

# WIELTON GROUP

## RAPORT PÓŁROCZNY 1H2020

ROZSZERZONY SKONSOLIDOWANY RAPORT OKRESOWY  
WIELTON S.A. I GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON  
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2020 R. DO 30 CZERWCA 2020 R.



# 2020H1

## 814,6

mln zł przychodów

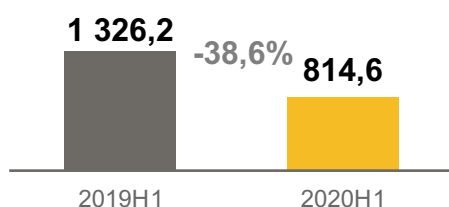
## 2,9%

marża EBITDA

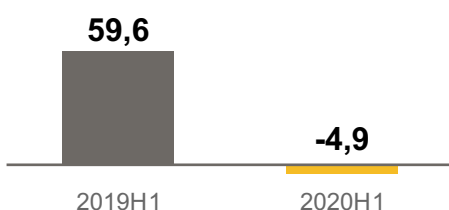
## 0,8

mln zł straty netto

### Przychody ze sprzedaży



### EBIT



## NAJWAŻNIEJSZE FAKTY

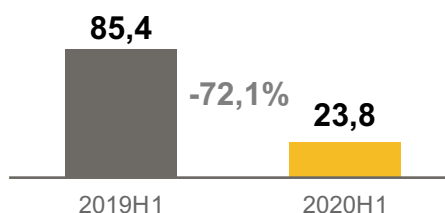
### Skutki pandemii

Obniżenie sprzedaży i przychodów. Wzrost udziałów w nowych rejestracjach na niemal wszystkich rynkach

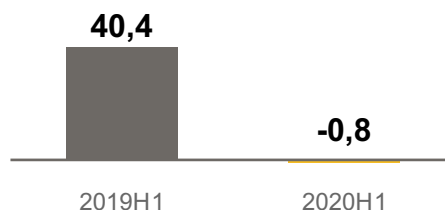
### Optymalizacja

Zmiana struktury zarządzania i nadzoru nad Grupą Kapitałową: celem wzrost skuteczności i optymalne działanie komponentów Grupy

### EBITDA



### Zysk netto



## List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

pierwsza połowa tego roku stanowiła wyzwanie zarówno dla branży transportowej, jak i całego otoczenia gospodarczego. Po okresie dynamicznego wzrostu, rynek zmagał się z wyzwaniami związanymi z Pakietem Mobilności, Brexitem oraz pandemią COVID-19. W pierwszym półroczu 2020 roku odnotowano około 40% niższy popyt na naczepy i przyczepy na głównych rynkach starego kontynentu, w porównaniu z rokiem ubiegłym.

W tych wyjątkowych okolicznościach, dzięki odpowiednim decyzjom poprzedniego zarządu i bliskiej współpracy z Radą Nadzorczą oraz wypracowanym synergiami pomiędzy spółkami, stabilnie przeszliśmy w Grupie Wielton przez pierwsze miesiące pandemii. Choć w pierwszym półroczu 2020 roku sprzedaliśmy w sumie 7 087 naczep i przyczep, czyli o 40,9% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku, poprawiliśmy rok do roku swój udział w rejestracjach nowych naczep i przyczep (o DMC powyżej 3,5 t) niemal na wszystkich rynkach naszej działalności. Po pierwszych sześciu miesiącach 2020 roku zajmujemy pierwsze miejsce we Francji oraz trzecie miejsce w Polsce i Wielkiej Brytanii, a w pozostałych krajach uplasowaliśmy się w pierwszej dziesiątce.



Konieczność przestrzegania obostrzeń przyjętych przez poszczególne rządy państw europejskich, przerwanie łańcucha dostaw oraz dążenie do zapewnienia bezpiecznych warunków pracy, zmusiły nas w marcu i w kwietniu 2020 roku do zawieszenia produkcji w zakładach należących do Grupy Wielton. Z perspektywy kilku miesięcy od wybuchu pandemii możemy jednak stwierdzić, że czas lockdownu udało nam się przejść łagodniej, niż przewidywaliśmy, a okresy przestoju były krótsze, niż zakładaliśmy. Ponadto, wykorzystaliśmy ten czas na poprawę procesów i modernizację zakładów, które pozwoliły nam na sprawne wznowienie produkcji i dostosowanie do aktualnej sytuacji rynkowej. W długim okresie modernizacje poczynione w zakładach Wielton w Wieluniu przyniosą duże korzyści w zakresie efektywności i skuteczności działania, a przez to będą stanowić nowy pozytywny impuls do budowania wartości rynkowej całej Grupy.

### **Kontynuacja spadkowego trendu w branży z drugiej połowy 2019 roku i negatywny wpływ pandemii doprowadziły do obniżenia naszych przychodów.**

W pierwszym półroczu 2020 roku uzyskaliśmy przychody na poziomie prawie 815 mln zł, o 38,6% niższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Obok utrzymującego się od połowy 2019 roku spadkowego trendu zapotrzebowania na naczepy i przyczepy, głównym powodem obniżenia się przychodów był niekorzystny wpływ pandemii, która spowodowała konieczność zamknięcia na ponad miesiąc naszych zakładów w Polsce, Francji i Anglii, co bezpośrednio przyczyniło się do braku możliwości realizacji zamówień od naszych klientów. Mimo obniżenia kosztów stałych, kosztów ogólnego zarządu i pozostałych kosztów operacyjnych Grupy w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku, wynik EBITDA ukształtował się na poziomie 23,8 mln zł, czyli obniżył się o 72,1%. Znaczący wpływ na końcowy wynik finansowy Grupy miał także gorszy niż przed rokiem wynik na działalności finansowej, spowodowany m.in. niekorzystnym kształtowaniem się różnic kursowych na rynku rosyjskim. Z kolei pozytywny wpływ miało rozliczenie w Polsce aktywów z tytułu premii inwestycyjnej pomniejszającej podatek dochodowy. W efekcie pierwsze półrocze 2020 roku zakończyliśmy z zyskiem przypadającym na akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 1 368 tys. zł

### **Wykorzystujemy wszystkie możliwości, aby zminimalizować skutki pandemii koronawirusa.**

W celu ograniczenia niekorzystnych skutków pandemii COVID-19, wystąpiliśmy o udzielenie wsparcia dostępnego w ramach działań antykrzysowych przyjętych w poszczególnych krajach, takich jak dopłaty do wynagrodzeń pracowników, zwolnienie ze składek na ubezpieczenia społeczne i odroczenie płatności podatków. Łącznie wszystkie spółki z Grupy uzyskały blisko 17 mln zł wsparcia z publicznych instrumentów antykrzysowych. Dzięki podjętym działaniom opartym na optymalizacji kapitału pracującego oraz pozyskanemu w lipcu br. kredytowi, w kwocie 50 mln zł, zapewniliśmy firmie bezpieczną sytuację płynnościową.

W spółkach Grupy skupiamy się obecnie na poprawie efektywności operacyjnej i organizacyjnej, szczególnie w spółce Wielton i Lawrence David, a także nad dalszą optymalizacją wykorzystania kapitału pracującego przez ograniczanie zapasów oraz poziomu należności przy utrzymaniu dobrych relacji z dostawcami i zachowaniu warunków płatności dotyczących zobowiązań handlowych. Działania te zmierzają do celu, którym jest stałe obniżenie zadłużenia netto całej Grupy Wielton.

Patrząc w dalszej perspektywie i mając na uwadze dzisiejsze poziomy rejestracji naczep i nasze portfele zamówień, mogę stwierdzić, że sytuacja w perspektywie końca 2020 roku wygląda znacznie lepiej niż nasze oczekiwania z początku okresu pandemicznego.

Chciałbym zapewnić, że podejmujemy wszelkie działania, aby w pełni wykorzystać potencjał Grupy Wielton i zminimalizować negatywny wpływ niepewności obecnej w branży transportowej. Nieustannie zdobywamy nowe doświadczenia i skutecznie uczymy się stabilnie działać w nowej rzeczywistości, co pozwala nam z optymizmem patrzeć w przyszłość.

Z poważaniem

Paweł Szataniak  
Prezes Zarządu

## Spis treści

LIST PREZESA ZARZĄDU .....	3	RYZYKO ZWIĄZANE Z SYTUACJĄ MAKROEKONOMICZNĄ .....	64
SPIS TREŚCI .....	5	RYZYKO FINANSOWE .....	64
WYBRANE DANE FINANSOWE .....	6	RYZYKO OPERACYJNE .....	66
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON .....	6	RYZYKO STRATEGICZNE .....	68
WIELTON S.A. ....	7	RYZYKO PRAWNE .....	69
SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON ZA OKRES 01.01.2020 – 30.06.2020 .....	8	<b>SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON .....</b>	<b>70</b>
<b>KOMENTARZ DO WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON .....</b>	<b>9</b>	SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ .....	71
SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I KONDYCJA BRANŻY .....	10	SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW .....	73
WYNIKI SPRZEDAŻOWE GRUPY .....	21	SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM .....	75
WPLÝW PANDEMII COVID-19 NA WYNIKI FINANSOWE GRUPY .....	23	SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH .....	77
GŁÓWNE ELEMENTY RACHUNKU WYNIKÓW .....	25	NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO .....	79
SYTUACJA FINANSOWA .....	28	ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH .....	80
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE .....	30	RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ .....	81
PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI .....	30	KOREKTA BŁĘDU .....	82
INWESTYCJE I ZMIANY W ORGANIZACJI .....	32	PRZEJĘCIE KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI .....	82
ISTOTNE UMOWY .....	34	SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI .....	82
PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH .....	34	TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	82
CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH .....	34	EMISJE I WYKUP PAPIERÓW DŁUŻNYCH .....	83
GŁÓWNE DZIAŁANIA GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH .....	40	RYZYKO KREDYTOWE .....	83
<b>PODSTAWOWE INFORMACJE O WIELTON S.A. I O GRUPIE .....</b>	<b>42</b>	DYWIDENDY .....	85
INFORMACJE O EMITENCIE .....	43	WARTOŚĆ FIRMY .....	85
AKCJE I AKCJONARIAT .....	46	<b>SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE WIELTON S.A. ....</b>	<b>104</b>
ZARZĄD I RADA NADZORCZA .....	48	BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE .....	105
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON .....	51	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE .....	109
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	57	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE .....	111
PORĘCZENIA I GWARANCJE .....	57	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE .....	113
SPRAWY SPORNE .....	58	NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	115
ZATRUDNIENIE .....	58	ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI .....	126
WYDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO .....	59	OŚWIADCZENIE ZARZĄDU WIELTON S.A. ....	126
WIELTON S.A. NA GPW .....	61	PODPISY .....	126
<b>CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ ORAZ ZARZĄDZANIE RYZYKIEM .....</b>	<b>63</b>		

## WYBRANE DANE FINANSOWE

### Grupa Kapitałowa Wielton

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>Sprawozdanie z wyniku</b>				
Przychody ze sprzedaży	814 577	1 326 182	183 410	309 277
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-4 868	59 632	-1 096	13 907
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-16 268	56 498	-3 663	13 176
Zysk (strata) netto	-805	40 368	-181	9 414
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	1 368	40 128	308	9 358
Zysk na akcję (PLN)	0,02	0,66	0,00	0,16
Rozwodniony zysk na akcję (PLN)	0,02	0,66	0,00	0,16
Średni kurs PLN / EUR w okresie			4,4413	4,2880
<b>Sprawozdanie z przepływów pieniężnych</b>				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 908	59 702	1 105	13 923
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-27 546	-49 566	-6 202	-11 559
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	11 115	9 623	2 503	2 244
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-11 523	19 759	-2 595	4 608
Średni kurs PLN / EUR w okresie			4,4413	4,2880

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2020	31.12.2019
<b>Sprawozdanie z sytuacji finansowej</b>				
Aktywa	1 363 369	1 397 778	305 277	328 232
Zobowiązania długoterminowe	373 996	383 669	83 743	90 095
Zobowiązania krótkoterminowe	586 518	610 685	131 330	143 404
Kapitał własny	402 855	403 425	90 205	94 734
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	378 725	377 096	84 802	88 551
Kurs PLN / EUR na koniec okresu			4,4660	4,2585

# Wielton S.A.

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
Przychody netto ze sprzedaży	364 399	592 015	82 048	138 063
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-3 147	36 859	-709	8 596
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-7 520	32 928	-1 693	7 679
Zysk (strata) netto	6 725	25 783	1 514	6 013
Liczba akcja w szt.	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,11	0,43	0,03	0,10
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,11	0,43	0,03	0,10
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	23 021	-1 220	5 183	-285
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-25 098	-35 802	-5 651	-8 349
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	7 592	33 769	1 709	7 875
Przepływy pieniężne netto razem	5 515	-3 253	1 242	-759

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2020	31.12.2019
Aktywa razem	981 187	978 799	219 702	229 846
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	640 649	640 138	143 450	150 320
Zobowiązania długoterminowe	255 570	245 100	57 226	57 555
Zobowiązania krótkoterminowe	362 153	373 906	81 091	87 802
Kapitał własny	340 538	338 661	76 251	79 526
Kapitał zakładowy	12 075	12 075	2 704	2 836
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	5,64	5,61	1,26	1,32
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	5,64	5,61	1,26	1,32
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	0,25	-	0,06

Dla celów przeliczenia prezentowanych danych na EUR zastosowano następujące kursy:

- Dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych:
  - 4,4413 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla pierwszego półrocza 2020 roku,
  - 4,2880 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla pierwszego półrocza 2019 roku.
- Dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej:
  - 4,4660 – kurs NBP z dnia 30 czerwca 2020 roku,
  - 4,2585 – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2019 roku.

# Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Wielton za okres 01.01.2020 – 30.06.2020





# KOMENTARZ DO WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

**SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I KONDYCJA BRANŻY**

**WYNIKI SPRZEDAŻOWE GRUPY**

**WPŁYW PANDEMII COVID-19 NA WYNIKI FINANSOWE GRUPY**

**GŁÓWNE ELEMENTY RACHUNKU WYNIKÓW**

**SYTUACJA FINANSOWA**

**PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE**

**PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI**

**INWESTYCJE I ZMIANY W ORGANIZACJI**

**ISTOTNE UMOWY**

**PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH**

**CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY  
W KOLEJNYCH KWARTAŁACH**

**DZIAŁANIA GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH**



# Sytuacja makroekonomiczna i kondycja branży

## Sytuacja gospodarcza

### Polska

Pomimo słabnącej z kwartału na kwartał dynamiki, w 2019 roku polska gospodarka należała do najszybciej rozwijających się gospodarek w Unii Europejskiej. W styczniu 2020 roku dotarł do Europy koronawirus, który na początku rozprzestrzeniał się w takich krajach jak Niemcy, Włochy, Francja oraz Wielka Brytania. Natomiast w Polsce pierwszy przypadek zakażenia wirusem COVID-19 zanotowano w dniu 4 marca. Rosnąca liczba zachorowań spowodowała, że w dniu 12 marca wprowadzono w Polsce stan zagrożenia epidemicznego. Zamknięto granice oraz szkoły, przedszkola i żłobki, zakazano organizacji widowisk i zgromadzeń publicznych oraz ograniczono działalność dużych obiektów handlowych do znajdujących się w nich sklepów spożywczych, drogerii i aptek. Rodzicom, którzy zrezygnowali z pracy by zostać w domu z dzieckiem do 8 lat przyznano specjalny zasiłek opiekuńczy. W trosce o bezpieczeństwo pracowników wiele instytucji i zakładów pracy podjęło decyzję o zawieszeniu działalności, lub też, tam gdzie było to możliwe, zastosowało system pracy zdalnej. Ponadto z powodu zamknięcia zakładów przez niektórych partnerów, także zagranicznych i przerwania łańcuchów dostaw, jak również spadku popytu, niektórzy producenci np. samochodów czy sprzętów AGD zdecydowali się na zawieszenie produkcji. Począwszy od 20 kwietnia zaczęto stopniowo wprowadzać rozluźnianie obostrzeń (np. w obiektach handlowych), a od połowy maja umożliwiono skorzystanie z usług fryzjerskich, kosmetycznych oraz restauracji (przy zachowaniu pewnych rygorów w zakresie dystansu społecznego).

W pierwszym półroczu 2020 roku, w ramach tzw. Tarcz anty kryzysowych, rząd podjął m.in. następujące działania mające na celu ochronę polskich przedsiębiorstw przed skutkami pandemii COVID-19:

- Dofinansowanie zatrudnienia. W przypadku spadku obrotów w firmie przedsiębiorcy przysługuje pomoc ze środków Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych w okresie wprowadzonego przez niego przestoju ekonomicznego lub obniżonego wymiaru pracy. W związku ze spadkiem obrotów na skutek koronawirusa pracownikowi objętemu przestojem ekonomicznym pracodawca wypłaca wynagrodzenie w wysokości co najmniej minimalnego wynagrodzenia za pracę. Wysokość dofinansowania zależy od stopnia spadku obrotów. Dofinansowanie obejmuje także składki na ubezpieczenia społeczne należne od pracodawcy od przyznanego świadczenia. Dofinansowanie przysługuje maksymalnie przez okres trzech miesięcy.
- Przedłużenie kredytów obrotowych i korzystniejsze rozliczenia podatków. Wprowadzono możliwość obliczania zdolności kredytowej na podstawie danych finansowych na koniec 2019 roku. Dodatkowo banki zadeklarowały gotowość przesunięcia terminów spłaty kredytów obrotowych. Przyjęte rozwiązania umożliwiają płatnikom PIT i CIT odliczenie straty poniesionej w 2020 roku, będącej skutkiem epidemii, od dochodu z działalności wykazanego w zeznaniu za 2019 rok. Zniesiono czasowo opłaty prolongacyjne przy odraczaniu lub rozkładaniu na raty należności skarbowych i do ZUS.
- Dopłaty do odsetek od kredytów oraz zawieszenie spłat kredytów maksymalnie do trzech miesięcy.
- Zwolnienie ze składek na ZUS – państwo przejęło na siebie obowiązek przez okres trzech miesięcy pokrycia składek do ZUS od samozatrudnionych i firm zatrudniających do 49 pracowników.
- Świadczenie postojowe dla zleceniobiorców i samozatrudnionych – w ramach pomocy ZUS wypłaca świadczenie postojowe w wysokości 2 080 zł (80% minimalnego wynagrodzenia). Świadczenie to jest nieoskładkowane oraz nieopodatkowane.

Częścią Tarczy Antykryzysowej jest także uruchomiona przez Polski Fundusz Rozwoju tzw. Tarcza Finansowa. Jej celem jest ochrona rynku pracy i zapewnienie firmom płynności finansowej w okresie poważnych zakłóceń w gospodarce. Oferuje ona m.in. pomoc dla dużych firm (zatrudniających więcej niż 249 pracowników i/lub ich roczny obrót w 2019 roku wynosił 50 mln EUR lub suma bilansowa na koniec 2019 roku przekroczyła 43 mln EUR). Wsparcie dla nich ma charakter indywidualny i obejmuje zarówno finansowanie dłużne, jak i zaangażowanie kapitałowe, realizowane bezpośrednio przez PFR, takie jak:

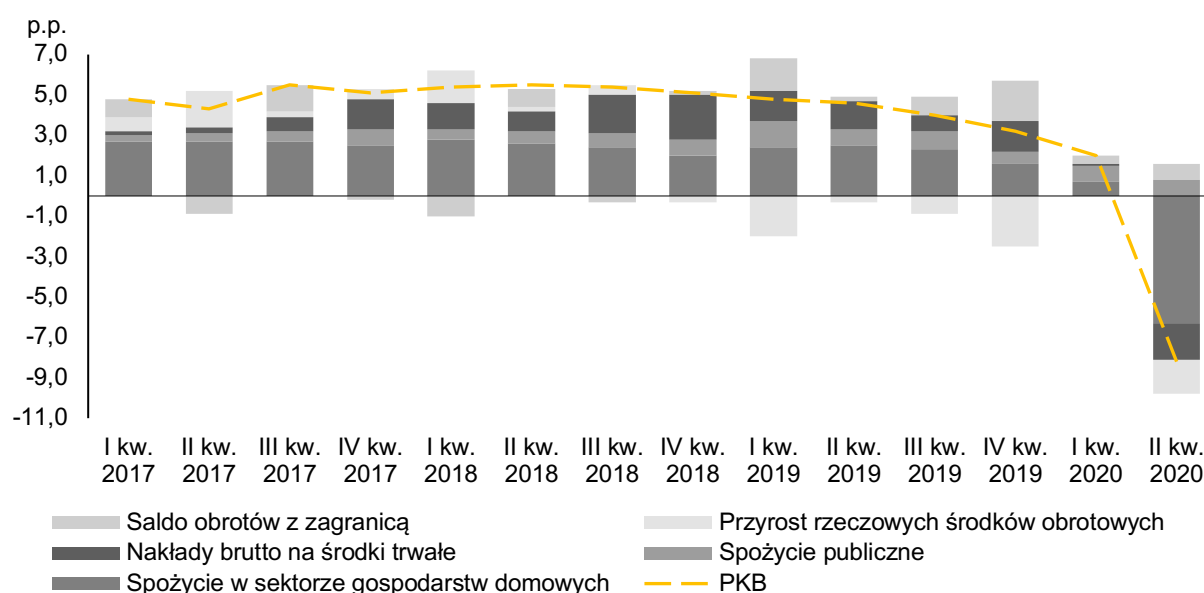
- Preferencyjnie oprocentowane pożyczki płynnościowe o łącznej wartości 10 mld zł, których celem jest zabezpieczenie płynności przedsiębiorstw. Udzielane są na okres do 4 lat do wartości 1 mld zł.
- Pożyczki preferencyjne o łącznej wartości 7,5 mld zł, będące rekompensatą strat z tytułu restrykcji sanitarnych związanych z COVID-19 z elementem wsparcia płynności. Udzielane są na okres do 4 lat do kwoty 750 mln zł, z możliwością umorzenia do 75%.
- Instrumenty kapitałowe, w tym obligacje zamienne i podwyższenie kapitału o łącznej wartości 7,5 mld zł, których zadaniem jest obniżenie zadłużenia do poziomów sprzed COVID-9. Udzielane są do kwoty 1 mld zł w reżimie pomocy publicznej lub na zasadach rynkowych.

Obsługę wniosków dla dużych firm uruchomiono w dniu 9 czerwca 2020 roku z uwagi na konieczność uzyskania zgody Komisji Europejskiej.

Bank Gospodarstwa Krajowego udziela natomiast z Funduszu Gwarancji Płynnościowych gwarancji do nowych lub odnawianych kredytów obrotowych dla średnich i dużych firm dotkniętych skutkami pandemii COVID-19. Pomoc z programu polega m.in. na zabezpieczeniu kwoty kredytu do 80%, przy kwocie gwarancji do 200 mln zł i ustanowieniu długiego okresu gwarancji – do 27 miesięcy. Przedsiębiorcy mogą korzystać z programu FGP do końca 2020 roku.

W ciągu trzech pierwszych miesięcy 2020 roku, Polska tylko częściowo odczuła skutki pandemii. Według danych GUS, w pierwszym kwartale 2020 roku Produkt Krajowy Brutto niewyrównany sezonowo wzrósł o 2,0% w ujęciu rocznym. Zanotowano wzrosty z zakresie podstawowych komponentów składających się na PKB. Spożycie gospodarstw domowych zwiększyło się o 1,2%, zaś spożycie publiczne o 4,3% w ujęciu rocznym. Nieznacznie wzrosły także nakłady brutto na środki trwałe (o 0,9%). Obroty w handlu zagranicznym utrzymały się w zasadzie na poziomie z pierwszego kwartału 2019 roku, przy czym eksport wzrósł o 0,6%. Natomiast w drugim kwartale 2020 skutki pandemii COVID-19 były już wyraźnie widoczne – PKB był o 8,2% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Zarówno spożycie w sektorze gospodarstw domowych, jak i nakłady brutto na środki trwałe zmniejszyły się o 10,9% w ujęciu rocznym. Stabilizująco na PKB wpłynęło natomiast spożycie publiczne, które wzrosło o 4,8%. Pomimo spadku obrotów w handlu zagranicznym utrzymał się dodatni wpływ eksportu netto na PKB.

## Czynniki kreacji Produktu Krajowego Brutto w Polsce

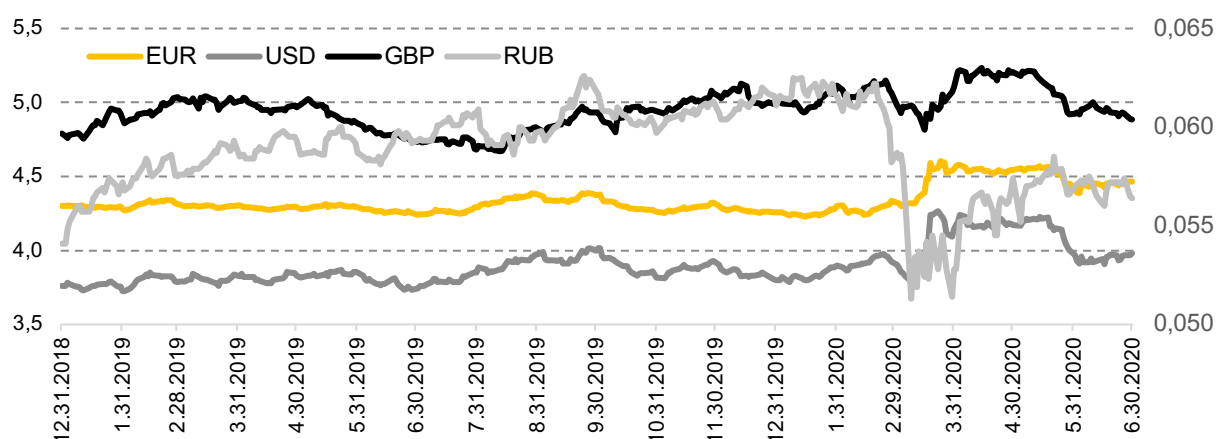


Źródło: GUS

W czerwcu 2020 roku ceny były o 3,3% wyższe niż rok wcześniej. Najbardziej wzrosły ceny żywności i napojów bezalkoholowych (o 5,7%), użytkowania mieszkania (o 7,5%), hoteli i restauracji (o 6,0%), zdrowia (o 5,6%) oraz edukacji (o 5,6%). Potaniał natomiast transport (o 10,4%), a także odzież i obuwanie (o 3,2%).

Pandemia koronawirusa spowodowała, że już w połowie marca 2020 roku NBP zrewidował diametralnie swoją politykę pieniężną. W dniu 17 marca 2020 roku Rada Polityki Pieniężnej obniżyła stopę referencyjną NBP o 0,50 p.p., tj. do poziomu 1,00%. W celu poprawy płynności sektora bankowego i zwiększenia jego zdolności w zakresie zwiększania akcji kredytowej, RPP: obniżyła stopę rezerwy obowiązkowej z 3,5% do 0,5% i podwyższyła oprocentowanie środków utrzymywanych w formie rezerwy obowiązkowej z 0,5% do poziomu stopy referencyjnej, zadeklarowała, że będzie prowadziła operacje zasilające sektor bankowy w płynność poprzez transakcje repo, operacje zakupu obligacji skarbowych na rynku wtórnym oraz będzie oferowała bankom kredyt wekslowy. W dniu 8 kwietnia 2020 roku Rada Polityki Pieniężnej kolejny raz obniżyła główne stopy procentowe o 0,50 p.p (referencyjną do 0,50%). Natomiast w dniu 28 maja 2020 roku podjęła decyzję o obniżce stopy referencyjnej do poziomu 0,10%.

## Notowania złotego



Wzrost awersji do ryzyka na skutek pandemii koronawirusa, obniżki stóp procentowych przez RPP (co spowodowało, że złoty stał się mniej atrakcyjny w relacji do innych walut CEE w zakresie realnych stóp procentowych), były przyczyną znaczącej deprecjacji złotego w stosunku do głównych walut pod koniec marca 2020 roku. W drugim kwartale 2020 roku notowania złotego poprawiły się i w dniu 30 czerwca 2020 roku był on o 4,8% słabszy w relacji do dolara amerykańskiego i o 4,9% w stosunku do euro niż na koniec 2019 roku. W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku polska waluta umocniła się natomiast o 2,2% w odniesieniu do funta brytyjskiego. Wystąpiły znaczne wahania w zakresie kursu pary RUB/PLN. Po drastycznej przecenie rosyjskiego rubla w marcu 2020 roku, na koniec czerwca 2020 roku był o 7,7% słabszy w relacji do złotego niż na koniec 2019 roku.

## Europa

Na początku 2020 roku gospodarka Unii Europejskiej wykazywała oznaki wzrostu. Twarde dane z takich sektorów jak przemysł, budownictwo i handel detaliczny w pierwszych dwóch miesiącach 2020 roku były lepsze niż w ostatnim kwartale 2019 roku. Poprawiała się także sytuacja na rynku pracy. Podpisanie umowy „Fazy pierwszej” między USA i Chinami było postrzegane jako oznaka zanikających napięć handlowych. Koronawirus pojawił się w większej skali w Europie w zasadzie na przełomie lutego i marca w północnej części Włoch, a w połowie marca rozprzestrzenił się w innych częściach Europy.

W odpowiedzi na pandemię władze większości krajów wdrożyły środki, takie jak: ograniczenia w funkcjonowaniu placówek handlowych i usługowych, zamrożenie niektórych sfer aktywności gospodarczej, ograniczenia w podróżach, zamykanie granic oraz rygorystyczne zasady dystansowania społecznego. W celu zwalczania skutków pandemii, jak i niekorzystnych skutków powiązanych z nią obostrzeń, rządy zobowiązały się do dodatkowych wydatków fiskalnych oraz wsparcia płynności przedsiębiorstw. Banki centralne natomiast obniżyły stopy i/lub przedłużyły programy zakupu aktywów oraz reaktywowały linie wymiany walut.

W ramach planu ratunkowego dla europejskiej gospodarki, w kwietniu 2020 roku Komisja Europejska przyjęła gigantyczny pakiet o wartości 540 mld euro, na który składa się:

- nowy instrument – SURE (od ang. – pewny, ale też skrót od *Support to mitigate Unemployment Risks in an Emergency*), który ma dostarczyć pożyczki w wysokości do 100 miliardów euro krajom,

które ich potrzebują. Ma on zapewnić pracownikom dochód, a przedsiębiorstwom pozwolić utrzymać pracowników mimo przestoju. SURE jest przeznaczony na dopłaty z budżetu dla firm do pensji pracowników, których wymiar pracy byłby zmniejszony lub którzy byliby w przeciwnym wypadku zwolnieni.

- Fundusz gwarancyjny Europejskiego Banku Inwestycyjnego (EBI) o wartości 200 mld euro.
- Specjalne narzędzie kryzysowe (*Pandemic Crisis Support*) związane z pandemią o wartości 2% PKB krajów eurolandu (około 240 mld euro) w ramach Europejskiego Mechanizmu Stabilności (EMS).
- Niewykorzystane środki pochodzące z funduszy spójności.

Komisja Europejska uruchomiła klauzulę zawartą w traktatach, która eliminuje obowiązek zbliżania się do celów budżetowych w przypadku poważnej recesji w Europie. Klauzula ta pozwala rządów nie uwzględniać w deficycie budżetowym wydatków spowodowanych okolicznościami niezależnymi od nich, takich jak klęski żywiołowe. Zdaniem Komisji, pandemia COVID-19 kwalifikuje się jako nadzwyczajne zdarzenie pozostające poza kontrolą rządu. Ponadto wprowadziła tymczasowe ramy dotyczące warunków pomocy państwa (określone m.in. w Traktacie Lizbońskim mówiące, że niezgodna z prawem jest wszelka pomoc przyznawana przez państwo, która zakłóca lub grozi zakłóceniem konkurencji poprzez sprzyjanie niektórym przedsiębiorstwom).

Aby pomóc naprawić gospodarcze i społeczne szkody spowodowane pandemią koronawirusa, przyspieszyć odbudowę Europy oraz chronić i tworzyć miejsca pracy, w maju 2020 roku Komisja Europejska zaproponowała poważny plan naprawy dla Europy, oparty na wykorzystaniu pełnego potencjału budżetu UE o wartości 750 mld euro – *The Recovery and Resilience Facility*<sup>1</sup>.

Według danych Eurostatu, w pierwszym kwartale 2020 roku PKB w Unii Europejskiej był o 2,5% niższy, natomiast w drugim kwartale o 14,0% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku<sup>2</sup>. Wystąpiły jednocześnie różnice w głębokości recesji w poszczególnych krajach, które w dużej mierze można przypisać różnicom w długości i surowości przyjętych środków zapobiegawczych, a także odmiennym strukturom gospodarczym, w tym udziału turystyki i usług (które wymagają kontaktu interpersonalnego) w kreacji PKB.

Sytuacja gospodarcza w poszczególnych krajach Unii Europejskiej w pierwszym półroczu 2020 roku, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki, przedstawiała się następująco:

- Niemcy. Koronawirus pojawił się w Niemczech jako jednym z pierwszych krajów w Europie. Decyzje o ograniczeniach związanych z rozprzestrzenianiem się koronawirusa były podejmowane głównie na szczeblu rządów poszczególnych krajów związkowych. W niektórych z nich wydano wytyczne w zakresie zachowania tzw. dystansu społecznego, co spowodowało, że w zakładach (w tym należących do koncernów samochodowych) zaprzestano produkcji na liniach montażowych. Dopiero w drugiej połowie marca 2020 roku Kanclerz Angela Merkel i premierzy krajów związkowych porozumieili się w sprawie zakazu zgromadzeń publicznych oraz zamknięcia restauracji i salonów fryzjerskich. Pod koniec marca 2020 roku niemiecki parlament przyjął pakiet antykryzysowy, którego wartość szacuje się na 750 mld euro. W odniesieniu do sektora przedsiębiorstw zakłada on:
  - udzielanie gwarancji przedsiębiorstwom, które zmagają się z problemem płynności finansowej oraz dokapitalizowanie spółek środkami z budżetu państwa: na ten cel utworzono Fundusz Stabilizacji Gospodarczej o wartości 600 mld euro, dostęp do niego mają tylko większe przedsiębiorstwa, zatrudniające co najmniej 250 pracowników;
  - wprowadzenie ulg podatkowych: w razie nagłej potrzeby płacenie składek może zostać odroczone;
  - wypłacanie wsparcia pomostowego: koszty związane z zatrudnieniem pracowników, którzy nie mogą wykonywać swoich obowiązków, są w 60% pokrywane przez państwo;
  - możliwość ubiegania się przez przedsiębiorstwa o kredytowanie w państwowym banku rozwoju KfW;
  - 50 mld euro dla mikroprzedsiębiorców i samozatrudnionych w formie bezzwrotnych dotacji i nieoprocentowanych pożyczek; na kwoty 9-15 tys. euro.

W pierwszym kwartale 2020 roku PKB Niemiec był o 1,8% niższy niż rok wcześniej. Spadły wydatki gospodarstw domowych (o 1,6%) oraz nakłady brutto na środki trwałe (o 0,3%), w tym na maszyny

<sup>1</sup> W dniu 21 lipca 2020 roku przywódcy UE uzgodnili ten plan naprawy oraz wieloletnie ramy finansowe na lata 2021–2027.

<sup>2</sup> Źródło: Eurostat. Prezentowane w tym punkcie dynamiki PKB są niewyrównane sezonowo.

i urzędzenia (o 9,5%). Wydatki na spożycie sektora instytucji rządowych i samorządowych (wzrost o 2,7%) oraz nakłady brutto na środki trwałe w budownictwie (wzrost o 6,2%) miały efekt stabilizujący i zapobiegły większemu spadkowi PKB. Natomiast w drugim kwartale 2020 roku PKB obniżył się o 11,3% w porównaniu do drugiego kwartału 2019 roku. Był to największy spadek od początku kwartalnych obliczeń PKB dla Niemiec w 1970 roku. Spożycie indywidualne w gospodarstwach domowych odnotowało dwucyfrowy spadek – o 13,0% w ujęciu rocznym. Z drugiej strony zwiększone o 3,8% wydatki na spożycie sektora instytucji rządowych i samorządowych, częściowo zapobiegły większej recesji. Nakłady brutto na środki trwałe spadły o 8,3%, przy czym nakłady brutto na środki trwałe w budownictwie były o 1,4% wyższe. Dramatycznie obniżyły się obroty w handlu zagranicznym w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku (eksport spadł o 22,2%, zaś import o 17,3%).

- **Francja.** Na początku 2020 roku, wraz ze spadkiem liczby strajków i poprawą nastrojów, aktywność gospodarcza ożywiła się. Jednakże te korzystne tendencje zostały zastopowane w marcu na skutek rozprzestrzeniania się COVID-19 i wprowadzania zaostrzeń z nim związanych. Sytuacja ta miała w szczególności niekorzystny wpływ na usługi, w tym na sektor detaliczny. W celu przeciwdziałania skutkom epidemii koronawirusa, przyjęto program antykrzysowy na ogólną sumę 345 mld euro, przeznaczony głównie na kredyty i dotacje. Został on przeznaczony przede wszystkim na pożyczki dla firm, które mogą nie przetrwać skutków epidemii koronawirusa. Firmy znajdujące się w najgorszej sytuacji mają zawieszony płatności za czynsz oraz rachunki za prąd i gaz. Rząd zabezpieczył z budżetu państwa 8,5 mld euro na dwa miesiące płatności na rzecz pracowników, którym zawieszono pracę z powodu kryzysu (w formie zwrotu środków dla firm, które będą takim pracownikom wypłacać pensje, mimo niewykonywania pracy). Około 45 mld euro przeznaczono na pomoc małym i średnim przedsiębiorstwom (odroczenie lub odstąpienie od płatności podatków, a także zawieszenie składek na fundusze społeczne). Powstał także fundusz solidarnościowy, warty 1 mld euro, na pomoc dla małych firm, w tym z branży hotelarskiej, gastronomicznej i turystycznej. Mogą one dostać z niego pomoc w wysokości do 10 000 euro. W dniu 25 marca 2020 roku francuski rząd przyjął 25 dekretów by przeciwdziałać szokowi ekonomicznemu, społecznemu i zdrowotnemu. Poważnie modyfikują one m.in. kodeks pracy, zezwalając firmom działającym w niektórych sektorach, aby pod pewnymi warunkami odstąpiły od prawa pracy, wprowadzając 60-godzinny tydzień pracy. Pracodawcy będą również mogli modyfikować plany urlopowe swoich pracowników. Nowymi regulacjami objęto branże: energetyczną, telekomunikacyjną, logistyczną i transportową oraz przemysł spożywczy. W pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 5,3% niższy niż w pierwszym kwartale 2019 roku. Był to przede wszystkim efekt zawieszenia od połowy marca działalności w „nieistotnych” sferach gospodarki. Konsumpcja gospodarstw domowych spadła o 4,1% w ujęciu rocznym. Natomiast nakłady inwestycyjne obniżyły się o 6,3%. Na skutek zamknięcia placów budowy w drugiej połowie marca szczególnie głęboki spadek zanotowano w nakładach inwestycyjnych na budownictwo. Nieznaczny ujemny wpływ na PKB miał handel zagraniczny, podczas gdy zmiana stanu zapasów dodatnio wpłynęła na PKB. W drugim kwartale 2020 roku PKB spadł o 19,2% w ujęciu rocznym. Konsumpcja zmniejszyła się o 16,6%, zaś inwestycje o 21,5%.
- **Włochy.** Balansujące na skraju recesji Włochy należą do krajów europejskich, w których COVID-19 uczynił największe spustoszenie. W związku z nasilającą się epidemią, pod koniec marca 2020 roku premier Conte ogłosił wstrzymanie na terenie całych Włoch całej produkcji, która nie jest niezbędna (szacowano, że zakaz ten objął 70% zakładów). Komisja Europejska zgodziła się, aby dodatkowe wydatki związane z wybuchem epidemii nie były brane pod uwagę przy ocenie zgodności budżetu Włoch z obowiązującą w UE regułą fiskalną. Niezadowalająca sytuacja finansów publicznych spowodowała, że włoski rząd mógł przeznaczyć stosunkowo niewiele środków na zwalczanie kryzysu spowodowanego koronawirusem. W marcu 2020 roku włoski rząd wydał dekret, w którym przeznaczył 25 mld euro na walkę z epidemią. Daje on możliwość zawieszenia spłaty pożyczek i kredytów hipotecznych dla firm i rodzin dzięki gwarancjom państwowym dla banków oraz zwiększa fundusze pomocowe dla firm, na wynagrodzenia dla pracowników tymczasowo zwolnionych z powodu blokad. Środki te mogą być wykorzystane m.in. w formie: ulgi podatkowych dla firm, które odnotowały 25% spadek przychodów oraz obniżki podatków dla przedsiębiorstw, zwłaszcza w sektorze turystyki i logistyki. Dodatkowe fundusze zostały przeznaczone także na służbę zdrowia oraz na fundusz zwolnień (*Cassa Integrazione Guadagni*), z którego wypłacane są wynagrodzenia pracownikom, których praca została zawieszona lub zmniejszona w związku z sytuacjami biznesowymi z powodu zdarzeń przejściowych i nie można ich przypisać firmie ani pracownikom. W pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 5,8% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wystąpił spadek wartości

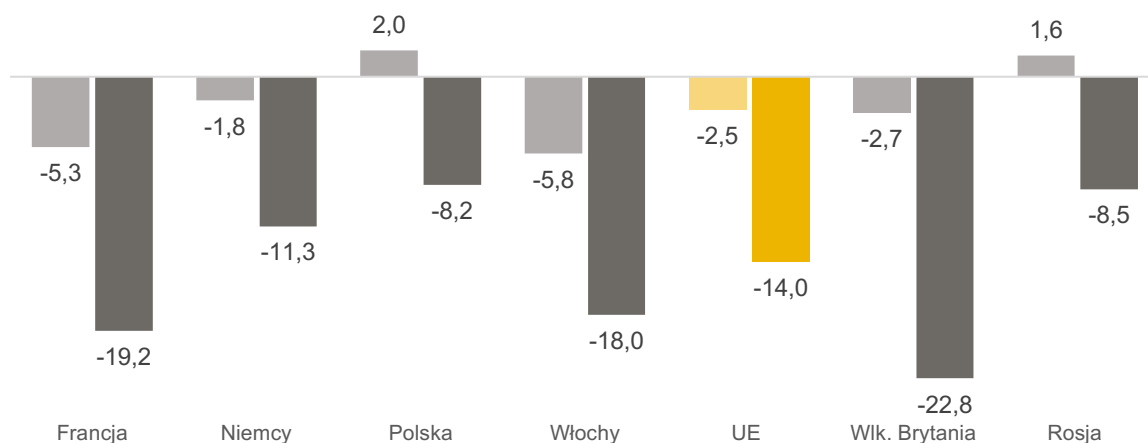
dodanej we wszystkich głównych działach gospodarki (rolnictwie, leśnictwie i rybołówstwie, przemyśle oraz usługach). Konsumpcja gospodarstw domowych obniżyła się o 6,7%, zaś inwestycje o 9,3%. Natomiast w drugim kwartale PKB był o 18,0% mniejszy niż rok wcześniej. Zanotowano drastyczny spadek konsumpcji gospodarstw domowych (o 17,6%) oraz inwestycji (o 22,1%).

