



since 1738

Sprawozdanie Zarządu
z działalności
w I półroczu 2024

ZUK STĄPORKÓW S.A.

Data publikacji 30 września 2024r.

Sporządzono i zatwierdzono 26 września 2024r.

Stąporków

**Spis treści**

1	Informacje o Spółce i jej działalności	2
1.1	Historia Spółki	2
1.2	Opis działalności	2
1.3	Obszary działalności	2
1.4	Rynki zbytu i zaopatrzenia	2
1.5	Wybrane zdarzenia w I półroczu 2024r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności	3
1.6	Informacje nt. kredytów i pożyczek	3
1.7	Poręczenia i gwarancje	4
1.8	Transakcje z podmiotami powiązаныmi	4
2	Sytuacja finansowa, majątkowa oraz pieniężna	4
2.1	Omówienie wyników finansowych	4
2.3	Inwestycje	8
2.4	Instrumenty finansowe	8
2.5	Prognozy wyników finansowych	8
2.6	Strategia działania i perspektywy rozwoju	8
2.7	Czynniki rozwoju	9
2.8	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	10
3	Informacje korporacyjne	13
3.1	System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych	13
3.2	Akcje i akcjonariat	14
3.2.1	Akcjonariusze znaczący	14
3.2.2	Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących	14
4	Pozostałe informacje	15
4.1	Informacje nt. postępowań	15
4.2	Zatrudnienie	15
4.3	Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych	15
4.4	Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	15
4.5	Istotne dokonania lub niepowodzenia emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta	16
4.6	Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe	16
4.7	Dane teleadresowe	16



1 Informacje o Spółce i jej działalności

1.1 Historia Spółki

Spółka Akcyjna ZUK „Stąporków” (Spółka, Emitent) powstała w 1995 r. w wyniku przekształcenia w jednoosobową spółkę Skarbu Państwa. We wrześniu 1995 r., akcje Spółki zostały wniesione do Narodowych Funduszy Inwestycyjnych. W lipcu 2002 r. fundusz wiodący oraz pozostałe fundusze inwestycyjne sprzedały udziały w ZUK „Stąporków” do firmy STALMAX S.J. oraz ówczesnego Prezesa Zarządu. W dniu 3 sierpnia 2007r. spółka zadebiutowała na Gieldzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie. Zakłady Urządzeń Kotłowych Stąporków są jedną z czołowych firm działających na Europejskim Rynku Energetycznym. Firma działa na rynku od blisko 50 lat. W tym okresie nabyła specjalistyczną wiedzę i doświadczenie, ugruntowała swoją pozycję w wielu sektorach przemysłu metalowego.

1.2 Opis działalności

Spółka Zakłady Urządzeń Kotłowych „Stąporków” S.A. jest jedną z czołowych firm obsługujących branżę konstrukcji stalowych w Polsce.

Dodatkowo poza wykonawstwem urządzeń, ZUK „Stąporków” oferuje usługi w zakresie projektowania, doradztwa, montażu i serwisowania.

Spółka prowadzi działalność produkcyjną w centrali w Stąporkowie.

Emitent nie posiada jednostek zależnych ani nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu obowiązujących Emitenta przepisów o rachunkowości.

1.3 Obszary działalności

Spółka wyodrębnia 3 główne segmenty biznesowe, wokół których buduje dalszą strategię rozwoju oraz zgodnie z którymi raportuje wyniki:

- **Konstrukcje stalowe:** estakady, przenośniki, silosy, kolektory, reaktory i zsypy, kanały, maszyny dla różnych gałęzi przemysłu
- **Produkcja seryjna:** płyty szalunkowe, konstrukcje i urządzenia budowlane
- **Energetyka:** ruszty i odźwiżnice, instalacje odpylania, odsiarczania i odazotowania

1.4 Rynki zbytu i zaopatrzenia

Strukturę terytorialną przychodów ze sprzedaży prezentuje poniższa tabela:

Specyfikacja	Rok 2024 I półrocze		Rok 2023 I półrocze		Zmiana %
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	
Sprzedaż krajowa	7 784	42,23%	4 567	24,29%	70,43%
Eksport, w tym:	10 649	57,77%	14 234	75,71%	-25,19%
<i>Niemcy</i>	<i>5 379</i>	<i>29,18%</i>	<i>6 963</i>	<i>37,03%</i>	<i>-22,74%</i>
<i>Dania</i>	<i>1 690</i>	<i>9,17%</i>	<i>1 359</i>	<i>7,23%</i>	<i>24,37%</i>
<i>Norwegia</i>	<i>1 438</i>	<i>7,80%</i>	<i>785</i>	<i>4,17%</i>	<i>83,33%</i>
<i>Austria</i>	<i>1 017</i>	<i>5,52%</i>	<i>1 553</i>	<i>8,26%</i>	<i>-34,53%</i>
<i>Hiszpania</i>	<i>470</i>	<i>2,55%</i>	<i>946</i>	<i>5,03%</i>	<i>-50,35%</i>
<i>Finlandia</i>	<i>337</i>	<i>1,83%</i>	<i>1 930</i>	<i>10,26%</i>	<i>-82,54%</i>
<i>Pozostałe kraje</i>	<i>318</i>	<i>1,73%</i>	<i>699</i>	<i>3,72%</i>	<i>-54,52%</i>
Razem:	18 433	100,00%	18 801	100,00%	-1,96%



Sprzedaż krajowa jest realizowana przede wszystkim w segmencie energetyki i konstrukcji stalowych. Sprzedaż eksportowa realizowana jest głównie w segmencie konstrukcji stalowych oraz produkcji seryjnej (płyty szalunkowe). W 2024 roku widoczny jest wzrost przychodów, względem roku 2023, w segmencie konstrukcji stalowych, części zamiennych i usług, wypełniając tym samym obniżenie przychodów produkcji seryjnej.

W 2024 roku głównymi kierunkami eksportowymi pozostaje Skandynawia oraz Zachodnia Europa (głównie Niemcy).

Wartość przychodów w pierwszym półroczu 2024 stanowi odzwierciedlenie globalnej kondycji gospodarczej w naszej branży.

Sprzedaż jest bardziej rozproszona. Więcej projektów realizowane jest dla pozostałych krajów skandynawskich oraz krajów zachodniej Europy. Wynika to z większej aktywności handlowej Emitenta na tych rynkach i konieczności wypełnienia luki sprzedaży powstałej w związku z mniejszymi obrotami z klientami z Niemiec i Finlandii.

