



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI PRYMUS S.A. W ROKU OBROTOWYM 2020

21 MAJA 2021 R.

PRYMUS S.A.

43-100 Tychy, ul. Turyńska 101

Spis treści

1. Podstawowe dane o Emitencie	3
2. Powstanie Spółki	3
3. Opis działalności.....	4
4. Struktura Akcjonariatu.....	9
5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2020 roku.....	13
6. Istotne informacje i dane niefinansowe.	18
7. Organy Spółki w 2020 roku.....	21
8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2020 roku.....	24
9. Przewidywany rozwój Spółki	31
10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.....	35
11. Sytuacja finansowa na koniec 2020 roku.	35
12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.....	42
13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego	47

1. Podstawowe dane o Emitencie

Siedziba Spółki: Tychy
Adres siedziby: 43-100 Tychy, ul. Turyńska 101
NIP: 954-00-09-883
REGON: 272285799
KRS: 0000395229
VIII Wydział Gospodarczy KRS Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach;

Kapitał zakładowy: 1.900.004,20 zł (9.500.021 akcji)
Branża: sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana (sprzedaż hurtowa surowców chemicznych)
Poczta elektroniczna: prymus@prymus.net.pl
Strona internetowa: www.prymussa.pl
Czas trwania: spółka utworzona na czas nieokreślony

2. Powstanie Spółki

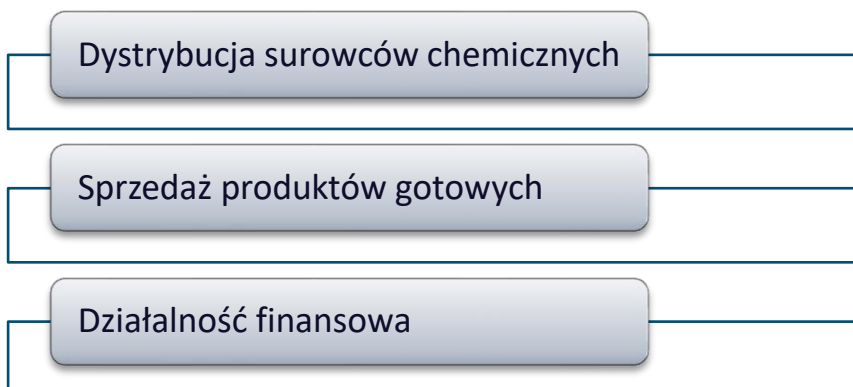
Prymus S.A. jest spółką utworzoną na czas nieokreślony, zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym Katowice-Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy KRS, pod nr KRS 0000395229. Od 1994 roku do 2011 roku Spółka działała w formie spółki z ograniczoną działalnością. W dniu 07.09.2011 roku Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach wydał postanowienie o przekształceniu formy prawnej przedsiębiorstwa w spółkę akcyjną.

Dnia 08.05.2012 roku Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę w sprawie ubiegania się o wprowadzenie akcji serii A do Alternatywnego Systemu Obrotu, czego konsekwencją był debiut Spółki w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect w dniu 31.08.2012 r. Tym samym Prymus S.A. stała się spółką publiczną.

<i>Data</i>	<i>Wydarzenie</i>
15.09.1994	Zawiązanie Spółki pod nazwą „Przedsiębiorstwo Handlowo-Uslugowe ZEW-ABAT” Sp. z o.o., której głównym przedmiotem działalności było prowadzenie działalności handlowej artykułami przemysłowymi i spożywczymi oraz paliwami płynnymi i stałymi, jak również produkcja materiałów budowlanych, stolarki budowlanej oraz usług w zakresie budownictwa i remontów. Kapitał zakładowy Spółki wynosił 5.000 zł.
18.07.2003	Zmiana nazwy Spółki na Prymus spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz zmiana przedmiotu działalności na profil, który w ogólnym zarysie obowiązuje do dziś. Podwyższenie kapitału zakładowego do kwoty 50.000 zł.
28.04.2004	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 150.000 zł
03.04.2006	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 200.000 zł.
06.11.2008	Umorzenie udziałów dla jednego ze współników poprzez obniżenie kapitału zakładowego Spółki do wysokości 100.000 zł.
17.08.2010	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego z kapitału zapasowego utworzonego z zysku Spółki do kwoty 2.000.000 zł.
31.05.2011	Podjęcie uchwały przez Zgromadzenie Wspólników Prymus Sp. z o.o. w sprawie przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w spółkę akcyjną.
07.09.2011	Rejestracja przez Sąd przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w Prymus Spółka Akcyjna. Ilość akcji określona została na poziomie 10.000.000 akcji, wartość nominalna każdej akcji wynosi 0,20 zł.
31.08.2012	Wprowadzenie akcji Spółki do Alternatywnego Systemu Obrotu na Rynku NewConnect.
26.08.2014	Obniżenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 99.995,80 zł, w związku z umorzeniem akcji nabytych w ramach realizacji skupu akcji własnych. Obecnie kapitał zakładowy Emitenta wynosi 1.900.004,20 zł i dzieli się na 9.500.021 akcji o wartości nominalnej 0,20 zł każda.
20.01.2015	Powołanie spółki celowej MP Project Invest Sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.
29.08.2019	Zarejestrowanie w Krajowym Rejestrze Sądowym spółki celowej Prestige Aparts sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.

Tabela nr 1. Historia Prymus S.A. – najważniejsze daty.

3. Opis działalności



Rysunek nr 1. Segmenty działalności Prymus S.A.

Głównym profilem działalności Spółki jest sprzedaż surowców chemicznych dedykowanych do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Stanowi ona 89,1% wartości przychodów ze sprzedaży.

Przychody ze sprzedaży produktów gotowych (profile WPC, panele LVT) stanowią prawie 5,4% udziału w sprzedaży ogółem.

Działalność finansowa, polegająca na udzielaniu pożyczek i leasingów, stanowi ponad 5,5% udziału w przychodach Emitenta.

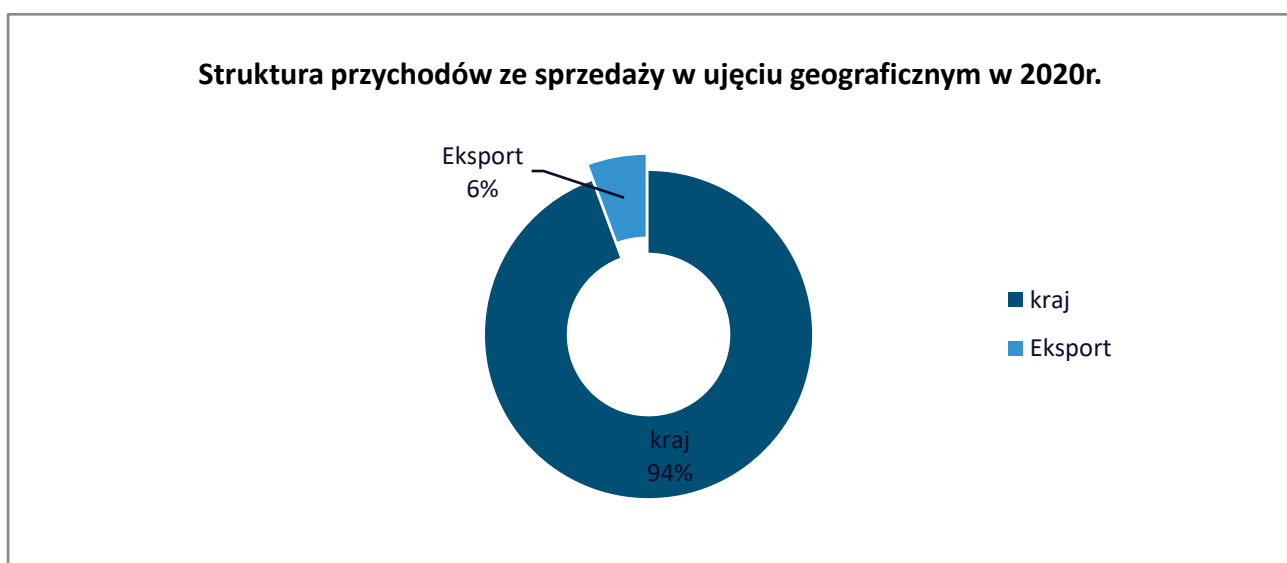
SEGMENT SUROWCÓW CHEMICZNYCH

Prymus S.A. jest dystrybutorem surowców chemicznych działającym w Polsce i krajach Unii Europejskiej. Głównymi produktami oferowanymi przez Spółkę są surowce do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersje, produkowane głównie na bazie poliocetanu winylu, mające swoje zastosowanie w chemii budowlanej, przemyśle tekstylnym oraz papierniczym.

Na sprzedaż surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych składają się surowce „sypkie”, w tym przede wszystkim: polietyleny (PE), polichlorek winylu (PVC) oraz „płynne”, takie jak: plastyfikatory (DINP – ftalan dwuizononylu, DOTP – tereftalan dioktylu) stosowane m.in. w procesie przetwarzania polichlorku winylu oraz dyspersje, używane do produkcji chemii budowlanej.

Strategiczne rynki Emitenta zostały pogrupowane na dwa obszary: Polska i Europa. Do najbardziej perspektywicznych krajów w opinii Zarządu należą: Polska, Węgry i Słowacja.

Model handlowy Prymus S.A. oparty jest o bezpośrednie kontakty z producentami i odbiorcami tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Bardzo ważnym czynnikiem w ustalaniu relacji handlowych jest trwale monitorowanie rynku chemicznego oraz właściwe odczytywanie impulsów rozwojowych branży i globalnych trendów. W procesie konstruowania ofert koncentrujemy się na wykorzystaniu wiedzy i doświadczenia w taki sposób, aby zaproponować klientom kompleksowe rozwiązania, takie jak: depozyty surowców w magazynie klienta czy elastyczne terminy dostaw. Oferowanie indywidualnych rozwiązań logistycznych pozwala zdobyć Spółce przewagę konkurencyjną.



Rysunek nr 2. Struktura przychodów ze sprzedaży w ujęciu geograficznym.

W zakresie zakupu surowców w 2020 roku Spółka współpracowała z europejskimi koncernami chemicznymi takimi jak: Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o. – Polska, Deza a.s. - Czechy, Duslo a.s. – Słowacja, Akzo Nobel Adhesives AB – Szwecja, Ineos Sales Belgium NV – Belgia, Borealis AG – Austria.

W 2020 roku największy udział w sprzedaży w segmencie surowców chemicznych miały polietyleny (PE) – prawie 54%, polichlorek winylu (PVC) - 36% oraz dyspersje - 5%. Sprzedaż plastyfikatorów, ze względu na zmniejszonym zapotrzebowaniem odbiorców, odnotowała gwałtowny spadek w porównaniu z rokiem ubiegłym - udział plastyfikatorów w przychodach w zakresie tego segmentu wyniósł 2%.

Od 2004 roku Spółka związana jest ze słowacką firmą Duslo a.s., produkującą dyspersje oparte na polioctanie winylu, sprzedawane pod marką Duvilax®. Emitent jest dystrybutorem tych surowców na rynku polskim. Znajdują one zastosowanie w produkcji farb, tynków, klejów, lakierów, w przemyśle tekstylnym oraz papierniczym. Spółka posiada mocną pozycję w zakresie zastosowań niszowych dyspersji opartych o octan winylu. Dzięki elastyczności i zapleczu badawczo-rozwojowemu naszych partnerów, których reprezentujemy, jesteśmy w stanie zaproponować naszym klientom serwis technologiczny oraz nowatorskie rozwiązania logistyczne. Są to nasze główne przewagi konkurencyjne na rynku krajowym.

Dywersyfikacja w zakresie sprzedaży surowców pozwala zminimalizować skutki czasowego braku dostępności danej grupy produktów.

Konkurencja

Cechą charakterystyczną rynku dystrybutorów surowców chemicznych w Polsce jest jego duże rozdrobnienie oraz wysoka konkurencyjność. Dystrybutorzy zaopatrują rynek przetwórców chemicznych, którzy ze względu na niewielką skalę działalności nie są w stanie nabywać komponentów bezpośrednio u producentów. Dystrybutorzy oferują również często dodatkowe usługi i dostarczają dodatkową wartość do dystrybuowanych produktów.

Prymus S.A. specjalizuje się w sprzedaży surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersji polioctanu winylu, pełniąc funkcję dystrybutora słowackiego producenta Duslo a.s. (Słowacja, Sala). W ramach tych grup produktów konkuruje bezpośrednio z dystrybutorami, którzy posiadają w ofercie wyżej wymienione komponenty. Do nich zaliczane są duże podmioty, które mają w swoim portfolio szeroką gamę surowców chemicznych i w przeważającej części są powiązane ze swoimi spółkami matkami w Europie Zachodniej, posiadają duże doświadczenie, rozbudowaną sieć dystrybucji oraz stabilne zaplecze finansowe. Drugi segment dystrybutorów na rynku polskim stanowi ponad 30 firm, których przychody są bardzo zróżnicowane (od kilkuset tysięcy do stu milionów złotych rocznie) i posiadają w swojej ofercie wybrane grupy produktów, zwykle dedykowane do określonych zastosowań.

Przewagą konkurencyjną Emitenta jest elastyczność cenowa, oferowanie dostaw we wskazane miejsce, możliwość magazynowania towaru dla klienta oraz stosowanie elastycznych warunków płatności.

W zakresie sprzedaży dyspersji polioctanu winylu Emitent konkuruje nie tylko z dystrybutorami produktów chemicznych ale i z producentami dyspersji: Synthos Dwory 7 Sp. z o.o. S.j. z siedzibą w Oświęcimiu – lider na krajowym rynku dyspersji, D&R Dispersions and Resins Sp. z o.o. z siedzibą we Włocławku, Zakłady Chemiczne P.Paprocki Sp. J. - w Świąciechowej. Emitent oferuje dyspersje

niszowe, specjalistyczne, dzięki czemu w zakresie tych produktów zajmuje wysoką pozycję wśród podmiotów na rynku polskim. Mocną stroną w zakresie tej grupy produktów jest jakość surowców, powtarzalność parametrów jakościowych oraz zaplecze R&D, jakie oferuje producent – firma Duslo a.s.

SEGMENT PRODUKTÓW GOTOWYCH

Zarząd Emitenta podjął w 2016 roku decyzję o wejściu w segment produktów gotowych.

Strategia jest realizowana, a obszar segmentu produktów gotowych konsekwentnie rozszerzany o nowe produkty i nowy portfel klientów.

W 2020 roku Spółka oferowała na rynku następujące portfolio produktowe w segmencie produktów gotowych:

1. produkty mające zastosowanie na zewnątrz:

- Kompozytowe systemy tarasowe WPC (Wood Plastic Composite),
- Kompozytowe systemy ogrodzeniowe WPC (Wood Plastic Composite),

2. produkty polecane do wewnątrz:

- Winiylowe Panele LVT (Luxury Vinyl Tiles) dedykowane do pomieszczeń użyteczności publicznej oraz użytku domowego,
- Drewniane podłogi ręcznie postarzane.

Kompozytowe systemy WPC oferowane przez Emitenta są produkowane przez firmę Gamrat WPC sp. z o.o. z Jaśła na podstawie umowy zawartej pomiędzy Prymus S.A. a Gamrat WPC sp. z o.o. z siedzibą w Jaśle (ul. A. Mickiewicza 108, 38 -200 Jaśło). Na mocy tej umowy Emitent zleca produkcję desek kompozytowych oraz elementów tych desek wraz z akcesoriami.

Producent systemów kompozytowych daje 3 letnią gwarancję produktową na swoje wyroby oraz 25-letnią gwarancję na gnicie i butwienie. Ponadto gwarantuje recykling oferowanych przez siebie produktów kompozytowych.

Kompozytowe produkty WPC (ang. skrót od Wood Plastics Composite) w ofercie Prymus S.A. to: systemy tarasowe i systemy ogrodzeniowe. Są one kompozytami na osnowie polichlorku winylu (PVC) z dodatkiem mączki drzewnej oraz dodatków pomocniczych poprawiających parametry użytkowe produktu.

PVC jako tworzywo sztuczne, charakteryzuje się bardzo dobrymi parametrami fizyko-chemicznymi, odpornością na działanie czynników atmosferycznych, dzięki czemu wykorzystywane jest do produkcji wyrobów, które wymagają dużej wytrzymałości mechanicznej.

Do charakterystycznych właściwości profili WPC, opartych o PVC należą:

- odporność na działanie czynników atmosferycznych (niska nasiąkliwość, wysoka odporność na UV, przez co kompozyty nie stają się kruche z biegiem lat),
- wysoka klasa palności (dla większości europejskich producentów - klasa B „niezapalne”, praktycznie nieosiągalna dla kompozytów na bazie PP i HDPE),
- wysoka odporność na niskie temperatury (tworzywa przy ujemnych temperaturach przechodzą proces szklenia, który powoduje zwiększenie ich kruchości),

- niska ścieralność (przy powierzchniach szcztokowanych gwarantuje to zachowanie wieloletniej estetyki i właściwości antypoślizgowych, zdecydowanie przewyższających drewno i kompozyty na bazie PP i HDPE),
- wyższa niż w przypadku kompozytów na bazie PP i HDPE temperatura mięknięcia (deski nie mięknią i nie deformują się pod wpływem słońca),
- pomimo obiegowej opinii, kompozyty na osnowie PVC nadają się w 100 % do recyklingu.

