



ims
sensory media

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2019 ROKU
DO 31 GRUDNIA 2019 ROKU

Warszawa, 19 MAJA 2020 r.

SPIS TREŚCI:

<u>WYBRANE DANE FINANSOWE ZE SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</u>	<u>4</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</u>	<u>6</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - AKTYWA</u>	<u>7</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - PASywa</u>	<u>8</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM</u>	<u>9</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</u>	<u>11</u>
<u>1. WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</u>	<u>14</u>
1.1. INFORMACJE OGÓLNE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ IMS	14
1.2. OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI	17
1.3. WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	17
1.4. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	17
1.5. ZMIANY STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	17
1.6. ZASADY KONSOLIDACJI	19
1.7. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI	19
1.8. ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	27
1.9. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	30
<u>2. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI</u>	<u>32</u>
<u>3. NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</u>	<u>38</u>
3.1. ZYSK NA JEDNĄ AKCJĘ	38
3.2. PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	39
3.3. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE	40
3.4. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE	40
3.5. PODATEK DOCHODOWY	41
3.6. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	41
<u>4. NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ</u>	<u>43</u>
4.1. WARTOŚĆ FIRMY	43
4.2. WARTOŚCI NIEMATERIALNE	46
4.3. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	47
4.4. PRAWO DO UŻYTKOWANIA AKTYWÓW	50
4.5. AKTYWA FINANSOWE DŁUGOTERMINOWE	51
4.6. AKTYWA I REZERWA Z TYTUŁU ODROZCZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	53
4.7. ZAPASY	55
4.8. NALEŻNOŚCI	55
4.9. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	56
4.10. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	57
4.11. INSTRUMENTY FINANSOWE	57
4.12. ANALIZA WRAŻLIWOŚCI INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH NA RYZYKA I ZARZĄDZANIE RYZYKIEM	59
4.13. ZARZĄDZANIE RYZYKIEM KAPITAŁOWYM	64
4.14. KAPITAŁ PODSTAWOWY	64
4.15. KAPITAŁ ZAPASOWY	65

4.16. KAPITAŁ WŁASNY PRZYPISANY UDZIAŁOWCOM NIEKONTROLUJĄCYM	65
4.17. PROPOZYCJA CO DO SPOSOBU PODZIAŁU ZYSKU LUB POKRYCIA STRATY ZA ROK OBROTOWY W JEDNOSTCE DOMINUJĄCEJ – IMS S.A.	66
4.18. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU LEASINGU	67
4.19. REZERWY DŁUGOTERMINOWE	67
4.20. KREDYTY I POŻYCZKI	68
4.21. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA	70
4.22. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE BIERNE	71
4.23. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU PODATKÓW	72
4.24. REZERWY KRÓTKOTERMINOWE	72

5. POZOSTAŁE INFORMACJE 74

5.1. STUDIO MUZYCZNE I PRODUKCJA WŁASNYCH BAZ MUZYCZNYCH	74
5.2. DYWIDENDA	76
5.3. SKUP AKCJI WŁASNYCH PROWADZONY W IMS S.A.	77
5.4. UMORZENIE AKCJI WŁASNYCH IMS S.A.	81
5.5. PROGRAM MOTYWACYJNY III I JEGO REALIZACJA ZA 2018 ROK	81
5.6. PODWYŻSZENIE KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO IMS S.A. W WYNIKU EMISJI AKCJI SERII C	83
5.7. PRACOWNICY I KOSZTY PRACY	84
5.8. WYNAGRODZENIE CZŁONKÓW KADRY MENEDŻERSKIEJ	84
5.9. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	85
5.10. UDZIELONE I OTRZYMANE PORĘCZENIA I GWARANCJE	85
5.11. SPRAWY SĄDOWE	87
5.12. OPIS ZNACZĄCYCH POSTANOWIEŃ UMÓW LEASINGOWYCH AKTYWNYCH NA 31.12.2019 ROKU	88
5.13. WYDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO	90
5.14. PODMIOT UPRAWNIONY DO BADANIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	91

Wybrane dane finansowe ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2019 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2019 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 r.
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów				
Przychody netto ze sprzedaży	58 969	52 695	13 708	12 350
EBIT	11 873	12 073	2 760	2 829
Amortyzacja	6 103	4 479	1 419	1 050
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	17 976	16 552	4 179	3 879
Zysk brutto	11 324	11 613	2 632	2 722
Zysk netto za rok obrotowy	9 357	9 250	2 175	2 168
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	9 401	9 289	2 185	2 177
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (gr na akcję)	29	29	7	7
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	14 966	14 502	3 479	3 399
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 437)	(4 842)	(567)	(1 135)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(11 883)	(16 095)	(2 762)	(3 772)
Przepływy pieniężne netto razem	645	(6 435)	150	(1 508)
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Rzeczowe aktywa trwałe	12 955	12 629	3 042	2 937
Należności krótkoterminowe	14 949	15 725	3 510	3 657
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 286	641	302	149
Kapitał własny	19 881	18 234	4 669	4 240
Zobowiązania długoterminowe	12 396	13 654	2 911	3 175
Zobowiązania krótkoterminowe	20 255	16 607	4 756	3 862

Zasady przeliczenia wybranych danych finansowych

Poszczególne pozycje skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według ustalonego przez NBP kursu wymiany złotego na EUR obowiązującego 31.12.2019 r. - 4,2585 PLN/EUR i dane porównawcze na 31.12.2018 r. - 4,3000 PLN/EUR).

Poszczególne pozycje skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych - przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca okresu sprawozdawczego, tj. za okres 12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r. - 4,3018 PLN/EUR i dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończonych 31.12.2018 r. - 4,2669 PLN/EUR.

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:		59 490	53 247
Przychody netto ze sprzedaży	3.2.	58 969	52 695
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki		523	504
Zmiana stanu produktów		(2)	48
Koszty działalności operacyjnej		48 814	40 877
Amortyzacja		6 103	4 479
Zużycie materiałów i energii		5 432	5 464
Usługi obce		23 598	19 818
Podatki i opłaty		252	237
Wynagrodzenia		9 042	6 572
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		812	584
Pozostałe koszty rodzajowe		347	452
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		3 228	3 271
Zysk na sprzedaży		10 676	12 370
Pozostałe przychody operacyjne	3.3.	1 549	189
Pozostałe koszty operacyjne	3.3.	352	486
Zysk na działalności operacyjnej		11 873	12 073
Przychody finansowe	3.4.	45	74
Koszty finansowe	3.4.	594	534
Zysk brutto		11 324	11 613
Podatek dochodowy	3.5.	1 967	2 363
Zysk netto za rok obrotowy		9 357	9 250
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ		9 401	9 289
Strata netto przypisana udziałowcom niekontrolującym		(44)	(39)
Pozostałe całkowite dochody netto		3	(3)
<i>Przeszacowanie udziałów w spółkach pozostałych</i>		4	-
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które nie będą reklasyfikowane do wyniku</i>		1	(1)
<i>Pozostałe całkowite dochody, które nie będą reklasyfikowane do wyniku powstałe na transakcji odsprzedaży akcji własnych</i>		-	(4)
Całkowite dochody ogółem		9 360	9 247
Całkowite dochody ogółem przypisane akcjonariuszom jednostki dominującej		9 404	9 286
Całkowite dochody ogółem przypisane udziałowcom niekontrolującym		(44)	(39)
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (gr na akcję)			
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	3.1.	29	29
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	3.1.	29	29

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej - Aktywa

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Aktywa trwałe		31 611	27 560
Wartość firmy	4.1.	10 538	10 540
Wartości niematerialne	4.2.	2 482	1 627
Rzeczowe aktywa trwałe	4.3.	12 955	12 629
Prawo do użytkowania aktywów	4.4.	4 351	1 941
Inne długoterminowe aktywa finansowe	4.5.	239	165
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4.6.	986	648
Rozliczenia międzyokresowe czynne długoterminowe	4.10.	60	10
Aktywa obrotowe		20 921	20 935
Zapasy	4.7.	3 531	3 577
Należności z tytułu dostaw i usług	4.8.	14 436	15 183
Należności pozostałe	4.8.	190	526
Nadpłaty z tytułu pozostałych podatków	4.8.	323	16
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4.9.	1 286	641
Rozliczenia międzyokresowe czynne	4.10.	1 155	992
Aktywa razem		52 532	48 495

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej - Pasywa

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
KAPITAŁ WŁASNY			
Kapitał podstawowy	4.14.	647	670
Kapitał zapasowy	4.15.	13 265	10 594
Kapitał zapasowy – wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16		167	167
Kapitał rezerwowy – środki na nabycie akcji własnych		29	3 480
Akcje własne		(3 564)	(5 946)
Zyski zatrzymane, w tym:		9 401	9 289
<i>Zysk netto okresu sprawozdawczego</i>		<i>9 401</i>	<i>9 289</i>
Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej		19 945	18 254
Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	4.16.	(64)	(20)
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM		19 881	18 234
ZOBOWIĄZANIA			
Zobowiązania długoterminowe		12 396	13 654
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.18.	5 479	5 650
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	4.4.	3 649	1 139
Zobowiązania z tytułu umowy inwestycyjnej dot. nabycia spółki APR Sp. z o.o.	4.21.	1 800	5 450
Kredyty i pożyczki	4.20.	188	216
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	4.6.	1 256	1 177
Rezerwy długoterminowe	4.19.	24	22
Zobowiązania krótkoterminowe		20 255	16 607
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.18.	3 305	2 992
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	4.4.	911	937
Kredyty i pożyczki	4.20.	2 034	706
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4.21.	8 615	6 747
Rozliczenia międzyokresowe bierne	4.22.	3 935	2 854
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	4.23.	537	1 451
Zobowiązanie z tytułu pozostałych podatków	4.23.	803	403
Przychody przyszłych okresów		29	306
Rezerwy krótkoterminowe	4.24.	86	211
ZOBOWIĄZANIA RAZEM		32 651	30 261
Pasywa razem		52 532	48 495

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał zapasowy – wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	Kapitał rezerwowý - środki na nabycie akcji własnych	Akcje własne	Kapitał rezerwowý z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy w przyszłych okresach	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	Kapitał własny
<i>Noty</i>	4.14.	4.15.	-						4.16.	
Stan na 1 stycznia 2019 roku	670	10 594	167	3 480	(5 946)	-	9 289	18 254	(20)	18 234
Skup akcji własnych	-	3 451	-	(3 451)	(3 451)	-	-	(3 451)	-	(3 451)
Umorzenie akcji własnych	(33)	(5 800)	-	-	5 833	-	-	-	-	-
Emisja akcji serii C	10	1 506	-	-	-	-	-	1 516	-	1 516
Kapitał zapasowy powstały w wyniku realizacji Programu Motywacyjnego III za 2018 rok	-	225	-	-	-	-	-	225	-	225
Przeszacowanie kapitału z aktualizacji w wyniku zmiany stawki kalkulacji podatku odroczonego z 19% na 9% w APR Sp. z o.o.	-	27	-	-	-	-	-	27	-	27
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	3 261	-	-	-	-	(3 261)	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	(6 029)	(6 029)	-	(6 029)
Zysk netto roku obrotowego	-	-	-	-	-	-	9 401	9 401	(44)	9 357
Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:	-	3	-	-	-	-	-	3	-	3
Przeszacowanie udziałów w spółkach pozostałych	-	3	-	-	-	-	-	3	-	3
Suma całkowitych dochodów	-	3	-	-	-	-	9 401	9 404	(44)	9 360
Stan na 31 grudnia 2019 roku	647	13 265	167	29	(3 564)	-	9 401	19 945	(64)	19 881

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał zapasowy – wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	Kapitał rezerwowy - środki na nabycie akcji własnych	Akcje własne	Kapitał rezerwowy z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy w przyszłych okresach	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	Kapitał własny
Stan na 1 stycznia 2018 roku	670	9 128	-	2 512	(1 988)	2 552	7 857	20 731	4	20 735
Środki na nabycie akcji własnych	-	(2 448)	-	5 000	-	(2 552)	-	-	-	-
Skup akcji własnych	-	4 032	-	(4 032)	(4 032)	-	-	(4 032)	-	(4 032)
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	714	-	-	-	-	(714)	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	(762)	-	-	-	-	(7 144)	(7 905)	-	(7 905)
Sprzedaż akcji własnych	-	-	-	-	74	-	-	74	-	74
Korekta z tytułu zastosowania MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	-	-	167	-	-	-	-	178	20	187
Korekta kapitału związana z nabyciem dodatkowych udziałów w Mood Factory	-	(67)	-	-	-	-	-	(67)	(5)	(72)
<i>Zysk netto roku obrotowego</i>	-	-	-	-	-	-	9 289	9 289	(39)	9 250
<i>Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:</i>	-	(3)	-	-	-	-	-	(3)	-	(3)
<i>Odsprzedaż akcji własnych</i>	-	(3)	-	-	-	-	-	(3)	-	(3)
Suma całkowitych dochodów	-	(3)	-	-	-	-	9 289	9 286	(39)	9 247
Stan na 31 grudnia 2018 roku	670	10 594	167	3 480	(5 946)	-	9 289	18 254	(20)	18 234

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Noty	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
Zysk netto		9 357	9 250
Korekty		5 609	5 252
Straty udziałowców niekontrolujących		(44)	(39)
Amortyzacja		6 103	4 479
Odsetki: leasing, kredyt, lokaty bankowe, prawo do użytkowania aktywów		477	323
Strata/Zysk z działalności inwestycyjnej		(199)	15
Zmiana stanu rezerw, rozliczeń międzyokresowych biernych i przychodów przyszłych okresów		728	1 203
Bilansowa zmiana stanu zapasów skorygowana o zobowiązania z tytułu leasingu dot. nieprzyjętych na stan środków trwałych		303	(1 080)
Zmiana stanu należności krótkoterminowych		1 402	(2 174)
Zmiana stanu zobowiązań długoterminowych		(3 650)	-
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów		1 723	1 373
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych		(200)	-
Należny roczny podatek dochodowy		1 996	2 428
Zmiany stanu pozostałych podatków		95	(71)
Zapłacony podatek dochodowy, w tym:		(3 090)	(1 167)
- za rok 2019 (zaliczka)		(1 606)	-
- za rok 2018		(1 484)	(909)
- za rok 2017		-	(257)
Inne korekty		(35)	(39)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		14 966	14 502
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ			
Wpływy z tytułu zbycia aktywów trwałych		29	214
Zakup wartości niematerialnych i środków trwałych		(2 396)	(1 102)
Udzielone pożyczki		(70)	(130)
Wydatki z tytułu nabycia udziałów APR Sp. z o.o.		-	(3 789)
Wydatki z tytułu nabycia udziałów Muzola Sp. z o.o.		-	(35)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(2 437)	(4 842)

	Noty	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ			
Wpływy z tytułu kredytów bankowych		1 382	679
Wpływy związane z emisją akcji serii C		1 516	-
Wpływy z tytułu odsetek od lokat bankowych		9	77
Wypłata dywidendy	5.2.	(6 029)	(7 905)
Nabycie akcji własnych	5.3.	(3 423)	(4 026)
Wydatki związane z nabyciem akcji własnych	5.3.	(28)	(5)
Płatności z tytułu leasingu wraz z odsetkami		(4 183)	(3 504)
Spłata rat z tytułu leasingu dotyczącego prawa do użytkowania aktywów		(942)	(808)
Spłata odsetek z tytułu leasingu dotyczącego prawa do użytkowania aktywów		(93)	(78)
Spłata kredytów bankowych wraz z odsetkami		(93)	(38)
Płatności z tytułu faktoringu wraz z odsetkami		-	(364)
Spłata pożyczki zaciągniętej przez APR Sp. z o.o.		-	(123)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		(11 884)	(16 095)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM		645	(6 435)
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU		641	7 023
Zwiększenie środków pieniężnych w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.		-	53
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU		1 286	641
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH		645	(6 435)



WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

1.1. Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej IMS

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje rok zakończony 31 grudnia 2019 r. oraz dane porównawcze za rok zakończony 31 grudnia 2018 r. Rokiem obrotowym spółek Grupy Kapitałowej IMS („Grupa Kapitałowa”; „Grupa IMS”; „Grupa”) jest okres 12 miesięcy kończący się 31 grudnia.

Jednostką dominującą Grupy jest IMS S.A. („Spółka”, „IMS S.A.”; „Emitent”). IMS S.A. nie jest zależna od innych spółek. IMS S.A. została utworzona w wyniku przekształcenia Internet Media Services Sp. z o.o. w spółkę akcyjną uchwałą Walnego Zgromadzenia Wspólników Spółki z 8 marca 2007 r. (Rep. A nr 499/2007). Internet Media Services Sp. z o.o. została utworzona na podstawie Aktu Notarialnego z 4 sierpnia 2000 r. w Kancelarii Notarialnej Czesławy Kołcun (Rep. A - 9269/2000). Siedzibą Spółki jest Warszawa, ul. Puławska 366. Spółka wpisana jest do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Warszawie pod numerem KRS 0000278240. Spółce nadano numer statystyczny REGON 016452416.

Obecna nazwa Spółki – IMS Spółka Akcyjna (nazwa skrócona IMS S.A.) – to wynik zmiany nazwy z Internet Media Services S.A. dokonany przez ZWZ w czerwcu 2015 r., zgodnie ze strategią komunikacji marki IMS oraz strategią komunikacji dla całej Grupy Kapitałowej IMS.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Skład Grupy Kapitałowej IMS na 31 grudnia 2019 r.:

Szczegół powiązania	Jednostka	Nazwa skrócona	Data objęcia kontroli	Procentowy udział IMS S.A. w kapitale spółki		Metoda konsolidacji
				Stan na 31.12.2019 r.	Stan na 31.12.2018 r.	
Jednostka dominująca	IMS Spółka Akcyjna z siedzibą ul. Puławska 366 Warszawa	IMS S.A.	x	x	x	Pełna
Szczegół pierwszy	IMS r&d spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Mierzeja Wiślana 11 Kraków	IMS r&d sp. z o.o.	19.01.2006 r.	100,00%	100,00%	Pełna
	Closer Music Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (daw. Videotronic Media Solutions Sp. z o.o.) z siedzibą ul. Puławska 366 Warszawa	Closer Music Sp. z o.o.	18.05.2007 r.	100,00%	100,00%	Pełna
	IMS events spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Królowej Marysieńki 94A Warszawa	IMS events sp. z o.o.	31.03.2014 r.	73,00%	73,00%	Pełna
	Mood Factory Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Puławska 366 Warszawa	Mood Factory Sp. z o.o.	04.08.2016 r.	93,20%	93,20%	Pełna
	APR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Drozdów 4 Katowice	APR Sp. z o.o.	15.10.2018 r.	100,00%	100,00%	Pełna*

* Konsolidacja sprawozdania finansowego APR Sp. z o.o. rozpoczęła się od 15 października 2018 roku

Closer Music Sp. z o.o. (dawniej Videotronic Media Solutions Sp. z o.o.) to niegdyś spółka specjalnego przeznaczenia, która w I półroczu 2019 roku świadczyła usługi transportowe na rzecz IMS S.A. (podobnie jak w roku 2018). Od II połowy 2019 r. w spółce tej realizowany jest projekt budowy i komercjalizacji baz muzycznych (którego realizacja została rozpoczęta bezpośrednio przez IMS S.A.). Liderem projektu i prezesem spółki od 1 sierpnia 2019 r. został Piotr Kabaj, uznany menedżer z wieloletnim doświadczeniem w branży muzycznej, m.in. były prezes zarządu Warner Music Poland Sp. z o.o. Szerzej projekt opisany został w punkcie 5.1. niniejszego sprawozdania.

Zmianę nazwy spółki z dotychczasowej Videotronic Media Solutions Sp. z o.o. na Closer Music Sp. z o.o., Sąd Rejonowy dla M.st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował 25 września 2019 roku.

IMS r&d sp. z o.o. prowadzi w Grupie Kapitałowej IMS działalność badawczo-rozwojową w zakresie nowych urządzeń i systemów. IMS r&d sp. z o.o. pracuje nad nowymi, innowacyjnymi rozwiązaniami urządzeń do marketingu sensorycznego wykorzystywanymi w całej Grupie Kapitałowej (np. serwery do nadawania muzyki i wyświetlania kontentu Digital Signage) oraz autorskimi, interaktywnymi aplikacjami multimedialnymi.

Mood Factory Sp. z o.o. to spółka prowadząca działalność abonamentową w zakresie audio i aromamarketingu na krajowych rynkach lokalnych, gdzie grupą klientów docelowych są głównie pojedyncze sklepy, salony fryzjerskie, salony fitness, puby, restauracje oraz niewielkie, lokalne sieci ww. salonów, sklepów i restauracji (w odróżnieniu od Emitenta, który w swojej dotychczasowej działalności współpracuje głównie z dużymi markami, sieciami FMCG, galeriami handlowymi oraz sieciami hiper- i supermarketów).

APR Sp. z o.o. to firma, która dołączyła do Grupy Kapitałowej IMS od 15 października 2018 roku. APR to spółka działająca od kilku lat w branży audiomarketingu, której model biznesowy oparty jest o dostarczanie usług muzycznych do punktów sprzedaży. Przejęcie APR to dla Emitenta bardzo istotny krok mający na celu konsolidację rynku marketingu sensorycznego w Polsce oraz jeszcze silniejsze wzmocnienie pozycji Emitenta jako lidera rynku w Polsce. Dołączenie APR do Grupy Kapitałowej IMS jest także bardzo ważne z punktu widzenia istotnego umocnienia pozycji Grupy Kapitałowej Emitenta w segmencie ekonomicznym audiomarketingu, w którym Emitent zaczął działać od początku 2018 roku i w którym działa większość firm konkurencyjnych.

IMS events sp. z o.o. specjalizuje się w organizacji eventów i wydarzeń specjalnych. Firma zajmuje się przygotowaniem i realizacją imprez związanych z wprowadzeniem nowych produktów na rynek, ambientami, promocją, programami lojalnościowymi, szkoleniami, konferencjami, itp.

Poza powyżej opisanymi transakcjami w 2019 roku skład Grupy Kapitałowej IMS nie uległ zmianie, w tym w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji czy zaniechania działalności.

Obszary działalności

Grupa IMS świadczy usługi marketingu sensorycznego w trzech głównych grupach produktowych:

- audiomarketingu** – emisja oraz przygotowanie personalizowanych formatów muzycznych,
- wideomarketingu** - komunikacja wizualna na nośnikach Digital Signage: Wideo Wall, menu Boards, witryny sklepowe Digital Signage,
- aromamarketingu** - dobór i emisja spersonalizowanych nut zapachowych dla wybranych grup klientów.

Około połowy sprzedaży od wielu lat pochodzi ze świadczenia długoterminowych usług abonamentowych w tych trzech obszarach.

Powyższe dziedziny stanowią trzon marketingu sensorycznego, który jest działaniem polegającym na umiejętnym dobraniu odpowiednich bodźców dźwiękowych, zapachowych i wizualnych w celu wywołania oczekiwanych reakcji u klientów. Misją Grupy jest pozostanie wiodącym dostawcą rozwiązań podnoszących efektywność i atrakcyjność miejsc sprzedaży.

