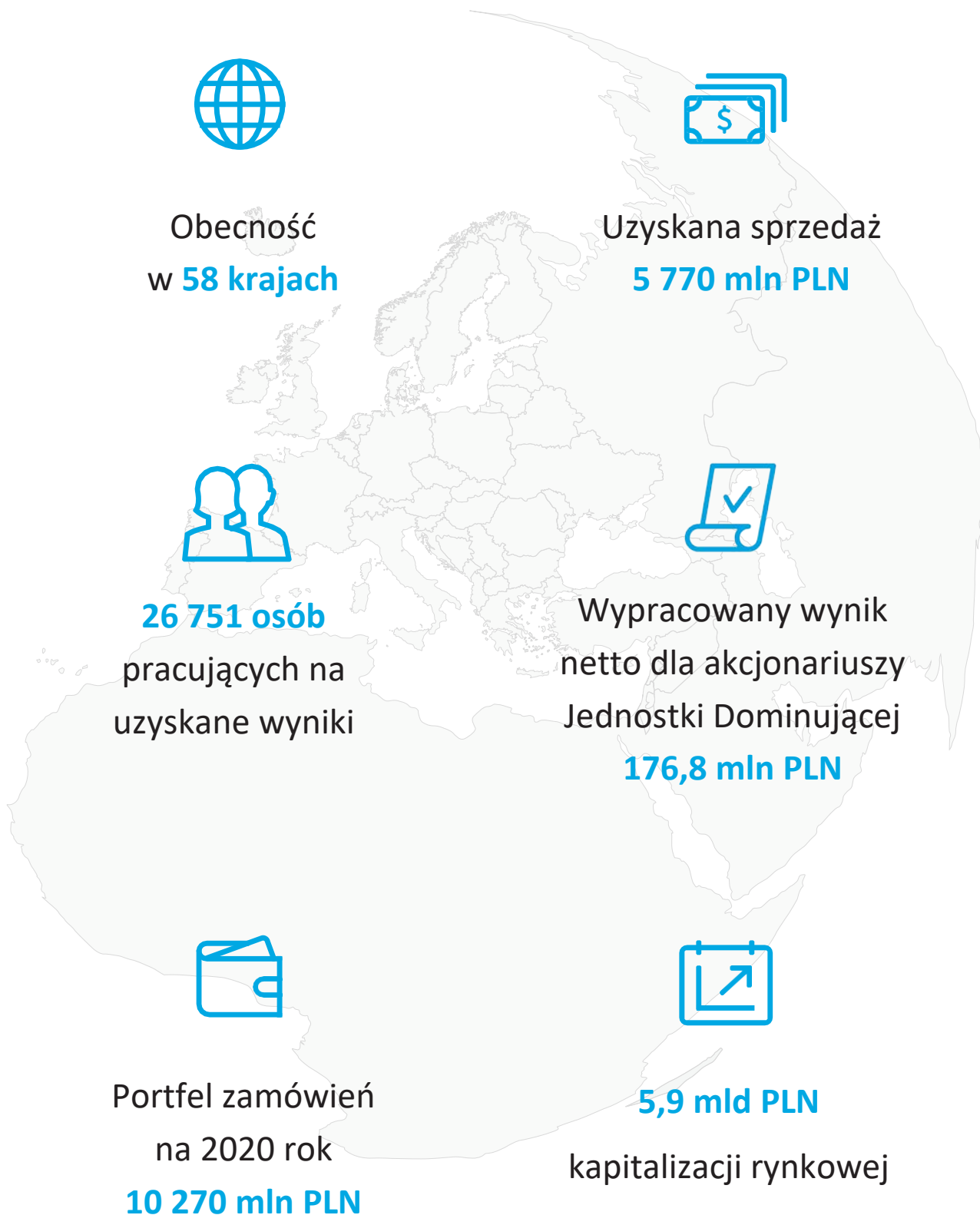


Grupa Asseco

I półrocze 2020 roku



Grupa Asseco

w I półroczu 2020 roku – ujęcie non-IFRS

(dane nieaudytowane)

Przedstawione poniżej Dane non-IFRS nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane non-IFRS nie są danymi finansowymi zgodnie z MSSF UE. Dane non-IFRS nie są jednolicie definiowane oraz obliczane przez inne podmioty, a w konsekwencji mogą nie być porównywalne do danych prezentowanych przez inne podmioty, w tym podmioty prowadzące działalność w tym samym sektorze, co Grupa Asseco. Przedmiotowe informacje finansowe powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe sporządzone zgodnie z MSSF UE. Danym non-IFRS nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

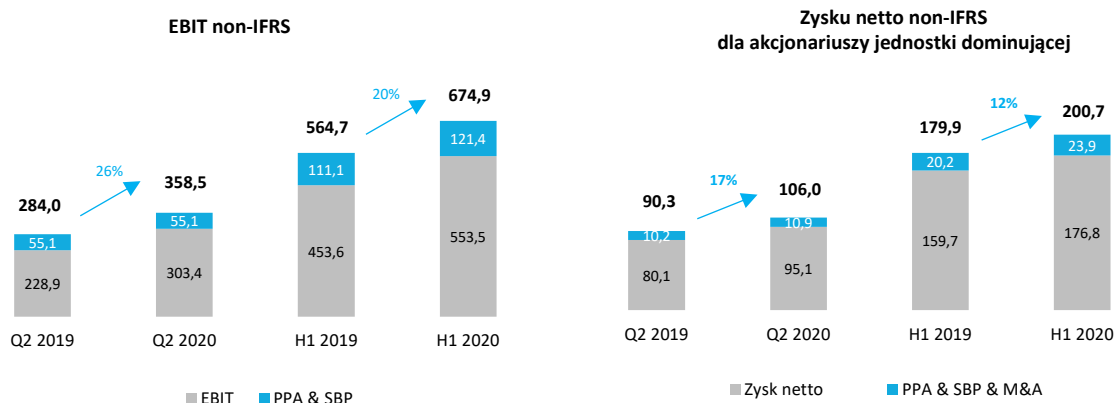
Podsumowanie finansowe i operacyjne:

- Wzrost przychodów Grupy o **16%** do **5 770 mln PLN**
- Wzrost EBIT non-IFRS do poziomu **675 mln PLN** i kontrybucji do zysku netto non-IFRS do poziomu **201 mln PLN**
- Zwiększenie sprzedaży Grupy we wszystkich sektorach i segmentach działalności
- **81%** przychodów ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług
- Silna dywersyfikacja biznesu (geograficzna, sektorowa, produktowa)

Wybrane skonsolidowane dane finansowe za I półrocze 2020 roku w ujęciu non-IFRS

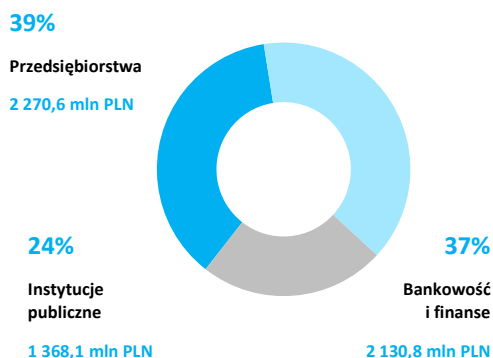
Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie ze standardem IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty finansowe związane i transakcjami nabycia i sprzedaży spółek (oraz związane z nimi efekty podatkowe).

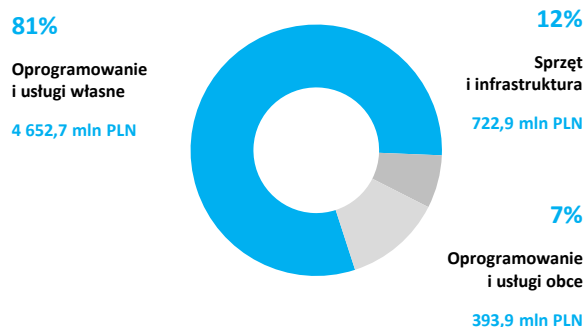


Struktura przychodów Grupy w I półroczu 2020 roku

Przychody w podziale na sektory



Przychody w podziale na produkty



*Dane uwzględniają pozostałą sprzedaż.



Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Asseco

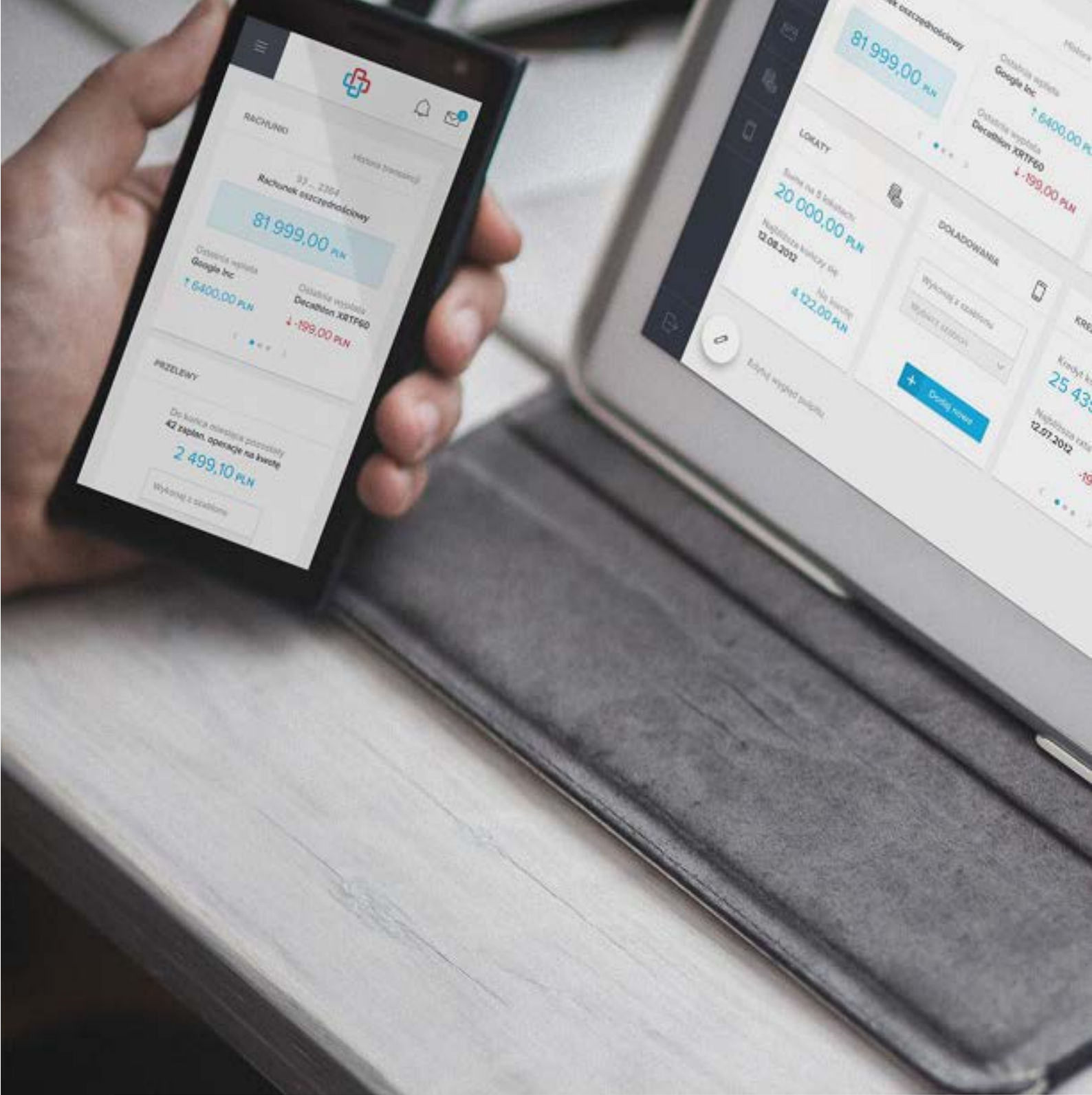
za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Asseco

za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO	7
WŁADZE ASSECO POLAND	9
Zarząd	9
Rada Nadzorcza	11
STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU	12
OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO	15
Model federacyjny	15
Struktura Grupy Asseco	15
RYNKI ZBYTU, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA GRUPY ASSECO	21
Segmenty Grupy Asseco i rynki geograficzne	21
Sektory działalności	22
Oferta produktowa Grupy Asseco	25
Czynniki istotne dla dalszego rozwoju Grupy Asseco	27
RYNEK INFORMATYCZNY ORAZ JEGO PERSPEKTYWY	28
Perspektywy rozwoju rynku informatycznego	28
Pozycja rynkowa Asseco	29
WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY ASSECO W I PÓŁROCZU 2020 ROKU	32
SEGMENT ASSECO POLAND	33
SEGMENT FORMULA SYSTEMS	38
SEGMENT ASSECO INTERNETIONAL	40
INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO	44
Wyniki finansowe Grupy Asseco	44
Struktura przychodów Grupy Asseco	46
Przepływy pieniężne	47
Bilans	48
Kwartalne wyniki finansowe	49
Skonsolidowany portfel zamówień na 2020 rok	51
AKCJE I AKCJONARIAT	53
Struktura akcjonariatu	53
Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym	54
Dywidenda	55
POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO I ASSECO POLAND S.A.	58
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	58
Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	62
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	63
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2020 roku	63
Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	63
Prognozy finansowe	63
Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką	63
Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	63

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.....	63
Zmiany w powiązaniach kapitałowych	64
Transakcje z podmiotami powiązanymi.....	64
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje	64
Informacje o udzielonych w 2020 roku pożyczkach	64
Opis pozycji pozabilansowych	64
Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco.....	64
Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	64
Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze	64
Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych	64



Podstawowe informacje o Grupie Asseco

PODSTAWOWE INFORMACJE O ASSECO POLAND I GRUPIE ASSECO

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą na ok. 5,9 mld PLN (ok. 1,3 mld EUR) wchodzi w skład indeksu WIG30, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w 58 krajach na całym świecie: w większości krajów europejskich, a także w Izraelu, USA oraz krajach Afryki. Grupa Asseco jest jednym z czołowych co do wielkości producentów oprogramowania w Europie oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo-Wschodniej.

Spółki z Grupy są notowane nie tylko na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, lecz także na NASDAQ Global Markets oraz Tel Aviv Stock Exchange.

Grupa Asseco jest połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie, najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki. 81% przychodów Grupy stanowią przychody z oprogramowania i usług własnych.

Grupa Asseco działa w unikalnym modelu federacji spółek, który zakłada wysoką niezależność biznesową i wykorzystanie lokalnych kompetencji przy równoczesnej budowie efektów synergii w obrębie całej Grupy.

Grupa Asseco to europejski producent oprogramowania stworzony i zarządzany przez Polaków

- Koncentrujemy się na własnym oprogramowaniu i usługach
- Rozwijamy nasze kompetencje międzysektorowe
- Zatrudniamy najlepszych programistów i specjalistów IT
- Współpracujemy z globalnymi dostawcami technologii i rozwiązań IT
- Naszym celem jest wzrost wartości dla akcjonariuszy, Asseco Poland jest spółką dywidendową
- Jesteśmy Grupą społecznie zaangażowaną, wspieramy rozwój lokalnych gospodarek

WŁADZE ASSECO POLAND

Zarząd



Adam Góral
Prezes Zarządu

Odpowiada za wizję rozwoju i strategię Grupy Kapitałowej Asseco oraz Dział Audytu Wewnętrznego.



Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Organizacji Międzynarodowych i Rozwiązań dla Sektora Bezpieczeństwa oraz Ubezpieczeń Rolniczych, Biuro Projektów Infrastrukturalnych oraz Dział Teleinformatyki.



Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Opieki Zdrowotnej.



Rafał Kozłowski
Wiceprezes Zarządu

Jako Chief Financial Officer (CFO) odpowiada za Pion Finansowy Asseco Poland i Pion Finansowy Grupy Asseco.



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Rozwoju Grupy Kapitałowej oraz Biuro Projektów Unijnych.



Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony:
Energetyki i Gazownictwa,
Telekomunikacji i Mediów
oraz Biuro Projektów ERP.



Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony:
Banków Komercyjnych, Banków
Spółdzielczych, Business Intelligence,
Rynku Kapitałowego, PKO BP, a także
za Centrum Przetwarzania Danych,
Centrum Usług Operacyjnych i Asseco
Innovation Hub.



Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony:
Ubezpieczeń Społecznych,
Utrzymania Systemów,
Rolnictwa i Poczty oraz
Administracji Rządowej.



Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Działy:
PR i Relacji Inwestorskich oraz
Marketingu, a także współpracę
Asseco Poland ze start-up'ami.



Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Działy:
Organizacyjno-Prawny,
Personalny, Administracji
Personalnej, Zgodności
i Zarządzania Procesami,
Utrzymania i Rozwoju
Systemów Back-office,
a także za Działy Administracji
i Zakupów.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2020 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2020 - 30.06.2020
Andrzej Dopierała	01.01.2020 - 30.06.2020
Krzysztof Groyecki	01.01.2020 - 30.06.2020
Rafał Kozłowski	01.01.2020 - 30.06.2020
Marek Panek	01.01.2020 - 30.06.2020
Paweł Piwowar	01.01.2020 - 30.06.2020
Zbigniew Pomianek	01.01.2020 - 30.06.2020
Sławomir Szmytkowski	01.01.2020 - 30.06.2020
Artur Wiza	01.01.2020 - 30.06.2020
Gabriela Żukowicz	01.01.2020 - 30.06.2020

W okresie sprawozdawczym, jak również do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie miały miejsca zmiany w składzie Zarządu Spółki.

Rada Nadzorcza

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 27 sierpnia 2020 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawia się następująco:



Jacek Duch
Przewodniczący Rady Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej



Izabela Albrycht
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



Artur Kucharski
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Żak
Członek Rady Nadzorczej

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2020 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2020 - 30.06.2020
Adam Noga	01.01.2020 - 30.06.2020
Izabela Albrycht	01.01.2020 - 30.06.2020
Piotr Augustyniak	01.01.2020 - 30.06.2020
Dariusz Brzeski	01.01.2020 - 30.06.2020
Artur Kucharski	01.01.2020 - 30.06.2020

W związku z rejestracją zmiany Statutu z dniem 1 lipca 2020 roku weszła w życie uchwała nr 26 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Asseco Poland S.A. z dnia 27 maja 2020 roku w sprawie powołania Piotra Żaka do pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej Spółki w kadencji obejmującej lata 2017-2021.

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu w składzie: Artur Kucharski – Przewodniczący, Jacek Duch i Piotr Augustyniak – Członkowie Komitetu Audytu.

STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU

Misja i wizja

Misją Asseco Poland i Grupy Asseco jest poprawianie jakości życia poprzez dostarczanie rozwiązań dla ludzi i technologii dla biznesu.

Zgodnie z **wizją**:

- Asseco Poland chce być wiarygodne i szybkie, z najlepszym produktem i usługą, aby wspierać klientów na całym świecie w osiąganiu ich celów. Jego pracownicy tworzą kompetentny, pełen pasji zespół łączący tradycyjne wartości z nowoczesnym działaniem,
- Spółka buduje międzynarodową grupę firm technologicznych, której federacyjny model pozwala na wykorzystanie lokalnej przedsiębiorczości i znajomości rynku, a przynależność firmy do grupy zwiększa jej możliwości realizacyjne i wiarygodność wobec wymagających klientów.

Strategia

Strategia Asseco Poland nastawiona jest na budowanie wartości dla interesariuszy w długim terminie. Opiera się na dwóch podstawowych filarach: rozwoju własnego oprogramowania i usług oraz zwiększaniu skali działalności przez akwizycje.

- **Rozwój organiczny**

Strategia organicznego rozwoju Asseco Poland S.A. bazuje na dostarczaniu własnego oprogramowania oraz usług informatycznych klientom w Polsce i za granicą. Działalność Spółki oparta jest na sektorowych kompetencjach biznesowych równolegle wzmocnianych kompetencjami technologicznymi. Ponadto Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia podmiotów działających w międzynarodowej grupie kapitałowej do oferowania kompleksowych rozwiązań spełniających najwyższe wymagania klientów.

Działalność Asseco Poland S.A. koncentruje się na dostarczaniu szerokiej palety autorskich rozwiązań oraz usług informatycznych. Spółka specjalizuje się w prowadzeniu największych i najbardziej zaawansowanych projektów informatycznych w Polsce, oferowaniu kompleksowych rozwiązań dla całych sektorów gospodarki, a także sprzedaje wystandaryzowane produkty dla mniejszych podmiotów. Relacje z klientami są oparte na zaufaniu, nastawione na wieloletnią współpracę i pełnienie przez Spółkę roli strategicznego partnera biznesowego.

Oprócz działalności operacyjnej, Asseco Poland S.A. – jako właściciel sprawujący kontrolę nad pozostałymi spółkami z Grupy Asseco – odgrywa kluczową rolę w Grupie. Asseco Poland wyznacza strategiczne kierunki rozwoju Grupy, monitoruje i nadzoruje ich realizację, ustala wewnętrzne zasady jej funkcjonowania i reguluje wzajemne relacje pomiędzy podmiotami będącymi częścią federacji.

- **Rozwój poprzez akwizycje**

Asseco Poland S.A. od lat prowadzi efektywną politykę akwizycyjną w kraju i za granicą, plasując się w gronie najbardziej doświadczonych w tym zakresie firm w Polsce. Od roku 2004 Spółka przeprowadziła skutecznie blisko 90 transakcji zakupu, wielokrotnie zwiększając skalę swojej działalności i zasięg geograficzny.

