

## Sprawozdanie za rok obrotowy 2022

z działalności jednostki dominującej i grupy kapitałowej Polaris IT Group SA

sporządzone 21 marca 2023 r.

### a. Dane Spółki.

Firma: Polaris IT Group Spółka Akcyjna  
Siedziba: Warszawa  
Adres siedziby: ul. Świeradowska 47, 02-662 Warszawa  
NIP: 1132197112  
REGON: 016238500  
KRS: 0000113924  
Prezes Zarządu: Gábor Kósa  
Adres e-mail: hello@polarisitgroup.com  
Strona www: [www.polarisitgroup.com](http://www.polarisitgroup.com)

### b. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki dominującej i spółek zależnych, jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego.

W grudniu 2020 r. Polaris IT Group SA i spółka zależna iSRV Zrt. zawarły umowę o dystrybucji oprogramowania i licencji dla partnerów B2B. Polaris IT Group SA uzyskała prawa do dystrybucji oprogramowania i licencji opracowanych przez iSRV Zrt., w przypadkach, gdy potencjalny nabywca nie jest końcowym użytkownikiem oprogramowania. W 2022 r. na podstawie tej umowy Spółka uzyskała przychody w wysokości 6.976.050 zł, które stanowiły całość przychodów ze sprzedaży jednostki dominującej w 2022 r.

Wniesione aportem w lipcu 2020 r. udziały spółki zależnej Industrial Artificial Intelligence Kft., do której należy 100% akcji spółki iSRV Zrt., zostały wykazane jako długoterminowe aktywa finansowe w kwocie 55.000.000 zł. Zarząd Spółki dokonał analizy osiągnięć i perspektyw rozwoju iSRV na dzień sporządzenia raportu i nie widzi podstawy do aktualizacji tej wartości oraz przewiduje, że zostanie ona utrzymana, gdyż nie zaszły żadne okoliczności, wpływające negatywnie na tę wartość.

Spółka zależna iSRV Zrt., która w grupie kapitałowej prowadzi działalność w największym zakresie, podobnie jak w roku poprzednim, istotną część przychodów ze sprzedaży uzyskała z tytułu dostaw sprzętu medycznego, we współpracy z firmą T-Systems Hungary. Projekt ten przyniósł iSRV 816 mln

HUF przychodów. Istotnymi transakcjami były także: sprzedaż biblioteki szyfrującej VPN, stworzonej w ramach wcześniejszego projektu R&D, za 154 mln HUF oraz sprzedaż systemu DMS za 263 mln HUF. Spółka uzyskała także przychody w wysokości 788 mln HUF ze sprzedaży klientom z sektora publicznego i prywatnego licencji na system edukacyjny (EDL), opracowany przez iSRV. Ponadto, umowa ramowa z wieloletnim partnerem spółki (291 mln HUF w 2022 roku) oraz umowa na rozwój i obsługę systemu związana ze streamingiem (148 mln HUF), również zawarta w poprzednich latach, nadal generowały przychody. Oprócz tego, kolejne zlecenia związane z rozwojem oprogramowania, wraz z obrotem zakupionymi licencjami i projektami wyszczególnionymi powyżej, pozwoliły iSRV osiągnąć przychody ze sprzedaży w wysokości prawie 3 mld HUF w 2022 r.

### **c. Przewidywany rozwój.**

Polaris IT Group SA działa w sektorze IT. Działalność koncentruje w czterech głównych obszarach: rozwoju sprzętu, rozwoju innowacyjnego oprogramowania, w tym obejmującego rozwiązania AI, produktów dla opieki zdrowotnej i usług powiązanych oraz rozwoju systemu edukacji online.

Od 2016 roku spółka zależna iSRV Zrt. zajmuje się rozwojem i obsługą modułów backendowych wykorzystywanych jako rozwiązania wspierające streaming. Głównym osiągnięciem w tym zakresie jest obsługa systemu węgierskiego dostawcy usług telekomunikacyjnych, który jest imiennym podwykonawcą głównego wykonawcy w tej działalności. Projekt ten zakończy się od kwietnia 2023 r.

