

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI PRYMUS S.A. W ROKU OBROTOWYM 2025

28 KWIETNIA 2026 R.

PRYMUS S.A.
43-100 Tychy, ul. Turyńska 101

Spis treści

1. Podstawowe dane o Spółce	2
2. Powstanie Spółki	2
3. Opis działalności	4
4. Struktura Akcjonariatu	9
5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2025 roku.	12
6. Istotne informacje i dane niefinansowe	22
7. Organy Spółki w 2025 roku	25
8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2025 roku	28
9. Przewidywany rozwój Spółki	35
10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.	36
11. Sytuacja finansowa na koniec 2025 roku.	36
12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.	42
13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego	47

1. Podstawowe dane o Spółce.

Siedziba Spółki: Tychy
Adres siedziby: 43-100 Tychy, ul. Turyńska 101
NIP: 954-00-09-883
REGON: 272285799
KRS: 0000395229
VIII Wydział Gospodarczy KRS Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach;

Kapitał zakładowy: 1.900.004,20 zł (9.500.021 akcji)
Branża: sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana (sprzedaż hurtowa surowców chemicznych)
Poczta elektroniczna: prymus@prymus.net.pl
Strona internetowa: www.prymussa.pl
Czas trwania: spółka utworzona na czas nieokreślony

2. Powstanie Spółki

Prymus S.A. jest spółką utworzoną na czas nieokreślony, zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym Katowice-Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy KRS, pod nr KRS 0000395229. Od 1994 roku do 2011 roku Spółka działała w formie spółki z ograniczoną działalnością. W dniu 07.09.2011 roku Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach wydał postanowienie o przekształceniu formy prawnej przedsiębiorstwa w spółkę akcyjną.

Dnia 08.05.2012 roku Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę w sprawie ubiegania się o wprowadzenie akcji serii A do Alternatywnego Systemu Obrotu, czego konsekwencją był debiut Spółki w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect w dniu 31.08.2012 r. Tym samym Prymus S.A. stała się spółką publiczną.

Historia Prymus S.A. – kalendarium

<i>Data</i>	<i>Wydarzenie</i>
15.09.1994	Zawiązanie Spółki pod nazwą „Przedsiębiorstwo Handlowo-Usługowe ZEW-ABAT” Sp. z o.o., której głównym przedmiotem działalności było prowadzenie działalności handlowej artykułami przemysłowymi i spożywczymi oraz paliwami płynnymi i stałymi, jak również produkcja materiałów budowlanych, stolarki budowlanej oraz usług w zakresie budownictwa i remontów. Kapitał zakładowy Spółki wynosił 5.000 zł.
18.07.2003	Zmiana nazwy Spółki na Prymus spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz zmiana przedmiotu działalności na profil, który w ogólnym zarysie obowiązuje do dziś. Podwyższenie kapitału zakładowego do kwoty 50.000 zł.
28.04.2004	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 150.000 zł
03.04.2006	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 200.000 zł.
06.11.2008	Umorzenie udziałów dla jednego ze współników poprzez obniżenie kapitału zakładowego Spółki do wysokości 100.000 zł.
17.08.2010	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego z kapitału zapasowego utworzonego z zysku Spółki do kwoty 2.000.000 zł.
31.05.2011	Podjęcie uchwały przez Zgromadzenie Wspólników Prymus Sp. z o.o. w sprawie przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w spółkę akcyjną.
07.09.2011	Rejestracja przez Sąd przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w Prymus Spółka Akcyjna. Ilość akcji określona została na poziomie 10.000.000 akcji, wartość nominalna każdej akcji wynosi 0,20 zł.
31.08.2012	Wprowadzenie akcji Spółki do Alternatywnego Systemu Obrotu na Rynku NewConnect.
26.08.2014	Obniżenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 99.995,80 zł, w związku z umorzeniem akcji nabytych w ramach realizacji skupu akcji własnych. Obecnie kapitał zakładowy Emitenta wynosi 1.900.004,20 zł i dzieli się na 9.500.021 akcji o wartości nominalnej 0,20 zł każda.
20.01.2015	Powołanie spółki celowej MP Project Invest Sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.
29.08.2019	Zarejestrowanie w Krajowym Rejestrze Sądowym spółki celowej Prestige Aparts sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.

Tabela nr 1. Historia Prymus S.A. – najważniejsze daty.

3. Opis działalności



Rysunek nr 1. Segmenty działalności Prymus S.A.

Głównym profilem działalności Spółki jest sprzedaż surowców chemicznych dedykowanych do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Stanowi ona blisko 90% wartości przychodów ze sprzedaży. Przychody ze sprzedaży produktów gotowych (profile WPC, panele LVT) stanowią około 4% udziału w sprzedaży ogółem.

Działalność finansowa, polegająca na udzielaniu pożyczek stanowi nieco ponad 6% udziału w przychodach Spółki.

SEGMENT SUROWCÓW CHEMICZNYCH

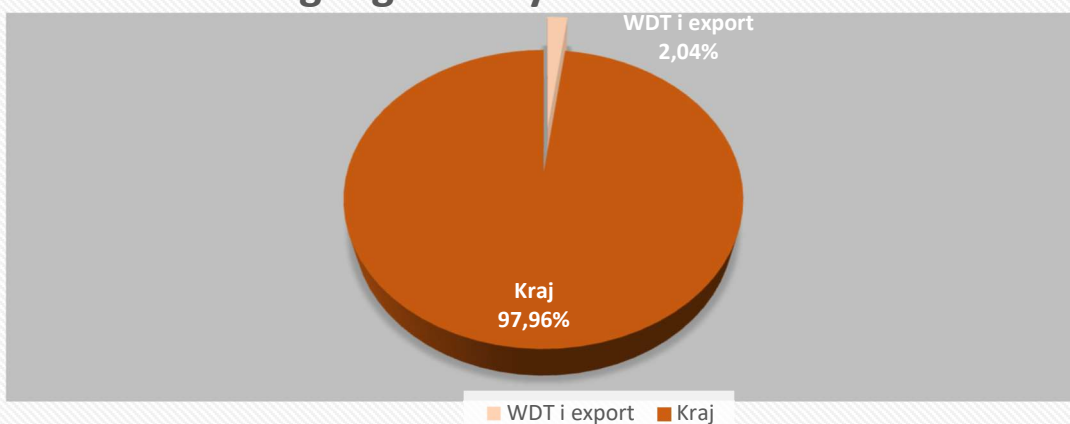
Prymus S.A. jest dystrybutorem surowców chemicznych działającym w Polsce i krajach Unii Europejskiej. Głównymi produktami oferowanymi przez Spółkę są surowce do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersje, produkowane głównie na bazie polioctanu winylu, mające swoje zastosowanie w chemii budowlanej, przemyśle tekstylnym oraz papierniczym.

Na sprzedaż surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych składają się surowce „sypkie”, w tym przede wszystkim: polietyleny (PE), polichlorek winylu (PVC) oraz „płynne”, takie jak plastyfikatory (DINP – ftalan dwuizononylu, DOTP – tereftalan dioktylu), stosowane m.in. w procesie przetwarzania polichlorku winylu oraz dyspersje, używane do produkcji chemii budowlanej.

Strategiczne rynki zbytu Spółki zostały pogrupowane na dwa obszary: Polska i Europa. Do najbardziej perspektywicznych krajów w opinii Zarządu należą: Polska, Węgry, Słowacja, Ukraina oraz Czechy.

Model handlowy Prymus S.A. oparty jest o bezpośrednie kontakty z producentami i odbiorcami tworzyw sztucznych oraz produktów gotowych. Bardzo ważnym czynnikiem w ustalaniu relacji handlowych jest trwałe monitorowanie rynku chemicznego oraz właściwe odczytywanie impulsów rozwojowych branży i globalnych trendów. W procesie konstruowania ofert, Spółka koncentruje się na wykorzystaniu wiedzy i doświadczenia w taki sposób, aby zaproponować klientom kompleksowe rozwiązania, takie jak: depozyty surowców w magazynie klienta czy elastyczne terminy dostaw i płatności. Oferowanie indywidualnych rozwiązań logistycznych pozwala zdobyć Spółce przewagę konkurencyjną.

Struktura przychodów ze sprzedaży w ujęciu geograficznym w 2025r.



Rysunek nr 2. Struktura przychodów ze sprzedaży w ujęciu geograficznym.

W zakresie zakupu surowców, w 2025 roku Spółka współpracowała z europejskimi koncernami chemicznymi takimi jak: BorsodChem ZRT. – Węgry, B.V.Borealis AG – Szwecja, Finlandia, Belgia, Austria, Akdeniz Chemson Additives AG – Austria, Duslo a.s. – Słowacja, Aslon Garden – Holandia.

W 2025 roku największy udział w sprzedaży w segmencie surowców chemicznych miał polichlorek winylu (PVC) - 62 %, polietyleny (PE) – 21 % – oraz dyspersje - 10 %.

Od 2004 roku Spółka związana jest ze słowacką firmą Duslo a.s., produkującą dyspersje oparte na polioctanie winylu, sprzedawane pod marką Duvilax®. Prymus S.A. jest dystrybutorem tych surowców na rynku polskim. Znajdują one zastosowanie w produkcji farb, tynków, klejów, lakierów, w przemyśle tekstylnym oraz papierniczym. Spółka posiada mocną pozycję w zakresie zastosowań niszowych dyspersji opartych o octan winylu.

Od dłuższego czasu, Spółka współpracuje także z jednym z czołowych producentów opakowań plastikowych dla branży spożywczej i dla przemysłu chemicznego. W związku z tą współpracą, odpowiadając na zapotrzebowanie klientów, Spółka jest w stanie zaproponować różnorakie wiadra plastikowe z tworzyw sztucznych.

Dzięki elastyczności i zapleczu badawczo-rozwojowemu partnerów, których reprezentuje, Spółka jest również w stanie zaproponować klientom serwis technologiczny oraz nowatorskie rozwiązania logistyczne.

Są to główne przewagi konkurencyjne na rynku krajowym.

Dywersyfikacja w zakresie sprzedaży surowców pozwala zminimalizować skutki czasowego braku dostępności danej grupy produktów.

KONKURENCJA

Cechą charakterystyczną rynku dystrybutorów surowców chemicznych w Polsce jest jego duże rozdrobnienie oraz wysoka konkurencyjność. Dystrybutorzy zaopatrują rynek przetwórców chemicznych, którzy ze względu na niewielką skalę działalności nie są w stanie nabywać komponentów bezpośrednio u producentów.

Dystrybutorzy oferują również często dodatkowe usługi i dostarczają dodatkową wartość do dystrybuowanych produktów.

Prymus S.A. specjalizuje się w sprzedaży surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersji polioctanu winylu, pełniąc funkcję dystrybutora słowackiego producenta Duslo a.s. (Słowacja, Sala). W ramach tych grup produktów, konkuruje bezpośrednio z dystrybutorami, którzy posiadają w ofercie wyżej wymienione komponenty. Do nich zaliczane są duże podmioty, które mają w swoim portfolio szeroką gamę surowców chemicznych i w przeważającej części są powiązane ze swoimi spółkami matkami w Europie Zachodniej, posiadają duże doświadczenie, rozbudowaną sieć dystrybucji oraz stabilne zaplecze finansowe. Drugi segment dystrybutorów na rynku polskim stanowi ponad 30 firm, których przychody są bardzo zróżnicowane (od kilkuset tysięcy do stu milionów złotych rocznie) i posiadają w swojej ofercie wybrane grupy produktów, zwykle dedykowane do określonych zastosowań.

Do największego konkurenta w ramach sprzedaży polietylenów, którego mocna pozycja na rynku światowym powoduje, iż dyktuje on poziom cen tych surowców jest Firma SABIC z oddziałem w Polsce, zlokalizowanym w Warszawie.

Przewagą konkurencyjną Prymus S.A. jest elastyczność cenowa, oferowanie dostaw we wskazane miejsce, możliwość magazynowania towaru dla klienta oraz stosowanie elastycznych warunków płatności.

W zakresie sprzedaży dyspersji polioctanu winylu, Spółka konkuruje nie tylko z dystrybutorami produktów chemicznych, ale i z producentami dyspersji: Synthos Dwory 7 Sp. z o.o. Sp.j. z siedzibą w Oświęcimiu – lider na krajowym rynku dyspersji, D&R Dispersions and Resins Sp. z o.o. z siedzibą we Włocławku, Zakłady Chemiczne P.Paprocki Sp. J. - w Świąciechowej. Prymus S.A. oferuje dyspersje niszowe, specjalistyczne, dzięki czemu w zakresie tych produktów zajmuje wysoką pozycję wśród podmiotów na rynku polskim. Mocną stroną w zakresie tej grupy produktów jest jakość surowców, powtarzalność parametrów jakościowych oraz zaplecze R&D, jakie oferuje producent – firma Duslo a.s.

SEGMENT PRODUKTÓW GOTOWYCH

Zarząd Prymus S.A. podjął w 2016 roku decyzję o wejściu w segment produktów gotowych.

Obszar segmentu produktów gotowych konsekwentnie rozszerzany o nowe produkty i nowy portfel klientów. W 2025 roku Spółka oferowała na rynku następujące portfolio produktowe w segmencie produktów gotowych:

1. produkty mające zastosowanie na zewnątrz:

Kompozytowe systemy tarasowe WPC (Wood Plastic Composite),
Profile ogrodzeniowe WPC oparte na wariacji pióro – wpust.

2. produkty polecane do wewnątrz:

Wynylowe Panele LVT (Luxury Vinyl Tiles) dedykowane do pomieszczeń użyteczności publicznej oraz użytku domowego,
Drewniane podłogi ręcznie postarzane.

Kompozytowe systemy WPC oferowane przez Prymus S.A., są produkowane przez firmę Gamrat WPC Sp. z o.o. z siedzibą w Jaśle. Prymus S.A. posiada umowę z Gamrat WPC Sp. z o.o. z siedzibą w Jaśle (ul. A. Mickiewicza 108, 38 -200 Jasło), na podstawie której, zleca Gamrat WPC Sp. z o.o. produkcję desek kompozytowych oraz elementów tych desek wraz z akcesoriami.

Gamrat WPC Sp. z o.o. daje 3 letnią gwarancję produktową na swoje wyroby oraz 25-letnią gwarancję na gnicie i butwienie. Ponadto, gwarantuje recykling oferowanych przez siebie produktów kompozytowych. W ofercie kompozytowych produktów WPC (ang. skrót od Wood Plastics Composite), Prymus S.A. posiada systemy tarasowe i systemy ogrodzeniowe. Są one kompozytami na osnowie polichlorku winylu (PVC) z dodatkiem mączki drzewnej oraz dodatków pomocniczych poprawiających parametry użytkowe produktu. PVC jako tworzywo sztuczne, charakteryzuje się bardzo dobrymi parametrami fizyko-chemicznymi, odpornością na działanie czynników atmosferycznych, dzięki czemu wykorzystywane jest do produkcji wyrobów, które wymagają dużej wytrzymałości mechanicznej.

Do charakterystycznych właściwości profili WPC, opartych o PVC należą:

- odporność na działanie czynników atmosferycznych (niska nasiąkliwość, wysoka odporność na UV, przez co kompozyty nie stają się kruche z biegiem lat),
- wysoka klasa palności (dla większości europejskich producentów - klasa B „niezapalne”, praktycznie nieosiągalna dla kompozytów na bazie PP i HDPE),
- wysoka odporność na niskie temperatury (tworzywa przy ujemnych temperaturach przechodzą proces szklenia, który powoduje zwiększenie ich kruchości),
- niska ścieralność (przy powierzchniach szcztkowanych gwarantuje to zachowanie wieloletniej estetyki i właściwości antypoślizgowych, zdecydowanie przewyższających drewno i kompozyty na bazie PP i HDPE),
- wyższa niż w przypadku kompozytów na bazie PP i HDPE temperatura mięknięcia (deski nie mięknią i nie deformują się pod wpływem słońca),
- pomimo obiegowej opinii, kompozyty na osnowie PVC nadają się w 100 % do recyklingu.

Innym gatunkiem kompozytów, są wyroby na bazie PP i HDPE (polipropylen – PP i polietylen PE - tworzywa z grupy poliolefin); przedrostek HD (high density) oznacza podwyższoną gęstość, która wynosi odpowiednio dla PP – 0,9 g/cm³ i HDPE 0,94 – 0,96 g/cm³. Dla porównania gęstość PVC wynosi 1,38-1,55 g/cm³, co również przenosi się na twardość desek. Dodatkowo, na parametry mechaniczne desek kompozytowych wpływ ma procentowy udział wypełnienia kompozytu drewnem. W przypadku poliolefin, dla obniżenia kosztów produkcji, wypełnienie drewnem może wynosić nawet 80% masy kompozytu. Profile te posiadają gorsze właściwości użytkowe i nie stanowią portfolio Prymus S.A.

Profile WPC będące w ofercie Spółki przeznaczone są na tarasy, pomosty, schody. Głównymi kanałami dystrybucji są punkty typu DIY, czy też specjalistyczne firmy zajmujące się układaniem tarasów. Sprzedaż odbywa się również bezpośrednio na inwestycje architektoniczne. Rynkiem docelowym Prymus S.A. w zakresie profili WPC jest segment skupiony wokół branży ogrodów i tarasów. Prymus S.A. buduje swoją pozycję konkurencyjną w oparciu o dostarczanie produktu wysokiej jakości, o unikatowym designie, a także customizację, czyli dostosowanie gotowych rozwiązań do indywidualnych potrzeb klientów.

