



JEDNOSTKOWY RAPORT PÓŁROCZNY

HARPER HYGIENICS S.A.

ZA OKRES OD 1 KWIETNIA DO 30 WRZEŚNIA 2018 ROKU

SPIS TREŚCI

1.	OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ HARPER HYGIENICS S.A. WRAZ ZE WSKAZANIEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ W OKRESIE 1.04.–30.09.2018.....	3
2.	PODSUMOWANIE SYTUACJI FINANSOWEJ SPÓŁKI HARPER HYGIENICS S.A.....	4
2.1.	Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) przedstawiające dane narastająco za pierwsze półrocze danego roku obrotowego oraz analogiczny okres kalendarzowy poprzedniego roku, a w przypadku sprawozdania z sytuacji finansowej – na koniec półrocza bieżącego i poprzedniego roku obrotowego	4
3.	POZOSTAŁE INFORMACJE	5
3.1.	Opis organizacji Spółki Harper Hygienics ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....	5
3.2.	Wskazanie skutków zmian w strukturze Spółki Harper Hygienics w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży jednostek Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności	6
3.3.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2018 rok	6
3.4.	Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.....	6
3.5.	Zestawienie stanu posiadania akcji Harper Hygienics S.A. lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania ostatniego raportu okresowego.....	7
3.6.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	7
3.7.	Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.....	7
3.8.	Informacje o udzielonych poręczeniach kredytu lub pożyczki oraz udzielonych gwarancjach	7
3.9.	Inne informacje, które zdaniem Harper Hygienics S.A. są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę Harper Hygienics S.A.	7
3.10.	Wskazanie czynników, które w ocenie Spółki Harper Hygienics S.A. będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału	9

1. OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ HARPER HYGIENICS S.A. WRAZ ZE WSKAZANIEM NAJWAŻNIEJSZYCH ZDARZEŃ W OKRESIE 1.04.–30.09.2018

W okresie od 1 kwietnia do 30 września 2018 r. Zarząd Harper Hygienics w oparciu o dokładne analizy sytuacji rynkowej podjął decyzję o przyjęciu strategii na lata 2018-2019 (raport bieżący nr 4/2018 z dnia 23 kwietnia 2018 r.). Spółka zamierza skoncentrować swoją działalność na optymalizacji obecnych procesów produkcyjnych a także dalszym rozwoju skali działalności w celu wzrostu przychodów oraz poprawy marżowości dzięki markom własnym.

Ze stanowiska Członka Zarządu zrezygnował Pan Jacek Kalinowski, który był odpowiedzialny za zarządzanie produkcją oraz łańcuchem dostaw (raport bieżący nr 6/2018 z dnia 5 czerwca 2018 r.).

Spółka dokonała wyboru biegłego rewidenta – Grant Thornton Polska jako podmiot uprawniony do dokonania badania jednostkowego sprawozdania finansowego spółki Harper Hygienics S.A. za rok obrotowy 2017, 2018 i 2019 oraz na przegląd śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego jednostkowego za okresy 01.04.2018-30.09.2018 oraz 01.04.2019-30.09.2019 (raport bieżący nr 8/2018 z dnia 29 czerwca 2018 r.).

W dniu 2 lipca 2018 r. (raport bieżący nr 9/2018 z dnia 2 lipca 2018 r.) Spółka opublikowała wstępne wyniki finansowe za V kwartał roku obrotowego 2017 kończącego się 31 marca 2018 r. oraz o zmianie umowy znaczącej. Przychody ze sprzedaży w minionym okresie osiągnęły 68,9 mln zł, wynik EBITDA 1,5 mln zł natomiast zysk (strata) netto ukształtował się na poziomie -2,9 mln zł. Dodatkowo Spółka podpisała aneks nr 4 do umowy kredytowej o kredyt inwestycyjny z dnia 23 czerwca 2015 r. dotyczący zmiany harmonogramu spłat rat kapitałowych. Dzięki aneksowi Spółka w roku finansowym obejmującym okres 1 kwietnia 2018 r. do 31 marca 2019 r., dokona spłat rat kapitałowych na łączną kwotę 15,5 mln zł wobec 20,0 mln zł przed podpisaniem aneksu nr 4.