Spółka jest zainteresowana przede wszystkim zyskownymi podmiotami z wyspecjalizowaną i zaangażowaną kadrami, pragnącą dalej rozwijać się dzięki przyłączeniu do unikalnego modelu federacyjnego Asseco lub integracji z Asseco Poland S.A. Celem akwizycji dla Asseco jest zwiększenie kompetencji w kluczowych sektorach działalności, wejście na nowe rynki geograficzne lub wzmocnienie pozycji całej Grupy Asseco w krajach, w których już jest obecna.

Cele strategiczne w kluczowych obszarach**Rynek:**

- kierowanie oferty do sektorów: finansowego, zdrowia, przedsiębiorstw oraz administracji publicznej, w kraju i za granicą,
- budowa i dostarczanie rozwiązań opartych o oprogramowanie w obszarach kluczowych dla biznesu klientów Spółki,
- dążenie do budowy powtarzalnych rozwiązań dla uzyskania odpowiedniego poziomu marży przy zachowaniu konkurencyjnego poziomu cen,
- dążenie do stabilnego źródła przychodów pochodzących z usług utrzymania i rozwoju dostarczanego oprogramowania, poprzez zatrzymanie w Spółce i ochronę praw autorskich do tworzonych przez nią rozwiązań,
- udostępnianie w modelu SaaS rozwiązań opartych o oprogramowanie własne.

Organizacja:

- obszary biznesowe dedykowane do obsługi różnych sektorów rynku,
- duża różnorodność, będąca konsekwencją różnych potrzeb, specyfiki i faz rozwoju poszczególnych sektorów,
- wspieranie wszelkich inicjatyw służących wymianie wiedzy i doświadczeń pomiędzy poszczególnymi obszarami,
- katalog wspólnych wartości oraz wizja, misja, strategia, które mogą być uszczegółowione przez obszary biznesowe
- wspólne dla wszystkich obszarów procesy backoffice wspierające realizację celów biznesowych,
- inwestycje w badania i rozwój.

Ludzie:

- postrzeganie ludzi jako największej wartości organizacji,
- wysoka wiedza ekspercka i wykorzystanie potencjału zespołu,
- inwestycje w rozwój wysokich kompetencji eksperckich i sektorowych,
- gromadzenie wiedzy i doświadczenia poprzez utrzymanie stabilnego zespołu,
- promowanie inicjatyw i innowacyjnego podejścia.

Społeczna odpowiedzialność biznesu:

- dbanie o ważne interesy społeczne,
- wsparcie polskiego sportu,
- pomoc potrzebującym,
- działania na rzecz ochrony środowiska naturalnego.

Wartości Asseco Poland

Zaangażowanie

W pełni angażujemy się w każdy projekt, a największą satysfakcję daje nam sukces naszych klientów.

Szacunek

Oczekujemy od siebie wzajemnego szacunku.

Jakość

Stawiamy wysoko poprzeczkę dla jakości wszystkich naszych działań.

Profesjonalizm

Stale podnosimy kwalifikacje i chętnie dzielimy się doświadczeniem.

Skuteczność

Ambitnie i konsekwentnie dążymy do realizacji naszego celu.

Odpowiedzialność

Bierzemy odpowiedzialność za naszą pracę i otoczenie, w którym działamy.

Działania w obszarze badań i rozwoju

Grupa Asseco aktywnie poszukuje i rozwija nowatorskie rozwiązania. Działania w tym zakresie prowadzone są wielotorowo.

Innowacje rozwijane w ramach działalności biznesowej

- Stały rozwój zaawansowanych rozwiązań w odpowiedzi na potrzeby klientów.

Nowatorskie centrum R&D w Rzeszowie

- Miejsce rozwoju autorskich produktów m.in. w obszarach sztucznej inteligencji, telemedycyny czy elektromobilności.

Program dla start-up'ów

- Rozwój nowatorskich produktów dla branży finansowej, znajdujących się we wczesnej fazie tworzenia.



Asseco Poland rozwija **Asseco Innovation Hub**, czyli program dedykowany dla start-up'ów, który koncentruje się na produktach i usługach dla branży finansowej, znajdujących się we wczesnej fazie tworzenia oraz wsparciu dla zespołów, które je tworzą.

OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO

Model federacyjny

Grupa Asseco działa w oparciu o unikatowy model współpracy – model federacyjny. Asseco Poland, jako Spółka pełniąca wiodącą rolę w Grupie, jest największym akcjonariuszem w spółkach ją tworzących, ale nie dąży do posiadania 100% udziałów i integracji członków Grupy. Spółki, które decydują się dołączyć do Grupy Asseco utrzymują szeroki zakres autonomii w swoich codziennych działaniach, a Grupa wytycza ich strategiczne kierunki rozwoju, ustala cele i nadzoruje ich osiągnięcie.

Funkcjonowanie Grupy w modelu federacyjnym oparte jest na wzajemnym zaufaniu, oparciu biznesu na ludziach oraz na zestawie jasno zdefiniowanych zasad współpracy pomiędzy podmiotami z Grupy. Spółki nabywane przez Asseco Poland zachowują zatem swój lokalny charakter i często są zarządzane przez dotychczasowych właścicieli i kadre menedżerską.

Korzyści jakie czerpie Grupa z takiego modelu współpracy to:

- umocnienie pozycji rynkowej i zaufanie klientów,
- dostęp do interesujących, dobrze znanych lokalnie, rozwiązań produktowych,
- znajomość lokalnych rynków, klientów, środowiska biznesowego i unikalnych uwarunkowań,
- dostęp do lokalnych zespołów pracowników posługujących się rodzimym językiem,
- odpowiedzialne prowadzenie biznesu w stosunku do lokalnych interesariuszy.

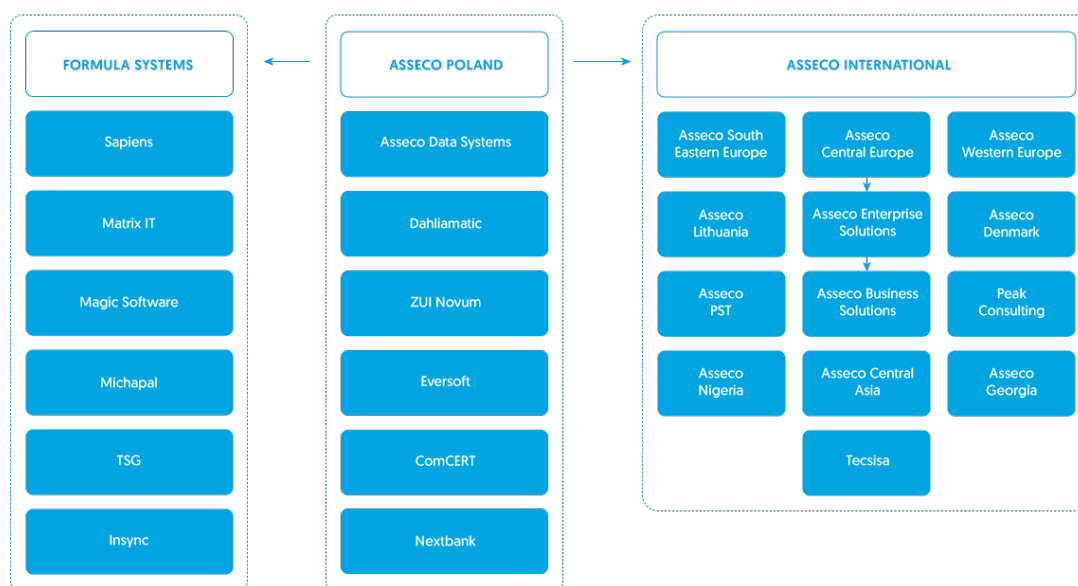
Spółki stające się częścią Grupy Asseco mogą liczyć na:

- dostęp do produktów i doświadczeń innych członków Grupy,
- dostęp do sieci sprzedaży Grupy Asseco,
- wzmocnienie pozycji finansowej,
- międzynarodową markę i silną pozycję rynkową,
- dostęp do globalnych umów z dostawcami sprzętu.

Tak ukształtowany model współpracy tworzy szerokie pole do synergii sprzedażowych i kosztowych w działaniach Grupy.

Struktura Grupy Asseco

Grupa Asseco wyodrębnia trzy segmenty geograficzne, w ramach których funkcjonują spółki należące do Grupy: segment Asseco Poland, segment Formula Systems, segment Asseco International.



Uproszczona struktura Grupy Asseco.

Segment Asseco Poland

Działalność Grupy Asseco w segmencie Asseco Poland jest zorganizowana wokół trzech głównych podmiotów o jasno wydzielonych kompetencjach:

- Asseco Poland S.A.
- Asseco Data Systems S.A.
- DahliaMatic Sp. z o.o.

Ponadto w ramach segmentu Asseco Poland działa szereg mniejszych spółek oferujących specjalistyczne i dedykowane rozwiązania dla konkretnych grup klientów, m.in. GSTN Consulting Sp. z o.o., ZUI Novum Sp. z o.o, Eversoft Poland Sp. z o.o., Nextbank Software Sp. z o.o. czy ComCERT S.A.

Z dniem 1 lipca 2020 roku, należąca do Grupy Asseco spółka SKG S.A. została włączona do struktur Asseco Poland. SKG ma ponad 30-letnie doświadczenie w tworzeniu dedykowanych systemów informatycznych, obsługujących procesy celne, handel detaliczny, transport oraz spedycję. Połączenie spółek SKG i Asseco Poland nastąpiło przez przejęcie na podstawie art. 492 § 1 pkt 1 KSH i przeniesienie całego majątku SKG na Asseco. W wyniku połączenia SKG została rozwiązana bez przeprowadzenia likwidacji.

Asseco Poland S.A.

Asseco Poland (GPW: ACP) jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą ok. 5,9 mld PLN (ok. 1,3 mld EUR) wchodzi w skład indeksu WIG30. Jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z aplikacji Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna różnych szczebli: od samorządów lokalnych po urzędy centralne, a także służby mundurowe.

Asseco Data Systems S.A.

Spółka produkuje i rozwija oprogramowanie, m.in. dla sektora leasingowego oraz samorządów, dostarcza produkty i usługi, bazujące na oprogramowaniu własnym oraz firm trzecich, rozwiązania dla inteligentnych miast i budynków, oferuje centra danych, szkolenia i systemy zarządzania kapitałem ludzkim, specjalizuje się także w usługach bezpieczeństwa i zaufania danych oraz komunikacji masowej. Działalność skoncentrowana jest na obsłudze przedsiębiorstw oraz instytucji administracji samorządowej na rynku polskim.

DahliaMatic Sp. z o.o.

DahliaMatic to jedna z największych polskich firm konsultingowo-wdrożeniowych w zakresie rozwiązań IT. W ramach Grupy Asseco spółka odpowiada za centrum kompetencyjne zajmujące się wdrożeniami oprogramowania biznesowego i rozwiązań firm trzecich – przede wszystkim SAP, Oracle i Microsoft.

ZUI Novum Sp. z o.o.

Spółka specjalizuje się w tworzeniu systemów informatycznych do obsługi sektora banków spółdzielczych. Funkcjonuje jako wytwórca aplikacji bankowych, oprogramowania do bankomatów, integrator i dostawca urządzeń bankomatowych.

Eversoft Poland Sp. z o.o.

Spółka specjalizująca się w outsourcingu usług IT. Jako członek Grupy Asseco koncentruje się na projektowaniu i rozwoju oprogramowania na zamówienie. Klientami Eversoft są firmy z Europy Zachodniej oraz USA.

Nextbank Software Sp. z o.o.

Spółka dostarczająca rozwiązania dla sektora bankowego na Filipinach. Nextbank jest producentem systemu typu core banking z opcją mobilnego dostępu dla klientów, który jest dostępny w chmurze.

ComCERT S.A.

Spółka zajmująca się dostarczaniem usług z zakresu cyberbezpieczeństwa, m.in. monitorowaniem bezpieczeństwa i wykrywaniem zagrożeń teleinformatycznych. ComCERT jest pierwszą w Polsce firmą doradcą, specjalizującą się

w usługach typu CERT (Computer Emergency Response Team) dla przedsiębiorstw i instytucji, niezwiązaną z jakimkolwiek operatorem telekomunikacyjnym.

Segment Formula Systems

Segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Izraela, Ameryki Północnej, Bliskiego Wschodu, Europy i Afryki (region EMEA).

Formula Systems jest spółką holdingową, a jej filarami są spółki operacyjne:

- Matrix IT Ltd
- Sapiens International Corp. NV
- Magic Software Enterprises Ltd

Ponadto holding wspólnie kontroluje TSG IT Advanced Systems Ltd, spółkę dostarczającą specjalistyczne oprogramowanie dla sił zbrojnych, kontroluje amerykańskiego dostawcę rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich Insync Staffing Ltd, a także producenta oprogramowania do obsługi kadrowo-płacowej w przedsiębiorstwach o ugruntowanej pozycji rynkowej w Izraelu – Michpal Micro Computers (1983) Ltd.

Formula Systems (1985) Ltd

Formula Systems jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ Global Markets (NASDAQ: FORTY) i izraelskiej giełdzie TASE (Tel Aviv Stock Exchange). Spółki z grupy Formula Systems prowadzą działalność w ponad 50 krajach w Ameryce Północnej (USA i Kanada), regionie Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (m.in. w Izraelu, Wielkiej Brytanii, Niemczech, Holandii, Francji oraz Skandynawii) i Azji (m.in. Japonia i Indie).

Matrix IT Ltd

Spółka jest notowana na izraelskiej giełdzie TASE (TASE: MTRX). Matrix jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Jej kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta. Ważnym obszarem działalności Matrix w USA jest dostarczanie klientom z sektora finansowego zaawansowanych rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, zarządzania ryzykiem i compliance.

Matrix jest ponadto dystrybutorem oprogramowania i rozwiązań infrastrukturalnych czołowych światowych producentów, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo-kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT.

Sapiens International Corp. NV

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ (NASDAQ: SPNS) i izraelskiej TASE. Jest wiodącym światowym dostawcą systemów IT dla sektora ubezpieczeniowego. Sapiens działa w USA, Europie Zachodniej, Skandynawii, Afryce Południowej i w Azji.

W ofercie Spółki znajdują się kompleksowe rozwiązania dla wszystkich segmentów rynku ubezpieczeniowego, m.in. dla segmentu ubezpieczeń na życie, programów emerytalnych, ubezpieczeń majątkowych, reasekuracji, a także oprogramowanie wspomagające podejmowanie decyzji w instytucjach finansowych. Sapiens oferuje zarówno rozwiązania globalne, jak i oprogramowanie specjalnie skrojone do wymogów konkretnych rynków, np. amerykańskiego.

Magic Software Enterprises Ltd

Spółka jest notowana na amerykańskim NASDAQ (NASDAQ: MGIC) oraz izraelskiej TASE. Magic Software specjalizuje się w dostarczaniu technologii umożliwiającej przyspieszenie procesu budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, cechujących się łatwością dostosowania do bieżących i przyszłych potrzeb oraz możliwością zintegrowania z istniejącymi w przedsiębiorstwie systemami.

Produkty oferowane przez Spółkę, oparte o koncepcję *code-free*, pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Segment Asseco International

Asseco International

Asseco International to holding posiadający siedzibę na Słowacji, a jego celem jest zarządzanie i budowa wartości kapitałowej Asseco w oparciu o posiadane aktywa międzynarodowe.

Segment tworzony przez Asseco International obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy Centralnej, Europy Południowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Na rynku **środkowoeuropejskim** Grupa Asseco reprezentowana jest przez Grupę Asseco Central Europe (ACE). Do najważniejszych podmiotów w Grupie ACE zalicza się:

- Asseco Central Europe a.s. Słowacja i Asseco Central Europe a.s. Czechy
- Spółki Asseco Solutions
- Asseco Business Solutions S.A.
- CEIT A.S.
- DWC Slovakia a.s.

Ponadto w ramach grupy działają mniejsze spółki koncentrujące swoją działalność na sektorze zdrowia (ACE Magyarorszag, Prosoft).

Asseco Central Europe a.s.

Asseco Central Europe to wiodąca spółka Grupy działająca przede wszystkim na rynkach słowackim i czeskim. Dostarcza kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych, sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Oferta produktowa Spółki zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, firm budowlanych, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz dedykowane rozwiązania dostarczane „pod klucz”.

Spółki Asseco Solutions

Spółki Asseco Solutions produkują wysokiej klasy oprogramowania klasy *Enterprise Resource Planning* (ERP) dla średnich i dużych przedsiębiorstw, przede wszystkim z sektorów wytwórczego i usługowego. Grupa działa przede wszystkim na rynkach słowackim, czeskim i w niemieckojęzycznych krajach europejskich (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Asseco Business Solutions S.A.

Asseco Business Solutions to spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ABS). Dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Asseco stanowi centrum kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, oprogramowanie dla MSP, outsourcing IT. W ofercie Asseco Business Solutions znajdują się również rozwiązania mobilne, systemy faktoringowe i platformy wymiany danych.

CEIT

CEIT to słowacki producent innowacyjnych rozwiązań m.in. w zakresie automatyki przemysłowej oraz robotyki. Dominującymi obszarami aktywności Grupy są automatyka i robotyka dla przemysłu samochodowego.

DWC Slovakia a.s.

DWC zajmuje się wdrażaniem systemów zarządzania procesami i zarządzania dokumentami, dostarczając rozwiązania powiązane z systemami ERP oraz bazami danych.

Rynek Europy Południowo-Wschodniej

W Grupie Asseco rynek Europy Południowo-Wschodniej tożsamy jest z działalnością Grupy Asseco South Eastern Europe, w skład której wchodzi szereg spółek działających na terytorium Serbii, Chorwacji, Czarnogóry, Bośni i Hercegowiny, Kosowa, Mołdawii, Albanii, Bułgarii, Rumunii oraz Turcji.

Asseco South Eastern Europe S.A.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ASE) i jednostka dominująca Grupy Asseco South Eastern Europe. Powstała w wyniku integracji kompetencji, doświadczenia, wiedzy, rozwiązań i baz klientów firm

działających w Europie Południowo-Wschodniej. Grupa od początku koncentrowała się na rozwoju własnych rozwiązań informatycznych. Asseco South Eastern Europe prowadzi działalność w trzech segmentach: rozwiązania w sektorze bankowym, rozwiązania w obszarze płatności i rozwiązania dedykowane.

Rynek zachodnioeuropejski

Działalność Grupy Asseco na rynku zachodnioeuropejskim skupiona jest wokół podmiotów działających na Półwyspie Iberyjskim oraz w Europie Północnej. Do najważniejszych spółek z Grupy działających w tym regionie zalicza się:

- Asseco Spain S.A.
- Asseco PST Holding – SGPS, S.A. (wcześniej Exictos SGPS S.A.)

W ramach segmentu funkcjonuje również dostarczająca rozwiązania IT dla sektora energetycznego spółka Tecnología, Sistemas y Aplicaciones, S.L. (Tecsisa), która specjalizuje się w tworzeniu oprogramowania w chmurze dla producentów oraz sprzedawców energii elektrycznej.

Ponadto istotną rolę odgrywają spółki działające na rynku skandynawskim i w basenie Morza Bałtyckiego. Asseco Denmark i Peak Consulting to firmy świadczące usługi konsultingowe, zapewniające rozwój kompetencji w zakresie zarządzania projektami i dostarczające gotowe rozwiązania IT podmiotom z sektora publicznego i prywatnego. Natomiast Asseco Lietuva UAB to wiodący producent oprogramowania i integrator systemów informatycznych na Litwie.

Asseco Spain S.A.

Grupa dostarcza klientom nowoczesną infrastrukturę IT oraz oferuje konsultacje, systemy bezpieczeństwa, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Asseco PST Holding - SGPS S.A. (wcześniej Exictos SGPS S.A.)