Kompozytowe systemy WPC oferowane są przez Spółkę pod marką Noble Collection (dwustronne profile kompozytowe). Na system tarasowy Noble Collection składają się: kompozytowe profile tarasowe, legary, systemy montażowe (klipsy, wkręty), płaskie listwy wykończeniowe oraz listwy typu „L”.

Na kompozytowy system ogrodzeniowy WPC w wariacji pióro- wpust składa się: deska ogrodzeniowa pióro – wpust, kompozytowy ceownik oraz dystans.

Profile kompozytowe WPC to innowacyjny materiał wykończeniowy, przeznaczony na tarasy, balkony, ścieżki ogrodowe, tereny rekreacyjne, mola, pomosty, ogrodzenia, balustrady, itp. Nie wymaga impregnowania ani konserwacji.

Spółka ma w swojej ofercie również nowoczesny system montażu Aslon. Został on opracowany do łatwego i szybkiego montażu desek tarasowych jak i płytek tarasowych.

Dzięki Systemowi Aslon można wykonać nowoczesny i estetyczny taras.

System składa się z legarów aluminiowych, klipsów montażowych, wsporników regulowanych oraz innych elementów potrzebnych do łatwego i szybkiego montażu tarasu kompozytowego oraz tarasu z płytek.

Podkonstrukcja Systemu Aslon jest całkowicie bezobsługowa oraz niewrażliwa na wpływy atmosferyczne.

Spółka rozpoczęła także prace nad wprowadzeniem nowego asortymentu produktów kompozytowych, tj. kompozytowej deski tarasowej o szerokości 330 mm.

Obecnie trwają próby technologiczne tej nowej kompozytowej deski tarasowej, które powinny umożliwić wprowadzenie nowego produktu w najbliższym czasie.

Winyłowe panele LVT - (Luxury Vinyl Tiles) - to nowoczesne pokrycia podłogowe, które zapewniają komfort naturalnej podłogi zarówno w zastosowaniach komercyjnych, jak i domowych. Winyłowe panele LVT charakteryzują się wysoką trwałością. Dzięki wytrzymałości na uderzenia, odporności na plamy i zadrapania, są idealnym wyborem dla sklepów, biur, hoteli, restauracji i innych obszarów użyteczności publicznej.

Panele winylowe LVT oferowane są przez Spółkę w kolekcji Wood (drewnianej) oraz Stone (kamiennej), pod dwoma brandami: DOMINO (dla pomieszczeń domowych) i PLANKIT (polecany dla pomieszczeń użyteczności publicznej, charakteryzujące się grubszą warstwą powierzchni ścieralnej).

Panele winylowe LVT DOMINO i PLANKIT są panelami heterogenicznymi składającymi się z 6 warstw, w tym m.in. włókno szklane, dzięki któremu osiągnięto stabilność wymiarów oraz powłoka IGUARD, która ułatwia czyszczenie i stanowi dodatkową ochronę paneli przed uszkodzeniem. Oferowane przez Prymus S.A. panele winylowe LVT posiadają właściwości dźwiękoizolacyjne, są przeznaczone do podłóg z ogrzewaniem podłogowym. Są to produkty wyprodukowane bez użycia ftalanów (phtalate free technology), gwarantujące przyjazne dla środowiska naturalnego rozwiązanie dla ich użytkowników.

Drewniane podłogi ręcznie postarzone oferowane są przez Spółkę pod marką Kingdom Collection i występują obecnie w dwóch wersjach kolorystycznych. Są to naturalne podłogi drewniane dedykowane dla wymagających klientów, preferujących oryginalne wykończenie swoich pomieszczeń, którzy są w stanie przeznaczyć więcej środków finansowych na zakup podłogi.

Oferowane przez Spółkę produkty gotowe charakteryzują się sezonowością. Sezonowość ta wynika z faktu, iż prace budowlane prowadzone są głównie od wiosny do jesieni, a profile kompozytowe, które stanowią największy udział w sprzedaży produktów gotowych dedykowane są na zewnątrz. W okresie jesienno – zimowym Spółka niweluje wahania w przychodach realizacją zamówień produktów dedykowanych do wewnątrz, tj. paneli LVT i podłogowej deski drewnianej.

Celem Prymus S.A. jest położenie szczególnego nacisku na rozwój grupy produktów gotowych w kolejnych latach.

Aktywność finansowa stanowi nieco ponad 6% ogólnej wartości przychodów Spółki. Pozwala na efektywne wykorzystanie nadwyżek środków pieniężnych. Przychody uzyskane z pożyczek pozwalają na częściowe niwelowanie zjawiska sezonowości sprzedaży.

4. Struktura Akcjonariatu

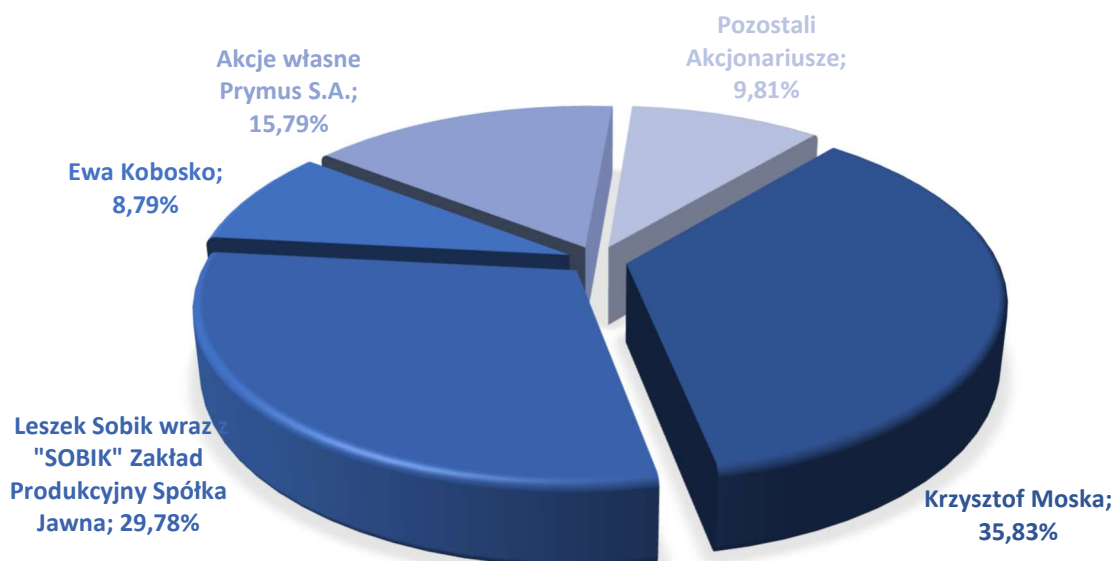
W akcjonariacie Prymus S.A. znajdują się osoby będące członkami organów zarządzających i nadzorczych Spółki. Pan Adam Łanoszka, pełniący w prezentowanym okresie funkcję Prezesa Zarządu, zgodnie z przekazanymi zawiadomieniami w trybie art. 69 ustawy o ofercie oraz w trybie art. 19 Rozporządzenia MAR, posiada 439.372 akcje, stanowiące 4,62 % udziału w kapitale zakładowym, uprawniające do wykonywania z nich 4,62 % głosów na walnym zgromadzeniu, tj. 439.372 głosów.

Na dzień publikacji tego sprawozdania, struktura akcjonariatu Emitenta z uwzględnieniem Akcjonariuszy posiadających powyżej 5% w głosach na walnym zgromadzeniu przedstawiała się następująco:

AKCJONARIUSZ	ILOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	ILOŚĆ GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
<i>Krzysztof Moska</i>	3 403 625	35,83%	3 403 625	35,83%
<i>Leszek Sobik wraz z „SOBIK” Zakład Produkcyjny Spółka Jawna</i>	2 828 929	29,78%	2 828 929	29,78%
<i>Ewa Kobosko</i>	835 231	8,79%	835 231	8,79%
<i>Akcje własne Prymus S.A.</i>	1 500 021	15,79%	1 500 021	15,79%
<i>Pozostali Akcjonariusze</i>	932 215	9,81%	932 215	9,81%
Razem:	9 500 021	100,00%	9 500 021	100,00%

Tabela nr 2. Bieżąca struktura Akcjonariatu Spółki.

STRUKTURA AKCJONARIATU PRYMUS S.A.



Rysunek nr 3. Bieżąca struktura Akcjonariatu Spółki.

Zarząd nie posiada informacji o istnieniu umów (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych Akcjonariuszy.

Na dzień 31 grudnia 2025 r. a także na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, kapitał zakładowy Spółki wynosi 1.900.004,20 zł (słownie: jeden milion dziewięćset tysięcy cztery złote i 20/100) i dzieli się na 9.500.021 akcji serii A o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda.

W dniu 20 listopada 2025 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie podjęło uchwały w sprawie umorzenia posiadanych przez Spółkę wszystkich 1.500.021 akcji własnych oraz obniżenia z kwoty 1.900.004,20 zł do kwoty 1.600.000,00 zł wysokości kapitału zakładowego w konsekwencji umorzenia tych akcji. Umorzenie akcji własnych nastąpi z chwilą zarejestrowania przez Sąd w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego przedmiotowego obniżenia kapitału zakładowego, przy czym do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania, obniżenie wysokości kapitału zakładowego nie zostało zarejestrowane.

NOTOWANIA PRYMUS S.A. W 2025 ROKU

Średni kurs akcji Spółki w prezentowanym okresie wyniósł 5,97 zł za akcję, zaś średni dzienny wolumen obrotu 2.495 sztuk akcji. W 2025 roku przedmiotem transakcji było 463.984 akcji, co przełożyło się na łączne obroty w wysokości 2.767 mln zł.

W 2025 roku akcje Prymus S.A., podobnie jak w latach poprzednich, należały do indeksu NCIndex.

kurs odniesienia (30.12.2024 r.)	6,15 zł
kurs z dnia 30.12.2025 r.	5,30 zł
zmiana (%)	-13,82 %
zmiana (zł)	-0,85 zł
minimum (zł)	4,92 zł
maksimum (zł)	6,65 zł
średni kurs (zł)	5,97 zł
wolumen obrotu (szt.)	463 984
średni wolumen (szt.)	2 495
Obroty (mln zł)	2 767
średnie obroty (zł)	14 875,68

Tabela nr 3. Notowania akcji Prymus S.A. – wybrane dane

(Na podstawie: <https://notowania.pb.pl/instrument/PLPRMUS00013/prymus>)

Początek 2025 roku rozpoczął się kursem akcji wynoszącym 6,10 zł/ akcję.

W pierwszym kwartale kurs akcji miał raczej tendencję wzrostową, choć 5 marca zanotowano najniższą wartość 4,92 zł/akcję.

W II kwartale kurs ulegał znacznym wahaniom.

Od dnia 22 sierpnia, kiedy to zanotowano kurs w wysokości 5,80 zł/akcję, długo pozostawał na niezmiennym poziomie aż do 22 września, kiedy spadł on do poziomu 5,5 zł/akcję.

W IV kwartale ub.r., mimo zanotowanego w dniu 23 października wzrostu kursu do poziomu 6,10 zł/akcję, do końca roku kurs akcji wykazywał tendencję spadkową i rok zakończył na poziomie 5,30 zł/akcję, w dniu 30 grudnia 2025 r.



Źródło: Opracowanie własne na podstawie:

<https://notowania.pb.pl/instrument/PLPRMUS00013/prymus>

Rysunek nr 4. Notowania akcji Prymus S.A. w 2025 roku.

5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2025 roku.

Sytuacja rok 2025

Pierwszy kwartał 2025 roku przyniósł istotne zmiany w dynamice globalnego rynku surowców. W obliczu napięć geopolitycznych, nowych barier handlowych oraz gwałtownego rozwoju technologicznego, inwestorzy ponownie zwracali uwagę na surowce jako stabilny składnik zdywersyfikowanego portfela. Prognozy na rok 2025 zakładały, że tempo wzrostu produkcji chemicznej w Europie utrzyma się na poziomie zbliżonym do tego w roku poprzednim. Jednak pomimo oznak poprawy koniunktury w tym sektorze, przedsiębiorstwa chemiczne mierzyły się nadal z licznymi trudnościami, jak chociażby wysokimi kosztami energii oraz transformacji energetycznej, co w połączeniu z przeregulowaniem branży, ograniczało konkurencyjność sektora. Europejski przemysł chemiczny szukał sposobów, aby konkurować na trudnym rynku globalnym.

Mimo dużego wpływu konkurencyjnych produktów spoza Europy, polski przemysł chemiczny wykazał dużą odporność na trudności makroekonomiczne. Nadal nie odrobił strat po latach poprzednich, ale produkcja chemiczna utrzymywała się w 2025 roku na nieco wyższym poziomie niż dotychczas.

Z kolei rynek budowlany w 2025 roku, charakteryzował się istotnymi zmianami. W minionym roku, w Polsce dominowały trendy związane z ekologią i zrównoważonym rozwojem, a głównymi wyzwaniami były rosnące koszty materiałów, które wpływały na rentowność projektów budowlanych, oraz zmieniające się przepisy prawne, które zmuszały do dostosowania się do nowych standardów efektywności energetycznej.

Zrównoważony rozwój staje się nieodzownym elementem branży budowlanej. Innowacyjne technologie, ekologiczne materiały oraz rosnące oczekiwania klientów, kształtują obecnie przyszłość tej branży.

W Polsce dostępne dane wykazują, że dynamika aktywności gospodarczej w I kwartale ubiegłego była niestety niższa od oczekiwanej. W lutym ubiegłego roczne dynamiki sprzedaży detalicznej i produkcji przemysłowej były ujemne, a dynamika produkcji budowlano-montażowej obniżyła się.

W drugim kwartale 2025 roku miał miejsce przestój w produkcji polichlorku winylu. Anwil, który jest jedynym producentem PVC w Polsce, niespodziewanie wstrzymał produkcję. Był to już drugi przypadek tak poważnych zakłóceń i choć po pierwszym tego rodzaju incydencie, produkcję wznowiono pod koniec marca, to w II kwartale rynek wciąż nie odzyskał równowagi po wcześniejszych zakłóceniach, a cenowe skutki na rynku PVC w regionie były nadal odczuwalne. Niestabilność operacyjna w tak istotnym zakładzie szerzyła wizję dalszego wzrostu cen oraz konieczności importu polichlorku winylu z bardziej oddalonych rynków.

Zarząd Prymus S.A. starał się zachować ostrożność w planowaniu zapasów.

Sektor budowlany w Polsce w drugim kwartale 2025 roku charakteryzował się umiarkowanym optymizmem, ale jednocześnie zauważalne były spadki w produkcji budowlano-montażowej i liczbie nowych inwestycji. Wzrost wartości rynku budowlanego był napędzany głównie przez inwestycje publiczne i rosnące zainteresowanie ekologicznymi rozwiązaniami.

W odniesieniu do dominujących trendów rynku budowlanego w 2025 roku, które związane są z ekologią i zrównoważonym rozwojem, kolekcja desek tarasowych oferowanych przez Prymus S.A. wpasowuje się w te trendy doskonale, gdyż cechuje ją wytrzymałość, bezpieczeństwo i estetyka. Produkt jest odporny na zmienne warunki atmosferyczne, a do tego niezapalny. Deski tarasowe Noble Collection – jako połączenie drewna i PVC – mogą być także poddawane recyklingowi, gdyż jest to produkt naturalny. Spółka oferuje produkty o wysokiej jakości, lecz wobec ogromnej konkurencji, Zarząd starając się pozyskać nowych klientów musi dostosowywać ceny, aby zachować równowagę pomiędzy utrzymaniem odpowiedniego popytu na te produkty, a osiąganą z ich sprzedaży marżą. Największym problemem są pojawiające się w coraz większych ilościach niskiej jakości tanie produkty, z którymi konkurowanie jest niezwykle trudne.

Sytuacja na rynku polichlorku winylu w trzecim kwartale 2025 roku wskazywała na ciągle utrzymujący się globalny trend nadpodaży tego surowca, niestety przy osłabionym na niego popycie. Trend ten utrzymywał się głównie w Europie.

Stan nadpodaży pogłębił się na skutek dodania do globalnej podaży 2,9 mln ton tego surowca rocznie. W Europie popyt na PVC był nadal ograniczony, a ożywienie w branży budowlanej, głównego odbiorcy surowca, było powolne, nawet mimo obniżenia w 2024 roku przez Europejski Bank Centralny stóp procentowych. Spowolnienie na polskim rynku budowlanym miało również negatywny wpływ na popyt na PVC.

W trzecim kwartale 2025 roku globalne ceny na PVC wykazywały tendencję spadkową.

Polski rynek polietylenów borykał się z podobnymi problemami jak reszta Europy: słabym popytem, spadkami cen surowców i niepewnością gospodarczą. Przetwórcy w całej Europie wstrzymywali się z zakupami w oczekiwaniu na bardziej stabilne warunki.

Europejski rynek polietylenów był też coraz bardziej zależny od importu, zwłaszcza z USA.

Podobnie w tym okresie kształtowała się sytuacja na rynku budowlanym. Zauważalny był spadek liczby rozpoczętych prac budowlanych w sektorze mieszkaniowym, wyhamowanie wzrostu cen materiałów i usług budowlanych oraz umiarkowany optymizm wśród firm co do przyszłości, napędzany głównie przez pozytywne prognozy sprzedaży i ożywienia w inwestycjach infrastrukturalnych. Niestety, mimo tych pozytywnych sygnałów, utrzymywały się negatywne nastroje, spowodowane głównie trudnościami w znalezieniu wykwalifikowanych pracowników, a także presją inflacyjną.