Ponadto Grupa IMS prowadzi działalność w segmentach:

- **In-Store Media** - produkcja i emisja reklam dźwiękowych, produkcja i emisja reklam wideo na monitorach i ekranach LED, Digital Signage,
- **Technologie i Systemy Digital Signage** - Wayfinder's mapy dotykowe - wdrożone po raz pierwszy w Polsce, jak i w Europie przez Grupę IMS, Giftomaty, instalacje Systemów Digital Signage, aplikacje interaktywne, specjalizowane urządzenia Digital Signage, zarządzanie treścią na nośnikach Digital Signage,
- **Eventy** - organizacja eventów i wydarzeń specjalnych, która polega na przygotowywaniu i realizacji imprez związanych z wprowadzeniem nowych produktów na rynek, ambientami, promocją, programami lojalnościowymi, szkoleniami, konferencjami, itp.

Grupa IMS działa w dwóch segmentach abonamentowych - premium i ekonomicznym. Usługi w segmencie premium cechuje najwyższa jakość, a w konsekwencji cena, natomiast usługę w segmencie ekonomicznym (obejmuje tylko usługę audiomarketingu) cechuje niższa cena i jakość, którą wciąż jednak charakteryzuje odpowiedni poziom zadowolający klienta.

Ideą powyższych działań Grupy Kapitałowej IMS jest oferowanie kompleksowych rozwiązań, które odciążą klienta od implementacji, zarządzania oraz monitorowania systemów i procesów sprzedaży nakierowanych na działania marketingowe w miejscu sprzedaży.

Skład Zarządu Emitenta

W dniu 28 listopada 2018 r. Rada Nadzorcza Spółki powołała z 1 stycznia 2019 r. w skład Zarządu Spółki Pana Wojciecha Piwockiego. Pan Wojciech Piwocki 1 stycznia 2019 r. objął funkcję Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Handlowego. Z dniem 1 stycznia 2019 roku Pan Wojciech Grendziński zmienił dotychczas pełnioną funkcję Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Handlowego na Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Rozwoju Usług.

W roku 2019 nie było zmian w składzie Zarządu Emitenta.

W dniu 24 lutego 2020 roku Pan Wojciech Grendziński złożył rezygnację z funkcji Wiceprezesa Zarządu Spółki ze skutkiem na 31 maja 2020 roku.

Skład Zarządu na 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji:

Michał Kornacki	- Prezes Zarządu
Dariusz Lichacz	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Muzyczny
Wojciech Grendziński	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Rozwoju Usług
Wojciech Piwocki	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Handlowy
Piotr Bielawski	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Finansowy

1.2. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi przez Unię Europejską. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Porównawcze dane finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku zostały przygotowane w oparciu o te same podstawy sporządzenia sprawozdania finansowego.

1.3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną Spółek Grupy oraz walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tys. PLN (nie stosuje się zaokrągleń; w wyniku prezentacji danych finansowych w tysiącach złotych sumy podsumowań mogą być różne od sumy składników poszczególnych pozycji, a odchylenie nie powinno przekraczać 1 tysiąca złotych).

1.4. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. W związku z obecną sytuacją, związaną z rozprzestrzenianiem się epidemii koronawirusa, a jednocześnie biorąc pod uwagę podjęte już decyzje oraz działania planowane i możliwe do podjęcia w przyszłości, Zarząd IMS S.A. ocenił, iż założenie kontynuacji działalności przyjęte do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego jest właściwe. Wpływ skutków COVID-19 na sytuację finansową i wyniki finansowe Grupy Kapitałowej opisano szerzej w punkcie 5.13. „Wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego”.

1.5. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Nowe standardy i interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską:

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
Interpretacja do KIMSF 23 „Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego”	1 stycznia 2019 r.	KIMSF 23 dostarcza wytycznych odnośnie ujęcia niepewności w zakresie podatku dochodowego. Podmiot powinien dokonać osądu, czy ujęcia podatkowe powinny być rozważane indywidualnie, czy też pewne ujęcia podatkowe powinny zostać ocenione łącznie. Wybór powinien lepiej odzwierciedlać oczekiwania odnośnie rozwiązania niepewności.
Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe”	1 stycznia 2019 r.	Prawo wcześniejszej spłaty z negatywnym wynagrodzeniem
Zmiany do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”	1 stycznia 2019 r.	Doprecyzowanie zakresu stosowania standardu dla długoterminowych udziałów w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.
Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze”	1 stycznia 2019 r.	Zmiany do programu określonych świadczeń

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
„Poprawki do MSSF (cykl 2015-2017)”	1 stycznia 2019 r.	Zestaw poprawek dotyczących: MSSF 3 – wskazanie, że jednostka ponownie wycenia udziały kapitałowe we wspólnej działalności kiedy obejmuje kontrolę nad tym przedsięwzięciem; MSSF 11 – jednostka nie dokonuje ponownej wyceny udziałów kapitałowych we wspólnej działalności kiedy uzyskuje współkontrolę nad wspólnym przedsięwzięciem; MSR 12 – konsekwencje podatkowe w związku z wypłatą dywidendy (skutki podatkowe z tytułu podatku dochodowego od dywidendy powinny być ujmowane w rachunku zysków i strat); MSR 23 – koszty finansowania w przypadku gdy składnik aktywów został przekazany do użytkowania.

Powyższe nowe standardy nie miały istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy IMS.

Nowe standardy i interpretacje opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie:

Powyższe sprawozdanie nie uwzględnia zmian standardów i interpretacji, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską bądź zostały zatwierdzone, ale wejdą w życie po 31 grudnia 2019 roku.

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
Zmiany do MSSF 3 „Połączenia jednostek”	1 stycznia 2020 r.	Definicja przedsięwzięcia
Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” i MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”	1 stycznia 2020 r.	Doprecyzowanie definicji „istotności”
Zmiany w MSSF 9 „Instrumenty Finansowe”, MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena”, MSSF 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych”	1 stycznia 2020 r.	Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych
MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”	1 stycznia 2021 r.	Nowe podejście w rozpoznawaniu przychodów oraz zysku/strat w okresie świadczenia usług ubezpieczeniowych.
Zmiany do MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności”	1 stycznia 2016 r. <i>Proces zatwierdzenia do stosowania na terenie UE nie został rozpoczęty do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14</i>	Zasady rachunkowości i ujawnień dla zasady ujmowania aktywów i zobowiązań powstałych w związku z transakcjami o cenach regulowanych w przypadku gdy jednostka podejmie decyzję o przejściu na MSSF.

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”	<i>Prace zostały odłożone bezterminowo</i>	Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem
Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”	<i>Data wejścia w życie nie została określona</i>	Klasyfikacja zobowiązań finansowych jako krótkoterminowe i długoterminowe

Grupa zamierza przyjąć wymienione powyżej nowe standardy, zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, nieobowiązujące na dzień sprawozdawczy, od ich wejścia w życie, po zatwierdzeniu przez Unię Europejską.

1.6. Zasady konsolidacji

Spółki zależne, nad którymi IMS S.A. sprawuje kontrolę, podlegają konsolidacji metodą pełną. Spółki zależne są konsolidowane od daty uzyskania kontroli przez Spółkę, natomiast przestają być konsolidowane w chwili utraty nad nimi kontroli przez IMS S.A. Spółka posiada kontrolę, z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, kiedy podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych (zwrotów), oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych (zwrotów) poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Salda i transakcje występujące pomiędzy jednostkami Grupy w tym niezrealizowane zyski i straty wynikające z transakcji w ramach Grupy, są dla celów konsolidacji eliminowane.

Udziały niekontrolujące w aktywach netto (z wyłączeniem wartości firmy) konsolidowanych podmiotów zależnych prezentowane są odrębnie od kapitału własnego Grupy. Na udziały składają się wartości udziałów na dzień połączenia jednostek gospodarczych oraz udziały w zmianach w kapitale własnym począwszy od daty połączenia.

1.7. Stosowane zasady rachunkowości

Przyjęte przy sporządzeniu niniejszego sprawozdania zasady rachunkowości są zgodne z zasadami przyjętymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania za rok obrotowy 2018, poza nowymi standardami rachunkowości stosowanymi od 1 stycznia 2019 r. opisanymi wcześniej. Dane finansowe jednostek wchodzących w skład Grupy będące podstawą przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały przygotowane przy zastosowaniu jednolitych polityk rachunkowości. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty konsolidacyjne, zawarte w dokumentacji konsolidacyjnej Grupy.

1.7.1. Waluty obce

Przy sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych spółek Grupy Kapitałowej IMS transakcje przeprowadzane w walucie innej niż polski złoty (PLN) wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień, tj. kursu średniego ustalonego przez NBP. Aktywa i zobowiązania niepieniężne wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walutach obcych nie podlegają powtórnemu przewalutowaniu. Wszelkie różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu

z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym.

Zastosowane kursy walut do wyceny pozycji bilansowych:	Kurs wymiany złotego do euro	Kurs wymiany złotego do dolara
31 grudnia 2018 r.	4,3000	3,7597
31 grudnia 2019 r.	4,2585	3,7977

1.7.2. Ujęcie przychodów ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży ujmuje się w stopniu odzwierciedlającym spełnienie przez Grupę zobowiązania do wykonania świadczenia (realizacji usługi) lub dostawy towaru.

Przychody ze sprzedaży wykazuje się w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów i usług w zwykłym toku działalności Grupy. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne odpisy. Grupa ujmuje przychody ze sprzedaży po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- umowa została zawarta w formie pisemnej, ustnej lub innej zgodnej ze zwyczajowymi praktykami handlowymi, oraz obie strony umowy zaakceptowały jej warunki;
- zidentyfikowano w umowie prawa i obowiązki każdej strony dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane oraz zidentyfikowano warunki płatności za powyższe dobra lub usługi;
- umowa posiada treść ekonomiczną;
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za przekazane klientowi dobra i usługi.

Przychody ze sprzedaży dzielą się na trzy główne kategorie:

- Przychody ze sprzedaży usług;
- Przychody z tytułu dzierżawy urządzeń;
- Przychody ze sprzedaży towarów.

1.7.2.1. Przychody ze sprzedaży usług

Przychody Grupy uzyskiwane są zasadniczo w związku ze świadczeniem usług.

Jeżeli umowa przewiduje opłaty pobrane z góry za usługi (nie dotyczy zaliczek), które mają być świadczone w okresach przyszłych, przychód rozpoznaje się proporcjonalnie, w każdym miesiącu, którego dotyczy opłata, w części odpowiadającej opłacie za dany miesiąc. Wartość opłaty za przyszłe okresy odracza się jako rozliczenie międzyokresowe przychodu. Na 31 grudnia 2019 r. rozpoznano przychody przyszłych okresów w wysokości 29 tys. PLN.

1.7.2.2. Przychody z tytułu dzierżawy urządzeń

Spółki Grupy w swojej działalności zawierają umowy wieloletnie (abonamentowe), w tym na dzierżawę urządzeń audiobox, wideobox, aromabox, lokalizatory i standy. Przychody z tego tytułu rozpoznawane są miesięcznie, tj. w każdym miesiącu w którym usługa miała miejsce.

1.7.2.3. Przychody ze sprzedaży towarów

Przychody ze sprzedaży towarów (np. monitorów, urządzeń, zapachów aroma) ujmuje się jednorazowo w momencie spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia.

1.7.3. Przychody z tytułu odsetek

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

1.7.4. Koszty

Przez koszty i straty Grupa rozumie uprawdopodobnione zmniejszenie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości. Powodują one zmniejszenie wartości aktywów albo zwiększenie wartości zobowiązań i doprowadzają do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru. W księgach rachunkowych ujmuje się wszystkie obciążające spółki Grupy koszty dotyczące danego okresu, niezależnie od terminu ich zapłaty. Koszty ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów na podstawie bezpośredniego związku pomiędzy poniesionymi kosztami, a osiągnięciem konkretnych przychodów. Zachowanie współmierności przychodów i kosztów zakłada jednocześnie lub łączne ujmowanie przychodów i kosztów powstałych bezpośrednio i wspólnie w wyniku tej samej transakcji lub innych zdarzeń.

Zgodnie z MSSF 15 koszty poniesione w celu pozyskania i zabezpieczenia kontraktu z klientem, Grupa aktywuje i rozlicza w czasie przez cały okres trwania kontraktu.

1.7.5. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, dodaje się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub odsprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przed zainwestowaniem ich w omawiane aktywa pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w sprawozdanie z całkowitych dochodów w okresie, w którym zostały poniesione.

1.7.6. Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe oblicza się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie Grupy z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym i wykazuje bezpośrednio w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

1.7.7. Podatek odroczony

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym, ujmowane jest w pełnej wysokości, metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na

dochód (stratę) podatkową, to się go nie wykazuje. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek (i przepisów) podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu.

Grupa kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat oraz aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

1.7.8. Zysk netto na akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto przypadającego dla akcjonariuszy Grupy za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres, przypadającego na akcjonariuszy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych, zamiennych na akcje zwykłe).

1.7.9. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe prezentowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy amortyzacyjne i skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Obciążenia amortyzacyjne dla pozycji innych niż grunty i inwestycje w toku naliczane są od wartości zakupu środków trwałych pomniejszonej o ich przewidywalną wartość końcową, metodą liniową przez okres przewidywanej przydatności do użycia.

Szacunkowe okresy użytkowania, wartości rezydualne i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego roku obrotowego, a konsekwencje zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu amortyzuje się przez okres ich przewidywanego ekonomicznego użytkowania na takich samych zasadach jak aktywa własne.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowego majątku trwałego określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia wyceniane są jako niższa z dwóch wartości:

- wartości bilansowej na dzień zaklasyfikowania jako przeznaczone do zbycia lub
- w wartości godziwej pomniejszonej o oczekiwane koszty sprzedaży.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia nie są amortyzowane od momentu zakwalifikowania jako przeznaczone do zbycia. Na 31.12.2019 roku w Grupie IMS nie wystąpiła kategoria „Aktywów trwałych przeznaczonych do zbycia”.

1.7.10. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnych transakcjach wykazuje się po koszcie historycznym pomniejszonym o umorzenie i skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Amortyzację nalicza się metodą liniową w przewidywanym okresie użytkowania tych aktywów. Szacunkowy okres użytkowania oraz amortyzacja podlegają weryfikacji na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

Koszty prac badawczych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty okresu, w którym zostały poniesione.

Wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym w wyniku prac rozwojowych ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy uzasadnia je:

- wykonalność techniczna umożliwiająca udostępnienie ich do wykorzystania lub sprzedaży;
- zamiar opracowania w celu wykorzystania lub sprzedaży;
- możliwość wykorzystania lub sprzedaży;
- sposób generowania przez daną wartość niematerialną prawdopodobnych przyszłych korzyści ekonomicznych;
- dostępność odpowiednich zasobów technicznych, finansowych i innych niezbędnych do ich opracowania i późniejszego wykorzystania lub sprzedaży;
- możliwość wiarygodnej wyceny kosztów przypadających na dany składnik tych wartości w procesie jego opracowywania.

Kwota początkowo ujęta jako wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym jest sumą kosztów poniesionych od dnia spełnienia przez dany składnik tych wartości powyższych kryteriów ujęcia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym wykazuje się w taki sam sposób, jak w przypadku wartości niematerialnych nabywanych w oddzielnych transakcjach.

1.7.11. Utrata wartości niematerialnych aktywów innych niż *wartość firmy*

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa inne niż *wartość firmy*, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanej odpisu.

1.7.12. Wartość firmy

Wartość firmy powstająca przy przejęciu, wynika z wystąpienia na dzień przejęcia nadwyżki kosztu przejęcia jednostki nad udziałem w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki, z którą nastąpiło połączenie, ujmowanych na dzień przejęcia. *Wartość firmy* ujmuje się początkowo jako składnik aktywów po koszcie, a następnie wycenia według kosztu pomniejszonego o skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości *wartości firmy* dokonywany jest na koniec roku obrotowego lub częściej, jeśli istnieją przesłanki dotyczące utraty wartości. Stratę z tytułu utraty wartości alokuje się najpierw w celu redukcji kwoty bilansowej *wartości firmy* alokowanej do ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, a następnie

do pozostałych aktywów tego ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej poszczególnych składników aktywów ośrodka. Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla *wartości firmy* nie podlega odwróceniu w następnym okresie. W chwili zbycia ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, przypadającą na niego część *wartości firmy* uwzględnia się przy obliczaniu zysku/straty z tytułu zbycia.

Na *wartość firmy* wykazaną w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej składają się:

- *wartość firmy* wynikająca z połączenia IMS S.A. z Mall TV Sp. z o.o. w kwietniu 2009 roku;
- *wartość firmy* wynikająca z nabycia przez IMS S.A. IMS events sp. z o.o. w marcu 2014 roku;
- *wartość firmy* wynikająca z nabycia przez IMS S.A. Mood Factory Sp. z o.o. w sierpniu 2016 roku;
- *wartość firmy* wynikająca z nabycia przez IMS S.A. APR Sp. z o.o. w październiku 2018 roku.

1.7.13. Zapasy

Zapasy wykazuje się po cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też po cenie sprzedaży netto, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa. Koszty wytworzenia, zawierające odpowiednią część stałych i zmiennych kosztów ogólnego zarządu, przypisuje się do zapasów stosując zasady najwłaściwsze dla poszczególnych kategorii zapasów, przy czym zapasy wycenia się metodą FIFO. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży zapasów pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do zakończenia produkcji oraz koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży, marketingu itp.).

1.7.14. Aktywa i zobowiązania finansowe

Od 1 stycznia 2018 roku, zgodnie z MSSF 9, Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu:

- o charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- o model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Klasyfikacja jest uzależniona od przyjętego przez spółki Grupy modelu zarządzania aktywami finansowymi oraz warunków umownych przepływów pieniężnych. Grupa dokonuje reklasyfikacji inwestycji wyłącznie wtedy, gdy zmienia się model zarządzania tymi aktywami.

1.7.14.1. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

W kategorii „Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu” znajdują się instrumenty utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłatę kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej („SPPI”, ang. solely payment of principal and interest). Przychody z tytułu odsetek oblicza się metodą efektywnej stopy procentowej i wykazuje w pozycji „przychody z tytułu odsetek” w wyniku finansowym. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości 1.7.11. powyżej i prezentuje w pozycji „odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”.

W przypadku Grupy IMS aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu obejmują głównie:

- udzielone pożyczki i należności,
- środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- kredyty i pożyczki,

- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania,
- zobowiązania z tytułu leasingu, w tym zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów.

1.7.14.2. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody

Po początkowym ujęciu Grupa wycenia inwestycje w instrumenty kapitałowe w wartości godziwej. Zmiany wartości bilansowej są ujmowane przez pozostałe całkowite dochody, za wyjątkiem zysków i strat z tytułu utraty wartości, przychodów z tytułu odsetek oraz różnic kursowych, które Spółka ujmuje w wyniku finansowym. W przypadku zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych, łączny zysk lub stratę poprzednio ujęte w pozostałych całkowitych dochodach przenosi się z kapitału własnego do wyniku finansowego i ujmuje jako pozostałe zyski/straty. Przychody z tytułu odsetek oblicza się metodą efektywnej stopy procentowej i wykazuje w pozycji „przychody z tytułu odsetek”. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości 1.7.11. powyżej i prezentuje w pozycji „odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”.

W tej kategorii Grupa klasyfikuje pozostałe udziały.

1.7.14.3. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa i zobowiązania finansowe które nie spełniają kryteriów wyceny według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy. Na 31.12.2019 roku w Grupie nie wystąpiły takie aktywa i zobowiązania finansowe.

1.7.14.4. Efektywna stopa procentowa

Jest to metoda naliczania zamortyzowanego kosztu składnika aktywów finansowych lub zobowiązania finansowego (albo grupy aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych) oraz przypisania przychodów lub kosztów odsetkowych do odpowiednich okresów. Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dokładnie dyskontuje oszacowane przyszłe pieniężne wpływy lub płatności dokonywane w oczekiwanym okresie do wygaśnięcia instrumentu finansowego, a w uzasadnionych przypadkach w okresie krótszym, do bilansowej wartości netto składnika aktywów lub zobowiązania finansowego. Przy wyliczaniu efektywnej stopy procentowej Grupa dokonuje oszacowania przepływów pieniężnych, uwzględniając wszelkie postanowienia umowy instrumentu finansowego (np. przedpłaty, opcje kupna lub podobne), jednakże nie uwzględnia potencjalnych przyszłych strat związanych z nieściągalnością kredytów. Wyliczenie obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta. Przyjmuje się założenie, że przepływy pieniężne oraz oczekiwany czas trwania grupy podobnych instrumentów finansowych mogą być wiarygodnie oszacowane. Jednakże, w rzadkich przypadkach, kiedy nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie przepływów pieniężnych lub oczekiwanego czasu trwania instrumentu finansowego (lub grupy instrumentów finansowych), jednostka dokonuje wyliczeń w oparciu o przepływy pieniężne wynikające z umowy za pełny umowny czas trwania instrumentu finansowego (lub grupy instrumentów finansowych).

1.7.15. Pozostałe aktywa (w tym rozliczenia międzyokresowe kosztów)

Do pozostałych aktywów zaliczane są w szczególności należności z tytułu rozliczeń publiczno-prawnych oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów.

Grupa ujmuje jako czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów wydatki takie jak:

- a) poniesione nakłady (wydatki), które w przyszłych okresach będą uznane jako koszty operacyjne,
- b) poniesione nakłady (wydatki), które w przyszłych okresach będą uznane jako koszty operacji finansowych.

Rozliczenia międzyokresowe ustalane są w wysokości poniesionych, wiarygodnie ustalonych wydatków, jakie dotyczą przyszłych okresów i są związane z wpływem korzyści ekonomicznych w przyszłości.

1.7.16. Kapitał podstawowy

Kapitał zakładowy IMS S.A. wykazuje się w wysokości określonej w Statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zgodnie ze Statutem IMS S.A. kapitał zakładowy składa się z akcji zwykłych na okaziciela.

Koszty transakcyjne bezpośrednio związane z emisją nowych akcji lub opcji wykazuje się w kapitale własnym jako pomniejszenie, po opodatkowaniu, wpływów z emisji.

