



Raport roczny jednostkowy

od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2024 r.

Sprawozdanie Zarządu
EDITEL Polska S.A.



SPIS TREŚCI:

1. Podstawowe informacje o Spółce
 - Dane Spółki
 - Zarząd Spółki
 - Rada Nadzorcza
 - Struktura akcjonariatu
 - Tabela 1 - Struktura akcjonariatu i głosów na Walnym Zgromadzeniu EDITEL Polska S.A. (stan nadzień 31.12.2024)
 - Tabela 2 - Podział na akcje wprowadzane do obrotu na rynek NewConnect i pozostające poza obrotem na tym rynku
2. Opis kluczowej działalności Spółki
 - Usługi
 - Produkty
3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w okresie obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego
4. Wyniki ekonomiczno-finansowe
5. Podstawowe dane finansowe
6. Wyniki sprzedaży
7. Plany na rok 2025
8. Ważniejsze osiągnięcia w zakresie badań i rozwoju
9. Czynniki ryzyka i ich opis
 - Ryzyko zahamowania tendencji wzrostu rynku usług B2B
 - Ryzyko kredytowe
 - Ryzyko koncentracji umów i zleceń
 - Ryzyko utraty płynności
 - Ryzyko walutowe
 - Ryzyko konkurencji
 - Ryzyko utraty kluczowych pracowników
 - Pozostałe informacje wymagane
10. Pozostałe informacje wymagane

1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

DANE SPÓŁKI:

Nazwa:	EDITEL Polska Spółka Akcyjna
ADRES SIEDZIBY:	ul. Dobrego Pasterza 122A, 31-416 Kraków
TELEFON:	+48 (12) 425 09 70
E-MAIL:	biuro@editel.pl
STRONA WWW:	www.editelgroup.com/pl
NIP:	676-15-98-008
REGON:	351139980

Spółka powstała 26 sierpnia 1996 roku na podstawie Aktu Zawiązania Spółki Akcyjnej (Akt Notarialny Repertorium A Nr 13691/96 sporządzonego przez Notariusza Iwonę Cyz-Hejmo w Kancelarii Notarialnej w Krakowie). Do 16 czerwca 1998 roku Spółka funkcjonowała pod nazwą „DoctorQ EDI S.A.”, następnie w wyniku podjętych przez Akcjonariuszy uchwał zmieniła nazwę na EDISON S.A. Spółka od początku swojego istnienia prowadzi obsługę podmiotów gospodarczych w zakresie wymiany dokumentów elektronicznych, w tym faktur elektronicznych. Edison S.A od 2019 dołączył do Grupy EDITEL. Po czteroletniej współpracy został podjęta decyzja o zmianie nazwy spółki, podkreślając jednocześnie dalszą bliską współpracę z Grupą Kapitałową. Od 17 lipca 2023 r. Edison S.A stało się EDITEL Polska S.A. EDITEL Polska S.A. jako spółka informatyczna skupia się na procesie obsługi wymiany danych, który określany jest systemem EDI (elektroniczna wymiana danych, ang. Electronic Data Interchange). Czas trwania Spółki jest nieograniczony. Spółka działa na podstawie Statutu oraz przepisów Kodeksu Spółek Handlowych Dz. U. z 2000 l., Nr 94, poz. 1037 z późniejszymi zmianami.

ZARZĄD SPÓŁKI

Zarząd Spółki w okresie, za który sporządzone jest sprawozdanie, był jednoosobowy:

Tomasz Kuciel – Prezes Zarządu

RADA NADZORCZA

W skład Rady Nadzorczej Spółki w okresie, za który sporządzone jest sprawozdanie, wchodził:

- | | |
|---------------------------|--|
| 1. Gerd Marlovits | Przewodniczący Rady Nadzorczej od 27.06.2019 |
| 2. Tibor Šata | Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej od 27.06.2019 |
| 3. Gregor Herzog | Członek Rady Nadzorczej od 27.06.2019 |
| 4. David Farar | Członek Rady Nadzorczej od 14.02.2020 |
| 5. Štefan Sádovský | Członek Rady Nadzorczej od 25.07.2023 |

STRUKTURA AKCJONARIATU

Poniższe dane dotyczące struktury akcjonariatu EDITEL Polska S.A. zostały zebrane i przedstawione z zachowaniem należytej staranności na podstawie wiedzy Zarządu Spółki, jednakże mogą one nie uwzględniać ewentualnych transakcji kupna sprzedaży akcji przez akcjonariuszy, o których Spółka nie została poinformowana.

