



## ZAŁĄCZNIK DO RB 11/2019 – ŻYCIORYSY CZŁONKÓW ZARZĄDU

**Kamil Czop**, urodzony w 1983 r.

Wykształcenie:

Wyższe – w 2007 r. uzyskał tytuł magistra ekonomii na dwóch kierunkach – Finanse i Bankowość oraz Stosunki Międzynarodowe w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie. Od 2010 r. członek Association of Chartered Certified Accountants (ACCA), certificate angielskiego biegłego rewidenta. W 2017 r. uzyskał dyplom Executive MBA w Szkole Biznesu Politechniki Warszawskiej.

Przebieg kariery zawodowej:

- od 2016 r. – Dyrektor Finansowy/Członek Zarządu **YOLO S.A.** odpowiedzialny za zarządzanie i nadzór nad obszarem finansów i rachunkowości, sprawozdawczością, kwestiami podatkowymi oraz za relacje inwestorskie.  
*Doświadczenie zdobyte w YOLO S.A.:* zarządzanie finansami międzynarodowej grupy kapitałowej, konsolidacja i przygotowywanie sprawozdań finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, zarządzania rozliczeniami podatkowymi na gruncie polskim oraz międzynarodowym w dynamicznie zmieniającym się otoczeniu prawno-regulacyjnym, przygotowywanie wieloletnich prognoz finansowych i modeli finansowych wpisujących się w strategię Spółki.
- od 2012 do 2016 r. – Dyrektor Inwestycji ds. Sektora Bankowego w **P.R.E.S.C.O. GROUP S.A.** (obecnie YOLO S.A.) odpowiedzialny za nabywanie nieregularnych portfeli wierzytelności od podmiotów z sektora finansowego w Polsce. Główny architekt transakcji sprzedaży aktywów windykacyjnych Grupy P.R.E.S.C.O. do Grupy KRUK w 2016 r.  
*Doświadczenie zdobyte w P.R.E.S.C.O. GROUP S.A.:* identyfikowanie okazji inwestycyjnych w zakresie masowych portfeli wierzytelności nieregularnych na rynku polskim, reprezentowanie Spółki oraz Funduszu sekurytyzacyjnego P.R.E.S.C.O. Investment I NS FIZ w ponad 100 przetargach na sprzedaż portfeli wierzytelności nieregularnych organizowanych przez banki, firmy pożyczkowe i towarzystwa ubezpieczeń na rynku polskim, przeprowadzenie procesu dezinvestycji (zbycia) certyfikatów inwestycyjnych funduszu P.R.E.S.C.O. Investments I NS FIZ przez Grupę P.R.E.S.C.O. na rzecz Grupy KRUK.
- od 2010 do 2012 r. – Menedżer w zespole Doradztwa Transakcyjnego **PwC Polska** (firma audytorsko-doradcza, podmiot nienadzorowany przez KNF) odpowiedzialny za prowadzenie projektów finansowego due diligence przy transakcjach M&A. Zarządzanie zespołami projektowymi, przeprowadzanie zróżnicowanych analiz finansowych (szczegółowa analiza P&L, kapitału obrotowego, pozycji finansowej, Capexu, zadłużenia netto, prognoz i budżetów, etc.), doradztwo zarówno dla strony sprzedającej, jak i strony kupującej w licznych transakcjach na rynku polskim oraz w regionie CEE.  
*Doświadczenie zdobyte w PwC Polska.:* Kompleksowa obsługa doradcza dużych transakcji fuzji i przejęć, kierowanie dużymi (kilkunastoosobowymi) zespołami doradców finansowych i podatkowych w licznych transakcjach na terenie Polski i Europy Środkowo-Wschodniej w takich branżach jak: nieruchomości, usługi medyczne, farmacja, ogólnopolskie sieci sklepów spożywczych. Umiejętność zarządzania i kierowania pracą zespołu, identyfikacja głównych obszarów ryzyka finansowego i podatkowego w firmach, które miały być przedmiotem fuzji lub przejęcia.
- od 2007 do 2010 r. – zatrudniony na stanowiskach od Asystent do Młodszy Menedżer w zespole Doradztwa Transakcyjnego **KPMG Advisory** (firma audytorsko-doradcza, podmiot nienadzorowany przez KNF). Uczestniczył w kilkudziesięciu projektach finansowego due diligence przeprowadzanych w związku z transakcjami M&A w Polsce.  
*Doświadczenie zdobyte w KPMG Advisory.:* Umiejętność krytycznej analizy sprawozdań finansowych oraz prognoz finansowych przygotowywanych przez spółki, które miały być przedmiotem fuzji lub przejęcia.



Dogłębne poznanie specyfiki biznesu, w szczególności od strony finansów i rachunkowości spółek będących celem fuzji lub przejęcia z bardzo różnych branż, w tym: sektora finansowego (firmy windykacyjne, firmy pośrednictwa finansowego, giełda papierów wartościowych), sektora usług medycznych, handlu detalicznego, sektora energetycznego.

- 2006 – stażysta w Kongresie USA (instytucja rządowa, podmiot nienadzorowany przez KNF).

**Krzysztof Piwoński**, urodzony w 1977 r.

Wykształcenie:

Średnie ogólne

Przebieg kariery zawodowej:

- Od 2016 r. – Prezes Zarządu **YOLO S.A.**

*Zdobyte doświadczenie:* Prezes Zarządu odpowiedzialny za kształtowanie rozwoju strategicznego spółki, nadzór nad działalnością operacyjną – rozwój oferty produktowej, obsługa pożyczek, modele skoringowe, nadzór nad obszarem sprzedażowo – marketingowym.