Na wynik I półrocza 2024 roku miała wpływ m.in. utrzymująca się od IV kwartału 2022 roku niekorzystna sytuacja gospodarczą i makroekonomiczną, która znajduje przełożenie również w branży konstrukcyjno-budowlanej. Wpływ na wyniki finansowe ostatnich miesięcy ma recesja popytu zagranicznego, głównie z Niemiec. Spadek nowych zamówień z zagranicy dotyczy całego sektora przemysłu krajowego, a także Spółki, która jest wrażliwa na koniunkturę gospodarczą. Działania Spółki mające na celu penetrację rynku krajowego i zagranicznego przynoszą wymierne efekty, Spółka rekompensuje spadek przychodów w segmencie produkcji seryjnej przychodami konstrukcji stalowych.

Kluczowymi klientami Spółki jest firma Hunnebeck GmbH z siedzibą w Niemczech. Udział obrotów w I półroczu 2024 roku wyniósł 18,54% ogółu przychodów ze sprzedaży w analizowanym okresie w porównaniu do 35,47% w I półroczu 2023 roku.

Głównymi dostawcami materiałów do produkcji dla Spółki w pierwszym półroczu 2024 r. były firmy FW System sp. z o.o. z siedzibą w Polsce (14,25%) oraz Sonoform AB z siedzibą w Szwecji (10,01% udziału w zakupach).

Poza ww. podmiotami żaden z dostawców i odbiorców nie przekroczył udziału 10% w przychodów ze sprzedaży oraz w wartości zakupów zrealizowanych przez Spółkę.

1.5 Wybrane zdarzenia w I półroczu 2024 r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności

W I półroczu 2024 r. miały miejsce następujące zdarzenia mające wpływ na działalność jednostki:

- W odpowiedzi na zapotrzebowanie rynku, dokonaliśmy przystosowania miejsca do wyrobu produktów ze stali nierdzewnej, oddzielając je od produkcji stali czarnej.
- Spółka dywersyfikuje działania handlowe i skupia się na pozyskiwaniu nowych odbiorców. W I półroczu 2024 roku liczba klientów do których Spółka sprzedała swoje wyroby zwiększyła się o 48,5% w porównaniu do I półrocza 2023 roku.
- W czerwcu 2024 r. Spółka dokonała prolongaty limitów kredytowych i określiła warunki współpracy z kredytodawcami tj. z bankiem ING Bank Śląski S.A. oraz BNP Paribas Bank Polska S.A.

1.6 Informacje nt. kredytów i pożyczek

Spółka obecnie współpracuje z trzema bankami: BNP Paribas Bank Polska S.A., ING Bank Śląski S.A. oraz PKO BP S.A.

W dniu 5 czerwca 2024 roku Spółka podpisała aneks do umowy o limit wierzytelności z BNP Paribas Bank Polska S.A.. Kwota limitu linii głównej na dzień zawarcia aneksu ustalona została na 3 mln zł. Limit może zostać wykorzystany na finansowanie działalności bieżącej Emitenta w ramach kredytu w rachunku bieżącym



w kwocie 2 369 tys. zł oraz wystawienie gwarancji bankowych (w tym przetargowych, wykonania umowy, płatności czy zwrotu zaliczki) do wysokości 631 tys. zł.

Okres kredytowania został ustalony do lipca 2030 roku natomiast bieżący okres udostępnienia kredytu został ustalony do 9 grudnia 2024 roku. Maksymalny okres ważności gwarancji został ustalony na 24 miesiące.

Oprocentowanie kredytu zostało ustalone na poziomie WIBOR 1M powiększony o marżę banku.

Zabezpieczenie spłaty kredytu stanowią weksel własny in blanco wystawiony przez Emitenta, hipoteka umowna do sumy odpowiednio 4,5 mln zł ustanowione na nieruchomości należącej do Emitenta zlokalizowanej w Stąporkowie oraz cesja z polisy ubezpieczeniowej do ww. nieruchomości w kwocie 10 mln zł.

W dniu 26 czerwca 2024 r. Spółka powzięła informacje o obustronnie podpisanym aneksie do Umowy wieloproduktowej z ING Bank Śląski S.A. Na podstawie zawartego aneksu został wydłużony okres udostępnienia kredytu w kwocie 13,4 mln zł do 29 czerwca 2025 r. Dodatkowo zgodnie z aneksem w zakresie zabezpieczeń wierzytelności Banku dotyczących umowy kredytowej zmniejszeniu do 4,8 mln zł uległa wysokość gwarancji udzielonej przez Bank Gospodarstwa Krajowego.

Zabezpieczenie wierzytelności ING Banku Śląskiego S.A. wynikające z ww. umowy stanowi hipoteka ustanowiona na nieruchomościach Spółki zlokalizowanych w Stąporkowie do kwoty 22 mln zł oraz 4,8 mln zł gwarancji udzielonej przez Bank Gospodarstwa Krajowego, zastaw na rzeczach ruchomych oraz zastaw na zapasach 5 mln zł.

Współpraca z banku PKO BP S.A. ogranicza się jedynie do obsługi rachunków bieżących w PLN i EUR.

Poza ww. kredytami Spółka w I połowie 2024 r. nie korzystała z innych kredytów, jak również w tym okresie Spółka nie udzielała i nie otrzymywała pożyczek.

1.7 Poręczenia i gwarancje

Spółka w I półroczu 2024 r. nie udzielała pożyczek jak również poręczeń i gwarancji za zobowiązania innych jednostek.

Spółka jest natomiast stroną gwarancji bankowych udzielanych za zobowiązania Spółki z tytułu realizowanych kontraktów i rękojmi. Zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych wyniosły 641,4 tys. złotych na koniec raportowanego okresu.

1.8 Transakcje z podmiotami powiązanymi

W I półroczu 2024 r. nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązanymi. Spółka nie dokonywała transakcji z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.

2 Sytuacja finansowa, majątkowa oraz pieniężna

2.1 Omówienie wyników finansowych

Podstawowym źródłem przychodów ZUK „Stąporków” S.A. jest sprzedaż własnej produkcji i usług. Poziom sprzedaży jest ściśle związany z wielkością pozyskanych zamówień. Struktura przychodów według segmentów biznesowych w I półroczu 2024 roku i analogicznym okresie 2023 r. przedstawia się następująco:



Segment biznesowy	2024 I półrocze		2023 I półrocze		Zmiana w %
	Przychody w tys. zł	Udział w %	Przychody w tys. zł	Udział w %	
Konstrukcje stalowe	8 828	47,89%	8 479	45,10%	4,1%
Produkcja seryjna	6 245	33,88%	7 523	40,01%	-17,0%
Energetyka	3 360	18,23%	2 799	14,89%	20,0%
RAZEM	18 433	100,00%	18 801	100,00%	-2,0%

Wartość przychodów w analizowanym okresie jest porównywalna do I półrocza 2023 roku.

