

Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Asseco

za okres 6 miesięcy
zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku

Obecność w

54

krajach

Uzyskana sprzedaż

4 162

mln PLN

22 431

osób pracujących
na uzyskane wyniki

Wypracowany wynik
netto dla Akcjonariuszy
Jednostki Dominującej

113 mln PLN

Portfel zamówień na
2017 rok

7 449

mln PLN

6.

największy dostawca
oprogramowania
w Europie

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO

za okres zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO	4
WŁADZE SPÓŁKI	4
Zarząd	4
Rada Nadzorcza	6
GRUPA ASSECO	7
STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU	7
RYNEK INFORMATYCZNY ORAZ JEGO PERSPEKTYWY	9
OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO	11
Model federacyjny.....	11
Struktura Grupy Asseco	11
RYNKI ZBYTU, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA GRUPY ASSECO	16
Geograficzne rynki zbytu Grupy Asseco	16
Sektory działalności	16
Oferta produktowa Grupy Asseco	20
WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO W I PÓŁROCZU 2017 ROKU ...	21
Rynek polski.....	21
Rynek izraelski	22
Rynek środkowoeuropejski	23
Rynek południowo-wschodniej Europy	23
Rynek zachodnioeuropejski.....	23
Rynek wschodnioeuropejski.....	24
INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO	25
Rachunek wyników	25
Przepływy pieniężne	28
Bilans	28
POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ ASSECO	30
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	30
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2017 roku	30
Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	30
Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym	30
Struktura akcjonariatu	31
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	33
Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2017 rok	36
Zmiany zasad zarządzania Grupą kapitałową	36
Umowy zawarte między Grupą kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	36
Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	37
Zmiany w powiązaniach kapitałowych	37
Transakcje z podmiotami powiązanymi	37
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje	37
Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	37
Informacje dotyczące postępowań sądowych, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych	37

PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE ASSECO

WŁADZE SPÓŁKI

Zarząd



Adam Góral
Prezes Zarządu

Odpowiada za wizję rozwoju oraz strategię Grupy Kapitałowej Asseco.



Przemysław Borzestowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Administracji Publicznej i Pion Rolnictwo oraz za Biuro Ochrony Informacji Niejawnych, Dział Teleinformatyki i Biuro Projektów Infrastrukturalnych.



Tadeusz Dyrka
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Ubezpieczeń Społecznych oraz Utrzymania Systemów.



Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Opieki Zdrowotnej.



Rafał Kozłowski
Wiceprezes Zarządu

Jako Chief Financial Officer (CFO) odpowiada za Pion Finansowy oraz Dział Logistyki.



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Rozwoju Grupy Kapitałowej oraz Biuro Projektów Unijnych.



Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Energetyki i Gazownictwa, Telekomunikacji i Mediów oraz Biuro Projektów ERP.



Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Banków Komercyjnych, PKO BP, Banków Spółdzielczych, Business Intelligence i Rynku Kapitałowego, a także za działy: Zgodności, Centrum Przetwarzania Danych, Zarządzania Rysykiem i Utrzymania oraz Dział Rozwoju Systemów Back-Office.



Przemysław Sęczkowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Dział PR i Relacji Inwestorskich oraz Dział Marketingu.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2017 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2017 – 30.06.2017
Przemysław Borzestowski	01.01.2017 – 30.06.2017
Tadeusz Dyrga	01.01.2017 – 30.06.2017
Krzysztof Groyecki	01.01.2017 – 30.06.2017
Rafał Kozłowski	01.01.2017 – 30.06.2017
Marek Panek	01.01.2017 – 30.06.2017
Paweł Piwowar	01.01.2017 – 30.06.2017
Zbigniew Pomianek	01.01.2017 – 30.06.2017
Przemysław Sęczkowski	01.01.2017 – 30.06.2017
Robert Smułkowski	01.01.2017 – 28.03.2017

Rada Nadzorcza



Jacek Duch
Przewodniczący Rady Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej



Izabela Albrycht
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



Artur Kucharski
Członek Rady Nadzorczej

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2017 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu w składzie: Artur Kucharski – Przewodniczący, Jacek Duch i Piotr Augustyniak – Członkowie Komitetu Audytu.

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2017 – 30.06.2017
Adam Noga	01.01.2017 – 30.06.2017
Izabela Albrycht	01.01.2017 – 30.06.2017
Piotr Augustyniak	01.01.2017 – 30.06.2017
Dariusz Brzeski	01.01.2017 – 30.06.2017
Artur Kucharski	01.01.2017 – 30.06.2017

GRUPA ASSECO

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 3,7 mld PLN (ok. 850 mln EUR) wchodzi w skład prestiżowego indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w 54 krajach na całym świecie: w większości krajów europejskich oraz w Izraelu, USA, Japonii, Kanadzie, Rosji i krajach Afryki. Grupa Asseco jest największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo – Wschodniej.

STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU

Misja

Naszą **misją** jest stworzenie wiarygodnej i rentownej globalnej firmy informatycznej dostarczającej wysokiej jakości oprogramowanie i usługi.

Wartości Asseco – nasz kod źródłowy

Spółka wypracowała swój własny „kod źródłowy” czyli wartości wspólne dla Asseco. Wartości zostały stworzone przez wszystkich pracowników i spisane w formalny dokument obowiązujący w Spółce.

Zaangażowanie - w pełni angażujemy się w każdy projekt, a największą satysfakcję daje nam sukces naszych klientów.

Szacunek - wymagamy od siebie i innych zaufania, uczciwości i wzajemnego szacunku.

Jakość - wysoko stawiamy poprzeczkę dla jakości wszystkich naszych działań.

Profesjonalizm - stale podnosimy kwalifikacje i dzielimy się naszym doświadczeniem.

Skuteczność - ambitnie i konsekwentnie dążymy do realizacji naszego celu.

Odpowiedzialność - bierzemy odpowiedzialność za naszą pracę i otoczenie w którym działamy.

Spółki z Grupy są notowane nie tylko na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, lecz także na NASDAQ Global Markets oraz Tel Aviv Stock Exchange.

Grupa Asseco jest unikalnym połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki. Około 80% przychodów Grupy stanowią przychody z oprogramowania i usług własnych. Równocześnie 83% sprzedaży Grupy Asseco generowane jest poza granicami Polski.

Grupa Asseco działa w unikalnym modelu federacji spółek, który zakłada wysoką niezależność biznesową i wykorzystanie lokalnych kompetencji przy równoczesnej budowie efektów synergii w obrębie całej Grupy.

Strategia

Fundamentem strategii Grupy Asseco jest budowanie długoterminowej wartości poprzez dostarczanie własnego oprogramowania i usług informatycznych klientom biznesowym oraz administracji publicznej w oparciu o najlepsze doświadczenia spółek z Grupy. Budowa wartości Grupy opiera się na dwóch filarach. Pierwszy to rozwój organiczny własnego oprogramowania i usług, drugi to zwiększanie skali działalności przez akwizycje. W roku 2017 Spółka kontynuuje swoje dotychczasowe podejście.

Rozwój organiczny

Strategia organicznego rozwoju Grupy Asseco jest oparta na dostarczaniu własnego oprogramowania oraz usług informatycznych klientom na globalnym rynku informatycznym. Działalność Spółki oparta jest na sektorowych kompetencjach biznesowych równoległe wzmocnionych kompetencjami technologicznymi. Ponadto, Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia podmiotów działających w międzynarodowej Grupie do oferowania kompleksowych rozwiązań spełniających wymagania swoich klientów. Szeroki zasięg kompetencyjny i geograficzny Grupy zwiększa znajomość rynków lokalnych i ich uwarunkowań, ułatwia dotarcie do klienta oraz umożliwia dostarczenie najlepszych rozwiązań informatycznych z Grupy dostosowanych do oczekiwań klientów. Dzięki globalnej skali działania i silnym fundamentom finansowym Grupa Asseco może podjąć najtrudniejszym i najbardziej ambitnym projektem wdrożeniowym.