- Wielka Brytania. W odpowiedzi na pandemię koronawirusa wprowadzono ograniczenia zdrowotne i zasady dystansowania społecznego, co doprowadziło do powszechnego zakłócenia działalności gospodarczej. Środki te wpłynęły na zachowania konsumentów w zakresie wydatków, a także na sposób działania firm i ich pracowników. Miały także negatywny wpływ na usługi świadczone przez rząd, w tym na opiekę zdrowotną i edukację. Rząd Wielkiej Brytanii przyjął pakiet stymulacyjny dla firm brytyjskich w wysokości 350 mld GBP, w tym 330 mld GBP w formie gwarancji kredytowych dla przedsiębiorstw. W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku Bank Anglii obniżył stopy procentowe z 0,75% do poziomu 0,10%, ustalił program zakupu obligacji rządowych i obligacji korporacyjnych o łącznej wartości 750 mld GBP, wprowadził nowy program taniego kredytu ze specjalnymi zachętami dla małych i średnich firm i zmniejszył specjalny bufor kapitałowy, aby zwiększyć pulę środków przeznaczonych na kredyty. W pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 2,7% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Spadek ten w dużej mierze odzwierciedlał niekorzystną sytuację panującą w marcu w większości sektorów gospodarki. Po stronie popytowej, obniżyła się zarówno konsumpcja prywatna (o 2,6%), jak i finansowana ze środków rządowych (o 1,5%). Po wyborach pod koniec 2019 roku poprawiły się nieco nastroje wśród przedsiębiorców, zachęcające do podejmowania decyzji inwestycyjnych. Jednak niepewność związana z rozwojem koronawirusa w ostatnich tygodniach pierwszego kwartału 2020 roku spowodowała, że w niektórych sektorach gospodarki firmy wstrzymywały plany inwestycyjne i zatrzymywały bufory pieniężne (w szczególności w handlu detalicznym, usługach związanych z czasem wolnym, turystyce i hotelarstwie), podczas gdy firmy z innych sektorów planowały kontynuować plany inwestycyjne mające na celu zmniejszenie kosztów zatrudnienia i poprawę wydajności. Nakłady brutto na środki trwałe sektora prywatnego utrzymały się na zbliżonym poziomie, podczas gdy inwestycje mieszkaniowe oraz sektora budżetowego obniżyły się. W efekcie nakłady brutto na środki trwałe spadły o 5,7% w ujęciu rocznym. Pandemia koronawirusa doprowadziła do znacznego spadku popytu w światowym handlu, a ograniczenia zakłóciły międzynarodowe łańcuchy dostaw. Wielkość eksportu znacznie spadła i doprowadziła do znacznego deficytu w obrotach handlowych z zagranicą. W drugim kwartale 2020 roku Wielka Brytania odnotowała rekordowy spadek PKB – o 22,8% w ujęciu rocznym. Zdaniem niektórych analityków wynikało to zarówno z charakteru brytyjskiej gospodarki i znacznego udziału usług w tworzeniu PKB, jak i długości obowiązywania obostrzeń. Dopiero w dniu 15 czerwca otwarto „nieistotne” placówki handlowe, a puby i restauracje były zamknięte do 4 lipca. Ocenia się, że 700 tys. osób straciło pracę. W drugim kwartale 2020 roku konsumpcja gospodarstw domowych była o 26,0% niższa niż rok wcześniej, zaś wydatki na konsumpcję sektora rządowego spadły o 17,4%. Nakłady inwestycyjne obniżyły się natomiast o 29,8%.
- Rosja. Początkowo, rosyjskie władze bagatelizowały fakt wystąpienia epidemii koronawirusa, gdyż pojawił się on w Rosji dość późno i większość zachorowań wystąpiła w Moskwie. Tym niemniej wprowadzono stan podwyższonej gotowości, zamknięto szkoły i uczelnie oraz odwołano imprezy masowe. Kolejnymi dekretemi prezydent Putin ustanowił okres wolny od pracy od 28 marca do 30 kwietnia 2020 roku przy jednoczesnym zachowaniu wynagrodzeń za ten okres. Funkcjonowały w tym czasie placówki medyczne, sklepy, apteki, transport i organy władzy wszystkich szczebli. Wprowadzono także możliwość pracy zdalnej oraz świadczenie postojowe. Koronawirus i zerwanie przez Rosję porozumienia z OPEC w sprawie ograniczenia wydobycia ropy naftowej, doprowadziły do niewidzianej od lat głębokiej obniżki cen ropy naftowej. W wyniku czego spadły dochody budżetowe Rosji i załamały się notowania rosyjskiego rubla. Rząd i bank centralny podjęły działania w celu zminimalizowania skutków gospodarczych spowodowanych epidemią koronawirusa i spadkiem cen ropy. Wprowadzono zachęty dla firm dla kontynuowania działalności, m.in. w postaci: odroczenia spłaty pożyczek do 6 miesięcy udzielonych MSP z najbardziej dotkniętych branż (wypoczynek i hotelarstwo, transport itp.), sześciomiesięczne, nieoprocentowane pożyczki dla firm z najbardziej dotkniętych branż na wypłatę wynagrodzeń pracownikom, niskooprocentowane pożyczki na wznowienie działalności dla firm w branżach dotkniętych kryzysem lub branż wymagających wsparcia w celu wznowienia działalności oraz dotacje dla operatorów turystycznych. W ramach działań wspierających szczególną opieką otoczono firmy znajdujące się na liście podmiotów „systemowo ważnych”, które mogą otrzymać od rządu wsparcie w postaci gwarancji państwowych, dotacji budżetowych oraz odroczenia podatków. Dla ludności

ustanowiono natomiast zasiłki dla rodzin z dziećmi, zwiększone zasiłki dla bezrobotnych oraz możliwość odroczenia zapłaty czynszu i kredytu. W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku bank centralny Rosji czterokrotnie obniżał stopy procentowe – w sumie o 2,00 p.p. do poziomu 4,50%<sup>3</sup>. Na działania antykryzysowe rosyjski rząd zamierza przeznaczyć w porównaniu z innymi krajami stosunkowo mało środków – 8,7 bln rubli (123 mld dolarów) w ciągu najbliższych dwóch lat, z czego 2,5 bln rubli w 2020 roku. Część tych wydatków zostanie sfinansowana z Narodowego Funduszu Bogactwa (Фонд национального благосостояния), który został utworzony z myślą o zabezpieczeniu wypłat emerytur w okresach niskich cen ropy naftowej. Według danych Rosstat, w pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 1,6% wyższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Produkcja przemysłowa wzrosła o 1,5%, przy czym wydobycie surowców naturalnych utrzymało się na poziomie sprzed roku. W pierwszym kwartale 2020 roku realne dochody pieniężne gospodarstw domowych były wyższe niż w pierwszym kwartale 2019 roku (o 2,1%). Natomiast w drugim kwartale 2020 roku gospodarka skurczyła się o 8,5% w porównaniu do drugiego kwartału 2019 roku. Produkcja przemysłowa spadła o 8,5%, natomiast realne dochody pieniężne gospodarstw domowych obniżyły się o 7,7% w ujęciu rocznym.

### Kwartałna dynamika Produktu Krajowego Brutto w wybranych krajach w pierwszym półroczu 2020 roku

[w %]



Zródło: Eurostat oraz Rosstat

Z uwagi na obowiązujące ujemne podstawowe stopy procentowe, Europejski Bank Centralny nie ma pola do ich obniżki. W celu zwiększenia płynności sektora bankowego i jego zdolności do udzielania kredytów, w marcu 2020 roku EBC ogłosił natomiast nowy program zakupu aktywów (*Pandemic Emergency Purchase Programme – PEPP*), obejmujący wszystkie ich klasy, które już kupował w ramach innych swoich programów (zarówno obligacje rządowe jak i aktywa sektora prywatnego). Pierwotnie skala zakupów miała wynieść 750 mld euro i miała być realizowana co najmniej do końca 2020 roku. Ogłaszając tę decyzję, bank zapewniał, że zrobi wszystko w ramach swoich możliwości – jest gotów zwiększyć zarówno skalę jak i dobór aktywów w ramach nowego programu. W marcu 2020 roku zmodyfikowano także parametry celowych dłuższych operacji refinansujących TLTRO III (m.in. zwiększenie limitu zadłużenia z 30% do 50% oraz modyfikacja górnego limitu oferty dla indywidualnych operacji). Na posiedzeniu pod koniec kwietnia 2020 roku EBC ogłosił dodatkowe środki zwiększające płynność w celu wsparcia przepływu kredytów do gospodarstw domowych i firm. Ponadto złagodził warunki TLTRO III i uruchomił nową serię pandemicznych długoterminowych operacji refinansujących (*Pandemic Emergency Longer-Term Refinancing Operations – PELTRO*). Ten nowy środek ma na celu wsparcie sytuacji płynnościowej w systemie finansowym strefy euro oraz pomoc w utrzymaniu płynnego funkcjonowania rynków pieniężnych. Na początku czerwca 2020 roku EBC zwiększył pulę środków na pandemiczny program awaryjnego zakupu (PEPP) o 600 mld euro do łącznej kwoty 1 350 mld euro. Przedłużył ponadto okres zakupów netto co najmniej do końca czerwca 2021

<sup>3</sup> W dniu 24 lipca 2020 roku bank centralny Rosji obniżył stopy procentowe do 4,25%.

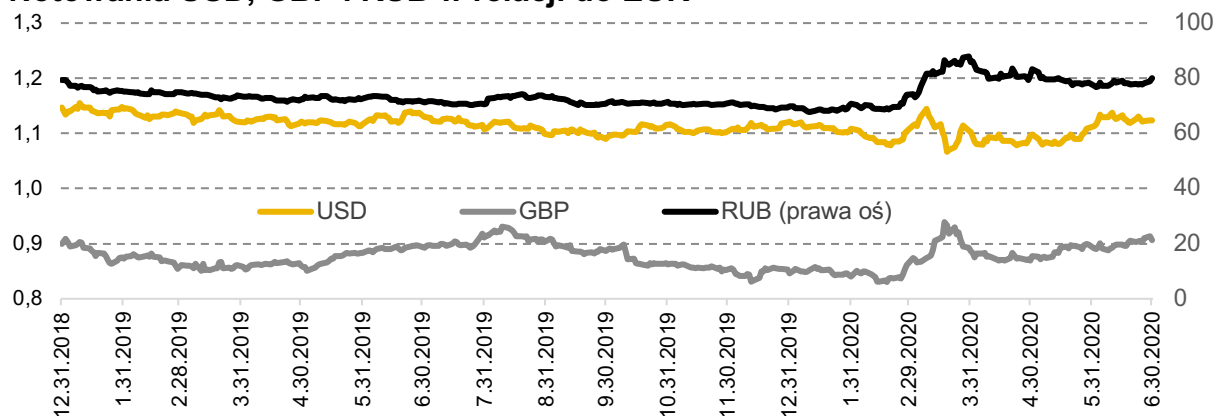


roku i postanowił ponownie zainwestować zapadające kwoty główne z papierów wartościowych co najmniej do końca 2022 roku.

Na kurs europejskiej waluty wpływała także polityka Rezerwy Federalnej Stanów Zjednoczonych (FED). W dniu 3 marca 2020 roku, na nadzwyczajnym posiedzeniu FED obniżył główną stopę procentową o 0,50 p.p. do poziomu 1,00-1,25%. Natomiast w dniu 15 marca 2020 roku obniżył stopy funduszy federalnych do 0-0,25% i rozluźnił normy dotyczące rezerw bankowych, by zwiększyć podaż kredytów. Wdrożył też program skupu aktywów (tzw. luzowanie ilościowe – QE) o wartości 700 mld USD. W dniu 9 kwietnia 2020 roku FED ogłosił uruchomienie wartego 2,3 bln USD programu pożyczek dla firm i administracji stanowych między innymi w celu ochrony miejsc pracy oraz zapewnienia nieprzerwanego funkcjonowania państwa.

Po okresie niewielkiego osłabienia w relacji do USD w pierwszym kwartale 2020 roku, w kolejnych miesiącach europejska waluta zyskała na wartości. W efekcie na koniec czerwca 2020 roku euro było o 0,2% mocniejsze w stosunku do USD. Europejska waluta poprawiła także swoje notowania w odniesieniu do funta brytyjskiego – wzrost wartości o 7,1% w ciągu pierwszego półrocza 2020 roku. Niespotykany od lat spadek popytu na ropę naftową był główną przyczyną gwałtownej deprecjacji rosyjskiego rubla w marcu 2020 roku. Wprowadzenie w kwietniu 2020 roku przez kraje OPEC i Rosję ograniczeń w zakresie podaży ropy naftowej jak i pewne odrodzenie się globalnego apetytu na ryzyko spowodowały, że w drugim kwartale rubel częściowo odrobił straty z marca i na koniec czerwca 2020 roku był o 14,8% słabszy w relacji do euro.

### Notowania USD, GBP i RUB w relacji do EUR



## Rynek naczep i przyczep

### Polska

W okresie pierwszego półrocza 2020 roku zarejestrowano w Polsce 8 137 nowych samochodów ciężarowych o Dopuszczalnej Masie Całkowitej (DMC) powyżej 3,5 t, tj. o 51,5% mniej niż analogicznym okresie poprzedniego roku<sup>4</sup>.

W czerwcu 2020 roku trzynasty miesiąc z rzędu spadła liczba rejestracji przyczep i naczep o DMC pow. 3,5 t. W sumie, w pierwszym półroczu 2020 roku wydano dowody rejestracyjne dla 6 918 przyczep i naczep o DMC powyżej 3,5 t, czyli o 7 168 sztuk (o 50,9%) mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Od czerwca 2019 roku rynek kurczył się w każdym miesiącu w wymiarze dwucyfrowym. Szczególnie duże spadki, związane dodatkowo z pandemią koronawirusa, odnotowano od marca do maja 2020 roku odpowiednio o: -56,9%, -68,3% i -60,2% w ujęciu rocznym. Jako pozytywny sygnał uznano delikatnie mniejszy spadek w czerwcu 2020 roku (o 38,9%)<sup>5</sup>.

<sup>4</sup> Źródło: New commercial vehicle registrations, European Union, June 2020, European Automobile Manufacturers Association.

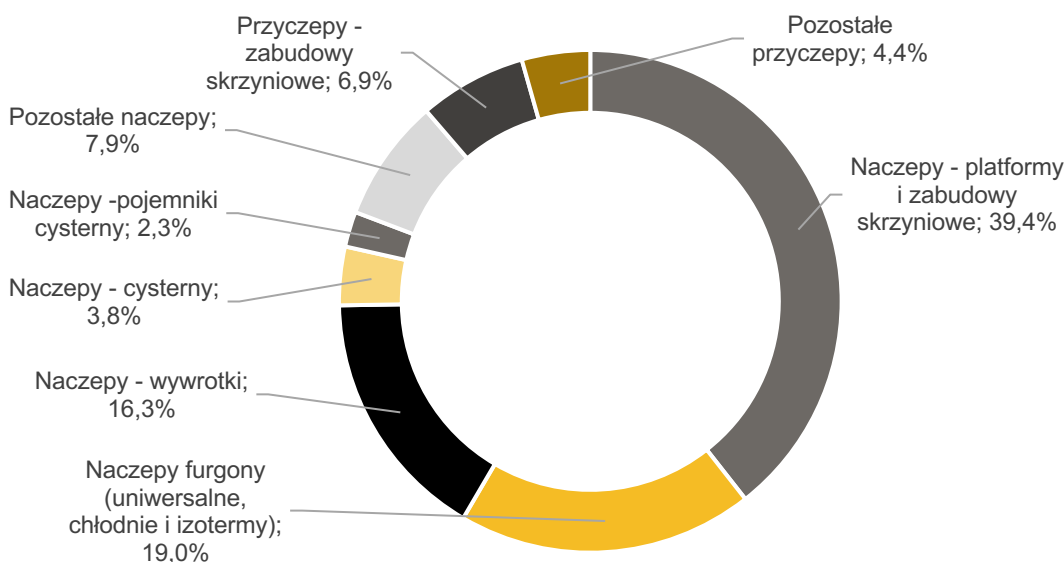
<sup>5</sup> Tendencja ta utrzymała się także w lipcu i sierpniu – spadek odpowiednio o: 26,0% i 10,9% w ujęciu rocznym.

Polski rynek pojazdów użytkowych jest dużym rynkiem, na którym panuje silna konkurencja. W pierwszym półroczu 2020 roku w nowych rejestracjach przyczep i naczep o DMC powyżej 3,5 t obserwuje się niższy niż przed rokiem udział dwóch liderów tego rynku, tj. SCHMITZ CARGOBULL (udział na poziomie 19,5% spadek udziału o 4,3 p.p. w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku) oraz KRONE (udział 16,6%, -1,4 p.p.). Producenci ci są od lat obecni w Polsce i posiadają własne struktury sprzedażowe, a także sprzedają swoje produkty za pośrednictwem dużych dealerów. Natomiast trzeci w rankingu, WIELTON zwiększył swój udział w rejestracjach do poziomu 14,2% (wzrost udziału o 0,3 p.p. w porównaniu do pierwszego półrocza 2019 roku)<sup>6</sup>. W miarę dobrze poradzili sobie na rynku mniejsi producenci jak: BODEX (udział na poziomie 4,3%, wzrost udziału o 1,8 p.p.) oraz SCHWARZMUELLER (3,4%, +0,7 p.p.).

W strukturze rejestracji naczep i przyczep dominowały naczepy, których zarejestrowano 6 136, tj. o 51,7% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wśród nich najczęściej wydano dowodów rejestracyjnych dla: platform/zabudów skrzyniowych (2 724 sztuk, o 61,6% mniej w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku), furgonów (1 315 sztuk, -31,2%, wśród których było: 887 chłodni, 10 izoterm i 418 furgonów uniwersalnych) oraz wywrotek (1 127 sztuk, -47,7%).

Dla nowych przyczep o DMC powyżej 3,5 t wydano 782 dowody rejestracyjne (spadek o 43,6% w ujęciu rocznym). Oprócz zabudów skrzyniowych (478 sztuk), popularne były też przyczepy kłonicowe (58 sztuk) i nadwozia wymienne (56 sztuk).

### Struktura rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t w Polsce w pierwszym półroczu 2020 roku



Od początku 2020 roku zarejestrowano 3 252 nowe przyczepy rolnicze, czyli o 36,2% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. W rankingu marek przewodził PRONAR (przy rejestracji 1 357 jednostek, wzrost o 38,8% w porównaniu z pierwszym półroczem 2019 roku). Kolejne miejsca zajmowały: METAL-FACH (przy rejestracji 460 sztuk przyczep, wzrost o 42,9%), WIELTON (283 sztuk, +33,5%) oraz METALTECH (281 sztuk, +82,5%).

### Francja

W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku istotnie obniżył się popyt na samochody ciężarowe o DMC powyżej 3,5 t. Wydano dowody rejestracji dla 20 090 nowych pojazdów (spadek o 39,4% w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku). W przypadku naczep i przyczep dla pierwszego półrocza 2020 roku liczby te wynosiły: 11 264 jednostek, czyli o 27,9% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego

<sup>6</sup> Źródło: Pierwsze rejestracje nowych przyczep i naczep w tym przyczep lekkich i rolniczych oraz ciągników rolniczych Czerwiec 2020 rok, analizy PZPM na podstawie wstępnych danych Centralnej Ewidencji Pojazdów.

roku. Na uwagę zasługuje relatywnie niski spadek rejestracji w czerwcu 2020 roku – o 6,9% w ujęciu rocznym.

Z uwagi na silną konkurencję, francuski rynek producentów pojazdów użytkowych charakteryzuje się dużą innowacyjnością. Główni gracze na tym rynku to: FRUEHAUF, SCHMITZ, KRONE, LECITRAILER, CHEREAU oraz BENALU.

### **Niemcy**

W Niemczech, które są europejskim liderem na rynku ciężarówek o DMC powyżej 3,5 t, zarejestrowano w ciągu sześciu pierwszych miesięcy 2020 roku 35 197 takich pojazdów, czyli o 38,5% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Drastyczny spadek rejestracji odnotowano w czerwcu 2020 roku – wyniósł on 56,4% w stosunku do czerwca 2019 roku.

W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku na niemieckim rynku zarejestrowano 21 105 nowych naczep i przyczep, czyli o 24,5% mniej w stosunku do analogicznego okresu 2019 roku. Ponad 41% rynku przypadało na dwóch niemieckich producentów – KRONE i SCHMITZ CARGOBULL.

### **Włochy**

W pierwszym półroczu 2020 roku zarejestrowano 9 250 pojazdów ciężarowych o DMC powyżej 3,5 t, tj. o 33,7% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (w tym w czerwcu 2020 roku o 48,3% mniej). Natomiast dla naczep i przyczep dane te wynosiły: 5 549 jednostek i spadek o 36,1% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

W odróżnieniu od innych rynków europejskich, włoski rynek producentów naczep jest rozdrobniony. Wśród pięciu najsilniejszych marek na rynku znajdują się dwie firmy włoskie (lider rynku MENCHI i TECNOKAR TRAILERS).

### **Wielka Brytania**

Okolo 80% przewozów pomiędzy Wielką Brytanią a Unią Europejską odbywa się drogą lądową. Rocznie do Wielkiej Brytanii wjeżdża ponad dwa miliony ciężarówek, z tego aż prawie jedna czwarta pojazdów pochodzi z Polski. W ostatnich latach polskie firmy transportowe stały się liderem na rynku przewozów na Wyspach, wyprzedzając nawet rodzime firmy brytyjskie.

W 2020 roku utrzymane zostało *status quo* w stosunkach pomiędzy Unią Europejską a Wielką Brytanią. Uważa się, że transport samochodowy jest tą sferą gospodarki, która zostanie mocno dotknięta Brexitem. Po wyjściu z UE, Wielka Brytania będzie musiała stworzyć własny system transportu i rozwiązać takie problemy jak: zezwolenia transportowe, zasady kabotażu, licencje i certyfikaty dla pracodawców, standardy techniczne pojazdów.

W okresie pierwszego półrocza 2020 roku liczba nowych rejestracji pojazdów użytkowych o DMC powyżej 3,5 t wyniosła 16 077, czyli obniżyła się o 51,5% w relacji do analogicznego okresu 2019 roku. Przy czym w czerwcu 2020 roku liczba rejestracji spadła o 75,2% w ujęciu rocznym.

W ciągu sześciu pierwszych miesięcy 2020 roku zarejestrowano w Wielkiej Brytanii 7 809 nowych naczep i przyczep, czyli o 35,9% mniej niż rok wcześniej. Szczególnie duży spadek rejestracji wystąpił w drugim kwartale tego roku (o 60,3%).

Na brytyjskim rozproszonym rynku prym wiodą angielskie firmy – w pierwszej dziesiątce zarejestrowanych pojazdów według marek znajdowały się tylko dwie zagraniczne firmy.

Rynek brytyjski różni się od rynków Europy Kontynentalnej. Jest to rynek odizolowany, na którym dominują krajowi producenci. Wytwarzane tu pojazdy użytkowe charakteryzują się innymi wymiarami niż w krajach UE. Inny jest też sposób prowadzenia biznesu – pojazdy są wytwarzane głównie na indywidualne zamówienie.

### **Rosja**

Zapotrzebowanie na usługi transportowe w Rosji jest ogromne. Rosja jest największym krajem na świecie, w którym większość ludności mieszka na zachodzie, podczas gdy jego bogactwa naturalne znajdują się na wschodzie. Kolej jest głównym środkiem transportu, ale w ostatnich latach coraz większą część przewozów przejmuje transport samochodowy z uwagi na jego szybkość i elastyczność. Rosyjski rząd przygotował strategię rozwoju transportu do 2030 roku, zakładającą budowę nowoczesnego systemu transportu i logistyki oraz wsparcie dla krajowych fabryk pojazdów użytkowych. Aby pomóc

lokalnym producentom, rząd wstrzymał import używanych przyczep z Europy, który w ostatnich latach zajmował prawie 50% całego rynku. Import pojazdów utrudniają ponadto nałożone sankcje.

W pierwszym półroczu 2020 roku w Rosji zarejestrowano 12 961 przyczep i naczep, czyli o 7,0% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (w tym w czerwcu rejestracje spadły o 19,4%).

Znaczny potencjał rosyjskiego rynku dostrzegła już większość globalnych producentów pojazdów użytkowych lokalizując w Rosji w ostatnich latach swoje montownie i centra serwisowe.

## Zmiany prawne

Oprócz zmian legislacyjnych wprowadzonych w ramach tarcz antykrzysowych, od 1 stycznia 2020 roku obowiązują następujące zmiany prawne:

- w ustawie o podatku od towarów i usług, dotyczącej:
  - uproszczenia transakcji łańcuchowych,
  - harmonizacji zasad opodatkowania transakcji z wykorzystaniem magazynów konsygnacyjnych (wprowadzenie procedury *call-of stock*),
  - zaostrzenia przepisów dotyczących dokumentowania przez przedsiębiorców WDT (Wewnątrzspółnotowa Dostawa Towarów) oraz stosowania stawki 0%.
- w zasadach opodatkowania wprowadzono m.in. ulgę na zle długi w podatku CIT i PIT. Pozwala ona wierzycielowi na pomniejszenie podstawy opodatkowania o wartość wierzytelności (zaliczaną do przychodów należnych), jeżeli nie zostanie ona uregulowana lub zbyta w ciągu 90 dni od dnia upływu terminu jej płatności, który jest określony w umowie lub na fakturze (rachunku). Ta zmiana ma pomóc w likwidacji zatorów płatniczych firm i tym samym ułatwić im prowadzenie działalności gospodarczej.
- obowiązek zapłaty za faktury o wartości powyżej 15 tys. zł na rachunki rozliczeniowe i rachunki w SKOK, zamieszczone w Wykazie podatników VAT (tzw. białej liście) – jeżeli wystawca faktury jest podatnikiem VAT czynnym. Oznacza to, że obowiązek ten nie dotyczy płatności, które wynikają z faktur wystawianych przez podatników zwolnionych z VAT ze względu na limit sprzedaży (tj. 40 tys. euro) lub wykonujących wyłącznie czynności zwolnione z VAT. Zapłata na rachunek spoza wykazu spowoduje konsekwencje, tj.: brak możliwości zaliczenia wydatku do kosztów uzyskania przychodów (lub zmniejszenie wysokości kosztów) w PIT i CIT i odpowiedzialność solidarną w VAT (chodzi o kwotę podatku VAT, związanego z konkretną dostawą towarów lub świadczeniem usług). Podatnik może uniknąć tych konsekwencji, jeżeli poinformuje urząd skarbowy w ciągu 3 dni o numerze rachunku spoza wykazu, na który zlecił przelew.

Producenci naczep i przyczep powinni uwzględniać natomiast w swych działaniach konieczność dostosowania swoich produktów do zmieniających się wymogów prawnych, głównie w zakresie ochrony środowiska. W białej księdze Komisji Europejskiej dotyczącej transportu przedstawiono cel zmniejszenia emisji CO<sub>2</sub> o 60% do 2050 roku w sektorze transportu. Obok wprowadzenia na rynek pojazdów hybrydowych, ważną rolę będzie mieć zaoferowanie innych rozwiązań oszczędzających energię, takich jak, np.: aerodynamiczne kształty naczep, zastosowanie lekkich materiałów oraz rozwiązania zwiększające ich ładowność.

Z początkiem 2020 roku zwiększyły się obowiązki informacyjne spółek notowanych na rynku regulowanym GPW, tj.:

- Weszły w życie przepisy dotyczące raportowania emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na rynkach regulowanych w Unii Europejskiej. Emitenci są zobowiązani przygotować roczne skonsolidowane raporty w jednolitym formacie raportowania. Nowe rozwiązania powodują konieczność wdrożenia nowych narzędzi w zakresie raportowania, których przygotowanie wymaga od emitentów znacznego zaangażowania sił i środków. Nowe wymogi mają na celu zwiększenie porównywalności sprawozdań i ułatwienie ich analiz.
- W ramach implementacji drugiej dyrektywy o prawach akcjonariuszy z 2017 roku (SRD II) do polskiego prawodawstwa, znowelizowano ustawę o ofercie publicznej. Ustanawia ona kilka nowych obowiązków dla spółek notowanych na rynku regulowanym GPW. Zgodnie z nowymi przepisami spółki są zobligowane m.in. do opracowania formalnej polityki wynagrodzeń, obejmującej wszystkich członków zarządów i rad nadzorczych. Zgodnie z zasadą *say on pay* o kształcie i szczegółach wynagrodzeń władz statutowych (m.in. okresie obowiązywania umów czy warunkach rozwiązania) decydują bezpośrednio akcjonariusze, podejmując uchwałę zatwierdzającą

opracowaną przez zarząd politykę wynagrodzeń. Uchwała taka ma być podejmowana ponownie w przypadku każdej istotnej zmiany w tym obszarze, ale nie rzadziej niż co cztery lata. Uchwalona przez akcjonariuszy polityka wynagrodzeń musi wskazywać, w jaki sposób przyczynia się do realizacji strategii biznesowej, długoterminowych interesów i stabilności spółki. Dla firm oznacza to konieczność pilnej rewizji aktualności i zakresu ujawnianych informacji na temat ich strategii rozwoju.

## Wyniki sprzedażowe Grupy

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton sprzedała 7 087 jednostek wobec 12 001 w analogicznym okresie poprzedniego roku (spadek o 40,9%). Wpływ na ten wynik miały przede wszystkim utrzymujące się niekorzystne trendy w zakresie popytu na pojazdy, które pojawiły się w Europie pod koniec 2019 roku, jak i rozprzestrzenianie się na europejskim kontynencie pandemii koronawirusa od początku marca 2020 roku. Z powodu przyjętych w kwietniu 2020 roku środków zapobiegawczych rozprzestrzenianiu się COVID-19 w poszczególnych krajach, w których operuje Grupa Wielton, szczególny spadek sprzedaży wystąpił w drugim kwartale – o 53,1% w ujęciu rocznym.

Poza Polskę sprzedano 5 747 jednostek, co stanowiło 81,1% całości wolumenu sprzedaży Grupy Wielton. Sprzedaż ta była o 39,6% niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku. Pandemia koronawirusa miała wpływ na wszystkie główne rynki, na których działa Grupa Wielton. Oprócz Polski, relatywnie duży spadek sprzedaży zanotowano we Francji, Włoszech, Wielkiej Brytanii oraz Niemczech. Nieco niższy regres sprzedaży wystąpił w Rosji.

### Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Kapitałową Wielton

	I półrocze 2020		I półrocze 2019		Zmiana r/r w %
	Liczba* w szt.	Udział w %	Liczba* w szt.	Udział w %	
Polska	1 340	18,9	2 483	20,7	-46,0
Rynki zagraniczne	5 747	81,1	9 518	79,3	-39,6
<b>Razem</b>	<b>7 087</b>	<b>100,0</b>	<b>12 001</b>	<b>100,0</b>	<b>-40,9</b>

\*W przypadku zestawów, zabudowa i przyczepa liczone były oddzielnie.

#### Polska

W okresie pierwszego półrocza 2020 roku Grupa Wielton sprzedała w Polsce 1 340 jednostek, czyli o 46,0% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Przy czym w drugim kwartale 2020 roku sprzedaż była o 57,3% niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku.

Należy jednocześnie zaznaczyć, że w warunkach znacznego spadku rejestracji nowych jednostek, Wielton S.A. radził sobie lepiej na rynku niż główni jego konkurenci. Wydano dowody rejestracyjne dla 985 naczep i przyczep marki Wielton o DMC powyżej 3,5 t, i tym samym Spółka umocniła swoją trzecią pozycję na rynku w zakresie nowych rejestracji naczep i przyczep z udziałem na poziomie 14,2% (wobec 13,9% w analogicznym okresie ubiegłego roku). Jednocześnie Wielton S.A. utrzymał trzecią pozycję w zakresie produktów Agro, z udziałem w nowych rejestracjach na poziomie 8,7% (wobec 8,9% w analogicznym okresie poprzedniego roku).

#### Francja

Na francuskim rynku Grupa Wielton sprzedała 1 767 pojazdów, tj. o 46,2% mniej niż rok wcześniej.

W pierwszym półroczu 2020 roku zarejestrowano 1 858 naczep i przyczep marki Fruehauf (spadek o 42,1% w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku). Fruehauf SAS utrzymał swoją pierwszą pozycję na francuskim rynku w zakresie nowych rejestracji z udziałem na poziomie 16,5% (20,5% rok wcześniej).

### Wielka Brytania

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton sprzedała na angielskim rynku 1 366 pojazdów (spadek sprzedaży o 36,8% w porównaniu z pierwszym półroczem 2019 roku). Blisko 29% stanowiły produkty ostatniej mili.

Należąca do Grupy Wielton spółka Lawrence David w rankingu marek zajęła trzecią pozycję z udziałem na poziomie 10,0%, przy rejestracji 778 produktów. Rok wcześniej sytuacja przedstawiała się następująco: piąte miejsce w rankingu z udziałem na poziomie 7,9% (rejestracja 960 jednostek).

### Rosja

Rosja jest zaliczana przez Wielton do grupy rynków strategicznych. W warunkach silnej konkurencji zarówno ze strony lokalnych, wspieranych przez państwo, producentów, jak i ze strony firm zagranicznych, w pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton sprzedała na rynku rosyjskim 834 jednostki, czyli o 24,8% mniej niż w analogicznym okresie 2019 roku.

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton zajmowała w Rosji dziewiąte miejsce w rejestracjach nowych naczep i przyczep z udziałem na poziomie 2,8% (rok wcześniej ósme miejsce z udziałem w wysokości 3,2%).

### Niemcy

W okresie pierwszego półrocza 2020 roku na niemieckim rynku nabywców znalazło 431 produktów Grupy Wielton (spadek o 34,7% w stosunku do pierwszego półrocza 2019 roku).

W pierwszym półroczu 2020 roku zarejestrowano na niemieckim rynku 395 produktów Grupy Wielton (spadek o 5,7% w porównaniu do pierwszego półrocza 2019 roku). Tym samym Grupa umocniła swoją pozycję na tym rynku, zajmowała na nim dziewiąte miejsce posiadając 1,9% udziału w rejestracjach nowych pojazdów (rok wcześniej dziesiąte miejsce z udziałem na poziomie 1,5%).

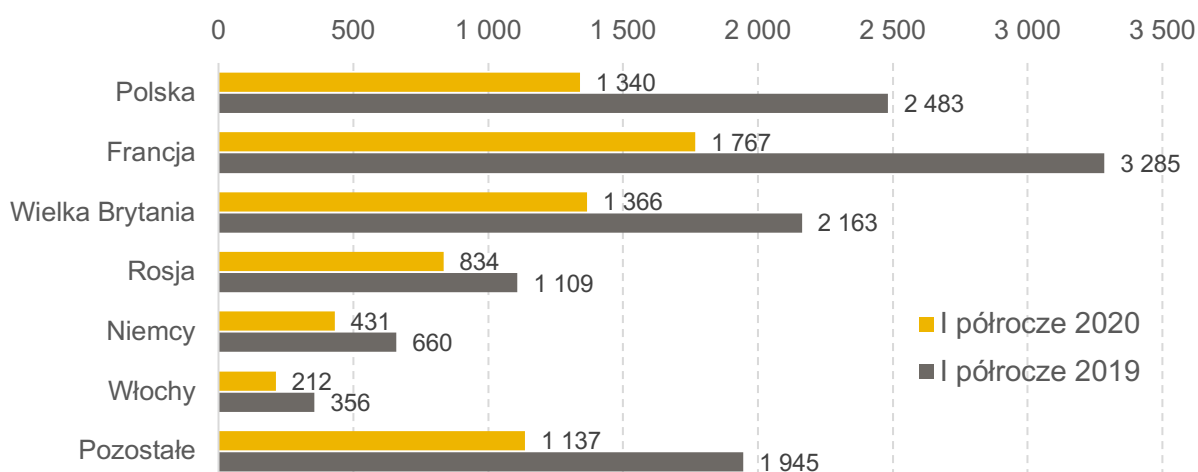
### Włochy

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton sprzedała na włoskim rynku 212 pojazdów, czyli o 40,4% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Po sześciu miesiącach 2020 roku, należąca do Grupy Wielton, Viberti Rimorchi zajmowała szóste miejsce w rankingu nowych rejestracji z udziałem na poziomie 4,6% (rok wcześniej także szósta pozycja z udziałem na poziomie 4,9%).

## Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton

[w szt.]



### Struktura asortymentowa

W pierwszym półroczu 2020 roku, w asortymentowej strukturze sprzedaży Grupy Wielton główną pozycję utrzymały naczepy uniwersalne. Jednakże ich sprzedaż spadła o połowę (o 50,3%)

w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Nabywców znalazło łącznie 2 023 jednostki (czyli 28,5% całego wolumenu, podczas gdy rok wcześniej stanowiły 33,9% udziału w strukturze sprzedaży). Nieco lepiej przedstawiała się sytuacja w zakresie sprzedaży naczep wywrotek, które zajmowały drugie miejsce w strukturze asortymentowej – sprzedano ich 1 646 sztuk, tj. o 22,0% mniej niż rok wcześniej. Natomiast naczep furgonowych Grupa sprzedała 747 sztuk (spadek sprzedaży o 61,6% w porównaniu z pierwszym półroczem 2019 roku). Grupa uzyskała natomiast dobre wyniki w zakresie sprzedaży furgonów (produktów ostatniej mili). Sprzedała ich 389 sztuk, tj. o 20,8% więcej niż w analogicznym okresie 2019 roku. Wynik ten niewątpliwie był związany z rozwojem e-commerce i wzrostem zapotrzebowania firm kurierskim na pojazdy. W warunkach ograniczonego popytu w miarę dobrze radziły sobie także produkty Agro (sprzedaż na poziomie 667 sztuk, -13,9%) oraz zabudowy wywrotki (561 sztuk, -28,4%).

## Struktura asortymentowa sprzedaży Grupy Wielton

[w szt.]



## Wpływ pandemii COVID-19 na wyniki finansowe Grupy

Pandemia koronawirusa w Polsce jak i w Europie miała znaczny wpływ na sytuację finansową Grupy Wielton w pierwszym półroczu 2020 roku. Na skutek mniejszego popytu na pojazdy użytkowe, spadły przede wszystkim przychody Grupy ze sprzedaży produktów. Trudno jest jednakże ocenić skalę wpływu COVID-19 na przychody z uwagi na występującą już od połowy 2019 roku spadkową tendencję w zakresie zapotrzebowania na naczepy i przyczepy w większości krajów Europy.

Konieczność przestrzegania obostrzeń wydanych przez poszczególne rządy, jak i dążenie do zapewnienia bezpieczeństwa pracowników spowodowały, że tymczasowo zawieszono produkcję w części zakładów należących do Grupy Wielton, i tak:

- W dniach od 18 marca do 26 kwietnia 2020 roku nie produkował zakład należący do francuskiej spółki Fruehauf. Przy czym część organizacji kontynuowała działalność, m.in.: dział gwarancji i obsługi posprzedażnej oraz dział części zamiennych.
- Od 27 marca do 26 kwietnia 2020 roku była zawieszona produkcja w zakładach należących do Grupy Lawrence David.
- Od 27 marca do 10 maja nie pracowała montownia Viberti Rimorchi.
- Od 6 kwietnia 2020 roku do 10 maja zawieszono produkcję w zakładach Wielton S.A. w Wieluniu.
- W marcu 2020 roku zakłady należące do Grupy Langendorf pracowały w ograniczonym formacie czasowym.
- W dniach od 30 marca do 12 kwietnia 2020 roku nie funkcjonowała montownia należąca do Wielton Rosja w związku z ustanowieniem przez prezydenta kraju okresu wolnego od pracy przy jednoczesnym zachowaniu wymiaru wynagrodzeń za okres wolny od pracy.

Wznowienie produkcji w zakładach Grupy Wielton miało etapowy charakter wynikający z konieczności dostosowania procesu pracy do wymogów sanitarnych, w tym m.in. obowiązku zachowania odpowiednich dystansów między pracownikami. Stopniowo uruchamiano pracę na kolejnych zmianach.

W warunkach wstrzymania produkcji w zakładach, Grupa Wielton nadal ponosiła koszty stałe związane z utrzymaniem obiektów, energią, amortyzacją, opłatami i podatkami.

Jednocześnie Grupa ponosiła koszty obsługi wynagrodzeń, przy częściowym dofinansowaniu środkami z pomocy publicznej.

Niższe obroty i ograniczone wykorzystanie dostępnych mocy produkcyjnych miały niekorzystny wpływ na poziom zrealizowanej w pierwszym półroczu 2020 roku marży brutto.

Spółki Grupy Wielton wystąpiły w poszczególnych krajach o wsparcie, m.in. w zakresie dopłat do wynagrodzeń pracowników delegowanych przez pracodawcę na przestój ekonomiczny bądź pracujących w ograniczonym czasie pracy.

Jednocześnie spółki Grupy zabiegają o skuteczne wykorzystanie dostępnych form pomocy dla przedsiębiorstw ujętych w dedykowanych programach pomocowych mających na celu ograniczenie negatywnego wpływu panującej epidemii na działalność Grupy.

Zagraniczne spółki produkcyjne w Grupie Wielton odnotowały wyraźny wpływ pandemii COVID-19 i zamrożenia gospodarek poszczególnych krajów na swoją działalność operacyjną. Spadek sprzedaży i pogorszenie wyników zaobserwowano już w marcu 2020 roku, a w drugiej połowie marca i w kwietniu br. wszystkie spółki przeszły na czasowy postój zakładów. Stopniowe wznawianie produkcji w poszczególnych spółkach rozpoczęło się na przełomie kwietnia i maja br.

Spółki z Grupy Wielton korzystają z narzędzi pomocowych dostępnych lokalnie na ich rynkach. Pomoc obejmuje przede wszystkim dopłaty do wynagrodzeń pracowników oraz pokrycie składek na ubezpieczenie społeczne. Część spółek korzysta z odroczenia lub zwolnienia z płatności części podatków, a także dostępności instrumentów płynnościowych. Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania sytuacja płynnościowa zagranicznych spółek produkcyjnych w Grupie nie jest zagrożona i nie wpływa negatywnie na sytuację Wielton S.A.

Podobnie, działania Wielton S.A. zmierzają do utrzymania odpowiedniego poziomu płynności finansowej.

