

Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Asseco

za okres 6 miesięcy
zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku

ASSECO

Obecność w ponad

50

krajach

Uzyskana sprzedaż

3 771

mIn PLN

20 959

osób pracujących
na uzyskane wyniki

Wypracowany wynik

143 mIn PLN

Portfel zamówień na
2016 rok

6 980

mIn PLN

6

największy dostawca
oprogramowania
w Europie

Spis treści

LIST PREZESA ZARZĄDU	5
PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ ASSECO	6
GRUPA ASSECO	6
KIERUNKI ROZWOJU	6
WŁADZE SPÓŁKI.....	7
ZARZĄD.....	7
RADA NADZORCZA.....	9
DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO	10
STRUKTURA ORGANIZACYJNA	10
SEGMENTY DZIAŁALNOŚCI	11
<i>Rynek polski.....</i>	<i>11</i>
<i>Rynek izraelski.....</i>	<i>11</i>
<i>Rynek środkowoeuropejski.....</i>	<i>12</i>
<i>Rynek południowo-wschodniej Europy.....</i>	<i>13</i>
<i>Rynek zachodnioeuropejski.....</i>	<i>13</i>
<i>Rynek wschodnioeuropejski</i>	<i>13</i>
RYNEK INFORMATYCZNY ORAZ JEGO PERSPEKTYWY	14
POZYCJA SPÓŁKI ORAZ GRUPY KAPITAŁOWEJ W SEKTORZE IT	14
OFERTA PRODUKTOWA.....	16
<i>Oferta produktowa – kompetencje</i>	<i>16</i>
<i>Oferta produktowa - sektory.....</i>	<i>18</i>
INFORMACJE FINANSOWE	21
STRUKTURA SPRZEDAŻY GRUPY ASSECO	21
PODSUMOWANIE I ANALIZA WYNIKÓW FINANSOWYCH GRUPY ASSECO	22
NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA I CZYNNIKI MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	24
<i>Rynek polski.....</i>	<i>24</i>
<i>Rynek izraelski.....</i>	<i>25</i>
<i>Rynek środkowoeuropejski.....</i>	<i>26</i>
<i>Rynek zachodnioeuropejski.....</i>	<i>26</i>
<i>Rynek południowo-wschodniej Europy.....</i>	<i>27</i>
<i>Rynek wschodnioeuropejski</i>	<i>28</i>
ISTOTNE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO PO 30 CZERWCA 2016 ROKU	28
NIETYPOWE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.....	28
OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH	28
ASSECO POLAND S.A. NA RYNKU KAPITAŁOWYM.....	29
STRUKTURA AKCJONARIATU	30
AKCJE W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH	30
OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROZEŃ	31
POZOSTAŁE INFORMACJE	35
OŚWIADCZENIA ZARZĄDU ASSECO POLAND S.A. DO RAPORTU PÓŁROCZNEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ	37

List

Prezesa Zarządu



LIST PREZESA ZARZĄDU

**Szanowni Akcjonariusze,**

Z przyjemnością przedstawiam Państwu wyniki finansowe Grupy Asseco za pierwsze półrocze 2016 roku. Po raz kolejny pokazaliśmy, że nasza strategia rozwoju, zakładająca budowę silnej, dobrze zdywersyfikowanej międzynarodowej grupy informatycznej, przynosi znakomite efekty.

W pierwszych 6 miesiącach 2016 roku Grupa Asseco zwiększyła przychody o prawie 0,5 mld zł, do poziomu 3,8 mld złotych. Zdecydowana większość tego wzrostu pochodziła z naszych operacji zagranicznych. Na koniec czerwca br. już prawie 80% przychodów i ponad 60% zysku operacyjnego, generowane było poza granicami Polski. Przychody zwiększyło pięć spośród sześciu rynków geograficznych, w których prowadzimy działalność – włączając w to Polskę, gdzie wciąż obserwujemy zastój w segmencie zamówień publicznych. Tymczasem dzięki długoterminowej współpracy z kluczowymi klientami i dużej skali powtarzalnego biznesu, stale rozwijamy się i umacniamy pozycję Asseco, jako lidera branży IT w Polsce.

Aby zwiększyć efektywność i przejrzystość naszej działalności, na początku roku rozpoczęliśmy reorganizację struktury Grupy Asseco w Polsce. Wraz z końcem czerwca, ten pełen wyzwań proces dobiegł końca - po przejęciu Infovide Matrix stworzyliśmy cztery firmy z wyraźnie wydzielonymi kompetencjami: Asseco Poland, Asseco Data Systems, Asseco Business Solutions oraz DahliaMatic.

Również na innych rynkach spółki z Grupy Asseco aktywnie działały na rynku akwizycji. Formula Systems w Izraelu wzmocniła swoje kompetencje w dziedzinie obronności, kupując 50% udziałów w bardzo wyspecjalizowanym podmiocie TSG. Sapiens, nasza izraelska spółka zależna, przejmując firmę Maximum Processing zrobiła kolejny krok, ku rozwojowi w segmencie sektora ubezpieczeń majątkowych i wypadkowych w USA. Wysoki wzrost przychodów na rynku środkowoeuropejskim, to nie tylko wpływ rozwoju organicznego, ale również przejęć dokonanych jeszcze w ubiegłym roku w segmencie infrastruktury IT i integracji. Swoje kompetencje w szybko rosnącym obszarze płatności zwiększyło Asseco South Eastern Europe (ASEE), przejmując udziały w Chip Card. Ciekawą i perspektywiczną akwizycję przeprowadziła również nasza trzecia spółka z Izraela - Magic Software, która kupiła większościowy pakiet akcji w Roshtov Software Industries, które jest właścicielem platformy deweloperskiej dla instytucji ochrony zdrowia.

W minionym półroczu kontynuowaliśmy nasz rozwój na rynkach wschodzących, przede wszystkim w Afryce. Asseco Software Nigeria podpisała dwa nowe kontrakty w sektorze bankowym i ubezpieczeniowym, realizowane przez polskich i słowackich inżynierów. System bankowy naszej portugalskiej spółki Exictos, został wybrany przy połączeniu dwóch banków w Angoli. Z kolei ASEE dostarczyło swoje rozwiązanie LeaseFlex do jednej z egipskich instytucji finansowych.

Poziom backlogu Grupy pozwala nam patrzeć z optymizmem również na drugą połowę roku. Niezmiennie, działamy na rzecz budowy wartości dla naszych akcjonariuszy, realizując ambitny cel stworzenia globalnej firmy IT.

Adam Góral

Prezes Zarządu Asseco Poland S.A.

PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ ASSECO

Grupa Asseco

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją ponad 4,5 mld PLN (ponad 1,0 mld EUR) wchodzi w skład prestiżowego indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka z ponad 30% udziałem w nim.

Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w ponad 50 krajach na całym świecie: w większości krajów europejskich oraz w Izraelu, USA, Japonii, Kanadzie, Rosji i krajach Afryki. Grupa Asseco jest szóstym co do wielkości producentem oprogramowania w Europie według rankingu Truffle 100 za 2014 rok oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo – Wschodniej.

Spółki z Grupy są notowane nie tylko na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, lecz także na NASDAQ Global Markets oraz Tel Aviv Stock Exchange.

Grupa Asseco jest unikalnym połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie i najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki. Ponad 80% przychodów Grupy stanowią przychody z oprogramowania i usług własnych. Równocześnie zdecydowana większość sprzedaży Grupy Asseco generowana jest poza granicami Polski.

Grupa Asseco Poland działa w unikalnym modelu federacji spółek, który zakłada wysoką niezależność biznesową i wykorzystanie lokalnych kompetencji przy równoczesnej budowie efektów synergii w obrębie całej Grupy Asseco.

Kierunki rozwoju

Naszą **misją** jest stworzenie wiarygodnej i rentownej globalnej firmy informatycznej dostarczającej wysokiej jakości oprogramowanie i usługi.

Strategia Grupy Asseco opiera się na dwóch filarach. Pierwszy to rozwój organiczny, którego podstawą jest własne oprogramowanie i usługi, natomiast drugi to rozwój przez akwizycje.

Rozwój organiczny

Strategia Grupy Asseco jest oparta na sektorowych kompetencjach biznesowych równolegle wzmacnianych kompetencjami technologicznymi. Grupa buduje oparte na zaufaniu wieloletnie relacje z klientami, stając się strategicznym partnerem biznesowym. Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia spółek z międzynarodowej grupy kapitałowej do tworzenia kompleksowej oferty spełniającej wymagania tysięcy obsługiwanych klientów. Grupa pragnie być postrzegana jako firma typu „one stop shop”, dlatego nie tylko dostarcza własne rozwiązania i usługi, lecz także infrastrukturę niezbędną do funkcjonowania aplikacji biznesowych.

Rozwój poprzez akwizycje

Asseco jest zainteresowane spółkami, które pozwolą na zwiększenie kompetencji w danym sektorze, jak i tymi, które umożliwią wejście na nowe rynki geograficzne. Od lat z sukcesem prowadzona polityka akwizycyjna plasuje Asseco Poland w gronie najbardziej doświadczonych w tym obszarze firm w Polsce i za granicą.

Wartości Asseco Poland – nasz kod źródłowy

Asseco Poland wypracowała swój własny „kod źródłowy” czyli wartości wspólne dla Asseco. Wartości zostały stworzone przez wszystkich pracowników i spisane w formalny dokument obowiązujący w Spółce.

Zaangażowanie - w pełni angażujemy się w każdy projekt, a największą satysfakcję daje nam sukces naszych klientów.

Szacunek - wymagamy od siebie i innych zaufania, uczciwości i wzajemnego szacunku.

Jakość - wysoko stawiamy poprzeczkę dla jakości wszystkich naszych działań.

Profesjonalizm - stale podnosimy kwalifikacje i dzielimy się naszym doświadczeniem.

Skuteczność - ambitnie i konsekwentnie dążymy do realizacji naszego celu.

Odpowiedzialność - bierzemy odpowiedzialność za naszą pracę i otoczenie, w którym działamy.

Władze Spółki

Zarząd

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2016 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2016 – 30.06.2016
Przemysław Borzestowski	01.01.2016 – 30.06.2016
Andrzej Dopierala	01.01.2016 – 30.06.2016
Krzysztof Groyecki	01.06.2016 – 30.06.2016
Tadeusz Dyrga	01.01.2016 – 30.06.2016
Rafał Kozłowski	01.01.2016 – 30.06.2016
Marek Panek	01.01.2016 – 30.06.2016
Paweł Piwowar	01.01.2016 – 30.06.2016
Zbigniew Pomianek	01.01.2016 – 30.06.2016
Włodzimierz Serwiński	01.01.2016 – 31.03.2016
Przemysław Sęczkowski	01.01.2016 – 30.06.2016
Robert Smułkowski	01.01.2016 – 30.06.2016



Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Pion Opieki
Zdrowotnej



Tadeusz Dyrga
Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Piony:
Ubezpieczeń Społecznych
oraz Utrzymania Systemów

Na dzień 30 czerwca 2016 roku skład Zarządu spółki przedstawiał się następująco:



Adam Góral
Prezes Zarządu
odpowiada za wizję rozwoju
oraz strategię Grupy Kapitałowej Asseco



Rafał Kozłowski
Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Pion
Finansowy Grupy Kapitałowej Asseco oraz za Dział Logistyki



Przemysław Borzestowski
Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Piony:
Administracji Publicznej,
Rynku Kapitałowego,
Biuro Ochrony Informacji
Niejawnych, Dział Teleinformatyki oraz Biuro Projektów Infrastrukturalnych



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Pion Rozwoju
Grupy Kapitałowej oraz
Biuro Projektów Unijnych



Paweł Piwowar

Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Piony:
Energetyki i Gazownictwa,
Telekomunikacji
i Mediów, Rolnictwa, a
także Biuro Projektów ERP
oraz Dział BSS Legacy i OSS



Zbigniew Pomianek

Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Piony:
Banków Komercyjnych,
Banków Spółdzielczych, Busi-
ness Intelligence, a także za
działy: Compliance, Utrzyma-
nia i Rozwoju Systemów Back-
Office oraz Centrum Przetwa-
rzania Danych