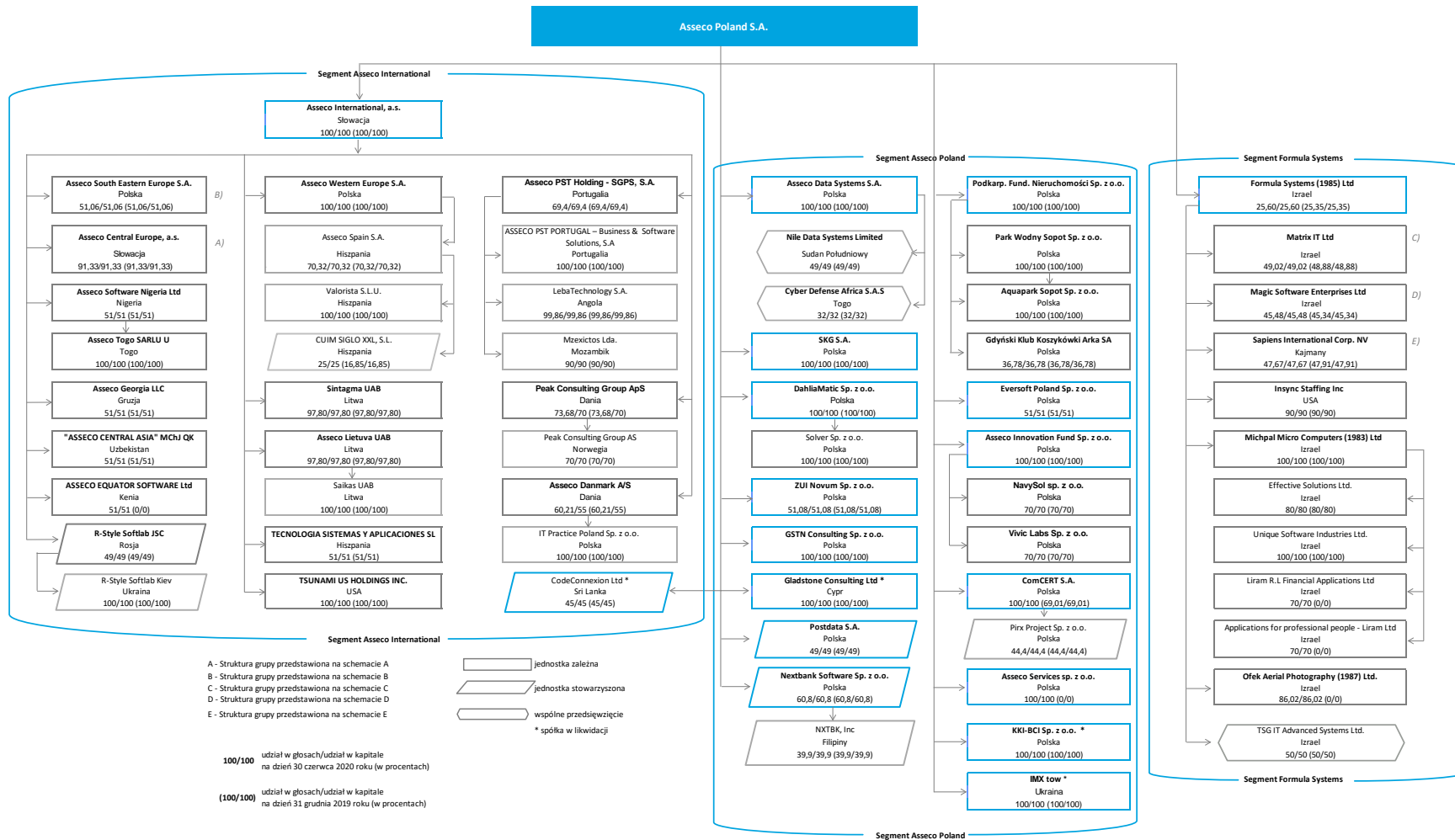
Portugalska spółka świadcząca usługi IT oraz dostarczająca kompleksowe rozwiązania i oprogramowanie dla sektora bankowego. Jej głównym obszarem działania są Portugalia oraz portugalskojęzyczne kraje Afryki – Angola, Mozambik.

Rynek wschodnioeuropejski

Za działalność Grupy Asseco na rynku wschodnioeuropejskim odpowiedzialna jest spółka kontrolowana przez Asseco International – Asseco Georgia LLC, dostarczająca oprogramowanie i usługi dla sektorów bankowego, ubezpieczeń i administracji publicznej. Na rynku wschodnioeuropejskim działa R-Style Softlab, rosyjski producent oprogramowania dla banków, w którym Asseco International posiada 49% udziałów.

Struktura organizacyjna Grupy

Poniższy graf przedstawia strukturę organizacyjną Grupy Asseco na dzień 30 czerwca 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku:



Pełna struktura Grupy oraz opis zmian, jakie miały miejsce znajdują się w punkcie 3 Dodatkowych objaśnień do Śródrocznego Skróconego Sprawozdania Finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

RYNKI ZBYTU, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA GRUPY ASSECO

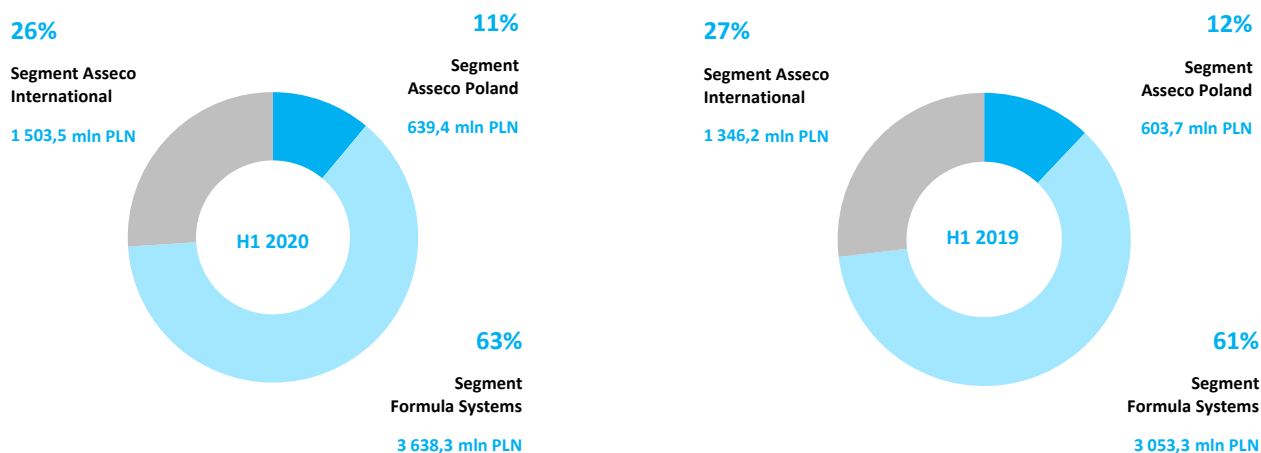
Segmenty Grupy Asseco i rynki geograficzne

Ważną rolę dla Grupy Asseco odgrywa dążenie do dywersyfikacji produktowej i geograficznej, dzięki czemu Asseco Poland i Grupa Asseco nie są uzależnione od jednego lub więcej odbiorców i dostawców. Takie podejście pozwala na istotne zniwelowanie wpływu negatywnych czynników rynkowych na działalność Grupy. Dzięki dywersyfikacji geograficznej w sposób istotny zmniejszone jest ryzyko negatywnego wpływu lokalnych czynników na funkcjonowanie Grupy, a szeroki wachlarz produktów uodparnia Asseco na ewentualne załamania poszczególnych sektorów rynkowych.

Działalność Grupy Asseco skoncentrowana jest w trzech segmentach:

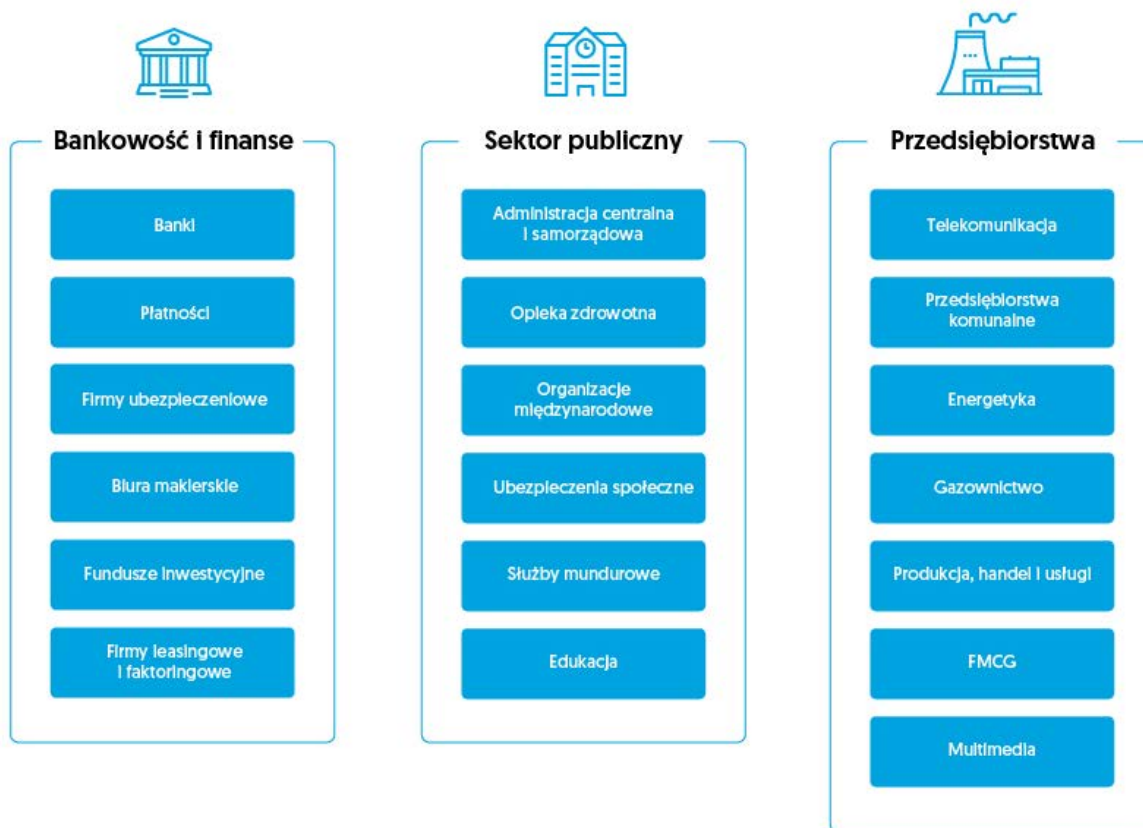
- Asseco Poland obejmuje działalność operacyjną spółki dominującej i spółek działających na rynku polskim. Zgodnie ze strategicznym celem budowy globalnej firmy, rozwój Grupy Asseco napędzany jest przez rynki zagraniczne.
- Formula Systems odpowiada za największą część przychodów generowanych przez Grupę Asseco. W ramach segmentu Grupa prowadzi działalność głównie na rynku izraelskim, w USA oraz na rynku europejskim. Obecnie jest to najdynamiczniej rozwijający się obszar w Grupie Asseco.
- Asseco International, w ramach którego Asseco prowadzi działalność głównie na rynkach Europy Centralnej, Europy Środkowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Przychody Grupy w poszczególnych segmentach działalności

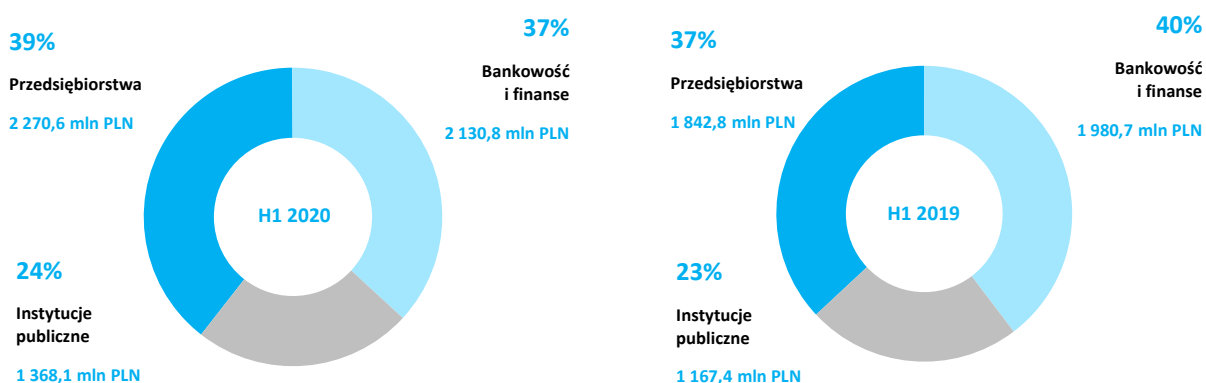


* Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Sektory działalności



Przychody Grupy w poszczególnych sektorach działalności



Bankowość i finanse



Banki – produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności większości spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym wzbogacaniem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland o nazwie *def3000*. Asseco rozwija rozwiązania omnikanałowe, dzięki którym tworzona jest nowoczesna bankowość internetowa i mobilna, dostosowana do indywidualnych potrzeb klientów. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji. W swoim portfolio dla firm z sektora finansów Asseco posiada również rozwiązania dostępne w chmurze.

Spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno systemy core-bankingowe, obsługujące płatności, business intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów. Z kolei portugalska spółka Asseco PST specjalizuje się w produkcji i wdrażaniu oprogramowania dla sektora bankowego, a jej działalność skoncentrowana jest w regionie Półwyspu Iberyjskiego oraz na rynkach afrykańskich.



Ubezpieczenia – Grupa Asseco od wielu lat współpracuje z dużymi międzynarodowymi firmami ubezpieczeniowymi. Sapiens International, centrum kompetencyjne Grupy w tym obszarze, jest drugim największym dostawcą oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego na świecie. Wśród klientów Grupy są spółki oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek ubezpieczeniowy. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań: systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywaniem oszustw ubezpieczeniowych. Posiadamy także narzędzia pozwalające firmom ubezpieczeniowym działać zgodnie z wymogami dyrektywy Solvency II oraz standardem MSSF 17.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez izraelską grupę Sapiens – ALIS, IDIT oraz INSIGHT, a Asseco Central Europe oferuje rozwiązania z grupy produktów StarINS.

Poza opisanymi kompetencjami dla sektora bankowego i ubezpieczeniowego Asseco oferuje kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę domów maklerskich oraz firm leasingowych i faktoringowych.



Administracja publiczna

Grupa Asseco jest wiodącym dostawcą usług i oprogramowania dla sektora administracji publicznej w Europie Środkowej oraz istotnym graczem na tym rynku w Izraelu. Grupa dostarcza zarówno największe i najbardziej złożone projekty na szczeblu centralnym, w sektorze obronnym, jak i mniejsze rozwiązania na poziomie lokalnym oraz w sektorze ochrony zdrowia.

Administracja centralna – Asseco Poland buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które z reguły nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych. Największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny Zakładu Ubezpieczeń Społecznych jest autorstwa Asseco. Duże doświadczenie na polu współpracy z administracją centralną mają także spółki z Grupy Asseco Central Europe. Od lat dostarczają one wysokiej jakości rozwiązania i usługi m.in. do Ministerstwa Finansów, Ministerstwa Spraw Wewnętrznych czy odpowiednika Najwyższej Izby Kontroli na Słowacji. Spółka Matrix jest jednym z ważniejszych partnerów dla rządu Izraela.

Grupa Asseco posiada także kompetencje i szerokie doświadczenie w sektorze bezpieczeństwa. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowała ponad 50 prestiżowych projektów dla Unii Europejskiej oraz NATO, w tym system ochrony granic UE – Frontex. Kompetencje w tym obszarze wzmacnia stowarzyszona z Formuła Systems izraelska spółka TSG IT Advanced Systems, będąca ważnym dostawcą oprogramowania i usług dla izraelskich ministerstw obrony i spraw wewnętrznych.

Kompetencje zdobyte podczas realizacji projektów dla instytucji międzynarodowych pozwoliły na przejście z pozycji dostawcy usług na pozycję dostawcy rozwiązań i produktów. Na przestrzeni ostatnich lat podjęte zostały inwestycje w opracowanie innowacyjnych rozwiązań związanych z obszarami: platform bezałogowych, rozpoznania i analizy danych, systemów wsparcia dowodzenia, rozwiązań satelitarnych oraz cyberbezpieczeństwa.

Administracja lokalna – we współpracy z innymi spółkami z Grupy, Asseco Poland oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej wszystkich szczebli. Ważną ich zaletą jest łatwość integracji ze specjalistycznymi narzędziami, takimi jak cyfrowe mapy geograficzne czy sieci metropolitalne.

Opieka zdrowotna – Grupa Asseco kontynuuje budowę pozycji lidera rynku rozwiązań IT dla wszelkiego rodzaju placówek medycznych. Korzystają z nich setki największych szpitali i większość przychodni w regionie Europy Centralnej. Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, kompleksowe rozwiązania dla szpitali i klinik. Asseco dostarcza zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowym produktem grupy jest AMMS (Asseco Medical Management Solution) – kompleksowy pakiet systemów informatycznych, autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własny system na potrzeby służby zdrowia – Mediform. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy Asseco Central Europe Magyarszag. Izraelskie centrum innowacji natomiast tworzy pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie. Produkt wytworzony przez centrum – Tanit – uwzględnia specyfikę zarządzania szpitalem.



Przedsiębiorstwa

Telco & Utilities – Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw telekomunikacyjnych, medialnych, energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Blisko 30 lat obecności rozwiązań Asseco w tym sektorze zaowocowało strategicznym partnerstwem z wieloma znaczącymi przedsiębiorstwami w Europie, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz elastyczność dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów oferowanych dla sektora Telco&Utilities znajdują się systemy bilingowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Uzupełnieniem oferty są systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną, majątkiem trwałym oraz rozwiązania typu GIS/NIS.

Z rozwiązań Asseco Poland korzystają najwięksi operatorzy telefonii komórkowej oraz stacjonarnej, a także firmy medialne. Rozwiązania Asseco Poland są używane przez koncerny energetyczne działające w Polsce takie jak: Tauron, PGNiG, Enea, czy PGE.

Dzięki zrealizowanej przez Asseco International w lipcu 2019 roku akwizycji spółki Tecsis, Grupa poszerzyła portfolio produktów o natywne rozwiązania dostępne w modelu SaaS i wzmocniła swoją międzynarodową pozycję w sektorze utilities.

Asseco Central Europe natomiast specjalizuje się w systemach do zarządzania infrastrukturą techniczną przedsiębiorstw sieciowych, a dzięki rozwiązaniom Asseco South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów.

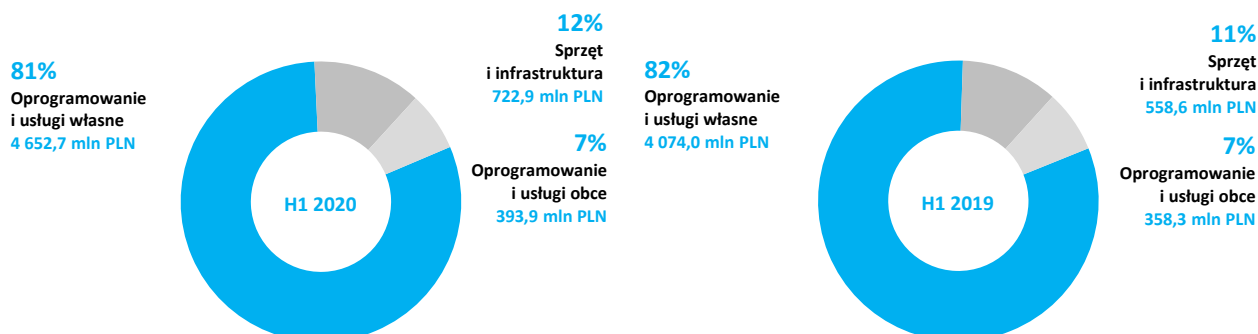
Rozwiązania ERP – Grupa Asseco oferuje pełny zakres własnych nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwalają zastosować je w firmach z każdej branży.

W ramach Grupy Asseco centrum kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, oprogramowanie dla MSP, outsourcing IT stanowi holding Asseco Enterprise Solutions, w skład którego wchodzi spółki specjalizujące się w systemach ERP, mobilnych systemach raportujących (klasy SFA), rozwiązaniach wymiany danych, systemach faktoringowych oraz oprogramowaniu dla MSP.

Ponadto w ramach Grupy funkcjonują działy specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft Dynamix AX.

Oferta produktowa Grupy Asseco

Przychody Grupy Asseco w podziale na produkty



* Dane uwzględniają pozostałą sprzedaż.

Grupa Asseco nastawiona jest przede wszystkim na dostarczanie klientom własnych rozwiązań informatycznych w postaci oprogramowania i usług, a w razie potrzeby rozwiązań firm trzecich i infrastruktury technicznej. Dzięki temu spółki z Grupy oferują swoim partnerom biznesowym najwyższej klasy rozwiązania dokładnie dostosowane do ich potrzeb.

- **Rozwiązania dedykowane**

Grupa Asseco jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie realizacji złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, realizowanych na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). W ramach Kompleksowego Systemu Informatycznego obsługiwanych jest ponad 25 milionów Polaków, a z systemu codziennie korzysta ponad 45 tysięcy pracowników ZUS.

KSI ZUS uhonorowany został specjalnym wyróżnieniem nadanym przez redakcję Computerworld w trakcie Gali „Lider Informatyki 2017”.

- **Kompleksowe rozwiązania dla sektorów**

Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki oferujemy standardowe pakiety, które dostosowujemy do indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (Asseco def3000), energetycznego (AUMS), służby zdrowia (AMMS), domów maklerskich (PROMAK) czy sektora ubezpieczeń (IDIT, ALIS).

- **Pakiety standardowe**

Dla tysięcy małych i średnich firm oferujemy standardowe oprogramowanie. Bez konieczności przygotowania szytych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładem standardowych rozwiązań pakietowych jest Magic xpa – platforma do budowy i rozwoju aplikacji.

- **Rozwiązania w modelu SaaS**

Grupa Asseco oferuje również swoje rozwiązania informatyczne poprzez internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści nasi klienci mogą czerpać z naszej najlepszej wiedzy i doświadczenia bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół ekspertów IT. Asseco udostępnia w chmurze podpis elektroniczny SimplySign, platformę edukacyjną, systemy dla sektora energetyki, aplikację do zdalnego kontaktu pacjenta z lekarzem, uniwersalną platformę usług finansowych Asseco BooX (Bank out of the Box), rozwiązania klasy ERP i SFA czy rozwiązania do obsługi płatności online. Ponadto z nowoczesnych usług bankowości internetowej świadczonych w modelu SaaS korzysta blisko 330 banków spółdzielczych w Polsce. Bankom spółdzielczym dedykowana jest również Wspólna Platforma Informatyczna (WPI), której celem jest ustandaryzowanie pracy banków, tak aby ułatwić i zwiększyć efektywność obsługi klienta.