Kwoty pomocy uzyskane przez spółki Grupy:

- **Fruehauf**
  - Dofinansowanie do wynagrodzeń w kwocie 3,7 mln zł.
- **Lawrence David**
  - Dofinansowanie do wynagrodzeń w kwocie 4,5 mln zł.
  - Odroczenie płatności VAT do marca 2021 roku.
- **Langendorf**
  - Oszczędności związane ze skróconym czasem pracy rzędu 0,6 mln zł.
  - Wakacje podatkowe z wyłączeniem VAT i PIT.
  - Kredyt płynnościowy niewymagający zabezpieczenia.
- **Viberti Rimorchi**
  - Bezpośrednie wsparcie dla pracowników w kwocie 0,6 mln zł.



- **Wielton S.A.**
  - Dofinansowanie do wynagrodzeń w kwocie 7,3 mln zł
  - Zawarto umowy z Zakładem Ubezpieczeń Społecznych odraczające o sześć miesięcy terminy płatności składek za luty, marzec oraz kwiecień 2020 roku.
  - Rada Miejska w Wieluniu podjęła uchwałę w sprawie zwolnienia Wielton S.A. z podatku od nieruchomości za okres od kwietnia do czerwca 2020 roku.
  - Wniosek do Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej dotyczący odstąpienia od opłat wnoszonych do strefy za prowadzenie działalności na terenie strefy, w efekcie obniżenie opłaty na okres 3 miesięcy o 50%.
  - Uzyskano przyspieszenie zwrotu podatku VAT za okres miesiąc styczeń, luty i marzec.
  - Wniosek o umożliwienie korzystania ze środków na rachunku split-payment na inne cele niż opłaty publiczno-prawne. Uzyskano dostęp.
  - Odnowienie limitu kredytu obrotowego w kwocie 25 mln zł.

Spółka przeprowadziła szereg dogłębnych analiz i projekcji, zarówno dotyczących Spółki dominującej jak i na poziomie całej Grupy Kapitałowej, służących ocenie wpływu pandemii koronawirusa na sytuację płynnościową. W oparciu o nie, Zarząd Spółki dominującej wystąpił do banków współfinansujących działalność Emitenta z wnioskiem w zakresie uruchomienia dodatkowych limitów finansowania z gwarancją BGK, ostatecznie w kwocie 50 mln zł.

W dniu 24 lipca 2020 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) Wielton S.A. zawarł z PKO BP S.A. oraz z BNP Paribas Bank Polska S.A. (BNP Paribas) dwie umowy o kredyt obrotowy odnawialny w łącznej wysokości 50 mln zł z przeznaczeniem na finansowanie płynnościowe bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności gospodarczej na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku. Zabezpieczeniem spłaty jest gwarancja spłaty kredytów udzielona przez BGK w ramach Umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Płynnościowych w wysokości 80% udzielonych kwot kredytów na okres do dnia 31 marca 2022 roku, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Wielton S.A. prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji. Zgodnie z zawartym aneksem Spółka zobowiązana jest pozyskać, nie później niż do 30 grudnia 2020 roku, wsparcie finansowe w wysokości co najmniej 50 mln zł w postaci kapitału podporządkowanego względem wierzytelności stron finansowania. W związku z powyższym wymogiem, złożono wniosek do Polskiego Funduszu Rozwoju w sprawie udziału w programie rządowym Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju dla Dużych Firm o pozyskanie środków w ramach udzielenia rynkowego finansowania kapitałowego w formie emisji obligacji zamiennych.

W dalszym ciągu do najistotniejszych obecnie w ocenie Zarządu rodzajów ryzyka związanych z obecną pandemią koronawirusa należą:

- ryzyko przerwania procesu produkcyjnego w związku z zakażeniem pracowników,
- przerwanie łańcucha dostaw komponentów do produkcji,
- ryzyko spadku zapotrzebowania na produkty Grupy ze względu na ogólną sytuację gospodarczą związaną z koronawirusem.

## Główne elementy rachunku wyników

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Kapitałowa Wielton wygenerowała zysk netto przypadający dla akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 1 368 tys. zł wobec 40 128 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku (spadek o 96,6%).

Wielton S.A. uzyskał jednostkowy zysk netto na poziomie 6 725 tys. zł w porównaniu z 25 783 tys. zł w analogicznym okresie 2019 roku (spadek o 73,9%).

Główne czynniki wpływające na rezultaty finansowe Grupy w okresie pierwszego półrocza 2020 roku to:

- Spadek przychodów ze sprzedaży. Wyniosły one 814 577 tys. zł wobec 1 326 182 tys. zł za okres pierwszych sześciu miesięcy 2019 roku (spadek o 38,6%). Obniżenie przychodów wynikało głównie z sytuacji panującej na rynku, tj. malejącego trendu w zakresie zapotrzebowania na pojazdy

użytkowe. Tę niekorzystną tendencję pogłębiła pandemia COVID-19, która pojawiła się w Europie na przełomie lutego i marca i spowodowała czasowe wstrzymanie produkcji w zakładach należących do Grupy oraz przesunięcie przez klientów terminów realizacji złożonych zamówień. Przychody uzyskane w Polsce były niższe o 48,1%, zaś przychody uzyskane na rynkach zagranicznych zmniejszyły się o 36,2% w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku.

- Wygenerowanie niższej stopy marży brutto ze sprzedaży, która ukształtowała się na poziomie 7,9% wobec 11,5% rok wcześniej. O spadku tym zdecydowały głównie koszty stałe działalności takie jak amortyzacja, energia, koszty remontów i napraw, koszty usług stałych oraz niektóre podatki i opłaty, których poniesienie nie zależy od skali produkcji.
- Spadek sprzedaży wpłynął na niższe koszty sprzedaży (spadek kosztów sprzedaży o 25,6% w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku), wskutek niższych kosztów dostaw produktów i niższych kosztów prowizji handlowych.
- Spadek kosztów ogólnego zarządu o 15,0% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku, przede wszystkim wskutek niższego poziomu wynagrodzeń w związku z formułą zatrudnienia w ramach przestoju ekonomicznego.
- Lepszy wynik na pozostałej działalności operacyjnej. Był on o 1 369 tys. zł wyższy niż w pierwszym półroczu 2019 roku (w pierwszym półroczu 2019 roku rozpoznano otrzymane i oszacowane odszkodowanie BI w wysokości 6 218 tys. zł w porównaniu do pierwszego półrocza 2020 roku w wysokości 237 tys. zł).
- Znacznie gorszy niż w okresie pierwszego półrocza 2019 roku wynik na działalności finansowej spowodowany przede wszystkim znaczną deprecjacją rosyjskiego rubla.
- Rozpoznanie przez Wielton S.A. aktywa z tytułu premii inwestycyjnej pomniejszającego podatek dochodowy o 13 542 tys. zł, podczas gdy w analogicznym okresie 2019 roku Spółka nie rozpoznała takiego aktywa.

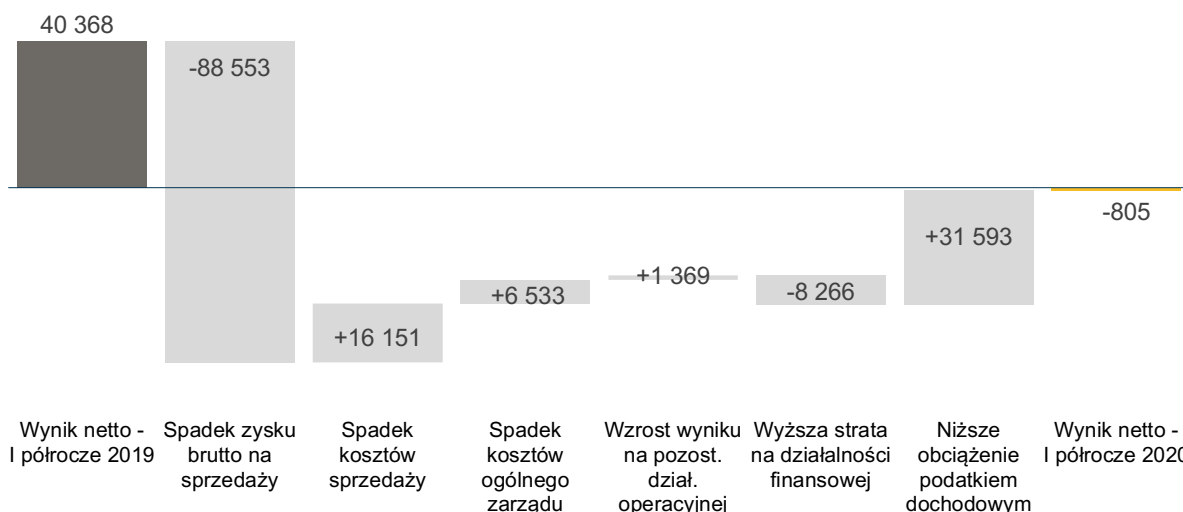
## Główne pozycje rachunku wyników Grupy Wielton

[w tys. zł]

	I półrocze 2020	I półrocze 2019	Zmiana w %
Przychody ze sprzedaży	814 577	1 326 182	-38,6%
Koszt własny sprzedaży	750 174	1 173 226	-36,1%
Koszty sprzedaży	46 882	63 033	-25,6%
Koszty ogólnego zarządu	36 917	43 450	-15,0%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	14 528	13 159	10,4%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-4 868	59 632	X
Wynik na działalności finansowej	-11 400	-3 134	263,8%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-16 268	56 498	X
Podatek dochodowy	-15 463	16 130	X
<b>Zysk (strata) netto, w tym</b>	<b>-805</b>	<b>40 368</b>	<b>X</b>
- przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	1 368	40 128	-96,6%

## Źródła kreacji zysku netto Grupy Wielton w pierwszym półroczu 2020 roku

[w tys. zł]



### Przychody

W ciągu pierwszych sześciu miesięcy 2020 roku Grupa uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 814 577 tys. zł, tj. o 38,6% niższe niż w analogicznym okresie 2019 roku. Główną ich część (92,8%) stanowiły przychody z tytułu sprzedaży produktów. Wyniosły one 755 909 tys. zł i były o 39,6% niższe niż rok wcześniej. Przychody Grupy z tytułu sprzedaży usług ukształtowały się na poziomie 23 535 tys. zł, czyli obniżyły się o 10,0% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

Przychody Grupy na polskim rynku ukształtowały się na poziomie 136 004 tys. zł, co stanowiło 16,7% przychodów ogółem Grupy. Były one o 48,1% niższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa uzyskała na rynkach zagranicznych przychody w wysokości 678 573 tys. zł, czyli o 36,2% niższe niż rok wcześniej.

### Koszty

W pierwszym półroczu 2020 roku koszty operacyjne Grupy wyniosły 833 973 tys. zł, czyli spadły o 34,8% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

Wpływ na poziom kosztów w pierwszym półroczu 2020 roku miało z jednej strony zmniejszenie wolumenu sprzedaży i zawieszenie produkcji w okresie marzec-maj 2020 roku w części zakładów Grupy (co spowodowało spadek kosztów zmiennych, takich jak zużycie surowców, energii), z drugiej zaś nieodzowność utrzymania posiadanego majątku (konieczność ponoszenia kosztów stałych w postaci amortyzacji, niektórych opłat i podatków, itp.).

Koszty wytworzenia ukształtowały się na poziomie 712 006 tys. zł, tj. były o 36,3% niższe niż rok wcześniej.

### Pozostałe przychody i koszty operacyjne

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa odnotowała wynik z pozostałej działalności operacyjnej w wysokości 14 528 tys. zł, czyli o 10,4% wyższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W pierwszym półroczu 2020 roku najistotniejszymi pozycjami pozostałych przychodów operacyjnych było otrzymane dofinansowanie z tyt. COVID-19 w wysokości 8 180 tys. zł przez spółki zależne (Fruehauf i Lawrence David) oraz 7 350 tys. zł przez Wielton S.A. (otrzymane z Wojewódzkiego Urzędu Pracy dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników objętych przestoje ekonomicznym lub obniżonym czasem pracy), otrzymane dotacje 561 tys. zł, jak również otrzymane kary i odszkodowania w kwocie 527 tys. zł (w tym oszacowane i otrzymane odszkodowanie w wysokości 237 tys. zł w związku z pożarem z listopada 2018 roku).

Główne pozycję w pozostałych kosztach operacyjnych to: odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 1 496 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w kwocie 622 tys. zł.

Dla porównania, w pierwszym półroczu 2019 roku najistotniejszą pozycją pozostałych przychodów operacyjnych było oszacowane odszkodowanie w wysokości 12 718 tys. zł, pokrywające koszty związane z zabezpieczeniem realizacji procesów technologicznych w związku z pożarem. Natomiast po stronie kosztów główne pozycje to: koszty likwidacji szkody pożarowej w kwocie 1 211 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 957 tys. zł.

#### **Wynik EBITDA**

Wynik na poziomie EBITDA w pierwszym półroczu 2020 roku wyniósł 23 760 tys. zł (w analogicznym okresie 2019 roku kształtował się na poziomie 85 423 tys. zł). Spadek EBITDA jest konsekwencją niższych przychodów.

#### **Wynik na działalności finansowej**

Wynik na działalności finansowej Grupy był ujemny i wyniósł -11 400 tys. zł (-3 134 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku).

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa uzyskała m.in. następujące przychody finansowe: przychody z odsetek dotyczące instrumentów finansowych w kwocie 141 tys. zł oraz inne przychody finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 861 tys. zł w ramach realizacji kontraktu. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły odsetki, których wartość wyniosła 4 129 tys. zł, inne koszty finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 884 tys. zł w ramach realizacji kontraktu oraz różnice kursowe w wysokości 5 111 tys. zł. Na wysokie saldo ujemnych różnic kursowych wpłynęła silna deprecjacja rubla rosyjskiego w stosunku do euro. Wycena pary walutowej euro/rubel na koniec czerwca wynosiła 80,0301 wobec 71,8313 na koniec czerwca 2019 roku i miała bezpośredni wpływ na negatywną wycenę na dzień bilansowy niezrealizowanych różnic kursowych.

Dla porównania, w pierwszym półroczu 2019 roku, po stronie przychodów finansowych najistotniejszymi pozycjami były: zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów pochodnych wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 1 292 tys. zł oraz różnice kursowe w wysokości 1 451 tys. zł. Natomiast główną pozycję kosztów finansowych stanowiły zapłacone odsetki w wysokości 5 953 tys. zł.

#### **Podatek dochodowy**

W pierwszym półroczu 2020 roku Wielton S.A. rozpoznał aktywo z tytułu premii inwestycyjnej umniejszającej wartość naliczonego podatku dochodowego o 13 542 tys. zł.

## Sytuacja finansowa

Na dzień 30 czerwca 2020 roku aktywa ogółem Grupy Kapitałowej Wielton wynosiły 1 363 369 tys. zł wobec 1 397 778 tys. zł na koniec 2019 roku (spadek o 2,5%). Na koniec czerwca 2020 roku aktywa Wielton S.A. ukształtowały się na poziomie 981 187 tys. zł (przyrost o 0,2% w relacji do końca 2019 roku). Przy czym wartość ta uwzględnia także aktywa przejętej od dnia 22 kwietnia 2020 roku spółki Wielton Investment Sp. z o.o., w której udziałowcem w 100% był Wielton S.A.

Na 30 czerwca 2020 roku wartość aktywów trwałych Grupy wynosiła 661 853 tys. zł (48,5% aktywów ogółem). Były o 2,6% wyższe niż na koniec 2019 roku. Główne składniki aktywów trwałych Grupy to:

- Rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 464 870 tys. zł (34,1% aktywów ogółem). W ciągu sześciu pierwszych miesięcy 2020 roku przyrosły o 0,4%.
- Wartość firmy oraz wartości niematerialne i prawne wycenione na 167 846 tys. zł (12,3% aktywów ogółem). Wartość ich nieznacznie spadła w porównaniu do stanu na koniec 2019 roku (o -0,5%).
- Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 25 191 tys. zł wobec 9 021 tys. zł na koniec 2019 roku (wzrost o 179,2%).

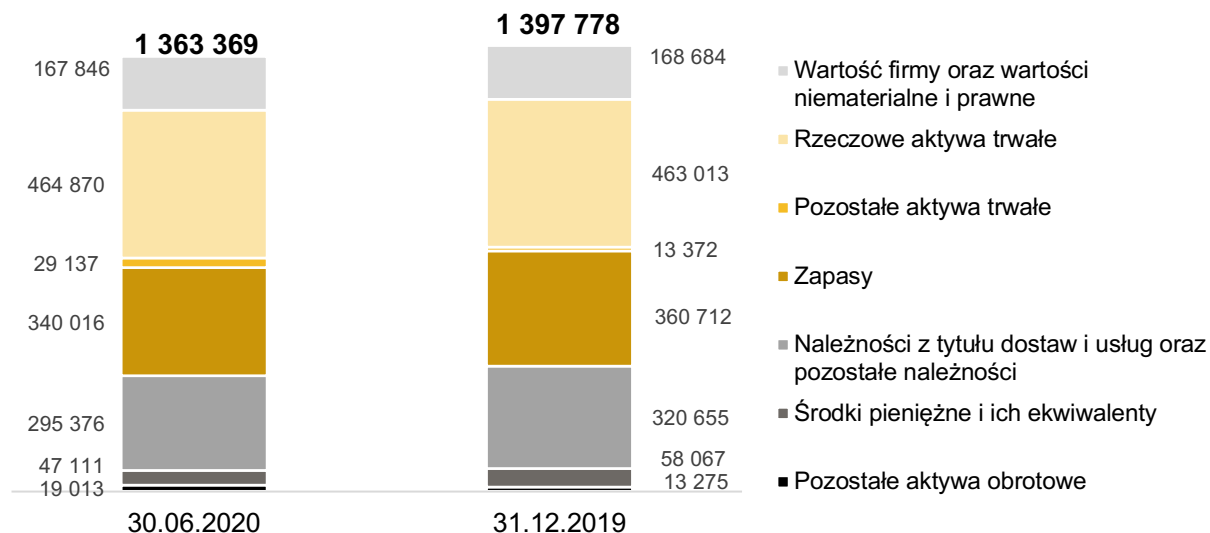
Na dzień 30 czerwca 2020 roku aktywa obrotowe Grupy Wielton ukształtowały się na poziomie 701 516 tys. zł i w ciągu pierwszych sześciu miesięcy 2020 roku obniżyły się o 6,8%. Struktura aktywów obrotowych kształtowała się następująco:

- Zapasy – wycenione na 340 016 tys. zł (24,9% aktywów ogółem). Wartość ich była o 5,7% niższa niż na koniec 2019 roku.

- Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności opiewały na łączną kwotę 295 376 tys. zł (21,7% aktywów ogółem). Od początku 2020 roku zmniejszyły się o 7,9%.
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w wysokości 47 111 tys. zł. Wartość ich była o 18,9% niższa niż na koniec grudnia 2019 roku.

## Aktywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



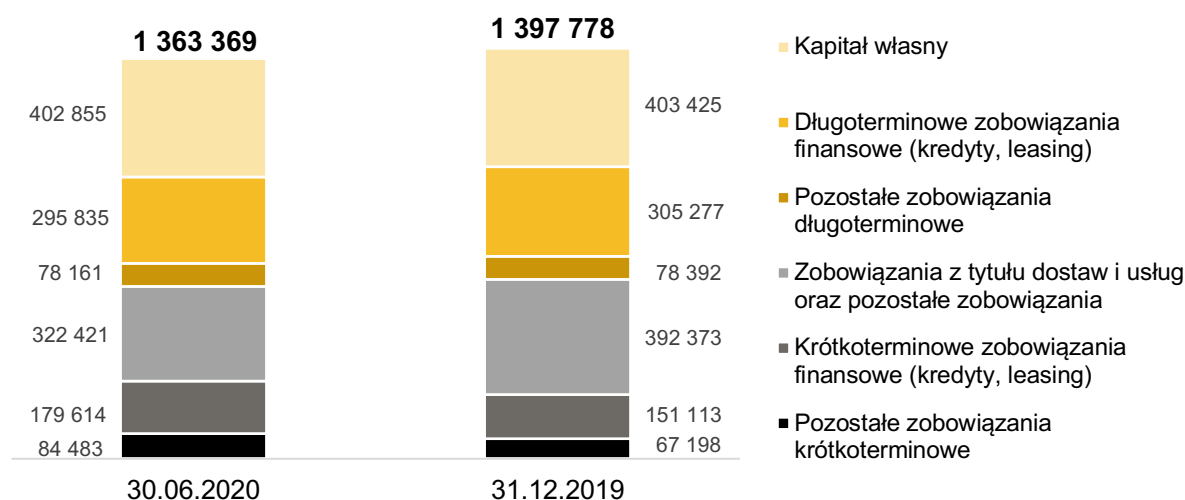
Na dzień 30 czerwca 2020 roku kapitały własne wynosiły 402 855 tys. zł (29,5% sumy bilansowej) wobec 403 425 tys. zł na koniec 2019 roku (spadek o 0,1%).

Udział innych głównych pozycji bilansowych w pasywach Grupy przedstawiał się następująco:

- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania wynosiły 322 421 tys. zł (23,6% sumy bilansowej). Wartość ich była o 17,8% niższa niż w dniu 31 grudnia 2019 roku.
- Długoterminowe zobowiązania finansowe (z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu) ukształtowały się na poziomie 295 835 tys. zł (21,7% pasywów ogółem). W ciągu pierwszych sześciu miesięcy 2020 roku wartość ich obniżyła się o 3,1%.
- Krótkoterminowe zobowiązania finansowe z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu wynosiły 179 614 tys. zł (13,2% pasywów) i były o 18,9% wyższe niż na koniec 2019 roku.

## Pasywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



## Przepływy pieniężne

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton zanotowała ujemne przepływy pieniężne na poziomie 11 523 tys. zł (dodatnie w wysokości 19 759 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku). Złożyły się na nie:

- Dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej w wysokości 4 908 tys. zł. Głównym czynnikiem uzyskanej kwoty była nadwyżka finansowa w wysokości 12 359 tys. zł, przy redukcji kapitału pracującego głównie na skutek zmniejszenia stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług.
- Ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej na poziomie -27 546 tys. zł wynikające głównie z kontynuacji niezbędnych inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe (25 339 tys. zł) oraz wartości niematerialne (3 136 tys. zł).
- Dodatnie przepływy z działalności finansowej w wysokości 11 115 tys. zł związane ze wzrostem wykorzystania dostępnych limitów kredytowych celem utrzymania niezbędnego poziomu płynności finansowej.

### Przepływy pieniężne Grupy Wielton w pierwszym półroczu 2020 roku

[w tys. zł]



## Podstawowe wskaźniki efektywności

Przedstawione w niniejszym punkcie wskaźniki stanowią Alternatywne Pomiary Wyników (APM – *Alternative Performance Measures*) w rozumieniu Wytycznych ESMA dotyczących Alternatywnych Pomiarów Wyników<sup>7</sup>.

<sup>7</sup> Alternatywne pomiary wyników nie są miernikami wyników finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ani nie powinny być traktowane jako mierniki wyników finansowych lub przepływów pieniężnych. Wskaźniki te nie są jednolicie definiowane i mogą być nieporównywalne do wskaźników prezentowanych przez inne spółki. APM powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe prezentowane w sprawozdaniach finansowych Grupy. Wielton S.A. prezentuje wybrane wskaźniki APM, ponieważ w jego opinii są one źródłem dodatkowych informacji o sytuacji finansowej i operacyjnej Grupy, jak również ułatwiają analizę i ocenę osiągniętych przez Grupę wyników finansowych na przestrzeni poszczególnych okresów sprawozdawczych. Wielton S.A. prezentuje te konkretne alternatywne pomiary wyników, ponieważ stanowią one standardowe miary i wskaźniki powszechnie stosowane w analizie finansowej. Metodologia wyznaczania APM nie uległa zmianie w stosunku do okresu porównawczego i zamieszczone APM za poszczególne okresy są względem siebie porównywalne.

W pierwszym półroczu 2020 roku Grupa Wielton uzyskała stopę marży brutto ze sprzedaży na poziomie 7,9%, czyli o 3,6 p.p. niższą niż w analogicznym okresie 2019 roku. Konieczność utrzymania posiadanej infrastruktury w warunkach zawieszenia lub ograniczenia produkcji w zakładach produkcyjnych Grupy miała negatywny wpływ na poziom wyniku na działalności operacyjnej. W efekcie marża EBIT ukształtowała się na poziomie -0,6% (wobec 4,5% w analogicznym okresie poprzedniego roku). Poniesione przez Grupę nakłady inwestycyjne zaowocowały natomiast istotnym wzrostem przepływów z tytułu amortyzacji i w efekcie w pierwszym półroczu 2020 roku marża EBITDA ukształtowała się na poziomie 2,9%, a więc była o 3,5 p.p. niższa niż w pierwszym półroczu 2019 roku. W warunkach ujemnego wyniku na działalności operacyjnej, dodatkowo na poziom wyniku netto Grupy wpływ miał z jednej strony znaczny ujemny wynik na działalności finansowej (spowodowany m.in. deprecjacją rosyjskiego rubla), z drugiej zaś rozpoznanie aktywa z tytułu premii inwestycyjnej, pomniejszającego podatek dochodowy. W efekcie, Grupa zakończyła pierwsze półrocze 2020 roku z ujemną marżą zysku netto na poziomie 0,1%.

### Wskaźniki rentowności Grupy Wielton

	I półrocze 2020	I półrocze 2019
Marża brutto ze sprzedaży w % (Zysk (strata) brutto ze sprzedaży/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	7,9	11,5
Marża EBITDA w % (Zysk z działalności operacyjnej + Amortyzacja)/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	2,9	6,4
Marża EBIT w % (Zysk z działalności operacyjnej/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	-0,6	4,5
Marża zysku/straty netto w % (Zysk/strata netto/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	-0,1	3,0

Na dzień 30 czerwca 2020 roku wskaźnik płynności bieżącej wyniósł 1,20, czyli był zbliżony do zanotowanego rok wcześniej. Jego wysokość potwierdzała zdolność Grupy do obsługi zaciągniętych zobowiązań.

Na koniec pierwszego półrocza 2020 roku wskaźnik zadłużenia ogólnego wyniósł 70,5%. Ponadto zobowiązania długoterminowe stanowiły 27,4% sumy bilansowej, co oznacza, że kapitał stały sięgnął 57,0% pasywów Grupy.

Kapitały własne pokrywały 60,9% aktywów trwałych (rok wcześniej 61,4%), co wynikało ze wzrostu wartości aktywów trwałych Grupy Wielton w porównaniu do stanu sprzed roku. Jednocześnie podniósł się wskaźnik trwałości struktury finansowania – ukształtował się na poziomie 57,0%, czyli wzrósł o 6,9 p.p.

Wskaźnik długu netto do EBITDA kształtował się na poziomie 5,3 (w analogicznym okresie poprzedniego roku wyniósł 2,7 z uwzględnieniem zannualizowanej EBITDA Grupy Lawrence David bez eliminacji wpływu MSSF 16). Wielton S.A. otrzymał zgodę kredytodawców by naruszenie poziomów przez Wskaźnik Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA lub Wskaźnik Pokrycia Obsługi Zadłużenia, na dzień 30 czerwca 2020 roku, określonych w umowie kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami zawartej z konsorcjum banków nie stanowiło naruszenia, o którym mowa w umowie.

## Wskaźniki płynności i zadłużenia Grupy Wielton

	30.06.2020	30.06.2019
Wskaźnik płynności bieżącej (Aktywa obrotowe/Zobowiązania krótkoterminowe)	1,20	1,19
Wskaźnik płynności przyspieszonej (Aktywa obrotowe - Zapasy)/Zobowiązania krótkoterminowe)	0,62	0,67
Wskaźnik zadłużenia ogólnego (Zobowiązania ogółem/Aktywa ogółem) x 100%	70,5%	75,1%
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym (Kapitał własny/Aktywa trwałe) x 100%	60,9%	61,4%
Wskaźnik trwałości struktury finansowania (Kapitały własne + Rezerwy długoterminowe + Zobowiązania długoterminowe + Bierne RMK długoterminowe)/Pasywa ogółem) x 100%	57,0%	50,1%
Wskaźnik długu netto/EBITDA (Dług odsetkowy - Środki pieniężne)/EBITDA)	5,3	2,7

W pierwszym półroczu 2020 roku zapasy rotowały wolniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (o 21 dni dłużej). Wydłużył się o sześć dni cykl spływu należności, przy jednocześnie krótszym o osiem dni cyklu rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Zmiany te doprowadziły do niemal dwukrotnego wydłużenia cyklu konwersji gotówki – z 35 dni w pierwszym półroczu 2019 roku do 70 dni w okresie pierwszego półrocza 2020 roku.

## Wskaźniki rotacji Grupy Wielton

	I półrocze 2020	I półrocze 2019
Cykl zapasów (Zapasy x 182 dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	82	61
Cykl należności (Należności z tytułu dostaw i usług x 182 dni/Przychody ze sprzedaży produktów i towarów) w dniach	56	50
Cykl zobowiązań bieżących (Zobowiązania z tytułu dostaw i usług x 182 dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	68	76
Cykl środków pieniężnych (Cykl zapasów + Cykl należności - Cykl zobowiązań) w dniach	70	35

# Inwestycje i zmiany w organizacji

### Inwestycje w moce produkcyjne

W pierwszym półroczu 2020 roku rozpoczęto szereg prac modernizacyjnych na terenie Zakładu w Wieluniu. W trakcie realizacji są prace modernizacyjne wydziału przygotowania produkcji oraz pełna modernizacja wydziału spawania podwozi i produkcji belek. Wydział finalnego montażu w chwili obecnej jest również modernizowany. Planowany termin zakończenia modernizacji to drugie półrocze 2020 roku.

W chwili obecnej trwa również rozbudowa lakierni na Zakładzie nr 1 o proces przygotowania chemicznego skrzyń aluminiowych, natomiast na terenie Zakładu nr 2 trwa rozbudowa lakierni o dodatkowe miejsca do zaprawek. Zmodernizowany został również proces KTL o nowy obszar załadunku produktów wraz z systemem transportu oraz dodatkową komorą śrutowniczą. Zakończenie wymienionych prac planowane jest również na drugie półrocze 2020 roku.

W trakcie realizacji są prace związane z budową hali do produkcji wyrobów nietypowych. Realizowane są również prace związane z utwardzeniem działek przeznaczonych pod budowę nowego Centrum Obsługi Klienta. Przewidywane zakończenie tych przedsięwzięć to druga połowa roku 2020.



### **Nowe systemy dokowania wózków widłowych w zestawach przestrzennych**

Wielton uzupełnił swoją ofertę produktową o kolejne specjalistyczne rozwiązania. Klienci mogą zamawiać zestawy przestrzenne wyposażone w innowacyjny system dokowania wózków widłowych wewnątrz nadwozia. To rozwiązanie wypracowane w odpowiedzi na potrzeby klientów i zgłoszone do opatentowania przez Wielton.

### **Zmiany w organizacji**

Ze względu na ambitne cele sprzedażowe, rosnący udział biznesu międzynarodowego oraz potencjalne działania w ramach fuzji i przejęć, od 1 lipca 2020 roku obowiązuje w Grupie Wielton nowa struktura zarządzania i nadzoru. Skład Zarządu Spółki powiększył się z trzech do siedmiu członków. Utworzono poziom centrali Grupy w postaci trzech dedykowanych członków zarządu. Decyzja o rozszerzeniu składu Zarządu jest wynikiem stale realizowanego rozwoju działalności w skali międzynarodowej. Celem wprowadzonych zmian jest przede wszystkim zapewnienie skutecznego nadzoru nad bieżącą działalnością poszczególnych spółek i zakładów Grupy oraz sprawniejsze i bardziej skoordynowane podejmowanie decyzji. Wprowadzone rozwiązania mają zaowocować korzystną zmianą w zarządzaniu wartością tworzoną dla akcjonariuszy Spółki poprzez optymalne działanie wszystkich komponentów Grupy Kapitałowej Wielton. Zmiana wynikała bezpośrednio z przyjętej strategii rozwoju, a jej celem było uzyskanie bardziej efektywnego zarządzania aktywami i synergiami w Grupie. Większą skuteczność i efektywniejszy proces decyzyjny zagwarantują dedykowani członkowie zarządu.

Wielton S.A. wydzielił także działalność zakładów produkcyjnych w Wieluniu, aby docelowo stanowiły odrębną jednostkę organizacyjną Wielton Wieluń. W obecnej strukturze polska spółka zajmuje taką samą pozycję jak pozostałe podmioty wchodzące w skład Grupy Wielton.

### **Zarządzanie relacjami z klientami**

W celu zacieśnienia relacji z klientami, Grupa Wielton udostępniła im:

- CRM Pivotal – konfigurator sprzedażowy zintegrowany z CRM, będący narzędziem do zarządzania procesem ofertowania i obsługi zamówień sprzedażowych. Wdrożone narzędzie poprawia jakość ofert, uzupełniając je o szczegółowe informacje dotyczące produktów. W konfiguratorze znajdują się kluczowe grupy produktowe, znajdujące się w ofercie. Trwają prace nad uzupełnieniem kolejnych grup produktów.
- Siłą Grupy Wielton jest dywersyfikacja produktowa oraz systematyczne poszerzanie oferty poszczególnych marek. Nieustannie wprowadzane są do oferty kolejne, unikalne pojazdy oraz nowoczesne rozwiązania. Grupa stale obserwuje również trendy w branży i stara się na nie odpowiadać. Transport poddawany jest intensywnej presji związanej z koniecznością ograniczenia kosztów zewnętrznych, redukcją kosztów paliwa i dekarbonizacją. W związku z tym spółki należące do Grupy pracują nad obniżeniem masy własnej i ograniczeniem zużycia paliwa w oferowanych klientom produktach. Coraz bardziej także pogłębia się na rynku trend personalizacji produktów. Klienci oczekują pełnego dostosowania naczep do swoich potrzeb. W tym celu Grupa nieustannie współpracuje bezpośrednio z klientami nad nowymi produktami i wdrażaniem kolejnych rozwiązań, czego efektem jest m.in. wprowadzenie innowacyjnego systemu dokowania wózków widłowych, w naczepach kurtynowych i zestawach przestrzennych.
- Spółka podejmowała także w 2020 roku działania rozpowszechniające wiedzę o własnych rozwiązaniach produktowych i wdrożonych innowacjach, organizując liczne spotkania z klientami.
- Grupa posiada rozbudowaną sieć handlową, której działania są nastawione na bezpośrednią sprzedaż. Jest blisko klientów i pozostaje z nimi w stałym kontakcie. Wysłuchuje się w potrzeby rynku i stara się sukcesywnie na nie odpowiadać, poszerzając ofertę i uzupełniając ją o kolejne, unikatowe produkty i rozwiązania. Może się pochwalić również lojalnymi klientami, z którymi współpracuje od kilkunastu lat. Organizację wyróżnia personalizacja produktów, a nierzadko również kooperacja nad rozwiązaniami doskonale dopasowanymi do potrzeb danego klienta. Prowadzi również aktywnie działania marketingowe. Wykorzystuje kampanie on-line, social media oraz prasę branżową do nieustannego informowania rynku oraz klientów o nowych rozwiązaniach i usługach wprowadzanych do oferty.
- Podczas trwającej pandemii Wielton wzmocnił transparentną komunikację do klientów, mającą na celu wyjaśnienie wszelkich kwestii związanych z zamówieniami, odbiorami i serwisem. Na stronach internetowych spółek wchodzących w skład Grupy Wielton uruchomiono dedykowaną zakładkę poświęconą powyższym sprawom.

## Istotne umowy

W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku Wielton S.A. oraz jego spółki zależne nie zawarły umów o istotnym charakterze.

## Prognozy wyników finansowych

Wielton S.A. nie publikował prognoz skonsolidowanych lub jednostkowych wyników finansowych na 2020 rok.

## Czynniki zewnętrzne mogące mieć wpływ na działalność Grupy w kolejnych kwartałach

### Tempo wzrostu gospodarczego

#### **Polska**

Narodowy Bank Polski przewiduje, że wraz z łagodzeniem restrykcji i poprawą koniunktury za granicą, w drugiej połowie 2020 roku nastąpi częściowa odbudowa krajowej aktywności gospodarczej. Jednakże w całym 2020 roku dynamika PKB będzie ujemna i wyniesie 5,4%<sup>8</sup>.

Według NBP, w pierwszej kolejności pewna poprawa wystąpi w zakresie wydatków konsumpcyjnych. Gospodarstwa domowe będą stopniowo dokonywać zakupów towarów i usług niezrealizowanych w drugim kwartale 2020 roku, jednak popyt konsumpcyjny będzie ograniczany przez istotne pogorszenie się ich sytuacji dochodowej. W kierunku obniżenia tempa wzrostu wydatków konsumpcyjnych będzie prawdopodobnie oddziaływać również zmiana w zachowaniach ludności – w obawie przed zakażeniem koronawirusem część społeczeństwa dobrowolnie może unikać niektórych aktywności społecznych (np. korzystania z części usług). Dodatkowo, przy utrzymującej się podwyższonej niepewności i obawach o utratę źródła dochodów, gospodarstwa domowe będą bardziej skłonne do zwiększania oszczędności kosztem bieżącej konsumpcji. NBP przewiduje, że w 2020 roku spożycie gospodarstw domowych obniży się o 4,2% w porównaniu do poprzedniego roku.

Częściowe odbicie popytu konsumpcyjnego, poprawa perspektyw eksportowych oraz wsparcie ze strony polityki fiskalnej i monetarnej będą oddziaływać w kierunku powolnego zwiększenia nakładów inwestycyjnych przedsiębiorstw w porównaniu z drugim kwartałem 2020 roku. Wydatki te – jak również zakupy mieszkań – ukształtują się jednak w 2020 roku wyraźnie poniżej poziomu z poprzedniego roku. W warunkach podwyższonej niepewności podmioty gospodarcze nie będą bowiem chętne do zaciągania długotrwałych zobowiązań finansowych. Skalę spadku nakładów brutto na środki trwałe w 2020 roku powinny w części złagodzić wydatki na inwestycje publiczne w związku ze zwiększeniem środków z UE. NBP przewiduje, że w 2020 roku nakłady na środki trwałe będą o 13,5% niższe niż w poprzednim roku.

Wraz z ożywieniem w gospodarce światowej, powinien wzrosnąć zarówno eksport jak i import. Wkład eksportu netto do wzrostu PKB w 2020 roku ukształtuje się prawdopodobnie na dodatnim poziomie. Jednak skalę poprawy salda handlowego w 2020 roku ograniczy prawdopodobnie silny spadek

<sup>8</sup> Źródło: *Raport o inflacji*, NBP, lipiec 2020

przychodów z tytułu eksportu usług, które w poprzednich cyklach koniunkturalnych charakteryzowały się dużą odpornością na spadki popytu zewnętrznego.

Zmienność na rynku walutowym, którą cechuje duża niepewność, stanowi istotny czynnik osiągania stabilnych wyników szczególnie spółek polskiej, rosyjskiej i angielskiej.

Utrzyma się wyższy od celu inflacyjnego poziom inflacji. NBP prognozuje, że ceny będą średnio o 3,3% wyższe niż w 2019 roku.

Przyszła sytuacja gospodarcza w Polsce w dużym stopniu zależy od dalszego przebiegu pandemii COVID-19, zarówno w Polsce jak i na świecie. W przedstawionym przez NBP scenariuszu rozwoju sytuacji gospodarczej w Polsce założono, iż stosowane obecnie środki zaradcze pozwolą na utrzymanie liczby zachorowań pod kontrolą, w szczególności zaś, że na jesieni nie wystąpi wyraźna druga fala epidemii, choć możliwe są przejściowe wzrosty liczby zachorowań. W konsekwencji rząd nie będzie zwiększać skali restrykcji nakładanych na życie gospodarcze, a dotychczasowe ograniczenia będą stopniowo znoszone. Odmienny od przyjętych założeń dalszy rozwój pandemii stanowi główne źródło ryzyka dla kształtowania się przyszłego wzrostu gospodarczego.

Wzrost zachorowań, ponowne zaostrzenie restrykcji oraz dłuższy okres ich obowiązywania przyczyniłyby się do trwałej zmiany zachowań ekonomicznych ludności, co przełożyłoby się na ograniczenie popytu na wiele typów usług. Utrzymująca się wysoka niepewność i pesymistyczne nastroje podmiotów gospodarczych mogłyby z kolei spowodować wzrost napięć na rynkach finansowych oraz ograniczenie inwestycji. Te negatywne tendencje mogłyby dodatkowo zostać wzmocnione przez zahamowanie lub odwrócenie procesu globalizacji, w tym nasilenie się sporów gospodarczych pomiędzy Stanami Zjednoczonymi, Unią Europejską i Chinami. W następstwie tych działań mogłyby dojść do zerwania istniejących globalnych łańcuchów wartości dodanej, co trwale zwiększyłoby skalę zaburzeń w handlu światowym. Trudności z opanowaniem epidemii w niektórych gospodarkach wschodzących mogłyby z kolei przełożyć się na ograniczony dostęp do zagranicznego finansowania ich rosnących potrzeb pożyczkowych, odpływ kapitału oraz wzrost niestabilności politycznej.

### **Unia Europejska**

W pierwszej połowie 2020 roku europejska gospodarka popadła w nagłą recesję charakteryzującą się najgłębszym spadkiem produkcji od zakończenia II wojny światowej. Aby przeciwdziałać rozprzestrzenianiu się COVID-19, kraje dobrowolnie zamknęły duże części swoich gospodarek. Szacuje się, że w okresie najściślejszego *lockdown* (tj. w połowie marca) gospodarka strefy euro działała na poziomie około 25% poniżej swoich możliwości.

Komisja Europejska oczekuje, że europejska gospodarka odbije się w drugiej połowie 2020 roku. Tym niemniej w całym 2020 roku PKB UE będzie o 8,3% niższy niż w poprzednim. Sporządzając tę prognozę KE przyjęła szereg założeń. Najważniejsze z nich to, że ograniczenia będą nadal stopniowo znoszone, a ewentualna druga fala infekcji nie spowoduje nowych ograniczeń na ogólną skalę. Założono jednakże, że zasady dotyczące dystansowania społecznego zostaną utrzymane, co będzie mieć negatywny wpływ na działalność sektorów wymagających kontaktu interpersonalnego. KE przyjęła także założenie, że programy w zakresie polityki pieniężnej i fiskalnej wesprą odbudowę, zapobiegą bankructwom na dużą skalę i ograniczą zwolnienia pracowników. Jednakże nadal mogą występować niewypłacalności przedsiębiorstw i utrata zatrudnienia we wszystkich państwach członkowskich. Rosnący wskaźnik infekcji na świecie, szczególnie w USA i rynkach wschodzących, pogarsza jednocześnie globalne perspektywy rozwoju gospodarczego i będzie hamować odbudowę europejskiej gospodarki.

Główne rodzaje ryzyka dla prognozy KE to: nowa fala infekcji oraz brak porozumienia w zakresie relacji UE z Wielką Brytanią od 2021 roku. Przedstawiona projekcja KE nie uwzględnia jednocześnie nowego projektu *Next Generation EU*, gdyż w momencie sporządzania prognozy nie został on jeszcze przyjęty i może dać znaczny impuls europejskiej gospodarce dopiero w 2021 roku.