1.7.17. Rezerwy

Rezerwy wykazuje się w przypadku wystąpienia w Grupie bieżących zobowiązań (prawnych lub zwyczajowych) będących konsekwencją zdarzeń z przeszłości, konieczność uregulowania ich przez Grupę jest prawdopodobna, a wielkość tych zobowiązań można wiarygodnie wycenić.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

1.7.18. Rozliczenia międzyokresowe bierne

Rozliczenia międzyokresowe bierne stanowią prawdopodobne zobowiązania spółek Grupy, których realizacja nastąpi w przyszłości, wynikające z poniesionych w danym okresie sprawozdawczym kosztów. Są to zobowiązania zapłaty za towary lub usługi, które spółki otrzymały, lecz za które nie dokonały dotychczas rozliczenia z dostawcą; kwota tych zobowiązań nie została formalnie ustalona z dostawcą lub nie otrzymano oficjalnego dokumentu potwierdzającego powstanie zobowiązania. Chociaż czasami konieczne jest szacowanie kwoty lub ram czasowych rozliczeń międzyokresowych biernych, stopień niepewności jest generalnie o wiele mniejszy niż w przypadku rezerw. Podstawowymi tytułami stanowiącymi RMK bierne w Grupie IMS są:

- wydatki jednorazowe dotyczące okresu sprawozdawczego oraz stałe powtarzalne w każdym miesiącu sprawozdawczym, ale ze względu na swoją specyfikę fakturowania istnieje prawdopodobieństwo, że nie otrzymamy dokumentu źródłowego obcego w wymaganym terminie. Przykładami są tu: usługi elektroniczne, łączności, energii itp. oraz wydatki związane z eksploatacją samochodów służbowych (zakupem paliwa, akcesoriów samochodowych);
- koszty prowizji od sprzedaży za dany okres sprawozdawczy na rzecz handlowców i firm współpracujących zgodnie z zawartymi umowami – koszt dotyczy głównie IMS S.A.;
- koszty opłat dla pośredników reklamowych – koszt dotyczy IMS S.A.;
- koszty dzierżawy powierzchni reklamowej oraz koszty zakupu powierzchni reklamowej – koszt dotyczy IMS S.A.;
- opłaty na rzecz organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi (licencje) – koszt dotyczy IMS S.A.;
- premie okresowe dla pracowników.

Rozliczenia międzyokresowe bierne w momencie ich utworzenia obciążają w całości koszty rodzajowe oraz odpowiednie koszty w układzie kalkulacyjnym, a ich wykorzystanie rozliczane jest ze zobowiązaniem powstałym z ich tytułu. W przypadku braku obowiązku uregulowania rozliczenia międzyokresowego biernego następuje jego likwidacja (rozwiązanie) powodująca korektę kosztów rodzajowych w okresie rozliczenia. Ewentualne różnice pomiędzy wartością rozliczenia

międzyokresowego biernego, a kwotą zobowiązania powstałego z jego tytułu, również korygują koszty rodzajowe w okresie rozliczenia.

1.7.19. Leasing

Grupa od 1 stycznia 2018 roku zastosowała nowy standard MSSF 16 „Leasing”. Standard zlikwidował pojęcie leasingu operacyjnego i w konsekwencji spowodował rozpoznanie nowego składnika aktywów (prawa do użytkowania środka będącego przedmiotem leasingu) oraz nowych zobowiązań związanych z dokonywaniem płatności z tytułu leasingu. Grupa identyfikuje umowy, w których odpłatnie następuje użyczenie składnika aktywów na pewien okres czasu. W przypadku leasingów krótkoterminowych (poniżej 12 miesięcy) lub tych o niskiej wartości (komputery, drukarki), Grupa stosuje wyłączenie i rozlicza takie umowy na dotychczasowych zasadach.

Umowa zawiera leasing, jeżeli spełnione są łącznie wszystkie poniższe warunki:

- składnik aktywów jest zidentyfikowany;
- Grupa ma prawo do praktycznie wszystkich korzyści ekonomicznych;
- Grupa ustala w jaki sposób i dla jakich celów używany jest składnik aktywów.

Powstające zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu lub w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu związanych z prawem do użytkowania aktywów z podziałem na krótko- i długoterminowe.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i część kapitałową (zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu). Część odsetkowa odnoszona jest w koszty okresu i ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w ramach odsetek. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

1.7.20. Akcyjne programy motywacyjne

W 2017 r. w IMS S.A. przyjęty został Program Motywacyjny III na lata 2018 – 2020, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS. Zgodnie z MSSF 2 „Płatności w formie akcji”, odsprzedaż akcji własnych oraz prowadzone programy motywacyjne Emitent odnosi na kapitał własny (kapitał zapasowy), a z drugiej strony, ujmowany jest odpowiedni koszt. Programy motywacyjne dla pracowników związane są z wynagrodzeniem za świadczoną przez nich pracę, dlatego wartość przyznanych opcji na akcje odnoszona jest w ciężar kosztów wynagrodzeń lub usług obcych w zależności od formy zatrudnienia danego beneficjenta programu motywacyjnego.

1.8. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

1.8.1. Profesjonalny osąd

Sporządzenie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek wymaga od Zarządów spółek Grupy Kapitałowej IMS zastosowania osądów, szacunków i przyjęcia pewnych założeń, które mają wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym. Kierując się subiektywną oceną, zarządy spółek Grupy Kapitałowej IMS określają i stosują polityki rachunkowości, które zapewniają, iż skonsolidowane sprawozdanie finansowe składające się z sprawozdań poszczególnych spółek Grupy, będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Grupy, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne;
- odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji;
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny;

- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy, inne niż te związane z szacunkami (pkt 1.8.2. poniżej), dokonane przez spółki w procesie stosowania zasad rachunkowości Grupy i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Klasyfikacja umów leasingu

Grupa jest stroną umów, które mogą spełniać (lub nie) warunki zaklasyfikowania do umów leasingowych. Klasyfikacja umów odbywa się w oparciu o ocenę, czy spółki Grupy w zamian za wynagrodzenie mają prawo do sprawowania kontroli, w tym pobierania korzyści ekonomicznych, nad użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez określony czas. Sprawowanie kontroli oznacza możliwość leasingobiorcy zarówno kierowania wykorzystaniem składnika aktywów, jak i otrzymywaniem korzyści z jego wykorzystania. Oceny Zarządu wymaga także wydzielenie elementów leasingowych i nie leasingowych; alokowanie płatności do wydzielonych elementów oraz określenie okresu leasingu zgodnie z MSSF 16, szczególnie w przypadku gdy okres leasingu obejmuje również okresy opcjonalne (Grupa ocenia na ile jest pewna wykonania opcji przedłużenia lub nieprzedłużenia leasingu).

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według obowiązujących przepisów będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania rezerwy, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy. Grupa rozpoznaje składnik aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskanych wyników finansowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione. Informacje dotyczące aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego przedstawiono w nocie 4.6.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Spółki Grupy Kapitałowej IMS corocznie dokonują weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Wartości niematerialne oraz rzeczowe aktywa trwałe amortyzuje się metodą liniową.

Roczne stawki amortyzacyjne wartości niematerialnych kształtują się następująco:

Rodzaje wartości niematerialnych	Okres ekonomicznej użyteczności
Koszty zakończonych prac rozwojowych	6 lat
Oprogramowanie komputerowe	do 6 lat
Inne wartości niematerialne	do 6 lat

Roczne stawki amortyzacyjne rzeczowych aktywów trwałych kształtują się następująco:

Rodzaje środków trwałych	Okres ekonomicznej użyteczności
Środki transportu	do 9 lat
Maszyny i urządzenia	do 6 lat
Urządzenia komputerowe	do 5 lat
Wyposażenie	do 5 lat

1.8.2. Niepewność szacunków

Poniziej omówione zostały podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji.

Na 31 grudnia 2019 roku w Grupie IMS nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz metodologii dokonywania szacunków, które miałyby wpływ na sprawozdania bieżące lub sprawozdania za okresy przyszłe.

Najistotniejsze szacunki dokonane za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku dotyczą:

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, w tym wartości firmy

Emitent przeprowadził testy na utratę wartości *wartości firmy*. Wymagało to oszacowania wartości użytkowej ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana została *wartość firmy*. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów.

W wyniku przeprowadzonych testów stwierdzono, że na dzień bilansowy występują przesłanki świadczące o utracie wartości wykazanej w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej *wartości firmy* z konsolidacji. Testy na utratę wartości *wartości firmy* zaprezentowane zostały w nocie 4.1. niniejszego sprawozdania.

Utrata wartości aktywów finansowych i odpis aktualizujący należności

Na dzień bilansowy spółki Grupy IMS dokonują aktualizacji wartości należności, zgodnie z wdrożonym standardem MSSF 9 „Instrumenty finansowe”. Spółki już od momentu ujęcia aktywa finansowego w bilansie wyliczają odpis z tytułu utraty wartości za pomocą wskazanego przez MSSF 9 modelu „oczekiwanych strat kredytowych” (a nie jak dotychczas „strat poniesionych”). W wyniku przeprowadzonej analizy wyceny wartości należności handlowych, Grupa na dzień bilansowy 31 grudnia 2019 r. dokonała odpisów z tytułu utraty wartości należności, które zostały opisane w nocie 4.8. niniejszego sprawozdania. Odpis aktualizacyjny z tytułu utraty wartości ujęty został w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Nowy standard MSSF 9 wymaga oszacowania oczekiwanej straty, niezależnie od tego czy wystąpiły przesłanki do stworzenia takiego odpisu. Grupa dokonała analizy ryzyka kredytowego w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązań ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2015 – 2019. Uzyskane, historyczne wskaźniki, zostały skorygowane (dodatkowo pogorszone) o oczekiwany wpływ czynników zewnętrznych na nieściągalność (dla spółek Grupy Kapitałowej w zależności od przedmiotu działalności i struktury klientów przyjęto wskaźnik od 0,5% do 10,0%).

Ostatecznie przyjęte wskaźniki niewypełnienia zobowiązania dla należności, które nie utraciły wartości kształtują się w przedziałach:

Należności nieprzeterminowane	Należności przeterminowane w przedziałach				
	1 - 30 dni	31 – 90 dni	91 – 180 dni	181 – 365 dni	Pow. 365 dni
0,6% - 10,10%	0,7% - 10,2%	1,8% - 11,3%	4,9% - 14,4%	32,5% - 42,0%	10,7% - 20,2%

Odpis aktualizujący zapasy

Grupa dokonała aktualizacji wartości zapasów (materiałów i towarów). Na 31 grudnia 2019 roku dokonano analizy przydatności zapasów i oceniono prawdopodobieństwo wykorzystania lub uzyskania

przychodu ze sprzedaży posiadanych zapasów. Odpisów aktualizujących wartość zapasów dokonuje się na zasadzie odpisów indywidualnych dla poszczególnych zapasów lub kategorii zapasów. Szacunki dotyczące wartości netto możliwej do uzyskania opierają się na najbardziej wiarygodnych dowodach dostępnych w czasie sporządzania analizy co do przewidywanej kwoty, możliwej do zrealizowania z tytułu sprzedaży zapasów. Odpis aktualizujący wartość zapasów obciąża pozostałe koszty operacyjne. Jeżeli w kolejnych okresach sprawozdawczych wartość wynikająca z wyceny według ceny sprzedaży netto zaktualizowanego zapasu (materiału, towaru) jest wyższa od wartości księgowej, dokonuje się odwrócenia uprzednio dokonanego odpisu utraty wartości lub jego odpowiedniej części. Odwrócenie wartości uprzednio dokonanego odpisu powiększa pozostałe przychody operacyjne.

Szacunki przyjęte przy naliczaniu rozliczeń międzyokresowych biernych

Na dzień bilansowy spółki Grupy Kapitałowej dokonują szacunków zobowiązań z tytułu wykonanych lecz niezafakturowanych usług. Kalkulowane kwoty wynikają głównie z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów, opłat dla firm pośredniczących w sprzedaży usług reklamowych oraz zobowiązań z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych.

1.9. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd IMS S.A. w Warszawie 19 maja 2020 r.



INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI

2. Informacje dotyczące segmentów działalności

Dokonując klasyfikacji segmentów operacyjnych w Grupie kierowano się zasadą, że segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- a) która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki);
- b) której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu;
- c) w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Sprawozdawczość segmentów operacyjnych na poziomie Grupy jest spójna z raportowaniem wewnętrznym na potrzeby Zarządu jednostki dominującej i Kierownictwa poszczególnych spółek wchodzących w skład Grupy. Zarząd jednostki dominującej monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów oraz oceny skutków wyników działalności.

Grupa stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów.

Do przychodów segmentu nie zalicza się:

- przychodów z tytułu dywidend;
- pozostałych, niewymienionych przychodów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do poszczególnych segmentów nie jest możliwe.

Koszty segmentu stanowią koszty bezpośrednio projektów realizowanych w ramach danego segmentu dające się zakwalifikować do danego segmentu.

Do kosztów segmentu nie zalicza się:

- kosztów ogólnych nie dających się zakwalifikować do danego segmentu;
- pozostałych, niewymienionych kosztów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do danego segmentu nie jest możliwe.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu, a kosztami segmentu.

Podstawowym segmentowym układem sprawozdawczym przyjętym przez Grupę IMS jest układ według segmentów branżowych. Organizacja i zarządzanie Grupy odbywa się w podziale na segmenty, uwzględniające rodzaj oferowanych usług.

Działalność Grupy mieści się w pięciu podstawowych segmentach:

- Abonamenty audio i wideo;
- Abonamenty aroma;
- Usługi reklamowe audio i wideo;
- Systemy Digital Signage;
- Eventy.

Podział dotyczący obszarów geograficznych przeprowadzono opierając się na kryterium lokalizacji geograficznej klientów. Grupa działa przede wszystkim na terenie Polski. Poniższa tabela prezentuje podział przychodów ze sprzedaży uwzględniający strukturę geograficzną.

Przychody netto ze sprzedaży – struktura terytorialna	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Polska	56 220	50 301
Zagranica	2 749	2 394
Przychody netto ze sprzedaży	58 969	52 695

Szczegółowy opis rynków zagranicznych na których działa Grupa IMS został zaprezentowany w punkcie 1.4.1. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2019 rok.

W 2019 roku, jak też w 2018 roku sprzedaż do żadnego z Klientów nie przekroczyła 10% ogółu sprzedaży Grupy Kapitałowej IMS.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów dla poszczególnych segmentów działalności

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Eventy	Pozostała sprzedaż	RAZEM
31 grudnia 2019 r.							
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	24 305	8 696	19 880	4 605	3 286	4 703	65 475
<i>% w wartości ogółem</i>	<i>37%</i>	<i>13%</i>	<i>30%</i>	<i>7%</i>	<i>5%</i>	<i>7%</i>	<i>100%</i>
Koszty bezpośrednio przypisane do segmentów	9 377	4 007	5 858	2 807	2 228	4 393	28 670
WYNIK NA SEGMENTACH	14 928	4 689	14 022	1 798	1 058	310	36 805
<i>rentowność segmentu</i>	<i>61%</i>	<i>54%</i>	<i>71%</i>	<i>39%</i>	<i>32%</i>	<i>7%</i>	<i>56%</i>
Koszty operacyjne nieprzypisane do segmentów							24 865
Eliminacje konsolidacyjne							(67)
EBIT							11 873
Wynik na działalności finansowej							(481)
Eliminacje konsolidacyjne							(68)
Wynik na działalności gospodarczej							11 324
Podatek dochodowy							1 967
Zysk netto za rok obrotowy, w tym:							9 357
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ							9 401

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Eventy	Pozostała sprzedaż	RAZEM
31 grudnia 2018 r.							
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	21 852	7 255	18 570	5 106	2 707	3 818	59 308
<i>% w wartości ogółem</i>	37%	12%	31%	9%	5%	6%	100%
Koszty bezpośrednio przypisane do segmentów	9 812	2 962	5 868	3 260	1 887	2 638	26 427
WYNIK NA SEGMENTACH	12 040	4 293	12 702	1 846	820	1 180	32 882
<i>rentowność segmentu</i>	55%	59%	68%	36%	30%	31%	55%
Koszty operacyjne nieprzypisane do segmentów							20 604
Eliminacje konsolidacyjne							(204)
EBIT							12 073
Wynik na działalności finansowej							(575)
Eliminacje konsolidacyjne							115
Wynik na działalności gospodarczej							11 613
Podatek dochodowy							2 363
Zysk netto za rok obrotowy, w tym:							9 250
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ							9 289

Pozostałe informacje dotyczące segmentów działalności

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Eventy	Wartości nieprzypisane do wskazanych segmentów	RAZEM
31 grudnia 2019 r.							
Aktywa segmentu sprawozdawczego, w tym:	16 038	6 543	10 830	2 134	675	4 191	40 411
<i>Wartość firmy</i>	5 424	1 942	3 172	-	-	-	10 538
<i>Wartości niematerialne</i>	509	-	-	-	-	1 973	2 482
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	6 588	2 967	676	696	47	1 981	12 955
<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	3 517	1 634	6 982	1 438	628	237	14 436
Amortyzacja	2 112	1 018	1 092	308	99	1 474	6 103
Przychody od klientów zewnętrznych	20 208	8 049	19 880	4 605	3 263	2 964	58 969
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	4 097	647	-	-	23	1 739	6 506

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage	Eventy	Wartości nieprzypisane do wskazanych segmentów	RAZEM
31 grudnia 2018 r.							
Aktywa segmentu sprawozdawczego, w tym:	16 693	5 939	10 766	2 112	753	3 716	39 979
<i>Wartość firmy</i>	5 424	1 942	3 172	-	2	-	10 540
<i>Wartości niematerialne</i>	542	-	-	-	-	1 085	1 627
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	6 853	2 606	727	696	112	1 635	12 629
<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	3 874	1 391	6 867	1 416	639	996	15 183
Amortyzacja	1 600	885	391	100	108	1 395	4 479
Przychody od klientów zewnętrznych	17 099	6 928	18 570	5 106	2 685	2 307	52 695
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	4 753	327	-	-	22	1 511	6 613



Noty do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów

3. Noty do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów

3.1. Zysk na jedną akcję

Zysk na akcję z działalności za okres sprawozdawczy przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia 2019 r.	31 grudnia 2018 r.
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	29	29
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	29	29

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia:

Zysk netto za okres sprawozdawczy przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	9 401	9 289
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	31 960 589	31 960 589
Akcje z programu opcji menedżerskich i pracowniczych doliczane zgodnie z MSR 33	-	-
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	31 960 589	31 960 589

Średnioważona liczba akcji zwykłych na 31 grudnia 2019 roku została wyliczona jak niżej:

wyliczenie średnia ważona liczba akcji zwykłych	Data	Zmiana liczby akcji w wyniku transakcji	Liczba akcji po transakcji (A)	Liczba dni dla danego stanu liczby akcji	Proporcja długości okresu (liczba dni / 365) (B)	Obliczenie średniej ważonej = (A) x (B)
Początek okresu	1 stycznia 2018	-	32 959 973	78	0,21	7 062 851
Skup akcji własnych	20 marca 2018 r.	(21 551)	32 938 422	97	0,27	8 777 547
Skup akcji własnych	25 czerwca 2018 r.	(640 000)	32 298 422	31	0,09	2 750 690
Sprzedaż akcji własnych	26 lipca 2018 r.	20 000	32 318 422	1	0,00	88 787
Skup akcji własnych	27 lipca 2018 r.	(74 898)	32 243 524	61	0,17	5 403 448
Skup akcji własnych	26 września 2018 r.	(300 000)	31 943 524	30	0,08	2 632 708
Skup akcji własnych	26 października 2018 r.	(70 693)	31 872 831	66	0,18	5 779 140
Skup akcji własnych	31 grudnia 2018 r.	(33 062)	31 839 769	-	-	-
stan na 31 grudnia 2018 roku			31 839 769			32 495 170
Początek okresu	1 stycznia 2019	-	31 839 769	20	0,05	1 749 438
Skup akcji własnych	14 marca 2019 r.	(110 157)	31 729 612	135	0,37	11 767 851
Emisja i objęcie akcji serii C	5 czerwca 2019 r.	44 500	31 774 112	13	0,04	1 134 790
Emisja i objęcie akcji serii C	18 czerwca 2019 r.	456 000	32 230 112	35	0,10	3 099 049
Skup akcji własnych	23 lipca 2019 r.	(38 351)	32 191 761	92	0,25	8 136 379
Skup akcji własnych	23 października 2019 r.	(37 675)	32 154 086	58	0,16	5 123 453
Skup akcji własnych	20 grudnia 2019 r.	(730 000)	31 424 086	11	0,03	949 629
stan na 31 grudnia 2019 roku			31 424 086			31 960 589

W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w roku 2018 Grupa Kapitałowa IMS nie zaniechała żadnej działalności, stąd zysk na akcję z działalności kontynuowanej jest identyczny jak zysk na akcję z całej działalności za okres sprawozdawczy.

3.2. Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży - struktura rzeczowa	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Abonamenty audio i wideo	20 208	17 099
Usługi reklamowe audio i wideo	19 880	18 570
Abonamenty aroma	8 049	6 928
Systemy Digital Signage	4 605	5 106
Eventy	3 263	2 685
Pozostała sprzedaż	2 964	2 307
Przychody netto ze sprzedaży	58 969	52 695

Sezonowość i cykliczność sprzedaży

W Grupie IMS w roku 2019, jak i w roku 2018 wystąpiła sezonowość sprzedaży. Sezonowość pojawia się głównie w części przychodów związanych ze sprzedażą usług reklamowych audio i Digital Signage (usługi reklamowe Digital Signage stanowią część większego segmentu „Digital Signage”). Okres zwiększonej konsumpcji w punktach sprzedaży powoduje wzrost sprzedaży w IV kwartale. Niższe przychody na początku roku wynikają głównie z braku zatwierdzonych budżetów na kolejny rok w firmach współpracujących w branży reklamowej.

Sezonowość sprzedaży usług reklamowych, realizowanych w Grupie głównie przez IMS S.A. prezentuje tabela poniżej.

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2019 r.	II kwartał 2019 r.	III kwartał 2019 r.	IV kwartał 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.
Przychody netto ze sprzedaży Grupa IMS	13 464	14 410	13 489	17 606	58 969
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	23%	24%	23%	30%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 458	5 049	3 833	7 540	19 880
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	17%	25%	19%	38%	100%

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2018 r.	II kwartał 2018 r.	III kwartał 2018 r.	IV kwartał 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Przychody netto ze sprzedaży Grupa IMS	11 387	12 283	12 141	16 884	52 695
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	22%	23%	23%	32%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 487	4 238	3 791	7 054	18 570
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	19%	23%	21%	37%	100%

3.3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Spisane zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej dot. nabycia spółki APR Sp. z o.o.	1 100	-
Dotacje	193	54
Rozwiązane rezerwy utworzone w poprzednich okresach na roszczenie dochodzone na drodze sądowej	86	3
Otrzymane odszkodowania	73	-
Aktualizacja zapasów magazynowych/otrzymane śr. Trwałe/ujawnione śr. trwałe	37	11
Zwrot kosztów sądowych	24	38
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	10	16
Kary umowne	-	41
Rozliczenie składek ubezpieczeń samochodowych	-	14
Inne przychody operacyjne	26	12
Razem	1 549	189

Kwota 1.100 tys. PLN w pozostałych przychodach operacyjnych wynika z przeszacowania do wartości godziwej zobowiązania z tytułu zapłaty warunkowej na rzecz byłych udziałowców APR Sp. z o.o. Bazując na wynikach APR za II półrocze 2019 r. oraz budżecie na I półrocze 2020 roku (jest to łącznie pełny pierwszy okres rozliczeniowy wynikający z umowy inwestycyjnej), Emitent oszacował, że pozostałe do zapłaty zobowiązanie będzie niższe o 1.100 tys. PLN.

