



BOOMBIT

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A.

(dawniej Grupa Kapitałowa Aidem Media Sp. z o.o.)

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe

za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	4
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne	7
2 Struktura Grupy Kapitałowej	8
3 Podstawa sporządzenia	9
4 Zarządzanie ryzykiem finansowym	29
5 Zarządzanie ryzykiem kapitałowym	30
6 Profesjonalny osąd	31
7 Szacowanie wartości godziwej	32
8 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego	33
9 Segmenty operacyjne	36
10 Umowy z klientami	36
11 Koszty według rodzaju	37
12 Przychody i koszty operacyjne pozostałe	38
13 Podatek dochodowy	38
14 Zysk na jedną akcję	40
15 Dywidendy	40
16 Rzeczowe aktywa trwałe	41
17 Nakłady na prace rozwojowe	42
18 Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe	43
19 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	44
20 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	45
21 Wartość i jakość aktywów finansowych	45
22 Kapitały	46
23 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe	47
24 Instrumenty finansowe według typu	48
25 Płatności w formie akcji	49
26 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	49
27 Nabycie udziałów w jednostkach zależnych	50
28 Zobowiązania i aktywa warunkowe	53
29 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	53
30 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	54
31 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	54

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Rok zakończony	
		31 grudnia	
		2018	2017
Przychody ze sprzedaży usług	10	37 525	20 464
Koszt własny sprzedaży	11	(19 753)	(7 275)
Zysk brutto ze sprzedaży		17 772	13 189
Koszty ogólnego zarządu	11	(7 316)	(2 116)
Przychody operacyjne pozostałe	12	501	2
Koszty operacyjne pozostałe	12	(428)	(551)
Zysk z działalności operacyjnej		10 529	10 524
Przychody finansowe		5	-
Koszty finansowe		(78)	-
Udział w zyskach (stratach) netto we wspólnych przedsięwzięciach		(46)	-
Zysk przed opodatkowaniem		10 410	10 524
Podatek dochodowy	13	(2 038)	(2 043)
Zysk netto roku obrotowego		8 372	8 481
Pozostałe dochody całkowite			
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku: Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		619	-
Dochody całkowite razem		8 991	8 481
- przypadające na udziałowców jednostki dominującej		9 014	8 481
- przypadające na udziały niekontrolujące		(23)	-
Zysk netto roku obrotowego			
- przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej		8 395	8 481
- przypadające na udziały niekontrolujące		(23)	-
Zysk/(Strata) na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w trakcie okresu (wyrażony w złotych na jedną akcję)			
- podstawowy / rozwodniony		0,74	1,06

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia
		2018	2017
	Nota		
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	16	1 520	1 568
Nakłady na prace rozwojowe	17	22 488	8 322
Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe	18	13 833	-
Inwestycje we wspólnych przedsięwzięciach		6	-
Aktywa finansowe pozostałe	19	205	-
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13	931	54
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	25	1 070	-
		40 053	9 944
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe	19	3 541	8 980
Należności z tytułu podatku dochodowego		910	-
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	19, 25	2 180	666
Aktywa finansowe pozostałe	19	474	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20	2 594	1 301
		9 699	10 947
Aktywa przeznaczone do sprzedaży		-	-
Razem aktywa		49 752	20 891
KAPITAŁ WŁASNY			
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	22	6 000	4 000
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	22	9 205	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej		619	-
Kapitały pozostałe		1 674	-
Zatrzymane zyski		8 888	2 927
Wynik finansowy bieżącego okresu		8 395	8 481
		34 781	15 408
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące		(21)	-
Razem kapitał własny		34 760	15 408
ZOBOWIĄZANIA			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13	3 338	1 629
		3 338	1 629
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania finansowe pozostałe	23	1 549	-
Zobowiązania handlowe	23	5 119	699
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		204	453
Zobowiązania pozostałe	23	4 782	2 702
		11 654	3 854
Razem zobowiązania		14 992	5 483
Razem kapitał własny i zobowiązania		49 752	20 891

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A.*(dawniej Grupa Kapitałowa Aidem Media Sp. z o.o.)***Skonsolidowane sprawozdanie finansowe****za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku***(kwoty wyrażone są w tysiącach PLN, o ile nie podano inaczej)***BOOMBIT****Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym**

Nota	Przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej						Razem	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Razem kapitał własny
	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Kapitały pozostałe	Zatrzymane zyski	Wynik finansowy bieżącego okresu			
Na dzień 1 stycznia 2018	4 000	-	-	-	11 408	-	15 408	-	15 408
Całkowite dochody	-	-	619	-	-	8 395	9 014	(23)	8 991
Rozliczenie nabycia	-	-	-	-	-	-	-	2	2
Uchwała o podziale wyniku	15	-	-	-	(2 520)	-	(2 520)	-	(2 520)
Podwyższenie kapitału	2 000	9 205	-	-	-	-	11 205	-	11 205
Płatności w formie akcji	25	-	-	1 674	-	-	1 674	-	1 674
Na dzień 31 grudnia 2018	6 000	9 205	619	1 674	8 888	8 395	34 781	(21)	34 760
Na dzień 1 stycznia 2017	4 000	-	-	-	6 009	-	10 009	-	10 009
Całkowite dochody	-	-	-	-	-	8 481	8 481	-	8 481
Uchwała o podziale wyniku	-	-	-	-	(3 000)	-	(3 000)	-	(3 000)
Pozostałe	-	-	-	-	(82)	-	(82)	-	(82)
Na dzień 31 grudnia 2017	4 000	-	-	-	2 927	8 481	15 408	-	15 408

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Nota	Rok zakończony 31 grudnia	
		2018	2017
Zysk przed opodatkowaniem		10 410	10 524
Korekty:		(590)	(2 192)
Udziały niekontrolujące		21	-
Zyski (straty) we wspólnych przedsięwzięciach		46	-
Amortyzacja	16,17	4 332	4 903
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		533	-
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)		(3)	-
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	17	322	-
Zmiana stanu zapasów		-	16
Zmiana stanu należności	26	11 729	(6 810)
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	26	(15 892)	705
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony		(1 678)	(1 006)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		9 820	8 332
Działalność inwestycyjna			
Środki pieniężne z nabycia spółek	27	10 235	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	16	(423)	(1 434)
Nakłady na prace rozwojowe	17	(16 256)	(7 728)
Udzielone pożyczki		(676)	-
Nabycie udziałów		(52)	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(7 172)	(9 162)
Działalność finansowa			
Wpływy z factoringu		1 550	-
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	15	(2 840)	(1 000)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		(1 290)	(1 000)
Przepływy pieniężne netto razem		1 358	(1 830)
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach		(65)	-
Środki pieniężne na początek okresu	20	1 301	3 131
Środki pieniężne na koniec okresu w tym:	20	2 594	1 301

1 Informacje ogólne

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A. („Grupa”) składa się ze Spółki BoomBit S.A. („Spółka”, „jednostka dominująca”), która jest jednostką dominującą Grypy i jej spółek zależnych (patrz Nota 2). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku, oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku.

Nazwa:	BoomBit (dawniej Aidem Media)
Forma prawna:	Spółka akcyjna (dawniej spółka z ograniczoną odpowiedzialnością)
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 roku
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarz, która objęła 100% udziałów Spółki. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018.

W skład Zarządu Spółki do dnia przekształcenia wchodzili:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Prezes Zarządu,
- Paweł Tobiasz – Członek Zarządu.

W momencie przekształcenia spółki skład Zarządu uległ zmianie oraz powołano organ - Radę Nadzorczą.

W skład Zarządu Spółki weszli:

- Marcin Olejarz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Paweł Tobiasz – Wiceprezes Zarządu.

W skład Rady Nadzorczej Spółki weszli:

- Karolina Szablewska-Olejarz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Grażyna Gołębiowska - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

Skład Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki nie uległ zmianie od dnia przekształcenia do dnia sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

2 Struktura Grupy Kapitałowej

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku objęte zostały dane jednostek przedstawionych w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego / metoda konsolidacji	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli / współkontroli
BoomBit S.A. (dawniej Aidem Media Sp. z o.o.)	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	jednostka dominująca	nie dotyczy	nie dotyczy
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	07.11.2014
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
BoomBit Inc.	Las Vegas, USA	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100% (poprzez BoomBit Games)	28.02.2018
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
Play With Games Ltd.	Plymouth, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna*	100%	30.03.2018
Woodge Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	55%	22.06.2018
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	28.02.2018
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	22.06.2018
SuperScale Sp. z o.o. (dawniej Tern 3 Sp. z o.o.)	Poznań, Polska	działalność w zakresie wsparcia sprzedaży	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności**	49%	26.07.2018
BoomBooks Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018

BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
---------------------	-------------------	--	---------------	------	------------

* W bieżącym okresie sprawozdawczym uległa zmianie charakterystyka powiązania kapitałowego spółki Play With Games Ltd (patrz opis w nocie nr 27).

