

Wrocław, 18.03.2024

# Raport roczny Scanway S.A. za okres od 01.01.2023 do 31.12.2023



Scanway SA z siedzibą we Wrocławiu | KRS: 0000997696 | NIP: 8842761100 | REGON: 363535091

Sąd Rejonowy Wrocław – Fabryczna we Wrocławiu / VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Wysokość kapitału zakładowego: 129 000,00 zł, wpłacony w całości.

Autoryzowany doradca:

ccgroup<sup>®</sup>

Raport sporządzony zgodnie z wymogami określonymi w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Rolę Autoryzowanego Doradcy dla Scanway S.A. pełni CC Group Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (00-693), ul. Marszałkowska 89, wpisaną do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000203153.



## Spis treści

1.	Pismo Zarządu .....	4
2.	Wybrane dane finansowe.....	9
3.	Opis organizacji grupy kapitałowej.....	10
4.	Sprawozdanie finansowe za rok obrotowy zakończony w dniu 31.12.2023.....	10
5.	Sprawozdanie zarządu z działalności emitenta w 2023 roku .....	10
6.	Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31.12.2023.....	10
7.	Oświadczenie zarządu w sprawie rzetelności i kompletności sprawozdania finansowego za 2023 rok.....	11
8.	Oświadczenie w sprawie wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzenia badania rocznego sprawozdania finansowego.....	11
9.	Informacja na temat zastosowania zasad ładu korporacyjnego.....	11



## 1. List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo, Akcjonariusze i Inwestorzy,

z dużą przyjemnością prezentuję nasz Raport Roczny za 2023 rok, w którym podsumowaliśmy liczne osiągnięcia Spółki w tym przełomowym dla nas okresie. Przed wszystkim staliśmy się firmą, która z sukcesem udowodniła funkcjonowanie swoich rozwiązań w warunkach kosmicznych w ramach misji STAR VIBE. Uzyskaliśmy dzięki temu status flight heritage dla naszych kluczowych składników produktów, niezwykle istotny wyróżnik w branży, a także dostarczyliśmy najlepsze uzyskane dotąd przez polskie instrumenty satelitarne zdjęcia z kosmosu. Drugim naszym kluczowym osiągnięciem był debiut Scanway na rynku NewConnect w październiku 2023 roku, poprzedzony sukcesem dwóch ofert publicznych na łączną kwotę 11,4 mln zł brutto. Środki te wykorzystujemy na dalszy intensywny rozwój Spółki i skalowanie naszej organizacji, która dzięki przeprowadzeniu się w ostatnich miesiącach do nowej siedziby dysponuje obecnie blisko 3-krotnie większą powierzchnią biurową i niemal 4-krotnie większą przestrzenią laboratoryjno-warsztatową. Wszystkie te elementy pozwolą nam dążyć do realizacji naszej wizji, czyli osiągnięcia pozycji lidera na rynku europejskim w dziedzinie instrumentów optycznych dla małych satelitów, a także modułowych systemów wizyjnych dla przemysłu. Poniżej przedstawię krótko rozwój obu naszych linii biznesowych: Space oraz Industry.