Przemysław Sęczkowski

Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Dział PR i Rela-
cji Inwestorskich oraz Dział
Marketingu



Robert Smułkowski

Wiceprezes Zarządu
odpowiada za Pion PKO BP

Rada Nadzorcza

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2016 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2016 – 30.06.2016
Adam Noga	01.01.2016 – 30.06.2016
Piotr Augustyniak	01.01.2016 – 30.06.2016
Dariusz Brzeski	01.01.2016 – 30.06.2016
Artur Kucharski	01.01.2016 – 30.06.2016
Dariusz Stolarczyk	01.01.2016 – 28.04.2016

Na dzień 30 czerwca 2016 roku skład Rady Nadzorczej spółki przedstawiał się następująco:



Jacek Duch
Przewodniczący Rady Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



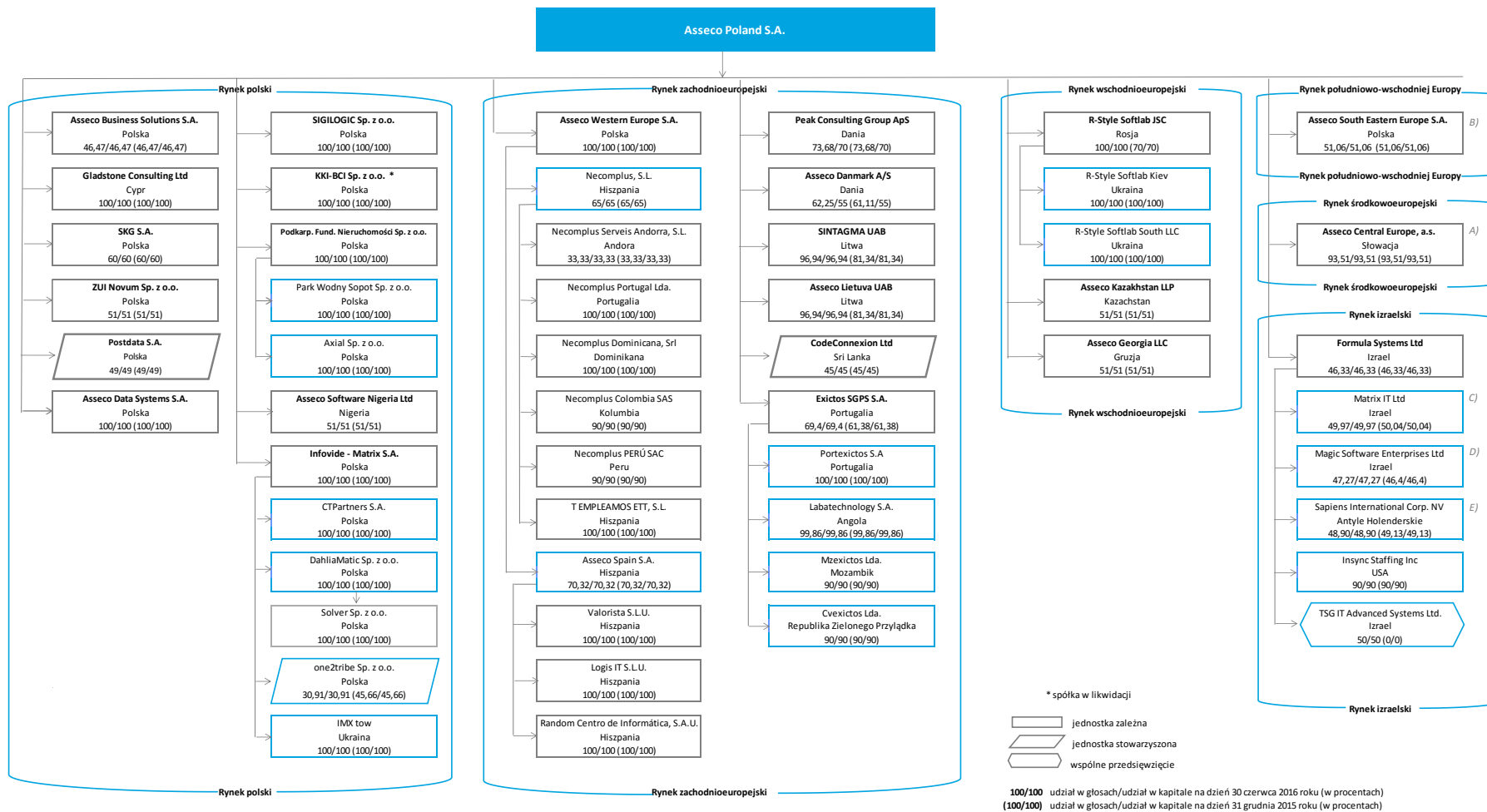
Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



Artur Kucharski
Członek Rady Nadzorczej

DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO

Struktura organizacyjna



Pełna struktura Grupy znajduje się w punkcie III Dodatkowych objaśnień do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku.

Segmenty działalności

Grupa Asseco wyodrębnia sześć rynków geograficznych, w których znajdują się spółki należące do Grupy: rynek polski, izraelski, środkowoeuropejski, południowo-wschodniej Europy, zachodnioeuropejski i wschodnioeuropejski. Poniżej zostały zaprezentowane główne spółki i grupy kapitałowe wchodzące w skład poszczególnych rynków geograficznych.

Rynek polski

Asseco Poland S.A.

Asseco Poland (GPW: ACP) jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie oraz wiodącym producentem oprogramowania w Europie.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z aplikacji Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy ubezpieczeniowe, energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna różnych szczebli: od samorządów lokalnych po urzędy centralne, a także służby mundurowe.

Asseco Business Solutions S.A.

Spółka posiada kilkunastoletnie doświadczenie w produkcji, wdrożeniach i utrzymaniu rozwiązań klasy ERP. Notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ABS) dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne do kilkunastu tysięcy użytkowników w całej Polsce. W ofercie Asseco Business Solutions znajdują się również rozwiązania mobilne, systemy faktoringowe i platformy wymiany danych.

Asseco Data Systems S.A.

Asseco Data Systems (ADS) zostało zbudowane na bazie wiedzy i wieloletniego doświadczenia sześciu polskich firm z Grupy Asseco – ADH-Soft, CK Zeto Łódź, Combidata Poland, ZUI Otago, PI Zeto Bydgoszcz oraz Unizeto Technologies. ADS dostarcza produkty i usługi IT, a także rozwiązania infrastruktury teleinformatycznej. Jednym z najważniejszych dla spółki segmentów są przedsiębiorstwa oraz instytucje administracji publicznej i samorządowej na rynku lokalnym.

SKG S.A.

Firma oferuje oprogramowanie dla agencji celnych, handlu detalicznego oraz audytu i analizy danych. Oprócz wiodącego produktu, oprogramowania Wrota Celne, oferowanego w modelu SaaS, SKG S.A. świadczy

usługi projektowania i wdrażania systemów informatycznych.

Rynek izraelski

Formula Systems Ltd

Formula Systems jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ Global Markets (Nasdaq: FORTY) i izraelskiej giełdzie TASE (Tel Aviv Stock Exchange). Jest holdingiem, który ma udziały w pięciu spółkach (Matrix IT Ltd., Magic Software Enterprises Ltd., Sapiens International Corporation N.V., Insync Staffing Inc., TSG IT Advanced Systems Ltd) specjalizujących się w produkcji i dostarczaniu rozwiązań informatycznych dla różnych sektorów. Spółki grupy Formula Systems prowadzą działalność na terenie m.in.: Izraela, USA, Kanady, Wielkiej Brytanii, Japonii, Niemiec, Holandii, Francji, Węgier, Indii oraz 50 innych krajów.

Matrix IT Ltd.

Spółka jest notowana na izraelskiej giełdzie TASE (TASE: MTRX). Matrix IT jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Jej kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta. Kompetencje spółki obejmują również modernizację i rozwój systemów IT, a portfolio usług zawiera:

- rozwój dedykowanych systemów informatycznych;
- dostosowywanie oprogramowania do wymogów klientów;
- rozwój i testowanie oprogramowania w celu zapewnienia jego wysokiej jakości.

Matrix IT jest ponadto dystrybutorem oprogramowania czołowych światowych producentów. Dostarcza rozwiązania infrastrukturalne dla systemów komputerowych i łączności. Spółka jest także dystrybutorem sprzętu komputerowego, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo - kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT. W ofercie znajdują się także szkolenia „miękkie”, zawodowe i kursy z zakresu rynków kapitałowych.

Sapiens International Corporation N.V.

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ (NASDAQ: SPNS) i izraelskiej TASE. Znajduje się w czołowie światowych dostawców oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego.

Oferta produktowa spółki obejmuje następujące rozwiązania:

- ALIS – kompleksowe oprogramowanie obsługujące produkty ubezpieczeniowe na życie, z zakresu emerytur i rent oraz medyczne.
- IDIT Software Suite – kompleksowe, centralne rozwiązanie o budowie modułowej dla sektora ubezpieczeń i instytucji finansowych działających poza Ameryką Północną.
- Rapidsure – oprogramowanie o budowie modułowej dla ubezpieczycieli działających w segmencie emerytalnym i wypadkowym na terenie Stanów Zjednoczonych.
- Reinsurance – oprogramowanie umożliwiające ubezpieczycielom i brokerom obsługę produktów typu reinsurance na jednej platformie. Produkt zapewnia pełne wsparcie kontrolingowe i raportowe.
- Decision – oprogramowanie wspierające decyzje biznesowe przeznaczone dla instytucji finansowych.

Magic Software Ltd.

Spółka jest notowana na amerykańskim NASDAQ (NASDAQ:MGIC) oraz izraelskiej TASE. Technologia oferowana przez Magic Software umożliwia przyspieszenie procesu budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, cechujących się łatwością dostosowania do bieżących i przyszłych potrzeb oraz możliwością zintegrowania z istniejącymi w przedsiębiorstwie systemami.

Produkty oferowane przez spółkę pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Magic Software oferuje usługi zgodnie z przyjętą koncepcją code-free, pozwalającą użytkownikom skupić się na logice biznesowej, a nie na wymogach technologicznych. Code-free stanowi podstawę działania oferowanych przez spółkę produktów:

- Magic xpa – platformy programistycznej;
- Magic xpi – pakietu integracji procesów.

Insync Staffing Inc.

Firma świadczy usługi w zakresie konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich dla sektorów technologicznych oraz sektora usług profesjonalnych (tj. świadczących usługi w zakresie rachunkowości i finansów, administracji, obsługi klienta, opieki zdrowotnej, zarządzania zasobami ludzkimi czy marketingu).

TSG IT Advanced Systems Ltd.

TSG jest spółką działającą głównie w obszarze rozwiązań dla branży militarnej i służb mundurowych. Firma

jest wiodącym dostawcą rozwiązań dla izraelskich organizacji defensywnych, w tym narodowych sił zbrojnych oraz policji.

Rynek środkowoeuropejski

Asseco Central Europe, a.s.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ACS) i jednostka dominująca grupy Asseco Central Europe. Dostarcza kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych (Erste, Allianz, UniCredit etc.), dla sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Oferta produktowa spółki zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, firm budowlanych, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz projekty „pod klucz”.

Grupa Asseco Solutions

W skład Grupy Asseco Solutions wchodzi trzy spółki: Asseco Solutions CZK, Asseco Solutions SK i Asseco Solutions AG, których działalność skupia się na dostarczaniu własnego oprogramowania ERP dla małych, średnich i dużych przedsiębiorstw. Asseco Solutions odgrywa rolę centrum kompetencyjnego systemów klasy ERP w regionie Europy Środkowej.

Globenet Zrt.

Spółka jest jednym z liderów oprogramowania IT dla służby zdrowia na Węgrzech. Jej klienci to przede wszystkim szpitale oraz kliniki medyczne. Flagowym produktem firmy jest system MedWorkS, który obsługuje wszystkie procesy instytucji ochrony zdrowia.

Statlogics Zrt.