** W bieżącym okresie sprawozdawczym uległa zmianie charakterystyka powiązania kapitałowego spółki SuperScale Sp. z o.o. (dawniej Tern 3 Sp. z o.o.) (patrz opis w nocie nr 27)

3 Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2018 roku. Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzone przez UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostały sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Grupę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przedstawiono w nocie 8. Niektóre jednostki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określoną przez Ustawę o rachunkowości z późniejszymi zmianami i wydanymi na jej podstawie przepisami („polskie standardy rachunkowości”) lub zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w kraju, w którym jednostka posiada siedzibę. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty nie zawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności. Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Grupy.

Walutą funkcjonalną jednostki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

3.1 Nowe standardy i interpretacje

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku, z wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia 2018 roku i później.

MSSF 9 Instrumenty finansowe

Nowy standard zastąpił wytyczne zawarte w MSR 39 Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena dotyczące klasyfikacji, wyceny i utraty wartości instrumentów finansowych i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2018 roku lub później. MSSF 9 adresuje trzy obszary związane z instrumentami finansowymi: klasyfikację i wycenę, utratę wartości oraz rachunkowość zabezpieczeń.

Standard wprowadza trzy kategorie klasyfikacji aktywów finansowych: wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy i wyceniane według zamortyzowanego kosztu. Grupa klasyfikuje do instrumentów wycenianych według zamortyzowanego kosztu:

- a) aktywa finansowe - pożyczki, należności handlowe z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- b) zobowiązania finansowe – zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania.

Na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego nie wystąpiły w Grupie instrumenty finansowe, które powinny zostać zaklasyfikowane do kategorii wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody lub wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W zakresie utraty wartości standard wprowadza model „straty oczekiwanej”, który wymaga oszacowania oczekiwanej straty. W zakresie oceny ryzyka kredytowego Grupa dokonała analizy dotychczasowej metody tworzenia odpisów na należności i pożyczki, która uwzględniła podejście indywidualne w odniesieniu do każdego pojedynczego klienta, w oparciu o historyczne statystyki spłacalności. Grupa zawiera transakcje głównie z renomowanymi firmami o dobrej kondycji finansowej. Ponadto, dzięki regularnemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalności należności jest nieznaczne. W ocenie Grupy, na moment pierwszego zastosowania standardu wartości należności i pożyczek nie uległy istotnej zmianie.

Poniżej przedstawiona została tabela prezentująca klasyfikację instrumentów finansowych przed i po wejściu w życie nowych standardów MSSF (wg stanu na 1 stycznia 2018 roku):

Instrumenty finansowe	Klasyfikacja instrumentów		Wartość bilansowa	
	MSR 39	MSSF 9	MSR 39	MSSF 9
Należności z tytułu dostaw i usług	Pożyczki i należności	Wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	8 980	8 980
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	Wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	1 301	1 301
Razem			10 281	10 281
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	Wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	699	699
Razem			699	699

Grupa zastosowała standard MSSF 9 ze skutkiem od dnia 1 stycznia 2018 roku, stosując metodę retrospektywną bez przekształcania danych porównawczych. Zastosowanie standardu MSSF 9 nie miało istotnego wpływu na dane finansowe dotyczące zarówno poprzedniego jak i bieżącego okresu.

Więcej na temat zasad (polityki) rachunkowości w zakresie aktywów finansowych i ich utraty wartości opisano odpowiednio w nocie 3.3 (i) i 3.3 (j).

Pozostałe zmiany

a) Interpretacja KIMSF 22 *Transakcje w walucie obcej oraz wynagrodzenie wypłacane lub otrzymywane z góry*
Interpretacja wyjaśnia, że dniem zawarcia transakcji do celów ustalenia kursu wymiany, który ma zostać zastosowany w momencie początkowego ujęcia powiązanego składnika aktywów, wydatku lub dochodu (lub ich części), jest dzień, w którym jednostka początkowo ujmuje niepieniężny składnik aktywów lub niepieniężne zobowiązanie wynikające z wypłacenia lub otrzymania wynagrodzenia z góry. Jeżeli istnieje wiele przypadków wypłacenia lub otrzymania płatności z góry, wówczas jednostka określa dzień zawarcia transakcji w odniesieniu do każdego przypadku wypłacenia lub otrzymania płatności z góry.

Interpretacja nie ma istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

b) Zmiany do MSR 40 *Przeniesienia nieruchomości inwestycyjnych*
Zmiany precyzują, kiedy jednostka dokonuje przeniesienia nieruchomości, w tym nieruchomości w budowie, do lub z nieruchomości inwestycyjnych. Zmiany wyjaśniają, że zmiana sposobu użytkowania następuje, w przypadku gdy dana nieruchomość spełnia lub przestaje spełniać definicję nieruchomości inwestycyjnej oraz istnieją dowody świadczące o zmianie sposobu użytkowania. Sama tylko zmiana intencji kierownictwa w odniesieniu do sposobu użytkowania nie stanowi dowodu świadczącego o zmianie sposobu użytkowania.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

c) Zmiany do MSSF 2 *Klasyfikacja i wycena transakcji płatności w formie akcji*
Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) opublikowała zmiany do MSSF 2 *Płatności w formie akcji* celem wyjaśnienia następujących obszarów: uwzględnienie warunków nabycia uprawnień i warunków innych niż warunki nabycia uprawnień w wycenie transakcji płatności w formie akcji rozliczanej w środkach pieniężnych, ujmowanie transakcji płatności w formie akcji charakteryzującej się rozliczeniem netto zobowiązań z tytułu podatku u źródła, ujmowanie modyfikacji transakcji płatności w formie akcji, która zmienia jej klasyfikację z rozliczanej w środkach pieniężnych na rozliczaną w instrumentach kapitałowych.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

d) Zmiany do MSSF 4 *Zastosowanie MSSF 9 Instrumenty finansowe z MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe*
Zmiany umożliwiają jednostkom, które prowadzą działalność ubezpieczeniową, odroczenie daty wejścia w życie MSSF 9 do dnia 1 stycznia 2021 roku. Skutkiem takiego odroczenia jest, że zainteresowane jednostki mogą dalej sporządzać sprawozdania finansowe zgodnie z obowiązującym standardem, tj. MSR 39.

Te zmiany nie dotyczą Grupy.

e) Zmiany do MSR 28 *Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach będące częścią Zmian wynikających z przeglądu MSSF 2014-2016*

Zmiany precyzują, że jednostka, która jest organizacją zarządzającą kapitałem wysokiego ryzyka, funduszem wzajemnym, funduszem powierniczym lub inną podobną jednostką, w tym związanym z inwestycjami funduszem ubezpieczeniowym może zdecydować się na wycenę inwestycji w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu według wartości godziwej przez wynik finansowy zgodnie z MSSF 9. Jednostka dokonuje wyboru odrębnie dla każdej jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia, w momencie początkowego ujęcia jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli jednostka, która sama nie jest jednostką inwestycyjną, posiada udział w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu, które są jednostkami inwestycyjnymi, jednostka ta może, stosując metodę

praw własności, zdecydować się na utrzymanie wyceny według wartości godziwej stosowaną przez tę jednostkę stowarzyszoną lub to wspólne przedsięwzięcie, będące jednostkami inwestycyjnymi, w odniesieniu do udziałów jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia, będących jednostkami inwestycyjnymi, w jednostkach zależnych. Wyboru tego dokonuje się odrębnie dla każdej jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia inwestycyjnego w dniu a) początkowego ujęcia tej jednostki stowarzyszonej lub tego wspólnego przedsięwzięcia, będących jednostkami inwestycyjnymi; b) w którym ta jednostka stowarzyszona lub to wspólne przedsięwzięcie stają się jednostką inwestycyjną; c) w którym ta jednostka stowarzyszona lub to wspólne przedsięwzięcie, będące jednostkami inwestycyjnymi, stają się jednostką dominującą.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- f) Zmiany do MSSF 1 *Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy będące częścią Zmian wynikających z przeglądu MSSF 2014-2016*

Krótkoterminowe zwolnienia ze stosowania innych MSSF zawarte w paragrafach E3-E7 MSSF 1 zostały usunięte.

Zmiany nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

3.2 Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy, tj. do dnia 31 grudnia 2018 roku:

- MSSF 16 Leasing (opublikowano dnia 13 stycznia 2016 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później:

Wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone w przypadku jednostek, które stosują MSSF 15 Przychody z umów z klientami na dzień lub przed dniem początkowego zastosowania MSSF 16. Nowy standard zastępuje MSR 17 Leasing oraz związane z nim interpretacje.