3 stycznia 2023 roku na rakiemie Falcon 9 w ramach misji Transporter 6, wyniesiony na niską orbitę Ziemi został satelita STAR VIBE z naszym teleskopem optycznym. Jest to satelita w całości sfinansowany ze środków własnych Spółki i zbudowany we współpracy z German Orbital Systems (GOS), który odpowiadał za platformę satelitarną. Warto podkreślić, że od momentu zawarcia umowy z GOS w grudniu 2021 roku, cały proces opracowania, wytworzenia i zintegrowania ładunków STAR VIBE z platformą satelitarną potrwał 9 miesięcy. To bardzo krótki okres czasu, który dobrze odzwierciedla wysokie kompetencje zbudowane w Scanway. Pierwsze zdjęcia testowe uzyskaliśmy już w marcu 2023 roku, a we wrześniu rozpoczęliśmy wielkopowierzchniowe kampanie obrazujące Polskę – jako pierwsza firma w kraju zobrazowaliśmy już 33% powierzchni Rzeczypospolitej. Misja STAR VIBE potwierdziła skuteczność naszych instrumentów, a także systemu kierowania teleskopu, jakości optyki czy wysokiej prędkości przesyłania danych. Uzyskaliśmy tym samym flight heritage, co znacząco ułatwia nam obecnie prowadzenie rozmów biznesowych z klientami z wielu globalnych rynków. Misja STAR VIBE w swoich założeniach była zaplanowana na okres 12 miesięcy, natomiast zdecydowaliśmy o jej przedłużeniu, ze względu na utrzymujące się działanie testowanych przez nas systemów –



obecnie pracujemy nad migracją operacji satelitą do jednej z polskich stacji odbiorczo-nadawczych. Pozwoli to nam na pełne kontrolowanie naszego satelity na orbicie, zbieranie cennego doświadczenia i dostarczanie kolejnych zdjęć z kosmosu, co było marzeniem całego zespołu Scanway.

Rok 2023 w obszarze Space to również kontynuacja prac nad jednym z najważniejszych w tym roku wydarzeń dla polskiego przemysłu kosmicznego, czyli wyniesieniem na niską orbitę Ziemi satelity EagleEye. Liderem tej misji jest Creotech Instruments S.A., a pozostali konsorcjanci to Centrum Badań Kosmicznych PAN oraz Scanway, odpowiedzialny za ładunek optyczny w postaci teleskopu optycznego SOP200. Teleskop w ubiegłym roku był przez nas dopracowywany oraz przechodził szereg zaawansowanych testów, a po dacie bilansowej, 25 stycznia br., został przekazany do Creotech Instruments celem integracji z platformą satelitarną HyperSat. Teleskop dla projektu EagleEye znacząco różni się od wykorzystanego przez nas teleskopu w misji STAR VIBE. SOP200 jest kilkakrotnie większy, cięższy i tym samym posiada lepsze parametry techniczne, co przełoży się na możliwość dostarczenia zobrazowań na poziomie 1,0-1,5 metra z orbity około 300-350 km w odróżnieniu od 25,0 metrów teleskopu STAR VIBE z orbity około 500 km. Cały satelita będzie ważyć ponad 50 kg stając się największym satelitą w historii Polski i ten kierunek – coraz większych satelitów, instrumentów optycznych oraz ich możliwości obrazowania, jest dla nas strategiczny w kolejnych latach.

Na przełomie roku zawarliśmy dwa istotne porozumienia z Marble Imaging z Niemiec oraz z Nara Space Technology z Korei Płd. Będziemy pracować z tymi podmiotami nad całymi konstelacjami satelitów, do których dostarczymy najwyższej jakości zaawansowane instrumenty optyczne. Marble Imaging zamierza stworzyć konstelację satelitów w docelowej liczbie 200 szt., gdzie masa pojedynczego satelity to ok. 100 kg. Nara Space Technology zakłada konstelację 6-12 satelitów, których pojedyncza masa to ok. 32 kg. Najważniejszym testem będzie wyniesienie satelity demonstracyjnego, a po pozytywnej weryfikacji, kolejnych jednostek bazujących na demonstratorze misji. Wyniesienie pierwszego satelity w ramach współpracy z Marble Imaging planowane jest do końca 2025 roku dzięki wsparciu Niemieckiej Agencji Kosmicznej, opłacającej platformę satelitarną i lot w kosmos, a w przypadku Nara Space Technology do końca 2026 roku. Kontynuujemy także prace z australijskim AICRAFT w obszarze budowy teleskopu do obserwacji Ziemi wykorzystującego sztuczną inteligencję, dzięki doświadczeniu naszego partnera w AI i technologiach półprzewodnikowych. Branża kosmiczna jest globalna, a my efektywnie wykorzystujemy nasze przewagi, żeby pozyskiwać kolejne kontrakty i skutecznie konkurujemy nie tylko na rynku europejskim.