Wszystkie poniższe akcje Spółki (tj. akcje serii A1, A2, A3, A4, A5, A6, B1, B2, B3, B4, B5, B6, C, D, E1, E2, E3, E4, E5, E8 od nr 150944 do 154471 oraz od nr 159601 do nr 159835, E9, F1, F2, F3, F5, F6, F7, G11, G12, GB, G14, G15, G111, G112, G1B, G1111, G1112, G11B, G1114, G1115, G1116, H, I, J i K) są akcjami zwykłymi na okaziciela o wartości nominalnej 1 PLN (słownie: jeden złoty) każda, które zostały dematerializowane i wprowadzone do obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.

Tabela 1 - Struktura akcjonariatu i głosów na Walnym Zgromadzeniu EDITEL Polska S.A. (stan na dzień 31.12.2024)

Akcjonariusz	Ilość akcji	% udział w ogólnej liczbie akcji	Ilość głosów	% udział w ogólnej liczbie głosów
EDITEL Austria GmbH	2 662 333	90,20	2 661 333	90,20
Pozostali akcjonariusze	289 234	9,80	289 234	9,80
SUMA	2 951 567	100,00	2 951 567	100,00

Tabela 2 - Podział na akcje wprowadzane do obrotu na rynek NewConnect i pozostające poza obrotem na tym rynku

Wyszczególnienie	Ilość akcji	% udział w liczbie akcji	% udział w ogólnej liczbie akcji na WZ
Akcje wprowadzone na NewConnect	1 440 806	48,81	48,81
Akcje niewprowadzone na NewConnect	1 510 761	51,19	51,19
SUMA	2 951 567	100,00	100,00

2. OPIS KLUCZOWEJ DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

W 1996 roku EDITEL Polska S.A. nawiązała kluczową współpracę, która umożliwiła firmie wprowadzenie specjalistycznego oprogramowania do obsługi centrum wymiany danych (Platformy Handlu Elektronicznego), zapewniające możliwość świadczenia usług przesyłania dokumentów w formie elektronicznej (EDI), a także wprowadzenie metodologii realizacji tego typu rozwiązań u klientów. Dzięki zdobytej wiedzy i doświadczeniu, EDITEL Polska S.A. aktywnie przyczyniła się do tworzenia społeczności EDI w Polsce, oferując szeroki zakres produktów i usług EDI dedykowanych dla sektora handlu, administracji i transportu, coraz częściej wykorzystując w tym celu technologie internetowe. Oferta firmy została zaprojektowana tak, aby obejmować każdy aspekt elektronicznej wymiany danych - od doradztwa i planowania, przez kompleksową obsługę klienta, aż po rozwijanie elektronicznej społeczności dostawców i klientów.

19 lipca 2018 roku, na mocy umowy z Ministerstwem Przedsiębiorczości i Technologii, EDITEL Polska S.A. w ramach konsorcjum PEF Expert, podjęła się świadczenia usług brokera platformy elektronicznego fakturowania. Platforma ta, uruchomiona w marcu 2019 roku, jest integralną częścią Programu Operacyjnego Polska Cyfrowa i ma na celu wspieranie procesu przyjmowania faktur elektronicznych przez administrację.

W dniu 19.06.2019 większościowy pakiet akcji (89,43 %) przejmuje firma EDITEL Austria GmbH z siedzibą w Wiedniu. Tym samym EDITEL Polska S.A. (wówczas jeszcze EDISON S.A.) staje się częścią Grupy EDITEL - największego dostawcy usług EDI w Europie Środkowo-Wschodniej. To strategiczne posunięcie znacząco wzmocniło pozycję Spółki na rynku. 17 lipca 2023 roku EDISON zmienił nazwę na EDITEL Polska. Ta zmiana miała na celu podkreślenie bliskiej współpracy z Grupą Kapitałową EDITEL oraz dalszego wzmocnienia pozycji firmy na rynku usług EDI.