Innym gatunkiem kompozytów są wyroby na bazie PP i HDPE (polipropylen – PP i polietylen PE - tworzywa z grupy poliolefin); przedrostek HD (high density) oznacza podwyższoną gęstość, która wynosi odpowiednio dla PP – 0,9 g/cm³ i HDPE 0,94 – 0,96 g/cm³. Dla porównania gęstość PVC wynosi 1,38-1,55 g/cm³, co również przenosi się na twardość desek. Dodatkowo na parametry mechaniczne desek kompozytowych wpływ ma procentowy udział wypełnienia kompozytu drewnem. W przypadku poliolefin, dla obniżenia kosztów produkcji, wypełnienie drewnem może wynosić nawet 80% masy kompozytu. Profile te posiadają gorsze właściwości użytkowe i nie stanowią portfolio Prymus S.A.

Profile WPC będące w ofercie Emitenta przeznaczone są na tarasy, pomosty, schody. Głównymi kanałami dystrybucji są punkty typu DIY, specjalistyczne firmy, zajmujące się układaniem tarasów. Sprzedaż odbywa się również bezpośrednio na inwestycje architektoniczne. Rynkiem docelowym Prymus S.A. w zakresie profili WPC jest segment skupiony wokół branży ogrodów i tarasów. Emitent buduje swoją pozycję konkurencyjną w oparciu o dostarczanie produktu wysokiej jakości, o unikatowym designie, a także customizację czyli dostosowanie gotowych rozwiązań do indywidualnych potrzeb klientów.

Kompozytowe systemy WPC oferowane są przez Emitenta pod marką Noble Collection (dwustronne profile kompozytowe). Na system tarasowy Noble Collection składają się: kompozytowe profile tarasowe, legary, systemy montażowe (klipsy, wkręty), płaskie listwy wykończeniowe oraz listwy typu „L”.

Na kompozytowy system ogrodzeniowy Noble Collection składa się: deska ogrodzeniowa, kompozytowy ceownik, dystanse oraz słupek systemowy.

Profile kompozytowe WPC to innowacyjny materiał wykończeniowy, przeznaczony na tarasy, balkony, ścieżki ogrodowe, tereny rekreacyjne, mola, pomosty, ogrodzenia, balustrady itp. Nie wymaga impregnowania ani konserwacji.

Winyłowe panele LVT - (Luxury Vinyl Tiles) - to nowoczesne pokrycia podłogowe, które zapewniają komfort naturalnej podłogi zarówno w zastosowaniach komercyjnych, jak i domowych. Winyłowe panele LVT charakteryzują się wysoką trwałością. Dzięki wytrzymałości na uderzenia, odporności na plamy i zadrapania są idealnym wyborem dla sklepów, biur, hoteli, restauracji i innych obszarów użyteczności publicznej.

Panele winylowe LVT oferowane są przez Emitenta w kolekcji Wood (drewnianej) oraz Stone (kamiennej), pod dwoma brandami: DOMINO (dla pomieszczeń domowych) i PANKIT (polecany dla pomieszczeń użytecznością publiczną, charakteryzujące się grubszą warstwą powierzchni ścieralnej). Panele winylowe LVT DOMINO i PLANKIT są panelami heterogenicznymi składającymi się z 6 warstw, z których na uwagę zasługują: włókno szklane, dzięki któremu osiągnięto stabilność wymiarów oraz powłoka IGUARD, która ułatwia czyszczenie i stanowi dodatkową ochronę paneli przed uszkodzeniem. Oferowane przez Emitenta panele winylowe LVT posiadają właściwości dźwiękoizolacyjne, są przeznaczone do podłóg z ogrzewaniem podłogowym. Są to produkty wyprodukowane bez użycia ftalanów (phtalate free technology), gwarantujące przyjazne dla środowiska naturalnego rozwiązanie dla ich użytkowników.

Drewniane podłogi ręcznie postarzone oferowane są przez Emitenta pod marką Kingdom Collection i występują w czterech wersjach kolorystycznych. Są to naturalne podłogi drewniane dedykowane dla wymagających klientów, preferujących oryginalne wykończenie swoich pomieszczeń, którzy są w stanie przeznaczyć więcej środków finansowych na zakup podłogi.

Oferowane przez Emitenta produkty gotowe charakteryzują się sezonowością. Sezonowość ta wynika z faktu, iż prace budowlane prowadzone są głównie od wiosny do jesieni, a profile kompozytowe, które stanowią największy udział w sprzedaży produktów gotowych dedykowane są na zewnątrz. W okresie jesienno – zimowym Emitent niweluje wahania w przychodach realizacją zamówień produktów dedykowanych do wewnątrz tj. paneli LVT i podłogowej deski drewnianej.

Celem Prymus S.A. jest położenie szczególnego nacisku na rozwój grupy produktów gotowych w kolejnych latach.

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA

Aktywność finansowa stanowi 7% ogólnej wartości przychodów Spółki. Pozwala na efektywne wykorzystanie nadwyżek środków pieniężnych. Przychody uzyskane z leasingów i pożyczek pozwalają na częściowe niwelowanie zjawiska sezonowości sprzedaży.

4. Struktura Akcjonariatu

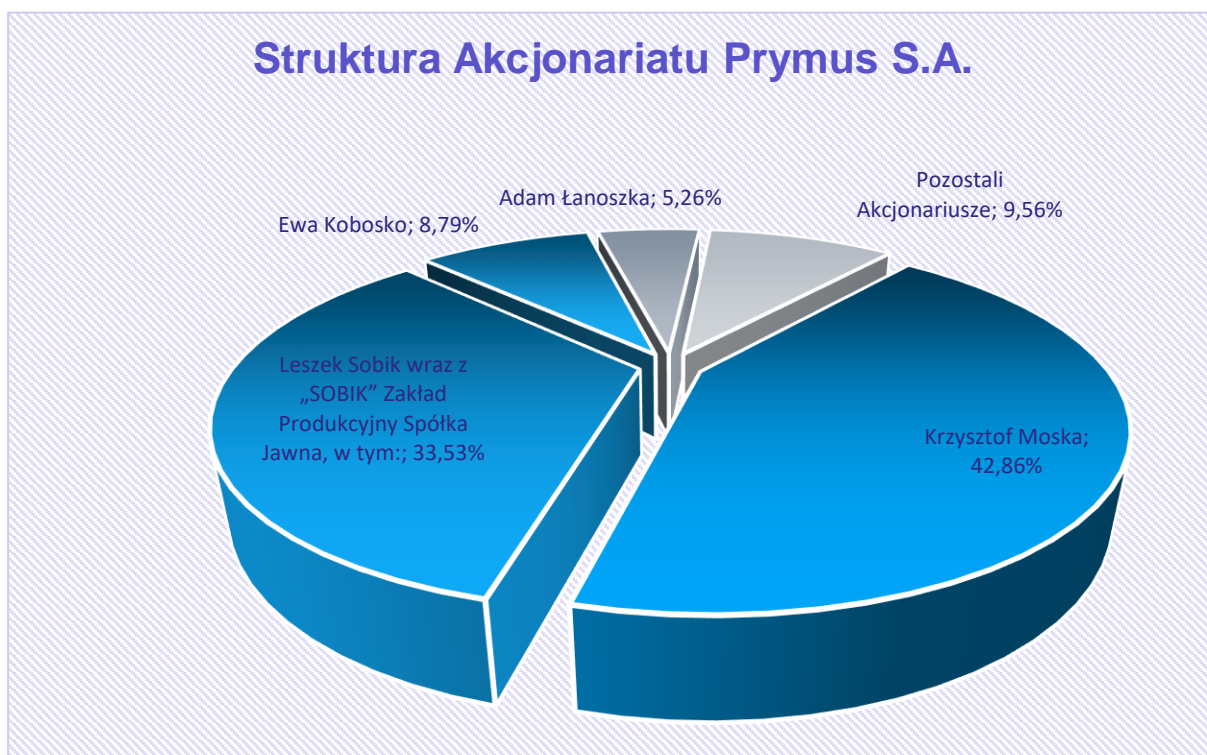
Na dzień 31 grudnia 2020 r. kapitał zakładowy Spółki wynosił 1.900.004,20 zł (słownie: jeden milion dziewięćset tysięcy cztery złote i 20/100) i dzielił się na 9.500.021 akcji serii A o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda.

Na dzień publikacji tego sprawozdania struktura akcjonariatu Emitenta z uwzględnieniem Akcjonariuszy posiadających powyżej 5% w głosach na walnym zgromadzeniu przedstawiała się następująco:

AKCJONARIUSZ	ILOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	ILOŚĆ GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
Krzysztof Moska	4 071 960	42,86%	4 071 960	42,86%
Leszek Sobik wraz z „SOBIK” Zakład Produkcyjny Spółka Jawna, w tym:	3 185 000	33,53%	3 185 000	33,53%
- Leszek Sobik	2 210 454	23,27%	2 210 454	23,27%
- „SOBIK” Zakład Produkcyjny Spółka Jawna*	974 546	10,26%	974 546	10,26%
Ewa Kobosko	835 231	8,79%	835 231	8,79%
Adam Łanoszka	500 000	5,26%	500 000	5,26%
Pozostali Akcjonariusze	907 830	9,56%	907 830	9,56%
Razem:	9 500 021	100,00%	9 500 021	100,00%

* podmiot zależny od Pana Leszka Sobika

Tabela nr 2. Struktura Akcjonariatu Emitenta.



Rysunek nr 3. Struktura Akcjonariatu Emitenta.

W akcjonariacie Prymus S.A. znajdują się osoby będące członkami organów zarządzających i nadzorczych Emitenta. Pani Ewa Kobosko, pełniąca funkcję Prezesa Zarządu posiada 835.231 akcji, co stanowi 8,79% udziału w kapitale zakładowym Prymus S.A. Pan Adam Łanoszka, pełniący funkcję Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej posiada 500.000 akcji Emitenta, co stanowi 5,26% udziału w kapitale zakładowym.

Zarząd nie posiada informacji o istnieniu umów (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych Akcjonariuszy.

ZMIANY W STRUKTURZE AKCJONARIATU W 2020 ROKU

W dniu 09 marca 2020 r. do Spółki wpłynęło zawiadomienie od akcjonariusza - Pana Krzysztofa Moski, sporządzone w trybie art. 69 ust. 2 pkt 2) Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, w sprawie zmiany dotychczas posiadanego udziału ponad 33% ogólnej liczbie głosów o co najmniej 1% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Po Zmianie Stanu Posiadania Pan Krzysztof Moska posiadał 3.773.617 akcji Spółki, stanowiących 39,72 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 39,72 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 3.773.617 głosów z akcji Spółki. Emitent informował o tym fakcie Raportem bieżącym ESPI nr 3/2020 z dnia 09 marca 2020 r.

Po dniu bilansowym wpłynęły do Spółki zawiadomienia akcjonariuszy dotyczące zmian w ogólnej liczbie głosów:

W dniu 06 kwietnia 2021 r. Emitent otrzymał zawiadomienie od akcjonariusza – Pana Krzysztofa Moski, sporządzone w trybie art. 69 ust. 2 pkt 2) Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, w sprawie zmiany dotychczas posiadanego udziału ponad 33% ogólnej liczbie głosów o co najmniej 1% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Po Zmianie Stanu Posiadania Pan Krzysztof Moska posiadał 3.890.071 akcji Spółki, stanowiących 40,95 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 40,95 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 3.890.071 głosów z akcji Spółki.

O fakcie tym Emitent informował opinię publiczną Raportem bieżącym ESPI nr 5/2021 w dniu 06 kwietnia 2021 roku.

W dniu 23 kwietnia 2021 r. wpłynęło do Spółki zawiadomienie od akcjonariusza – Pana Leszka Sobika, działającego w imieniu własnym oraz w imieniu podmiotu od Niego zależnego, tj. Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna, sporządzone w trybie art. 69 ust. 1 pkt 1) Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, w sprawie przekroczenia progu 33 i 1/3% ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Po Zmianie Stanu Posiadania Pan Leszek Sobik wraz z „Sobik” Zakład Produkcyjny Spółka Jawna posiadał łącznie 3.185.000 akcji Spółki, które stanowiły 33,53% udziału w kapitale zakładowym Emitenta i uprawniały do 33,53% głosów w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, z czego:

1. Pan Leszek Sobik samodzielnie posiadał 2.210.454 akcji Spółki, które stanowiły 23,27% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawniały do 23,27% głosów w ogólnej liczbie głosów,
2. Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna posiadał 974.546 akcji Spółki, które stanowiły 10,26% udziału w kapitale zakładowym Spółki i uprawniały do 10,26% głosów w ogólnej liczbie głosów.

Dnia 29 kwietnia 2021 roku Emitent otrzymał zawiadomienie od akcjonariusza – Pana Krzysztofa Moski, w sprawie zmiany dotychczas posiadanego udziału ponad 33% ogólnej liczbie głosów o co najmniej 1% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki. Po Zmianie Stanu Posiadania Pan Krzysztof Moska posiadał 4.071.960 akcji Spółki, stanowiących 42,86 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 42,86 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 4.071.960 głosów z akcji Spółki.

NOTOWANIA PRYMUS S.A. W 2020 ROKU

Średni kurs akcji Emitenta w prezentowanym okresie wyniósł 7,75 zł za akcję, zaś średni dzienny wolumen obrotu 2.767 sztuk akcji. W 2020 roku przedmiotem transakcji było 401.152 akcji, co przełożyło się na łączne obroty w wysokości 2,961 mln zł.

W 2020 r akcje Prymus S.A., podobnie jak w latach poprzednich, należały do indeksu NCIndex.

kurs odniesienia (31.12.2019r.)	7,30 zł
kurs z dnia 30.12.2020 r.	7,80 zł
zmiana (%)	+6,85 %
zmiana (zł)	0,50 zł
minimum (zł)	5,70 zł
maksimum (zł)	9,35 zł
średni kurs (zł)	7,75 zł
wolumen obrotu (szt.)	401 152
średni wolumen (szt.)	2 767
Obroty (mln zł)	2,961
średnie obroty (mln zł)	0,020

Tabela nr 3. Notowania akcji Prymus S.A. – wybrane dane

(Na podstawie: <https://notowania.pb.pl/instrument/PLPRMUS00013/prymus>)

Kurs akcji Prymus S.A. w prezentowanym okresie podlegał wahaniom. Początek roku rozpoczął się wartością 7,60 zł na akcję. W dniu 15 stycznia kurs obniżył się do poziomu 7,30 zł za akcję aby później do dnia 26 lutego kształtować się na stabilnym poziomie 7,60 zł.

Marzec upłynął pod znakiem spadków – 30 marca 2020 roku kurs Emitenta zamknął się na minimalnym rocznym poziomie 6,65 zł za akcję.

W kwietniu wartość akcji wybiła się do 8,50 zł. Od maja do kwietnia kurs utrzymywał się w widełkach między 7,90 a 8,55 zł za akcję. W dniu 23 lipca 2020 roku zanotował na zamknięciu roczne maksimum w wysokości 9,35 zł za akcję. Sierpień upłynął pod znakiem spadków do poziomu 6,80 zł za akcję. 29 września doszło do kolejnego wybicia do poziomu 7,80 zł, a następnie w październiku kurs akcji

obniżył się do poziomu 6,85 zł za akcję. Kolejne wybicie nastąpiło 2 grudnia - 8,50 zł za akcję, aby na koniec roku 2020 zamknąć się wartością 7,80 zł/akcję.



Źródło: Opracowanie własne na podstawie:

<https://www.bankier.pl/inwestowanie/profile/quote.html?symbol=PRYMUS>

Rysunek nr 4. Notowania akcji Prymus S.A. w 2020 roku.

5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2020 roku.

Rok 2020 był dla Emitenta trudnym okresem. Spowodowane to było zawirowaniami w gospodarce na skutek pojawienia się pandemii koronawirusa SARS-CoV-2 wywołującego chorobę COVID-19. Najtrudniejszym miesiącem dla Emitenta był marzec, kiedy to wartość przychodów w stosunku do poprzedniego miesiąca spadła o 68%. Delikatne odmrożenie, które następowało od czerwca spowodowało, że branża zaczęła dostosowywać się do realiów, odblokowane zostały granice i unormowano przepływ towarów. Koniecznym stało się dostosowanie do nowej sytuacji w pracy poprzez stworzenie nowych regulacji, podjęcie natychmiastowych działań przy zdobywaniu środków z tarczy antykryzysowej czy poszukiwaniu możliwości wysyłki towarów. Utrzymujące się przez cały rok trudności doprowadziły do zmniejszenia przychodów ze sprzedaży o 32% w stosunku do 2019 roku. Największy spadek zanotowano w segmencie surowców, gdzie zmniejszenie popytu oraz przerwanie łańcucha dostaw miało największy wpływ na poziom przychodów ze sprzedaży.

