOSOWA

System uwierzytelniania głosem to najlepsze rozwiązanie, gdy użytkownik chce uzyskać szybki i bezpieczny dostęp do chronionych danych i usług.



**SYSTEMY OPTIMALIZACJI PRACY
CONTACT CENTER**

Rejestrowanie i dysponowanie kwalifikacjami personelu oraz układanie harmonogramów pracy i zarządzanie pracownikami Contact Center.



**SYSTEMY ANALIZY,
RAPORTOWANIA I WIZUALIZACJI
DANYCH**

Możliwość czytelnej wizualizacji przetworzonych danych, tworzenia podsumowań, zestawień porównawczych oraz zgłaszania alarmów w sytuacjach krytycznych.



UNIFIED COMMUNICATIONS

Możliwość integrowania wielu rozproszonych kanałów komunikacyjnych w jeden system, dzięki czemu przedsiębiorcy mają pełny wgląd w interakcję z klientami.



**SYSTEMY OPARTE NA
ROZWIĄZANIACH BEACON**

Beacons to małe bezprzewodowe nadajniki wysyłające sygnały radiowe, które są odbierane i interpretowane przez powiązane aplikacje.



**ZARZĄDZANIE
NIERUCHOMOŚCIAMI, PROCESAMI
I USŁUGAMI SERWISOWYMI**

Kompleksowy system do zarządzania nieruchomościami, serwisem technicznym i wszystkimi innymi procesami biznesowymi.



WEB COLLABORATION

Rozwiązania umożliwiające wspólną zdalną pracę na dokumentami, niezależnie od wykorzystywanego przez użytkowników systemu operacyjnego oraz rodzaju urządzenia.



WEB CUSTOMER SERVICE

System internetowej samoobsługi dla klientów potrzebujących szybkiej informacji, zapoznania się z ofertą, wsparcia technicznego lub zamówienia dodatkowych usług.



SYSTEMY BEZPIECZEŃSTWA

Instalacja i integracja systemów inteligentnego budynku takich jak: system CCTV, system KD, system SSWiN, system parkingowy, system sygnalizacji pożaru, system gaszenia i oddymiania, dźwiękowe systemy ostrzegawcze.



TECHNOLOGIE INTELIGENTNEGO BUDYNKU

Zapewniamy bezpieczeństwo ludzi we współczesnych obiektach i biurach dzięki ofercie z zakresu nowoczesnych i innowacyjnych systemów automatyki budynkowej.



ZAAWANSOWANE SYSTEMY WIDEOKONFERENCYJNE

Wideokonferencje pozwalają na zredukowanie kosztów organizacji spotkań, wspólną pracę nad dokumentami, prowadzenie prezentacji w czasie sesji oraz integrację użytkowników.



INFRASTRUKTURA DATA CENTER

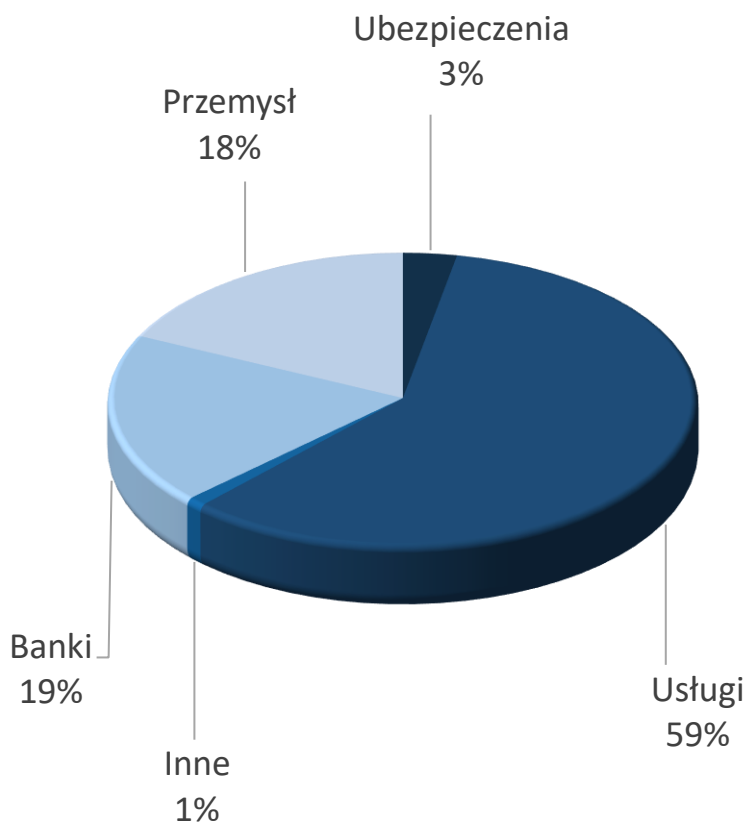
Projektowanie i wykonywanie okablowania strukturalnego, budowa sieci niskoprądowych oraz tworzenie i wyposażanie serwerowni i centrów danych (Data Center).