W pierwszej połowie 2020 roku spożycie prywatne w UE gwałtownie spadło z uwagi na pogarszającą się sytuację na rynku pracy, występującą niepewność jak i brak okazji do zakupów. Jednocześnie dochody gospodarstw domowych były częściowo chronione przez programy rządowe. Oczekuje się, że zgromadzone oszczędności, jak i poprawa nastrojów konsumentów wpłyną korzystnie na konsumpcję prywatną w kolejnych kwartałach. Dodatni wpływ na sytuację gospodarczą będą mieć wydatki rządowe. KE prognozuje, że po gwałtownym spadku w pierwszej połowie roku, w drugiej połowie roku inwestycje wzrosną. Jednak żywienie w inwestycjach będzie prawdopodobnie powolne z uwagi na niepewne

perspektywy w zakresie popytu, większe obciążenie długiem oraz gorsze wyniki finansowe podmiotów gospodarczych (w tym straty grożące istnieniu firm). Oczekuje się ożywienia w handlu zagranicznym, dzięki poprawie sytuacji gospodarczej u głównych partnerów. Jednakże nadrabianie zaległości w handlu zagranicznym będzie utrudnione z uwagi na wstrząsy wtórne oraz napięcia w stosunkach handlowych. Zakłada się, że straty poniesione w pierwszej połowie 2020 roku w zakresie eksportu usług (w tym turystycznych) będą nie do odrobienia.

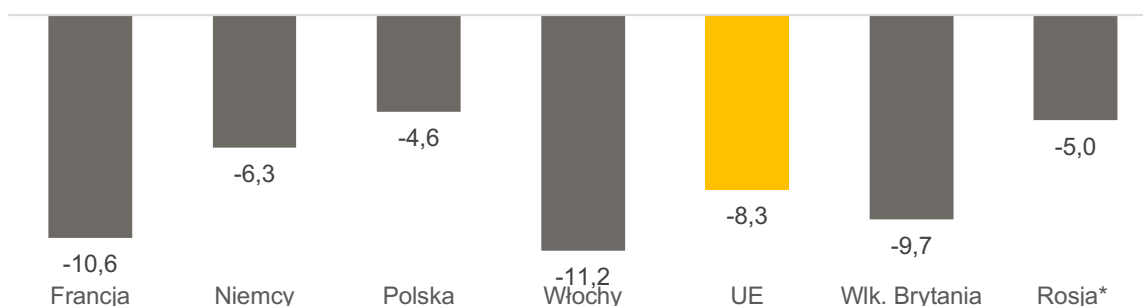
Prognozowane przez Komisję Europejską na 2020 rok tempo wzrostu w poszczególnych krajach, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki przedstawia się następująco:

- Niemcy. Aby wesprzeć odbudowę gospodarki, na początku czerwca 2020 roku rząd ogłosił pakiet bodźców fiskalnych w wysokości około 130 mld EUR (3,8% PKB) na lata 2020 i 2021. Obejmuje on środki mające na celu zwiększenie konsumpcji (takie jak niższe stawki VAT w drugiej połowie tego roku) i inwestycji, złagodzenie wpływu strat przedsiębiorstw na ich bilanse oraz utrzymanie zdolności inwestycyjnych samorządów lokalnych. Pakiet zapewnia również zachęty do przyszłych inwestycji ukierunkowanych na pomoc w przejściu na technologie zielone i cyfrowe. KE prognozuje, że PKB Niemiec spadnie o 6,3% w 2020 roku. Oczekuje się, że ogromny bodziec fiskalny zwiększy popyt, zapewni niezbędne wsparcie płynności i zapobiegnie wzrostowi bezrobocia. Powinien on zatem utworzyć drogę do względnie szybkiego wzrostu, począwszy od drugiej połowy tego roku. Ryzyko dla tej prognozy stanowi późniejsze ożywienie w handlu światowym i zmniejszony popyt eksportowy. Biorąc pod uwagę silną orientację eksportową Niemiec, dotknęłoby ono głównie działalność przemysłową i może spowolnić jej odbicie. Natomiast odbudowa konsumpcji prywatnej może potrwać dłużej niż zakłada niniejsza prognoza z uwagi na utrzymujące się ograniczenia sanitarne, niepewność dochodów oraz słabsze niż zakładano skutki bodźców konsumpcyjnych.
- Francja. Po złagodzeniu ograniczeń oczekuje się, że od trzeciego kwartału 2020 roku francuska gospodarka stopniowo wróci na ścieżkę wzrostu. Jednak negatywny wpływ pandemii na niektóre sektory będzie się nasilać, szczególnie te zależne od kontaktów międzyludzkich, takie jak usługi gastronomiczne i hotelarskie, działalność rekreacyjna oraz transport. Po istotnym spadku w pierwszej połowie roku przewiduje się, że konsumpcja prywatna nabierze rozpędu od drugiej połowy roku. Według KE spadek konsumpcji prywatnej doprowadził do znacznego wzrostu oszczędności gospodarstw domowych, co będzie stanowić podstawę prognozowanej odbudowy gospodarki, która powinna się rozpocząć w trzecim kwartale. Spadek zatrudnienia, zakłócenia łańcucha dostaw, wysoka niepewność oraz problemy płynnościowe będą nadal wywierać wpływ na inwestycje, chociaż przewiduje się, że środki fiskalne przyjęte przez rząd w celu złagodzenia trudności płynnościowych firm będą w stanie pomóc w tym zakresie. Oczekuje się, że eksport netto będzie mieć niewielki ujemny wpływ na wzrost PKB w 2020 roku, zgodnie ze słabszym globalnym popytem. KE przewiduje, że w 2020 roku PKB Francji będzie o 10,6% niższy niż w 2019 roku.
- Włochy. Pod koniec pierwszego półrocza 2020 roku wskaźniki koniunktury sugerowały, że, gdy tylko zaczęto w maju rozluźniać obostrzenia, gospodarka zaczęła wracać do stanu wyjściowego sprzed pandemii COVID-19. KE przewiduje, że w przypadku braku drugiej fali infekcji aktywność gospodarcza zacznie się odbudowywać w trzecim kwartale tego roku, dzięki znacznemu wsparciu politycznemu. Podczas gdy tempo wzrostu produkcji przemysłowej najprawdopodobniej przyspieszy, turystyka i wiele innych usług przeznaczonych dla konsumentów będzie odradzać się powoli. Wraz ze zniesieniem ograniczeń, wydatki konsumpcyjne odbudują się w drugiej połowie 2020 roku. Depozyty gospodarstw domowych znacznie wzrosły, ponadto wsparcie dochodów ludności dzięki transferom socjalnym i programom pracy krótkoterminowej powinny częściowo zrównoważyć negatywny wpływ pandemii na zatrudnienie i dochody do dyspozycji. Z drugiej strony, inwestycje biznesowe prawdopodobnie pozostaną w depresji biorąc pod uwagę dużą niepewność popytu i potrzeby firm w zakresie poprawy ich sytuacji płynnościowej, mimo że gwarancje kredytowe, odroczenia płatności podatków i ulgi podatkowe stanowią istotne wsparcie dla firm. Gospodarki włoskich partnerów handlowych znalazły się w recesji, co oznacza znaczny spadek eksportu. Dodatkowo branża turystyczna znajduje się w bardzo trudnym położeniu. Prognoza KE przewiduje, że PKB Włoch obniży się o 11,2% w 2020 roku. Ryzyko dla tej prognozy to: przedłużające się załamanie rynku pracy po wygaśnięciu środków nadzwyczajnych i stonowane nastroje konsumentów.
- Wielka Brytania. KE przewiduje w drugiej połowie 2020 roku odbicie konsumpcji prywatnej i inwestycji biznesowych, wspieranych przez dalsze łagodzenie obostrzeń, ekspansywną politykę fiskalną i sprzyjającą politykę pieniężną. Oczekuje się jednakże powolne odradzenie inwestycji przedsiębiorstw z powodu presji na utrzymanie płynności firm wynikającej z pandemii COVID-19 i ciągłą niepewność co do przyszłości relacji handlowych między UE a Wielką Brytanią. Pozytywny

wkład do PKB wniesie natomiast konsumpcja rządowa podczas gdy eksport netto będzie mieć ujemny wpływ na poziom PKB. Biorąc pod uwagę te czynniki, przewiduje się, że PKB spadnie o 9,7% w 2020 roku.

- Rosja. Gospodarka rosyjska dostała podwójne uderzenie: po pierwsze na skutek znacznie niższych cen ropy naftowej, po drugie w wyniku mniejszego popytu krajowego na skutek zaostreń wprowadzonych z rozprzestrzenianiem się COVID-19. Według wiosennej prognozy KE, przyjęte w ramach walki z koronawirusem obostrzenia będą mieć znaczący negatywny wpływ na konsumpcję prywatną, która prawdopodobnie będzie niższa niż w 2019 roku. Ponieważ kondycja finansowa MSP szybko się pogarsza, a sytuacja sektora energetycznego jest trudna, niższe będą także nakłady inwestycyjne. Gdyby utrzymały się niskie ceny ropy naftowej, przychody z eksportu tego surowca mogą się zmniejszyć o połowę, co doprowadzi do presji na eksport innych produktów. KE zakładała, że wpływy z eksportu będą znacznie niższe, co spowoduje, że eksport netto będzie mieć znaczny negatywny wpływ na dynamikę PKB. Według wiosennych prognoz Komisji, PKB Rosji w 2020 roku będzie o 5,0% niższy niż w poprzednim. Znaczący spadek PKB w drugim kwartale 2020 roku zmusił w lipcu 2020 roku prezydenta Władimira Putina do opóźnienia flagowego krajowego planu rozwoju (Planu naprawy gospodarki i zmniejszenia o połowę ubóstwa) o wartości 360 miliardów dolarów o sześć lat. Plan, znany jako Projekty Narodowe, został przesunięty z pierwotnego celu na 2024 rok do 2030 roku. Program obejmuje rozbudowę na dużą skalę, np. nowych dróg międzymiastowych, linii dużych prędkości i połączeń gazowych. Poza opóźnieniem wdrożenia o sześć lat, niektóre z początkowych celów zostały wycofane, w tym dążenie do zwiększenia wydajności pracy i pobudzenia innowacji cyfrowych. W lipcu 2020 roku rosyjski bank centralny podał że spodziewa się spadku PKB Rosji od 4,5% do 5,5% w całym tym roku.

### Prognoza Komisji Europejskiej wzrostu Produktu Krajowego Brutto w 2020 roku w wybranych krajach (w %)



Źródło: Summer 2020 Economic Forecast: A deeper recession with wider divergences, Komisja Europejska, lipiec 2020

\* Dla Rosji dane z Spring 2020 Economic Forecast: A deep and uneven recession, an uncertain recovery, Komisja Europejska, maj 2020

### Sytuacja na europejskim rynku naczep i przyczep

Rok 2019 był rokiem, który przerwał 10-letni okres wzrostowy na rynkach europejskich. Mimo dobrej pierwszej połowy, drugie półrocze już pokazało trendy spadkowe we wszystkich krajach europejskich. Wpływ na to miały różne czynniki, ale najważniejszym było ogólne „wyczekiwanie” kryzysu, który ma się pojawić. Początek 2020 roku kontynuował ten trend z końcówki 2019 roku. Pewnym stał się fakt wprowadzenia *Pakietu mobilności*, który mocno uderza w przewoźników międzynarodowych z Europy Centralnej, mniejszy popyt ze strony sektora *automotive* stał się coraz bardziej widoczny, ale oczywiście kluczowym elementem, który zaburzył plany, prognozy, schematy, procesy, tak naprawdę całe życie, stał się COVID-19. Inwestycje zostały wstrzymane lub w znacznym stopniu ograniczone. Łańcuchy dostaw zostały zerwane lub w znaczny sposób zmienione. Pewne sektory gospodarki zostały zamrożone w oczekiwaniu na lepsze jutro. W branży samochodowej, a zwłaszcza naczepowej drugi kwartał 2020 roku był najgorszym kwartałem od 2008 roku pod kątem rejestracji nowych pojazdów. W samochodach osobowych spadki miesiąc do miesiąca na niektórych rynkach były na poziomie 90%.

- Niemcy jako kraj w miarę dobrze poradził sobie z wirusem i nie doprowadził do znacznych ograniczeń w życiu społeczno-gospodarczym. Mimo to duże fabryki z sektora *automotive* wstrzymały produkcję w okresie marca-kwietnia, co doprowadziło do znacznego obniżenia popytu na przewozy komponentów i gotowych wyrobów. Ponieważ Niemcy są największą gospodarką Europy, to takie wydarzenia miały znaczny wpływ na wszystkie inne kraje, głównie te powiązane gospodarczo, jak Polska, Czechy, Słowacja. Od maja większość fabryk znowu wystartowała z produkcją, ale na znacznie niższym poziomie, a z kolei rząd niemiecki uruchomił działania na stymulowanie inwestycji prywatnych, np. niższy VAT.
- Francja jako kraj najdłużej broniła się przed spadkami, które pojawiły się w 2019 roku. Również w roku 2020 sytuacja rynkowa była lepsza od prognozowanej. COVID-19, który na wstępnym etapie był lekceważony przez lokalny rząd, jednak wprowadził mocną zmianę w dotychczasowy tryb życia i biznesu. Rynek francuski w segmencie naczep i przyczep po sześciu miesiącach 2020 roku stracił 28% wolumenu rok do roku, co jest jednym z lepszych wyników w Europie.
- Polska jako kraj z dużym udziałem przewozów międzynarodowych i mocno uzależniony od sprzedaży eksportowej, mocno ucierpiał w efekcie ograniczeń spowodowanych COVID-19. Dużo firm transportowych znacznie ograniczyło działanie, na początku pandemii pojazdy zostały ściągnięte do kraju i unieruchomione. Decyzje zakupowe były bardzo często przykładane na kolejne okresy. W czerwcu 2020 roku już była widoczna poprawa nastrojów i powrót do aktywności. Pod kątem rejestracji nowych pojazdów, pierwsze półrocze 2020 roku było zdecydowanie gorsze niż rok wcześniej, ale ostatni miesiąc pokazał pewien pozytywny sygnał. Może on być efektem odłożonego popytu z poprzednich miesięcy lub początkiem dłuższego trendu.
- W. Brytania jako kraj najdłużej stawiała czoło wirusowi i bagatelizowała zagrożenie płynące ze strony COVID-19, żeby później wprowadzić bardzo restrykcyjne ograniczenia i tym samym mocno wyhamować aktywność gospodarczą. Dużo firm faktycznie wstrzymało działanie na okres co najmniej 5-6 tygodni, co doprowadziło do dużych spadków w gospodarce. Temat negocjacji handlowych z EU co do warunków Brexit został siłą rzeczy odsunięty na dalszy plan, co może mieć różne skutki.
- Włochy najmocniej ucierpiały z powodu COVID-19. Gospodarka w kilku segmentach praktycznie została wstrzymana i powrót do poziomu sprzed pandemii zajmie dużo czasu. Wsparcia rządowe są głównie kierowane na zabezpieczenie miejsc pracy i powstrzymanie masowych zwolnień pracowników. Rynek naczep, który miał trend negatywny przez ostatnie 18 miesięcy, zanotował jeszcze gorsze wyniki, głównie z powodu mniejszej aktywności firm i odkładania decyzji zakupowych. Ten odłożony popyt, może być wykorzystany w drugim półroczu 2020 roku.
- Rosja w pierwszym kwartale 2020 roku notowała nieznaczne spadki popytu i rejestracji nowych pojazdów, które były zgodne z założeniami i oczekiwaniami. Od początku pandemii rynek rosyjski był pod presją niskiej ceny ropy, co znacznie zmniejszyło wydatki budżetowe i doprowadzało do osłabienia kursu rubla. Druga połowa półrocza przyniosła podwyżkę ceny ropy, ale niestety ogólna sytuacja związana z pandemią i inne czynniki nie pozwoliły na odbudowę pozycji rubla, co mocno uderza w firmy importujące towary, w tym też naczepty. Z kolei słabszy rubel i wyższa cena ropy pozwalają liczyć na to, że projekty inwestycyjne, finansowane z budżetu państwa będą kontynuowane, co doprowadzi do zwiększenia popytu na pojazdy.
- Kraje Europy Centralnej w pierwszym kwartale 2020 roku pokazały negatywne wyniki w rejestracjach nowych pojazdów, co było zgodne z ogólnym trendem. Pandemia pogłębiła te spadki, ale pokazała też pewne różnice w poszczególnych krajach. Czechy, Słowacja i Węgry, jako kraje mocno zaangażowane w globalne łańcuchy dostaw w sektorze *automotive*, szybciej i mocniej zostały dotknięte przez COVID-19. Z kolei Rumunia, Bułgaria i Ukraina, z dużą produkcją rolną i spożywczą miały lepszą sytuację. Rumunia została szczególnie dotknięta przez wirus, rejestrując jeden z wyższych poziomów zachorowań. Przełożyło się to na całokształt życia społeczno-gospodarczego i znacznie je wyhamowało.

## Zmiany prawne

Od 30 lipca 2020 roku weszły w życie zmiany legislacyjne wynikające z nowej dyrektywy o pracownikach delegowanych. Pracodawcy mogą wysyłać swoich pracowników na kontrakty do innych państw UE na 12 miesięcy. Po tym okresie delegowanie będzie możliwe, ale z zastosowaniem wszelkich innych warunków zatrudnienia państwa przyjmującego. W uzasadnionych przypadkach będą zaś mogli wystąpić do państwa przyjmującego o zgodę na wydłużenie tego okresu o kolejne 6 miesięcy (do maksymalnie 18 miesięcy), składając tzw. umotywowane powiadomienie. Dyrektywa wprowadza

pojęcie „wynagrodzenia” zamiast „minimalnej stawki płacy” i zapewnia delegowanym pracownikom tymczasowym warunki zatrudnienia określone zgodnie z art. 5 dyrektywy 2008/104/WE, obowiązujące na terytorium państwa wykonywania usługi.

Wszystkie państwa Wspólnoty powinny przygotować się do wytycznych unijnego legislatora. W lipcu 2020 roku Sejm przyjął nowelę ustawy o delegowaniu pracowników. Zgodnie z tą nowelizacją, pracownik nabywa prawo do wynagrodzenia za pracę obejmującego wszystkie składniki wynagrodzenia wynikające z przepisów regulujących prawa i obowiązki pracowników (zamiast minimalnych stawek płacy oraz do należności na pokrycie kosztów związanych z podróżą służbową z miejsca pracy na terytorium Polski lub do innego miejsca, gdzie został delegowany). Uzyska też szerszy zakres gwarantowanych warunków zatrudnienia maksymalnie po 18 miesiącach delegowania.

Przyjmuje się, iż krajowe przepisy transponujące dyrektywę mają zastosowanie od 30 lipca 2020 roku – zarówno do nowych umów, jak i do umów będących już w realizacji, a zasady naliczania okresu delegowania długoterminowego, czyli 12 miesięcy, będą również odnosić się do umów będących już w realizacji, a okres ten będzie liczony od momentu rozpoczęcia oddelegowania, tj. również sprzed 30 lipca 2020 roku.

Na początku lipca 2020 roku Parlament Europejski odrzucił poprawki zaproponowane do *Pakietu Mobilności*, co oznacza, że prace legislacyjne nad tym dokumentem zostały zakończone. Pakiet określa:

- wymagania dotyczące dziennego i tygodniowego czasu jazdy, przerw oraz dziennych i tygodniowych okresów odpoczynków, w tym także regulacje dotyczące tachografów,
- zasady delegowania pracowników w sektorze transportu drogowego i kontroli drogowych,
- warunki wykonywania zawodu przewoźnika drogowego i dostępu do międzynarodowego rynku przewozów drogowych.

W dniu 20 sierpnia 2020 roku weszły w życie wymagania dotyczące czasu pracy oraz dziennych i tygodniowych wypoczynków, tj.:

- Nowe zasady odbierania regularnych tygodniowych wypoczynków w kabinie. Każdy wypoczynek ponad 45 godzin będzie musiał być spędzony poza kabiną, w miejscu posiadającym odpowiednie zaplecze sanitarne.
- Zaostrzenie reguł dotyczących odbierania odpoczynków tygodniowych skróconych. Międzynarodowy kierowca będzie mógł zrobić dwa skrócone tygodniowe okresy odpoczynku pod rząd (2x24h) pod warunkiem, że w każdych czterech tygodniach będzie miał co najmniej dwa odpoczynki tygodniowe regularne i dwa skrócone. Po dwóch skróconych odpoczynkach tygodniowych, kolejny będzie odpoczynek tygodniowy regularny wraz z rekompensatami. Taki długi odpoczynek będzie odbierany obowiązkowo w bazie w kraju siedziby firmy lub w miejscu zamieszkania kierowcy. Konieczne będzie przy tym udokumentowanie powrotu.
- Obowiązkowy powrót kierowcy do centrum operacyjnego firmy w kraju siedziby (baza) lub miejsca zamieszkania kierowcy maksymalnie co cztery tygodnie. Kierowca powinien wrócić przynajmniej na odpoczynek 45 godzinny.
- Możliwość przerywania odpoczynków tygodniowych na promie – skróconych bez dodatkowych obostrzeń i regularnych – tylko gdy podróż jest zaplanowana na co najmniej osiem godzin, a kierowca ma do dyspozycji kabinę sypialną.
- Możliwość przedłużenia jazdy dziennej oraz tygodniowej nawet o dwie godziny przy powrocie na bazę lub do domu na odpoczynek tygodniowy. Warunkiem jazdy dłuższej o dwie godziny jest zrobienie 30 minut przerwy przed dodatkowym czasem prowadzenia pojazdu oraz rekompensata tego czasu z innym dowolnym odpoczynkiem w ciągu trzech tygodni. Przedłużenie będzie możliwe wyłącznie ze względu na wyjątkowe sytuacje (np. zator, objazd, inne nieprzewidziane okoliczności).

# Główne działania Grupy w kolejnych kwartałach

## Rozwój oferty

W ramach działań zmierzających do poprawy konkurencyjności oferty produktowej Grupy Wielton na specjalną uwagę zasługują następujące projekty:

- Projekt *Chłodnia*. Na podstawie umowy zawartej w 2017 roku z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju prowadzone są prace nad projektem nowej naczepy chłodniczej marki Wielton. Znajdują się one na zaawansowanym etapie konstrukcyjnym i budowie prototypu. Prace nad technologią wytwarzania i konstrukcją pojazdu potrwać do połowy 2022 roku<sup>9</sup>. Tego typu pojazdy najczęściej wykorzystywane są do przewozu towarów, głównie żywności i produktów farmaceutycznych, w kontrolowanej temperaturze. Dzięki realizacji projektu *Chłodnia*, oferta Wieltonu poszerzy się o nowy segment produktów i jednocześnie dotrze do nowej grupy klientów. Chłodnia marki Wielton będzie pojazdem nowoczesnym, wyposażonym w innowacyjne technologie i w pełni dostosowanym do oczekiwań klientów.
- Projekt *Hydroformowanie*. Hydroformowanie jest nową technologią do cięcia, gięcia i wyłaczania blach, która będzie wykorzystywana do wytwarzania komponentów stalowych naczepek i przyczep. Technologia ta pozwala na wytwarzanie gotowych elementów o skomplikowanym kształcie w jednym cyklu. Całkowita wartość inwestycji, wliczając koszty budowy infrastruktury oraz opracowania technologii, szacowana jest na 40 mln zł, z czego kwota dofinansowania wyniesie 13 mln zł w ramach projektu UE za pośrednictwem NCBR. Aktualnie realizowane są prace badawcze nad opracowaniem technologii i parametrów poszczególnych maszyn. Projekt realizowany będzie do 30 czerwca 2023 roku. Podstawowym założeniem projektu jest opracowanie założeń dla technologii elementów stalowych oraz wybór parametrów procesów wytwórczych, a następnie zbudowanie linii technologicznej.

## Inwestycje w nowe moce produkcyjne

Projekt *Chłodnia* zakłada także zaprojektowanie i budowę innowacyjnej linii technologicznej do wytwarzania nowych produktów marki Wielton – naczepek typu furgon-chłodnia. Na terenie dawnej cukrowni, na działce o powierzchni 8 ha, powstanie hala do produkcji naczepek chłodniczych. Zakończenie tego projektu planowane jest na połowę 2022 roku. Aktualnie realizowane są prace budowlane mające na celu wyrównanie i utwardzenie terenu działki, na której planowana jest budowa hali do produkcji chłodni.

Koszt inwestycji związany z opracowaniem innowacyjnej technologii do produkcji naczepek chłodniczych szacowany jest na blisko 20 mln zł, z czego 42% zostanie dofinansowane dzięki umowie zawartej z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju. Kolejne 15 mln zł Spółka przeznaczy ze środków własnych na przygotowanie terenu i budowę infrastruktury – hali.

Realizacja projektu *Chłodnia* przyniesie Wielton S.A. wiele korzyści i otworzy nowe możliwości rozwoju. Przede wszystkim Spółka zwiększy swoją konkurencyjność na arenie międzynarodowej oraz wkroczy w nowy obszar transportu chłodniczego, na którym będzie dążyć do osiągnięcia pozycji lidera w Polsce, a w dalszej perspektywie także w Europie.

Ponadto, na terenie przylegającym do Zakładu 2 prowadzone są prace związane z budową hali do produkcji nowego typu wywrotek HP. Hala będzie miała powierzchnię około 5,7 tys. m<sup>2</sup>, a koszt inwestycji szacowany jest na 12 mln zł. W planach jest także rozbudowa hali o przestrzeń przeznaczoną na technologię hydroformowania i nowoczesne linie spawalnicze.

Ważną rolę w realizacji przedsięwzięć inwestycyjnych Wielton S.A. jest możliwość skorzystania z premii inwestycyjnej w ramach zezwoleń na prowadzenie działalności na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy

<sup>9</sup> Wielton S.A. otrzymał w listopadzie 2019 roku zgodę od NCBR na wydłużenie czasu realizacji projektu do 31 maja 2022 roku (pierwotny termin zakończenia – 31 maj 2020).



Ekonomicznej jak i środków unijnych otrzymanych na wprowadzenie do produkcji chłodni oraz technologii hydroformowania.

Wielton S.A. posiada następujące aktualne zezwolenia i decyzje związane z prowadzeniem działalności na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej:

- W dniu 30 czerwca 2014 roku Spółka uzyskała Zezwolenie Nr 272 na prowadzenie działalności na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Dawało ono prawo do skorzystania ze specjalnej ulgi podatkowej w podatku dochodowym od osób prawnych, pod warunkiem poniesienia wydatków inwestycyjnych w wysokości co najmniej 30 000 tys. zł i zakończenia inwestycji do 31 grudnia 2018 roku oraz zwiększenia dotychczasowego średniorocznego zatrudnienia kształtującego się na poziomie 1 157 pracowników, poprzez zatrudnienie co najmniej 30 nowych pracowników do dnia 31 grudnia 2017 roku i utrzymanie zatrudnienia na poziomie co najmniej 1 187 pracowników do dnia 31 grudnia 2022 roku. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych wyniosła 45 000 tys. zł. Wymagany poziom zatrudnienia jest utrzymywany. Spółka wywiązała się z pozostałych warunków Zezwolenia.
- W dniu 12 lipca 2017 roku Strefa udzieliła Spółce Zezwolenia Nr 313 na prowadzenie działalności gospodarczej na terenie Strefy. Spółka jest w trakcie wypełniania warunków tego Zezwolenia – termin na zakończenie inwestycji i poniesienie wydatków określonych w Zezwoleniu został określony do dnia 31 grudnia 2020 roku. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych w przypadku korzystania ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów nowej inwestycji oraz z tytułu tworzenia nowych miejsc pracy wyniesie odpowiednio 41 600 tys. zł oraz 3 400 tys. zł.
- W dniu 10 grudnia 2018 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia na realizację inwestycji na jej terenie. Daje ona prawo do skorzystania ze specjalnej ulgi podatkowej w podatku dochodowym od osób prawnych, pod warunkiem poniesienia wydatków inwestycyjnych w wysokości co najmniej 48 000 tys. zł w terminie do 31 grudnia 2020 roku oraz zwiększenia dotychczasowego średniorocznego zatrudnienia do poziomu 1 602 pracowników. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych wyniesie 62 400 tys. zł.

# PODSTAWOWE INFORMACJE O WIELTON S.A. I O GRUPIE

**INFORMACJE O EMITENCIE**

**AKCJE I AKCJONARIAT**

**ZARZĄD I RADA NADZORCZA**

**GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON**

**TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI**

**PORĘCZENIA I GWARANCJE**

**SPRAWY SPORNE**

**ZATRUDNIENIE**

**WYDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO**

**INNE INFORMACJE**

**WIELTON S.A. NA GPW**



# Informacje o Emitencie

## Informacje podstawowe

Wielton Spółka Akcyjna powstała w 2004 roku z przekształcenia, w trybie art. 551-570 i 577-580 Kodeksu Spółek Handlowych, spółki pod firmą „Wielton – Trading” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Wieluniu działającej od 2002 roku.

Nazwa	Wielton S.A.
Adres	98-300 Wieluń ul. Felicji Rymarkiewicz 6
Regon	932842826
NIP	8992462770
KRS	0000225220
Sąd rejestrowy	Sąd Rejonowy w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Czas trwania	Czas trwania działalności Spółki Wielton S.A. jest nieoznaczony

Od 2007 roku spółka Wielton S.A. jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Na zakończenie pierwszego półrocza 2020 roku wartość rynkowa Spółki wynosiła blisko 281 mln zł.

Na koniec czerwca 2020 roku Wielton S.A. był jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wielton (dalej: Grupa Wielton lub Grupa), składającej się z 18 spółek zależnych (w tym ośmiu zależnych pośrednio), które posiadają swoje siedziby w Polsce, Niemczech, Francji, Wielkiej Brytanii, Rosji, Kazachstanie, na Ukrainie i Białorusi, we Włoszech oraz w Afryce.

Oprócz naczep i przyczep z logo Wielton, obecnie w skład portfolio Grupy Wielton wchodzi produkty następujących marek: Fruehauf, Langendorf, Viberti, Cardi oraz Lawrence David. W sumie oferta Grupy obejmuje 12 rodzin produktowych i 800 różnych konfiguracji produktów.

Swoje produkty Grupa Wielton sprzedaje przede wszystkim na rynkach zagranicznych. W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku 83,3% przychodów ze sprzedaży Grupy Wielton pochodziło od klientów zagranicznych. Głównymi zagranicznymi rynkami zbytu produktów Grupy są: Francja, Wielka Brytania, Niemcy oraz Rosja.

Swoim klientom Grupa Wielton zapewnia wsparcie serwisowe. Kierowcy mogą skorzystać z jednego z ponad 600 centrów serwisowych zlokalizowanych w 28 krajach.

## Przedmiot działalności

Wielton S.A. posiada najszerzą na polskim rynku ofertę asortymentową naczep i przyczep, zarówno w odniesieniu do producentów krajowych jak również w porównaniu z zagraniczną konkurencją. Ponadto Spółka elastycznie reaguje na zapotrzebowanie klientów dotyczące montażu dodatkowego lub niestandardowego wyposażenia, na życzenie klienta.

Spółka produkuje przyczepy, naczepy oraz zabudowy samochodowe wykorzystywane w różnych sferach działalności, takich jak transport, przemysł i budownictwo oraz rolnictwo.

### Naczepy

Naczepy kurtynowe oraz naczepy wywrotki należą do głównych produktów Wielton S.A. Oferta naczep obejmuje:

- Naczepy wywrotki, które są produkowane w dwóch wersjach skrzyni ładunkowej: aluminiowej i stalowej o pojemności od 22 do 70 m<sup>3</sup> i dopuszczalnej masie całkowitej do 66 ton. Wywrotki wykorzystywane są do transportu węgla, złomu, kamienia, kruszyw (mas bitumicznych, piasku). Ponadto wywrotki aluminiowe służą do przewozu produktów rolnych (zbóż, buraków, itp.). W ofercie znajduje się również konstrukcja dedykowana do transportu złomu dostępna w 2 kubaturach 51 i 55 m<sup>3</sup>. Oferta naczep wywrotek zawiera szeroki wachlarz dostępnych ram. Od najbardziej wytrzymałych M1 oraz M3, poprzez linie ram modułowych z perforowaną ramą zwężaną w przedniej części w których priorytetem była niska masa przy zachowaniu wymaganej wytrzymałości, aż po ramy o obniżonym środku ciężkości, które trafiły do oferty pod koniec 2019 roku.
- Naczepy skrzyniowe-plandekowe – dla przewozu każdego rodzaju towarów paletowych, w dużej liczbie dostępnych konfiguracji, takich jak:
  - naczepy standard, mega,
  - naczepy w wykonaniu z rynną do przewozu kręgów stali.
  - w wersji Intermodal z przystosowaniem do transportu koleją,
  - wdrożone do oferty – Naczepy Strong Light - segment naczep lekkich.
- Naczepy platformy, które są wykorzystywane do transportu stali, elementów budowlanych oraz różnego typu maszyn i urządzeń.
- Naczepy furgonowe przeznaczone dla transportu kosztownych przesyłek oraz mebli. Produkty te charakteryzują się większą kubaturą w stosunku do naczep skrzyniowych i kurtynowych i są produkowane przez Wielton w wykonaniu 2 i 3 osiowym. Sztynna zabudowa furgonów skutecznie ogranicza dostęp niepowołanym do transportowanego ładunku i chroni go przed uszkodzeniem i zniszczeniem. W ofercie dostępna jest linia furgonów w wykonaniu HD.
- Naczepy podkontenerowe dla transportu multimodalnego. Wielton oferuje je w wielu wariantach, tzw. stałe lub z rozsuwanym tyłem lub z rozsuwanym przodem i tyłem, co umożliwia przewóz kontenerów morskich we wszystkich rozmiarach drogą lądową.
- Naczepy i przyczepy niskopodwoziowe służące do przewozu specjalistycznych maszyn.

### **Zestawy kubaturowe**

Zabudowy pojazdów ciężarowych produkowane są w kilku wersjach nadwozia: furgon, kurtynowa, skrzyniowo-plandekowa oraz chłodnia. Dostępne są również podwozia przystosowane do transportu kontenerów wymiennych BDF. Najczęściej zabudowy produkowane są razem z przyczepami i łącznie stanowią zestaw transportowy.

### **Inne pojazdy**

Pozostałe produkty obejmują naczepy specjalistyczne – naczepy Jumbo do przewozu maszyn i urządzeń o znacznych gabarytach (maszyn do budowy dróg, mostów itp.). Są one produkowane w wariantach trzy i czterosiowym, oraz ramą stałą i rozsuwaną w zależności od wielkości i masy przewidzianego ładunku.

Rodzinę pojazdów niskopodwoziowych uzupełniają wprowadzone do oferty w 2016 roku przyczepy z obrotnicą, które występują w wariantach z trzema lub czterema osiami.

### **Zabudowy wywrotki**

Skrzynie wywrotki montowane są na podwoziach samochodów ciężarowych 3 oraz 4 osiowych.

Cała oferta składa się z pięciu modeli:

- *Square* – zabudowy przeznaczone do transportu ładunków budowlanych o prostokątnym przekroju skrzyni,
- *Scow End* – zabudowa z charakterystycznie uniesioną podłogą w tylnej części,
- *Scow End Mining* – zabudowa przystosowana dedykowana do pracy w kopalniach,
- *Coal* – zabudowy o pojemnościach do 33m<sup>3</sup> przeznaczonych do transportu węgla,
- *Half Pipe Vario* – uniwersalna zabudowa o unikalnym kształcie stożka (Half Pipe Konisch).

### **Produkty Agro**

Ponadto pod marką Wielton Agro Spółka produkuje:

- wózki *Dolly*, przeznaczone do współpracy naczepy samochodowej z ciągnikiem rolniczym – jednoosiowe i dwuosiowe,
- przyczepy skorupowe przeznaczone głównie dla transportu roślin okopowych,
- przyczepy do przewozu bel (słomy, siana),

- przyczepy tandem PRC i przyczepy dwuosiove PRS głównie przeznaczone do transportu sypkich materiałów rolniczych.

W sumie, w ofercie Wielton S.A. znajduje się 26 typów produktów Agro. W odniesieniu do większości produktów Spółka jest w stanie elastycznie reagować na zapotrzebowanie klientów i na jego życzenie zamontować dodatkowe lub niestandardowe wyposażenie.

Klientami Spółki są firmy transportowe, budowlane, produkcyjne, dystrybucyjne i rolnicze. Dzięki rozbudowanej sieci sprzedaży i serwisu po drogach całego świata jeżdżą naczepy i przyczepy z logo wieluńskiej spółki, a jej produkty sprzedawane są globalnie.

## Badania i rozwój

Inwestycje w badania i rozwój to dla Wielton S.A. istotny element strategii. Jedną z nich było uruchomienie w 2016 roku własnego Centrum Badawczo-Rozwojowego zlokalizowanego w Wieluniu. Jego budowa została zrealizowana przy współpracy z Ministerstwem Gospodarki, od którego Spółka otrzymała wsparcie ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Innowacyjna Gospodarka. Wartość inwestycji wyniosła 22 mln zł, z czego około 9,5 mln zł pochodziło ze środków unijnych. Inwestycja obejmowała budowę nowoczesnej hali badań symulacyjnych i prototypowni, wyspecjalizowanego stanowiska do badań zmęczeniowych i wytrzymałościowych pojazdów, stanowiska diagnostyki układów hamulcowych oraz konstrukcji nowych produktów.

Dział badawczo-rozwojowy pełni dziś kluczową rolę w procesie wprowadzania nowych rozwiązań oraz produktów. Dysponuje najwyższej klasy oprogramowaniem do projektowania oraz sprzętem do testów symulacyjnych, materiałowych i diagnostyki konstrukcji. Gwarantuje to wykluczenie usterek oraz wad ukrytych pojazdów już na etapie ich projektowania i prototypowania. Symulator drogi, na którym testowane są produkty Grupy Wielton, oddaje zmienność realnych warunków, w jakich naczepy są użytkowane. W trakcie 4-5 tygodni możliwe jest sprawdzenie tego, jak pojazd zachowa się po przejechaniu pół miliona kilometrów, czyli na dystansie, który naczepy pokonują z reguły w ciągu 4-5 lat.

Celem prowadzonych prac badawczo-rozwojowych jest nie tylko podnoszenie poziomu technologicznego i bezpieczeństwa, ale także wytwarzanie produktów z jak najmniejszym, niekorzystnym wpływem na środowisko naturalne. Jako zaplecze inżynieryjno-naukowe, dział badawczo-rozwojowy wspiera proces wdrażania innowacyjnych technologii oraz powstawania trwałych i niezawodnych produktów marek Wielton, Fruehauf, Langendorf, Cardi, Viberti oraz Lawrence David.

Prace rozwojowe prowadzone przez Wielton S.A. skupiają się na rozszerzeniu portfolio produktów, zwiększeniu wytrzymałości i bezpieczeństwa pojazdów przy zwiększeniu całkowitej masy dopuszczalnej, zmniejszeniu ich wagi, poprawieniu funkcjonalności oraz zoptymalizowaniu technologii wytwarzania produktów.

Dział badawczo-rozwojowy pracuje ponadto nad następującymi prototypami, nad którymi prace powinny się zakończyć w ciągu najbliższych 2 lat:

- kurtyną lekką Super Light,
- naczepą kurtynową o zredukowanych kosztach wytwarzania,
- chłodnią-naczepą (w ramach umowy z NCBR),
- opracowaniem innowacyjnej technologii hydroformowania wybranych elementów naczepy celem stworzenia innowacyjnej naczepy INNEXTRAILER (w ramach umowy z NCBR),
- zderzakiem w Grupie Wielton, opracowanym zgodnie z nowymi przepisami homologacyjnymi (poza dostosowaniem zderzaka do nowych przepisów, efektem prac będzie optymalizacja i unifikacja zderzaków w Grupie Wielton),
- rodziną naczep na rynek angielski,
- przyczepą rolniczą do balotów,
- przyczepą centralnoosiową z systemem dokowania wózka widłowego,
- zestawami kubaturowymi,
- naczepą kurtynową STRONG,
- naczepą podkontenerową czteroosiową.

Wielton S.A. jest nowoczesną i innowacyjną spółką, która wykorzystuje szeroką gamę globalnie stosowanych systemów zarządzania. Produkcję wspiera również ponad 30 różnych rodzajów nowoczesnych, wydajnych i precyzyjnych robotów.

## Sytuacja epidemiczna w zakładach w Wieluniu

Pierwszy przypadek zakażenia koronawirusem w zakładach Wielton S.A. w Wieluniu odnotowano w dniu 15 maja 2020 roku. Spółka podjęła natychmiast działania mające na celu zapewnienie bezpieczeństwa pracownikom. Uruchomiono specjalny punkt, gdzie pracownicy mogący mieć kontakt z zakażonym zostali poddani testom techniką RT Real-Time PCR. W pierwszym etapie przebadano 119 osób. Testy potwierdziły kolejne dwa przypadki zakażeń, w związku z powyższym Spółka podjęła decyzję o przeprowadzeniu dalszych testów.

Jednocześnie powołano w Spółce sztab odpowiedzialny za wdrożenie procedur bezpieczeństwa, stale monitorujący rozwój wydarzeń oraz odpowiednio dostosowujący organizację pracy i środki zapobiegawcze. W ramach działań zaradczych regularnie dezynfekowano wszystkie pomieszczenia oraz ograniczono bezpośrednie kontakty między pracownikami do minimum. Przyjęto procedury postępowania w przypadku wykrycia zakażeń koronawirusem wśród pracowników oraz w zakresie identyfikacji osób, które potencjalnie mogły mieć kontakt z osobą zakażoną.

Do końca czerwca 2020 roku przeprowadzono blisko 351 komercyjnych testów wśród pracowników zakładu w Wieluniu. Badaniami objęto także osoby, które mogły znaleźć się potencjalnie w grupie ryzyka i do czasu potwierdzenia wyniku negatywnego, nie wykonywały czynności zawodowych. Do dnia 30 czerwca 2020 roku dodatni wynik koronawirusa potwierdzono u 29 pracowników z ogółu 1 700 zatrudnionych w Spółce. Natomiast na kwarantannie wyznaczonej przez Sanepid przebywało 155 osób (29 izolacja, 126 osób kwarantanna). Pracownicy, którzy uzyskali pozytywny wynik testu lub znajdowali się na tzw. liście kontaktowej osób zarażonych, zostali odsunięci od wykonywania swoich obowiązków i kontaktu z resztą zespołu do momentu uzyskania negatywnych wyników badań.

Dzięki wzmocnionym w procedurach bezpieczeństwa i stałej kontroli, produkcja w zakładach Wielton w Wieluniu odbywała się normalnie i bez większych zakłóceń. Sytuacja w zakładzie pozwalała na realizację bieżących zamówień od klientów i kontynuowanie działalności z zachowaniem rygorystycznych zasad bezpieczeństwa.