Projektowane na indywidualne potrzeby klienta

Rozwiązania dedykowane

Kompleksowy System Informatyczny – ZUS

Śląska Karta Usług Publicznych

Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym – GITD

System Informatyczny Agencji - ARIMR

Projektowane i rozwijane dla wielu dużych i średnich klientów

Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

Assecoco def3000 (bankowość)

Assecoco Utility Management Solutions (przemysł energetyczny)

Assecoco Medical Management Solutions (opieka zdrowotna)

Sapiens IDIT, ALIS (ubezpieczenia)

OTAGO System (administracja)

Promak (domy maklerskie)

Rozwiązania standardowe dla dużej ilości małych i średnich klientów

Pakiety standardowe

Assecoco WAPRO

Assecoco HR

Magic xpi Integration Platform

Magic xpa Development Platform

Rozwiązania dostępne dla wielu klientów przez internet

Rozwiązania w „chmurze”

SimplySign (podpis mobilny)

Systemy klasy ERP i SFA (m.in. Softlab, Wapro, Mobile Touch)

Nestpay SaaS (platforma do obsługi płatności dla e-handlu)

Assecoco Utility Management Solutions i EMSuite (przemysł energetyczny)

CUI, WPI (bankowość spółdzielcza)

Assecoco BooX (instytucje finansowe)

Wybrane produkty

Czynniki istotne dla dalszego rozwoju Grupy Asseco



Bankowość i finanse

- Wzrost zapotrzebowania na zaawansowane technologie wykorzystywane w usługach finansowych,
- Nowe trendy w obszarze rozwiązań informatycznych dedykowanych instytucjom finansowym,
- Rozwój w zakresie rozwiązań omnikanałowych,
- Dynamicznie zmieniające się otoczenie prawne wymagające stałego dostosowywania systemów IT,
- Wzrost znaczenia cyberbezpieczeństwa.



Przedsiębiorstwa

- Wzrost potrzeb informatycznych firm wraz z rozwojem skali działalności – zwiększanie popytu na rozwiązania klasy ERP,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania przy założeniu optymalizacji kosztów – rozwój rozwiązań chmurowych oraz typu SaaS,
- Potrzeba zarządzania ogromną ilością danych,
- Zmiany prawne wymuszające konieczność dostosowania systemów informatycznych.



Sektor publiczny

- Sektor pozostaje jednym z największych odbiorców usług IT,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania, w przypadku których bardzo istotną rolę odgrywa bezpieczeństwo, niezawodność systemów i wiarygodność ich dostawcy,
- Duże zapotrzebowanie na rozwiązania IT w obszarach ubezpieczeń społecznych, administracji rządowej i samorządowej, służby zdrowia czy służb mundurowych.

RYNEK INFORMATYCZNY ORAZ JEGO PERSPEKTYWY

Perspektywy rozwoju rynku informatycznego

Rynek IT na świecie

Według prognoz firmy Gartner z lipca tego roku, globalne wydatki na IT spadną w 2020 roku o 7,3% i osiągną poziom 3,5 bln USD. Największy spadek dynamiki przychodów zanotują: producenci i resellerzy urządzeń IT – o 16,1% i dostawcy rozwiązań i usług Data Center – o 10,3%. W przypadku usług IT, oprogramowania dla przedsiębiorstw i usług komunikacyjnych te dynamiki będą również ujemne, ale będą to spadki o mniejszej sile – kolejno o 6,8%, 5,7% i 3,3%.

Zdaniem analityków Gartnera, dzięki złagodzeniu ograniczeń i restrykcji związanych z pandemią, wiele przedsiębiorstw już wkrótce powróci do poziomów przychodów generowanych przed pandemią. Ponowne uruchomienie gospodarek po pauzie będzie stopniowo napędzać wydatki na IT. Zgodnie z prognozami ekspertów, w 2021 roku światowy rynek IT wzrośnie r/r o 4,3%, a jego wartość wyniesie 3,7 bln USD. Największe odbicie nastąpi w przypadku oprogramowania dla biznesu – wzrost o 7,4%, rozwiązań Data Center – wzrost o 6,2% i usług IT – wzrost o 5,5%.

Wydatki na IT (mld USD)	2019	Zmiana (%)	2020 (prognoza)	Zmiana (%)	2021 (prognoza)	Zmiana (%)
Centra danych	210	0,6	188	-10,3	200	6,2
Oprogramowanie dla przedsiębiorstw	477	11,7	450	-5,7	483	7,4
Urządzenia	712	-0,3	597	-16,1	611	2,4
Usługi	1 040	4,8	969	-6,8	1 023	5,5
Usługi komunikacyjne	1 372	-0,6	1 326	-3,3	1 366	3,0
Razem	3 811	2,3	3 531	-7,3	3 684	4,3

Źródło: Gartner (<https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2020-07-13-gartner-says-worldwide-it-spending-to-decline-7-point-3-percent-in-2020>).

Z kolei według lipcowych szacunków International Data Corporation (IDC), wydatki na ICT w Europie spadną w 2020 roku o 3,7% r/r, osiągając poziom 897 mld USD. Oczekuje się, że niewielkie ożywienie na rynku ICT nastąpi w 2021 roku wraz ze stopniową poprawą warunków makroekonomicznych i nastroju konsumentów. Eksperci oczekują w przyszłym roku wzrostu na poziomie 1,9%.

Rynek IT w Polsce

Zgodnie z opublikowanym w lipcu br. raportem „Rynek IT i telekomunikacji w Polsce – szanse, zagrożenia, bariery rozwoju”, przygotowanym przez Polską Izbę Informatyki i Telekomunikacji (PIIT) we współpracy z IDC Polska, wartość polskiego rynku ICT w 2019 roku zwiększyła się w stosunku do roku poprzedniego o 1,1%. Rynek IT wzrósł o 2,3%, a wartość usług telekomunikacyjnych spadła o 1,2%.

Analiza rynku IT wskazała, że 50,6% przychodów przypadło na sprzęt IT, którego sprzedaż wyniosła około 6,19 mld USD, czyli o ponad 20 mln USD mniej niż w 2018 roku. Drugie miejsce zajęły usługi IT, osiągając 3,98 mld USD i zaliczając wzrost o ok. 160 mln USD w stosunku do 2018 roku. Najmniejsza część rynku należała do oprogramowania. Jego sprzedaż wygenerowała 2,07 mld USD, co dało tej kategorii blisko 17% rynku i wzrost o 134 mln USD. Warto jednak wspomnieć, że zgodnie z metodologią IDC oprogramowania na zamówienie uwzględniającego specyficzne procesy w firmie jest liczone jako usługa. Mimo że w ostatnich latach IDC prognozowało, że rynek usług tworzenia aplikacji na zamówienie będzie się kurczył w związku z malejącym zapotrzebowaniem na duże systemy w sektorze publicznym czy w dużych przedsiębiorstwach, okazało się, że organizacje w Polsce nadal chętnie sięgają po rozwiązania pisane na ich potrzeby – wartość tego rynku w 2019 roku wzrosła o 6,4% a całego rynku usług IT o 4,2%.

Według prognoz IDC sprzed wybuchu pandemii polski rynek IT w latach 2019-2023 miał się rozwijać stabilnie we wszystkich trzech obszarach wzrostu, z których najszybciej miał rosnąć rynek oprogramowania (CAGR 5,2%), wolniej usług IT (CAGR 4,4%) a najwolniej – infrastruktury (CAGR 2,8%).

Prognozy IDC dla polskiego rynku IT (zmiana % r/r)	2019	2020	2021	2022	2023
Sprzęt	-0,4	8,1	1,9	1,3	3,7
Oprogramowanie	6,9	4,5	4,6	4,9	5,1
Usługi	4,2	4,2	4,6	4,5	4,6

Źródło: Raport PIIT i IDC „Rynek IT i telekomunikacji w Polsce – szanse, zagrożenia, bariery rozwoju” na podstawie Worldwide Black Book: Live Edition, 2019 Forecast Version 4, styczeń 2020.

Przedstawione w lipcu tego roku przez IDC prognozy wskazują jednak na oczekiwany 7,5% spadek przychodów ze sprzedaży produktów i usług IT w 2020 roku z 12,24 mld USD w roku ubiegłym. IDC jednocześnie zaznacza, że te szacunki ulegają dynamicznym zmianom.

Eksperti PIIT i IDC odnoszą się w raporcie „Rynek IT i telekomunikacji w Polsce – szanse, zagrożenia, bariery rozwoju” do wpływu koronawirusa na rynek teleinformatyczny.

Wśród zagrożeń dla tego rynku wymieniają:

- ograniczenie możliwości produkcyjnych i zatory transportowe (sprzęt IT),
- brak możliwości realizacji tanich i szybkich inwestycji,
- ograniczenia regulacyjne i brak działań legislacyjnych dotyczących możliwości digitalizacji procesów sprzedażowych, obsługowych i sposobu komunikacji z klientami, partnerami biznesowymi czy jednostkami administracji państwowej,
- zwiększone ryzyko cyberataków.

Z kolei wśród szans pojawiają się:

- elastyczne regulacje, które w wyjątkowych okolicznościach powinny być ograniczane, zawieszane lub zdejmowane,
- rozwiązania legislacyjne ograniczające lub niwelujące bariery inwestycyjne,
- zmiany w prawie, dające przedsiębiorcom możliwość zachowania ciągłości działania – powszechna digitalizacja procesów,
- wzrost znaczenia cyberbezpieczeństwa,
- rozwój e-commerce,
- popularyzacja rozwiązań umożliwiających zdalną pracę i komunikację,
- aktywne wspieranie i promowanie działań zmierzających do minimalizacji szeroko rozumianego wykluczenia cyfrowego,
- rozwój usług i aplikacji do e-edukacji.

Pozycja rynkowa Asseco

Asseco jest jednym z wiodących producentów oprogramowania w Europie.

Asseco Poland S.A. jest jedną z największych spółek informatycznych w Polsce i największą firmą w kraju nastawioną na sprzedaż własnego oprogramowania i usług, a nie sprzętu komputerowego. Polski rynek informatyczny jest konkurencyjnym i zdywersyfikowanym rynkiem, na którym działają zarówno spółki krajowe, jak i wiodące koncerny globalne.

Silna pozycja rynkowa Asseco została potwierdzona w ostatnim raporcie Computerworld TOP200, który stanowi kompleksowe badanie polskiego rynku teleinformatycznego. Firma została liderem tego rankingu, zwyciężając w 7 kategoriach.

Grupy informatyczne o największych przychodach ze sprzedaży produktów i usług IT za 2019 rok	Wynik netto (mln PLN)
Grupa Asseco	10 667
AB	9 056
Komputronik	1 592
Action w restrukturyzacji	1 534

Grupa Comarch	1 386
Veracomp	1 274
Grupa Orange	803
APN Promise	599

Źródło: Computerworld TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.

Firmy informatyczne o największym zysku netto za 2019 rok	Wynik netto (mln PLN)
Asseco Poland	206,8
CD Projekt	172,8
Huawei Polska	112,4
Sii	96,1
Capgemini Polska	90,7
Ten Square Games	73,8
Asseco Business Solutions	73,4
Ericsson	67,7
LiveChat Software	62,1

Źródło: Computerworld TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.

Firmy informatyczne o największych nakładach na R&D w 2019 roku	Nakłady (mln PLN)
Asseco Poland	203,2
Comarch	192,7
CD Projekt	152,4
Orange Polska	53,0
Transition Technologies	40,6

Źródło: Computerworld TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.

Wiodącą pozycję rynkową Asseco Poland prezentuje poniższe porównanie sprzedaży według rodzajów aktywności:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Firmy świadczące usługi serwisowe	1
Producenci oprogramowania na zamówienie	2
Firmy świadczące usługi integracyjne	3
Producenci systemów CRM	3
Firmy świadczące usługi IT	4
Producenci systemów Business Intelligence, Big Data i Data Discovery	4

Źródło: Computerworld TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.

W ujęciu sektorowym Asseco Poland jest liderem lub jednym z wiodących dostawców w kluczowych segmentach swojej działalności. Pozycje w poszczególnych segmentach przedstawia tabela:

Ranking dostawców oprogramowania i usług do sektora:	Pozycja w rankingu
Administracji publicznej	1
Opieki zdrowotnej	1
Dużych firm i korporacji	1
Bankowego	3
Energetycznego	4

Źródło: Computerworld TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.

W ostatniej edycji rankingu Computerworld TOP200 spółka z Grupy Asseco – Asseco Business Solutions – utrzymała 1. miejsce w kategorii największych dostawców systemów Enterprise Resource Planning (ERP).

Asseco Poland zostało też liderem w 6 kategoriach rankingu ITwiz Best 100, który jest zestawieniem największych firm IT w Polsce. Spółka kolejny rok z rzędu zajęła 1. miejsca w kategoriach firm o największym zysku netto, przychodach ze sprzedaży usług serwisowych oraz sprzedaży do sektora administracji publicznej i służb mundurowych, opieki zdrowotnej, jak również dużych firm. Ponadto Grupa Kapitałowa Asseco osiągnęła największe przychody w branży IT.

Kategoria	Pozycja w rankingu
Firmy IT o największym zysku netto w roku 2019	1
Przychody największych Grup Kapitałowych w branży IT i ich spółek zależnych w roku 2019	1
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług serwisowych w Polsce w roku 2019	1
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora administracji publicznej i służb mundurowych w roku 2019	1
Firmy o największej sprzedaży do sektora opieki zdrowotnej w roku 2019	1
Firmy o największej sprzedaży do dużych firm w roku 2019	1
Firmy o największej sprzedaży oprogramowania własnego w roku 2019	2
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży oprogramowania tworzonych na zamówienie w Polsce w roku 2019	2
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług integracyjnych w Polsce w roku 2019	2
Firmy o największej sprzedaży oprogramowania CRM w roku 2019	2
Największe firmy z kapitałem polskim sprzedające własne produkty i usługi w roku 2019	2
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora bankowego w roku 2019	2
Firmy o największej sprzedaży rozwiązań analitycznych i Big Data w roku 2019	3
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży usług IT w Polsce w roku 2019	3
Firmy o największych przychodach ze sprzedaży rozwiązań bezpieczeństwa w roku 2019	3
Firmy IT o największej sprzedaży do sektora energetyki w roku 2019	4

Źródło: ITwiz Best 100, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.

Spółka z Grupy Asseco – Asseco Business Solutions – zajęła zaś w zestawieniu ITwiz Best 100 1. miejsce w kategorii firm o największej sprzedaży systemów ERP. Z kolei Asseco Data Systems zajęło w tym zestawieniu 2. miejsce wśród firm o największych przychodach ze szkoleń w Polsce. Ponadto awansowało na 4. pozycję w kategorii firm o największej sprzedaży do sektora edukacji i R&D. Niezmiennie pozostaje też w czołówce dostawców IT dla administracji publicznej i służb mundurowych oraz handlu. Bardzo dobre wyniki osiągnęło również w sprzedaży usług serwisowych i wdrożenia aplikacji.

Warto również wspomnieć, że inna spółka z Grupy – Asseco Central Europe – zwyciężyła w trzech kategoriach tegorocznego rankingu Information Technology Trend TOP przygotowanego przez słowacki tygodnik ekonomiczny Trend. Spółka utrzymała pozycję lidera w kategoriach: dostawca usług IT, największy dostawca IT dla prywatnego sektora finansowego oraz dostawca produktów i usług IT pod względem wartości dodanej. Zestawienie jest odpowiednikiem polskiego raportu Computerworld TOP200. Wyniki spółki pokazują jej silną pozycję na słowackim rynku.

Asseco Central Europe w rankingu Information Technology Trend TOP:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Dostawca usług IT na Słowacji	1
Największy dostawca IT dla prywatnego sektora finansowego	1
Dostawca produktów i usług IT w Republice Słowackiej pod względem wartości dodanej	1
Producent oprogramowania na Słowacji	2
Producent oprogramowania własnego na Słowacji	2
Największy dostawca IT dla sektora publicznego	2
Dostawca produktów i usług IT w Republice Słowackiej pod względem przychodów	2
Największy dostawca IT dla sektora przemysłowego	2
Największy dostawca usług IT dla sektora usług	2
Największy dostawca IT dla sektora przedsiębiorstw	2

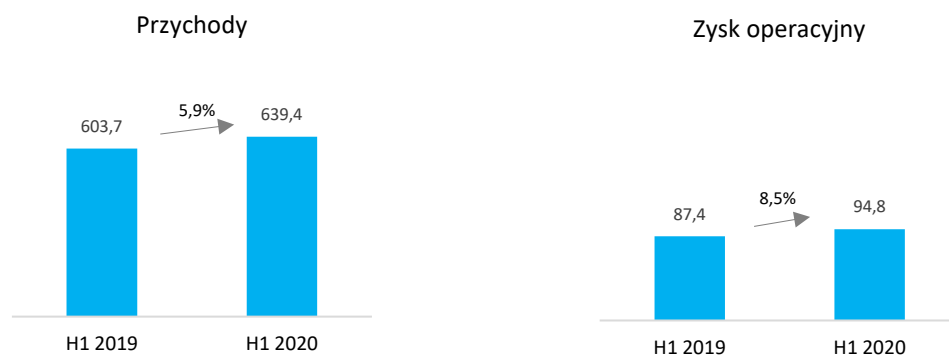
Źródło: Information Technology Trend TOP, Edycja 2020, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2019.



Ważniejsze wydarzenia, które miały wpływ na wyniki **Grupy Asseco w I półroczu 2020 roku**

WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ W I PÓŁROCZU 2020 ROKU

SEGMENT ASSECO POLAND



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku oraz okres porównywalny:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	6 miesięcy do 30 czerwca 2019	Zmiana H1 2020/ H1 2019
Przychody ze sprzedaży*	639,4	603,7	5,9%
EBIT	94,8	87,4	8,5%
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>14,8%</i>	<i>14,5%</i>	<i>0,3 p.p</i>
EBIT non-IFRS	102,9	95,8	7,4%
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>16,1%</i>	<i>15,9%</i>	<i>0,2 p.p</i>
EBITDA	140,9	133,6	5,5%
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>22,0%</i>	<i>22,1%</i>	<i>(0,1) p.p</i>
CFO BT	124,7	95,0	31,3%
CAPEX	(40,8)	(35,1)	16,2%
Wydatki z tytułu leasingu	(18,6)	(18,3)	1,6%
FCF	65,3	41,6	57,0%
Wsk. konwersji gotówki	63,5%	43,4%	20,1 p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2019 roku)	136,1	80,2	69,7%
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2019 roku)**	(87,9)	(115,4)	(23,8%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(0,6)</i>	<i>(2,7)</i>	<i>(77,8%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(87,3)</i>	<i>(112,7)</i>	<i>(22,5%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2020 roku przychody Grupy wygenerowane w segmencie Asseco Poland wyniosły 639,4 mln PLN wobec 603,7 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku. Zysk operacyjny wyniósł 94,8 mln PLN wobec 87,4 mln PLN w I półroczu 2019 roku. Segment Asseco Poland odpowiadał w okresie 6 miesięcy 2020 roku za 11% sprzedaży Grupy.

W I półroczu 2020 roku Spółka kontynuowała prace z dotychczasowymi klientami, w ramach których realizowała m.in. długoterminowe umowy serwisowe, odpowiadające za ok. 40% przychodów całego obszaru finansowego.

Asseco Poland rozszerzyło w okresie sprawozdawczym współpracę z takimi instytucjami jak Bank Pekao, Volkswagen Bank czy Raiffeisen Bank International AG. Ponadto Spółka podpisała kontrakt z firmą z branży e-commerce na wdrożenie systemu informatycznego do obsługi posprzedażowej kredytów. W raportowanym okresie Asseco prowadziło działania sprzedażowe, mające na celu pozyskanie kolejnych projektów, zarówno w Polsce, jak i na rynkach zagranicznych. Spółka realizowała swoje plany wejścia na niemiecki rynek bankowy. Współpraca nawiązana z adesso, renomowanym i rozpoznawalnym na rynku DACH dostawcą systemu korowego dla firm ubezpieczeniowych oraz usług IT dla banków, zaowocuje stworzeniem nowej spółki z siedzibą we Frankfurcie nad Menem – adesso banking solutions GmbH, w której Asseco i adesso będą miały po 50% udziałów. Nowo utworzona spółka będzie działać w sektorze bankowym w krajach niemieckojęzycznych (Niemcy, Austria, Szwajcaria). Dodatkowo w I półroczu br. Asseco realizowało działania rozwojowe systemu bankowego Bank out of the Box (BooX). Koncepcja platformy Asseco BooX wynika z potrzeb rynku – daje możliwość wyboru rozwiązań dedykowanych do aktualnej oferty produktowej banku, która odpowiada bieżącym potrzebom jego klientów. Asseco BooX jest platformą dla neobanków, banków podlegających konsolidacji, sandboxów regulacyjnych i rozwiązań marketplace (e-commerce). Już na etapie pozyskiwania licencji bankowej umożliwia udowodnienie wysokiej gotowości operacyjnej. Z kolei obecne na rynku instytucje wspiera w procesie testowania i uruchamiania innowacji.

Spółka kontynuowała wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie, czyli PKO BP, w ramach której prowadziła działania związane m.in. z rozwojem i serwisem podstawowego systemu informatycznego obsługującego transakcje klientów PKO BP, systemu rozliczeń międzybankowych, w których uczestniczy bank, a także systemu służącego do zarządzania i rozliczeń kart debetowych w PKO BP.