Ubiegły biegły rok okazał się przełomowy nie tylko dla nas, ale dla całego polskiego sektora kosmicznego. Polska zwiększyła swoją składkę do Europejskiej Agencji Kosmicznej (ESA) o dodatkowe 360 mln zł na lata 2023-2025, z których sfinansowany zostanie m.in. drugi historyczny lot polskiego astronauty w przestrzeń kosmiczną, a konkretnie na Międzynarodową Stację Kosmiczną (ISS). Branża kosmiczna w Polsce znajduje się w najlepszym historycznie momencie – mamy firmy, które na przestrzeni ostatnich lat rozwinęły się do stopnia pozwalającego im realizować nie tylko małe, ale także duże i zaawansowane projekty kosmiczne, a takie wymagają dodatkowych środków finansowych. Cieszy mnie, że te środki niedługo się pojawią, bo wpłynie to na przyspieszenie rozwoju całego sektora kosmicznego, sami również upatrujemy tutaj dodatkowych szans. Scanway jest obecnie wymieniony jako potencjalny dostawca ładunków do satelitów w projektach na łączną kwotę 59 mln EUR z puli 200 mln EUR programów opcjonalnych. Aktywnie rozmawiamy i zgłaszamy naszą gotowość do realizacji szeregu misji decydentom odpowiedzialnym za dystrybucję tej dodatkowej puli środków. W ostatnich tygodniach otrzymaliśmy list poparcia od polskiej delegacji do ESA gwarantującą zabezpieczenie środków po polskiej stronie w ramach podwyższonej składki do ESA w jednym z naszych projektów, którego wartość finansowana z polskiej kontrybucji to ponad 3 mln EUR. Kompetencyjnie i zasobowo, jesteśmy również w stanie partycypować w projekcie Camila, którego budżet na podstawie umowy bilateralnej Polski z ESA to 85 mln EUR. Decyzje i rozstrzygnięcia przed nami, natomiast sygnał jest jednoznaczny – Polska chce i będzie rozwijać sektor kosmiczny, bo ma on coraz więcej zastosowań, zarówno cywilnych, jak i militarnych, a Scanway jest ważnym ogniwem krajowego łańcucha podmiotów tworzących ten sektor od wielu lat.

Rok 2023 to również rok rekordowej ilości wdrożeń naszych systemów wizyjnych w linii biznesowej Industry. Wdrożyliśmy dla naszych klientów 15 systemów, które każdego dnia dostarczają realne oszczędności w obszarze produkcji i reklamacji. Realizując naszą długofalową strategię produktową dotarliśmy do odbiorców z kluczowych dla nas branż, takich jak dynamicznie rozwijająca się branża opakowaniowa, spożywcza oraz recyklingu. W tym pierwszym segmencie opracowaliśmy nowatorski system składający się z pięciu współpracujących modułów akwizycji i analizy danych w kluczowych dla każdego producenta opakowań obszarach produkcji na składarko-sklejarkach. System ten stanowi dopełnienie oferty Spółki dla branży produkcji i przetwórstwa tektury. Scanway rozwinął także i z powodzeniem wdrożył system kontroli jakości i parametrów tektury falistej bezpośrednio na tekturnicy.