Pozostałe koszty operacyjne	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Aktualizacja wartości należności, w tym:	210	125
- odpisy aktualizacyjne	210	125
Podatki obce – podatek u źródła	45	32
Koszty opłat sądowych	37	46
Darowizny na rzecz organizacji pożytku publicznego	23	24
Likwidacja materiałów/towarów/środków trwałych	12	43
Odszkodowania i kary	11	5
Aktualizacja zapasów	2	195
Odpisane należności - umorzenie	-	9
Koszty napraw powypadkowych	3	5
Inne koszty operacyjne	9	2
Razem	352	486

3.4. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Odsetki, w tym:	44	73
- z tytułu należności	30	8
- z tytułu lokat bankowych	9	65
- z tytułu udzielonych pożyczek	5	-
Inne przychody finansowe	1	1
Razem	45	74

Koszty finansowe	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Odsetki, w tym dla:	468	393
- instytucji leasingowych	335	293
- z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	93	77
- banków	31	11
- organów administracji państwowej	5	3
- jednostek pozostałych	4	4
- instytucji faktoringowych	-	5
Odpis z tytułu utraty wartości wartości firmy z konsolidacji IMS events	84	36
Straty z tytułu różnic kursowych	42	105
Razem	594	534

3.5. Podatek dochodowy

Struktura podatku dochodowego w sprawozdaniu z całkowitych dochodów – bieżący i odroczony	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Podatek bieżący	2 200	2 345
Podatek odroczony	(233)	18
Razem	1 967	2 363

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Zysk brutto	11 324	11 613
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce	2 177	2 206
Korekty dotyczące bieżącego podatku z lat ubiegłych	(69)	8
Nieujęte wcześniej straty podatkowe	5	-
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	69	98
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	(208)	-
Korekta wynikająca ze zmiany stawki CIT z 19% na 15%	-	16
Korekta wynikająca ze zmiany stawki CIT z 15% na 9%	2	26
Różnice przejściowe, z tytułu których nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(9)	9
Razem	1 967	2 363
Efektywna stawka podatkowa	17,37%	20,35%

3.6. Działalność zaniechana

W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w roku 2018 Grupa IMS nie zaniechała żadnej działalności.



Noty do skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej

4. Noty do skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej

4.1. Wartość firmy

Wartość firmy	Stan na 31 grudnia 2019 r.			
	koszt przejęcia	wartość przejętych aktywów netto przypadająca na akcjonariuszy jednostki dominującej	odpis aktualizujący dokonany w latach poprzednich i w 2019 roku	Wartość firmy netto
Ośrodek „Systemy DS w galeriach handlowych”, w tym:				1 442
- Wartość firmy wynikająca z połączenia IMS S.A. z MALL TV	2 565	792	(331)	1 442
Ośrodek „ Abonamenty Audio”, w tym:				5 424
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory sp. z o.o.	440	(104)	-	545
- Wartość firmy wynikająca z nabycia APR sp. z o.o.	5 544	665	-	4 879
Ośrodek „ Abonamenty Aroma”, w tym:				1 942
- Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory sp. z o.o.	256	(61)	-	316
- Wartość firmy wynikająca z nabycia APR sp. z o.o.	1 848	222	-	1 626
Ośrodek „ Usługi reklamowe audio”, w tym:				1 730
- Wartość firmy wynikająca z nabycia IMS events sp. z o.o.	137	33	-	104
- Wartość firmy wynikająca z nabycia APR sp. z o.o.	1 848	222	-	1 626
Ośrodek „ Eventy”, w tym:				-
- Wartość firmy wynikająca z nabycia IMS events sp. z o.o.	255	61	(194)	-
Razem	12 893	1 830	(525)	10 538

Wartość firmy według stanu na 31.12.2019 roku w stosunku do stanu na 31.12.2018 roku spadła o 2 tys. PLN. Zmiana wartości wartości firmy wynikała z ujęcia wyniku przeprowadzonego testu na utratę wartości wartości firmy wynikającej z nabycia IMS events sp. z o.o.

Testy na utratę wartości wartości firmy

Na dzień 31.12.2019 r. Zarząd IMS S.A. przeprowadził testy na utratę wartości wartości firmy.

Ośrodek „Systemy DS w galeriach handlowych”:

Na podstawie modelu DCF oszacowana została wartość użytkowa ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne (systemy Digital Signage w galeriach handlowych, na których świadczone są usługi reklamowe wideo). Wartość ta wyniosła 8.970 tys. PLN. Wartość przepływów do modelu (w okresie 5-letnim) przyjęta została na podstawie danych historycznych oraz ostrożnych szacunków Zarządu IMS S.A. Przyjęta stopa dyskontowa (7,03%) odpowiada średniemu ważonemu kosztowi kapitału (WACC) wyliczonemu w następujący sposób:

- ✓ koszt kapitału własnego (9,56%):
 - beta = 1
 - stopa wolna od ryzyka = 3,5%
 - premia za ryzyko = 6,1%

Beta, stopa wolna od ryzyka oraz premia za ryzyko – przyjęte na podstawie rekomendacji Polskiego Domu Maklerskiego S.A. z 27.03.2018 r. dotyczącej akcji IMS S.A. Treść rekomendacji dostępna jest na stronie Emitenta pod adresem: <https://imssensory.com/relacje-inwestorskie/rekomendacje-i-analizy/>

- ✓ koszt długu (3,0%) – oszacowany na podstawie średniego kosztu kredytów, pożyczek i leasingów. WACC = 7,03% – wyliczony w oparciu o historyczny udział (wg. stanu na 31.12.2019 r.) długu i kapitału

Grupy IMS w finansowaniu ogółem.

Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa (8.970 tys. PLN) jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną wartością firmy (2.386 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2019 roku.

Ośrodek „Abonamenty Audio” i ośrodek „Abonamenty Aroma”:

Do ośrodka „Abonamenty Audio” i „Abonamenty Aroma” przypisane zostały wartości *wartości firmy* powstałe z tytułu nabycia w 2016 roku Mood Factory Sp. z o.o. oraz nabycia w 2018 roku APR Sp. z o.o.

1) Wartość firmy z tytułu nabycia Mood Factory sp. z o.o.

Wartość firmy, zgodnie z oczekiwanymi i spodziewanymi efektami synergii oraz bazując na udziale abonamentów audio i aroma w przychodach Mood Factory w okresie podlegającym konsolidacji tj. 01.08.2016 r. – 31.12.2016 r., została w sprawozdaniu za 2016 rok przypisana do dwóch ośrodków wypracowujących środki pieniężne:

- do ośrodka „*abonamenty audio*” – 63,26% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 545 tys. PLN,
- do ośrodka „*abonamenty aroma*” (stanowiącego jednocześnie segment operacyjny) – 36,74% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 316 tys. PLN.

Na podstawie modelu DCF (w okresie 5-letnim) oszacowana została wartość użytkowa dla każdego z tych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Stopa dyskonta przyjęta została identyczna jak w przypadku testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia IMS S.A. z Mall TV.

2) Wartość firmy z tytułu nabycia APR sp. z o.o.

Wartość firmy, zgodnie z oczekiwanymi i spodziewanymi efektami synergii, została w sprawozdaniu za 2019 rok przypisana do trzech ośrodków wypracowujących środki pieniężne:

- do ośrodka „*abonamenty audio*” – 60% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 4.878 tys. PLN,
- do ośrodka „*abonamenty aroma*” (stanowiącego jednocześnie segment operacyjny) – 20% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 1.626 tys. PLN,
- do ośrodka „usługi reklamowe audio” – 20% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 1.626 tys. PLN.

Na podstawie modelu DCF (w okresie 5-letnim) oszacowana została wartość użytkowa dla każdego z tych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Stopa dyskonta przyjęta została identyczna jak w przypadku testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia IMS S.A. z Mall TV.

Dla ośrodka „*abonamenty audio*” do modelu przyjęte zostały przepływy z roku 2019. Ze względu na ostrożne podejście w 2020 roku przyjęto przepływy pieniężne roku 2019 pomniejszone o 20%; w 2021 roku poziom przepływów jest równy poziomowi z 2019 roku; dla roku 2022 poziom przepływów z roku 2019 powiększono o 5%, a począwszy od 2023 roku przepływy powiększone zostały corocznie o malejącą z roku na rok o 10% stopę wzrostu, gdzie w pierwszym roku (tj. 2023) przyjęta stopa wzrostu to stopa wzrostu z roku 2022 względem roku 2021. W wyniku przeprowadzonego testu:

- wartość użytkowa ośrodka dla ośrodka „*abonamenty audio*” została oszacowana na kwotę 16.461 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (12.522 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2019 roku.
- wartość użytkowa ośrodka dla ośrodka „*abonamenty aroma*” została oszacowana na kwotę

9.582 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (5.583 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2019 roku.

Ośrodek „Usługi reklamowe audio”:

Do ośrodka „Usługi reklamowe audio” przypisane zostały wartości *wartości firmy* powstałe z tytułu nabycia w 2014 roku IMS events Sp. z o.o. oraz nabycia w 2018 roku APR Sp. z o.o.

1) Wartość firmy z tytułu nabycia IMS events sp. z o.o.

Wartość firmy wynikająca z nabycia IMS events sp. z o.o., zgodnie z oczekiwanymi i spodziewanymi efektami synergii, została w sprawozdaniu za 2014 rok przypisana do dwóch ośrodków wypracowujących środki pieniężne, będących jednocześnie segmentami operacyjnymi Grupy Kapitałowej:

- do ośrodka „eventy” – 65% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości: 194 tys. PLN,
- do ośrodka „usług reklamowych audio” – 35% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości: 104 tys. PLN.

Na podstawie modelu DCF (w okresie 5-letnim) oszacowana została wartość użytkowa dla każdego z tych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Stopa dyskonta przyjęta została identyczna jak w przypadku testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia z Mall TV.

2) Wartość firmy z tytułu nabycia APR sp. z o.o.

Dla ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne na poziomie ośrodka „usług reklamowych audio” do modelu ze względu na ostrożne podejście, przyjęto stopę dyskonta identyczną, jak w przypadku dwóch poprzednich testów oraz przepływy na poziomie wykonania roku 2019, przy czym dla roku 2020 jest to 20% wartości przepływów z 2019 roku; dla roku 2021 jest to 40% wartości przepływów z 2019 roku; dla roku 2022 jest to 60% wartości przepływów z 2019 roku; dla roku 2023 jest to 80% wartości przepływów z 2019 roku, a dla roku 2024 - 100% wartości przepływów z 2019 roku. W wyniku przeprowadzonego testu wartość użytkowa ośrodka została oszacowana na kwotę 14.705 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (2.792 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2019 roku.

Ośrodek „Eventy”:

Do ośrodka „Eventy” przypisana została wartość *wartości firmy* powstała z tytułu nabycia w 2014 roku IMS events Sp. z o.o. opisana powyżej.

Dla ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne na poziomie ośrodka „eventy” do modelu przyjęto poniższe założenia - ze względu na ostrożne podejście, w roku 2020 założono stratę EBITDA w wysokości 250 tys. PLN; w 2021 roku przepływy założono na poziomie 0; w 2022 roku do prognozy przepływów przyjęto średnią wartości EBITDA za lata 2014 - 2019; w 2023 roku do prognozy przepływów przyjęto średnią wartości EBITDA za lata 2017 - 2019. Na 2024 rok założono osiągnięcie EBITDA na poziomie 2019 roku. W wyniku przeprowadzonego testu, wartość użytkowa ośrodka „eventy” została oszacowana na kwotę 157 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa okazała się niższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (272 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test uwzględniając ubрутowanie *wartości firmy* podlegającej testowi, wykazał utratę wartości *wartości firmy* na 31.12.2019 roku w wysokości 84 tys. PLN. Wartość ta została ujęta w kosztach finansowych.

4.2. Wartości niematerialne

Specyfikacja wartości niematerialnych	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie, w tym:	1 409	1 042
– baza muzyczna (do 12.2019 r. w IMS S.A.; od 12.2019 w Closer Music Sp. z o.o.)	559	179
– nowy system do obsługi klientów (w IMS S.A.)	326	418
– Projekt „TCAdvert Cloud” (w IMS S.A.)	115	-
– system informatyczny B2B (w IMS S.A.)	20	61
– strona internetowa (w IMS S.A.)	6	32
– inne	383	352
Koszty zakończonych prac rozwojowych	58	82
Razem	1 467	1 124
Nakłady na niezakończone wartości niematerialne, w tym:	1 015	503
– Projekt "Aroma Next Generation" (w IMS S.A.)	639	288
– Projekt Tracker (w IMS r&d sp. z o.o.)	230	130
– System informatyczny (w Closer Music Sp. z o.o.)	123	-
– Oprogramowanie do urządzenia Giftomat (w IMS r&d sp. z o.o.)	18	-
– Strona internetowa (w IMS S.A.)	5	-
– Projekt "TCAdvert Cloud" (w IMS S.A.)	-	85
Razem	1 015	503
Razem wartości niematerialne	2 482	1 627

Wartości niematerialne - pozostałe informacje

W 2019 r. Grupa przyjęła do użytkowania wartości niematerialne o łącznej wartości 1.774 tys. PLN, w tym:

- W IMS S.A. - Badania marketingowe dotyczące rynku reklamy zakupione w celu rozwoju produktów i usług będących w ofercie reklamowej Spółki o wartości 791 tys. PLN. Zakup został sfinansowany ze środków własnych IMS S.A.
- W IMS S.A. - Baza muzyczna wytworzona w ramach prowadzonego przez IMS S.A. projektu „Produkcja baz muzycznych” o wartości 193 tys. PLN. Zakup został sfinansowany ze środków własnych IMS S.A.
- W IMS S.A. – Projekt TC Advert Cloud - (system do zarządzania cyfrowymi nośnikami wideo) o wartości 115 tys. PLN. Zakup został sfinansowany ze środków własnych IMS S.A.
- W Closer Music Sp. z o.o. – zakup od IMS S.A. bazy muzycznej, w tym wszelkich praw do utworów muzycznych i słowno-muzycznych wytworzonych przez IMS S.A. (do 12.2019 r.) w ramach prowadzonego przez IMS S.A. projektu „Produkcja baz muzycznych” o wartości 563 tys. PLN. Zakup został sfinansowany ze środków własnych Closer Music Sp. z o.o.
- licencje komputerowe i inne oprogramowania.

W okresie 01.01.2019 roku – 31.12.2019 roku Grupa nie dokonywała odpisów aktualizujących wartości niematerialne.

Grupa nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

Zmiany wartości niematerialnych	Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Razem
Wartość początkowa			
Stan na 1 stycznia 2018 r.	1 739	1 151	2 890
Zwiększenie	802	-	802
Zwiększenie w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	243	-	243
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2018 r.	2 784	1 151	3 935
Stan na 1 stycznia 2019 r.	2 784	1 151	3 935
Zwiększenie	1 774	-	1 774
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(509)	-	(509)
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	(72)	-	(72)
Stan na 31 grudnia 2019 r.	3 977	1 151	5 128
Umorzenie i utrata wartości			
Stan na 1 stycznia 2018 r.	1 523	1 048	2 571
Umorzenie	175	21	196
Zwiększenie umorzenia w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	44	-	44
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2018 r.	1 742	1 069	2 811
Stan na 1 stycznia 2019 r.	1 742	1 069	2 811
Umorzenie	1 088	24	1 112
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(190)	-	(190)
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	(72)	-	(72)
Stan na 31 grudnia 2019 r.	2 568	1 093	3 661
Wartość netto			
Stan na 1 stycznia 2018 r.	216	103	319
Stan na 31 grudnia 2018 r.	1 042	82	1 124
Stan na 1 stycznia 2019 r.	1 042	82	1 124
Stan na 31 grudnia 2019 r.	1 409	58	1 467

4.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Specyfikacja rzeczowych aktywów trwałych	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	10 074	9 678
Środki transportu	1 367	1 543
Budynki, w tym inwestycje w obcym obiekcie (siedzibie oraz studiu muzycznym IMS S.A.)	1 211	1 214
Inne środki trwałe	303	194
Razem	12 955	12 629
Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia	-	-
Razem	12 955	12 629

Struktura własności środków trwałych	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
a) własne	16%	25%
b) używane na podstawie umowy leasingu	84%	75%
Razem	100%	100%

Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu (w wartości netto)	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	9 873	8 406
Środki transportu	911	1 088
Inne środki trwałe	39	4
Razem	10 821	9 498

Wydatki na rzeczowy majątek trwały finansowane są głównie w drodze leasingu. Ze względu na wysoki udział procentowy środków trwałych stanowiących przedmiot leasingu w strukturze całej kategorii (84%), w punkcie 5.12. niniejszego sprawozdania Grupa ujawnia szczegółowe zestawienie leasingodawców oraz warunków aktywnych na 31.12.2019 r. umów leasingowych. Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu nie mogą zostać sprzedane, darowane, przywłaszczone ani zastawione i stanowią zabezpieczenie związanych z nimi zobowiązań.

Umowy najmu nieruchomości

Emitent wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Puławskiej 366 w Warszawie (siedziba Spółki) na podstawie umowy najmu zawartej na okres 7 lat tj. (lata 2014 – 2020). W październiku 2019 roku umowa najmu została przedłużona o kolejne 5 lat tj. do 31.12.2025 roku. W 2019 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni biurowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 690 tys. PLN. Dodatkowo IMS S.A. wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Farbiarskiej 73 w Warszawie - studio muzyczne IMS S.A. - (umowa najmu zawarta na okres ponad 2 lat tj. 09.2018 – 12.2020. Koszty z tytułu najmu powierzchni biurowej i koszty eksploatacyjne w tym przypadku wyniosły w 2019 roku 49 tys. PLN. Emitent w Ciechanowie wynajmuje magazyn dla potrzeb przechowywania urządzeń i zapachów aroma. Obecna umowa obowiązuje do 31.08.2021 roku. W 2019 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni magazynowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 52 tys. PLN.

IMS r&d sp. z o.o. od 07.2018 roku wynajmuje powierzchnie biurowe (siedziba spółki) i magazynowe przy ulicy Mierzeja Wiślana 3 w Krakowie. Łączne koszty najmu powierzchni biurowych i magazynowych (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w całym 2019 roku wyniosły 251 tys. PLN.

IMS events sp. z o.o. wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Królowej Marysieńki 94 A w Warszawie (siedziba spółki). Koszt najmu (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w 2019 roku wyniósł 83 tys. PLN. Ponadto spółka wynajmuje powierzchnie magazynowe przy ulicy Okulickiego 7/9 w Piasecznie. Koszt najmu powierzchni magazynowych w roku 2019 wyniósł 37 tys. PLN.

Closer Music Sp. z o.o. i Mood Factory Sp. z o.o. nie wynajmują powierzchni biurowych i magazynowych od jednostek zewnętrznych. Obie spółki podnajmują powierzchnie biurowe od IMS S.A.

Spółka APR posiada własny budynek przy ul. Drozdów 4 w Katowicach, w którym znajduje się siedziba spółki i magazyn.

Najem ww. nieruchomości rozliczany jest zgodnie z MSSF 16 „Leasing”.

Pozycja	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 r.	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
Koszt amortyzacji dotyczący prawa do użytkowania aktywów	949	780
Koszt odsetek z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania aktywów	93	77
Koszt związany ze zmiennymi opłatami leasingowymi nieuwjętymi w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu	136	71

Rzeczowe aktywa trwałe - pozostałe informacje

Na kategorię „urządzenia techniczne i maszyny” składają się głównie urządzenia specjalistyczne służące do świadczenia usług marketingowych (audio-, video- i aromaboxy) oraz monitory Digital Signage. Zakup urządzeń specjalistycznych w 2019 roku został sfinansowany w drodze leasingu i ze środków własnych. W obecnym modelu biznesowym Grupy, większość urządzeń (audio- i wideoboxy) jest produkowana wewnątrz Grupy tj. przez IMS r&d sp. z o.o. Na 31.12.2019 r. wartość netto wszystkich maszyn i urządzeń w Grupie Kapitałowej wynosiła 10.074 tys. PLN.

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych	Maszyny i urządzenia techniczne	Środki transportu	Budynki, w tym inwestycje w obcym obiekcie	Pozostałe	Razem
Wartość początkowa					
Stan na 1 stycznia 2018 r.	26 757	2 285	418	909	30 369
Zwiększenia - zakup	3 782	272	-	68	4 122
Zwiększenie w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	302	598	1 309	9	2 218
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(102)	(470)	-	(1)	(573)
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	(1 080)	-	-	-	(1 080)
Stan na 31 grudnia 2018 r.	29 659	2 685	1 727	985	35 056
Stan na 1 stycznia 2019 r.	29 659	2 685	1 727	985	35 056
Zwiększenia - zakup	3 854	315	165	210	4 544
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(340)	(352)	-	(2)	(694)
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	(455)	-	-	(1)	(456)
Stan na 31 grudnia 2019 r.	32 718	2 648	1 892	1 192	38 450
Umorzenie i utrata wartości					
Stan na 1 stycznia 2018 r.	17 906	1 174	172	689	19 940
Umorzenie	3 031	227	83	101	3 442
Zwiększenie umorzenia w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	111	82	258	4	455
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(18)	(341)	-	(3)	(362)
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	(1 048)	-	-	-	(1 048)
Stan na 31 grudnia 2018 r.	19 981	1 142	513	791	22 427
Stan na 1 stycznia 2019 r.	19 981	1 142	513	791	22 427
Umorzenie	3 433	358	168	99	4 058
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(334)	(219)	-	(1)	(554)
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	(436)	-	-	-	(436)
Stan na 31 grudnia 2019 r.	22 644	1 281	681	889	25 495
Wartość netto					
Stan na 1 stycznia 2018 r.	8 852	1 111	246	220	10 429
Stan na 31 grudnia 2018 r.	9 678	1 543	1 214	194	12 629
Stan na 1 stycznia 2019 r.	9 678	1 543	1 214	194	12 629
Stan na 31 grudnia 2019 r.	10 074	1 367	1 211	303	12 955

Poniższa tabela prezentuje nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w latach 2019 - 2018

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	3 854	3 395
- <i>urządzenia do usługi audiomarketingu</i>	1 167	1 141
- <i>urządzenia do usługi aromamarketingu</i>	1 347	1 075
- <i>urządzenia do usługi wideomarketingu</i>	662	969
- <i>pozostałe urządzenia</i>	678	210
Środki transportu	314	272
Inne środki trwałe	375	455
Razem	4 544	4 122

W okresie 01.01.2019 r. - 31.12.2019 r. Grupa nie dokonywała istotnych transakcji sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, Grupa nie zaciągnęła istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych za wyjątkiem opisanych w nocie 4.18 i punkcie 5.12. niniejszego sprawozdania zobowiązań leasingowych.