Działalność iSRV Zrt. w zakresie technologii bezpieczeństwa początkowo obejmowała handel oprogramowaniem i sprzętem związanym z bezpieczeństwem, a następnie ewoluowała w kierunku rozwoju własnych rozwiązań. Spółka realizowała zlecenia opartych w zakresie technologii bezpieczeństwa, czytnikach linii papilarnych, rozwiązaniach z zakresu szyfrowania i uwierzytelniania, z wykorzystaniem technologii blockchain i rozwiązań AI. Zrealizowany w 2022 r. zakup licencji i marki o wysokiej wartości umożliwi spółce opracowanie niestandardowych rozwiązań w zakresie serwerów szyfrowanych, co zwiększa możliwości iSRV w zakresie pozyskiwania zamówień oraz realizowania dla klientów opracowań i usług wymagających wysokiego poziomu bezpieczeństwa.

Niektóre z produktów iSRV wymagają posiadania certyfikatów umożliwiających produkcję i międzynarodowy handel sprzętem wojskowym. Spółka posiada takie uprawnienia (oznaczenie dostawcy NATO, możliwość obsługi różnych dokumentów niejawnych - NATO, UE, węgierskich). Spółka stara się również wykorzystywać możliwości handlowe wynikające z posiadania tych certyfikatów.

W maju 2022 r., jako członek jednego z konsorcjów, iSRV zawarła umowę ramową z Węgierską Cyfrową Agencją Rządową (DKÜ) na dostawy sprzętu IT, w ramach projektu o wartości około 250 mld HUF. Podobnym projektem jest umowa ramowa zawarta w 2021 r. w konsorcjum z 4IG Plc, także jako jedno z konsorcjów, z Węgierską Cyfrową Agencją Rządową (DKÜ), na dostawy rozwiązań serwerowych, w ramach której Agencja zamierza zakupić od konsorcjów rozwiązania serwerowe o wartości około 200 mld HUF. Oba powyższe projekty mają zostać sfinansowane z Instrumentu Odbudowy i Odporności (RRF) funduszy UE i zostaną zrealizowane dopiero, gdy Węgry uzyskają dostęp do tego finansowania. Spółka liczy, że już w 2023 r. wygeneruje przychody z tych projektów.

Polaris IT Group będzie nadal bazować na swoim doświadczeniu i referencjach w dziedzinie opieki zdrowotnej, licząc na wykorzystanie swoich możliwości, opartych na AI i rozwiązaniach z zakresu bezpieczeństwa, aby zaangażować się w nowe, zakrojone na szeroką skalę, innowacyjne projekty z zakresu opieki zdrowotnej, które mogą zapewnić znaczne przychody i wysoką rentowność.

W odpowiedzi na wyzwania, jakie stawia zmieniona sytuacja gospodarcza, Spółka zamierza także wejść na rynek w dwóch nowych obszarach. Jednym z nich jest logistyka, gdzie zamierza rozwijać algorytmy informatyczne i logistyczne dla transportu towarowego. Drugi to energetyka, gdzie zamierza przyczynić się do wdrożenia efektywnego sterowania wysokowydajnymi urządzeniami do magazynowania energii (w skali krajowej i przemysłowej).

#### **d. Aktywność w dziedzinie badań i rozwoju.**

Polaris IT Group SA w 2022 r., poprzez swoją spółkę zależną iSRV, ponosiła wydatki na badania i rozwój w zakresie rozwoju produktów i usług.

W lipcu 2021 r. iSRV Zrt. otrzymała dofinansowanie na prace badawczo-rozwojowe w ramach konkursu "Wsparcie rynkowych projektów badawczo-rozwojowych i innowacyjnych" (sygn.: "2020-1.1.2-PIACI KFI"). W ramach realizowanego projektu badawczego iSRV Zrt. opracuje specjalną drukarkę 3D opartą na technologii radaru sterowanego fazowo oraz precyzyjnej, również sterowanej radarowo, docelowej maszynie odlewniczej. Ze względu na planowaną innowację technologiczną, celem jest stworzenie możliwości drukowania 3D i odlewania metali, które jest znacznie szybsze, co skutkuje mniejszą ilością złomu i zmarnowanych surowców. Projekt będzie również wykorzystywał kontrolę danych Machine Learning Industry 4.0 w oparciu o algorytmy samouczące się. Całkowity budżet projektu szacowany jest na 552.100.000 HUF, z czego bezzwrotna dotacja to 326.960.000 HUF. Projekt rozpoczął się w IV kwartale 2021 roku i zakończy do końca 2024 r.