Sprzedaż w segmencie Energetyki wzrosła o 20%, a jej udział w sprzedaży całkowitej w I półroczu 2024 r. stanowił 18,23% w porównaniu do 14,89% w analogicznym okresie roku ubiegłego. Segment konstrukcji stalowych wzrósł o 4,1% w stosunku do poprzedniego roku. W przypadku produkcji seryjnej Spółka odnotowała spadek o 17%.

Spółka osiągnęła zysk brutto na sprzedaży w wysokości 3,4 mln złotych (18,6% marży) w porównaniu do 3 mln złotych (16,11% marży) w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Wynik na sprzedaży wzrósł do 69 tys. złotych w porównaniu do straty -184 tys. złotych w analogicznym okresie poprzedniego roku. Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 121 tys. złotych w porównaniu do straty -107 tys. złotych w analogicznym okresie 2023 roku.

Strata netto za 6 m-cy wyniosła – 433 tys. złotych (-2,4% marży) w porównaniu do straty -696 tys. złotych (-3,7% marży) w porównywanym okresie 2023 roku.

Analizując przychody ze sprzedaży i wynik I półrocza 2024 roku są one porównywalne do I półrocza 2023 roku.

RACHUNEK WYNIKÓW

dane w tys. złotych

	Okres 6 miesięcy zakończony 30-06-2024	Okres 12 miesięcy zakończony 31-12-2023	Okres 6 miesięcy zakończony 30-06-2023	Różnica 30-06-2023/30-06-2024
Przychody ze sprzedaży	18 433	36 758	18 801	-368
<i>Przychody ze sprzedaży produktów</i>	<i>17 723</i>	<i>34 822</i>	<i>18 047</i>	<i>-324</i>
<i>Przychody ze sprzedaży materiałów</i>	<i>710</i>	<i>1 936</i>	<i>754</i>	<i>-44</i>
Koszt sprzedanych produktów i materiałów	15 002	31 591	15 772	-770
Zysk/strata brutto na sprzedaży	3 431	5 167	3 029	402
<i>Koszty sprzedaży</i>	<i>143</i>	<i>297</i>	<i>132</i>	<i>11</i>
<i>Koszty ogólnego zarządu</i>	<i>3 219</i>	<i>6 231</i>	<i>3 080</i>	<i>139</i>
Zysk/strata na sprzedaży	69	-1 361	-183	252
<i>Pozostałe przychody operacyjne</i>	<i>123</i>	<i>970</i>	<i>153</i>	<i>-30</i>
<i>Pozostałe koszty operacyjne</i>	<i>71</i>	<i>815</i>	<i>77</i>	<i>-6</i>
Zysk/strata na działalności operacyjnej	121	-1 206	-107	228
<i>Przychody finansowe</i>	<i>210</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>210</i>
<i>Koszty finansowe</i>	<i>764</i>	<i>901</i>	<i>478</i>	<i>286</i>



Zysk/strata brutto	-432	-2 107	-585	153
Podatek dochodowy	1	253	111	-110
Zysk/strata netto	-433	-2 360	-696	263
EBITDA (Zysk/strata na działalności operacyjnej + Amortyzacja)	793	117	542	251

Liczba akcji zwykłych	6 503 790	6 503 790	6 503 790
Zysk/strata na jedną akcję zwykłą	-0,06	-0,36	-0,11

Wyniki finansowe w I półroczu 2024 r. (analogicznie jak w I półroczu 2023 roku) kształtowały się pod presją w szczególności utrzymującej się od IV kwartału 2022 roku niekorzystnej sytuacji gospodarczej i makroekonomicznej, która przekłada się na sytuację branży konstrukcyjno-budowlanej.

AKTYWA OBROTOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2024	30 czerwca 2023	Różnica
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	17 886	18 859	-973
Zapasy	12 156	11 897	259
<i> Materiały</i>	<i>5 792</i>	<i>6 989</i>	<i>-1 197</i>
<i> Półprodukty i produkcja w toku</i>	<i>4 492</i>	<i>4 426</i>	<i>66</i>
<i> Produkty gotowe</i>	<i>1 366</i>	<i>255</i>	<i>1 111</i>
<i> Towary</i>	<i>479</i>	<i>132</i>	<i>347</i>
<i> Zaliczki na dostawy</i>	<i>27</i>	<i>95</i>	<i>-68</i>
Należności krótkoterminowe	5 205	6 072	-867
<i> Należności z tytułu dostaw i usług</i>	<i>4 823</i>	<i>4 947</i>	<i>-124</i>
<i> Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych</i>	<i>76</i>	<i>839</i>	<i>-763</i>
<i> Inne</i>	<i>306</i>	<i>286</i>	<i>20</i>
Inwestycje krótkoterminowe	174	709	-535
<i> Środki pieniężne</i>	<i>174</i>	<i>709</i>	<i>-535</i>
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	352	180	172

W zakresie majątku obrotowego poziom składników ogółem zwiększył się o 172 tys. złotych wg. powyższego zestawienia.

Spółka odnotowała spadek środków pieniężnych o 0,5 mln złotych w stosunku do porównywanego okresu.

**ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE**

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2024	30 czerwca 2023	Różnica
Zobowiązania długoterminowe	1 316	1 854	-538
<i>Kredyty i pożyczki</i>	0	0	0
<i>Inne zobowiązania finansowe</i>	1 089	1 601	-512
<i>Inne</i>	227	253	-26

Zobowiązania długoterminowe zmniejszyły się o 26 tys. złotych.

ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE

dane w tys. złotych

	30 czerwca 2024	30 czerwca 2023	Różnica
Zobowiązania krótkoterminowe	14 374	13 560	814
<i>Kredyty i pożyczki</i>	4 779	6 668	-1 889
<i>Inne zobowiązania finansowe</i>	762	821	-59
<i>Z tytułu dostaw i usług</i>	4 277	3 373	904
<i>Zaliczki otrzymane na dostawy</i>	2 989	209	2 780
<i>Z tytułu podatków, ceł i ubezpieczeń</i>	787	629	158
<i>Z tytułu wynagrodzeń</i>	635	367	268
<i>Inne</i>	89	1 422	-1 333
<i>Fundusze specjalne</i>	56	71	-15

W przypadku zobowiązań krótkoterminowych Spółka odnotowała wzrost w wysokości 0,8 mln złotych w porównaniu do 30 czerwca 2023 roku.