W 2019 roku Grupa nie dokonywała odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych.

W Grupie nie występują czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe.

Zastaw na rzeczach ruchomych

Na 31 grudnia 2019 roku w Grupie IMS nie występują zastawy rejestrowe na rzeczach ruchomych.

Rzeczowe aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Na 31 grudnia 2019 roku Grupa IMS nie posiada rzeczowych aktywów trwałych wykazywanych jako środki trwałe przeznaczone do zbycia.

4.4. Prawo do użytkowania aktywów

Prawo do użytkowania aktywów	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (<i>ul. Puławska</i>)	3 546	1 108
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	460	644
Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o.	116	71
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	84	33
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS r&d sp. z o.o.	76	-
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (<i>ul. Farbiarska</i>)	36	72
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS r&d sp. z o.o.	28	-
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	5	13
Razem	4 351	1 941

Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	3 649	1 139
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	3 123	624
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	289	472
Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o.	88	-
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS r&d sp. z o.o.	84	-
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	34	-
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS r&d sp. z o.o.	31	-
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (ul. Farbiarska)	-	38
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	-	5
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	911	937
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	531	600
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	184	177
Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o.	85	81
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	50	35
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (ul. Farbiarska)	38	37
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS r&d sp. z o.o.	13	-
Umowa najmu samochodu osobowego w IMS r&d sp. z o.o.	5	-
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	5	7
Razem	4 560	2 076

4.5. Aktywa finansowe długoterminowe

Aktywa finansowe długoterminowe netto	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
a) w pozostałych jednostkach	239	165
- udziały, w tym:	39	35
<i>MUZOLA Sp. z o.o.</i>	39	35
- udzielone pożyczki	200	130
Razem	239	165

W pozycji aktywa finansowe długoterminowe wykazane zostały nabyte w 2018 roku przez IMS S.A. udziały spółki Muzola Sp. z o.o. Na dzień bilansowy dokonano wyceny do wartości godziwej udziałów w spółce Muzola Sp. z o.o. Zdyskontowane przepływy pieniężne założono na podstawie ocen co do rozwoju firmy i budżetu na 2020 rok. Wzrost wartości przeszacowanych udziałów (+4) tys. PLN wykazany został w pozostałych całkowitych dochodach.

Poza udziałami w spółce Muzola w pozycji aktywa finansowe długoterminowe na 31 grudnia 2019 roku została wykazana pożyczka udzielona 29 listopada 2018 roku przez IMS S.A. spółce Muzola Sp. z o.o. w organizacji. Wartość udzielonej pożyczki wynosi 265 tys. PLN., przy czym pożyczka będzie wypłacana pożyczkobiorcy w kilku transzach: Transza I w wysokości 130 tys. PLN została przekazana w grudniu 2018 r. Transza II w wysokości 70 tys. PLN została przekazana w lipcu 2019 r. Ostatnia transza pożyczki w wysokości 65 tys. PLN przekazana została pożyczkobiorcy 27 stycznia 2020 r. Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy w wysokości 2 punktów procentowych. Zwrot

pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy jednak nie wcześniej niż po 31 grudnia 2021 roku. Umowa pożyczki zawiera zapis o możliwości konwersji pożyczki na kapitał zakładowy w następstwie wykonania Opcji call I. Pożyczkobiorca (pod warunkiem wpłacenia przez IMS S.A. całej udzielonej pożyczki) w terminie 60 dni podejmie uchwałę w sprawie dokonania zmiany umowy spółki Muzola i podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 4.950 PLN, poprzez wyemitowanie 99 nowych udziałów, przeznaczonych do objęcia przez IMS S.A., przy czym udziały te zostaną pokryte przez IMS S.A. wkładem pieniężnym w wysokości równej wartości niezwróconej pożyczki. Różnica pomiędzy niespłaconą pożyczką, a wartością nominalną objętych udziałów zostanie przekazana na kapitał zapasowy spółki Muzola. Wycena pożyczki udzielonej przez IMS S.A. Muzoli w wysokości 200 tys. PLN prezentowana jest w wartości wymagającej zapłaty (kapitał + odsetki) ze względu na nieznaczący poziom dyskonta.

4.6. Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	2019 rok	2018 rok
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	2 269	1 969	421	369	52	111
- opłaty dla pośredników reklamowych	1 552	1 418	295	267	28	148
- koszty zakupu miejsca reklamowego	289	90	55	17	38	(11)
- koszty usług pośrednictwa	232	354	42	67	(25)	(21)
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	65	59	12	11	1	1
- koszty dzierżawy powierzchni	13	2	2	-	2	-
- koszty usług pozostałych	118	46	15	7	8	(6)
Rezerwa na wynagrodzenia	1 584	557	297	105	192	3
Straty podatkowe	1 287	346	116	31	85	12
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością należności	681	466	107	79	28	(7)
Odpisy aktualizujące zapasy	97	200	18	38	(20)	36
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	57	95	10	18	(8)	5
Rezerwa na odprawy emerytalne i rentowe	24	22	4	4	-	-
Ujemne różnice kursowe	-	8	-	2	(2)	2
Pozostałe	148	26	13	2	11	-
Razem	6 147	3 689	986	648	338	162

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	2019 rok	2018 rok
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością środków trwałych i wartości niematerialnych oraz prawo do użytkowania aktywów	7 106	6 080	1 233	1 146	87	387
Rezerwa z tytułu wdrożenia MSSF 15 (dot. prowizji od sprzedaży)	51	109	7	21	(14)	21
Niezrealizowane odsetki	45	6	9	1	8	(1)
Dodatnie różnice kursowe	9	-	2	-	2	(5)
Przeszacowanie udziałów Muzola Sp. z o.o.	4	-	1	-	1*	(22)
Otrzymany rabat posprzedawczy	-	-	-	-	-	(22)
Pozostałe	25	46	4	9	(5)	4
Razem	7 240	6 241	1 256	1 177	79	384

Ujęcie w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w 2019 roku:

	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Zmiana	Zmiana stawki kalkulacji podatku odroczonego z 19% na 9% w APR Sp. z o.o.	Zmiana z tytułu przeszacowania udziałów w spółkach pozostałych, która obciąża pozostałe całkowite dochody	Wpływ na podatek w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym na 31.12.2019 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	986	648	338	-	-	(338)
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 256	1 177	79	26	1	105
Razem						(233)

4.7. Zapasy

Specyfikacja zapasów	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Materiały	3 274	3 216
Towary	337	507
Produkty gotowe	-	54
Razem zapasy brutto	3 611	3 777
Odpisy aktualizujące wartość zapasów	80	200
Razem zapasy netto	3 531	3 577

Na 31 grudnia 2019 roku Grupa nie zaciągnęła żadnych istotnych zobowiązań umownych dotyczących zapasów.

4.8. Należności

Specyfikacja należności	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Należności z tytułu dostaw i usług	15 144	15 681
Pozostałe należności, w tym:	190	526
- zaliczki na usługi i materiały	96	415
- kaucje i nadpłaty	85	94
- inne	9	17
Nadpłaty z tytułu pozostałych podatków	323	16
Należności brutto	15 657	16 223
Odpisy aktualizujące wartość należności	708	498
Należności netto	14 949	15 725

Odpisy aktualizujące wartość należności w 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu (według standardu MSR 39)	503
Korekta w związku z pierwszym zastosowaniem MSSF 9	(163)
Stan odpisów aktualizujących na 01.01.2018 r.	340
Utworzenie	125
Zwiększenie odpisu w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	37
Rozwiązanie	(4)
Odpis aktualizujący na 31.12.2018 r.	498

Odpisy aktualizujące wartość należności w 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2019 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu	498
Zmiana w okresie (per saldo)	210
Odpis aktualizujący na 31.12.2019 r.	708

Struktura wiekowa należności handlowych na 31.12.2019 r.	Przeterminowane						ogółem
	niewymagalne	do 1 miesiąca	1 - 3 miesięcy	3 - 6 miesięcy	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
należności brutto	9 638	2 894	1 049	404	447	712	15 144
odpis aktualizujący	213	82	66	42	162	143	708
należności netto	9 425	2 812	983	362	285	569	14 436

Struktura wiekowa należności handlowych na 31.12.2018 r.	Przeterminowane						ogółem
	niewymagalne	do 1 miesiąca	1 - 3 miesięcy	3 - 6 miesięcy	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
należności brutto	8 583	3 881	1 874	483	332	528	15 681
odpis aktualizujący	154	64	39	39	87	115	498
należności netto	8 429	3 817	1 835	444	245	413	15 183

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności.

Wycena należności z tytułu dostaw i usług na 31.12.2019 r. po koszcie zamortyzowanym jest równa wartości nominalnej należności (ze względu na nieistotność dyskonta).

4.9. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Specyfikacja środków pieniężnych	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych, w tym:	1 249	639
- depozyty do 1 roku	-	-
- rachunki bieżące	1 249	639
Środki pieniężne w kasie	37	2
Razem środki pieniężne	1 286	641

Grupa generuje wysokie dodatnie przepływy z działalności operacyjnej. W okresie 01.01.2019 r. - 31.12.2019 r. było to 14.966 tys. PLN (przy EBITDA w wysokości 17.976 tys. PLN), a w 2018 roku – 14.502 tys. PLN (przy EBITDA w wysokości 16.552 tys. PLN).

4.10. Rozliczenia międzyokresowe

Specyfikacja rozliczeń międzyokresowych (czynnych)	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	60	10
Rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe, w tym:	1 155	992
- rozliczane w czasie koszty prowizji od sprzedaży	264	311
- koszty zużycia aromatów rozliczane w czasie	241	197
- koszty usług pośrednictwa	224	133
- opłaty z tytułu usług IT i licencji	174	145
- ubezpieczenia	78	93
- prenumeraty, opłaty domeny internetowe	19	9
- rozliczenie kosztów dotacji	-	12
- pozostałe koszty	155	92
Razem	1 215	1 002

4.11. Instrumenty finansowe

Poniżej zaprezentowano klasyfikację instrumentów finansowych w podziale na kategorie.

Stan na 31.12.2019 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Pożyczki udzielone	200	-	-	200
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	14 626	-	-	14 626
Udziały w spółkach pozostałych	-	-	39	39
Środki pieniężne	1 286	-	-	1 286
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 784	-	-	8 784
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	4 560	-	-	4 560
Zobowiązania z tytułu kredytów	2 222	-	-	2 222
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	14 379	-	-	14 379
Razem	46 057	-	39	46 096

Stan na 31.12.2018 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Pożyczki udzielone	130	-	-	130
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	15 709	-	-	15 709
Udziały w spółkach pozostałych	-	-	35	35
Środki pieniężne	641	-	-	641
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 642	-	-	8 642
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	2 076	-	-	2 076
Zobowiązania z tytułu kredytów	922	-	-	922
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	15 357	-	-	15 357
Razem	43 477	-	35	43 512

Od 1 stycznia 2018 roku, zgodnie z MSSF 9, Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu:

- o charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- o model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu nie odbiega istotnie od zaprezentowanej wartości bilansowej.

Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w podziale na kategorie instrumentów finansowych:

od 01.01.2019 r. do 31.12.2019 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	(96)	-	-	(96)
<i>Odpisy aktualizujące (per saldo) i umorzenie należności</i>	<i>(123)</i>	-	-	<i>(123)</i>
<i>Różnice kursowe</i>	<i>(3)</i>	-	-	<i>(3)</i>
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	<i>30</i>	-	-	<i>30</i>
Pożyczki udzielone	5	-	-	5
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	<i>5</i>	-	-	<i>5</i>
Środki pieniężne	7	-	-	7
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	<i>9</i>	-	-	<i>9</i>
<i>Różnice kursowe</i>	<i>(2)</i>	-	-	<i>(2)</i>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	1 059	-	-	1 059
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	<i>(4)</i>	-	-	<i>(4)</i>
<i>Przychody ze spisania przedawnionych zobowiązań</i>	<i>1 100</i>	-	-	<i>1 100</i>
<i>Różnice kursowe</i>	<i>(37)</i>	-	-	<i>(37)</i>
Zobowiązanie z tytułu leasingu	(335)	-	-	(335)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	<i>(335)</i>	-	-	<i>(335)</i>
Zobowiązanie z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	(93)	-	-	(93)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	<i>(93)</i>	-	-	<i>(93)</i>
Zobowiązania z tytułu kredytów	(31)	-	-	(31)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	<i>(31)</i>	-	-	<i>(31)</i>
Razem	516	-	-	516

od 01.01.2018 r. do 31.12.2018 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	(140)	-	-	(140)
<i>Odpisy aktualizujące (per saldo) i umorzenie należności</i>	(128)	-	-	(128)
<i>Różnice kursowe</i>	(19)	-	-	(19)
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	7	-	-	7
Środki pieniężne	67	-	-	67
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	66	-	-	66
<i>Różnice kursowe</i>	1	-	-	1
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	(91)	-	-	(91)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(4)	-	-	(4)
<i>Różnice kursowe</i>	(87)	-	-	(87)
Zobowiązanie z tytułu leasingu	(293)	-	-	(293)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(293)	-	-	(293)
Zobowiązanie z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	(77)	-	-	(77)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(77)	-	-	(77)
Zobowiązanie z tytułu faktoringu	(5)	-	-	(5)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(5)	-	-	(5)
Zobowiązania z tytułu kredytów	(11)	-	-	(11)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(11)	-	-	(11)
Razem	(550)	-	-	(550)

4.12. Analiza wrażliwości instrumentów finansowych na ryzyka i zarządzanie ryzykiem

Grupa jest narażona na ryzyka związane przede wszystkim z instrumentami finansowymi z których korzysta, takimi jak: umowy leasingu, kredyty bankowe, pożyczki dla jednostek powiązanych, środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz należności i zobowiązania handlowe.

Ogólna polityka Grupy IMS dotycząca zarządzania ryzykiem finansowym ma na celu zminimalizowanie potencjalnie niekorzystnego wpływu na wynik finansowy oraz płynność finansową Grupy. Zarząd jednostki dominującej ustala ogólne zasady zarządzania ryzykiem oraz politykę dotyczącą konkretnych obszarów, takich jak: ryzyko zmiany kursu walut, ryzyko stopy procentowej, ryzyko kredytowe, w celu stabilizacji przepływów pieniężnych i tym samym zapewnienia odpowiedniego poziomu płynności i elastyczności finansowej.

Do instrumentów finansowych mających największe znaczenie dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy należą przede wszystkim: należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu leasingu, kredyty oraz środki pieniężne. Wszystkie te instrumenty finansowe narażone są na różnego rodzaju ryzyka finansowe takie jak: ryzyko walutowe, ryzyko stóp procentowych, ryzyko kredytowe a także ryzyko utraty płynności. Zarząd jednostki dominującej na bieżąco monitoruje niezbędne informacje oraz w razie konieczności podejmuje odpowiednie kroki w celu zminimalizowania wpływu wszystkich ww. rodzajów ryzyka na sytuację finansową Grupy.

Ryzyko walutowe

Grupa jest narażona na ryzyko walutowe, którego źródłem są głównie transakcje międzynarodowe wyrażone w walutach innych niż złoty polski. Transakcje międzynarodowe odbywają się głównie w USD i EUR. Grupa stara się ograniczać to ryzyko na przykład zawierając odpowiednie ustalenia w umowach z niektórymi kontrahentami, uzależniające finalną cenę dla kontrahenta od kursu waluty mającego wpływ na koszt wytworzenia produktu lub usługi.

Struktura walutowa wybranych instrumentów finansowych na dzień bilansowy 31 grudnia 2019 roku oraz na 31 grudnia 2018 roku przedstawia się następująco:

Stan na 31.12.2019 r.	EUR	EUR przeliczone na PLN	USD	USD przeliczone na PLN
Klasy instrumentów finansowych:				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	20	86	38	143
Środki pieniężne	22	94	2	6
Razem	42	180	40	149
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	22	92	199	755
Razem	22	92	199	755

Stan na 31.12.2018 r.	EUR	EUR przeliczone na PLN	USD	USD przeliczone na PLN
Klasy instrumentów finansowych:				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	23	101	29	110
Środki pieniężne	3	14	-	-
Razem	26	115	29	110
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	7	32	375	1 411
Razem	7	32	375	1 411

W poniższej tabeli zaprezentowana została analiza wrażliwości na ryzyko walutowe wybranych instrumentów finansowych wraz z wpływem na wynik netto w PLN przy założeniu wzrostu/spadku kursu EUR/PLN oraz USD/PLN o +/- 10%.

Stan na 31.12.2019 r.	EUR/PLN		USD/PLN	
	zmiana + 10%	zmiana -10%	zmiana + 10%	zmiana -10%
Klasy instrumentów finansowych				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	7	(7)	12	(12)
Środki pieniężne	8	(8)	-	-
Razem aktywa finansowe	15	(15)	12	(12)
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(7)	7	(61)	61
Razem zobowiązania finansowe	(7)	7	(61)	61
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	8	(8)	(49)	49

Stan na 31.12.2018 r.	EUR/PLN		USD/PLN	
	zmiana + 10%	zmiana -10%	zmiana + 10%	zmiana -10%
Klasy instrumentów finansowych				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	8	(8)	9	(9)
Środki pieniężne	-	-	-	-
Razem aktywa finansowe	8	(8)	9	(9)
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(3)	3	(114)	114
Razem zobowiązania finansowe	(3)	3	(114)	114
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	5	(5)	(105)	105

Ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko wynikające z faktu, że wartość godziwa albo przyszłe przepływy z instrumentu finansowego będą zmieniać się na skutek zmian stóp procentowych. Na 31 grudnia 2019 r., z racji relatywnie niedużego udziału długu w finansowaniu ogółem oraz poziomu stóp procentowych i ich zmian w ostatnim czasie, ekspozycja Grupy na to ryzyko nie jest szczególnie wysoka. W przypadku wzrostu udziału długu w strukturze finansowania ekspozycja na to ryzyko ulegnie zwiększeniu.

Aktywami i zobowiązaniami narażonymi na zmiany stóp procentowych są obecnie przede wszystkim zobowiązania z tytułu leasingu oraz kredyty.

W poniższej tabeli przedstawiona została analiza wrażliwości wybranych instrumentów finansowych na ryzyko zmiany stopy procentowej wraz z wpływem na wynik netto przy założeniu zmiany stopy procentowej o +/- 1 p.p.

Klasy instrumentów finansowych	średnia wartość bilansowa ekspozycji narażonej na ryzyko w 2019 r.	Wpływ na wynik netto przy założeniu:	
		zmiana +1 p.p.	zmiana - 1 p.p.
<i>Aktywa finansowe</i>			
Należności z tytułu pożyczek	165	1	(1)
Środki pieniężne	964	8	(8)
Razem aktywa finansowe	1 129	9	(9)
<i>Zobowiązania finansowe</i>			
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 713	(71)	71
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	3 318	(27)	27
Kredyty	1 572	(13)	13
Razem zobowiązania finansowe	13 603	(111)	111
Razem aktywa i zobowiązania finansowe		(102)	102

Klasy instrumentów finansowych	średnia wartość bilansowa ekspozycji narażonej na ryzyko w 2018 r.	Wpływ na wynik netto przy założeniu:	
		zmiana +1 p.p.	zmiana - 1 p.p.
<i>Aktywa finansowe</i>			
Należności z tytułu pożyczek	65	1	(1)
Środki pieniężne	3 832	31	(31)
Razem aktywa finansowe	3 897	32	(32)
<i>Zobowiązania finansowe</i>			
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 133	(66)	66
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	1 038	(8)	8
Kredyty	461	(4)	4
Zobowiązania z tytułu faktoringu	180	(1)	1
Razem zobowiązania finansowe	9 812	(79)	79
Razem aktywa i zobowiązania finansowe		(48)	48

Za średnią wartość bilansową ww. instrumentów finansowych, przyjęta została średnia arytmetyczna danego instrumentu finansowego z początku i końca okresu bilansowego (to jest 1 stycznia i 31 grudnia danego roku).

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe definiowane jest jako ryzyko poniesienia straty finansowej przez Grupę w sytuacji, kiedy kontrahent lub druga strona transakcji nie spełni swoich umownych obowiązków. Polityka Grupy zakłada ciągły monitoring i każdorazową analizę możliwości udzielenia kredytu kupieckiego odbiorcom produktów i usług. Wydłużony okres spłaty mogą otrzymać firmy będące we wcześniejszych okresach klientami Grupy i charakteryzujące się pozytywną historią spłat, oraz firmy posiadające zdolność kredytową ocenioną na podstawie analiz wewnętrznych lub zewnętrznych. Grupa w celu zminimalizowania potencjalnego wpływu ryzyka kredytowego na bieżąco monitoruje salda w odniesieniu do każdego klienta. Koncentracja ryzyka kredytowego związana jest z sezonowością sprzedaży (najwyższa sprzedaż następuje w IV kwartale roku, w szczególności w miesiącu grudniu). W związku z tym, na 31 grudnia saldo należności wykazuje wysoki poziom, który istotnie zmniejsza się w I kwartale kolejnego roku obrotowego. Historycznie, stopień ryzyka kredytowego nie był wysoki. Niemniej jednak, biorąc pod uwagę sytuację związaną z pandemią koronawirusa, należy uznać, że ryzyko to uległo istotnemu zwiększeniu, ze względu na różnego rodzaju problemy finansowe części klientów spółek Grupy IMS.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Należności z tytułu dostaw i usług	14 436	15 183
Pozostałe należności	190	526
Środki pieniężne	1 286	641
Udzielone pożyczki	200	130
Razem	16 112	16 480

Koncentracja ryzyka kredytowego dotycząca należności z tytułu dostaw i usług	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Klient 1	7,5%	8,1%
Klient 2	6,0%	7,5%
Klient 3	3,6%	4,7%
Klient 4	2,3%	2,3%
Klient 5	1,9%	2,1%
Klient 6	1,9%	1,7%
Klient 7	1,8%	1,7%
Klient 8	1,7%	1,7%
Klient 9	1,7%	1,5%
Klient 10	1,6%	1,5%

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności to ryzyko, iż Grupa nie będzie w stanie uregulować swoich zobowiązań finansowych w dacie ich wymagalności. W ramach zarządzania ryzykiem płynności Grupa IMS stara się utrzymywać stan środków pieniężnych i linii kredytowych pozwalający na spłatę zobowiązań, zarówno w warunkach normalnych, jak i kryzysowych, bez ponoszenia dodatkowych kosztów. Grupa monitoruje ryzyko braku płynności poprzez planowanie płynności, które uwzględnia terminy zapadalności zarówno inwestycji finansowych, aktywów finansowych (na przykład należności) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Grupy IMS jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością finansowania, a elastycznością głównie poprzez finansowanie własnymi środkami oraz wykorzystywanie kredytów w rachunku bieżącym i umów leasingowych. Historycznie, stopień ryzyka utraty płynności był niski. Niemniej jednak, biorąc pod uwagę sytuację związaną z pandemią koronawirusa, należy uznać, że ryzyko to uległo zwiększeniu.