- 1998 r. – 2016 r. – **P.R.E.S.C.O. GROUP S.A.** (obecnie YOLO S.A.), podmiot dominujący w grupie kapitałowej.

Założyciel spółki, a od 2005 r. Prezes Zarządu. Do 2016 r. główną działalnością spółki było świadczenie usług windykacyjnych oraz usług zarządzania wierzytelnościami Funduszu sekurytyzacyjnego P.R.E.S.C.O. Investment I NS FIZ. W 2011 roku spółka zadebiutowała na rynku głównym warszawskiej giełdy papierów wartościowych i w rezultacie jej działalność została nadzorowana przez KNF. Spółka do 2016 r. posiadała zezwolenie na zarządzania sekurytyzowanymi wierzytelnościami funduszu sekurytyzacyjnego.

*Zdobyte doświadczenie:* tworzenie modelu biznesowego, strategii rozwoju oraz nadzór nad ich wdrożeniem; osobisty nadzór nad obszarem operacyjnym spółki - obsługa wierzytelności pozabankowych oraz zarządzanie wierzytelnościami sekurytyzowanymi w postępowaniu polubownym oraz sądowo-egzekucyjnym; udział w komitetach inwestycyjnych dot. zakupu wierzytelności bankowych oraz pozabankowych oraz przygotowywanie rekomendacji inwestycyjnych dla pomiotów z grupy kapitałowej; aktywne zaangażowanie w realizację pierwszego programu emisji obligacji spółki o wartości ponad 100 mln zł.

- 2015 r. – 2017 r. – **PRESCO INVESTMENTS LTD.** – podmiot zależny w grupie kapitałowej PRESCO GROUP S.A.; podmiot niekontrolowany przez KNF.

Spółka prawa maltańskiego, której przedmiotem działalności było inwestowanie w pakiety wierzytelności na polskim i rosyjskim rynku obrotu wierzytelnościami.

*Zdobyte doświadczenie:* Manager współodpowiedzialny za podejmowanie decyzji inwestycyjnych – zakup pakietów wierzytelności pozabankowych.

- od 2013 do 2016 r. – **DEBET PARTNER Sp. z o.o.**

Spółka z grupy kapitałowej PRESCO GROUP S.A., udzielająca pożyczek restrukturyzacyjnych; podmiot nienadzorowany przez KNF.

*Zdobyte doświadczenie:* Członek zarządu spółki odpowiedzialny za nadzór nad działalnością operacyjną spółki i procesami związanymi z obsługą klientów.

- od 2010 r. – **ANPIRE INVESTMENTS Sp. z o.o.**

Spółka działająca w branży zarządzania nieruchomościami; podmiot nienadzorowany przez KNF.

*Zdobyte doświadczenie:* Członek zarządu odpowiedzialny za podejmowanie decyzji inwestycyjnych.



- od 2009 r. – **Black Onyx Investments LTD** z siedzibą na Malcie  
Spółka prawa maltańskiego, której przedmiotem działalności jest inwestowanie w papiery wartościowe, udziały w przedsięwzięciach biznesowych, czyli szeroko rozumiana działalność finansowa. Spółka oferuje swoim klientom usługi konsultingowe z zakresu sekurytyzacji i analiz finansowych polskiego rynku *consumer finance*. Podmiot nienadzorowany przez KNF.  
*Zdobyte doświadczenie:* do września 2017 roku członek zarządu, a obecnie wyłącznie udziałowiec; odpowiedzialny za inwestycje spółki na obszarze Europy Środkowo-Wschodniej.
- od 1996 – **BUSINESS CONSULTING KRZYSZTOF PIWOŃSKI** - własna działalność gospodarcza wykorzystywana głównie na potrzeby kontraktów managerskich; podmiot nienadzorowany przez KNF.

**Maciej Królik**, urodzony w 1982 r.

Wykształcenie:

Absolwent Politechniki Poznańskiej na kierunku Zarządzanie i inżynieria produkcji. Ukończył również studia podyplomowe z Zarządzania projektami, jak również studia licencjackie na kierunku Filologia angielska.

Przebieg kariery zawodowej:

- od 2005 r. do 2011 r. Function Specialist w **FINE TUBES LTD**, Wielka Brytania
- od 2012 - 2016 r. Specjalista ds. obsługi cedenta, Kierownik Działu Obsługi Ratalnej w **YOLO S.A.**
- od 2016 r. Dyrektor Pionu Operacyjnego/Obsługi Klienta w **YOLO S.A.**; odpowiedzialny za wdrożenie oraz uruchomienie projektu sprzedaży innowacyjnego produktu pożyczkowego oraz zarządzanie działem obsługi klienta
- od 2018 r. – Członek Zarządu/ Dyrektor Pionu Operacyjnego w **YOLO S.A.**; odpowiedzialny za obszar procesów biznesowych związanych z działalnością operacyjną oraz obsługą klienta.

*Doświadczenie zdobyte w YOLO S.A.:* Swoją karierę budował w strukturach operacyjnych, w których z powodzeniem uruchomił dział sprzedaży i obsługi pożyczek restrukturyzacyjnych oferowanych przez ówczesną spółkę zależną. W kluczowych dla YOLO S.A. latach 2016-2017, kiedy to spółka rozpoczynała działalność w branży *consumer finance* na większą skalę, był odpowiedzialny za wdrożenie oraz uruchomienie innowacyjnego produktu finansowego – pożyczki odnawialnej wypłacanej na karcie przedpłaconej. W 2018 roku objął stanowisko Dyrektora Pionu Operacyjnego zostając szefem całych struktur operacyjnych w YOLO S.A. (Dział Obsługi Klienta, Dział IT)