Działalność Grupy i jej spółek koncentruje się na dostarczaniu szerokiej palety własnych rozwiązań oraz usług informatycznych. Grupa zarówno wdraża największe i najbardziej wymagające projekty informatyczne przygotowane na zamówienie konkretnych klientów, oferuje kompleksowe rozwiązania dla całych sektorów gospodarki, a także sprzedaje wystandaryzowane produkty dla mniejszych podmiotów. Relacje z klientami są oparte na zaufaniu, nastawione na wieloletnią współpracę i pełnienie przez Grupę roli strategicznego partnera biznesowego.

Jednym z elementów rozwoju organicznego jest postępująca integracja działów o podobnych lub tożsamy kompetencjach, która pozwala na zwiększenie efektywności Grupy w tych obszarach i polepszenie oferty dla klientów.

Rozwój poprzez akwizycje

Grupa Asseco od lat prowadzi skuteczną politykę akwizycyjną w kraju i za granicą. Asseco Poland, wiodąca Spółka w Grupie, plasuje się w gronie najbardziej doświadczonych w tym obszarze firm w Polsce. Od roku 2004 Spółka przeprowadziła skutecznie ponad 60 transakcji zakupu, wielokrotnie zwiększając skalę swojej działalności i zasięg geograficzny. Także inne spółki z Grupy, przede wszystkim izraelska grupa Formula Systems, prowadzą aktywną i skuteczną politykę akwizycyjną.

W swojej działalności akwizycyjnej Grupa nastawiona jest przede wszystkim na zwiększenie kompetencji w kluczowych sektorach działalności, wejście na nowe rynki geograficzne lub wzmocnienie pozycji całej Grupy Asseco w krajach, w których już jest obecna. Grupa jest zainteresowana zyskowymi podmiotami z wyspecjalizowaną i zaangażowaną kadrą, pragnącą dalej rozwijać się dzięki przyłączeniu do unikalnego modelu federalnego Grupy Asseco lub integracją z Asseco Poland.

Akwizycje Grupy w przeszłości nastawione były na zwiększanie skali działania na największych globalnych rynkach IT – w Stanach Zjednoczonych i Europie Zachodniej. Większość transakcji przeprowadzanych przez Grupę to małe i średnie inwestycje kapitałowe o wartości do kilkudziesięciu milionów euro, które umożliwiają osiągnięcie efektów synergii a jednocześnie niosą ograniczone ryzyko dla stabilności Grupy.

RYNEK INFORMATYCZNY ORAZ JEGO PERSPEKTYWY

Perspektywy rozwoju rynku informatycznego na świecie

Według zaktualizowanych prognoz firmy Gartner z lipca tego roku światowy rynek IT urośnie w 2017 roku o 2,4%, do 3 477 mld USD. To nieznacznie powyżej 3 465 mld USD, które firma analityczna prognozowała na początku tego roku.

Tegoroczny wzrost napędzany jest przede wszystkim przez usługi IT oraz oprogramowanie dla przedsiębiorstw, które coraz powszechniej wykorzystują narzędzia cyfrowe do prowadzenia i rozwijania swojej działalności. Analitycy prognozują, że wydatki na oprogramowanie dla przedsiębiorstw wzrosną w 2017 roku o 7,6% do 351 mld USD, a na usługi informatyczne o 3,1% do 922 mld USD. Oba te segmenty stanowią istotną część działalności Grupy Asseco.

Dodatkowo warto zwrócić uwagę, że Gartner prognozuje, że w regionie EMEA – Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki – wzrost rynku IT w 2016 roku wyniósł 0,6% i przyspieszy on do 1,9% w 2017 roku. Podobnie jak w ujęciu globalnym zarówno wydatki na oprogramowanie jak i na usługi IT będą rosły szybciej niż w innych segmentach rynku – odpowiednio o 6,0% i 3,8%.

Wydatki na IT (mld USD)	2016	2017
Centra danych	170	171
Oprogramowanie dla przedsiębiorstw	326	351
Urządzenia	630	654
Usługi	894	922
Usługi komunikacyjne	1 374	1 378
Razem	3 396	3 477

Źródło: Gartner (<http://www.gartner.com/newsroom/id/3759763>)

Z kolei firma analityczna IDC oczekuje wzrostu globalnego rynku informatycznego, po oczyszczeniu z efektów walutowych, o 4,5% w porównaniu z 2016 rokiem. Według IDC, zwiększone wydatki związane z popularyzacją rozwiązań „w chmurze” to główny motor wzrostu, przekładający się na wyższe wydatki na infrastrukturę serwerową, oprogramowanie dla przedsiębiorstw i urządzenia mobilne.

Na poprawiającą się koniunkturę na globalnym rynku IT istotny wpływ ma poprawa i ustabilizowanie się nastrojów wśród przedsiębiorstw, co sprzyja podejmowaniu decyzji inwestycyjnych. Według raportu IDC branża finansowa, detaliczna i służba zdrowia będą wiodły prym pod kątem zwiększania budżetów na wydatki informatyczne w 2017 roku.

Rynek IT w Polsce

Zgodnie z najnowszym raportem Computerworld Top200 polski rynek IT w 2016 roku skurczył się o 5,2%

do 59,7 mld PLN za sprawą niższych inwestycji przedsiębiorstw (spadek o 5,5% rok-do-roku), spadającej sprzedaży sprzętu komputerowego i wstrzymania projektów informatycznych przez administrację publiczną.

W 2017 roku oczekiwana jest poprawa koniunktury na rynku informatycznym związana m.in. z szybszym wzrostem gospodarczym i zwiększeniem nakładów inwestycyjnych przez sektor prywatny. Według PMR tegoroczny wzrost rynku IT może osiągnąć nawet 5,5%.

Sytuacja na rynku administracji publicznej

Według szacunków firm badawczych administracja publiczna pozostaje jednym z wiodących odbiorców usług z branży IT. Dlatego też, sytuacja w tym sektorze ma znaczący wpływ na koniunkturę na całym rynku usług i oprogramowania.

Początek roku 2017 przyniósł wyhamowanie negatywnych zjawisk w przetargach dla branży informatycznej, ale według danych Polskiej Izby Informatyki i Telekomunikacji wartość kontraktów publicznych zawartych w okresie styczeń-czerwiec była o 13,9% niższa niż przed rokiem i wyniosła 2,46 mld PLN. Pozytywnym sygnałem dla rynku był wzrost o 76% w wartości zawartych kontraktów w czerwcu w porównaniu z majem tego roku.

Sytuacja w segmentach finansowym i przedsiębiorstw

Wzrost gospodarczy sprzyja zwiększaniu wydatków na oprogramowanie i usługi IT przez sektor przedsiębiorstw. Trend ten jest dobrze widoczny wśród mniejszych i średnich przedsiębiorstw, których potrzeby informatyczne rosną wraz ze skalą działalności i napędzają popyt na rozwiązania klasy ERP.

Wśród banków i instytucji finansowych wydatki na technologie determinowane są przez intensywną walkę o klienta i konkurencję, w której nowoczesne rozwiązania odgrywają bardzo ważną rolę. To zjawisko, wspierające zapotrzebowanie na usługi IT jest częściowo niwelowane przez potrzebę oszczędności i konserwatywną politykę finansową tych instytucji.

Według badań rynkowych, rozwiązania chmurowe i typu SaaS, chociaż jeszcze stanowią niewielką część rynku IT, będą rozwijać się szczególnie dynamicznie w najbliższym okresie. Są to rozwiązania szczególnie atrakcyjne dla mniejszych i średniej wielkości przedsiębiorstw, które przy relatywnie niższych nakładach na nowoczesne technologie mogą uzyskać dostęp do bardziej zaawansowanych rozwiązań. Wzrost znaczenia produktów z tego obszaru rynku będzie jednym z czynników wzmacniających potrzebę rozbudowy centrów

danych, kolejnego dynamicznie rozwijającego się sektora rynku IT w Polsce.