Przychody ze sprzedaży w pierwszym półroczu wyniosły 123 mln zł i były gorsze w porównaniu do analogicznego okresu rok wcześniej o 5%. Pozostałe kluczowe wyniki finansowe również nie uległy poprawie w stosunku r/r ze względu na reorganizację fabryki, która miała miejsce w ostatnim okresie. Ze względu na odejście Członka Zarządu odpowiedzialnego za procesy produkcyjne, Spółka nie była w stanie efektywnie zrealizować swoich założeń produkcyjnych. Spółka osiągnęła wyższą marżę zrealizowaną w minionym półroczu o około 4 mln zł, co spowodowane było głównie dwoma czynnikami takimi jak dostosowanie poziomu cen sprzedażowych do wzrostu cen surowców oraz optymalizacja kosztów wytworzenia produktów brandowych.

Zgodnie z ogłoszoną strategią, jednym z głównych celów Zarządu jest zmniejszenie odpadowości na wszystkich liniach produkcyjnych. Wartość odpadów surowcowych powstających w trakcie produkcji wyniosła w pierwszym półroczu około 5 mln zł w porównaniu do około 5,8 mln zł wartości opadów zanotowanych w analogicznym okresie roku poprzedniego.

W strategii Zarząd zawarł także nowe typy produktów, które chcemy wprowadzać do oferty. W pierwszym kwartale stworzyliśmy nowe produkty do pieluszek w technologii Arvell 8.0. Kolejne innowacje produktowe, które są w trakcie ostatecznego dopracowania, wdrożymy do naszej oferty na przełomie trzeciego i czwartego kwartału br.

Aktualnie Zarząd Spółki kontynuuje przeprowadzanie zmian wewnętrznych w Spółce, których celem jest z jednej strony minimalizacja ryzyk biznesowych, a z drugiej optymalizacja kosztowa, która przełoży się na wyższą rentowność w przyszłych okresach sprawozdawczych.

Między innymi z wysoką pozycją marek Cleanic, Kindii i Presto Spółka kierowana przez Pana Rafała Szczepkowskiego wiąże swoje plany rozwojowe na najbliższe lata. Ponadto korzystając z solidnych podstaw wzrostu jakimi są integracja pionowa (od produkcji własnych naturalnych i syntetycznych włókien przez konwertowanie ich na wysokiej jakości wyroby gotowe) jak i pozycji rynkowej, Harper

Hygienics S.A. ma na celu wyróżnić się sprawnością zarządzania, wydajnością produkcyjną oraz postawą nakierowaną na osiągnięcie satysfakcjonujących wyników finansowych.

2. PODSUMOWANIE SYTUACJI FINANSOWEJ SPÓŁKI HARPER HYGIENICS S.A.

2.1. Wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) przedstawiające dane narastająco za pierwsze półrocze danego roku obrotowego oraz analogiczny okres kalendarzowy poprzedniego roku, a w przypadku sprawozdania z sytuacji finansowej – na koniec półrocza bieżącego i poprzedniego roku obrotowego

Tabela 1. Podstawowe jednostkowe wielkości ekonomiczno-finansowe

	1.04.2018- 30.09.2018	1.04.2017- 30.09.2017	zmiana w % 2018/2017
	tys. PLN	tys. PLN	
przychody netto ze sprzedaży	123 104	129 371	-5%
zysk brutto ze sprzedaży	26 407	22 108	19%
koszty sprzedaży	(16 605)	(15 810)	5%
koszty ogólnego zarządu	(10 046)	(8 219)	22%
pozostałe koszty i przychody operacyjne	(1 568)	3 386	-146%
zysk (strata) operacyjny	(1 812)	1 465	-224%
koszty i przychody finansowe	(2 922)	2 255	-230%
zysk (strata) przed opodatkowaniem	(4 734)	3 720	-227%
zysk (strata) netto	(5 814)	5 027	-216%
EBITDA	3 147	7 487	-58%

Przychody ze sprzedaży netto w okresie kwiecień-wrzesień 2018 r. spadły o 5% w ujęciu rok do roku, głównie na skutek mniejszej sprzedaży w segmencie włóknin (spadek o 14%). Przychody w segmencie bawełny pozostały na zbliżonym poziomie. Słabszy wynik sprzedażowy segmentu włókniny spowodowany jest spadkiem sprzedaży włókniny Arvell w kanale B2B.

Sprzedaż Spółki na rynku polskim spadła o 8%, natomiast sprzedaż eksportowa osiągnęła zbliżony poziom sprzedażowy w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, głównie za sprawą wzrostu sprzedaży do krajów Europy zachodniej (wzrost o 68%).

Zysk brutto ze sprzedaży w I półroczu roku obrotowego 2018 wyniósł 26,4 mln zł i zwiększył się o 19% w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego, co jest spowodowane głównie dwoma czynnikami takimi jak dostosowanie poziomu cen sprzedażowych do wzrostu cen surowców oraz optymalizacja kosztów wytworzenia produktów brandowych.