USŁUGI

- consulting dotyczący projektów i wdrożenia rozwiązań e-Commerce,
- tworzenie społeczności użytkowników e-Commerce z wykorzystaniem zarówno sieci VAN jak i Internetu,
- świadczenie usług operatorskich przesyłania dokumentów EDI pomiędzy partnerami krajowymi i zagranicznymi,
- NBTS - Network Based Translation Services – usługi translacji formatów dokumentów; możliwość przetłumaczenia w trybie „Any to Any”.
- Archiwizacja dokumentów elektronicznych, w szczególności faktur
- Walidacja danych i struktur oraz kontrola jakości danych
- Business Process Outsourcing (BPO),

PRODUKTY

Connector

Oprogramowanie komunikacyjne służące klientowi do automatycznego odbierania/ wysyłania dokumentów elektronicznych. Działa na wszystkich platformach sprzętowych (Windows, Linux, MacOS) oraz spełnia wymogi EDI Gateway dla dużych przedsiębiorstw – aplikacja serwerowa, obsługa wielu skrzynek EDI.

ediPort

Rozwiązanie typu Web EDI. Gwarantuje dostęp do usług EDI bez konieczności używania jakiegokolwiek aplikacji. Dostęp poprzez ediPort można uruchomić od ręki, a po stronie użytkownika wymaga jedynie przeglądarki internetowej. Istotne jako domknięcie projektów typu roll-out (inaczej on-boarding).

SAFE – SYSTEM ARCHIWIZACJI FAKTUR ELEKTRONICZNYCH

Zaawansowane narzędzie do archiwizacji faktur elektronicznych (oraz każdego typu dokumentu – XML i EDIFACT). Zapewnia pełny, ciągły i natychmiastowy dostęp do archiwizowanych faktur przez Internet. Umożliwia optymalizację procesów przy jednoczesnej redukcji kosztów w stosunku do tradycyjnych metod archiwizacji i stuprocentowym bezpieczeństwie. Narzędzie odpowiada wymogom fiskusa dzięki łatwemu udostępnianiu dokumentów na potrzeby kontroli skarbowej oraz możliwość przeniesienia kopii zapasowych archiwum na dowolny nośnik. Cechuje się również intuicyjnym interfejsem oraz szybkim wyszukiwaniem dokumentów według różnorodnych kryteriów (data, nazwa kontrahenta, NIP itd.). Umożliwia także podgląd dokumentu w czytelnej formie i pobranie go (oraz archiwizację) w formacie pdf.

WALIDACJA I ARCHIWIZACJA FAKTUR ELEKTRONICZNYCH

Rozbudowany system do walidacji i archiwizacji faktur elektronicznych. Walidacja to sprawdzanie faktur elektronicznych pod względem rachunkowym (poprawność wyliczenia wartości podatku, deklaracji stawek podatku, kwalifikacji do właściwego okresu księgowego, itd.) oraz biznesowym (czy np. występuje nr dowodu dostawy, czy ma prawidłową strukturę, czy deklarowana data ważności produktu spełnia założone kryteria). Walidacja odbywa się w oparciu o ustalone reguły walidacji, które wynikają z potrzeb zamawiającego. Uzupełnieniem usługi jest „matching”, czyli konfrontowanie przesłanych faktur z zamówieniami zakupu, dowodami przyjęcia towaru (PZ) lub innymi dokumentami logistycznymi. Matching pozwala na automatyczne parowanie faktur i dokumentów logistycznych, a także ujawnia niezgodności w przesłanych fakturach w stosunku do dostawy. Przy tysiącach miesięcznie przetwarzanych faktur i połączonych z fakturami, innych dokumentach, w znaczący sposób obniżają się koszty procesu ewidencji faktur po stronie kupującego.

NBTS – NETWORK BASED TRANSLATION SERVICES

Usługa translacji plików „w locie” pomiędzy skrzynką nadawcy i odbiorcy dokumentu. Automatycznie tłumaczy dokumenty elektroniczne z dowolnego formatu nadawcy dokumentu do dowolnego formatu odpowiedniego dla adresata dokumentu.

KSeF CONNECT – zintegrowana platforma usługowa

KSeF Connect jest rozwiązaniem umożliwiającym integrację systemu ERP z Krajowym Systemem eFaktur (KSeF). KSeF funkcjonuje obecnie jako rozwiązanie fakultatywne ale od połowy 2024 roku (prawie) wszystkie faktury B2B i B2G będą musiały zostać przesłane i wystawione za pomocą tego systemu.

KSeF Connect oferuje kompleksowe podejście do integracji z KSeF. Poza podstawową funkcjonalnością umożliwiającą przesyłanie i odbieranie faktur oferuje usługi dodatkowe m.in. adaptację zakresu danych do formatu i zakresu przewidzianego w KSeF, obsługę wielu systemów ERP, a także walidację biznesową i monitoring procesów. Rozwiązanie jest także przygotowane na obsługę faktur w sytuacji niedostępności systemu KSeF.

