

Pani Penelope Hope

PRZEDSIĘBIORCA I MÓWCA

LIDERKA STARTUPU | PROFESJONALISTKA INWESTYCYJNA | DZIAŁACZKA SPOŁECZNY

Doświadczona liderka organizacyjna z bogatą praktyką w osiąganiu dobrych wyników w nowo powstających firmach. Udowodniona zdolność do definiowania i wyrażania strategicznej wizji przy jednoczesnym wdrażaniu niezbędnych systemów i procesów w celu osiągnięcia wyników. Specjalizuje się w zatrudnianiu i motywowaniu efektywnych zespołów oraz posiada naturalny talent do komunikacji korporacyjnej. Regularna prelegentka w kręgach przedsiębiorców oraz na prestiżowej konferencji Future of Utilities.

- Podwojenie wartości biznesowej Rebel Energy z 6 mln funtów w 2020 r. do 12 mln funtów w 2021 r. dzięki skutecznej realizacji naszej 12-miesięcznej strategii wejścia na rynek.
- Przyczyniła się do pozytywnego rozwoju, w tym wzrostu sprzedaży i wzrostu wartości kapitału dla ponad 15 startupów w Wielkiej Brytanii, UE i USA, jako osoba rozwijająca biznes i finansująca.
- Członek najlepiej prosperującego zespołu Equity Research w Goldman Sachs, prezentującego zaawansowane strategie inwestycyjne globalnym klientom instytucjonalnym.

Przywództwo w biznesie

Pozyskiwanie kapitału

Budowanie zespołu

Strategiczna mapa drogowa

Relacje Inwestorskie

Rekrutacja

Marketing i wzrost

Komunikacja

Kampania Aktywizm

DOŚWIADCZENIE

Współzałożycielka, dyrektor wykonawczy i dyrektor operacyjny

2020 - obecnie REBEL

ENERGY UK, LONDYN

Jedna z zaledwie dwóch założycieli, którym udało się z sukcesem przeprowadzić firmę z etapu rozruchu do wzrostu, Rebel jest pierwszym dostawcą energii odnawialnej z misją społeczną: położyć kres ubóstwu energetycznemu w Wielkiej Brytanii.

- Zdefiniowano niszę rynkową wśród świadomych społecznie konsumentów i pozycjonowano ofertę produktową oraz przekaz, aby zmaksymalizować naszą penetrację tej grupy odbiorców.
- 1 mln funtów pozyskanych w ramach finansowania załączkowego od grupy 30 aniołów biznesu oraz kolejne 500 tys. funtów od ponad 600 inwestorów w ramach wyjątkowej kampanii crowdfundingowej online.
- 15 nowych pracowników zatrudnionych w ciągu 6 miesięcy oraz dodatkowo 3 dyrektorów niewykonawczych, w tym byłego prezesa FTSE 250, którzy staną na czele naszego zrównoważonego pod względem płci Zarządu.
- Zapewnienie docelowej grupy docelowej sprzedaży w wysokości 3,5 mln klientów dzięki partnerstwu z najlepszymi markami, wspartemu wskaźnikiem zaangażowania w mediach społecznościowych na poziomie 14% w porównaniu do średniej w sektorze wynoszącej 4%.

- Zapewnienie efektywności operacyjnej poprzez automatyzację ponad 10 procesów biznesowych, redukując czas pracy z dni do minut i poprawiając stosunek kosztów do obsługi.

Business Developer & Startup Financier 2015 - 2019 KONSULTANT FREELANCE,
LONDYN I MONAKO

Wspierała ponad 15 startupów w ciągu 5 lat w ich strategicznych planach rozwoju, włączając w to pozycjonowanie marki, marketing inwestorski oraz kampanie pozyskiwania kapitału oparte na wydarzeniach.

- Przyczyniła się do serii najlepszych transakcji pozyskania kapitału dla europejskich startupów technologicznych i funduszy inwestycyjnych z Doliny Krzemowej, których łączna wartość wyniosła ponad 100 milionów funtów w kapitale własnym i sprzedaży wtórnej.
- Zorganizowanie ponad 150 inwestorów prywatnych i biur rodzinnych wraz z ponad 10 partnerami korporacyjnymi w prestiżowym Monaco Yacht Club na wiodącej konferencji technologicznej w księstwie.
- Od samego początku odgrywała kluczową rolę w funduszu hedgingowym typu startup, gdzie zdefiniowałam i poprowadziłam strategię marketingową przy średnim zysku w skali roku na poziomie 20%+, osiągniętym dzięki własnym algorytmom.
- Doprowadziła do 3-krotnego wzrostu przychodów startupu z branży komunikacyjnej poprzez usystematyzowanie metodologii rozliczeń i monetyzację platformy edukacyjnej online w modelu subskrypcyjnym.

Analitik Badań Kapitałowych 2012 – 2014
GOLDMAN SACHS INTERNATIONAL, LONDYN I NOWY JORK

Wybrana do wielokrotnie nagradzanego zespołu Media stocks, tworzącego sektorowe i tematyczne badania inwestycyjne w celu tworzenia wartości dla wysokiej klasy zarządzających aktywami, funduszy emerytalnych i hedgingowych.

- Uzyskanie 120% zwrotu alfa z naszych rozmów telefonicznych z przekonaniem w porównaniu ze średnią działu wynoszącą 30% dzięki opracowaniu ram pozycjonowania branży w celu zidentyfikowania spółek osiągających lepsze wyniki.
- Przyczyniła się do wielu udanych IPO, w tym przeddealowych roadshows edukacyjnych dla inwestorów, wykorzystując relacje z międzynarodowymi zespołami ds. fuzji i przejęć oraz sprzedaży.
- 'Silne umiejętności przywódcze i komunikacyjne z wybitną komunikacją pisemną, spokojna i wspierająca nauczycielka dla nowych pracowników, pozytywna, proaktywna, sumienna' - recenzja końcowa.

Entrepreneur-In-Residence 2011 – 2012
MINT DIGITAL LTD, LONDYN

Zaproszona przez założyciela firmy do prowadzenia różnych projektów startupowych z naciskiem na interaktywność, innowacyjność i metodologię 'lean thinking'. Korzystała z zasobów zespołów technicznych i kreatywnych w celu stworzenia produktów cyfrowych skierowanych do konsumentów.

EDUKACJA

University College London, Londyn, Wielka Brytania 2007 – 2011
Bachelor of Arts - Klasyka: łacina i starożytny grecki

INNE / ZAANGAŻOWANIE W PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ

W ostatnich latach pracowała między Londynem a Monako, skupiając swój wolny czas na sprawach, które są jej pasją: niesprawiedliwości systemowej, osiągnięciach kobiet i środowisku.

- Niedawno ukończyła program "Fight for Fairer Funding", którego celem jest rozwiązanie problemu poważnych nierówności, z jakimi borykają się kobiety w dostępie do rynku inwestycji prywatnych.
- Członek sieci Goldman Sachs Alumni dającej dostęp do historycznej puli talentów firmy i jej liderów w sektorze usług finansowych i poza nim.
- Członek zarządu Rebel Restoration, brytyjskiej organizacji charytatywnej, która inwestuje w projekty rewildingowe prowadzone przez społeczność w celu przywrócenia naturalnych ekosystemów i bioróżnorodności.