



Sprawozdanie Zarządu

z działalności spółki Apator SA
w I półroczu 2016 roku

Spis treści

1. Spółka Apator SA i jej grupa kapitałowa	2
1.1. Skład grupy Apator i jej segmenty biznesowe	2
1.2. Zmiany w organizacji grupy Apator w I półroczu 2016 r.	4
2. Analiza tendencji rynkowych	4
2.1. Sytuacja makroekonomiczna w kraju w I półroczu 2016 r.	4
2.2. Opis makroekonomicznych perspektyw rozwoju linii biznesowych, w których działalność prowadzi Apator SA	5
3. Wyniki finansowe	7
3.1. Analiza przychodów	7
3.2. Analiza rachunku zysków i strat	8
3.3. Analiza sytuacji finansowej	9
4. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na przyszłe wyniki spółki Apator SA	11
5. Prognoza wyników finansowych	11
6. Ryzyka	11
7. Kredyty, pożyczki, poręczenia, gwarancje	15
7.1. Kredyty	15
7.2. Pożyczki	16
7.3. Poręczenia i gwarancje	18
8. Postępowania toczące się przed sądem, organem arbitrażowym lub administracji publicznej	18
9. Transakcje z jednostkami powiązаныmi	19
10. Akcje, Akcjonariusze, organy zarządcze i nadzorcze	19
10.1. Skład organów zarządczych i nadzorujących	19
10.2. Stan posiadania i zmiany w strukturze znaczących akcjonariuszy	20
10.3. Stan posiadania i zmiany w strukturze własności akcji osób zarządzających i nadzorujących	21
10.4. Dywidenda	21
11. Zasady sporządzenia półrocznego sprawozdania finansowego i oświadczenia Zarządu	21
11.1. Zasady sporządzenia półrocznego sprawozdania finansowego	21
11.2. Oświadczenie Zarządu spółki Apator SA w zakresie sporządzenia sprawozdania finansowego i sprawozdania Zarządu	22
11.3. Wskazanie biegłego rewidenta oraz oświadczenie Zarządu spółki Apator SA w zakresie wyboru biegłego rewidenta	22
12. Podsumowanie	23
Podpisy	24

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

1. Spółka Apator SA i jej grupa kapitałowa

Firma Apator została założona w 1949 r. Od 1993 r. funkcjonuje w formie spółki akcyjnej utworzonej przez pracowników zlikwidowanego przedsiębiorstwa państwowego.

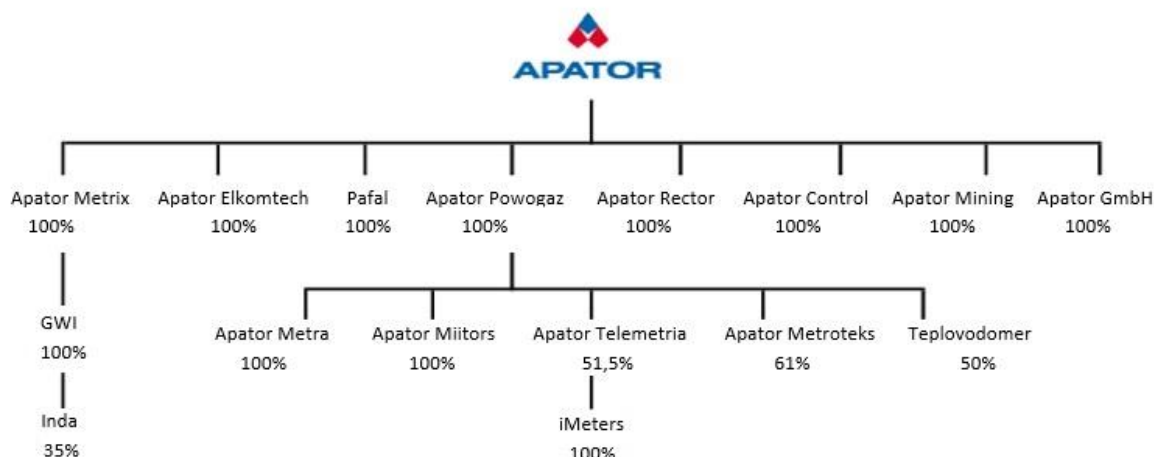
Przedmiot działalności spółki Apator SA obejmuje projektowanie, produkcję i sprzedaż systemów i aparatury pomiarowej (liczniki energii elektrycznej), aparatury łączeniowej oraz ciepłomierzy. Powyższa działalność klasyfikowana jest do dwóch linii biznesowych: linii łączeniowej i linii opomiarowania energii elektrycznej. Natomiast produkcja ciepłomierzy dedykowana jest dla linii woda i ciepło (sprzedaż wyłącznie do spółki zależnej Apator Powogaz SA).

Apator SA wpisany jest do Krajowego Rejestru Sądowego, Rejestru Przedsiębiorców pod nr KRS 0000056456. Siedziba spółki znajduje się w Toruniu, jednak cała działalność produkcyjno-handlowa, biura i Zarząd zlokalizowana jest w Pomorskiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Ostaszewie.

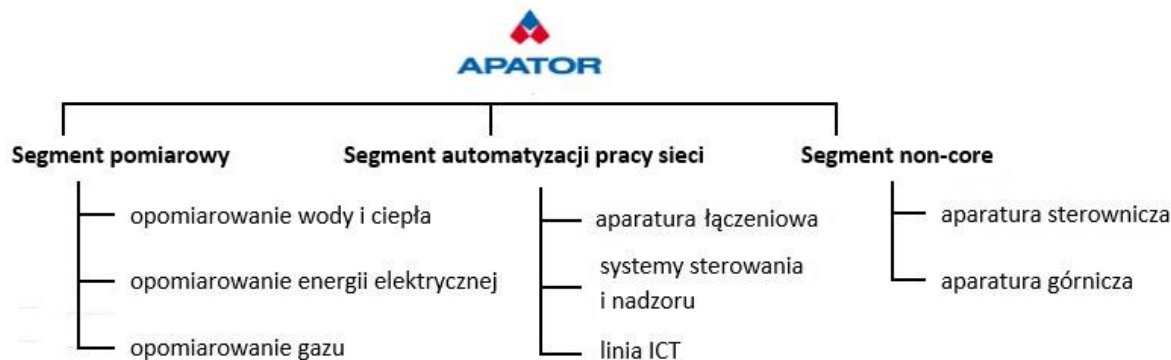
Apator SA jest podmiotem dominującym grupy kapitałowej Apator, którą od wielu lat konsekwentnie i zgodnie ze strategią rozbudowuje poprzez akwizycje. Na dzień sprawozdawczy w skład grupy wchodzi 17 podmiotów.

1.1. Skład grupy Apator i jej segmenty biznesowe

Poniżej przedstawiono skład grupy Apator oraz jednostki stowarzyszone i współzależne na dzień 30 czerwca 2016 r.



Spółki grupy Apator działają w następujących segmentach oraz liniach biznesowych:



Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Do grupy należą następujące jednostki zależne (bezpośrednio i pośrednio) objęte konsolidacją metodą pełną:

Segment	Linia biznesowa	Firma	Siedziba	Udział w kapitale	Powiązanie z Apator SA
Pomiarowy	Opomiarowanie energii elektrycznej	FAP Pafal SA	Świdnica	100%	Spółka zależna od Apator SA
	Opomiarowanie wody i ciepła	Apator Powogaz SA	Poznań	100%	Spółka zależna od Apator SA
		Apator Metra s. r. o.	Sumperk (Czechy)	100%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni poprzez Apator Powogaz SA
		Apator Miitors ApS	Horsens (Dania)	100%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni przez Apator Powogaz SA
		iMeters sp. z o.o.	Gdańsk	100%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni przez Apator Telemetry SA
		TOV Apator Metroteks	Kijów (Ukraina)	61%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni przez Apator Powogaz SA
		Apator Telemetry Sp. z o. o.	Słupsk	51,5%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Powogaz SA Udział pośredni poprzez Apator Powogaz SA
	Opomiarowanie gazu	Apator Metrix SA	Tczew	100%	Spółka zależna od Apator SA
		GWi Ltd.	Coventry (Wielka Brytania)	100%	Zależna pośrednio od Apator SA przez Apator Metrix SA Udział pośredni przez Apator Metrix SA
		Opomiarowanie energii elektrycznej i gazu	Apator GmbH	Berlin (Niemcy)	100%
Automatyzacji pracy sieci	ICT	Apator Rector Sp. z o. o.	Zielona Góra	100%	Spółka zależna od Apator SA
	Systemy sterowania i nadzoru	Apator Elkomtech SA	Łódź	100%	Spółka zależna od Apator SA
	Linia łączeniowa	Apator GmbH	Berlin (Niemcy)	100%	Spółka zależna od Apator SA
Non-core	Linia górnicza	Apator Mining Sp. z o. o.	Katowice	100%	Spółka zależna od Apator SA
	Linia sterownicza	Apator Control Sp. z o. o.	Toruń	100%	Spółka zależna od Apator SA

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

oraz następujące jednostki współkontrolowane wyceniane z zastosowaniem metody praw własności:

Segment	Linia biznesowa	Firma	Siedziba	Udział w kapitale	Powiązanie z Apator SA
Pomiarowy	Opomiarowanie wody i ciepła	ZA O Teplovodomer	Mytishi (Rosja)	50%	Współkontrolowana pośrednio przez Apator SA poprzez Apator Powogaz SA Udział pośredni poprzez Apator Powogaz SA
	Opomiarowanie gazu	INDA d.o.o.	Lublana (Słowenia)	35%	Współkontrolowana pośrednio przez Apator SA poprzez Apator Metrix SA

1.2. Zmiany w organizacji grupy Apator w I półroczu 2016 r.

W dniu 29 marca 2016 roku zlikwidowana została spółka współkontrolowana OOO Apator Electro z siedzibą w Moskwie (wniosek o likwidację złożono w dniu 24 grudnia 2015 roku).