W ubiegłym roku dokonaliśmy ogromnego skoku zakresu naszych kompetencji w technologiach zaawansowanej wizji maszynowej, czyli w autorskich rozwiązaniach AI, w obrazowaniu hiperspektralnym, 3D oraz termografii. Nasze skanery pracowały zarówno ponad kilometr pod ziemią, gdzie dokonywaliśmy zobrazowań górniczych, jak i dostarczały cennych informacji dla operatorów urządzeń medycznych podczas diagnostyki MRI. Z sukcesem przetestowaliśmy nasze rozwiązania w branży spożywczej (wykrywanie pleśni na żywności, klasyfikacja obiektów, wykrywanie wtrąceń niewykrywalnych przez X-Ray) a także w branży recyklingowej (rozpoznawanie i klasyfikacja odpadów) oraz poligraficznej (kontrola zadruku wraz z pomiarem koloru). W ciągu ostatnich kilkunastu miesięcy bezpośrednio przetestowaliśmy i zweryfikowaliśmy obszary synergii pomiędzy działami Scanway Industry i Scanway Space. Systemy wizyjne, jakie wdrażamy w fabrykach, są tematem żywego zainteresowania klientów z branży satelitarnej, ponieważ umożliwiają zwiększenie autonomizacji platform orbitalnych. Również realizacja projektu LUWEX, z pogranicza branży naziemnej i kosmicznej, pokazała jak dużo aplikacje ziemskich stoi otworem dla rozwiązania spektroskopowej analizy składu wody. Nasze plany zakładają dalsze wykorzystanie kompetencji z obydwu działów do realizacji znacznie bardziej zaawansowanych projektów wykorzystujących przetwarzanie obrazu, AI oraz dane pozyskiwane w kosmosie.

Przychody ogółem Spółki, liczone jako suma przychodów netto ze sprzedaży oraz uzyskanych dotacji (głównie na projekt PIAST i EagleEye), wyniosły w 2023 roku rekordowe 7,01 mln zł, co przekłada się na wzrost w ujęciu rok do roku o 95%. Za 78% przychodów odpowiadały projekty dla przemysłu, a za 22% działalność kosmiczna. Proporcja ta będzie ulegać stopniowemu odwróceniu na przestrzeni 2024 roku w wyniku postępujących procesów w obszarze działalności kosmicznej. Zdefiniowany przez nas backlog zamówień w postaci podpisanych i realizowanych kontraktów wyniósł na koniec grudnia 2023 roku 2,9 mln zł, natomiast w oczekujących na formalizację kontraktach, będących po pozytywnej decyzji biznesowej i z wysokim prawdopodobieństwem realizacji, identyfikujemy zamówienia w łącznej kwocie 26,3 mln zł. Większość z tej kwoty związana jest z działalnością kosmiczną i stanowi mix projektów we współpracy z ESA oraz z komercyjnymi podmiotami, dywersyfikując dodatkowo nasze źródła przychodów. W 2024 roku priorytetem jest dla nas skalowanie biznesu, istotne zwiększanie generowanych przychodów oraz wzrost rozpoznawalności marki Scanway na arenie międzynarodowej.

Naszym celem na kolejne lata jest dalszy znaczący rozwój synergicznych wobec siebie linii biznesu, czyli Space oraz Industry. Przed nami otwierają się nowe możliwości rozwoju wynikające m.in. ze zwiększonej składki Polski do ESA, ale także w wyniku



prowadzonych przez nas strategicznych inwestycji w dział zaawansowanej wizji maszynowej, linii produkcyjnej systemów wizyjnych i linii produkcyjnej instrumentów satelitarnych. Dążymy do pozycji lidera na rynku europejskim w obu naszych segmentach, a w perspektywie średnioterminowej zamierzamy wejść na rynek dostawców danych i serwisów, dzięki czemu będziemy oferować gotowe produkty analiz satelitarnych oraz autorski software oparty na własnych algorytmach AI w przemyśle.

Na zakończenie tego listu składam podziękowanie wszystkim akcjonariuszom za okazane nam zaufanie. Dziękuję za współpracę naszym partnerom biznesowym oraz wszystkim pracownikom tworzącym zespół Scanway – to wynikiem waszego zaangażowania i determinacji jest możliwość wyznaczania ambitnych celów i budowania firmy o globalnym zasięgu w branży, która słynie z powiedzenia, że „Space is hard”.