MSSF 16 wprowadza dla leasingobiorców jednolity, bilansowy model rachunkowości leasingu. Leasingobiorca rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do jego użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu, które odzwierciedla obowiązek dokonywania opłat leasingowych. Wyjątek od ogólnego modelu leasingu stanowią krótkoterminowe umowy leasingu oraz leasing aktywów o niskiej wartości.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji Zarząd dokonał analizy wszystkich realizowanych umów zakupu usług. Celem analizy było wyselekcjonowanie tych umów, na podstawie których Grupa użytkuje składniki aktywów należące do dostawców, a następnie wstępne poddanie każdej takiej umowy ocenie pod kątem spełnienia kryteriów uznania za leasing zgodnie z MSSF 16. W wyniku analizy zidentyfikowano jedynie umowę najmu powierzchni biurowej zawartej na czas nieokreślony, z okresem wypowiedzenia 3 miesięcy. Według wstępnej oceny zastosowanie MSSF 16 spowodowałoby ujęcie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy składników aktywów i adekwatnych zobowiązań finansowych, nieujmowanych obecnie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wysokości 65 tys. PLN. W konsekwencji, Zarząd ocenił, że standard MSSF 16 nie będzie miał istotnego wpływu na sytuację majątkową i wyniki finansowe Grupy. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa rozważyła zmianę lokalizacji jednak dotąd nie zobowiązała się umownie do wynajmu nowej powierzchni.

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- MSSF 16 Leasing (opublikowano dnia 13 stycznia 2016 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- KIMSF 23 Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego (opublikowano dnia 7 czerwca 2017 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9 Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do MSR 28 Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do MSR 19 Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu (opublikowano dnia 7 lutego 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017 (opublikowano dnia 12 grudnia 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiana do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;

Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy lub jej wyników finansowych.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

3.3 Ważniejsze stosowane przez Grupę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

a) Konsolidacja

Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejścia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Grupa sprawuje kontrolę w przypadku, gdy z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, w której dokonano inwestycji, podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Tak więc Grupa sprawuje kontrolę nad inwestycją wtedy i tylko wtedy gdy Grupa:

- posiada władzę nad danym podmiotem;
- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w daną jednostkę;
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Oceniając kwestię kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, inwestor bierze pod uwagę cel i model tej jednostki w celu zidentyfikowania istotnych działań, sposobu podejmowania decyzji w kwestii tych działań, określenia podmiotu posiadającego możliwość bieżącego kierowania tymi działaniami oraz podmiotu będącego beneficjentem wyników finansowych uzyskiwanych w wyniku tych działań.

Ocena czy jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad spółką wymaga m.in. ustalenia czy posiada ona prawa do kierowania istotną działalnością spółki. Określenie istotnej działalności spółki oraz który z inwestorów ją kontroluje, wymaga osądu. W ocenie sytuacji i określeniu istoty powiązań bierze się pod uwagę prawa głosu, relatywnie posiadany udział, rozproszenie praw głosu posiadanych przez innych inwestorów, zakres udziału tych inwestorów w powoływaniu kluczowego personelu kierowniczego lub członków rady nadzorczej.

Grupa dokonuje ponownej oceny czy sprawuje kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji, czy też nie, w sytuacji, gdy fakty i okoliczności wskazują, że zmienił się jeden bądź kilka elementów kontroli.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa posiada 8 jednostek zależnych, w których posiada 100% praw głosu: Best Top Fun Games Sp. z o.o., BoomBit Games Ltd, BoomBit inc. (poprzez Boombit Ltd.), PixelMob Sp. z o.o., Play With Games Ltd., BoomBooks Sp. z o.o., BoomHits Sp. z o.o. oraz spółkę Woodge Sp. z o.o., w której posiada 55% praw głosu.

Nabycie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt nabycia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejścia niezależnie od wielkości udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejścia jest niższy

od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w skonsolidowanym zestawieniu całkowitych dochodów.

Eliminowane są przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy. Eliminacji podlegają również niezrealizowane straty. Tam, gdzie jest to konieczne, zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne podlegają zmianie dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

Udziały niekontrolujące i transakcje z udziałowcami niekontrolującymi

Zmiany w udziale własnościowym Grupy, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości bilansowe udziałów dających kontrolę i niedających kontroli koryguje się, uwzględniając zmianę udziałów we własności jednostki zależnej. Różnicę pomiędzy kwotą do zapłaty z tytułu zwiększenia lub zmniejszenia udziału a wartością bilansową odpowiednich udziałów niedających kontroli ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym przypadającym na udział dający kontrolę.

Jednostki stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia

Grupa kwalifikuje do inwestycji wycenianych metodą praw własności udziały we wspólnych przedsięwzięciach będących wspólnymi ustaleniami umownymi, w których strony sprawujące współkontrolę mają prawa do aktywów netto tej jednostki. Współkontrola występuje wówczas, gdy decyzje dotyczące istotnej działalności wspólnych przedsięwzięć wymagają jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Do dnia 2 kwietnia 2018 roku Grupa sprawowała współkontrolę nad Play With Games Ltd., gdyż decyzje dotyczące istotnej działalności tej jednostki wymagały jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Jednostka stowarzyszona jest to jednostka, na którą Grupa wywiera znaczący wpływ. Znaczący wpływ jest to zdolność do uczestniczenia w podejmowaniu decyzji dotyczących polityki finansowej i operacyjnej jednostki, w której dokonano inwestycji, nie oznacza on jednak sprawowania kontroli lub współkontroli nad tą polityką.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli udział Grupy w stratach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia.

Inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status wspólnego przedsięwzięcia lub jednostki stowarzyszonej. W dniu dokonania inwestycji w jednostkę stowarzyszoną lub we wspólne przedsięwzięcie kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu stosuje się wymogi MSR 28 par 40-41C. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego

wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

b) Sprawozdawczość dotycząca segmentów operacyjnych

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu. Główny decydent operacyjny, odpowiedzialny za alokację zasobów i ocenę wyników segmentów operacyjnych, został określony jako Zarząd BoomBit S.A. (dawniej Aidem Media Sp. z o.o.). Grupa posiada jeden segment operacyjny.

c) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym spółki Grupy prowadzą działalność („waluta funkcjonalna”). Walutą funkcjonalną dla spółek prowadzących swoją działalność na terytorium:

- Polski jest polski nowy złoty (PLN),
- Wielkiej Brytanii jest funt brytyjski (GBP),
- Stanów Zjednoczonych jest dolar amerykański (USD).

Wybór waluty funkcjonalnej w przypadku jednostki prowadzącej działalność na rynkach międzynarodowych i identyfikacja waluty, którą należy uznać za walutę używaną w podstawowym środowisku ekonomicznym, w jakim prowadzi działalność Grupa.

Zarząd spółki dominującej monitoruje istotne zmiany w środowisku ekonomicznym, które mogłyby wpłynąć na zmianę wyboru waluty funkcjonalnej jednostki dominującej i jej jednostek podporządkowanych.

Waluta prezentacji

Walutą prezentacji Grupy jest Polski nowy złoty (PLN). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w tysiącach PLN.

Przeliczenie na walutę prezentacji

- Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (z wyjątkiem kapitałów własnych) – kurs średni NBP na koniec okresu sprawozdawczego.
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów – kurs średni NBP za okres sprawozdawczy.
- Kapitały własne spółek działających za granicą - według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego NBP. Przeliczenie wykazuje się w tej wysokości w kolejno sporządzanych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Powstałe różnice kursowe z przeliczenia wykazywane są w oddzielnej pozycji kapitału własnego – „Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej”.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach

kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

d) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji przychody operacyjne pozostałe lub koszty operacyjne pozostałe.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

e) Nakłady na prace rozwojowe

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Grupę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako „programy”).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący „momentu przeniesienia” w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Spółkę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych „mikropłatności”). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Grupę, pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Grupę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik „nakładów na prace rozwojowe”

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Grupę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Grupę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku,
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Grupy dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja),
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie zarząd podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:

- każda z gier wytwarzanych przez Grupę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry),
- programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Grupę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji,
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie trwania projektu zarząd wraz kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.
- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Grupa posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do „nakładów na prace rozwojowe zakończone”, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej „Nakłady na prace rozwojowe zakończone” – wycena).

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. „hard launch”) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako „nakłady na prace rozwojowe w budowie”.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. „soft launch” (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym „hard launch”. Główny celem „soft launch” jest poprawienie wskaźników przychodowych gier („monetyzacyjnych”). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod „Business Intelligence”), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres „soft launch” jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Grupie zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3 g).

„Nakłady na prace rozwojowe zakończone” – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji „nakładów na prace rozwojowe w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone”.

„Nakłady na prace rozwojowe zakończone” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3 g).