## Akcje i akcjonariat

Na dzień 30 czerwca 2020 roku oraz na dzień przekazania niniejszego sprawozdania kapitał zakładowy Wielton S.A. wynosił 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda. W ciągu pierwszego półrocza 2020 roku wysokość kapitału zakładowego Spółki nie zmieniła się.

Wielton S.A. jest spółką, w której większościowym akcjonariuszem są pośrednio bracia Mariusz Szataniak i Paweł Szataniak. Panowie Mariusz i Paweł Szataniak kontrolują łącznie 50,97% akcji w kapitale zakładowym Spółki i ogólnej liczbie głosów na WZ poprzez:

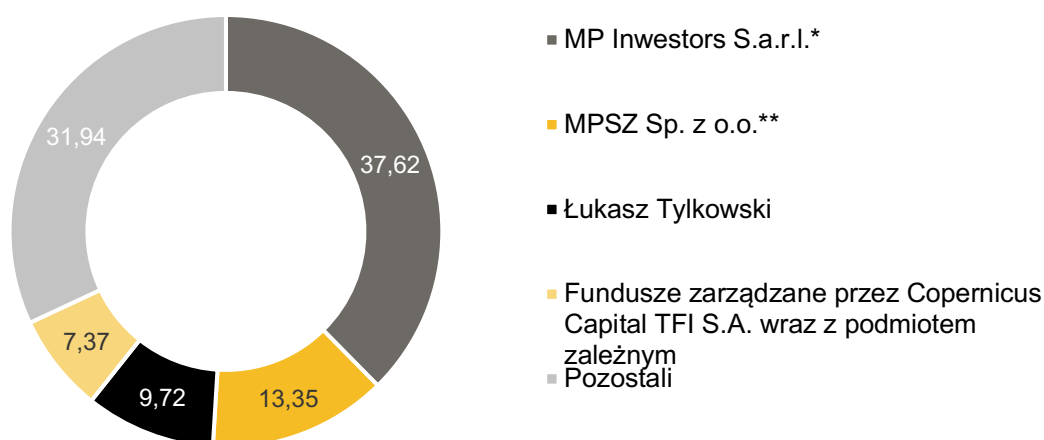
- 22 714 618 akcji/głosów, tj. 37,62% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., podmiot zależny od MP Inwestors FIZAN, którego wszystkie certyfikaty inwestycyjne objęte są przez Mariusza i Pawła Szataniak,
- 8 058 300 akcji/głosów, tj. 13,35% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MPSZ Sp. z o.o., której jedynymi wspólnikami posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

Strukturę akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów Spółki Wielton S.A. na dzień przekazania niniejszego sprawozdania przedstawia poniższa tabela:

	Liczba akcji/liczba głosów na WZ	% udział w ogólnej liczbie głosów oraz w kapitale zakładowym
MP Inwestors S.a r.l.*	22 714 618	37,62
MPSZ Sp. z o.o.**	8 058 300	13,35
Łukasz Tylkowski	5 870 018	9,72
Fundusze zarządzane przez Copernicus Capital TFI S.A. wraz z podmiotem zależnym	4 448 597	7,37
Pozostali	19 283 467	31,94
<b>Ogólna liczba akcji</b>	<b>60 375 000</b>	<b>100,00%</b>

### Struktura akcjonariatu (stan na dzień przekazania sprawozdania)

[w %]



\* MP Inwestors S.a r.l. jest podmiotem zależnym od MP Inwestors Fundusz Inwestycyjny Zamknięty Aktywów Niepublicznych, zarządzanym przez Forum TFI S.A. Beneficjentem rzeczywistym reprezentowanego podmiotu są Panowie Mariusz i Paweł Szataniak, których udział w sprawowaniu kontroli jest równy.

\*\* Wspólnikami spółki MPSZ Sp. z o.o. posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

W okresie od dnia przekazania raportu za pierwszy kwartał 2020 roku, tj. od dnia 29 maja 2020 roku do dnia przekazania niniejszego sprawozdania nie miały miejsca zmiany w strukturze akcjonariatu Wielton S.A.

W okresie pierwszego półrocza 2020 roku oraz do dnia przekazania niniejszego sprawozdania obowiązywał zastaw finansowy i zastaw rejestrowy na 22 714 618 akcjach Wielton S.A. posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., ustanowiony na rzecz Banku Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A. na podstawie umowy z dnia 15 listopada 2019 roku. MP Inwestors S.a r.l. jest nadal upoważniony do wykonywania prawa głosu z ww. akcji Wielton S.A. będących przedmiotem zastawu.

## Stan posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące stan na dzień przekazania niniejszego sprawozdania

Powiązanie		Liczba akcji w szt.	Nominalna wartość akcji w zł	Udział w kapitale zakładowym i w liczbie głosów na walnym zgromadzeniu w %
Paweł Szataniak i Mariusz Szataniak*	Prezes Zarządu Członek RN	30 772 918	6 154 583,6	50,97
Piotr Maciej Kamiński	Wiceprezes Zarządu	100	20,0	0,0002
Mariusz Golec	Wiceprezes Zarządu	82 318	16 463,6	0,14
Włodzimierz Masłowski	Członek Zarządu	88 120	17 624,0	0,15
Tomasz Śniatała	Członek Zarządu	33 010	6 602,0	0,05

\* Panowie Mariusz i Paweł Szataniak kontrolują łącznie 50,97% akcji w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów w Wielton S.A. poprzez:

- 22 714 618 akcji/głosów, tj. 37,62% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MP Inwestors S.à r.l., podmiot zależny od MP Inwestors FIZAN, którego wszystkie certyfikaty inwestycyjne objęte są przez Mariusza i Pawła Szataniak
- 8 058 300 akcji/głosów, tj. 13,35% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MPSZ Sp. z o.o., której jedynymi współnikami posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

Pozostałe osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji Wielton S.A.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają uprawnień do akcji Emitenta.

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. Rozszerzonego skonsolidowanego raportu okresowego Grupy Kapitałowej Wielton za pierwszy kwartał 2020 roku, opublikowanego w dniu 29 maja 2020 roku do dnia przekazania niniejszego sprawozdania nie miały miejsca zmiany w strukturze posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają akcji ani udziałów w podmiotach powiązanych Spółki.

## Zarząd i Rada Nadzorcza

### Zarząd

W okresie od 1 stycznia do 31 marca 2020 roku skład Zarządu Wielton S.A. prezentował się następująco:

- Mariusz Golec – Prezes Zarządu,
- Tomasz Śniatała – Wiceprezes Zarządu,
- Włodzimierz Masłowski – Wiceprezes Zarządu,
- Piotr Bogaczyński – Członek Zarządu.

W dniu 31 marca 2020 roku Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o odwołaniu z dniem 31 marca 2020 roku ze składu Zarządu Spółki Pana Piotra Bogaczyńskiego pełniącego funkcję Członka Zarządu Spółki.

W związku z powyższym na dzień 30 czerwca 2020 roku Zarząd Spółki stanowili:



- Mariusz Golec – Prezes Zarządu,
- Tomasz Śniatała – Wiceprezes Zarządu,
- Włodzimierz Masłowski – Wiceprezes Zarządu.

W dniu 9 czerwca 2020 roku Rada Nadzorcza Spółki podjęła następujące uchwały dotyczące składu Zarządu Wielton S.A.:

- o powołaniu Pana Pawła Szataniaka w skład Zarządu oraz powierzeniu mu funkcji Prezesa Zarządu i Chairman'a Grupy Kapitałowej z dniem 1 lipca 2020 roku;
- o zmianie powierzonych funkcji w Zarządzie pełnionej przez Pana Mariusza Golca z Prezesa Zarządu na I-go Wiceprezesa Zarządu i CEO Grupy Kapitałowej od 1 lipca 2020 roku;
- o powołaniu Pana Piotra Macieja Kamińskiego w skład Zarządu i powierzeniu mu funkcji Wiceprezesa Zarządu i CFO Grupy Kapitałowej – uchwała o powołaniu weszła w życie w dniu 4 sierpnia 2020 roku tj. w dniu rejestracji w Krajowym Rejestrze Sądowym zmian w Statucie Spółki umożliwiających rozszerzenie liczebności składu Zarządu Wielton S.A.
- o powołaniu w skład Zarządu Pana Piotra Kusia i powierzeniu mu funkcji Wiceprezesa Zarządu i Dyrektora Generalnego Oddziału w Wieluniu z dniem 1 lipca 2020 roku;
- o zmianie powierzonych funkcji w Zarządzie pełnionej przez Pana Tomasza Śniatałę z Wiceprezesa Zarządu na Członka Zarządu i Dyrektora Finansowego Oddziału w Wieluniu od 1 lipca 2020 roku;
- o zmianie powierzonych funkcji w Zarządzie pełnionej przez Pana Włodzimierza Masłowskiego z Wiceprezesa Zarządu na Członka Zarządu oraz Dyrektora Rynków Wschodnich i Rynku Agro Oddziału w Wieluniu z dniem 1 lipca 2020 roku;
- o powołaniu w skład Zarządu Pana Andrzeja Mowczana oraz powierzeniu mu funkcji Członka Zarządu i Dyrektora Komercyjnego Oddziału w Wieluniu – uchwała o powołaniu weszła w życie w dniu 4 sierpnia 2020 roku tj. w dniu rejestracji w Krajowym Rejestrze Sądowym zmian w Statucie Spółki umożliwiających rozszerzenie liczebności składu Zarządu Wielton S.A.

Na dzień przekazania niniejszego sprawozdania skład Zarządu Wielton S.A. prezentował się następująco:

- Paweł Szataniak – Prezes, Chairman Grupy Kapitałowej;
- Mariusz Golec – I Wiceprezes i CEO Grupy Kapitałowej Wielton;
- Piotr Maciej Kamiński – Wiceprezes i CFO Grupy Kapitałowej;
- Piotr Kuś – Wiceprezes, Dyrektor Generalny Oddziału Wielton w Wieluniu;
- Tomasz Śniatała – Członek Zarządu i CFO Oddziału Wielton w Wieluniu;
- Włodzimierz Masłowski – Członek Zarządu na poziomie Oddziału Wielton w Wieluniu;
- Andrzej Mowczan – Członek Zarządu i CSO Oddziału Wielton w Wieluniu.

## ZARZĄD GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

### Prezes Zarządu

Paweł Szataniak

### I Wiceprezes Zarządu, CEO Grupy

Mariusz Golec

### Wiceprezes Zarządu, CFO Grupy

Piotr Maciej Kamiński

## ODDZIAŁ WIELTON W WIELUNIU

### Wiceprezes, Dyrektor Generalny Oddziału Wielton w Wieluniu

Piotr Kuś

### Członek Zarządu, CFO Wieluń

Tomasz Śniatała

### Członek Zarządu

Włodzimierz Masłowski

### Członek Zarządu, CSO Wieluń

Andrzej Mowczan

## Rada Nadzorcza

W okresie pierwszego półrocza 2020 roku skład Rady Nadzorczej Wielton S.A. przedstawiał się następująco:

- Paweł Szataniak – Przewodniczący,
- Mariusz Szataniak – Zastępca Przewodniczącego,
- Krzysztof Półgrabia – Sekretarz,
- Krzysztof Tylkowski – Członek,
- Tadeusz Uhl – Członek Niezależny,
- Waldemar Frąckowiak – Członek Niezależny.

W dniu 9 czerwca 2020 roku Pan Paweł Szataniak złożył ze skutkiem na dzień 30 czerwca 2020 roku rezygnację z pełnienia funkcji Przewodniczącego i Członka Rady Nadzorczej Wielton S.A. Rezygnacja została złożona w związku z zamiarem powołania Pana Pawła Szataniaka do składu Zarządu Wielton S.A. Jednocześnie Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie powierzenia od dnia 1 lipca 2020 roku funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej Panu Waldemarowi Frąckowiakowi, dotychczasowemu Członkowi Rady Nadzorczej Wielton S.A.

W związku z powyższym na dzień przekazania niniejszego sprawozdania Radę Nadzorczą stanowili:

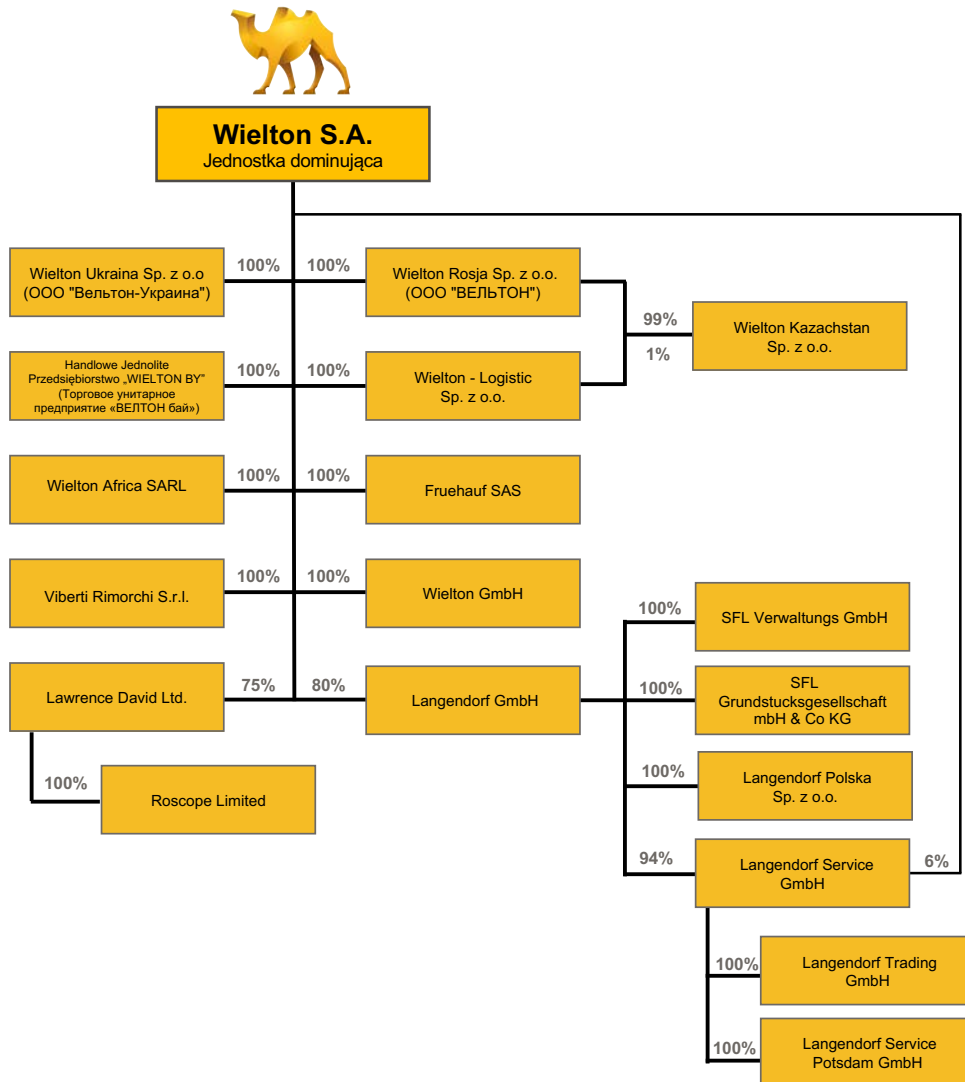
- Waldemar Frąckowiak – Przewodniczący, Członek Niezależny,
- Mariusz Szataniak – Zastępca Przewodniczącego,
- Krzysztof Półgrabia – Sekretarz,
- Krzysztof Tylkowski – Członek,
- Tadeusz Uhl – Członek Niezależny.

Szczegółowe informacje nt. doświadczenia oraz kompetencji osób zarządzających i nadzorujących znajdują się na stronie internetowej Spółki <http://wieltongroup.com/> w zakładce *Relacje Inwestorskie – Ład Korporacyjny*.

# Grupa Kapitałowa Wielton

## Struktura Grupy

Na dzień 30 czerwca 2020 roku i na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, struktura Grupy Kapitałowej Wielton przedstawiała się następująco:



Wszystkie wskazane powyżej spółki zależne podlegają konsolidacji metodą pełną.

W pierwszym półroczu 2020 roku zaszły następujące zmiany w składzie Grupy Kapitałowej Wielton:

- Przejęcie Wielton Investment Sp. z o.o. przez Wielton S.A. W dniu 22 kwietnia 2020 roku Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi Sąd Gospodarczy XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisał do rejestru połączenie poprzez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej Wielton Investment Sp. z o.o. na Spółkę Przejmującą Wielton S.A. Decyzja o połączeniu wynikała z zakończenia procesu realizowanych przez Wielton Investment Sp. z o.o. zadań związanych z nadzorowaniem projektów inwestycyjnych, w tym nabyciem aktywów we Włoszech, ich modernizacją i instalacją w zakładzie Wielton S.A. w Wieluniu. Decyzję o połączeniu podjęło Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. w dniu 12 marca 2020 roku. Zgodnie

przyjętym z Planem Połączenia, połączenie nastąpiło bez podwyższenia kapitału zakładowego oraz bez zmiany Statutu Spółki Przejmującej. Połączenie nie wpłynęło na dotychczasową działalność Grupy Kapitałowej Wielton. Połączenie nastąpiło w trybie art. 492 §1 pkt 1 KSH, tj. przez przeniesienie majątku Wielton Investment Sp. z o.o. na Wielton S.A. Z uwagi na to, że Wielton S.A. był jedynym udziałowcem Wielton Investment Sp. z o.o. połączenie nastąpiło stosownie do zapisów art. 515 §1 KSH, tj.:

- bez podwyższania kapitału zakładowego Wielton S.A. jako Spółki Przejmującej,
- bez wydawania akcji w kapitale zakładowym Wielton S.A. udziałowcom Wielton Investment Sp. z o.o.,
- bez określania w Planie Połączenia stosunku wymiany udziałów Spółki przejmowanej na akcje Spółki Przejmującej, jak również wysokości dopłat,
- bez określania w Planie Połączenia zasad dotyczących zasad przyznawania akcji w Spółce Przejmującej,
- bez określania w Planie Połączenia dnia, od którego akcje Spółki Przejmującej wydane wspólnikowi Spółki Przejmowanej uprawniają do uczestnictwa w zysku Spółki Przejmującej.

Połączenie przeprowadzono w trybie uproszczonym, na podstawie art. 516 §6 KSH, tj.

- bez sporządzenia pisemnego sprawozdania Zarządów Spółek, uzasadniającego połączenie i udzielenie informacji – na podstawie art. 501 KSH oraz
- bez badania Planu Połączenia Spółek przez biegłego rewidenta i sporządzenia przez niego opinii badania Planu Połączenia Spółek na podstawie art. 502-503 KSH.

Połączenie nie wpłynęło na dotychczasową działalność Grupy Kapitałowej Wielton.

- Powołanie spółki Langendorf Polska Sp. z o.o. W dniu 15 maja 2020 roku została założona spółka Langendorf Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Wieluniu. Langendorf Polska to samodzielna spółka, bezpośrednio podlegająca niemieckiej spółce Langendorf GmbH w Waltrop. Głównym celem biznesowym jest realizacja zamówień na produkty niestandardowe, spersonalizowane. Wysoce dopasowane do oczekiwań wymagających klientów na wszystkich rynkach, gdzie operuje Grupa Wielton. Dodatkowo, wykorzystując specjalistyczne *know-how* spółki-matki w zakresie produkcji pojazdów niskopodwoziowych, przyczep kontenerowych, wywrotek, ruchomych podłóg, spółka produkować będzie także elementy konstrukcyjne realizowane na potrzeby niemieckiego Langendorfa.

Langendorf Polska planuje zatrudnić około 100 osób do 2024 roku. Jej powołanie jest kolejnym przykładem realizacji jednego z filarów strategii rozwoju Grupy Wielton, rozwoju w obszarze produktów wysoce specjalistycznych i niszowych, pozycjonujących firmę w segmencie premium, gdzie eksperckie rozwiązania pozwalają budować przewagę konkurencyjną.

Jako Jednostka Dominująca, Wielton S.A. określa strategię rozwoju Grupy i poprzez uczestnictwo we władzach statutowych spółek podejmuje kluczowe decyzje dotyczące zarówno zakresu działalności, jak i finansów podmiotów tworzących Grupę. Powiązania kapitałowe Wielton S.A. ze spółkami z Grupy wzmacniają więzi o charakterze handlowym.

## Zmiany w systemie zarządzania Grupą Kapitałową Wielton

Międzynarodowy charakter Grupy Wielton i ambitne cele rozwojowe wymagały dostosowania obecnej struktury organizacyjnej do skali prowadzonej działalności. Dlatego też z dniem 1 lipca 2020 roku obowiązuje w Grupie Kapitałowej Wielton nowa struktura zarządzania i nadzoru. Dotychczasowy skład Zarządu Wielton S.A. został poszerzony o osoby pełniące funkcje centralne. Szczegółowe informacje na temat składu poszerzonego Zarządu przedstawiono w niniejszym rozdziale w punkcie *Zarząd i Rada Nadzorcza*, natomiast opis zmian w systemie zarządzania Grupą w punkcie *Inwestycje i zmiany w organizacji*.

## Fruehauf SAS

Wielton S.A. jest zaangażowany kapitałowo w Fruehauf SAS od maja 2015 roku, kiedy nabył 65,31% akcji Fruehauf Expansion SAS, który posiadał 100% udziału w kapitale zakładowym Fruehauf SAS. W 2017 roku nastąpiła konsolidacja obu spółek poprzez przejęcie przez Fruehauf SAS spółki Fruehauf Expansion SAS.



W dniu 28 grudnia 2017 roku Wielton S.A. zwiększył swoje zaangażowanie w Fruehauf SAS do 100% kapitału zakładowego.

Fruehauf SAS jest wiodącym producentem naczep i przyczep do pojazdów ciężarowych we Francji. Posiada unikalne *know-how*, m.in. w zakresie produkcji furgonów. Swoje produkty wytwarza pod marką Fruehauf. Dzięki wejściu w skład Grupy Wielton, oferta spółki została rozbudowana o wywrotki aluminiowe ze specjalną konfiguracją oraz o pojazdy niskopodwoziowe.

Fruehauf SAS posiada nowoczesny zakład produkcyjny w Auxerre. W 2018 roku, zgodnie z harmonogramem, uruchomiono w nim zrobotyzowaną linię produkcyjną. Na koniec czerwca 2020 roku Spółka zatrudniała, wraz z pracownikami tymczasowymi, 590 osób.

Spółka uczestniczy, wraz z innymi francuskimi producentami, w projekcie FALCON (*Flexible & Aerodynamic Truck for Low CONsumption* – Elastyczna i Aerodynamiczna Ciężarówka o Niskim Zużyciu) prowadzonym przez Renault Trucks. Powstał on w celu opracowania technologii zmniejszającej zużycie paliwa przez samochody ciężarowe, a także ma pomóc w dostosowaniu do wymogów przepisów UE dotyczących emisji CO<sub>2</sub> pojazdów ciężarowych oraz ich pojemności, wymiarów i opon. Projekt jest wspierany finansowo przez państwo francuskie za pośrednictwem funduszu FUI Regions. Projekt ma się zakończyć w 2020 roku.

W związku z decyzją rządu francuskiego, w dniu 18 marca 2020 roku spółka Fruehauf została zobligowana do czasowego zamknięcia zakładu produkcyjnego. Fruehauf podobnie jak wiele innych zakładów produkcyjnych we Francji, był zmuszony do przerwania produkcji i zamknięcia zakładu z uwagi na brak możliwości zagwarantowania przestrzegania zasad określonych przez rząd w celu zapewnienia bezpieczeństwa zdrowotnego swoim pracownikom. Część komórek organizacyjnych spółki Fruehauf kontynuowała swoją działalność, m.in.: Dział gwarancji i obsługi posprzedażnej, Dział części zamiennych. W dniu 20 kwietnia 2020 roku podjęto decyzję o wznowieniu od dnia 27 kwietnia 2020 roku produkcji w zakładzie produkcyjnym spółki Fruehauf. Wznowienie produkcji miało etapowy charakter wynikający z konieczności dostosowania procesu pracy do wymogów sanitarnych, w tym m.in. obowiązku zachowania odpowiednich dystansów między pracownikami. Przywracanie mocy produkcyjnych następowało poprzez uruchamianie pracy na kolejnych zmianach.

## Langendorf GmbH

Langendorf GmbH z siedzibą w Waltrop posiada ponad 70-letnie doświadczenie w produkcji naczep. Firma należy do czołowych europejskich producentów pojazdów oferujących szeroką gamę produktów: naczep, wywrotek, transporterów prefabrykatów budowlanych, naczep niskopodwoziowych, dwupoziomowych, transporterów szkła technicznego oraz pojazdów specjalnych. W segmencie pojazdów do przewozu szkła Langendorf GmbH jest niekwestionowanym liderem.



Wielton S.A. zawarł umowę nabycia łącznie 80% udziałów w spółce Langendorf GmbH w dniu 23 maja 2017 roku. W dniu 27 lipca 2017 roku Wielton S.A. zapłacił za ww. udziały w Langendorf GmbH spełniając tym samym ostatni z warunków zawieszających przewidzianych w umowie i z dniem 31 lipca 2017 roku objął 80% udziałów w Langendorf GmbH. W dniu 23 maja 2017 roku Wielton S.A. zawarł również drugą umowę dotyczącą nabycia pozostałych 20% udziałów w Langendorf GmbH. Przeniesienie własności będących przedmiotem tej umowy udziałów miało nastąpić w czterech transzach: po 5% udziałów co rok w okresie od 2019 do 2022 roku, przy czym z uwagi na zmianę roku obrachunkowego w Langendorf GmbH okres ten uległ przesunięciu o 3 miesiące w stosunku do pierwotnie zakładanego. Obecnie trwają negocjacje odnośnie zmiany warunków sprzedaży pozostałych

20% udziałów polegające na wydłużeniu czasu trwania okresu *earn-out* Sprzedającego. Umowa przyznaje Opcję *Put* Sprzedającemu oraz Opcję *Call* Wielton S.A., których wykonanie jest możliwe przy zajściu określonych okoliczności i na określonych w umowie warunkach finansowych. Warunkiem zawieszającym przeniesienie własności udziałów poszczególnych transz jest zapłata ceny nabycia danej transzy. Sprzedający ma prawo rozwiązać umowę, m.in. w przypadku niedokonania zapłaty ceny w terminie sześciu miesięcy od terminu wymagalności, przy czym Sprzedający może zrzec się wymogu spełnienia warunku zawieszającego Umowy.

Spółka Langendorf GmbH jest jednostką dominującą grupy kapitałowej, w skład której wchodzi sześć jednostek zależnych. Spółka Langendorf GmbH posiada:

- 100% udziałów w spółce SFL Verwaltungs GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Polska Sp. z o.o.,
- 94% w Langendorf Service GmbH (pozostałe 6% posiada Wielton S.A. bezpośrednio).

Natomiast spółka Langendorf Service GmbH (spółka zależna od Langendorf GmbH) posiada:

- 100% udziałów w spółce Langendorf Trading GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Service Potsdam GmbH.

Ponadto Spółka Langendorf GmbH jest jedynym wspólnikiem (komandytariuszem) SFL Grundstücksgesellschaft mbH & Co KG.

Przejęcie Langendorf GmbH było ważnym elementem strategii rozwoju Grupy Wielton do 2020 roku. Uzupełniając portfel asortymentowy Grupy, Langendorf koncentruje się na projektowaniu i produkcji wywrotek, przyczep do transportu szkła i naczip niskopodwoziowych. Spółka może korzystać z sieci Grupy Wielton w swej ekspansji na wschód Europy. W wyniku zakupu Langendorf, Grupa Wielton poszerzyła swoje portfolio produktowe o pojazdy specjalistyczne do przewozu szkła i prefabrykatów oraz wywrotki izolowane. Może też wykorzystać w pełni istniejącą sieć punktów usługowych Langendorf w Niemczech, które stają się punktami wsparcia sprzedaży również dla marki Wielton. Dodatkowo, wymiana części i komponentów powinna przyczynić się do obniżenia kosztów zakupu w całej Grupie.

Langendorf eksportuje swoje produkty m.in. do: Włoch, Polski, Norwegii, Holandii, Szwajcarii, Austrii, Francji, Japonii i Singapuru. W pierwszym półroczu 2020 roku blisko 31% przychodów ze sprzedaży produktów pochodziło z rynków zagranicznych.

Z powodu panującej pandemii koronawirusa, w pierwszym kwartale 2020 roku Grupa Langendorf pracowała z pewnymi ograniczeniami. W drugim kwartale 2020 roku Spółka w związku z pandemią znacznie wydłużyła przerwę świąteczną w kwietniu i pracowała w ograniczonym czasie pracy w kolejnych miesiącach. Obecnie liczba zachorowań w regionie jest na bardzo niskim poziomie, co pozwala na funkcjonowanie Spółki bez większych ograniczeń.

Na koniec pierwszego półrocza 2020 roku Grupa Langendorf zatrudniała 251 osób.

## Wielton GmbH

Wielton S.A. zarejestrował spółkę Wielton GmbH w 2016 roku.

Po zakupie udziałów w Langendorf, aktywność spółki została zminimalizowana, tworzone są plany co do nowej roli spółki w przyszłości.

## Viberti Rimorchi S.r.l.

Wielton S.A. jest obecny na włoskim rynku od października 2014 roku, kiedy została zarejestrowana spółka Wielton Italia S.r.l., której nazwę zmieniono następnie na Italiana Rimorchi S.r.l.

W lutym 2017 roku Zarząd Wielton S.A. postanowił zmienić nazwę spółki Italiana Rimorchi S.r.l na Viberti Rimorchi S.r.l. Zmieniając nazwę, ustandaryzowano komunikację i stworzono warunki do lepszego wykorzystania potencjału marki Viberti.

**VIBERTI**

  
**CARDI**

Produkty marki Viberti są znane na włoskim rynku od prawie 100 lat.

Spółka Viberti Rimorchi S.r.l. posiada oddział w Tocco da Casauria oraz hale montażu dla wyrobów marki Cardi i Viberti.

Viberti Rimorchi S.r.l. wytwarza przede wszystkim naczepy kurtynowe, naczepy podkontenerowe i naczepy wywrotki pod marką Viberti oraz izotermiczne furgonetki oraz cysterny dla artykułów spożywczych, chemicznych z logo Cardi w zakładzie produkcyjnym w Pescarze.

W pierwszym kwartale 2020 roku produkcja i sprzedaż w Viberti Rimorchi zostały silnie ograniczone, a pod koniec marca 2020 roku montaż pojazdów został wstrzymany do 10 maja 2020 roku. Spółka działa w ograniczonym czasie pracy przez cały okres od wznowienia działalności. Dodatkowe środki bezpieczeństwa w regionie i w Spółce okazały się skuteczne, jak do tej pory nie zanotowano żadnego przypadku zakażenia w Spółce.

## Lawrence David Limited

Lawrence David Limited z siedzibą w Peterborough w Wielkiej Brytanii powstała w 1973 roku i jest jednym z wiodących brytyjskich producentów przyczep, naczep i zabudów samochodowych. Jej portfolio produktowe obejmuje: naczepy kurtynowe, zabudowy skrzyniowe, pojazdy ciężarowe oraz małe samochody dostawcze.



Lawrence David prowadzi działalność w dwóch zakładach produkcyjnych w Peterborough (około 150 km na północ od Londynu) o łącznej powierzchni 22 tys. m<sup>2</sup> oraz posiada dwa centra serwisowe.

W skład Grupy Wielton, spółka Lawrence David Ltd. weszła z dniem 1 października 2018 roku. Po dołączeniu do Grupy Wielton, brytyjska spółka rozpoczęła proces integracji procesowej, zakupowej, produkcyjnej oraz sprzedażowej. Uzyskane w tych obszarach synergie, nie tylko istotnie poprawiają pozycję negocjacyjną Lawrence David, ale również korzystnie wpływają na optymalizację kosztową i możliwość realizacji większych zamówień.

W dniu 27 marca 2020 roku podjęto decyzję o czasowym wstrzymaniu produkcji zakładów Grupy Lawrence David. Decyzja była podyktowana troską o zdrowie pracowników spółki, a także postępującą absencją w zakładach produkcyjnych w Wielkiej Brytanii (spowodowaną w szczególności licznymi obowiązkowymi kwarantannami mającymi związek z rozprzestrzenianiem się koronawirusa), co dotyczyło również pracowników zakładów Grupy Lawrence David oraz przekładało na zakłócenia w łańcuchu dostaw. W dniu 24 kwietnia 2020 roku podjęto decyzję o wznowieniu produkcji w Lawrence David od dnia 27 kwietnia 2020 roku. Proces wznowienia produkcji ma charakter postępujący wynikający z dostosowania organizacji pracy załogi do wymogów sanitarnych oraz wprowadzenia niezbędnych procedur bezpieczeństwa. W początkowym okresie produkcja odbywa się z wykorzystaniem ograniczonej liczby personelu. Dalsze stopniowe zwiększenie produkcji planowane jest na moment zniesienia rządowych ograniczeń. Jednocześnie Lawrence David prowadził działania w celu uzyskania dostępnego wsparcia rządowego.

Na koniec pierwszego półrocza 2020 roku Grupa Lawrence David zatrudniała 280 pracowników.

W ramach kooperacji zakłady w Wieluniu dostarczyły w pierwszym półroczu 2020 roku Lawrence David 697 podwozi. Współpraca będzie kontynuowana w kolejnych kwartałach 2020 roku. Będzie to stanowić znaczne wsparcie w realizacji zamówień, których nie brakuje w Lawrence David. Rozwiązanie to pozwoli jednocześnie na częściowe zniwelowanie skutków mniejszego zapotrzebowania na pojazdy użytkowe w Polsce.

Lawrence David posiada wiele, obiecujących kontraktów z największymi firmami, m.in. globalną firmą kurierską, światowym liderem e-handlu oraz czołową siecią hipermarketów w Wielkiej Brytanii.

## OOO Wielton

OOO Wielton z siedzibą w Moskwie została zarejestrowana w 2006 roku.

Spółka prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową. Od 2012 roku, na terenie nieruchomości wynajętej przez Wielton Rosja funkcjonuje również montownia wyrobów marki Wielton. Zakład produkuje nadwozia wywrotek na podwoziach dostarczanych przez wiodących producentów, takich jak Scania, Volvo, Renault i Mercedes, a także naczepy wywrotki, naczepy kurtynowe i kombinacje wysokonakładowe zmontowane z części dostarczanych przez główny zakład produkcyjny Grupy w Wieluniu.

Zmontowane w Rosji naczepy marki Wielton są tańsze o cło i część kosztów transportu. Mają także rosyjski numer VIN, dzięki czemu są na tamtejszym rynku bardziej konkurencyjne. Spółka OOO Wielton posiada oddział w Sankt Petersburgu.

Na koniec czerwca 2020 roku Spółka współpracowała z 45 partnerami handlowymi i z 50 punktami serwisowymi (podczas gdy rok wcześniej liczby te wynosiły odpowiednio: 51 dealerów i 56 zakładów serwisowych).

W pierwszym półroczu 2020 roku, w związku z ogłoszeniem przez prezydenta kraju dni wolnych od pracy zawieszono pracę w montowni wyrobów marki Wielton należącej do OOO Wielton w dniach od 30 marca do 12 kwietnia 2020 roku. Od połowy maja 2020 roku Spółka działa z uwzględnieniem nowych warunków sanitarnych i nowej sytuacji na rynku. Produkcja odbywa się bez zakłóceń zgodnie z pozyskanymi zamówieniami.

Obecność Wielton w Rosji ma charakter długoterminowy. Chociaż zakład w Rosji koncentruje się na pracach montażowych, Grupa prowadzi również badania w celu rozszerzenia działalności w tym kraju do pełnego cyklu produkcyjnego. Wielton uważa, że rynek rosyjski będzie się rozwijać podobnie jak rynki europejskie, dlatego w nadchodzących latach chce promować produkty o cechach podobnych do tych oferowanych w Europie, w tym wywrotki aluminiowe, a także lekkie wersje naczep skrzyniowych i kurtynowych oraz naczep kontenerowych.

## Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. wchodzi w skład Grupy Kapitałowej Wielton od 2011 roku, kiedy Wielton S.A. nabył 100% udziałów w kapitale zakładowym Pamapol Logistic Sp. z o.o. Tuż po zmianie właściciela, jeszcze w 2011 roku firma Pamapol Logistic Sp. z o.o. zmieniła nazwę na Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. świadczy usługi transportowe dla spółek z Grupy Wielton oraz dla podmiotów zewnętrznych. Spółka posiada licencję zezwalającą na wykonywanie usług transportowych w ruchu międzynarodowym.

## Wielton Africa SARL

Wielton Africa SARL z siedzibą w Abidżanie (Wybrzeże Kości Słoniowej) została zarejestrowana 28 lutego 2017 roku.

Na decyzję Grupy Wielton o rozszerzeniu działalności w tym regionie wpływ miały m.in. korzystne z punktu widzenia spółki zmiany legislacyjne przeprowadzone na obszarze Zachodnioafrykańskiej Unii Gospodarczej i Monetarnej, zrzeszającej osiem państw. Dotyczą one m.in. zmniejszenia dopuszczalnej masy całkowitej pojazdów poruszających się po lokalnych drogach, co spowoduje wymiany istniejącej floty. Duży potencjał sprzedażowy dla Spółki płynie z inwestycji w przemysł wydobywczy i infrastrukturę w regionie. Działając w Afryce, Wielton prężnie współpracuje w polskimi rządowymi instytucjami, np. BGK i KUKI, zapewniając finansowanie dla większych projektów.

## Wielton Ukraina

Wielton S.A. jest obecny na ukraińskim rynku od 2006 roku.

Wielton Ukraina prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową.



## Wielton Białoruś

Wielton Białoruś została zarejestrowana w 2012 roku.

Do zadań spółki Wielton Białoruś należy zwiększenie i rozszerzenie sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Białorusi.

## Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sprawozdawczym Emitent oraz jednostki zależne nie dokonywały transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

## Poręczenia i gwarancje

W pierwszym półroczu 2020 roku Wielton S.A. ani spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały innych gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, takich, że łączna wartość istniejących gwarancji jest znacząca za wyjątkiem gwarancji, o których mowa poniżej:

- W dniu 10 lutego 2020 roku Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski Spółka Akcyjna (PKO BP S.A.) wystawił, na zlecenie Wielton S.A., na rzecz podmiotu spoza Grupy, gwarancję dobrego wykonania umowy w wysokości 147 750,00 EUR. Gwarancja została wystawiona w imieniu Wielton S.A. w oparciu o umowę kredytu bilateralnego RCF A udzielonego przez PKO BP S.A., pomniejszając tym samym dostępny limit kredytu RCF A o kwotę udzielonej gwarancji. W dniu 10 czerwca 2020 roku za zgodą stron okres obowiązywania gwarancji uległ wydłużeniu. Okres obowiązywania gwarancji wygasa w pierwszym kwartale 2021 roku.
- W dniu 23 marca 2020 roku włoski bank Banca Nazionale del Lavoro SpA wystawił gwarancję fiskalną na rzecz włoskiego urzędu skarbowego w oparciu o regwarancję BNP PARIBAS Bank Polska S.A., na zlecenie Wielton S.A., w wysokości 48 692,55 EUR na zabezpieczenie odzyskania zwróconego VAT-u. Gwarancja została wystawiona w imieniu Wielton S.A. w oparciu o umowę kredytu bilateralnego RCF A udzielonego przez BNP PARIBAS Bank Polska S.A., pomniejszając tym samym dostępny limit kredytu RCF A o kwotę udzielonej gwarancji. Okres obowiązywania regwarancji wygasa w pierwszym kwartale 2024 roku.

W pierwszym półroczu 2020 roku Wielton S.A. a także spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały ani nie otrzymały innych poręczeń łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, takich, że łączna wartość istniejących poręczeń jest znacząca, za wyjątkiem dotychczas obowiązujących następujących poręczeń:

- Poręczenie w wysokości 4 mln GBP udzielone przez Roscope Limited na rzecz HSBC na zabezpieczenie umowy kredytu obrotowego zaciągniętego przez Lawrence David Limited w dniu 4 września 2018 roku wraz z późniejszymi zmianami z okresem obowiązywania do dnia 4 września 2020 roku z możliwością przedłużenia na kolejny okres. Okres obowiązywania poręczenia upływa z dniem okresu obowiązywania umowy kredytowej.
- Poręczenia udzielone w dniu 31 stycznia 2019 roku przez spółki zależne Fruehauf SAS, Langendorf GmbH, Viberti Rimorchi S.r.l. oraz w dniu 29 kwietnia 2019 roku przez spółkę zależną OOO Wielton (każda z osobna zwana dalej jako Poręczyciel i łącznie jako Poręczyciele) wobec Powszechnej Kasy Oszczędności Banku Polskiego S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Banku Gospodarstwa Krajowego (Kredytodawcy) na zabezpieczenie terminowego wykonania przez każdego kredytobiorcę (innego niż ten Poręczyciel) wszystkich jego zobowiązań z tytułu umowy kredytu z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami (Umowa kredytów), o której szczegółowe informacje zamieszczone są w Sprawozdaniu finansowym Wielton S.A. za okres 12 miesięcy od 01.01.2019 do 31.12.2019, Rozdział Dodatkowe informacje i objaśnienia, pkt 18 Informacje o instrumentach finansowych. Spółki te zobowiązały się wobec Kredytodawców, że dokonają zapłaty poręczonego zobowiązania niezwłocznie na żądanie w przypadku, gdy którykolwiek kredytobiorca (inny niż ten Poręczyciel) nie zapłaci w terminie jakiegokolwiek kwoty należnej na podstawie Umowy kredytów. Łączna odpowiedzialność Poręczycieli z tytułu

udzielonych poręczeń ograniczona jest, w stosunku do każdego Kredytodawcy, do kwoty stanowiącej 150% sumy zaangażowań poszczególnych Kredytodawców. Na dzień przekazania niniejszego raportu jedynym kredytobiorcą jest Wielton S.A.. Poręczenia obejmują także odpowiedzialność Poręczycieli za wszelkie długi przyszłe kredytobiorców, jakie mogą powstać na podstawie lub w związku z Umową kredytów. Jednakże w zakresie długów przyszłych każde poręczenie jest terminowe i obejmuje jedynie długi przyszłe kredytobiorców, które powstaną do dnia 14 grudnia 2028 roku.