Z uwagi na zwiększającą się presję ze strony konkurencji, a jednocześnie nasilony trend sprzedaży marek własnych sieci, Spółka musiała zwiększyć nakłady finansowe w koszty sprzedaży w Polsce.

Wzrost kosztów ogólnego zarządu o 22% w okresie kwiecień-wrzesień 2018 w porównaniu do analogicznego okresu w 2017 r. to efekt zaniżonych kosztów w porównywalnym półroczu 2017. W I półroczu 2017 w wyniku zmian właścicielskich, Spółka poniosła koszty związane z pozyskaniem inwestora, które obciążały okres styczeń-marzec 2017r.. W kolejnym kwartale, koszty te zostały

zrefakturowane na właściciela. Średnio na kwartał w I połowie 2017 r. koszty ogólnego zarządu wyniosły 5,3 mln zł, co oznacza, że Spółka w bieżącym półroczu poniosła kosztów mniej o około 0,4 mln zł.

Dodatkowo, Spółka dokonała sprzedaży środka trwałego w okresie 1.04.2017 – 30.09.2017, osiągając przychód w wysokości 1,5 mln PLN. Transakcja ta była jednorazowa i w bieżącym okresie koszty oraz przychody operacyjne są na stałym poziomie.

Tabela 2. Wybrane jednostkowe dane finansowe

wybrane dane finansowe	1.04.2018-30.09.2018		1.04.2017-30.09.2017	
	tys. PLN	tys. EUR	tys. PLN	tys. EUR
przychody netto ze sprzedaży	123 104	28 735	129 371	30 681
zysk brutto ze sprzedaży	26 407	6 164	22 108	5 243
zysk z działalności operacyjnej	(1 812)	(423)	1 465	347
zysk (strata) brutto	(4 734)	(1 105)	3 720	882
zysk / (strata) netto	(5 814)	(1 357)	5 027	1 192
EBITDA	3 147	735	7 487	1 776

Tabela 3. Wybrane jednostkowe dane sprawozdania z sytuacji finansowej

aktywa	30.09.2018		30.09.2017	
	tys. PLN	tys. EUR	tys. PLN	tys. EUR
aktywa trwałe	168 240	39 388	171 680	40 620
aktywa obrotowe	65 383	15 307	79 196	18 738
aktywa razem	233 623	54 695	250 877	59 358

Tabela 4. Wybrane jednostkowe dane sprawozdania z sytuacji finansowej

pasywa	30.09.2018		30.09.2017	
	tys. PLN	tys. EUR	tys. PLN	tys. EUR
kapitał własny	66 555	15 582	78 028	18 462
zobowiązania długoterminowe	48 746	11 412	51 182	12 110
zobowiązania krótkoterminowe	118 321	27 701	121 667	28 787
pasywa razem	233 623	54 695	250 877	59 358

3. POZOSTAŁE INFORMACJE

3.1. Opis organizacji Spółki Harper Hygienics ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Na dzień 30 września 2018 roku w skład Spółki Harper Hygienics wchodziła oprócz jednostki dominującej Harper Hygienics S.A. spółka ANV Spółka z o.o. w Likwidacji.

ANV Sp. z o.o. w Likwidacji („ANV”) została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym dnia 30.12.2016 r. w celu prowadzenia działalności produkcyjnej. Z uwagi na zmianę właściciela Spółki Radville, tj. głównego akcjonariusza Harper Hygienics S.A., potencjał ANV nie został wykorzystany i w dniu 28 czerwca 2017 r. Zgromadzenie Wspólników podjęło uchwałę w sprawie rozwiązania ANV z

dniem 30 czerwca 2017 r. Na likwidatora ustanowiono Panią Edytę Jaworek z prawem do samodzielnej reprezentacji.

Harper Hygienics S.A. posiada 100% udziałów w kapitałach zakładowych oraz 100% głosów na zgromadzeniach wspólników wyżej opisanej spółki.

3.2. Wskazanie skutków zmian w strukturze Spółki Harper Hygienics w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży jednostek Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W okresie 1 kwietnia – 30 września 2018 r. w Spółce Harper Hygienics nie dokonano zmian w strukturze w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży jednostek Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

3.3. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2018 rok

Zarząd Harper Hygienics S.A. w dniu 23 kwietnia 2018 r. przedstawił prognozę wyniku za rok obrotowy 2018. (raport bieżący nr 4/2018 z dnia 23 kwietnia 2018 r.).