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia „nakładów na prace rozwojowe w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone” następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia „nakładów na prace rozwojowe w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone” jest tzw. „hard launch”, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące „narzędzi wspomagających”

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Grupa w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- **Core (Engine) Game** - to uniwersalna część gry składająca się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- **Plugin Manager** - narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- **Multiplayer** - moduł umożliwiający kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z „prac rozwojowych w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone” jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie”

nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

„Nakłady na prace rozwojowe zakończone”

posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Grupa określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

W przypadku „nakładów na prace rozwojowe zakończone”, dla których możliwe jest wiarygodne określenie szacunków dotyczących ilości sprzedaży, Grupa amortyzuje wartość tych nakładów metodą naturalną w stosunku do spodziewanej ilości pobrań w maksymalnym okresie 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Grupa amortyzuje wartość tych nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat. Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży, a w przypadku projektów zaniechanych ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

f) Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe

Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejęcia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,
- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejęcia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej.

nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejęcia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Wartości niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

g) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

h) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o

koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

i) Aktywa finansowe

Do dnia 31 grudnia 2017 roku klasyfikowała aktywa finansowe wg następujących kategorii:

- Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- Pożyczki i należności,
- Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to notowane na aktywnym rynku aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Grupa zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu, inne niż:

- wyznaczone przy początkowym ujęciu jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- wyznaczone jako dostępne do sprzedaży,
- spełniające definicję pożyczek i należności.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Składnikiem aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy jest składnik spełniający jeden z poniższych warunków:

- jest klasyfikowany jako przeznaczony do obrotu. Składniki aktywów finansowych kwalifikuje się jako przeznaczone do obrotu, jeśli są:
 - nabyte głównie w celu sprzedaży w krótkim terminie,
 - częścią portfela określonych instrumentów finansowych zarządzanych łącznie i co do których istnieje prawdopodobieństwo uzyskania zysku w krótkim terminie,
 - instrumentami pochodnymi, z wyłączeniem instrumentów pochodnych będących elementem rachunkowości zabezpieczeń oraz umów gwarancji finansowych,
- został zgodnie z MSR 39 wyznaczony do tej kategorii w momencie początkowego ujęcia.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako przychody finansowe (korzystne zmiany netto wartości godziwej) lub koszty finansowe (niekorzystne zmiany netto wartości godziwej).

Pożyczki i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są to aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, które zostały zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży lub nienależące do żadnej z wcześniej wymienionych trzech kategorii aktywów. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, powiększonej o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych.

Od 1 stycznia 2018 roku Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Grupa do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku Grupa nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ani aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

j) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził zmianę podejścia do szacowania utraty wartości aktywów finansowych, z modelu strat poniesionych na model bazujący na kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Grupa stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Grupy nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15. W modelu uproszczonym Grupa nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Grupa stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypłacalności zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Grupa uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Grupa wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Grupa szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku pomnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Grupa dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Środki pieniężne

Grupa przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Udzielone pożyczki

Grupa przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Grupa monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

k) Należności handlowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

l) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

m) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w skonsolidowanym bilansie jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

n) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w

wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznaných instrumentów kapitałowych.

o) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – patrz opis w nocie 23.

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, kapitały rezerwowe i pozostałe oraz skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty).

p) Zobowiązania handlowe

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

q) Zobowiązania długoterminowe pozostałe

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

r) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną

odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacji, jeżeli występuje możliwość wyegzekwowania tytułu prawnego do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa Kapitałowa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

s) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Grupa ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Grupa przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

t) Ujmowanie przychodów

Zgodnie z nowym standardem Grupa stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw/licencji	umowna stała cena oraz element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie kwartalnych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Grupa nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share

sprzedaż praw wraz z zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów	Grupa identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich
		przychody wynikające z zobowiązania do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Grupa jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier.

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Grupa miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają cenę jednostkową należną Grupie za wyświetlenie reklamy oraz wykonanie mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz bieżącej obsługi (aktualizacje i serwis).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

u) Koszty operacyjne

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszty własny sprzedaży

Grupa ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, revenue share dla twórców gier, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty związane z przygotowaniem ograniczonych czasowo eventów oraz ofert specjalnych w grach (live ops) oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty Zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

v) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy spółek Grupy ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Jednostki dominującej.

4 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Grupy ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozostałej działalności operacyjnej. Duża część zakupów realizowana jest w PLN. Wobec czego Grupa narażona jest na ryzyko kursowe.

Grupa prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Grupa nie zawiera transakcji typu forward lub opcji walutowych. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2018	EUR	USD	GBP	Razem
Środki pieniężne	13	2 223	255	2 491
Należności	-	3 112	1 228	4 340
Zobowiązania	405	5 016	1 845	7 266
Ekspozycja walutowa netto	-392	319	-362	-435
Wpływy na wynik brutto				
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	39	-32	36	44
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	-39	32	-36	-44

31 grudnia 2017	EUR	USD	GBP	Razem
Środki pieniężne	4	837	359	1 200
Należności	4	9 040	155	9 199
Zobowiązania	1	8	-	9
Ekspozycja walutowa netto	7	9 869	514	10 390
Wpływy na wynik brutto				
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	-1	-987	-51	-1 039
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	1	987	51	1 039

W przypadku spadku/wzrostu kursów walut o 10% różnice kursowe netto ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za bieżący okres wzrosły/spadły o 44 tys. zł.

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Grupa nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Grupy jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Grupa na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju.

Ze względu na bardzo niski poziom występowania instrumentów finansowych obarczonych ryzykiem stopy procentowej nie przeprowadzono analizy wrażliwości w tym zakresie.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Grupy są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Grupy jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych. Kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd Grupy na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Grupa zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Grupa nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Grupy odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Grupy oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

Grupa inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Grupa jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Grupa posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Grupy jest minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku posiadały termin zapadalności poniżej roku.

5 Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten

oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w skonsolidowanym bilansie) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym bilansie wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku przedstawiały się następująco:

	<u>31 grudnia</u>	<u>31 grudnia</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	1 549	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 594	1 301
Zadłużenie netto	(1 045)	(1 301)
Kapitał własny	34 760	15 408
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał ogółem)	(0,03)	(0,08)

6 Profesjonalny osąd

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w notcie 8.

Klasyfikacja umów leasingowych

Grupa dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i korzyść z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

Określenie waluty Funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Jednostka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9 (...) przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- walutę:
 - która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

Przychody ze sprzedaży produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałyby to, że walutą funkcjonalną Jednostki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Jednostki Dominującej są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki BoomBit SA, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit SA jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki BoomBit przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Grupa nie posiada żadnych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Grupa Kapitałowa BoomBit SA utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Grupy ocenił, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit jest polski złoty. Walutą sprawozdawczą Grupy Kapitałowej jest polski złoty.

7 Szacowanie wartości godziwej

Grupa wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocy 24.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub obowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – Notowane (nieskorygowane) ceny rynkowe na aktywnym rynku dla identycznych aktywów lub zobowiązań,
- Poziom 2 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest bezpośrednio bądź pośrednio obserwowalny,
- Poziom 3 - Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest nieobserwowalny.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

8 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialnych pozostałych

Grupa zgodnie z przyjętą polityką dokonuje indywidualnej analizy wszystkich projektów rozpoznanych w ramach prac rozwojowych zakończonych oraz wartości niematerialnych pozostałych pod kątem możliwości ich wykorzystania w prowadzonej działalności oraz przedawnienia się praw do posiadanych aktywów. Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. Na dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2018 roku Zarząd Grupy Kapitałowej dokonał oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialnych pozostałych. Nie stwierdzono przesłanek do przeprowadzenia testu na utratę wartości.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe w budowie

Grupa zgodnie z przyjętą polityką dokonuje indywidualnej analizy wszystkich projektów rozpoznanych w ramach prac rozwojowych w budowie pod kątem możliwości ich wykorzystania w prowadzonej działalności oraz przedawnienia się praw do posiadanych aktywów. Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. Na

dzień bilansowy, tj. 31 grudnia 2018 roku Zarząd Grupy Kapitałowej sporządził test na utratę wartości nakładów na prace rozwojowe w budowie. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 8,8%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego w kwocie 132 tys. PLN, stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Szacowana utrata wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej spółce BoomBit Games Ltd. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia, bazujące na dotychczasowym doświadczeniu Grupy:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfelu wydawniczym testowanego ośrodka generującego przepływy pieniężne,
- brak stopy wzrostu dla przepływów wykraczających poza okres objęty prognozą,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 11,7%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu ustalono, iż wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wyższa od wartości księgowych wartości firmy oraz pozostałych aktywów, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika. Uzasadnione i prawdopodobne zmiany kluczowych założeń, tj. przepływy pieniężne niższe o 10% lub stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p., nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Grupa ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 3.2.e polityki rachunkowości.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. W przypadku projektów, dla których możliwe jest wiarygodne określenie szacunków dotyczących ilości i budżetu sprzedaży, Grupa amortyzuje wartość tych projektów metodą naturalną w stosunku do spodziewanej ilości pobrań. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Grupa ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej

kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Spółka ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Świadczenia emerytalne

Grupa zatrudnia na bazie umów o pracę 26 osoby. W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych są nieistotne w stosunku do skali prowadzonej działalności.