Firma z główną siedzibą w Budapeszcie oferuje szereg rozwiązań dedykowanych branży consumer finance. Jej głównym produktem jest kompleksowy system Credilogic, który obsługuje pełen cykl życia procesu udzielania pożyczek i kredytów w firmach branży consumer finance.

DanubePay a.s.

Spółka jest dostawcą rozwiązań IT dla sektora kart płatniczych, płatności, bankomatów itp. Oferuje kompleksowe portfolio produktów i usług do autoryzacji i przetwarzania transakcji, jest partnerem przy wydawaniu kart, tworzy także systemy programów lojalnościowych.

InterWay a.s.

InterWay zajmuje się wdrożeniami technologii i systemów (w tym IDM, SSO, ECM, ERP, BPM, Cloud Compu-

ting), integracją rozwiązań typu e-commerce i SOA oraz systemami zarządzania treścią, opartymi na oprogramowaniu własnym i obcym.

Exe a.s.

Firma specjalizuje się w usługach dotyczących infrastruktury informatycznej, usługach lokalizacji oraz zajmuje się sprzedażą powiązanego z nimi oprogramowania obcego.

Rynek południowo-wschodniej Europy

Asseco South Eastern Europe S.A.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ASE) i jednostka dominująca grupy Asseco South Eastern Europe. Powstała w wyniku integracji kompetencji, doświadczenia, wiedzy, rozwiązań i bazy klientów wiodących w swoich segmentach rynku firm działających w Europie Południowo-Wschodniej. Od początku koncentrowała się na rozwoju własnych rozwiązań informatycznych. Asseco South Eastern Europe prowadzi działalność w pięciu segmentach rynku informatycznego: rozwiązania i usługi dla sektora bankowego, rozwiązania z obszaru uwierzytelniania, dostawa, instalacja i usługi w zakresie bankomatów oraz terminali płatniczych, rozwiązania i usługi dla sektora telekomunikacyjnego, usługi integracyjne i dostawa oraz wdrażanie systemów i sprzętu informatycznego. Grupa posiada obecnie podmioty zależne działające na terytorium Serbii, Chorwacji, Czarnogóry, Bośni i Hercegowiny, Kosowa, Mołdawii, Albanii, Bułgarii, Rumunii oraz Turcji.

Rynek zachodnioeuropejski

Asseco Spain S.A.

Spółka oferuje swoim klientom konsultacje w zakresie infrastruktury IT, systemy bezpieczeństwa, rozwiązania do zarządzania zasobami ludzkimi, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Grupa Necomplus S.L.

Grupa obsługuje rynek płatności elektronicznych (POS), rozwiązań samoobsługowych oraz dostarcza technologie dla profesjonalnych Call Centers.

Grupa Exictos SGPS S.A.

Exictos specjalizuje się w produkcji oraz wdrażaniu oprogramowania dla sektora bankowego. Spółki z Grupy obsługują ponad 60 banków w Portugalii i w krajach portugalskojęzycznych. Exictos oferuje dwie główne kategorie oprogramowania: BANKA, rozwiązania przeznaczone dla banków, FINANCA – rozwiązania dedykowane dla platform tradingowych, a także oprogramowanie typu Front-End (PFS Portal).

Grupa prowadzi działalność przede wszystkim w Afryce, w krajach takich jak: Angola, Mozambik, Republika Zielonego Przylądka czy Namibia. Posiada również klientów na Malcie i we Timorze Wschodnim.

Asseco Lietuva UAB

Spółka jest wiodącym producentem oprogramowania i integratorem systemów informatycznych na Litwie. Jej główne linie biznesowe to: systemy wspomagające archiwizację, zarządzanie procesami, finansami czy środkami UE oraz systemy dla branży ubezpieczeniowej. Oferta spółki skierowana jest w dużej mierze do sektorów administracji.

Asseco Danmark A/S

Spółka świadcząca wysokiej klasy usługi konsultingowe i oferująca własne rozwiązania informatyczne dla sektora finansowego oraz biotechnologicznego. Jednym z głównych produktów spółki jest rozwiązanie wspierające instytucje finansowe w spełnianiu wymogów Solvency.

Peak Consulting ApS

Spółka świadcząca wysokiej klasy usługi konsultingowe na terenie Skandynawii.

Rynek wschodnioeuropejski

R-Style Softlab JSC

R-Style Softlab jest rosyjskim producentem oprogramowania dla sektora bankowego i finansowego. Specjalizuje się w trzech obszarach: bankowości internetowej i systemach obsługi klienta, hurtowniach danych i systemach business intelligence oraz w centralnych systemach bankowych. Firma jest niekwestionowanym liderem na rynku rosyjskim, biorąc pod uwagę liczbę aktywnych klientów (ponad 400 firm prowadzących działalność w Rosji, w Kazachstanie, na Białorusi, w Uzbekistanie i w innych krajach byłych republik radzieckich). R-Style Softlab, oprócz siedziby w Moskwie, posiada oddziały również w Briańsku, Wołogdzie, Ałmaty i Kijowie.

Asseco Georgia LLC

Spółka świadczy usługi doradcze i wdrożeniowe dla firm z sektora bankowego, ubezpieczeniowego oraz dla jednostek administracji publicznej. Działalność firmy jest zdedykowana i obejmuje zarówno kompetencje w zakresie tworzenia oprogramowania, oferując własny system ERP i CRM, rozwiązania dla firm ubezpieczeniowych, oprogramowanie dla szkół i sklepów, jak również usługi doradcze oraz wdrożeniowe produktów firm trzecich. Asseco Georgia jest jedną z największych firm konsultingowych na gruzińskim rynku informatycznym.

Asseco Kazakhstan LLP

Działalność spółki obejmuje trzy linie biznesowe: bezpieczeństwo informatyczne, zarządzanie informacją oraz usługi w chmurze. Spółka obecnie koncentruje się głównie na sektorze publicznym oraz dużych przedsiębiorstwach w sektorze telekomunikacyjnym i energetycznym.

Rynek informatyczny oraz jego perspektywy

Według najnowszych prognoz firmy Gartner wartość światowego rynku IT w 2016 roku pozostanie na podobnym poziomie jak w roku 2015 i wyniesie 3,41 bln USD. Równocześnie, według tych samych specjalistów, w 2015 roku rynek zanotował największy spadek w historii rzędu 5,5%, spowodowany przede wszystkim przez wysoki kurs dolara amerykańskiego względem innych walut.

Przewiduje się, że najszybciej rozwijającym się segmentem rynku IT w tym roku będzie rynek oprogramowania dla przedsiębiorstw, którego wzrost szacuje się na poziomie 5,8%, do 332 mld USD. Zdecydowanie największy udział w zwiększeniu wydatków w tym segmencie będą miały przedsiębiorstwa z USA. Według specjalistów, najszybciej rosnącą częścią rynku oprogramowania będą rozwiązania typu CRM.

Wysoki wzrost zanotować ma także rynek usług IT, o 3,7% w porównaniu do 2015 roku. Motorem napędowym mają być japońskie firmy, które zdają się lepiej rozumieć istotną rolę usług consultingowych w transformacji tamtejszych organizacji i stosowaniu nowoczesnych technologii.

Warto podkreślić, że obydwie segmenty (usługi IT i produkcja oprogramowania) stanowią podstawową działalność Asseco Poland oraz Grupy Asseco.

Przewiduje się, że najwyższy spadek odnotuje sprzedaż urządzeń IT, o 5,3%, głównie ze względu na sytuację ekonomiczną w takich krajach jak Rosja, Japonia czy Brazylia.

Największy z rozpatrywanych rynków, usług telekomunikacyjnych, ma spaść do 1 381 mld USD, czyli o 1,4%.

Prognoza wydatków na IT w 2016 roku na świecie (w mld USD)

Segment	Wartość	zmiana
Sprzęt komputerowy	627	-5,3%
Systemy Data Center	175	2,0%
Oprogramowanie	332	5,8%
Usługi IT	898	3,7%
Usługi telekomunikacyjne	1 381	-1,4%
Suma	3 413	0,0%

Źródło: Gartner, lipiec 2016

Rynek IT w Polsce

Według magazynu Computerworld (najnowszy ranking TOP200) przychody firm informatycznych w Polsce wzrosły w 2015 roku o 10,5%, do 63 mld PLN. To prawie trzy razy więcej niż wzrost PKB Polski w tym okresie.

Wyraźnie daje się zauważyć stagnację na rynku publicznym w Polsce. Przychody dostawców na tym rynku spadły w 2015 roku o 2% (do 3,4 mld PLN), a w 2014 roku aż o 9,8%. Warto dodać, że rynek publiczny jako jedyny zanotował spadek drugi rok z rzędu.

Największym odbiorcą produktów i usług IT w kraju jest obecnie sektor bankowy (3,45 mld PLN, wzrost o 17%). Banki inwestują obecnie w nieduże projekty back-endowe, w rozwój kanałów internetowych, poprawę obsługi klienta oraz poziomu bezpieczeństwa systemów. Według Computerworld dynamika wzrostu wydatków w bankowości powinna utrzymać się w kolejnych latach, ze względu na wysoką ich skłonność do wykorzystywania najnowszych technologii w budowaniu przewagi konkurencyjnej na rynku.

Szybko rozwijającymi się rynkami, choć dużo mniejszymi niż rynek administracji publicznej czy bankowości, były: handel (29% wzrostu) oraz transport, spedycja i logistyka (wzrost o 32%).

Pozycja Spółki oraz Grupy Kapitałowej w sektorze IT

Asseco Poland S.A., jak i spółki z Grupy, znajdują się w czołówce rankingów firm informatycznych, przygotowanych przez polskie i zagraniczne instytucje badawcze.

Poniżej została zaprezentowana pozycja Grupy Asseco w rankingu Truffle100 2015, przedstawiającym największych europejskich producentów oprogramowania ze względu na uzyskaną sprzedaż oprogramowania własnego za rok 2014.

Nazwa spółki	Kraj	Sprzedaż oprogramowania własnego w mln EUR
1. SAP	DE	17 243,9
2. Dassault Systems	FR	2 078,6
3. Sage	UK	1 539,5
4. Hexagon	SE	1 442,3
5. Wincor Nixdorf	DE	1 367,0
6. Asseco Poland	PL	1 193,3
7. Software AG	DE	835,6
8. DATEV	DE	790,7
9. Wolters Kluwer	NL	740,2
10. Misys	UK	639,2

Źródło: Ranking Truffle100, 2015

Według szacunków Computerworld TOP200 za rok 2015, Asseco Poland znajduje się na dwunastym miejscu w kategorii „Największe firmy informatyczne działające w Polsce” oraz na pierwszym miejscu w zestawieniu największych informatycznych grup kapitałowych w Polsce.

Pozycję tę potwierdził także ranking ITWiz Best100, według którego Grupa Asseco jest największą grupą kapitałową w branży IT w Polsce.

Wspomniane zestawienie Computerworld TOP200, potwierdziło wiodącą pozycję Asseco Poland w wielu segmentach polskiego rynku IT. Asseco znalazło się na pierwszym miejscu w ośmiu kategoriach oraz było w pierwszej piątce w dziewiętnastu kategoriach rankingów.

Poniżej znajduje się zestawienie niektórych, wyróżnionych kategorii:

Ranking dostawców oprogramowania i usług do sektora:	Pozycja w rankingu
Opieki zdrowotnej	1
Administracji publicznej	1
Dużych firm i korporacji	1
Energetycznego	2
Bankowego	2
Edukacyjnego i naukowo-badawczego	4
Telekomunikacyjnego	5
Przemysłowego i budowlanego	5

Źródło: COMPUTERWORLD TOP200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, czerwiec 2016, ranking wg uzyskanej sprzedaży za rok 2015.

Ten sam ranking wyróżnił Asseco Poland jako największego dostawcę usług IT, największego dostawcę usług serwisowych i oprogramowania na zamówienie w Polsce. Firma zajęła także drugą pozycję w kraju jeśli chodzi o dostawców oprogramowania na licencjach firm trzecich.

Z kolei, według zestawienia przygotowanego przez magazyn ITWiz, Asseco Poland oraz Asseco Data Systems

również zajmują czołowe pozycje w swoich kategoriach.