Przy czym:

- obowiązki i zobowiązania Fruehauf SAS z tytułu poręczenia stosuje się jedynie w zakresie wymaganym do wysokości zobowiązań płatniczych oraz maksymalnie do kwoty równej łącznej wysokości wszystkich kwot pożyczonych na mocy Umowy kredytów bezpośrednio (jako kredytobiorca) lub pośrednio (w drodze pożyczek wewnątrzgrupowych bezpośrednio lub pośrednio od innego kredytobiorcy) a następnie bezpośrednio lub pośrednio pożyczonych Fruehauf SAS oraz niespłaconych w dniu egzekucji poręczenia wobec Fruehauf SAS;
- zobowiązania Viberti Rimorchi, w odniesieniu do zobowiązań jakiegokolwiek kredytobiorcy i Poręczyciela, który nie jest jednostką zależną Viberti Rimorchi, nie mogą w żadnym czasie przekraczać kwoty równej łącznej maksymalnej kwocie wszelkich pożyczek wewnątrzgrupowych (lub innych form wsparcia finansowego w jakiegokolwiek formie) udzielonych lub udostępnionych Viberti Rimorchi przez któregokolwiek kredytobiorcę i Poręczyciela jak wynika z ostatnich sprawozdań finansowych należycie zatwierdzonych przez zgromadzenie wspólników Viberti Rimorchi. W każdym przypadku, zgodnie z Artykułem 1938 Włoskiego Kodeksu Cywilnego, maksymalna kwota, co do której Viberti Rimorchi może być zobowiązany do zapłaty w związku z jego zobowiązaniami jako Poręczyciela na podstawie Umowy kredytów, nie może przekroczyć kwoty 618 mln zł (lub jej równowartości w jakiegokolwiek innej walucie);
- zobowiązanie Langendorf GmbH do wysokości kwoty aktywów netto z uwzględnieniem odpowiednich korekt oraz zakresu utraty wartości kapitału.

Utrata wartości kapitału.

Jeżeli Langendorf GmbH będzie w stanie wykazać, że w dniu, gdy stał się stroną Umowy kredytów, udzielenie poręczenia skutkowało obniżeniem wartości aktywów netto poniżej wartości jego zarejestrowanego kapitału zakładowego (zwiększeniem brakującego deficytu zarejestrowanego kapitału zakładowego) z naruszeniem postanowień rozdziału 30 GmbHG (takie zdarzenie określane będzie jako „Utrata Wartości Kapitału”), wówczas Kredytodawcy mogą zażądać wypłaty z tytułu poręczenia od Langendorf GmbH tylko w zakresie, w jakim nie wystąpi Utrata Wartości Kapitału.

Rozliczenie kosztów poręczeń udzielonych na rzecz Wielton S.A. oraz Lawrence David nastąpi wraz z wygaśnięciem przedmiotowego instrumentu zabezpieczającego. Koszt obsługi nie będzie odbiegał od obowiązujących warunków rynkowych.

## Sprawy sporne

Wielton S.A. ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzycelności Wielton S.A. lub jednostki od niego zależnej.

## Zatrudnienie

W dniu 30 czerwca 2020 roku Grupa zatrudniała 2 973 pracowników, czyli o 388 osób mniej niż rok wcześniej. Natomiast Wielton S.A. zatrudniał 1 705 osób, co oznacza że zatrudnienie było o 168 osób niższe niż na koniec czerwca 2019 roku. Spadek zatrudnienia miał miejsce także w innych spółkach

Grupy, i tak zatrudnienie w Fruehauf obniżyło się o 142 pracowników, a w Lawrence David o 20 osób. Wzrost zatrudnienia wystąpił natomiast w Grupie Langendorf – o 13 zatrudnionych.

### Stan zatrudnienia w Grupie Kapitałowej Wielton (wraz z pracownikami tymczasowymi i uczniami)

	30.06.2020	30.06.2019
Grupa Kapitałowa ogółem, w tym	2 973	3 361
Wielton S.A.	1 705	1 873

## Wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

### Zawarcie umów kredytowych z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. oraz BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz aneksu do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. oraz odrębnie z BNP Paribas Bank Polska S.A. dwie umowy o kredyty odnawialne w kwocie 25 mln zł każdy w celu sfinansowania bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności gospodarczej. Dodatkowe kredyty pozwolą Spółce na zwiększenie produkcji oraz sprzedaży, która została ograniczona ze względu na wpływ na gospodarkę pandemii wywołanej Covid-19. Kredyty zostały udzielone na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku, przy czym kwoty tych kredytów będą comiesięcznie, proporcjonalnie obniżane począwszy od dnia 29 stycznia 2021 roku. Oprocentowanie kredytów jest zmienne oparte na stawce WIBOR 1M powiększonej o marżę ww. banków. Zabezpieczeniami spłaty kredytów są m.in.: gwarancja spłaty kredytów udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGP w wysokości 80% udzielonych kredytów, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Spółce prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości położonych w gminie Wieluń oraz oświadczenia o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 § 1 pkt. 5 Kodeksu postępowania cywilnego.

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł również aneks do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton zawartej w grudniu 2018 roku z konsorcjum banków, w którego skład wchodzi Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski SA, Bank BGŻ BNP Paribas S.A. oraz Bank Gospodarstwa Krajowego (o umowie tej Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 23/2018 z dnia 14 grudnia 2018 roku). Zgodnie z zawartym aneksem Spółka zobowiązana jest pozyskać, nie później niż do 30 grudnia 2020 roku, wsparcie finansowe w wysokości co najmniej 50 mln zł w postaci kapitału podporządkowanego względem wierzycelności stron finansowania.

O zawarciu ww. umów Wielton S.A. poinformował w dniu 24 lipca 2020 roku w raporcie bieżącym nr 24/2020.

### Zawarcie umowy o współpracy z SAF-HOLLAND na lata 2021-2023

W dniu 30 lipca 2020 roku do Wielton S.A. wpłynęła podpisana przez wszystkie strony umowa o współpracy zawarta pomiędzy SAF-HOLLAND GmbH, SAF-HOLLAND France i SAF-HOLLAND

Polska Sp. z o. o. ("Sprzedający"), a Wielton S.A., Fruehauf SAS i Langendorf GmbH ("Kupujący"). Jej przedmiotem jest produkcja oraz dostarczanie na rzecz wymienionych wyżej spółek z Grupy Wielton osi i innych komponentów do budowy przyczep i nacze. Umowa ramowa jest ważna na okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2023 roku. Dostawy w ramach Umowy ramowej będą realizowane na podstawie jednostkowych zamówień składanych przez Kupującego.

Szacunkowa wartość przedmiotu Umowy wynosi około 128 mln EUR, tj. około 564 mln zł po przeliczeniu według średniego kursu, ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień wystąpienia zdarzenia. Strony Umowy ramowej zadeklarowały również wspólne działanie w innych dziedzinach m.in. takich jak: serwis, promocja, rozwój oraz testowanie produktów.

O ww. wydarzeniu Spółka poinformowała w raporcie bieżącym nr 25/2020 z dnia 30 lipca 2020 roku.

## Rejestracja zmian w Statucie Wielton S.A.

W dniu 4 sierpnia 2020 roku Sąd Rejonowy dla Łodzi – Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego zarejestrował zmiany Statutu Spółki dokonane uchwałą nr 22 oraz 23 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 7 lipca 2020 roku. Zmiany statutu dotyczyły składu, kompetencji i trybu prac Zarządu Spółki oraz składu, zasad powoływania i kompetencji Rady Nadzorczej.

W dniu 21 sierpnia 2020 roku Rada Nadzorcza Emitenta podjęła uchwałę w sprawie ustalenia tekstu jednolitego Statutu Spółki.

O ww. zdarzeniach Wielton S.A. poinformował w raportach bieżących 26/2020 z dnia 4 sierpnia 2020 roku oraz nr 27/2020 z dnia 21 sierpnia 2020 roku.

## Przypadki zachorowań na koronawirusa w zakładach Wielton w Wieluniu

W lipcu i sierpniu 2020 roku kontynuowano akcję przeprowadzania testów na obecność koronawirusa wśród pracowników zakładów Wielton S.A. w Wieluniu sfinansowanych przez Spółkę. W sumie do początku sierpnia 2020 roku przeprowadzono blisko 500 komercyjnych testów. Badaniami objęto także osoby, które mogły znaleźć się potencjalnie w grupie ryzyka i do czasu potwierdzenia wyniku negatywnego, nie wykonywały czynności zawodowych. Dodatni wynik testu na koronawirusa potwierdzono u 117 pracowników z ogółu 1 700 zatrudnionych. Natomiast na kwarantannie wyznaczonej przez Sanepid przebywało 238 osób (117 izolacja, 121 kwarantanna).

Od dnia 8 sierpnia 2020 roku powiat wieluński znalazł się na tzw. czerwonej liście Ministerstwa Zdrowia. W dniach od 8 do 10 sierpnia przeprowadzono badania przesiewowe pracowników zakładów Wielton w Wieluniu. Badania wykorzystywane do masowych badań przesiewowych sfinansowało Województwo Łódzkie przy wsparciu Starostwa Powiatowego. Z informacji podanych przez Stację Sanitarno-Epidemiologiczną w Wieluniu wynika, że sumie wykonano 972 testy. Wynik dodatni miało 34 pracowników<sup>10</sup>. Testy przesiewowe kontynuowano jeszcze w dniach 14, 15 i 17 sierpnia 2020 roku. W ramach całej akcji przeprowadzono z Urzędem wojewódzkim blisko 1 321 testów, w wyniku których w sumie potwierdzono 49 wyników pozytywnych.

W dniach 10-15 sierpnia 2020 roku w wieluńskich zakładach trwała rutynowa, wakacyjna przerwa produkcyjna niemająca związku z pandemią COVID-19. W jej trakcie prowadzono prace modernizacyjne i optymalizacyjne, mające na celu zwiększenie efektywności procesu produkcyjnego.

Po zakończeniu corocznej wakacyjnej przerwy technicznej zakład w Wieluniu wrócił do pracy w pełnym wymiarze. Została zachowana ciągłość produkcji, a infekcje i zakwalifikowanie powiatu wieluńskiego do czerwonej strefy nie wpłynęły na łańcuch dostaw. Wszystkie komponenty i materiały potrzebne do produkcji były i są na bieżąco dostarczane. Zakłady w Wieltonie bez żadnych problemów współpracują z innymi efektywnie działającymi podmiotami z Grupy Wielton.

<sup>10</sup> Źródło: 3,5 proc. przebadanych pracowników Wieltonu ma koronawirusa, Bankier, 12.08.2020

## Inne informacje

Wszelkie informacje mające wpływ na sytuację Emitenta zostały przedstawione w pozostałych punktach niniejszego raportu okresowego.

Prezentowany raport przedstawia w opinii Zarządu w sposób wyczerpujący informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową Wielton.

## Wielton S.A. na GPW

W ślad za załamaniem nastrojów na światowych rynkach finansowych w drugiej połowie lutego i pierwszej połowie marca 2020 roku ceny akcji na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie gwałtownie spadły. W kolejnych miesiącach – w warunkach poprawiających się stopniowo nastrojów na rynkach światowych i poluzowania krajowej polityki makroekonomicznej – indeksy giełdowe częściowo odrobiły wiosenne straty.

W dniu 30 czerwca 2020 roku indeks szerokiego rynku WIG był o 14,3% niższy niż w ostatnim dniu notowań 2019 roku. Najbardziej na wartości straciły akcje spółek należących do WIG20 – spadek notowań o 18,2%. Nieco lepiej od rynku zachowywały się indeksy średnich oraz małych spółek – mWIG40 stracił na wartości 11,3%, a sWIG80 obniżył się 11,4%. Jednocześnie wystąpiły duże różnice w stopach zwrotu z akcji spółek należących do poszczególnych branż. Wśród indeksów branżowych istotne wzrosty zanotowały następujące indeksy: WIG-budownictwo (+20,9%), WIG-informatyka (+20,6%). Największe spadki zanotowały natomiast spółki z następujących branż: WIG-banki (-38,6%), WIG-odzież (-34,3%) oraz WIG-paliwa (-21,6%).

Na koniec czerwca 2020 roku na Głównym Rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie notowane były 392 spółki krajowe o łącznej kapitalizacji 472,9 mld zł oraz 48 spółek zagranicznych o łącznej wartości 392,8 mld zł (rok wcześniej sytuacja przedstawiała się następująco: 401 spółek krajowych o wartości rynkowej 550,2 mld zł oraz 48 spółek zagranicznych o wartości 553,6 mld zł). W pierwszym półroczu 2020 roku wartość obrotu akcjami w ramach arkusza zleceń wyniosła 131,4 mld zł, czyli wzrosła o 40,0%.

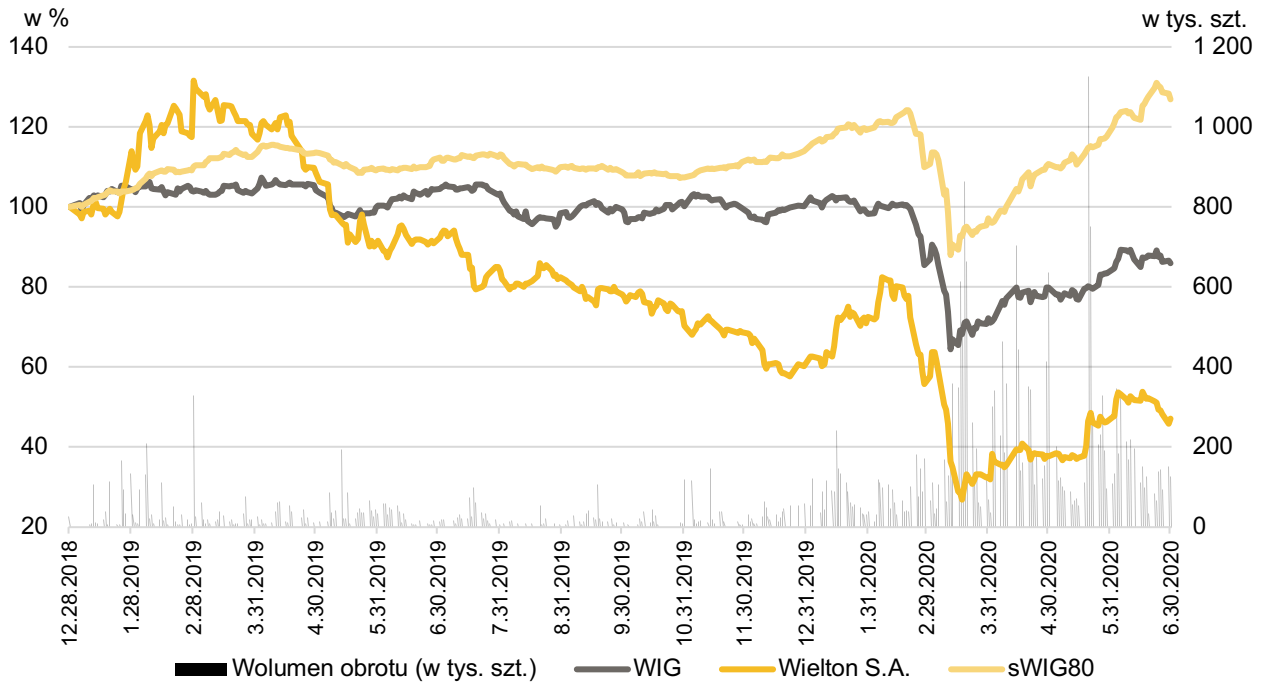
W pierwszym półroczu 2020 roku Wielton S.A. wchodził w skład następujących indeksów: sWIG80TR, WIGdiv, WIG-Poland, InvestorMS, sWIG80, WIG.

W ciągu pierwszego półroczu 2020 roku kurs akcji Spółki na GPW wahał się w przedziale od 2,65 zł (zanotowany w dniu 18 marca, tj. w dniu ogłoszenia informacji o zawieszeniu produkcji w zakładach we Francji i ograniczeniu produkcji w pozostałych) do 8,14 zł (na sesji w dniu 7 lutego). W dniu 30 czerwca 2020 roku cena akcji Wielton S.A. wyniosła 4,65 zł, czyli była o 21,8% niższa niż w ostatnim dniu notowań 2019 roku.

W dniu 30 czerwca 2020 roku wartość rynkowa Wielton S.A. ukształtowała się na poziomie 280,7 mln zł, podczas, gdy wartość księgową wynosiła 340,5 mln zł. Wskaźnik C/WK (cena/wartość księgową) wynosił 0,8.

## Notowania akcji Wielton S.A. na GPW oraz wolumen obrotów

[lewa oś: kurs w zł, prawa oś: wolumen obrotu w szt.]



# CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ ORAZ ZARZĄDZANIE RYZYKIEM

**RYZYO ZWIĄZANE Z SYTUACJĄ MAKROEKONOMICZNĄ**

**RYZYO FINANSOWE**

**RYZYO OPERACYJNE**

**RYZYO STRATEGICZNE**

**RYZYO PRAWNE**



## Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Rozwój działalności i wyniki finansowe Grupy Wielton są skorelowane z ogólną sytuacją gospodarczą rynków, na których ona wytwarza i sprzedaje swoje produkty. Należy mieć na uwadze, że branża budowy środków transportu jest jedną z tych gałęzi, która najmocniej odczuwa skutki kryzysu oraz spowolnienia gospodarczego. Obok tempa wzrostu Produktu Krajowego Brutto, szczególny wpływ na kondycję branży ma poziom wydatków inwestycyjnych w przedsiębiorstwach, zwłaszcza transportowych, budowlanych, produkcyjnych, rolniczych, dystrybucyjnych oraz w kopalniach.

Aktualnie ponad 80% przychodów Grupy Wielton pochodzi z rynków zagranicznych. W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym z sytuacją makroekonomiczną, Grupa na bieżąco analizuje sytuację na rynkach, na których prowadzi swoją działalność. Spółki z Grupy działają m.in. w Rosji i na Ukrainie. Ryzyko geopolityczne i gospodarcze jest w tych krajach stosunkowo wysokie. Koronawirus, który pojawił się w Chinach pod koniec 2019 roku okazał się także istotnym zagrożeniem dla kondycji gospodarki światowej oraz sytuacji producentów pojazdów użytkowych. Rozprzestrzeniająca się epidemia doprowadziła do zamrożenia wielu sfer gospodarki, utrudnień na granicach, blokad portów morskich oraz zakłóceń w łańcuchach dostaw, co niewątpliwie niekorzystnie wpływa na wielkość przewożonych ładunków także transportem drogowym. Sytuacja ta doprowadziła do gwałtownego spadku zapotrzebowania na pojazdy użytkowe.

Nie do końca rozpoznany jest ponadto wpływ Brexitu na sytuację polskich przewoźników oraz możliwości eksportu produktów krajów UE do Wielkiej Brytanii. Wiele z eksportowanych przez Polskę do Wielkiej Brytanii dóbr (w tym samochodów i ich części) może być potencjalnie przedmiotem zaostrożonych norm i standardów. Przewiduje się także, że Brexit podniesie koszty transakcyjne prowadzenia biznesów z brytyjskimi partnerami.

## Ryzyko finansowe

Zarządzanie ryzykiem finansowym Grupy koordynowane jest przez Spółkę Dominującą, w ścisłej współpracy z zarządzającymi spółkami zależnymi. W procesie zarządzania ryzykiem najważniejszą wagę mają następujące cele:

- zabezpieczenie krótkoterminowych oraz średnioterminowych przepływów pieniężnych,
- neutralizacja zmienności wyniku finansowego Grupy,
- wykonanie zakładanych prognoz finansowych poprzez spełnienie założeń budżetowych,
- osiągnięcie stopy zwrotu z długoterminowych inwestycji wraz z pozyskaniem optymalnych źródeł finansowania działań inwestycyjnych.

W dniu 24 lipca 2020 roku Spółka zawarła aneks do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton zawartej w grudniu 2018 roku, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 23/2018 z dnia 14 grudnia 2018 roku. Zgodnie z zawartym aneksem Spółka zobowiązana jest pozyskać, nie później niż do 30 grudnia 2020 roku, wsparcie finansowe w wysokości co najmniej 50 mln zł w postaci kapitału podporządkowanego względem wierzycelności stron finansowania.

Ponadto Spółka w okresie sprawozdawczym uzyskała zgodę finansujących banków na jednorazowe naruszenie wskaźnika zadłużenia finansowego dług netto/EBITDA, które w tym okresie nastąpiło. Brak uzyskania ww. wsparcia oraz naruszenie wskaźników finansowych, o których mowa w ww. umowie kredytowej stanowi przypadek naruszenia umowy skutkujący m.in. wypowiedzeniem umowy, obniżeniem kwoty dostępnego kredytu lub żądaniem natychmiastowej spłaty wykorzystania kredytu. Niedopełnienie warunku zorganizowania finansowania kapitałowego może stanowić przypadek naruszenia.

## Ryzyko walutowe

Z uwagi na dominujący udział transakcji w walutach, Grupa Wielton jest narażona na ryzyko kursowe. 71% ogółu transakcji po stronie sprzedaży zrealizowanych przez Spółkę dominującą w pierwszym półroczu 2020 roku było przeprowadzonych bądź indeksowanych w EUR oraz 13% ogółu transakcji po



stronie sprzedaży zrealizowanych przez Spółkę dominującą w pierwszym półroczu 2020 roku było przeprowadzonych bądź indeksowanych w GBP. Transakcje między podmiotami w Grupie realizowane były w EUR, GBP oraz w PLN (w przypadku Wielton Logistic transakcje w EUR stanowią mniejszość wobec transakcji w PLN). Zagraniczne spółki zależne, dla których walutą funkcjonalną jest EUR lub GBP, nie są narażone na ryzyko walutowe. Pozostałe spółki Grupy przeprowadzają transakcje z klientem końcowym w walucie lokalnej kraju siedziby spółek, a z uwagi na to, że rozliczają swoje zobowiązania wobec Wielton w EUR stąd identyfikowane jest ryzyko takich par walutowych, jak RUB/EUR, UAH/EUR i BYN/EUR.

Po stronie zakupów materiałów i usług, udział transakcji realizowanych w EUR sięgnął 50% i w 62% pokrył ekspozycję EUR po stronie przychodów (hedging naturalny). Dodatkowo przychody znajdują pokrycie w ekspozycji kredytów zaciągniętych w EUR. Grupa ma wyraźną pozycję eksportera charakteryzującą się długą odkrytą pozycją walutową. Z powyższego wynika, że ekspozycja Grupy na ryzyko walutowe wynika z zagranicznych transakcji sprzedaży, które zawierane są przez jednostkę dominującą w EUR, a przez pozostałe spółki w walucie lokalnej. Grupa na bieżąco monitoruje i przeprowadza kalkulację miar ryzyka. Strategia zabezpieczeń przed ryzykiem walutowym na rok 2020 zakłada zabezpieczanie odpowiedniej części ekspozycji przyszłych przepływów walutowych kontraktami forward z odpowiednio przyjętym, kilkumiesięcznym tenorem.

Stosując transakcje zabezpieczające przed ryzykiem kursowym, Grupa nie zawiera transakcji na rynkach finansowych w celach spekulacyjnych.

## Ryzyko stopy procentowej

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej koncentruje się na zminimalizowaniu wahań przepływów odsetkowych z tytułu aktywów oraz zobowiązań finansowych oprocentowanych zmienną stopą procentową. Grupa jest narażona na ryzyko stopy procentowej w związku z następującymi kategoriami aktywów oraz zobowiązań finansowych:

- pożyczki,
- kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne,
- leasing finansowy.

Na koniec czerwca 2020 roku całkowite zobowiązania Grupy z tytułu otrzymanych kredytów i pożyczek oraz z tytułu leasingu finansowego wynosiły 475 449 tys. zł. Główną ich część stanowią kredyty złotowe, co w warunkach poluznienia polityki pieniężnej w Polsce przyczynia się do spadku kosztów finansowania Grupy. Jednocześnie część kredytów Grupy w EUR jest na stałą stopę procentową.

Spółka korzysta z instrumentu zabezpieczającego przed ryzykiem zmian stopy procentowej w postaci wynegocjowanej stałej stopy dla 50% ekspozycji kredytowej zaciągniętej w EUR. Instrument ten zabezpiecza przed ww. ryzykiem w całym okresie istnienia ekspozycji.

## Ryzyko kredytowe

Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Grupa dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

Na koniec czerwca 2020 roku odpis aktualizujący wartość należności handlowych wyniósł 5 621 tys. zł.

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach.

## Ryzyko płynności

Grupa Wielton jest narażona na ryzyko utraty płynności tj. zdolności do regulowania zobowiązań finansowych.

Grupa zarządza ryzykiem płynności poprzez monitorowanie terminów płatności oraz zapotrzebowania na środki pieniężne w zakresie obsługi krótkoterminowych płatności (transakcje bieżące monitorowane w okresach tygodniowych) oraz długoterminowego zapotrzebowania na gotówkę na podstawie prognoz przepływów pieniężnych aktualizowanych w okresach miesięcznych. Zapotrzebowanie na gotówkę

porównywane jest z dostępnymi źródłami pozyskania środków, w tym poprzez ocenę zdolności pozyskania finansowania w postaci kredytów i operacje na kapitale pracującym.

Na koniec czerwca 2020 roku wskaźniki płynności kształtowały się na akceptowalnym przez Spółkę poziomie.

## Zarządzanie kapitałem

Grupa Wielton zarządza kapitałem w celu zapewnienia zdolności kontynuowania działalności przez Grupę oraz zapewnienia oczekiwanej stopy zwrotu dla akcjonariuszy i innych podmiotów zainteresowanych kondycją finansową Grupy.

Grupa monitoruje zarządzanie kapitałem na podstawie następujących miar:

- wskaźnik zadłużenie finansowe netto/EBITDA na poziomie nie wyższym niż 3,5,
- wskaźnik pokrycia obsługi zadłużenia na poziomie nie niższym niż 1,25.

Zarówno Grupa Wielton jak i Spółka Dominująca nie podlegają innym zewnętrznym wymogom kapitałowym.

Spółka zarządza długiem handlowym poprzez negocjacje z dostawcami oraz klientami terminów płatności za zobowiązania oraz należności. Spływ środków pieniężnych od klientów przeznaczany jest na regulowanie zobowiązań wobec dostawców w kolejności ich wymagalności.

## Ryzyko operacyjne

### Ryzyko związane z zapewnieniem ciągłości produkcji

Kluczowe znaczenie dla realizacji planów produkcji ma zapewnienie ciągłości procesów produkcyjnych. W działalności Grupy Wielton istnieje ryzyko wystąpienia zakłóceń procesu produkcyjnego na skutek awarii urządzeń, braku ciągłości dostaw materiałów i komponentów, czy też powstania szkód w wyniku klęsk żywiołowych (pożarów, powodzi czy też huraganów). W 2020 roku ujawniło się nowe, niebrane do tej pory pod uwagę ryzyko, tj. ryzyko wstrzymania produkcji związane z rozprzestrzenianiem się epidemii, w tym przypadku pandemii koronawirusa.

Przerwy w produkcji i przestoje spowodowane pożarami, awariami maszyn i narzędzi, awarie IT, uszkodzenia infrastruktury, awarie zasilania, zakłócenia w transporcie i logistyki stanowią ryzyko, które Grupa Wielton rozwiązuje poprzez stosowanie odpowiednich środków ostrożności. Już w fazie przygotowania inwestycji, struktury i procesy produkcyjne są projektowane tak, aby zminimalizować potencjalne szkody i prawdopodobieństwo ich wystąpienia. Natomiast w codziennej działalności, podejmowane środki mające na celu zapobieganie przestojom spowodowanymi awariami obejmują techniczną ochronę przeciwpożarową, szkolenia pracowników, w tym w zakresie BHP, wymiennosc urządzeń produkcyjnych, konserwację zapobiegawczą oraz zarządzanie częściami zamiennymi. Na wypadek awarii, Grupa zabezpiecza się też współpracując ze sprawdzonymi zewnętrznymi kooperantami, zdolnymi dostarczyć większość komponentów do procesu produkcji. Pod koniec listopada 2018 roku miała miejsce trwająca półtorej doby przerwa w produkcji. Była ona związana z wybuchem pożaru w Zakładzie nr 1 w Wieluniu.

Konieczność dostosowania się do decyzji rządów oraz brak możliwości zagwarantowania przestrzegania zasad określonych przez poszczególne rządy mających na celu zapewnienie bezpieczeństwa zdrowotnego pracownikom, spowodowały, że w marcu 2020 roku zawiesiły swoją produkcję należące do Grupy Wielton zakłady we Francji, Włoszech oraz Wielkiej Brytanii. Natomiast od 6 kwietnia 2020 roku czasowo wstrzymano produkcję w zakładach w Wieluniu. W drugiej połowie kwietnia 2020 roku podjęto decyzję o wznowieniu z dniem 27 kwietnia 2020 roku produkcji w zakładach Fruehauf we Francji oraz w zakładach Lawrence David w Wielkiej Brytanii. Wznowienie produkcji w obu zakładach miało etapowy charakter, wynikający m.in. z konieczności dostosowania procesu pracy do wymogów sanitarnych. Natomiast w dniu 29 kwietnia 2020 roku podjęto decyzję o wznowieniu produkcji w zakładach w Wielton S.A. w Wieluniu od dnia 11 maja 2020 roku. Proces wznowienia produkcji miał charakter stopniowy wynikający z dostosowania organizacji pracy załogi do wymogów sanitarnych oraz wprowadzenia niezbędnych procedur bezpieczeństwa. Poziom mocy produkcyjnych wynikał

z zapotrzebowania rynku na produkty Spółki. W czasie przestoju na terenie zakładów Spółki w Wieluniu przeprowadzono prace modernizacyjne i optymalizacyjne procesu produkcyjnego.

W okresie od maja do końca sierpnia 2020 roku, wśród pracowników zakładu Wieltonu w Wieluniu zanotowano 147 przypadków zakażeń koronawirusem. Sytuacja ta nie miała wpływu na działalność produkcyjną zakładu.

Utrzymująca się pandemia COVID-19 wywarła także niekorzystny wpływ na kanały dystrybucji produktów oraz ograniczenie skuteczności łańcucha dostaw niezbędnego do kontynuowania działalności operacyjnej.

Spółka obecnie prowadzi działania nad przyjęciem dokumentu pod nazwą BCP (*Business Continuity Planning*/Planowanie ciągłości działania), który opisuje wszystkie procesy i działania w zakresie tworzenia, weryfikacji i aktualizacji planów i procedur wznawiania działań w kluczowych obszarach i procesach w przypadku wystąpienia nagłych zdarzeń w firmie. Dotyczy właśnie takich zdarzeń jak pożar, powódź, katastrofa budowlana, skażenie chemiczne, sabotaż, terroryzm itp., których nie można przewidzieć.

Ryzyko, że Grupa nie zachowa ciągłości procesu produkcyjnego występuje również w przypadku opóźnień dostaw kluczowych materiałów i komponentów. W celu jego ograniczenia, Polityka zaopatrzenia Wielton przewiduje utrzymywanie zapasów materiałowych na okres około 30 dni. Grupa zabezpiecza się przed tym ryzykiem, m.in. magazynując gazy w specjalnie do tego celu przystosowanych stacjach, które pozwalają na zabezpieczenie ciągłości produkcji przez okres od czterech dni do trzech tygodni.

Opóźnienia w procesie produkcyjnym w stosunku do planu mogą przyczynić się do niezdolności do terminowej realizacji zamówień przez Grupę, domagania się przez klientów zapłaty kar umownych lub odszkodowań, pogorszenia opinii i utraty zaufania klientów, co może wpłynąć na niższy wolumen sprzedaży, a także może wpłynąć negatywnie na wyniki finansowe.

Grupa Wielton przykłada także dużą wagę, do jakości swoich produktów, ich niezawodności. W Dziale Badawczo-Rozwojowym Wielton S.A. znajduje się stacja do całopojazdowego badania naczep i przyczep. Jest wyposażona w wyspecjalizowane stanowiska pomiarowe i testujące z najwyższej klasy sprzętem służącym do badań symulacyjnych, materiałowych oraz do diagnostyki konstrukcji pojazdów. Stanowisko to służy kompleksowemu sprawdzaniu i testowaniu nowych rozwiązań konstrukcyjnych przyczep i naczep. Dzięki niemu już na etapie projektowania i prototypowania możliwe jest wykluczenie ewentualnych konstrukcyjnych wad ukrytych i wdrażanie do produkcji trwałych i niezawodnych rozwiązań. Kontrola jakości odbywa się też na każdym etapie produkcji. Ponadto niektóre ze spółek Grupy posiadają certyfikaty ISO (Wielton S.A., Langendorf GmbH i Lawrence David Ltd.). Wysoka jakość wyprodukowanych pojazdów, to nie tylko zadowoleni klienci, ale także niższe koszty usług gwarancyjnych.

Grupa posiada odpowiednie umowy ubezpieczeniowe, które ubezpieczają ją od ryzyka awarii.

## Ryzyko związane z ochroną środowiska i bezpieczeństwem pracy

W procesach produkcji, Wielton S.A. wykorzystuje gazy spawalnicze, które są materiałami silnie wybuchowymi. Spółka składowe gazy zgodnie z przepisami dotyczącymi przechowywania materiałów łatwopalnych. Drugim środkiem, który może zagrażać środowisku naturalnemu są odpady powstałe w procesie lakierowania.

Według opinii Wielton S.A., ryzyko ewentualnych naruszeń środowiska naturalnego jest nieznaczne, z uwagi na fakt, iż Spółka podejmuje wszelkie przewidziane prawem kroki zmierzające do wyeliminowania tego ryzyka. W tym celu powierza zewnętrznym firmom magazynowanie oraz usuwanie wszelkich szkodliwych, niebezpiecznych substancji poprodukcyjnych wytwarzanych w trakcie prowadzonej działalności. Substancje te wytwarzane są w ilości zgodnej z rodzajem prowadzonej przez Spółkę działalności i nie przekraczają dopuszczalnych norm. Ponadto Spółka posiada wszelkie wymagane zezwolenia z zakresu ochrony środowiska. Nie można wykluczyć sytuacji, w której wymogi dotyczące ochrony środowiska zostaną zaostrzone, a Spółka nie będzie w stanie im sprostać lub będzie zmuszona do poniesienia istotnych nakładów, aby dostosować się do takich nowych regulacji.

## Ryzyko związane z możliwością utraty osób zarządzających oraz wysoko wykwalifikowanych pracowników a także presji płacowej

Działalność Grupy Wielton oraz perspektywy jej rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy i doświadczenia oraz kwalifikacji kadry zarządzającej i jej kluczowych pracowników. Odejście z Organizacji członków kadry zarządzającej, jak również trudności związane z pozyskiwaniem wykwalifikowanych pracowników linii produkcyjnych (w szczególności spawaczy) może mieć negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Spółki. Brak pracowników na rynku oraz ich duża rotacja generująca dodatkowe koszty powodują determinację firm do utrzymania pracowników. Jednak ich dostępność i ograniczenie rotacji niesie ryzyko wyższych oczekiwań płacowych.

## Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych dostawców oraz braku ciągłości dostaw

W swoich produktach Wielton S.A. wykorzystuje części i podzespoły krajowych i zagranicznych producentów. Spółka stara się w każdym momencie posiadać co najmniej dwóch dostawców określonych części i podzespołów. Nie można jednak wykluczyć, że w przyszłości nastąpi zerwanie relacji z którymś z dostawców Spółki. Ponadto istnieje ryzyko, że dostawcy Spółki nie dostarczą na czas komponentów do produkcji w ilości zamówionej przez Spółkę np. z powodu zakłóceń w produkcji wywołanych epidemią koronawirusa. Sytuacja taka mogłaby spowodować niezrealizowanie przez Wielton S.A. zakładanego poziomu sprzedaży lub konieczność zakupu potrzebnych komponentów od innych dostawców po wyższych cenach, co mogłoby spowodować przejściowy wzrost kosztów produkcji, a w efekcie mieć negatywny wpływ na działalność Spółki i jej wyniki finansowe.

## Ryzyko niedochowania jakości przez podwykonawców i dostawców oraz niedostatecznych standardów systemu usług serwisowych Wielton

Wielton korzysta z gotowych podzespołów i produktów w łańcuchu wartości, zatrudnia również podwykonawców do wykonywania prac związanych z montażem gotowych produktów lub innymi pracami (np. lakierowaniem). Niedochowanie przez nich jakości może stanowić ryzyko operacyjne i finansowe dla Wielton. Ponadto, usługi serwisowe prowadzi dla Wielton ponad 600 centrów serwisowych w 28 krajach. Niedostateczna jakość usług obciąża wizerunek Wieltonu, a jednocześnie spółka ma ograniczoną możliwość operacyjnego wpływania na te podmioty.

## Ryzyko strategiczne

Ryzyko strategiczne jest związane z możliwością wystąpienia negatywnych konsekwencji finansowych spowodowanych błędnymi decyzjami podjętymi na podstawie niewłaściwej oceny dotyczącej strategicznych kierunków rozwoju Organizacji, a w szczególności:

- Niewłaściwej oceny tempa rozwoju gospodarczego, w tym zapotrzebowania na środki transportu ze strony przemysłu, górnictwa, czy też przedsiębiorstw logistycznych. Mniejsze zapotrzebowanie na pojazdy może zagrozić realizacji celów strategicznych i doprowadzić do niepełnego wykorzystania posiadanych mocy produkcyjnych i znacznego pogorszenia się wyników finansowych Grupy.
- Nieuwzględnienie w długoterminowych planach rozwoju Grupy innowacji technologicznych, np. rozwiązań z zakresu telematyki, dronów naczep.
- Niewłaściwa ocena przyszłych preferencji klientów, np. w zakresie korzystania alternatywnych środków transportu. Przykładowo, z uwagi na aspekty ekologiczne oraz skrócenie czasu transportu, rozważane są w Polsce i innych krajach europejskich projekty prowadzenia na duże odległości transportu naczep z towarami drogą kolejową. Skrócenie czasu transportu ładunków może zwiększyć efektywność ich wykorzystania i efekcie ograniczyć popyt na produkty Grupy Wielton.

- Nietrafna ocena przyszłych działań konkurencji, np. nieuwzględnienie w swoich planach możliwości wejścia na europejski rynek kolejnych graczy.
- Ryzyko związane z akwizycją nowych spółek. Obejmuje ono przede wszystkim:
  - opóźnienia w procesie integracji przejmowanej spółki w struktury Grupy wynikające m.in. ze specyfiki danego rynku oraz różnic w kulturze organizacyjnej;
  - mniejsze niż zakładano w biznes planie korzyści synergiczne, np. w zakresie obniżki kosztów, rozszerzenia portfolio Grupy o komplementarne produkty, know-how oraz poprawy pozycji konkurencyjnej Grupy;
  - mniejszy niż założono potencjał rozwojowy lokalnego rynku.

## Ryzyko prawne

Ewentualne zmiany niektórych uregulowań prawnych mogą niekorzystnie wpłynąć na działalność Grupy Wielton. Dotyczy to w szczególności:

- Nowych wymogów w zakresie ochrony środowiska. Może to spowodować konieczność poniesienia dodatkowych nakładów na dostosowanie produktów Grupy Wielton do zaostzonych norm środowiskowych. Ostre normy w zakresie emisji CO<sub>2</sub> i innych substancji mogą też doprowadzić do ograniczenia wydobycia węgla i inwestycji w górnictwie, a tym samym spowodować niższe zapotrzebowanie na wywrotki, które należą do podstawowych produktów Grupy Wielton. Ponadto istotne ograniczenie emisji gazów cieplarnianych będących efektem zużycia paliw mogą zwiększyć oczekiwania klientów Grupy odnośnie wprowadzenie zmian konstrukcyjnych w naczepach i przyczepach, które przyczyniałyby się do redukcji emisji.
- Zmian uregulowań w zakresie koncesji i zamówień publicznych (np. wprowadzenie dodatkowych wymogów w zakresie innowacyjności oraz w zakresie zabezpieczenia społecznego).
- Zaostrzenia w procesach przetargowych wymogów w zakresie gwarancji i rękojmi oraz umów z podwykonawcami.
- Wprowadzenie przepisów, które mogą potencjalnie wpłynąć na klientów Wielton, ich możliwości rozwoju lub utrzymania się na rynku, a tym samym na popyt na produkty Wielton, np. wchodząca w życie w połowie 2020 roku znowelizowana dyrektywa o pracownikach delegowanych oraz obowiązujący od 20 sierpnia 2020 roku *Pakiet Mobilności*.

Ponadto, wiele z obecnie obowiązujących w Polsce przepisów prawnych i podatkowych nie zostało sformułowanych w sposób dostatecznie precyzyjny i brak jest ich jednoznacznej wykładni. Może to prowadzić do odmiennej ich interpretacji przez spółki Grupy Wielton i przez orzecznictwo sądowe oraz organy podatkowe.

# SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ  
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW  
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM  
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH  
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



# Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

## Aktywa

	Numer noty	30.06.2020	31.12.2019
<b>Aktywa trwałe</b>			
Wartość firmy		63 987	63 987
Wartości niematerialne	S1	103 859	104 697
Rzeczowe aktywa trwałe	S2	464 870	463 013
Nieruchomości inwestycyjne	S3	2 908	3 350
Należności i pożyczki	S5, S6	793	870
Pochodne instrumenty finansowe		-	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	S5, S6	1	1
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		244	130
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		25 191	9 021
<b>Aktywa trwałe razem</b>		<b>661 853</b>	<b>645 070</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	S4	340 016	360 712
Aktywa z tytułu umowy		-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	S5, S6, S7	295 376	320 655
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		2 481	2 213
Pożyczki	S5, S6	1 228	1 223
Pochodne instrumenty finansowe		3 418	450
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe		786	109
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	S8	11 034	9 250
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	S5	47 111	58 067
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		66	30
<b>Aktywa obrotowe razem</b>		<b>701 516</b>	<b>752 709</b>
<b>Aktywa razem</b>		<b>1 363 369</b>	<b>1 397 778</b>

## Pasywa

	Numer noty	30.06.2020	31.12.2019
<b>Kapitał własny</b>			
Kapitał podstawowy	S11	12 075	12 075
Acje własne (-)		-	-
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		72 368	72 368
Pozostałe kapitały		-34 057	-34 318
Zyski zatrzymane:		328 339	326 971
- zysk (strata) z lat ubiegłych		326 971	269 330
- zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		1 368	57 642
<b>Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej</b>		<b>378 725</b>	<b>377 096</b>
Udziały niedające kontroli		24 130	26 329
<b>Razem kapitał własny</b>		<b>402 855</b>	<b>403 425</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S5, S12	265 706	273 434
Leasing	S5, S12	30 129	31 843
Pochodne instrumenty finansowe		-	-
Pozostałe zobowiązania	S13	38 525	38 616
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		25 969	26 232
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S14	7 587	7 235
Pozostałe rezerwy długoterminowe		62	60
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	S16	6 018	6 249
<b>Zobowiązania długoterminowe razem</b>		<b>373 996</b>	<b>383 669</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	S5, S13	322 421	392 373
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		3 437	4 876
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S12	165 497	135 762
Leasing	S5	14 117	15 351
Pochodne instrumenty finansowe		266	883
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S14	56 214	44 805
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	S15	18 663	10 730
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	S16	5 903	5 906
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem</b>		<b>586 518</b>	<b>610 685</b>
<b>Zobowiązania razem</b>		<b>960 514</b>	<b>994 354</b>
<b>Pasywa razem</b>		<b>1 363 369</b>	<b>1 397 778</b>



## Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Numer noty	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>Działalność kontynuowana</b>			
<b>Przychody ze sprzedaży</b>		<b>814 577</b>	<b>1 326 182</b>
Przychody ze sprzedaży produktów		755 909	1 250 816
Przychody ze sprzedaży usług		23 535	26 152
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		35 133	49 214
<b>Koszt własny sprzedaży</b>		<b>750 174</b>	<b>1 173 226</b>
Koszt sprzedanych produktów		712 006	1 117 373
Koszt sprzedanych usług		10 761	22 601
Koszt sprzedanych towarów i materiałów		27 407	33 252
<b>Zysk (strata) brutto ze sprzedaży</b>		<b>64 403</b>	<b>152 956</b>
Koszty sprzedaży		46 882	63 033
Koszty ogólnego zarządu		36 917	43 450
Pozostałe przychody operacyjne	S18	17 550	17 147
Pozostałe koszty operacyjne	S18	3 022	3 988
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>		<b>-4 868</b>	<b>59 632</b>
Przychody finansowe	S20	3 072	2 966
Koszty finansowe	S20	14 472	6 100
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>-16 268</b>	<b>56 498</b>
Podatek dochodowy		-15 463	16 130
<b>Zysk (strata) netto na działalności kontynuowanej</b>		<b>-805</b>	<b>40 368</b>
<b>Działalność zaniechana</b>			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>-805</b>	<b>40 368</b>
<b>Zysk (strata) netto przypadający:</b>			
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		1 368	40 128
- podmiotom niekontrolującym		-2 173	240

	Numer noty	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>-805</b>	<b>40 368</b>
<b>Pozostałe dochody całkowite:</b>			
<b>Pozycje przenoszone do wyniku finansowego</b>		<b>217</b>	<b>-717</b>
Instrumenty zabezpieczające przepływy środków pieniężnych:		-	-
- zyski (straty) ujęte w okresie w pozostałych dochodach całkowitych		-6 233	2 740
- kwoty przeniesione do wyniku finansowego		474	-119
- kwoty ujęte w wartości początkowej pozycji zabezpieczanych		-	-
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą		4 882	-2 842
Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji przenoszonych do wyniku finansowego		1 094	-496
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu		217	-717
<b>Dochody całkowite razem</b>		<b>-588</b>	<b>39 651</b>
<b>Całkowite dochody przypadające:</b>			
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		1 610	40 007
- podmiotom niekontrolującym		-2 198	-356

### Zysk na akcję w zł

	Numer noty	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>z działalności kontynuowanej</b>			
- podstawowy	S21	0,02	0,66
- rozwodniony	S21	0,02	0,66
<b>z działalności kontynuowanej i zaniechanej</b>			
- podstawowy	S21	0,02	0,66
- rozwodniony	S21	0,02	0,66

# Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

**Stan na 30 czerwca 2020 roku**

	Kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej						Udziały niedające kontroli	Razem kapitał własny
	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem		
<b>Stan na 01.01.2020</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-34 318</b>	<b>326 971</b>	<b>377 096</b>	<b>26 329</b>	<b>403 425</b>
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta błędu podstawowego	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo po zmianach</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-34 318</b>	<b>326 971</b>	<b>377 096</b>	<b>26 329</b>	<b>403 425</b>
<b>Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2020 do 30.06.2020</b>								
Zmiana struktury grupy kapitałowej	-	-	-	-	-	-	-	-
Dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-
Inne korekty	-	-	-	18	-	18	-	18
Razem transakcje z właścicielami	-	-	-	18	-	18	-	18
Zysk netto za okres od 01.01.2020 do 30.06.2020	-	-	-	-	1 368	1 368	-2 173	-805
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu za okres od 01.01.2020 do 30.06.2020	-	-	-	242	-	242	-25	217
Razem całkowite dochody	-	-	-	242	1 368	1 610	-2 198	-588
<b>Stan na 30.06.2020</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-34 057</b>	<b>328 339</b>	<b>378 725</b>	<b>24 130</b>	<b>402 855</b>

**Stan na 30 czerwca 2019 roku**

	Kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej						Udziały nieudające kontroli	Razem kapitał własny
	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem		
<b>Stan na 01.01.2019</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-36 960</b>	<b>289 252</b>	<b>336 735</b>	<b>25 590</b>	<b>362 325</b>
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta błędu podstawowego	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo po zmianach</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-36 960</b>	<b>289 252</b>	<b>336 735</b>	<b>25 590</b>	<b>362 325</b>
<b>Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2019 do 30.06.2019</b>								
Zmiana struktury grupy kapitałowej	-	-	-	-	-	-	-	-
Dywidendy	-	-	-	-	-19 924	-19 924	-	-19 924
Inne korekty	-	-	-	-	-	-	-	-
Razem transakcje z właścicielami	-	-	-	-	-19 924	-19 924	-	-19 924
Zysk netto za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019	-	-	-	-	40 128	40 128	240	40 368
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu za okres od 01.01.2019 do 30.06.2019	-	-	-	-121	-	-121	-596	-717
Razem całkowite dochody	-	-	-	-121	40 128	40 007	-356	39 651
<b>Stan na 30.06.2019</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-37 081</b>	<b>309 456</b>	<b>356 818</b>	<b>25 234</b>	<b>382 052</b>

## Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>-16 268</b>	<b>56 498</b>
<b>Korekty:</b>		
Amortyzacja i odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	24 444	21 942
Amortyzacja i odpisy aktualizujące wartości niematerialne	4 183	3 848
Zmiana wartości godziwej aktywów (zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik)	2 401	-112
Instrumenty zabezpieczające przepływy środków pieniężnych przeniesione z kapitału	-356	-588
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów finansowych	-23	-
Zysk (strata) ze sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych	-354	18
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-750	56
Koszty odsetek	5 433	5 722
Przychody z odsetek i dywidend	-176	-70
Inne korekty	-399	-1 054
<b>Korekty razem</b>	<b>34 403</b>	<b>29 762</b>
Zmiana stanu zapasów	28 422	832
Zmiana stanu należności	19 433	-46 352
Zmiana stanu zobowiązań	-61 670	30 011
Zmiana stanu rezerw i rozliczeń międzyokresowych	5 176	-4 664
<b>Zmiany w kapitale obrotowym</b>	<b>-8 639</b>	<b>-20 173</b>
Wpływy (wydatki) z rozliczenia instrumentów pochodnych	-1 236	1 079
Zapłacony podatek dochodowy	-3 352	-7 464
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>4 908</b>	<b>59 702</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych	-3 136	-4 639
Wpływy ze sprzedaży wartości niematerialnych	-	-
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych	-25 339	-46 042
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	2 092	796
Wydatki na nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Wydatki netto na nabycie jednostek zależnych	-	-
Wydatki netto na nabycie jednostek stowarzyszonych	-	-
Wydatki na zabezpieczenie środków na nabycie udziałów	-	-
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych	2	46
Pożyczki udzielone	-	-75
Wydatki na nabycie pozostałych aktywów finansowych	-2 216	-
Wpływy ze sprzedaży pozostałych aktywów finansowych	691	-
Wpływy z otrzymanych dotacji rządowych	333	285
Otrzymane odsetki	27	63
<b>Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-27 546</b>	<b>-49 566</b>

	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
Wpływy netto z tytułu emisji akcji/udziałów	2 238	-
Wpływy ze sprzedaży środka trwałego z tytułu leasingu zwrotnego		-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	27 921	70 909
Spląty kredytów i pożyczek	-6 815	-21 205
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-7 151	-14 729
Odsetki zapłacone	-5 078	-5 388
Dywidendy wypłacone	-	-19 964
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>11 115</b>	<b>9 623</b>
<b>Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>-11 523</b>	<b>19 759</b>
Zmiana bilansowa środków pieniężnych	-10 956	20 837
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	58 067	36 294
Zmiana stanu z tytułu różnic kursowych	567	1 078
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	<b>47 111</b>	<b>57 131</b>

# Noty i objaśnienia do sprawozdania skonsolidowanego

## Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 *Śródroczna sprawozdawczość finansowa*. W okresie pierwszego półrocza 2020 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatecznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku opublikowanym w dniu 30 kwietnia 2020 roku.

Dla pełniejszego zrozumienia sytuacji finansowej oraz majątkowej Grupy zamieszczono jako dane za okresy porównywalne: skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2019 roku opublikowane 30 kwietnia 2020 roku oraz śródroczny skrócony rachunek wyników, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019 roku opublikowane 18 września 2019 roku.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za rok 2019, opublikowanym 30 kwietnia 2020 roku.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Analizując dane wynikające ze sprawozdania finansowego Grupy należy mieć świadomość, iż zaokrąglenie poszczególnych liczb składowych sprawozdania finansowego do tys. zł następuje zgodnie z matematyczną zasadą zaokrągleń. Poszczególne liczby (wartości) o wysokości do 499,99 zł są zaokrąglane w dół do 0 (tys. zł) a liczby (wartości) od 500,00 zł – są zaokrąglane w górę do 1 (tysiąca). Powyższe oznacza, iż zawsze suma aktywów będzie równać się sumie pasywów, ale możliwe są sytuacje, w których zaokrąglenie liczby będącej podsumowaniem elementów składowych będzie różnić się o 1 od matematycznej sumy zaokrągleń poszczególnych liczb elementów składowych danego podsumowania

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Zarząd rozważył wpływ pandemii koronawirusa na ocenę zdolności kontynuacji, a swoje działania opisał w punkcie dotyczącym wpływu pandemii COVID-19 na wyniki finansowe Grupy.

Na dzień przekazania niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki wchodzące w skład Grupy.

## Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte do sporządzenia sprawozdania są spójne z zasadami stosowanymi w poprzednim roku.

Negatywny wpływ pandemii COVID-19 doprowadził do znaczącego pogorszenia się wyników finansowych Grupy Wielton. Pandemia była głównym powodem obniżenia się przychodów w następstwie gwałtownego spadku popytu oraz zakłóceń w procesie sprzedaży i odbiorów. Zjawisko to było szczególnie uciążliwe w drugim kwartale bieżącego roku, co bezpośrednio przełożyło się na wyniki operacyjne Grupy.

W celu ograniczenia niekorzystnych skutków pandemii COVID-19 wystąpiono o udzielenie wsparcia dostępnego w ramach działań antykrzysowych przyjętych w poszczególnych krajach, takich jak dopłaty do wynagrodzeń pracowników, zwolnienie ze składek na ubezpieczenia społeczne, odroczenie płatności podatków oraz udzielenie kredytów obrotowych. Istotną część płatności za przestoje pracownicze oraz pozostałe benefity otrzymaliśmy w drugim kwartale. Powyższe oraz skuteczne zarządzanie kapitałem obrotowym pozwoliło na utrzymanie odpowiedniego poziomu płynności finansowej.

Obecnie oczekuje się pewnego poziomu stabilizacji zapotrzebowania na produkty Grupy Wielton jeszcze w perspektywie bieżącego roku. Sytuacja jednak jest niepewna i będzie silnie uzależniona od dalszego rozwoju lub wygaszenia pandemii. Aktualnie obserwuje się trendy, które z pewnością pozytywnie wpłyną na kondycję branży. Rekordową sprzedaż odnotowuje e-handel, który stymuluje rosnący rynek dystrybucji paczek i przesyłek kurierskich, a to z kolei może zbudować popyt na nasze specjalistyczne produkty.

## Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Walutą funkcjonalną Spółki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Sporządzenie skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd, mając na uwadze wpływ pandemii COVID, dokonał następującego osądu mającego istotny wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań oraz pozycji skonsolidowanego sprawozdania z wyniku.

### **Niepewność szacunków i założeń w zakresie utraty wartości aktywów trwałych, wyceny rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych, aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz stawki amortyzacji**

Powyżej przywołane szacunki zostały zweryfikowane i zbadane na dzień 30 czerwca 2020 roku i wykazały brak zmian w stosunku do 2019 roku. Przeprowadzone analizy nie wskazują na przesłanki utraty wartości w zakresie aktywów trwałych. Z uwagi na dynamiczną sytuację istotne będzie analizowanie dokonanych założeń i cykliczne testowanie aktywów w aspekcie potencjalnego przeszacowania ich wartości.



## **Wycena oczekiwanych strat kredytowych w odniesieniu do należności handlowych**

Ściągalność należności i ryzyko kredytowe nie zmieniły się względem poprzednich okresów. Przeprowadzona analiza spłaty należności w pierwszym półroczu 2020 wskazuje, że na chwilę obecną nie istnieją przesłanki uzasadniające konieczność modyfikacji wskaźnika ECL a tym samym nie przełożyło się to na zmianę metodologii ryzyka kredytowego.

## **Przychody z tytułu umów z prawem odkupu**

Z uwagi na rosnącą i możliwą realizację wykupów spółka dokonała aktualizacji współczynnika odkupu.

## **Klasyfikacja umów leasingowych**

### **Stopa dyskonta**

W związku z wdrożeniem MSSF 16, Grupa wycenia wartość zobowiązania z tytułu leasingu w wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty na dzień bilansowy zdyskontowanych z zastosowaniem stopy procentowej leasingu. Grupa szacuje wysokość stopy dyskontowej biorąc pod uwagę następujące czynniki wpływające na wysokość stopy procentowej: charakterystyka umowy, długość trwania umowy, waluta umowy oraz potencjalna marża, jaką musiałaby ponieść na rzecz zewnętrznych instytucji finansowych, gdyby chciała zawrzeć taką transakcję na rynku finansowym.

Poniżej opisano proces ustalania aktualnej krańcowej stopy procentowej:

- analiza aktualnej struktury finansowania leasingobiorcy (np. jakie instrumenty dłużne posiada leasingobiorca i jakie są warunki tych instrumentów),
- ustalenie odpowiedniej stopy referencyjnej – (przy założeniu konkretnej waluty, warunków gospodarczych i okresu obowiązywania umowy leasingu,
- analiza pozostałych istotnych warunków leasingu, w tym charakter aktywów bazowych.

W celu obliczenia stóp dyskonta dla potrzeb leasingu Grupa przyjmuje, że stopa dyskonta powinna odzwierciedlać koszt finansowania, jakie byłoby zaciągnięte na zakup składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

# Rachunkowość zabezpieczeń

Grupa zarządza ryzykiem zmiany przepływów pieniężnych wynikających z transakcji w walutach obcych poprzez instrumenty pochodne FX Forward, transakcje FX Swap oraz w szczególnych przypadkach także inne instrumenty finansowe takie jak np. kredyty. Skutkiem ekonomicznym stosowania tych instrumentów jest zabezpieczenie ryzyka zmienności kursów walutowych. Grupa zawiązuje relacje zabezpieczające (zabezpieczenie przepływów pieniężnych), aby zredukować wpływ zmienności wyceny instrumentów finansowych na wynik finansowy, wynikający ze zmian kursów walut.

Grupa posiada długą pozycję walutową w EUR i GBP z działalności operacyjnej wynikającą z nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP lub indeksowanych do kursu EUR/PLN i GBP/PLN nad ponoszonymi kosztami operacyjnymi w EUR i GBP lub indeksowanymi do kursu EUR/PLN i GBP/PLN.

Grupa zakłada utrzymanie się w przyszłości trwałej nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP nad ponoszonymi kosztami w EUR i GBP lub wzrostu tej nadwyżki wynikającej ze wzrostu biznesu Grupy w Europie Zachodniej.

Stosując strategię zabezpieczenia naturalnego jako narzędzia ograniczającego ekspozycję na ryzyko walutowe, Grupa pozyskuje również finansowanie w walucie odpowiadającej długiej pozycji walutowej z działalności operacyjnej. W celu odzwierciedlenia w sprawozdaniu finansowym sposobu, w jaki finansowanie w walucie obcej ogranicza ekspozycję walutową, Grupa ustanawia powiązanie zabezpieczające w modelu zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

Istotą zabezpieczenia jest neutralizacja wpływu różnic kursowych z tytułu spłaty zobowiązania w EUR lub GBP w powiązaniu z różnicami kursowymi od przychodów ze sprzedaży, a następnie zaprezentowanie efektu zabezpieczenia w przychodach/kosztach finansowych.

W okresie objętym sprawozdaniem instrumentem zabezpieczającym są przyszłe przepływy pieniężne z tytułu spłat rat kapitałowych od zobowiązań kredytowych w EUR, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w EUR w kwocie 43 707 tys. EUR, przyszłe przepływy z tytułu spłaty zobowiązania w EUR, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w EUR w kwocie 2 080 EUR i przyszłe przepływy z tytułu spłaty zobowiązania w GBP, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w GBP w kwocie 5 989 tys. GBP. W ramach ustanowionego powiązania planowane transakcje będą miały miejsce i będą miały wpływ na wynik netto w okresach spłaty poszczególnych rat kredytu i zobowiązania tj. od sierpnia 2020 roku do grudnia 2025 roku. Skumulowane różnice kursowe z wyceny w/w instrumentu zabezpieczającego w kwocie 6 765 tys. PLN (po uwzględnieniu odroczonego podatku dochodowego 5 480 tys. PLN) (zmniejszenie kapitałów) zostały ujęte w bilansie w pozycji „Pozostałe kapitały”.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym wystąpiło przeniesienie kwot skumulowanych w kapitale jako zwiększenie wyniku netto w kwocie 474 tys. PLN. W pierwszym półroczu 2020 roku wszystkie zabezpieczenia były efektywne.

## Korekta błędów

W śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za pierwsze półrocze 2020 roku nie dokonano korekt błędów, które miały wpływ na dane finansowe prezentowane za porównywalne okresy.

## Przejęcie kontroli nad jednostkami zależnymi

W pierwszym półroczu 2020 roku nie miały miejsca przejęcia kontroli nad jednostkami zależnymi.

## Sezonowość działalności

Przychody ze sprzedaży Grupy ulegają obecnie nieznacznym sezonowym wahaniom. Sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie wakacyjnym w miesiącu sierpniu oraz w okresie grudzień–styczeń w związku z prowadzonymi pracami inwentaryzacyjnymi i okresem świątecznym.

## Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy, które zostały wyeliminowane w procesie konsolidacji, prezentowane są w jednostkowych sprawozdaniach finansowych spółek.

Poniżej zestawiono transakcje z jednostkami powiązanymi ujęte w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

### Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	869	2 859
Pozostałe świadczenia	289	249
<b>Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego</b>	<b>1 158</b>	<b>3 108</b>

### Sprzedaż do jednostek powiązanych – przychody z działalności operacyjnej

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
Kluczowego personelu kierowniczego	-	1
Pozostałych podmiotów powiązanych	3 814	1 651
<b>Razem</b>	<b>3 814</b>	<b>1 652</b>

### Należności od podmiotów powiązanych

	30.06.2020	31.12.2019
Pozostałych podmiotów powiązanych	2 845	1 400
<b>Razem</b>	<b>2 845</b>	<b>1 400</b>

### Zakup od podmiotów powiązanych

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
Pozostałych podmiotów powiązanych	9 918	12 660
<b>Razem</b>	<b>9 918</b>	<b>12 660</b>

### Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych

	30.06.2020	31.12.2019
Kluczowego personelu kierowniczego	-	-
Pozostałych podmiotów powiązanych	137	3 454
<b>Razem</b>	<b>137</b>	<b>3 454</b>

## Emisje i wykup papierów dłużnych

W pierwszym półroczu 2020 roku oraz do dnia publikacji niniejszego raportu Wielton S.A. nie emitował papierów wartościowych. W okresie tym Spółka nie dokonywała również wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

## Ryzyko kredytowe

Na dzień 30 czerwca 2020 roku i 31 grudnia 2019 roku Grupa zastosowała trzystopniowy model utraty wartości dla aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu, opisany w punkcie „Zasady rachunkowości” w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2019.

Klasyfikacja aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu do poszczególnych stopni modelu utraty wartości została przedstawiona poniżej:

	MSSF 9 30.06.2020				MSSF 9 31.12.2019			
	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem
Wartość bilansowa brutto:								
- Udzielone pożyczki	1 228			1 228	1 223			1 223
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	47 111			47 111	58 067			58 067
<b>Wartość bilansowa - MSSF 9</b>	<b>48 339</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>48 339</b>	<b>59 290</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>59 290</b>

Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Grupa dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach. W konsekwencji szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania oraz lokalizacji geograficznej dłużnika. Szacunek odpisu jest oparty na modelu, który wykorzystuje uproszczoną analizę grupową dla jednorodnego portfela i został zaprojektowany dla należności z tytułu dostaw i usług. Model wykorzystuje dane o fakturach wystawionych w ciągu 3-5 lat przed datą analizy w celu stworzenia macierzy odpisów, która ustala współczynniki niewypełnienia zobowiązania dla określonych opóźnień płatności, tj. okresów przeterminowania. Współczynniki niewypełnienia zobowiązania zostaną użyte do obliczenia odpisu dla całego portfela należności.

Proces szacowania odpisów dla poszczególnych opóźnień płatności rozpoczyna się analizą spłat faktur z okresu ostatnich 3-5 lat i wymaga użycia danych z księgi odbiorców. Model analizuje kwotę każdej faktury i wylicza "macierz migracji", tj. procent należności przechodzących do kolejnego przedziału wiekowania lub przeterminowania. Na podstawie matematycznych operacji (tj. mnożenia macierzy) zaimplementowanych w modelu, wyliczane są współczynniki niewypełnienia zobowiązania dla daty powstania należności (tj. gdy wystawiana jest faktura) oraz dla każdego kolejnego przedziału przeterminowania.

Oczekiwana Strata Kredytowa ("ECL") jest liczona przy użyciu następującego wzoru:

Oczekiwana strata kredytowa = Prawdopodobieństwo utraty wartości x Ekspozycja na moment utraty wartości x Strata w przypadku utraty wartości.

Kraj sprzedawcy/ Region sprzedawcy	Należności brutto z tytułu dostaw i usług	bieżące	zaległe do 90 dni	zaległe od 91 do 180 dni	zaległe od 181 do 360 dni	zaległe powyżej 360 dni	Razem
Polska	Wartość	52 589	6 962	1 032	695	2 135	63 413
	%ECL	0,006%	0,07%	0,21%	1,31%	17,35%	
UE	Wartość	121 152	20 006	24 427	1 142	2 207	168 934
	%ECL	0,02%	0,24%	0,47%	12,45%	22,26%	
Europa Wschodnia	Wartość	13 675	343	191	924	87	15 220
	%ECL	0,44%	3,38%	32,82%	19,56%	0,0000%	
Pozostałe	Wartość	7 299	-	201	16	345	7 861
	%ECL	0,72%	-	11,66%	0,00%	0,00%	

Ryzyko kredytowe środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, rynkowych papierów wartościowych, pożyczek udzielonych oraz pochodnych instrumentów finansowych uznawane jest za nieistotne ze względu na wysoką wiarygodność podmiotów będących stroną transakcji, do których należą przede wszystkim banki.

## Dywidendy

W dniu 7 lipca 2020 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. postanowiło zysk netto w kwocie 30 782 tys. zł osiągnięty przez Spółkę w roku obrotowym kończącym się dnia 31 grudnia 2019 roku, przeznaczyć w całości na kapitał zapasowy Spółki.

## Wartość firmy

Wartość firmy na 30 czerwca 2020 roku przedstawia się następująco:

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 31.12.2019
<b>Wartość brutto</b>		
Saldo na początek okresu	63 987	63 987
Połączenie jednostek	-	-
Sprzedaż jednostek zależnych (-)	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia	-	-
Inne korekty	-	-
Wartość brutto na koniec okresu	63 987	63 987
<b>Odpisy z tytułu utraty wartości</b>		
Saldo na początek okresu	-	-
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia	-	-
Inne zmiany	-	-
Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-	-
<b>Wartość firmy – wartość bilansowa na koniec okresu</b>	<b>63 987</b>	<b>63 987</b>

## S1: Wartości niematerialne i prawne

Poniższe tabele przedstawiają nabycia i zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość wartości niematerialnych.

### Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>44 558</b>	<b>877</b>	<b>3 306</b>	<b>10 767</b>	<b>31 977</b>	<b>13 213</b>	<b>104 697</b>
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	65	395	2 106	3	2 306	4 875
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-29	-29
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-2 569	-2 569
Amortyzacja (-)	-	-100	-642	-2 071	-1 370	-	-4 183
Różnice kursowe netto z przeliczenia (+/-)	836	42	-1	-	184	6	1 068
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>45 394</b>	<b>884</b>	<b>3 058</b>	<b>10 802</b>	<b>30 794</b>	<b>12 927</b>	<b>103 859</b>

### Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>44 084</b>	<b>949</b>	<b>2 727</b>	<b>9 688</b>	<b>33 953</b>	<b>11 967</b>	<b>103 368</b>
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	107	1 664	5 076	-	8 101	14 948
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-6	-6
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-6 847	-6 847
Amortyzacja (-)	-	-171	-1 099	-3 997	-2 695	-	-7 962
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	473	-9	14	-	720	-1	1 197
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>44 558</b>	<b>877</b>	<b>3 306</b>	<b>10 767</b>	<b>31 977</b>	<b>13 213</b>	<b>104 697</b>

Na dzień 30 czerwca 2020 roku główną pozycją wartości niematerialnych i prawnych były znaki towarowe (Wielton, Viberti, Cardi, Fruehauf, Langendorf, Lawrence David) o łącznej wartości 45 394 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 44 558 tys. zł).

Inne istotne pozycje wartości niematerialnych i prawnych według stanu na 30 czerwca 2020 roku to:

- relacje z klientami, których wartość księgowa wyniosła 30 516 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 33 641 tys. zł),
- prace rozwojowe dotyczące opracowania prototypów i dokumentacji konstrukcyjnych – 3 635 tys. zł (4 510 tys. zł według stanu na 31 grudnia 2019 roku) oraz prace rozwojowe w zakresie opracowania nowej linii technologicznej do produkcji naczip typu furgon-chłodnia w kwocie 5 559 tys. zł (8 752 tys. zł według stanu na 31 grudnia 2019 roku),
- oprogramowanie o wartości 2 134 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 2 453 tys. zł),
- homologacje, których wartość wyniosła 591 tys. zł, a na dzień 31 grudnia 2019 roku wynosiła 222 tys. zł,
- prawo majątkowe, którego wartość wyniosła 76 tys. zł.

Na dzień 30 czerwca 2020 roku Grupa nie stwierdziła utraty wartości niematerialnych w trakcie wytwarzania.

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Grupę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu wartości niematerialnych:

<b>Tytuł zobowiązania</b>	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>
Legat - oprogramowanie DMS	-	24
<b>Razem</b>	<b>-</b>	<b>24</b>

## S2: Rzeczowe aktywa trwałe

Poniższe tabele przedstawiają nabycia, zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych.

### Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>74 666</b>	<b>157 164</b>	<b>113 036</b>	<b>30 927</b>	<b>10 675</b>	<b>76 545</b>	<b>463 013</b>
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>3 419</i>	<i>18 847</i>	<i>-</i>	<i>7 139</i>	<i>-</i>	<i>848</i>	<i>30 253</i>
<b>Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16</b>	<b>74 666</b>	<b>157 164</b>	<b>113 036</b>	<b>30 927</b>	<b>10 675</b>	<b>76 545</b>	<b>463 013</b>
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	326	2 626	14 358	3 420	627	22 296	43 653
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>326</i>	<i>172</i>	<i>712</i>	<i>1 880</i>	<i>-</i>	<i>212</i>	<i>3 302</i>
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-61	-574	-804	-	-820	-2 259
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-</i>	<i>-61</i>	<i>-174</i>	<i>-240</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>-475</i>
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-23	-	120	-19 415	-19 318
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-615	-5 250	-12 132	-4 384	-1 839	-224	-24 444
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-615</i>	<i>-2 330</i>	<i>-63</i>	<i>-1 180</i>	<i>-</i>	<i>-224</i>	<i>-4 413</i>
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-1	-	-	-	-1
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia (+/-)	581	1 909	1 064	455	12	205	4 226
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-52</i>	<i>-320</i>	<i>23</i>	<i>300</i>	<i>-</i>	<i>23</i>	<i>-26</i>
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>74 957</b>	<b>156 388</b>	<b>115 728</b>	<b>29 613</b>	<b>9 596</b>	<b>78 588</b>	<b>464 870</b>
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>3 078</i>	<i>16 307</i>	<i>498</i>	<i>7 899</i>	<i>-</i>	<i>859</i>	<i>28 641</i>



**Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku**

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>66 255</b>	<b>159 202</b>	<b>89 403</b>	<b>24 233</b>	<b>10 882</b>	<b>66 925</b>	<b>416 900</b>
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	3 218	21 602	-	5 380	-	416	30 617
<b>Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16</b>	<b>66 255</b>	<b>159 202</b>	<b>89 403</b>	<b>24 233</b>	<b>10 882</b>	<b>66 925</b>	<b>416 900</b>
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	8 210	8 601	46 637	15 003	2 686	86 535	167 672
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	617	777	-	3 693	-	752	5 839
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-190	-1 770	-1 322	-87	-	-3 370
Inne zmiany (rekasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	396	293	15	-76 565	-75 862
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-486	-10 838	-22 163	-7 413	-2 971	-316	-44 186
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	-486	-4 342	-	-1 814	-	-316	-6 958
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-54	-	-7	-	-62
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia (+/-)	687	390	588	133	158	-	35
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	70	810	-	-120	-	-5	755
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>74 666</b>	<b>157 164</b>	<b>113 036</b>	<b>30 927</b>	<b>10 675</b>	<b>76 545</b>	<b>463 013</b>
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	3 419	18 847	-	7 139	-	848	30 253

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Grupę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

Tytuł zobowiązania	30.06.2020	31.12.2019
Linia LogTech	1 988	2 340
Rozbudowa hali magazynowej i serwisu	1 833	1 833
Budowa hali do produkcji płyt chłodniczych	6 000	6 000
Prasa membranowa	2 424	2 311
System produkcji paneli chłodniczych	3 946	3 762
Prasa krawędziowa	11 608	11 069
Budowa hali oraz utwardzenie placu	6 122	9 831
<b>Razem</b>	<b>33 921</b>	<b>37 147</b>

### S3: Nieruchomości inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

	30.06.2020	31.12.2019
Wartość na początek okresu	3 349	3 349
Reklasyfikacja	-441	-
Zwiększenie z tytułu nabycia	-	-
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>2 908</b>	<b>3 349</b>

Grupa wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 883 tys. zł co do których Grupa nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 2 024 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku które przeznaczone będą na sprzedaż, ale na dzień bilansowy i na dzień sporządzenia sprawozdania nie spełniają kryteriów MSSF 5. Z uwagi na to, że transakcja miała miejsce 28 września przez niezależną, dobrze poinformowaną stronę, Grupa uznaje, że cena nabycia równa jest wartości godziwej.

### S4: Zapasy

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej ujęte są następujące pozycje zapasów:

	30.06.2020	31.12.2019
Materiały	164 288	172 579
Wyroby gotowe, w tym:	99 356	120 535
- produkty sprzedane, które mogą podlegać odkupowi	2 695	932
Półprodukty i produkcja w toku	54 167	55 534
Towary	22 205	12 065
<b>Wartość bilansowa zapasów razem</b>	<b>340 016</b>	<b>360 712</b>

### Odpisy aktualizujące wartość zapasów

	od 01-01-2020 do 30-06-2020	od 01-01-2019 do 30-06-2019
Stan na początek okresu	6 302	6 642
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	2 027	1 095
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-534	-1 448
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	211	-20
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>8 006</b>	<b>6 269</b>

### S5: Aktywa i zobowiązania finansowe

#### Kategorie aktywów oraz zobowiązań

Prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wartość aktywów odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- instrumenty pochodne zabezpieczające,
- aktywa poza zakresem MSSF 9.

**Stan na 30 czerwca 2020 roku**

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>794</b>	-	-	-	-	<b>794</b>
Należności i pożyczki	793	-	-	-	-	793
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	1	-	-	-	-	1
<b>Krótkoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>308 953</b>	-	-	<b>3 418</b>	<b>35 547</b>	<b>347 919</b>
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	259 828	-	-	-	35 547	295 376
Pożyczki	1 228	-	-	-	-	1 228
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	3 418	-	3 418
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	786	-	-	-	-	786
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	47 111	-	-	-	-	47 111
<b>Kategoria aktywów finansowych razem</b>	<b>309 747</b>	-	-	<b>3 418</b>	<b>35 547</b>	<b>348 713</b>

**Stan na 31 grudnia 2019 roku**

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>871</b>	-	-	-	-	<b>871</b>
Należności i pożyczki	870	-	-	-	-	870
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	1	-	-	-	-	1
<b>Krótkoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>325 141</b>	-	-	<b>450</b>	<b>54 912</b>	<b>380 504</b>
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	265 742	-	-	-	54 912	320 655
Pożyczki	1 223	-	-	-	-	1 223
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	450	-	450
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	109	-	-	-	-	109
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	58 067	-	-	-	-	58 067
<b>Kategoria aktywów finansowych razem</b>	<b>326 012</b>	-	-	<b>450</b>	<b>54 912</b>	<b>381 374</b>

Wartość zobowiązań prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – przeznaczone do obrotu (ZWG-O),
- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej (ZWG-W),
- zobowiązania finansowe wycenione według zamortyzowanego kosztu (ZZK),
- instrumenty pochodne zabezpieczające (IPZ),
- zobowiązania poza zakresem MSSF 9.

**Stan na 30 czerwca 2020 roku**

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>304 231</b>	-	<b>30 129</b>	<b>334 360</b>
edyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne ługoterminowe)	-	-	265 706	-	-	265 706
leasing (długoterminowy)	-	-	-	-	30 129	30 129
pozostałe zobowiązania	-	-	38 525	-	-	38 525
<b>Krótkoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>446 994</b>	<b>266</b>	<b>55 040</b>	<b>502 300</b>
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	281 497	-	40 924	322 421
edyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne rótkoterminowe)	-	-	165 497	-	-	165 497
leasing (krótkoterminowy)	-	-	-	-	14 117	14 117
ochodne instrumenty finansowe	-	-	-	266	-	266
<b>Kategoria zobowiązań finansowych razem</b>	-	-	<b>751 225</b>	<b>266</b>	<b>85 170</b>	<b>836 660</b>

**Stan na 31 grudnia 2019 roku**

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>312 050</b>	-	<b>31 843</b>	<b>343 893</b>
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (długoterminowe)	-	-	273 434	-	-	273 434
Leasing finansowy (długoterminowy)	-	-	-	-	31 843	31 843
Pozostałe zobowiązania	-	-	38 616	-	-	38 616
<b>Krótkoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>497 115</b>	<b>883</b>	<b>46 371</b>	<b>544 369</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	361 353	-	31 020	392 373
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (krótkoterminowe)	-	-	135 762	-	-	135 762
Leasing finansowy (krótkoterminowy)	-	-	-	-	15 351	15 351
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	883	-	883
<b>Kategoria zobowiązań finansowych razem</b>	-	-	<b>809 166</b>	<b>883</b>	<b>78 213</b>	<b>888 262</b>

W związku z wdrożeniem MSSF 16 w pozycji Leasing Grupa wykazała zwiększenia zobowiązań wynikających z zastosowania nowego standardu.

## S6: Należności i pożyczki

Grupa dla celów prezentacji w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wyodrębnia klasę należności i pożyczek (MSSF 7.6). W części długoterminowej należności i pożyczki prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w jednej pozycji. W części krótkoterminowej Grupa, zgodnie z wymogami MSR 1, odrębnie prezentuje należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności. Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej z klasy należności i pożyczek przedstawia poniższa tabela. Ujawnienia odnoszące się do należności zamieszczone są w nocie S7.

	30.06.2020	31.12.2019
<b>Aktywa trwałe</b>		
Należności długoterminowe	793	870
Pożyczki	-	-
<b>Należności i pożyczki długoterminowe</b>	<b>793</b>	<b>870</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>		
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	295 376	320 655
Pożyczki krótkoterminowe	1 228	1 223
<b>Należności i pożyczki krótkoterminowe</b>	<b>296 604</b>	<b>321 878</b>
<b>Należności i pożyczki razem, w tym:</b>	<b>297 397</b>	<b>322 748</b>
Należności	296 169	321 525
Pożyczki udzielone	1 228	1 223

Udzielone pożyczki spełniają odpowiednie wymogi MSSF 9 i wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Wartość bilansowa pożyczek uważana jest za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

Charakterystykę pożyczek przedstawia poniższa tabela:

### Stan na 30 czerwca 2020 roku

	Waluta	Wartość bilansowa	Oprocentowanie	Termin spłaty
Pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	1 008	WIBOR3M	05.11.2020
Pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	220	WIBOR3M + marża	31.01.2022
<b>Razem</b>	<b>PLN</b>	<b>1 228</b>		

Grupa nie dokonała odpisu aktualizującego wartość pożyczek.

## S7: Należności z tytułu dostaw i usług raz pozostałe należności

### Należności długoterminowe

	30.06.2020	31.12.2019
Kaucje wpłacone z innych tytułów	62	62
Pozostałe należności	3	104
<b>Należności długoterminowe razem</b>	<b>65</b>	<b>166</b>

### Należności krótkoterminowe

	30.06.2020	31.12.2019
<b>Aktywa finansowe (MSSF 9):</b>		
Należności handlowe	255 623	260 193
Odpisy aktualizujące wartość należności handlowych (-)	-5 621	-5 106
<b>Należności handlowe netto</b>	<b>250 002</b>	<b>255 087</b>
Inne należności	9 799	10 571
Odpisy aktualizujące wartość pozostałych należności finansowych (-)	-217	-217
Należności ze sprzedaży aktywów trwałych	244	301
<b>Pozostałe należności finansowe netto</b>	<b>9 826</b>	<b>10 655</b>
<b>Należności finansowe</b>	<b>259 828</b>	<b>265 742</b>
<b>Aktywa niefinansowe (poza MSR 39):</b>		
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	18 575	29 142
Przedpłaty i zaliczki	16 782	25 646
Pozostałe należności niefinansowe	190	124
<b>Należności niefinansowe</b>	<b>35 547</b>	<b>54 912</b>
<b>Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe razem</b>	<b>295 376</b>	<b>320 655</b>

Na wartość 9 799 tys. zł wykazaną w pozycji „Inne należności” składa się głównie należność z tytułu oszacowanego odszkodowania z tytułu pożaru w kwocie 9 293 tys. zł.

Spółka Wielton S.A. złożyła wniosek za drugie półrocze 2019 roku i trwają przygotowania do rozliczenia pierwszego półrocza 2020 roku.

### Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>5 323</b>	<b>3 931</b>
Wpływ wdrożenia MSFF9	-	-
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	622	363
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-	-18
Reklasyfikacja	-	-
Inne zmiany	-2	-82
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>5 943</b>	<b>4 194</b>

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek długoterminowych wyniosły 24 tys. zł.

## S8: Krótkoterminowe i długoterminowe rozliczenia międzyokresowe czynne

W pozycji krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe na dzień 30 czerwca 2020 roku najistotniejszymi pozycjami były: czynsze najmu w kwocie 1 571 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 1 797 tys. zł), ubezpieczenia, których wartość wyniosła 1 931 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 1 601 tys. zł) oraz asysta techniczna oprogramowania w wysokości 1 044 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 1 120 tys. zł).

## S9: Wartość godziwa instrumentów finansowych

### Zmiany wartości godziwej aktywów i zobowiązań finansowych

Wartości godziwe aktywów oraz zobowiązań finansowych są w przybliżeniu równe ich wartości bilansowej. Sposób ustalenia wartości godziwej instrumentów finansowych został zaprezentowany w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Tabela poniżej przedstawia aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartości godziwej, zakwalifikowane do określonego poziomu w hierarchii wartości godziwej:

**Stan na 30 czerwca 2020 roku**

Klasa instrumentu finansowego	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3	Razem wartość godziwa
<b>Aktywa:</b>				
Instrumenty pochodne handlowe	-	-	-	-
Instrumenty pochodne zabezpieczające	-	3 418	-	3 418
<b>Aktywa razem</b>	<b>-</b>	<b>3 418</b>	<b>-</b>	<b>3 418</b>
<b>Zobowiązania:</b>				
Instrumenty pochodne zabezpieczające (-)	-	-266	-	-266
<b>Zobowiązania razem (-)</b>	<b>-</b>	<b>-266</b>	<b>-</b>	<b>-266</b>
<b>Wartość godziwa netto</b>	<b>-</b>	<b>3 152</b>	<b>-</b>	<b>3 152</b>

Na dzień 30 czerwca 2020 roku Grupa posiadała otwarte pochodne instrumenty finansowe.

**Przekwalifikowanie aktywów finansowych**

Grupa Kapitałowa nie dokonała przekwalifikowania składników aktywów finansowych, które spowodowałyby zmianę zasad wyceny tych aktywów pomiędzy wartością godziwą, a ceną nabycia lub metodą zamortyzowanego kosztu.

## S10: Instrumenty zabezpieczające

Grupa wykorzystuje instrumenty pochodne, by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut, w których realizowana jest część transakcji sprzedaży i zakupu.

Część instrumentów pochodnych, pomimo iż od strony ekonomicznej zabezpieczają Grupę przed ryzykiem walutowym, nie stanowią zabezpieczenia w rozumieniu MSSF 9, w związku z tym traktowane są jako instrumenty przeznaczone do obrotu (instrumenty pochodne handlowe). Wszystkie instrumenty pochodne wyceniane są w wartości godziwej, ustalonej na podstawie danych pochodzących z rynku (kursy walut, stopy procentowe).

Na 30 czerwca 2020 roku wartość instrumentów pochodnych handlowych wynosi 3 152 tys. zł.

## S11: Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy według stanu na dzień bilansowy wyniósł 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji o wartości nominalnej po 0,20 zł każda:

	30.06.2020	31.12.2019
Liczba akcji (w szt.)	60 375 000	60 375 000
Wartość nominalna akcji (w zł)	0,20	0,20
<b>Kapitał podstawowy (w tys. zł)</b>	<b>12 075</b>	<b>12 075</b>



## S12: Kredyty

Na dzień 30 czerwca 2020 roku Grupa posiadała następujące kredyty:

Nazwa kredytu	30.06.2020		31.12.2019	
	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe
Kredyty w rachunku bieżącym	120 796	0	114 540	0
Kredyty w rachunku kredytowym EUR	18 670	175 430	8 231	178 790
Kredyty w rachunku kredytowym PLN	6 865	57 189	3 873	61 046
Kredyty Grupy Langendorf	2 718	4 387	5 391	4 799
Kredyty Fruehauf	3 141	23 327	2 349	22 975
Kredyty Grupy Lawrence David	13 307	5 373	1 378	5 824
<b>Razem</b>	<b>165 497</b>	<b>265 706</b>	<b>135 762</b>	<b>273 434</b>

W dniu 17 marca 2020 roku zwiększona została kwota pożyczki o 2 mln EUR do kwoty 4 mln EUR udzielona Wielton S.A. przez Fruehauf SAS w ramach umowy dotyczącej środków pieniężnych z dnia 14 stycznia 2019 roku z późniejszymi zmianami. Przedmiotem umowy jest wzajemne korzystanie z dostępnych środków finansowych spółek Wielton i Fruehauf w celu zoptymalizowania zarządzania nimi i umożliwienia użyczenia zaliczek na rzecz spółki, która miałaby takie uzasadnione zapotrzebowanie. Ostateczny termin spłaty przypada w dniu 12 grudnia 2025 roku. Umowa jest Umową Podporządkowania w rozumieniu Umowy kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami.