Pozycja rynkowa Spółki

Polski rynek informatyczny jest konkurencyjnym i zdywersyfikowanym rynkiem, na którym działają zarówno spółki krajowe jak i wiodące koncerny globalne. Asseco Poland SA jest jedną z największych spółek informatycznych w Polsce i największą polską firmą nastawioną na sprzedaż własnego oprogramowania i usług, a nie sprzętu komputerowego.

Według ostatnich dostępnych szacunków Computerworld Top200 Asseco Poland znajduje się na 16. miejscu w kategorii „Największe firmy informatyczne działające w Polsce,” a Grupa Asseco z 7,9 mld PLN rocznych przychodów jest niekwestionowanym liderem rynkowym.

Firmy IT o największym zysku netto za 2016 rok	Wynik netto (mln zł)
Asseco Poland	352,1
CD Projekt	249,7
AB	51,0
PKO BP Finat	45,7
Comarch	45,6
Asseco Business Solutions	42,4
Medicalgorithmics	41,6

Źródło: Computerworld Top200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, 2017 rok, ranking wg uzyskanych wyników za rok 2016.

Po rocznej przerwie Asseco Poland ponownie jest liderem wśród najbardziej zyskownych spółek IT w Polsce, a także firmą IT o drugich największych nakładach na Badania i Rozwój (R&D). Warto dodać, że pod względem zyskowności na miejscu 6 uplasowała się kolejna spółka z Grupy Asseco – Asseco Business Solutions.

Wiodącą pozycję rynkową Asseco Poland pokazuje poniższe porównanie sprzedaży w różnych kategoriach. Spółka jest wyraźnym liderem w oprogramowaniu na zamówienie, a także szerokiego zakresu usług IT świadczonych dla sektora biznesu. Spółka z Grupy Asseco, Asseco Business Solutions, jest natomiast liderem sprzedaży oprogramowania ERP (Enterprise Resource Planning).

Ranking	Pozycja w rankingu
Producenci oprogramowania na zamówienie	1
Firmy świadczące usługi serwisowe	1
Firmy świadczące usługi IT	1
Firmy świadczące usługi integracyjne	1

Źródło: Computerworld Top200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, 2017 rok, ranking wg uzyskanych wyników za rok 2016.

W ujęciu sektorowym Asseco Poland jest liderem lub jednym z wiodącym dostawców w kluczowych segmentach swojej działalności. Pozycje w poszczególnych segmentach przedstawia poniższa tabela.

Ranking dostawców oprogramowania i usług do sektora	Pozycja w rankingu
Administracji publicznej	1
Stużby zdrowia	1
Dużych firm i korporacji	1
Bankowego	4
Energetycznego	3
Utilities (bez energetyki)	3

Źródło: Computerworld Top200, Ranking firm informatycznych i telekomunikacyjnych, 2017 rok, ranking wg uzyskanych wyników za rok 2016.

OPIS ORGANIZACJI GRUPY ASSECO

Model federacyjny

Grupa Asseco działa w oparciu o unikatowy model współpracy - model federacyjny. Asseco Poland, jako Spółka pełniąca wiodącą rolę w Grupie, jest największym akcjonariuszem w spółkach ją tworzących, ale nie dąży do posiadania 100% udziałów i integracji członków Grupy. Spółki, które decydują się dołączyć do Grupy Asseco utrzymują szeroki zakres autonomii w swoich codziennych działaniach, a Grupa wytycza ich strategiczne kierunki rozwoju, ustala cele i nadzoruje ich osiągnięcie.

Funkcjonowanie Grupy w modelu federacyjnym oparte jest na wzajemnym zaufaniu, oparciu biznesu na ludziach oraz na zestawie jasno zdefiniowanych zasad współpracy pomiędzy podmiotami z Grupy. Spółki nabywane przez Asseco Poland zachowują zatem swój lokalny charakter i często są zarządzane przez dotychczasowych właścicieli i kadre menadżerską.

Korzyści jakie czerpie Grupa z takiego modelu współpracy to:

- Umocnienie pozycji rynkowej i zaufanie klientów.
- Dostęp do interesujących, dobrze znanych lokalnie, rozwiązań produktowych.

Struktura Grupy Asseco

Grupa Asseco wyodrębnia sześć regionów geograficznych, w których znajdują się spółki należące do Grupy: polski, izraelski, środkowoeuropejski, Europy południowo-wschodniej, zachodnioeuropejski oraz wschodnioeuropejski.

Rynek polski

Od 2016 roku działalność Grupy Asseco na rynku polskim jest zorganizowana wokół czterech głównych podmiotów o jasno wydzielonych kompetencjach:

- Asseco Poland S.A.
- Asseco Enterprise Solutions a.s
- Asseco Data Systems S.A.
- DahliaMatic Sp. z o.o.

Ponadto w ramach Grupy Asseco na rynku polskim działa szereg mniejszych spółek oferujących specjalistyczne i dedykowane rozwiązania dla konkretnych grup klientów, m.in. SKG S.A. i ZUI Novum Sp. z o.o.

- Znajomość lokalnych rynków, klientów, środowiska biznesowego i unikalnych uwarunkowań.
- Dostęp do lokalnych zespołów pracowników posługujących się rodzimym językiem.
- Odpowiedzialne prowadzenie biznesu w stosunku do lokalnych interesariuszy.

Spółki stające się częścią Grupy Asseco mogą liczyć na:

- Dostęp do produktów i doświadczeń innych członków Grupy.
- Dostęp do sieci sprzedaży Grupy Asseco.
- Wzmocnienie pozycji finansowej.
- Międzynarodową markę i silną pozycję rynkową.
- Dostęp do globalnych umów z dostawcami sprzętu.

Tak ukształtowany model współpracy tworzy szerokie pole do synergii sprzedażowych i kosztowych w działaniach Grupy.

Asseco Poland S.A.

Asseco Poland (GPW: ACP) jest największą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją około 3,7 mld PLN (850 mln EUR) wchodzi w skład prestiżowego indeksu WIG20, jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-Informatyka.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania i dostawcą najwyższej jakości usług informatycznych obsługujących kluczowe procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z aplikacji Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna i służby mundurowe.

Asseco Enterprise Solutions a.s. i Asseco Business Solutions S.A.

Asseco Enterprise Solutions została utworzona w grudniu 2016 roku i nie prowadzi działalności operacyjnej.

Jej najważniejszym aktywem są udziały w Asseco Business Solutions, wniesione aportem przez Asseco Poland.

Asseco Business Solutions to spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ABS). Dostarcza nowoczesne rozwiązania informatyczne dla przedsiębiorstw, niezależnie od ich branży, wielkości i specyfiki. W ramach Grupy Asseco stanowi centrum kompetencyjne odpowiedzialne za systemy ERP, oprogramowanie dla MSP, outsourcing IT. W ofercie Asseco Business Solutions znajdują się również rozwiązania mobilne, systemy faktoringowe i platformy wymiany danych.

Asseco Data Systems S.A.

Spółka powstała na bazie mniejszych polskich spółek z Grupy Asseco (m.in. Unizeto Technologies, ADH Soft, CK Zeto Łódź, Combidata Poland, Z.U.I. Otago oraz PI Zeto Bydgoszcz), a następnie została wzmocniona pionem infrastruktury wydzielonym w 2016 roku z Asseco Poland. Dzięki temu w Spółce powstało centrum kompetencyjne wyspecjalizowane w dostarczaniu infrastruktury IT, w tym centrów bazodanowych, zarówno dla administracji publicznej jak i dla sektora przedsiębiorstw. Ponadto spółka zajmuje się dostarczaniem oprogramowania i usług IT dla średnich i małych przedsiębiorstw oraz administracji lokalnej.

DahliaMatic Sp. z o.o.