9 Segmenty operacyjne

Grupa podstawową działalność prowadzi w jednym segmencie, obejmującym produkcję i sprzedaż gier oraz aplikacji na urządzenia mobilne.

10 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	przychody	2018 udział	przychody	2017 udział
reklamy	9 846	26,24%	8 436	41,22%
sprzedaż praw i licencji*	15 528	41,38%	8 645	42,24%
mikropłatności	10 096	26,90%	1 619	7,91%
rev share	1 410	3,76%	1 637	8,00%
wsparcie techniczne	590	1,57%	-	0,00%
pozostałe	55	0,15%	127	0,62%
	37 525	100,00%	20 464	100,00%
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	19 942	53,14%	10 055	49,14%

*W 2018 roku Grupa sprzedała między innymi prawa do gier Dancing Line oraz Dancing Ball za kwotę 4 mln USD oraz udzieliła licencji do gry Car Driving School Simulator za którą do 31 grudnia 2018 otrzymała minimum gwarantowane w kwocie 500 tys. USD

Platformy (dystrybucja)

	przychody	2018 udział	przychody	2017 udział
iOS	13 364	67,01%	8542	84,95%
Android	6 516	32,67%	1483	14,75%
pozostałe	62	0,31%	30	0,30%
	19 942	100,00%	10 055	100,00%

Informacje geograficzne

	2018		2017	
	przychody	udział	przychody	udział
Europa	7 327	36,74%	4 277	42,54%
Ameryka Północna	7 751	38,87%	4 019	39,97%
Ameryka Południowa	253	1,27%	94	0,93%
Azja	3 545	17,78%	1 106	11,00%
Afryka	96	0,48%	44	0,44%
Australia i Oceania	970	4,86%	515	5,12%
	19 942	100,00%	10 055	100,00%

Wiodący kontrahenci

	2018		2017	
	przychody	udział	przychody	udział
Cheetah*	14 505	38,65%	-	0,00%
IronSource	3 142	8,37%	2 649	12,94%
Habby	1 910	5,09%	-	0,00%
Unity Technologies	1 210	3,22%	-	0,00%
App On Board	1 384	3,69%	39	0,19%
Google Ireland Limited	1 466	3,91%	108	0,53%
Apple Inc	6 310	16,81%	1 511	7,38%
Play With Games	672	1,79%	1 637	8,00%
BoomBit Games	-	0,00%	8 656	42,30%
Tapjoy	935	2,49%	3 240	15,83%
pozostali	5 991	15,97%	2 624	12,82%
	37 525	100,00%	20 464	100,00%

* W tym 4 mln USD z tytułu sprzedaży praw do gier Dancing Line oraz Dancing Ball

11 Koszty według rodzaju

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Amortyzacja	4 332	4 903
Zużycie materiałów i energii	458	397
Usługi obce	28 163	5 415
Podatki i opłaty	259	15
Wynagrodzenia	7 030	5 948
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	339	321
Pozostałe koszty rodzajowe	1 824	123
Razem koszty według rodzaju	42 405	17 122
Koszt wytworzenia na własne potrzeby	(15 336)	(7 731)
Koszty ogólnego zarządu	(7 316)	(2 116)
Koszt własny sprzedaży	19 753	7 275

12 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Przychody operacyjne pozostałe		
Dodatnie różnice kursowe	287	-
Pozostałe	214	2
	501	2
Koszty operacyjne pozostałe		
Odpisy aktualizujące aktywa	(322)	(8)
Różnice kursowe ujemne	-	(489)
Pozostałe	(106)	(54)
	(428)	(551)

13 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(471)	(1 511)
Korekty dotyczące lat ubiegłych	(7)	-
Podatek bieżący razem	(478)	(1 511)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	(1 560)	(532)
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	(2 038)	(2 043)

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku, mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Zysk brutto	10 410	10 524
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(1 978)	(2 000)
Różnica na podatku wg innej stawki	6	6
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(59)	(49)
Korekty CIT dotyczące lat ubiegłych	(7)	-
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	(2 038)	(2 043)
efektywna stopa podatkowa	19,58%	19,41%

Podatek odroczony

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	931	54
- przypadające do realizacji w ciągu roku	931	54

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego
 - przypadające do realizacji w ciągu roku

3 338	1 629
3 338	1 629

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)

(2 407)	(1 575)
----------------	----------------

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Wartość na początek okresu	(1 575)	(1 043)
Obciążenie wyniku finansowego	(1 560)	(532)
Nabycie udziałów	727	-
Różnice kursowe z przeliczenia spółek zagranicznych	1	-
Wartość na koniec okresu	(2 407)	(1 575)

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie na poziomie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek Grupy celem ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy.

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Straty podatkowe	161	-
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	189	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	141	4
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(319)	-
Różnice kursowe	(14)	-
Pozostałe	127	22
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	285	26
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	1 280	558
Rev share	339	-
Różnice kursowe	158	-
Pozostałe	68	-
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 845	558
Obciążenie wyniku finansowego	(1 560)	(532)

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej		
Straty podatkowe	355	-
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	129	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	52	11
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	250	-
Różnice kursowe	94	-
Pozostałe	131	43
Kompensata	(80)	-
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	931	54
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	3 272	1 629
Różnice kursowe	146	-
Kompensata	(80)	-
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 338	1 629
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(2 407)	(1 575)

14 Zysk na jedną akcję

W dniu 23 lipca 2018 roku Spółka Aidem Media przekształciła się w spółkę akcyjną w wyniku czego wyemitowano 12 mln szt akcji według wskaźnika wymiany 20 akcji za 1 udział.

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej.

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
Zysk przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	8 395	8 481
Liczba akcji* / udziałów (w szt.)	11 333 333	8 000 000
Zysk na akcję / udział (w PLN)	0,74	1,06

* Średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym. Dla poprzedniego okresu sprawozdawczego przyjęto średnioważoną liczbę udziałów spółki w okresie, przemnożoną przez wskaźnik 20 akcji za 1 udział.

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Wpływ powyższego instrumentu rozładniającego jest nieistotny z punktu widzenia wskaźnika zysku na akcję

15 Dywidendy

W roku obrotowym 2016 Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 6 930 tys. PLN. Zgromadzenie Wspólników Spółki zdecydowało o przeznaczeniu zysku netto:

- w kwocie 3 000 tys. PLN na wypłatę dywidendy,
- w kwocie 3 930 tys. PLN na kapitał zapasowy Spółki.

Łącznie w 2017 roku wypłacone zostało 1 000 tys. PLN dywidendy, zaś na dzień 31 grudnia 2017 roku zobowiązanie z tego tytułu wyniosło 2 000 tys. PLN.

W roku obrotowym 2017 Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 8 369 tys. PLN. Zgromadzenie Wspólników Spółki zdecydowało o przeznaczeniu zysku netto:

- w kwocie 2 520 tys. PLN na wypłatę dywidendy,
- w kwocie 5 849 tys. PLN na kapitał zapasowy Spółki.

W bieżącym okresie sprawozdawczym wypłacono 2 000 tys. PLN dywidendy za 2016 rok oraz 840 tys. PLN za 2017 rok. Zobowiązanie z tytułu wypłaty dywidendy na dzień 31 grudnia 2018 wynosiło 1 680 tys. PLN.