Ponadto nie nastąpiły zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności. Nie zmieniła się również wysokość zaangażowania kapitałowego w poszczególnych spółkach.

Natomiast w ramach nowego sposobu zarządzania grupą kapitałową została wprowadzona unia personalna - Członek Zarządu Apator SA – Pan Piotr Dobrowolski jest jednocześnie Prezesem spółki Apator Elkomtech SA i liderem całego segmentu automatyzacji pracy sieci.

2. Analiza tendencji rynkowych

2.1. Sytuacja makroekonomiczna w kraju w I półroczu 2016 r.

Otoczenie gospodarcze, w jakim działa spółka Apator SA, stanowi istotny czynnik, który wpływa na jej działalność. W I półroczu 2016 r. w większości obszarów gospodarki kontynuowane były tendencje wzrostowe. PKB niewyrównany sezonowo (w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego) wzrósł realnie o 3,1% w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego, jednakże dynamika wzrostu gospodarki spowolniła i obecnie kształtuje się poniżej oczekiwań w wyniku:

- obniżenia nakładów inwestycyjnych, który uwidocznił się m.in. w spadku produkcji budowlanej (o 11,9 % r/r),
- sytuacji polityczno-gospodarczej w strefie euro (m.in. Brexit).

Wzrost gospodarczy generowany był przede wszystkim przez krajowy popyt konsumpcyjny (wzrost o ok. 3,5% r/r), na który pozytywny wpływ ma dobra koniunktura na rynku pracy (spadek bezrobocia, wzrost wynagrodzeń) i utrzymująca się deflacja. Zgodnie z szacunkami NBP w 2016 r. prognozowany wzrost dynamiki PKB ma wynieść 3,2% a rosnący udział konsumpcji prywatnej powinien przynajmniej częściowo zrekomensować malejący wpływ inwestycji na wzrost PKB.

Dane GUS potwierdziły poprawę warunków w sektorze przemysłowym. Produkcja sprzedana przemysłu w I półroczu 2016 r. była o 4,4% wyższa niż przed rokiem przy jednoczesnym spadku cen produkcji sprzedanej przemysłu o 1,1% r/r.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

2.2. Opis makroekonomicznych perspektyw rozwoju linii biznesowych, w których działalność prowadzi Apator SA

Spółka Apator SA prowadzi swoją działalność w dwóch segmentach biznesowych:

- segmencie pomiarowym - linia opomiarowania energii elektrycznej,
- segmencie automatyzacji sieci - linia łączeniowa.

Segment pomiarowy - linia opomiarowania energii elektrycznej:

Według danych GUS w I półroczu 2016 roku, w porównaniu do I półrocza roku 2015, odnotowano wzrost produkcji liczników energii elektrycznej. Główną determinantą wzrostu była w dalszym ciągu wymiana komunalnych liczników energii z powodu upływającego okresu legalizacji.

W przypadku rynku smart meteringu w Polsce miały miejsce jedynie pojedyncze zlecenia głównie związane z dążeniem do efektywniejszego gospodarowania zużyciem energii. Apator SA zrealizował między innymi system odczytu dla około 4 tys. liczników smart pracujących w systemie MoniTorus dla sieci rozproszonych placówek handlowych (Żabka). Segment monitorowania zużycia energii z użyciem nowoczesnych modeli biznesowych SaaS jest perspektywiczny.

W segmencie dystrybutorów energii (OSD) realizowane były dostawy liczników dla PGE Dystrybucja (przetarg na dostawę 50 tys. liczników wygrany przez ADD).

W Polsce brakuje zatwierzonego oficjalnego harmonogramu wdrożeń systemów i liczników inteligentnych, co z kolei zakłóca priorytety R&D i budzi dodatkową niepewność wśród potencjalnych dostawców. Projekt rządowej strategii rozwoju zakłada wprowadzenie inteligentnych liczników do 2020 roku w rozdziale dotyczącym redukcji CO₂. W I półroczu 2016 r. innowacyjne firmy sektora dystrybucji kontynuowały rozpoczęte programy wdrożeniowe. Należy zaznaczyć, że Urząd Regulacji Energetyki zawiesił stanowisko dotyczące finansowania infrastruktury AMI, zaś na stronie internetowej ogłoszono niepełną specyfikację techniczną dotyczącą wdrożenia systemu inteligentnego opomiarowania. W maju 2016 roku na stronach internetowych KIGEiT (Krajowa Izba Gospodarcza Elektroniki i Telekomunikacji) ogłoszone zostały wymagania techniczne, jakie powinny spełniać inteligentne liczniki energii elektrycznej w Polsce, które zostały wypracowane w procesie konsultacji branżowych. Wymagania te uwzględniają zarówno potrzeby rynku (Operatorów Systemów Dystrybucyjnych i odbiorców energii) jak i sugestie branży przemysłowej związanej ze smart gridem, idącej w kierunku zastosowania najnowocześniejszych dostępnych otwartych technologii i zaoferowania wyrobu bezpiecznego w sensie użytkowania jak i zarządzania informacją pomiarową. Wymagania techniczne dla smart meterów w Polsce zostały opracowane przez członków Sekcji Inteligentne Sieci Energetyczne przy KIGEiT. Wymagania te w bardzo dużym stopniu uwzględniają dorobek Warsztatów Rynku Energii, których efektem były doprecyzowane i uszczegółowione stanowiska URE w sprawie AMI oraz uwzględniające funkcjonalności mające wpływ na nieskrępowany dostęp odbiorców energii do danych pomiarowych, które dotyczą ich zużycia (lub zużycia i generacji). Izba zaproponowała by tą branżową szczegółową propozycję „specyfikacji dla liczników smart” wykorzystać do dalszych prac legislacyjnych dotyczących wdrożenia Infrastruktury AMI. Uzyskanie międzybranżowego konsensusu dotyczącego technicznych aspektów przyszłego standardu dla AMI w Polsce trzeba uznać za kolejny istotny krok ku zwiększaniu efektywności gospodarowania energią, implementacji założeń Inteligentnych Sieci Energetycznych i wypełnienia wymagań ustawy efektywnościowej 2006/32/WE i załącznika I.2 do dyrektywy w sprawie energii elektrycznej 2009/72/WE zobowiązujących także Polskę do wdrożenia 80% liczników inteligentnych do 2020 roku.

Smart Metering w Europie jest sukcesywnie wdrażany, ale doświadcza obecnie opóźnień związanych głównie z brakiem standaryzacji technicznej i ostrożnym podejściem utilities do nowych, ale zamkniętych dla wąskiej grupy

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

dostawców technologii (vendor lock). Prawdopodobnie cele związane z dyrektywą efektywnościową (80% liczników smart do 2020 r.) nie zostaną w niektórych krajach EU zrealizowane w pełni. Ale według prognoz na lata 2016–2019 szacowany jest ogólny wzrost liczby zamówień na europejskim rynku liczników smart w wysokorozwiniętych krajach UE.

Aparator SA aktywnie uczestniczy w wielu konsultacjach dotyczących perspektyw rozwoju idei smart grid i smart metering w Polsce, jak również obserwuje działania podejmowane na szczeblu europejskim. Organizacjami działającymi na rzecz wsparcia procesów badawczych i rozwojowych dotyczących wdrożeń sieci smart grids w Polsce są: Konsorcjum Smart Power Grids Polska oraz Sekcja Inteligentne Sieci Energetyczne przy Krajowej Izbie Gospodarczej Elektroniki i Telekomunikacji. Ministerstwo Gospodarki przyjęło dokument "Lista projektów strategicznych dla infrastruktury energetycznej" w ramach Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko 2014-2020, w którym uwzględniono również projekty wdrożeniowe liczników smart i inwestycje w inteligentną energetykę.

Aparator SA jest członkiem następujących międzynarodowych organizacji:

- ESMIG (European Smart Metering Industry Group),
- OSGP Alliance,
- G3-PLC Alliance,
- PRIME Alliance.

Segment automatyzacji pracy sieci - linia łączeniowa:

Na kształtowanie się wielkości sprzedaży aparatury łączeniowej znaczący wpływ ma stan branży budowlanej, a w szczególności liczba wydanych pozwoleń na budowę. Popyt na rozłączniki i łączniki, które stosowane są w przyłączach elektrycznych, podstacjach oraz rozdzielniach kreowany jest w znacznym stopniu przez liczbę oddawanych do użytku budynków i mieszkań oraz popyt zgłaszany przez firmy elektroinstalacyjne.

Liczba wydanych pozwoleń na budowę w I półroczu 2016 r. wzrosła o około 13,6% r/r, co oznacza niestety zmniejszenie dynamiki względem 2015 roku. Liczba oddanych mieszkań wzrosła o 16% względem ubiegłego roku jednak produkcja budowlano-montażowa w I półroczu 2016 r. wyraźnie spadła o 11,9% r/r. Spadki zamówień w I półroczu 2016 roku zanotowały natomiast firmy elektroinstalacyjne. Sumaryczne przychody sektora pozostawały na poziomie ubiegłego roku.