Cała platforma została przygotowana w oparciu o ponad 25 lat doświadczeń w obszarze EDI. Komunikacja z KSeF oraz sam format faktur zaproponowany przez Ministerstwo Finansów jest – z punktu widzenia firmy jak EDITEL Polska – rozszerzeniem świata elektronicznej wymiany danych.

3. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ JEDNOSTKI, KTÓRE WYSTĄPIŁY W OKRESIE OBROTOWYM, A TAKŻE PO JEGO ZAKOŃCZENIU, DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Wojna w Ukrainie

Wybuch konfliktu zbrojnego między Ukrainą i Rosją zaskoczył Europę i cały świat. Na pewno wpłynął szczególnie mocno na Polskę i Polaków – jako Państwo frontowe mieliśmy okazję odczuwać konsekwencje wojny dużo bardziej niż niewiele od nas odległe Niemcy, Czechy czy Austria. W roku 2023 nie zaobserwowaliśmy praktycznie żadnych efektów wojny w Ukrainie na obszar działalności Spółki.

Inflacja

Najwyższy w tym wieku poziom inflacji zdecydowanie wpływa na koszty świadczenia usług. Spółka była przygotowań na różne scenariusze rozwoju sytuacji. Zawierane z Klientami umowy zawierają klauzulę zmiany cen, co pozwala elastycznie reagować w przypadku tak wysokiej inflacji.

Wdrożenia Krajowego Systemu e-Faktur

KSeF wprowadzając nową zmienną w zakresie przesyłania e-faktur spowodował, że ciężko było podejmować jednoznacznie właściwe decyzje – szczególnie w dużych projektach EDI. Tam gdzie skala przesyłania e-faktur z wykorzystaniem EDI była duża jedyną racjonalną decyzją było przesunięcie ostatecznej decyzji do czasu poznania ostatecznej regulacji prawnej wprowadzającej obowiązek stosowania KSeF.

Długofalowo KSeF oraz europejska inicjatyw przedstawiona w agendzie ViDA (VAT in Digital Age) będą sprzyjały rozwojowi elektronicznej wymiany danych. Krótkoterminowo – ze względu na ciągłe opóźnienia wdrożenia obowiązkowego e-fakturowania – mamy do czynienia z niepewnością regulacyjną, która wpływa na podejmowanie decyzji w przedsiębiorstwach.

4. WYNIKI EKONOMICZNO-FINANSOWE

Rok 2024 był okresem wyzwań dla Spółki, głównie z uwagi na decyzję Ministerstwa Finansów o przesunięciu terminu obowiązkowego wdrożenia Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF) z lipca 2024 r. na luty 2026 r. Zmiana ta miała istotny wpływ na tempo realizacji projektów związanych z e-fakturowaniem, co przełożyło się na osłabienie dynamiki wzrostu przychodów oraz ograniczenie rentowności.

Spółka zakończyła rok ze wzrostem przychodów na poziomie 2,82% r/r, co świadczy o odporności modelu biznesowego, pomimo niesprzyjających okoliczności zewnętrznych. Jednocześnie, w związku z zamrożeniem wielu decyzji inwestycyjnych po stronie klientów, spadła rentowność sprzedaży – zysk ze sprzedaży zmniejszył się o 37% r/r. Wskaźnik rentowności sprzedaży (ROS) spadł z poziomu 14,9% w 2023 r. do 9,9% w 2024 r.

Warto zaznaczyć, że Spółka kontynuowała działania ukierunkowane na rozwój – w tym rozszerzenie współpracy z obecnymi klientami oraz rozwój usług EDI niezależnych od KSeF. Wdrażane inicjatywy pozwoliły częściowo zrekompensować efekt opóźnionych projektów e-fakturowania.

5. PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

Wyszczególnienie	PLN		EUR	
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
Przychody netto ze sprzedaży	7 994 659,42	7 775 707,05	1 857 408,91	1 711 316,12
Wynik finansowy netto	1 010 576,75	1 135 223,00	234 788,52	249 845,50
Wynik finansowy brutto	930 926,63	1 260 102,18	216 283,31	277 329,53
Aktywa razem	7 538 586,49	7 279 338,50	1 764 237,42	1 674 180,89
Kapitały własny	6 686 783,45	6 118 941,75	1 564 891,98	1 407 300,31
Zobowiązania długoterminowe	31 530,56	135 585,62	7 379,02	31 183,45
Zobowiązania krótkoterminowe	613 479,76	745 682,64	143 571,21	171 500,15
Należności długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
Należności krótkoterminowe	865 336,75	1 510 130,39	202 512,70	347 316,10
Inwestycje krótkoterminowe	4 440 364,63	3 782 291,07	1 039 167,95	869 892,15
Amortyzacja	283 424,97	412 316,93	65 848,47	90 744,75
Zysk ze sprzedaży	590 201,72	940 563,65	137 122,28	207 003,91
Zysk z działalności operacyjnej	801 166,86	1 155 286,07	186 136,07	254 261,08

Kurs średni	2024	2023
EUR na dzień bilansowy	4,2730	4,3480
EUR w okresie	4,3042	4,5437

6. WYNIKI SPRZEDAŻY

W całym 2024 roku EDITEL Polska utrzymała stabilny poziom współpracy z dotychczasowymi klientami, a przychody ze sprzedaży wzrosły do poziomu 7 994 659,42 zł (vs. 7 775 707,05 zł w 2023 r.), co stanowi wzrost o 2,82% r/r. Najwyższy poziom sprzedaży odnotowano w III kwartale, który był też okresem intensyfikacji działań w innych obszarach niż e-fakturowanie.

Przychody ze sprzedaży w kolejnych kwartałach kształtowały się następująco:

Kwartał	2024	2023	Zmiana r/r [%]
I	1 895 648,79 zł	1 719 561,38 zł	10,24 %
II	1 887 775,88 zł	1 724 182,65 zł	9,49 %
III	2 101 963,93 zł	1 853 778,02 zł	13,39 %
IV	2 109 271,12 zł	2 478 185,00 zł	-14,89 %
SUMA	7 994 659,42 zł	7 775 707,05 zł	2,82 %

Spadek w IV kwartale był bezpośrednio związany z odroczeniem obowiązku korzystania z KSeF, co spowodowało wstrzymanie lub przesunięcie realizacji wcześniej zaplanowanych projektów. Pomimo tego, działania podejmowane przez Spółkę – w tym rozwój usług u obecnych klientów oraz wsparcie w zakresie szeroko pojętej cyfryzacji procesów biznesowych – pozwoliły zachować dodatni trend przychodowy na poziomie całego roku.

7. PLANY NA ROK 2025

SPRZEDAŻ

- utrzymywanie przewagi nad konkurencją w wybranych branżach;
- kontynuacja rozpoczętych projektów wdrożeniowych (rozszerzenie zasięgu rozpoczętych wcześniej projektów);
- dosprzedaż (up-sale) – rozwój usług EDI u obecnych Klientów;
- rynek związany z rozwojem e-faktur dla zamówień publicznych;
- sprzedaż rozwiązań służących integracji komunikacji z KSeF;

OBSŁUGA KLIENTA

- utrzymywanie i pogłębianie relacji biznesowych z obecnymi Kontrahentami;
- ciągła poprawa jakości obsługi sprzedażowej i posprzedażowej;

ROZWÓJ PRODUKTÓW

- rozwój platformy **KSeF Connect** – służącej integracji z Krajowym Systemem eFaktur
- rozwój produktów związanych z PEF i PEPPOL;
- kontynuacja prac nad nowymi produktami z obszaru BPO (Business Process Outsourcing);

MARKETING I PR

- promocja w periodykach branżowych;
- aktywny udział w konferencjach i targach branżowych;
- umocnienie pozycji w kategorii eksperta usług EDI;
- szersze wykorzystanie marketingu on-line;
- szersze wykorzystanie współpracy marketingowej z grupą Editel.

8. WAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W ZAKRESIE BADAŃ I ROZWOJU

Spółka kontynuowała swoją misję dostarczania wysokiej jakości usług w obszarze EDI (Exchange Data Interchange) przez cały okres sprawozdawczy.

Nowe Technologie EDI: W roku 2023 spółka zainicjowała badania nad nowymi technologiami EDI, w tym wykorzystaniu sztucznej inteligencji do optymalizacji procesów wymiany danych.