16 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018						
Koszt	198	1 148	648	216	24	2 234
Umorzenie narastająco	-	(58)	(414)	(175)	(19)	(666)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	1 090	234	41	5	1 568
Zwiększenia	-	-	265	155	3	423
Amortyzacja	-	(63)	(363)	(41)	(4)	(471)
Na dzień 31 grudnia 2018						
Koszt	198	1 148	913	371	27	2 657
Umorzenie narastająco	-	(121)	(777)	(216)	(23)	(1 137)
Wartość netto	198	1 027	136	155	4	1 520

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2017						
Koszt	-	114	452	216	18	800
Umorzenie narastająco	-	(14)	(310)	(148)	(18)	(490)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	-	100	142	68	-	310
Zwiększenia	198	1 034	196	-	6	1 434
Amortyzacja	-	(44)	(104)	(27)	(1)	(176)
Na dzień 31 grudnia 2017						
Koszt	198	1 148	648	216	24	2 234
Umorzenie narastająco	-	(58)	(414)	(175)	(19)	(666)
Wartość netto	198	1 090	234	41	5	1 568

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Kwoty amortyzacji obciążające:		
Koszty własny sprzedaży	361	98
Koszty ogólnego zarządu	110	78
	471	176

Na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku Grupa nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

17 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018					
Koszt	12 736	5 995	86	2 214	21 031
Umorzenie narastająco	(11 324)	(1 299)	(86)	-	(12 709)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
Wartość netto	1 412	4 696	-	2 214	8 322
Nabycie jednostki zależnej	215	-	-	1 910	2 125
Zwiększenia	57	-	-	16 199	16 256
Transfer między kategoriami	3 109	3 551	-	(6 660)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(2)	-	-	(30)	(32)
Amortyzacja	(1 293)	(2 568)	-	-	(3 861)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	-	-	-	(322)	(322)
Na dzień 31 grudnia 2018					
Koszt	16 115	9 546	86	13 633	39 380
Umorzenie narastająco	(12 617)	(3 867)	(86)	-	(16 570)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	(322)	(322)
Wartość netto	3 498	5 679	-	13 311	22 488
Na dzień 1 stycznia 2017					
Koszt	8 817	2 864	86	1 536	13 303
Umorzenie narastająco	(7 170)	(726)	(86)	-	(7 982)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
Wartość netto	1 647	2 138	-	1 536	5 321
Zwiększenia	-	-	-	7 728	7 728
Transfer między kategoriami	3 919	3 131	-	(7 050)	-
Amortyzacja	(4 154)	(573)	-	-	(4 727)
Na dzień 31 grudnia 2017					
Koszt	12 736	5 995	86	2 214	21 031
Umorzenie narastająco	(11 324)	(1 299)	(86)	-	(12 709)
Wartość netto	1 412	4 696	-	2 214	8 322
Rok zakończony 31 grudnia					
	2018	2017			
Kwoty amortyzacji obciążające:					
Koszty własny sprzedaży	3 861	4 727			
Koszty ogólnego zarządu	-	-			
	3 861	4 727			

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki wartości niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Grupa zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych wartości niematerialnych.

Weryfikacja spełnienia kryteriów określonych w MSR 38.57 została przeprowadzona na dzień kończący bieżący oraz poprzedni okres sprawozdawczy. W jej wyniku Grupa nie zidentyfikowała konieczności zaprzestania aktywowania żadnego z wcześniej rozpoznanych składników nakładów na prace rozwojowe.

Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy, w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy nie występują nakłady na prace rozwojowe w budowie starsze niż z roku 2016.

W 2018 i 2017 roku Grupa nie prowadziła nowatorskich poszukiwań w zakresie zdobycia i przyswojenia wiedzy naukowej i technicznej, w związku z czym, zgodnie z MSR 38 par. 54-56, nie zostały rozpoznane koszty związane z realizacją prac badawczych.

W 2018 roku Grupa dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe w budowie. W wyniku analizy Grupa podjęła decyzję o wstrzymaniu dalszej realizacji jednego z tytułów gier, w związku z czym ujęto odpis aktualizacyjny w 100% na poniesione nakłady na grę w wysokości 322 tys. PLN. Odpis dotyczył gry z gatunku *Puzzle*.

18 Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe

	Wartość firmy	Koncesje, patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Pozostałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018					
Koszt	-	-	61	25	86
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
Umorzenie narastająco	-	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	-	-	-	-	-
Zwiększenia	13 720	-	-	-	13 720
Różnice kursowe	113	-	-	-	113
Na dzień 31 grudnia 2018					
Koszt	13 833	-	61	25	13 919
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
Umorzenie narastająco	-	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	13 833	-	-	-	13 833
Na dzień 1 stycznia 2017					
Koszt	-	-	61	25	86
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
Umorzenie narastająco	-	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	-	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2017					
Koszt	-	-	61	25	86
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-
Umorzenie narastająco	-	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	-	-	-	-	-

19 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Należności handlowe i szacunkowe - krótkoterminowe		
Należności handlowe – zafakturowane	3 541	8 980
Minus: odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	3 541	8 980
	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Należności handlowe krótkoterminowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	3 477	8 792
Należności handlowe – jednostki powiązane	64	188
odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	3 541	8 980
	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Inne należności finansowe		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	679	-
- aktywa trwałe	205	-
- aktywa obrotowe	474	-
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	-	-
Inne należności finansowe - netto	679	-
	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Pozostałe należności i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	935	291
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	171	-
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	1 628	-
- aktywa trwałe	1 070	-
- aktywa obrotowe	558	-
Rozliczenia międzyokresowe	509	365
Należności inne	7	10
Pozostałe należności – netto	3 250	666
	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Razem krótkoterminowe należności handlowe i pozostałe	7 472	9 646
- należności finansowe	4 222	8 980
- należności niefinansowe	3 250	666

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
PLN	3 606	447
EUR	-	4
USD	2 638	9 040
GBP	1 228	155
	7 472	9 646

Należności handlowe

Grupa dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 3.1 oraz 3.3j).

Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy Grupa dokonała oceny oczekiwanych strat kredytowych w oparciu o historyczne dane dotyczące strat kredytowych. Na podstawie dokonanej analizy nie stwierdzono konieczności utworzenia odpisów aktualizujących.

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
Do 3 miesięcy	395	138
Od 3 do 6 miesięcy	-	376
Powyżej 6 miesięcy	-	-
	395	514

Na dzień 31 grudnia 2017 roku odpisy aktualizujące należności wyniosły 77 tys. PLN, w bieżącym okresie wykorzystano odpis. Nie zawiązano nowych odpisów aktualizacyjnych na dzień bilansowy.

Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość godziwą każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Grupa nie posiada żadnych zabezpieczeń ustanowionych na należnościach.

20 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	2 594	1 301
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	2 594	1 301
<i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	-	-

21 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2018 i 31 grudnia 2017 roku Grupa posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów, którzy bądź nie mają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

22 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2017 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba udziałów	Wartość nominalna	Procent kapitału
Karolina Szablewska-Olejarz	20 000	2 000 000	50,00%
ATM Grupa S.A.	20 000	2 000 000	50,00%
	40 000	4 000 000	100,00%

W dniu 28 lutego 2018 roku odbyło się zgromadzenie wspólników spółki Aidem Media Sp. z o.o. („Aidem”), podczas którego zostały podjęte uchwały o podwyższeniu kapitału zakładowego Aidem z kwoty 4 000 tys. PLN do kwoty 6 000 tys. PLN poprzez utworzenie 20 000 nowych udziałów o wartości nominalnej 100 PLN każdy („Nowe Udziały Aidem”). Nowe Udziały Aidem zostały przeznaczone do objęcia przez spółkę We Are One Limited z siedzibą w Larnace, Cypr („We Are One”), w zamian za wkład niepieniężny w postaci trzech udziałów spółki BoomBit Games Ltd., o wartości nominalnej 1 000 GBP każdy i łącznej wartości nominalnej 3 000 GBP, reprezentujących 100% udziałów w spółce Boombit Games Ltd.

Łączna wartość zbywcza wniesionych udziałów wynosiła 11 205 tys. PLN, przy czym wartość wkładu niepieniężnego przewyższająca wartość nominalną nowoutworzonych udziałów w kwocie 2 000 tys. PLN tj. w wysokości 9 205 tys. PLN, została ujęta w kapitałach jako kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej.

W dniu 28 lutego 2018 roku odbyło się zgromadzenie wspólników spółki Aidem Media Sp. z o.o., podczas którego zostały podjęte uchwały w sprawie przekazania przez udziałowca Karolinę Szablewską-Olejarz połowy swoich udziałów Marcinowi Olejarzowi.

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 28 lutego 2018 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba udziałów	Wartość nominalna	Procent kapitału
Karolina Szablewska-Olejarz	10 000	1 000 000	16,6(6)%
Marcin Olejarz	10 000	1 000 000	16,6(6)%
ATM Grupa S.A.	20 000	2 000 000	33,3(3)%
We Are One Ltd.	20 000	2 000 000	33,3(3)%
	60 000	6 000 000	100,00%

W dniu 21 maja 2018 roku przyjęty został plan przekształcenia jednostki dominującej w spółkę akcyjną pod firmą BoomBit S.A. W dniu 9 lipca 2018 roku przyjęta została uchwała Zgromadzenia Wspólników Spółki w sprawie przekształcenia w spółkę akcyjną oraz zawarta została umowa spółki BoomBit S.A. Na podstawie powyższej uchwały zostało utworzone 6 mln Akcji Serii A o wartości nominalnej 0,50 PLN każda, oraz 6 mln Akcji Serii B o wartości nominalnej 0,50 PLN każda. W dniu 23 lipca 2018 roku KRS dokonał rejestracji przekształcenia spółki Aidem Media ze spółki z o.o. w spółkę akcyjną. Rejestracja zawiera również zmianę nazwy spółki Aidem Media na BoomBit.