Pod koniec 2025 roku rynek surowców tworzyw sztucznych, w szczególności polichlorku winylu (PVC) oraz polietylenów (PE), znajdował się pod wyraźną presją spadkową. Główną przyczyną takiej sytuacji była utrzymująca się nadpodaż przy jednocześnie umiarkowanym, a miejscami słabym popycie.

Rynek PVC odczuwał skutki spowolnienia w branży budowlanej, która jest jednym z kluczowych odbiorców tego surowca. Wysokie stany magazynowe oraz presja cenowa ze strony importu, zwłaszcza z Azji, dodatkowo ograniczały możliwości wzrostu cen w Europie. W efekcie, producenci często zmuszeni byli do akceptowania niższych poziomów cen kontraktowych oraz do wprowadzania okresowych ograniczeń produkcji w celu stabilizacji rynku.

Podobna sytuacja dotyczyła polietylenów. W IV kwartale 2025 roku popyt ze strony sektora opakowań i przemysłu przetwórczego pozostawał umiarkowany, co przy wysokich mocach produkcyjnych skutkowało utrzymującą się presją na ceny. Kontrakty zawierane na koniec ubiegłego roku w wielu przypadkach nie przyniosły podwyżek, a często były zawierane na poziomach zbliżonych lub niższych niż w III kwartale.

Podsumowując, końcówka 2025 roku na rynku PVC i PE upłynęła pod znakiem stagnacji cenowej, nadpodaży oraz ostrożnych nastrojów zakupowych. Rynek był bardziej zorientowany na utrzymanie płynności i redukcję zapasów niż na dynamiczny wzrost, co stanowiło wyraźny sygnał utrzymującej się niepewności gospodarczej.

Rynek budowlany funkcjonował w warunkach umiarkowanego spowolnienia i dużej ostrożności inwestorów. Wysokie koszty realizacji projektów, droższa praca oraz niepewność gospodarcza, ograniczały liczbę nowych inwestycji, szczególnie w budownictwie mieszkaniowym i ogólnym. W wielu krajach Europy, w tym w Polsce, obserwowano słabszą dynamikę produkcji budowlano-montażowej, podczas gdy relatywnie lepiej radziły sobie projekty infrastrukturalne. Cały sektor koncentrował się bardziej na stabilizacji, niż na dynamicznym rozwoju.

Niezależnie od zawirowań gospodarczo - politycznych oraz sytuacji na rynkach światowych Zarząd oraz pracownicy Spółki dążą do utrzymania na niezmiennym poziomie współpracy z dotychczasowymi partnerami zawierając umowy handlowe. Zarząd Spółki stara się na bieżąco monitorować sytuację utrzymując stały kontakt z dostawcami oraz odbiorcami, a także starając się redukować koszty stałe ponoszone przez Spółkę.

W prezentowanym okresie sprawozdawczym, działania Prymus S.A. skupiały się na kontynuacji przyjętej polityki sprzedaży, tj. dystrybucji surowców chemicznych, sprzedaży produktów gotowych oraz działalności finansowej.

Sprzedaż surowców stanowiła 89,70% wartości przychodów ze sprzedaży. Udział produktów gotowych w sprzedaży ogółem stanowił 3,96% Działalność finansowa stanowiła 6,34% przychodów ogółem Spółki.

Największy udział w przychodzie ze sprzedaży surowców miała sprzedaż grupy produktowej – polichlorek winylu (PVC), stanowiąc około 62% sprzedaży ogółem.

Spółka w ramach działalności związanej ze sprzedażą produktów gotowych prowadzi od niedawna sprzedaż przez sklep internetowy. W asortymencie sklepu znajdują się panele winylowe LVT oraz klej do ich montażu. Wszystko z możliwością dostawy pod wybrany adres poprzez przesyłkę kurierską.

W ofercie się też deski tarasowe, z możliwością wyboru wariantu danej długości, legary wpc oraz ręcznie postarzane deski podłogowe.

Działania te mają na celu dotarcie do nowej grupy klientów indywidualnych oraz zwiększenie sprzedaży.

W ramach współpracy, w firmie panuje atmosfera wzajemnego wsparcia poprzez motywowanie pracowników do aktywnej pracy, zapewnianie możliwości pracy zdalnej, ustalanie zasad podróży służbowych czy aktywne szkolenia.

W ramach trzeciego segmentu działalności, czyli działalności finansowej, Prymus S.A. wykorzystuje posiadane środki finansowe na udzielanie krótkoterminowych pożyczek. W 2025 roku łączna kwota wydatków poniesionych z tytułu udzielenia pożyczek wyniosła 17 621 546,72 zł a wpływy z ich spłat kształtowały się na poziomie 10 543 429,25 zł. Pożyczki udzielane są co do zasady na okresy roczne, ale także na krótsze okresy dwóch lub trzech miesięcy w zależności od potrzeb i zainteresowania pożyczkobiorców. Pożyczki te są na bieżąco spłacane przez pożyczkobiorców.

Do istotnych wydarzeń w minionym roku w obszarze przedsiębiorstwa na pewno należy wymienić zawartą w dniu 03 lutego 2025 roku z firmą Gamrat S.A. z siedzibą w Jaśle umowę na sprzedaż na rzecz Gamrat S.A. polichloru winylu. Sprzedaż produktu realizowana była w uzgodnionych miesięcznych partiach.

Umowa weszła w życie z dniem jej zawarcia i obowiązywała od 1 stycznia 2025 r. do 31 grudnia 2025 r.

W dniu 17 marca 2025 roku Zarząd Prymus S.A. zawarł umowę na zakup polichloru winylu. Umowa dotyczyła dostaw na rzecz Spółki tego produktu w łącznej ilości blisko 6 tys. ton, w uzgodnionych miesięcznych partiach. Cena ustalana była comiesięcznie w drodze negocjacji. W przypadku braku porozumienia stron co do ceny, dostawca nie był zobligowany do dostaw produktu. Umowa obowiązywała do 31 grudnia 2025 r. z możliwością jej przedłużenia na kolejny rok.

W dniu 17 marca 2025 r. Spółka otrzymała decyzję Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, w przedmiocie odmowy stwierdzenia i zwrotu nadpłaty w podatku od towarów i usług za okres lutego 2015 r. do maja 2015 r., w łącznej wysokości 1 506 520,00 zł, oraz odmowy stwierdzenia i zwrotu odsetek za ten sam okres w łącznej wysokości 501 100,80 zł. Ponadto, określone zostało zobowiązanie w podatku od towarów i usług za te okresy w kwocie 1 584 601,00 zł.

Przedmiotowa sprawa jest wynikiem złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od lutego do maja 2015 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami (tym samym niniejsza decyzja, nie implikowała konieczności uregulowania przedmiotowych zobowiązań podatkowych). Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku.

Niniejsza decyzja Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, była kolejnym etapem prowadzonego w przedmiotowej sprawie postępowania. Pierwotna decyzja została zaskarżona przez Spółkę i następnie uchylona w całości oraz przekazana do ponownego rozpatrzenia organowi pierwszej instancji, celem przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części. Przedmiotowa decyzja była efektem ponownego rozpoznania sprawy przez organ pierwszej instancji, tj. Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej.

W dniu 01 kwietnia 2025 r. Zarząd Prymus S.A. otrzymał decyzję Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Katowicach, o uchyleniu w całości zaskarżonej przez Spółkę decyzji Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej z dn. 4 listopada 2019 r. (w sprawie nadpłaty w podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca do listopada 2014 r. w łącznej wysokości 2.387.777,00 zł wraz z odsetkami w łącznej wysokości 805.237,00 zł) oraz przekazania sprawy do ponownego rozpatrzenia organowi pierwszej instancji (tj. Naczelnikowi Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej), celem przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części. Ta decyzja Dyrektora Izby Administracji Skarbowej była konsekwencją wydanego w dniu 1 sierpnia 2024 r. przez Naczelny Sąd Administracyjny wyroku, w sprawie oddalenia skargi kasacyjnej złożonej przez Naczelnika Warmińsko - Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie od wyroku Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Olsztynie z dn. 31 lipca 2020 r.

Niniejsza sprawa dotyczy decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dnia 13 grudnia 2019 r. w przedmiocie podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. ("Decyzja"), a którą to Decyzję Spółka zaskarżyła do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Olsztynie ("WSA"). Następnie WSA w wyroku z 31 lipca 2020 r. stwierdził nieważność skarżonej Decyzji oraz poprzedzającej ją decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dn. 19 lipca 2019 r. W uzasadnieniu do wyroku z 31 lipca 2020 r. WSA wskazał na

brak podstaw do przekształcenia kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe oraz fakt, iż ewentualne postępowanie podatkowe (wymiarowe) czy też kompleksowe postępowanie dowodowe powinien być prowadzić Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej w związku ze złożonym przez Spółkę wnioskiem o stwierdzenie nadpłaty, a nie Naczelnik Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie po zakończonej kontroli celno-skarbowej.

Decyzja dotyczyła określenia kwoty zobowiązania podatkowego w podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca do listopada 2014 r. oraz umorzenia postępowania podatkowego w zakresie przestrzegania przepisów prawa podatkowego w podatku od towarów i usług za styczeń, luty, marzec, kwiecień i maj 2014 r. Decyzja ta została wydana w wyniku złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami. Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku. W konsekwencji otrzymanej przedmiotowej decyzji Dyrektora Izby Administracji Skarbowej, sprawa została skierowana do ponownego rozpatrzenia przez Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej.

W dniu 06 maja 2025 roku Zarząd Prymus S.A. podjął uchwałę, w sprawie zaproponowania Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Spółki przeznaczenia części zysku netto wypracowanego przez Spółkę w 2024 r. w kwocie 4.750.010,50 zł, na wypłatę dywidendy dla Akcjonariuszy, tj. w kwocie 0,50 zł na każdą akcję (z wyłączeniem akcji własnych). Pozostałą część zysku netto w kwocie 2.535.801,56 zł, Zarząd zarekomendował, by przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki.

Następnie, w dniu 8 maja 2025 roku Rada Nadzorcza Spółki pozytywnie zaopiniowała przedmiotową propozycję Zarządu.

W dniu 26 maja 2025 r. do Spółki wpłynęło żądanie od Pana Krzysztofa Moski – akcjonariusza posiadającego co najmniej 1/20 (5%) kapitału zakładowego Spółki, w sprawie dodania dodatkowego punktu do porządku obrad najbliższego Walnego Zgromadzenia Spółki, dotyczącego wyrażenia zgody na nabycie przez Spółkę akcji własnych oraz utworzenia kapitału rezerwowego z przeznaczeniem na nabycie akcji własnych.

Do niniejszego żądania został dołączony projekt uchwały który zakładał, aby skup był realizowany na następujących parametrach:

- liczba akcji nabytych w ramach skupu: 500.000,
- cena za 1 akcję skupywaną: 10,00 zł,
- termin realizacji skupu: do 31 lipca 2025 r.

W dniu 17 czerwca 2025 roku odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Prymus S.A., które podjęło następujące uchwały:

- ✓ w sprawie wyboru Przewodniczącego Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia,
- ✓ w sprawie uchylenia tajności głosowania przy powołaniu Komisji Skrutacyjnej,
- ✓ w sprawie wyboru Komisji Skrutacyjnej,

- ✓ w sprawie zatwierdzenia sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2024,
- ✓ w sprawie zatwierdzenia sprawozdania Rady Nadzorczej, zawierającego wyniki oceny sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2024,
- ✓ w sprawie przeznaczenia zysku netto za rok obrotowy 2024,
- ✓ w sprawie udzielenia Prezesowi Zarządu Spółki absolutorium z wykonania obowiązków w 2024 r.
- ✓ w sprawie udzielenia Członkom Rady Nadzorczej Spółki absolutorium z wykonania przez nich obowiązków w 2024 r.,
- ✓ w sprawie odwołania Członka Rady Nadzorczej.
- ✓ w sprawie powołania dwóch Członków Rady Nadzorczej.
- ✓ w sprawie wyrażenia zgody na nabycie przez Spółkę akcji własnych oraz utworzenia kapitału rezerwowego z przeznaczeniem na nabycie akcji własnych.

Pełne informacje na temat uchwał podjętych na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu podane zostały przez Spółkę do publicznej wiadomości raportem bieżącym EBI (obecnie GPW Data) nr 9/2025 w dniu 17 czerwca 2025 roku.

W Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 17 czerwca 2025 roku, wziął udział wyłącznie Pan Krzysztof Moska, posiadając na nim 3.620.000 głosów z posiadanych akcji, co stanowiło 100% liczby głosów na Zgromadzeniu oraz 38,10% ogólnej liczby głosów,

Podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, Akcjonariusze przychylni się do propozycji Pana Krzysztofa Moski i w drodze uchwały nr 18 wyrazili zgodę na przeprowadzenie skupu akcji własnych wskazując parametry tego skupu, zbieżne z parametrami zaproponowanymi przez Pana Krzysztofa Moskę w zgłoszonym wcześniej żądaniu. Następnie, w wykonaniu tej uchwały, Zarząd Spółki w dniu 25 czerwca 2025 r. podjął uchwałę w sprawie przeprowadzenia skupu akcji własnych Spółki przy następujących założeniach:

1. Nabycie nastąpi w drodze publicznego zaproszenia do składania ofert sprzedaży kierowanego do wszystkich akcjonariuszy Spółki („Zaproszenie do Składania Ofert Sprzedaży”), przy czym Zaproszenie do Składania Ofert Sprzedaży nie będzie stanowić wezwania do zapisywania się na sprzedaż lub zamianę akcji, o którym mowa w ustawie z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (tekst jednolity: Dz. U. z 2022 r., poz. 2554 ze zm.; dalej „Ustawa o Ofercie Publicznej”). Zaproszenie do Składania Ofert Sprzedaży nie będzie stanowić również oferty w rozumieniu art. 66 ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks cywilny (tekst jednolity: Dz. U. z 2022 r., poz. 1360 ze zm.).

2. Firmą inwestycyjną świadczącą na rzecz Spółki usługi związane z ogłoszeniem Zaproszenia do Składania Ofert Sprzedaży i przeprowadzeniem skupu Akcji Własnych Spółki na zasadzie wyłączności będzie Dom Maklerski BDM S.A. z siedzibą w Bielsku - Białej („BDM”).

3. Łączna liczba Akcji Własnych będących przedmiotem nabycia w ramach Zaproszenia do Składania Ofert Sprzedaży nie przekroczy: 500.000 (słownie: pięćset tysięcy) akcji.

4. Cena po jakiej nabywane będą Akcje Własne wyniesie: 10,00 zł (słownie: dziesięć złotych zero groszy) za jedną Akcję Własną i została określona z uwzględnieniem warunków wskazanych w Uchwale ZWZ.

5. Łączna kwota, za którą Spółka będzie nabywała Akcje Własne wraz z kosztami ich nabycia nie przekroczy: 5.100.000,00 zł (słownie: pięć milionów sto tysięcy złotych).

6. Akcje Własne zostaną nabyte od akcjonariuszy za wynagrodzeniem wypłaconym ze środków pochodzących z kapitału rezerwowego wynoszącego 5.100.000,00 zł (słownie: pięć milionów sto tysięcy złotych) utworzonego poprzez przesunięcie tej kwoty w całości z kapitału zapasowego.

7. Celem nabycia Akcji Własnych będzie umorzenie Akcji Własnych i następnie obniżenie kapitału zakładowego Spółki, zgodnie z art. 359 Kodeksu spółek handlowych, jak również sprzedaż, zamiana na udziały, akcje w innym podmiocie.

8. Skup Akcji Własnych zostanie przeprowadzony, zgodnie z następującym harmonogramem:

- a) dzień ogłoszenia Zaprośzenia do Składania Ofert Sprzedaży: 30 czerwca 2025 r.,
- b) dzień rozpoczęcia przyjmowania Ofert Sprzedaży od akcjonariuszy: 01 lipca 2025 r.
- c) dzień zakończenia przyjmowania Ofert Sprzedaży od akcjonariuszy: 07 lipca 2025 r.,
- d) przewidywany dzień nabycia Akcji Własnych przez Spółkę: 14 lipca 2025 r.

9. Spółka dokona przed rozpoczęciem skupu Akcji Własnych publicznego ogłoszenia szczegółowych warunków Zaprośzenia do Składania Ofert Sprzedaży w formie raportu bieżącego oraz na stronie internetowej Spółki www.prymussa.pl i na stronie internetowej BDM, mając na uwadze, że Spółka jest spółką publiczną oraz w celu zapewnienia równego traktowania akcjonariuszy Spółki zgodnie z art. 20 Ustawy o Ofercie Publicznej.

W konsekwencji tych decyzji, w dniu 30 czerwca 2025 r. zostało opublikowane zaproszenie do składania ofert sprzedaży akcji Spółki.

Finalnie, w ramach przeprowadzonego w dniach 01 lipca - 07 lipca 2025 r. skupu akcji własnych, Akcjonariusze zapisali się na sprzedaż łącznie 8.454.088 sztuk akcji, po cenie 10,00 zł za każdą akcję.