Kluczową grupę odbiorców dla linii aparatury łączeniowej stanowią przedsiębiorstwa elektromontażowe i elektroinstalacyjne, prowadzące działalność integratorską w zakresie budowy sieci oraz złożonych urządzeń elektroenergetycznych takich jak podstacje czy rozdzielnice. Zasadniczą rolę w kształtowaniu wyników tego sektora mają inwestycje infrastrukturalne takie, jak nowe i modernizowane obiekty przemysłowe, budynki użyteczności publicznej, stadiony, osiedla mieszkaniowe, główne punkty zasilania (GPZ), nowe i modernizowane sieci elektroenergetyczne, budynki biurowe, obiekty targowe, hotele. Do największych firm działających na rynku integratorów (firmy elektroinstalacyjne i elektrobudowy) zaliczane są duże giełdowe przedsiębiorstwa, z którymi Aparator SA współpracuje od wielu lat (np. ZPUE, Elektromontaże i inne).

Kolejną znaczącą grupą nabywców aparatury łączeniowej są duże hurtownie elektryczne, m.in. sieć hurtowni Elektro Omega, zrzeszająca ponad 30 członków (osobnych hurtowni do tej pory niezrzeszonych).

Coraz częstszą praktyką rynkową jest również konsolidacja zakupów dokonywanych przez hurtownie, która polega na tworzeniu grup zakupowych współpracujących ze sobą w zakresie wspólnego prowadzenia negocjacji z dostawcami towarów i usług (Grupa TAK powołana przez Kaczmarek Electric, TIM oraz A-T). Europejska grupa hurtowni Rexel wycofała się z polskiego rynku odsprzedając sieć hurtowni Elektroskandia grupie Würth. Po przejęciu przez Grupę

Nazwa jednostki:	Aparator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Wurth spółki Elektroskandia w I połowie 2016 roku trwały prace nad integracją sieci hurtowej Fega i Elektroskandia (konsolidacyjne).

W linii aparatury łączeniowej Apator SA dokonał istotnego postępu w zakresie rozwoju nowych aparatów listwowych i kasetowych (rozłączniki) wyposażając je w moduły do zdalnej komunikacji oraz integrując dane dotyczące kontroli stanu tych aparatów z systemem nadzoru oferowanym przez Apator Elkomtech SA. Rozpoczęła się promocja nowej rozdzielniczy inteligentnej stacji Sn/nn, która jest kolejnym krokiem w kierunku zwiększenia stopnia obserwowalności sieci i jej automatyzacji. Ten nowy produkt opatrzony marką „4Grid view”, w sposób synergiczny wykorzystuje ofertę pomiarową, łączeniową oraz ICT grupy Apator w celu zaoferowania sektorowi energetycznemu wartości dodanej, która związana jest z uelastycznieniem zarządzania siecią i informatyzacją zasobów sieciowych oraz wsparciem dla niezawodności pracy sieci i polepszeniem jakości dostaw energii (np. zmniejszeniem współczynników SAIDI i SAIFI).

3. Wyniki finansowe

3.1. Analiza przychodów

Przychody ze sprzedaży spółki Apator SA ukształtowały się w I półroczu 2016 r. na poziomie 127 439 tys. zł, tj. wyższym o 26 200 tys. zł, czyli aż o 25,9% w stosunku do I półrocza 2015 r.

Poniższa tabela przedstawia strukturę sprzedaży Apator SA według segmentów z podziałem na kraj i eksport:

Wyszczególnienie	Wykonanie I półrocze 2016 r. (tys. zł)	Wykonanie I półrocze 2015 r. (tys. zł)	Zmiana r/r (tys. zł)	Dynamika (%)
Segment pomiarowy	81 031	63 740	17 291	127,1%
<i>kraj</i>	73 669	60 840	12 829	121,1%
<i>eksport</i>	7 362	2 900	4 462	253,9%
<i>udział eksportu pomiarowej w przychodach ogółem</i>	5,8%	2,9%	2,9 p. p.	
Segment automatyzacji pracy sieci	46 408	37 499	8 909	123,8%
<i>kraj</i>	29 607	24 636	4 971	120,2%
<i>eksport</i>	16 801	12 863	3 938	130,6%
<i>udział eksportu automatyzacji pracy sieci w przychodach ogółem</i>	13,2%	12,7%	0,5 p. p.	
Przychody ze sprzedaży ogółem	127 439	101 239	26 200	125,9%
<i>kraj</i>	103 276	85 476	17 800	120,8%
<i>eksport</i>	24 163	15 763	8 400	153,3%
<i>udział eksportu ogółem w przychodach ogółem</i>	19,0%	15,6%	3,4 p. p.	

Na osiągnięte przychody wpływ miał przede wszystkim dynamiczny wzrost sprzedaży krajowej o 20,8% w efekcie:

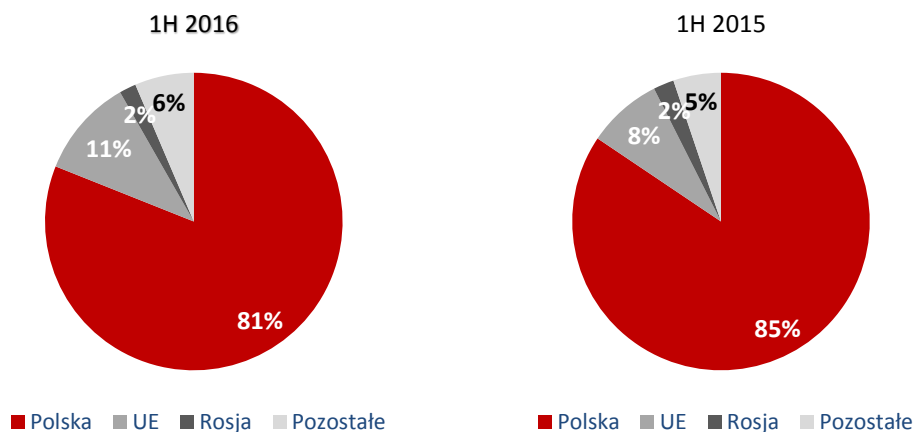
- zwiększonej sprzedaży aparatury pomiarowej w wyniku wygrania najistotniejszych przetargów w kraju (PGE Dystrybucja SA, Tauron Dystrybucja SA i RWE Polska SA), co jest potwierdzeniem utrzymania czołowego krajowego dostawcy urządzeń pomiarowych do energetyki,
- zwiększonej sprzedaży aparatury łączeniowej na skutek wysokiego, skutecznego poziomu aktywności marketingowej i szerokiej oferty produktowej.

W okresie I półrocza 2016 r. istotną dynamikę wzrostu osiągnęła również sprzedaż zagraniczna (o 53,3% r/r). Głównymi czynnikami wzrostu był:

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- sprzyjający poziom kursu EUR, w którym denominowany jest eksport,
- zwiększony popyt na liczniki na rynku niemieckim (E.ON) i węgierskim,
- dobra sprzedaż aparatury łączeniowej głównie na rynku niemieckim, izraelskim oraz węgierskim.

W wyniku osiągniętej wysokiej dynamiki sprzedaży zagranicznej, udział eksportu w przychodach wzrósł z 15,6% do 19,0%. Struktura geograficzna sprzedaży przedstawia się następująco:



3.2. Analiza rachunku zysków i strat

W okresie I półrocza 2016 r. spółka Apator SA uzyskała bardzo dobre wyniki zarówno po stronie przychodów jak również rentowności.

Sprawozdanie z zysków lub strat i innych całkowitych dochodów

	I półrocze 2016 r.	I półrocze 2015 r.	Zmiana	Dynamika
Przychody ze sprzedaży	127 439	101 239	26 200	125,9%
Koszt własny sprzedaży	90 942	75 122	15 820	121,1%
Zysk brutto ze sprzedaży	36 497	26 117	10 380	139,7%
Koszty sprzedaży	4 811	5 115	-304	94,1%
Koszty ogólnego zarządu	16 405	14 535	1 870	112,9%
Zysk ze sprzedaży	15 281	6 467	8 814	236,3%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	-1 298	-380	-918	341,6%
Zysk z działalności operacyjnej	13 983	6 087	7 896	229,7%
EBITDA	20 014	11 664	8 350	171,6%
Wynik na działalności finansowej	42 019	48 183	-6 164	87,2%
Zysk przed opodatkowaniem	56 002	54 270	1 732	103,2%
Bieżący podatek dochodowy	1 070	496	574	215,7%
Odroczony podatek dochodowy	1 431	329	1 102	435,0%
Zysk netto	53 501	53 445	56	100,1%
Wskaźniki rentowności:				
Marża zysku brutto ze sprzedaży	28,6%	25,8%		
Marża zysku ze sprzedaży	12,0%	6,4%		
Marża EBITDA	15,7%	11,5%		
Marża zysku netto	42,0%	52,8%		

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Na wzrost poziomu wyniku brutto na sprzedaży r/r wpływ miały następujące czynniki:

- istotny wzrost przychodów ze sprzedaży zarówno aparatury pomiarowej jak i łączeniowej,
- spadek kosztów jednostkowych (lewar operacyjny),
- pozytywne efekty uruchomionego w 2015 roku programu optymalizacji kosztowej (renegocjacja cen, wdrażanie zamienników, inicjatywy technologiczne),
- korzystny mix produktowy:
 - wzrost udziału wysokomarżowych liczników inteligentnych (Smart City Wrocław, Żabka - Monitorus,) w ogólnych przychodach,
 - spadek sprzedaży niskomarżowych liczników komunalnych Corax na rzecz wzrostu udziału liczników EC3 o wyższej marży,
 - wzrost sprzedaży aparatury łączeniowej charakteryzującej się wysoką marżą.