Tabele poniżej przedstawiają wymagalność zobowiązań finansowych Grupy według daty wymagalności na podstawie umownych niezdykontowanych płatności na dzień bilansowy 31 grudnia 2019 roku oraz na 31 grudnia 2018 roku.

Zobowiązania finansowe według stanu na 31 grudnia 2019 roku	Wartość bilansowa	umowne niezdykontowane płatności	z tego niezdykontowane płatności o terminie wymagalności przypadającym w okresie od dnia bilansowego					
			do 3 miesięcy	od 3 do 12 miesięcy	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	10 415	10 415	6 065	2 550	450	450	900	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów	3 964	3 964	1 021	2 943	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego i pozostałych podatków (<i>per saldo</i>)	1 017	1 017	1 017	-	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 784	9 333	978	2 608	2 671	1 806	1 268	2
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	4 560	5 036	334	826	923	872	1 384	697
Kredyty i pożyczki	2 222	2 262	10	2 035	38	38	77	64
Razem	30 962	32 027	9 425	10 962	4 082	3 167	3 629	763

Zobowiązania finansowe według stanu na 31 grudnia 2018 roku	Wartość bilansowa	umowne niezdykontowane płatności	z tego niezdykontowane płatności o terminie wymagalności przypadającym w okresie od dnia bilansowego					
			do 3 miesięcy	od 3 do 12 miesięcy	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	12 197	12 197	6 747	-	3 650	375	425	1 000
Rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów	3 160	3 160	792	2 368	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego i pozostałych podatków (<i>per saldo</i>)	1 854	1 854	1 854	-	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 642	9 246	919	2 429	2 651	1 809	1 351	87
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania aktywów	2 076	2 171	254	747	872	198	100	-
Kredyty i pożyczki	922	973	11	707	38	38	77	102
Razem	28 851	29 601	10 576	6 250	7 211	2 420	1 953	1 189

4.13. Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Celem Grupy w zakresie zarządzania kapitałem jest dostarczenie odpowiednich środków finansowych niezbędnych do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było zapewnienie zwrotu na kapitale dla Akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału. Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa IMS może zwracać kapitał Akcjonariuszom, emitować nowe akcje lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Grupa monitoruje kapitał przy pomocy m.in. wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (w tym kredyty i pożyczki oraz zobowiązania handlowe i pozostałe, wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej plus zadłużenie netto. Wskaźnik zadłużenia na dzień 31 grudnia 2019 r. wyniósł 61% i utrzymywał się na poziomie wskaźnika z 31 grudnia 2018 r.

Wskaźnik zadłużenia	Za okres zakończony 31.12.2019 r.	Za okres zakończony 31.12.2018 r.
Kredyty ogółem (w tym zobowiązania handlowe i pozostałe, rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów)	32 651	30 261
minus: środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 286	641
Zadłużenie netto	31 365	29 620
Kapitał własny razem	19 881	18 234
Kapitał ogółem	51 246	47 854
Wskaźnik zadłużenia	61%	62%

4.14. Kapitał podstawowy

	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Kapitał podstawowy	647	670

Struktura kapitału podstawowego na 31 grudnia 2019 r.

Kapitał podstawowy - struktura	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w złotych)	Wartość nominalna 1 akcji (w złotych)
Seria A	32 373 331	32 373 331	647 466,62	0,02

W dniu 21 stycznia 2019 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmian Statutu IMS S.A. Umorzeniu podlegało 1.627.068 akcji własnych Spółki skupionych przez Emitenta w latach 2017 – 2018. Szczegółowy opis umorzenia akcji znajduje się w punkcie 5.4 niniejszego sprawozdania.

W dniu 21 stycznia 2020 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie IMS S.A. podjęło uchwałę nr 4 w sprawie umorzenia akcji własnych Spółki. Szczegółowy opis umorzenia akcji znajduje się w punkcie 5.13.2 niniejszego sprawozdania.

Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS 3 marca 2020 roku zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmiany Statutu IMS S.A.

Struktura kapitału podstawowego na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji:

Kapitał podstawowy - struktura	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w złotych)	Wartość nominalna 1 akcji (w złotych)
Seria A	31 424 086	31 424 086	628 481,72	0,02

Akcje nie są uprzywilejowane co do dywidendy ani co do głosu.

4.15. Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Kapitał zapasowy	12 106	9 660
Kapitał zapasowy - opcje menedżerskie	1 159	934
Razem	13 265	10 594

Zmiana „kapitału zapasowego” wynika z:

- 1) podjętej w IMS S.A. przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie 27 maja 2019 roku Uchwały nr 8 w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2018 rok. Zysk 2018 roku w wysokości 9.274 tys. PLN został przeznaczony na wypłatę dywidendy 6.029 tys. PLN, pozostała część tj. (+) 3.245 tys. PLN została przeniesiona na kapitał zapasowy Spółki.
- 2) Umorzenia akcji IMS S.A. szeroko opisanego w punkcie 5.4. niniejszego sprawozdania – zmiana kapitału zapasowego o (-) 5.800 tys. PLN.
- 3) Realizacji Programu Motywacyjnego III za 2018 rok, w tym emisji akcji serii C - opis zawarty w punkcie 5.5. niniejszego sprawozdania - zmiana kapitału zapasowego o (+) 1.731 tys. PLN.
- 4) przesunięcia w IMS S.A. środków finansowych pomiędzy „kapitałem zapasowym” a „kapitałem rezerwowym – środki na nabycie akcji własnych” (zmiana o (+) 3.451 tys. PLN), w związku ze skupem akcji własnych.
- 5) dokonanego przez Walne Zgromadzenia Wspólników poszczególnych spółek Grupy podziału wyniku z lat ubiegłych w IMS r&d sp. z o.o., IMS events sp. z o.o., Closer Music Sp. z o.o., Mood Factory Sp. z o.o. i APR Sp. z o.o.

4.16. Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym

Specyfikacja kapitału udziałowców niekontrolujących	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Udziały niekontrolujące w IMS events sp. z o.o.	10	(19)
Udziały niekontrolujące w Mood Factory Sp. z o.o.	(74)	(1)
Kapitał własny przypisany udziałom niekontrolującym	(64)	(20)

Poniższa tabela prezentuje pozycje, które na 31 grudnia 2019 roku składały się na kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym.

Udziały niekontrolujące w IMS events sp. z o.o.	Stan na 31 grudnia 2019 r.
Udziały niekontrolujące	27%
Udział w kapitale własnym	35
Udział w zysku 2014 roku	12
Udział w stracie 2015 roku	(43)
Udział w stracie 2016 roku	(37)
Udział w zysku 2017 roku	43
Korekta z tytułu zastosowania MSSF 9 i MSSF 16	9
Udział w stracie 2018 roku	(38)
Udział w zysku 2019 roku	29
Razem	10

Udziały niekontrolujące w Mood Factory Sp. z o.o.	Stan na 31 grudnia 2019 r.
Udziały niekontrolujące	6,8%
Udział w kapitale własnym	(31)
Udział w zysku 2016 roku	4
Udział w zysku 2017 roku	16
Korekta z tytułu zastosowania MSSF 9	12
Udział w stracie 2018 roku	(2)
Udział w stracie 2019 roku	(73)
Razem	(74)

4.17. Propozycja co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy w jednostce dominującej – IMS S.A.

Zarząd IMS S.A. zarekomendował 10 lutego 2020 r. Radzie Nadzorczej oraz Walnemu Zgromadzeniu Spółki wypłatę dywidendy za 2019 rok w wysokości 20 gr/akcję. Powyższa rekomendacja oznaczała przeznaczenie na wypłatę dla Akcjonariuszy maksymalnie kwoty 6.219.817,20 PLN. Z uwagi na posiadane przez Emitenta akcje własne oraz możliwy dalszy skup akcji (akcje własne nie uczestniczą w dywidendzie), ostateczna liczba akcji będących w posiadaniu Akcjonariuszy oraz ostateczna wartość dywidendy miały zostać ustalone po zatwierdzeniu dywidendy do wypłaty przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie, według stanu na dzień dywidendy. Pozostałą część zysku Zarząd IMS S.A. proponował przeznaczyć na kapitał zapasowy.

W lutym 2020 roku Rada Nadzorcza pozytywnie zaopiniowała powyższą rekomendację Zarządu IMS S.A.

W kwietniu 2020 roku Zarząd IMS S.A. raportem ESPI 15/2020 (z 23.04.2020 r.) poinformował o zawieszeniu stosowanej przez Spółkę polityki dywidendowej w odniesieniu do roku 2019 (czyli do dywidendy wypłacanej w 2020 roku). Zawieszenie stosowanej polityki dywidendowej wynika z szerzącej się pandemii koronawirusa i wpływem tej sytuacji na działalność IMS S.A. (Emitent informował o tym w raportach bieżących nr 12/2020 oraz 14/2020). Tym samym, Zarząd odwołał rekomendację dotyczącą wypłaty dywidendy za rok 2019 opublikowaną raportem bieżącym nr 6/2020. O tym, czy i ewentualnie w jakiej wysokości Zarząd będzie rekomendował wypłatę Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu

(„ZWZ”) dywidendy za rok 2019, a tym samym jaką złoży propozycję co do podziału zysku za rok 2019, Zarząd poinformuje w dniu zwołania ZWZ. Decyzja będzie uzależniona od aktualnej sytuacji związanej z pandemią koronawirusa oraz przewidywaniach dotyczących sytuacji gospodarczej w przyszłości.

4.18. Zobowiązania z tytułu leasingu

Zobowiązania z tytułu leasingu	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Zobowiązania z tytułu leasingu, wymagalne w ciągu:	9 333	9 246
- jednego roku	3 587	3 348
- dwóch do pięciu lat	5 746	5 899
Wartość przyszłych odsetek	549	604
Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań	8 784	8 642
- Zobowiązanie wymagalne w okresie do 12 miesięcy	3 305	2 992
- Zobowiązanie wymagalne w okresie po 12 miesiącach	5 479	5 650

Zobowiązania z tytułu leasingu zostały zaciągnięte w celu sfinansowania zakupu środków trwałych. Szczegółowe zestawienie warunków aktywnych na 31.12.2019 r. umów leasingowych w podziale na podmioty leasingodawcy zostało przedstawione w punkcie 5.12. niniejszego sprawozdania. Zabezpieczeniem spłaty zobowiązań leasingowych są przekazane przez spółki Grupy IMS leasingodawcom weksle in blanco. Umowy leasingowe zawierane są głównie na okres 5 lat (dotyczy urządzeń do audio-, wideo- i aromamarketingu), a oprocentowanie oparte jest o wskaźniki WIBOR (1M i 3M) + marża leasingodawcy.

4.19. Rezerwy długoterminowe

Rezerwy długoterminowe	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Rezerwy na odprawy emerytalne	24	22
Razem	24	22

Zmiana stanu rezerw długoterminowych	Rezerwa na odprawy emerytalne	Razem
Stan na 1 stycznia 2018 r.	20	20
Utworzenie	22	22
Rozwiązanie	20	20
Stan na 31 grudnia 2018 r.	22	22
Stan na 1 stycznia 2019 r.	22	22
Utworzenie	24	24
Rozwiązanie	22	22
Stan na 31 grudnia 2019 r.	24	24

4.20. Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki - specyfikacja	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Kredyty	2 222	922
- długoterminowe	188	216
- krótkoterminowe	2 034	706
Pożyczki	-	-
Kredyty i pożyczki razem	2 222	922

Na 31 grudnia 2019 r. spółki Grupy IMS miały otwarte 5 linii kredytowych:

- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A. do wysokości 5 mln PLN – na 31.12.2019 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 688 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 26.07.2020 roku.
- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w BGŻ BNP Paribas S.A. do wysokości 6 mln PLN – na 31.12.2019 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 201 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 23.07.2020 roku.
- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w Millennium S.A. do wysokości 4 mln PLN – na 31.12.2019 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 288 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 09.07.2020 roku.
- IMS r&d sp. z o.o. – wielocelowa linia kredytowa w BGŻ BNP Paribas S.A. do wysokości 1,05 mln PLN – na 31.12.2019 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 530 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. W ramach udostępnionego przez BGŻ BNP Paribas S.A. limitu kredytowego, IMS r&d może zaciągać gwarancje bankowe do wysokości 550 tys. PLN. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności IMS r&d oraz wystawiania gwarancji bankowych. Zabezpieczeniem umowy jest weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową. Dodatkowym zabezpieczeniem dla tego kredytu jest poręczenie udzielone przez IMS S.A. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach ww. poręczenia obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 1.500 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 22.11.2029 roku. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwa do 23.07.2020 roku.
- IMS events sp. z o.o. - w rachunku bieżącym w BGŻ BNP Paribas S.A. do wysokości 0,5 mln PLN – na 31.12.2019 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 300 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności IMS events. Zabezpieczeniem umowy jest weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową. Dodatkowym zabezpieczeniem dla tego kredytu jest poręczenie udzielone przez IMS S.A. (odpowiedzialność IMS S.A. w ramach ww. poręczenia obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 750 tys. PLN) oraz cicha cesja wierzytelności i utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów. Termin spłaty zobowiązań kredytowych trwał do 03.03.2020 roku. Na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji zmieniony został limit umowy kredytowej z 500 tys. PLN na 250 tys. PLN oraz został wydłużony do 30.06.2020 roku termin spłaty zobowiązania kredytowego.

Na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji procedowane jest przedłużenie wszystkich ww. linii kredytowych.

Poza powyższymi liniami kredytowymi APR Sp. z o.o. ma kredyt inwestycyjny podpisany 24.06.2016 r. z Powszechna Kasą oszczędności Bankiem Polskim S.A. w wysokości 300 tys. PLN. Na 31 grudnia 2019 r. wartość zadłużenia z tytułu kredytu wynosi 215 tys. PLN. Kredyt został przeznaczony na zakup nieruchomości gruntowej zabudowanej budynkiem, położonej w Katowicach przy ul. Drozdów 4 – budynek ten stanowi obecnie siedzibę spółki. Termin spłaty całości zadłużenia wynikającego z umowy trwa do 1 sierpnia 2026 roku. Oprocentowanie kredytu oparte jest na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. Zabezpieczeniem umowy jest weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową. Dodatkowym zabezpieczeniem dla tego kredytu jest hipoteka do kwoty 450 tys. PLN na nieruchomości objętej kredytem oraz przelew z polisy OC nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie hipoteki.

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 31 grudnia 2019 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	5 000	688	2020-07-26	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 4.000 tys. PLN, utrzymanie w całym okresie kredytowania określonych wskaźników finansowych na wskazanym poziomie, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
IMS S.A.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	6 000	201	2020-07-23	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
IMS S.A.	Bank Millennium S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000	288	2020-07-09	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową
Razem IMS S.A.				1 177		
IMS r&d Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (wielocelowa linia kredytowa)	PLN	1 050	530	2020-07-23	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.
Razem IMS r&d sp. z o.o.				530		
IMS events Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	500*	300	2020-03-03*	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.; cicha cesja od dłużników; utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
Razem IMS events sp. z o.o.				300		
APR Sp. z o.o.	PKO Bank Polski S.A. (kredyt inwestycyjny)	PLN	300	215	2026-08-01	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; hipoteka do kwoty 450 tys. PLN na nieruchomości objętej kredytem; przelew z polisy OC nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie hipoteki
Razem IMS r&d sp. z o.o.				216		
RAZEM GRUPA IMS				2 222		

*na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji obniżony limit kredytowy do 250 tys. PLN oraz umowa jest przedłużona do 30.06.2020 r.

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 31 grudnia 2018 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000*	-	2019-02-16	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 4.000 tys. PLN, utrzymanie w całym okresie kredytowania określonych wskaźników finansowych na wskazanym poziomie, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
IMS S.A.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000	-	2019-11-25	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
Razem IMS S.A.				-		
IMS r&d Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (wielocelowa linia kredytowa)	PLN	1 000	326	2019-11-29	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.
Razem IMS r&d sp. z o.o.				326		
IMS events Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	500	353	2019-02-05	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.; cicha cesja od dłużników; utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
Razem IMS events sp. z o.o.				353		
APR Sp. z o.o.	PKO Bank Polski S.A. (kredyt inwestycyjny)	PLN	300	243	2026-08-01	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; hipoteka do kwoty 450 tys. PLN na nieruchomości objętej kredytem; przelew z polisy OC nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie hipoteki
Razem IMS r&d sp. z o.o.				243		
RAZEM GRUPA IMS				922		

4.21. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Długoterminowe	1 800	5 450
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej dot. nabycia spółki APR Sp. z o.o.	1 800	5 450
Krótkoterminowe	8 615	6 747
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6 023	6 713
- zobowiązanie z tytułu umowy inwestycyjnej dot. nabycia spółki APR Sp. z o.o.	2 550	-
- zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	4	1
- inne zobowiązania	38	33
Razem	10 415	12 197

Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług:

	nie wymagane	przeterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
Stan na 31.12.2019 r.	3 979	1 271	263	471	24	15	6 023
Stan na 31.12.2018 r.	4 821	852	369	617	29	25	6 713

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane, a terminy płatności mieszczą się zazwyczaj w przedziale 14 – 30 dni.

Wycena na 31.12.2019 r. zobowiązań z tytułu dostaw i usług po koszcie zamortyzowanym jest równa wartości nominalnej (ze względu na nieistotność dyskonta).

4.22. Rozliczenia międzyokresowe bierne

Rozliczenia międzyokresowe bierne	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	2 269	1 969
- opłaty dla pośredników reklamowych	1 552	1 418
- koszty zakupu miejsca reklamowego	289	90
- koszty usług pośrednictwa	232	354
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	65	59
- koszty dzierżawy powierzchni	13	2
- pozostałe	118	46
Zobowiązanie z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń	1 584	557
Rozliczenie dotacji	82	101
Rezerwa na koszty Programu Motywacyjnego	-	225
Pozostałe zobowiązania	-	2
Razem	3 935	2 854

Zobowiązania z tytułu wykonanych niezafakturowanych usług wynikają z szacowanej lub pewnej kwoty, która według obowiązujących umów obciąża Grupę. Kwoty powyższe wynikają między innymi z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów dla Grupy oraz z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych (dotyczy IMS S.A.) i opłat dla pośredników reklamowych (dotyczy IMS S.A.). Zobowiązania z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń dotyczą głównie:

- obowiązującego w IMS S.A. systemu premiowego dla Zarządu, zgodnie z którym wypłata wynagrodzenia premiowego następuje po publikacji rocznego sprawozdania finansowego Grupy IMS;
- obowiązującego w spółkach systemu premiowego dla handlowców opartego o wypracowane wyniki roczne;
- premii uznaniowych przyznawanych menedżerom spółek po zakończeniu roku finansowego za osiągnięte wyniki.

4.23. Zobowiązania z tytułu podatków

Zobowiązania z tytułu podatków	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	537	1 451
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, w tym:	803	403
- z tytułu VAT	559	234
- z tytułu ZUS	133	87
- z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	77	66
- inne	34	16
Razem	1 340	1 854

4.24. Rezerwy krótkoterminowe

Rezerwy krótkoterminowe	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	56	95
Rezerwa na postępowanie sporne	30	116
Razem	86	211

Zmiana stanu rezerw krótkoterminowych	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 1 stycznia 2018 r.	68	116	184
Utworzenie	95	-	95
Rozwiązanie	68	-	68
Stan na 31 grudnia 2018 r.	95	116	211
Stan na 1 stycznia 2019 r.	95	116	211
Utworzenie	56	-	56
Rozwiązanie	95	86	181
Stan na 31 grudnia 2019 r.	56	30	86



POZOSTAŁE INFORMACJE

5. Pozostałe informacje

5.1. Studio muzyczne i produkcja własnych baz muzycznych

Muzyczne studio produkcyjne IMS S.A. to projekt, którego celem jest produkcja własnych baz muzycznych do wykorzystania w playlistach u klientów Grupy IMS oraz wykorzystywanie tej muzyki do zarabiania na innych, dotychczas niewystępujących w Grupie IMS, polach eksploatacji. Studio rozpoczęło działalność na początku 2019 roku. Łączne nakłady na projekt, odpowiednie wykończenie wnętrza, wyposażenie w najwyższej jakości sprzęt muzyczny i najnowocześniejsze oprogramowanie wyniosły ponad 1 mln PLN. Studio zlokalizowane jest na ul. Farbiarskiej w Warszawie, nieopodal głównej siedziby IMS S.A.

Pomieszczenia studia zostały zaprojektowane przez jednego z najbardziej cenionych specjalistów w dziedzinie akustyki pomieszczeń. Adaptacja pomieszczeń została przygotowana w taki sposób, żeby stworzyć optymalne warunki dla każdego z artystów, pracowników działu produkcji. Wszystkie pomieszczenia zbudowane zostały z zachowaniem wszystkich norm akustycznych, począwszy od specjalnie izolowanych ścian, a skończywszy na profesjonalnych panelach akustycznych i dźwiękoszczelnych drzwiach. Każde z pomieszczeń studia jest przygotowane do samodzielnej pracy producentów muzycznych. Pomieszczenia są wyposażone w nowoczesny sprzęt do produkcji muzyki:

- najnowocześniejsze, dedykowane do tego typu pracy komputery oraz specjalistyczne karty dźwiękowe;
- profesjonalne, dedykowane do produkcji muzyki oprogramowanie – na wyposażeniu studia są praktycznie wszystkie aktualnie używane programy tzw. DAW (Digital Audio Workstation) – cyfrowe stacje robocze. Dodatkowo do każdej cyfrowej stacji roboczej zakupione zostało oprogramowanie zewnętrzne wiodących firm na światowym rynku. Cel każdego stanowiska jest jeden – żeby każdy pracownik studia mógł samodzielnie stworzyć utwory muzyczne od samego początku koncepcji muzycznej, aż po finalne miksy wszystkich śladów muzycznych i proces tzw. masteringu nagrania, który powoduje, że muzyka ma odpowiednią dynamikę i będzie dobrze brzmiała na każdym sprzęcie odtwarzającym;
- studio zostało wyposażone w nowoczesny system sieciowy komunikacji pomiędzy wszystkimi stanowiskami (DANTE). DANTE to w tej chwili największy ekosystem w cyfrowej transmisji audio. Protokół pozwala na dwukierunkową transmisję audio wykorzystując istniejące sieci komputerowe IP. W zależności od przepustowości łącza można wysłać na duże odległości nawet do kilkuset kanałów audio;
- wysokiej klasy narzędzia audio i instrumenty, m.in. przedwzmacniacze, mikrofony, kompresory analogowe, syntezatory analogowe, miksery. Każde stanowisko jest też wyposażone w specjalistyczne odsłuchy – profesjonalne głośniki i słuchawki dzięki którym producent muzyki bardzo szczegółowo słyszy każdy dźwięk w przestrzeni nagrania muzycznego;
- studio posiada dwie dźwiękoszczelne kabiny do nagrywania wokalistów, lektorów i instrumentów akustycznych.