Zgodnie z dyspozycją nadaną uchwałą nr 18 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dn. 17 czerwca 2025 roku, Spółka nabyła 500.000 sztuk akcji. Z uwagi na fakt, iż liczba akcji zaoferowanych do sprzedaży przez Akcjonariuszy (8.454.088 akcji) przekroczyła liczbę akcji, którą Spółka miała prawo nabyć w ramach tego skupu (500.000 akcji), Spółka dokonała proporcjonalnej redukcji ofert sprzedaży akcji Spółki, przy zastosowaniu zasad redukcji szczegółowo opisanych w Zaprośzeniu do Składania Ofert Sprzedaży akcji, gdzie stopa redukcji wyniosła 94,1%. Rozliczenie skupu akcji własnych nastąpiło w dniu 14 lipca 2025 r. Nabyte akcje stanowią 5,26% kapitału zakładowego Spółki.

W dniu 03 czerwca 2025 r. Zarząd otrzymał decyzję Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, w przedmiocie odmowy stwierdzenia i zwrotu nadpłaty w podatku od towarów i usług za okres od czerwca 2015 r. do czerwca 2016 r., w łącznej wysokości 4.343.737,00 zł, oraz odmowy stwierdzenia i zwrotu odsetek za ten sam okres w łącznej wysokości 2 091 344,29 zł.

Niniejsze postępowanie stanowi kontynuację procesu kontrolnego podatku od towarów i usług za te okresy, zainicjowanego przez Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej kontrolą podatkową w 2019 r. W konsekwencji tej kontroli, Spółka złożyła korekty dokumentów rozliczeniowych, obejmujące swym zakresem wnioski wynikające z protokołu pokontrolnego oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu określonych w protokole pokontrolnym zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt dokumentów rozliczeniowych za sporne okresy i złożyła wnioski o stwierdzenie nadpłaty podatku. Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej odmówił stwierdzenia i zwrotu tych dokonanych nadpłat, jednakże Dyrektor Izby Administracji Skarbowej w Katowicach uchylił w całości tą decyzję, przekazując sprawę do ponownego rozpatrzenia, wskazując jednocześnie na konieczność uzupełnienia materiału dowodowego i wyjaśnienia okoliczności faktycznych istotnych dla rozstrzygnięcia sprawy. W dn. 29 października 2024 r. Spółka otrzymała postanowienie w sprawie wszczęcia niniejszego postępowania podatkowego przez Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej.

W dniu 20 listopada 2025 roku odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Prymus S.A., które podjęło następujące uchwały:

- w sprawie wyboru Przewodniczącego Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia,
- w sprawie uchylenia tajności głosowania przy powołaniu Komisji Skrutacyjnej,
- w sprawie wyboru Komisji Skrutacyjnej,
- w sprawie umorzenia akcji własnych,
- w sprawie obniżenia kapitału zakładowego Spółki oraz zmiany § 8 ust.1 Statutu Spółki,
- w sprawie upoważnienia Rady nadzorczej do ustalenia jednolitego tekstu Statutu Spółki
- w sprawie wyrażenia zgody na nabycie przez Spółkę akcji własnych oraz utworzenia kapitału rezerwowego dla nabycia akcji własnych.

Podczas Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia, nie zgłoszono sprzeciwu do żadnej uchwały. Walne Zgromadzenie nie odstąpiło od rozpatrzenia żadnego z punktów porządku obrad, natomiast podjęło uchwałę nr 3, którą postanowiło odstąpić od wyboru Komisji Skrutacyjnej.

Nie miało miejsca niepodjęcie uchwały objętej porządkiem obrad.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie postanowiło o umorzeniu łącznie 1.500.021 akcji własnych, nabywanych przez Spółkę w latach poprzednich, w ramach realizowanych skupów akcji własnych. W konsekwencji podjęcia przez Walne Zgromadzenie decyzji o umorzeniu tych akcji, Walne Zgromadzenie uchwałą nr 7 dokonało odpowiedniego obniżenia kapitału zakładowego Spółki, oraz zmiany §8 ust. 1 Statutu Spółki:

Dotychczasowe brzmienie §8 ust. 1 Statutu:

„Kapitał zakładowy Spółki wynosi 1.900.004,20 zł (słownie: jeden milion dziewięćset tysięcy cztery złote dwadzieścia groszy) i dzieli się na 9.500.021 (słownie: dziewięć milionów pięćset tysięcy dwadzieścia jeden)

akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, wyemitowanych jako akcje serii A.”.

Uchwalone brzmienie §8 ust. 1 Statutu:

„Kapitał zakładowy Spółki wynosi 1.600.000,00 zł (słownie: jeden milion sześćset tysięcy złotych) i dzieli się na 8.000.000 (słownie: osiem milionów) akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, wyemitowanych jako akcje serii A.”.

Do dnia publikacji niniejszego sprawozdania, obniżenie wysokości kapitału zakładowego nie zostało zarejestrowane w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Ponadto, Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie wyraziło zgodę na nabycie przez Spółkę akcji własnych, po cenie nie niższej niż 8,50 zł i nie wyższej niż 10,00 zł za jedną akcję, a termin trwania skupu akcji własnych ustaliło na 36 miesięcy liczonych od dnia podjęcia uchwały, nie dłużej jednak niż do chwili wyczerpania środków przeznaczonych na ich nabycie. Łączna liczba nabywanych akcji w ramach tego skupu akcji własnych w okresie upoważnienia nie przekroczy 1.500.000, przy czym łączna wartość nominalna nabytych akcji własnych nie przekroczy 20% kapitału zakładowego. W celu sfinansowania nabywania przez Spółkę akcji własnych w ramach tego skupu akcji własnych, utworzony został kapitał rezerwowy, w wysokości 15.300.000,00 zł, poprzez przesunięcie tej kwoty w całości z kapitału zapasowego.

W Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 20 listopada 2025 roku, wziął udział wyłącznie Pan Adam Łanoszka, posiadając na nim 439.372 głosy z posiadanych akcji, co stanowiło 100% liczby głosów na Zgromadzeniu oraz 4,62% ogólnej liczby głosów,

W dniu 10 grudnia 2025 roku Rada Nadzorcza Spółki powołała Pana Adama Łanoszkę na stanowisko Prezesa Zarządu na kolejną trzyletnią kadencję, kończącą się 31 grudnia 2028 roku.

Od dnia 2 marca 2022 r. Spółka posiada możliwość korzystania z linii kredytowej w rachunku bieżącym udzielonej przez Powszechną Kasę Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: PKO BP) w walucie PLN, EUR i USD do łącznej wysokości 5.000.000,00 zł, a także gwarancji bankowych wystawionych na zabezpieczenie zobowiązań Spółki wobec beneficjentów gwarancji wynikających z czynności cywilnoprawnych udzielanych w PLN, EUR, USD do kwoty 2 mln zł oraz możliwości otwierania w PLN, EUR, USD akredytyw dokumentowych do kwoty 2 mln zł. Umowa kredytu wielocelowego z PKO BP została zawarta pierwotnie w dniu 23 maja 2016 r., a następnie aneksowana w dniach 16 marca 2018 r., 5 marca 2020 r., 1 marca 2022 r., 15 lutego 2023 r., 29 lutego 2024 r. oraz 26 lutego 2025 r.

Kontynuując przyjętą politykę finansowania, dnia 04 marca 2026 r. Spółka zawarł z PKO BP aneks do umowy tego kredytu. Na mocy tego aneksu, na wniosek Spółki, PKO BP wydłużył okres obowiązywania umowy kredytu wielocelowego do dnia 04 marca 2027 r.

Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR 1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP. Spłata kredytu będzie następować w walucie, w której został on zaciągnięty.

Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z przedmiotowej umowy, Spółka zobowiązała się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;
- utrzymywania wskaźnika liczonego jako iloraz długu bilansowego (suma wykazanych w bilansie zobowiązań o charakterze finansowym, w tym w szczególności: kredytów, pożyczek, leasingu, faktoringu z regresem, instrumentów dłużnych na dzień, na który wskaźnik jest obliczany) pomniejszonego o środki pieniężne w kasie i na rachunkach oraz EBITDA, na poziomie nie wyższym niż 3,5 na dzień kończący każdy kwartał.

Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z umowy kredytu stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z Umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

W całym roku 2025 Spółka nie korzystała z linii kredytowej.

6. Istotne informacje i dane niefinansowe.

ZATRUDNIENIE

Na dzień 31 grudnia 2025 r zatrudniano 6 osób na 6 etatów.

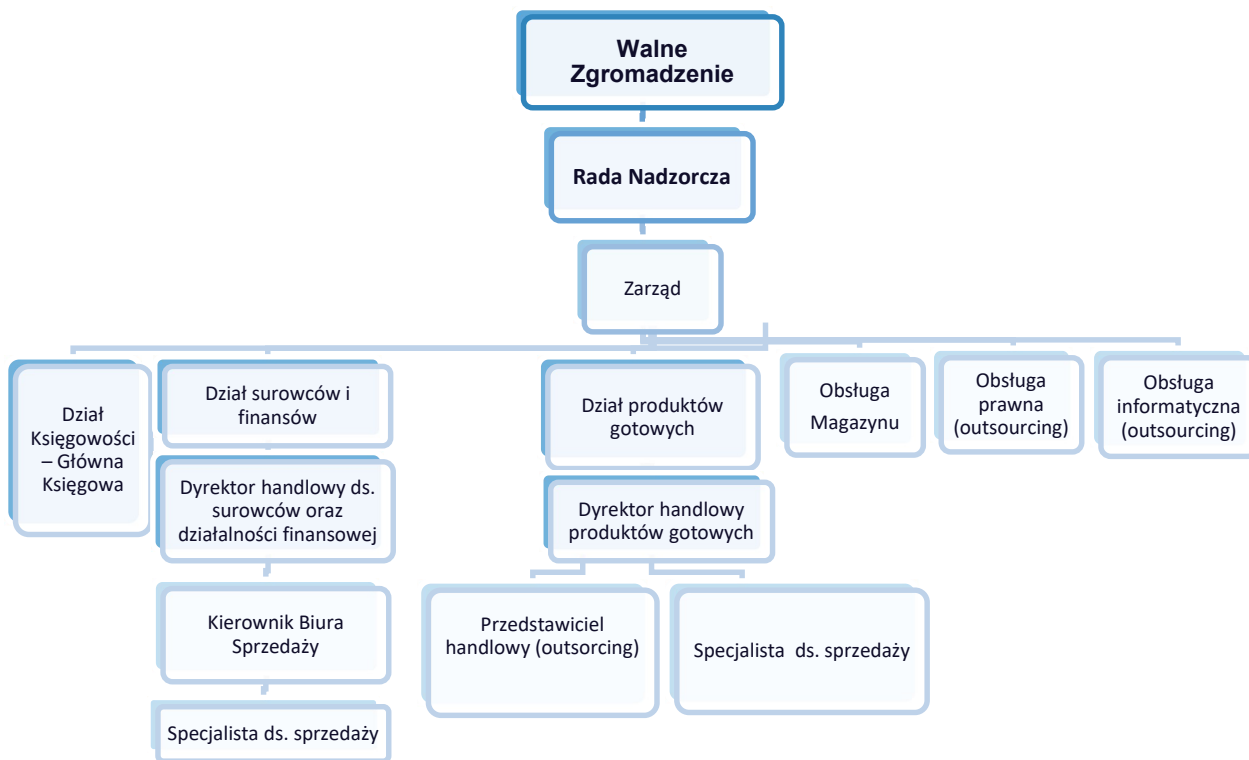
Wyszczególnienie	Prymus S.A.
Liczba pracowników zatrudnionych na pełny etat	6
Średnia wieku pracowników	46,5 lat
Struktura zatrudnienia wg wykształcenia	Wyższe – 67% Średnie – 33%
Struktura zatrudnienia wg płci	Kobiety – 67% Mężczyźni – 33%

Źródło: Prymus S.A.

Tabela nr 4. Zasoby ludzkie Prymus S.A. w 2024 r.

Spółka w swojej działalności korzysta z usług outsourcingowych, powierzając zadania wspomagające główną działalność podmiotom zewnętrznym (m.in. usługi prawne, informatyczne). Spółka działa również w oparciu o umowy zlecenia. Taka strategia pozwala na redukcję kosztów oraz uzyskanie dostępu do usług najwyższej jakości.

W 2025 roku Prymus S.A. kontynuowała program szkoleń w zakresie podnoszenia kwalifikacji zawodowych, a także szkoleń w celu ułatwienia pracownikom wejście do Krajowego Systemu e-Faktur (KSeF), który obowiązuje Spółki już od kwietnia 2026 roku.



Rysunek nr 5. Schemat organizacyjny Prymus S.A. – stan na dzień 31 grudnia 2025 r.

Spółeczna odpowiedzialność biznesu

Prymus S.A. realizuje ideę biznesu odpowiedzialnego społecznie uwzględniając przepisy prawa oraz normy etyczne. W Spółce funkcjonuje Kodeks Etyki Biznesu Prymus S.A., który zobowiązuje Pracowników do etycznego postępowania, w związku wykonywaniem obowiązków służbowych.

Odpowiedzialność społeczna w zakresie ochrony środowiska

Prymus S.A. jako dystrybutor surowców chemicznych oraz producent chemii budowlanej deklaruje dbałość o ochronę środowiska w obszarze swojej działalności. Polityka środowiskowa, na równi ze spełnieniem wymagań w zakresie jakości oferowanych produktów, jest priorytetem w strategii zarządzania Spółką. Spółka nieustannie dąży do zmniejszenia wpływu naszej działalności na środowisko i pomaga chronić zasoby naturalne. Pracownicy Prymus S.A. zobowiązują się przestrzegać przepisów o ochronie środowiska i wewnętrznych wymogów odnoszących się do ich stanowisk pracy, a także zgłaszać wszystkie incydenty i naruszenia związane z ochroną środowiska. Zarząd Spółki zobowiązuje się zapewnić Pracownikom dostęp do szkoleń i zasobów niezbędnych do wypełniania tych obowiązków.

Spółka wraz ze swoimi partnerami tworzy zrównoważoną sieć producentów, przetwórców, przewoźników, właścicieli magazynów, handlowców i dystrybutorów, którzy troszczą się o środowisko naturalne.

Jako dowód starań na rzecz zrównoważonego rozwoju swojej działalności i otaczającego świata, Spółka uzyskała Certyfikat Oznakowania Ekologicznego Green Label PRS.

Działalność Spółki w tym zakresie przejawia się m.in. poprzez stosowanie określonego systemu wykorzystywania palet. Dzięki temu można odzyskiwać większą ich liczbę i możliwie najczęściej wykorzystywać je ponownie.

Relacje inwestorskie

Transparentność oraz wysoka jakość polityki informacyjnej to najważniejsze elementy realizowanej przez Prymus S.A. komunikacji ze środowiskiem rynku kapitałowego. W tym celu Spółka wykorzystuje dwa rodzaje instrumentów. Pierwszym z nich są działania o charakterze obligatoryjnym, drugi rodzaj to alternatywne narzędzia komunikacji. Spółka zgodnie z Regulaminem ASO (określającym zasady oraz obowiązki związane z funkcjonowaniem w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect), a także Rozporządzeniem w sprawie nadużyć na rynku (MAR), na bieżąco raportuje o wszystkich zdarzeniach, które bezwzględnie podlegają obowiązkowi przekazania do publicznej wiadomości, a które wypełniają znamiona informacji poufnej, korporacyjne oraz które Zarząd uznaje za mające istotny wpływ na działalność Spółki.

Prymus S.A. prowadzi serwis relacji inwestorskich na stronie internetowej: <http://prymussa.pl>.

Na stronie internetowej Prymus S.A. dostępne są do pobrania pliki w wersji edytowalnej, zawierające dane finansowe Spółki.

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej Prymus S.A. i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w oparciu o następujące zasady:

- stosowanie procedur ewidencji księgowej oraz kontrolę ich przestrzegania,
- stosowanie procedur autoryzacji i opiniowania rocznych sprawozdań finansowych przed publikacją,
- badanie rocznych sprawozdań finansowych Prymus S.A.

Ponadto, ewidencja zdarzeń gospodarczych w Prymus S.A. odbywa się za pośrednictwem zintegrowanego systemu finansowo-księgowego, którego konfiguracja jest zgodna z przyjętą polityką rachunkowości. Bezpieczeństwo i dostępność informacji zawartych w niniejszym systemie finansowo-księgowym kontrolowane są na wszystkich poziomach.

Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Prymus S.A. jest dokonywany przez Radę Nadzorczą.

Spółka stosuje procedury autoryzacji, zgodnie z którymi raporty okresowe przekazywane są Autoryzowanemu Doradcy, a następnie Przewodniczącemu Rady Nadzorczej do zaopiniowania. Po uzyskaniu opinii Rady Nadzorczej oraz po zakończeniu weryfikacji przez audytora, sprawozdania finansowe są zatwierdzane przez Zarząd Spółki do publikacji, a następnie przekazywane do publicznej wiadomości.

Do czasu opublikowania, raporty okresowe wraz ze sprawozdaniami finansowymi udostępniane są wyłącznie osobom uczestniczącym w procesie ich przygotowania, weryfikacji i zatwierdzenia.

7. Organy Spółki w 2025 roku.

ZARZĄD:

Zarząd Spółki statutowo składa się z jednej lub większej ilości członków, powoływanych na okres trzyletniej wspólnej kadencji. Każdorazowo Rada Nadzorcza określa liczbę członków Zarządu danej kadencji.