Na wzrost zysku EBITDA r/r, poza wyżej wymienionymi czynnikami wpłynął wzrost amortyzacji (o 8% r/r). Z drugiej strony EBITDA była pod ujemnym wpływem:

- wzrostu kosztów ogólnego zarządu (o 13% r/r) - głównie wzrost kosztów IT (rozbudowa infrastruktury) oraz zdarzenia jednorazowe dotyczące:
 - obsługi procesu związanego z zamiarem ogłoszenia wezwania na akcje Apator SA,
 - procesu rekrutacyjnego do Zarządu Apator SA,
- wzrostu pozostałych kosztów operacyjnych głównie:
 - rezerw (0,8 mln zł),
 - aktualizacji wyceny należności i zapasów (0,5 mln zł).

Poziom zysk netto r/r jest porównywalny pomimo uzyskania niższych przychodów z tytułu dywidend od spółek zależnych o 6,9 mln zł. Po wyeliminowaniu wpływu dywidend Apator SA uzyskał zdecydowanie wyższy poziom wyniku netto o 7 mln zł tj. o 229% i istotną poprawę rentowności netto o 5 p.p.

3.3. Analiza sytuacji finansowej

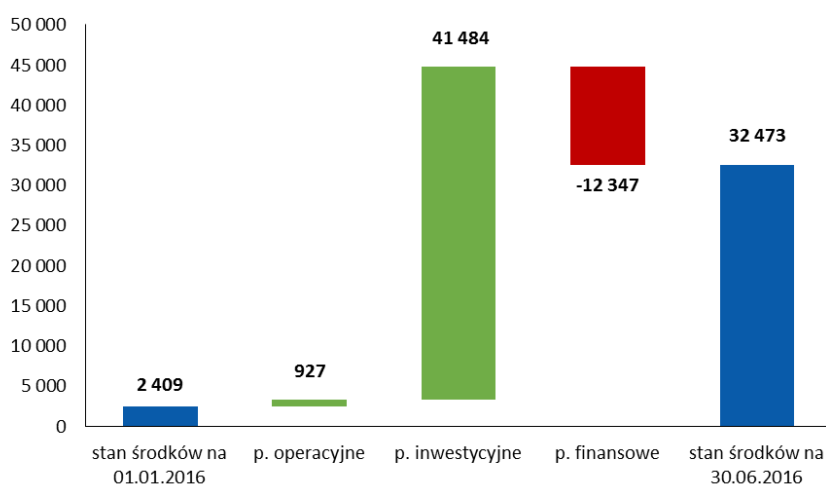
Stan środków pieniężnych w odniesieniu do początku 2016 r. wzrósł o 30.064 tys. zł do poziomu 32.473 tys. zł. Z tej kwoty 23.175 tys. zł zgromadzone zostało z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy w dniu 4 lipca 2016 r.

Przepływy:

- z działalności operacyjnej były niskie z uwagi na wysokie zaangażowanie środków w kapitał obrotowy,
- inwestycyjne były wysokie z tytułu dywidend od spółek zależnych,
- finansowe były ujemne z uwagi na spłatę w czerwcu br. raty kredytu inwestycyjnego zaciągniętego na zakup Apator Elkomtech SA w wysokości 11,3 mln zł.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Przeptywy pieniężne w IH 2016



W poniższej tabeli przedstawiono dane i wskaźniki charakteryzujące sytuację finansową Apator SA na koniec I półrocza 2016 r.

Pozostałe podstawowe wskaźniki	I półrocze 2016 r.	I półrocze 2015r.	Formuła
Wskaźnik bieżącej płynności	1,00	1,01	Aktywa obrotowe/Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe
Wskaźnik płynności szybkiej	0,72	0,59	(Aktywa obrotowe - Zapasy)/Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe
Dług netto (tys. zł)	62 032	81 781	Kredyty i pożyczki – środki pieniężne i ekwiwalenty – udzielone pożyczki
Dług netto/LTM EBITDA	1,96	3,27	(Kredyty i pożyczki – środki pieniężne i ekwiwalenty – udzielone pożyczki)/LTM EBITDA
Capex (tys. zł)	4 606	6 414	Rzeczowe i niematerialne wydatki inwestycyjne
Kapitał obrotowy (tys. zł)	30 508	31 179	(Aktywa bieżące – środki pieniężne) – (Zobowiązania krótkoterminowe – krótkoterminowe kredyty i pożyczki)

Sytuacja finansowa spółki Apator SA jest stabilna i bezpieczna. Nie istnieje zagrożenie realizacji zobowiązań przez spółkę. Spółka zdecydowanie obniżyła poziom długu netto, głównie w wyniku spłaty rat kredytu inwestycyjnego zaciągniętego w 2014 roku na zakup spółki Apator Elkomtech SA, a dodatkowo istotny wzrost poziomu EBITDA spowodował spadek wskaźnika Dług netto/LTM EBITDA do 1,96.

Nakłady inwestycyjne na 2016 rok zaplanowane są w wysokości 15 mln zł wobec zrealizowanych w całym 2015 roku w wysokości 15,9 mln zł. W I półroczu 2016 r. wydatki inwestycyjne wyniosły 4,6 mln zł i w przeważającej części przeznaczone były na prace rozwojowe dotyczące nowych produktów. Pozostałe dotyczyły zakupu maszyn i urządzeń oraz przyrządów do produkcji wyrobów.

Kapitał obrotowy w I półroczu 2016 roku w odniesieniu do I półrocza 2015 utrzymał się na zbliżonym poziomie, pomimo istotnego wzrostu sprzedaży.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

4. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na przyszłe wyniki spółki Apator SA

Na sytuację i wyniki finansowe spółki Apator SA w perspektywie najbliższych okresów wpływ będą miały następujące czynniki:

- bezpieczeństwo sprzedaży - wypełniony portfel zamówień w zakresie liczników energii elektrycznej w ramach zawartych umów (Energia Operator, PGE, Tauron Dystrybucja, RWE Stoen, PKP Energetyka),
- kształtowanie się kursów walut USD (koszty zakupu materiałów elektronicznych) i EUR (przychody ze sprzedaży eksportowej) oraz efekty realizowanej polityki hedgingowej,
- realizowany program optymalizacji kosztowej, w tym szanse wprowadzania do sprzedaży zmodernizowanego kosztowo wykonania komunalnego licznika elektronicznego,
- planowane zmiany w procesie produkcji ukierunkowane na zwiększenie mocy produkcyjnych i skalowalności produkcji, wzrost wydajności, obniżanie kosztów oraz wdrożenie programu rozwoju dostawców (dywersyfikacja źródeł, stały monitoring pod kątem cen i jakości),
- planowane zmiany systemu zarządzania grupą Apator oraz dalszy rozwój funkcji grupowych (finanse, marketing, informatyka, rozwój kadr, zakupy) w celu doskonalenia sprawności operacyjnej.

5. Prognoza wyników finansowych

Spółka Apator SA nie publikuje jednostkowej prognozy wyników finansowych. Do wiadomości publicznej podawana jest prognoza wyników finansowych grupy Apator. Zaawansowanie realizacji tej prognozy jest opisane w Sprawozdaniu Zarządu z działalności grupy Apator za I półrocze 2016 roku.

6. Ryzyka

W niniejszym sprawozdaniu zaprezentowane zostały ryzyka odnoszące się zarówno do działalności spółki Apator SA jak i jej grupy kapitałowej.

I) Ryzyka strategiczne:

1. Ryzyka dotyczące założonych celów strategicznych

Ryzyka związane z osiągnięciem celów strategicznych zostały zidentyfikowane w następujących liniach biznesowych:

- linia ICT – istotne problemy w realizacji kontraktów długoterminowych przez Apator Rector wynikające z:
 - czynników leżących po stronie spółki:
 - ✓ brak odpowiednich zasobów do równoległej realizacji dwóch dużych, skomplikowanych projektów informatycznych - Systemu Informacji o Dystrybucji (SID) dla Energia Operator i Zarządzania Majątkiem Sieciowym (ZMS) dla Tauron Dystrybucja,
 - ✓ problemy w zarządzaniu projektami,
 - czynników leżących po stronie klientów:
 - ✓ zmiany polityczne skutkujące zmianami kadrowymi w koncernach energetycznych i spowolnieniem procesów decyzyjnych,
 - ✓ brak odbioru prac, zmiany zakresu prac,
 - ✓ wstrzymanie fakturowania.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Opóźnienia w realizacji kontraktów powodują:

- ponoszenie dodatkowych kosztów, co skutkuje stratą netto po I półroczu br. w kwocie 7,2 mln zł i ryzykiem pogłębiania tej straty w szacowanym przedziale 0,5 – 0,8 mln zł miesięcznie do czasu zamknięcia kontraktów,
- problemy z płynnością finansową z uwagi na brak fakturowania i wysokie zadłużenie spółki (33 mln zł na koniec I półrocza br.),
- ograniczoną zdolność do przyjmowania nowych zleceń.