13. Informacje o rynkach zbytu

Spółka realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Posiada zdywersyfikowany portfel odbiorców i dostawców. Przychody Emitenta nie są uzależnione od jednego odbiorcy. W zakresie produktów telekomunikacyjnych największą grupę odbiorców w 2016 roku stanowili przedstawiciele branży usługowej, a w zakresie systemów niskoprądowych budynki biurowe. Poniżej zaprezentowano procentowy udział poszczególnych grup odbiorców w zależności od obszaru działalności. Dla projektów telekomunikacyjnych z uwagi na autoryzację i wysoki status partnerstwa największy udział w zaopatrzeniu mają autoryzowani dostawcy produktów firmy Avaya oraz Vocalcom. Jednakże zgodnie z prowadzoną polityką dywersyfikacji Spółka zaopatruje się u większości liczących się światowych dostawców technologii dla Call i Contact Center. W przypadku zaopatrzenia dla projektów niskoprądowych Spółka korzysta z wielu dostawców, na podobnym poziomie obrotu, bez szczególnego wyróżniania konkretnego dostawcy. W roku 2016 obroty z firmami PGE EO, RE-BAU przekroczyły 10% wartości przychodów ze sprzedaży ogółem. Między w/w spółkami i Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. nie istnieją powiązania.

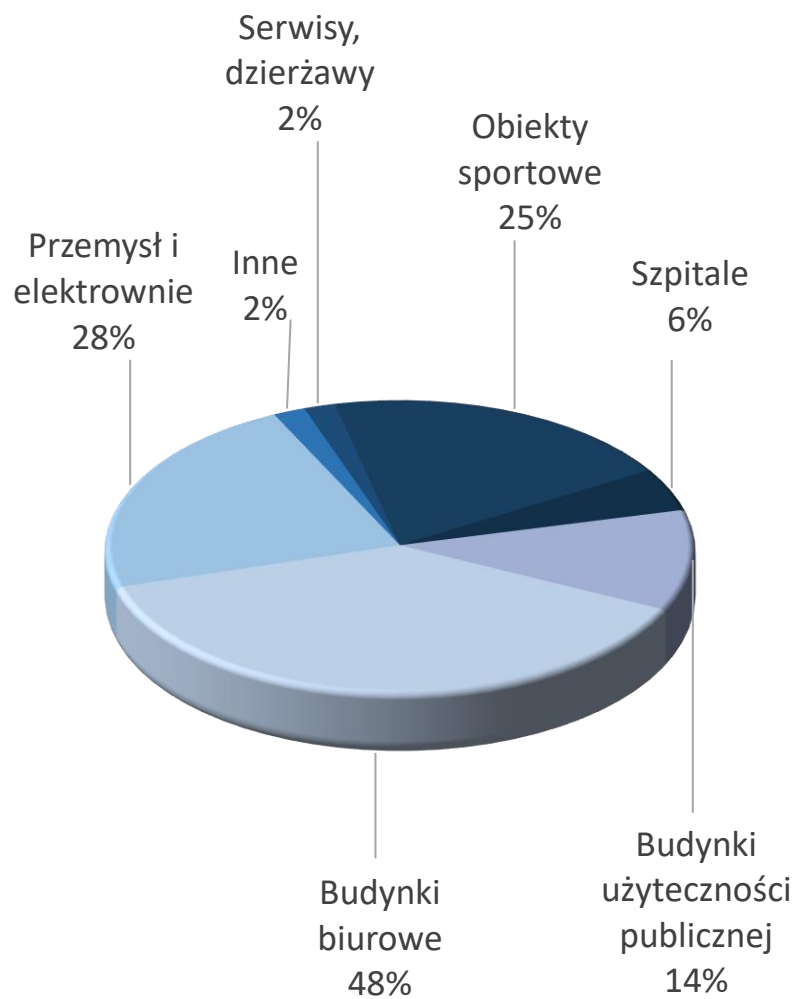
Udział poszczególnych grup odbiorców w zależności od obszaru działalności