O wpływie sytuacji epidemiologicznej na wyniki finansowe Emitent informował Raportami bieżącymi ESPI: nr 4/2020 z dnia 1 kwietnia 2020 roku, nr 9/2020 z dnia 10 sierpnia 2020 roku oraz nr 12/2020 z dnia 12 listopada 2020 roku.

W celu zminimalizowania wpływu ograniczeń związanych z zagrożeniem COVID-19 Zarząd Emitenta podjął następujące działania:

- ocenianie łańcucha dostaw,

- ustalanie zasad podróży służbowych,
- aktywną ochronę pracowników,
- zapewnienie możliwości pracy zdalnej,
- redukcję kosztów stałych ponoszonych przez Spółkę,
- bieżące monitorowanie sytuacji (stały kontakt z dostawcami i odbiorcami).

Pomimo trudności prezentowany okres sprawozdawczy upłynął dla Prymus S.A. pod znakiem kontynuacji przyjętej polityki sprzedaży tj. dystrybucji surowców chemicznych, sprzedaży produktów gotowych oraz działalności finansowej. Sprzedaż surowców stanowiła 89,1% wartości przychodów ze sprzedaży. Udział produktów gotowych w sprzedaży ogółem stanowił 5,4%. Działalność finansowa stanowiła 5,5% przychodów ogółem Emitenta.

Największy udział w przychodzie ze sprzedaży surowców miała sprzedaż grupy produktowej - polietyleny, stanowiąc 44% sprzedaży ogółem.

Obecna sytuacja globalna jest nacechowana bardzo dużą niepewnością i dynamiką zdarzeń trudnych do przewidzenia, co powoduje, że przed podmiotami gospodarczymi powstaje ryzyko trudne do przewidzenia i oszacowania. Sytuacja prawno-organizacyjna, związana głównie z zakazem przemieszczania się, obostrzenia dotyczące zamknięcia niektórych branż, ograniczenie dostępności surowców, przerwanie łańcucha dostaw, zagrożenie zdrowia, praca zdalna to główne czynniki wpływające na działalność Emitenta.

W związku ze znacznym spadkiem przychodów w pierwszym kwartale 2020 roku, Prymus S.A. aplikowała o udzielenie subwencji finansowej w ramach tarczy pomocowej z Polskiego Funduszu Rozwoju. W dniu 12 maja 2020 roku Spółka otrzymała decyzję (dalej: Decyzja), w sprawie pozytywnej weryfikacji spełnienia przez Spółkę warunków otrzymania ze środków publicznych subwencji finansowej w wysokości 3.500.000,00 zł (słownie: trzy miliony pięćset tysięcy złotych; dalej: Subwencja). Emitent otrzymał przelew Subwencji na wskazany przez Spółkę rachunek bankowy. Zgodnie z dokumentami programowymi oraz umową otrzymania Subwencji. Subwencja podlega zwrotowi w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia Subwencji, z zastrzeżeniem, iż kwota zwrotu Subwencji będzie wynosić od 25% do 100% w zależności od spełnienia przez Spółkę zapisów określonych w dokumentach, na podstawie których Subwencja została przez Spółkę otrzymana (pozostała część Subwencji będzie podlegała umorzeniu). Niniejsza Subwencja została udzielona Spółce ze środków publicznych, które zostały przeznaczone na realizację rządowego programu udzielania przedsiębiorcom wsparcia finansowego w związku ze skutkami pandemii koronawirusa SARS-CoV-2, powodującego chorobę COVID-19.

Informacja ta została podana przez Emitenta do publicznej wiadomości Raportem bieżącym ESPI nr 8 w dniu 12 maja 2020 roku.

W dniu 05 marca 2020 roku Spółka podpisała Aneks („Aneks”) do Umowy limitu kredytu wielocelowego („Umowa”) z bankiem Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie („PKO BP S.A.”).

Na mocy tego Aneksu PKO BP S.A. wydłużył okres obowiązywania Umowy do dnia 04 marca 2022 roku. W ramach limitu Emitent otrzymał możliwość korzystania z kredytu w rachunku bieżącym

w walucie PLN, EUR, USD oraz kredytu obrotowego odnawialnego w PLN, EUR, USD do kwoty 9.000.000,00 zł, a także gwarancji bankowych własnych w obrocie krajowym i zagranicznym i możliwości otwierania akredytyw dokumentowych do kwoty 2.700.000,00 zł.

Umowa pomiędzy PKO BP S.A. a Emitentem została zawarta w dniu 23 maja 2016 roku, o czym Emitent informował w raporcie bieżącym opublikowanym za pośrednictwem systemu EBI nr 6/2016 z dnia 24.05.2016 roku, następnie aneksowana w dniu 16 marca 2018 r. o czym Emitent informował w raporcie bieżącym opublikowanym za pośrednictwem systemu ESPI nr 5/2018.

Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR 1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP SA. Spłata kredytu będzie następować w walucie, w której został on zaciągnięty.

Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z niniejszej umowy, Spółka zobowiązuje się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;
- zadłużenia finansowego netto (suma zadłużenia krótko- i długoterminowego z tytułu kredytów, otrzymanych pożyczek, leasingu bilansowego oraz pozabilansowego, papierów dłużnych i innych zobowiązań i charakterze finansowym) do EBITDA na poziomie nie wyższym niż 3,5, na dzień kończący każdy kwartał.

Mocą niniejszego Aneksu, zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Emitenta wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z Umowy stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z Umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

Środki finansowe pochodzące z kredytu zostały wykorzystane zgodnie z potrzebą na finansowanie bieżącej działalności Emitenta.

Fakt ten został przekazany do publicznej wiadomości Raportem bieżącym ESPI nr 2/2020 w dniu 05 marca 2020 roku.

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Emitent rozwijał działalność finansową m.in. poprzez zawarcie z Polwax S.A. z siedzibą w Jaśle (dalej: „Polwax”) porozumienia (dalej: „Porozumienie”), mocą którego Emitent zobowiązał się do świadczenia na rzecz Polwax usług finansowych, związanych z zakupem przez Polwax surowców określonych w Porozumieniu, nabywanych na podstawie zawartych przez Polwax umów sprzedaży na warunkach handlowych z nich wynikających. Spółka zobowiązała się do regulowania w imieniu Polwax płatności wynikających z otrzymanych faktur pro forma w wysokości do 5 mln zł brutto do dn. 31 stycznia 2021 r. Z tytułu dokonania płatności w imieniu Polwax, Spółce przysługiwało wynagrodzenie określone w Porozumieniu. W związku z finansowaniem zakupu surowców przez Spółkę dla Polwax, celem rozliczenia uiszczonych cen za surowce, Polwax był zobowiązany do uiszczenia na rzecz Spółki kwot tytułem zapłaty za surowce w wysokości wartości faktur pro forma brutto wystawionych przez dostawcę a zapłaconych przez Spółkę w terminie 60 dni, licząc od daty zapłaty przez Spółkę należności do dostawcy.

Na zabezpieczenie roszczeń Spółki o zapłatę kwot, Polwax dokonał na rzecz Spółki przewłaszczenia na zabezpieczenie w postaci nabywanych surowców i przetworzonych przez Polwax produktów określonych w Porozumieniu.

Porozumienie zostało zawarte do dn. 31 stycznia 2021 r., w zastrzeżeniu, że do dnia 31 października 2020 r. żadna ze Stron nie była uprawniona do rozwiązania Porozumienia, a po tej dacie z zachowaniem 1-miesięcznego okresu wypowiedzenia. Ponadto, Spółka miała prawo rozwiązać Porozumienie w trybie natychmiastowym w przypadku spadku poziomu zabezpieczenia poniżej 5 mln zł netto, opóźnieniu w płatności ze strony Polwax trwającym dłużej niż 7 dni.

O fakcie podpisania niniejszego porozumienia Emitent informował Raportem bieżącym ESPI nr 6/2020 w dniu 29 kwietnia 2020 r.

W dniu 29.04.2020 r. odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które podjęło następujące uchwały:

- Uchwałę nr 1 w sprawie wyboru Przewodniczącego Walnego Zgromadzenia,
- Uchwałę nr 2 w sprawie uchylenia tajności głosowania przy powołaniu Komisji Skrutacyjnej,
- Uchwałę nr 3 w sprawie wyboru Komisji Skrutacyjnej,
- Uchwałę nr 4 w sprawie zatwierdzenia sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2019,
- Uchwałę nr 5 w sprawie rozpatrzenia i zatwierdzenia sprawozdania Rady Nadzorczej, zawierającego wyniki oceny sprawozdania Zarządu i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2019,
- Uchwałę nr 6 w sprawie zatwierdzenia i pokrycia straty z lat ubiegłych wykazanej w sprawozdaniu finansowym za rok obrotowy 2019,
- Uchwałę nr 7 w sprawie przeznaczenia zysku za rok obrotowy 2019,
- Uchwały nr 8-10 w sprawie udzielenia Członkom Zarządu Spółki absolutorium z wykonania obowiązków w 2019 r.,
- Uchwały nr 11 – 15 w sprawie udzielenia Członkom Rady Nadzorczej Spółki absolutorium z wykonania obowiązków w 2019 r.,
- Uchwałę nr 16 w sprawie ustalenia zasad i wysokości wynagrodzenia dla Członków Rady Nadzorczej Prymus S.A.

Pełne informacje na temat uchwał podjętych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Emitenta podane zostały przez Emitenta do publicznej wiadomości Raportem bieżącym EBI nr 5/2020 w dniu 29 kwietnia 2020 roku.

Wydarzeniami, które wywarły wpływ na działalność Emitenta w 2020 rok były postępowania kontrolne w zakresie prawidłowości rozliczeń podatku od towarów i usług.

Dnia 01 września 2020 roku Emitent otrzymał Wyrok Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Olsztynie z dnia 31 lipca 2020 r., w sprawie skargi złożonej przez Spółkę na decyzję Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dnia 13 grudnia 2019 r. w przedmiocie podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. (dalej: Decyzja). W wyroku Sąd stwierdził nieważność skarżonej Decyzji oraz poprzedzającej ją decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dnia 19 lipca 2019 r. W uzasadnieniu Sąd wskazał na brak podstaw do przekształcenia kontroli celno-

skarbowej w postępowanie podatkowe oraz fakt, iż ewentualne postępowanie podatkowe (wymiarowe) czy też kompleksowe postępowanie dowodowe powinien być prowadzić Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej w związku ze złożonym przez Spółkę wnioskiem o stwierdzenie nadpłaty, a nie Naczelnik Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie po zakończonej kontroli celno-skarbowej.

Decyzja dotyczyła określenia kwoty zobowiązania podatkowego w podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca do listopada 2014 r. w łącznej wysokości 2.077.765 zł oraz umorzenia postępowania podatkowego w zakresie przestrzegania przepisów prawa podatkowego w podatku od towarów i usług za styczeń, luty, marzec, kwiecień i maj 2014 r. Decyzja została wydana w wyniku złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami. Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku.

Emitent przekazał tę informację do wiadomości publicznej w dniu 01 września 2020 roku Raportem bieżącym ESPI nr 10/2020. O otrzymaniu decyzji dotyczącej postępowania podatkowego, które zostało przekształcone z kontroli celno-skarbowej Spółka informowała Raportem bieżącym ESPI nr 11/2019 z dn. 25 lipca 2019 r.

W dniu 27 listopada 2020 roku Emitent otrzymał protokół kontroli podatkowej (dalej: Protokół) przeprowadzonej na podstawie upoważnienia do kontroli z dn. 25 listopada 2019 r. udzielonego przez Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej. Zakres przeprowadzonej kontroli obejmował podatek od towarów i usług za okres od czerwca 2015 r. do czerwca 2016 r. W protokole kontroli wskazano na nieprawidłowości podatkowe Spółki z tytułu podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca 2015 r. do czerwca 2016 r. w łącznej wysokości 4.339.736,70 zł. W Protokole zakwestionowano transakcje z tytułu obrotu surowcami handlowymi oraz transakcje z tytułu transportu tych surowców.

Spółka całkowicie nie zgadza się z tezami postawionymi w Protokole i podjęła wszelkie przewidziane przepisami prawa kroki w celu ochrony interesu Spółki oraz jej Akcjonariuszy. W opinii Zarządu stanowisko przekazane w Protokole nie ma gospodarczego uzasadnienia.

Zdaniem Urzędu, Spółka zawyżyła zadeklarowane w deklaracjach VAT-7 wartości podatku naliczonego z tytułu nabycia towarów i usług. Emitent po otrzymaniu Protokołu skorygował rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonał zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami. Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią Protokołu oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu określonych przez Urząd zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie

nadpłaty podatku. Zdaniem Zarządu, Spółka dochowała należytej staranności w zakresie rozliczeń z tytułu podatku od towarów i usług za 2015 oraz 2016 rok. Działalność prowadzona była zgodnie z prawem, a wszystkie zobowiązania podatkowe były wypełniane należycie i w przewidzianych przepisami prawa terminach.

Po uiszczeniu zobowiązań wraz z odsetkami kondycja finansowa Prymus S.A. pozostała dobra, a wskaźniki zadłużenia i płynność kształtują się na bezpiecznym poziomie.

6. Istotne informacje i dane niefinansowe.

ZATRUDNIENIE

Zatrudnienie w okresie sprawozdawczym wynosiło 10 osób na 9 i ¹/₄ etatu.

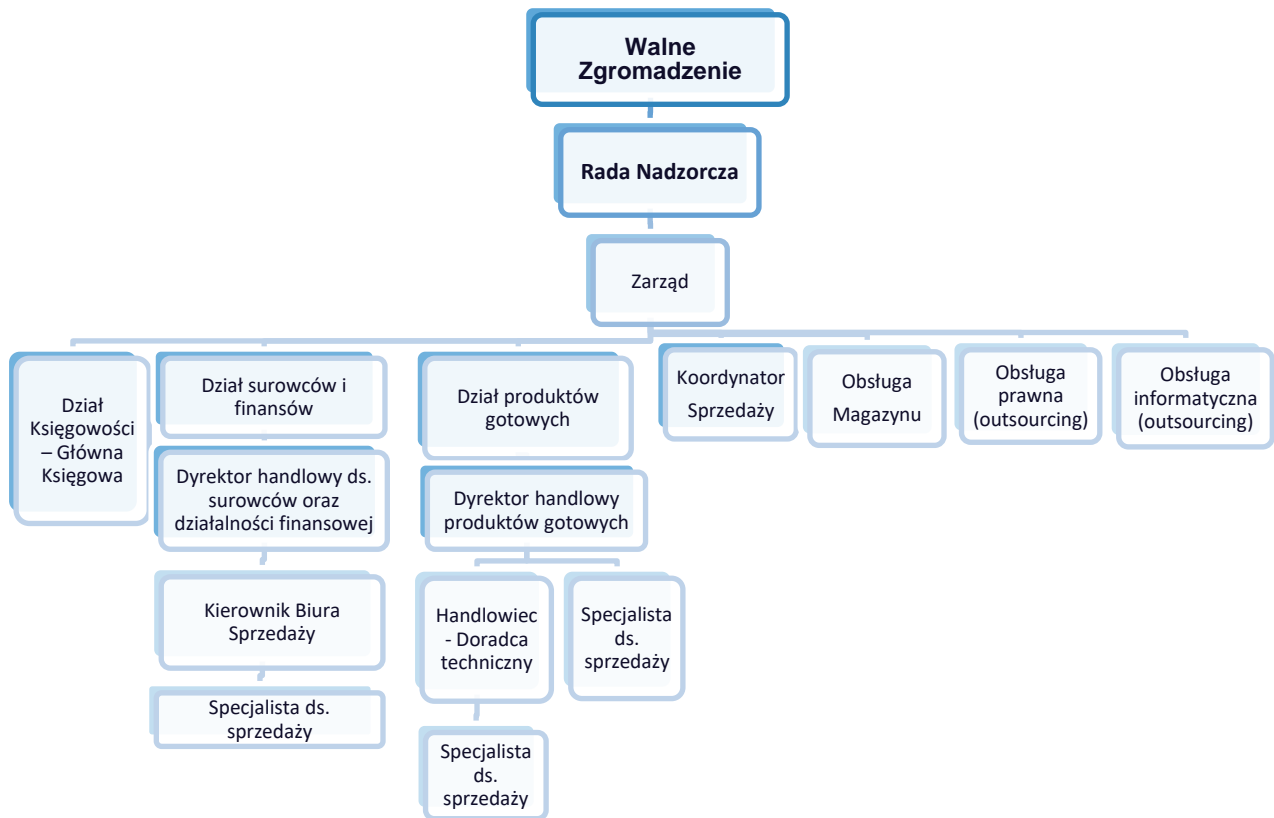
Wyszczególnienie	Prymus S.A.
Liczba pracowników zatrudnionych na pełny etat	9 i ¹ / ₄
Średnia wieku pracowników	40 lat
Struktura zatrudnienia wg wykształcenia	Wyższe – 60% Średnie – 40%
Struktura zatrudnienia wg płci	Kobiety – 60% Mężczyźni – 40%

Źródło: Prymus S.A.