Aby przeciwdziałać powyższej sytuacji negocjowane są warunki zamknięcia kontraktów z nowymi zarządami klientów m. in.:

- odblokowanie prac, ich wycena i rozliczenie,
- zmiana zasad odbioru zadań i ich fakturowania,
- ustalenie poziomu kar i ich rozliczenie nowymi pracami.

Po zakończeniu kontraktów przeprowadzona zostanie restrukturyzacja spółki Apator Rector, której celem będzie dostosowanie bazy kosztów do przyszłej zmniejszonej skali działalności, zachowanie kluczowych kompetencji oraz praw do produktu. Po rozwiązaniu problemów spółka będzie mogła oferować obecne produkty (systemy ZMS) w dużych przetargach, przy korzystaniu ze wsparcia firm podwykonawczych, a jej obydwa obszary biznesowe tj. paszportyzacja majątku sieciowego i aplikacje informatyczne będą rentowne. Ponadto planowane jest połączenie ze spółką Apator Elkomtech z uwagi na synergie produktowe (system klasy ADMS).

- segment automatyzacji pracy sieci (linie: ICT oraz sterowania i nadzoru) - opóźnienie integracji produktowej w zakresie smart grid spowodowane problemami w realizacji kontraktów długoterminowych przez Apator Rector. Po zamknięciu i rozliczeniu tych kontraktów planowane jest połączenie ze spółką Apator Elkomtech. Równolegle prowadzone będą prace rozwojowe nad opracowaniem jednego, zintegrowanego i komplementarnego systemu rozwiązań IT dla energetyki zawodowej (system klasy ADMS).
- linia opomiarowania prądu:
 - utrzymywanie się niskiego poziomu cen w wyniku bardzo konkurencyjnego rynku, presji cenowej w przetargach oraz dużej siły zakupowej operatorów systemów dystrybucyjnych (centralizacja zakupów, uzupełnienie przetargów systemem aukcyjnym, alokacja kontraktów 1-2 letnich u jednego dostawcy),
 - opóźnienia we wdrożeniu technologii związanych ze smart meteringiem na rynku polskim, brak jednolitych standardów, duże bariery wejścia na rynki zagraniczne.
 - z uwagi na starzejącą się technologię i zanikający popyt na liczniki indukcyjne, w horyzoncie kilku kolejnych lat dokonana zostanie restrukturyzacja spółki Pafal.

2. Ryzyko nieosiągnięcia zakładanych potencjalnych korzyści z tytułu synergii w ramach zrealizowanych akwizycji

Grupa Apator zgodnie z przyjętą strategią działalności poszukuje szans akwizycyjnych, które zapewnią pozyskanie kluczowych kompetencji, wzmocnienie pozycji na wybranych rynkach i rozwój grupy Apator. Ryzyko związane jest z niewystarczającą lub niepełną integracją przejmowanych podmiotów bądź barierą związaną z kulturą organizacyjną przejmowanego podmiotu skutkujące niewykorzystaniem potencjału wynikającego z przejścia lub braku możliwości zrealizowania korzyści z tytułu synergii i wspólnych celów strategicznych.

3. Ryzyko utraty wartości przejętych aktywów

Wartość firmy jest wykazywana jako składnik aktywów i przynajmniej raz w roku poddawana jest testowi na utratę wartości. Wartość firmy jednostek zależnych na dzień 30.06.2016 r. wynosi 123,5 mln zł, w tym:

- Apator Rector - 43,1 mln zł,

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

- Apator Elkomtech – 34,4 mln zł,
- Apator Miitors – 19,3 mln zł,
- Apator Powogaz – 17,9 mln zł,
- pozostałe spółki – 8,8 mln zł.

Ryzyko związane jest z ewentualnym zmniejszeniem potencjału do generowania gotówki przez jednostki zależne/jednostki generujące gotówkę (CGU) w przedziale czasu określonym perspektywą biznes planu.

II) Ryzyka operacyjne

1. Ryzyko koncentracji klientów

Ryzyko związane jest z koncentracją klientów grupy Apator, którą stanowi sektor energetyki zawodowej. Istotny udział w przychodach grupy Apator stanowi sprzedaż do polskich koncernów energetycznych. W związku z powyższym ryzyko dotyczy w szczególności zakończenia współpracy pomiędzy Apator Rector a spółkami z energetyki zawodowej w ramach realizowanych kontraktów długoterminowych, która może wpłynąć na sprzedaż produktów i usług pozostałych spółek z grupy Apator dla tej grupy klientów.

2. Ryzyko związane z realizacją długoterminowych umów

Ryzyko dotyczy realizacji istotnych, długoletnich umów z klientami zagranicznymi, szczególnie w ramach przetargów zagranicznych (np. umowy z Flonidanem, Landis+Gyr). Ryzyko wiąże się z niedotrzymaniem standardów jakościowych produktów oraz terminów dostaw, które w konsekwencji mogą doprowadzić do nałożenia wysokich kar umownych oraz utraty dobrego wizerunku.

3. Ryzyka gospodarcze

Ryzyko związane jest z dużym udziałem eksportu grupy Apator i dotyczy sytuacji gospodarczej panującej na głównych rynkach eksportowych. Do istotnych zagrożeń wpływających na działalność grupy Apator zaliczyć można ogólnosiwiatowe zawirowania gospodarcze i napięcia polityczne. Znaczący wpływ na strukturę sprzedaży grupy Apator na rynkach zagranicznych ma kształtowanie się sytuacji gospodarczej i politycznej w Rosji, która spowodowała znaczny spadek przychodów z rynku rosyjskiego w ostatnich latach. Spółki grupy Apator obecnie koncentrują się na umacnianiu pozycji rynkowej w obszarze EMEA, w którym odnotowane były istotne wzrosty sprzedaży.

Ponadto, przejściowo wpływ ma również sytuacja w Polsce związana ze zmianą władz w spółkach pozostających pod kontrolą Skarbu Państwa. Spowodowało to przejściowe spowolnienie w realizacji programów inwestycyjnych lub częściową zmianę ich kierunków, natomiast zmiany kadrowe powodują spowolnienie procesów decyzyjnych.

4. Ryzyko poziomu jakości

Grupa Apator wdraża w szerokim zakresie nowe produkty (np. liczniki smart, wodomierze ultradźwiękowe), nowe technologie komunikacyjne oraz istotnie modernizuje dotychczasowe wyroby. Wiąże się to z ryzykiem ewentualnych wad jakościowych.

5. Ryzyko komodytyzacji rozwiązań i technologii

Ryzyko związane jest z szerokim upowszechnieniem nowych rozwiązań i technologii oraz dynamicznym postępem technologicznym, które prowadzą do presji na obniżanie cen produktów i usług.

6. Ryzyka regulacyjne, ryzyka braku standardów technicznych dla nowoczesnych technologii (smart metering, automatyzacja sieci)

Ryzyko dotyczy możliwości zmian regulacji prawnych w otoczeniu grupy kapitałowej lub sytuacji, w których istnieją niejasne regulacje lub ich brak. Ryzyko związane jest również z brakiem standardów i specyfikacji technicznych dla

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

nowoczesnych technologii, częściej zmiany tych wymagań podczas realizacji rozpoczętych kontraktów, które prowadzą do ograniczenia elastyczności i szybkości reagowania biznesu i wprowadzania dodatkowych odpowiedzialności na zarządzających. Ze względu na to, że proces oczekiwania na zatwierdzenia nowych wymagań/specyfikacji, prekwalfikacji lub certyfikacji w segmentach „Smart Metering” i „Smart Grids” może być długi, co może skutkować opóźnieniami we wprowadzeniu produktów na rynek albo opóźnieniami realizacji harmonogramu w przypadku zawartych już długoterminowych kontraktów.

Grupa ogranicza powyższe ryzyko angażując się we współpracę z polskimi i europejskimi organizacjami branżowymi (np. PTPIREE, KIGEIT, KSPG, ESMIG, G3-PLC Alliance, PRIME Alliance, OSGP Alliance), które mają realny wpływ na kreowanie, zatwierdzanie standardów technicznych i kształt regulacji branżowych.

7. Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Sektor zaawansowanych technologii, w którym działa grupa Apator opera się na kompetencjach i wiedzy jej kluczowych pracowników, przede wszystkim w działach R&D oraz kluczowej kadry zarządzającej.

W celu minimalizacji ryzyka realizowany jest program projektów HR, obecnie dla linii biznesowych dedykowanych do obsługi energetyki zawodowej.

III) Ryzyka finansowe

1. Ryzyka walutowe

Ryzyko związane jest z niestabilnością rynku finansowego i dużą zmiennością kursów walut, a także związane z różnicami kursowymi przy transakcjach importowych i eksportowych wynikających ze zmiany kursu w momencie realizacji transakcji i jej rozliczenia.

Grupa Apator osiąga istotne przychody na rynkach zagranicznych, jak również importuje materiały i komponenty, w związku z powyższym jej wyniki uzależnione są od kształtowania się kursów walutowych.

Tendencja w zakresie kształtowania się kursu PLN/USD w I półroczu 2016 r. wpływała na ponoszone koszty surowców i materiałów, których ceny utrzymywały się na wysokim poziomie. Średni kurs PLN/USD w I półroczu 2016 roku wyniósł 3,91; podczas gdy średni kurs USD/PLN w analogicznym okresie roku poprzedniego wyniósł 3,71.