Ważnym obszarem biznesowym w segmencie Asseco Poland jest rynek bankowości spółdzielczej. Asseco Poland i spółka zależna z Grupy – ZUI Novum, dostarczają centralne systemy informatyczne do ok. 420 banków, a blisko 330 banków wspierają w obszarze nowoczesnej bankowości internetowej oferowanej w modelu Software as a Service (SaaS). W I półroczu 2020 roku Asseco pracowało nad rozwiązaniami dla banków spółdzielczych obu polskich zrzeszeń. Między innymi kontynuowało projekt Zintegrowanego Rozwiązania Zrzeszeniowego (ZRZ), które realizuje z SGB-Bank. Spółka jest autorem unikalnego projektu – Wspólnej Platformy Informatycznej (WPI), realizowanej z bankami Grupy BPS. Jest to pierwsze rozwiązanie w Polsce, które można określić jako „bank w gniazdku”, zawierające wszystko, czego potrzebuje dzisiaj nowoczesna instytucja finansowa: system transakcyjny, bankowość internetową i mobilną, pulpit opiekuna klienta, zdefiniowane procesy workflow, hurtownię danych i systemy zarządzania ryzykiem. Spółka finalizuje obecnie wdrożenia WPI w Banku Spółdzielczym w Płońsku oraz Banku Spółdzielczym w Lubaczowie. W okresie sprawozdawczym Spółka podpisała również nowe umowy związane m.in. z migracją baz danych, wdrożeniem systemu Asseco AML, przeciwdziałającego praniu brudnych pieniędzy czy systemu Asseco cSS, wspierającego pracę pracowników banku zarówno w obszarze budowania, jak i utrzymania trwałych, pozytywnych relacji z klientami, wsparcia procesu sprzedaży, monitorowania preferencji produktowych klienta oraz oceny ilościowej i jakościowej. Z uwagi na zwiększone zapotrzebowanie na usługi bankowe realizowane w sposób zdalny, Asseco koncentrowało się także na rozwoju funkcjonalności swoich systemów, pozwalających na przeniesienie obsługi klientów w jak największym stopniu do świata cyfrowego. Spółka udostępniła w bankowości internetowej Asseco CBP miniaplikację „Wnioski”. Pozwala ona, bez wychodzenia z domu, zrealizować kilkanaście najczęstszych zagadnień, z którymi klienci przychodzą do placówek banku. Za pośrednictwem miniaplikacji klienci mogą m.in. zastrzec dokument tożsamości, odroczyć spłatę rat kredytu, udzielić pełnomocnictwa do rachunku czy też zakupić ubezpieczenie. Asseco wspiera też banki spółdzielcze w obsłudze wniosków

o pomoc w ramach programu Tarcza Finansowa PFR, które mogą być złożone online za pośrednictwem bankowości internetowej w Centrum Usług Internetowych Asseco. Dodatkowo Spółka wspiera banki spółdzielcze w obsłudze Tarczy antykrzysowej 4.0. Dzięki przygotowanemu rozwiązaniu ich klienci mogą skorzystać z dopłaty do oprocentowania kredytów bankowych udzielanych w celu zapewnienia przedsiębiorcom płynności finansowej.

Asseco Poland zajmuje wiodącą pozycję wśród dostawców rozwiązań dla podmiotów działających na polskim rynku kapitałowym. W I półroczu 2020 roku Spółka wprowadziła do oferty nowy system IT do prowadzenia rejestru akcjonariuszy – PROMAK RA – zintegrowany z Platformą Blockchain dla Rynku Kapitałowego udostępnioną przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych. Pozwala on na elektroniczną formę wszystkich czynności maklerskich związanych z rejestrem akcjonariuszy (rejestr umów, emisji, przemieszczeń, zastawów akcji, świadectw rejestrowych), jak również obsługę praw wynikających z akcji, łącznie z dywidendą. Asseco prowadziło także w raportowanym okresie prace nad rozwojem funkcjonalności swoich systemów z rodziny PROMAK, np. stworzona została nowa wersja PROMAK Plus (systemu przetwarzania transakcyjnego, zapewniającego efektywną i zautomatyzowaną obsługę procesów biznesowych realizowanych w domu maklerskim) dostosowana m.in. do dyrektywy unijnej MIFID II czy wdrożone zostały nowe funkcjonalności w systemie PROMAK POWIERNIK, zapewniającym kompleksową obsługę działalności powierniczej, w tym automatyzację procesów, takich jak wypłaty dywidendy czy odsetek od obligacji, wykupu obligacji, obsługi praw poboru, splitu i asymilacji. W trakcie sześciu pierwszych miesięcy 2020 roku Spółka podpisała umowę na wdrożenie ePROMAK NEXT w jednym z największych polskich biur maklerskich. Udostępniona przez Asseco w ubiegłym roku platforma jest jednym z najnowocześniejszych rozwiązań transakcyjnych w tej części Europy. System został zaprojektowany zgodnie z koncepcją design thinking, daje inwestorom dostęp do wielu nowych funkcji za pośrednictwem nowoczesnego i intuicyjnego interfejsu oraz obsługuje wszystkie instrumenty finansowe notowane na rynkach giełdowych.

W I półroczu 2020 roku kontynuowana była współpraca z ważnymi instytucjami sektora publicznego, takimi jak Zakład Ubezpieczeń Społecznych (ZUS), Narodowy Fundusz Zdrowia (NFZ), Ministerstwo Finansów, Ministerstwo Sprawiedliwości, Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR), Kasa Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) czy Główny Inspektorat Transportu Drogowego (GITD).

W okresie pierwszych sześciu miesięcy 2020 roku Asseco realizowało działania w ramach podpisanej w 2019 roku umowy na utrzymanie KSI ZUS.

Dodatkowo Spółka na koniec czerwca 2020 roku realizowała 10 umów wykonawczych w ramach zawartej w 2018 roku umowy ramowej na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI, 6 z nich zawartych zostało w I półroczu. Umowy wykonawcze dotyczą:

- dostosowania aplikacji do zmian legislacyjnych wynikających ze zmian w ustawie o kombatantach oraz niektórych osobach będących ofiarami represji wojennych i okresu powojennego oraz niektórych innych ustaw a także wprowadzenie funkcjonalności obsługi jednorazowego świadczenia pieniężnego,
- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych wynikających z projektu ustawy o świadczeniu dla osób niezdolnych do samodzielnej egzystencji,
- dostosowania systemu informatycznego ZUS do zmian legislacyjnych związanych z wprowadzeniem tzw. e-akt oraz małej działalności gospodarczej i innych ustaw,
- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych w przedmiocie opodatkowania świadczeń i obsługi świadczeń zasiłkowych i emerytalno-rentowych w akcji podatkowej za 2019 i 2020 rok,
- dostosowania systemów informatycznych do pracy na stacjach roboczych z Windows 10 (umowa podpisana w I półroczu 2020 roku),
- modyfikacji oprogramowania KSI w celu przeprowadzenia waloryzacji świadczeń emerytalno-rentowych w marcu 2020 r. oraz zmiany w obsłudze świadczeń, w których zarejestrowane zostały okresy rolne (umowa podpisana w I półroczu 2020 roku),
- dostosowania funkcji aplikacji KSI oraz repliki do zmian w zakresie umożliwienia klientom indywidualnym generowania potwierdzeń bezpośrednio z konta na PUE w ramach tzw. samoobsługi, optymalizacji profilu lekarza oraz kreatora wystawiania elektronicznych zwolnień lekarskich (e-ZLA) oraz wytworzenia kreatorów do składania wniosków przez klientów indywidualnych za pośrednictwem PUE (umowa podpisana w I półroczu 2020 roku),
- optymalizacji funkcji aplikacji interakcyjnych wspierających pracowników ZUS w realizacji zadań w procesach (umowa podpisana w I półroczu 2020 roku),

- dostosowania systemu KSI do zmian legislacyjnych wynikających z ustawy o zmianie ustawy o postępowaniu egzekucyjnym w administracji oraz niektórych innych ustaw (umowa podpisana w I półroczu 2020 roku),
- przeprowadzenia wysyłki połączonych decyzji DRS i waloryzacyjnych (umowa podpisana w I półroczu 2020 roku).

Asseco Poland realizowało również zawartą w 2018 roku umowę na rozwój i utrzymanie Portalu Klienta oraz Szyny Usług (ESB) w ramach Platformy Usług Elektronicznych ZUS. W I półroczu br. zawarto umowę uzupełniającą do ww. umowy.

W marcu 2020 roku podpisana została z ZUS umowa na przygotowanie systemów informatycznych KSI oraz Portalu PUE do zadań wynikających z realizacji ustawy o szczególnych rozwiązaniach związanych z zapobieganiem, przeciwdziałaniem i zwalczaniem COVID-19, innych chorób zakaźnych oraz wywołanych nimi sytuacji kryzysowych. Z końcem kwietnia i czerwca br. podpisano aneksy do ww. umowy.

W okresie sprawozdawczym kontynuowano działania realizowane w ramach umowy z ARiMR dotyczącej rozwoju i utrzymania systemu SIA – podpisano 6 zleceń na modyfikację systemu i 19 zleceń operacyjnych. Podpisano również z ARiMR umowę na zakup usługi asysty technicznej i konserwacji do oprogramowania LIDS oraz konsultacje.

Na podstawie umowy ramowej Asseco Poland realizowało usługi z zakresu IT dla Ministerstwa Sprawiedliwości. W I półroczu 2020 roku w ramach tego kontraktu podpisano 20 umów wykonawczych. W marcu 2020 roku Spółka podpisała z Ministerstwem Sprawiedliwości umowę na budowę, 3-letnie utrzymanie i rozwój systemu obsługującego Krajowy Rejestr Zadłużonych (KRZ), który usprawni postępowania restrukturyzacyjne i upadłościowe. System KRZ będzie wdrożony do listopada 2020 roku.

Asseco Poland realizowało też działania dla Ministerstwa Finansów, m.in. w zakresie utrzymania i rozwoju dwóch systemów celno-podatkowych, a także utrzymania i rozwoju Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym (CANARD) w Głównym Inspektoracie Transportu Drogowego (GITD).

W ramach współpracy z Kasą Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) spółka Asseco Data Systems realizowała działania związane z utrzymaniem i rozwojem systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer. Asseco jest też odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu Workflow, który stanowi centralny komponent Zintegrowanego Systemu Informatycznego (ZSI) do obsługi najważniejszych procesów biznesowych, a także kompleksową obsługę systemów informatycznych wspomagających obsługę ubezpieczeń i świadczeń krótkoterminowych KRUS.

W raportowanym okresie Asseco podpisało z Krajowym Ośrodkiem Wsparcia Rolnictwa umowę na usługi asysty technicznej i konserwacji ZSI.

W obszarze opieki zdrowotnej Spółka realizowała podpisaną w 2019 roku umowę z Narodowym Funduszem Zdrowia na utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ – SIWDzNFZ. Dodatkowo – w związku z pandemią wirusa SARS-CoV-2 – w ramach obsługi NFZ Asseco wdrożyło w marcu br. do systemu eWUŚ, który potwierdza uprawnienia do bezpłatnych świadczeń medycznych, nową funkcjonalność, pozwalającą na identyfikację osób przebywających na kwarantannie. Dzięki uzupełnieniu eWUŚ o tzw. znacznik kwarantanny przy nazwisku pacjenta objętego kwarantanną, oprócz informacji o prawie do świadczeń, pojawia się adnotacja o kwarantannie i czasie jej obowiązywania.

Zmiany regulacyjne, wprowadzany obowiązek prowadzenia części dokumentacji medycznej w postaci elektronicznej, a także trwający obecnie stan epidemiczny sprawiają, że cyfryzacja placówek medycznych jeszcze bardziej zyskuje na znaczeniu.

Z myślą o usprawnieniu postępowania w przypadku zdiagnozowania lub podejrzenia koronawirusa oraz ułatwieniu zdalnego kontaktu z pacjentami w warunkach pandemii powstał pakiet narzędzi IT – „Razem przeciw COVID” – udostępnianych bezpłatnie do 31 lipca 2020 r. placówkom medycznym przez Asseco Poland. Usługi zostały przygotowane z wykorzystaniem infrastruktury Chmury Krajowej.

Oferowane przez Spółkę rozwiązania wspierają zdalną komunikację z pacjentem. Teleporady, wykorzystując technologię komunikacji audiowizualnej, pozwalają lekarzom udzielać porad w sposób zdalny, zapewniając dostęp do cyfrowej dokumentacji medycznej pacjenta. E-Powiadomienia usprawniają komunikację z pacjentem pozwalając na wdrożenie automatycznej wysyłki sms-ów lub e-maili. Ich ważną funkcjonalnością jest również możliwość wysłania kodu PIN do realizacji e-Recepty. E-potwierdzenia umożliwiają natomiast pacjentowi łatwe potwierdzenie lub anulowanie wizyty e-mailem lub sms-em, rozładowując przeciążone linie telefoniczne placówek medycznych i redukując liczbę nieodwołanych wizyt. Uruchomienie dodatkowych usług IT nie wymaga od placówki medycznej skomplikowanego

wdrożenia i dodatkowych nakładów na infrastrukturę. Również ze strony pacjenta nie jest konieczne instalowanie jakiegokolwiek oprogramowania – wystarczy dostęp do przeglądarki internetowej na telefonie lub komputerze.

Z myślą o działaniach, jakie placówka medyczna musi podjąć w przypadku podejrzenia lub zdiagnozowania u pacjenta wirusa COVID-19, Asseco przygotowało dwie unikalne usługi, które zostały dodane do pakietu usług teleinformatycznych. Specjalny moduł BioHazard pozwala szpitalowi odpowiednio oznaczać oraz wyszukiwać w swojej bazie danych pacjentów z podejrzeniem COVID-19 lub inną groźną chorobą wirusową lub bakteryjną. Drugie narzędzie – rejestr pacjentów z COVID – umożliwia integrację z Krajowym Rejestrem Pacjentów z COVID. Eliminuje to ewentualne dublowanie wprowadzanych informacji i natychmiast potwierdza przypadek wcześniejszego zdiagnozowania koronawirusa. Szpitale zyskały również dostęp do formularza dokumentacji medycznej 'PreTRIAGE', w którym gromadzone są informacje z wywiadu wstępnego.

Asseco stale umacnia swoją pozycję na rynku zdrowia. W I półroczu 2020 roku wygrało kolejne postępowania dotyczące wdrażania e-Usług związanych z obsługą pacjentów oraz udostępnieniem elektronicznej dokumentacji medycznej przez szpitale, m.in. w Wojskowym Instytucie Medycznym, Mazowieckim Szpitalu Specjalistycznym w Radomiu czy w Narodowym Instytucie Onkologii im. Marii Skłodowskiej-Curie – gliwickim Oddziale Państwowego Instytutu Badawczego. W ramach realizacji umów Asseco wdraża oprogramowanie, które ma przede wszystkim usprawnić rejestrację pacjentów na wizyty, ułatwić im sprawdzanie wyników badań, a także umożliwić dostęp do dokumentacji medycznej online. Nowe e-Usługi są w pełni zintegrowane z obecnymi rozwiązaniami działającymi w szpitalach, w tym Szpitalnymi Systemami Informacyjnymi – HIS i zarządzania jednostką – ERP.

W I półroczu 2020 roku Asseco Poland, wspólnie z Medicover Polska, prowadziło prace przygotowawcze do uruchomienia platformy, która usprawni komunikację i rozliczenia sieci medycznych z placówkami partnerskimi. Co ważne, będzie ona mogła być wykorzystywana również przez inne sieci, które chciałyby podnieść jakość i efektywność świadczonych usług.

Spółka realizuje również w szpitalach umowy utrzymaniowe wdrożonych już systemów, które odpowiadają za ponad 50% przychodów wygenerowanych przez obszar opieki zdrowotnej.

Na koniec czerwca 2020 roku Asseco współpracowało z ponad 400 szpitalami. Z kolei w segmencie obejmującym gabinety lekarskie, średnie i małe przychodnie oraz praktyki lekarskie, Spółka obsługiwała 9,8 tys. jednostek (32 tys. użytkowników), co stanowiło ok. 40% rynku.

Od 1 stycznia 2021 r. zaczną w Polsce obowiązywać e-Skierowania. W ramach trwającego pilotażu Asseco udostępniło oprogramowanie do ich wystawiania oraz realizacji. Systemy Asseco Medical Management Solutions (AMMS) oraz mMedica są w pełni gotowe do obsługi elektronicznych skierowań.

Asseco, wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, rozwija swoje aplikacje dedykowane pacjentom: Informacje Medyczne (zarządzanie informacjami udostępnianymi przez jednostki medyczne) i Apteczka Medyczna (zarządzanie lekami). Spółka udostępniła również nową aplikację mobilną – Moje Pomiarzy – do samodzielnego monitorowania stanu zdrowia przez pacjentów. Pozwala ona gromadzić i aktualizować dane na temat różnych parametrów zdrowotnych. Dodatkowo, dzięki integracji z rozwiązaniem Informacje Medyczne, mogą one trafiać bezpośrednio do gabinetu lekarza i zostać zapisane w historii choroby pacjenta.

W sektorze przedsiębiorstw Asseco współpracuje z kluczowymi klientami w obszarze telekomunikacji oraz sektora energetycznego.

Spółka kontynuowała prace dla wiodących grup energetycznych w ramach wcześniej podpisanych umów i pozyskanych w okresie sprawozdawczym nowych zleceń, które dotyczyły m.in. wdrażania funkcjonalności związanych z rynkiem mocy, Systemów Kompleksowej Obsługi Klienta czy rozwoju systemu do akwizycji danych odczytowych – AUMS ADO.

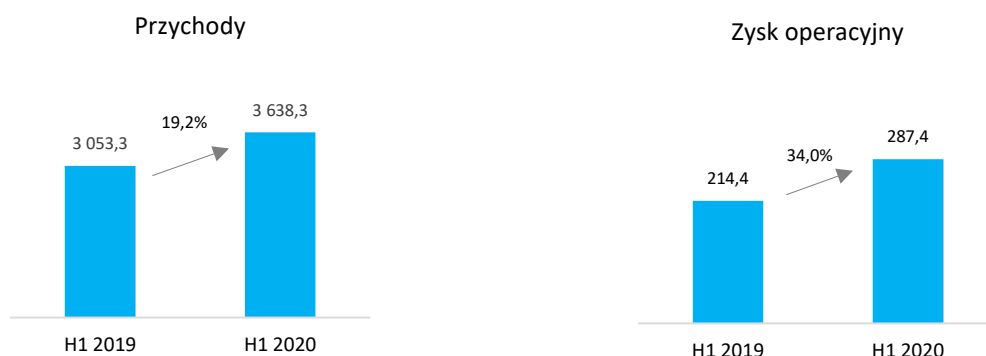
W marcu 2020 roku Asseco Poland podpisało umowę pomostową z Grupą Cyfrowego Polsatu, która pozwala ok. 100-osobowemu zespołowi Asseco na realizowanie zadań w ramach projektu transformacji systemów informatycznych Grupy Polsat. Ponadto dedykowane, wyodrębnione zespoły realizują projekty także dla innych klientów telekomunikacyjno-mediowych Asseco.

I półrocze 2020 roku było intensywnym okresem również dla działającej na polskim rynku Asseco Data Systems (ADS). Spółka rozwijała sprzedaż usług z zakresu bezpieczeństwa i zaufania, m.in. podpis elektroniczny. ADS poszerza portfolio w zakresie usług kwalifikowanych. Obecnie trwają prace nad zdalnymi metodami weryfikacji tożsamości i podpisami jednorazowymi, które mają wzbogacić ofertę podpisu elektronicznego. W niedługim czasie firma planuje udostępnienie nowych rozwiązań. W raportowanym okresie ADS zintegrowało usługę kwalifikowanej walidacji podpisu elektronicznego z serwisem SzukIO.pl – wyszukiwarką orzeczeń z zakresu zamówień publicznych. Od 2018 roku wszystkie postępowania,

których wartość przekracza próg unijny, odbywają się przy użyciu e-dokumentów opatrzonego kwalifikowanym podpisem elektronicznym. Dzięki integracji kwalifikowanej usługi Asseco z serwisem SzuKIO, użytkownicy mogą w sposób automatyczny, wiarygodny i skuteczny potwierdzić ważność podpisu elektronicznego. W trakcie 6 miesięcy 2020 roku ADS rozwijało platformę do zarządzania procesami HR w biznesie, a także zintegrowane rozwiązania informatyczne do zarządzania uczelniami, procesem dydaktycznym i rozwojem kompetencji pracowników. Spółka aktywnie włączyła się we wsparcie uczelni w związku z pandemią koronawirusa – we współpracy z Operatorem Chmury Krajowej bezpłatnie udostępniła na 6 miesięcy platformę edukacyjną dla szkół wyższych w ramach programu „Partnerstwo dla Uczelni”. Platforma edukacyjna Asseco jest rekomendowana przez Konferencję Rektorów Akademickich Szkół Polskich (KRASP) i znalazła się na liście narzędzi do nauki zdalnej opublikowanej przez Ministerstwa Nauki i Szkolnictwa Wyższego. W I półroczu br. spółka koncentrowała się również na działaniach związanych z cyfryzacją podmiotów administracji samorządowej. Ponadto realizowane były projekty z obszaru oprogramowania dla komunikacji masowej, tj. obsługi korespondencji oraz zarządzania dokumentami w postaci papierowej i elektronicznej czy Smart City, takie jak wdrożony w Rzeszowie, pierwszy w Polsce, System Monitoringu Wizyjnego Przystanków Autobusowych i system do zarządzania autobusowym Dworcem Lokalnym w Rzeszowie.