Telekomunikacja



Udział poszczególnych grup odbiorców w zależności od obszaru działalności

Systemy niskoprądowe



14. Informacje o zawartych umowach istotnych dla działalności emitenta, znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji

W zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w 2016 roku podpisano następujące umowy handlowe, spełniające kryterium istotności:

- Wykonanie instalacji elektrycznych i teletechnicznych w ramach przedsięwzięcia inwestycyjnego pod nazwą "Przebudowa i rozbudowa budynków nr 1 i 2 oraz budowa dźwigu towarowo-osobowego przy budynku nr 1 na terenie Wojskowego Szpitala Klinicznego Krakowie" (Rap. bieżący 1/2016).
- Wykonanie robót teletechnicznych w budynku biurowym Quattro Five przy ul. Bora Komorowskiego w Krakowie (Rap. bieżący 16/2016, 21/2016).
- Wykonanie dodatkowych robót związanych z kompleksowym wykonaniem instalacji teletechnicznych w ramach realizacji budynku biurowo - usługowego w Krakowie (Rap. bieżący 19/2016, 31/2016).
- Wykonanie instalacji Teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej (Etap I) (Rap. bieżący 22/2016).
- Umowa na wymianę istniejącej instalacji przeciwpożarowej na nową w obiektach Zespołu Elektrowni Wodnych Porąbka – Żar. Stronami umowy są Unima2000 Systemy

Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i PGE Energia Odnawialna S.A. z siedzibą w Warszawie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 3 450 000,00 zł netto. (Rap. bieżący 14/2016, 17/2016, 29/2016).

- Umowa na realizację robót budowlanych w ramach realizacji inwestycji DOT D zlokalizowanego przy ul. Czerwonych Maków w Krakowie. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i BUMA CONTRACTOR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k z siedzibą w Krakowie - Zamawiający. Wartość umowy wynosi 1 946 873,00 zł netto. (Rap. bieżący 28/2016).
- Umowa na realizację robót budowlanych w ramach realizacji inwestycji DOT E zlokalizowanego przy ul. Czerwonych Maków w Krakowie. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i BUMA CONTRACTOR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k z siedzibą w Krakowie - Zamawiający.
- Zamówienia na dostawę Systemu Avaya oraz sprzętu HP. Stronami zamówień są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i CH2M Polska SERVICES Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie - Zamawiający. Wartość zamówień wynosi 2 001 263,87 zł netto. (Rap. bieżący 30/2016).
- Umowa na wykonanie instalacji teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "Opolska Business Park" w Krakowie przy ul. Opolskiej i Al.29 Listopada (Etap II). Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i Echo-Opolska Business Park spółka z ograniczoną odpowiedzialnością - Spółka komandytowo - akcyjna z siedzibą w Kielcach- Zlecający. Wartość umowy wynosi 2 110 261 zł netto. (Rap. bieżący 32/2016).
- Dodatkowo Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. podpisała z podwykonawcą firmą FUREL Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi umowę na wykonanie instalacji teletechnicznych dla dwóch bloków energetycznych nr 5 i 6 w PGE GiEK S.A. oddział Elektrowni. Wartość umowy wynosi 3 482 000,00 zł netto. (Rap. bieżący 10/2016).