Kategoria	Pozycja w rankingu
Największa grupa kapitałowa w branży IT w Polsce	1
Firma IT o największych przychodach ze szkoleń w Polsce (Asseco Data Systems)	1
Firma IT o największej sprzedaży do sektora administracji publicznej	1
Firma IT o największych przychodach z sektora opieki zdrowotnej	1

Źródło: ranking ITWiz Best100, 2016

Wiodącą pozycję na Słowacji zajmuje Grupa Asseco Central Europe (ACE). Według najnowszych rankingów ACE jest największym dostawcą oprogramowania dla prywatnych instytucji finansowych. Również w innych kategoriach ACE zajęła wiodącą pozycję:

Kategoria	Pozycja w rankingu
Dostawcy IT dla prywatnego sektora finansowego	1
Dostawcy usług IT	5
Producenci oprogramowania	3
Producenci gotowych rozwiązań	3
Dostawcy technologii IT wg „wartości dodanej”	4

Źródło: Trend TOP w IT, magazyn Trend, Maj 2016

Według raportu firmy analitycznej IDC „Największy dostawca usług IT dla sektora publicznego w Europie Środkowej – Kraje Wschodnie” z 2013 roku, Grupa Asseco znalazła się w pierwszej trójce z 12% udziałem w rynku.

Wiodącą pozycję w swoim kraju zajmuje także Grupa Matrix IT, największa firma IT w Izraelu, z ponad 20% udziałem w tamtejszym rynku. Inna spółka z Izraela, Sapiens, należy do ścisłej światowej czołówki dostawców oprogramowania dla branży ubezpieczeniowej.

Z kolei Grupa Asseco South Eastern Europe jest największym podmiotem w Europie Południowo-Wschodniej pod względem przychodów pochodzących ze sprzedaży własnego oprogramowania i usług. Grupa posiada wiodącą pozycję na tamtejszym rynku bankowym: ok. 75% banków w rejonie Bałkanów używa oprogramowania dostarczonego przez Asseco.

Oferta produktowa

Oferta produktowa – kompetencje

Spółki z Grupy Asseco oferują swoim klientom rozwiązania dostosowane do ich potrzeb. Kompetencje Grupy zamykają się w czterech głównych obszarach:

- Rozwiązania dedykowane

Największą grupą docelową dedykowanych rozwiązań i usług są instytucje publiczne, zarówno na szczeblu centralnym, jak i samorządowym. Wielkość, wielowymiarowość i niepowtarzalność klientów z sektora publicznego, wymagają indywidualnego podejścia do każdego z projektów, a co za tym idzie, oferowania usług i produktów optymalnie dostosowanych do wymagań klienta.

Spółki z Grupy Asseco posiadają wieloletnie doświadczenie we wspieraniu instytucji publicznych. Asseco Poland jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie realizacji złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, realizowanych na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). Kompleksowy System Informatyczny (KSI) ZUS otrzymał główną nagrodę w konkursie eEurope Awards for eGovernment – 2005, organizowanym przez Europejski Instytut Administracji Publicznej, pracujący pod auspicjami Komisji Europejskiej. KSI ZUS został nagrodzony za stworzenie właściwego otoczenia dla sukcesu projektu wykonywanego w administracji publicznej.

Z kolei spółki z Grupy Asseco Central Europe od lat współpracują z takimi instytucjami jak Ministerstwo Transportu Słowacji, Ministerstwo Budownictwa i Rozwoju Regionalnego Słowacji czy Urząd Statystyczny w Czechach.

- Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki Grupa Asseco oferuje pakiety oprogramowania, które dostosowywane są do ich indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (Asseco def3000), energetycznego (AUMS), użyteczności publicznej (AFAMS), służby zdrowia (AMMS), domów maklerskich (Promak) czy sektora ubezpieczeń (IDIT, ALIS).

- Pakiety standardowe

Dla tysięcy małych i średnich przedsiębiorstw Grupa Asseco oferuje standardowe oprogramowanie, możliwe do zaimplementowania w stosunkowo krótkim czasie.

Bez konieczności przygotowania sztych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco, wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładem standardowych rozwiązań pakietowych jest Magic xpa – platforma do budowy i rozwoju aplikacji oferowana przez izrealską spółkę Magic Software czy Asseco Softlab ERP, nowoczesny, zintegrowany system klasy ERP opracowany przez Asseco Business Solutions.

- Rozwiązania „w chmurze”

Małe i średnie przedsiębiorstwa mogą korzystać z rozwiązań informatycznych Grupy Asseco poprzez Internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści klienci mogą czerpać z najlepszej wiedzy spółek z Grupy i ich doświadczenia, bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół ekspertów IT. Kilkaset banków spółdzielczych w Polsce korzysta z elektronicznej bankowości „w chmurze” przygotowanej przez Asseco.

Oferta produktowa - kompetencje

- Projektowane na indywidualne potrzeby klienta.
- Projektowane i rozwijane dla wielu dużych i średnich klientów.
- Rozwiązania standardowe dla dużej ilości małych i średnich klientów.
- Rozwiązania dostępne dla wielu klientów przez internet.

WYBRANE PRODUKTY

Rozwiązania dedykowane	Kompleksowe rozwiązania dla sektorów	Pakiety standardowe	Rozwiązania w „chmurze”
Kompleksowy System Informatyczny – ZUS	Asseco def3000 (bankowość)	Asseco WAPRO	def3000 REB / CEB (bankowość)
Frontex – system ochrony granic Unii Europejskiej	Asseco Customer Banking Platform (bankowość)	Asseco HR	Asseco Mobile Touch (powszechne zastosowanie biznesowe)
System Odprawa – Straż Graniczna	Asseco Medical Management Solutions (opieka zdrowotna)	Magic xpi Integration Platform	abStore Wapro (e-commerce)
Centralna Ewidencja Pojazdów i Kierowców – MSWiA	Sapiens IDIT, ALIS (ubezpieczenia)	Magic xpa Development Platform	wrotacelne.pl (systemy celne)
Audit IS – system dla Najwyższej Izby Kontroli na Słowacji	Asseco Utility Management Solutions (przemysł energetyczny)		
ARES – system dla Ministerstwa Finansów w Czechach	Promak (domy brokerskie)		

Oferta produktowa - sektory

Grupa Asseco specjalizuje się w tworzeniu własnych rozwiązań informatycznych oraz świadczeniu usług IT dla wszystkich sektorów gospodarki. Ofertę Asseco w ujęciu sektorowym można podzielić na trzy główne obszary: sektor finansowy, administrację publiczną i przedsiębiorstwa. W skład każdego z wyżej wymienionych trzech sektorów wchodzi szereg instytucji, dla których dostarczamy własne systemy IT. Poniżej prezentujemy wybrane rozwiązania dla poszczególnych sektorów.

▪ Sektor Finansowy

Banki - produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności większości spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym rozwojem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland *def3000*. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji.

Również inne spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno centralne systemy bankowe oraz systemy obsługujące płatności, business intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów. Centralne systemy bankowe i bankowość elektroniczną oferuje także wiodący producent oprogramowania dla banków w Rosji, R-Style Softlab.

Ubezpieczenia – spółki z Grupy Asseco posiadają wieloletnie doświadczenie w oferowaniu kompleksowych rozwiązań informatycznych dla czołowych przedstawicieli branży ubezpieczeń na świecie. Są wśród nich firmy oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera m.in. systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań: systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywa-

niem oszustw ubezpieczeniowych. Posiadamy także narzędzia pozwalające firmom ubezpieczeniowym działać zgodnie z wymogami Solvency II.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez izraelską grupę Sapiens – ALIS, IDIT oraz INSIGHT.

Inne spółki z Grupy również specjalizują się w dostarczaniu własnych systemów dla ubezpieczeń. Asseco Central Europe oferuje rozwiązania z grupy produktów StarINS, które automatyzują wszystkie zadania front-office oraz back-office, a także rozwiązanie SofiSTAR, dedykowane instytucjom zarządzającym oszczędnościami emerytalnymi.

Poza opisanymi kompetencjami dla sektora bankowego i ubezpieczeniowego Asseco oferuje także kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę domów maklerskich, funduszy inwestycyjnych oraz firm leasingowych i faktoringowych. Do wiodących rozwiązań w zakresie instytucji rynku kapitałowego należy oprogramowanie Promak, którego autorem są specjaliści z Asseco Poland.

▪ Instytucje publiczne

Poziom centralny - Grupa Asseco buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych.

Asseco Poland ma ogromne doświadczenie w realizacji najbardziej złożonych projektów informatycznych dla administracji publicznej. Największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych jest autorstwa Asseco. Także Centralna Ewidencja Pojazdów i Kierowców dla Ministerstwa Spraw Wewnętrznych i Administracji, system informatyczny dla Straży Granicznej czy rozwiązania dla Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa są stworzone przez Asseco. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowaliśmy ponad 50 prestiżowych projektów dla Unii Europejskiej oraz NATO.

Wieloletnie doświadczenie na szczeblu administracji centralnej posiada także Asseco Central Europe, która wspiera działanie takich instytucji jak m.in. Ministerstwo Finansów Słowacji.

Samorządy - Asseco oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej wszystkich szczebli. Ich ważną zaletą jest łatwość integracji ze specjalistycznymi narzędziami, takimi jak cyfrowe mapy geograficzne czy sieci metropolitalne.

Opieka zdrowotna - Grupa Asseco kontynuuje budowę pozycji lidera rynku rozwiązań IT dla wszelkiego rodzaju placówek medycznych. Korzystają z nich setki największych szpitali i większość przychodni w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, kompleksowe rozwiązania dla szpitali i klinik. Asseco dostarcza zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowym produktem grupy jest AMMS (Asseco Medical Management Solutions) - kompleksowy pakiet systemów informatycznych, autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa dużych oraz średnich szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własny system na potrzeby służby zdrowia – Mediform. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy GlobeNet. Także izraelskie centrum innowacji w spółce Matrix IT tworzy pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie. Produkt centrum innowacji – Tanit – uwzględnia specyfikę zarządzania szpitalem.

▪ **Przedsiębiorstwa**

Telekomunikacja i sektor użyteczności publicznej - Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw telekomunikacyjnych, medialnych, energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Ponad 20 lat obecności rozwiązań Asseco w tym sektorze zaowocowało strategicznym partnerstwem z wieloma znaczącymi przedsiębiorstwami w Europie, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz jakość dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów oferowanych dla sektora Telco&Utilities znajdują się systemy billingowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Uzupełnieniem oferty są systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną, majątkiem trwałym oraz rozwiązania typu GIS/NIS.

Jednym z najbardziej rozpoznawalnych rozwiązań Grupy w sektorze jest AUMS, rozwiązanie billingowe, które zostało uwzględnione w raporcie analitycznym firmy Gartner. Z rozwiązania korzystają m.in. wiodący producenci energii w Polsce i w Etiopii. System został także zaimplementowany u liderów rynku telekomunikacyjnego w Polsce, jak np. Orange Polska czy Plus.

Asseco Central Europe natomiast specjalizuje się w systemach do zarządzania infrastrukturą techniczną przedsiębiorstw sieciowych, a dzięki rozwiązaniom Asseco

South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów.

Rozwiązania ERP – Grupa Asseco oferuje pełny zakres własnych, nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwala zastosować je w firmach z każdej branży. Ponadto w ramach Grupy funkcjonują działy specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft.

W ramach Grupy w Polsce działa Asseco Business Solutions (ABS), która specjalizuje się w systemach ERP wspierających zarządzanie małymi i średnimi przedsiębiorstwami. W zależności od technologii preferowanej przez klienta, ABS oferuje Asseco SAFO, oparte na Oracle lub Asseco SOFTLAB ERP wykorzystujące technologię Microsoft.

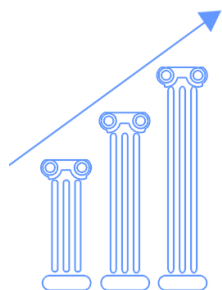
Z kolei Asseco Central Europe stworzyła autorskie rozwiązanie ERP wdrażane przez spółki z rodziny Asseco Solutions, które tworzą centrum kompetencyjne systemów ERP w regionie Europy Środkowo-Wschodniej.