2.2 Czynniki, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Na wynik I półroczu 2024 roku miało wpływ m.in. rozdrobnienie zamówień od większej liczby klientów, realizacja zamówień nowych i niepowtarzalnych o zwiększonej pracochłonności, generujących dodatkowe koszty. Ponadto rozpoczęto produkcję i sprzedaż nowego asortymentu w segmencie produkcji seryjnej. Ważnym czynnikiem mającym wpływ na osiągnięte przychody ma spadek kursów walut, 65% przychodów stanowią bowiem przychody realizowane w obcych walutach, głównie EUR. W roku 2024 kontynuowaliśmy proces reorganizacji pracy Działu Handlowego, wychodząc naprzeciw wymaganiom rynku i sytuacji branżowej. Nastąpił znaczny rozwój sprzedaży w wielu kierunkach w eksporcie tak jak i w kraju. Dział Handlowy bardzo intensywnie rozwija sprzedaż penetrując cały rynek europejski. Obecna sytuacja branżowa zmieniła obraz struktury naszych klientów, czyniąc ją bezpieczniejszą na wypadek nagłej utraty klienta.



Inwestycje

W I półroczu 2024 r. Spółka przyjęła do ewidencji środki trwałe o wartości 475,8 tys. zł, z czego środki trwałe o wartości 225,2 tys. zł zakupiła za własne środki, w kwocie 250,6 tys. zł przyjęła do użytkowania w ramach umów leasingu, natomiast zakup wartości niematerialnych i prawnych wyniósł 7,8 tys. zł.

2.3 Instrumenty finansowe

W I półroczu 2024 r. Spółka nie była stroną kontraktu walutowego jak również innych instrumentów zabezpieczających ryzyko finansowe.

2.4 Prognozy wyników finansowych

Spółka nie publikowała prognozy wyników na 2024 r.

2.5 Strategia działania i perspektywy rozwoju

Strategia Spółki oparta została na zbilansowanym rozwoju trzech segmentów biznesowych, tj.: energetyki, konstrukcji stalowych oraz segmentu produkcji seryjnej. Dywersyfikacja w obrębie produktów, a także odbiorców – zmniejsza ryzyko negatywnych konsekwencji, wynikających z wahań koniunktury poszczególnych segmentów. Spółka dąży do większej dywersyfikacji swoich klientów, aby ograniczyć ryzyko uzależnienia swoich wyników finansowych od kondycji znaczącego odbiorcy bądź branży w której on działa.

Segment Energetyki

Z uwagi na wieloletnią obecność Spółki w obszarze energetyki, doświadczenie i markę - Zarząd wpisuje w cele strategiczne rozwój tego segmentu. Posiadane kompetencje w zakresie produkcji urządzeń około kotłowych (rusztów i odzūżlaczy) oraz instalacji oczyszczania powietrza (odpylanie, odsiarczanie, odazotowanie) będą rozwijane zarówno w oparciu o własne zasoby badawczo rozwojowe, jak też we współpracy z podmiotami zewnętrznymi, dysponującymi nowoczesnymi technologiami. Z dniem 1 stycznia 2025 r. wchodzi w życie nowe standardy emisyjne dla średnich obiektów energetycznego spalania o mocy większej niż 5 MW. Wymogi Dyrektywy MCP są jednym z największych wyzwań stojących przed branżą ciepła systemowego w Polsce i są ściśle powiązane z obowiązkiem osiągnięcia przez zakłady statusu efektywnych systemów ciepłowniczych. Przy współpracy z pracownikami naukowymi Politechniki Śląskiej Spółka przygotowuje rozwiązania, które wypełnią wymagania wspomnianej Dyrektywy MCP, a koszt modernizacji instalacji będzie dużo niższy niż budowa nowej instalacji.

Segment Konstrukcji Stalowych

Spółka posiada kompetencje w segmencie konstrukcji stalowych, podejmuje się realizacji i współrealizacji kontraktów na rynku krajowym i zagranicznym. Spółka rozpoczyna produkcję elementów do podwieszanego, samoprzestawnego systemu szalunków zapewniającego pełny dostęp do przestrzeni roboczej oraz ochronę na wielu poziomach. Przeznaczony jest do stosowania kompatybilnie z konstrukcją szalunków ściennych. Prace szalunkowe na wysokich konstrukcjach można wykonywać bez konieczności użycia rusztowania lub dźwigu oraz przy zmniejszonym nakładzie siły roboczej i materiałów. System zapewnia bezpieczne środowisko pracy dla personelu budowy, ochronę przed niekorzystnymi czynnikami warunków pogodowych, upadków z wysokości, a także zapewnia ochronę obszarom publicznym przed niebezpieczeństwem spadających przedmiotów i zanieczyszczeniami z terenu budowy. Zazwyczaj system wspina się pionowo, podążając za nowo wybudowanymi poziomami i może być stosowany na pochylonych elewacjach (maksymalne nachylenie +/- 30°) lub na nieregularnych budynkach. System hydraulicznego wznoszenia struktury zapewnia płynną wspinaczkę niezależnie od warunków. System ma na celu deskowanie samoporzestawne, ochronę przed wiatrem, zabezpieczenie przed upadkiem krawędzi, zapobieganie upuszczeniu narzędzi i materiałów, zapewnia ochronę krawędzi szalunków ściennych



Segment Produkcji Seryjnej

Celem strategicznym na nadchodzące lata jest dywersyfikacja ryzyka skoncentrowania prawie całej produkcji w tym segmencie dla jednego klienta. Spółka rozpoczęła rozmowy w celu wdrożenia kolejnych produktów z obszaru konstrukcji budowlanych dla innych podmiotów krajowych. Docelowym modelem współpracy jest rozłożenie produkcji seryjnej w taki sposób, aby dominacja największego podmiotu nie przekraczała 50% wartości sprzedaży.

2.6 Czynniki rozwoju

Na przestrzeni kolejnych miesięcy 2024 r. Spółka będzie koncentrowała się na realizacji przyjętej strategii rozwoju. W związku z tym głównym zadaniem w br. będzie zwiększenie bazy przychodowej poprzez penetrację nowych rynków i branż, a także poprawa efektywności pracy w celu maksymalnego wykorzystania potencjału Spółki. Dynamiczny rozwój technologii produkcyjnej niesie za sobą nie tylko szanse, ale także wyzwania. Spółka inwestuje we wdrożenie nowych rozwiązań i produkcji dla nowych branż, aby sprostać wymaganiom rynku. Spółka dąży do rozwoju w branżach: automotive (cysterny, przyczepy kempingowe, zabudowy specjalistyczne, urządzenia i pojazdy komunalne); kolejowe (infrastruktura kolejowa, słupy, semafony, naprawa pojazdów kolejowych i ich wyposażenia, pojazdy kolejowe, wagony, tramwaje, drezyny, szyny, podkłady, maszyny, akcesoria do budowy torów, wyposażenie pojazdów kolejowych, podzespoły, wywrotnice wagonowe, naprawy / serwis, pojazdy szynowe, drogowo-kolejowe); zbrojeniowa; agrotechnicznej (produkcja maszyn i urządzeń rolniczych oraz sadowniczych, produkcja części zamiennych, produkcja komponentów i podzespołów); logistycznej (systemy magazynowania, regały, systemy zabudowy wystawienniczej, ekspozytory); produkcji części do maszyn i urządzeń; infrastruktury drogowej, kolejowej, portowej; górniczej; przemysłu naftowego; maszyn i urządzeń dla przemysłu rolniczego.