Spółka powstała w oparciu o spółkę zależną przejętą przez Asseco Poland w 2015 roku giełdowej spółki Infovide-Matrix, z której przeniesiono do DahliaMatic segmenty działalności odpowiedzialne za usługi integratorskie i wdrażanie oprogramowania firm trzecich. W 2016 roku działalność DahliaMatic została wzmocniona pionem przedsiębiorstw Asseco Poland ze względu na zbieżność profili działalności. W ten sposób w ramach Grupy Asseco stworzono centrum kompetencyjne zajmujące się wdrożeniami oprogramowania biznesowego i rozwiązań firm trzecich – przede wszystkim SAP, Oracle i Microsoft.

Rynek izraelski

Za działalność Grupy Asseco na rynku izraelskim odpowiedzialny jest holding Formula Systems Ltd, którego filarami są trzy spółki operacyjne:

- Matrix IT Ltd
- Sapiens International N.V.
- Magic Software Ltd

Ponadto holding współkontroluje TSG IT Advanced Systems Ltd, spółkę dostarczającą specjalistyczne oprogramowanie dla sił zbrojnych oraz kontroluje amerykańskiego dostawcę rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich Insync Staffing Ltd, a także

producenta oprogramowanie do obsługi kadrowo-płacowej w przedsiębiorstwach o ugruntowanej pozycji rynkowej w Izraelu - Michpal Micro Computers Ltd.

Formula Systems Ltd

Formula Systems jest holdingiem notowanym na amerykańskim rynku NASDAQ Global Markets (Nasdaq: FORTY) i izraelskiej giełdzie TASE (Tel Aviv Stock Exchange). Spółki z grupy Formula Systems prowadzą działalność w ponad 50 krajach w Ameryce Północnej (USA i Kanada), regionie Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki, (m.in. W Izraelu, Wielkiej Brytanii, Niemczech, Holandii, Francji oraz Skandynawii) i Azji (m.in. Japonia i Indie).

Matrix IT Ltd

Spółka jest notowana na izraelskiej giełdzie TASE (TASE: MTRX). Matrix IT jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Jej kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta. Ważnym obszarem działalności Matrix IT w USA jest dostarczanie klientom z sektora finansowego zaawansowanych rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, zarządzania ryzykiem i compliance.

Matrix IT jest ponadto dystrybutorem oprogramowania i rozwiązań infrastrukturalnych czołowych światowych producentów, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo - kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT.

Sapiens International N.V.

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ (NASDAQ: SPNS) i izraelskiej TASE. Jest wiodącym światowym dostawcą systemów IT dla sektora ubezpieczeniowego. Sapiens działa w USA, Europie Zachodniej, Skandynawii, Afryce Południowej i w Azji.

W ofercie spółki znajdują się kompleksowe rozwiązania dla wszystkich segmentów rynku ubezpieczeniowego, m.in. dla segmentu ubezpieczeń na życie, programów emerytalnych, ubezpieczeń majątkowych, reasekuracji, a także oprogramowanie wspomagające podejmowanie decyzji w instytucjach finansowych. Sapiens oferuje zarówno rozwiązania globalne jak i oprogramowanie specjalnie skrojone do wymogów konkretnych rynków np. amerykańskiego.

Magic Software Ltd

Spółka jest notowana na amerykańskim NASDAQ (NASDAQ:MGIC) oraz izraelskiej TASE. Magic Software specjalizuje się w dostarczaniu technologii umożliwiającej przyspieszenie procesu budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, cechujących się łatwością dostoso-

wania do bieżących i przyszłych potrzeb oraz możliwością zintegrowania z istniejącymi w przedsiębiorstwie systemami.

Produkty oferowane przez spółkę, oparte o koncepcję *code-free*, pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Rynek środkowoeuropejski

Na rynku środkowoeuropejskim Grupa Asseco reprezentowana jest przez grupę Asseco Central Europe a.s. Do najważniejszych podmiotów w grupie ACE zalicza się:

- Asseco Central Europe a.s. Słowacja i Asseco Central Europe a.s. Czechy
- Grupę Asseco Solutions
- Interway a.s. i exe a.s.

Ponadto w ramach grupy działają mniejsze spółki koncentrujące swoją działalność na sektorze zdrowia (ACE Magyarorszag) i segmencie płatności (DanubePay).

Asseco Central Europe a.s.

Asseco Central Europe to wiodąca spółka grupy działająca przede wszystkim na rynkach słowackim i czeskim. Dostarcza kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych, sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Oferta produktowa spółki zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, firm budowlanych, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz dedykowane rozwiązania dostarczane „pod klucz”.

Grupa Asseco Solutions

Grupa Asseco Solutions to producent wysokiej klasy oprogramowania klasy *Enterprise Resource Planning* (ERP) dla średnich i dużych przedsiębiorstw przede wszystkim z sektorów wytwórczego i usługowego. Grupa działa przede wszystkim na rynkach słowackim, czeskim i w niemieckojęzycznych krajach europejskich (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

InterWay a.s. i exe a.s.

Dwie spółki z grupy ACE koncentrują się na usługach integratorskich, usługach lokalizacyjnych, sprzedaży infrastruktury informatycznej i powiązanego z nią oprogramowania.

Rynek południowo-wschodniej Europy

W Grupie Asseco rynek południowo-wschodniej Europy tożsamy jest z działalnością grupy Asseco South Eastern Europe w skład której wchodzi szereg spółek działających na terytorium Serbii, Chorwacji, Czarnogóry, Bośni i Hercegowiny, Kosowa, Mołdawii, Albanii, Bułgarii, Rumunii oraz Turcji.

Asseco South Eastern Europe S.A.

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ASE) i jednostka dominująca grupy Asseco South Eastern Europe. Powstała w wyniku integracji kompetencji, doświadczenia, wiedzy, rozwiązań i baz klientów firm działających w Europie Południowo-Wschodniej. Grupa od początku koncentrowała się na rozwoju własnych rozwiązań informatycznych. Asseco South Eastern Europe prowadzi działalność w trzech segmentach: rozwiązania i usługi dla sektora bankowego, rozwiązania z obszaru płatności i usługi integracyjne.

Rynek zachodnioeuropejski

Działalność Grupy Asseco na rynku zachodnioeuropejskim skupiona jest wokół podmiotów działających na półwyspie iberyjskim oraz w Europie północnej. Do najważniejszych spółek z Grupy działających w tym regionie zalicza się:

- Asseco Spain S.A.
- Exictos SGPS S.A.
- Necomplus S.L.

Ponadto istotną rolę w tym odgrywają spółki działające na rynku skandynawskim i w basenie Morza Bałtyckiego. Asseco Denmark i Peak Consulting to firmy świadczące usługi konsultingowe i dostarczające oprogramowanie dla branży biotechnologicznej. Natomiast Asseco Lietuva UAB to wiodący producent oprogramowania i integrator systemów informatycznych na Litwie.

Asseco Spain S.A.

Grupa dostarcza klientom nowoczesną infrastrukturę IT oraz oferuje konsultacje, systemy bezpieczeństwa, rozwiązania do zarządzania zasobami ludzkimi, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Exictos SGPS S.A.

Portugalska spółka świadcząca usługi IT oraz dostarczająca kompleksowe rozwiązania i oprogramowanie dla sektora bankowego. Jej głównym obszarem działania są Portugalia oraz portugalskojęzyczne kraje Afryki – Angola, Mozambik.