Jędrzej Kowalewski

Prezes Zarządu, Założyciel i Akcjonariusz  
Scanway S.A.





## 2. Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe	01.01.2023 - 31.12.2023	01.01.2022 - 31.12.2022	01.01.2023 - 31.12.2023	01.01.2022 - 31.12.2022
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
Aktywa trwałe	17 754	11 778	4 083	2 512
Aktywa obrotowe	7 003	1 449	1 611	309
Aktywa razem	24 757	13 227	5 694	2 821
Kapitał (fundusz) własny	16 778	8 492	3 859	1 811
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	7 979	4 735	1 835	1 010
Pasywa razem	24 757	13 227	5 694	2 821
Przychody netto ze sprzedaży	5 492	2 165	1 213	462
Koszty działalności operacyjnej	8 263	1 942	1 825	414
Zysk (strata) netto	(2 212)	223	(468)	48
Środki pieniężne na koniec okresu	4 369	66	1 005	14

Podstawowe pozycje sprawozdania finansowego przeliczono na EUR według kursów średnich, ustalonych przez Narodowy Bank Polski zgodnie z przedstawioną poniżej zasadą:

- a) Bilans według kursu obowiązującego na ostatni dzień kursu odpowiedniego okresu:
  - na dzień 31 grudnia 2022 r. średni kurs wynosił 4,6899 EUR/PLN
  - na dzień 31 grudnia 2023 r. średni kurs wynosił 4,3480 EUR/PLN
- b) Rachunek zysków i start oraz rachunek przepływów pieniężnych według kursów średnich w odpowiednim okresie, obliczonych jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie:
  - średnia arytmetyczna w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2022 r. – 4,688 EUR/PLN
  - średnia arytmetyczna w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2023 r. – 4,528 EUR/PLN



### 3. Opis organizacji grupy kapitałowej

Spółka w 2023 roku założyła w USA spółkę-córkę Scanway Space Corporation, zwolnioną z konsolidacji tej spółki zgodnie z art. 58 ust. 1 Ustawa o rachunkowości, o 100% udziale Scanway S.A. w kapitale zakładowym tej spółki i takim samym udziale o ogólnej liczbie głosów, z minimalnym kapitałem w celu ułatwienia rozmów z potencjalnymi klientami z tego rynku. Spółka amerykańska nie uzyskała przychodów w 2023 roku i nie rozpoczęła działalności operacyjnej w raportowanym okresie

### 4. Sprawozdanie finansowe za rok obrotowy zakończony w dniu 31.12.2023

Sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2023 do 31.12.2023 stanowi **załącznik nr 1** do niniejszego raportu.

### 5. Sprawozdanie zarządu z działalności emitenta w 2023 roku

Sprawozdanie zarządu za okres od 01.01.2023 do 31.12.2023 stanowi **załącznik nr 2** do niniejszego raportu.

### 6. Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony 31.12.2023

Sprawozdanie niezależnego biegłego rewidenta z badania rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony w dniu 31.12.2023 stanowi **załącznik nr 3** do niniejszego raportu.



## 7. Oświadczenie zarządu w sprawie rzetelności i kompletności sprawozdania finansowego za 2023 rok

Zarząd Scanway S.A. (Emitent) niniejszym oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe za 2023 rok i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta lub standardami uznawanymi w skali międzynarodowej, oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

## 8. Oświadczenie w sprawie wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzenia badania rocznego sprawozdania finansowego

Zarząd Scanway S.A. (Emitent) niniejszym oświadcza, że wybór firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2023 został dokonany zgodnie z przepisami, w tym dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej oraz, że firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2023 zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

## 9. Informacja na temat zastosowania zasad ładu korporacyjnego.

Informacja na temat stosowania przez Scanway S.A. zasad ładu korporacyjnego, określonego w zbiorze: „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect” uchwalonym uchwałą Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych nr 293/2010 z dnia 31 marca 2010 r.