W ramach projektu „Kompleksowe wdrożenie innowacyjnej technologii implantacji chipów” (sygn.: GINOP PLUSZ-1.2.3-21-2022-01941) iSRV otrzymała już zaliczkę 125.223.372 HUF, wkład własny spółki wynosi 53.667.160 HUF, projekt ma być zakończony w marcu 2024 r.

W przyszłości iSRV będzie nadal przeznaczać znaczne środki na badania i rozwój. Obecnie plany obejmują opracowanie opartego na AI systemu opieki nad osobami starszymi, który może być wykorzystany w sektorze ochrony zdrowia. Spółka chce pracować także nad rozwojem systemu fuzji czujników, który łączy wiele czujników, zidentyfikowała dla takiego rozwiązania kilka obszarów o znacznym potencjale rynkowym, w tym poprawa rozwiązań w zakresie bezpieczeństwa w transporcie kolejowym, drogowym i lotniczym. Spółka będzie też pracowała nad opracowaniem innowacyjnych adaptacyjnych technologii produkcyjnych opartych na druku 3D oraz nad opracowaniem specyficznych rozwiązań w zakresie czujników dla jakości i produkcji w przemyśle spożywczym i rolnictwie.

#### **e. Sytuacja finansowa Spółki.**

Głównym aktywem jednostki dominującej Polaris IT Group SA jest 100% udziałów w spółce zależnej Industrial Artificial Intelligence Kft. z siedzibą w Budapeszcie, do której należy 100% akcji iSRV Zrt. z siedzibą w Budapeszcie. Wartość w pozycji inwestycje długoterminowe bilansu jednostkowego wynosi 55.000.000 zł i wynika ona z wniesienia aportem udziałów jako wkładów niepieniężnych, w zamian za 55.000.000 akcji serii P, po cenie emisyjnej 1 zł każda akcja. Przed wniesieniem wkładów, które nastąpiło 6 lipca 2020 r., Zarząd dokonał analizy działalności spółek IAI kft. i iSRV Zrt., a także została wykonana wycena na zlecenie Spółki, w której wartość godziwa udziałów na dzień 31 marca 2020 r. została określona na 60.799.789,60 zł.

Zarząd dokonał ponownej analizy osiągnięć i perspektyw rozwoju iSRV na dzień sporządzenia raportu i ocenił, że nie zaszyły żadne okoliczności, uzasadniające przeszacowanie wartości posiadanych przez Spółkę udziałów.

W opinii zarządu grupa kapitałowa pomyślnie zrealizowała plany finansowe pomimo trudności zewnętrznych. O ile warunki się nie pogorszą, Zarząd jest przekonany, że w 2023 r. Spółkę czeka dalszy imponujący rozwój.

#### **f. Akcje własne.**

Spółka i grupa kapitałowa nie posiadają akcji własnych.

#### **g. Posiadane oddziały i zakłady.**

Spółka i grupa kapitałowa nie posiadają oddziałów i zakładów.

#### **h. Instrumenty finansowe.**

Spółka i grupa kapitałowa nie posiadają instrumentów finansowych ani też nie prowadzą rachunkowości zabezpieczeń.

#### **i. Podstawowe ryzyka i zagrożenia.**

##### **Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą**

Najważniejszymi wskaźnikami makroekonomicznymi mającymi wpływ na sytuację ekonomiczną Emitenta są: tempo wzrostu PKB, stopa inflacji, polityka gospodarcza i fiskalna, poziom wynagrodzeń i stopa bezrobocia. Wzrost gospodarczy powinien przekładać się na wzrost poziomu przychodów Emitenta i podmiotów z grupy kapitałowej w związku ze wzrostem popytu ze strony klientów. Jednak w przypadku pogorszenia sytuacji makroekonomicznej istnieje ryzyko ogólnego pogorszenia sytuacji finansowej Emitenta. Czynniki te są niezależne od Emitenta i będą wpływać w podobny sposób na sytuację firm konkurencyjnych. Emitent, w celu minimalizacji wpływu powyższego ryzyka na sytuację

finansową, na bieżąco będzie śledził prognozy w zakresie tych czynników i starał się dostosowywać strategię rozwoju do przewidywanych zmian.