W ramach umów ubezpieczeniowych zawarto umowę polisy majątkowej i odpowiedzialności cywilnej. Umowy zawarto z TUiR Allianz Polska S.A. Emitentowi nie są znane żadne porozumienia lub umowy zawierane w roku 2016 pomiędzy jego Akcjonariuszami, które miałyby istotny wpływ na jego działalność.

15. Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego

Oświadczenie dotyczące stosowania zasad ładu korporacyjnego stanowi wyodrębnioną część Sprawozdania z działalności spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A

16. Powiązania organizacyjne lub kapitałowe emitenta z innymi podmiotami

Na 31.12.2016 Emitent posiadał udziały w spółkach powiązanych wg poniższego zestawienia. Nabycie aktywów finansowych nastąpiło w roku 2007. Zostało ono sfinansowane ze środków własnych Emitenta oraz w ramach realizacji celów publicznej oferty akcji serii E. Wszystkie udziały i akcje zostały opłacone. Spółka Lockus w roku 2016 wypłaciła dywidendę za rok 2015 w kwocie 100 tys. zł.

W pierwszym kwartale 2016 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki Lockus Sp. z o.o. , wyraziło zgodę na połączenie spółki zależnej Lockus Sp. z o.o. ("Spółka Przejmująca") z Teleinvention Sp. z o.o. ("Spółka Przejmowana"). W dniu 18 kwietnia 2016 Sąd Rejonowy dla Krakowa – Śródmieścia w Krakowie XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisał połączenia spółek: Lockus sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (spółka Przejmująca) i Teleinvention sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie (Spółka Przejmowana). Połączenie spółek odbyło się na podstawie art. 492 par. 1 kodeksu spółek handlowych z uwzględnieniem uproszczenia procedury wynikającego z art. 516 par. 6 kodeksu spółek handlowych na warunkach ustalonych w Planie Połączenia. Przeniesienie majątku Spółki Przejmowanej na Spółkę Przejmującą nastąpiło z dniem wpisania połączenia do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego tj. 18 kwietnia 2016 roku /Rap. bieżący 18/2016 z dnia 19 kwietnia 2016 roku/. Działalność obu łączących się Spółek będzie kontynuowana w dotychczasowych zakresach. Nie zaniechano żadnej działalności.

Udziały lub akcje w jednostkach powiązanych

Lp.	Jednostka	Siedziba	Przedmiot działalności	Wartość bilansowa udziałów	Kapitał własny	% posiadanego kapitału	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu
1	IQnet Sp. z o.o.	Katowice	usługi teleinformatyczne	4 837	-168	99,95%	99,95%
2	LOCKUS Sp. z o.o.	Kraków	Usługi CC, organizacja szkoleń i konferencji	4 936	2 401	99,99%	99,99%

17. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi

Emitent oświadcza, że nie zawierał istotnych transakcji handlowych z podmiotami powiązanymi, których warunki różniłyby się od warunków rynkowych.

18. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek

W roku 2016 Spółka podpisała aneks nr 1 do umowy kredytowej z Alior Bank Spółka Akcyjna o kredyt w rachunku bieżącym na kwotę 500 tys. zł z przeznaczeniem na finansowanie bieżącej działalności. Na mocy aneksu przedłużono ważność umowy do 7 czerwca 2018 . Kwota kredytu nie uległa zmianie. Kredyt oprocentowany jest w oparciu o WIBOR 3M oraz marżę banku w wysokości 2,7% w skali roku. Żadne pożyczki ani kredyty nie zostały Spółce wypowiedziane.

19. Informacje o pożyczkach udzielonych w roku obrotowym

W 2016 roku Spółka nie udzielała żadnych pożyczek.

20. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach

W 2016 roku Spółka nie otrzymała żadnych poręczeń ani gwarancji. W ramach wykonywanej działalności operacyjnej spółka jest zobowiązana do udzielania gwarancji kontraktowych. Spółka korzysta z gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych. Gwarancji bankowych udziela PKO BP S.A. w ramach posiadanego kredytu wielocelowego. Wartość tych gwarancji na dzień 31.12.2016 wyniosła 193 tys. zł. Ponadto na zabezpieczenie realizacji kontraktu z Polimex Opole Sp. z o.o. Sp. k. z siedzibą w Warszawie (Rap. bież. 44/2015) gwarancji w kwocie 1.088 tys. zł udzielił Alior Bank. Wartość gwarancji ubezpieczeniowych na dzień 31.12.2016 wyniosła 1.798 tys. zł. Udziela ich TU Allianz Polska S.A w ramach limitu gwarancyjnego do kwoty 3.000 tys. zł. Prezentowane gwarancje stanowią zobowiązania warunkowe Emitenta.

21. Opis wykorzystania wpływów z emisji papierów wartościowych przeprowadzonej w roku obrotowym

W 2016 roku Emitent nie przeprowadził żadnej emisji papierów wartościowych.

22. Różnice pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami finansowymi

Emitent nie publikował prognozy wyników finansowych na 2016 rok.

23. Ocena zarządzania zasobami finansowymi emitenta

W ocenie Zarządu sytuacja finansowa spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest stabilna. W 2016 roku Spółka prowadziła działalność w oparciu o kapitał własny i zewnętrzny - zobowiązania wobec dostawców, linia kredytowa wielocelowa o łącznej wartości 4.500 tys. zł. Na dzień 31.12.2016 Spółka wykorzystywała środki z kredytu obrotowego oraz w rachunku bieżącym Wskaźniki płynności oraz zadłużenia prezentowane są w punkcie 4 niniejszego opracowania.

24. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Na dzień 31.12.2016 ani obecnie Spółka nie prowadziła znaczących projektów inwestycyjnych, co jest zgodne ze specyfiką prowadzonej działalności biznesowej. Spółka może realizować potencjał do dynamicznego rozwoju bez ponoszenia istotnych jednostkowych nakładów inwestycyjnych.

25. Ocena czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze, które mogły mieć wpływ na wyniki spółki

W 2016 roku nie wystąpiły czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze, mające wpływ na wyniki finansowe.

26. Charakterystyka czynników istotnych dla rozwoju spółki oraz jej perspektyw

W styczniu 2015 roku Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. opublikowała założenia strategii Spółki w oparciu o które będzie prowadzona działalność w latach 2015-2017 (Rap. bieżący 3/2015). Spółka systematycznie realizuje przyjęte przez Zarząd założenia.

Uzyskanie stabilnego wzrostu sprzedaży przy jednoczesnym wzroście marży stanowi duże wyzwanie, zwłaszcza, że realizacja strategii w zakresie wzrostu sprzedaży nie może odbywać się kosztem obniżania cen. Osiągnięcie wyznaczonych celów, oznacza więc, konieczność konkurowania z największymi firmami z branży innymi czynnikami niż cena. Długoletnia obecność na rynku potwierdza, że Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest dobrze przygotowana do takiej konkurencji.

W ocenie Zarządu spółki istotną rolę w kształtowaniu wyników w roku 2017 roku będą mieć czynniki wewnętrzne, takie jak :

- efektywność działania
- zwiększenie liczby zamówień i podpisywanych umów
- wzrost rentowności na kontraktach
- uzyskanie poprawy wyników przez spółki zależne

oraz czynniki zewnętrzne:

- popyt na zaawansowane technologie oferowane przez spółkę
- kondycja finansowa aktualnych i potencjalnych kontrahentów
- sytuacja makroekonomiczna w Polsce
- sytuacja ekonomiczna globalnych firm mających siedzibę w Polsce i ich skłonność do inwestowania w nowoczesne technologie;
- sytuacja polityczno-ekonomiczna UE oraz gospodarki światowej

Spółka Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. koncentruje działalność w dwóch segmentach sprzedażowych:

- Rozwiązania z zakresu ICT (IT i Telco);
- Rozwiązania z zakresu automatyki budynkowej;