L.p.	Zasada dobrej praktyki	Oświadczenie odnośnie stosowania	Uwagi/komentarz
1	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.	TAK	Emitent stosuje przedmiotową zasadę ładu korporacyjnego z wyłączeniem transmisji obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrowania przebiegu obrad i upubliczniania go na stronie internetowej Spółki. W ocenie Spółki obowiązki informacyjne emitentów związane z komunikowaniem inwestorom informacji dot. obrad walnych zgromadzeń zapewniają właściwą transparentność i przejrzystość w tym zakresie.
2	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu jej funkcjonowania	TAK	
3	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:	TAK	
3.1	podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa)	TAK	
3.2	opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której emitent uzyskuje najwięcej przychodów	TAK	
3.3	opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku	TAK	
3.4	życiorysy zawodowe członków organów spółki	TAK	
3.5	powzięte przez Zarząd, na podstawie oświadczenia członka Rady Nadzorczej, informacje o powiązaniach członka Rady Nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi	TAK	

	nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki		
3.6	dokumenty korporacyjne spółki	TAK	
3.7	zarys planów strategicznych spółki	TAK	
3.8	opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz (w przypadku, gdy emitent takie publikuje).	NIE	Zgodnie z informacjami przekazanymi w memorandum informacyjnym Spółka nie zamieszcza prognoz finansowych.
3.9	strukturę akcjonariatu emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie	TAK	
3.10	dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami	TAK	
3.11	<i>(skreślony)</i>		
3.12	opublikowane raporty bieżące i okresowe	TAK	
3.13	kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych	TAK	
3.14	informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych	TAK	
3.15	<i>(skreślony)</i>		



3.16	pytanie akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania	TAK	
3.17	informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem	TAK	
3.18	informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy	TAK	
3.19	informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy	TAK	
3.20	informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta	TAK	
3.21	dokument informacyjny (prospekt emisyjny) spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy	TAK	
3.22	<i>(skreślony)</i>		
	Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.	TAK	
4	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.	TAK	
5	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów	NIE	W ocenie Zarządu Emitenta, odpowiednio dostosowana i zbudowana korporacyjna strona

	indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.GPWInfoStrefa.pl		internetowa spełnia wymagania w zakresie prowadzenia polityki informacyjnej dostosowanej do potrzeb inwestorów indywidualnych.
6	Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	TAK	
7	W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	TAK	
8	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	TAK	
9	Emitent przekazuje w raporcie rocznym:		
9.1	informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej	TAK	
9.2	informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.	TAK	
10	Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	TAK	
11	Przynajmniej 2 razy w roku emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publiczne dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	TAK	
12	Uchwała Walnego Zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w	TAK	

	terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej		
13	Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewniać zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych	TAK	
13a	W przypadku otrzymania przez Zarząd emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art. 399 § 3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia na podstawie art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych	TAK	
14	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia	TAK	
15	Uchwała Walnego Zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy	TAK	
16	Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej: - informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta,	NIE	W opinii Emitenta należyte wykonywanie obowiązków informacyjnych w formie raportów bieżących oraz okresowych (publikacja informacji na stronach internetowych Spółki oraz NewConnect) jest wystarczające i nie jest konieczne sporządzanie comiesięcznych raportów powielających



	<ul style="list-style-type: none"> <li>- zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem,</li> <li>- informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem,</li> <li>- kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego</li> </ul>		w większości już opublikowane informacje.
16a	W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku „NewConnect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację	TAK	
17	(skreślony)		

---

 Jędrzej Kowalewski  
 Prezes Zarządu

---

 Mikołaj Podgórski  
 Członek Zarządu

---

 Radosław Charytoniuk  
 Członek Zarządu

---

 Michał Zięba  
 Członek Zarządu