Audyt Bezpieczeństwa i Certyfikat ISO 27001: Przeprowadziliśmy szczegółowy audyt bezpieczeństwa związany z przedłużeniem certyfikatu ISO 27001, który jest kluczowy dla zapewnienia wysokiego poziomu bezpieczeństwa danych naszych klientów. Dzięki temu potwierdzeniu jakości naszych procedur i praktyk, ugruntowaliśmy naszą reputację jako wiarygodnego partnera w obszarze bezpieczeństwa informacji.

Modyfikacja Procesów Obsługi Zgłoszeń Serwisowych: W związku z wdrożeniem systemu CRM wspierającego kanban, ticketing i zarządzanie zgłoszeniami, przeprowadziliśmy gruntowną modyfikację naszych procesów obsługi zgłoszeń serwisowych (helpdesk). Nowy system umożliwił nam bardziej efektywne monitorowanie, przypisywanie i rozwiązywanie zgłoszeń, co przyczyniło się do zwiększenia satysfakcji klientów i poprawy naszej efektywności operacyjnej.

Modernizacja architektury platformy MHS spółki: spółka rozpoczęła proces modernizacji komponentów platformy MHS stanowiącej podstawę do świadczenia usług EDI poprzez zamianę architektury monolitycznej na mikroserwisy . Wykorzystanie konteneryzacji usprawni zarządzanie i wdrażanie mikroservisów, co przyczyni się do zwiększenia stabilności i efektywności platformy MHS.

9. CZYNNIKI RYZYKA I ICH OPIS

RYZYSKO ZAHAMOWANIA TENDENCJI WZROSTU RYNKU USŁUG B2B

Spółka jest wysoko wyspecjalizowanym przedsiębiorstwem operatorsko-usługowym działającym na rynku usług Business-to-Business, w szczególności wymiany dokumentów elektronicznych. Ilość przesyłanych dokumentów jest pochodną koniunktury gospodarczej, co może niekorzystnie wpłynąć na wykorzystanie zakupionych usług i obniżenie rachunków za usługi. Jednocześnie obserwowane jest wzmożone zainteresowanie komunikacją B2B (umożliwiającą automatyzację procesów), co powinno korzystanie wpływać na pozyskiwanie nowych Klientów.

Duży wpływ na rozwój wymiany dokumentów elektronicznych będzie miała europejska agenda ViDA (VAT in Digital Age) nakładająca na kraje UE wdrożenie obowiązkowego e-fakturowania (faktury ustrukturyzowane) do 2030 roku. Krajowy System e-Faktur wdrażany obecnie w Polsce wpisuje się w tą agendę. Cyfryzacja faktur to impuls do cyfryzacji innych dokumentów handlowych i logistycznych.

RYZYSKO KREDYTOWE

W ocenie Zarządu Spółki koncentracja ryzyka kredytowego w Spółce jest znikoma. Bieżące potrzeby są regulowane z bieżących przychodów.

RYZYSKO KONCENTRACJI UMÓW I ZLECEŃ

Ryzyko koncentracji umów i zleceń pozycjonuje się w Spółce na stosunkowo niskim poziomie. Polityka sprzedaży Spółki polega na utrzymaniu istniejących relacji handlowych, jak również ciągłym, aktywnym pozyskiwaniu nowych partnerów biznesowych. Dodatkowo kierunki sprzedaży są zdywersyfikowane pod kątem branżowym – sektor handlu detalicznego, producentów FMCG, przemysłu motoryzacyjnego – co w ocenie Zarządu Spółki ogranicza występowanie opisywanego czynnika ryzyka.

RYZYSKO UTRATY PŁYNNOŚCI

Ryzyko utraty płynności związane jest głównie z finansowaniem zobowiązań Spółki. Spółka na bieżąco monitoruje osiągnięte wskaźniki płynności finansowej. Na dzień bilansowy nie występują trudności związane z regulowaniem bieżących zobowiązań.

RYZIKO WALUTOWE

Ryzyko walutowe Spółki może być związane jedynie z regulowaniem zobowiązań. Wobec faktu, iż zobowiązania wyrażone w walutach obcych (EUR, USD) wynoszą ok. 4% ogółu kosztów Zarząd Spółki ocenia ryzyko walutowe jako pomijalne.

RYZIKO KONKURENCJI

Istotny wpływ na sytuację Spółki wywierają podmioty konkurencyjne wobec Spółki.