W przypadku Zarządu wieloosobowego, do reprezentowania Spółki, składania oświadczeń woli i podpisywania w imieniu Spółki upoważniony jest Prezes Zarządu samodzielnie, a każdy inny Członek Zarządu z innym Członkiem Zarządu lub Prokurentem.

W 2025 roku nie było zmian w składzie Zarządu Spółki. Jednakże z uwagi na zbliżający się termin upływu kadencji Zarządu, w dniu 10 grudnia 2025 roku Rada Nadzorcza Spółki powołała Pana Adama Łanoszkę na stanowisko Prezesa Zarządu na kolejną trzyletnią kadencję, kończącą się 31 grudnia 2028 roku.

Skład osobowy Zarządu Prymus S.A. na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania przedstawia się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja pełniona w Zarządzie Prymus S.A.	Czas trwania obecnej kadencji
Adam Łanoszka	Prezes Zarządu	01.01.2026 r. – 31.12.2028

Źródło: Opracowanie własne Prymus S.A.

Doświadczenie i kompetencje Zarządu:

Adam Łanoszka – Prezes Zarządu

Adam Łanoszka ukończył studia na Uniwersytecie Ekonomicznym w Krakowie, kierunek: Finanse i Bankowość, uzyskując tytuł magistra ekonomii (praca magisterska o tematyce rynku kapitałowego). Swoją karierę zawodową w segmencie finansowym zaczął w spółce Telekomunikacja Polska S.A., gdzie przez 10 lat był zatrudniony na samodzielnym stanowisku głównego planisty finansowego, będąc odpowiedzialnym za płynność finansową spółki. Swoje doświadczenia zawodowe rozwijał podczas współpracy z instytucjami rynku finansowego. Związany był m.in. z Domem Inwestycyjnym Taurus Sp. z o. o., w którym pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu, ponadto pełnił funkcję Prezesa Zarządu RUNICOM Corporate Finance Sp. z o. o.

W latach 2008-2010 doradzał również Zarządowi InvestConGroup S.A., notowanej na GPW grupie kapitałowej, której zakres działalności obejmuje m.in. obszar inwestycji oraz doradztwa finansowego. Zasiadał także w Radzie Nadzorczej Invest Consulting S.A. Posiada także certyfikat autoryzowanego doradcy w ASO nr 93/2011 oraz legitymuje się certyfikatem Ministerstwa Finansów (nr 8562/2004) uprawniającym do usługowego prowadzenia ksiąg rachunkowych.

Pan Adam Łanoszka, pełniący w prezentowanym okresie funkcję Prezesa Zarządu, zgodnie z przekazanymi zawiadomieniami w trybie art. 69 ustawy o ofercie oraz w trybie art. 19 Rozporządzenia MAR, posiada 439.372 akcje, stanowiące 4,62 % udziału w kapitale zakładowym, uprawniające do wykonywania z nich 4,62 % głosów na walnym zgromadzeniu, tj. 439.372 głosów.

Szczegółowy życiorys opublikowany został na stronie internetowej Spółki.

Zarząd zarządza majątkiem i sprawami Spółki, reprezentuje ją oraz kieruje całokształtem bieżącej działalności gospodarczej.

Zasady pracy Zarządu Prymus S.A. opisane są w następujących dokumentach:

- Statut Spółki,
- Regulamin Zarządu Prymus S.A.,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect 2024,
- Obowiązujące przepisy prawne.

Nie istnieją umowy między Prymus S.A., a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.37 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2025 rok.

RADA NADZORCZA:

Rada Nadzorcza składa się od 5 do 9 członków powołanych na okres wspólnej pięcioletniej kadencji. Rada Nadzorcza lub poszczególni jej członkowie mogą być w każdym czasie odwołani przed upływem kadencji.

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki, a w szczególności:

- o bada sprawozdania finansowe Spółki, zarówno co do zgodności z dokumentami, jak i ze stanem faktycznym, sprawozdania Zarządu z działalności Spółki, analizuje i opiniuje wnioski Zarządu w sprawie podziału zysku Spółki, źródeł i sposobu pokrycia strat, wysokości odpisów na fundusze celowe;
- o powołuje i odwołuje członków Zarządu danej kadencji, zawiera umowy z członkami Zarządu Spółki oraz określa zasady ich wynagradzania, wykonuje względem Zarządu w imieniu Spółki uprawnienia wynikające ze stosunku pracy;
- o opiniuje projekty zmian statutu;
- o zatwierdza regulamin zarządu;
- o wyraża zgodę na zawarcie umów dotyczących nabycia i zbycia nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości;
- o wybiera biegłego rewidenta do badania sprawozdań finansowych Spółki.

Rada Nadzorcza powołuje i odwołuje członków Zarządu oraz dokonuje wyboru spośród nich Prezesa Zarządu.

Rada Nadzorcza Prymus S.A. działa w oparciu o:

- Statut Spółki,
- Regulamin Rady Nadzorczej,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect 2024,
- Obowiązujące przepisy prawne.

W dniu 21 maja 2025 r. rezygnację z pełnienia funkcji Przewodniczącej oraz Członka Rady Nadzorczej Spółki złożyła Pani Anna Pawlak, ze skutkiem na moment otwarcia najbliższego Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki.

W dniu 17 czerwca 2025 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie w drodze podjętych uchwał odwołało z Rady Nadzorczej Pana Dariusza Pado oraz powołało do pełnienia funkcji członków Rady Nadzorczej, z chwilą podjęcia uchwał, Panią Adę Wester oraz Pana Tomasza Wolickiego.

W dniu 27 czerwca 2025 r. na posiedzeniu, Rada Nadzorcza wybrała Pana Tomasza Wolickiego na Przewodniczącego Rady oraz Pana Krzysztofa Goryczkę na Wiceprzewodniczącego Rady Nadzorczej.

Zgodnie z powyższym, na dzień 31 grudnia 2025 roku oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

Tomasz Wolicki – Przewodnicząca Rady Nadzorczej
Krzysztof Goryczka – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Sergiusz Frąckowiak - Członek Rady Nadzorczej
Olivia Sobik – Członek Rady Nadzorczej
Ada Wester – Członek Rady Nadzorczej

Obecna kadencja Rady Nadzorczej Prymus S.A. rozpoczęła się 27 czerwca 2025 roku.

Rada Nadzorcza nie wyodrębniła spośród swoich członków żadnych komitetów czy zespołów roboczych. Zarząd Prymus S.A. na podstawie oświadczeń Członków Rady Nadzorczej Prymus S.A., podaje do wiadomości, iż pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Prymus S.A. nie istniały powiązania.

Nie istnieją powiązania osobowe pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Zarządem.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu członkostwa w Radzie Nadzorczej Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.37 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2025 rok.

ZASADY ZMIANY STATUTU

Wszelkie zmiany w Statucie Prymus S.A. uchwalane są przez Walne Zgromadzenie, a następnie wymagają wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Walne Zgromadzenie Prymus S.A. może upoważnić Radę Nadzorczą do ustalenia jednolitego tekstu Statutu. Informacja o zarejestrowaniu zmian w Statucie Spółki w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, przekazywana jest do publicznej wiadomości w trybie raportu bieżącego za pośrednictwem portalu sprawozdawczego GPW Data (poprzednio Elektroniczna Baza Informacja - System EBI).

8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2025 roku

W 2025 roku sytuacja polityczno-gospodarcza w regionie Bliskiego Wschodu pozostawała niestabilna, co było związane z utrzymującymi się napięciami geopolitycznymi oraz ryzykiem eskalacji konfliktów zbrojnych. Region ten, jako kluczowy dla globalnych rynków surowców energetycznych oraz istotnych szlaków transportowych, wpływał pośrednio na warunki prowadzenia działalności gospodarczej przez spółki działające w Europie, w tym Prymus S.A.

Wpływ na działalność operacyjną i wyniki finansowe w 2025 roku

W analizowanym okresie wpływ sytuacji na Bliskim Wschodzie na działalność Spółki miał głównie charakter pośredni i przejawiał się w następujących obszarach:

- **Koszty energii i surowców**

Utrzymująca się zmienność cen ropy naftowej i gazu ziemnego wpływała na poziom kosztów operacyjnych Spółki.

- **Łańcuchy dostaw i logistyka**

Zakłócenia w globalnych łańcuchach dostaw, w tym wydłużenie czasu transportu oraz wzrost kosztów transportu, mogły wpływać na terminowość realizacji zamówień oraz poziom kosztów logistycznych.

- **Otoczenie makroekonomiczne**

Napięcia geopolityczne przyczyniały się do zwiększonej zmienności kursów walutowych oraz utrzymującej się presji inflacyjnej, co mogło wpływać na koszty zakupu materiałów oraz ogólną rentowność działalności.

Pomimo powyższych czynników, wpływ sytuacji w regionie Bliskiego Wschodu na wyniki finansowe Spółki w 2025 roku należy ocenić jako ograniczony i pośredni, bez istotnego, bezpośredniego przełożenia na ciągłość działalności operacyjnej.

W perspektywie kolejnych okresów sprawozdawczych sytuacja w regionie Bliskiego Wschodu może wpływać na działalność Spółki, w szczególności w przypadku eskalacji napięć geopolitycznych. Do głównych potencjalnych ryzyk należą:

- Dalszy wzrost cen surowców energetycznych, co może prowadzić do zwiększenia kosztów działalności operacyjnej;
- Utrzymujące się lub pogłębiające zakłócenia w łańcuchach dostaw, wpływające na dostępność materiałów i komponentów;
- Wahania kursów walutowych, oddziałujące na koszty importu oraz poziom przychodów w przypadku działalności eksportowej;
- Spowolnienie gospodarcze na rynkach międzynarodowych, które może skutkować obniżeniem popytu na produkty Spółki.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, nie jest możliwe precyzyjne oszacowanie skali potencjalnego wpływu powyższych czynników na wyniki finansowe Spółki. Zarząd monitoruje na bieżąco rozwój sytuacji geopolitycznej oraz jej potencjalne konsekwencje dla działalności operacyjnej i sytuacji finansowej Spółki.

Surowce chemiczne oraz przemysł tworzyw sztucznych

Rok 2025 był okresem stagnacji i presji dla rynku PVC i polietylenów. Dominowały niskie marże, wysoka konkurencja oraz brak wyraźnych impulsów wzrostowych. Rynek funkcjonował w warunkach przewagi kupujących, a producenci koncentrowali się na utrzymaniu rentowności i dostosowaniu się do trudniejszego otoczenia rynkowego. Perspektywy poprawy sytuacji uzależnione były przede wszystkim od ożywienia gospodarczego oraz redukcji globalnej nadpodaży

W takich warunkach ceny PVC w 2025 roku pozostawały relatywnie stabilne, choć pod ciągłą presją spadkową. Wahania cen były w dużej mierze uzależnione od kosztów surowców i energii, jednak brak silnego popytu uniemożliwiał producentom skuteczne przenoszenie wzrostów kosztów na odbiorców.

Rynek polietylenów charakteryzował się w 2025 roku podobnymi problemami, choć jego struktura była bardziej zróżnicowana. Konsumpcja była ograniczana przez słabą aktywność przemysłową oraz ostrożność zakupową klientów, którzy redukowali zapasy i unikali długoterminowych kontraktów.

Pod koniec 2025 roku, rynek w dużej mierze ustabilizował się na niskich poziomach aktywności. Ceny przestały dynamicznie spadać, ale nie pojawiły się również impulsy do ich wzrostu. Rynek można było określić jako zrównoważony w sensie krótkoterminowym, jednak przy utrzymującej się strukturalnej nadpodaży i ograniczonym popycie.

Rok 2026 prawdopodobnie będzie nadal stanowił wyzwanie dla przemysłu chemicznego. Nadwyżka mocy produkcyjnych w zakresie polietylenu czy polipropylenu będzie się utrzymywać. Bez odzyskania pewności i stabilności rynku, popyt docelowy zostanie prawdopodobnie ograniczony, a warunki rynkowe będą nadal obciążać branżę. W obecnym niepewnym otoczeniu, przewidywanie końca cyklu spadkowego jest trudne, a firmy, które zachowają elastyczność i zdolność adaptacji, mogą wyjść z niego silniejsze.

Rynek chemii budowlanej

W 2025 roku sytuacja na rynku budowlanym w Polsce była nadal wymagająca, choć stopniowo zaczęły pojawiać się pierwsze oznaki poprawy. Był to w dużej mierze okres przejściowy, po wyraźnym spowolnieniu z lat 2023–2024, kiedy branża odczuła skutki wysokiej inflacji, drogich kredytów oraz ograniczenia inwestycji. W pierwszej połowie 2025 roku produkcja budowlano-montażowa wciąż notowała spadki, a wiele firm działało w warunkach dużej niepewności i presji kosztowej. Szczególnie trudna sytuacja panowała w budownictwie mieszkaniowym, gdzie wcześniejsze ograniczenie popytu na kredyty hipoteczne przełożyło się na mniejszą liczbę nowych inwestycji.

Jednocześnie druga połowa roku przyniosła stopniową stabilizację i pierwsze sygnały odbicia. Wzrost liczby wydawanych pozwoleń na budowę oraz odblokowanie środków unijnych zaczęły pobudzać aktywność inwestycyjną, zwłaszcza w sektorze infrastrukturalnym i publicznym. Coraz więcej firm deklarowało poprawę portfela zamówień, choć nadal rynek był określany jako niestabilny i zróżnicowany – część przedsiębiorstw notowała wzrosty, podczas gdy inne wciąż zmagaly się ze spadkiem zleceń. Widoczna była również

postępująca konsolidacja w dystrybucji materiałów budowlanych oraz rosnąca rola dużych sieci handlowych kosztem mniejszych, lokalnych punktów sprzedaży.

Na tle całej branży budowlanej relatywnie lepiej wypadł segment chemii budowlanej, który w 2025 roku wszedł w fazę wyraźnego odbicia po wcześniejszych spadkach. Wzrost aktywności inwestycyjnej oraz poprawa nastrojów wśród wykonawców, przełożyły się na zwiększony popyt na produkty takie jak zaprawy, kleje, systemy ociepleń czy wylewki. Był to pierwszy rok od kilku lat, w którym odnotowano wyraźną poprawę koniunktury, a producenci zaczęli wychodzić z okresu stagnacji. Szczególnie dobrze radziły sobie segmenty powiązane z pracami wykończeniowymi i nowymi inwestycjami, co wskazywało na stopniowe ożywienie całego łańcucha budowlanego.

W najbliższych latach głównymi bodźcami wspierającymi rozwój rynku budowlanego będą: solidne długoterminowe fundamenty makroekonomiczne polskiej gospodarki, 72 mld EUR grantów unijnych na realizację polityki spójności 2021-2027, 58 mld EUR grantów i pożyczek na realizację inwestycji w ramach KPO, kontynuacja realizacji Programu Budowy Dróg Krajowych oraz Krajowego Programu Kolejowego, transformacja energetyczna polskiej gospodarki, strukturalny niedobór zasobów mieszkaniowych w Polsce na tle średniej unijnej, ożywienie w budownictwie o charakterze militarnym, a także coraz bardziej realny start planowanych megainwestycji (np. elektrowni jądrowej, morskich farm wiatrowych, Centralnego Portu Komunikacyjnego, Kolei Dużych Prędkości).

Istotnymi czynnikami oddziałującymi negatywnie na rynek budowlany mogą być natomiast: niekorzystne prognozy demograficzne, wszczęta wobec Polski procedura nadmiernego deficytu, utrzymujący się wysoki poziom stóp procentowych, wysokie ceny surowców, półproduktów, materiałów i wykonawstwa, niepewna sytuacja geopolityczna wpływająca na zmniejszone zainteresowanie inwestorów regionem Europy Środkowo-Wschodniej, a także niedobór pracowników w budownictwie.¹

W ciągu ostatnich ośmiu lat, wartość rynku budowlanego w Polsce uległa podwojeniu i prawdopodobnie nie jest to jeszcze koniec wzrostów. Po nieco słabszym 2024 roku, 2025 rok okazał się być dużo lepszym okresem dla firm budowlanych.

Rynek budowlany w Polsce



Uwaga: 2024 - szacunek; 2025 - prognoza
Źródło: Spectis, raport „Rynek budowlany w Polsce 2025-2032”.

Rysunek nr 7. Rynek budowlany w Polsce 2011-2025 r.

¹ <https://spectis.pl/blog/wartosc-rynku-budowlanego-w-polsce-do-2026-r-przekroczy-400-mln-zl>

Koniunktura gospodarcza

W I połowie 2025 roku dynamika PKB na świecie była wyższa niż w roku 2024 i kształtowała się w pobliżu wieloletniej średniej. Wzrost aktywności w wielu gospodarkach był wspierany przez wciąż relatywnie korzystną sytuację na rynkach pracy, w tym wzrost realnych wynagrodzeń. Jednocześnie w dalszym ciągu występowała niepewność co do perspektyw aktywności na świecie, w tym w związku ze zmianami polityki handlowej.