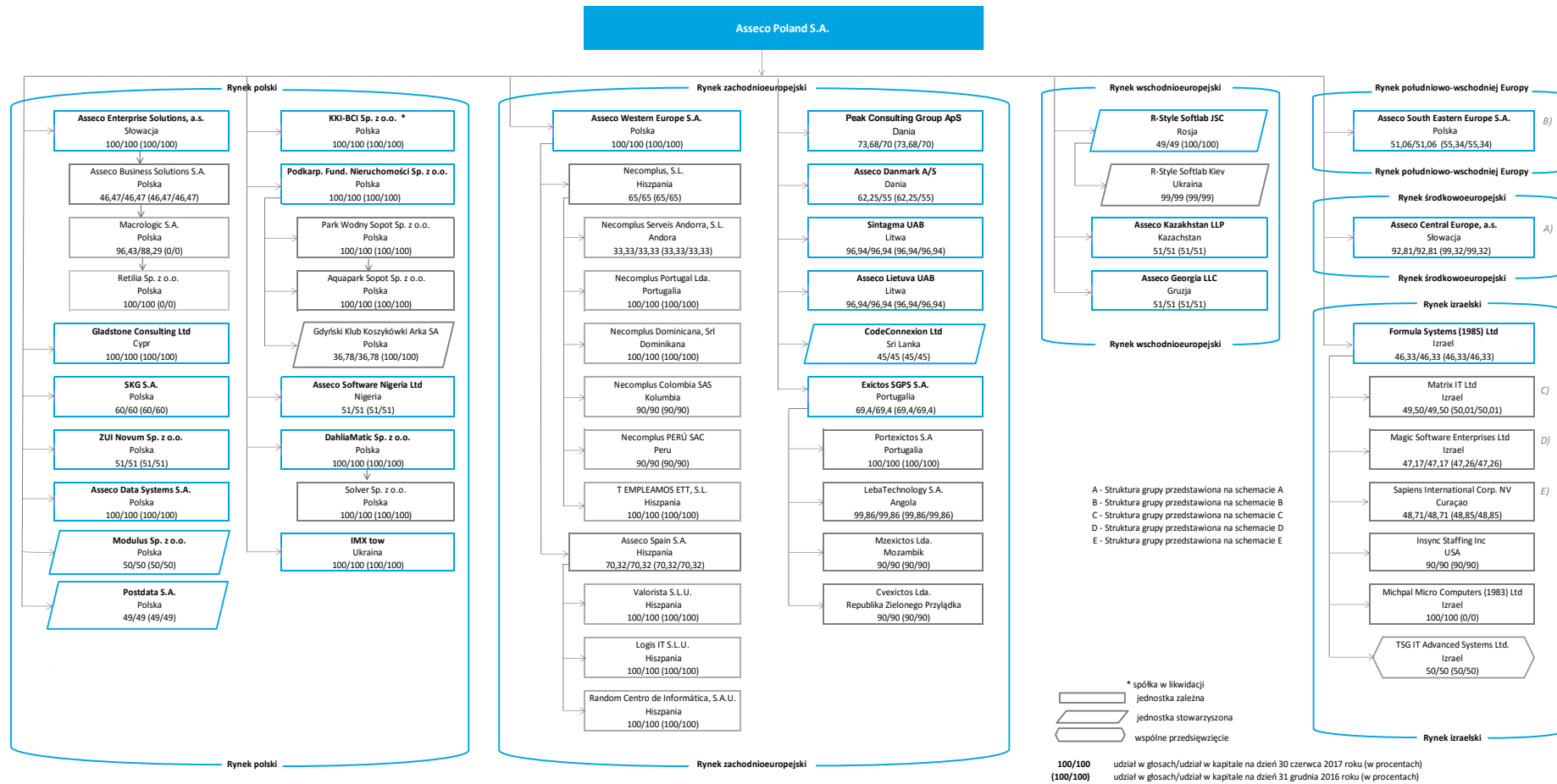
Necomplus S.L.

Spółka obsługująca rynek płatności elektronicznych (POS), rozwiązań samoobsługowych oraz dostarczająca technologie dla profesjonalnych Call Centers.

Rynek wschodnioeuropejski

Za działalność Grupy Asseco na rynku wschodnioeuropejskim odpowiedzialne są dwie spółki kontrolowane przez Asseco Poland - Asseco Georgia LLC i Asseco Kazakhstan LLP świadczące zdywersyfikowane usługi dla sektora administracji publicznej, a także sektora finansowego. Ponadto, na rynku wschodnioeuropejskim działa R-Style Softlab, rosyjski producent oprogramowania dla banków, w którym Asseco Poland obecnie posiada 49% udziałów.

Struktura organizacyjna Grupy



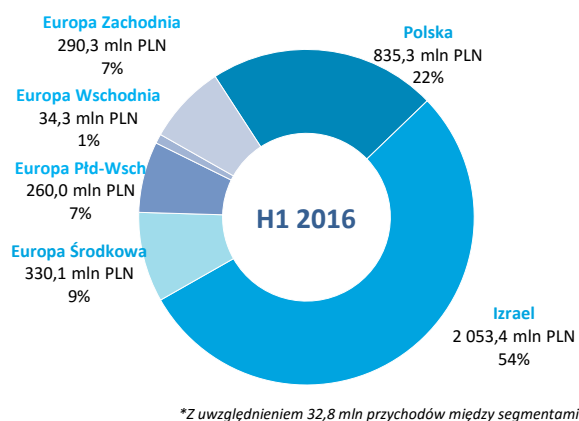
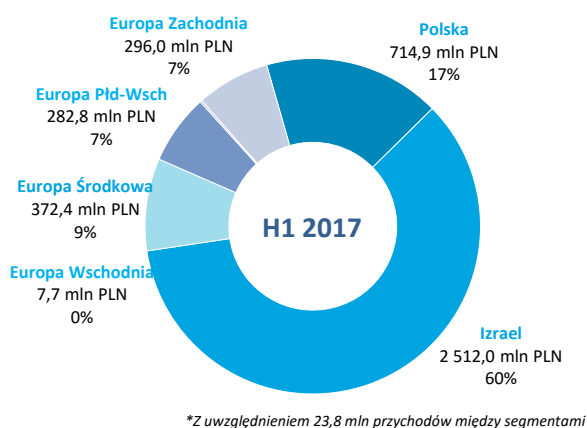
Pełna struktura Grupy i opis zmian znajdują się w punkcie III Dodatkowych objaśnień do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku.

RYNKI ZBYTU, SEKTORY DZIAŁALNOŚCI I OFERTA PRODUKTOWA GRUPY ASSECO

Geograficzne rynki zbytu Grupy Asseco

Grupa Asseco wyodrębnia sześć regionów geograficznych, w których znajdują się spółki należące do Grupy w podziale na rynki: polski, izraelski, środkowoeuropejski, Europy południowo-wschodniej, zachodnioeuropejski oraz wschodnioeuropejski.

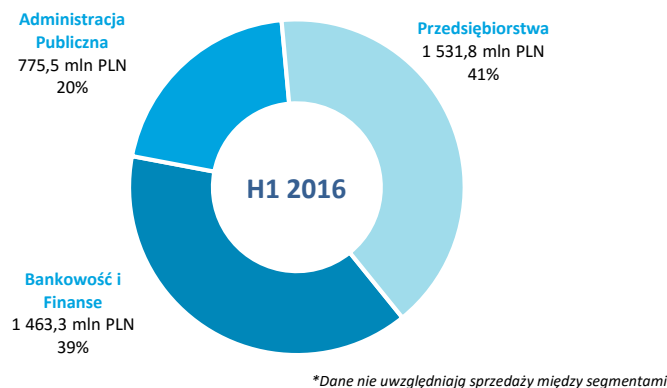
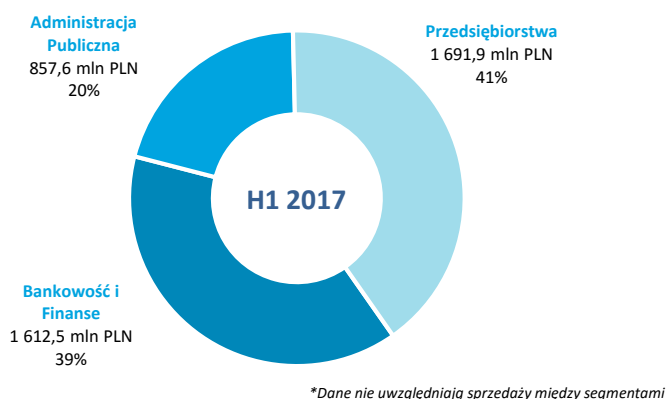
Spółki z Grupy ulokowane w Izraelu prowadzą działalność na ponad 50 rynkach geograficznych na całym świecie. Do najważniejszych regionów zaliczają one Izrael, Amerykę Północną, Europę Zachodnią i Bliski Wschód.