Na koniec okresu sprawozdawczego i na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy przedstawiał się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału/ głosów
Karolina Szablewska-Olejarz	2 000 000	1 000 000	16,6(6)%
Marcin Olejarz	2 000 000	1 000 000	16,6(6)%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	33,3(3)%
We Are One Ltd.	4 000 000	2 000 000	33,3(3)%
	12 000 000	6 000 000	100,00%

23 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	5 110	687
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	9	12
	5 119	699

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku VAT	56	101
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	124	89
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	54	72
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	653	428
Zobowiązania z tytułu dywidendy	1 680	2 000
Zobowiązania inne*	2 215	12
	4 782	2 702

*W tym 2 145 tys. PLN (500 tys. USD) dotyczy umowy wydawniczej, która nie została w całości wykonana, co w związku z brakiem innych ustaleń z kontrahentem skutkuje koniecznością zwrotu tej kwoty.

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania z tytułu faktoringu	1 549	-
	1 549	-

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
Razem zobowiązania handlowe, inne zobowiązania finansowe oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	11 450	3 401

- zobowiązania finansowe	6 668	699
- zobowiązania niefinansowe	4 782	2 702

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych, innych zobowiązań finansowych i pozostałych zobowiązań Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	<u>31 grudnia</u> 2018	<u>31 grudnia</u> 2017
PLN	4 184	3 392
EUR	405	-
USD	5 016	9
GBP	1 845	-
	11 450	3 401

24 Instrumenty finansowe według typu

Zarówno na koniec bieżącego, jak i poprzedniego okresu sprawozdawczego w Grupie występują wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu. Wartość bilansowa tych instrumentów finansowych nie odbiega istotnie od ich wartości godziwej.

	<u>31 grudnia</u> 2018	<u>31 grudnia</u> 2017
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Należności handlowe	3 541	8 970
Aktywa finansowe pozostałe	679	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	2 594	1 222
	6 814	10 192

Jako aktywa finansowe pozostałe Grupa wykazuje:

- pożyczkę udzieloną w dniu 28 lutego 2018 roku przez jednostkę dominującą współkontrolowanej spółce Mindsense Games Sp. z o.o. Kwota umowna pożyczki wynosi 400 tys. PLN, z czego na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 200 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę WIBOR 1Y, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31 marca 2021 roku.
- pożyczkę udzieloną w dniu 15 maja 2018 roku przez spółkę BoomBit Games Ltd. Anibalowi Soares, w kwocie 340 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę Libor3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31.12.2019 roku.
- Pożyczkę udzieloną w dniu 3 września 2018 roku przez spółkę Play With Games Ltd. Anibalowi Soares, w kwocie 134 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczki oparte jest o stawkę Libor3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczki ustalony został na 31.12.2019 roku.

	<u>31 grudnia</u> 2018	<u>31 grudnia</u> 2017
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Zobowiązania handlowe	5 119	971
Zobowiązania finansowe pozostałe	1 549	-
	6 668	971

25 Płatności w formie akcji

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Warranty zostały przyznane Panu Ivanowi Trancikowi, właścicielowi 50% udziałów w jednostce współzależnej SuperScale Sp. z o.o. Zgodnie z ustaleniami umownymi pomiędzy współnikami Superscale Sp. z o.o., Pan Ivan Trancik zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie trwania umowy, który szacowany jest na co najmniej 3 lata.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 30 listopada 2018 roku) – 14,45 zł,
- cena wykonania – 0,50 zł,
- oczekiwana zmienność – 46.72%,
- okres życia – do 31 grudnia 2019 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%

Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kapitale pozostałym oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota będzie rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. Na koniec okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 1 628 tys. PLN (z czego 1 070 tys. PLN jako część długoterminową).

26 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	3 925	(6 810)
- zmiana stanu płatności w formie akcji	594	-
- należności nabyte poprzez przejęcia	7 210	-
Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	11 729	(6 810)
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	8 049	2 705
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu dywidendy	320	(2 000)
- zmiana stanu zobowiązania z tytułu factoringu	(1 550)	-
- zobowiązania nabyte poprzez przejęcia	(22 711)	-
Zmiana stanu zobowiązań wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	(15 892)	705

27 Nabywanie udziałów w jednostkach zależnych

Objęcie kontroli nad spółkami BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc.

W dniu 28 lutego 2018 roku odbyło się zgromadzenie wspólników spółki Aidem Media Sp. z o.o. („Aidem”, obecnie BoomBit S.A.), podczas którego zostały podjęte uchwały o podwyższeniu kapitału zakładowego Aidem z kwoty 4 000 tys. PLN do kwoty 6 000 tys. PLN poprzez utworzenie 20 000 nowych udziałów o wartości nominalnej 100 PLN każdy („Nowe Udziały Aidem”). Nowe Udziały Aidem zostały przeznaczone do objęcia przez spółkę We Are One Limited z siedzibą w Larnace, Cypr („We Are One”). Objęcie udziałów nastąpiło poprzez wniesienie 100% udziałów w spółce BoomBit Games Ltd., będącej jedynym udziałowcem spółki BoomBit Inc.

BoomBit Games Ltd. oraz BoomBit Inc. są wydawcami gier na największe mobilne systemy operacyjne, tj. iOS (Apple App Store) oraz Android (Google Play), skupiając się na wydawaniu gier o wysokim potencjale monetyzacyjnym.

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań na dzień przejęcia (tj. 28 lutego 2018 roku)

Przedstawione poniżej dane dotyczą rozliczenia końcowego nabycia.

	Grupa BoomBit Games Ltd niezbadane	
	28 lutego 2018 PLN	2018 GBP*
wartość godziwa przejętych aktywów i zobowiązań (w tys.)		
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	44	9
Zaliczki otrzymane	-	-
Zobowiązania długoterminowe	44	9
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	41	9
Zobowiązania handlowe	20 982	4 419
Zobowiązania pozostałe	797	168
Zobowiązania krótkoterminowe	21 820	4 596
Razem zobowiązania	21 864	4 605
Nakłady na prace rozwojowe	2 070	436
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	771	162
Aktywa trwałe	2 841	598
Należności handlowe	6 449	1 359
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	396	83
Środki pieniężne i ekwiwalenty	9 663	2 035
Aktywa obrotowe	16 508	3 477
Razem aktywa	19 349	4 075
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	(2 515)	(530)

* Kurs z dnia nabycia 4,7482 GBP/PLN

Wartość brutto przejętych należności BoomBit Games Ltd. wynosi 6 390 tys. PLN, a wartość brutto przejętych należności BoomBit Inc. wynosi 454 tys. PLN. Grupa przewiduje, że rozpoznana na dzień nabycia wartość godziwa należności zostanie w pełni zrealizowana.

Cena nabycia

Zgodnie z MSSF3.33, jako wartość godziwą przekazanej zapłaty Grupa przyjęła wartość godziwą przejętych spółek. Wartość godziwa została ustalona w oparciu o metodę zdyskontowanych przepływów pieniężnych. Dla potrzeb tej wyceny przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres pięciu lat, w tym dla poszczególnych tytułów gier przyjęto okres do czterech lat, uzależniony od długości cyklu życia danej gry

- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,0% - 11,7%
- stopa wzrostu przepływów pieniężnych po okresie prognozy i tym samym kształtujących wartość rezydualną firmy przyjęto na poziomie 0%
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

Cena nabycia przyjęta dla potrzeb rozliczenia transakcji połączenia jednostek została skalkulowana na poziomie 11 205 tys. PLN.

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia

	Grupa BoomBit Games Ltd (GBP)	Grupa BoomBit Games Ltd (PLN*)
Rozliczenie transakcji nabycia		
Cena nabycia	2 360	11 205
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	(529)	(2 515)
Wartość firmy	2 889	13 720

* Kurs z dnia nabycia 4,7482 GBP/PLN

Na dzień objęcia kontroli, w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, została rozpoznana wartość firmy w wysokości 13 720 tys. PLN (patrz nota nr 18). Ośrodkiem wypracowującym środki pieniężne, do którego została przypisana wartość firmy jest BoomBit Games Ltd.

Grupa realizuje strategię rozwoju na rynkach w Europie oraz w Stanach Zjednoczonych. Przeprowadzona akwizycja w ocenie Zarządu Jednostki Dominującej charakteryzuje się wysokim potencjałem wzrostu przychodów Grupy. Rozpoznana wartość firmy wynika z następujących czynników:

- oczekiwanych synergii w zakresie wydawania gier o wysokim potencjale monetyzacyjnym umożliwiających generowanie wyższych przychodów przez Grupę,
- uzyskania dostępu do amerykańskich podmiotów z branży filmowej (pozyskiwanie IP do gier), agencji reprezentujących celebrytów,
- uzyskania dostępu do chińskich podmiotów z branży gamingowej,
- doświadczenie i wiedza w zakresie publikowania gier oraz działań marketingowych w celu ich promowania oraz publikowania,
- uzyskania dostępu do systemów operacyjnych (Android and iOS) na korzystniejszych warunkach niż byłoby w stanie uzyskać samodzielnie,
- oczekiwane rozszerzenie zakresu działalności poprzez nawiązanie relacji z deweloperami, dla których Grupa może być potencjalnym wydawcą.