Tabela nr 4. Zasoby ludzkie Prymus S.A. w 2020 r.

Spółka w swojej działalności korzysta z usług outsourcingowych, powierzając zadania wspomagające główną działalność podmiotom zewnętrznym (m.in. usługi prawne, informatyczne). Emitent działa również w oparciu o umowy zlecenia. Taka strategia pozwala na redukcję kosztów oraz uzyskanie dostępu do usług najwyższej jakości.

W 2020 roku Prymus S.A. kontynuowała program szkoleń w zakresie podnoszenia kwalifikacji zawodowych oraz program szkoleniowy rozszerzający kompetencje na kursie językowym.



Rysunek nr 5. Schemat organizacyjny Prymus S.A. – stan na dzień 31.12.2020 r.

Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem

W okresie wprowadzonego stanu zagrożenia epidemicznego, stanu epidemii lub innych zarządzeń i obostrzeń władz państwowych dotyczących COVID-19, wprowadzone zostały następujące zasady postępowania, obowiązujące pracowników i osoby ściśle współpracujące z Emitentem w celu minimalizowania ryzyka zachorowania i przeciwdziałania skutkom choroby COVID –19:

- Praca zdalna w systemie hybrydowym dla pracowników biurowych,
- Zaostrzone wymogi sanitarne,
- Dodatkowe procedury odkażania i czyszczenia obiektów,
- Ograniczenia w przemieszczaniu się, ograniczenie do minimum osobistych spotkań i odwiedzin u klientów,
- Rekomendacja korzystania ze środków porozumiewania się na odległość.

Spółeczna odpowiedzialność biznesu

Prymus S.A. realizuje ideę biznesu odpowiedzialnego społecznie uwzględniając przepisy prawa oraz normy etyczne. W Spółce funkcjonuje Kodeks Etyki Biznesu Prymus S.A., który zobowiązuje Pracowników do etycznego postępowania, w związku wykonywaniem obowiązków służbowych.

Odpowiedzialność społeczna w zakresie ochrony środowiska

Prymus S.A. jako dystrybutor surowców chemicznych oraz producent chemii budowlanej deklaruje dbałość o ochronę środowiska w obszarze swojej działalności. Polityka środowiskowa, na równi

ze spełnieniem wymagań w zakresie jakości oferowanych produktów, jest priorytetem w strategii zarządzania Spółką. Stale dążymy do zmniejszenia wpływu naszej działalności na środowisko i pomagamy chronić zasoby naturalne. Pracownicy Prymus S.A. zobowiązują się przestrzegać przepisów o ochronie środowiska i wewnętrznych wymogów odnoszących się do ich stanowisk pracy, a także zgłaszać wszystkie incydenty i naruszenia związane z ochroną środowiska. Zarząd Spółki zobowiązuje się zapewnić Pracownikom dostęp do szkoleń i zasobów niezbędnych do wypełniania tych obowiązków.

Nagrody i wyróżnienia

W 2020 roku Emitent otrzymał następujące nagrody i wyróżnienia:

- Certyfikat Wiarygodności Biznesowej przyznawany przez Bisnode Polska,
- wyróżnienie w kolejnej edycji konkursu Gepardy Biznesu 2019, organizowanego przez Instytut Europejskiego Biznesu,
- tytuł Brylanty Polskiej Gospodarki 2019,
- tytuł „Diament Forbesa 2020”
- zakwalifikowanie w całym roku 2020 akcji Emitenta do segmentu NCFocus.

Relacje inwestorskie

Transparentność oraz wysoka jakość polityki informacyjnej to najważniejsze elementy realizowanej przez Prymus S.A. komunikacji ze środowiskiem rynku kapitałowego. W tym celu Emitent wykorzystuje dwa rodzaje instrumentów. Pierwszym z nich są działania o charakterze obligatoryjnym, drugi rodzaj to alternatywne narzędzia komunikacji. Spółka, zgodnie z Regulaminem ASO (określającym zasady oraz obowiązki związane z funkcjonowaniem w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect) a także Rozporządzeniem w sprawie nadużyć na rynku (MAR), na bieżąco raportuje o wszystkich zdarzeniach, które bezwzględnie podlegają obowiązkowi przekazania do publicznej wiadomości, a które wypełniają znamiona informacji poufnej, korporacyjne oraz które Zarząd uznaje za mające istotny wpływ na działalność Spółki.

Prymus S.A. prowadzi serwis relacji inwestorskich na stronie internetowej: <http://prymussa.pl>.

Na stronie internetowej Emitenta dostępne są do pobrania pliki w wersji edytowalnej, zawierające dane finansowe Spółki.

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej Prymus S.A. i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w oparciu o następujące zasady:

- stosowanie procedur ewidencji księgowej oraz kontrolę ich przestrzegania,
- stosowanie procedur autoryzacji i opiniowania rocznych sprawozdań finansowych przed publikacją,
- badanie rocznych sprawozdań finansowych Prymus S.A.

Ponadto ewidencja zdarzeń gospodarczych w Prymus S.A. odbywa się za pośrednictwem zintegrowanego systemu finansowo-księgowego, którego konfiguracja jest zgodna z przyjętą polityką rachunkowości. Bezpieczeństwo i dostępność informacji zawartych w niniejszym systemie finansowo-księgowym kontrolowane są na wszystkich poziomach.

Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Prymus S.A. jest dokonywany przez Radę Nadzorczą.

Emitent stosuje procedury autoryzacji, zgodnie z którymi raporty okresowe przekazywane są Autoryzowanemu Doradcy, a następnie Przewodniczącemu Rady Nadzorczej do zaopiniowania. Po uzyskaniu opinii Rady Nadzorczej oraz po zakończeniu weryfikacji przez audytora sprawozdania finansowe są zatwierdzane przez Zarząd Spółki do publikacji, a następnie przekazywane do publicznej wiadomości.

Do czasu opublikowania raporty okresowe wraz ze sprawozdaniami finansowymi udostępniane są wyłącznie osobom uczestniczącym w procesie ich przygotowania, weryfikacji i zatwierdzenia.

7. Organy Spółki w 2020 roku.

ZARZĄD:

Zarząd Spółki statutowo składa się z jednej lub większej ilości członków, powoływanych na okres trzyletniej wspólnej kadencji. Każdorazowo Rada Nadzorcza określa liczbę członków Zarządu danej kadencji.

W przypadku Zarządu wieloosobowego do reprezentowania Spółki, składania oświadczeń woli i podpisywania w imieniu Spółki upoważniony jest Prezes Zarządu samodzielnie, a każdy inny Członek Zarządu z innym Członkiem Zarządu lub Prokurentem.

Skład osobowy Zarządu Prymus S.A. na dzień 31.12.2020 r. oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania przedstawia się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja pełniona w Zarządzie Prymus S.A.	Okres pełnienia Funkcji w 2020 r.	Czas trwania obecnej kadencji
Ewa Kobosko	Prezes Zarządu	01-12.2020 r.	29.04.2023 r.

Źródło: Opracowanie własne Prymus S.A.

ZMIANY W SKŁADZIE ZARZĄDU PRYMUS S.A.

W okresie od 01 stycznia 2020 roku do 28 kwietnia 2020 roku Zarząd Emitenta był dwuosobowy: funkcję Prezesa Zarządu sprawowała Pani Ewa Kobosko, funkcję Wiceprezesa Zarządu Pan Dariusz Bednorz. W dniu 28 kwietnia 2020 r. Pan Dariusz Bednorz złożył rezygnację z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu Emitenta. Informacja ta została przekazana do publicznej wiadomości Raportem bieżącym nr 4/2020 w dniu 28 kwietnia 2020 r.

W dniu 29 kwietnia 2020 roku, tj. w dniu odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia wygaś mandat Pani Ewy Kobosko jako Prezesa Zarządu. W tym samym dniu Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie powołania Pani Ewy Kobosko na nową trzyletnią kadencję, powierzając jej funkcję

Prezesa Zarządu. Informacja ta została opublikowana Raportem bieżącym EBI nr 6/2020 w dniu 29 kwietnia 2020 r.

Na dzień publikacji raportu Zarząd Prymus S.A. jest jednoosobowy.

Doświadczenie i kompetencje Zarządu:

Ewa Kobosko – Prezes Zarządu

Absolwentka Akademii Ekonomicznej w Krakowie (obecny Uniwersytet Ekonomiczny) o specjalności Finanse i Bankowość. Pełniła funkcję Prezesa Zarządu Prymus Sp. z o.o. od 2004 roku. Po zmianie formy prawnej na spółkę akcyjną we wrześniu 2011 roku, została Prezesem Zarządu Prymus S.A.. Od stycznia 2015 roku pełni funkcję Prezesa Zarządu MP Project Invest Sp. z o.o..

Pani Ewa Kobosko posiada 835.231 akcji Prymus S.A., co stanowi 8,79% udziału w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Szczegółowy życiorys opublikowany został na stronie internetowej Spółki.

Zarząd zarządza majątkiem i sprawami Spółki, reprezentuje ją oraz kieruje całokształtem bieżącej działalności gospodarczej.

Zasady pracy Zarządu Prymus S.A opisane są w następujących dokumentach:

- Statut Spółki,
- Regulamin Zarządu Prymus S.A.,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.

Nie istnieją umowy między Prymus S.A., a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.38 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2020 rok.

RADA NADZORCZA:

Rada Nadzorcza składa się od 5 do 9 członków powołanych na okres wspólnej pięcioletniej kadencji. Rada Nadzorcza lub poszczególni jej członkowie mogą być w każdym czasie odwołani przed upływem kadencji.

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki, a w szczególności:

- bada sprawozdania finansowe Spółki, zarówno co do zgodności z dokumentami, jak i ze stanem faktycznym, sprawozdania Zarządu z działalności Spółki, analizuje i opiniuje wnioski Zarządu w sprawie podziału zysku Spółki, źródeł i sposobu pokrycia strat, wysokości odpisów na fundusze celowe;
- powołuje i odwołuje członków Zarządu danej kadencji, zawiera umowy z członkami Zarządu Spółki oraz określa zasady ich wynagradzania, wykonuje względem Zarządu w imieniu Spółki uprawnienia wynikające ze stosunku pracy;
- opiniuje projekty zmian statutu;
- zatwierdza regulamin zarządu;
- wyraża zgodę na zawarcie umów dotyczących nabycia i zbycia nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości;

- wybiera biegłego rewidenta do badania sprawozdań finansowych Spółki.

Rada Nadzorcza powołuje i odwołuje członków Zarządu oraz dokonuje wyboru spośród nich Prezesa Zarządu.

Rada Nadzorcza Prymus S.A. działa w oparciu o:

- Statut Spółki,
- Regulamin Rady Nadzorczej,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.

Obecna kadencja Rady Nadzorczej Prymus S.A. rozpoczęła się 22 czerwca 2016 r., tj. w dniu odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Prymus S.A. i podjęcia uchwał nr 13-17.

Na dzień 31.12.2020 r. skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

Anna Pawlak – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Adam Łanoszka – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Anna Tobiasz-Gabryś – Członek Rady Nadzorczej

Katarzyna Milc – Członek Rady Nadzorczej

W dniu 30 grudnia 2020 r. do Spółki wpłynęło oświadczenie sporządzone przez Pana Tomasza Rodasika o rezygnacji z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki ze skutkiem na dzień 30 grudnia 2020 r. W rezygnacji wskazano, iż jej powodem są sprawy osobiste.

O fakcie tym Emitent poinformował opinię publiczną Raportem EBI nr 10/2020 w dniu 30 grudnia 2020 r.

Po dniu bilansowym, w dniu 29 marca 2021 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie powołania do składu Rady Nadzorczej w drodze dokooptowania Pana Michała Mroza.

Emitent opublikował tę wiadomość Raportem bieżącym EBI nr 3/2021 w dniu 30 marca 2021 roku.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

Anna Pawlak – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Adam Łanoszka – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Anna Tobiasz-Gabryś – Członek Rady Nadzorczej

Katarzyna Milc – Członek Rady Nadzorczej

Michał Mróz – Członek Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza nie wyodrębniła spośród swoich członków żadnych komitetów czy zespołów roboczych.

Zarząd Prymus S.A. na podstawie oświadczeń Członków Rady Nadzorczej Prymus S.A., podaje do wiadomości, iż pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Prymus S.A. istnieją następujące powiązania: Pan Adam Łanoszka na dzień 31.12.2020 r. posiadał 500.000 akcji Spółki, stanowiących 5,26% udziału w kapitale zakładowym i 5,26% udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Nie istnieją powiązania osobowe pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Zarządem Emitenta.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu członkostwa w Radzie Nadzorczej Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.38 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2020 rok.

ZASADY ZMIANY STATUTU

Wszelkie zmiany w Statucie Prymus S.A. uchwalane są przez Walne Zgromadzenie, a następnie wymagają wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Walne Zgromadzenie Prymus S.A. może upoważnić Radę Nadzorczą do ustalenia jednolitego tekstu Statutu. Informacja o zarejestrowaniu zmian w Statucie Spółki w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, przekazywana jest do publicznej wiadomości w trybie raportu bieżącego za pośrednictwem Elektronicznej Bazy Informacji (System EBI).

8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2020 roku.

Surowce chemiczne

Globalne chemiczne łańcuchy dostaw przeszły w 2020 roku drastyczne załamanie, spowodowane nie tylko pandemią, ale też trwającymi wojnami handlowymi. Dotyczyło to nie tylko Chin, które dominują w wytwarzaniu surowców chemicznych i aktywnych składników farmaceutycznych, ale całej gospodarki światowej. Warty zaznaczenia jest fakt, że około 200 firm z rankingu Fortune Global 500¹ ma swoje oddziały lub filie w Wuhan, gdzie rozpoczęła się epidemia i zamknięto fabryki chemiczne.

Mimo braków w dostawach surowców w 2020 roku, okresowo występowała ich nadpodaż, w wyniku gwałtownego spadku popytu. Ceny ropy naftowej zanotowały wartość poniżej 20\$ za baryłkę, a kontrakty terminowe na ten surowiec miały wartość ujemną.

Zwycięzcą czasu pandemii jest rynek środków dezynfekujących, gdzie nastąpił trwały wzrost zużycia materiałów biobójczych i środków ochrony osobistej. Stało się to kosztem produkcji pozostałych surowców chemicznych. Dow Chemical uruchomił w pięciu swoich fabrykach na świecie produkcję płynów dezynfekujących. Podobnie jak BASF czy INEOS. DSM rozpoczął produkcję środków dezynfekcyjnych w Walwijk (Holandia), gdzie do tej pory produkowane były żywice. W Holandii, w Permis oraz w kanadyjskiej Sarnia – Shell przestawił swoje instalacje na produkcję alkoholu izopropylowego.

Europejska Rada Przemysłu Chemicznego (CEFIC²) oszacowała straty w przychodach sektora chemicznego w 27 krajach UE na 4,4% po 9 miesiącach 2020 w stosunku do poprzedniego roku.