Głównymi regionami geograficznymi, na których działalność prowadzi Grupa Asseco, pozostają Izrael i Polska. W I półroczu 2017 roku udział regionu polskiego w przychodach Grupy zmalał do 17% w związku z rocznym spadkiem sprzedaży. W tym samym czasie spółki Grupy Asseco umiejscowione w Izraelu zwiększyły swoje przychody co doprowadziło do wzrostu udziału tego rynku w sprzedaży ogółem do 60%.

Udziały przychodów regionów Europy środkowej, południowowschodniej i zachodniej pozostały na zbliżonym poziomie do analogicznego okresu 2016 roku. W przypadku Europy środkowej było to ok. 9%, a dla Europy południowowschodniej i zachodniej 7%. Kontrybucja rynku Europy wschodniej do przychodów Grupy zmalała w minionym okresie sprawozdawczym przez zmianę metody konsolidacji spółki R-Style Softlab w wyniku zmian właścicielskich.

Sektory działalności



Bankowość i finanse

Banki - produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności większości spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym wzbogacaniem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland o nazwie *def3000*. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji.

Także inne spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno systemy core-bankingowe, obsługujące płatności, business intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów.

Ubezpieczenia - Grupa Asseco od wielu lat współpracuje z dużymi międzynarodowymi firmami ubezpieczeniowymi. Sapiens International, centrum kompetencyjne Grupy w tym obszarze, jest drugim największym dostawcą oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego na świecie. Wśród klientów Grupy są spółki oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek ubezpieczeniowy. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań: systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywaniem oszustw ubezpieczeniowych. Posiadamy także narzędzia pozwalające firmom ubezpieczeniowym działać zgodnie z wymogami Solvency II.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez izraelską grupę Sapiens – ALIS, IDIT oraz INSIGHT, a Asseco Central Europe oferuje rozwiązania z grupy produktów StarINS.

Poza opisanymi kompetencjami dla sektora bankowego i ubezpieczeniowego Asseco oferuje kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę domów maklerskich oraz firm leasingowych i faktoringowych.

Administracja publiczna

Grupa Asseco jest wiodącym dostawcą usług i oprogramowania dla sektora administracji publicznej w Europie Środkowej oraz istotnym graczem na tym rynku w Izraelu. Grupa dostarcza zarówno największe i najbardziej złożone projekty na szczeblu centralnym, w sektorze obronnym, jak i mniejsze rozwiązania na poziomie lokalnym oraz w sektorze ochrony zdrowia.

Administracja centralna - Asseco Poland buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które z reguły nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych. Największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych jest autorstwa Asseco. Duże doświadczenie na polu współpracy z administracją centralną mają także spółki z Grupy Asseco Central Europe. Od lat dostarczają one wysokiej jakości rozwiązania i usługi, m.in. do Ministerstwa Finansów, Ministerstwa Spraw Wewnętrznych czy odpowiednika Najwyższej Izby Kontroli na Słowacji. Spółka Matrix IT jest jednym z ważniejszych partnerów dla rządu Izraela.

Mamy także kompetencje i szerokie doświadczenie w sektorze bezpieczeństwa. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowaliśmy ponad 50 prestiżowych projektów dla Unii Europejskiej oraz NATO, w tym system ochrony granic UE - Frontex. Nasze kompetencje wzmacnia współkontrolowana przez Formułę Systems izraelska spółka TSG IT Advanced Systems będąca ważnym dostawcą oprogramowania i usług dla izraelskich ministerstw obrony i spraw wewnętrznych.

Kompetencje zdobyte podczas realizacji projektów dla instytucji międzynarodowych pozwoliły na przejście z pozycji dostawcy usług na pozycję dostawcy rozwiązań i produktów. Na przestrzeni ostatnich dwóch lat podjęte zostały inwestycje w opracowanie innowacyjnych rozwiązań związanych z obszarami: platform bezzałogowych, rozpoznania i analizy danych, systemów wsparcia dowodzenia, rozwiązań satelitarnych oraz cyberbezpieczeństwa.

Administracja lokalna – we współpracy z innymi spółkami z Grupy, Asseco Poland oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej wszystkich szczebli. Ważną ich zaletą jest łatwość integracji ze specjalistycznymi narzędziami, takimi jak cyfrowe mapy geograficzne czy sieci metropolitalne.

Opieka zdrowotna – Grupa Asseco kontynuuje budowę pozycji lidera rynku rozwiązań IT dla wszelkiego rodzaju placówek medycznych. Korzystają z nich setki największych szpitali i większość przychodni w regionie CEE.

Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, kompleksowe rozwiązania dla szpitali i klinik. Asseco dostarcza zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowym produktem grupy jest AMMS (Asseco Medical Management Solution) - kompleksowy pakiet systemów informatycznych, autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa dużych oraz średnich szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własny system na potrzeby służby zdrowia – Mediform. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy Asseco Central Europe Magyarorszag. Izraelskie centrum innowacji natomiast tworzy pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie. Produkt wytworzony przez centrum – Tanit – uwzględniła specyfikę zarządzania szpitalem.

Przedsiębiorstwa

Telco & Utilities - Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw telekomunikacyjnych, medialnych, energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Ponad 20 lat obecności rozwiązań Asseco w tym sektorze zaowocowało strategicznym partnerstwem z wieloma znaczącymi przedsiębiorstwami w Europie, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz elastyczność dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów oferowanych dla sektora Telco&Utilities znajdują się systemy billingowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Uzupełnieniem oferty są systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną, majątkiem trwałym oraz rozwiązania typu GIS/NIS.

Asseco Poland od wielu lat jest jednym z głównych dostawców systemów billingowych dla Orange Polska. Z naszych rozwiązań korzystają także operatorzy telefonii komórkowej oraz stacjonarnej, a także firmy medialne – w tym Grupa ITI. Rozwiązania Asseco Poland są używane przez koncerny energetyczne działające w Polsce takie jak: Tauron, PGNiG, Enea, czy PGE.

Asseco Central Europe natomiast specjalizuje się w systemach do zarządzania infrastrukturą techniczną przedsiębiorstw sieciowych, a dzięki rozwiązaniom Asseco South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów.

Rozwiązania ERP – Grupa Asseco oferuje pełny zakres własnych nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwala zastosować je w firmach z każdej branży. Ponadto w ramach Grupy funkcjonują działy specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft.

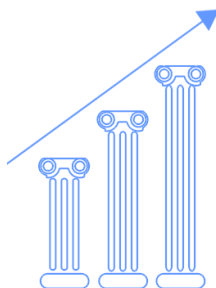
W ramach Grupy w Polsce działa Asseco Business Solutions (ABS), która specjalizuje się w systemach ERP wspierających zarządzanie małymi i średnimi przedsiębiorstwami. W zależności od technologii preferowanej przez daną firmę ABS oferuje Asseco SAFO, oparte na Oracle lub Asseco SOFTLAB ERP wykorzystujące technologię Microsoft.

Asseco Central Europe stworzyła autorskie rozwiązanie ERP wdrażane przez spółkę zależną Asseco Solutions. Także niemiecka spółka Asseco Solutions ma kompetencje w zakresie rozwiązań ERP.

Grupa Asseco świadczy także usługi doradczo-wdrożeniowe w zakresie rozwiązań SAP, Oracle, Microsoft Dynamics AX.