Rozwiązania z zakresu ICT (IT i Telco)

Od blisko 25 lat Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. oferuje rozwiązania dla przedsiębiorstw, dla których efektywna komunikacja z klientami oraz niezawodna komunikacja wewnętrzna stanowią podstawę działalności. Spółka wdraża i integruje systemy teleinformatyczne Contact Center i Call Center, systemy Unified Communications oraz Web Collaboration.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest dostawcą systemów i aplikacji usprawniających komunikację w biznesie, poprawiających efektywność działań oraz podnoszących bezpieczeństwo prowadzenia biznesu. Należą do nich głównie: systemy analizy mowy (Speech Analytics), systemy optymalizacji pracy Contact Center, systemy biometrii głosowej, systemy Web Customer Service (samoobsługa klientów) i inne. Dzięki budowanym od lat kompetencjom oraz współpracy z wiodącymi, światowymi dostawcami rozwiązań w obszarze teleinformatyki, jak np.: Avaya, Vocalcom, Verint, Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zajmuje pozycję czołowego i uznanego autorytetu w tej dziedzinie. Potwierdza to duża liczba podpisanych umów z największymi i najbardziej liczącymi się klientami. Odpowiadając na zapotrzebowanie rynku, Spółka rokrocznie organizuje szkolenia oraz konferencje dla średnich i dużych przedsiębiorstw zainteresowanych rozwijaniem posiadanych systemów komunikacyjnych.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. planuje dalszą penetrację rynku, wzrost ilości zawieranych kontraktów oraz zwiększenie ilości klientów. Realizacji przyjętej strategii sprzyja wzrost dostępności oferowanych rozwiązań oraz możliwość oferowania wybranych aplikacji w modelu SaaS (System As A Service) tj. jako usługi dostępnej w „chmurze”. Podążając za światowymi trendami, Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. wprowadziła na stałe do oferty system Vocalcom Hermes.Net dostępny jako usługa SaaS. Za politykę cenową oraz nadzór nad konfiguracją i poprawnym funkcjonowaniem systemu odpowiada Spółka. Serwis jest utrzymywany w Data Center zlokalizowanym na terytorium Polski. W ocenie Zarządu ilość aplikacji oferowanych w modelu SaaS będzie systematycznie wzrastać. Jest to światowy trend, w który wpisują się decyzje Zarządu o zwiększaniu kompetencji w tej dziedzinie.

Spółka intensyfikuje prace nad systemem do zarządzania procesami biznesowymi Axxerion. System Axxerion, oferowany również w modelu SaaS, umożliwia nadzór i usprawnianie powtarzalnych procesów w przedsiębiorstwach, jak np.: nadzór nad zleceniami, nadzór nad obsługą serwisową, rozliczanie najemców, zarządzanie rezerwacjami itp. Axxerion jest wykorzystywany jako kluczowe oprogramowanie do kompleksowego zarządzania nieruchomościami i obiektami komercyjnymi.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. rozwija systemy raportowania i wizualizacji danych. Do niedawna systemy te były oferowane głównie jako uzupełnienie wdrażanych przez Spółkę systemów Contact i Call Center. Obecnie, odpowiadając na zapotrzebowanie rynku, Spółka wprowadziła do oferty systemy działające niezależnie. Przykładem może być tutaj platforma analityczna Tableau, dająca możliwość szybkiej analizy dużej liczby danych, a także tworzenie oraz publikowanie interaktywnych raportów i wizualizacji.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. dąży do maksymalnej dywersyfikacji portfela odbiorców. W ofercie IT nie mogło zabraknąć rozwiązań dedykowanych dla dużych przedsiębiorstw i instytucji. W roku 2016 Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. została certyfikowanym partnerem IBM w zakresie technologii IBM PureData for Analytics (Netezza). Spółka oferuje rozwiązania Big Data umożliwiające gromadzenie i przetwarzanie zbiorów danych o dużej objętości, zmienności lub różnorodności. Dzięki Big Data możliwa jest m.in. analiza zachowań oraz preferencji klientów.

