

List Prezesa Zarządu do akcjonariuszy Eko Export S.A.

Szanowni Państwo

Zakończony rok 2019 poświęciliśmy na realizację działań strategicznych zainicjowanych w poprzednich latach. Rozwój spółki przebiegał intensywnie we wszystkich obszarach jej działalności.

1. Dostęp do surowca

- Została podpisana umowa strategicznego partnerstwa z zagranicznym Holdingiem energetycznym na zasadzie wyłączności. Umowa dotyczy pozyskiwania mikrosfery z dwóch, ważnych z punktu widzenia rynku mikrosfery, elektrowni w Kazachstanie. Eksploatacja lagun rozpoczyna się od wiosny 2019.
- Rozszerzono bazę polskich źródeł mikrosfery poprzez współpracę z trzema nowymi elektrowniami,

2. Rozwój bazy produkcyjnej oraz inwestycje w innowacje

- Opracowano i wdrożono innowacyjny system zarządzania jakością mikrosfery – 3Q obejmujący trzy etapy począwszy od pozyskiwania mikrosfery, aż do dostarczenia jej do klienta (I - kontrola jakości u źródła, II - oczyszczanie przed suszeniem, III – standaryzacja końcowa). Projekt ten planowany jest na okres 3 lat.
- W ramach projektu „Innowacyjny sposób przygotowania mikrosfer stosowanych w zaawansowanych procesach technologicznych” powstała nowa linia technologiczna do selektywnego mieszania mikrosfer, której elementem jest układ paletyzowania worków papierowych 20 kg o wysokim stopniu robotyzacji. Na realizację projektu spółka podpisała umowę na dofinansowanie z Unii Europejskiej w kwocie 414 014,95 PLN.
- Poczyniono znaczne postępy w projekcie opracowania mikrosfer o podwyższonej odporności na zgniatanie - TytanSpheres. W dniu 11.05.2020 roku spółka otrzymała od Narodowego Centrum Badań i Rozwoju potwierdzenie osiągnięcia kolejnego kamienia milowego bez zastrzeżeń. W ramach wspomnianego etapu zrealizowana została budowa stanowiska badawczego oraz opracowanie i wdrożenie procedury laboratoryjnej metody badania wytrzymałości mechanicznej mikrosfer opartej na metodyce stosowanej u kluczowych odbiorców naszej Spółki.

3. Długofalowe działania strategiczne

- Prowadzone od długiego czasu poszukiwanie partnera strategicznego zaowocowały nawiązaniem współpracy z firmą Metallogamma z Kazachstanu. Efekt tego partnerstwa będzie odzwierciedlony w działaniu zarówno Eko Export, jak i spółki zależnej EKO Sphere KZ. Negocjacje rozpoczęte jesienią 2019 roku doprowadziły do rozpoczęcia w październiku 2019 próbnych dostaw, których jakość została wysoko oceniona przez laboratorium spółki oraz klientów uczestniczących w próbie. W tym czasie odbyły się dwie wizyty Partnera w siedzibie Eko Export w Bielsku-Białej, podczas których strony doszły do konsensusu w zakresie stworzenia w Kazachstanie konsorcjum składającego się z Eko Export, EKO Sphere KZ oraz Metallogamma. W pierwszym kwartale 2020 podpisana została stosowna umowa w tym zakresie. Dostęp do największej na świecie

laguny białej mikrosfery poprzez 10-letnią umowę Metallogamma z elektrowniami GRES-1 i GRES-2 oraz włączenie Partnera w system jakości 3Q to duży sukces.

4. Rozwój sieci dystrybucji

- Rozszerzono współpracę z dotychczasowymi partnerami poprawiając warunki komercyjne dla Eko Export.
- W ramach strategii konsolidacji rynku mikrosfery całość mikrosfery suszonej w Kazachstanie przez partnera strategicznego została włączona w globalną sieć dystrybucji Eko Export.

5. Wpływ pandemii Covid-19 na Spółkę

Dynamiczny rozwój spółki został schłodzony w wyniku wpływu pandemii Covid-19 na globalną gospodarkę. Odbiory planowane na pierwsze półrocze zostały przesunięte na drugą połowę roku 2020.

Rok 2019 rozpoczął się od trudnego dla spółki pożaru w zakładzie w Astanie. Usuwanie skutków tego zdarzenia losowego kosztowało spółkę ok. 120 tys. EUR, ale dzięki sprawnemu działaniu załogi w Kazachstanie pożar nie miał znaczącego wpływu na pracę spółki córki w drugiej połowie roku. Początek roku 2020 znów nie był sprzyjający dla Eko Export przynosząc globalny kryzys Covid-19. Mimo tych wydarzeń niektóre asortymenty produktów spółki notują trend wzrostowy. Kryzys otworzył również przez spółką nowe szanse. Solidna baza Eko Export oparta o zdywersyfikowaną sieć dostaw, elastyczną bazę produkcyjną, najbardziej zaawansowane na świecie zarządzanie jakością mikrosfery oraz kanały dystrybucji rozwinięte w większości segmentów przemysłu pozwoli spółce na wyjście z kryzysu w bez porównania lepszej pozycji w stosunku do konkurencji.

Dziękuję akcjonariuszom, którzy wspierają rozwój spółki. Mimo trudnych i bezprecedensowych czasów z optymizmem patrzmy w przyszłość Eko Export.

Z poważaniem
Prezes Zarządu

Jacek Dziedzic