

Szanowni Akcjonariusze, Pracownicy, Partnerzy

Niniejszym przekazujemy sprawozdanie finansowe za rok 2023.

Ubiegły rok był nie tylko dla nas, ale i całej branży ICT w Polsce okresem wyjątkowo intensywnej pracy. Konsekwentnie realizujemy strategię, która koncentruje się na działaniach zwiększających efektywność ekonomiczną oraz dalszym rozwijaniem wysokomarżowych usług. Dzisiaj S4E to efektywnie zarządzana i zyskowna organizacja.

Niezmiennie skupiamy się na takich rozwiązaniach jak Dell Technologies (ISG), Huawei EBG, Commvault, Hitachi Vantara, Nutanix oraz Quantum. Obecnie są to nasze główne motory napędowe biznesu. W tym obszarze posiadamy jedne z najsilniejszych kompetencji technicznych w kraju.

Nasi partnerzy doskonale znają i rozumieją naszą ofertę. Polegają na naszych kompetencjach. Staramy się inwestować jak najwięcej w edukację kanału partnerskiego i wskazywać nowe kierunki rozwoju. Obecnie S4E postrzegane jest jako gwarant bezpiecznej realizacji najbardziej złożonych inwestycji IT w Polsce.

W 2023 roku przychody ze sprzedaży osiągnięte przez Spółkę wzrosły o 23% w stosunku do roku ubiegłego, a marża brutto w ujęciu nominalnym o 4,4 mln złotych. W rezultacie osiągnięty w 2023 roku wynik EBITDA wyniósł 12,9 miliona złotych i był o 3,6 miliona złotych wyższy niż w roku ubiegłym.

Otoczenie geopolityczne i gospodarka to obecnie świat niespodzianek i niepewności, pracujemy nad tym aby nasza organizacja była wzorem efektywnego rozwijania biznesu w tych wyjątkowych czasach. Do tego kluczowa jest umiejętność zarządzania dynamicznymi zmianami. Zwinność organizacyjna, szybkość reakcji i zdolność adaptacji do nowych wymagań rynku to zawsze były znaki rozpoznawcze naszej Spółki.

W roku 2023 w wyraźny sposób zwiększyliśmy sprzedaż rozwiązań ISG Dell Technologies.

Jesteśmy największym dostawcą usług profesjonalnych, w tym szkoleń i serwisów dla Huawei EBG oraz Commvault w Polsce.

S4E posiada pięć gwiazdek serwisowych Huawei EBG, zarówno w obszarze IT, jak IP. To stwarza lepsze warunki do oferowania przez nas usług serwisowych dla Partnerów. W naszej ofercie posiadamy również serwery xFusion, które stanowią doskonałe uzupełnienie oferty Huawei. Otrzymaliśmy również nagrodę od Huawei Enterprise Polska: Outstanding Business Distributor of the Year 2023.

Jesteśmy specjalizowanym dystrybutorem VAD oferującym pełne portfolio usług Professional Services, które stanowią ponad 30 procent naszej marży. To zasługa między innymi zespołu inżynierów, którzy na co dzień świadczą usługi edukacyjne, konsultacyjne, wdrożeniowe i serwisowe

dla naszych Partnerów i ich Klientów. Jesteśmy jedną z niewielu firm, która posiada ISO 9000 na cały cykl obsługi Partnerów – począwszy od dostaw produktów, poprzez zapewnienie szkoleń i implementacji, a skończywszy na utrzymaniu rozwiązań.

Od 2019 roku jesteśmy częścią Grupy ALSO. To daje naszemu zespołowi dostęp do międzynarodowego doświadczenia i silnego zaplecza ekonomicznego. S4E doskonale wpisuje się w strategię Grupy ALSO opartą na rozwoju dystrybucji w sektorze zaawansowanych, rozwiązań i usług. Grupa ALSO opiera swoją działalność na trzech filarach: Supply, Solutions oraz Services. S4E aktywnie wspiera działania Grupy w drugim i trzecim filarze. Obecnie wspólnie z ALSO Polska oferujemy najsilniejsze wsparcie edukacyjno-wdrożeniowe Partnerów na polskim rynku.

Chcemy podziękować wszystkim naszym Partnerom i Dostawcom za doskonałą współpracę oraz za zaufanie, jakim nas Państwo obdarzają. W szczególności chcemy podziękować Pracownikom S4E za zaangażowanie, profesjonalizm i gotowość do podejmowanie ciągle nowych wyzwań.

Z poważaniem,

Magdalena Świątek
Arkadiusz Możdżeń
Członkowie Zarządu S4E S.A.