W zakresie kształtowania się waluty EUR w stosunku do PLN w okresie I półrocza 2016 roku notowano korzystną tendencję umacniania się waluty euro, która wpływała na wzrost wpływów z eksportu. Kurs euro na przestrzeni pierwszych sześciu miesięcy 2016 roku ukształtował się na poziomie 4,37 i był znacznie wyższy niż kurs średni w pierwszym półroczu roku 2015 wynoszący 4,14.

W celu minimalizacji ryzyka walutowego, grupa Apator prowadzi politykę zabezpieczeń w zakresie kursu EUR oraz waluty USD. Na dzień 30 czerwca 2016 roku:

- stan kontraktów terminowych zabezpieczających walutę EUR wynosił 44.965 tys. EUR z terminami realizacji w latach 2016 – 2018 po średnim kursie 4,36 zł,
- stan transakcji zabezpieczających walutę USD wynosił 6.740 tys. USD z terminami realizacji w latach 2016 – 2017 po średnim kursie 3,89 zł.

2. Ryzyko związane z płynnością finansową

Ryzyko zarządzane jest poprzez bieżącą i okresową analizę spływu należności, jak i terminowe regulowanie zobowiązań, utrzymanie odpowiednich poziomów kowenantów określonych w umowach kredytowych.

Grupa Apator posiada prawidłową płynność finansową. Grupa Apator w 2016 roku wdrożyła kredyt wieloproduktowy (parasolowy), który pozwala na elastyczne zarządzanie płynnością poszczególnych spółek grupy.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

3. Ryzyko podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają zmianom oraz zmienia się ich interpretacja przez organy skarbowe. Skutkiem czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych lub zmienia się podejście organów skarbowych do transakcji podatkowych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Dostarczanie zaawansowanych technologicznie wyrobów dla najbardziej wymagających klientów w Polsce i za granicą RP, jest aktualnie istotnym czynnikiem rozwoju biznesu w grupie, przynoszącym stabilne zyski, niemniej z uwagi na osiągniętą skalę i tempo rozwoju, a także na fakt, że złożoność przedmiotu realizacji umów na dostawy produktów wymaga niejednokrotnie udziału w międzynarodowych konsorcjach, automatycznie zwiększa związane z prowadzeniem działalności międzynarodowej ryzyka finansowe. Jednym z elementów tych ryzyk są ryzyka podatkowe związane z przepływem towarów pomiędzy firmami współpracującymi w ramach realizacji umów i pochodzącymi z różnych krajów i towarzyszącymi tym transakcjom interpretacjami podatkowymi.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Grupa Apator stoi na stanowisku, że utworzono odpowiednie rezerwy w odniesieniu do prawdopodobnych i możliwych do kwantyfikacji ryzyk zobowiązań.

IV) Inne kategorie ryzyka:

Ryzyko organizacji grupy Apator i zarządzania korporacyjnego

Ryzyko związane jest z funkcjonowaniem w grupie Apator 17 spółek, co może powodować nieefektywną współpracę pomiędzy spółkami w zakresie procesów zarządczych, sprawozdawczości oraz zarządzania informacją. Może to mieć ujemny wpływ na działalność grupy poprzez niepełną realizację celów strategicznych lub wydłużony proces ich realizacji.

Powyższe ryzyko mitygowane jest w ramach kontroli biznesowej poprzez nadzór właścicielski, ustanowione prawo wewnętrzne w formie wytycznych korporacyjnych, działalność komitetów powołanych w ramach grupy Apator, kontroling oraz działania CFO.

Obecnie planowana jest zmiana modelu zarządzania i organizacji grupy kapitałowej ze struktury holdingowej na zintegrowany system zarządzania obszarami biznesowymi z centralnymi funkcjami wsparcia, co pozwoli na uzyskanie dodatkowych efektów synergii, optymalizację kosztów i uwolnienie zbędnych rezerw w grupie.

7. Kredyty, pożyczki, poręczenia, gwarancje

7.1. Kredyty

- 1) W I półroczu 2016 r. spółka Apator SA wdrożyła finansowanie parasolowe w ramach grupy kapitałowej, które oprócz umożliwienia elastycznego zarządzania płynnością w grupie, pozwoliło na ujednoczenie warunków

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

cenowych dla grupy Apator. W związku z powyższym w dniu 22 czerwca 2016 r. zawarto umowę wieloproduktową z ING Bank Śląski z siedzibą w Katowicach, do której przystąpiły następujące spółki: Apator SA, Apator Telemetria Sp. z o.o., Apator Powogaz SA, FAP Pafal SA, Apator Metrix SA, Apator Rector Sp. z o.o., Apator Elkomtech SA, Apator Control Sp. z o.o., Apator Mining Sp. z o.o. W ramach umowy spółki grupy Apator mają przyznany odnawialny limit kredytowy do kwoty 120 mln zł, przeznaczony na bieżące finansowanie działalności oraz limity na gwarancje i akredytywy.

Umowa wieloproduktowa przewiduje dwuletni okres finansowania i została zawarta do dnia 22 czerwca 2018 r. Oprocentowanie limitu oparte jest o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. W ramach umowy ustalono następujące zabezpieczenia:

- zastawy rejestrowe na zapasach spółek grupy Apator o łącznej wartości 80,04 mln zł,
- zastawy rejestrowe na środkach trwałych spółek grupy Apator o łącznej wartości brutto 30,5 mln zł,
- zastawy rejestrowe na wierzytelności z tytułu rachunków bankowych prowadzonych w ING Banku Śląskim SA,
- hipoteka łączna umowna na nieruchomościach spółek grupy Apator: FAP Pafal SA w Świdnicy i Apator Mining Sp. z o.o. w Katowicach o łącznej wartości 10,1 mln zł, wpis do najwyższej sumy zabezpieczenia w kwocie 26 mln zł,
- cesja z praw polisy ubezpieczeniowej powyższych zabezpieczeń,
- oświadczenie spółek grupy Apator o poddaniu się egzekucji do kwoty 180 mln zł do dnia 22.06.2024 r.

Zobowiązania wynikające z przyznanego limitu obciążają spółki grupy Apator solidarnie, maksymalnie do kwoty limitu tj. 120 mln zł.

- 2) Na dzień 30 czerwca 2016 r. spółka posiada również kredyt długoterminowy zawarty z Bankiem Handlowym w Warszawie w dniu 19 marca 2014 r. Na mocy zawartej umowy oraz aneksu podpisanego w dniu 9 kwietnia 2014 r. Bank udzielił spółce Apator SA, kredytu w wysokości 98,4 mln zł, przeznaczonego na sfinansowanie nabycia 100% akcji Apator Elkomtech SA. Kredyt został udzielony na okres 5 lat i spłacany jest w dziewięciu półrocznych ratach kapitałowych:

- pierwsza rata spłacona została w dniu 31 grudnia 2014 r. w wysokości 10 mln zł,
- raty od drugiej do ósmej płatne na koniec czerwca i grudnia w wysokości 11,3 mln zł,
- dziewiąta rata płatna w dniu 31 grudnia 2018 roku w wysokości 9,7 mln zł.

Na dzień 30 czerwca 2016 r. do spłaty kredytu pozostało 54,7 mln zł. Naliczanie odsetek i ich płatność następuje w okresach kwartalnych.

W ramach umowy o kredyt długoterminowy obowiązują następujące zabezpieczenia:

- zastaw rejestrowy do najwyższej sumy ubezpieczenia w wysokości 60 mln zł ustanowiony na 1,8 mln akcji własnych Apator SA będących w posiadaniu spółki zależnej Apator Mining sp. z o.o.,
- zastaw rejestrowy na 100% akcji Apator Elkomtech SA,
- zastaw rejestrowy na środkach trwałych wraz z cesją praw z umowy ubezpieczenia,
- hipoteka do kwoty 40 mln zł na nieruchomości Apator SA położonej w Ostaszewie z cesją praw z polisy ubezpieczeniowej.

W zakresie zobowiązań wynikających z umowy o kredyt długoterminowy zostały złożone przez Apator SA oświadczenia o poddaniu się egzekucji, w tym najwyższe do kwoty 118,1 mln zł.

7.2. Pożyczki

Stan udzielonych i otrzymanych pożyczek spółek grupy Apator przedstawia się następująco:

- 1) Spółka Apator Metrix SA posiada należność z tytułu udzielonych pożyczek swojemu podmiotowi zależnemu spółce GWi Ltd.:

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Tytułem	Kwota pożyczki	Data udzielenia pożyczki	Stan na 30.06.2016 r.	Waluta	Stopa procentowa
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	1 600 000	05.09.2012 r.	1 212 000	GBP	3 p.p powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	75 000	03.10.2012 r.	75 000	GBP	3 p.p powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	50 000	17.07.2013 r.	50 000	GBP	3 p.p powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	50 000	20.08.2013 r.	50 000	GBP	3 p.p powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	100 000	04.11.2013 r.	100 000	GBP	3 p.p powyżej stopy bazowej Barclays Bank PLC
Suma	1 875 000		1 487 000	GBP	

Na dzień 30.06.2016 r. pożyczka udzielona GWI wynosiła łącznie 1.487 tys. GBP (tj. 7.681,99 tys. zł wg kursu kupna banku dominującego z dnia 30 czerwca 2016 r. równego (1 GBP = 5,1661 zł)). Na dzień 30.06.2016 r. zostały uregulowane wszystkie odsetki.