Czynione również będą starania nad ciągłym podwyższaniem wydajności pracy oraz efektywności Spółki jako organizacji. W tym celu w I półroczu 2024 roku Spółka podjęła szereg działań kontrolnych i analitycznych realizacji zleceń produkcyjnych oraz efektywności na wybranych stanowiskach pracy, w celu wypracowania możliwości polepszenia wydajności produkcji i zwiększenia jej rentowności.

Reorganizacja procesu produkcyjnego pozwoli na realizację większej liczby kontraktów w tym samym czasie oraz na uniknięcie ewentualnych kar za opóźnienia w ich realizacji.

Perspektywy rozwoju Spółki w najbliższych latach uwarunkowane będą między innymi następującymi czynnikami:

- pozycją rynkową Emitenta i marką wypracowaną w poprzednich latach działalności;
- posiadanymi kontaktami i doświadczeniem, w szczególności w zakresie polityki proeksportowej;
- dostępnością środków pomocowych z UE na dofinansowywanie projektów ekologicznych, co pozwala klientom Emitenta na zwiększanie inwestycji w obszarze ochrony środowiska;
- zapowiadany planami rozwoju krajowego sektora energetycznego, co wpłynie na zwiększenie inwestycji w sektorze, a przez to większy popyt na produkty Emitenta;
- uwarunkowaniami makroekonomicznymi, prawnopodatkowymi, politycznymi i innymi;
- koniecznością dostosowania energetyki cieplnej do wymogów UE z zakresu ochrony środowiska, co będzie skutkowało w kolejnych latach zwiększoną liczbą inwestycji w tym zakresie;
- sytuacja gospodarcza i polityczna na świecie.

Wyżej wymienione czynniki potwierdzają przyjęte kierunki optymalizacji oraz rozwoju Spółki.



Strategia ZUK „Stąporków” S.A. zakłada długoterminowy wzrost wartości Spółki, poprzez realizację kilku kluczowych założeń rozwoju. Cele strategiczne to:

- umocnienie pozycji na krajowym rynku energetyki poprzez oferowanie generalnego wykonawstwa, szczególnie w obszarze instalacji oczyszczania powietrza;
- ekspansja działalności na rynkach zagranicznych we wszystkich segmentach działalności Spółki;
- dywersyfikacja odbiorców w segmencie produkcji seryjnej i konstrukcji stalowych;
- rozwój stosowanych przez Spółkę technologii, w szczególności technologii własnych;
- udział w projektach o większej złożoności technologicznej obejmującej wykonawstwo generalne
- poprawa rentowności poprzez kontrolę i ograniczenie ryzyk kontraktowych.

Realizacja ww. celów strategicznych ZUK „Stąporków” S.A. będzie możliwa pod warunkiem odpowiedniej organizacji, dostosowanej do potrzeb rynku, a przede wszystkim dzięki kapitałowi ludzkiemu, który jest kluczowym czynnikiem, pozwalającym patrzeć z optymizmem w przyszłość Spółki.

2.7 Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z działalnością operacyjną

Ryzyko działalności operacyjnej Spółki wynika z uwarunkowań wewnętrznych i zewnętrznych wpływających na działalność gospodarczą Spółki.

Okres ostatnich pięciu lat był szczególnie trudny dla gospodarki narodowej Polski i całego świata. Producenci odczuli skutki globalnej pandemii, niestabilności politycznej, konfliktów zbrojnych, kryzysów humanitarnych i skutków globalnego ocieplenia klimatu. Wszystkie te czynniki wpłynęły na wydłużone łańcuchy dostaw, zmiany kursów walut, wzrost inflacji. Utrzymujące się wysokie ceny energii i gazu w porównaniu do lat 2015-2019 są jednym z czynników wpływających na spadek przychodów w przemyśle. Obecnie branża metalowa i energetyczna mierzy się z ogólnoeuropejskim procesem dekarbonizacji, który jest efektem reagowania na kryzys klimatyczny. Wdrożone przemiany energetyczne są związane z większym zapotrzebowaniem na stal. Jako narzędzie do walki ze zmianami klimatycznymi Unia Europejska wprowadziła system CEBAM, który od 2026 roku będzie związany z dodatkowymi opłatami od importerów. Takie działania przekładają się na wzrost dodatkowych kosztów, które nie są ponoszone przez producentów z krajów trzecich. Model biznesu usługowego spowodował odejście od przemysłu i produkcji w Europie na rzecz importu z krajów trzecich, czego skutki zaczyna odczuwać przemysł europejski. Do głównych czynników mogących mieć wpływ na poziom przychodów ma spowolnienie gospodarcze, brak uruchomienia środków z KPO oraz wysokie stopy procentowe.

Do czynników zewnętrznych oddziałujących na działalność operacyjną Spółki można zaliczyć tempo wzrostu sektora działalności Emitenta oraz presję konkurencyjną, która może oddziaływać na wielkość uzyskiwanych przychodów oraz na zmniejszenie marży operacyjnej. Z uwagi na znaczenie eksportu w działalności Spółki, na wyniki operacyjne wpływa także zachowanie pozycji konkurencyjnej na rynkach zagranicznych. Czynniki wewnętrzne wiążą się z właściwym określeniem strategii rynkowej Emitenta i skutecznym jej wdrożeniem. Wymienione powyżej czynniki są tylko częściowo zależne od Spółki. Występuje więc ryzyko negatywnego wpływu otoczenia rynkowego lub błędów w strategii dalszego rozwoju na działalność Spółki i jej wyniki finansowe. Spółka w związku z konkurencją na rynku, podjęła szereg działań zmierzających do zachowania jej pozycji (m.in. ciągłe monitorowanie cen wyrobów dla energetyki i ochrony środowiska i dostosowywanie ich do potrzeb rynkowych).

Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność Spółki na rynku wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność



Spółki do prowadzenia najbardziej zaawansowanych projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Dodatkowym czynnikiem ryzyka jest emigracja zarobkowa dotycząca także sektora, w którym działa Emitent.