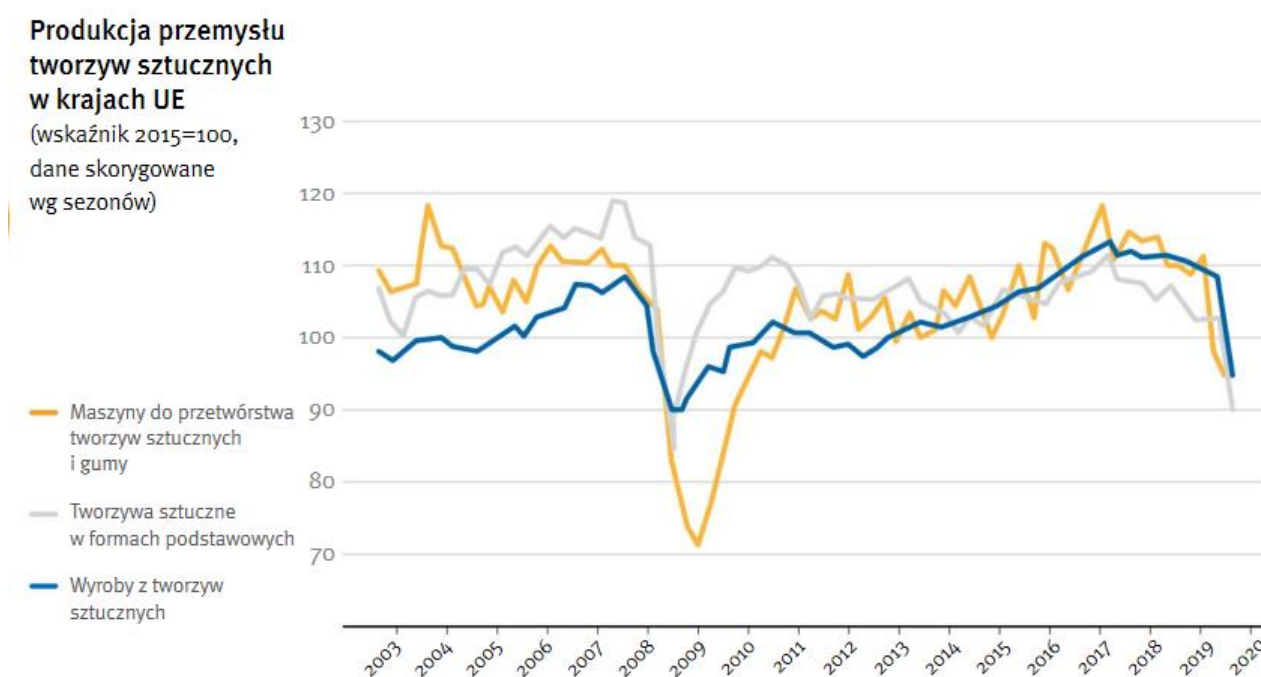
¹ <https://fortune.com/global500/>

² European Chemical Industry Council

W tym samym okresie produkcja chemiczna spadła o 10,6%, a światowa chemia obniżyła przychody zaledwie o 1,8%.³

Najgorszą sytuację w polskim przemyśle chemicznym można było zaobserwować w kwietniu 2020 roku, kiedy to wartość produkcji sprzedanej w porównaniu z analogicznym okresem rok wcześniej spadła o ok. 7 mld PLN, czyli prawie o 30 proc. W trzecim kwartale sytuacja się poprawiła i wróciła do poziomu podobnego jak w 2019 roku. Według danych CEFIC polski sektor chemiczny najlepiej sobie poradził z pandemią spośród krajów UE.⁴

Poniższy wykres przedstawia sytuację na rynku tworzyw sztucznych w okresie od 2003 do 2020 roku.



Źródło: www.plasticseurope.org; Analiza produkcji, zapotrzebowania oraz odzysku tworzyw sztucznych w Europie.

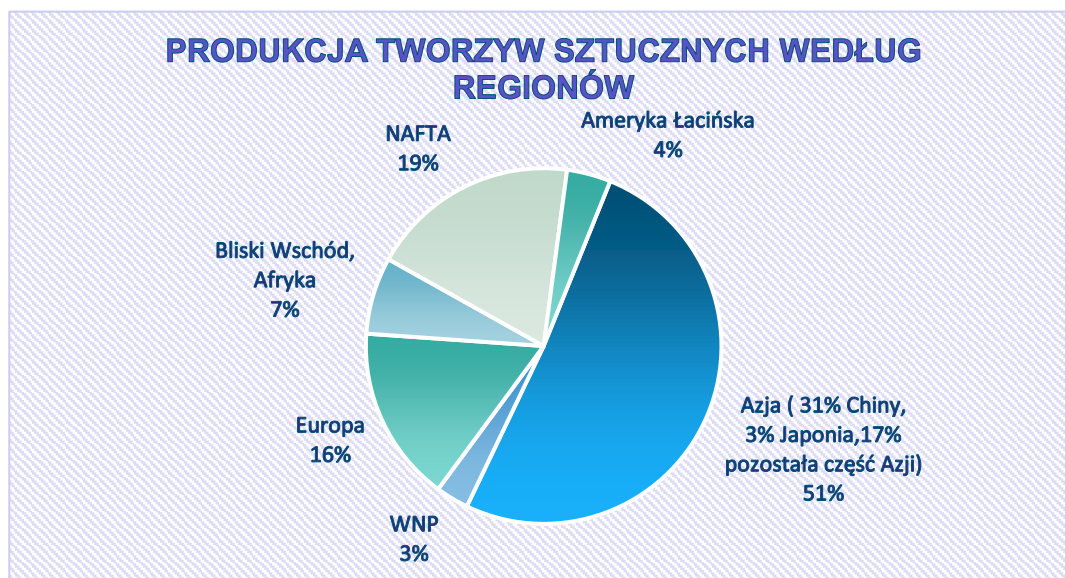
Rysunek nr 6. Produkcja przemysłu tworzyw sztucznych oraz maszyn do przetwórstwa tworzyw sztucznych w krajach UE.

Rynkiem docelowym Prymus S.A. w segmencie surowców jest segment skupiony wokół branży przetwórstwa tworzyw sztucznych, skierowanych do klienta biznesowego. Pandemia najmocniej uderzyła w tę branżę.

³ „Chemia przemysłowa” Nr 1/2021

⁴ <https://energetyka24.com/konczy-sie-trudny-rok-dla-przemyslu-chemicznego-podsumowanie?smclient=447edd26-0685-11ea-b2db-002590eabb38&smconv=839d238b-33cf-4032-901a-8263abbc08e6&smid=7>

Europejski przemysł tworzyw sztucznych to ponad 53 tys. firm, które zatrudniają około 1,77 mln osób, a ich łączne przychody przekraczają 360 mld EUR. Branża dzieli się na trzy zasadnicze segmenty: produkcję, recykling oraz przetwórstwo. Największy, segmentem jest przetwórstwo — 94% firm, 90% zatrudnionych i prawie 72% sprzedaży. Jego produkty znajdują zastosowanie przede wszystkim w branżach opakowań, budowlano-remontowej i motoryzacyjno-transportowej.⁵ Globalna światowa produkcja tworzyw w 2019 roku wynosiła 368 mln ton.⁶



Rysunek nr 7 Światowa produkcja tworzyw sztucznych.

Źródło: Plastics Europe market research Group (PEMRG) / Conversio market & Strategy GmbH.

Z powodu pandemii najbardziej ucierpiał sektor motoryzacyjny. W kwietniu produkcja samochodów spadła aż o 98%, a w maju o 75%. Poddostawcy, w tym także przetwórcy tworzyw sztucznych, zostali zmuszeni do zmniejszenia produkcji o 60-100%. Od końca maja popyt ten zaczął stopniowo rosnąć. Pandemia mocno odcisnęła się również na recyklingu tworzyw sztucznych. Obniżył się w znacznym stopniu popyt na recyklaty. Rekordowo niskie ceny ropy naftowej, która jest surowcem do produkcji tzw. tworzyw pierwotnych, spowodowały, że również i ten materiał radykalnie potaniał. W efekcie wykorzystanie polimerów pochodzących z recyklingu stało się ekonomicznie nieuzasadnione.

Po gwałtownym spadku produkcji wskutek ograniczeń wynikających z pandemii COVID-19 w pierwszej połowie 2020 roku, w drugiej połowie roku produkcja tworzyw sztucznych w formach podstawowych w krajach UE zaczęła ponownie wzrastać. Przewiduje się, że ożywienie gospodarcze będzie kontynuowane w 2021 roku. Szybkość odbudowy zależy od wpływu COVID-19 oraz od zapotrzebowania ze strony ważnych branż odbiorców, takich jak przemysł motoryzacyjny czy budowlany. Szacuje się, że poziom produkcji przed pandemią COVID-19 nie zostanie osiągnięty przed rokiem 2022.

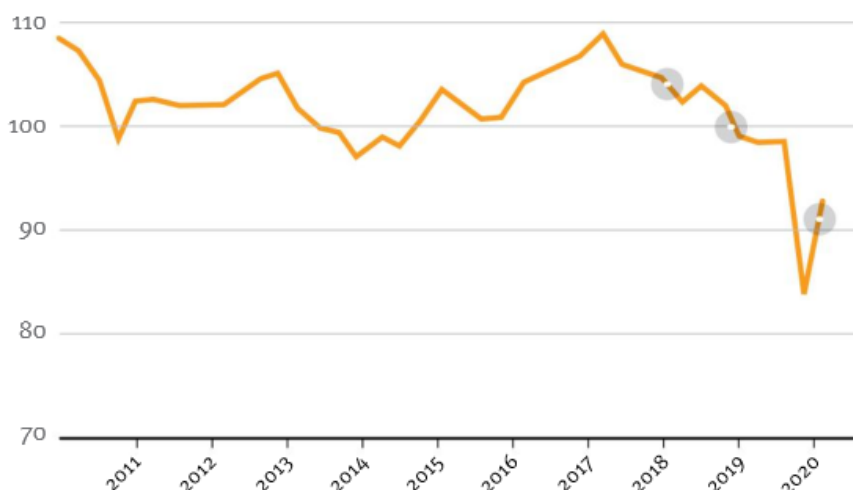
⁵ Puls Biznesu, 24.06.2020 „Europejskie tworzywa w potrzebie”, Bartłomiej Mayer

⁶ Plastics Europe market research Group (PEMRG)

**Szacunkowa
stopa wzrostu
w 2020 r. - 8,5%**

Wskaźnik 2015=100,
w ujęciu kwartalnym; skorygowany
wg sezonów i dni roboczych.

- Produkcja tworzyw sztucznych w formach podstawowych
- Średni wskaźnik roczny; dane szacunkowe na rok 2020



Źródło: www.plasticseurope.org; Analiza produkcji, zapotrzebowania oraz odzysku tworzyw sztucznych w Europie.

Rysunek nr 8. Stopa wzrostu produkcji tworzyw sztucznych w latach 2011-2020.

Branża chemiczna poza skutkami pandemii w najbliższych latach zmagać się będzie z dostosowaniem się do wymogów gospodarki o obiegu zamkniętym (circular economy) oraz wielu regulacji unijnych ograniczających zużycie plastiku.



Źródło: Plstics Europe Market Research Group (PEMRG)

Rysunek nr 9. Zapotrzebowanie na tworzywa sztuczne w Europie w 2019 r.

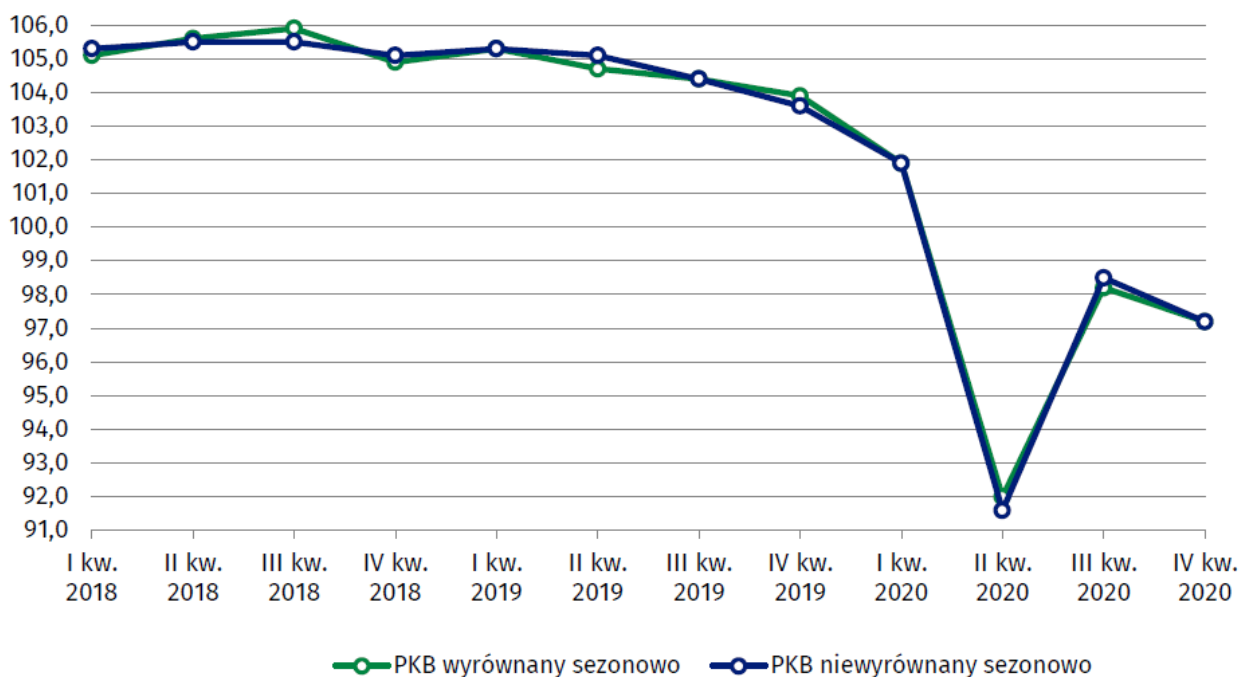
Rynek chemii budowlanej

Koronawirus spowodował wstrzymanie prac na budowach i zamknięcie sklepów budowlanych w Europie. W efekcie radykalnie — średnio o 30-50% — spadł popyt na tworzywa konstrukcyjne i wielu producentów musiało zamknąć fabryki. Skutki były zależne od obostrzeń i stopnia zamrożenia gospodarki w poszczególnych krajach. Produkcja przetwórców tworzyw z Włoch, Hiszpanii i Francji w marcu i kwietniu spadła o 60-100%, podczas gdy w środkowej i północnej Europie tylko o 10-30%.

Koniunktura gospodarcza

Jedną z przyczyn warunkującą rozwój Emitenta jest wzrost gospodarczy.

Według danych Głównego Urzędu Statystycznego w I kwartale 2020 roku PKB Polski wzrósł w stosunku do I kwartału 2019 roku o 1,9%. Marcowe zamrożenie gospodarki spowodowało, że PKB w drugim kwartale prezentowanego okresu skurczył się o 8,4% r/r. Trzeci kwartał 2020 roku to spadek PKB o 1,5% r/r., a czwarty kwartał spadek o 2,8%⁷



Źródło: GUS, Szybki szacunek produktu krajowego brutto za IV kwartał 2020.

Rysunek nr 10. Dynamika realna produktu krajowego brutto (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).

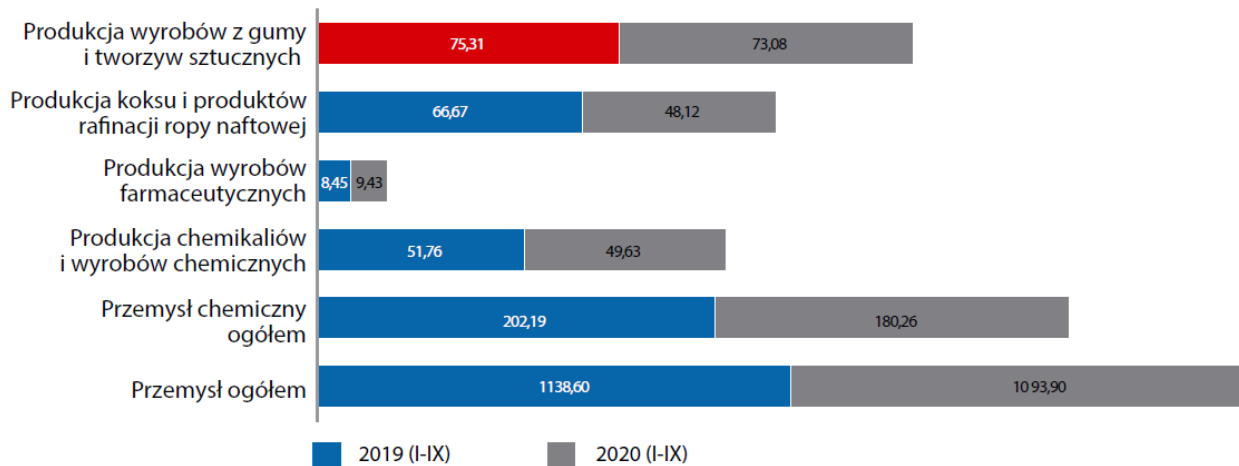
Według wyliczeń międzynarodowego Funduszu Walutowego (IMF) w 2020 roku globalny PKB skurczy się o 4,4% r/r, a PKB Unii Europejskiej – aż o 8,3% r/r.⁸

⁷ GUS, Szybki szacunek Produktu Krajowego Brutto za IV kwartał 2020 r.

⁸ Plastime magazine nr 12/2020, Artykuł: „2020: rok w cieniu pandemii”, Agata Świdarska

Branża przetwórstwa tworzyw sztucznych wyjątkowo mocno odczuła paraliż sektora motoryzacyjnego, który w pierwszych miesiącach 2020 roku niemal całkowicie wstrzymał produkcję. Przemysł chemiczny odnotował w 2020 roku ogromne spadki. Według raportu Polskiej Izby Przemysłu Chemicznego wartość produkcji sprzedanej w sektorze przetwórstwa spadła o 2,23 mld zł w stosunku do okresu od stycznia do września 2019 roku.