W studiu zatrudnieni zostali producenci muzyczni, wysokiej klasy specjaliści w tej dziedzinie. Muzycy byli wybierani w złożonym procesie rekrutacji, którego naczelnym celem był wybór osób ze specjalizacjami w konkretnych gatunkach muzycznych. Wyselekcjonowani ludzie, poza samą produkcją muzyki, mają bardzo wszechstronną wiedzę odnośnie różnych stylistyk i aktualnych trendów muzycznych. W całym procesie tworzenia baz muzycznych zapraszani są również do wybranych projektów ciekawi artyści z zewnątrz, często bardzo doświadczeni, z dużym dorobkiem.

Efektom realizacji projektu jest pozyskiwanie wszystkich praw i zezwoleń do utworów, w najszerszym zakresie dopuszczalnym przez prawo. Na rzecz IMS S.A. przeniesione zostaną zatem autorskie prawa majątkowe do każdego utworu, prawa pokrewne (prawa do artystycznych wykonań oraz prawa producenta fonogramu – tzw. prawa producenckie), jak również prawo do wykonywania praw

zależnych (w tym do dokonywania opracowań, np. remixów, mash-upów i in.) oraz zezwolenie na wykonywanie praw autorskich osobistych – za uprawnionych lub zrzeczenie się wykonywania tychże praw przez samych uprawnionych.

Emitenta spodziewa się w kolejnych okresach bardzo istotnych korzyści z tytułu działania studia i produkcji własnych baz muzycznych. Do tych korzyści zaliczyć należy oszczędności na opłatach licencyjnych do zewnętrznych dostawców baz muzycznych, wykorzystywanych obecnie przez IMS S.A., APR oraz Mood Factory. Przede wszystkim jednak, Zarząd IMS S.A. spodziewa się największych rezultatów z wykorzystywania baz muzycznych w nowych obszarach, w których nie działa jeszcze Grupa IMS. Do takich obszarów należy licencjonowanie baz muzycznych firmom o podobnym profilu działalności jak IMS. Opłata za wysokiej jakości muzykę pobierana jest z każdej lokalizacji takiej firmy i wynosi zazwyczaj 5-10 euro miesięcznie. Potencjał takich lokalizacji w Europie szacować należy na ok. 200 tysięcy. Innym interesującym obszarem jest wykorzystywanie baz muzycznych do podkładów reklamowych radiowych i telewizyjnych, produkcji spotów, itp.

Od sierpnia 2019 r. liderem projektu budowy i komercjalizacji baz muzycznych został Piotr Kabaj, uznany menedżer z wieloletnim doświadczeniem w branży muzycznej. Piotr Kabaj od początku swojej kariery zawodowej związany jest z branżą muzyczną. W latach 2013-2019 był Prezesem Zarządu i Dyrektorem Zarządzającym Warner Music na Polskę i Europę Wschodnią. W latach 2013-2014 zaangażowany był jako Prezes Zarządu i Dyrektor Zarządzający w Parlophone (Polska i Europa Centralna), zaś w okresie od 2004 do 2013 roku piastował stanowisko Prezesa Zarządu i Dyrektora Zarządzającego EMI Music na Polskę i Europę Centralną/Wschodnią. W latach 1990-2004 był Prezesem i Dyrektorem zarządzającym wytwórni płytowej Pomaton.

W grudniu 2019 roku realizacja projektu „Muzyczne studio produkcyjne” została w całości przeniesiona do spółki zależnej Closer Music Sp. z o.o. Na podstawie umowy sprzedaży IMS S.A. przeniosła majątkowe prawa autorskie do wszystkich zrealizowanych przez IMS S.A. utworów muzycznych i słowno-muzycznych do ww. spółki zależnej. Closer Music wynajmuje także od IMS S.A. studio muzyczne zlokalizowane w Warszawie wraz z całym jego wyposażeniem.

W styczniu 2020 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Closer Music Sp. z o.o. Uchwałą nr 1 przyjęło Program Motywacyjny, oparty o udziały, dla członków zarządu spółki na lata 2020-2022 oraz zatwierdziło Regulamin ww. Programu Motywacyjnego („Regulamin”). Celem Programu jest stworzenie silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia ambitnych celów związanych z produkcją własnych bibliotek muzycznych i ich komercjalizacją, pozyskiwania nowych rynków zbytu na ofertę Closer Music, osiągnięcia ponadprzeciętnych wyników finansowych oraz związanie tych kluczowych osób ze spółką. W efekcie wyżej wymienione działania powinny skutkować wzrostem wartości spółki i Grupy IMS. Program Motywacyjny umożliwi osobom uczestniczącym w tym Programie, pod warunkiem spełnienia kryteriów określonych w Regulaminie, uzyskania prawa do objęcia udziałów stanowiących łącznie nie więcej niż 36% kapitału zakładowego spółki na zakończenie Programu Motywacyjnego. Kryterium ogólnym Programu jest piastowanie funkcji członka Zarządu spółki przez co najmniej dziewięć miesięcy w każdym okresie nabycia (tj. każdy kolejny rok obrotowy 2020 – 2022). Kryteria szczegółowe, określone przez NZW Closer Music w maju br., oparte są o parametry związane z ilością wyprodukowanych utworów muzycznych i przychodami spółki realizowanymi poza spółki z Grupy IMS. Udziały spółki w ramach Programu Motywacyjnego każdorazowo będą obejmowane w cenie równej ich wartości nominalnej. Uczestnicy Programu zobowiązują się do bezwzględnego niezbywania nabytych udziałów (lock-up) przez dwa lata od dnia ich nabycia. Pierwszeństwo w nabyciu udziałów posiadają wspólnicy spółki. Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania trwa proces wyceny wyżej opisanego Programu Motywacyjnego.

5.2. Dywidenda

W dniu 17 czerwca 2019 roku IMS S.A. wypłaciła dywidendę z zysku za 2018 rok w wysokości 6.028.626,28 PLN, tj. 19 gr/akcję. Dywidendą objętych było 31.729.612 akcji (w dywidendzie nie uczestniczyło 143.219 akcji własnych Spółki).

Dywidenda wypłacana jest konsekwentnie od pierwszego roku funkcjonowania Spółki na rynku publicznym.

Zarząd IMS S.A. zarekomendował 10 lutego 2020 r. Radzie Nadzorczej oraz Walnemu Zgromadzeniu Spółki wypłatę dywidendy za 2019 rok w wysokości 20 gr/akcję. Powyższa rekomendacja oznaczała przeznaczenie na wypłatę dla Akcjonariuszy maksymalnie kwoty 6.219.817,20 PLN. Z uwagi na posiadane przez Emitenta akcje własne oraz możliwy dalszy skup akcji (akcje własne nie uczestniczą w dywidendzie), ostateczna liczba akcji będących w posiadaniu Akcjonariuszy oraz ostateczna wartość dywidendy miały zostać ustalone po zatwierdzeniu dywidendy do wypłaty przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie, według stanu na dzień dywidendy. W lutym 2020 roku Rada Nadzorcza pozytywnie zaopiniowała powyższą rekomendację Zarządu IMS S.A.

Ww. rekomendacja była zgodna z polityką dywidendową prowadzoną w Grupie IMS opublikowaną raportem bieżącym 26/2016 z 17.05.2016 r., mówiącą o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej.

W dniu 23 kwietnia 2020 roku Zarząd IMS S.A. raportem ESPI 15/2020 poinformował o zawieszeniu stosowanej przez Spółkę polityki dywidendowej w odniesieniu do roku 2019 (czyli do dywidendy wypłacanej w 2020 roku). Zawieszenie stosowanej polityki dywidendowej wynika z szerzącej się pandemii koronawirusa i wpływem tej sytuacji na działalność IMS S.A. (Emitent informował o tym wpływie w raportach bieżących nr 12/2020 oraz 14/2020). Tym samym, Zarząd odwołał rekomendację dotyczącą wypłaty dywidendy za rok 2019 opublikowaną raportem bieżącym nr 6/2020. O tym, czy i ewentualnie w jakiej wysokości Zarząd będzie rekomendował Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu („ZWZ”) wypłatę dywidendy za rok 2019, Zarząd poinformuje w dniu zwołania ZWZ. Decyzja będzie uzależniona od aktualnej sytuacji związanej z pandemią koronawirusa oraz od przewidywań dotyczących sytuacji gospodarczej w przyszłości.

Tabela: Dywidenda wypłacona za lata 2012 – 2018

Dywidenda	za 2012 rok	za 2013 rok	za 2014 rok	za 2015 rok	za 2016 rok	za 2017 rok	za 2018 rok
	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona
wartość w PLN	662 300,72	1 327 401,44	2 664 877,04	7 704 976,77	4 019 987,88	7 905 221,28	6 028 626,28
wartość w groszach na akcję	2	4	8	23	12	24	19
liczba akcji objętych dywidendą	33 115 036	33 185 036	33 310 963	33 499 899	33 499 899	32 938 422	31 729 612
zysk netto Grupy IMS przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	1 252 172	3 681 581	5 505 426	6 888 091	5 721 915	7 915 384	9 288 751
stopa dywidendy	2,11%	2,23%	3,33%	8,75%	3,54 %	6,52%	4,75%

Wskaźnik stopy dywidendy wyliczony jako:

Stopa dywidendy = dywidenda w groszach na akcję / cena rynkowa 1 akcji

Przy czym:

- 1) Dla dywidendy wypłaconej za lata 2012 - 2018 cena rynkowa 1 akcji = kurs zamknięcia sesji z dnia podjęcia uchwały przez ZWZ dotyczącej wypłaty dywidendy.

5.3. Skup akcji własnych prowadzony w IMS S.A.

Skup akcji własnych prowadzony przez IMS S.A. w 2019 roku odbywał się na podstawie Uchwały nr 19 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia („ZWZ”) z 25 maja 2017 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych IMS S.A. oraz uchwalonego przez Zarząd Spółki 13 lutego 2018 roku Programu Skupu akcji własnych.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie, które odbyło się 6 czerwca 2018 roku przyjęło Uchwałę nr 26 rozszerzającą zakres upoważnienia Zarządu IMS S.A. do nabywania akcji własnych oraz określiło środki na sfinansowanie nabycia. Uprawnienie, po rozszerzeniu dokonany przez ZWZ z 6 czerwca 2018 r. upoważnia Zarząd Emitenta do nabycia łącznie nie więcej niż 3.000.000 akcji własnych Spółki, w okresie od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2019 roku, nie dłużej jednak niż do chwili wyczerpania środków przeznaczonych na nabycie akcji własnych. Nabywanie akcji może następować za cenę nie niższą niż 2,50 PLN za jedną akcję i nie wyższą niż 6,50 PLN za jedną akcję. łącznie na nabycie akcji przeznaczono maksymalnie kwotę 7.500.000 złotych.

Nabyte akcje własne mogą być:

- umorzone, lub
- przeznaczone do dalszej odsprzedaży lub
- przeznaczone na inny prawnie dopuszczalny cel wskazany przez Zarząd Spółki.

Nabywanie akcji może następować poprzez:

- składanie zleceń maklerskich;
- zawieranie transakcji pakietowych;
- zawieranie transakcji poza obrotem zorganizowanym;
- ogłoszenie wezwania.

Zarząd Emitenta 13 lutego 2018 roku przyjął Program Skupu Akcji zakładający, iż skup akcji będzie realizowany w ramach transz w trakcie przyjętego okresu Skupu. W wyniku przyjętej przez ZWZ Uchwały nr 26 z 6 czerwca 2018 r., Zarząd Spółki 29 czerwca 2018 roku zaktualizował Program Skupu Akcji Własnych o ww. warunki rozrzeszające uprawnienie Zarządu. Tekst jednolity Programu Skupu Akcji został opublikowany raportem ESPI 29/2018 z 29 czerwca 2018 r.

Tabela poniżej zawiera szczegółowe informacje dotyczące prowadzonych przez Emitenta skupów akcji własnych w 2019 roku oraz do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego sprawozdania.

W dniu 21 stycznia 2019 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmian Statutu IMS S.A. Umorzeniu podlegało 1.627.068 akcji własnych Spółki skupionych przez Emitenta w latach 2017 – 2018. Szczegółowy opis umorzenia akcji znajduje się w punkcie 3.1.4. niniejszego sprawozdania.

W styczniu 2020 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie („NWZ”) podjęło Uchwałę nr 10 w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych IMS S.A. oraz określiło środki na sfinansowanie nabycia. Uprawnienie upoważnia Zarząd Emitenta do nabycia nie więcej niż 890.000 akcji własnych Spółki, w okresie od 21 stycznia 2020 roku do 30 kwietnia 2020 roku, nie dłużej jednak niż do chwili wyczerpania środków przeznaczonych na nabycie akcji własnych. Nabywanie akcji może następować za cenę nie niższą niż 3,00 PLN za jedną akcję i nie wyższą niż 6,00 PLN za jedną akcję. Na nabycie akcji przeznaczono maksymalnie kwotę 2.670.000 złotych.

Wszystkie nabyte akcje własne zostaną umorzone.

Zarząd Emitenta 3 lutego 2020 roku przyjął Program Skupu Akcji zakładający, iż skup akcji będzie realizowany w ramach transz w trakcie przyjętego okresu Skupu. Tekst Programu Skupu Akcji został opublikowany raportem ESPI 4/2020 z 3 lutego 2020 r.

Na dzień publikacji raportu Emitent posiada łącznie 325.000 akcji własnych, o wartości nominalnej 6.500,00 PLN, które stanowią 1,03% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniają do 325.000 głosów na WZ (1,03% wszystkich głosów). Zgodnie z Uchwałą nr 10 NWZ z 21 stycznia 2020 roku wszystkie akcje własne będą podlegały umorzeniu.

Zestawienie poniżej zawiera podsumowanie wszystkich przeprowadzonych w 2019 roku transz skupu akcji Spółki

transza	okres skupu	liczba akcji (szt.)	średnia cena zakupu 1 akcji (w PLN)	wartość (w PLN)	koszty skupu (w PLN)	łącznie wydatki (w PLN)	wartość nominalna nabytych akcji (w PLN)	liczba głosów	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu*
	Akcje własne na 31.12.2018 r.	1 660 130					33 202,60	1 660 130	5,28%
<i>Skup akcji prowadzony zgodnie z Uchwałą nr 19 ZWZ z 25.05.2017 r. w powiązaniu z Uchwałą nr 26 ZWZ z 06.06.2018 r.</i>									
VI Transza	01.01.2019 r. do 14.03.2019 r.	110 157	3,93	433 329	1 126	434 455	2 203,14	110 157	0,35%
<i>Umorzenie akcji własnych</i>									
	21.01.2019 r.	(1 627 068)	(3,57)	(5 806 326)	(26 686)	(5 833 047)	(32 541,36)	(1 627 068)	(5,03%)
VII Transza	06.06.2019 r. do 24.07.2019 r.	38 351	3,90	149 548	449	149 997	767,02	38 351	0,12%
VIII Transza	04.09.2019 r. do 23.10.2019 r.	37 675	3,68	138 722	416	139 138	753,50	37 675	0,12%
VIII Transza	28.11.2019 r. do 20.12.2019 r.	730 000	3,70	2 701 000	26 241	2 727 241	14 600,00	730 000	2,32%
	Akcje własne na 31.12.2019 r.	949 245					18 984,90	949 245	3,02%

* *Udział w kapitale własnym odnosi się do aktualnej liczby akcji IMS S.A., a nie liczby akcji na koniec każdego przedstawionego okresu w tabeli*

Stan akcji własnych na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji

transza	okres skupu	liczba akcji (szt.)	średnia cena zakupu 1 akcji (w PLN)	wartość (w PLN)	koszty skupu (w PLN)	łącznie wydatki (w PLN)	wartość nominalna nabytych akcji (w PLN)	liczba głosów	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu *
Akcje własne na 31.12.2019 r.		949 245					18 984,90	949 245	3,02%
Skup akcji prowadzony zgodnie z Uchwałą nr 10 NWZ z 21.01.2020 r.									
I Transza	04.02.2020 r. do 27.02.2020 r.	325 000	4,00	1 300 000	21 560	1 321 560	6 500,00	325 000	1,03%
Umorzenie akcji własnych									
	10.03.2020 r.	(949 245)	(3,72)	(3 535 181)	(28 537)	(3 563 718)	(18 984,90)	(949 245)	(3,02%)
Akcje własne na dzień zatwierdzenia sprawozdania		325 000					6 500,00	325 000	1,03%

Zestawienie poniżej zawiera podsumowanie wszystkich przeprowadzonych przez Emitenta Programów Skupów Akcji Własnych

okres skupu	liczba akcji (szt.)	średnia cena zakupu 1 akcji (w PLN)	wartość (w PLN)	koszty skupu (w PLN)	łącznie wydatki (w PLN)	wartość nominalna nabytych akcji (w PLN)	liczba głosów	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu *
łącznie skup akcji w IMS S.A. w latach								
2014 – 02.2020 (wszystkie programy skupu)	6 452 826	2,84	18 352 399	87 283	18 439 682	129 056,52	6 452 826	20,53%

* Udział w kapitale własnym odnosi się do aktualnej liczby akcji IMS S.A., a nie liczby akcji na koniec każdego przedstawionego okresu w tabeli

5.4. Umorzenie akcji własnych IMS S.A.

W dniu 29 listopada 2018 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie IMS S.A. podjęło uchwałę nr 4 w sprawie umorzenia akcji własnych Spółki. NWZ tym samym uwzględniło rekomendację Zarządu IMS S.A. z 17 września 2018r. (Emitent informował o tym raportem ESPI 48/2018 z 17 września 2018 r.), dotyczącą wskazania sposobu wykorzystania akcji własnych nabytych w ramach realizowanych Programów Skupu akcji własnych Spółki. NWZ umorzyło 1.627.068 akcji zwykłych na okaziciela o łącznej wartości nominalnej 32.541,36 PLN, stanowiących 4,86% kapitału zakładowego i uprawniających do 4,86% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Akcje powyższe nabywane były przez Spółkę odpłatnie, za zgodą akcjonariuszy, zgodnie i w ramach upoważnienia Zarządu IMS S.A. do nabywania akcji własnych na podstawie uchwał:

- uchwały nr 19 ZWZ Spółki z 9 czerwca 2016 r.;
- uchwały nr 19 ZWZ Spółki z 25 maja 2017 r. w związku z uchwałą nr 26 ZWZ z 6 czerwca 2018 r.

oraz uchwalanych przez Zarząd Spółki Programów Skupu akcji własnych Spółki:

- uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 26 września 2016 r.;
- uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 13 lutego 2018 roku, zaktualizowanej uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 29 czerwca 2018 r.

Umorzenie akcji było umorzeniem dobrowolnym w rozumieniu art. 359 ust. 1 Kodeksu spółek handlowych oraz § 8 ust. 1 Statutu Spółki.

W dniu 21 stycznia 2019 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmiany Statutu IMS S.A.

W dniu 3 marca 2020 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS, zarejestrował umorzenie 949.245 akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmiany Statutu IMS S.A. przeprowadzone na podstawie Uchwały nr 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z 21 stycznia 2020 roku. Umorzenie to zostało szeroko opisane w punkcie 5.13.2 niniejszego sprawozdania

5.5. Program Motywacyjny III i jego realizacja za 2018 rok

W dniu 18 sierpnia 2017 r. Rada Nadzorcza IMS S.A. przyjęła Regulamin „Programu Motywacyjnego III na lata 2018 – 2020, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS” („Regulamin Programu Motywacyjnego III”; „Regulamin III”), opartego o opcje menedżerskie. Celem Programu Motywacyjnego III, skierowanego do członków Zarządu IMS S.A. oraz menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS jest stworzenie dodatkowego, silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia bardzo ambitnych celów, poprzez takie działania jak przejścia wysokorentownych podmiotów, generowanie wysokiej sprzedaży z bieżących produktów i usług oraz pozyskiwanie nowych klientów i nowych rynków, co w efekcie powinno w istotny sposób przełożyć się na kurs akcji IMS S.A.

Program Motywacyjny III zakłada uzyskanie praw do objęcia przez osoby w nim uczestniczące, łącznie nie więcej niż 1.500.000 akcji nowej serii, pod warunkiem spełnienia przez te osoby określonych w Regulaminie III kryteriów, po cenie emisyjnej równej średniej arytmetycznej kursów zamknięcia akcji IMS S.A. na GPW S.A. w Warszawie w okresie 01.08.2016 r. – 31.07.2017 r. wynoszącej 3,03 PLN (trzy złote i 3/100). Kryterium ogólnym nabycia prawa do objęcia akcji za dany rok obrotowy w okresie 2018 – 2020 („okres nabycia”) dla wszystkich osób uczestniczących, jest pozostawanie w stosunku służbowym z jedną ze spółek Grupy Kapitałowej IMS przez co najmniej sześć miesięcy w danym okresie nabycia oraz osiągnięcie przez Grupę co najmniej niżej wymienionych wyników EBITDA w danym roku:

- okres nabycia 2018 rok – EBITDA w wysokości 16,5 mln PLN,

- okres nabycia 2019 rok – EBITDA w wysokości 20 mln PLN,
- okres nabycia 2020 rok – EBITDA w wysokości 23 mln PLN.

Kryterium szczegółowym jest znaczący wpływ osób uczestniczących na działalność spółek Grupy, którego oceny dokona Rada Nadzorcza, a w przypadku osób niebędących członkami Zarządu, ocena Rady Nadzorczej będzie poprzedzona pisemnym, uzasadniającym wybór danej osoby wnioskiem Zarządu. Rada Nadzorcza może odstąpić od kryterium ogólnego wymienionego powyżej, pod warunkiem szczególnie istotnego wpływu osoby lub osób uczestniczących na wyniki finansowe Grupy oraz pod warunkiem, że wynik EBITDA osiągnięty w danym okresie nabycia nie odbiega znacząco od poziomu EBITDA dla danego okresu nabycia zaprezentowanego powyżej. W przypadku opisanym w zdaniu poprzedzającym, Rada Nadzorcza może przyznać łącznie maksymalnie nie więcej niż 500.000 warrantów w ciągu całego okresu trwania Programu III (okresy nabycia 2018 – 2020).

Prawo do objęcia akcji w ramach Programu Motywacyjnego III będzie realizowane w formie warrantów subskrypcyjnych wyemitowanych przez Spółkę. Jeden warrant będzie uprawniał do objęcia jednej akcji. Uczestnicy Programu III zobowiązani zostaną do bezwzględnego niezbywania nabytych akcji (lock – up) przez okres 12 (dwanaście) miesięcy od dnia objęcia akcji.

Zgodnie z rekomendacją Rady Nadzorczej Spółki Zarząd Emitenta zwołał Walne Zgromadzenia Spółki, które odbyło się 26 września 2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Uchwałą nr 4 przyjęło ww. Program Motywacyjny III oraz zatwierdziło Regulamin tegoż Programu w brzmieniu opisanym powyżej. W dniu 17.11.2017 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, III Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował zmiany w Statucie Spółki dotyczące warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego IMS S.A. o kwotę nie wyższą niż 30.000,00 PLN poprzez emisję nie więcej niż 1.500.000 akcji serii C. O zarejestrowaniu zmian w Statucie przez KRS Emitent poinformował w raporcie ESPI 38/2017 w dn. 22.11.2017 r.