Zarząd Spółki odwołuje w całości prognozy na rok 2018. Powodem odwołania prognoz jest zmiana w składzie Zarządu oraz konieczność podjęcia czynności zmierzających do remontu i inwestycji w maszyny w fabryce w Mińsku Mazowieckim.

3.4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

Wykaz (według posiadanych przez spółkę informacji akcjonariuszy) posiadających powyżej 5% głosów na NWZ wg stanu na dzień 30 września 2018 r., prezentuje tabela:

Akcjonariusz	rodzaj akcji	liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	liczba głosów	% udział w głosach na WZA
SIA iCotton	zwykłe	42 022 200*	66	42 022 200*	66
Quercus TFI S.A.	zwykłe	7 518 213	11,81	7 518 213	11,81
Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva BZ WBK	zwykłe	6 162 000	9,68	6 162 000	9,68
Pozostali akcjonariusze	zwykłe	7 967 587	12,51	7 967 587	12,51
Ogółem		63 670 000	100	63 670 000	100

*Radville Investments Sp. z o.o. – Polska (pośrednio SIA iCotton) - 38 170 000 akcji

SIA iCotton (bezpośrednio) - 3 852 200 akcji

3.5. Zestawienie stanu posiadania akcji Harper Hygienics S.A. lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółkę na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania ostatniego raportu okresowego

Na dzień publikacji niniejszego raportu żadna z osób zarządzających i nadzorujących Harper Hygienics S.A. nie posiadała bezpośrednio akcji Spółki Harper Hygienics S.A. ani uprawnień do nich. Jednocześnie Pan Maralbek Gabdsattarov pośrednio jest właścicielem 66% akcji Harper Hygienics S.A., przez posiadanie 100% udziałów w iCotton SIA (iCotton SIA jest właścicielem 100% udziałów w Radville oraz właścicielem 6,05% akcji Harper Hygienics S.A.)

3.6. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

W okresie pierwszego półrocza 2018 r. oraz do dnia publikacji raportu nie toczyły się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego ani organami administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Spółki dominującej ani podmiotów od niej zależnych, których pojedyncza lub łączna wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Harper Hygienics S.A. Takie postępowania nie zostały także wszczęte do dnia publikacji raportu.

3.7. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W okresie pierwszego półrocza 2018 r. nie została zawarta przez Spółkę dominującą lub jednostki zależne jedna lub wiele transakcji z podmiotami powiązanymi, które pojedynczo lub łącznie są istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

3.8. Informacje o udzielonych poręczeniach kredytu lub pożyczki oraz udzielonych gwarancjach

W okresie pierwszego półrocza 2018 r. Spółka dominująca oraz żadna spółka zależna nie udzielała poręczeń kredytu lub pożyczki ani też nie udzielała gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, których łączna wartość stanowiła równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki dominującej.

3.9. Inne informacje, które zdaniem Harper Hygienics S.A. są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę Harper Hygienics S.A.

Analizę wskaźników rentowności za półrocze oraz płynności przedstawiono poniżej.

Tabela 5. Wybrane wskaźniki finansowe Spółki

podstawowe wskaźniki rentowności	30.09.2018	30.09.2017	zmiana w p.p. 2018/2017
	%	%	
rentowność sprzedaży brutto	21,5%	17,1%	4,4
rentowność zysku operacyjnego	-1,5%	1,1%	-2,6
rentowność netto	-4,7%	3,9%	-8,6
rentowność EBITDA	2,6%	5,8%	-3,2
stopa zwrotu z aktywów (ROA)	-2,5%	2,0%	-4,5
stopa zwrotu z kapitałów własnych (ROE)	-8,7%	6,4%	-15,2

stopa zwrotu z aktywów (ROA): wynik finansowy netto / suma bilansowa

stopa zwrotu z kapitałów własnych (ROE): wynik finansowy netto / kapitał własny

Rentowność sprzedaży brutto wzrosła z 17,1% w okresie kwiecień-wrzesień 2017 do poziomu 21,5% w analogicznym okresie 2018 r. Wzrost rentowności wynika głównie z dwóch czynników takich jak dostosowanie poziomu cen sprzedażowych do wzrostu cen surowców oraz optymalizacja kosztów wytworzenia produktów brandowych.