### **Ryzyko związane z działaniami wywołanymi zagrożeniem chorobą COVID-19**

W związku z działaniami podjętymi przez rządy w marcu 2020 r., na skutek zagrożenia pandemią choroby COVID-19, zanotowano znaczne spowolnienie gospodarcze w Polsce i na świecie. Przyjęty przez Zarząd sposób działania Emitenta, polegający na minimalizowaniu kosztów stałych oraz dywersyfikacji projektów, o wielkości proporcjonalnej do posiadanych zasobów, finansowanych ze środków własnych, pozwala na ograniczenie wpływu złej koniunktury gospodarczej na wyniki finansowe. Spowolnienie może się jednak przełożyć na spadek marż i spadek zainteresowania nowymi produktami. Istnieje także ryzyko, że chaos organizacyjny wywołany ograniczeniami w przemieszczaniu się i kontaktach bezpośrednich wpłynie na terminowość i jakość zlecanych prac. Emitent ogranicza to ryzyko zacieśniając współpracę ze sprawdzonymi i rzetelnymi wykonawcami i kontrahentami.

### **Ryzyko zmian w przepisach prawnych lub ich interpretacji**

System prawny UE, Polski i Węgier charakteryzuje się wysoką częstotliwością zmian. Na działalność Spółki i jej podmiotów zależnych potencjalny negatywny wpływ mogą mieć nowelizacje w zakresie prawa podatkowego, prawa związanego z obrotem gospodarczym, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych, czy prawa związanego z obrotem instrumentami finansowymi Emitenta. Zmiany te mogą ponadto stwarzać problemy wynikające z niejednolitej wykładni prawa, która obecnie jest dokonywana nie tylko przez sądy krajowe, organy administracji publicznej, ale również przez sądy wspólnotowe. Interpretacje dotyczące zastosowania przepisów, dokonywane przez sądy i inne organy interpretacyjne bywają często niejednoznaczne lub rozbieżne, co może generować ryzyko prawne. W głównej mierze ryzyko może rodzić stosowanie przepisów krajowych niezgodnych z przepisami unijnymi czy też odmiennie interpretowanymi. W celu minimalizacji tego ryzyka Emitent będzie korzystał z usług kancelarii prawnych jednak otrzymane porady mogą być rozbieżne z ostatecznym stanowiskiem organu wydającego decyzję czy sądu co może mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Emitenta.

### **Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych**

Brak stabilności i przejrzystości polskiego oraz węgierskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Emitenta decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco śledzi zmiany kluczowych z punktu widzenia Emitenta przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji,

starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta i podmiotów z tworzonej grupy kapitałowej do występujących zmian.

### **Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników i podwykonawców lub niepozyskaniem nowych**

Głównym czynnikiem warunkującym sukces Emitenta są jego pracownicy i podwykonawcy, których doświadczenie i wiedza mają kluczowe znaczenie dla funkcjonowania. Należy zwrócić uwagę, że Emitent jest podmiotem gospodarczym o stosunkowo niewielkich rozmiarach, czego konsekwencją jest wykonywanie specjalistycznych zadań przez pojedynczych podwykonawców lub pracowników Emitenta. Gwałtownie zmieniające się warunki na rynku pracy oraz działania firm o podobnym profilu mogą doprowadzić do odejścia części podwykonawców lub pracowników i utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników lub znalezienie nowych podwykonawców. Ziszczenie się tego ryzyka może wpłynąć negatywnie na przychody i wyniki finansowe Emitenta. Emitent będzie starał się przeciwdziałać temu zjawisku stosując programy motywacyjne i premiowe, stwarzając przyjazne warunki pracy oraz możliwości do zdobywania wiedzy i nowych umiejętności dla zatrudnionych pracowników oraz przez nawiązywanie długoterminowych relacji z podwykonawcami.