Emitent dokonał szacunku kosztu ww. programu motywacyjnego. Maksymalny koszt programu – przy przyznaniu wszystkich 1.500.000 akcji objętych programem – to 854 tys. PLN. Wartość opcji oszacowana została przy użyciu modelu Blacka – Scholesa (analogicznie jak w przypadku wcześniejszych programów motywacyjnych opartych o akcje). Danymi wejściowymi do modelu była przyjęta cena akcji na dzień przyznania praw do programu wynosząca 3,36 PLN (ważony wolumenem średni kurs zamknięcia akcji IMS S.A. z ośmiu miesięcy kalendarzowych 2017 r. poprzedzających miesiąc przyjęcia programu przez NWZ, tj. okres 01.01.2017 – 31.08.2017), cena wykonania = 3,03 PLN, stopa wolna od ryzyka = 2%, oczekiwana zmienność = 7% (wyliczona na bazie miesięcznych stóp zwrotu z akcji IMS S.A. w okresie 01.01.2017 – 31.08.2017).

Realizacja Programu Motywacyjnego III za 2018 rok

W dniu 14 maja 2019 roku Rada Nadzorcza IMS S.A. podjęła Uchwałę dotyczącą przyznania warrantów subskrypcyjnych określonym osobom uprawnionym do ich objęcia za 2018 rok w ramach realizowanego Programu Motywacyjnego III.

Rada Nadzorcza przyznała warranty subskrypcyjne pięciu Członkom Zarządu IMS S.A. oraz dwudziestu dziewięciu pracownikom i współpracownikom Grupy Kapitałowej IMS. Członkowie Zarządu IMS S.A. łącznie otrzymali 350.000 szt. warrantów subskrypcyjnych, a pracownicy i współpracownicy Grupy IMS – 150.500 szt. warrantów subskrypcyjnych.

Tabela: Przyznane warranty subskrypcyjne Członkom Zarządu, pracownikom i współpracownikom Grupy IMS za 2018 rok

Przyznane warranty subskrypcyjne	Liczba warrantów (w szt.)	Seria	Za okres	Koszt Programu Motywacyjnego III /w tys. PLN/
Michał Kornacki	100 000	C	za rok 2018	45
Piotr Bielawski	100 000	C	za rok 2018	45
Wojciech Piwocki	100 000	C	za rok 2018	45
Dariusz Lichacz	30 000	C	za rok 2018	13
Wojciech Grendziński	20 000	C	za rok 2018	9
Pracownicy i współpracownicy Grupy IMS (29 osób obejmujących od 1 tys. do 30 tys. akcji IMS S.A. na osobę)	150 500	C	za rok 2018	68
Łącznie	500 500	-	-	225

Do ustalonych osób uprawnionych zostały skierowane przez Emitenta Listy Realizacyjne. W dniach 5 i 18 czerwca 2019 r. osoby uprawnione objęły akcje serii C. Beneficjenci objęli wszystkie akcje zaoferowane do objęcia w listach realizacyjnych. Koszty związane z emisją akcji nie wystąpiły. Objęcie akcji przez osobę uprawnioną nastąpiło po przedstawieniu przez nią wymaganych dokumentów oraz uiszczeniu ceny emisyjnej wynoszącej 3,03 PLN za akcję (cena emisyjna jest równa średniej arytmetycznej kursów zamknięcia akcji IMS S.A. na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w okresie 01.08.2016-31.07.2017). Osoba nabywająca w ramach Programu Motywacyjnego III akcje IMS S.A. zobowiązana jest do bezwzględnego niezbywania nabytych akcji (lock-up) przez 12 miesięcy od dnia ich objęcia.

Realizacja Programu Motywacyjnego III za 2019 rok

Rada Nadzorcza nie przyznała warrantów subskrypcyjnych za rok 2019.

5.6. Podwyższenie kapitału zakładowego IMS S.A. w wyniku emisji akcji serii C

W wyniku emisji i objęcia akcji serii C w ramach realizowanego Programu Motywacyjnego III nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego IMS S.A. Po podwyższeniu, kapitał zakładowy Spółki wynosił 647.466,62 PLN, a łączna liczba akcji 32.373.331. Objęte akcje serii C stanowią łącznie 1,57% kapitału zakładowego przed podwyższeniem oraz 1,57% ogólnej liczby głosów. Ogólna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, w wyniku podwyższenia kapitału zakładowego, wynosiła 32.373.331.

Pozostała wysokość warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego po dokonaniem w czerwcu 2019 r. wydaniu dokumentów akcji wynosi 19.990,00 PLN.

Emitent w związku z zakończeniem realizacji Programu Motywacyjnego III za 2018 rok podjął kroki w celu dematerializacji akcji, ich rejestracji oraz wprowadzenia do obrotu na rynku regulowanym. W dniu 20 września 2019 roku Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. („KDPW”) wydał Oświadczenie nr 765/2019 z informacją o zawarciu z Emitentem umowy o rejestrację w depozycie papierów wartościowych 500.500 akcji zwykłych na okaziciela serii C. Warunkiem rejestracji w KDPW było wprowadzenie ww. akcji serii C do obrotu na rynku regulowanym, na którym zostały wprowadzone inne akcje Emitenta oznaczone tym samym kodem ISIN. Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych S.A. 1 października 2019 r. podjął Uchwałę nr 1038/2019 w sprawie dopuszczenia i wprowadzenia z dniem 4 października 2019 r. do obrotu giełdowego na Głównym Rynku GPW ww. akcji Emitenta. W dniu 4 października 2019 r. w KDPW nastąpiła rejestracja 500.500 akcji zwykłych na okaziciela serii C Spółki IMS S.A. o wartości nominalnej 0,02 zł każda oznaczonych kodem PLINTMS00019.

5.7. Pracownicy i koszty pracy

Liczba pracowników Grupy IMS	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Pracownicy (wszystkie spółki Grupy)	46	46
Członkowie Zarządu (wszystkie spółki Grupy)	12	12
Razem	58	58

Ponadto Grupa w swojej działalności ściśle współpracuje z ponad stu dziesięcioma firmami/osobami fizycznymi na podstawie umów opartych o prawa kodeksu cywilnego.

W Grupie nie występują programy świadczeń pracowniczych po okresie zatrudnienia.

5.8. Wynagrodzenie członków kadry menedżerskiej

Jako kluczowy personel kierowniczy Grupa identyfikuje Zarządy poszczególnych spółek Grupy i Radę Nadzorczą IMS S.A.

Zarządy wszystkich spółek Grupy Kapitałowej IMS	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia)	4 527	2 700
Świadczenia po okresie zatrudnienia oraz z tytułu rozwiązania stosunku pracy	-	-
Pozostałe świadczenia długoterminowe	-	-
Płatności w formie akcji	-	112
Razem	4 527	2 812

Wynagrodzenie członków zarządów spółek Grupy składa się z części stałej (miesięcznego wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji w zarządzie oraz z tytułu umowy o pracę) i premii. Premia członków zarządów uzależniona jest od ich wyników pracy oraz wyników Grupy IMS osiągniętych w danym roku obrotowym. Członkowie Zarządu IMS S.A. objęci są ubezpieczeniem od odpowiedzialności cywilnej dla członków zarządów spółek kapitałowych. Dodatkowo członkom zarządów nie przyznano innych świadczeń w naturze. Na 31 grudnia 2019 r. nie występują zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze oraz zobowiązania w związku z tymi emeryturami dla byłych osób nadzorujących i zarządzających.

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej IMS S.A.	Stan na 31 grudnia 2019 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia)	233	162
Świadczenia po okresie zatrudnienia oraz z tytułu rozwiązania stosunku pracy	-	-
Pozostałe świadczenia długoterminowe	-	-
Płatności w formie akcji	-	-
Razem	233	162

5.9. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi zawierane są na warunkach rynkowych.

Wykaz transakcji z podmiotami powiązаныmi po wyeliminowaniu transakcji i sald wewnątrz Grupy Kapitałowej IMS.

Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS S.A. zasiadającego jednocześnie we władzach Stowarzyszenia Inwestorów Indywidualnych

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2019 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	15	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	25	-	-

Kancelaria Prawna Chajec, Don-Siemion & Żyto - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS S.A. będącego jednocześnie komplementariuszem w Kancelarii Prawnej Chajec, Don-Siemion & Żyto

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2019 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	93	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	75	-	-

5.10. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje

5.10.1. Poręczenia udzielone przez IMS S.A. w związku z zaciągnięciem zobowiązań przez spółki zależne

W styczniu 2019 roku IMS S.A. udzieliła poręczenia kontrahentowi spółki APR Sp. z o.o. w związku z realizacją przez APR umowy handlowej na rzecz wskazanego kontrahenta. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmowała zobowiązanie warunkowe do wysokości 250 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 30 czerwca 2019 roku i poręczenie z tym dniem wygasło.

Poza ww. poręczeniem, w 2019 r. IMS S.A. oraz spółki zależne z Grupy Kapitałowej IMS nie udzielały poręczeń IMS S.A., jak i spółkom spoza Grupy Kapitałowej IMS.

Na 31 grudnia 2019 roku aktywne ponadto pozostają:

- 1) poręczenie udzielone w grudniu 2016 roku przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) IMS r&d sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BGŻ BNP Paribas S.A. na rzecz IMS r&d sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 1.500 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 22 listopada 2029 roku.
- 2) poręczenie udzielone w lutym 2018 r. przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) IMS events sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BGŻ BNP Paribas S.A. na rzecz IMS events sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 750 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 31 stycznia 2031 roku.
- 3) poręczenie wekslowe udzielone w grudniu 2018 roku przez IMS S.A. na rzecz IMS r&d sp. z o.o. dotyczące udzielonego przez BNP Paribas Leasing Services Sp. z o.o. na rzecz IMS r&d sp. z o.o. leasingu urządzeń audiowizualnych. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy

obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości kwoty pozostałych do spłaty rat leasingowych. Na 31 grudnia 2019 roku jest to wartość 121 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 31 grudnia 2022 roku.

5.10.2. Udzielone gwarancje

W 2019 roku Grupa IMS udzieliły następujących gwarancji:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania		
						od	do	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-02-04	BGŻ BNP Paribas S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Katowicach		91 027	2019-03-15	2020-02-28	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-02-07	BGŻ BNP Paribas S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Katowicach		56 666	2019-03-01	2020-02-28	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-03-21	BGŻ BNP Paribas S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Gdańsku		56 254	2019-04-01	2020-01-26	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-04-10	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Gdańsku		23 211	2019-04-30	2020-03-09	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-04-17	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Lublinie		46 318	2019-05-06	2020-03-12	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-04-26	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Krakowie	zabezpieczenie pokrycia wypłaty nagród wynikających z loterii promocyjnej organizowanej na rzecz Beneficjenta	60 000	2019-05-13	2020-05-04	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-04-29	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej we Wrocławiu		14 999	2019-05-20	2020-04-21	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-06-10	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		23 556	2019-06-20	2020-06-17	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-06-28	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		59 400	2019-07-20	2020-04-28	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-07-10	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej we Wrocławiu		20 000	2019-10-05	2020-04-29	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-09-27	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		10 800	2019-10-21	2020-03-09	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-10-24	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		85 000	2019-12-02	2020-08-06	
IMS r&d sp. z o.o.	2019-10-24	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Białymstoku		85 000	2019-12-02	2020-08-06	
Razem IMS r&d sp. z o.o.					632 231			
RAZEM GRUPA IMS					632 231			

Na 31 grudnia 2019 roku aktywna ponadto pozostaje gwarancja jak niżej:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania	
						od	do
IMS S.A.	2018-01-26	BGŻ BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	gwarancja zapłaty przez IMS S.A. zobowiązania umownego	190 000	2018-01-26	2020-01-22
Razem IMS S.A.					190 000		

5.11. Sprawy sądowe

Na 31.12.2019 roku, jak i na dzień zatwierdzenia skonsolidowanego sprawozdania do publikacji w Grupie Kapitałowej IMS nie wystąpiły postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej. Na dzień bilansowy 31.12.2019 roku Grupa prowadziła około siedemdziesięciu spraw sądowych i spraw komorniczo-egzekucyjnych, których przedmiotem były należności handlowe. Sprawy te dotyczą głównie roku 2018 i lat wcześniejszych. Wartość brutto tych należności wynosiła 465 tys. PLN.

Na dzień bilansowy 31.12.2019 roku, jak i na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji przeciw spółkom Grupy Kapitałowej nie są prowadzone żadne istotne sprawy sądowe.

5.12. Opis znaczących postanowień umów leasingowych aktywnych na 31.12.2019 roku

Leasingodawca	Liczba podpisanych umów	Przedmiot	Waluta umowy	Wartość początkowa netto przedmiotu leasingu	Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań z tytułu leasingu	Warunki przedłużenia umowy	Zabezpieczenie
IMS S.A.							
ING Lease (Polska) Sp. z o.o.	55	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; samochody	PLN	9 238	3 821	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
Millennium Leasing Sp. z o.o.	25	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; samochody	PLN	4 818	2 851		
Pekao Leasing Sp. z o.o.	5	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu	PLN	1 035	91		
Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	5	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; sprzęt IT; samochód osobowy	PLN	343	120		
BNP Paribas Leasing Services Sp. z o.o.	8	Specjalistyczne urządzenia muzyczne; sprzęt IT	PLN	1 281	913		
RAZEM IMS S.A.				16 715	7 796		

Leasingodawca	Liczba podpisanych umów	Przedmiot	Waluta umowy	Wartość początkowa netto przedmiotu leasingu	Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań z tytułu leasingu	Warunki przedłużenia umowy	Zabezpieczenie
IMS r&d sp. z o.o.							
ING Lease (Polska) Sp. z o.o.	6	Samochód osobowy, Standy multimedialne, sprzęt IT	PLN	938	401	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
BNP Paribas Leasing Services Sp. z o.o.	2	Urządzenia techniczne	PLN	283	209		
RAZEM IMS r&d sp. z o.o.				1 221	610		
APR Sp. z o.o.							
Getin Leasing S.A.	1	Samochód osobowy	PLN	39	6	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
PKO Leasing S.A.	2	Samochody osobowe	PLN	304	219		
BZ WBK Leasing	1	Samochód osobowy	PLN	178	107		
RAZEM APR Sp. z o.o.				521	332		
Closer Music Sp. z o.o.							
Idea Getin Leasing S.A. Automotive SKA	1	Samochód osobowy	PLN	52	46	umowa zawarta na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
RAZEM Closer Music Sp. z o.o.				52	46		
Razem Grupa IMS				18 509	8 784		

5.13. Wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

5.13.1. Działania reorganizacyjne podjęte w związku z pandemią koronawirusa

I. Sprzedaż i płynność

Styczeń i luty 2020 r. były „standardowymi” miesiącami sprzedażowymi. W marcu br., gdzie przez 58% dni trwał „lockdown”, spółki Grupy IMS zanotowały spadek sprzedaży w stosunku do lutego na poziomie 5%-20%. Wyjątkiem jest IMS events, gdzie ze względu na specyfikę branży, odwołane zostały w zasadzie wszystkie imprezy. Tutaj spadek wyniósł ponad 80% (wartościowo to jednak tylko 77 tys. zł). Kluczowe z punktu widzenia Grupy IMS jest to, że utrzymujemy poziom lokalizacji abonamentowych. Klienci generalnie nie rozwiązują umów abonamentowych, oczekują przede wszystkim obniżek lub czasowego zawieszenia świadczenia usługi – dotyczy klientów, którzy w wyniku decyzji władz państwowych musieli zamknąć punkty sprzedaży.

Grupa IMS posiada dostępne na moment zatwierdzenia do publikacji niniejszego raportu niewykorzystane linie kredytowe w wysokości ok. 15 mln zł. Obecnie w bankach procedowane jest ich przedłużenie.

II. Działania oszczędnościowe

Szeroko i sprawnie wdrożone zostały następujące działania oszczędnościowe:

A/ Restrukturyzacja zatrudnienia. Zatrudnienie w całej Grupie IMS zredukowane zostało o 30 osób (ok. 20% całości). Dodatkowo, wszystkim osobom w całej Grupie IMS obniżone zostały wynagrodzenia. Szacowane oszczędności z ww. tytułów to 480 tys. zł miesięcznie. Złożone zostały wnioski o dofinansowanie do miejsc pracy w okresie kwiecień – czerwiec (spółki Grupy IMS otrzymały już świadczenia za kwiecień, wynoszące łącznie nieco ponad 70 tys. zł). Razem oszczędności dotyczące zatrudnienia plus dofinansowanie do miejsc pracy stanowią ponad 50% miesięcznych wydatków Grupy IMS na wynagrodzenia stałe.

Spółki Grupy IMS korzystają także z innych, przewidzianych w tzw. „tarczach antykryzysowych”, programów wsparcia, takich jak np. zwolnienie ze składek ZUS, których płatność przypada na II kwartał 2020 roku. Zarząd Emitenta na bieżąco śledzi informacje dotyczące tarcz antykryzysowych i możliwości wykorzystania różnego rodzaju wsparcia przez spółki Grupy IMS.

W dniu 13 maja 2020 roku IMS S.A. otrzymała subwencję w wysokości 2.978 tys. PLN z Polskiego Funduszu Rozwoju, w ramach uruchomionego 29 kwietnia 2020 r. programu Tarcza Finansowa PFR dla Małych i Średnich Firm („Program”). Wcześniej, trzy spółki zależne Emitenta – IMS r&d sp. z o.o., IMS events sp. z o.o. oraz APR Sp. z o.o. - otrzymały subwencje w kwotach odpowiednio 380 tys. PLN, 265 tys. PLN i 299 tys. PLN. Subwencje podlegają zwrotowi w 24 równych miesięcznych ratach, rozpoczynając od 13 miesiąca kalendarzowego, licząc od pierwszego pełnego miesiąca kalendarzowego po dniu udzielenia subwencji. Bazując na warunkach zawartych w regulaminie Programu, Zarząd Emitenta szacuje, że ok. 50% otrzymanych kwot subwencji, czyli łącznie ok. 2 mln zł, zostanie umorzonych. Emitent poinformował o otrzymanych subwencjach 13 maja 2020 roku raportem ESPI 18/2020.

B/ Negocjacje z dostawcami. W II połowie marca 2020 r. rozpoczęliśmy renegeocjacje wszystkich możliwych kosztów we wszystkich spółkach Grupy. Większość współpracujących z nami firm zachowała się po partnersku i zgodziła na różnego rodzaju obniżki i upusty. Uzyskane na ten moment obniżki to kwota blisko 100 tys. zł/miesiąc w okresie kwiecień – czerwiec br.

III. Pracownicy, funkcjonowanie organizacji

Grupa IMS funkcjonuje normalnie. Zdecydowana większość osób pracuje zdalnie. Cały czas pracujemy z naszymi klientami odnośnie sprzedaży i płatności. Nawet w czasach kryzysu pozyskujemy nowych klientów i podpisujemy umowy na nowe lokalizacje abonamentowe.

5.13.2 Umorzenie akcji własnych IMS S.A.

W dniu 21 stycznia 2020 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie IMS S.A. („NWZ”) podjęło uchwałę nr 4 w sprawie umorzenia akcji własnych Spółki. NWZ tym samym uwzględniło rekomendacje Zarządu dotyczące wskazania sposobu wykorzystania akcji własnych nabytych w ramach realizowanych Programów Skupu akcji własnych Spółki (Transza VI, VII, VIII i IX realizowane w okresach listopada 2018 r. – grudzień 2019 r.):

- rekomendacja Zarządu IMS S.A. z 15 marca 2019r. (Emitent informował o tym raportem ESPI 18/2019 r.);
- rekomendację Zarządu IMS S.A. z 24 lipca 2019r. (Emitent informował o tym raportem ESPI 37/2019 r.);
- rekomendację Zarządu IMS S.A. z 24 października 2019r. (Emitent informował o tym raportem ESPI 49/2019 r.);
- rekomendację Zarządu IMS S.A. z 20 grudnia 2019r. (Emitent informował o tym raportem ESPI 54/2019 r.);

NWZ umorzyło 949.245 akcji zwykłych na okaziciela o łącznej wartości nominalnej 18.984,90 PLN, stanowiących 2,93% kapitału zakładowego i uprawniających do 2,93% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Akcje powyższe nabywane były przez Spółkę odpłatnie, za zgodą akcjonariuszy, zgodnie i w ramach upoważnienia Zarządu IMS S.A. do nabywania akcji własnych na podstawie uchwały nr 19 ZWZ Spółki z 25 maja 2017 r. w związku z uchwałą nr 26 ZWZ z 6 czerwca 2018 r. oraz uchwalonego przez Zarząd Spółki Programu Skupu akcji własnych Spółki uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 13 lutego 2018 roku, zaktualizowanego uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 29 czerwca 2018 r.

Umorzenie akcji było umorzeniem dobrowolnym w rozumieniu art. 359 ust. 1 Kodeksu spółek handlowych oraz § 8 ust. 1 Statutu Spółki.

W dniu 3 marca 2020 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmiany Statutu IMS S.A.

5.14. Podmiot uprawniony do badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego został wybrany przez Radę Nadzorczą IMS S.A. uchwałą nr 6 z 23 lutego 2018 r. w sprawie wyboru biegłego rewidenta do przeglądów śródrocznych i badań rocznych sprawozdań jednostkowych IMS S.A. i skonsolidowanych Grupy IMS za lata 2018 - 2019. Jako podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych w wyżej wymienionych okresach została wybrana firma KPW Audyt Sp.z o.o. z siedzibą w Łodzi, ul. Tymienieckiego 25c/40 (ul. Odrowąża 15; Warszawa), wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 4116. Umowę podpisano 14 marca 2018 r. na czas określony, niezbędny do wykonania badań i przeglądów sprawozdań finansowych we wskazanych okresach.

W 2019 roku ww. firma audytorska badająca sprawozdanie finansowe IMS S.A. nie świadczyła na rzecz Spółki innych usług niebędących badaniem.

Poniższa tabela zawiera wysokość wynagrodzenia umownego podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych.

Podmiot	Zakres zleconych prac	Wysokość wynagrodzenia umownego (w tys. PLN)	
		Za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 r.	Za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2019 r.
KPW Audyt Sp. z o.o.	badanie sprawozdania jednostkowego	11	11
	badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	6	5
	przeprowadzenie przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za I półrocze	6	6
	przeprowadzenie przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy IMS za I półrocze	4	4
RAZEM		27	26

PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU IMS S.A.

Warszawa, 19 maja 2020 r.

Michał Kornacki – Prezes Zarządu

Dariusz Lichacz – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Grendziński – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Piwocki – Wiceprezes Zarządu

Piotr Bielawski – Wiceprezes Zarządu

OSOBA ODPOWIEDZIALNA ZA SPORZĄDZENIE SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO

Anna Cynkier



ims
sensory media

www.imssensory.com