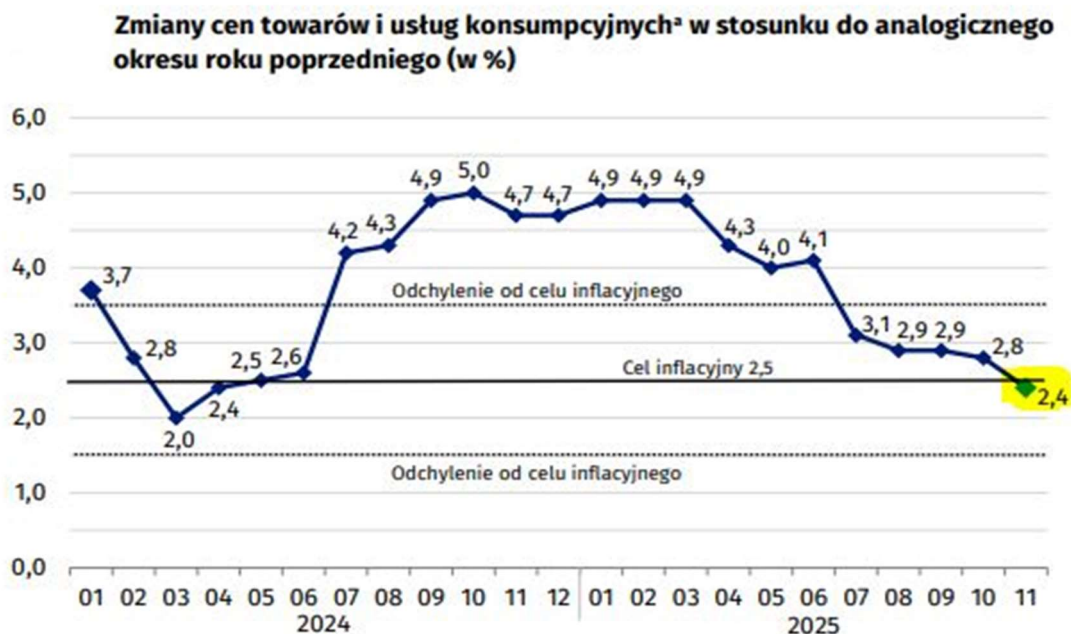
W II kwartale 2025 roku roczna dynamika PKB w Polsce wynosiła 3,3%. W kierunku wzrostu dynamiki PKB oddziaływało przyspieszenie konsumpcji prywatnej oraz zmniejszenie się skali ujemnego wkładu eksportu netto.

Im bliżej końca ubiegłego roku, inflacja obniżała się, zbliżając nawet do poziomów sprzed pandemii COVID-19.

Inflacja w 2025 roku wykazywała tendencję spadkową w porównaniu do lat poprzednich, kiedy osiągała wysokie poziomy. Dzięki prowadzonej polityce monetarnej oraz stopniowej stabilizacji cen surowców, tempo wzrostu cen uległo wyraźnemu ograniczeniu. Mimo to, inflacja wciąż pozostawała powyżej celów banków centralnych, co oznaczało utrzymujące się wyzwania dla gospodarstw domowych i przedsiębiorstw.²

W listopadzie 2025 roku GUS opublikował dane wykazując, że wskaźnik inflacji wyniósł 2,4 %, w ujęciu rocznym i znalazł się poniżej celu inflacyjnego Banku Centralnego. Był to najniższy odczyt od 2024 roku.

Była to tylko chwilowa sytuacja, która mogła mieć jednak wpływ na przyszłe decyzje dotyczące polityki monetarnej w Polsce.



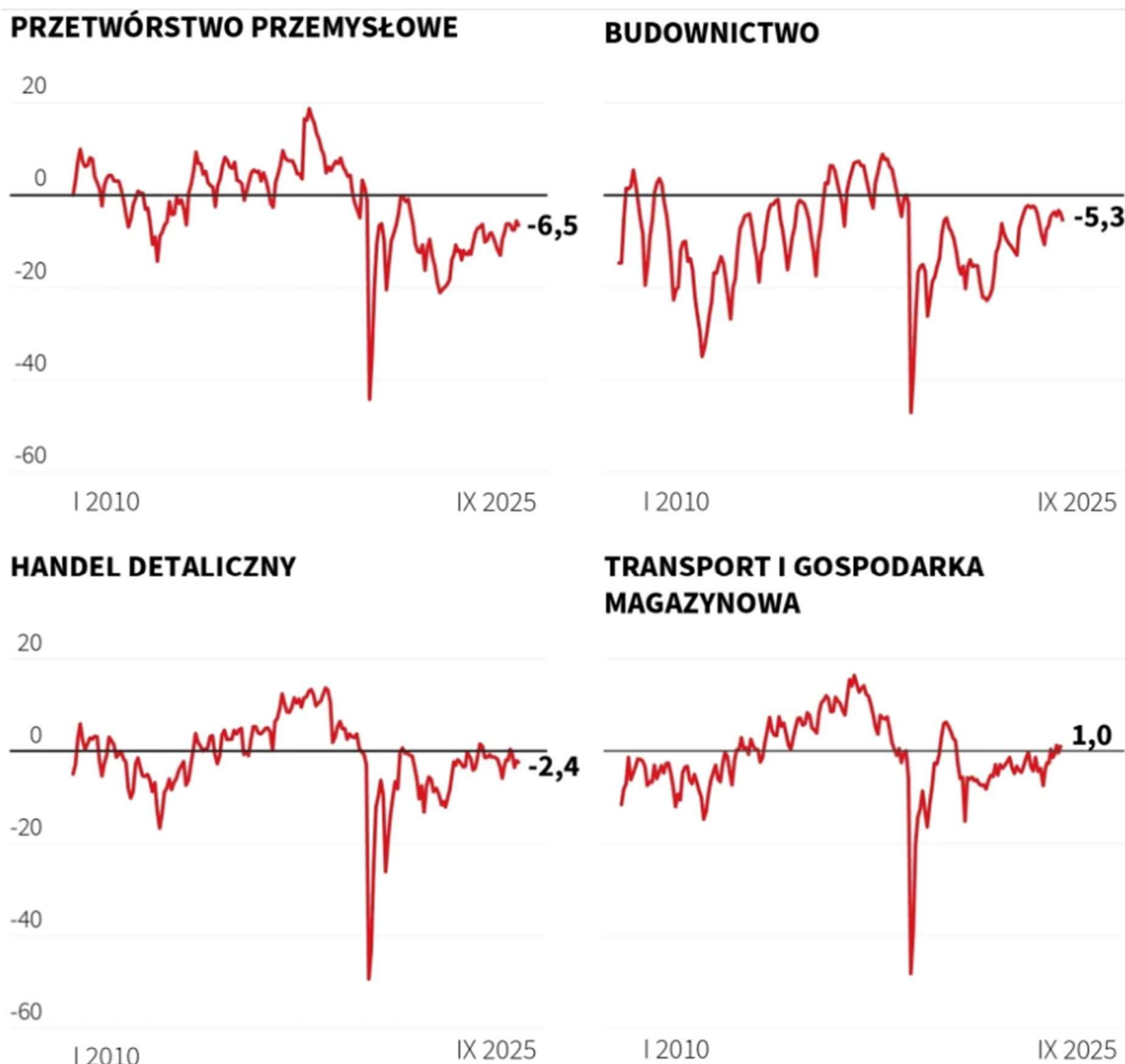
Rysunek nr 6. Zmiany cen towarów i usług konsumpcyjnych – porównanie roku 2024 i 2025.

Źródło: GUS

² Raport o inflacji Rady Polityki Pieniężnej – listopad 2025 r.

Jak wynikało z wrześniowych wskaźników podanych przez GUS, w większości prezentowanych sektorów panowała stabilizacja lub pogorszenie. Poprawę koniunktury zgłaszały jedynie jednostki transportu i gospodarka magazynowa.

Koniunktura gospodarcza w Polsce



Źródło: GUS, dane niewyrównane sezonowo

Rysunek nr 7. Koniunktura gospodarcza w Polsce – wybrane branże.

W 2025 roku sytuacja Prymus S.A. była determinowana przez kombinację czynników zewnętrznych i wewnętrznych.

Pozytywnymi czynnikami były:

- ✓ wzrost gospodarczy (PKB),
- ✓ ożywienie w budownictwie,
- ✓ stabilizacja w sektorze tworzyw sztucznych.

Negatywnie na działalność Spółki wpływały natomiast:

- ✓ wysokie koszty surowców chemicznych i energii,
- ✓ presja wynagrodzeń,
- ✓ niepewność geopolityczna.

Zarząd podejmował działania mające na celu ograniczenie wpływu negatywnych czynników poprzez optymalizację kosztów, dywersyfikację dostaw oraz bieżące monitorowanie sytuacji rynkowej.

Wahania kursów walutowych

Wyniki Prymus S.A. zależą od wahań kursu EUR/PLN. Ok. 2,04% sprzedaży stanowi wewnątrzspółnotowa dostawa towarów oraz eksport, który jest fakturowany w walucie EUR. Ewentualny zysk lub strata, w związku z wahaniami kursu euro, jest związany także z działalnością finansową Spółki, tj. udzielaniem pożyczek w walucie EUR.

W 2025 roku kurs EUR/PLN podlegał pewnym wahaniom. Początek okresu rozpoczął się kursem na poziomie 4,27 EUR/PLN. W dniu 16 kwietnia 2025 osiągnął maksimum w wysokości 4,30 EUR/PLN. Najniższe notowanie EUR, wynoszące 4,13 zł odnotowano w dniu 25 lutego 2025 r. Na koniec roku osiągnął poziom 4,23 EUR/PLN



Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp/EUR>

Rysunek nr 8. Kurs EUR/PLN w 2025 r.

	<i>Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2025</i>	<i>Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2024</i>
Kurs EUR/PLN		
średni kurs NBP na koniec okresu	4,2372	4,3042
kurs NPB na początek okresu	4,2730	4,3480
kurs NPB na koniec okresu	4,2267	4,2730
Zmiana	-0,0463	-0,075
zmiana (%)	-1,08%	-1,72%

Źródło: Opracowanie własne na podstawie <http://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/forex/EURPLN>

Tabela nr 5. Wybrane dane dotyczące kursu EUR/PLN w 2025 i 2024 r.

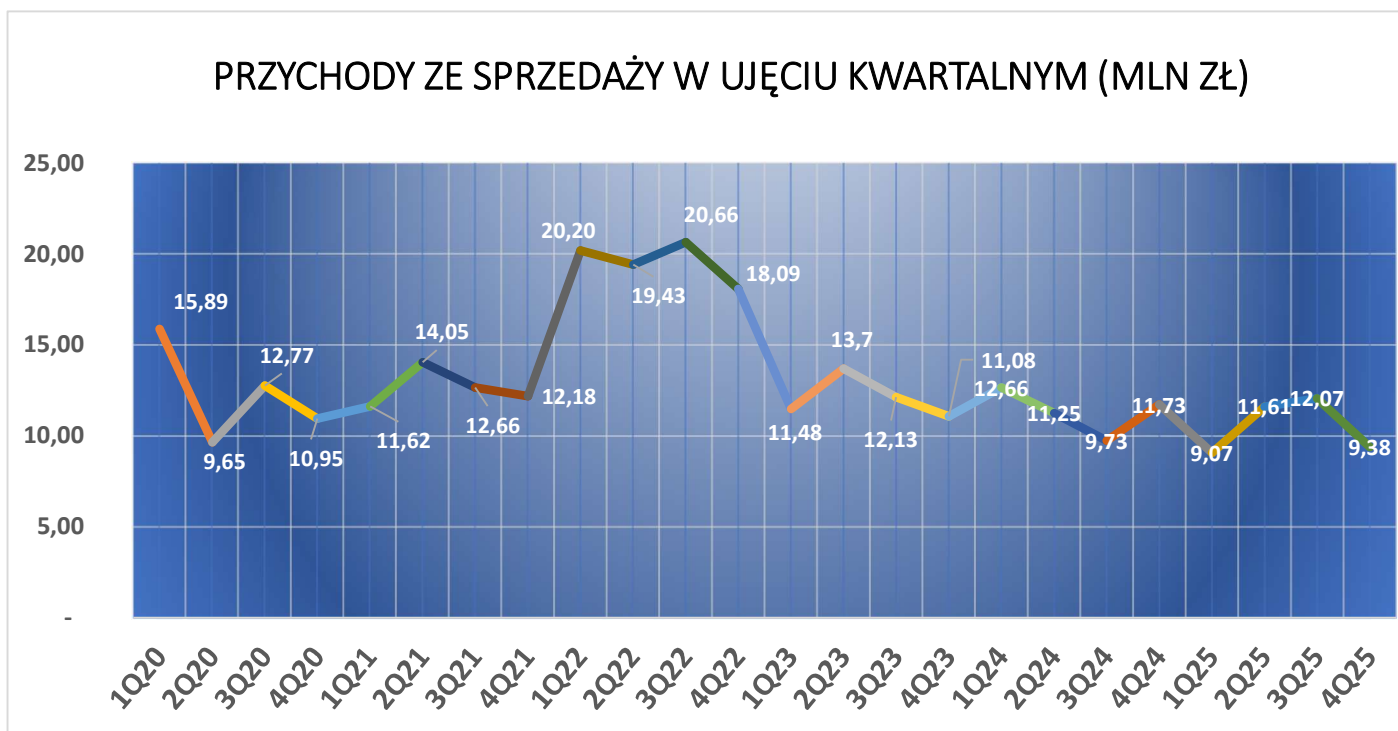
Przyszłe wyniki finansowe Prymus S.A uzależnione są bieżącej kondycji finansowej, jak również od następujących czynników wewnętrznych:

- dopasowanie kluczowych kompetencji do potrzeb rynku,
- rozbudowa portfolio dostosowana do wymagań klientów,
- możliwości customizacji,
- możliwości produkcyjnych profili WPC (potencjał produkcyjny Gamrat WPC sp. z o.o.),
- dostępności surowców,
- dynamicznego rozwoju na rynku krajowym i eksportowym oraz pogłębianie penetracji tych rynków.

Zarówno czynniki zewnętrzne jak i wewnętrzne, są uwzględniane przez Zarząd Prymus S.A. w procesie zarządzania i realizacji strategii.

Sezonowość sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki wykazują się sezonowością. Dane historyczne poziomu przychodów w podziale na kwartały pokazują, że miesiące zimowe charakteryzują się spadkiem sprzedaży, podczas gdy w okresie letnim Spółka osiąga najwyższe przychody. Sezonowość sprzedaży Spółki przedstawia Rysunek nr 11.



Rysunek nr 9. Sezonowość sprzedaży Prymus S.A. w latach 2019-2024 w ujęciu kwartalnym.

9. Przewidywany rozwój Spółki

Strategia Spółki oparta jest na kontynuacji działalności podjętej w poprzednich latach w następujących obszarach:

- sprzedaż surowców chemicznych (do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej),
- sprzedaż produktów gotowych (profile WPC, panele LVT),
- działalność finansowa (pożyczki).

Ciągłość strategii jest ważna zwłaszcza z punktu widzenia wdrażania i aplikacji nowych surowców u klientów. Wiodącym segmentem w przychodach ze sprzedaży Prymus S.A. są surowce chemiczne. Stanowią one blisko 90% wartości sprzedaży Spółki.

Celem strategicznym Prymus S.A. jest zapewnienie trwałej poprawy pozycji konkurencyjnej oraz zwiększenie wartości Spółki dla Akcjonariuszy.

Strategia rozwoju Spółki zakłada podjęcie w 2026 roku następujących działań:

- rozwój filaru produktów gotowych poprzez intensyfikację sprzedaży produktów WPC oraz LVT (poszukiwanie nowych klientów oraz projektowanie unikatowych rozwiązań w zakresie produktów komplementarnych) dla następujących odbiorców: inwestorów, wykonawców i architektów,
- zwiększenie sprzedaży surowców do produkcji tworzyw sztucznych oraz środków pomocniczych,
- realizacja założonej polityki dystrybucji produkowanych przez słowackiego producenta dyspersji i klejów marki Duvilax[®],
- udzielanie klientom pomocy technologicznej we wdrażaniu oferowanych przez Prymus S.A. surowców,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz poszerzenie oferty dla obecnych odbiorców,
- dalsza współpraca z producentami surowców, głównie z: Duslo A.S., BorsodChem Zrt., Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o., Ineos Sales Belgium NV, Borealis AG.

ZDARZENIA I OKOLICZNOŚCI ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ PO 31.12.2025 ROKU:

W dniu 08 kwietnia 2026 roku zarząd Prymus S.A. zawarł umowę na zakup polichloru winylu. Umowa dotyczy dostaw na rzecz Spółki tego produktu w łącznej ilości blisko 5,6 tys. ton, w uzgodnionych miesięcznych partiach. Cena ustalana jest comiesięcznie w drodze negocjacji. W przypadku braku porozumienia stron co do ceny, dostawca nie jest zobligowany do dostaw produktu. Umowa obowiązuje do 31 grudnia 2026 r. z możliwością jej przedłużenia na kolejny rok.

W dniu 08 kwietnia 2026 roku zarząd spółki zawarł z firmą Gamrat S.A. z siedzibą w Jaśle umowę na sprzedaż na rzecz kontrahenta polichloru winylu. Sprzedaż produktu realizowana jest w uzgodnionych miesięcznych partiach. Cena sprzedaży tego produktu ustalana jest comiesięcznie w drodze negocjacji Stron na bazie DAP Jasło i gwarantowana na okres jednego miesiąca, przy czym w przypadku, gdy Strony nie dojdą do

porozumienia w sprawie ceny, Spółka nie ma obowiązku dostarczenia tego produktu. Szacunkowa wartość tej umowy wynosi ok. 18 mln zł (przy czym wskazana wartość została oszacowana jako średnia cena sprzedaży produktu z ostatnich 4 miesięcy; z uwagi na istotne wahania ceny polichlorku winylu, faktyczna wartość umowy będzie zależna od cen obowiązujących w danym miesiącu).