Produkcja sprzedana przemysłu i Polskiej Chemii w okresie styczeń-wrzesień 2019 i 2020 r. [mld PLN]



Źródło: Polska Izba Przemysłu Chemicznego.

Rysunek nr 11. Produkcja sprzedana przemysłu i Polskiej Chemii w okresie 01-09 2019 i 2020r. (mld PLN).

Wpływ pandemii COVID-19 na cały przemysł jest niezaprzeczalny i nie skończy się w 2020 roku. Dotyczy to również działalności Emitenta. Zmienił się łańcuch dostaw, co wpłynęło na zmianę pozycji rynkowej, konkurencyjności oraz otoczenia rynkowego.

Wahania kursów walutowych

Wyniki Prymus S.A. zależą od wahań kursu EUR/PLN. 6% sprzedaży Emitenta stanowi eksport, który jest fakturowany w walucie EUR.

Kurs EUR/PLN charakteryzował się w 2020 roku tendencją wzrostową. Początek roku rozpoczął się wartością 4,26 EUR/PLN. Najniższe notowanie EUR, wynoszące 4,23 zł odnotowano w dniu 15 stycznia 2020 r. W dniu 29 października 2020 r. osiągnął maksimum w wysokości 4,63 EUR/PLN. Na koniec roku osiągnął poziom 4,61 EUR/PLN.



Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp/EUR>

Rysunek nr 12. Kurs EUR/PLN w 2020 r.

Kurs EUR/PLN	Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2020	okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2019
średni kurs NBP na koniec okresu	4,6148	4,2585
kurs NPB na początek okresu	4,2574 zł	4,3016 zł
kurs NPB na koniec okresu	4,6148 zł	4,2585 zł
Zmiana	+0,36 zł	-0,04 zł
zmiana (%)	+8,37%	-0,97%

Źródło: Opracowanie własne na podstawie <http://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/forex/EURPLN>

Tabela nr 5. Wybrane dane dotyczące kursu EUR/PLN w 2020 i 2019 r.

Przyszłe wyniki finansowe Prymus S.A uzależnione są bieżącej kondycji finansowej, jak również od następujących czynników wewnętrznych:

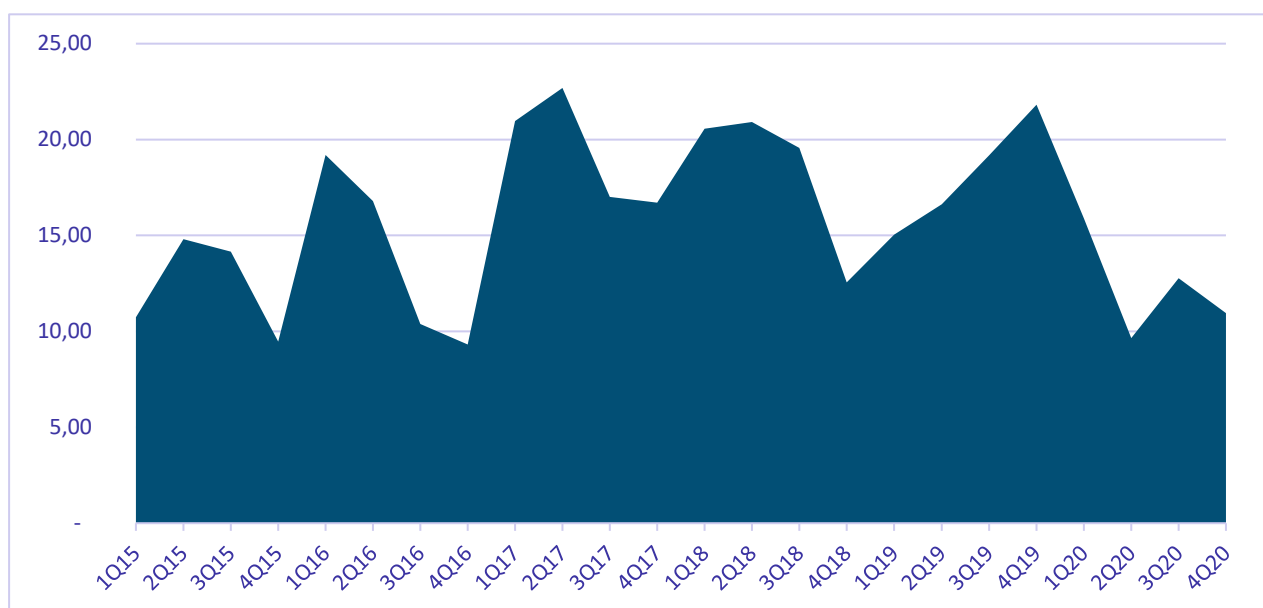
- dopasowanie kluczowych kompetencji do potrzeb rynku,
- rozbudowa portfolio dostosowana do wymagań klientów,
- możliwości customizacji,
- możliwości produkcyjnych profili WPC (potencjał produkcyjny Gamrat WPC sp. z o.o.),
- dostępnością surowców,
- dynamicznego rozwoju na rynku krajowym i eksportowym oraz pogłębianie penetracji tych rynków,

- elastycznością i szybkością działań w związku z ograniczeniami wynikłymi z Covid-19.

Zarówno czynniki zewnętrzne, jak i wewnętrzne są uwzględniane przez Zarząd Prymus S.A. w procesie zarządzania i realizacji strategii.

Sezonowość sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Emitenta wykazują się sezonowością. Dane historyczne poziomu przychodów w podziale na kwartały pokazują, że miesiące zimowe charakteryzują się spadkiem sprzedaży, podczas gdy w okresie letnim Spółka osiąga najwyższe przychody. Sezonowość sprzedaży Emitenta przedstawia Rysunek nr 16.



Rysunek nr 13. Sezonowość sprzedaży Prymus S.A. w latach 2015-2019 w ujęciu kwartalnym.

9. Przewidywany rozwój Spółki

Skutki ogłoszonej przez Światową Organizację Zdrowia (WHO) pandemii COVID-19 i związane z tym działania podejmowane od marca 2020 roku przez administrację rządową Polski oraz innych krajów Unii Europejskiej, z którymi Spółkę łączą stosunki gospodarcze, w zakresie ograniczenia działalności przedsiębiorstw, miały istotny wpływ na przychody Emitenta. Nie można również wykluczyć, że utrzymujący się stan epidemii, ogólne ograniczenie aktywności gospodarczej i konsumenckiej oraz nietypowa i niepewna sytuacja gospodarcza wynikająca z trwającej pandemii COVID-19, może mieć niekorzystny wpływ na przyszłe wyniki finansowe oraz płynność Spółki w perspektywie kolejnych okresów sprawozdawczych.

Strategia Spółki oparta jest na kontynuacji działalności podjętej w poprzednich latach w następujących obszarach:

- sprzedaż surowców chemicznych (do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej),
- sprzedaż produktów gotowych (profile WPC, panele LVT); segment ten jest intensywnie rozbudowywany poprzez poszerzanie asortymentu,
- działalność finansowa (leasing, pożyczki, faktoring).

Ciągłość strategii jest ważna zwłaszcza z punktu widzenia wdrażania i aplikacji nowych surowców u klientów. Proces ten jest długotrwały, wymaga wielu prób, a efekt końcowy widoczny jest czasami w okresie do kilku lat, licząc od momentu rozpoczęcia projektu.

Wiodącym segmentem w przychodach ze sprzedaży Emitenta są surowce chemiczne. Stanowią one 89,1% wartości sprzedaży Spółki. Pozycja Emitenta w tym zakresie jest ugruntowana. Jednakże ze względu na występującą na rynku od kilku lat tendencję obniżania marży na surowcach chemicznych, Zarząd Emitenta podjął decyzję o zintensyfikowaniu rozwoju produktów gotowych, charakteryzujących się wyższym poziomem marży. Chodzi tu głównie o produkty WPC, w skład których wchodzi deski kompozytowe, legary, listwy wykończeniowe i akcesoria (klipsy, śruby), system ogrodzeń WPC oraz panele LVT.

Celem strategicznym Prymus S.A. jest zapewnienie trwałej poprawy pozycji konkurencyjnej oraz zwiększenie wartości Spółki dla Akcjonariuszy.

Strategia rozwoju Spółki zakłada podjęcie w 2021 roku następujących działań:

- rozwój filaru produktów gotowych poprzez intensyfikację sprzedaży produktów WPC oraz LVT (poszukiwanie nowych klientów oraz projektowanie unikatowych rozwiązań w zakresie produktów komplementarnych) dla następujących odbiorców: inwestorów, wykonawców i architektów,
- zwiększenie sprzedaży surowców do produkcji tworzyw sztucznych oraz środków pomocniczych,
- realizacja założonej polityki dystrybucji produkowanych przez słowackiego producenta dyspersji i klejów marki Duvilax[®],
- udzielanie klientom pomocy technologicznej we wdrażaniu oferowanych przez Prymus S.A. surowców bezpośrednio w aplikacjach do klejów, farb, lakierów, itp.,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz poszerzenie oferty dla obecnych odbiorców,
- dalsza współpraca z producentami surowców, głównie z: Duslo A.S., Deza A.S., BorsodChem Zrt., Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o., Ineos Sales Belgium NV, Borealis AG.

ZDARZENIA I OKOLICZNOŚCI ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ PO 31.12.2020 roku.:

W dniu 5 stycznia 2021 r. Emitent otrzymał informację o podpisaniu przez Aslon Garden BV zarejestrowaną w Holandii (dalej: Aslon) umowy (dalej: Umowa) wcześniej podpisanej przez Spółkę, której przedmiotem jest udzielenie Spółce przez okres 3 lat wyłączności na sprzedaż na rynku polskim produktów z zakresu systemów do montażu tarasów, tj. systemu podkonstrukcji tarasów oraz systemu podbudowy tarasów z płytek ceramicznych (dalej: Produkty). Stanowi kolejny krok w rozwoju segmentu produktów gotowych.

Przez cały okres obowiązywania Umowy Spółka zobowiązała się, że nie będzie bezpośrednio ani pośrednio wytwarzała, sprzedawała, promowała, wprowadzała do obrotu lub importowała na rynek polski jakichkolwiek produktów, które uzupełniają lub mogą uzupełniać Produkty. Spółka nie będzie również pomagała innym w konkutowaniu z Aslon na rynku polskim ani nie będzie przejmowała udziałów w jakimkolwiek podmiocie będącym konkurentem do Aslon.

Umowa została zawarta na okres 3 lat, począwszy od 26 listopada 2020 r. i będzie automatycznie odnawiana na następne okresy 1 roku, chyba że zostanie wypowiedziana przez którąkolwiek Stronę w drodze pisemnego zawiadomienia, na co najmniej 90 dni przed upływem okresu obowiązywania Umowy lub okresem jej corocznego odnowienia. Ponadto, każda ze Stron ma prawo do wypowiedzenia Umowy ze skutkiem natychmiastowym, w przypadku, gdy:

- druga Strona dopuści się poważnego naruszenia któregokolwiek z postanowień Umowy,
- druga Strona zostanie postawiona w stan likwidacji, bankructwa lub będzie miała czasowy zakaz wykonywania działalności,
- druga Strona zaprzestanie lub będzie jej grozić zaprzestanie prowadzenia działalności lub wystąpią okoliczności, które będą mogły znacząco wpłynąć na zdolność drugiej Strony do wypełnienia zobowiązań wynikających z Umowy,
- w dowolnym momencie nastąpi istotna zmiana w zarządzaniu, własności lub kontroli nad drugą Stroną Umowy.

Informacja ta została przekazana do publicznej wiadomości Raportem bieżącym ESPI nr 1/2021 w dniu 05 stycznia 2021 roku.

W dniu 14 stycznia 2021 roku Emitent zawarł z Ineos Sales Belgia NV (dalej: Ineos) umowę (dalej: Umowa), której przedmiotem są dostawy Spółce polimerów (dalej: Produkt).

Umowa rozpoczęła się 1 stycznia 2021 r. i obowiązuje przez okres jednego roku, chyba że zostanie wypowiedziana wcześniej, zgodnie z warunkami Umowy. Każda ze Stron może wypowiedzieć Umowę z zachowaniem trzymiesięcznego okresu wypowiedzenia w formie pisemnej, które może zostać doręczone w dowolnym momencie.

Przedmiotem Umowy jest określenie warunków dostaw Produktów. Umowa zakłada dostawy Produktu w minimalnej rocznej ilości 560 MT oraz maksymalnej rocznej ilości 700 MT. Cena zakupu Produktu od Ineos oparta jest na formule, której podstawą są notowania etylenu.

Zgodnie z zapisami Umowy, żadne roszczenia odszkodowawcze z Umowy lub w związku z Umową, niezależnie od przyczyny prawnej, nie mogą być wnoszone przez Spółkę – również pozaumowne – z powodu niedbałego naruszenia obowiązków przez Ineos, chyba że takie naruszenie dotyczy obowiązków, które są istotnymi zobowiązaniami umownymi. Istotne zobowiązania umowne to w szczególności zasadnicze zobowiązania umowne do wykonania.

Odpowiedzialność Ineos za naruszenie istotnych zobowiązań umownych jest ograniczana do wartości dostarczanego Produktu na każde zdarzenie szkody z ogólnym ograniczeniem na rok w wysokości maksymalnie 200.000 EUR.

W żadnym wypadku Ineos nie ponosi odpowiedzialności za utratę produkcji, utratę zysków, utratę użytkowania lub pośrednie i wtórne szkody i straty finansowe Spółki i/lub jego podmiotów stowarzyszonych. To wyłączenie odpowiedzialności nie dotyczy roszczeń z tytułu obrażeń ciała, życia lub zdrowia oraz roszczeń wynikających z rażącego niedbalstwa lub umyślnego naruszenia obowiązków przez Ineos oraz roszczeń wynikających z ustawy o odpowiedzialność za produkty.

Fakt zawarcia umowy z Ineos został podany do publicznej wiadomości Raportem bieżącym ESPI nr 2/2021 w dniu 14 stycznia 2021 roku.

W dniu 27 stycznia 2021 r. została podpisana przez Kontrahenta mającego siedzibę na terytorium Polski (dalej: Kontrahent) umowa, podpisanej wcześniej przez Spółkę (dalej: Umowa) na dostawy polietylenu (tym samym w dniu dzisiejszym Spółka powzięła informację o zawarciu tej Umowy). Na podstawie Umowy Strony określiły zasady współpracy w zakresie nabywania przez Spółkę polietylenu (dalej: Produkt). Strony zobowiązują się sprzedać i zakupić minimum 1680 ton metrycznych Produktu w okresie od 01 listopada 2020 r. do 31 października 2021 r. Sprzedaż Produktu odbywa się po cenach ustalonych przez Kontrahenta na okresy miesięczne opartych o notowanie etylenu opublikowane w raportach cen surowców chemicznych powiększonych o opłatę nałożoną przez Kontrahenta. Wartość Umowy wynosi ok. 8,5 mln zł.

W zakresie, w jakim jakikolwiek incydent lub okoliczności pozostające poza kontrolą Spółki (w tym zdarzenia naturalne, wojna, strajki, lokauty, zakłócenia w laboratorium, niedobory energii, utrudnienia w transporcie, awarie urządzeń, wyposażenia produkcyjnego lub procesów, pożar, wybuch, działania władz) zwane Siłą Wyższą, zmniejszając potrzeby Produktu, Spółka zostaje zwolniona z częściowego niewykonania zobowiązań wynikających z Umowy. Jeżeli opóźnienie wynikające z takiej przyczyny będzie trwało dłużej niż 30 dni, każda ze stron będzie uprawniona, za pisemnym powiadomieniem drugiej strony, do rozwiązania Umowy w odniesieniu do Produktu, który nie został zakupiony / niewykorzystany w momencie rozwiązania.

Informacja ta została opublikowana w formie Raportu bieżącego ESPI nr 3/2021 w dniu 01 lutego 2021 roku.

W dniu 21 kwietnia 2021 roku Emitent zawarł umowę (dalej: Umowa) na zakup polichlorku winylu (dalej: Produkt). Umowa dotyczy dostaw Produktu w liczbie 3.275 ton w miesięcznych partiach określonych w Umowie. Szacunkowa wartość Umowy wynosi 3,3 mln EUR, przy czym cena Produktu ustalana jest comiesięcznie na bazie formuły, opartej o globalne zmiany cen polichlorku winylu wg notowań IHS, podlegającym fluktuacjom w każdym miesiącu. Jeżeli w ciągu dwóch kolejnych miesięcy zakupione zostanie mniej produktów niż 50% normalnego miesięcznego wolumenu (normalny miesięczny wolumen: 275 ton), to formuła cenowa przestaje obowiązywać, a ceny są negocjowane i uzgadniane co miesiąc.

Umowa obowiązuje do 31 października 2021 r. (w zakresie zrealizowanych dostaw objętych Umową w okresie od 1 listopada 2020 r.) z możliwością jej wypowiedzenia na trzy miesiące przed końcem jej obowiązywania.