Z dniem 1 lipca 2020 roku, należąca do Grupy Asseco spółka SKG została włączona do struktur Asseco Poland. Połączenie doświadczenia i potencjału obu spółek przełoży się na wzmocnienie kompetencji w zakresie rozwiązań IT dla sektora finansów publicznych oraz obsługi procesów celnych, transportowych i spedycyjnych. SKG dołączyła do Grupy Asseco w 2012 roku. Ma ponad 30-letnie doświadczenie w tworzeniu dedykowanych systemów informatycznych, obsługujących procesy celne, handel detaliczny, transport oraz spedycję. Spółka ma w swoim dorobku realizację wielu projektów dla Polskiej Służby Celnej, dla której stworzyła i wdrożyła m.in. systemy obsługi deklaracji, kontroli eksportu, statystyki handlu wewnątrzunijnego, czy rozliczeń celno-podatkowych. SKG realizowała i realizuje również projekty dla administracji celnej Słowacji, Bułgarii i Litwy. Wśród dotychczasowych klientów SKG jest kilkanaście polskich urzędów centralnych, regionalne organy administracji rządowej i samorządowej, a także prywatne przedsiębiorstwa m.in. z sektora farmacji, finansów i ubezpieczeń, energii, paliw, handlu detalicznego, transportowego oraz spożywczego. Połączenie spółek SKG i Asseco Poland nastąpiło przez przejęcie na podstawie art. 492 § 1 pkt 1 KSH i przeniesienie całego majątku SKG na Asseco. W wyniku połączenia SKG została rozwiązana bez przeprowadzenia likwidacji.

SEGMENT FORMULA SYSTEMS



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Formula Systems za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku oraz okres porównywalny:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	6 miesięcy do 30 czerwca 2019	Zmiana H1 2020/ H1 2019
Przychody ze sprzedaży*	3 638,3	3 053,3	19,2%
EBIT	287,4	214,4	34,0%
Marża zysku EBIT	7,9%	7,0%	0,9 p.p
EBIT non-IFRS	393,0	311,0	26,4%

Marża zysku EBIT non-IFRS	10,8%	10,2%	0,6 p.p
EBITDA	499,3	402,9	23,9%
Marża zysku EBITDA	13,7%	13,2%	0,5 p.p
CFO BT	586,9	353,7	65,9%
CAPEX	(67,1)	(46,4)	44,6%
Wydatki z tytułu leasingu	(67,8)	(57,5)	17,9%
FCF	452,0	249,8	80,9%
Wsk. konwersji gotówki	115,0%	80,3%	34,7 p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2019 roku)	1 834,1	1 391,6	31,8%
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2019 roku)**	(2 708,3)	(2 294,0)	18,1%
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(2 240,7)	(1 877,0)	19,4%
w tym leasing	(467,6)	(417,0)	12,1%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2020 roku przychody wygenerowane przez spółki z Grupy Formula Systems były o 19,2% wyższe niż w analogicznym okresie 2019 roku i wyniosły 3 638,3 mln PLN. Udział przychodów generowanych w segmencie Formula Systems w skonsolidowanej sprzedaży wyniósł 63%.

Zysk operacyjny wzrósł o 34,0% do poziomu 287,4 mln PLN. Na poziom EBIT raportowany w segmencie Formula Systems istotny negatywny wpływ mają dodatkowe koszty amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych rozpoznanych w ramach rozliczenia nabycia (PPA) oraz koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP). W I półroczu 2020 roku PPA oraz SBP obniżyły wynik EBIT segmentu o 105,6 mln PLN.

Spółki z Grupy Formula w trakcie I półrocza 2020 roku odnotowały istotny wzrost sprzedaży i zysków operacyjnych.

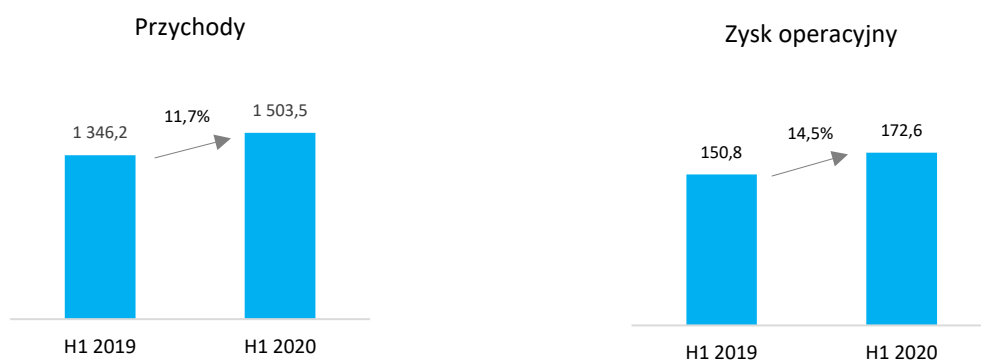
Matrix IT, wiodąca firma informatyczna, zanotowała w trakcie 6 miesięcy 2020 roku rekordowe wyniki finansowe na wszystkich głównych poziomach rachunku wyników. Wzrosty są efektem rozwoju organicznego, jak również zrealizowanych w 2019 roku akwizycji. W okresie sprawozdawczym spółka koncentrowała się na wsparciu obecnych klientów i pozyskiwaniu nowych zleceń. W związku z pandemią koronawirusa zintensyfikowała aktywności w takich obszarach jak: oprogramowanie i infrastruktura wspierające zdalne funkcjonowanie, sprzęt, rozwiązania w chmurze oraz usługi w zakresie bezpieczeństwa informacji. Równolegle realizowała wiele nowych projektów w obszarze zdrowia, dowodzenia i kontroli oraz usług cyfrowych. Spółka poprawiła rentowność we wszystkich sektorach swojej działalności z wyjątkiem sektora szkoleń, w którym koncentruje się obecnie m.in. na ofercie związanej z szkoleniami zawodowymi i przekwalifikowywaniem się osób, które straciły pracę.

Wyniki finansowe Sapiens International, wiodącego globalnego dostawcy oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeń, odzwierciedlają koncentrację spółki na jak najszerzym wsparciu obecnych klientów i pozyskiwaniu nowych zleceń. Sapiens w I półroczu 2020 roku zwiększył przychody w Ameryce Północnej i Europie, które są motorem jego wzrostów i łączenie odpowiadały za 94% sprzedaży. Obecna sytuacja związana z pandemią koronawirusa spowodowała wzrost znaczenia cyfryzacji i uwidoczniła firmom ubezpieczeniowym potrzebę migracji ze starszych rozwiązań na nowe platformy. Spółka obserwowała zwiększony popyt we wszystkich swoich liniach biznesowych. W okresie sprawozdawczym Sapiens kontynuował realizację strategii rozwoju poprzez akwizycje – przejął sum.cumo GmbH, niemieckiego dostawcę technologii, oferującego cyfrowe, innowacyjne i zorientowane na konsumenta rozwiązania z zakresu sektora ubezpieczeniowego oraz Tiful Gemel Ltd., spółkę zajmująca się usługami

ubezpieczeniowymi oraz usługami z zakresu zarządzania funduszami emerytalnymi. Zwiększony popyt na produkty cyfrowe, w połączeniu z wysokim udziałem powtarzalnych przychodów i mocnym bilansem, decydują o silnej pozycji spółki w trudnym otoczeniu rynkowym. Sapiens podwyższył przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2020 rok do poziomu 376-381 mln USD.

Magic Software, globalny dostawca platform do tworzenia aplikacji i rozwiązań do integracji systemów i procesów biznesowych oraz usług konsultingowych w obszarze IT, zanotował w I półroczu 2020 roku dwucyfrowy wzrost przychodów. Jest to efektem koncentracji na budowaniu długoterminowej współpracy z klientami oraz zrealizowanych w poprzednich okresach sprawozdawczych akwizycji. W trakcie 6 pierwszych miesięcy 2020 roku Magic przejął: Aptonet Inc. – dostawcę specjalistycznych usług z zakresu badań operacyjnych, IoT, rozwiązań mobilnych i internetowych oraz spółkę Magic Benelux B.V. zapewniającą przede wszystkim kompletne i innowacyjne rozwiązania informatyczne dla całego sektora MŚP, ale także zajmującą się projektowaniem innowacyjnych i mobilnych aplikacji biznesowych. Spółka podtrzymała prognozę przychodów na 2020 rok, która przewiduje zrealizowanie sprzedaży na poziomie 350-360 mln USD.

SEGMENT ASSECO INTERNATIONAL



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco International za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku oraz okres porównywalny:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	6 miesięcy do 30 czerwca 2019	Zmiana H1 2020/ H1 2019
Przychody ze sprzedaży*	1 503,5	1 346,2	11,7%
EBIT	172,6	150,8	14,5%
<i>Marża zysku EBIT</i>	<i>11,5%</i>	<i>11,2%</i>	<i>0,3 p.p</i>
EBIT non-IFRS	180,2	156,8	14,9%
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	<i>12,0%</i>	<i>11,6%</i>	<i>0,4 p.p</i>
EBITDA	258,6	221,2	16,9%
<i>Marża zysku EBITDA</i>	<i>17,2%</i>	<i>16,4%</i>	<i>0,8 p.p</i>
CFO BT	159,3	123,8	28,7%
CAPEX	(42,2)	(57,5)	(26,6%)
Wydatki z tytułu leasingu	(29,2)	(23,5)	24,3%
FCF	87,9	42,8	105,4%
Wsk. konwersji gotówki	48,8%	27,3%	21,5 p.p
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2019 roku)	519,2	546,7	(5,0%)

Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2019 roku)**	(407,8)	(370,5)	10,1%
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(216,1)	(178,6)	21,0%
w tym leasing	(191,7)	(191,9)	(0,1%)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2020 roku Segment Asseco International wygenerował 11,7% wzrost przychodów, które wyniosły 1 503,5 mln PLN. Zysk operacyjny był o 14,5% wyższy i ukształtował się na poziomie 172,6 mln PLN. Udział tego segmentu w skonsolidowanej sprzedaży osiągnął poziom 26%.

Grupa Asseco Central Europe, która reprezentuje Asseco w regionie **Europy Centralnej** zanotowała w I półroczu 2020 roku zblizoną sprzedaż w ujęciu rok do roku, poprawiając jednocześnie rentowność.

W okresie sprawozdawczym spółki w Czechach i na Słowacji kontynuowały współpracę z krajowymi instytucjami sektora publicznego. Realizowane były również nowe projekty m.in. dla Urzędu ds. Zdrowia Republiki Słowackiej (budowa zintegrowanego systemu informatycznego dla organów zdrowia publicznego) czy czeskiego Ministerstwa Pracy i Polityki Społecznej (działania dostosowawcze do regulacji związanych z pandemią koronawirusa). Dodatkowo w kwietniu br. Asseco Central Europe opracowało i uruchomiło na Słowacji centralny system informatyczny IS COVID do rejestracji zleceń badań laboratoryjnych i wyników testów na obecność wirusa SARS-CoV-2, który pomógł znacząco zwiększyć liczbę przebadanych dziennie próbek. System połączył ze sobą państwowe i prywatne laboratoria w zintegrowanym środowisku, umożliwiając masowe badania populacji. Z kolei pakiety usług IT Spółki w obszarze e-Zdrowia przyczyniają się do rozwoju zdalnej opieki medycznej i zapobiegają rozprzestrzenianiu się chorób zakaźnych. W sektorze bankowości i finansów Asseco Central Europe zawarło w okresie pierwszych 6 miesięcy 2020 roku umowę z jednym z największych banków w Uzbekistanie – Xalq Bank. Spółka zaprojektuje i wdroży dla banku nowoczesny system call center. Oprócz Asseco Central Europe, swoje projekty dla Xalq Bank realizują również Asseco South Eastern Europe i Asseco Central Asia, co podkreśla znaczenie i rozwój współpracy spółek w ramach całej Grupy Asseco. Ponadto w okresie sprawozdawczym Spółka podpisała umowy z międzynarodową firmą ubezpieczeniową Youplus na wdrożenie oprogramowania w czeskim i słowackim oddziale ubezpieczyciela.

Grupa Asseco Central Europe notuje wysokie zapotrzebowanie na rozwiązania klasy ERP, skupione w Asseco Enterprise Solutions. Specjalizująca się w systemach do zarządzania przedsiębiorstwem spółka Asseco Business Solutions wypracowała w I półroczu 2020 roku dobre rezultaty, zarówno na poziomie przychodów ze sprzedaży, które wzrosły o 4,5% r/r, jak i – dzięki konsekwentnemu zwiększaniu udział w portfelu projektów o wyższej rentowności – generowanych zysków. Wzrost przychodów wynika z poprawy wielkości sprzedaży produktów Asseco Business Solutions zarówno w Polsce (o 3,6%), jak i na rynkach zagranicznych (o 10,9%). Rozwiązania spółki zostały wdrożone już w ponad 50 krajach świata, w takich regionach jak Europa, Bliski Wschód, Azja, Australia czy Ameryka Łacińska. W I półroczu 2020 roku największy udział w sprzedaży zagranicznej stanowiły takie kraje jak: Francja, Holandia, Niemcy, Wielka Brytania i Rumunia. W okresie sprawozdawczym 92% przychodów Asseco Business Solutions stanowił sektor przedsiębiorstw, a za pozostałe 8% odpowiadały sektory bankowości i finansów oraz sektor publiczny. Również spółki Asseco Solutions, działające w krajach niemieckojęzycznych, w Czechach oraz na Słowacji zanotowały dobre wyniki sprzedażowe.

Działająca na rynku **Europy Południowo-Wschodniej** Grupa Asseco South Eastern Europe zanotowała w I półroczu 2020 roku istotnie lepsze wyniki finansowe w stosunku do analogicznego okresu przed rokiem. Tak znacząca poprawa wyników była możliwa dzięki wzrostowi skali działania we wszystkich segmentach operacyjnych Grupy ASEE (największy wzrost przychodów dotyczył segmentu rozwiązań w obszarze płatności), a także dzięki poprawie efektywności, która przyczyniła się do osiągnięcia wyższej rentowności w każdym z segmentów. Rosnące przychody z obsługi terminali płatniczych i bankomatów oraz utrzymanie poziomu działalności eCommerce, w tym 3D Secure, przyczyniły się do poprawy wyników segmentu rozwiązań w obszarze płatności. Jednocześnie popyt na rozwiązania wielokanałowe i mobilne dla bankowości, w połączeniu z wyższą wydajnością, przełożyły się na dalszy wzrost rentowności segmentu

rozwiązań w sektorze bankowym. Lepsze wyniki odnotowano także w segmencie rozwiązań dedykowanych dzięki oszczędnościom w kosztach rozwiązań własnych. Poprawa wyników Grupy ASEE to przede wszystkim zasługa wzrostu organicznego, a także – w mniejszym stopniu – zrealizowanych akwizycji. W trakcie 2019 roku oraz w I półroczu 2020 roku zamknięto szereg akwizycji, które wpłynęły na raportowane wyniki finansowe. Od 1 maja 2019 roku Grupa ASEE konsoliduje metodą pełną wyniki spółki Multicard Serbia, która wcześniej była ujmowana metodą praw własności. Od 1 sierpnia 2019 roku konsolidowane są metodą pełną wyniki spółek B Services Czarnogóra oraz Basilichi Serbia, a od 1 września 2019 roku wyniki spółek Sonet (Czechy i Słowacja) oraz Mobven w Turcji. W IV kwartale 2019 roku zakończono akwizycje spółek Monri w Bośni i Hercegowinie oraz w Chorwacji, które Grupa ASEE konsoliduje od 1 listopada. Ponadto w styczniu 2020 roku przeprowadzono akwizycję spółki Basilichi Bośnia i Hercegowina, której wyniki są konsolidowane od 1 lutego 2020 roku, a w czerwcu 2020 roku akwizycję spółki IPS Chorwacja, która została objęta konsolidacją od 1 czerwca 2020 roku.

W I półroczu 2020 roku Grupa zanotowała wyższą sprzedaż na rynkach **Europy Zachodniej**. Prowadzące działalność w Portugalii oraz w krajach portugalskojęzycznych Afryki, Asseco PST kontynuowało współpracę z bankami w zakresie usług utrzymania centralnych systemów bankowych, realizowało istotne projekty migracyjne, a także projekty związane z zarządzaniem kartami płatniczym. Należąca do Asseco Western Europe spółka Asseco Spain zawarła kilka nowych umów w zakresie dostaw sprzętu IT, oprogramowania oraz związanych z nimi usługami. Spółka zaangażowana była w projekty związane z telepracą i zdalną edukacją. Zacieśniła współpracę z instytucjami publicznymi na rynku hiszpańskim oraz z klientami z branży szkoleniowej i transportowej. Spółka Asseco Lithuania w minionym okresie realizowała projekty m.in. dla Litewskiego Muzeum Sztuki w zakresie modernizacji systemu informatycznego oraz rozwoju nowych e-usług muzeum i Litewskiej Biblioteki Narodowej w zakresie rozwoju Wirtualnego Systemu Elektronicznego Dziedzictwa. Spółka podpisała kilka nowych umów, w tym z państwową grupą energetyczną – Ignitis na utrzymanie i rozwój systemu bilingowego. Jest to pierwsze wdrożenie Asseco Lithuania w sektorze utilities. Spółka przystąpiła również do toczącego się postępowania na budowę nowego bilingu dla obecnego w 4 krajach (Litwie, Łotwie, Estonii i Polsce) koncernu Ignitis. Ponadto podpisała kontrakt z Krajową Służbą ds. Ziemi przy Ministerstwie Rolnictwa na usługi wsparcia i dalszy rozwój systemu informacji o gospodarowaniu gruntami oraz z Narodową Agencją Oświaty na utrzymanie i rozwój prowadzonych przez tę instytucję rejestrów. Działająca na rynku duńskim spółka Peak Consulting realizowała projekty m.in. dla duńskich sił zbrojnych, policji, instytucji finansowych czy dla Nordyckiego Regionalnego Koordynatora ds. Bezpieczeństwa, będącego wspólnym biurem operatorów systemów przesyłowych energii elektrycznej z Finlandii, Norwegii, Szwecji i Danii. Przejęta w 2019 roku hiszpańska Tecsisa, dostarczająca oprogramowanie dla producentów i sprzedawców energii elektrycznej, podpisała międzynarodową umowę na rozszerzenie dotychczasowej współpracy z działającą w 33 krajach na 5 kontynentach włoską grupą energetyczną Enel. Nowy, trzyletni kontrakt obejmuje rozwój i utrzymanie systemów już wdrożonych, jak również wdrożenia w nowych krajach łącznie z migracją systemów na platformę Kommodo, będącą chmurowym rozwiązaniem Big Data zaprojektowanym specjalnie dla sektora utilities.



Informacje finansowe

Grupy Asseco

INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO

Wyniki finansowe Grupy Asseco

Przychody ze sprzedaży Grupy Asseco I półrocza 2020 roku wyniosły 5 769,5 mln PLN wobec 4 990,9 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku, co oznacza 15,6% wzrost.

W raportowanym okresie Grupa poprawiła również wynik operacyjny, który był o 22,0% wyższy w ujęciu rok do roku i osiągnął poziom 553,5 mln PLN. Zysk netto ukształtował się na poziomie 176,8 mln zł, czyli o 10,7% wyższym niż w tym samym okresie przed rokiem.

Istotna dysproporcja pomiędzy wynikiem operacyjnym EBIT a zyskiem netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wynika przede wszystkim ze znaczących udziałów akcjonariuszy mniejszościowych w spółkach zależnych, przede wszystkim w Grupie Formula Systems.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku oraz za analogiczny okres poprzedniego roku.

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	6 miesięcy do 30 czerwca 2019	Zmiana H1 2020/H1 2019
Przychody	5 769,5	4 990,9	15,6%
Oprogramowanie i usługi własne	4 652,7	4 074,0	14,2%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	1 228,7	1 078,2	14,0%
Koszty sprzedaży	(290,9)	(263,0)	10,6%
Koszty ogólnego zarządu	(375,7)	(354,1)	6,1%
Pozostała działalność operacyjna	(8,6)	(7,5)	14,7%
Zysk z działalności operacyjnej	553,5	453,6	22,0%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	176,8	159,7	10,7%
EBITDA	896,6	756,8	18,5%

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku.

H1 2020 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	639,4	3 638,3	1 503,5
EBIT	94,8	287,4	172,6
<i>Marża zysku EBIT</i>	14,8%	7,9%	11,5%
EBIT non-IFRS	102,9	393,0	180,2
<i>Marża zysku EBIT non-IFRS</i>	16,1%	10,8%	12,0%
EBITDA	140,9	499,3	258,6
<i>Marża zysku EBITDA</i>	22,0%	13,7%	17,2%
CFO _{BT}	124,7	586,9	159,3
CAPEX	(40,8)	(67,1)	(42,2)
Wydatki z tytułu leasingu	(18,6)	(67,8)	(29,2)

FCF	65,3	452,0	87,9
Wsk. konwersji gotówki	63,5%	115,0%	48,8%
Środki pieniężne	136,1	1 834,1	519,2
Dług odsetkowy**	(87,9)	(2 708,3)	(407,8)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(0,6)	(2 240,7)	(216,1)
w tym leasing	(87,3)	(467,6)	(191,7)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 roku.

H1 2019 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	603,7	3 053,3	1 346,2
EBIT	87,4	214,4	150,8
Marża zysku EBIT	14,5%	7,0%	11,2%
EBIT non-IFRS	95,8	311,0	156,8
Marża zysku EBIT non-IFRS	15,9%	10,2%	11,6%
EBITDA	133,6	402,9	221,2
Marża zysku EBITDA	22,1%	13,2%	16,4%
CFO _{BT}	95,0	353,7	123,8
CAPEX	(35,1)	(46,4)	(57,5)
Wydatki z tytułu leasingu	(18,3)	(57,5)	(23,5)
FCF	41,6	249,8	42,8
Wsk. konwersji gotówki	43,4%	80,3%	27,3%
Środki pieniężne	80,2	1 391,6	546,7
Dług odsetkowy**	(115,4)	(2 294,0)	(370,5)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(2,7)	(1 877,0)	(178,6)
w tym leasing	(112,7)	(417,0)	(191,9)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

Rentowność

Zysk operacyjny Grupy w I półroczu 2020 roku wyniósł 553,5 mln PLN wobec 453,6 mln PLN w analogicznym okresie poprzedniego roku i był wyższy o 22,0%.