Umowa weszła w życie z dniem jej zawarcia i obowiązuje od 1 stycznia 2026 r. do 31 grudnia 2026 r. Każdej Stronie przysługuje prawo wypowiedzenia umowy z zachowaniem 6 miesięcznego okresu wypowiedzenia, przed wygaśnięciem jej terminu ważności. Spółka jest uprawniona do rozwiązania umowy w trybie natychmiastowym w przypadku istotnego jej naruszenia przez Gamrat S.A. z przyczyn przez niego zawinionych, w tym w szczególności w razie braku jej realizacji w zakresie minimalnych ilości do których nabycia zobowiązany jest Gamrat S.A. w skali roku.

10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

Spółka prowadzi wspólne przedsięwzięcia w zakresie tworzenia nowych produktów ze swoimi partnerami, których jest dystrybutorem na rynku polskim. Takie działania podejmowane są głównie ze słowackim producentem dyspersji Duslo a.s. i jego działem R&D. Dyspersje dostosowywane są do wymagań klienta, następnie testowane, walidowane, po czym dostarczane są do kontrahenta jako nowe surowce, dedykowane do określonego zastosowania. Spółka bierze udział w każdym etapie ww. procesu. Tym samym, Spółka ma udział w rozszerzaniu portfolio, współtworząc produkty o nowych właściwościach.

11. Sytuacja finansowa na koniec 2025 roku.

Przychody ze sprzedaży za okres od 1 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku wyniosły 42.178.236,31 zł w porównaniu do 45.367.170,06 zł w 2024 roku, co oznacza spadek o 7%.

Wypracowano zysk netto w 2025 roku w wysokości 5.502.960,42 zł. W 2024 roku zysk ten kształtował się na poziomie 7.285.812,06 zł. Zysk netto w 2025 roku w stosunku do roku poprzedniego obniżył się o 24%.

Suma bilansowa Prymus S.A. na dzień 31 grudnia 2025 roku wynosiła 56.590.896,49 zł, w stosunku do 52.556.382,18 zł na dzień 31 grudnia 2024 roku (wzrost 8%).

Aktywa obrotowe wzrosły o 1% r/r z poziomu 39.655.975,99 zł do poziomu 40.101.171,66 zł.

Stan należności na koniec roku sprawozdawczego wyniósł 2.188.179,48 zł i charakteryzuje się spadkiem o 34% w stosunku do poprzedniego okresu sprawozdawczego (3.302.661,84 zł w 2024 r.). Stan środków pieniężnych na 31 grudnia 2025 r. wynosił 14.268.506,05 zł i w porównaniu z rokiem 2024 obniżył się o 29%.

Na koniec 2025 roku, kapitał własny Prymus S.A. kształtował się na poziomie 50.949.096,55 zł i w porównaniu do roku poprzedniego wzrósł o 12%.

Zobowiązania krótkoterminowe Spółki na 31 grudnia 2025 roku wynosiły 4.880.991,36 zł i spadły o 16% w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2024 roku (5.780.804,18 zł). Spółka nie posiada zobowiązań długoterminowych. W okresie objętym sprawozdaniem, Spółka wykazywała pełną zdolność do wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań wobec innych podmiotów, które to regulowane były zgodnie z terminami płatności.

Wyszczególnienie		Dane na 31.12.2025 r.		Dane na 31.12.2024 r.	
		Wartość (tys. zł)	struktura	Wartość (tys. zł)	struktura
A.	Aktywa trwałe	3 239,6	5,7%	4 650,2	8,8%
B.	Aktywa obrotowe	40 101,2	70,9%	39 656,0	75,5%
I.	Zapasy	3 690,5	6,5%	4 644,3	8,8%
II.	Należności krótkoterminowe	2 188,2	3,9%	3 302,7	6,3%
III.	Inwestycje krótkoterminowe	34 196,6	60,4%	31 651,8	60,2%
	<i>w tym: środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</i>	<i>14 268,5</i>	<i>25,2%</i>	<i>20 174,6</i>	<i>38,4%</i>
Suma aktywów		56 590,9		52 556,4	
A.	Kapitał (fundusz) własny	50 949,1	90,0%	45 573,1	86,7%
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 900,0	3,4%	1 900,0	3,6%
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	14 823,1	26,2%	27 937,3	53,2%
V.	Żysk (strata) z lat ubiegłych*	-127,0	-0,2%	0,00	0,0%
VIII.	Żysk (strata) netto	5 503,0	9,7%	7 285,8	13,9%
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	5 641,8	10,0%	6 983,3	13,3%
Suma pasywów		56 590,9		52 556,4	

Tabela nr 6. Struktura aktywów i pasywów w latach 2025-2024 – dane wybrane.

INSTRUMENTY FINANSOWE

Od dnia 2 marca 2022 r. Spółka posiada możliwość korzystania z linii kredytowej w rachunku bieżącym udzielonej przez Powszechną Kasę Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: PKO BP) w walucie PLN, EUR i USD do łącznej wysokości 5.000.000,00 zł, a także gwarancji bankowych wystawionych na zabezpieczenie zobowiązań Spółki wobec beneficjentów gwarancji wynikających z czynności cywilnoprawnych udzielanych w PLN, EUR, USD do kwoty 2 mln zł oraz możliwości otwierania w PLN, EUR, USD akredytyw dokumentowych do kwoty 2 mln zł. Umowa kredytu wielocelowego z PKO BP została zawarta pierwotnie w dniu 23 maja 2016 r., a następnie aneksowana w dniach 16 marca 2018 r., 5 marca 2020 r., 1 marca 2022 r., 15 lutego 2023 r., 29 lutego 2024 r. oraz 26 lutego 2025 r.

Kontynuując przyjętą politykę finansowania, dnia 04 marca 2026 r. Spółka zawarł z PKO BP aneks do umowy tego kredytu. Na mocy tego aneksu, na wniosek Spółki, PKO BP wydłużył okres obowiązywania umowy kredytu wielocelowego do dnia 04 marca 2027 r.

Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR

1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP. Spłata kredytu będzie następować w walucie, w której został on zaciągnięty.

Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z przedmiotowej umowy, Spółka zobowiązała się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;
- utrzymywania wskaźnika liczonego jako iloraz długu bilansowego (suma wykazanych w bilansie zobowiązań o charakterze finansowym, w tym w szczególności: kredytów, pożyczek, leasingu, faktoringu z regresem, instrumentów dłużnych na dzień, na który wskaźnik jest obliczany) pomniejszonego o środki pieniężne w kasie i na rachunkach oraz EBITDA, na poziomie nie wyższym niż 3,5 na dzień kończący każdy kwartał.

Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z umowy kredytu stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z Umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

W 2025 roku Spółka nie korzystała z linii kredytowej.

Spółka w ramach działalności finansowej zajmuje się udzielaniem pożyczek. Prymus S.A. z należytą starannością bada kondycję finansową swoich partnerów, zabezpieczając odpowiednio transakcje (weksle, poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja należności).

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Spółka nie zawierała transakcji na instrumentach pochodnych.

Podczas 2025 roku Prymus S.A. korzystał głównie z lokat terminowych.

W roku 2025 Spółka wywiązywała się z terminowego składania deklaracji VAT-7 oraz PIT-4 do Urzędu Skarbowego, jak i z terminowego rozliczania się z tym Urzędem. Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawnymi, Spółka rozliczała się również terminowo z ZUS. Rachunki bankowe Spółki nie podlegały w 2025 roku zajęciom komorniczym.

Zgodnie z dyspozycją nadaną uchwałą nr 18 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dn. 17 czerwca 2025 roku, w 2025 roku Spółka nabyła 500 000 akcji własnych. Łącznie na dzień 31 grudnia 2025 r. Spółka posiadała 1.500.021 akcji własnych, przy czym w dniu 20 listopada 2025 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki postanowiło o umorzeniu wszystkich posiadanych przez siebie 1.500.021 akcji własnych oraz obniżenia wysokości kapitału zakładowego w konsekwencji umorzenia tych akcji. Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania, obniżenie wysokości kapitału zakładowego nie zostało zarejestrowane w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Spółka nie posiada oddziałów ani zakładów.

SPÓŁKI ZALEŻNE I STOWARZYSZONE

Prymus S.A. nie tworzy grupy kapitałowej. Spółka posiada zaangażowanie kapitałowe w spółkach: MP Project Invest sp. z o.o. oraz Prestige Aparts sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, zarejestrowana jest w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000542465 (postanowienie Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 25.02.2015 r.).

Kapitał zakładowy tej spółki na dzień 31.12.2025 roku wynosił 700.000 zł (siedemset tysięcy złotych) i dzielił się na 7.000 udziałów po 100 zł każdy. Emitent na dzień 31.12.2025 r. posiadał w spółce MP Project Invest sp. z o.o. 1.390 udziałów, co stanowiło 19,86% udziału w kapitale zakładowym MP Project Invest sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o. powstała w 2015 roku, a jej celem było prowadzenie działalności deweloperskiej (budowa osiedla w Katowicach, pod nazwą „Miłe Zacisze II”). Powołanie nowego podmiotu, którego działalność znacznie odbiegała od dotychczasowej działalności Emitenta stanowiło element strategii Spółki związanej z działalnością inwestycyjną.

Emitent nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad MP Project Invest sp. z o.o



W 2016 roku MP Project Invest sp. z o.o. oddała do użytkowania I etap osiedla Miłe Zacisze II, stanowiący 72 mieszkania wraz z terenami zielonymi i rekreacyjnymi (Decyzja Powiatowego Inspektora Nadzoru Budowlanego w Katowicach nr SI/116/16 z dnia 07.12.2016 r.).

W 2018 r. MP Project Invest sp. z o.o. uzyskała ostateczne pozwolenie na użytkowanie budynków wielorodzinnych w Katowicach, budowanych w ramach II etapu inwestycji (99 mieszkań). Niniejsze pozwolenie zostało wydane w związku ze spełnieniem wymogów określonych w art. 57 ust. 1, 2 i 3 ustawy Prawo budowlane i stwierdzenia w trakcie kontroli obowiązkowej w dniu 23.05.2018 r. zgodności wykonania obiektu z projektem zagospodarowania działki i projektem architektoniczno-budowlanym w zakresie określonym w art. 59a ust. 2 pkt 2, 3 i 5 ustawy Prawo budowlane oraz warunkami pozwolenia na budowę. Wszystkie wybudowane mieszkania w ramach dwóch etapów Inwestycji Miłe Zacisze II zostały sprzedane.

Nieruchomości należące do III Etapu inwestycji zostały na mocy Uchwały Wspólników MP Project Invest sp. z o.o. przeznaczone do sprzedaży. Obecnie Spółka proceduje proces sprzedaży tych nieruchomości. Finalizacja transakcji zaplanowana jest do końca listopada 2026 roku.

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe oraz wskaźniki MP Project Invest sp. z o.o. za 2025 rok w porównaniu z rokiem poprzednim.

	2025 (w PLN)	2024 (w PLN)
Przychody ze sprzedaży	15 375,55	17 169,04
Zysk (strata) netto	- 191 509,66	- 176 770,82

Aktywa razem	2 867 241,59	3 057 135,35
Aktywa obrotowe	2 867 241,59	3 057 135,35
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	905 155,76	1 113 680,54
Należności	42 301,59	22 222,54
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	11 331,67	9 715,77
Kapitał własny	2 855 909,92	3 047 419,58
Kapitał podstawowy	700 000,00	700 000,00

Tabela nr 7. Wybrane dane finansowe MP Project Invest sp. z o.o.

Informacje dotyczące MP Project Invest sp. z o.o. zostały zaprezentowane w pkt. 2.66 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2025 rok.

Prestige Apartments sp. z o.o.

Prestige Apartments sp. z o.o. („Prestige Apartments”) została zarejestrowana w dniu 29 sierpnia 2019 r. przez Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000801038. Kapitał zakładowy tej spółki na dzień 31.12.2025 roku wynosił 1.000.000,00 zł (jeden milion złotych) i dzielił się na 10.000 udziałów po 100 zł każdy. Na dzień 31.12.2025 roku Emitent posiadał 2.000 udziałów w kapitale zakładowym Prestige Apartments, co stanowiło 20% udziału w kapitale zakładowym.

Prestige Apartments została powołana jako spółka celowa do realizacji inwestycji w Oświęcimiu, przy ul. Wysokie Brzegi 1 B, a jej powstanie było kolejnym krokiem Emitenta w realizacji strategii w zakresie działalności inwestycyjnej.

Zgodnie z projektem, inwestycja stanowiła budynek sześciopiętrowy, w którym powstało 65 mieszkań wraz z miejscami postojowymi i komórkami lokatorskimi. Do każdego z lokali przynależy dodatkowa powierzchnia w postaci balkonu lub tarasu.

W dniu 31.03.2022 r. Powiatowy Inspektorat Nadzoru Budowlanego w Oświęcimiu po przeanalizowaniu dokumentów dotyczących zawiadomienia o zakończeniu inwestycji polegającej na budowie budynku mieszkalnego wielorodzinnego z parkingiem podziemnym, instalacjami wewnętrznymi, utwardzeniem terenu, miejscami postojowymi wraz z infrastrukturą towarzyszącą, zrealizowanego na podstawie Decyzji Starosty Oświęcimskiego nr 619/18 z dnia 24 sierpnia 2018 roku, zatwierdzającej projekt budowlany i udzielającej pozwolenia na budowę, zaświadczył, że nie znalazł podstaw do wniesienia sprzeciwu do użytkowania ww. obiektu budowlanego. Tym samym realizacja inwestycji została zakończona, a budynek został oddany do użytkowania.

Obecnie spółka Prestige Apartments sp. z o.o. jest na etapie zamknięcia inwestycji, realizując zobowiązania wynikające z gwarancji i rękojmi.



Informacje o Inwestycji dostępne są na stronie internetowej: www.prestigeaparts.pl

Emitent nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad Prestige Apartments sp. z o.o.

	2025 (w PLN)	2024 (w PLN)
Przychody ze sprzedaży	0,00	149 655,01
Zysk (strata) netto	-212 479,34	-85 612,76
Aktywa razem	1 031 146,61	2 982 143,21
Aktywa obrotowe	1 026 823, 41	2 976 782,73
Kapitał własny	1 023 900,51	1 236 379,85
Kapitał podstawowy	1 000 000,00	1 000 000,00

Tabela nr 8. Wybrane dane finansowe Prestige Aparts sp. z o.o.

Informacje finansowe dotyczące Prestige Aparts sp. z o.o. zostały zaprezentowane w pkt. 2.66 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2025 rok.

Realizacja prognozy na 2025 rok

Prymus S.A. nie publikował prognoz finansowych na okres od 01 stycznia 2025 roku do 31 grudnia 2025 roku.

Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

Prymus S.A. osiągnęła w 2025 roku przychód ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na poziomie 42.178.236,31 zł. Jest on o 7% niższy niż w roku ubiegłym.

Spółka w 2025 roku wypracowała zysk netto w wysokości 5.502.960,42 zł. W porównaniu z rokiem ubiegłym spadł on o 24 % (7.285.812,06 zł).

Przychody osiągnięte przez Spółkę pochodzą ze sprzedaży krajowej i zagranicznej. W 2025 roku eksport oraz wewnątrzspółnotowa dostawa towarów stanowiły 2,04 % wartości sprzedaży.

	2025 (w PLN)	2024 (w PLN)
Przychody ze sprzedaży	42 178 236,31	45 367 170,06
Zysk z działalności operacyjnej	6 441 526,63	8 153 718,11
Zysk (strata) ze sprzedaży netto	6 791 602,78	8 049 489,77
Aktywa razem	56 590 896,49	52 556 382,18
Aktywa obrotowe	40 101 171,66	39 655 975,99
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	14 268 506,05	20 174 643,61
Należności razem	2 188 179,48	3 302 661,84
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	5 641 799,94	6 983 268,14
Kapitał własny	50 949 096,55	45 573 114,04
Kapitał podstawowy	1 900 004,20	1 900 004,20
EBITDA	6 488 807,43	8 192 809,31

Tabela nr 9. Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

	2025	2024
suma bilansowa	56 590 896,49	52 556 382,18

Aktywa obrotowe	40 101 171,66	39 655 975,99
% akt. Obr w aktywach	71%	75%
Zapasy	3 690 542,15	4 644 297,00
% zapasów a aktywach	7%	9%
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	5 641 799,94	6 983 268,14
% zobow. i rezerw w pasywach	10%	13%

Tabela nr 10. Reguła bilansowa Prymus S.A.

Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A. za 2025 rok.

	2025	2024
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto (Return of Sales) (zysk netto/sprzedaż netto x 100%)	13,05%	16,06%
stopa zwrotu z kapitału własnego (Return on Equity - ROE) (zysk netto/kapitały własne x 100%)	10,80%	17,38%
Wskaźnik rentowności majątku (Return on Assets - ROA) (zysk netto/aktyw ogółem x 100%)	9,72%	13,86%
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (zobowiązania ogółem/ aktywa ogółem *100%)	9,97%	13,29%
<u>wskaźnik bieżącej płynności (Current Ratio), (aktywa bieżące/pasywa bieżące)</u>	8,22	6,86
<u>wskaźnik szybki płynności (Quick Ratio). (aktywa bieżące-zapasy -RMK czynne/pasywa bieżące)</u>	7,45	6

Tabela nr 11. Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A.

Stabilność finansowa, realizowane projekty w zakresie segmentu produktów gotowych pozwalają na pozytywną ocenę szans rozwojowych Spółki.