Informacja ta została przekazana do publicznej wiadomości Raportem bieżącym ESPI nr 6/2021 w dniu 21 kwietnia 2021 roku.

10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

Spółka prowadzi wspólne przedsięwzięcia w zakresie tworzenia nowych produktów ze swoimi partnerami, których jest dystrybutorem na rynku polskim. Takie działania podejmowane są głównie ze słowackim producentem dyspersji Duslo a.s. i jego działem R&D. Dyspersje dostosowywane są do wymagań klienta, następnie testowane, podlegają walidacji, po czym dostarczane są do kontrahenta jako nowe surowce, dedykowane do określonego zastosowania. Emitent bierze udział w każdym etapie ww. procesu. Tym samym Spółka ma udział w rozszerzaniu portfolio, współtworząc produkty o nowych właściwościach.

11. Sytuacja finansowa na koniec 2020 roku.

Przychody ze sprzedaży za okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020 roku wyniosły 49.250.327,32 zł, w porównaniu do 72.657.518,93 zł w 2019 roku, co oznacza spadek o 32%.

Obniżenie przychodów było spowodowane zmniejszeniem popytu ze strony kontrahentów, ze względu na ograniczenia produkcji i niepewność na rynku spowodowane wybuchem pandemii koronawirusa SARS-CoV-2 powodującego chorobę COVID-19.

Pomimo spadku przychodów w prezentowanym okresie sprawozdawczym, Emitent wypracował zysk netto w wysokości 4.902.665,23 zł. Wzrósł on, w porównaniu do roku poprzedniego o 28%. Zysk netto za 2019 roku wyniósł 3.819.663,86 zł.

Suma bilansowa Prymus S.A. na dzień 31.12.2020 roku wynosiła 32.400.291,23 zł w stosunku do 34.640.905,16 zł na dzień 31.12.2019 roku (spadek o 6%).

Aktywa obrotowe zmniejszyły się o 9% r/r z poziomu 29.499.441,73 zł do poziomu 26.829.739,83 zł.

Stan należności na koniec roku sprawozdawczego wyniósł 4.075.496,03 zł i charakteryzuje się spadkiem o 64% w stosunku do poprzedniego okresu sprawozdawczego.

Stan środków pieniężnych na 31.12.2020 r. wynosił 10.466.702,27 zł. W porównaniu z rokiem 2019 wzrósł o 88%.

Na koniec 2020 roku Prymus S.A. odnotowała spadek kapitału własnego o 3%.

Zobowiązania krótkoterminowe Spółki na 31.12.2020 rok wynosiły 4.659.604,14 i obniżyły się o 45% w stosunku do stanu na dzień 31.12.2019 r. Emitent nie posiada zobowiązań długoterminowych. W okresie objętym sprawozdaniem Spółka wykazywała pełną zdolność do wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań wobec innych podmiotów, które to regulowane były zgodnie z terminami płatności.

Wyszczególnienie		Dane na 31.12.2020 r.		Dane na 31.12.2019 r.	
		Wartość (tys. zł)	struktura	Wartość (tys. zł)	struktura
A.	Aktywa trwałe	5 570,6	17,2%	5 141,5	14,8%
B.	Aktywa obrotowe	26 829,7	82,8%	29 499,4	85,2%
I.	Zapasy	3 961,5	12,2%	2 795,3	8,1%
II.	Należności krótkoterminowe	4 075,5	12,6%	11 328,6	32,7%
III.	Inwestycje krótkoterminowe	18 715,2	57,8%	15 298,9	44,2%
	w tym: środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	10 466,7	32,3%	5 576,8	16,1%
Suma aktywów		32 400,3	100,0%	34 640,9	100%
A.	Kapitał (fundusz) własny	24 096,6	74,4%	24 851,3	71,7%
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 900,0	5,9%	1 900,0	5,5%
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	22 951,3	70,8%	21 425,3	61,8%
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych*	-5 657,3	-17,5%	-2 293,7	-6,6%
VIII.	Zysk (strata) netto po uwzględnieniu dywidendy	4 902,7	15,1%	3 819,7	11,0%
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	8 303,7	25,6%	9 789,6	28,3%
Suma pasywów		32 400,3	100,0%	34 640,9	100,0%

*Szczegółowe informacje dotyczące tej pozycji zostały opisane w Sprawozdaniu finansowym w nocie nr 2.55 „Inne istotne informacje wpływające na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej oraz wynik finansowy jednostki”.

Tabela nr 6. Struktura aktywów i pasywów w latach 2020-2019 – dane wybrane.

INSTRUMENTY FINANSOWE

Emitent posiadał w okresie sprawozdawczym możliwość korzystania z linii kredytowej w rachunku bieżącym w walucie PLN, EUR i USD do łącznej wysokości 9.000.000 zł. Środki te były postawione do dyspozycji Spółki i mogły być wykorzystane w miarę potrzeb. W 2020 roku Spółka korzystała z linii kredytowej głównie w walucie EUR, finansując w ten sposób zakupy surowców głównie od tych producentów, którzy za wcześniejszą płatność udzielają skonta. Korzystanie z dwuwalutowej linii kredytowej pozwalało również na niwelowanie niekorzystnych zmian kursu walut PLN/EUR.

Spółka w ramach działalności finansowej zajmuje się faktoringiem, udzielaniem leasingów, pożyczek. Emitent z należytą starannością bada kondycję finansową swoich partnerów, zabezpieczając odpowiednio transakcje (weksle, poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja należności). W prezentowanym okresie sprawozdawczym Spółka nie zawierała transakcji na instrumentach pochodnych.

W 2020 r. Emitent korzystał głównie z następujących lokat kapitałowych:

- overnight,
- lokat terminowych o długości do dwóch tygodni.

W roku 2020 Spółka wywiązywała się z terminowego składania deklaracji VAT-7 oraz PIT- 4 do Urzędu Skarbowego, jak i z terminowego rozliczania się z tym Urzędem. Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawnymi Spółka rozliczała się również terminowo z ZUS. Rachunki bankowe Spółki nie podlegały w 2020 r. zajęciom komorniczym.

Spółka nie posiada oddziałów ani zakładów.

Spółka nie posiada akcji własnych.

Spółka nie dokonywała w 2020 roku nabycia akcji własnych.

SPÓŁKI ZALEŻNE I STOWARZYSZONE

Prymus S.A. nie tworzy grupy kapitałowej. Emitent posiada zaangażowanie kapitałowe w spółkach: MP Project Invest sp. z o.o. oraz Prestige Aparts sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, zarejestrowana jest w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000542465 (postanowienie Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 25.02.2015 r.).

Kapitał zakładowy tej spółki na dzień 31.12.2020 roku wynosił 700.000 zł (siedemset tysięcy złotych) i dzielił się na 7.000 udziałów po 100 zł każdy. Udział Prymus S.A. w spółce MP Project Invest sp. z o.o. obniżył się w 2020 r., w porównaniu do poprzedniego okresu sprawozdawczego o 410 udziałów, które Emitent sprzedał, skutkiem czego na dzień 31.12.2020 r. posiadał 1.390 udziałów, co stanowiło 19,86% udziału w kapitale zakładowym MP Project Invest sp. z o.o.

W 2020 roku Prymus S.A. otrzymała z MP Project Invest sp. z o.o. dywidendę w wysokości 180.000 zł.

MP Project Invest sp. z o.o. powstała w 2015 roku, a jej celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej. Powołanie nowego podmiotu, którego działalność znacznie odbiega od dotychczasowej działalności Emitenta stanowiło element strategii Spółki związanej z działalnością inwestycyjną.

Emitent nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad MP Project Invest sp. z o.o.



W 2016 roku MP Project Invest sp. z o.o. oddała do użytkowania I etap osiedla Miłe Zacisze II, stanowiący 72 mieszkania wraz z terenami zielonymi i rekreacyjnymi (Decyzja Powiatowego Inspektora Nadzoru Budowlanego w Katowicach nr SI/116/16 z dnia 07.12.2016 r.).

W dniu 12 czerwca 2018 r. Emitent otrzymał od spółki MP Project Invest sp. z o.o. informację w sprawie uzyskania ostatecznego pozwolenia na użytkowanie budynków wielorodzinnych w Katowicach, budowanych w ramach II etapu inwestycji (99 mieszkań). Niniejsze pozwolenie zostało wydane w związku ze spełnieniem wymogów określonych w art. 57 ust. 1, 2 i 3 ustawy Prawo budowlane i stwierdzenia w trakcie kontroli obowiązkowej w dniu 23.05.2018 r. zgodności wykonania obiektu z projektem zagospodarowania działki i projektem architektoniczno-budowlanym w zakresie

określonym w art. 59a ust. 2 pkt 2, 3 i 5 ustawy Prawo budowlane oraz warunkami pozwolenia na budowę.

Realizacja etapu III inwestycji została odsunięta w czasie. Decyzja ta wynika ze zmiany sposobu zagospodarowania trzeciej części inwestycji, co jest wynikiem sytuacji rynkowej.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania wszystkie wybudowane mieszkania w ramach dwóch etapów Inwestycji Miłe Zacisze II zostały sprzedane.

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe oraz wskaźniki MP Project Invest sp. z o.o. za 2020 rok w porównaniu z rokiem poprzednim.

	2020 PLN	2019 PLN
Przychody ze sprzedaży	945 655,13	12 101 808,82
Zysk z działalności operacyjnej	13 086,32	2 205 668,98
Zysk (strata) netto	13 086,32	1 557 423,41
Aktywa razem	7 045 550,52	8 791 149,92
Aktywa obrotowe	7 035 737,59	8 776 269,02
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 475 904,45	3 538 629,69
Należności	382 162,61	611 184,74
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	20 529,61	1 079 215,33
Kapitał własny	7 025 020,91	7 711 934,59
Kapitał podstawowy	700 000,00	700 000,00

Tabela nr 7. Wybrane dane finansowe MP Project Invest sp. z o.o.

	2020	2019
Rentowność netto (%) ¹	1,38%	12,87%
Rentowność kapitału własnego (%) ROE ³	43,87%	18,17%
Wskaźnik płynności (%) ⁴	0,19%	20,19%
Rentowność majątku ROA (%) ⁵	0,19%	17,72%
Wskaźnik zadłużenia ogólnego (%) ⁶	0,29%	12,28%

¹ zysk netto/przychód ze sprzedaży

² zysk netto/kapitały własne

³aktywa obrotowe/zobowiązania bieżące

⁴ zysk netto/ majątek (aktywa) ogółem

Tabela nr 8. Wybrane wskaźniki MP Project Invest sp. z o.o.

Informacje dotyczące MP Project Invest sp. z o.o. zostały zaprezentowane w Tabelach nr 2.45 i 2.52 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2020 rok.

Prestige Apartments sp. z o.o.

W dniu 06 września 2019 r. Zarząd Prymus S.A. powziął informację o zarejestrowaniu w dniu 29 sierpnia 2019 r. przez Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego spółki pod firmą Prestige Apartments Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością ("Prestige Apartments"). Emitent w Prestige Apartments na dzień rejestracji posiadał 60% udziałów, a kapitał zakładowy tej spółki wynosił 1 mln zł. Przedmiotem działalności Prestige Apartments jest działalność deweloperska. O fakcie rejestracji Prestige Apartments Emitent informował Raportem bieżącym ESPI nr 13/2019 w dniu 06 września 2019 roku.

Dnia 12 lutego 2020 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników spółki Prestige Apartments podjęło uchwałę w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego z kwoty 1 mln zł do kwoty 5 mln zł, w drodze utworzenia 40.000 nowych, równych i niepodzielnych udziałów o wartości nominalnej po 100,00 zł każdy udział. Emitent w podwyższonym kapitale zakładowym objął 4.000 nowych udziałów o wartości nominalnej 100,00 zł każdy udział i pokrył te udziały wkładem pieniężnym w kwocie 400.000,00 zł. W wyniku podwyższenia kapitału zakładowego, udział Emitenta w głosach spadł z 60% do 20%.

Prestige Apartments obecnie realizuje Inwestycję w Oświęcimiu, przy ul. Wysokie Brzegi, na mocy Decyzji nr 619/18 z dnia 14 sierpnia 2018 roku, wydanej przez Starostę Oświęcimskiego, zatwierdzającej projekt budowlany i udzielającej pozwolenia na budowę budynku mieszkalnego wielorodzinnego z parkingiem podziemnym oraz instalacjami wewnętrznymi wraz z utwardzeniem terenu, miejscami postojowymi oraz infrastrukturą towarzyszącą. Jest to budynek sześciopiętrowy, w którym zaplanowane jest 66 mieszkań o powierzchni użytkowej od 26 do 82 m². Do każdego z lokali przynależy dodatkowa powierzchnia mieszkalna w postaci balkonu lub tarasu, które to będą wykończone deską kompozytową WPC.

Zakończenie Inwestycji planowane jest na 2021 rok.



Informacje o Inwestycji dostępne są na stronie internetowej:
www.prestigeaparts.pl

	2020 PLN	2019 PLN
Przychody ze sprzedaży	7 515 360,66	0,00
Zysk (strata) netto	- 120 729,93	-6 440,41
Aktywa razem	14 395 378,39	1 001 413,62
Aktywa obrotowe	13 282 086,29	1 001 413,62
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	-	1 000 762,62
Należności	65 501,88	651,00
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	9 522 548,73	7 854,03
Kapitał własny	4 872 829,66	993 559,59
Kapitał podstawowy	5 000 000,00	1 000 000,00

Tabela nr 9. Wybrane dane finansowe Prestige Apartments sp. z o.o.

Informacje finansowe dotyczące Prestige Apart's sp. z o.o. zostały zaprezentowane w Tabelach nr 2.45 i 2.52 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2020 rok.

Realizacja prognozy na 2020 rok

Emitent nie publikował prognoz finansowych na okres od 01.01.2020 do 31.12.2020 r.

Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

Prymus S.A. osiągnęła w 2020 roku przychód ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na poziomie 49.250.327,32 zł. Jest on o 32% niższy niż w roku ubiegłym.

Spółka w 2020 roku wypracowała zysk netto w wysokości 4.902.665,23 zł. W porównaniu z rokiem ubiegłym wynik wzrósł o 28%. Biorąc pod uwagę sytuację pandemiczną, czego konsekwencją był spadek przychodów, wynik ten jest w ocenie Zarządu sukcesem.

Przychody osiągnięte przez Emitenta pochodzą ze sprzedaży krajowej i zagranicznej. W 2020 roku eksport stanowił 6% wartości sprzedaży Emitenta i jego udział w sprzedaży obniżył się o 32% w stosunku do roku poprzedniego. Tak wysoki spadek związany jest z sytuacją pandemiczną.

	2020 PLN	2019 PLN
Przychody ze sprzedaży	49 250 327,32	72 657 518,93
Zysk z działalności operacyjnej	5 466 975,97	4 869 718,51
Zysk (strata) ze sprzedaży netto	5 148 725,81	4 506 023,07
Zysk (strata) ze sprzedaży netto	5 148 725,81	4 506 023,07
Aktywa razem	32 400 291,23	34 640 905,16
Aktywa obrotowe	26 829 739,83	29 499 441,73
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	10 466 702,27	5 576 752,56
Należności razem	4 075 496,03	11 328 642,51
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	8 303 659,89	9 789 637,36
Kapitał własny	24 096 631,34	24 851 267,80
Kapitał podstawowy	1 900 004,20	1 900 004,20
EBIT	5 466 975,97	4 869 718,51
EBITDA	5 534 012,04	4 964 508,60

Tabela nr 10. Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

	2020	2019
suma bilansowa	32 400 291,23	34 640 905,16
Aktywa obrotowe	26 829 739,83	29 499 441,73
udział aktywów obrotowych w aktywach ogółem (%)	83%	85%
Zapasy	3 961 523,11	2 795 293,96
Udział zapasów a aktywach ogółem (%)	12%	8%
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	8 303 659,89	9 789 637,36
Udział zobowiązań i rezerw na zobowiązania w pasywach ogółem (%)	26%	28%

Tabela nr 11. Reguła bilansowa Prymus S.A..

Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A. za 2020 rok.

	2020	2019
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto (Return of Sales) (zysk netto/sprzedaż netto x 100%)	9,95%	5,26%
stopa zwrotu z kapitału własnego (Return on Equity - ROE) (zysk netto/kapitały własne x 100%)	20,35%	15,37%
Wskaźnik rentowności majątku (Return on Assets - ROA) (zysk netto/aktyw ogółem x 100%)	15,13%	11,03%
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (zobowiązania ogółem/ aktywa ogółem *100%)	25,63%	28,26%
<u>wskaźnik bieżącej płynności (Current Ratio), (aktywa bieżące/pasywa bieżące)</u>	5,76	3,46
<u>wskaźnik szybki płynności (Quick Ratio). (aktywa bieżące-zapasy -RMK czynne/pasywa bieżące)</u>	4,89	3,12

Tabela nr 12. Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A..