EBIT Segmentu Asseco Poland wyniósł 94,8 mln PLN wobec 87,4 mln PLN w I półroczu 2019 roku, co oznacza wzrost o 8,5%. Segment Asseco International zanotował wzrost zysku operacyjnego o 14,5% do poziomu 172,6 mln PLN. Istotny wzrost na poziomie EBIT obserwowany w segmencie Formula Systems (o 34,0% do 287,4 mln PLN) jest efektem rozwoju organicznego oraz przeprowadzonych w ostatnim czasie akwizycji.

W I półroczu 2019 roku skonsolidowana marża zysku EBITDA wynosiła 15,5% (wzrost o 0,3 p.p.), a marża zysku operacyjnego 9,6% (wzrost o 0,3 p.p.). Marża zysku netto wyniosła 6,7% wobec 6,5% przed rokiem.

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco wypracowane w 6 miesiącach 2020 roku oraz w analogicznym okresie zeszłego roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	6 miesięcy do 30 czerwca 2019	Zmiana H1 2020/H1 2019
Marża zysku brutto ze sprzedaży	21,3%	21,6%	(0,3) p.p
Marża zysku EBITDA	15,5%	15,2%	0,3 p.p
Marża zysku operacyjnego	9,6%	9,1%	0,5 p.p
Marża zysku netto	6,7%	6,5%	0,2 p.p

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku EBITDA = EBITDA/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto/przychody ze sprzedaży.

Struktura przychodów Grupy Asseco

W I półroczu 2020 roku przychody w kluczowym dla Grupy segmencie oprogramowania i usług własnych wyniosły 4 652,7 mln PLN wobec 4 074,0 mln PLN w tym samym okresie 2019 roku i stanowiły 81% przychodów. Sprzedaż oprogramowania i usług firm trzecich ukształtowała się na poziomie 393,9 mln PLN i odpowiadała za 7% skonsolidowanych przychodów, a sprzedaż sprzętu i infrastruktury wyniosła 722,9 mln PLN i stanowiła 12% przychodów Grupy.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w 6 miesiącach 2020 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na produkty.

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2020					
Oprogramowanie i usługi własne	561,2	1 009,5	3 091,4	(9,4)	4 652,7
Oprogramowanie i usługi obce	58,9	175,6	161,7	(2,3)	393,9
Sprzęt i infrastruktura	19,3	318,4	385,2	-	722,9
Razem przychody operacyjne	639,4	1 503,5	3 638,3	(11,7)	5 769,5

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2019					
Oprogramowanie i usługi własne	533,6	916,2	2 633,3	(9,1)	4 074,0
Oprogramowanie i usługi obce	42,8	178,3	141,6	(4,4)	358,3
Sprzęt i infrastruktura	27,3	251,7	278,4	1,2	558,6
Razem przychody operacyjne	603,7	1 346,2	3 053,3	(12,3)	4 990,9

W okresie sprawozdawczym Grupa Asseco zanotowała wzrost przychodów we wszystkich trzech sektorach działalności. Przychody z sektora bankowości i finansów odpowiadały za 37% skonsolidowanej sprzedaży i wynosiły 2 130,8 mln PLN wobec 1 980,7 mln PLN w I połowie 2019 roku. Sprzedaż w obszarze przedsiębiorstw w pierwszych 6 miesiącach roku stanowiła 39% przychodów Grupy i ukształtowała się na poziomie 2 270,6 mln PLN wobec 1 842,8 mln PLN w tym samym okresie poprzedniego roku. Sektor instytucji publicznych wygenerował 24% sprzedaży, notując wzrost do poziomu 1 368,1 mln PLN z 1 167,4 mln PLN.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w I półroczu 2020 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na sektory działalności.

mIn PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2020					
Bankowość i finanse	214,8	498,0	1 423,5	(5,5)	2 130,8
Przedsiębiorstwa	143,1	689,5	1 441,7	(3,7)	2 270,6
Instytucje publiczne	281,5	316,0	773,1	(2,5)	1 368,1
Razem przychody operacyjne	639,4	1 503,5	3 638,3	(11,7)	5 769,5

mIn PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
6 miesięcy do 30 czerwca 2019					
Bankowość i finanse	220,4	469,9	1 298,3	(7,9)	1 980,7
Przedsiębiorstwa	155,4	577,8	1 114,7	(5,1)	1 842,8
Instytucje publiczne	227,9	298,5	640,3	0,7	1 167,4
Razem przychody operacyjne	603,7	1 346,2	3 053,3	(12,3)	4 990,9

Poniższa tabela przedstawia strukturę walutową sprzedaży w I półroczu 2020 roku oraz analogicznym okresie zeszłego roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2020	6 miesięcy do 30 czerwca 2019
NIS (nowy szekel izraelski)	38,5%	37,6%
USD (dolar amerykański)	17,9%	18,0%
EUR (euro)	17,3%	16,6%
PLN (złoty polski)	12,6%	14,0%
CZK (korona czeska)	2,7%	3,1%
RSD (dinar serbski)	2,2%	1,8%
GBP (funt brytyjski)	2,0%	2,4%
DKK (korona duńska)	1,2%	1,0%
Pozostałe waluty	5,6%	5,5%
Razem	100,0%	100,0%

Przepływy pieniężne

W I półroczu 2020 roku środki pieniężne netto z działalności operacyjnej (CFO) Grupy Asseco były wyższe niż w analogicznym okresie przed rokiem o 74,5% i wyniosły 750,2 mln PLN. Wzrost poziomu przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej wynikał m.in. z poprawy wyniku operacyjnego Grupy.

W trakcie 6 miesięcy 2020 roku środki wykorzystane w działalności inwestycyjnej były niższe i wyniosły 124,0 mln PLN wobec 231,9 mln PLN w okresie porównywalnym. Odprawy środków pieniężnych tytułu działalności finansowej wyniosły 350,1 mln PLN wobec 130,8 mln PLN przed rokiem.

	H1 2020	H1 2019	Zmiana H1 2020/H1 2019
CFO	750,2	429,9	74,5%
CFI	-124,0	-231,9	-46,5%
CAPEX	-150,1	-139,8	7,4%
CFF	-350,1	-130,8	167,7%
Wypłata dywidendy	-249,8	-254,8	-2,0%
Zmiana stanu środków pieniężnych	276,1	67,2	310,9%

CFO tj. środki pieniężne netto z działalności operacyjnej.

CFI tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Bilans

Do analizy płynności Grupa Asseco wykorzystuje przede wszystkim pojęcie kapitału pracującego, definiowanego jako różnicę pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami krótkoterminowymi. Kapitał pracujący przedstawia skalę finansowania majątku obrotowego krótkoterminowymi kapitałami Grupy.

Poziom kapitału obrotowego na koniec I półrocza 2020 roku wyniósł 2 171,8 mln PLN wobec 1 886,2 na koniec 2019 roku i 1 722,0 na koniec I półrocza zeszłego roku.

	30 czerwca 2020	31 grudnia 2019	30 czerwca 2019
Kapitał pracujący (mln PLN)	2 171,8	1 886,2	1 722,0
Wskaźnik płynności bieżącej	1,6	1,5	1,5
Wskaźnik płynności szybkiej	1,5	1,4	1,4
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,7	0,6	0,5
Wskaźnik konwersji gotówki	90%	104%	59%

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe)/zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe – zapasy - rozliczenia międzyokresowe)/zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe/zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/EBIT non-IFRS.

Wskaźniki zadłużenia na koniec czerwca 2020 roku kształtowały się na poziomach podobnych jak na koniec 2019 roku i na koniec I półrocza zeszłego roku.

	30 czerwca 2020	31 grudnia 2019	30 czerwca 2019
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	46,5%	45,3%	44,0%
Dług/kapitał własny	39,3%	34,4%	35,8%
Dług/(dług + kapitał własny)	28,2%	25,6%	26,3%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe)/aktywa.

Dług/kapitał własny = (oprocenowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/kapitały własne.

Dług/(dług + kapitał własny) = (oprocenowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/(oprocenowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu finansowego + kapitał własny).

Kwartalne wyniki finansowe

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 3 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku oraz analogiczny okres zeszłego roku.

mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2020	3 miesiące do 30 czerwca 2019	Zmiana Q2 2020/Q2 2019
Przychody	2 850,0	2 538,7	12,3%
Oprogramowanie i usługi własne	2 298,8	2 092,8	9,8%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	620,5	549,4	12,9%
Koszty sprzedaży	(142,8)	(132,8)	7,5%
Koszty ogólnego zarządu	(170,6)	(185,2)	(7,9%)
Pozostała działalność operacyjna	(3,7)	(2,5)	48,0%
Zysk z działalności operacyjnej	303,4	228,9	32,5%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	95,1	80,1	18,7%
EBITDA	476,5	387,7	22,9%

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 3 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 roku.

3 miesiące do 30 czerwca 2020 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	330,6	1 775,8	749,3
EBIT	52,1	160,5	91,4
Marża zysku EBIT	15,8%	9,0%	12,2%
EBIT non-IFRS	56,2	207,3	95,5
Marża zysku EBIT non-IFRS	17,0%	11,7%	12,7%
EBITDA	75,0	267,6	134,9
Marża zysku EBITDA	22,7%	15,1%	18,0%
CFO _{BT}	60,1	329,5	93,3
CAPEX	(22,6)	(21,2)	(20,8)
Wydatki z tytułu leasingu	(9,4)	(35,9)	(14,8)
FCF	28,1	272,4	57,7
Wsk. konwersji gotówki	50,0%	131,4%	60,4%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwale segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 3 miesiące zakończony 30 czerwca 2019 roku.

3 miesiące do 30 czerwca 2019 mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Formula Systems	Segment Asseco International
Przychody ze sprzedaży*	305,1	1 567,2	672,6
EBIT	44,1	109,4	74,4
Marża zysku EBIT	14,5%	7,0%	11,1%
EBIT non-IFRS	48,8	156,7	77,4
Marża zysku EBIT non-IFRS	16,0%	10,0%	11,5%
EBITDA	66,9	210,4	110,3
Marża zysku EBITDA	21,9%	13,4%	16,4%
CFO _{BT}	26,6	135,6	43,3
CAPEX	(13,7)	(24,0)	(28,8)
Wydatki z tytułu leasingu	(9,5)	(29,2)	(12,4)
FCF	3,4	82,4	2,1
Wsk. konwersji gotówki	7,0%	52,6%	2,7%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT + PPA + SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFOBT = środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym).

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFOBT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT non-IFRS).

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2020 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na produkty.

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2020					
Oprogramowanie i usługi własne	287,1	500,9	1 515,4	(4,6)	2 298,8
Oprogramowanie i usługi obce	30,8	97,6	79,7	(1,0)	207,1
Sprzęt i infrastruktura	12,7	150,8	180,7	(0,1)	344,1
Razem przychody operacyjne	330,6	749,3	1 775,8	(5,7)	2 850,0

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2019					
Oprogramowanie i usługi własne	266,5	466,9	1 363,3	(3,9)	2 092,8
Oprogramowanie i usługi obce	22,0	87,3	76,0	(1,9)	183,4
Sprzęt i infrastruktura	16,6	118,4	127,9	(0,4)	262,5
Razem przychody operacyjne	305,1	672,6	1 567,2	(6,2)	2 538,7

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2020 roku oraz w okresie porównywalnym w podziale na sektory działalności.

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2020					
Bankowość i finanse	105,0	263,7	702,4	(2,5)	1 068,6
Przedsiębiorstwa	79,9	336,0	704,0	(2,0)	1 117,9
Instytucje publiczne	145,7	149,6	369,4	(1,2)	663,5
Razem przychody operacyjne	330,6	749,3	1 775,8	(5,7)	2 850,0

mln PLN	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
3 miesiące do 30 czerwca 2019					
Bankowość i finanse	116,3	246,2	664,6	(3,7)	1 023,4
Przedsiębiorstwa	74,5	280,5	568,7	(1,9)	921,8
Instytucje publiczne	114,3	145,9	333,9	(0,6)	593,5
Razem przychody operacyjne	305,1	672,6	1 567,2	(6,2)	2 538,7

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w II kwartale 2020 roku oraz okresie porównywalnym 2019 roku.

	3 miesiące do 30 czerwca 2020	3 miesiące do 30 czerwca 2019	Zmiana Q2 2020/Q2 2019
Marża zysku brutto ze sprzedaży	21,8%	21,6%	0,2 p.p
Marża zysku EBITDA	16,7%	15,3%	1,4 p.p
Marża zysku operacyjnego	10,6%	9,0%	1,6 p.p
Marża zysku netto	6,2%	6,7%	(0,5) p.p

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży.

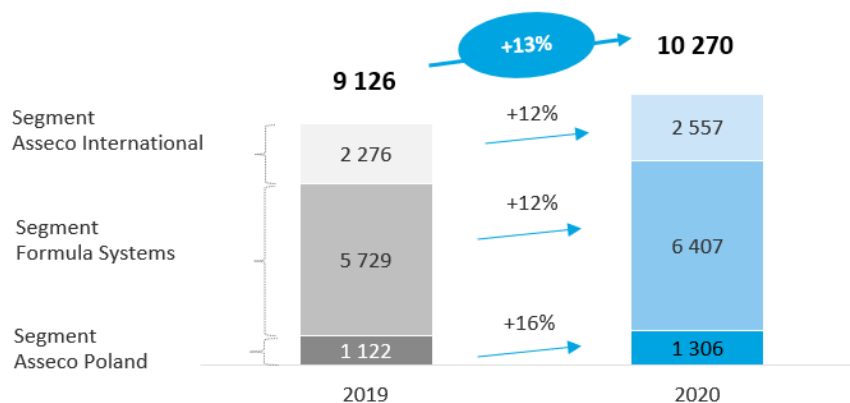
Marża zysku EBITDA = EBITDA/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny/przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto/przychody ze sprzedaży.

Skonsolidowany portfel zamówień na 2020 rok

Skonsolidowany portfel zamówień na 2020 rok vs. 2019 rok – przychody ze sprzedaży



Kwoty w mln zł.

Przeliczając backlog 2020 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2019, zmiana wynosi: +10%.

Wartość portfela zamówień na 2020 rok na dzień 20 sierpnia 2020 roku; wartość portfela zamówień na 2019 rok na dzień 19 sierpnia 2019 roku.

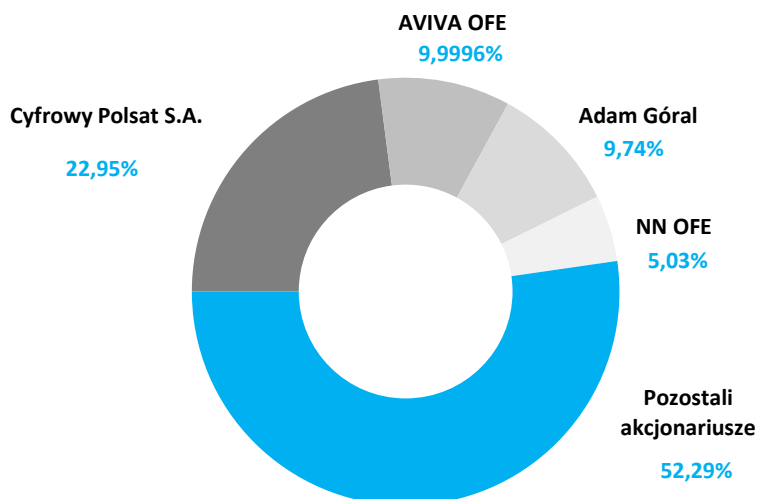


Akcje i akcjonariat
Asseco Poland

AKCJE I AKCJONARIAT

Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu na dzień 27 sierpnia 2020 roku



Akcjonariat na dzień 27 sierpnia 2020 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Proc. udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Cyfrowy Polsat S.A. ¹⁾	19 047 373	22,95%
AVIVA OFE ²⁾	8 299 733	9,9996%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	43 399 076	52,29%
Razem	83 000 303	100,00%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 20/2020 z dnia 31 lipca 2020 roku

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 6/2020 z dnia 20 marca 2020 roku.

3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

W dniu 31 lipca 2020 roku Cyfrowy Polsat, podmiot zależny Reddev Investments Limited (Reddev), nabył, a Reddev zbył, 184 127 akcji Asseco, stanowiących 0,22% kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Po transakcji, Cyfrowy Polsat posiada bezpośrednio, a Reddev pośrednio, 19 047 373 akcji Asseco, stanowiących 22,95% kapitału zakładowego i ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Reddev nie posiada bezpośrednio akcji Asseco.

Poniżej zaprezentowano strukturę akcjonariatu Asseco Poland S.A. na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. na 28 maja 2020 roku oraz na 30 czerwca 2020 roku:

Akcjonariat na dzień 28 maja 2020 roku oraz 30 czerwca 2020 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Proc. udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Reddev Investments Limited	19 047 373	22,95%
(posiadający akcje bezpośrednio i pośrednio za pośrednictwem Cyfrowy Polsat S.A. oraz w związku z zawartym Porozumieniem z dnia 27 grudnia 2019 roku zg. z art. 87 ust. 1 pkt 5 Ustawy o ofercie) ^{1), 2)} , w tym:		

Reddev Investments Limited	184 127	0,22%
Cyfrowy Polsat S.A.	18 863 246	22,73%
AVIVA OFE ³⁾	8 299 733	9,9996%
Adam Góral, Prezes Zarządu ⁴⁾	8 083 000	9,74%
NN OFE ⁵⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	43 399 076	52,29%
Razem	83 000 303	100,00%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 1/2020 z dnia 3 stycznia 2020 roku

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 3/2020 z dnia 7 stycznia 2020 roku, Cyfrowy Polsat S.A. jest podmiotem zależnym od Reddev Investments Limited, który jest jednocześnie podmiotem zależnym od TiVi Foundation. TiVi Foundation jest podmiotem kontrolowanym przez Zygmunta Solorza

3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 6/2020 z dnia 20 marca 2020 roku.

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku

5) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	27 sierpnia 2020	30 czerwca 2020	28 maja 2020
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	31 458	31 458
Adam Góral – Prezes Zarządu	8 083 000	8 083 000	8 083 000

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland S.A. w żadnym z prezentowanych dni.

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji w podmiotach powiązanych przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień 27 sierpnia 2020 roku, 30 czerwca 2020 roku i 28 maja 2020 roku:

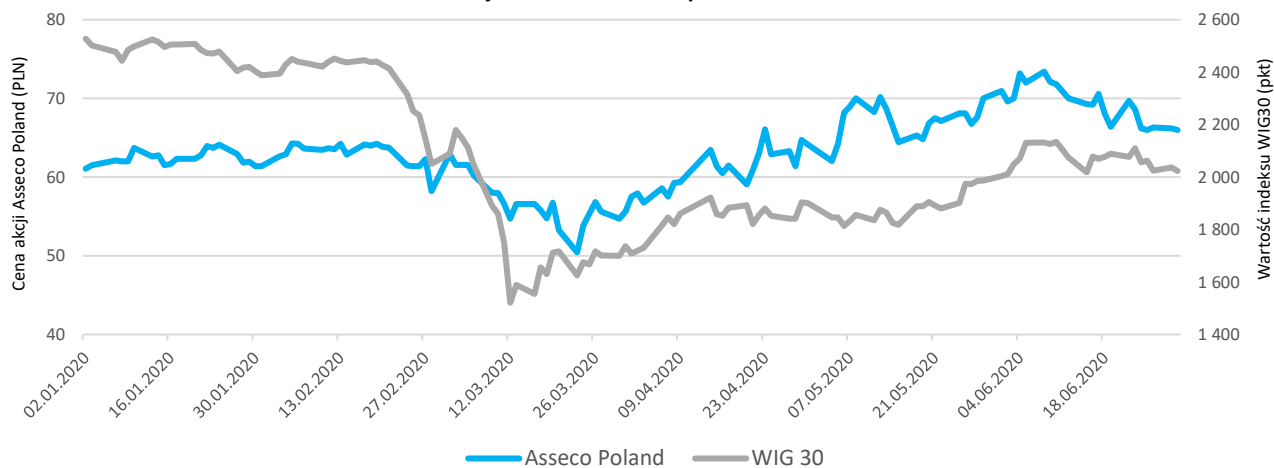
Imię i nazwisko	Podmiot powiązany	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Adam Noga	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Zbigniew Pomianek	Asseco South Eastern Europe	700 sztuk	10 PLN	7 000 PLN
Marek Panek	Asseco South Eastern Europe	300 sztuk	10 PLN	3 000 PLN
Rafał Kozłowski	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Gabriela Żukowicz	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Paweł Piwowar	PGS Software S.A.	155 000 sztuk	0,02 PLN	3 100 PLN

Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym

Informacje o akcjach Spółki	
Łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW
Obecność w giełdowych indeksach	WIG30, mWIG40, WIG30TR, mWIG40TR, WIGdiv, WIG-Poland, WIG-informatyka, WIGtech, WIG, WIG-ESG

Akcje Asseco Poland są notowane również w ramach indeksów: rynków rozwiniętych globalnej agencji FTSE Russell (FTSE Developed Small Cap Index), CECE SOFT oraz CEEplus.