Grupa Asseco świadczy także usługi doradczo-wdrożeniowe w zakresie rozwiązań SAP, Oracle, Microsoft Dynamics AX.

Oferta produktowa – sektory

Bankowość i Finanse

- Banki
- Ubezpieczenia
- Biura maklerskie
- Fundusze inwestycyjne
- Firmy leasingowe
- Firmy faktoringowe



Institucje Publiczne

- Administracja centralna
- Administracja samorządowa
- Opieka zdrowotna
- Organizacje międzynarodowe
- Ubezpieczenia społeczne
- Służby mundurowe
- Edukacja



Przedsiębiorstwa

- Telekomunikacja
- Przedsiębiorstwa komunalne
- Energetyka
- Gazownictwo
- Produkcja, handel i usługi
- FMCG
- Multimedia



Informacje finansowe

Struktura sprzedaży Grupy Asseco

Podział sprzedaży według produktów i sektorów w pierwszym półroczu 2016 roku oraz w okresie porównywalnym

Grupa Asseco wyróżnia trzy podstawowe sektory biznesowe: Bankowość i Finanse, Przedsiębiorstwa oraz Instytucje Publiczne. Poniżej znajduje się tabela porównująca osiągnięte przychody w okresie sześciu miesięcy 2016 roku oraz w okresie porównywalnym:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015	Zmiana (%)
Bankowość i Finanse	1 463	1 156	+27%
Przedsiębiorstwa	1 532	1 452	+5%
Instytucje Publiczne	776	697	+11%
Suma	3 771	3 305	+14%

Z kolei poniższa tabela obrazuje zmiany przychodów w rozbiciu na główne rodzaje produktów Grupy Asseco:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015	Zmiana (%)
Oprogramowanie i usługi własne	3 020	2 722	+11%
Oprogramowanie i usługi obce	322	222	+45%
Sprzęt i infrastruktura	427	358	+19%
Pozostała sprzedaż	2	3	-33%
Suma	3 771	3 305	+14%

Przychody ze sprzedaży w poszczególnych segmentach geograficznych w pierwszym półroczu 2016 roku

Grupa Asseco wyodrębnia sześć głównych rynków geograficznych. Poniższa tabela prezentuje osiągnięte przychody ze sprzedaży w ujęciu geograficznym w pierwszej połowie 2016 roku.

mIn PLN	Przedsiębior- stwa	Bankowość i Finanse	Instytucje Publiczne	Razem
Rynek polski	292,5	255,0	287,8	835,3
Rynek izraelski	915,7	832,1	305,6	2 053,4
Rynek środkowoeuropejski	142,6	50,3	137,2	330,1
Rynek południowo-wschodniej Europy	47,5	196,5	16,0	260,0
Rynek zachodnioeuropejski	135,8	129,4	25,1	290,3
Rynek wschodnioeuropejski	0,5	29,8	4,0	34,3
Suma*	1 531,8	1 463,3	775,5	3 770,6

*Dane z uwzględnieniem korekt konsolidacyjnych

Podsumowanie i analiza wyników finansowych Grupy Asseco

Poniżej zaprezentowane zostały wyniki finansowe za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku oraz za analogiczny okres poprzedniego roku:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015	Zmiana (%)
Przychody	3 770,6	3 305,1	14,1%
Oprogramowanie i usługi własne	3 019,7	2 722,3	10,9%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	887,7	803,0	10,5%
Koszty sprzedaży	(231,2)	(213,4)	8,3%
Koszty ogólnego zarządu	(294,4)	(247,4)	19,0%
Pozostała działalność operacyjna	0,3	(9,3)	-
Zysk z działalności operacyjnej	362,4	332,9	8,9%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	142,9	137,4	4,0%
EBITDA	505,7	463,7	9,1%

EBITDA = EBIT + amortyzacja;

Poniżej zaprezentowane zostały wyniki finansowe za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku oraz za analogiczny okres poprzedniego roku:

mIn PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2016	3 miesiące do 30 czerwca 2015	Zmiana (%)
Przychody	1 926,2	1 713,1	12,4%
Oprogramowanie i usługi własne	1 528,1	1 400,4	9,1%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	445,2	414,3	7,5%
Koszty sprzedaży	(117,8)	(112,9)	4,3%
Koszty ogólnego zarządu	(153,9)	(127,0)	21,2%
Pozostała działalność operacyjna	2,9	(5,8)	-
Zysk z działalności operacyjnej	176,4	168,6	4,6%
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	77,3	60,0	28,8%
EBITDA	247,9	234,7	5,6%

EBITDA = EBIT + amortyzacja;

W pierwszym półroczu 2016 roku Grupa Asseco wypracowała prawie 0,5 mld zł więcej przychodów ze sprzedaży niż w analogicznym okresie roku poprzedniego. Wyższy poziom sprzedaży, w porównaniu do pierwszego półrocza poprzedniego roku, zanotowało pięć spośród sześciu wyodrębnianych rynków geograficznych.

Wyższy wzrost przychodów ogółem niż wzrost przychodów z oprogramowania i usług własnych to efekt m.in. przeprowadzonych w badanym okresie akwizycji, których istotną część działalności opierała się na sprzedaży sprzętu i infrastruktury IT oraz usługach integracji.

Wzrost kosztów ogólnego zarządu w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2016 roku to efekt m.in. działalności akwizycyjnej w Grupie Asseco.

Rentowność

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki rentowności Grupy za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku oraz w okresie porównywalnym:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015	Zmiana
Marża zysku brutto ze sprzedaży	23,5%	24,3%	(0,8) p.p
Marża zysku EBITDA	13,4%	14,0%	(0,6) p.p
Marża zysku operacyjnego	9,6%	10,1%	(0,5) p.p
Marża zysku netto	6,7%	7,0%	(0,3) p.p

*Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży;
 Marża zysku EBITDA = EBITDA/przychody ze sprzedaży;
 Marża zysku operacyjnego = zysk operacyjny/przychody ze sprzedaży;
 Marża zysku netto = zysk netto/przychody ze sprzedaży;*

Poziom rentowności Grupy Asseco w pierwszej połowie 2016 roku nieznacznie zmalał w porównaniu do pierwszego półrocza poprzedniego roku. Wpływ na to miały przeprowadzone akwizycje w Grupie Asseco, szczególnie na rynku środkowoeuropejskim, a także w Polsce. To również konsekwencja wzrostu sprzedaży w segmencie sprzętu i infrastruktury IT w niektórych regionach, jak np. na rynku Europy południowo-wschodniej.

W ocenie Zarządu, marża zysku operacyjnego pozostała na zadowalającym poziomie, bliskim 10%.

Płynność

Wzrost wartości kapitału pracującego nastąpił wskutek wzrostu wartości aktywów obrotowych, w tym głównie wartości środków pieniężnych i depozytów krótkoterminowych oraz wzrostu należności.

W pierwszej połowie 2016 roku wskaźniki płynności: bieżącej, szybkiej oraz natychmiastowej, mimo nieznacznego zmniejszenia w porównaniu do stanu na koniec czerwca ubiegłego roku, pozostały na zadowalających poziomach. Wartość wskaźnika płynności bieżącej znajduje się w przedziale pomiędzy

1 a 2. Przy czym wartość leżąca w górnej granicy tego przedziału potwierdza płynność Grupy i wysoką zdolność do regulowania krótkoterminowych zobowiązań.

	30 czerwca 2016	30 czerwca 2015
Kapitał pracujący (mln PLN)	1 620,0	1 450,9
Wskaźnik płynności bieżącej	1,7	1,8
Wskaźnik płynności szybkiej	1,6	1,6
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,5	0,6
Wskaźnik konwersji gotówki	66%	79%

*Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe;
Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe)/zobowiązania krótkoterminowe;
Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe – zapasy - rozliczenia międzyokresowe)/zobowiązania krótkoterminowe;
Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe/zobowiązania krótkoterminowe;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany); FCF=CFOBT – CAPEX; EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;*

Zadłużenie

Na koniec pierwszego półrocza 2016 roku wskaźnik zadłużenia ogólnego zwiększył się o 3,4 p.p. w porównaniu do 30 czerwca minionego roku. To efekt m.in. wzrostu zobowiązań (o 660 mln PLN).

Jednym z głównych czynników wzrostu zobowiązań są nowe kredyty nieodnawialne i kredyty w rachunku bieżącym spółek z rynku izraelskiego. Istotny wpływ miała także emisja obligacji zrealizowana przez spółkę Formula Systems.

	30 czerwca 2016	31 grudnia 2015	30 czerwca 2015
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	29,9%	30,8%	26,5%
Dług/kapitał własny	15,5%	15,1%	12,2%
Dług/(dług + kapitał własny)	13,4%	13,1%	10,9%

*Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe)/aktywa;
Dług/kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/kapitał własny;
Dług/(dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/(oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego+kapitał własny);*

Struktura walutowa

Grupa Asseco, ze względu na swoją międzynarodową działalność i wysoki udział rynków zagranicznych w ogólnych przychodach ze sprzedaży, posiada zdywersyfikowaną strukturę walutową, generowanych przychodów.

Podobnie jak w analogicznym okresie poprzedniego roku, na koniec czerwca 2016 roku największy udział w strukturze miał nowy szekiel izraelski (NIS), przede

wszystkim ze względu na roliczanie się w tej walucie Grupy Matrix IT.

Isotny udział posiada także dolar amerykański (USD), który jest walutą rozliczeniową m.in. dla spółki Formula Systems. Z kolei euro jest walutą rozliczeniową Grupy Asseco Central Europe.

	30 czerwca 2016	30 czerwca 2015
NIS (nowy szekiel izraelski)	32,4%	32,3%
PLN (złoty polski)	20,9%	22,3%
EUR (euro)	17,3%	15,5%
USD (dolar amerykański)	15,2%	14,7%
CZK (korona czeska)	1,8%	1,5%
RON (nowy lej rumuński)	1,4%	0,0%
RSD (dinar serbski)	1,8%	0,0%
GBP (fund brytyjski)	2,8%	3,1%
RUB (rubel rosyjski)	0,7%	1,1%
Pozostałe waluty	5,7%	9,5%
	100,0%	100,0%

Najważniejsze wydarzenia i czynniki mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Rynek polski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment polski:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015
Przychody ze sprzedaży*	835,3	766,6
EBIT	131,2	129,1
Marża zysku EBIT	15,7%	16,8%
EBIT skorygowany	140,3	137,1
Marża zysku EBIT skorygowanego	16,8%	17,9%
EBITDA	176,8	173,2
Marża zysku EBITDA	21,2%	22,6%
CFO _{BT}	64,1	111,3
CAPEX	(22,0)	(30,7)
FCF	42,1	80,6
Wsk. konwersji gotówki	30,0%	58,8%
Środki pieniężne na koniec okresu	82,4	89,5
Dług odsetkowy na koniec okresu	(353,0)	(306,5)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(247,7)	(188,2)
w tym leasing finansowy	(105,3)	(118,3)

*Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami;
EBIT = Zysk z działalności operacyjnej;
EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;
EBITDA = EBIT +amortyzacja;
CFO_{BT} =Środki pieniężne wygenerowane z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym;
CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu;
FCF=CFO_{BT} – CAPEX;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany);

W pierwszym półroczu 2016 roku Grupa Asseco z sukcesem zakończyła proces reorganizacji swojej struktury organizacyjnej na rynku polskim. W efekcie przejęcia spółki Infovide-Matrix S.A. oraz konsolidacji innych lokalnych spółek, należych uprzednio do Asseco Poland, powstały cztery silne podmioty informatyczne na rynku polskim: Asseco Poland, Asseco Data Systems, DahliaMatic oraz, niezmienną w swej formie, spółka Asseco Business Solutions. Nowa struktura Grupy gwarantuje wyraźny podział specjalizacji i kompetencji. Asseco Poland niezmiennie będzie skupiać się na tworzeniu oprogramowania własnego i świadczeniu usług IT dla największych klientów

w Polsce i za granicą. Asseco Business Solutions stanowi dziś centrum kompetencyjne rozwiązań ERP w kraju. Powstała w tym roku spółka Asseco Data Systems to z kolei jeden z największych dostawców infrastruktury IT w Polsce oraz firma świadcząca rozwiązania dla administracji lokalnej. Natomiast DahliaMatic to firma koncentrująca się na oferowaniu rozwiązań firm trzecich, a także usługach konsultingu i wdrożeniach.

