

PISMO PREZESA ZARZĄDU SONEL S.A.

(komentarz do jednostkowego sprawozdania finansowego spółki za okres od 01.01.2018 do 31.12.2018)

Szanowni Państwo

Rok 2018 zakończyliśmy na poziomie sprzedaży w wysokości 87 784 tysiące złotych, to jest około 3 % więcej niż w roku ubiegłym. Niemniej jednak zysk netto naszej spółki przekroczył kwotę 6 285 tysięcy złotych i był większy o 25 % niż w 2017.

To liczby, które nie mówią wszystkiego o tym co działo się w naszej spółce, a działo się wiele. Cały rok 2018 intensywnie pracowaliśmy nie tylko nad sprzedażą, ale także nad rozwojem nowych produktów. Nakłady na inwestycje, w szczególności na prace rozwojowe, przekroczyły kwotę 10 387 tysięcy złotych i były wyższe o 28 % od wydatków poniesionych w 2017 roku. Stanowi to około 10% przychodów i lokuje naszą spółkę w czołówce firm dynamicznie inwestujących w przyszłość. Efektem tych prac był szereg nowych konstrukcji i produktów wprowadzonych na rynek w 2018 roku, z miernikiem MPI 540 na czele. Przyrzęd ten wyprzedza o krok całą światową konkurencję.

Pracowaliśmy również nad uzyskaniem dofinansowania ze środków UE i spółka podpisała umowy na cztery istotne projekty dotacyjne o wartości wsparcia w kwocie przekraczającej 12 milionów złotych. Środki te będą wykorzystane w latach następnych.

Nasze działania sprzedażowe koncentrowały się nie tylko na urządzeniach, ale rozwijaliśmy również nasze możliwości w usługach. Dynamicznie wzrosła sprzedaż usług akredytowanego niedawno laboratorium, z tytułu wzorcowania i sprawdzania metrologicznego mierników, a szkolenia stanowiły istotny element budowania obecności naszej firmy w świadomości naszych klientów.

W dalszym ciągu sprzedawaliśmy usługi montażu kontraktowego elektroniki, które realizujemy na zlecenie licznych klientów z grupą Lincoln na czele.

Nasze spółki zależne ze zmiennym szczęściem realizowały swoje zadania na rynku. Spółka Foxytech uzyskała słaby wynik sprzedażowy, ponosząc małą stratę, ale na podkreślenie zasługuje fakt, że zdobyła kontrakty, które pozwalają śmiało patrzeć w rok 2019.

Spółka w Indiach, mimo straty, coraz lepiej funkcjonuje na tym skomplikowanym rynku.

Spółka w USA nie zrealizowała swoich założeń biznesowych i Zarząd spółki SONEL podjął w dniu 25-02-2019 roku decyzję o jej restrukturyzacji. W efekcie tego znacząco ograniczone zostaną koszty funkcjonowania.

Rok 2019 będzie kolejnym okresem intensyfikacji prac związanych z kontynuacją już rozpoczętych projektów oraz rozpoczęciem realizacji całkiem nowych konstrukcji a także innych działań biznesowych. Spółka w najbliższych latach, chce uruchomić centrum szkoleniowe na najwyższym możliwym poziomie, aby przekazywać wiedzę naszym klientom. To działanie wpisuje się w trend rynkowy, gdzie obserwujemy gwałtowny rozwój różnego rodzaju aplikacji wspomagających pomiary, a to wymaga szybkiego i wszechstronnego opanowania umiejętności w posługiwaniu się tym oprogramowaniem. Będziemy dalej aktywni na rynku usług, na którym osiągamy znaczące poziomy sprzedaży. Spodziewamy się, że koniunktura na rynku nie będzie słabsza niż w minionym roku, a przyszłe wyniki powinny być lepsze niż osiągnięte w 2018.

Korzystając z okazji chciałbym podziękować pracownikom spółki, akcjonariuszom, audytorom i Radzie Nadzorczej za współpracę w minionym roku. Nadmieniam, że osobiście bardzo cenię sobie wnioski płynące z uwag naszych interesariuszy, w tym klientów, gdyż pozwalają nam lepiej podejmować czasami trudne decyzje. Dlatego zachęcam do aktywniejszego uczestniczenia w życiu Sonel za pośrednictwem dostępnych kanałów komunikacji.

Perspektywy na rok 2019 są dobre. Rynek wydaje się bardziej przewidywalny a spółka posiada wystarczającą płynność, co powinno zaowocować dobrymi wynikami.

Z poważaniem

Prezes Zarządu Sonel S.A.

Krzysztof Wieczorkowski

Świdnica, dnia 2019-04-12