Kurs akcji Asseco Poland w I półroczu 2020 roku



	2019-12-30	2020-03-31	2020-06-30	Δ 6M
Asseco Poland S.A. (PLN)	61,03	55,62	66,00	8,1%
WIG30 (pkt)	2 472,20	1 736,97	2 023,71	-18,1%
WIG (pkt)	57 832,88	41 624,62	49 569,17	-14,3%
WIG-informatyka (pkt)	2 834,29	2 663,12	3 419,23	20,6%

Źródło: Stooq.pl

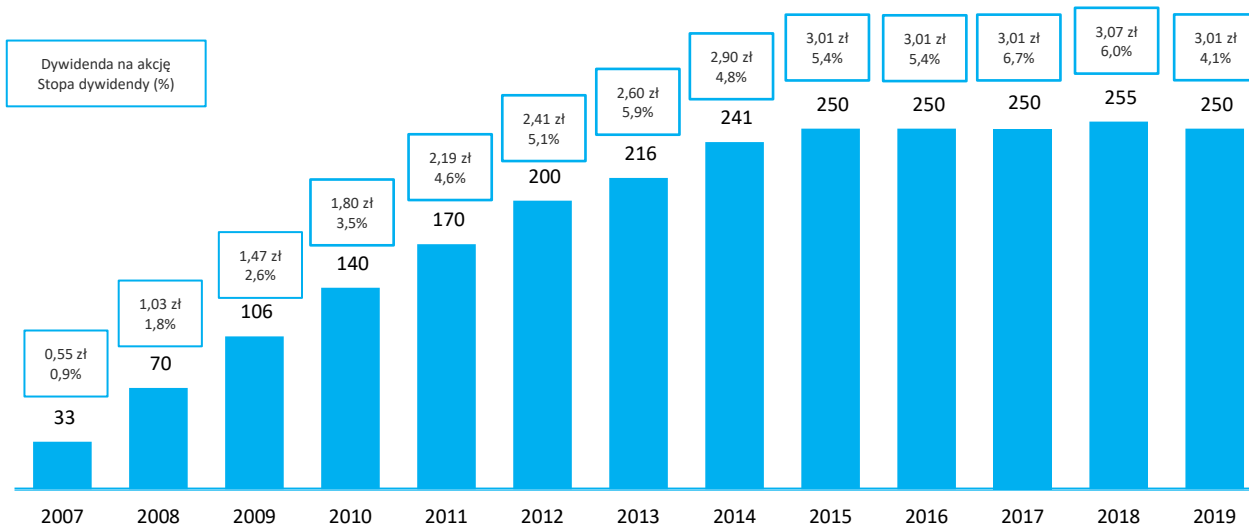
Dywidenda

27 maja 2020 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Asseco Poland podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku wypracowanego przez Asseco Poland S.A. w roku obrotowym 2019 i wypłaty dywidendy.

ZWZA zdecydowało, że jednostkowy zysk netto wypracowany w 2019 roku w kwocie 206 798 620,21 PLN przeznaczony został w całości na wypłatę dywidendy. Ponadto na wypłatę dywidendy przeznaczono część środków zgromadzonych na kapitale zapasowym, pochodzących z zysku netto z lat ubiegłych w kwocie 43 032 291,82 PLN. Łączna kwota przeznaczona do wypłaty dywidendy wyniosła 249 830 912,03 PLN, tj. 3,01 PLN na każdą akcję. Dzień dywidendy przypadł na 5 czerwca 2020 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 17 czerwca 2020 roku. Stopa dywidendy wyniosła 4,1%.

Asseco Poland jest notowane w ramach indeksu WIGdiv, obejmującym spółki będące uczestnikami indeksów WIG20, mWIG40 oraz sWIG80, które regularnie wypłacały dywidendę w pięciu ostatnich latach. Udział Spółki w portfelu WIGdiv na koniec czerwca 2020 roku wynosił 9,43%.

Dywidendy wypłacone akcjonariuszom w latach 2007-2019





Pozostałe informacje o Grupie Asseco i Asseco Poland S.A.

POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO I ASSECO POLAND S.A.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Grupa Kapitałowa Asseco na bieżąco monitoruje istotne czynniki ryzyka dla swojej działalności w celu ich identyfikowania, zapobiegania oraz ewentualnego łagodzenia skutków. W tym celu w Spółce Asseco Poland oraz w spółkach zależnych funkcjonują systemy zarządzania oraz procedury kontroli i audytu wewnętrznego. W szczególności w Asseco Poland funkcjonują:

- system zarządzania jakością,
- system zarządzania ryzykiem,
- system zarządzania ciągłością działania,
- system zarządzania bezpieczeństwem informacji,
- system zapewnienia zgodności,
- system zarządzania ochroną środowiska,
- system zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy,
- system kontroli wewnętrznej.

Funkcjonujące systemy, w tym zintegrowane struktury zarządzania oraz sprawnie działający audyt wewnętrzny, skutecznie ograniczają negatywny wpływ niżej wymienionych czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki oraz Grupy Kapitałowej.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji

Istotny wpływ na działalność Grupy Kapitałowej ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych. Rośnie rola konkurencji ze strony firm o globalnym zasięgu, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych oraz tańszych źródeł kapitału, co pozwala na efektywniejsze finansowanie dużych kontraktów. Nie ma pewności, czy rosnąca konkurencja w przyszłości nie wpłynie istotnie w negatywny sposób na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, co sprawia, że cykl życia produktu skraca się. Dlatego też sukces Grupy Asseco jest uzależniony w dużej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Asseco monitoruje aktualne tendencje na rynku technologii i odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę Asseco staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią spodziewanych wpływów. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem w przyszłości będą pracowały spółki Grupy, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny, negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z nasyceniem technologicznym

Pojawiające się zjawisko nasycenia technologicznego w bankach oraz przedsiębiorstwach prywatnych może przełożyć się na strategię koncentracji dotyczące mniejszych, ewentualnie średnich projektów informatycznych ograniczających się jedynie do zaspokajania bieżących potrzeb. Wystąpienie takich okoliczności może mieć istotny, negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z konsolidacją oraz zmianami strukturalnymi sektora finansowego

Sektor finansowy ulega ciągłemu procesowi konsolidacji. Istnieje ryzyko, że podmioty konsolidujące ten sektor, wykorzystując globalne rozwiązania informatyczne, będą narzucać je instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, co może spowolnić pozyskiwanie nowych kontraktów albo spowodować utratę już zawartych umów. Ponadto w sektorze finansowym nasila się trend powstawania spółek z pogranicza IT i usług finansowych (tzw. fintechy), których rozwiązania mogą być konkurencyjne dla produktów Spółki lub wprowadzić alternatywne mechanizmy funkcjonowania przedsiębiorstw finansowych, co może odbić się na pozyskiwaniu nowych umów. Wystąpienie takich

sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z obsługą przetargów publicznych

Opóźnienia przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej mogą spowodować zachwiania w realizacji przychodów z sektora administracji publicznej. W połączeniu z ciągle niezadowalającą dynamiką obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów może to rodzić istotne zagrożenia po stronie popytu na usługi informatyczne, co mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność w sektorze informatycznym charakteryzuje się tym, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla spółek Grupy Asseco rozstrzyga się w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że spółki Grupy w przyszłości będą w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Opisane wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych

Zyski Grupy Asseco pochodzą głównie z realizacji złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie kontraktów o ustalonym z góry wynagrodzeniu. Realizacja takich projektów wymaga bardzo dobrego planowania zarówno w zakresie harmonogramu prac, jak i zasobów potrzebnych do realizacji obiecanego zakresu projektu. Grupa stosuje w tym zakresie złożone procedury, które z jednej strony ułatwiają przygotowanie właściwego planu, a z drugiej strony zapobiegają sytuacji wystąpienia nieprzewidzianych kosztów.

Zarządzanie ryzykiem niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych polega na stosowaniu przez Grupę opartych na światowych standardach i własnych doświadczeniach metod szacowania kosztów w projektach, określania harmonogramu oraz szacowania ryzyk mogących zagrozić terminowej, merytorycznej lub finansowej realizacji zadań.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych oraz ich interpretacji

Spółki Grupy Kapitałowej wypełniają różnorodne obowiązki regulacyjne wynikające ze zmian prawa, a także decyzji administracyjnych. Częste nowelizacje oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, prawa bankowego, prawa ubezpieczeń (w tym ubezpieczeń społecznych), ustawy o zamówieniach publicznych, ustawy o ochronie danych osobowych, ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, ustawy o ofercie publicznej i kodeksu spółek handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa Asseco prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W wypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż spółka Grupy Asseco interpretacji przepisów podatkowych można się liczyć z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na działalność oraz sytuację finansową Grupy Asseco oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Ryzyko takie związane jest w szczególności z ewentualnym kwestionowaniem przez organy podatkowe zawieranych przez jednostkę dominującą transakcji z podmiotami powiązаныmi. Może mieć to istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z globalną sytuacją makroekonomiczną, w tym skutków pandemii

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą. Na wyniki finansowe osiągnięte przez spółki należące do Grupy Asseco największy wpływ wywiera tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, a także poziom inflacji w krajach, w których działają spółki Grupy. Rozwój i wpływ pandemii koronawirusa SARS-CoV-2 powodującego chorobę COVID-19 może negatywnie przełożyć się na gospodarki krajów, w których obecna jest Grupa Asseco i tym samym wpłynąć negatywnie na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi klientami będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Grupę Asseco w najbliższych latach. Nie można wykluczyć, że ewentualna utrata któregokolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych świadczenia usług lub ewentualne roszczenia odszkodowawcze miałyby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko utraty zaufania klientów

Działalność spółek Grupy Asseco opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego mającego kluczowy wpływ na działalność gospodarczą odbiorcy w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemu. Od jakości dostarczonego rozwiązania oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Asseco. W wypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania, co może wpłynąć niekorzystnie na wizerunek Grupy i uniemożliwić prowadzenie działalności gospodarczej.

Ryzyko wzrostu kosztów pracy

Istotną część kosztów związanych z prowadzonymi projektami stanowią koszty wynagrodzeń. Przy tak wysokim zaangażowaniu pracy ludzkiej wzrost kosztów wynagrodzeń może niekorzystnie wpłynąć na marżę projektów, a w konsekwencji na wynik Grupy.

Zarządzanie ryzykiem wzrostu kosztów pracy przez Grupę Asseco polega na stosowaniu środków, które zmniejszają prawdopodobieństwo wystąpienia efektów negatywnych przy zmianach wynagrodzeń na rynku. Grupa Asseco m.in. (i) zatrudnia ludzi w wielu rejonach geograficznych, co pozwala zdywersyfikować ryzyko; (ii) prowadzi stały monitoring wynagrodzeń na rynku, dzięki czemu unika zaskoczenia; oraz (iii) utrzymuje właściwą strukturę – piramidę zatrudnienia w ujęciu poszczególnych poziomów kompetencyjnych.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników

Działalność spółek Grupy Asseco oraz perspektywy rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników, którzy realizują projekty informatyczne. Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez spółki grupy projektów informatycznych oraz na zapewnienie odpowiedniej jakości i zakresu usług, co z kolei może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko polityki personalnej

Spółki Grupy Asseco mogą ponieść koszty w związku z uzasadnionymi lub nieuzasadnionymi roszczeniami pracowników dotyczącymi dyskryminacji, warunków pracy itp. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

Ryzyko walutowe

Walutą, w której Grupa Asseco prezentuje wyniki, jest PLN. Walutami funkcjonalnymi spółek Grupy mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których te spółki prowadzą działalność operacyjną. W związku z tym wartość aktywów danej spółki/grupy jest przeliczana na PLN, a zatem na ich wartość prezentowaną w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym mają wpływ kursy walut obcych względem PLN, co może powodować zmianę ich wartości.

Ryzyko zmian stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy Asseco. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika w dwóch obszarach swojej aktywności: (i) zmiana wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe, opartych na zmiennej stopie procentowej; oraz (ii) zmiana wyceny zawartych instrumentów pochodnych, opartych na krzywej forwardowej stóp procentowych.

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej polega na stosowaniu dwóch instrumentów: (i) Grupa stara się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) a jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, Grupa ma możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Ryzyko związane z możliwymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy Asseco na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, w których Grupa Asseco prowadzi działalność, mogą powstać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na spółki Grupy praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek, głównie ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach. Jeżeli

umowy o pracę lub inne umowy, na podstawie których pracownicy wykonywali lub wykonują pracę na rzecz spółek Grupy, nie zawierały bądź nie zawierają odpowiednich postanowień dotyczących przeniesienia praw autorskich na rzecz spółek Grupy, mogło nie dojść do przeniesienia praw do niektórych programów.

Ryzyko związane z licencjami informatycznymi

Podmioty Grupy Asseco korzystają z licencji na oprogramowanie informatyczne w ramach umów cywilnoprawnych zawartych z czołowymi światowymi dostawcami oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych, w tym m.in. z Business Objects, HP, IBM, Microsoft, Oracle oraz SAS Institute. Wykorzystując rozwiązania i produkty tychże firm, Grupa Asseco rozwija swoje najważniejsze produkty. Wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania, zwłaszcza z oprogramowania IBM i Oracle może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko zawarcia kontraktu z nieuczciwym odbiorcą

Grupa Asseco narażona jest na ryzyko związane z niewywiązywaniem się z umów przez kontrahentów. Po pierwsze ryzyko to dotyczy wiarygodności kredytowej oraz dobrej woli odbiorców, którym Grupa dostarcza rozwiązania informatyczne, po drugie dotyczy ono wiarygodności kredytowej kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.

Środki kontroli ryzyka polegają na monitoringu terminowości przelewów oraz w razie potrzeby upomnieniu się o należną zapłatę. W przypadku mniejszych klientów pomocny jest natomiast monitoring prasy branżowej, analiza poprzednich doświadczeń, doświadczeń konkurencji itp.

Ryzyko związane z nadużyciami na rynku

Spółki Grupy mogą być obiektem podejrzeń o działania korupcyjne lub konflikt interesów. Kontrola wewnętrzna nakierowana na zjawiska korupcyjne, tam gdzie to możliwe, nie dopuszcza do ich zaistnienia lub znacząco wpływa na szanse wykrycia działań niepożądanych dotyczących zawieranych transakcji. Nie można wykluczyć, że Asseco Poland lub spółki z Grupy Kapitałowej mogą być narażone na podejrzeń o działania korupcyjne lub konflikt interesów, pomimo wdrożonych mechanizmów kontrolnych.

Ryzyko związane z niemożnością dokonania efektywnej integracji przejmowanych podmiotów oraz osiągnięcia zamierzonego zwrotu z poszczególnych akwizycji lub inwestycji

Grupa Asseco realizuje strategię rozwoju polegającą na przejęciach lub inwestycjach kapitałowych w spółki działające w sektorze informatycznym. Wycena przyszłych przejęć czy inwestycji zależy będzie od warunków rynkowych, a także od innych czynników pozostających poza kontrolą Asseco. Nie można wykluczyć, że podmiot inwestujący nie będzie w stanie prawidłowo oszacować wartości dokonywanych przejęć i inwestycji. Istnieje również ryzyko, że wyniki osiągnięte przez spółki będące przedmiotem przejęć czy inwestycji okażą się gorsze od początkowych szacunków, co może skutkować obniżeniem stopy zwrotu z tych transakcji w stosunku do pierwotnie oczekiwanych.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki Grupy Asseco działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawinionych lub niezawinionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółkę. Umowy zawierane przez spółki Grupy Asseco przewidują kary umowne na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek z Grupy Asseco.

Ryzyko ciągłości działania

Zaistnienie sytuacji awaryjnej w jednym z podmiotów Grupy Asseco może wpłynąć niekorzystnie na możliwość kontynuowania świadczenia usług dla klientów, co może doprowadzić do opóźnień, niewywiązania się ze zobowiązań, roszczeń odszkodowawczych, utraty zaufania odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym

osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy Asseco przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek Grupy Asseco spółka może ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z offshoringiem

Rozwój usług informatycznych świadczonych w ramach offshoringu na rzecz podmiotów obecnych w krajach, w których Asseco prowadzi działalność bezpośrednio lub przez spółki zależne, może spowodować zwiększenie konkurencji na tych rynkach. Ponadto lokalizacja inwestycji typu offshoring w krajach, w których Asseco prowadzi działalność, może spowodować zwiększenie konkurencji na rynku pracy. Wystąpienie takiej sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Zdaniem Zarządu Asseco Poland S.A. obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w 2020 roku.

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania do publikacji Grupa nie zakończyła analizy i kwantyfikacji wpływu, jaki wirus SARS-CoV-2 może mieć na jej przyszłą sytuację finansową i osiągnięte w przyszłości wyniki finansowe. Wpływ ten będzie zależny od rozwoju sytuacji epidemiologicznej w Polsce i na świecie, a także od działań jakie podejmują rządy krajów, w których działa Grupa i rozwiązań legislacyjnych, które docelowo wprowadzą. Zarząd ocenia, że sytuacja związana z koronawirusem może spowodować pewne opóźnienia w realizacji projektów informatycznych, których fazy inicjacyjne miały się zacząć w 2020 roku. Wszystkie spółki z Grupy funkcjonują obecnie w trybie pracy bieżącej i realizują swoje zobowiązania kontraktowe w terminach określonych w umowach. Działalność Parku Wodnego Sopot, która leży poza kluczowym obszarem działalności Grupy, jakim są usługi informatyczne i która była zawieszona w okresie od 14 marca do 30 czerwca 2020 roku, została wznowiona z dniem 1 lipca 2020 roku. Grupa posiada wystarczające środki finansowe pozwalające na kontynuowanie swojej działalności, w tym regulowanie swoich bieżących zobowiązań. Zarządy spółek z Grupy precyzyjnie analizują dynamicznie rozwijającą się sytuację, ale na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, nie widzą fundamentalnych problemów z kontynuacją świadczenia usług w przyszłości. Asseco posiada stabilną sytuację finansową, umożliwiającą zrównoważone podejście do wyzwań związanych z obecnym kryzysem i będzie stale monitorować rozwój wydarzeń dostosowując swoje działania do zmieniających się warunków rynkowych. Niemniej, w wypadku przedłużającego się występowania pandemii i jej negatywnego wpływu na gospodarkę światową, sytuacja ta może mieć negatywny wpływ zarówno na aspekt organizacyjny, jak i finansowy funkcjonowania Grupy.

Istnieje wiele czynników zarówno o wewnętrznym, jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć między innymi:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Grupa prowadzi działalność,
- inflację i wahania kursów walut (przede wszystkim dolara i euro, ale również kursów walut państw, w których Grupa prowadzi działalność),
- wzrost lub spadek zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w sektorze finansowo-bankowym, administracji publicznej i w sektorze przedsiębiorstw,
- działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony polskich jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych oraz prestiżowych kontraktów,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- zmiany stóp procentowych oraz marży banków,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT,

- konieczność przyciągania, utrzymania najbardziej wykwalifikowanych i kluczowych pracowników.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć między innymi:

- realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych umów,
- realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej wzrost organiczny oraz ekspansję na nowe rynki zagraniczne.

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Wystąpienie w trakcie okresu sprawozdawczego zakończonego w dniu 30 czerwca 2020 roku stanu pandemii nie miało istotnego wpływu na wynik finansowy Grupy Asseco wypracowany w tym okresie.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2020 roku nie wystąpiły pozycje istotnie wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które były nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.

Pozostałe informacje związane z oceną wpływu COVID-19 na wyniki osiągnięte w okresie objętym niniejszym sprawozdaniem oraz na wyniki w późniejszych okresach przedstawiono w punkcie „Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału” niniejszego dokumentu oraz w punkcie 2.2 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2020 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. 30 czerwca 2020 roku znajduje się w punkcie 8.4 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz ze zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Prognozy finansowe

Grupa Asseco oraz spółka Asseco Poland nie publikowały prognoz wyników finansowych na 2020 rok ani na kolejne okresy sprawozdawcze.

Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką

W okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020 roku nie wystąpiły zmiany w zakresie zasad zarządzania Grupą oraz spółką Asseco Poland.

Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania lub zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją jakiegokolwiek umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie 3 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 6.20 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punkcie 6.14 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Informacje o udzielonych w 2020 roku pożyczkach

Informacje o udzielonych w danym roku pożyczkach przez spółki z Grupy Asseco zostały zawarte w punkcie 7.2 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Opis pozycji pozabilansowych

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został przedstawiony w Śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco znajduje się w punkcie 6.4 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu w Spółce nie funkcjonował program motywacyjny oparty na akcjach Emitenta. Informacja o transakcjach z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych znajduje się w punkcie 5.2 i Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze

Na dzień 30 czerwca 2020 roku w spółce Asseco Poland nie występują jakiegokolwiek zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących.

Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania spółka Asseco Poland i Grupa Asseco nie były stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej. Informacja na temat sporów sądowych nierozstrzygniętych na datę bilansową znajduje się w punkcie 8.1 Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku.

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Asseco oraz wynik finansowy Grupy. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Niniejszym zatwierdzamy Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2020 roku oraz potwierdzamy prawdziwość powyższego oświadczenia.

Zarząd:

Prezes Zarządu

Adam Góral

Wiceprezes Zarządu

Andrzej Dopierała

Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Groyecki

Wiceprezes Zarządu

Rafał Marek Kozłowski

Wiceprezes Zarządu

Marek Panek

Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar

Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu

Sławomir Szmytkowski

Wiceprezes Zarządu

Artur Wiza

Wiceprezes Zarządu

Gabriela Żukowicz

Technology for business, solutions for people.

[Asseco Poland S.A.](#)

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

Email: info@asseco.pl

[inwestor.asseco.com](#)

ASSECO