Finanse

- Banki
- Ubezpieczenia
- Biura maklerskie
- Fundusze inwestycyjne
- Firmy leasingowe
- Firmy faktoringowe



Sektor publiczny

- Administracja centralna
- Administracja samorządowa
- Opieka zdrowotna
- Organizacje międzynarodowe
- Ubezpieczenia społeczne
- Służby mundurowe
- Edukacja

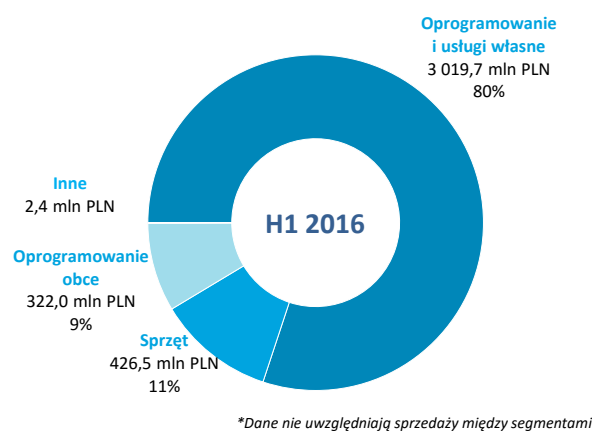
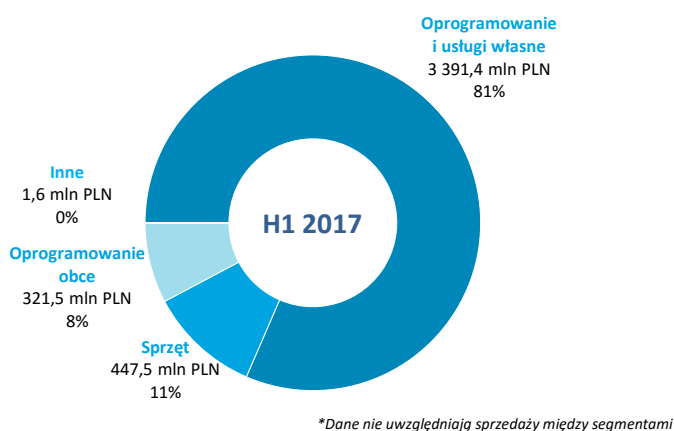


Przedsiębiorstwa

- Telekomunikacja
- Przedsiębiorstwa komunalne
- Energetyka
- Gazownictwo
- Produkcja, handel i usługi
- FMCG
- Multimedia



Oferta produktowa Grupy Asseco



Grupa Asseco nastawiona jest przede wszystkim na dostarczanie klientom własnych rozwiązań informatycznych w postaci oprogramowania i usług, a w razie potrzeby rozwiązań firm trzecich i infrastruktury technicznej. Dzięki temu, Spółka oferuje swoim partnerom biznesowym najwyższej klasy rozwiązania dokładnie dostosowane do ich potrzeb.

▪ Rozwiązania dedykowane

Grupa Asseco jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie realizacji złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, realizowanych na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). W ramach Kompleksowego Systemu Informatycznego obsługiwanych jest ponad 24 miliony rachunków, a z systemu codziennie korzysta ponad 30 tysięcy użytkowników. Kompleksowy System Informatyczny ZUS otrzymał główną nagrodę w konkursie eEurope Awards for eGovernment – 2005, organizowanym przez Europejski Instytut Administracji Publicznej (EIPA), pracujący pod auspicjami Komisji Europejskiej. KSI ZUS został nagrodzony za stworzenie właściwego otoczenia dla sukcesu projektu wykonywanego w administracji publicznej.

▪ Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki oferujemy standardowe pakiety, które dostosowujemy do indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (Asseco def3000), energetycznego (AUMS), służby zdrowia

(AMMS), domów maklerskich (Promak) czy sektora ubezpieczeń (IDIT, ALIS).

▪ Pakiety standardowe

Dla tysięcy małych i średnich firm oferujemy standardowe oprogramowanie. Bez konieczności przygotowania szytych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładem standardowych rozwiązań pakietowych jest Magic xpa – platforma do budowy i rozwoju aplikacji.

▪ Rozwiązania „w chmurze”

Małe i średnie przedsiębiorstwa mogą korzystać z naszych rozwiązań informatycznych poprzez Internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści nasi klienci mogą czerpać z naszej najlepszej wiedzy i doświadczenia bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół ekspertów IT. Kilkaset banków spółdzielczych w Polsce zdecydowało się korzystać z elektronicznej bankowości „w chmurze”.

WAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO W I PÓŁROCZU 2017 ROKU

Rynek polski

W pierwszym półroczu 2017 roku przychody rynku polskiego spadły o 14,4% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, do poziomu 714,9 mln PLN. W tym samym okresie zysk operacyjny tego rynku spadł o 24,9% do 98,6 mln PLN.

Na sytuację na rynku polskim przede wszystkim wpływ miała niższa sprzedaż Asseco Poland, która w dużym stopniu została zrównoważona wzrostami przychodów wśród innych spółek z Grupy działającymi na rynku krajowym m.in. Asseco Business Solutions.

W segmencie instytucji finansowych Grupa Asseco w Polsce kontynuowała współpracę z największym bankiem w regionie - PKO BP i pozostałymi istotnymi klientami. Prace nad sprzedażą eksportową rozwiązań dedykowanych bankom komercyjnym, w tym oprogramowania z rodziny def3000 i Asseco CBP, przyniosły rezultaty w postaci podpisania umowy na wdrożenie systemu def3000 Treasury w austriackiej filii rosyjskiego Sberbanku. W Republice Czeskiej Grupa Asseco wdrożyła bankowość internetową opartą o oprogramowanie Asseco CBP dla międzynarodowego klienta. Oprócz prac dla banków komercyjnych Grupa kontynuuje szeroko zakrojoną współpracę z segmentem banków spółdzielczych. W pierwszej połowie roku trwały wdrożenia w bankach spółdzielczych w Skiernewicach i Poddębicach.

Asseco Poland jest wiodącym dostawcą rozwiązań dla podmiotów działających na polskim rynku kapitałowym. W minionym okresie kontynuowano współpracę z najważniejszymi klientami, a szerokie doświadczenie w tym obszarze zaowocowało podpisaniem umowy z Giełdą Papierów Wartościowych na wdrożenie systemu PROMAK TS. Ponadto w pierwszym półroczu trwały intensywne prace na dostosowaniu rozwiązań z rodziny PROMAK do wymagań unijnej dyrektywy MIFID II, która wejdzie w życie w 2018 roku. W związku ze zbliżającym się terminem wdrożenia dyrektywy można spodziewać się zwiększonego popytu na usługi IT wśród domów maklerskich w drugiej połowie roku.

Pierwsze sześć miesięcy 2017 roku nie przyniosły poprawy w segmencie administracji publicznej. Wartość ogłaszanych i rozstrzyganych kontraktów pozostaje poniżej poziomów z lat ubiegłych. Według danych Polskiej Izby Informatyki i Telekomunikacji wartość kontraktów publicznych zawartych w okresie styczeń-czerwiec była o 13,9% niższa niż przed rokiem i wyniosła 2,46 mld PLN. Pozytywnym sygnałem dla rynku był

wzrost o 76% w wartości zawartych kontraktów w czerwcu w porównaniu z majem tego roku.

Na przychodach Asseco Poland negatywnie odbiło się zmniejszenie zakresu prac rozwojowych na rzecz Zakładu Ubezpieczeń Społecznych, zastój w rozpisywaniu nowych przetargów w minionych kwartałach oraz decyzja Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa o wybraniu konkurencyjnej do Asseco Poland oferty na utrzymanie systemu IT obsługującego wypłatę dopłat bezpośrednich rolnikom. Mimo to, na wymagającym rynku spółki z Grupy Asseco podpisały w pierwszych miesiącach tego roku nowe kontrakty m.in. z łódzkim Urzędem Miasta na wdrożenie systemu ERP, z Sejmem na modernizację systemu głosowań, a także na wdrożenie systemów do zarządzania i analizowania informacji przestrzennych dla Głównego Urzędu Geodezji i Kartografii (GUGiK). Ponadto, Asseco Poland dostarczy bezzałogowe systemy przeznaczone do nalotów fotogrametrycznych dla nigeryjskiej administracji obsługiwane przez system Asseco Ground Control Station.

W obszarze przedsiębiorstw trwała współpraca z kluczowymi klientami w obszarze telekomunikacji w tym z Orange Polska, T-Mobile i Polkomtel. W segmencie utilities rozszerzano współpracę z etiopskim sektorem energetycznym.