### **Ryzyko związane z nieukończonymi projektami**

Produkcja nowych rozwiązań w IT jest procesem wieloetapowym, czego następstwem jest ryzyko wystąpienia opóźnień poszczególnych jego faz. W następstwie może przełożyć się to na termin realizacji całego projektu, a nawet podjęcie decyzji o rezygnacji z danego projektu.

W trakcie roku obrotowego Spółka ponosi nakłady na projekty, trwające od kilku do kilkunastu miesięcy. Spółka dokłada należytej, profesjonalnej staranności, by zminimalizować nieregularności i opóźnienia w produkcji, wdrażając szereg rozwiązań organizacyjnych i projektowych, by je zamortyzować w późniejszym okresie. Nie można jednak wykluczyć ryzyka, iż jeden lub kilka z rozwijanych projektów nie przyniesie spodziewanych przychodów, przyniesie je ze znacznym opóźnieniem w stosunku do planu założonego przez Spółkę lub też nie zostanie skierowana do dystrybucji czy w ogóle ukończona. Powyższe ryzyko może wpłynąć na sytuację finansową Spółki.

### **Ryzyko związane z wprowadzaniem nowych produktów**

Emitent planuje wprowadzanie do dystrybucji na rynku nowych rozwiązań softwarowych i hardwarowych. Wprowadzenie takich produktów wiąże się z poniesieniem nakładów na produkcję, promocję i dystrybucję. Nie można wykluczyć ryzyka, iż nowy produkt nie otrzyma akceptacji jednego z systemów certyfikacji, otrzyma inną niż zakładano recenzję, promocja okaże się nietrafiona, nie przyniesie odpowiedniego efektu czy też budżet na promocję będzie zdecydowanie mniejszy od optymalnego na danym rynku. Opisane okoliczności mogą mieć istotny, negatywny wpływ na perspektywy rozwoju, osiągnięte wyniki i sytuację finansową Emitenta.

### **Ryzyko nieosiągnięcia przez nowe produkty sukcesu rynkowego**

Rynek nowych rozwiązań cechuje się ograniczoną przewidywalnością. Emitent wyszukuje nisze rynkowe i wypełnia je nowymi produktami. Istnieje w związku z tym ryzyko, że nowe produkty Emitenta, ze względu na czynniki, których Emitent nie mógł przewidzieć, nie odniosą sukcesu rynkowego, który pozwoliłby na zwrot kosztów poniesionych na produkcję lub na dobry wynik finansowy. Taka sytuacja może negatywnie wpłynąć na wynik finansowy Emitenta. Ryzyko to jest wpisane w bieżącą działalność Emitenta. W celu minimalizacji tego czynnika ryzyka Emitent działa również w zakresie dostarczania sprawdzonych, gotowych rozwiązań, w tym dla odbiorców publicznych. Kontrakty takie charakteryzują się niższą rentownością, ale nie niosą ryzyka związanych z nowymi produktami.

### **Ryzyko związane z utratą płynności finansowej**

Emitent może być narażony na sytuację, w której nie będzie w stanie realizować swoich zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Ponadto Spółka jest narażona na ryzyko związane z niewywiązywaniem się przez kluczowych klientów ze zobowiązań umownych wobec Spółki, w tym nieterminowe regulowanie zobowiązań. Takie zjawisko może mieć negatywny wpływ na płynność finansową i powodować m.in. konieczność dokonywania odpisów aktualizujących należności.

Emitent w celu minimalizacji ryzyka zamrożenia płynności finansowej, dokonuje analizy struktury finansowania Spółki, a także dba o utrzymanie odpowiedniego poziomu środków pieniężnych, niezbędnego do terminowego regulowania zobowiązań bieżących.