Wpływ przejęcia na wyniki Grupy

W okresie od daty przejęcia przychody przejętych spółek ujęte w przychodach Grupy wyniosły 12 490 tys. PLN, z czego 10 597 tys. PLN w przypadku BoomBit Games Ltd. oraz 1 893 tys. PLN w przypadku BoomBit Inc. W okresie od daty przejęcia strata netto przejętych spółek w wyniku Grupy wyniosła 374 tys. PLN.

Gdyby połączenie miało miejsce na początku roku, przychody z działalności kontynuowanej Grupy wyniosłyby 38 194 tys. PLN (w tym 13 159 tys. PLN przychodów nabytych jednostek), a zysk netto Grupy kształtowałby się na poziomie 7 034 tys. PLN (w tym 1 278 tys. PLN straty netto nabytych jednostek).

Wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia (w tys. PLN)

Wydatki związane z nabyciem udziałów	(174)
Przejęte środki pieniężne*	9 663
Przepływy netto z tytułu nabycia	9 489

*Kwota nie uwzględnia środków pieniężnych przejętych w wyniku nabycia spółki Play With Games Ltd (patrz opis poniżej), w kwocie 572 tys. PLN.

Koszty transakcyjne związane z nabyciem poniesione przez Grupę wyniosły 174 tys. PLN, z czego w kwocie 156 tys. PLN zostały ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty zarządu oraz w kwocie 18 tys. PLN zostały ujęte w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów za rok 2017 jako koszty zarządu.

Na dzień objęcia kontroli, w ramach procesu ujmowania możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej, nie zidentyfikowano zobowiązań warunkowych.

Objęcie kontroli nad spółką Play With Games Ltd.

Grupa posiadała 33,3% udziałów w spółce Play With Games Ltd. o wartości nominalnej 60 GBP. W dniu 30 marca 2018 roku spółka Play With Games Ltd. zawarła umowy z dwoma pozostałymi udziałowcami, których przedmiotem był odkup udziałów posiadanych przez te podmioty w łącznej cenie 120 GBP (tj. po cenie nominalnej), wraz z ich natychmiastowym umorzeniem. W dniu 3 kwietnia 2018 roku Spółka Play With Games Ltd. umorzyła udziały własne po ich odkupieniu od Hybrid Touch Games Ltd. i Digital Bark Studios Ltd. W wyniku powyższych transakcji Grupa stała się jedynym udziałowcem Spółki Play With Games Ltd.

Play With Games Ltd. jest wydawcą gier na największe mobilne systemy operacyjne, tj. iOS (Apple App Store) oraz Android (Google Play). Play With Games Ltd. skupia się na wydawaniu gier generujących stabilne przepływy pieniężne dla Grupy Emitenta.

Transakcja nie miała istotnego wpływu na niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Nabycie Spółki SuperScale Sp. z o.o.

W dniu 26 lipca 2018 r. Spółka nabyła na podstawie umowy sprzedaży udziałów 100% udziałów w spółce Tern 3 Sp. z o.o. W związku z faktem, że spółka Tern 3 sp. z o.o. nie prowadziła przed nabyciem przez Spółkę działalności, strony umowy sprzedaży uzgodniły cenę nabywanych udziałów na kwotę 10 tys. zł, a dodatkowa wycena nie była sporządzana. W dniu 28 listopada 2018 roku Spółka podjęła uchwałę o podwyższeniu kapitału w spółce Tern 3 Sp. z o.o. Część nowoutworzonych udziałów odpowiadających 51% kapitału spółki została objęta przez osobę fizyczną („Nowy udziałowiec”) w zamian za wniesienie 100% udziałów w spółce Cellense s.r.o., tym samym Grupa utraciła kontrolę nad spółką Tern 3 Sp. z o.o. Od tego dnia Spółka Tern 3 Sp. z o.o. jest spółką współkontrolowaną. Spółka Cellense s.r.o. zajmuje się doradztwem w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition. Nowy udziałowiec został również uprawniony do 60 tys. warrantów subskrypcyjnych dających prawo do nabycia 120 tys.

nowoemitowanych akcji jednostki dominującej, za kwotę 60 tys. zł. Warranty mogły być zrealizowane w terminie do 31 grudnia 2019 roku. Warunkiem zawieszającym dla realizacji warrantów była sprzedaż przez Nowego udziałowca do Spółki 10 udziałów w spółce Tern 3 Sp. z o.o. (1% kapitału zakładowego). Po tej transakcji Nowy udziałowiec i Spółka będą posiadać w spółce Tern 3 Sp. z o.o. po 50% udziałów. Warunek zawieszający został zrealizowany 21 marca 2019 roku. W tym dniu została zawarta umowa sprzedaży 10 udziałów do BoomBit S.A. za łączną kwotę 60 tys. PLN, w wyniku której udział Spółki wynosi 50% w kapitale SuperScale Sp. z o.o. W dniu 12 marca 2019 roku została zarejestrowana w KRS zmiana nazwy spółki Tern 3 Sp. z o.o. na SuperScale Sp. z o.o.

28 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne aktywa ani zobowiązania warunkowe.

29 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 30 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 30 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Przychody	Zakupy
Wspólne przedsięwzięcia					
Mindsense Games Sp. z o.o.	10	9	205	5	-
MoonDrip Sp. z o.o.	54	-	-	14	7
SuperScale Sp. z o.o. (dawniej Tern 3 Sp. z o.o.)	-	-	-	-	-
Kluczowy personel kierowniczy spółek Spółki					
Karolina Szablewska-Olejarz*	-	210	-	-	-
Marcin Olejarz*	-	210	-	-	-
Anibal Soares	-	-	474	-	-
Pozostałe podmioty powiązane					
We Are One Ltd.*	-	630	-	-	-
ATM Grupa S.A.*	-	630	-	-	-
	64	1 689	679	19	7

*Kwoty wykazane jako Zobowiązania handlowe i pozostałe dotyczą zobowiązania z tytułu dywidendy.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanymi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Przychody	Zakupy
Wspólne przedsięwzięcia				
Play With Games Ltd.	188	-	1 638	-
Kluczowy personel kierowniczy spółek Grupy				

Karolina Szablewska-Olejarz*	-	1 000	-	-
Pozostałe podmioty powiązane				
ATM Grupa S.A.*	-	1 000	-	-
	188	2 000	1 638	-

*Kwoty wykazane jako Zobowiązania handlowe i pozostałe dotyczą zobowiązania z tytułu dywidendy.

Wynagrodzenia organów oraz kluczowej kadry kierowniczej

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Wynagrodzenia		
Zarząd	186	79
Rada Nadzorcza	130	-
Kluczowa kadra kierownicza	2 092	1 352
	2408	1 431

30 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku:

	31 grudnia
	2018
Obowiązkowe badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	200
Inne usługi poświadczające	235
Razem	435

31 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

W dniu 28 stycznia 2019 roku Spółka zawarła umowę pożyczki z ATM Grupa S.A. na kwotę 2 mln zł. Termin spłaty pożyczki przez Spółkę to 30 czerwca 2019 roku.

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie ustanowienia programu motywacyjnego opartego na wynikach finansowych Spółki osiągnięte w kolejnych latach obrotowych. Pod warunkiem rejestracji podwyższenia kapitału związanego z debiutem giełdowym, Spółka wyemituje maksymalnie warranty subskrypcyjne z prawem objęcia maksymalnie 360 tys. akcji Spółki. Warranty będą przyznawane nieodpłatnie kluczowej kadrze kierowniczej pod warunkiem spełnienia zakładanych celów lub pod warunkiem pozostania w strukturach Grupy Kapitałowej BoomBit.

W dniu 5 kwietnia 2019 roku Komisja Nadzoru Finansowego zatwierdziła prospekt emisyjny Spółki, sporządzony w związku z zamiarem ubiegania się o dopuszczenie oraz wprowadzenie do obrotu na rynku regulowanym (rynku podstawowym), prowadzonym przez GPW, akcji Spółki. W ramach Pierwszej Oferty Publicznej Spółka wyemituje 1 300 tys. nowych akcji (seria C). Do obrotu zostanie również wprowadzone 550 tys. akcji serii B, które zostaną sprzedane przez obecnych akcjonariuszy. Cenę akcji sprzedawanych w ramach pierwszej oferty publicznej ustalono na poziomie 19 zł.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone i podpisane przez Zarząd Spółki BoomBit S.A. w dniu 29 kwietnia 2019 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Paweł Tobiasz
Wiceprezes Zarządu