

Szanowni Akcjonariusze, Pracownicy, Partnerzy

Niniejszym przekazujemy sprawozdanie finansowe za rok 2022.

Rok 2022 był dla nas pod wieloma względami rokiem wyjątkowym. Dzięki trafnym decyzjom strategicznym prowadzimy zyskowy i wydajny operacyjnie biznes.

Jako specjalistyczny dystrybutor z wartością dodaną naszym priorytetem jest realizacja z sukcesem skomplikowanych projektów naszych Partnerów. Chcemy być postrzegani jako gwarant bezpiecznej realizacji najbardziej złożonych inwestycji IT w Polsce.

Kanał Partnerski oraz Dostawcy doceniają jakość naszej pracy.

W 2022 roku zostaliśmy nagrodzeni tytułem najlepszego dystrybutora specjalistycznego w Polsce w konkursie CRN Channel Awards.

Zdajemy sobie sprawę, że dzisiaj kluczem do efektywnego rozwijania biznesu jest umiejętność zarządzania dynamicznymi zmianami. Obecna gospodarka to świat niespodzianek i niepewności. Branża IT stała się motorem napędowym wielu sektorów gospodarki. Jako członek międzynarodowej Grupy ALSO bierzemy czynny udział w projektowaniu i realizowaniu tych zmian.

Poniżej prezentujemy wyniki finansowe oraz główne kierunki strategiczne.

W 2022 roku przychody ze sprzedaży osiągnięte przez Spółkę wzrosły o 48% w stosunku do roku ubiegłego, a marża brutto w ujęciu nominalnym o 4,7 mln złotych. W rezultacie osiągnięty w 2022 roku wynik EBITDA wyniósł 9,3 miliona złotych i był o 2,4 miliona złotych wyższy niż w roku ubiegłym.

W 2022 roku Spółka koncentrowała się na działaniach zwiększających efektywność ekonomiczną oraz dalszym rozwijaniem wysokomarżowych usług. Dzisiaj prawie każda firma, czy organizacja w jakimś sensie jest cyfrowa. Konsekwentnie skupiamy się na takich rozwiązaniach jak Dell Technologies (ISG), Huawei EBG, Commvault, Hitachi Vantara, Nutanix oraz Quantum.

W wyraźny sposób zwiększyliśmy sprzedaż rozwiązań ISG Dell Technology. W roku 2021 informowaliśmy Państwa, iż naszym celem jest odzyskanie pozycji lidera w obszarze ISG zarówno w sprzedaży, jak i usługach wdrożeniowych. Podczas Dell Technologies Partner Awards 2022 S4E otrzymało nagrodę: Distributor of the year / Infrastructure Solutions. To wyróżnienie potwierdza realizację tego celu.

Jesteśmy największym dostawcą usług profesjonalnych, w tym szkoleń i serwisów dla Huawei EBG oraz Commvault w Polsce.

S4E ma pięć gwiazdek serwisowych Huawei, zarówno w obszarze IT, jak IP. To stwarza lepsze warunki do oferowania przez nas usług serwisowych dla Partnerów. Z największej i najważniejszej konferencji Huawei Enterprise Polska wróciliśmy z nagrodą: S4E – Outstanding Business Distributor of the Year 2022.

Do naszego portfolio włączyliśmy również serwery firmy xFusion, które stanowią doskonałe uzupełnienie naszej oferty Huawei EBG. Pojawienie się rozwiązań xFusion pozwala na dotarcie do średnich i mniejszych organizacji z komplementarną ofertą Data Center.

Jesteśmy nie tylko specjalizowanym dystrybutorem, ale także dystrybutorem z wartością dodaną oferującym pełne portfolio usług Professional Services, które stanowią ponad 30 procent naszej marży. To zasługa między innymi zespołu inżynierów, którzy na co dzień świadczą usługi edukacyjne, konsultacyjne, wdrożeniowe i serwisowe dla naszych Partnerów i ich Klientów. Jesteśmy jedną z niewielu firm, która posiada ISO 9000 na cały cykl obsługi Partnerów – począwszy od dostaw produktów, poprzez zapewnienie szkoleń i implementacji, a skończywszy na utrzymaniu rozwiązań.

Od 2019 roku jesteśmy częścią Grupy ALSO, zmiana właścicielska pozwoliła nam dokonać efektywnej transformacji biznesowej naszej spółki. Bycie częścią ALSO Group daje naszemu zespołowi dostęp do międzynarodowego doświadczenia i silnego zaplecza ekonomicznego. S4E doskonale wpisuje się w strategię Grupy ALSO opartą na rozwoju dystrybucji w sektorze zaawansowanych, rozwiązań i usług. Grupa ALSO opiera swoją działalność na trzech filarach: Supply, Solutions oraz Services. Aktywnie wspieramy działania Grupy w drugim i trzecim filarze. Obecnie wspólnie z ALSO Polska Sp. z o.o. oferujemy najsilniejsze wsparcie edukacyjno-wdrożeniowe Partnerów na polskim rynku.

Chcemy podziękować wszystkim naszym Partnerom i Dostawcom za doskonałą współpracę oraz za zaufanie, jakim nas Państwo obdarzają. W szczególności chcemy podziękować Pracownikom S4E za zaangażowanie, profesjonalizm i gotowość do podejmowanie ciągle nowych wyzwań.

Z poważaniem,

Magdalena Świątek  
Arkadiusz Możdżeń  
Zarząd S4E S.A.