- 2) Spółka Apator Powogaz SA posiada należność z tytułu udzielonych pożyczek swojemu podmiotowi zależnemu spółce Apator Miitors ApS:

Tytułem	Kwota pożyczki	Data udzielenia pożyczki	Stan na 30.06.2016 (łącznie z odsetkami)	Waluta	Termin wymagalności	Stopa procentowa
pożyczka udzielona na finansowanie spłaty obligacji	949 648	31.03.2015 r.	400 783,64	EUR	31.03.2018 r.	2%
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	200 000	21.04.2015 r.	204 766,62	EUR	30.04.2018 r.	2%
pożyczka udzielona na bieżącą działalność spółki	250 000	15.06.2015 r.	255 222,26	EUR	30.06.2018 r.	2%
Suma	1 399 648		860 772,52	EUR		

Na dzień 30.06.2016 r. pożyczka udzielona Apator Miitors wynosiła łącznie 861 tys. EUR (tj. 3,8 mln zł wg średniego kursu NBP z dnia 30 czerwca 2016 r. równego 1 EUR = 4,4255 zł). Odsetki regulowane są na koniec każdego roku kalendarzowego.

- 3) Spółka GWi posiada pożyczkę w wysokości 1,7 mln GBP (tj. 9,6 mln PLN) zaciągniętą w BI Group PLC. Do dnia 30.11.2015 r. spółka spłaciła pierwszą część pożyczki w wysokości 0,1 mln GBP, spłata kolejnych części będzie następować ze środków obrotowych GWi według następującego harmonogramu:
- nie później niż do 30 listopada 2016 roku: 0,1 mln GBP,
 - nie później niż do 30 listopada 2017 roku: 0,6 mln GBP,
 - nie później niż do 30 listopada 2018 roku: 0,9 mln GBP.

- 4) Spółka Apator SA:

- pożyczka w wysokości 9 mln zł dla Apator Rector sp. z o.o., oprocentowana według zmiennej stopy procentowej określonej jako suma stopy WIBOR 1M oraz marży wysokości 0,9% w stosunku rocznym. Odsetki naliczane były w okresach jednomiesięcznych.

W dniu 30.06.2016 r. pożyczka została w całości spłacona.

- pożyczka w wysokości 2 mln zł dla Apator Metrix SA, oprocentowana według zmiennej stopy procentowej określonej jako suma stopy WIBOR 1M oraz marży wysokości 0,9% w stosunku rocznym. Odsetki naliczane były w okresach jednomiesięcznych.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Pożyczka została spłacona w dwóch transzach po 1 mln zł każda w dniach 25 kwietnia i 14 czerwca 2016 r.

- pożyczka w wysokości 3 mln zł od Apator Elkomtech SA, udzielona na okres do 31.03.2016 r., przy stopie procentowej równej sumie stopy WIBOR 3M oraz marży wysokości 1,3% w stosunku rocznym.

Pożyczka została spłacona w dniu 14 marca 2016 r.

7.3. Poręczenia i gwarancje

Stan udzielonych poręczeń kredytów, pożyczek i gwarancji jest następujący:

1) Spółka Apator SA:

- gwarancja dla National Industry Group Ltd. na kwotę 4,5 mln GBP (tj. 24,7 mln zł), zabezpieczająca spłatę przez Apator Metrix SA odroczonej w czasie płatności za udziały GWi. Gwarancja została udzielona do 2020 roku. Prowizja z tytułu udzielenia gwarancji wynosi 0,8% w stosunku rocznym.
- poręczenie do kwoty 23 mln zł dla spółki zależnej Apator Rector sp. z o.o., dotyczące spłaty kredytów w łącznej wysokości 23 mln zł zaciągniętych w Banku Millennium. Prowizja z tytułu udzielenia poręczenia wynosiła 0,8% w stosunku rocznym za każdy rozpoczęty kwartał poręczenia.

Poręczenie zostało zwolnione po okresie sprawozdawczym z dniem 28 lipca 2016 r. po spłacie przez Apator Rector sp. z o.o. kredytów w Banku Millennium. Spłata kredytów wynikała z przystąpienia spółki do Umowy Wieloproduktowej w ING Bank Śląski SA opisanej w pkt 7.1 ust. 1) niniejszego sprawozdania.

- gwarancja należytego wykonania umowy obowiązującej do dnia 30.10.2017 r. na kwotę 0,9 mln zł przez podmiot zależny Apator Rector sp. z o.o. dla RWE Group Business Services Polska sp. z o.o. udzielona poprzez bank Raiffeisen Bank SA. Prowizja z tytułu powyższej gwarancji jest równa wysokości poniesionych na rzecz banku kosztów powiększonych o 5% od kwoty udzielonej gwarancji.
- gwarancja płatnicza na kwotę 400 tys. zł, wystawiona przez Exatel S.A. w dniu 23 kwietnia 2015 roku. W dniu 14 marca 2016 zawarty został aneks zmieniający termin ważności gwarancji do dnia 22 kwietnia 2017 r. W dniu 27 kwietnia 2016 r. zawarty został aneks obniżający kwotę gwarancji do wysokości 100 tys. zł.

2) Spółka zależna Apator Powogaz SA:

- poręczenie kredytu zaciągniętego w ING Bank Śląski SA dla spółki zależnej Apator Telemetry sp. z o.o. do kwoty 3,5 mln zł na okres do 30.11.2022 roku.

3) Spółka zależna Apator Metrix SA:

- gwarancja dla spółki zależnej George Wilson Industries Ltd (GWi) do maksymalnej kwoty 6,7 mln GBP, tj. 35,4 mln zł, na okres 3 lat tj. do 01.09.2017 roku z opcją przedłużenia na kolejne 4 lata. Gwarancja stanowi zabezpieczenie współpracy pomiędzy GWi a National Grid Gas Plc w ramach napraw, remontów i dostaw gazomierzy oraz regulatorów,
- gwarancja dla BI Group PLC dotycząca spłaty pożyczki zaciągniętej przez GWi w kwocie 1,7 mln GBP tj. 9,6 mln zł na okres do 30.11.2018 roku.

8. Postępowania toczące się przed sądem, organem arbitrażowym lub administracji publicznej

Prowadzone postępowania (w tym dwa lub więcej postępowań) dotyczące zobowiązań lub wierzytelności spółki Apator SA lub jednostek od niej zależnych, toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczące emitenta i spółek zależnych nie stanowią 10% kapitałów własnych emitenta.

9. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

W okresie I półrocza 2016 r. spółka Apator SA lub inna jednostka od niej zależna nie zawierały transakcji z podmiotami powiązаныmi, które byłyby zawarte na innych warunkach niż rynkowe. Szersze informacje dotyczące transakcji z jednostkami powiązаныmi znajdują się w pkt 6.15 skróconego półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

10. Akcje, Akcjonariusze, organy zarządcze i nadzorcze

Akcje spółki Apator SA notowane są na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie SA od 24 kwietnia 1997 r. Obrót akcjami odbywa się w systemie notowań ciągłych. Spółka zaklasyfikowana jest do sektora przemysłu elektromaszynowego.

Akcje spółki wchodzą w skład indeksów:

- mWIG40,
- RESPECT Index.

Struktura kapitału zakładowego:

Akcje i głosy	Liczba akcji	Struktura akcji (%)	Liczba głosów	Struktura głosów (%)
Akcje imienne	7 530 581	22,7%	30 122 324	54,2%
Akcje na okaziciela	25 576 447	77,3%	25 576 447	45,8%
Ogółem akcje	33 107 028	100,0%	55 698 771	100,0%

W wyniku konwersji 30 030 akcji imiennych na akcje zwykłe na okaziciela, przeprowadzonej w dniu 29 stycznia 2016 r., obniżeniu uległa ogólna liczba głosów z 55 788 861 do 55 698 771.

Każda akcja na okaziciela daje prawo do jednego głosu, natomiast akcje imienne są akcjami uprzywilejowanymi w ten sposób, że jedna akcja daje prawo do czterech głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy.

10.1. Skład organów zarządczych i nadzorujących

Rada Nadzorcza

Skład Rady Nadzorczej Apator SA w I półroczu 2016 oraz na dzień 30 czerwca 2016 r. kształtował się następująco:

- Janusz Niedźwiecki - Przewodniczący RN,
- Mariusz Lewicki - Z-ca Przewodniczącego RN,
- Janusz Marzygliński - Członek RN,
- Danuta Guzowska - Członek RN,
- Kazimierz Piotrowski - Członek RN,
- Marcin Murawski - niezależny Członek RN.

Skład osobowy nie zmienił się na dzień publikacji niniejszego sprawozdania.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Obecna pięcioletnia kadencja Rady Nadzorczej upływa w dniu odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia w 2020 roku.

Zarząd

W I półroczu 2016 roku nastąpiły następujące zmiany w składzie Zarządu Apator SA:

- 1) w dniu 18 lutego 2016 r., Rada Nadzorcza Apator SA podjęła decyzję o powołaniu z dniem 22 lutego 2016 r. Piotra Dobrowolskiego do pełnienia funkcji Członka Zarządu,
- 2) w związku z zakończeniem kadencji Zarządu w dniu 13 czerwca 2016 r., Rada Nadzorcza Apator SA powołała na kolejną kadencję Zarząd w składzie:
 - Andrzeja Szostaka – Prezesa Zarządu,
 - Piotra Nowaka – Członka Zarządu,
 - Piotra Dobrowolskiego – Członka Zarządu.