Spółka posiada wieloletnie doświadczenie, technologie pozwalające świadczyć usługi na najwyższym poziomie, wysoko wykwalifikowaną kadrę oraz wypracowane przez wiele lat zaufanie Klientów. Spółka stara się systematycznie wzmacniać przewagę konkurencyjną m.in. poprzez ciągłe podnoszenie kompetencji technologicznych, rozwój usług doradczo-projektowych oraz poszerzenie oferty produktowej o nowe rozwiązania. Od czerwca 2019 roku EDISON S.A. stał się częścią międzynarodowej grupy kapitałowej EDITEL – największego dostawcy rozwiązań EDI w Europie środkowo-wschodniej - co bardzo wzmocniło pozycję Spółki na rynku krajowym.

RYZIKO UTRATY KLUCZOWYCH PRACOWNIKÓW

Rynek usług informatycznych, na którym działa Spółka, jest wąskim i specjalistycznym obszarem biznesu. Ważnym czynnikiem prowadzonej działalności jest odpowiednio dobrana i wykwalifikowana kadra, w tym specjaliści z zakresu informatyki. Z uwagi na wzrastające zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników z zakresu informatyki, istnieje ryzyko, iż dotychczasowi pracownicy zostaną przejęci przez podmioty konkurencyjne. W wypadku rozwoju skali działalności problemem może być także pozyskanie nowych pracowników. By przeciwdziałać możliwym kryzysom, Spółka aktywnie odpowiada na obecne potrzeby i preferencje pracowników na krajowym rynku pracy. Zatrudnienie na umowę o pracę daje poczucie stabilizacji i bezpieczeństwa, dodatkowo wszyscy pracownicy są objęci pakietem prywatnej opieki medycznej oraz ubezpieczeniem. Przewagą Spółki jest również przyjazna atmosfera i elastyczność pracy oraz troska o zachowanie równowagi między karierą a życiem prywatnym pracowników (tzw. work-life balance). Dbłość o środowisko naturalne i społeczna odpowiedzialność biznesu to kolejny przykład wychodzenia Firmy naprzeciw oczekiwaniom pracowników. Przyjęte działania, będące efektem przemyślanej strategii employer brandingowej, budującej obraz Spółki jako atrakcyjnego pracodawcy, przynoszą efekt w postaci lojalności i zaangażowania pracowników.

10. POZOSTAŁE INFORMACJE WYMAGANE

Zgodnie z art. 49 ust 2 sprawozdanie z działalności powinno obejmować istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej Spółki.

Poniżej zamieszczono nieomówione wcześniej wymagane informacje.

Art. 49 ust 2 pkt.5 Nabycie akcji własnych, a w szczególności cel ich nabycia, liczba i wartość nominalna ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych akcji w przypadku ich przejęcia.

W 2024 roku Spółka nie nabywała akcji własnych jak również nie dokonywała odsprzedaży akcji własnych.

Art. 49 ust 2 pkt. 8 Stosowanie przez Spółkę zasad ładu korporacyjnego.

Spółka stosuje zasady ładu korporacyjnego („Dobre Praktyki Spółek notowanych na NewConnect 2024”) zgodnie z Regulaminem ASO.

Art. 49 ust 3 Informacja dotycząca zatrudnienia w Spółce. W roku obrotowym (2024) przeciętna liczba zatrudnionych wynosiła:

Zatrudnieni	Przeciętna liczba zatrudnionych w 2024	Przeciętna liczba zatrudnionych w 2023
Ogółem, w tym:	25,69	22,00
pracownicy umysłowi (<i>na stan. nierobotniczych</i>)	24,96	22,00
pracownicy fizyczni (<i>na stan. robotniczych</i>)	-	-
uczniowie	-	-
osoby wykonujące pracę nakładczą	-	-
osoby korzystające z urlopów	-	-
wychowawczych lub bezpłatnych	0,73	-

Zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 19.02.2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim:

1. § 91. 1. 5. 5) podpunkt a i b – Spółka (Emitent) nie posiada zobowiązań ani wierzytelności, które przekraczałyby samodzielnie lub łącznie 10% kapitałów własnych emitenta.

3. § 91. 1. 6. 21) – dnia 25 października 2024 roku Spółka (Emitent) podpisała umowę z Kancelarią Audytorską MK Sp. z o.o. z siedzibą w Szczecinie (71-050) przy ulicy gen. Kopańskiego 62 lok. 7, której przedmiotem jest dokonanie badania sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2024.

Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych za rok obrotowy wyniosło:

2024	2023
17 000 zł netto	15 500 zł netto