W pierwszym półroczu 2016 roku wpływ na wyniki rynku polskiego miało m.in. przejęcie informatycznej spółki Infovide-Matrix. Pozytywny efekt na skonsolidowane wyniki miał także dynamiczny rozwój spółki zależnej Asseco Business Solutions, która zanotowała wzrost sprzedaży zarówno w segmencie oprogramowania ERP, jak i własnego, nowoczesnego rozwiązania Mobile Touch, wspomagającego zarządzanie sprzedażą głównie w segmencie FMCG.

W minionym półroczu wciąż dało się odczuć zastój na rynku zamówień publicznych w Polsce, przede wszystkim jeśli chodzi o liczbę ogłaszanych przetargów w porównaniu do lat ubiegłych. Wpływ tej sytuacji na wyniki Grupy Asseco ograniczały średnio- i długoterminowe kontrakty z kluczowymi klientami oraz wysoki udział przychodów ze sprzedaży z tytułu utrzymania wcześniej stworzonych systemów informatycznych.

W minionym półroczu Asseco Poland kontynuowało współpracę m.in. z Agencją Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa. W kwietniu podpisano kontrakt na realizację niezbędnych wymagań systemu Kampania 2016. Równocześnie Asseco wprowadziło wszystkie niezbędne modyfikacje w systemie informatycznym, wykorzystywanym przez ARiMR do przekazywania dopłat bezpośrednich dla rolników (Kampania 2015). W związku z tym ARiMR osiągnęła wymagane przez UE wskaźniki dopłat, a polscy producenci rolni otrzymali w terminie należne im środki finansowe.

Dobrze rozwijał się segment bankowości i finansów. Asseco Poland wdrożyło u kolejnego klienta swoje nowe rozwiązanie dedykowane biuram maklerskim, Promak Rynki Zagraniczne. Nabywców w Polsce znalazł również nowoczesny system dedykowany bankowości omnikanałowej, Asseco Customer Banking Platform. Spółka zdobyła także nowe referencje w Afryce – część rozwiązania Asseco def3000/Treasury została wybrana przez jeden z największych banków w Nigerii, Access Bank.

Rynek izraelski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment izraelski:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015
Przychody ze sprzedaży*	2 053,4	1 770,8
EBIT	159,5	144,0
Marża zysku EBIT	7,8%	8,1%
EBIT skorygowany	197,3	175,1
Marża zysku EBIT skorygowanego	9,6%	9,9%
EBITDA	222,0	197,4
Marża zysku EBITDA	10,8%	11,1%
CFO _{BT}	251,2	246,0
CAPEX	(39,5)	(30,7)
FCF	211,7	215,3
Wsk. konwersji gotówki	107,3%	123,0%
Środki pieniężne na koniec okresu	879,2	680,0
Dług odsetkowy na koniec okresu	(832,3)	(585,0)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(829,6)	(580,6)
w tym leasing finansowy	(2,7)	(4,4)

*Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami;
EBIT = Zysk z działalności operacyjnej;
EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;
EBITDA = EBIT +amortyzacja;
CFO_{BT} =Środki pieniężne wygenerowane z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym;
CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu;
FCF=CFO_{BT} – CAPEX;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany);

Rynek izraelski reprezentowany przez spółkę Formula Systems jest obecnie największym rynkiem geograficznym w Grupie Asseco. Formula Systems jest izraelską spółką typu holdingowego, której trzema największymi częściami są: Matrix IT, Sapiens oraz Magic Software. Matrix IT jest największą firmą informatyczną w Izraelu, kraju, w którym firma generuje większość przychodów. Z kolei Sapiens, jeden z dwóch największych na świecie dostawców oprogramowania dla branży ubezpieczeniowej oraz Magic Software, dostawca m.in. platform programistycznych do tworzenia aplikacji, ponad połowę swoich przychodów czerpią z zagranicy (m.in. z USA, Wielkiej Brytanii, krajów Europy Zachodniej, Japonii).

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2016 roku wszystkie trzy spółki zanotowały bardzo dobre wyniki finansowe, co przełożyło się na zdecydowany wzrost przychodów całego rynku izraelskiego.

Pozytywny wpływ na wynik regionu miały także różnice kursowe, w szczególności na parze NIS i PLN.

Grupa Matrix IT kontynuowała rozwój organiczny, pomimo wzrostu konkurencyjności na rynku IT w Izraelu. W minionym półroczu wzrosła przede wszystkim sprzedaż infrastruktury IT oraz wartość przychodów z sektora publicznego i bankowego. Grupa podpisała nowe kontrakty z dużymi klientami, w tym m.in. w zakresie cyberbezpieczeństwa, co spowodowało podjęcie decyzji o zatrudnieniu ok. 200 nowych inżynierów.

Dynamiczny rozwój na rynku ubezpieczeniowym zanotowała spółka Sapiens. W minionym półroczu firma podpisała szereg nowych umów na dostarczenie własnych rozwiązań. Spółka z sukcesem rozwijała również współpracę z dotychczasowymi klientami, m.in. z tureckim ubezpieczycielem Anadolu Insurance. Sapiens kontynuował inwestycje w rozwój sprzedaży w USA oraz w pozyskanie nowych kompetencji na rynku ubezpieczeń majątkowych i wypadkowych, przejmując w czerwcu amerykańską spółkę Maximum Processing. Sapiens podwyższył również prognozę przychodów ze sprzedaży na 2016 rok do poziomu 211-215 mln USD.

Podwyższenie prognoz sprzedaży na 2016 rok ogłosił także Magic Software (poziom 195 – 200 mln USD). W minionym półroczu spółka kontynuowała dynamiczny rozwój, notując niezmiennie wysoki popyt na swoje produkty. Z rozwiązań Magic Software wspomagających tworzenie aplikacji mobilnych skorzystali m.in. Toyota Israel, wiodąca firma budowlana w Izraelu Ortam-Malibu czy wiodąca firma farmaceutyczna w Niemczech, Mundipharma.

Rynek środkowoeuropejski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment środkowoeuropejski:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015
Przychody ze sprzedaży*	330,1	236,1
EBIT	27,0	25,7
Marża zysku EBIT	8,2%	10,9%
EBIT skorygowany	27,7	26,4
Marża zysku EBIT skorygowanego	8,4%	11,2%
EBITDA	35,7	33,4
Marża zysku EBITDA	10,8%	14,1%
CFO _{BT}	4,6	14,7
CAPEX	(5,8)	(4,0)
FCF	(1,2)	10,7
Wsk. konwersji gotówki	-4,3%	40,5%
Środki pieniężne na koniec okresu	142,6	125,8
Dług odsetkowy na koniec okresu	(9,1)	(3,5)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(8,9)	(3,3)
w tym leasing finansowy	(0,2)	(0,2)

*Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami;
EBIT = Zysk z działalności operacyjnej;
EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;
EBITDA = EBIT + amortyzacja;
CFO_{BT} = Środki pieniężne wygenerowane z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym;
CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu;
FCF=CFO_{BT} – CAPEX;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany);

Rynek reprezentowany jest przez Asseco Central Europe (ACE), grupę notowaną na GPW. Grupa oferuje przede wszystkim produkty i usługi dla sektora administracji publicznej i bankowego na terenie Czech i Słowacji, a także rozwiązania typu ERP poprzez spółki należące do Grupy Asseco Solutions (Niemcy, Czechy i Słowacja). Grupa jest wiodącym dostawcą usług IT dla sektora publicznego na Słowacji oraz jedną z największych firm IT w regionie.

Istotny wzrost sprzedaży w półroczu zakończonym 30 czerwca 2016 roku to przede wszystkim efekt przejęcia dwóch spółek (exe oraz InterWay), specjalizujących się w dostarczaniu infrastruktury IT oraz integracji. Specyfika prowadzonej przez te firmy działalności, podpisanie nowych umów na dostarczenie infrastruktury IT oraz dalsze inwestycje w sprzedaż na rynkach zagranicznych i rozwój produktów, przełożyły się na niższą rentowność operacyjną, w porównaniu do pierwszego półrocza 2015 roku.

W badanym okresie wzrost przychodów zanotowano m.in. na rynku czeskim, na którym można zaobserwować poprawę otoczenia ekonomicznego, w porównaniu do lat 2015 i 2014. Grupa zanotowała wysoki popyt na rozwiązania ERP, przede wszystkim na rynku niemieckim oraz kontynuowała współpracę z dużymi klientami na rynku słowackim.

Rynek zachodnioeuropejski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment zachodnioeuropejski:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015
Przychody ze sprzedaży*	290,3	274,1
EBIT	22,4	9,2
Marża zysku EBIT	7,7%	3,4%
EBIT skorygowany	25,3	11,2
Marża zysku EBIT skorygowanego	8,7%	4,1%
EBITDA	29,9	18,1
Marża zysku EBITDA	10,3%	6,6%
CFO _{BT}	23,7	(6,3)
CAPEX	(8,2)	(5,0)
FCF	15,5	(11,3)
Wsk. konwersji gotówki	61,3%	-100,9%
Środki pieniężne na koniec okresu	73,6	107,8
Dług odsetkowy na koniec okresu	(54,5)	(45,3)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(53,0)	(44,6)
w tym leasing finansowy	(1,5)	(0,7)

*Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami;
EBIT = Zysk z działalności operacyjnej;
EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;
EBITDA = EBIT + amortyzacja;
CFO_{BT} = Środki pieniężne wygenerowane z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym;
CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu;
FCF=CFO_{BT} – CAPEX;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany);

Na wyniki regionu zachodniej Europy w pierwszym półroczu 2016 roku wpływ miała przede wszystkim akwizycja spółki Exictos, portugalskiego producenta oprogramowania dla instytucji finansowych oraz sprzedaż spółki zależnej Matrix42 w ubiegłym roku, której działalność cechowała się niższą rentownością niż Exictos.

Portugalska spółka kontynuowała współpracę z dotychczasowymi klientami, z których większość znajduje się na terenie krajów Afryki (m.in. Angoli, Mozambiku) oraz w Portugalii.

Stabilny rozwój sprzedaży kontynuowała również grupa Asseco Spain, specjalizująca się w dostarczaniu infrastruktury informatycznej oraz zarządzaniu urządzeniami mobilnymi. Asseco Spain rozszerzyła współpracę m.in. z Collegiate Nursing Organization (CGE) w Hiszpanii oraz dostarczyła kolejne mobilne kioski dla jednego z hiszpańskich klientów.

Wzrost przychodów ze sprzedaży w półroczu zakończonym 30 czerwca 2016 roku zanotowała także spółka Asseco Denmark, umacniając swoją pozycję na rynku rozwiązań IT związanych z wymogami Solvency.

Rynek południowo-wschodniej Europy

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment południowo-wschodniej Europy:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015
Przychody ze sprzedaży*	260,0	220,4
EBIT	23,7	23,9
Marża zysku EBIT	9,1%	10,8%
EBIT skorygowany	23,7	23,9
Marża zysku EBIT skorygowanego	9,1%	10,8%
EBITDA	41,5	38,1
Marża zysku EBITDA	16,0%	17,3%
CFO _{BT}	22,1	22,5
CAPEX	(12,8)	(19,5)
FCF	9,3	3,0
Wsk. konwersji gotówki	39,2%	12,6%
Środki pieniężne na koniec okresu	90,1	74,9
Dług odsetkowy na koniec okresu	(45,0)	(41,7)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(42,7)	(39,9)
w tym leasing finansowy	(2,3)	(1,8)

*Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami;
EBIT = Zysk z działalności operacyjnej;
EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;
EBITDA = EBIT +amortyzacja
CFO_{BT} =Środki pieniężne wygenerowane z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym;
CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu;
FCF=CFO_{BT} – CAPEX;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany);

Rynek reprezentowany jest przez Asseco South-Eastern Europe, grupę notowaną na GPW (ASEE). ASEE jest największym dostawcą IT dla sektora bankowego w regionie Bałkanów. Jednym z najszybciej rosnących segmen-

tów Grupy jest segment płatności, opierający się na rozwiązaniach dedykowanym płatnościom offline (np. bankomaty) jak i online (rynek e-commerce).