Stabilność finansowa, realizowane projekty w zakresie segmentu produktów gotowych pozwalają na pozytywną ocenę szans rozwojowych Emitenta.

12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań firmy. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu, decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób wpłynąć negatywnie na działalność i wyniki ekonomiczne osiągnięte przez Spółkę. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco śledzi zmiany w opisanym wyżej obszarze i dostosowuje działania do występujących zmian.

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Na wyniki działalności wpływa wiele czynników m. in. tempo wzrostu gospodarczego, poziom inwestycji przedsiębiorstw, poziom inflacji, poziom bezrobocia. Pogorszenie się koniunktury gospodarczej może mieć negatywny wpływ na kolejne inwestycje w budownictwie, prowadząc do zmniejszenia zapotrzebowania na surowce stosowane do produkcji materiałów budowlanych oferowanych przez Spółkę. Może to spowodować pogorszenie się jej wyników finansowych. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd podejmuje działania mające na celu obniżenie kosztów działalności oraz poprawę efektywności. Ponadto Emitent umacnia swoją pozycję na dotychczasowych oraz wkracza na nowe rynki zbytu, zapewniając w ten sposób dywersyfikację geograficzną przychodów.

Ryzyko płynności

Ryzyko utraty płynności finansowej przez Spółkę polega na wystąpieniu braku możliwości spłaty przez Spółkę jej zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Działania mające na celu ograniczenie przedmiotowego ryzyka obejmują właściwe zarządzanie płynnością finansową, realizowane poprzez poprawną ocenę poziomu zasobów środków pieniężnych w oparciu o plany przepływów środków pieniężnych w różnych horyzontach czasowych.

Ryzyko stopy procentowej

Ekspozycja Spółki na zmiany stóp procentowych dotyczy kredytu wielocelowego udzielonego w PLN, EUR i USD, z którego korzysta Spółka, a który oparty jest na zmiennej stopie procentowej bazującej na wskaźniku WIBOR + marża, EURIBOR + marża, LIBOR + marża.

Ryzykiem stopy procentowej obarczone są również udzielane przez Spółkę pożyczki.

Spółka nie zabezpiecza się przed ryzykiem zmian stóp procentowych. Działania dotyczące ograniczenia ryzyka zmian stóp procentowych obejmują bieżące monitorowanie sytuacji na rynku pieniężnym.

Ryzyko podatkowe

Ryzyko podatkowe jest szczególnym rodzajem ryzyka biznesowego związanego zarówno z występowaniem określonych sankcji jak i nieoptymalnym sterowaniem wydatkami. Istotą tego ryzyka jest brak pewności co do konsekwencji podatkowych zrealizowanych, bieżących lub przyszłych operacji gospodarczych. Wynika ono z działań podejmowanych w otoczeniu podatkowym oraz w przedsiębiorstwie, a także z zaniechań w sferze regulacji i decyzji podmiotu. Rozumiane jest

ono najczęściej jako ryzyko wystąpienia błędu, opóźnienia rozliczeń podatkowych, czy też wystąpienia nieprawidłowości narażających podatnika na zaległości podatkowe oraz związane z tym odsetki i ewentualne kary. Zewnętrznym źródłem tego ryzyka jest niestabilne prawo podatkowe, niejednolita i zmieniająca się interpretacja prawa podatkowego, zmieniające się linie orzecznictwa sądowego oraz fiskalizm organów skarbowych.

Skutkiem ryzyka podatkowego jest występowanie niepożądanych konsekwencji o charakterze finansowym i niefinansowym:

- konieczność ponoszenia wydatków na zarządzanie ryzykiem,
- konieczności dokonania dodatkowych wydatków z tytułu dopłat podatku i sankcji,
- utrata możliwych oszczędności podatkowych,
- możliwość utraty reputacji,
- utrata uprawnień, przywilejów lub zdolności kredytowej,
- wystąpienie sankcji karnych.

Emitent prowadzi swoją działalność w oparciu o obowiązujące przepisy prawa, stosując procedury dotyczące identyfikacji partnerów biznesowych. W przypadku wątpliwości interpretacyjnych współpracuje z doradcami podatkowymi.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia przez Spółkę strat finansowych na skutek niewypełnienia przez klienta lub kontrahenta swoich zobowiązań. Ryzyko kredytowe jest głównie związane z należnościami Spółki od klientów, udzielanymi przez Spółkę dla odbiorców kredytami kupieckimi oraz działalnością finansową Emitenta. Spółka podejmuje działania w celu minimalizacji tego ryzyka poprzez monitorowanie sytuacji finansowej kontrahentów oraz odpowiednie zabezpieczenie transakcji. Dodatkowo, należy wskazać, iż instrument kredytu kupieckiego stosowany jest wyłącznie dla kontrahentów wiarygodnych, z którymi dotychczasowa współpraca przebiegała bez zastrzeżeń.

Ryzyko kursowe

Emitent w związku z dokonywanymi zakupami surowców od dostawców zagranicznych w szczególności w walucie EUR, narażony jest na wahania kursów walut. Istnieje ryzyko, iż negatywne dla Emitenta wahania kursów walut, mogą spowodować zmniejszenie marży ze sprzedaży. Spółka zabezpiecza się w dużej mierze przed tym ryzykiem, prowadząc sprzedaż krajową w walucie EUR.

Ryzyko związane ze wzrostem kursu EUR jest większe od ryzyka związanego z jego deprecjacją. Wynika to z faktu, iż większa część sprzedaży produktów kupionych w walucie EUR realizowana jest na rynku krajowym. Wzrost kursu EUR może prowadzić do zmniejszenia konkurencyjności oferowanych przez Spółkę towarów.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, istotnym ryzykiem dla rozwoju Spółki mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa podatkowego i finansowego.

W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych oraz współpracuje z profesjonalnymi doradcami oraz kancelarią prawną, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać działania do występujących zmian.

Ryzyko globalnego zagrożenia pandemią koronawirusa SARS-CoV-2

Ryzyko pandemii koronawirusa SARS-CoV-2 od marca 2020 roku jest największym zagrożeniem mogącym mieć potencjalnie negatywny wpływ na działalność Emitenta. Jej dalsze rozprzestrzenianie się oraz towarzyszące konsekwencje w postaci ograniczeń w prowadzeniu działalności, w poruszaniu się, przepływie towarów oraz konieczność izolacji ludności w domach budzi ogromne obawy co do prawidłowego funkcjonowania jednostki. Wprowadzone przez poszczególne państwa ograniczenia mogą skutkować spadkiem sprzedaży naszych produktów, mogą również wystąpić zakłócenia po stronie dostaw towarów i kluczowych komponentów.

Emitent stara się na bieżąco aktywnie zarządzać i ograniczać ten obszar ryzyka, wprowadzając zaostrzone wymogi sanitarne oraz pracę zdalną w systemie hybrydowym, niemniej jednak istnieje zwiększone ryzyko niedostępności pracowników oraz występuje zwiększona niepewność prowadzenia działalności i przyszłej sytuacji makroekonomicznej.

Zarząd podjął szereg działań polegających na wprowadzeniu planu kryzysowego i zapewnieniu ciągłości działania Spółki w czasach kryzysu, do których należy:

- ocenienie łańcucha dostaw,
- ustalenie zasad podróży służbowych,
- podjęcie działań zmierzających do aktywnej ochrony pracowników,
- zapewnienie możliwości pracy zdalnej.

Ryzyko wzrostu cen surowców i komponentów

Ceny surowców, które stanowią portfolio Emitenta określane są na podstawie indeksów międzynarodowych giełd surowcowych (ropa naftowa, propylen, etylen). Ogromny popyt ze strony szybko rozwijających się gospodarek, w tym azjatyckich, jak i sytuacja geopolityczna w państwach zasobnych w surowce zwiększa ryzyko wystąpienia wzrostu cen surowców. Ryzykiem są również potencjalne przestoje, awarie lub ogłoszenie siły wyższej przez producentów surowców. Powoduje to niedobór na rynku, a tym samym wzrost cen. W celu minimalizacji wskazanego ryzyka, Emitent prowadzi monitoring poziomu cen surowców, a współpraca z dostawcami odbywa się w oparciu o długoterminowe plany zakupowe, które są precyzowane w momencie dostawy.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Zjawisko sezonowości sprzedaży produktów Spółki jest zjawiskiem naturalnym w każdej branży związanej z surowcami dedykowanymi dla chemii budowlanej. Efektem sezonowości jest coroczna niska sprzedaż w IV kwartale roku obrotowego w stosunku do pozostałych miesięcy.

Celem minimalizowania skutków sezonowości sprzedaży jest prowadzenie przez Spółkę działalności finansowej, która zapewnia przychody całoroczne, niezależnie od wahań sezonowych.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców i dostawców

Głównymi odbiorcami produktów Spółki są producenci wyrobów z tworzyw sztucznych oraz producenci chemii budowlanej. Spółka poszerza krąg odbiorców celem rozwoju sprzedaży, jak również zastępuje dotychczasowych klientów, którzy z różnych względów zaprzestają współpracy

ze Spółką np. w wyniku lepszej oferty od konkurencji. Zagrożeniem wynikającym z tego ryzyka jest istnienie grupy dużych odbiorców, których odejście byłoby zauważalne w obrotach rocznych.

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców jest znaczące ze względu na ograniczoną ilość producentów surowców chemicznych na świecie. Dywersyfikacja zakupów w przypadku niektórych surowców jest ograniczona. Prymus S.A. jest uzależniona od ograniczonej liczby dostawców surowców, będących w ofercie Spółki. Przychody Emitenta, jak i zyski mogą znacząco obniżyć się w przypadku utraty jednego lub większej liczby dostawców.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów działalności

Znacząca część kosztów według rodzaju jest stała lub podlega wzrostom i nie może być szybko skorygowana, jeżeli przyszłe przychody ze sprzedaży obniżą się. Oprócz kosztów towarów, które stanowią największą część kosztów według rodzaju Prymus S.A., na wyniki finansowe wpływają inne istotne koszty jak: koszty transportu, inne usługi obce oraz świadczenia pracownicze. Wzrost wyżej opisanych kosztów Emitenta zależy w dużym stopniu od czynników będących poza kontrolą Spółki. Czynniki, które mogą skutkować wzrostem kosztów obejmują w szczególności: inflację, zmiany w systemie podatkowym, koszty transportu, wzrost płacy minimalnej. Spółka wskazuje, że pokrycie wyższych kosztów może wpłynąć negatywnie na wynik finansowy.

Ryzyko pogorszenia reputacji i utraty zaufania odbiorców

Zasadniczą rolą w budowaniu trwałych relacji z klientem jest jakość oraz dobry wizerunek dostawcy. Pogorszenie wizerunku organizacji i utrata zaufania odbiorców może spowodować spadek sprzedaży, czego konsekwencją mogą być niższe wyniki finansowe. Mając na uwadze utrzymanie zaufania odbiorców Emitent szczególną wagę przywiązuje do jakości kupowanych towarów. Ponadto Emitent minimalizuje ryzyko związane z pogorszeniem reputacji przestrzegając zasad Polityki Etyki, obowiązującej w Prymus S.A. oraz przestrzega zaleceń zawartych w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect”.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Działalność Spółki opiera się w znaczącym stopniu na kontakcie z klientami i trafnym podejmowaniu decyzji. Aspekty te wymagają wysoko wykwalifikowanych pracowników, dobrze znających rynek surowców oraz rynek chemii budowlanej. Utrata kluczowych pracowników wraz z ich wiedzą oraz doświadczeniem może skutkować negatywnym wpływem na wynik finansowy Prymus S.A., a także trudnościami z realizacją umów, utratą klientów oraz pogorszeniem wizerunku i wiarygodności Spółki.

Minimalizacja ryzyka związana jest przede wszystkim z zapewnieniem odpowiednich warunków pracy oraz dodatków motywacyjnych.

Ryzyko związane z osiągnięciem celów strategicznych Spółki

Strategia Emitenta zakłada poprawę warunków zakupu, przyśpieszenie realizacji zamówień, zwiększenie sprzedaży, rozwój produktów finansowych. Ich osiągnięcie wymaga odpowiedniej wiedzy i doświadczenia osób odpowiedzialnych za kierowanie firmą. Istotne zagrożenie wiąże się z możliwością zbyt optymistycznej oceny efektów przyjętych założeń strategicznych, co prowadzić może do podejmowania błędnych decyzji dotyczących organizacji działań dystrybucyjnych oraz związanych z rozwojem, w szczególności produktów finansowych. W związku z powyższym, istnieje

ryzyko nieosiągnięcia założonych celów, co znalazłoby odbicie w sytuacji finansowej Emitenta. Trudności z osiągnięciem założonych celów strategicznych mogą być następstwem wpływu wielu nieprzewidywalnych czynników zewnętrznych (przepisy prawa, popyt, warunki atmosferyczne, niestabilna sytuacja polityczna, itp.).

W celu ograniczenia niniejszego ryzyka na bieżąco analizowane są czynniki mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Spółki. Wspomniana analiza służy opracowywaniu odpowiednich kroków, zmierzających w razie konieczności do łagodzenia i neutralizowania negatywnych czynników.

Ryzyko związane z konkurencją

Rynek, na którym działa Prymus S.A. jest rynkiem, na którym występuje wysoka konkurencyjność. Istnieje dużo firm, które działają w zakresie sprzedaży surowców oraz produktów gotowych dedykowanych dla branży chemii budowlanej. Również działalność finansowa prowadzona przez Spółkę jest mocno konkurencyjna. Dodatkowym elementem ryzyka związanego z konkurencyjnością, jest ekspansja firm z Dalekiego Wschodu, które coraz częściej i szybciej kopiuje europejskie rozwiązania i wprowadzają na rynek produkty, charakteryzujące się w większości niską jakością, a przez to niską ceną.

Minimalizując ryzyko konkurencji Spółka na bieżąco bada rynek, monitoruje działania promocyjne konkurentów i stara się nie tylko naśladować ich działania, ale i kreować oczekiwania klientów, przez co znajduje miejsce dla swojej działalności.

W zakresie sprzedaży surowców, Spółka oferuje pełny „serwis” sprzedażowy dla swoich klientów, proponując doradztwo i współpracę na poziomie aplikacji surowców w produkcie gotowym. Oferowana jest również pełna obsługa logistyczna dla partnerów. Jest to główna przewaga Prymus S.A. wobec konkurentów.

Spółka nie ma bezpośredniego wpływu na działania swoich konkurentów, ale dzięki przemyślanej strategii oraz stałej analizie i elastycznemu reagowaniu na ich działania, jest w stanie z nimi skutecznie rywalizować i uzyskiwać nad nimi przewagę.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Możliwość zmiany tendencji rynkowych i trendów w zakresie wykorzystania materiałów WPC sprawia, że Prymus S.A. narażona jest na ryzyko pogorszenia wyników sprzedażowych w tym segmencie działalności. Aby zminimalizować to ryzyko pracownicy Spółki monitorują aktualne trendy w zakresie urządzania ogrodów i tarasów, a osoby odpowiedzialne za nowe produkty biorą udział w targach oraz sympozjach o tematyce „Dom i ogród”.

Ryzyko wystąpienia poważnych awarii przemysłowych lub awarii technicznych powodujących zaistnienie przerw w działalności kluczowych dostawców.

Pomimo stosowania przez producentów surowców sprawdzonych systemów bezpieczeństwa oraz środków prewencji, nie ma pewności, że działania te całkowicie wyeliminują ryzyko awarii i zapewnią ciągłość procesów produkcyjnych. Zaistnienie takich zdarzeń może spowodować brak dostępności surowców, a tym samym obniżenie poziomu przychodów i wyników finansowych. Emitent nie ma wpływu na wystąpienie takich zdarzeń.

Ryzyko wdrożenia/zaostżenia regulacji unijnych ograniczających stosowanie surowców stanowiących portfolio Spółki.

Prymus S.A. monitoruje nowe wymagania, współpracując w tym zakresie z producentami surowców. Wprowadzenie nowych regulacji może ograniczyć możliwości sprzedaży określonych surowców. Może to wpłynąć na zmniejszenie przychodów i osiągnięcie niższych wyników finansowych Emitenta.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub działania sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian, co może negatywnie wpłynąć na działalność Spółki.

13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego

Instrumenty finansowe Spółki, uchwałą nr 852/2012 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 28 sierpnia 2012 roku, zostały wprowadzone do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect. Wobec powyższego, akcje Spółki nie znajdują się w publicznym obrocie na rynku regulowanym. Wywiązując się jednak z obowiązku nałożonego §5 pkt. 6.3 Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu, Spółka w raporcie rocznym w osobnym dokumencie przedstawia informacje na temat stosowania zasad ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”.

Prymus S.A. przykłada dużą wagę do zapewnienia wszystkim akcjonariuszom swobodnego dostępu do informacji o Emitencie i poszanowania ich praw bez względu na wielkość posiadanego przez nich pakietu akcji.