Wobec powyższego na dzień 30 czerwca br. oraz na dzień publikacji niniejszego raportu Zarząd Apator SA działa w niezmienionym trzyosobowym składzie powołanym w dniu 13 czerwca 2016 roku.

Poniżej zaprezentowano obszary kompetencyjne poszczególnych Członków Zarządu Apator SA.

Prezes Zarządu Dyrektor Generalny	Członek Zarządu Dyrektor Zarządzający Biznesem Automatyzacji Pracy Sieci (APS)	Członek Zarządu Dyrektor ds. Finansowych
<ul style="list-style-type: none"> ▪ Strategia grupy Apator ▪ Zarządzanie grupą Apator ▪ Obszar IR/PR/HR ▪ Pośrednio zarządzanie linią opomiarowania energii elektrycznej ▪ Nadzór nad obszarem operacyjnym Apator SA 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Strategia segmentu APS ▪ Zarządzanie segmentem APS, w tym pośrednio linią łączeniową i ICT 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Strategia finansów grupy Apator ▪ Obszar finansów Apator SA <ul style="list-style-type: none"> – księgowość – kontroling – dział skarbu ▪ Strategia IT grupy Apator ▪ Pośrednio zarządzanie obszarem IT Apator SA

10.2. Stan posiadania i zmiany w strukturze znaczących akcjonariuszy

Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów:

Wyszczególnienie	Stan na 10 maja 2016 r.				Stan na 29 sierpnia 2016 r.				Zmiana stanu	
	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	zakup	sprzedaż
Apator Mining	3 600 000	3 600 000	10,87%	6,46%	3 600 000	3 600 000	10,87%	6,46%	-	-
Mariusz Lewicki	2 054 000	5 548 007	6,20%	9,96%	2 077 200	5 639 328	6,27%	10,13%	23 200	-
Tadeusz Sosgórnik	1 900 503	4 879 809	5,74%	8,76%	1 900 503	4 879 809	5,74%	8,76%	-	-
Danuta Guzowska	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,87%	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,87%	-	-
Zbigniew Jaworski	1 354 610	3 637 154	4,09%	6,53%	1 366 895	3 649 439	4,13%	6,55%	12 285	-
Janusz Marzygliński	1 034 704	3 488 980	3,13%	6,26%	1 034 704	3 488 980	3,13%	6,26%	-	-
Podsumowanie	11 464 096	25 536 871	34,63%	45,85%	11 499 581	25 640 477	34,73%	46,03%	35 485	-

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

10.3. Stan posiadania i zmiany w strukturze własności akcji osób zarządzających i nadzorujących

Osoby zarządzające:

Wyszczególnienie	Stan na 10 maja 2016 r.				Stan na 29 sierpnia 2016 r.				Zmiana stanu	
	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	zakup	sprzedaż
Jerzy Kuś	200	200	0,0%	0,0%	200	200	0,0%	0,0%	-	-
Krzysztof Malec	99	396	0,0%	0,0%	99	396	0,0%	0,0%	-	-
Podsumowanie	299	596	0,0%	0,0%	299	596	0,0%	0,0%	0	0

Osoby nadzorujące:

Wyszczególnienie	Stan na 10 maja 2016 r.				Stan na 29 sierpnia 2016 r.				Zmiana stanu	
	akcje	głosy	akcje (%)	głosy (%)	Akcje	Głosy	akcje (%)	głosy (%)	zakup	sprzedaż
Mariusz Lewicki	2 054 000	5 548 007	6,20%	9,96%	2 077 200	5 639 328	6,27%	10,13%	23 200	-
Danuta Guzowska	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,87%	1 520 279	4 382 921	4,59%	7,87%	-	-
Janusz Marzygliński	1 034 704	3 488 980	3,13%	6,26%	1 034 704	3 488 980	3,13%	6,26%	-	-
Kazimierz Piotrowski	597 147	2 147 853	1,80%	3,86%	597 147	2 147 853	1,80%	3,86%	-	-
Janusz Niedźwiecki	422 707	1 690 828	1,28%	3,04%	400 000	1 600 000	1,21%	2,87%	-	22 707
Podsumowanie	5 628 837	17 258 589	17,00%	30,99%	5 629 330	17 259 082	17,00%	30,98%	23 200	22 707

10.4. Dywidenda

W dniu 13 czerwca 2016 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy zdecydowało o wypłacie dywidendy z zysku za 2015 rok w łącznej wysokości 33 107 028,00 zł, czyli 1,00 zł brutto na jedną akcję. Do wypłaty dywidendy uprawnione były wszystkie akcje, tj. 33.107.028 sztuk.

Zaliczka na poczet dywidendy z zysku za 2015 r. w łącznej wysokości 9 932 108,40 zł, czyli 0,30 zł brutto na akcję została wypłacona w dniu 18 grudnia 2015 r., akcjonariuszom którzy posiadali akcje w dniu 11 grudnia 2015 roku.

Pozostała część dywidendy w łącznej wysokości 23 174 919,60 zł, czyli 0,70 zł brutto na akcję, została wypłacona w dniu 4 lipca 2016 roku. Prawo do tej części dywidendy uzyskali akcjonariusze posiadający akcje spółki Apator SA w dniu 20 czerwca 2016 roku.

11. Zasady sporządzenia półrocznego sprawozdania finansowego i oświadczenia Zarządu

11.1. Zasady sporządzenia półrocznego sprawozdania finansowego

Zasady sporządzania półrocznego skróconego sprawozdania finansowego zostały opisane w punkcie 2 Skróconego półrocznego sprawozdania finansowego Apator SA za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2016 r.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

11.2. Oświadczenie Zarządu spółki Apator SA w zakresie sporządzenia sprawozdania finansowego i sprawozdania Zarządu

Zarząd Apator SA w składzie:

- Andrzej Szostak – Prezes Zarządu,
- Piotr Nowak – Członek Zarządu,
- Piotr Dobrowolski – Członek Zarządu,

oświadcza, że zgodnie z najlepszą wiedzą Zarządu, sprawozdanie finansowe za I półrocze 2016 r. spółki Apator SA i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”. Spółka Apator SA stosuje przepisy ustawy o rachunkowości oraz przepisy wykonawcze wydane na jej podstawie, w zakresie nieuregulowanym przez MSR/MSSF.

Sprawozdanie finansowe odzwierciedla w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki Apator SA oraz jej wynik finansowy. Szczegółowe zasady sporządzenia tego sprawozdania zawarte zostały w notach objaśniających do skróconego półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.

Sprawozdanie Zarządu z działalności spółki Apator SA zawiera prawdziwy obraz rozwoju, osiągnięć oraz sytuacji spółki, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

11.3. Wskazanie biegłego rewidenta oraz oświadczenie Zarządu spółki Apator SA w zakresie wyboru biegłego rewidenta

Badanie jednostkowego śródrocznego sprawozdania finansowego dokonane zostało przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych – firmę KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. z siedzibą w Warszawie.

Zarząd Apator SA w składzie:

- Andrzej Szostak – Prezes Zarządu,
- Piotr Nowak – Członek Zarządu,
- Piotr Dobrowolski – Członek Zarządu,

oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, firma KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k., która dokonała badania półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego została wybrana zgodnie z przepisami prawa. Wyboru podmiotu do badania i przeglądu sprawozdań dokonała Rada Nadzorcza Apator SA w dniu 12 grudnia 2013 r. zgodnie z § 20 Statutu Spółki Apator SA tj. w sposób zapewniający jego niezależność przy realizacji powierzonych mu zadań. Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych został przeprowadzony zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi. Rada Nadzorcza Apator SA dokonała wyboru firmy KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. do przeglądu i badania jednostkowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych za lata 2014 – 2016.

Firma KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. – wpisana do rejestru podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem KIBR 3546, a także członkowie jej Zarządu oraz biegli rewidenci wykonujący czynności rewizji finansowej na rzecz Apator SA i jednostek z nią powiązanych, spełniają warunki bezstronności i niezależności określone w art. 56 ustawy z dnia 7 maja 2009 r. o biegłych rewidentach i ich samorządzie, podmiotach uprawnionych do badania sprawozdań finansowych oraz nadzorze publicznym.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrąglenia:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

12. Podsumowanie

Zarząd Apator SA stwierdza, że wskazane w raporcie półrocznym czynniki i zdarzenia wyczerpują wszystkie istotne informacje dla oceny sytuacji spółki Apator SA, w tym sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz oceny możliwości realizacji zobowiązań przez spółkę.

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		

Podpisy

26 sierpnia 2016 r.

Andrzej Szostak

Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny

26 sierpnia 2016 r.

Piotr Nowak

Członek Zarządu, Dyrektor ds. Finansowych

26 sierpnia 2016 r.

Piotr Dobrowolski

Członek Zarządu, Dyrektor Zarządzający Biznesem Automatyzacji Pracy Sieci

Nazwa jednostki:	Apator SA		
Okres objęty sprawozdaniem finansowym:	01.01.2016 – 30.06.2016	Waluta sprawozdawcza:	złoty polski (PLN)
Poziom zaokrągleń:	wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej)		