Aktualnie Zarząd Spółki jest w fazie przeprowadzania wielu zmian wewnętrznych w Spółce, których celem jest z jednej strony minimalizacja ryzyk biznesowych, a z drugiej optymalizacja kosztowa i poprawa rentowności. Jednocześnie wraz z rosnącą sprzedażą, rośnie siła zakupowa Spółki, co przełoży się na poprawę warunków współpracy z dostawcami. Równolegle poprawiona zostanie efektywność operacyjna, która przełoży się na wyższą rentowność w przyszłych okresach sprawozdawczych.

podstawowe wskaźniki płynności	30.09.2018	30.09.2017	zmiana w p.p. 2018/2017
	%	%	
płynność bieżąca	0,55	0,65	-15%
płynność szybka	0,28	0,40	-30%
kapitał obrotowy netto	-52 938	-42 471	24,6%

płynność bieżąca: aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe

płynność szybka: (aktywa obrotowe – zapasy)/zobowiązania krótkoterminowe

kapitał obrotowy netto: aktywa obrotowe – środki pieniężne – zobowiązania krótkoterminowe niefinansowe

Wskaźniki płynności na dzień 30 września 2018 r. pogorszyły się w porównaniu do stanu na 30 września 2017 r. co jest spowodowane wzrostem zobowiązań handlowych w związku ze zwiększonymi zakupami surowców do obsługi wyższej sprzedaży w segmencie włókien.

podstawowe wskaźniki zadłużenia	30.09.2018	30.09.2017	zmiana w p.p. 2018/2017
	%	%	
wskaźnik ogólnego zadłużenia	72%	69%	3
wskaźnik zadłużenia długoterminowego	21%	20%	0

wskaźnik ogólnego zadłużenia: zobowiązania ogółem/pasywa ogółem

wskaźnik zadłużenia długoterminowego: zobowiązania długoterminowe/pasywa ogółem

Poziom wskaźnika ogólnego zadłużenia na dzień 30 września 2018 r. w porównaniu ze stanem na 30 września 2017 r. zwiększył się o 2 punkty procentowe. Wynika to głównie ze wzrostu zobowiązań handlowych w związku ze zwiększonymi zakupami surowców do obsługi wyższej sprzedaży w segmencie włóknin.

3.10. Wskazanie czynników, które w ocenie Spółki Harper Hygienics S.A. będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Według stanu na dzień publikacji niniejszego raportu, Zarząd Spółki Harper Hygienics S.A. nie spodziewa się istotnego wzrostu cen kluczowych surowców. Ceny wyczesów bawełnianych jak również kursy walut w jakich Spółka dokonuje transakcji importu lub eksportu stabilizują się. Ewentualne wystąpienie zmian cenowych w dalszej perspektywie czasowej jest trudne do przewidzenia zwłaszcza ze względu na fakt braku obiektywnych przesłanek w tej kwestii. W celu dywersyfikacji ryzyka cen Spółka współpracuje z kilkoma dostawcami z różnych regionów geograficznych.

Jednocześnie należy zwrócić uwagę, że ogólna sytuacja makroekonomiczna Europy, a w konsekwencji Polski i innych krajów do których eksportuje swoje wyroby Spółka, może mieć bezpośredni wpływ na siłę nabywczą konsumentów, wpływając w efekcie na wielkość popytu na dobra konsumpcyjne, w tym na produkty oferowane przez Spółkę Harper Hygienics S.A. Spółka ubezpiecza należności od głównych dystrybutorów w Europie Wschodniej i jednocześnie obserwuje rozwój sytuacji politycznej i gospodarczej w tym regionie.

Spółka w ramach prowadzonej działalności dokonuje rozliczeń w walutach obcych. Związane jest to z jednej strony z uzyskiwaniem przez Spółkę wpływów ze sprzedaży zagranicznej, z drugiej strony – z koniecznością ponoszenia przez Spółkę wydatków na zakup maszyn i surowców poza granicami Polski. Podstawową walutą do rozliczeń tego typu dokonywanych przez Spółkę jest Euro. Ponadto, w związku z realizacją planów ekspansji zagranicznej, Spółka Harper Hygienics oczekuje zwiększenia sprzedaży eksportowej i uzyskiwania większych wpływów w walutach obcych (w tym w Euro). Znacząca zmiana kursu EUR/PLN mogłaby mieć wpływ na wyniki osiągnięte przez Spółkę, pomimo znacznego zrównoważenia wpływów i wydatków realizowanych w walutach obcych, głównie w Euro.

Warszawa, dnia 28 grudnia 2018 r.

Dmitris Kostojanskis

Prezes Zarządu

Amit Tilani

Członek Zarządu