W pierwszym półroczu 2016 roku ASEE wypracowała przychody ze sprzedaży o prawie 40 mln PLN większe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego. Istotny wpływ na ten wzrost miały nowe umowy w segmencie integracji i infrastruktury (m.in. implementacja elektronicznej księgowości w jednym z tureckich holdingów, dostarczenie sprzętu informatycznego dla funduszu emerytalnego w Macedonii) oraz kontynuacja rozwoju w segmencie płatności (m.in. dostawa i instalacja bankomatów dla dwóch banków w Chorwacji).

W porównaniu do pierwszego półroczu 2015 roku, słabsze wyniki zanotował segment bankowości. Grupie udało się jednak podpisać i zrealizować w badanym okresie kilka ciekawych projektów, jak m.in. implementacja bankowości detalicznej w jednym z międzynarodowych banków w Serbii czy implementacja rozwiązania do obsługi płatności w modelu SaaS dla klienta z tego samego kraju.

W minionym półroczu ASEE kontynuowała inwestycje w produkcję nowych rozwiązań oraz w siły sprzedażowe, co przełożyło się na wzrost wydatków Grupy, a w konsekwencji na niższą niż potencjalna dynamikę wzrostu.

Rynek wschodnioeuropejski

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe wypracowane przez segment wschodnioeuropejski:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2016	6 miesięcy do 30 czerwca 2015
Przychody ze sprzedaży*	34,3	42,2
EBIT	(0,4)	2,9
Marża zysku EBIT	-1,2%	6,9%
EBIT skorygowany	1,2	4,8
Marża zysku EBIT skorygowanego	3,5%	11,4%
EBITDA	2,5	6,3
Marża zysku EBITDA	7,3%	14,9%
CFO _{BT}	(3,7)	(0,1)
CAPEX	(0,1)	(0,4)
FCF	(3,8)	(0,5)
Wsk. konwersji gotówki	-316,7%	-10,4%
Środki pieniężne na koniec okresu	13,4	12,0
Dług odsetkowy na koniec okresu	-	-
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	-	-
w tym leasing finansowy	-	-

*Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami;
EBIT = Zysk z działalności operacyjnej;
EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych;
EBITDA = EBIT + amortyzacja;
CFO_{BT} = Środki pieniężne wygenerowane z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym;
CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu;
FCF=CFO_{BT} – CAPEX;
Wskaźnik konwersji gotówki = FCF/(EBIT skorygowany);

Rynek wschodnioeuropejski reprezentowany jest przede wszystkim przez spółkę R-Style Softlab, jednego z głównych dostawców oprogramowania dla bankowości w Rosji. Grupa Asseco współpracuje obecnie z ponad 400 bankami w Rosji i regionie Wspólnoty Niepodległych Państw (CIS), oferując pełne spektrum produktów i usług: od centralnych systemów bankowych po systemy bankowości internetowej.

Niższy poziom przychodów ze sprzedaży w pierwszym półroczu 2016 roku na rynku wschodnioeuropejskim, w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku, to efekt rozwiązania współpracy z jednym z istotnych klientów w Rosji w trzecim kwartale 2015 roku.

Utratę klienta minimalizowały przedłużone umowy z kilkoma mniejszymi bankami w Rosji oraz podpisanie nowego kontraktu na dostarczenie oprogramowania RS-Bank z jednym z czołowych prywatnych banków w tym kraju.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2016 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. po dniu 30 czerwca 2016 roku, znajduje się w punkcie 25 dodatkowych objaśnień do półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku.

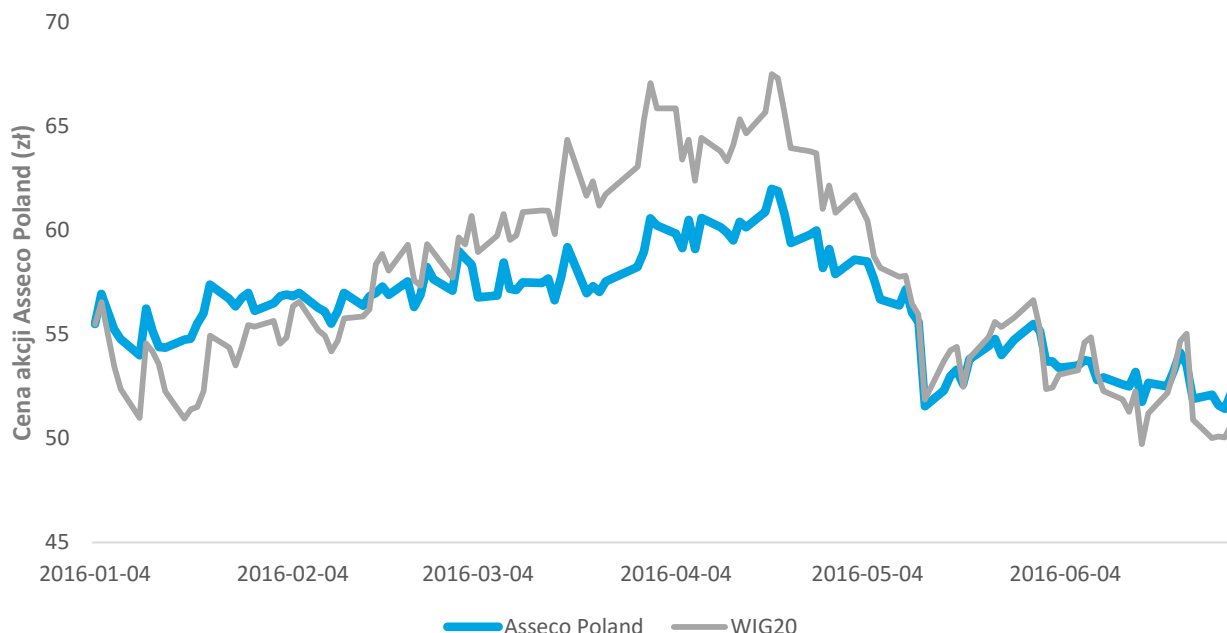
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W półroczu zakończonym 30 czerwca 2016 roku nie wystąpiły żadne nietypowe zdarzenia mające istotny wpływ na wyniki finansowe Grupy Asseco w tym okresie.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz ze zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym



	2016-01-04	2016-03-31	2016-06-30	Zmiana 6M
Asseco Poland S.A. (PLN)	55,50	60,59	52,21	-5,9%
WIG20 (pkt.)	1 804,42	1 997,69	1 750,69	-3,0%
WIG (pkt.)	45 356,65	49 017,35	44 748,53	-1,3%
WIG-Info (pkt.)	1 586,45	1 772,31	1 714,45	8,1%

W pierwszej połowie 2016 roku główne indeksy na Giełdzie Papierów Wartościowych (GPW) zanotowały spadki. Najszerszy indeks WIG stracił na wartości 1,3%, podczas gdy indeks blue-chipów WIG20, będąc bardziej wolatywnym, spadł o 3,0%.

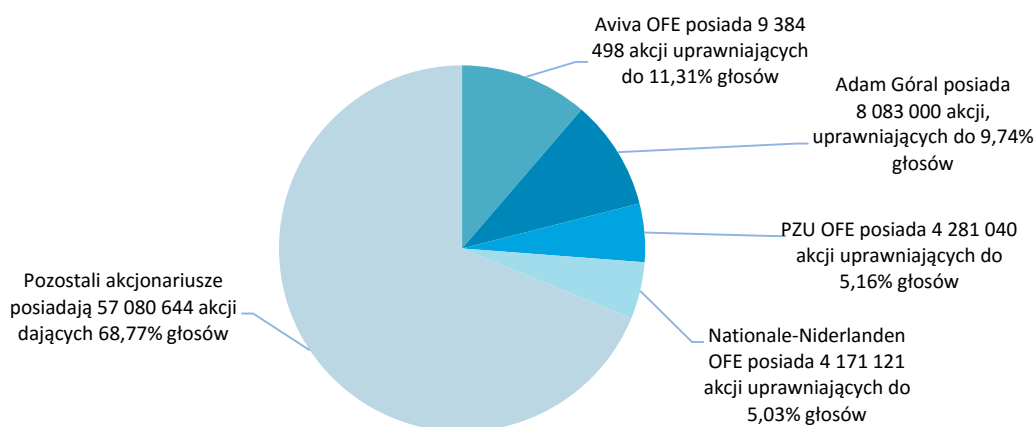
Wpływ na notowania spółek na GPW miały zarówno czynniki lokalne jak i zagraniczne. Nowe podatki nałożone na banki i sklepy wielkopowierzchniowe oraz niepewna sytuacja w sektorze energetycznym, sprawiły, że zmalało zaufanie lokalnych i globalnych inwestorów do inwestycji na polskim rynku kapitałowym.

Efekt wprowadzenia programu Rodzina 500+ na dzień 30 czerwca 2016 roku był jeszcze ograniczony. Równocześnie dużą niepewność na światowych rynkach finansowych wprowadziło referendum w Wielkiej Brytanii decydujące o wystąpieniu kraju z Unii Europejskiej.

Informacje o akcjach spółki	
łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW

Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu w dniu 24 sierpnia 2016 roku



Według najlepszej wiedzy Zarządu Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na dzień 24 sierpnia 2016 roku, stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów, przedstawia się następująco:

Akcjonariat na dzień 24 sierpnia 2016 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
Suma	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012 roku
2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku
3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010 roku
4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Według najlepszej wiedzy Zarządu Asseco Poland S.A. na dzień 31 marca 2016 roku stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio, bądź przez podmioty zależne, co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 31 marca 2016 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
Suma	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012 roku
2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku
3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010 roku
4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Według najlepszej wiedzy Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2015 roku stan Akcjonariuszy posiadają-

cych bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 31 grudnia 2015 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ¹⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ²⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ³⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
Suma	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012 roku
2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012 roku
3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010 roku
4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	24 sierpnia 2016	30 czerwca 2016	31 marca 2016
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	31 458	31 458
Adam Góral – Prezes Zarządu	8 083 000	8 083 000	8 083 000
Tadeusz Dyrka – Wiceprezes Zarządu	3 710	3 710	3 710
Robert Smułkowski – Wiceprezes Zarządu	2 212	2 212	2 212

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland S.A. w żadnym z prezentowanych okresów.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji

Istotny wpływ na działalność Grupy Kapitałowej ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych. Rośnie rola konkurencji ze strony firm o globalnym zasięgu, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych oraz tańszych źródeł kapitału, co pozwala na efektywniejsze finansowanie dużych kontraktów. Nie ma pewności, czy rosnąca konkurencja w przyszłości nie wpłynie istotnie w negatywny sposób na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, co sprawia, że cykl życia produktu skraca się. Dlatego też sukces Grupy Asseco jest uzależniony w dużej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Asseco monitoruje aktualne tendencje na rynku technologii i odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę Asseco staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią spodziewanych wpływów. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem w przyszłości będą pracowały spółki Grupy, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z nasyceniem technologicznym

Pojawiające się zjawisko nasycenia technologicznego w bankach oraz przedsiębiorstwach prywatnych może przełożyć się na strategię koncentracji dotyczące mniejszych, ewentualnie średnich projektów informatycznych ograniczających się jedynie do zaspokajania bieżących potrzeb. Wystąpienie takich okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z konsolidacją sektora finansowego

Sektor finansowy ulega ciągłemu procesowi konsolidacji. Istnieje ryzyko, że podmioty konsolidujące ten sektor, wykorzystując globalne rozwiązania informatyczne, będą narzucać je instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, co może spowolnić pozyskiwanie nowych kontraktów albo spowodować utratę już zawartych umów. Wystąpienie takiej sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z obsługą przetargów publicznych

Opóźnienia przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej mogą spowodować zachwiania w realizacji przychodów z sektora administracji publicznej. W połączeniu z ciągle niezadawalającą dynamiką obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów może rodzić istotne zagrożenia po stronie popytu na usługi informatyczne, co mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność w sektorze informatycznym charakteryzuje się tym, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla spółek Grupy Asseco rozstrzyga się w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że spółki Grupy w przyszłości będą w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Opisane wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z globalną sytuacją makroekonomiczną

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą. Na wyniki finansowe osiągane przez spółki należące do Grupy Asseco największy wpływ wywiera tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsiębiorstwach, a także poziom inflacji w krajach, w których działają spółki Grupy. Opisane wyżej czynniki mogą negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi klientami będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Grupę Asseco w najbliższych latach. Nie można wykluczyć, że ewentualna utrata któregokolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych świadczenia usług lub ewentualne roszczenia odszkodowawcze miałyby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywę rozwoju Grupy.