12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań firmy. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu, decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób wpłynąć negatywnie na działalność i wyniki ekonomiczne osiągnięte przez Spółkę. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco śledzi zmiany w opisanym wyżej obszarze i dostosowuje działania do występujących zmian.

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Na wyniki działalności wpływa wiele czynników m. in. tempo wzrostu gospodarczego, poziom inwestycji przedsiębiorstw, poziom inflacji, poziom bezrobocia. Pogorszenie się koniunktury gospodarczej może mieć negatywny wpływ na kolejne inwestycje w budownictwie, prowadząc do zmniejszenia zapotrzebowania na surowce stosowane do produkcji materiałów budowlanych oferowanych przez Spółkę. Może to spowodować

pogorszenie się jej wyników finansowych. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd podejmuje działania mające na celu obniżenie kosztów działalności oraz poprawę efektywności. Ponadto, Spółka umacnia swoją pozycję na dotychczasowych oraz wkracza na nowe rynki zbytu, zapewniając w ten sposób dywersyfikację geograficzną przychodów.

Ryzyko płynności

Ryzyko utraty płynności finansowej przez Spółkę polega na wystąpieniu braku możliwości spłaty przez Spółkę jej zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Działania mające na celu ograniczenie przedmiotowego ryzyka obejmują właściwe zarządzanie płynnością finansową, realizowane poprzez poprawną ocenę poziomu zasobów środków pieniężnych w oparciu o plany przepływów środków pieniężnych w różnych horyzontach czasowych.

Ryzyko stopy procentowej

Ekspozycja Spółki na zmiany stóp procentowych dotyczy kredytu wielocelowego udzielonego w PLN, EUR i USD, z którego Spółka ma możliwość korzystać, a który oparty jest na zmiennej stopie procentowej bazującej na wskaźniku WIBOR 1M + marża, EURIBOR 1M + marża, LIBOR 1M + marża.

Ryzykiem stopy procentowej obarczone są również udzielane przez Spółkę pożyczki.

Spółka nie zabezpiecza się przed ryzykiem zmian stóp procentowych. Działania dotyczące ograniczenia ryzyka zmian stóp procentowych obejmują bieżące monitorowanie sytuacji na rynku pieniężnym.

Ryzyko podatkowe

Ryzyko podatkowe jest szczególnym rodzajem ryzyka biznesowego związanego zarówno z występowaniem określonych sankcji jak i nieoptymalnym sterowaniem wydatkami. Istotą tego ryzyka jest brak pewności co do konsekwencji podatkowych zrealizowanych, bieżących lub przyszłych operacji gospodarczych. Wynika ono z działań podejmowanych w otoczeniu podatkowym oraz w przedsiębiorstwie, a także z zaniechań w sferze regulacji i decyzji podmiotu. Rozumiane jest ono najczęściej jako ryzyko wystąpienia błędu, opóźnienia rozliczeń podatkowych, czy też wystąpienia nieprawidłowości narażających podatnika na zaległości podatkowe oraz związane z tym odsetki i ewentualne kary. Zewnętrznym źródłem tego ryzyka jest niestabilne prawo podatkowe, niejednolita i zmieniająca się interpretacja prawa podatkowego, zmieniające się linie orzecznictwa sądowego oraz fiskalizm organów skarbowych.

Skutkiem ryzyka podatkowego jest występowanie niepożądanych konsekwencji o charakterze finansowym i niefinansowym:

- konieczność ponoszenia wydatków na zarządzanie ryzykiem,
- konieczności dokonania dodatkowych wydatków z tytułu dopłat podatku i sankcji,
- utrata możliwych oszczędności podatkowych,
- możliwość utraty reputacji,
- utrata uprawnień, przywilejów lub zdolności kredytowej,
- wystąpienie sankcji karnych.

Spółka prowadzi swoją działalność w oparciu o obowiązujące przepisy prawa, stosując procedury dotyczące identyfikacji partnerów biznesowych. W przypadku wątpliwości interpretacyjnych współpracuje z doradcami podatkowymi.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia przez Spółkę strat finansowych na skutek niewypełnienia przez klienta lub kontrahenta swoich zobowiązań. Ryzyko kredytowe jest głównie związane z należnościami Spółki od klientów, udzielanymi przez Spółkę dla odbiorców kredytami kupieckimi oraz działalnością finansową Spółki. Prymus S.A. podejmuje działania w celu minimalizacji tego ryzyka poprzez monitorowanie sytuacji finansowej kontrahentów oraz odpowiednie zabezpieczenie transakcji. Dodatkowo, należy wskazać, iż instrument kredytu kupieckiego stosowany jest wyłącznie dla kontrahentów wiarygodnych, z którymi dotychczasowa współpraca przebiegała bez zastrzeżeń. Szczególnie wnikliwej analizie poddawani są potencjalni pożyczkobiorcy. W przypadku zawarcia umowy ich kondycja monitorowana jest na bieżąco. Zarząd przywiązuje dużą wagę do zabezpieczania transakcji finansowych. Zgodnie z procedurami zabezpieczenia w takich transakcjach stanowią: weksle, notarialne poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja wierzytelności.

Ryzyko kursowe

Prymus S.A. w związku z dokonywanymi zakupami surowców od dostawców zagranicznych w szczególności w walucie EUR, narażony jest na wahania kursów walut. Istnieje ryzyko, iż negatywne dla Spółki wahania kursów walut, mogą spowodować zmniejszenie marży ze sprzedaży. Spółka zabezpiecza się w dużej mierze przed tym ryzykiem, prowadząc sprzedaż krajową w walucie EUR.

Ryzyko związane ze wzrostem kursu EUR jest większe od ryzyka związanego z jego deprecjacją. Wynika to z faktu, iż większa część sprzedaży produktów kupionych w walucie EUR realizowana jest na rynku krajowym. Wzrost kursu EUR może prowadzić do zmniejszenia konkurencyjności oferowanych przez Spółkę towarów.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, istotnym ryzykiem dla rozwoju Spółki mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa podatkowego i finansowego.

W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych oraz współpracuje z profesjonalnymi doradcami oraz kancelarią prawną, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać działania do występujących zmian.

Ryzyko wzrostu cen surowców i komponentów

Ceny surowców, które stanowią portfolio Spółki określane są na podstawie indeksów międzynarodowych giełd surowcowych (ropa naftowa, propylen, etylen). Ogromny popyt ze strony szybko rozwijających się gospodarek, w tym azjatyckich, jak i sytuacja geopolityczna w państwach zasobnych w surowce zwiększa ryzyko wystąpienia wzrostu cen surowców. Ryzykiem są również potencjalne przestoje, awarie lub ogłoszenie siły wyższej przez producentów surowców. Powoduje to niedobór na rynku, a tym samym wzrost cen. W celu minimalizacji wskazanego ryzyka, Spółka prowadzi monitoring poziomu cen surowców, a współpraca z dostawcami odbywa się w oparciu o długoterminowe plany zakupowe, które są precyzowane w momencie dostawy.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Zjawisko sezonowości sprzedaży produktów Spółki jest zjawiskiem naturalnym w każdej branży związanej z surowcami dedykowanymi dla chemii budowlanej. Efektem sezonowości jest coroczna niska sprzedaż w IV kwartale roku obrotowego w stosunku do pozostałych miesięcy.

Celem minimalizowania skutków sezonowości sprzedaży jest prowadzenie przez Spółkę działalności finansowej, która zapewnia przychody całoroczne, niezależnie od wahań sezonowych.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców i dostawców

Głównymi odbiorcami produktów Spółki są producenci wyrobów z tworzyw sztucznych oraz producenci chemii budowlanej. Spółka poszerza krąg odbiorców celem rozwoju sprzedaży, jak również zastępuje dotychczasowych klientów, którzy z różnych względów zaprzestają współpracy ze Spółką, np. w wyniku lepszej oferty od konkurencji. Zagrożeniem wynikającym z tego ryzyka jest istnienie grupy dużych odbiorców, których odejście byłoby zauważalne w obrotach rocznych.

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców jest znaczące ze względu na ograniczoną ilość producentów surowców chemicznych na świecie. Dywersyfikacja zakupów w przypadku niektórych surowców jest ograniczona. Prymus S.A. jest uzależniona od ograniczonej liczby dostawców surowców, będących w ofercie Spółki. Przychody Spółki, jak i zyski mogą znacząco obniżyć się w przypadku utraty jednego lub większej liczby dostawców.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów działalności

Znacząca część kosztów według rodzaju jest stała lub podlega wzrostom i nie może być szybko skorygowana, jeżeli przyszłe przychody ze sprzedaży obniżą się. Oprócz kosztów towarów, które stanowią największą część kosztów według rodzaju Prymus S.A., na wyniki finansowe wpływają inne istotne koszty jak: koszty transportu, inne usługi obce oraz świadczenia pracownicze. Wzrost wyżej opisanych kosztów Spółki zależy w dużym stopniu od czynników będących poza jej kontrolą. Czynniki, które mogą skutkować wzrostem kosztów, obejmują w szczególności: inflację, zmiany w systemie podatkowym, koszty transportu, wzrost płacy minimalnej. Spółka wskazuje, że pokrycie wyższych kosztów może wpłynąć negatywnie na wynik finansowy.

Ryzyko pogorszenia reputacji i utraty zaufania odbiorców

Zasadniczą rolą w budowaniu trwałych relacji z klientem jest jakość oraz dobry wizerunek dostawcy. Pogorszenie wizerunku organizacji i utrata zaufania odbiorców może spowodować spadek sprzedaży, czego konsekwencją mogą być niższe wyniki finansowe. Mając na uwadze utrzymanie zaufania odbiorców, Prymus S.A. szczególną wagę przywiązuje do jakości kupowanych towarów. Ponadto Spółka minimalizuje ryzyko związane z pogorszeniem reputacji przestrzegając zasad Polityki Etyki, obowiązującej w Prymus S.A. oraz przestrzega zaleceń zawartych w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect 2024”.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Działalność Spółki opiera się w znaczącym stopniu na kontakcie z klientami i trafnym podejmowaniu decyzji. Aspekty te wymagają wysoko wykwalifikowanych pracowników, dobrze znających rynek surowców oraz rynek chemii budowlanej. Utrata kluczowych pracowników wraz z ich wiedzą oraz doświadczeniem, może skutkować negatywnym wpływem na wynik finansowy Prymus S.A., a także trudnościami z realizacją umów, utratą klientów oraz pogorszeniem wizerunku i wiarygodności Spółki.

Minimalizacja ryzyka związana jest przede wszystkim z zapewnieniem odpowiednich warunków pracy oraz dodatków motywacyjnych.

Ryzyko związane z osiągnięciem celów strategicznych Spółki

Strategia Spółki zakłada poprawę warunków zakupu, przyspieszenie realizacji zamówień, zwiększenie sprzedaży, rozwój produktów finansowych. Ich osiągnięcie wymaga odpowiedniej wiedzy i doświadczenia

osób odpowiedzialnych za kierowanie firmą. Istotne zagrożenie wiąże się z możliwością zbyt optymistycznej oceny efektów przyjętych założeń strategicznych, co prowadzić może do podejmowania błędnych decyzji dotyczących organizacji działań dystrybucyjnych oraz związanych z rozwojem, w szczególności produktów finansowych. W związku z powyższym, istnieje ryzyko nieosiągnięcia założonych celów, co znalazłoby odbicie w sytuacji finansowej Spółki. Trudności z osiągnięciem założonych celów strategicznych mogą być następstwem wpływu wielu nieprzewidywalnych czynników zewnętrznych (przepisy prawa, popyt, warunki atmosferyczne, niestabilna sytuacja polityczna, itp.).

W celu ograniczenia niniejszego ryzyka na bieżąco analizowane są czynniki mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Spółki. Wspomniana analiza służy opracowywaniu odpowiednich kroków, zmierzających w razie konieczności do łagodzenia i neutralizowania negatywnych czynników.

Ryzyko związane z konkurencją

Na rynku, na który prowadzi działalność Prymus S.A., występuje wysoka konkurencyjność. Istnieje dużo firm, które działają w zakresie sprzedaży surowców oraz produktów gotowych dedykowanych dla branży chemii budowlanej. Również działalność finansowa prowadzona przez Spółkę jest mocno konkurencyjna. Dodatkowym elementem ryzyka związanego z konkurencyjnością, jest ekspansja firm z Dalekiego Wschodu, które coraz częściej i szybciej kopiuje europejskie rozwiązania i wprowadzają na rynek produkty, charakteryzujące się w większości niską jakością, a przez to niską ceną.

Minimalizując ryzyko konkurencji, Spółka na bieżąco bada rynek, monitoruje działania promocyjne konkurentów i stara się nie tylko naśladować ich działania, ale i kreować oczekiwania klientów, przez co znajduje miejsce dla swojej działalności.

W zakresie sprzedaży surowców, Spółka oferuje pełny „serwis” sprzedażowy dla swoich klientów, proponując doradztwo i współpracę na poziomie aplikacji surowców w produkcie gotowym. Oferowana jest również pełna obsługa logistyczna dla partnerów. Jest to główna przewaga Prymus S.A. wobec konkurentów.

Spółka nie ma bezpośredniego wpływu na działania swoich konkurentów, ale dzięki przemyślanej strategii oraz stałej analizie i elastycznemu reagowaniu na ich działania, jest w stanie z nimi skutecznie rywalizować i uzyskiwać nad nimi przewagę.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Możliwość zmiany tendencji rynkowych i trendów w zakresie wykorzystania materiałów WPC sprawia, że Prymus S.A. narażona jest na ryzyko pogorszenia wyników sprzedażowych w tym segmencie działalności. Aby zminimalizować to ryzyko, pracownicy Spółki monitorują aktualne trendy w zakresie urządzania ogrodów i tarasów.

Ryzyko wystąpienia poważnych awarii przemysłowych lub awarii technicznych powodujących zaistnienie przerw w działalności kluczowych dostawców

Pomimo stosowania przez producentów surowców sprawdzonych systemów bezpieczeństwa oraz środków prewencji, nie ma pewności, że działania te całkowicie wyeliminują ryzyko awarii i zapewnią ciągłość procesów produkcyjnych. Zaistnienie takich zdarzeń może spowodować brak dostępności surowców, a tym samym obniżenie poziomu przychodów i wyników finansowych. Spółka nie ma wpływu na wystąpienie takich zdarzeń.

Ryzyko wdrożenia/zaostżenia regulacji unijnych ograniczających stosowanie surowców stanowiących portfolio Spółki

Prymus S.A. monitoruje nowe wymagania, współpracując w tym zakresie z producentami surowców. Wprowadzenie nowych regulacji może ograniczyć możliwości sprzedaży określonych surowców. Może to wpłynąć na zmniejszenie przychodów i osiągnięcie niższych wyników finansowych.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub działania sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian, co może negatywnie wpłynąć na działalność Spółki.

Ryzyko negatywnego wpływu na Spółkę sytuacji geopolitycznej

Spółka narażona jest na konsekwencje trwającej od ponad roku wojny w Ukrainie, związanych z nią niespokojną sytuacją na rynkach zarówno ekonomicznych jak i surowcowych. Zidentyfikowane przez Spółkę skutki wojny to spadek przychodów, przerwanie łańcucha dostaw i ograniczenie możliwości pozyskania dostaw alternatywnych, wzrost kosztów związanych z dostawą towarów. Spółka dostrzega także ryzyko w możliwym zaostżeniu polityki fiskalnej, będącym konsekwencją wzrostu wydatków budżetowych dokonywanych w reakcji na następstwa kryzysu energetycznego. Niniejsze ryzyko należy rozpatrywać również w kontekście zmian administracji w państwach kształtujących sytuację geopolityczną.

W 2025 roku sytuacja polityczno-gospodarcza w regionie Bliskiego Wschodu pozostawała niestabilna, co było związane z utrzymującymi się napięciami geopolitycznymi oraz ryzykiem eskalacji konfliktów zbrojnych. Region ten, jako kluczowy dla globalnych rynków surowców energetycznych oraz istotnych szlaków transportowych, wpływał pośrednio na warunki prowadzenia działalności gospodarczej przez spółki działające w Europie, w tym Prymus S.A.

Sytuacja polityczno-gospodarcza na Bliskim Wschodzie w 2025 roku miała pośredni i ograniczony wpływ na działalność Prymus S.A., głównie poprzez oddziaływanie na koszty energii, logistykę oraz otoczenie makroekonomiczne. Na moment sporządzenia niniejszego sprawozdania, nie zidentyfikowano istotnych zagrożeń dla działalności Spółki, jednakże utrzymująca się niepewność geopolityczna stanowi czynnik ryzyka, który może wpływać na wyniki finansowe w przyszłych okresach.

13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego

Instrumenty finansowe Spółki, uchwałą nr 852/2012 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 28 sierpnia 2012 roku, zostały wprowadzone do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect. Wobec powyższego, akcje Spółki nie znajdują się w publicznym obrocie na rynku regulowanym. Wywiązując się jednak z obowiązku nałożonego §5 pkt. 6.3 Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu, Spółka w raporcie rocznym w osobnym dokumencie przedstawia informacje na temat stosowania zasad ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect 2024”.

Prymus S.A. przykładą dużą wagę do zapewnienia wszystkim akcjonariuszom swobodnego dostępu do informacji o Spółce i poszanowania ich praw bez względu na wielkość posiadanego przez nich pakietu akcji.