W dniu 15 kwietnia 2020 roku Langendorf GmbH zawarł z Sparkasse Vest umowę pożyczki pomocowej (w związku z wystąpieniem epidemii koronawirusa) w kwocie 2 mln EUR, poręczoną przez Kreditanstalt fuer Wiederaufbau (KfW), z przeznaczeniem na działalność obrotową na okres do dnia 30 czerwca 2025 roku. Pożyczka spłacana jest w ratach kwartalnych począwszy od 30 września 2021 roku. Umowa nie przewiduje dodatkowych zabezpieczeń.

W dniu 27 kwietnia 2020 roku Wielton S.A. zawarł z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim Spółką Akcyjną (PKO BP S.A.) oraz z Bankiem Gospodarstwa Krajowego (BGK) aneksy do umów kredytu w rachunku bieżącym (Kredyt RCF B) w łącznej wysokości 25 mln zł na mocy, których został przedłużony okres obowiązywania umowy do dnia 29 lipca 2020 roku. Na mocy aneksów z dnia 24 lipca 2020 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) okres obowiązywania Kredytu RCF B został przedłużony do dnia 31 grudnia 2021 roku. Pozostałe warunki umów nie uległy zmianie.

Zabezpieczenie zobowiązań wynikających z tytułu zaciągniętych Kredytów RCF B tożsame ze wszystkimi zabezpieczeniami Kredytu A, Kredytu B oraz Kredytu RCF A udzielonymi na podstawie Umowy kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami za wyjątkiem Umowy Zastawu na Viberti Rimorchi tj. umowy zastawu na wszystkich udziałach Wielton S.A. w Viberti Rimorchi.

W dniu 24 lipca 2020 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) Wielton S.A. zawarł z PKO BP S.A. oraz z BNP Paribas Bank Polska S.A. (BNP Paribas) dwie umowy o kredyt obrotowy odnawialny w łącznej wysokości 50 mln zł z przeznaczeniem na finansowanie płynnościowe bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności gospodarczej na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku. Począwszy od stycznia 2021 roku kwota kredytów będzie obniżana w okresach miesięcznych.

Zabezpieczeniem spłaty jest gwarancja spłaty kredytów udzielona przez BGK w ramach Umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Płynnościowych w wysokości 80% udzielonych kwot kredytów na okres do dnia 31 marca 2022 roku, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Wielton S.A. prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

W okresie sprawozdawczym został naruszony poziom wskaźnika Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA. Wielton S.A. otrzymał zgodę Kredytodawców by naruszenie poziomów przez Wskaźnik Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA lub Wskaźnik Pokrycia Obsługi Zadłużenia, na dzień 30 czerwca 2020 roku,

określonych w Umowie kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami (Umowa) nie stanowiło Naruszenia o którym mowa w Umowie.

Badanie wskaźników finansowych na dzień 30 czerwca odbywa się wraz z otrzymaniem sprawozdań finansowych za ten okres. Zgodnie z umową kredytową Spółka ma 90 dni na zaprezentowanie sprawozdania finansowego półrocznego od dnia zakończenia półrocza.

Na dzień bilansowy banki pozytywnie zaopiniowały wniosek Spółki dotyczący zgody na odstąpienie od przypadku naruszenia w przypadku, gdyby wskaźniki finansowe będące kowenantami w umowie kredytowej były przekroczone na moment ich badania.

Na dzień publikacji banki kontynuują kredytowanie kredytobiorcy zarówno w formie finansowania krótko jak i długoterminowego.

Spółka wystąpi do banków z wnioskiem o odstąpienie od realizacji wskaźników finansowych za trzeci kwartał bieżącego roku.

## S13: Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

### Zobowiązania długoterminowe

	30.06.2020	31.12.2019
Inne zobowiązania finansowe	38 525	38 616
<b>Pozostałe zobowiązania długoterminowe razem</b>	<b>38 525</b>	<b>38 616</b>

### Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.06.2020	31.12.2019
<b>Zobowiązania finansowe (MSSF 9):</b>		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	275 687	356 234
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	-	52
Inne zobowiązania finansowe	5 810	5 067
<b>Zobowiązania finansowe</b>	<b>281 497</b>	<b>361 353</b>
<b>Zobowiązania niefinansowe (poza MSSF 9):</b>		
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	24 757	18 525
Przedpłaty i zaliczki otrzymane na dostawy	13 161	11 354
Inne zobowiązania niefinansowe	7	11
Zobowiązania z tytułu oczekiwanych zwrotów	2 999	1 130
<b>Zobowiązania niefinansowe</b>	<b>40 924</b>	<b>31 020</b>
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania</b>	<b>322 421</b>	<b>392 373</b>

Na wartość 5 810 tys. zł wykazaną w pozycji „Inne zobowiązania finansowe” składają się m.in. zobowiązania wekslowe w kwocie 5 141 tys. zł.

Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Grupę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

## S14: Rezerwy oraz zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

### Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych

#### Stan na 30 czerwca 2020 roku

	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Razem
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	16 158	-	16 158
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	21 268	-	21 268
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	18 788	-	18 788
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	7 587	7 587
<b>Razem świadczenia pracownicze</b>	<b>56 214</b>	<b>7 587</b>	<b>63 801</b>

#### Stan na 31 grudnia 2019 roku

	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Razem
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	12 006	-	12 006
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	19 549	-	19 549
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	13 250	-	13 250
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	7 235	7 235
<b>Razem świadczenia pracownicze</b>	<b>44 805</b>	<b>7 235</b>	<b>52 040</b>

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

### Rezerwy na inne długoterminowe świadczenia pracownicze:

#### Stan na 30 czerwca 2020 roku

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	7 235	-	-	7 235
Zmiany ujęte w wyniku:				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	204	-	-	204
Koszty odsetek	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	28	-	28
Zmiany bez wpływu na wynik:				
Wyplacone świadczenia (-)	-187	-	-	-187
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	307	-	-	307
<b>Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu</b>	<b>7 559</b>	<b>28</b>	<b>-</b>	<b>7 587</b>

### Stan na 31 grudnia 2019 roku

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	6 476	-	-	6 476
Zmiany ujęte w wyniku:				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	404	-	-	404
Koszty odsetek	504	-	-	504
Ponowna wycena zobowiązania	683	-	-	683
Wyplacone świadczenia (-)	-771	-	-	-771
Zmiany bez wpływu na wynik:				
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-61	-	-	-61
<b>Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu</b>	<b>7 235</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>7 235</b>

### S15: Pozostałe rezerwy krótkoterminowe

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 31.12.2019
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>10 730</b>	<b>22 644</b>
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	11 949	15 108
Rozwiązanie rezerw ujęte jako przychód w okresie (-)	-301	-1 117
Wykorzystanie rezerw (-)	-3 709	-26 220
Zwiększenie przez połączenie jednostek gospodarczych	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-6	315
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>18 663</b>	<b>10 730</b>

Jedną z najistotniejszych pozycji w rezerwach krótkoterminowych na dzień 30 czerwca 2020 roku była rezerwa na naprawy gwarancyjne w wysokości 6 333 tys. zł.

### S16: Krótkoterminowe i długoterminowe rozliczenia międzyokresowe bierne

Na dzień 30 czerwca 2020 roku, w pozycji długoterminowe rozliczenia międzyokresowe były ujęte środki, jakie Spółka otrzymała w ramach dofinansowania realizacji projektu „Utworzenie Centrum Badawczo-Rozwojowego w zakresie innowacyjnych środków transportu” (na dzień 30 czerwca 2020 roku pozostało do rozliczenia 6 018 tys. zł).

### S17: Segmenty operacyjne

W okresie sześciu miesięcy 2020 roku nie wystąpiły zmiany w polityce rachunkowości Grupy w zakresie wyodrębniania segmentów operacyjnych oraz zasad wyceny przychodów, wyników oraz aktywów segmentów, które zostały zaprezentowane w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

## Przychody, wyniki oraz aktywa segmentów operacyjnych

### Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	740 434	40 007	27 229	584	6 322	814 577
Przychody ogółem, w tym:	740 434	40 007	27 229	584	6 322	814 577
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	740 434	40 007	27 229	584	6 322	814 577
<b>Wynik operacyjny segmentu</b>	<b>-15 756</b>	<b>-5 123</b>	<b>453</b>	<b>82</b>	<b>948</b>	<b>-19 396</b>

### Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 236 587	46 746	30 515	1 166	11 168	1 326 182
Przychody ogółem, w tym:	1 236 587	46 746	30 515	1 166	11 168	1 326 182
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 236 587	46 746	30 515	1 166	11 168	1 326 182
<b>Wynik operacyjny segmentu</b>	<b>47 016</b>	<b>-2 460</b>	<b>1 668</b>	<b>146</b>	<b>103</b>	<b>46 473</b>

Ponieważ aktywa nie są wielkością analizowaną przez Zarząd, Grupa, zgodnie z MSSF 8.23, zrezygnowała z ich ujawniania.

Uzgodnienie wyników segmentów operacyjnych z wynikiem z działalności operacyjnej Grupy Kapitałowej, zaprezentowanym w śródrocznym skróconym skonsolidowanym rachunku wyników, zostało ujawnione poniżej w tabeli:

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
<b>Przychody segmentów</b>		
Łączne przychody segmentów operacyjnych	814 577	1 326 182
Przychody nie przypisane do segmentów	-	-
Wyłączenie przychodów z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>814 577</b>	<b>1 326 182</b>
<b>Wynik segmentów</b>		
Wynik operacyjny segmentów	-19 396	46 473
Korekty:		
Pozostałe przychody nie przypisane do segmentów	17 550	17 147
Pozostałe koszty nie przypisane do segmentów (-)	- 3 022	-3 988
Wyłączenie wyniku z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>-4 868</b>	<b>59 632</b>
Przychody finansowe	3 072	2 966
Koszty finansowe (-)	-14 472	-6 100
Udział w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności (+/-)	-	-
<b>Zysk/strata przed opodatkowaniem</b>	<b>-16 268</b>	<b>56 498</b>

## S18: Pozostałe przychody i koszty operacyjne

W skróconym skonsolidowanym rachunku wyników za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku najistotniejsze pozycje pozostałych przychodów operacyjnych stanowiły otrzymane dofinansowanie z tyt. COVID-19 w wysokości 8 180 tys. zł przez spółki zależne oraz 7 350 tys. zł przez Wielton S.A. (otrzymane z Wojewódzkiego Urzędu Pracy dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników objętych przerwami ekonomicznymi lub obniżonym czasem pracy), otrzymane dotacje 561 tys. zł, jak również otrzymane kary i odszkodowania w kwocie 527 tys. zł (w tym oszacowane i otrzymane odszkodowanie w wysokości 237 tys. zł w związku z pożarem z listopada 2018 roku). Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku najistotniejszą pozycją pozostałych przychodów operacyjnych było oszacowane odszkodowanie w wysokości 12 718 tys. zł, pokrywające koszty związane z zabezpieczeniem realizacji procesów technologicznych w związku z pożarem.

Najistotniejszymi pozycjami w pozostałych kosztach operacyjnych były odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 1 496 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w kwocie 622 tys. zł. Najistotniejszymi pozycjami w kosztach operacyjnych w pierwszym półroczu 2019 roku były koszty likwidacji szkody pożarowej w kwocie 1 211 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 957 tys. zł.

## S19: Koszty wykazane w sprawozdaniu z wyniku, dotyczące prawa do użytkowania

W związku z wdrożeniem MSSF 16 Grupa wykazała następujące koszty związane z prawem do użytkowania:

	od 01.01.2020 do 30.06.2020
Koszty odsetek	703
Koszty związane z krótkoterminowymi umowami leasingowymi	1 790
Koszty związane z umowami leasingowymi aktywów o niskiej wartości, które nie są umowami krótkoterminowymi	28
<b>Koszty leasingu razem</b>	<b>2 521</b>

## S20: Przychody i koszty finansowe

W pierwszym półroczu 2020 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były przychody z odsetek dotyczące instrumentów finansowych w kwocie 141 tys. zł oraz inne przychody finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 861 tys. zł w ramach realizacji kontraktu.

W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły odsetki, których wartość za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku wyniosła 4 129 tys. zł, inne koszty finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 884 tys. zł w ramach realizacji kontraktu oraz różnice kursowe w wysokości 5 111 tys. zł.

## S21: Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcję liczony jest według formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Kalkulacja zysku na akcję została zaprezentowana poniżej:

	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
<b>Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru</b>		
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
<b>Działalność kontynuowana</b>		
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	1 368	40 128
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	0,02	0,66
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,02	0,66
<b>Działalność zaniechana</b>		
<b>Działalność kontynuowana i zaniechana</b>		
Zysk (strata) netto	1 368	40 128
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	0,02	0,66
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,02	0,66

# SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE WIELTON S.A.

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ  
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW  
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM  
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH  
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO





## Bilans – sprawozdanie jednostkowe

### Aktywa

	Nota	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
<b>A. Aktywa trwałe</b>		<b>598 460</b>	<b>575 450</b>	<b>571 469</b>
I. Wartości niematerialne i prawne		27 605	27 473	27 501
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		10 802	10 767	9 386
2. Wartość firmy		-	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne		16 488	16 391	17 829
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		315	315	286
II. Rzeczowe aktywa trwałe	J1	278 712	274 270	266 388
1. Środki trwałe		195 413	194 562	183 414
a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		21 102	21 102	17 807
b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		89 827	90 204	88 015
c) urządzenia techniczne i maszyny		67 467	63 773	62 488
d) środki transportu		11 370	12 809	9 288
e) inne środki trwałe		5 647	6 674	5 816
2. Środki trwałe w budowie		71 761	69 058	59 293
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		11 538	10 650	23 681
III. Należności długoterminowe		41	41	41
1. Od jednostek powiązanych		-	-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Od pozostałych jednostek		41	41	41
IV. Inwestycje długoterminowe		270 101	267 051	268 822
1. Nieruchomości	J2	7 990	8 433	8 433
2. Wartości niematerialne i prawne		-	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe		262 111	258 618	260 389
a) w jednostkach powiązanych		262 111	258 618	258 581
- udziały lub akcje		236 201	233 912	233 912
- inne papiery wartościowe		-	-	-
- udzielone pożyczki		25 910	24 706	24 669
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-	-	-
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
c) w pozostałych jednostkach		-	-	1 808
- udzielone pożyczki		-	-	1 808
4. Inne inwestycje długoterminowe		-	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		22 001	6 615	8 717
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	J6	22 001	6 615	8 717
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		-	-	-

	Nota	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
<b>B. Aktywa obrotowe</b>		<b>382 727</b>	<b>403 349</b>	<b>490 575</b>
I. Zapasy	J3	163 669	159 576	214 329
1. Materiały		74 378	61 737	73 797
2. Półprodukty i produkty w toku		24 258	23 982	40 033
3. Produkty gotowe		51 379	68 261	95 778
4. Towary		12 359	4 331	3 270
5. Zaliczki na dostawy i usługi		1 295	1 265	1 451
II. Należności krótkoterminowe	J4	189 858	225 467	257 719
1. Należności od jednostek powiązanych		106 445	152 742	121 504
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		106 445	152 742	121 504
- do 12 miesięcy		106 445	152 742	121 504
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek		83 413	72 725	136 215
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		62 333	45 212	105 591
- do 12 miesięcy		61 332	41 973	104 999
- powyżej 12 miesięcy		1 001	3 239	592
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych		11 558	16 986	16 814
c) inne		9 522	10 527	13 810
d) dochodzone na drodze sądowej		-	-	-
III. Inwestycje krótkoterminowe		25 311	16 047	14 658
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		25 311	16 047	14 658
a) w jednostkach powiązanych		9 495	8 712	8 302
- udzielone pożyczki		9 495	8 712	8 302
b) w pozostałych jednostkach		4 646	1 673	741
- udziały lub akcje		-	-	-
- inne papiery wartościowe		-	-	-
- udzielone pożyczki		1 228	1 223	211
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		3 418	450	530
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		11 170	5 662	5 615
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach		6 754	5 662	5 614
- inne środki pieniężne		4 416	-	1
2. Inne inwestycje krótkoterminowe		-	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		3 889	2 259	3 869
<b>C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy</b>		<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>D. Udziały (akcje) własne</b>		<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Aktywa razem</b>		<b>981 187</b>	<b>978 799</b>	<b>1 062 044</b>

## Pasywa

	Nota	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
<b>A. Kapitał (fundusz) własny</b>		<b>340 538</b>	<b>338 661</b>	<b>333 770</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy		12 075	12 075	12 075
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:		299 192	299 192	299 192
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)		72 368	72 368	72 368
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		-4 684	178	349
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		-4 684	178	349
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:		-	-	-
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych		27 230	-3 629	-3 629
VI. Zysk (strata) netto		6 725	30 845	25 783
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-	-	-
<b>B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>		<b>640 649</b>	<b>640 138</b>	<b>728 274</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	J5	11 006	8 982	14 799
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-	-	-
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		3 958	1 476	4 249
- długoterminowa	J5	962	935	959
- krótkoterminowa	J5	2 996	541	3 290
3. Pozostałe rezerwy		7 048	7 506	10 550
- długoterminowe		-	-	-
- krótkoterminowe	J5	7 048	7 506	10 550
II. Zobowiązania długoterminowe		255 570	245 100	247 007
1. Wobec jednostek powiązanych		17 864	-	-
a) inne zobowiązania finansowe		-	-	-
b) z tytułu pożyczek		17 864	-	-
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek		237 706	245 100	247 007
a) kredyty i pożyczki		232 619	239 836	239 916
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		5 087	5 264	7 091
d) zobowiązania wekslowe		-	-	-
e) inne		-	-	-
III. Zobowiązania krótkoterminowe		362 153	373 906	457 541
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych		7 037	17 020	17 239
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		7 037	8 503	8 517
- do 12 miesięcy		7 037	8 503	8 517
b) inne		-	-	218
c) inne zobowiązania finansowe		-	-	-
d) z tytułu pożyczek		-	8 517	8 504
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek		354 052	356 301	439 476
a) kredyty i pożyczki		146 331	126 644	134 742
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		3 284	4 938	4 320
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		166 968	199 805	269 032

- do 12 miesięcy	166 968	199 805	269 032
e) zaliczki otrzymane na dostawy	8 905	5 827	4 406
f) zobowiązania wekslowe	5 141	4 428	9 226
g) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	15 484	6 943	10 017
h) z tytułu wynagrodzeń	6 894	6 252	6 933
i) inne	1 045	1 464	800
4. Fundusze specjalne	1 064	585	826
IV. Rozliczenia międzyokresowe	11 920	12 150	8 927
1. Ujemna wartość firmy	-	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	11 920	12 150	8 927
- długoterminowe	6 017	6 249	6 542
- krótkoterminowe	5 903	5 901	2 385
<b>Pasywa razem</b>	<b>981 187</b>	<b>978 799</b>	<b>1 062 044</b>

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>30.06.2019</b>
Wartość księgowa	340 538	338 661	333 770
Liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	5,64	5,61	5,53
Rozwodniona liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	5,64	5,61	5,53

# Rachunek zysków i strat – sprawozdanie jednostkowe

	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>364 399</b>	<b>592 015</b>
- od jednostek powiązanych	125 532	144 230
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	352 003	577 433
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	12 396	14 582
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>334 333</b>	<b>515 301</b>
- jednostkom powiązanym	111 274	130 078
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	325 300	507 335
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	9 033	7 966
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>30 066</b>	<b>76 714</b>
D. Koszty sprzedaży	23 803	33 451
E. Koszty ogólnego zarządu	17 375	20 315
<b>F. Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>-11 112</b>	<b>22 948</b>
G. Pozostałe przychody operacyjne	8 821	16 254
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	30	-
II. Dotacje	561	423
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	8 230	15 831
H. Pozostałe koszty operacyjne	856	2 343
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	91
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	573	711
III. Inne koszty operacyjne	283	1 541
<b>I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>-3 147</b>	<b>36 859</b>
J. Przychody finansowe	4 937	1 844
I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-
II. Odsetki, w tym:	592	552
- od jednostek powiązanych	545	526
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	75
- w jednostkach powiązanych	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	1 217
V. Inne	4 345	-
K. Koszty finansowe	9 310	5 775
I. Odsetki, w tym:	4 492	4 391
- dla jednostek powiązanych	98	59
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	1 528	-
- w jednostkach powiązanych	-	-
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	406	-
IV. Inne	2 884	1 384
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>-7 520</b>	<b>32 928</b>
M. Podatek dochodowy	-14 245	7 145
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-
<b>O. Zysk (strata) netto (L-M-N)</b>	<b>6 725</b>	<b>25 783</b>

	<b>01.01.2020- 30.06.2020</b>	<b>01.01.2019- 30.06.2019</b>
Zysk (strata) netto zanualizowany	11 788	41 726
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) zanualizowany na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,20	0,69
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zanualizowany rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,20	0,69

## Rachunek przepływów pieniężnych – sprawozdanie jednostkowe

	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 30.06.2019
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>	-	-
I. Zysk (strata) netto	6 725	25 783
II. Korekty razem	16 296	-27 003
1. Amortyzacja	13 426	11 560
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 289	89
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	3 917	3 694
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	1 903	-733
5. Zmiana stanu rezerw	2 024	2 655
6. Zmiana stanu zapasów	-4 092	5 632
7. Zmiana stanu należności	33 319	-48 269
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-16 315	-5 968
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-16 291	4 502
10. Inne korekty	-306	-165
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/- II)</b>	<b>23 021</b>	<b>-1 220</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>	-	-
I. Wpływy	2 025	4 923
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 028	167
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Z aktywów finansowych, w tym:	145	155
a. w jednostkach powiązanych	125	119
- odsetki	125	119
b. w pozostałych jednostkach	20	36
- odsetki	20	36
4. Inne wpływy inwestycyjne	852	4 601
II. Wydatki	-27 123	-40 725
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-22 144	-21 783
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Na aktywa finansowe:	-	-
4. Inne wydatki inwestycyjne	-4 979	-18 942
5. Zabezpieczenie środków na nabycie udziałów	-	-
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I - II)</b>	<b>-25 098</b>	<b>-35 802</b>

<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>	-	-
<b>I. Wpływy</b>	16 155	68 160
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-
2. Kredyty i pożyczki	15 822	67 875
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-
4. Inne wpływy finansowe	333	285
<b>II. Wydatki</b>	-8 563	-34 391
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-19 924
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-
4. Spłaty kredytów i pożyczek	-3 065	-
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-1 187	-10 528
8. Odsetki	-4 311	-3 939
9. Inne wydatki finansowe	-	-
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>7 592</b>	<b>33 769</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III +/- B.III +/- C.III)</b>	<b>5 515</b>	<b>-3 253</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>5 508</b>	<b>-3 279</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-7	-26
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>5 662</b>	<b>8 916</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu (F +/- D), w tym:</b>	<b>11 177</b>	<b>5 663</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	825	560



## Zestawienie zmian w kapitale własnym – sprawozdanie jednostkowe

	01.01.2020- 30.06.2020	01.01.2019- 31.12.2019	01.01.2019- 30.06.2019
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>338 661</b>	<b>335 834</b>	<b>335 834</b>
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-
la. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	338 661	335 834	335 834
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	12 075	12 075	12 075
1.1 Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-
a. zwiększenie :	-	-	-
b. zmniejszenie	-	-	-
1.2 Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	12 075	12 075	12 075
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	299 192	245 660	245 660
2.1 Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-	53 532	53 532
a. zwiększenie z tytułu:	-	61 157	61 157
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	-	61 157	61 157
b. zmniejszenie z tytułu	-	-	-
- przejęcie Wielton Investment	-	7 625	7 625
2.2 Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	299 192	299 192	299 192
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	178	-1 502	-1 502
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-
3.1 Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-4 862	1 680	1 851
a. zwiększenie z tytułu:	-	1 680	1 851
- instrumentów zabezpieczających	-	1 680	1 851
b. zmniejszenie z tytułu	4 862	-	-
- instrumentów zabezpieczających	4 862	-	-
3.2 Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-4 684	178	349
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	-	-	-
4.1 Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-
4.2 Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	-	-	-
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	30 845	79 601	79 601
5.1 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	30 845	79 601	79 601
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-
5.2 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	27 216	79 601	79 601
a. zwiększenie (z tytułu)	14	-	-
- zmiana na wyniku Wielton Investment	14	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	-	83 230	83 230
- wypłata dywidendy	-	19 924	19 924
- przekazanie na kapitał zapasowy	-	59 677	59 677
- przejęcie Wielton Investment	-	3 629	3 629
5.3 Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	27 230	-3 629	-3 629
5.4 Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-	-	-

- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-
5.5 Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	-	-
a. zwiększenie (z tytułu)	-	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-
5.6 Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	-
5.7 Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	27 230	-3 629	-3 629
6. Wynik netto	6 725	30 845	25 783
a. zysk netto	6 725	30 845	25 783
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>340 538</b>	<b>338 661</b>	<b>333 770</b>
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>	<b>340 538</b>	<b>338 866</b>	<b>333 770</b>

# Noty i objaśnienia do sprawozdania finansowego

## Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości wskazanymi w ustawie z 29 września 1994 roku o rachunkowości. W okresie pierwszego półrocza 2020 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatnim jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku opublikowanym 30 kwietnia 2020 roku.

W pierwszym półroczu 2020 roku nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych.

## Informacja o połączeniu Wielton Investment Sp. z o.o. z Wielton S.A.

W dniu 22 kwietnia 2020 roku Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi Sąd Gospodarczy XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisał do rejestru połączenie poprzez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej Wielton Investment Sp. z o.o. na Spółkę Przejmującą Wielton S.A. Połączenie nastąpiło w trybie art. 492 §1 pkt 1 KSH, tj. przez przeniesienie majątku Wielton Investment Sp. z o.o. na Wielton S.A. Z uwagi na to, że Wielton S.A. był jedynym udziałowcem Wielton Investment Sp. z o.o. połączenie nastąpiło stosownie do zapisów art. 515 §1 KSH, tj.:

- bez podwyższania kapitału zakładowego Wielton S.A. jako Spółki Przejmującej,
- bez wydawania akcji w kapitale zakładowym Wielton S.A. udziałowcom Wielton Investment Sp. z o.o.,
- bez określania w Planie Połączenia stosunku wymiany udziałów Spółki przejmowanej na akcje Spółki Przejmującej, jak również wysokości dopłat,
- bez określania w Planie Połączenia zasad dotyczących zasad przyznawania akcji w Spółce Przejmującej,
- bez określania w Planie Połączenia dnia, od którego akcje Spółki Przejmującej wydane wspólnikowi Spółki Przejmowanej uprawniają do uczestnictwa w zysku Spółki Przejmującej.

Połączenie przeprowadzono w trybie uproszczonym, na podstawie art. 516 §6 KSH, tj.

- bez sporządzenia pisemnego sprawozdania Zarządów Spółek, uzasadniającego połączenie i udzielenie informacji – na podstawie art. 501 KSH oraz
- bez badania Planu Połączenia Spółek przez biegłego rewidenta i sporządzenia przez niego opinii badania Planu Połączenia Spółek na podstawie art. 502-503 KSH.

Głównym przedmiotem działalności Spółki Wielton Investment było:

- realizacja projektów budowlanych związanych ze wznoszeniem budynków,
- roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków mieszkalnych i niemieszkalnych,
- rozbiórka i burzenie obiektów budowlanych,
- kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek,
- wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi lub dzierżawionymi,
- zarządzanie nieruchomościami wykonywane na zlecenie,
- pozostała finansowa działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych.

Przychody i koszty spółek od początku roku obrotowego do dnia rozliczenia przejęcia kształtują się następująco:

	<b>Wielton S.A.</b>	<b>Wielton Investment Sp. z o.o.</b>
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	253 351	
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	229 048	
Koszty sprzedaży	17 122	
Koszty ogólnego zarządu	10 855	124
Pozostałe przychody operacyjne	4 757	7
Pozostałe koszty operacyjne	1 310	30
Przychody finansowe	7 148	94
Koszty finansowe	8 905	85

Zmiany na kapitałach własnych w Wielton S.A. w wysokości -12 515 tys. zł. za okres od początku roku do dnia rozliczenia połączenia wynikają z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających w wysokości -10 948 tys. zł oraz ujęciu wyniku bieżącego w wysokości -1 567 tys. zł.

Zmiany na kapitałach własnych w Wielton Investment za okres od początku roku do dnia rozliczenia połączenia wynikają z ujęcia wyniku bieżącego w kwocie -122 tys. zł.

## J1: Rzeczowe aktywa trwałe

### Stan rzeczowych aktywów trwałych

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>30.06.2019</b>
1. Środki trwałe, w tym:	195 413	194 562	183 414
a) grunty	21 102	21 102	17 807
b) budynki i budowle	89 827	90 204	88 015
c) maszyny i urządzenia	67 467	63 773	62 488
d) środki transportu	11 370	12 809	9 288
e) inne środki trwałe	5 647	6 674	5 816
2. Środki trwałe w budowie	71 761	69 058	59 293
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	11 538	10 650	23 681
<b>Rzeczowe aktywa trwałe, razem:</b>	<b>278 712</b>	<b>274 270</b>	<b>266 388</b>

## Nabycia i zbycia rzeczowych aktywów trwałych

Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020	21 102	90 204	63 773	12 809	6 674	69 058	263 620
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	1 441	10 282	390	265	17 369	29 747
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-820	-820
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-172	-659	-13 846	-14 677
Amortyzacja (-)	-	-1 818	-6 588	-1 657	-633	-	-10 696
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2020</b>	<b>21 102</b>	<b>89 827</b>	<b>67 467</b>	<b>11 370</b>	<b>5 647</b>	<b>71 761</b>	<b>267 174</b>

Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2019	13 580	87 953	54 447	8 387	6 846	52 418	223 631
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	7 522	5 775	21 207	6 873	1 339	70 085	112 801
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-190	-18	-79	-2	-10 251	-10 540
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-152	-	-	-43 194	-43 346
Amortyzacja (-)	-	-3 334	-11 711	-2 372	-1 509	-	-18 926
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019</b>	<b>21 102</b>	<b>90 204</b>	<b>63 773</b>	<b>12 809</b>	<b>6 674</b>	<b>69 058</b>	<b>263 620</b>

**Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku**

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2019	13 580	87 953	54 447	8 387	6 846	52 418	223 631
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	4 227	1 895	13 746	2 117	398	40 386	62 769
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-191	-11	-55	-2	-10 688	-10 947
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-152	-	-658	-22 823	-23 633
Amortyzacja (-)	-	-1 642	-5 542	-1 161	-768	-	-9 113
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2019</b>	<b>17 807</b>	<b>88 015</b>	<b>62 488</b>	<b>9 288</b>	<b>5 816</b>	<b>59 293</b>	<b>242 707</b>

**Zmiana stanu odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe**

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Stan na początek okresu	3 000	3 000	3 000
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	-	-
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-	-	-
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>3 000</b>	<b>3 000</b>	<b>3 000</b>

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Spółkę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Linia Log Tech	1 988	2 340	2 340
Rozbudowa hali magazynowej i serwisu	1 833	1 833	1 833
Budowa dwóch budynków produkcyjnych z częściami biurowo socjalnymi	-	9 832	-
Budowa hali do produkcji płyt chłodniczych	6 000	6 000	3 100
System produkcji paneli chłodniczych	3 946	3 762	3 757
Prasa membranowa	2 424	2 311	2 308
Prasa krawędziowa	11 608	11 069	11 136
Utwardzenie działek	4 275	-	4 482
Budowa hali pod hydroformowanie	1 312	-	1 249
Budowa hali produkcyjnej	535	-	7 094
<b>Zobowiązania razem</b>	<b>33 921</b>	<b>37 147</b>	<b>37 299</b>

## J2: Nieruchomości inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Wartość na początek okresu	8 433	8 433	8 433
Reklasyfikacja	-443	-	-
Zwiększenie z tytułu nabycia	-	-	-
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>7 990</b>	<b>8 433</b>	<b>8 433</b>

Spółka wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 882 tys. zł co do których Spółka nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 7 108 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku, które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu. W 2020 roku nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej. W pierwszym półroczu 2020 roku Spółka przyjęła do ewidencji środków trwałych budynek na cele magazynowania o wartości 443 tys. zł.

## J3: Zapasy

### Odpisy aktualizujące wartość zapasów

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Stan na początek okresu	752	452	452
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	650	599	464
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-229	-299	-
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>1 173</b>	<b>752</b>	<b>916</b>

## J4: Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych

### Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Stan na początek okresu	3 615	750	750
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	152	2 865	246
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-	-	-
Odpisy wykorzystane (-)	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>3 767</b>	<b>3 615</b>	<b>996</b>

## J5: Zmiana stanu rezerw

### Krótkoterminowe rezerwy na świadczenia emerytalne

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Stan na początek okresu	541	1 653	1 653
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	2 455	-	1 637
Reklasyfikacja	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-1 112	-
Reklasyfikacja	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>2 996</b>	<b>541</b>	<b>3 290</b>

### Pozostałe rezerwy krótkoterminowe

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Stan na początek okresu	7 506	9 685	9 685
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	1 615	4 223	3 918
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-2 073	-6 402	-3 053
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>7 048</b>	<b>7 506</b>	<b>10 550</b>

### Długoterminowe rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Stan na początek okresu	935	803	803
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	27	132	156
Reklasyfikacja	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>962</b>	<b>935</b>	<b>959</b>



## J6: Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

### Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
<b>1. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:</b>	<b>11 053</b>	<b>20 095</b>	<b>20 095</b>
a) odniesionych na wynik finansowy	11 095	19 743	19 743
- odpis z tytułu wyceny opcji	168	-	-
- rezerwy	1 630	2 307	2 307
- odsetki	197	44	44
- odpis aktualizujący należności	688	144	144
- nie wypłacone wynagrodzenia	80	87	87
- nie zapłacone składki ZUS	575	685	685
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	-	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-
- odpis aktualizujący zapasy	142	85	85
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	570	570
- strata podatkowa	2 935	4 599	4 599
- korekty sprzedaży	-	52	52
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	2	2	2
- aktywo od premii inwestycyjnej	3 739	10 140	10 140
- z tytułu leasingu	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	23	23
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	939	1 005	1 005
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-42	352	352
<b>2. Zwiększenia</b>	<b>17 931</b>	<b>3 581</b>	<b>2 400</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	16 791	3 581	2 400
- odpis z tytułu wyceny opcji	13	168	-
- rezerwy	720	1 154	1 085
- odsetki	13	197	202
- odpis aktualizujący należności	29	544	48
- nie wypłacone wynagrodzenia	14	80	50
- nie zapłacone składki ZUS	1 446	575	672
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	-	-	43
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	43
- odpis aktualizujący zapasy	124	114	114
- odpis aktualizujący środki trwałe	570	-	-
- strata podatkowa	320	738	-
- korekty sprzedaży	-	-	-
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	-	-	135
- aktywo od premii inwestycyjnej	13 542	-	-
- z tytułu leasingu	-	-	8
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	11	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	1 140	-	-
<b>3. Zmniejszenia</b>	<b>2 708</b>	<b>12 623</b>	<b>9 098</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	2 708	12 229	8 746

- odpis z tytułu wyceny opcji	168	-	-
- rezerwy	412	1 831	580
- odsetki	197	44	44
- odpis aktualizujący należności	-	-	1
- nie wypłacone wynagrodzenia	80	87	87
- nie zapłacone składki ZUS	575	685	685
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	-	-	43
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	43
- odpis aktualizujący zapasy	44	57	26
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	570	528
- strata podatkowa	-	2 402	425
- korekty sprzedaży	-	52	52
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	-	-	-
- aktywo od premii inwestycyjnej	293	6 401	6 209
- z tytułu leasingu	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	23	23
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	939	77	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-	394	352
<b>4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:</b>	<b>26 276</b>	<b>11 053</b>	<b>13 397</b>
a) odniesionych na wynik finansowy	25 178	11 095	13 397
- odpis z tytułu wyceny opcji	13	168	-
- rezerwy	1 938	1 630	2 812
- odsetki	13	197	202
- odpis aktualizujący należności	717	688	191
- nie wypłacone wynagrodzenia	14	80	50
- nie zapłacone składki ZUS	1 446	575	672
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	-	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-
- odpis aktualizujący zapasy	222	142	173
- odpis aktualizujący środki trwałe	570	-	42
- strata podatkowa	3 255	2 935	4 174
- korekty sprzedaży	-	-	-
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	2	2	137
- aktywo od premii inwestycyjnej	16 988	3 739	3 931
- z tytułu leasingu	-	-	8
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	939	1 005
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	1 098	-42	-

## Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
<b>1. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:</b>	<b>4 438</b>	<b>3 868</b>	<b>3 868</b>
a) odniesionej na wynik finansowy	4 438	3 868	3 868
- z tytułu leasingu	2	63	63
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	45	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	754	779	779
- odpis aktualizujący środki trwałe	118	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	85	-	-
- nieotrzymane odsetki	485	261	261
- nieotrzymane odszkodowania	1 935	1 825	1 825
- koszty transakcyjne	752	752	752
- otrzymane bonusy	262	188	188
- koszty remontu hali	-	-	-
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-
<b>2. Zwiększenia</b>	<b>3 174</b>	<b>3 484</b>	<b>3 698</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu z tytułu dodatnich różnic przejściowych (z tytułu)	3 174	3 484	3 617
- z tytułu leasingu	-	2	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	54	45	13
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	252	754	808
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	118	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	174	85	89
- nieotrzymane odsetki	104	283	142
- nieotrzymane odszkodowania	1 900	1 935	2 565
- koszty transakcyjne	-	-	-
- otrzymane bonusy	-	262	-
- koszty remontu hali	690	-	-
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	81
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-
<b>3. Zmniejszenia</b>	<b>3 337</b>	<b>2 914</b>	<b>2 885</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	3 337	2 914	2 885
- z tytułu leasingu	2	63	63
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	45	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	754	779	779
- odpis aktualizujący środki trwałe	118	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	85	-	-
- nieotrzymane odsetki	136	59	30
- nieotrzymane odszkodowania	1 935	1 825	1 825
- koszty transakcyjne	-	-	-
- otrzymane bonusy	262	188	188
- koszty remontu hali	-	-	-
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-

c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-
<b>4. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem</b>	<b>4 275</b>	<b>4 438</b>	<b>4 681</b>
a) odniesionej na wynik finansowy	4 275	4 438	4 600
- z tytułu leasingu	-	2	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	54	45	13
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	252	754	808
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	118	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	174	85	89
- nieotrzymane odsetki	453	485	373
- nieotrzymane odszkodowania	1 900	1 935	2 565
- koszty transakcyjne	752	752	752
- otrzymane bonusy	-	262	-
- koszty remontu hali	690	-	-
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	81
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-

W jednostkowym sprawozdaniu finansowym pozycje aktywa i rezerwy na odroczonego podatku dochodowego zaprezentowano per saldo w pozycji: aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w kwocie 22 001 tys. zł.

W dniu 30 czerwca 2014 roku Spółka uzyskała Zezwolenie Nr 272 na prowadzenie działalności na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Dawało ono prawo do skorzystania ze specjalnej ulgi podatkowej w podatku dochodowym od osób prawnych, pod warunkiem poniesienia wydatków inwestycyjnych w wysokości co najmniej 30 000 tys. zł i zakończenia inwestycji do 31 grudnia 2018 roku oraz zwiększenia dotychczasowego średniorocznego zatrudnienia kształtującego się na poziomie 1 157 pracowników, poprzez zatrudnienie co najmniej 30 nowych pracowników do dnia 31 grudnia 2017 roku i utrzymanie zatrudnienia na poziomie co najmniej 1 187 pracowników do dnia 31 grudnia 2022 roku. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych wyniosła 45 000 tys. zł. Wymagany poziom zatrudnienia jest utrzymywany. Spółka wywiązała się z pozostałych warunków Zezwolenia.

W dniu 12 lipca 2017 roku Strefa udzieliła Spółce Zezwolenia Nr 313 na prowadzenie działalności gospodarczej na terenie Strefy. Spółka jest w trakcie wypełniania warunków tego Zezwolenia – termin na zakończenie inwestycji i poniesienie wydatków określonych w Zezwoleniu został określony do dnia 31 grudnia 2020 roku. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych w przypadku korzystania ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów nowej inwestycji oraz z tytułu tworzenia nowych miejsc pracy wyniesie odpowiednio 41 600 tys. zł oraz 3 400 tys. zł.

W dniu 10 grudnia 2018 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia na realizację inwestycji na jej terenie. Daje ona prawo do skorzystania ze specjalnej ulgi podatkowej w podatku dochodowym od osób prawnych, pod warunkiem poniesienia wydatków inwestycyjnych w wysokości co najmniej 48 000 tys. zł w terminie do 31 grudnia 2020 roku oraz zwiększenia dotychczasowego średniorocznego zatrudnienia do poziomu 1 602 pracowników. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych wyniesie 62 400 tys. zł.

## Zobowiązania warunkowe

Wartość zobowiązań warunkowych według stanu na koniec poszczególnych okresów - w tym dotyczących jednostek powiązanych przedstawia się następująco:

	<b>30.06.2020</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>30.06.2019</b>
Poręczenie spłaty zobowiązań	-	-	-
Gwarancje udzielone	877	1 065	1 063
Gwarancje udzielone do umów o usługę budowlaną	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe z Urzędem Skarbowym	-	-	-
Inne zobowiązania warunkowe-umowy buy back, akredytywy	60 609	65 528	47 931
<b>Zobowiązania warunkowe ogółem</b>	<b>61 486</b>	<b>66 593</b>	<b>48 994</b>

# Zatwierdzenie do publikacji

Niniejszy rozszerzony skonsolidowany raport okresowy Wielton S.A. i Grupy Kapitałowej Wielton za okres od 1 stycznia 2020 roku do 30 czerwca 2020 roku został zatwierdzony przez Zarząd Wielton S.A. w dniu 16 września 2020 roku.

## Oświadczenie Zarządu Wielton S.A.

### Prawdziwość i rzetelność prezentowanych sprawozdań

Wedle najlepszej wiedzy Zarządu Wielton S.A. półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej Wielton oraz jej wynik finansowy. Zawarte w niniejszym dokumencie półroczne sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Wielton zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej Wielton w pierwszym półroczu 2020 roku, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

## Podpisy

### Podpisy Członków Zarządu Wielton S.A.:

**Paweł Szataniak**  
Prezes Zarządu

**Mariusz Golec**  
Wiceprezes Zarządu

**Piotr Maciej Kamiński**  
Wiceprezes Zarządu

**Piotr Kuś**  
Wiceprezes Zarządu

**Tomasz Śniatała**  
Członek Zarządu

**Włodzimierz Masłowski**  
Członek Zarządu

**Andrzej Mowczan**  
Członek Zarządu

**Wieluń, dnia 16 września 2020 roku**