Ryzyko wzrostu kosztów pracy

Przeszło 70% kosztów związanych z prowadzonymi projektami stanowią koszty wynagrodzeń. Przy tak wysokim zaangażowaniu pracy ludzkiej wzrost kosztów wynagrodzeń może niekorzystnie wpłynąć na marżę projektów, a w konsekwencji na wynik Grupy.

Zarządzanie ryzykiem wzrostu kosztów pracy przez Grupę Asseco polega na stosowaniu środków, które zmniejszają prawdopodobieństwo wystąpienia efektów negatywnych przy zmianach wynagrodzeń na rynku. Grupa Asseco m.in. (i) zatrudnia ludzi w wielu rejonach geograficznych, co pozwala zdywersyfikować ryzyko; (ii) prowadzi stały monitoring wynagrodzeń na rynku, dzięki czemu unika zaskoczenia; oraz (iii) utrzymuje właściwą strukturę - piramidę zatrudnienia w ujęciu poszczególnych poziomów kompetencyjnych.

Ryzyko związane z offshoringiem

Rozwój usług informatycznych świadczonych w ramach offshoringu na rzecz podmiotów obecnych w krajach, w których Asseco prowadzi działalność bezpośrednio lub przez spółki zależne, może spowodować zwiększenie konkurencji na tych rynkach. Ponadto lokalizacja inwestycji typu offshoring w krajach, w których Asseco prowadzi działalność, może spowodować zwiększenie konkurencji na rynku pracy. Wystąpienie takiej sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywę rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko walutowe

Walutą, w której Grupa Asseco prezentuje wyniki, jest PLN. Walutami funkcjonalnymi spółek Grupy mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których te spółki prowadzą działalność operacyjną. W związku z tym wartość aktywów danej spółki/grupy jest przeliczana na PLN, a zatem na ich wartość prezentowaną w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym mają wpływ kursy walut obcych względem PLN, co może powodować zmianę ich wartości.

Ryzyko zmian stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy Asseco. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika w dwóch obszarach swojej aktywności: (i) zmiana wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe, opartych na zmiennej stopie procentowej; oraz (ii) zmiana wyceny zawartych instrumentów pochodnych, opartych na krzywej forwardowej stóp procentowych.

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej polega na stosowaniu dwóch instrumentów: (i) grupa stara się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) a jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, grupa ma możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych oraz ich interpretacji

Częste nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, prawa bankowego, prawa ubezpieczeń (w tym ubezpieczeń społecznych), ustawy o zamówieniach publicznych, ustawy o ochronie danych osobowych, ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, ustawy o ofercie publicznej i kodeksu spółek handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa Asseco prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W wypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż spółka Grupy Asseco interpretacji przepisów podatkowych można się liczyć z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na działalność oraz sytuację finansową Grupy Asseco oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Ryzyko takie związane jest w szczególności z ewentualnym kwestionowaniem przez organy podatkowe zawieranych przez jednostkę dominującą transakcji z podmiotami powiązanymi. Może mieć to istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywę rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z możliwymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy Asseco na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, w których Grupa Asseco prowadzi działalność, mogą powstać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na spółki Grupy praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek, głównie ze

względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach. Jeżeli umowy o pracę lub inne umowy, na podstawie których pracownicy wykonywali lub wykonują pracę na rzecz spółek Grupy, nie zawierały bądź nie zawierają odpowiednich postanowień dotyczących przeniesienia praw autorskich na rzecz spółek Grupy, mogło nie dojść do przeniesienia praw do niektórych programów.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Działalność spółek Grupy Asseco opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego mającego kluczowy wpływ na działalność gospodarczą odbiorcy w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemu. Od jakości dostarczonych rozwiązań oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Asseco. W wypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania, co może wpłynąć niekorzystnie na wizerunek Grupy i uniemożliwić prowadzenie działalności gospodarczej.

Ryzyko niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych

Zyski Grupy Asseco pochodzą głównie z realizacji złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie kontraktów o ustalonym z góry wynagrodzeniu. Realizacja takich projektów wymaga bardzo dobrego planowania zarówno w zakresie harmonogramu prac, jak i zasobów potrzebnych do realizacji obiecanego zakresu projektu. Grupa stosuje w tym zakresie złożone procedury, które z jednej strony ułatwiają przygotowanie właściwego planu, a z drugiej strony zapobiegają sytuacji wystąpienia nieprzewidzianych kosztów.

Zarządzanie ryzykiem niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych polega na stosowaniu przez Grupę opartych na światowych standardach i własnych doświadczeniach metod szacowania kosztów w projektach, określania harmonogramu oraz szacowania ryzyk mogących zagrozić terminowej, merytorycznej lub finansowej realizacji zadań.

Ryzyko zawarcia kontraktu z nieuczciwym odbiorcą

Grupa Asseco narażona jest na ryzyko związane z niewywiązywaniem się z umów przez kontrahentów. Po pierwsze ryzyko to dotyczy wiarygodności kredytowej oraz dobrej woli odbiorców, którym Grupa dostarcza rozwiązania informatyczne, po drugie dotyczy ono wiarygodności kredytowej kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.

Środki kontroli ryzyka polegają na monitoringu terminowości przelewów oraz w razie potrzeby upomnieniu się o należną zapłatę. W przypadku mniejszych klien-

tów pomocny jest natomiast monitoring prasy branżowej, analiza poprzednich doświadczeń, doświadczeń konkurencji itp.

Ryzyko związane z licencjami informatycznymi

Podmioty Grupy Asseco korzystają z licencji na oprogramowanie informatyczne w ramach umów cywilnoprawnych zawartych z czołowymi światowymi dostawcami oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych, w tym m.in. z Business Objects, HP, IBM, Microsoft, Oracle oraz SAS Institute. Wykorzystując rozwiązania i produkty tychże firm, Grupa Asseco rozwija swoje najważniejsze produkty. Wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania zwłaszcza z oprogramowania IBM i Oracle może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z niemożnością dokonania efektywnej integracji przejmowanych podmiotów oraz osiągnięcia zamierzonego zwrotu z poszczególnych akwizycji lub inwestycji

Grupa Asseco realizuje strategię rozwoju polegającą na przejęciach lub inwestycjach kapitałowych w spółki działające w sektorze informatycznym. Wycena przyszłych przejęć czy inwestycji zależy będzie od warunków rynkowych, a także od innych czynników pozostających poza kontrolą Asseco. Nie można wykluczyć, że podmiot inwestujący nie będzie w stanie prawidłowo oszacować wartości dokonywanych przejęć i inwestycji. Istnieje również ryzyko, że wyniki osiągnięte przez spółki będące przedmiotem przejęć czy inwestycji okażą się gorsze od początkowych szacunków, co może skutkować obniżeniem stopy zwrotu z tych transakcji w stosunku do pierwotnie oczekiwanych.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki Grupy Asseco działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawinionych lub niezawinionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółkę. Umowy zawierane przez spółki Grupy Asseco przewidują kary umowne na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników

Działalność spółek Grupy Asseco oraz perspektywy rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników, którzy realizują projekty informatyczne. Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez spółki grupy projektów informatycznych oraz na zapewnienie odpowiedniej jakości i zakresu usług, co z kolei może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko ciągłości działania

Zaistnienie sytuacji awaryjnej w jednym z podmiotów Grupy Asseco może wpłynąć niekorzystnie na możliwość kontynuowania świadczenia usług dla klientów, co może doprowadzić do opóźnień, niewywiązania się ze zobowiązań, roszczeń odszkodowawczych, utraty zaufania odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy Asseco przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek Grupy Asseco spółka może ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko polityki personalnej

Spółki Grupy Asseco mogą ponieść koszty w związku z uzasadnionymi lub nieuzasadnionymi roszczeniami pracowników dotyczącymi dyskryminacji, warunków pracy itp. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych

sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

POZOSTAŁE INFORMACJE

Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2016 rok

Zarządy spółek Grupy nie publikowały prognoz wyników finansowych na 2016 rok ani na kolejne okresy finansowe.

Zmiany zasad zarządzania Spółką i Grupą kapitałową

W pierwszym półroczu 2016 roku nie wystąpiły zmiany w zakresie zarządzania Grupą.

Umowy zawarte między Grupą Kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją żadne umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania lub zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie III Dodatkowych objaśnień do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 20 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punkcie 16 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku.

Opis pozycji pozabilansowych

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został przedstawiony w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za

okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku w punkcie 22 Not objaśniających.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych Emitenta

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu w Spółce nie funkcjonował żaden program motywacyjny oparty na akcjach Emitenta.

Informacje dotyczące postępowań sądowych, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółki Grupy nie były stroną w żadnym postępowaniu toczącym się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, którego wartość przekraczałaby równowartość 10% kapitałów własnych Grupy.

Niniejsze sprawozdanie z działalności Zarządu zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Asseco Poland S.A. dnia 24 sierpnia 2016 roku.

Kontakt

Centrala Asseco Poland S.A.

Tel: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

e-mail: info@asseco.pl

Dział Relacji Inwestorskich

Paweł Satalecki

Tel: +48 22 574 86 58

e-mail: inwestor@asseco.pl

Oświadczenia Zarządu Asseco Poland S.A.

Oświadczenia Zarządu Asseco Poland S.A. do
raportu półrocznego Grupy Kapitałowej
za okres 6 miesięcy zakończony dnia
30 czerwca 2016 roku



ASSECO

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. w sprawie rzetelności sporządzenia półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansowaną Grupy oraz jej wynik finansowy. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Adam Góral	Prezes Zarządu
Przemysław Borzestowski	Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Groyecki	Wiceprezes Zarządu
Tadeusz Dyrga	Wiceprezes Zarządu
Rafał Kozłowski	Wiceprezes Zarządu
Marek Panek	Wiceprezes Zarządu
Paweł Piwowar	Wiceprezes Zarządu
Zbigniew Pomianek	Wiceprezes Zarządu
Przemysław Sęczkowski	Wiceprezes Zarządu
Robert Smułkowski	Wiceprezes Zarządu

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. w sprawie podmiotu dokonującego przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, że podmiot dokonujący przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2016 roku, tj. Ernst & Young Audyt Polska Sp. z o. o Sp.k., z siedzibą w Warszawie, został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu tego sprawozdania spełniali warunki do przygotowania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

Adam Góral	Prezes Zarządu
Przemysław Borzestowski	Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Groyecki	Wiceprezes Zarządu
Tadeusz Dyrga	Wiceprezes Zarządu
Rafał Kozłowski	Wiceprezes Zarządu
Marek Panek	Wiceprezes Zarządu
Paweł Piwowar	Wiceprezes Zarządu
Zbigniew Pomianek	Wiceprezes Zarządu
Przemysław Sęczkowski	Wiceprezes Zarządu
Robert Smułkowski	Wiceprezes Zarządu

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14

35-322 Rzeszów

tel.: +48 17 888 55 55

fax: +48 17 888 55 50

e-mail: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl

ASSECO