Istotnym elementem wpływającym na wysokie notowania spółki w tym segmencie działania, jest fakt, że we wszystkich powyższych obszarach spółka nie tyle prowadzi sprzedaż rozwiązań, ale przede wszystkim skupia się na ich wdrożeniach, integracji systemowej, integracji aplikacyjnej, pełnej integracji z procesami biznesowymi klienta, oraz realizacji usług utrzymaniowych na poziomie SLA. Dodatkowo, wszystkie powyższe działania wpływają w oczywisty i bezpośredni sposób na ściślejszą długoterminową współpracę z klientem końcowym, co w ewidentny sposób wpływa na bezpieczeństwo prowadzonej działalności.

Rozwiązania z zakresu automatyki budynkowej

Drugim obszarem działalności Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jest integracja systemów niskoprądowych, takich jak: systemy bezpieczeństwa, technologie transmisji danych, głosu i obrazu, monitoring wizyjny CCTV, systemy kontroli dostępu, systemy pożarowe, Systemy SSWiN, okablowanie strukturalne LAN oraz systemy zarządzania budynkiem BMS. Spółka prowadzi szkolenia i audyty telekomunikacyjne. Uzupełnieniem oferty są systemy łączności bezprzewodowej.

W zakresie systemów sieci i systemów bezpieczeństwa oraz systemów automatyki budynkowej Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A jest między innymi partnerem firm: Bosch Security Systems, Siemens, Delta Controls, Honeywell Life Safety, Schneider Electric, Schrack Seconet, HPE, Fortinet, Aruba, BKT Elektronik, Cisco, C&C Solution Partner (TKH Group), Reichle & De-Massari, Molex Connected Enterprise Solutions, Polon-Alfa (AAT Holding).

Większość przychodu w tym obszarze jest realizowana poprzez sprzedaż pośrednią do generalnego wykonawcy inwestycji budowlanych, mniejsza część sprzedaży była skierowana do odbiorcy końcowego. Spółka jest wiarygodnym i przewidywalnym partnerem, co pozwala na regularne pozyskiwanie kolejnych zamówień, zwiększanie ilości projektów referencyjnych i systematyczny wzrost wolumenu sprzedaży, jak również generowaniu wyższych marż.

Komunikacja z otoczeniem

W celu zachowania poprawnej komunikacji Spółki z inwestorami indywidualnymi oraz instytucjonalnymi, a także mediami gospodarczymi, Emitent kontynuuje współpracę z renomowaną agencją relacji inwestorskich P&L z siedzibą w Warszawie (www.pandl.pl). Zarząd wyraża zadowolenie z rezultatów tej współpracy.

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. plany na przyszłość

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. współpracuje z wiodącymi dostawcami sprzętu i rozwiązań. Zgodnie z przyjętą polityką rozwoju, celem Spółki nie jest dystrybucja urządzeń firm trzecich, lecz przede wszystkim integracja systemów, doradztwo oraz kompleksowe zabezpieczenie procesów biznesowych klientów, począwszy od ich zaprojektowania, poprzez zabezpieczenie narzędzi do ich realizacji, aż do oceny skutków podjętych działań włącznie.

Plany Zarządu na lata 2017-2019 zakładają utrzymanie kierunku i wzrost tempa rozwoju, ale również monitorowanie potrzeb rynku, śledzenie nowatorskich rozwiązań oraz wczesne identyfikowanie szans rynkowych. Dzięki temu, jest to gwarancja utrzymania spółki w gronie liderów poszczególnych segmentów sprzedażowych.

Stałe utrzymywanie kompetentnej kadry, podnoszenie poziomu specjalistycznej wiedzy, wprowadzanie nowych rozwiązań oraz zwiększanie ilości klientów, pozwalają z optymizmem patrzeć na dalszy rozwój Spółki.

27. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta

W 2016 nie wystąpiły znaczące zmiany w zakresie zasad zarządzania Emitentem.

28. Umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny

W 2016 nie zawarto w/w umów. W 2014 roku zawarto porozumienie z Prezesem Zarządu, na mocy którego:

- Spółka wypłaci kwotę 200 tys. zł, gdy zakończenie pełnienia funkcji w zarządzie nastąpi z przyczyn innych niż odwołanie przez Radę Nadzorczą lub samodzielna rezygnacja bez uzasadnionych powodów;
- Spółka wypłaci rekompensatę w kwocie 100 tys. zł, gdy zakończenie pełnienia funkcji nastąpi wskutek odwołania przez Radę Nadzorczą.

29. Akcje emitenta będące w posiadaniu osób zarządzających lub nadzorujących

Imię i Nazwisko	Funkcja	Akcje	Opcje na akcje	Uwagi
Krzysztof Kniszner	Prezes Zarządu	655 375	brak	
Krzysztof Sikora	Członek Zarządu	20 000	brak	
Jolanta Matczuk	Członek Zarządu	200	brak	
Zbigniew Pietroń	Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	brak	
Magdalena Kniszner	Członek Rady Nadzorczej	659 414	brak	
Piotr Zając	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	
Sławomir Jarosz wraz z podmiotami powiązanymi	Członek Rady Nadzorczej	134 075	brak	
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

Udziały spółek zależnych w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących :

- Krzysztof Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Iqnet Sp. z o. o
- Magdalena Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Lockus Sp. z o. o

30. Informacje o umowach w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez akcjonariuszy

Według wiedzy Emitenta takie umowy nie występują

31. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W Spółce nie funkcjonuje obecnie program opcji managerskich.

32. Informacja o ograniczeniach dotyczących przenoszenia prawa własności akcji oraz o wszelkich ograniczeniach w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje

Według wiedzy Emitenta ograniczenia tego typu nie występują.

33. Informacje dotyczące umowy z biegłym rewidentem

Na posiedzeniu w dniu 17.05.2016 Rada Nadzorcza wybrała firmę IQ Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Warszawie na biegłego rewidenta do przeglądu sprawozdania finansowego Spółki oraz skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej za I półrocze 2016 roku oraz do badania jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki i skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej za 2016 rok. Umowę z firmą audytorską Zarząd podpisał 10.06.2016. Audytorem sprawozdań za rok 2015 była firma BDI Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Krakowie.

Dane dotyczące wynagrodzenia:

Tytuł	2016	2015
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego jednostkowego	8.900 zł	8.000 zł
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	5.000 zł	7.000 zł
Wynagrodzenie z tytułu przeglądu śródrocznych sprawozdań finansowych	8.000 zł	9.000 zł
Wynagrodzenie z tytułu usług doradztwa podatkowego	0 zł	0 zł
Pozostałe usługi	0 zł	0 zł

34. Wynagrodzenia i wszelkie korzyści osób zarządzających i nadzorujących

Zestawienia wynagrodzeń oraz innych korzyści wypłaconych, należnych, bądź potencjalnie należnych dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących prezentowane jest w jednostkowym sprawozdaniu w punkcie 10 dodatkowych objaśnień do jednostkowego sprawozdania finansowego oraz w sprawozdaniu skonsolidowanym w nocie nr 43.

18.04.2017	Krzysztof Kniszner	Prezes Zarządu	
.....
Data	Imię i nazwisko	Stanowisko / funkcja	Podpis
18.04.2017	Krzysztof Sikora	Członek Zarządu	
.....
Data	Imię i nazwisko	Stanowisko / funkcja	Podpis
18.04.2017	Jolanta Matczuk	Członek Zarządu	
.....
Data	Imię i nazwisko	Stanowisko / funkcja	Podpis

2016

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

Siedziba główna

ul. Skarżyńskiego 14, 31-866 Kraków
T +48 12 298 05 11

www.unima2000.pl
kontakt@unima2000.pl

Oddział Warszawa

Al. Jerozolimskie 151, 02-326 Warszawa
T +48 22 883 36 56

Biuro Wrocław

ul. Muchoborska 14, 54-424 Wrocław
T 693 811 815