Spółka dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze Spółką. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego oraz stopniowe podwyższanie wynagrodzeń. Produkcja konstrukcji stalowych przeszła w ostatnich latach znaczącą transformację napędzana przez rozwój zaawansowanych technologii. Głównymi procesami ułatwiającymi produkcję są: projektowanie 3d, ciecie laserowe oraz automatyzacja spawania. Każda z czynności wymaga wykwalifikowanej kadry, tym samym spółka ponosi koszty związane z rozwojem i kształceniem pracowników w celu dostosowania do oczekiwań rynku i nowych technologii. Z drugiej strony Spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie.

Ryzyko związane z realizacją kontraktów

Na prawidłowy przebieg procesów produkcyjnych ma wpływ wiele czynników, do których należą przede wszystkim współpraca z dostawcami, podwykonawcami i innymi podmiotami występującymi przy realizacji inwestycji. Realizacja umów wiąże się także z szeregiem zapisów umownych na okoliczność niewywiązywania się lub niewłaściwego wykonania warunków umowy przez drugą stronę. Ponadto Emitent zauważa, iż w trakcie realizacji inwestycji istnieje ryzyko nienależytego wykonania umowy, spowodowane różnymi przyczynami, takimi jak błędy konstrukcyjne, projektowe, technologii, które w rezultacie wpływają na jakość i terminowość kontraktu.

Ewentualne opóźnienia lub przesunięcia czasowe robót montażowych z winy Emitenta obwarowane są karami finansowymi z reguły na poziomie od 0,1 do 0,5% ceny umownej za każdy dzień opóźnienia, ale łącznie nieprzekraczającymi ustalonego indywidualnie dla każdej umowy limitu. Zazwyczaj maksymalny limit kar nie powoduje by kontrakty osiągały rentowność niższą nie na poziomie technicznego kosztu wytworzenia. W większości przypadków inwestor ma również prawo dochodzenia odszkodowań uzupełniających powyżej limitu kar, do wysokości faktycznie poniesionej szkody. Może to mieć negatywny wpływ na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe. Natomiast Emitent zaznacza, iż w roku obrachunkowym nie był obciążany znaczącymi karami umownymi za nieterminową bądź wadliwą realizację kontraktów czy usług.

Zabezpieczeniem prawidłowego wykonania umowy jest gwarancja i rękojmia, którymi objęty jest produkt. W sporadycznych przypadkach jest to również gwarancja bankowa i dobrego wykonania. Wysokość i forma zabezpieczenia zależą od przedmiotu umowy, terminów umownych, a także rodzaju obiektu i specyfiki danej inwestycji. Zapisy w zakresie kar umownych są postanowieniami standardowymi stosowanymi w tego typu kontraktach.

Dodatkowe ryzyka związane z realizacją kontraktów wiążą się z możliwością wejścia w spór sądowy ze zleceniodawcą, koniecznością usunięcia ewentualnych wad lub usterek przedmiotu umowy, ewentualną zapłatą kar umownych oraz odstąpieniem od umowy. Może ponadto wystąpić sytuacja niewywiązania się zleceniodawcy z terminów płatności za wykonane przez Emitenta prace, co może skutkować ewentualnym wystąpieniem problemów z płynnością finansową. Spółka jak do tej pory nie miała istotnych kłopotów związanych z realizacją kontraktów, nie przewiduje również takiej sytuacji w przyszłości.

Ryzyko związane ze zmianą warunków umów

Działalność Emitenta oparta jest w znaczącej części na realizowaniu umów w zakresie produkcji konstrukcji i urządzeń technologicznych oraz ich montażu u inwestora. Ze względu na specyfikę oferty, działalność Emitenta skupia się głównie na rynku energetycznym, budownictwie oraz na segmencie instalacji ochrony środowiska, poprzez realizację znaczących projektów modernizacyjnych elektrowni i elektrociepłowni na terenie Polski oraz krajów Unii Europejskiej. Stała kooperacja z wybranymi podmiotami zapewnia stabilność



treści zawieranych umów. Jednak istnieje ryzyko, iż ewentualne zmiany warunków współpracy, narzucone Spółce przez jej głównych zlecciodawców, spowodować mogą chwilowe utrudnienia w ich realizacji i wzrost kosztów, bądź też konieczność rezygnacji ze współpracy z danym klientem, co może wpłynąć na wyniki finansowe Emitenta, stąd podjęte przez Spółkę działania polegające na dywersyfikacji klientów i branż, aby to ryzyko minimalizować.

Ryzyko związane z rozwojem działalności eksportowej

Spółka dużą część przychodów realizuje za granicą. Udział sprzedaży eksportowej w przychodach ze sprzedaży produktów, usług i materiałów Emitenta w I półroczu 2024 r. wyniósł 57,8%. Jest to związane zarówno z dużą konkurencyjnością oferowanych produktów i usług, jak również z długoletnim rozwojem kontaktów międzynarodowych. Skutkuje to osiąganiem wyższej rentowności prowadzonej działalności gospodarczej. Taka strategia rozwoju rodzi także pewne ryzyko związane z możliwościami utrzymania obecnych kontraktów oraz pozyskiwaniem nowych zleceń w przyszłości. Zarząd Spółki ocenia jednak, że obecna sytuacja gospodarcza na świecie jest niepewna i istnieje ryzyko obniżenia przychodów z eksportu w obszarze budownictwa i przemysłu. Dalsza aprecjacja złotego może również niekorzystnie oddziaływać na rozwój działalności eksportowej Spółki.

Konkurencja

ZUK „Stąporków” S.A. podlega presji konkurencyjnej ze strony innych podmiotów z branży. Spółka prowadzi równoległe działalność w kilku obszarach: energetyce, ochronie środowiska, budownictwie. W każdej z tych dziedzin można mówić o występowaniu pewnej konkurencji. Należy jednak podkreślić, że jest ona niwelowana poprzez wysoką jakość produktów Emitenta oraz konkurencyjne ceny. Należy brać pod uwagę możliwość spadku rentowności działalności operacyjnej w przyszłości wynikającego ze wzrostu presji konkurencyjnej.

Sytuacja makroekonomiczna

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych i osiągane przez niego wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których wpływ jest od niego niezależny. Do tych czynników zaliczyć można: inflację, ogólną kondycję gospodarki polskiej i światowej, zmiany sytuacji gospodarczej, wzrost produktu krajowego brutto, politykę podatkową, wzrost stóp procentowych, niekorzystnie dla Spółki zmiany kursów walutowych oraz coraz częściej zauważane zjawisko deficytu pracowników, stanowiące poważną barierę dalszego rozwoju. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów bądź na zwiększenie kosztów działalności.