### **Ryzyko wystąpienia zdarzeń losowych**

Spółka jest narażona na wystąpienie zdarzeń nadzwyczajnych, takich jak awarie (np. sieci elektrycznych, zarówno w obrębie wewnętrznym, jak i zewnętrznym), katastrofy, w tym naturalne, działania wojenne, ataki terrorystyczne i inne. Mogą one skutkować zmniejszeniem efektywności działalności Spółki albo jej całkowitym zaprzestaniem. W takiej sytuacji Spółka jest narażona na zmniejszenie przychodów lub poniesienie dodatkowych kosztów, a także może być zobowiązana do zapłaty kar umownych z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy z klientem.

### **Ryzyko podlegania umów prawu obcemu**

W ramach swojej działalności Spółka zawiera umowy z podmiotami zagranicznymi, co wiąże się często z podleganiem określonej umowy obcej jurysdykcji. Istnieje zatem ryzyko powstania pomiędzy Spółką jego kontrahentem sporu, dla którego prawem właściwym będzie prawo państwa zagranicznego. Spółka zawiera także umowy, z których spory poddane zostały sądowi państwa obcego. W sytuacji powstania takiego sporu, Spółka może być zmuszona do prowadzenia procesu za granicą, co może wiązać się z dodatkowymi kosztami. Emitent nie jest stroną sporów podlegających prawu obcemu na dzień sporządzenia Dokumentu Informacyjnego.

### **Ryzyko związane z pojawieniem się nowych technologii**

Na działalność Spółki duży wpływ mają nowe technologie i rozwiązania informatyczne. Rynek nowych technologii jest rynkiem szybko rozwijającym się, co powoduje konieczność ciągłego monitorowania pojawiających się tendencji przez Spółkę i szybkiego dostosowywania się do wprowadzanych rozwiązań. Istnieje zatem ryzyko niedostosowania się Spółki do zmieniających się warunków technologicznych, co może negatywnie wpłynąć na działalność operacyjną i wyniki finansowe Spółki.

### **Ryzyko walutowe**

Ze względu na fakt, iż Emitent ponosi koszty głównie w HUF, natomiast część przychodów jest realizowana w walutach obcych, powstaje ryzyko związane ze zmianą kursów walutowych. Szczególne znaczenie ma w tym przypadku kształtowanie się kursów EUR/HUF oraz USD/HUF, ponieważ transakcje w tych walutach mają najistotniejszy wkład w strukturę przychodów. Ryzyko na tym polu występuje głównie w odniesieniu do należności. Inwestorzy powinni brać pod uwagę fakt, iż Spółka nie stosuje zabezpieczeń przed ryzykiem walutowym.

### **Ryzyko zmienności stóp procentowych**

Spółka nie posiada umów kredytowych opartych na zmiennej stopie kredytowej. W sytuacji, w której Zarząd Emitenta podejmie decyzję o finansowaniu części działalności kredytem bankowym lub pożyczkami, powstanie ryzyko związane ze zmianą stóp procentowych. Wzrost stóp procentowych spowoduje wzrost kosztów obsługi zadłużenia oraz zmniejszenie efektywności działalności poprzez zmniejszenie zysków. Z drugiej strony obniżenie się poziomu stóp procentowych skutkowałoby obniżeniem kosztów finansowania oraz zwiększeniem zysków. Należy wskazać, iż Spółka nie posiada realnego wpływu na kształtowanie się stóp procentowych.

### **j. Opis zasad sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego**

Opis zasad sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego znajduje się w sprawozdaniach finansowych.

### **k. Poziom kapitału własnego jednostki dominującej.**

W wyniku rejestracji podwyższenia kapitału na drodze emisji akcji serii P we wrześniu 2020 r., kapitał zakładowy jednostki dominującej wzrósł do kwoty 5.812.000 zł, a kapitał zapasowy (z agio) został ustalony na 49.500.000 zł.

Kapitał własny jednostki dominującej na koniec 2022 r. wynosił 55 125 560,59 zł.



**I. Pokrycie straty jednostki dominującej za rok 2022.**

Zarząd proponuje pokrycie straty jednostki dominującej za 2022 r. z zysków przyszłych okresów.

Gábor Kósa - Prezes Zarządu Polaris IT Group SA

Budapeszt, 21 marca 2023 r.