Ryzyko walutowe

Istotna część przychodów i kosztów Emitenta wyrażona jest w walucie obcej. W I półroczu 2024 r. 57,8% przychodów ze sprzedaży produktów, usług i materiałów Emitenta pochodziło z eksportu. Wg szacunków Spółki rozliczenia w walucie Euro stanowiły około 65% ogólnych przychodów. Spółka, prowadząc politykę handlową oraz kształtując ceny dla odbiorców końcowych, uwzględnia elementy ryzyka walutowego. Ponadto część materiałów wykorzystywanych do produkcji eksportowej jest importowana, co stanowi naturalne zabezpieczenie przed ryzykiem walutowym. Import materiałów jest denominowany w 100% w walucie euro.

Ryzyko cen towarów

Spółka jest narażona na ryzyko wzrostu cen, szczególnie materiałów strategicznych dla jej działalności. Na poziom tego ryzyka znacząco wpływa sytuacja na światowych rynkach cen surowców – stali, paliw i energii powodowana zarówno wahaniami kursów walut, jak i koncentracją producentów zmierzającą do prowadzenia wspólnej kontroli cen. Spółka nie zawiera wieloletnich umów z dostawcami, zakres dostaw i dostawcy ustalani są indywidualnie w zależności od potrzeb. Spółka w cenach swoich produktów uwzględnia elementy ryzyka zmian cen towarów.

Ryzyko koncentracji sprzedaży



Dodatkowo Spółka skutecznie przeciwdziała dużej koncentracji sprzedaży do jednego odbiorcy w segmencie produkcji seryjnej. Rozwój działań handlowych ma m.in. na celu pozyskanie nowych odbiorców. Wzrost liczby klientów w I półroczu 2024 roku o 48% vs. I półrocza 2023 roku jest potwierdzeniem realizacji przyjętej strategii.

2.9 Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie kolejnego kwartału

- aktywne uczestnictwo w przetargach;
- sytuacja gospodarcza w kraju i na świecie, wynikająca w szczególności z tempa wzrostu gospodarczego;
- kształtowanie się kursu złotego do EUR, bowiem znaczące zmiany kursu euro mogą mieć istotny wpływ na zmianę rentowności realizowanych kontraktów denominowanych w EUR;
- wysokość stóp procentowych;
- poziom inflacji;
- niestabilność cen kluczowych surowców;
- efekty prowadzonej optymalizacji produkcji, w zakresie przygotowania i obróbki materiałów i półproduktów, co stopniowo przekłada się na mniejsze straty w trakcie wytwarzania oraz zmniejszenie braków czy niedoróbek;
- projekty inwestycyjne zorientowane na wprowadzanie zmian dążących do wzrostu nowoczesności i konkurencyjności przedsiębiorstwa - wdrażanie nowych technologii w ramach infrastruktury produkcyjnej i dystrybucyjnej, efektywniejsze wykorzystanie wiedzy i umiejętności pracowników (szkolenia, jakość i stabilność kadry pracowniczej);
- skuteczność założonej strategii rozwoju;
- zmiany w systemie prawnym i podatkowym i konieczność dostosowania się do nich.

3 Informacje korporacyjne

3.1 System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w drodze obowiązujących w Spółce procedur sporządzania i zatwierdzania sprawozdań finansowych. Sprawozdania finansowe sporządzane są przez służby finansowo - księgowo pod kontrolą Głównego Księgowego Spółki, a ich ostateczna treść zatwierdzana jest przez Zarząd. Zatwierdzone przez Zarząd sprawozdania finansowe następnie są weryfikowane przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybranego mocą uchwały Rady Nadzorczej. Corocznie Rada Nadzorcza dokonuje oceny audytowanych sprawozdań finansowych Spółki w zakresie ich zgodności z księgami i dokumentami, jak również ze stanem faktycznym. O wynikach swojej oceny, Rada Nadzorcza informuje akcjonariuszy w swoim sprawozdaniu rocznym. Polityka rachunkowości stosowana jest w Spółce w sposób ciągły. Zasady rachunkowości, opisujące metody wyceny aktywów i pasywów oraz ustalenia wyniku finansowego, zamieszczone są w skróconym sprawozdaniu finansowym. W I półroczu 2024 r. Spółka uzupełniła zapis w polityce rachunkowości dotyczący zasad ewidencji i wyceny towarów handlowych.



3.2 Akcje i akcjonariat

3.2.1 Akcjonariusze znaczący

Kapitał akcyjny Spółki na dzień podpisania Sprawozdania Zarządu, wynosi 2 211 288,60 zł i dzieli się na 6 503 790 akcji. Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, na dzień publikacji niniejszego sprawozdania akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu ZUK „Stąporków” S.A. byli:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale %	Liczba głosów	Udział w głosach %
<i>FRAM Fundacja Rodzinna</i>	2 188 592	33,65%	2 188 592	33,65%
<i>Stanisław Pargiela</i>	742 800	11,42%	742 800	11,42%
<i>Andrzej Pargiela</i>	689 423	10,60%	689 423	10,60%
<i>Artur Mączyński</i>	636 896	9,79%	636 896	9,79%
<i>Lech Pasturczak</i>	507 896	7,81%	507 896	7,81%
<i>Pozostali</i>	1 738 183	26,73%	1 738 183	26,73%
SUMA	6 503 790	100 %	6 503 790	100 %

Liczba akcji	6 503 790
<i>Akcje serii A</i>	4 103 790
<i>Akcje serii B</i>	400 000
<i>Akcje serii C</i>	2 000 000

Spółka informuje, iż w okresie od dnia publikacji poprzedniego raportu okresowego za I kwartał 2024 roku tj. 29 maja 2024 r. miała miejsce zmiana w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta. W dniu 18 lipca 2024 roku Spółka otrzymała zawiadomienia o zmianie udziału w ogólnej liczbie głosów w Spółce. Z treści otrzymanych zawiadomień wynika, że na podstawie umowy z dnia 15 lipca 2024 roku FRAM Fundacja Rodzinna kupiła od FRAM Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego w dniu 17 lipca 2024 roku 2.188 592. akcji Spółki. Poza powyższym, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami nie miały miejsca inne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

3.2.2 Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Stan posiadania akcji lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta na dzień podpisania Sprawozdania Zarządu, przedstawiał się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja	Ilość akcji
<i>Sławomir Jędrzejczak</i>	<i>Prezes Zarządu</i>	<i>nie posiadał akcji</i>
<i>Jarosław Cybulski</i>	<i>Członek Zarządu</i>	<i>nie posiadał akcji</i>
<i>Rafał Mania</i>	<i>Przewodniczący RN</i>	<i>nie posiadał akcji</i>
<i>Andrzej Pargiela</i>	<i>Sekretarz Rady Nadzorczej</i>	<i>posiadał 689 423 akcji</i>
<i>Artur Mączyński</i>	<i>V-ce Przewodniczący RN</i>	<i>posiadał 636 896 akcji</i>
<i>Lech Jan Pasturczak</i>	<i>Członek Rady Nadzorczej</i>	<i>posiadał 507 896 akcji</i>
<i>Michał Mania</i>	<i>Członek rady Nadzorczej</i>	<i>nie posiada akcji</i>



W okresie od dnia publikacji poprzedniego raportu okresowego tj. 29maja 2024 r. nie miały miejsca zmiany w zakresie bezpośredniego stanu posiadania akcji lub uprawnień do akcji Spółki przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta. Zgodnie natomiast z informacjami zamieszczonymi w pkt 3.2.1. FRAM Fundacja Rodzinna jako podmiot blisko związany z Panem Rafałem Manią i Panem Michałem Manią kupiła od FRAM Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego w dniu 17 lipca 2024 roku 2.188 592.akcji Spółki. Pan Rafał Mania jest podmiotem dominującym wobec FRAM Fundacji Rodzinnej.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadały na dzień podpisania niniejszego sprawozdania uprawnień do akcji Emitenta.

4 Pozostałe informacje

4.1 Informacje nt. postępowań

Według informacji posiadanych przez Zarząd ZUK „Stąporków” S.A. w okresie objętym raportem nie wszczęto, jak również nie prowadzono przed sądem, organem administracji publicznej lub organem właściwym dla postępowania arbitrażowego jakiegokolwiek istotnego postępowania dotyczącego zobowiązań lub wierzytelności ZUK „Stąporków” S.A., w tym takiego którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Emitenta.

4.2 Zatrudnienie

Na dzień 30 czerwca 2024 r. Emitent zatrudniał na podstawie umów o pracę 132 osoby.

4.3 Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

W dniu 21 maja 2024 r. Rada Nadzorcza dokonała przedłużenia umowy z firma Moore Polska Audyt sp. z o.o. na kolejne trzy lata do przeprowadzenia:

- badania sprawozdań finansowych, w tym wyrażenie przez biegłego rewidenta pisemnej opinii wraz z raportem o tym, czy sprawozdania finansowe są zgodne z zastosowanymi zasadami (polityką) rachunkowości oraz czy rzetelnie i jasno przedstawiają sytuację majątkową i finansową, jak też wynik finansowy Spółki za rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2024 r., rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2025 r., oraz rok obrotowy kończący się dnia 31.12.2026 r.;
- przeglądu śródrocznych sprawozdań finansowych sporządzonych na dzień 30.06.2024r., 30.06.2025r., oraz 30.06.2026r.;
- przeprowadzenia oceny sprawozdań Rady Nadzorczej o wynagrodzeniach za lata 2024, 2025 oraz 2026 zgodnie z art. 90 g. ust. 10 Ustawy o ofercie publicznej.

4.4 Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

W opinii Zarządu Spółki nie występują inne niż opisane w niniejszym raporcie informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

W ocenie Zarządu Emitenta Spółka znajduje się w dobrej kondycji finansowej. W konsekwencji Zarząd nie widzi jakichkolwiek zagrożeń dla stabilności majątkowej czy finansowej Spółki. Ponadto Zarząd Spółki nie identyfikuje jakichkolwiek zagrożeń dla możliwości realizacji zobowiązań Emitenta.



4.5 Istotne dokonania lub niepowodzenia emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta

W I połowie 2024 r. Spółka konsekwentnie realizowała założenia przyjętego planu rozwoju i działania optymalizacyjne ukierunkowane na zwiększenie efektywności operacyjnej i finansowej Emitenta. Wybrane najważniejsze zdarzenia w okresie I półrocza 2024 r. oraz do dnia sporządzenia sprawozdania z działalności zostały wskazane w pkt 1.5 niniejszego sprawozdania.

4.6 Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W okresie I półrocza 2024 r. ogólna sytuacja geopolityczna ma znaczący wpływ na załamanie sektora budowanego i przemysłowego w kraju Europie. Ogólna koniunktura gospodarcza w kraju i UE ma odzwierciedlenie w wartości przychodów spółki. Również sytuacja polityczna u naszych wschodnich sąsiadów ma wpływ na krajową gospodarkę. Nadal konflikt Rosyjsko-Ukraiński nie stanowi podstaw zagrożenia kontynuacji działalności jednostki i nie mają znaczącego wpływu na wycenę bilansową aktywów i pasywów. Zmiany klimatu to zagadnienie o rosnącym znaczeniu dla inwestorów ze względu na coraz bardziej widoczne skutki tego zjawiska i jego potencjalny wpływ na przedsiębiorstwa w różnych branżach, w miarę jak wciąż ewoluują działania na poziomie polityki globalnej i lokalnej, a także ze względu na rosnące zapotrzebowanie inwestorów na informacje związane z klimatem przy podejmowaniu decyzji gospodarczych. Zdarzenia lub uwarunkowania związane z klimatem mogą wpływać na model biznesowy, dzielność i procesy jednostki oraz jej zdolność do inwestycji i pozyskiwania klientów. Zarząd na bieżąco monitoruje politykę klimatyczną, by w razie potrzeby podjąć odpowiednie działania w tym zakresie. Spółka na chwilę obecną nie widzi zagrożenia wynikającego ze zmian klimatycznych, przeciwnie może pozyskać nowe rynki zbytu w zakresie ochrony środowiska poprzez sprzedaż instalacji odsiarczania i odazotowania spalin, którego jest producentem.

4.7 Dane teleadresowe

Nazwa spółki: **ZAKŁADY URZĄDZEŃ KOTŁOWYCH „STĄPORKÓW” SPÓŁKA AKCYJNA**

Siedziba: **ul. Górnicza 3, 26-220 Stąporków**

Organ rejestrowy: **Sąd Rejonowy w Kielcach, X Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego**

Nazwa i numer rejestru: **KRS 0000081300**

Kapitał zakładowy: **2.211.288,60 zł**

Nr telefonu: **(41) 374-10-16**

Nr. faksu: **(41) 374-17-12**

E-Mail: zuk@zuk.com.pl

Strona internetowa: www.zuk.com.pl

Stąporków, 26 września 2024 r.

Podpisy osób zarządzających:

.....
Sławomir Jędrzejczak
Prezes Zarządu

.....
Jarosław Cybulski
Członek Zarządu