Pozytywnie na przychody rynku polskiego w pierwszym kwartale wpłynęła wyższa sprzedaż Asseco Business Solutions napędzana rosnącym popytem na rozwiązania klasy ERP wśród polskich i zagranicznych przedsiębiorstw. W pierwszym półroczu przychody spółki wzrosły o 11% za sprawą dynamicznego wzrostu sprzedaży zagranicznej, która w okresie styczeń-czerwiec była o 33% wyższa niż rok wcześniej. Na rynku krajowym Asseco BS zwiększyło przychody o 8%.

W czerwcu Asseco Business Solutions sfinalizowało przejęcie Macrologic S.A., producenta oprogramowania klasy ERP dla przedsiębiorstw specjalizującego się w rozwiązaniach dla firm produkcyjnych. W efekcie wezwania na akcje Macrologic, Asseco BS nabyło 88,3% akcji spółki za 98,4 mln PLN. Po transakcji Asseco BS wraz z Macrologic S.A. posiada 96,7% akcji spółki, co umożliwiło ogłoszenie w lipcu 2017 roku przymusowego wykupu akcjonariuszy mniejszościowych. Transakcja ta została sfinalizowana 24 lipca 2017 roku. Efekty konsolidacji Macrologic S.A. będą widoczne w wynikach spółki od trzeciego kwartału tego roku.

Rynek izraelski

W I półroczu 2017 roku przychody rynku izraelskiego wzrosły o 22,3% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, do poziomu 2 512 mln PLN. W tym samym okresie zysk operacyjny rynku spadł o 20% do 127,6 mln PLN.

Poprawa przychodów w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego wynika z dynamicznego zwiększenia skali działania największych spółek z grupy Formula Systems.

Przychody Matrix IT, wiodącej firmy informatycznej w Izraelu, wzrosły w I półroczu dzięki poprawie w kluczowych segmentach działalności: sprzedaży usług własnych i oprogramowania w Izraelu, usługach integratorskich oraz sprzedaży oprogramowania w USA.

Na rynku izraelskim firma korzysta z rosnącego popytu na rozwiązania informatyczne wśród kluczowych klientów z sektora finansowego i administracji publicznej. Pomimo niekorzystnych zmian na rynku walutowym (umocnienie NIS w relacji do USD) sprzedaż oprogramowania na rynku amerykańskim istotnie przewyższyła poziom zanotowane w I półroczu 2016 roku. Wzrosty związane są z rosnącym popytem w sektorze finansowym na rozwiązania z zakresu bezpieczeństwa, anty-fraud i compliance. Natomiast, zwiększone zainteresowanie rozwiązaniami "w chmurze" w izraelskim sektorze przedsiębiorstw i strategiczne partnerstwo z wiodącymi dostawcami takich usług (Microsoft, Amazon, Google) przekłada się na wyższą sprzedaż usług integratorskich.

Magic Software, spółka dostarczająca rozwiązania technologiczne dla sektora przedsiębiorstw, także istotnie poprawiła wyniki finansowe. Spółka znacząco zwiększyła skalę swojej działalności zarówno dzięki organicznemu wzrostowi jak i przejęciom. W ubiegłym roku Magic m.in. nabył dostawcę oprogramowania dla sektora medycznego, firmę Roshtov Software. Dodatkowo, przychody zostały wsparte zintensyfikowanym procesem odnawiania długoterminowych licencji (3-5 lat) przez największych klientów spółki oraz poszerzeniem grona klientów. W pierwszym kwartale podpisano umowy na wdrożenie platformy integracyjnej xpi m.in. u szwajcarskiego producenta systemów bezpieczeństwa i zamków Assa Abloy AG, japońskiej sieci aptek Aisei Pharmacy, czy międzynarodowej grupie spedycyjnej DB Schenker.

Dynamicznie zmieniające się otoczenie i nowe trendy na rynku wysokich technologii wymagają nieustannych inwestycji w badania i rozwój. Wychodząc na przeciw oczekiwaniom klientów Magic Software w pierwszym kwartale rozpoczął inwestycje w centrum R&D w Sankt Petersburgu, które nastawione bę-

dzie na rozwój i poszerzenie funkcjonalności kluczowych produktów spółki - platformy integracyjnej xpi i środowiska aplikacji xpa.

Dzięki szybkiemu wzrostowi przychodów w pierwszym półroczu zarząd podniósł całoroczną prognozę przychodów do 245 - 255 mln USD przy założeniu stabilnych kursów walutowych. Wcześniej zarząd oczekiwał rocznych przychodów na poziomie 225 - 230 mln USD.

Sapiens International, wiodący globalny dostawca oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeń, kontynuował dwucyfrowe tempo wzrostu przychodów w pierwszej połowie roku. Jednak nie przełożyło się to na wynik operacyjny, którego pogorszenie to przede wszystkim efekt czynników jednorazowych m.in. wejścia w spór z jednym z istotnych klientów i zatrzymanie trwającego u niego wdrożenia. W drugim kwartale Sapiens zawarł z klientem porozumienie na mocy którego strony zrezygnowały z jakichkolwiek wzajemnych roszczeń finansowych. Ponadto strony uzgodniły, że spółka z Grupy Asseco zatrzyma prawa autorskie do rozwiązań przygotowanych dla klienta, co otwiera drogę do ich komercyjnego wykorzystania w przyszłości.

Pod koniec pierwszego kwartału Sapiens International zawarł ostateczną umowę nabycia amerykańskiego producenta oprogramowania StoneRiver za kwotę prawie 100 mln USD. Celem akwizycji jest wzmocnienie pozycji rynkowej Sapiens w USA i zwiększenie udziałów wśród największych amerykańskich przedsiębiorstw ubezpieczeniowych. Ponadto w pierwszych miesiącach 2017 roku Sapiens podpisał kilka znaczących umów z nowymi klientami, m.in. z wiodącym skandynawskim ubezpieczycielem na modernizację i wdrożenie rozwiązań spółki na kwotę 30 mln USD oraz z południowo-afrykańską firmą finansową Alexander Forbes na wdrożenie całej gamy rozwiązań spółki.

Pogorszenie wyników operacyjnych spowodowało, że Sapiens wdrożył w drugim kwartale program redukcji i restrukturyzacji kosztów o całorocznym koszcie zaplanowanym na około 5 mln USD. Na program składa się redukcja zatrudnienia, integracja procesów *back office* Sapiens i Stoneriver oraz rezygnacja z niektórych pobocznych produktów w Azji. W ramach programu w drugim kwartale spółka poniosła już 2,7 mln USD kosztów, a pozostałe wydatki, przede wszystkim związane z wycofaniem się z niektórych produktów na rynkach azjatyckich, zostaną poniesione w drugiej połowie roku.

Po pierwszym półroczu Sapiens International podtrzymał swoją skorygowaną całoroczną prognozę przycho-

dów na poziomie 265-275 mln USD przy marży operacyjnej (non-GAAP) na poziomie 10% dla całego 2017 roku.

Rynek środkowoeuropejski

W I półroczu 2017 roku przychody rynku środkowoeuropejskiego wzrosły o 12,8% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, do poziomu 372,4 mln PLN. W tym samym okresie zysk operacyjny rynku wzrósł o 14,9% do 30,8 mln PLN.

Grupa Asseco Central Europe wykorzystwała zwiększony popyt na rozwiązania klasy ERP w swoim regionie, przede wszystkim w krajach niemieckojęzycznych, do zwiększenia przychodów i zysku operacyjnego w tym segmencie. Poprawiła się sytuacja w segmencie administracji publicznej na Słowacji i w Republice Czeskiej, gdzie Asseco CE m.in. realizowało kontrakty dla narodowego funduszu zdrowia, ministerstwa finansów, czy ministerstwa spraw wewnętrznych. Trwała także implementacja systemu zarządzającego oświetleniem w stolicy Austrii.

W opisywanym okresie Asseco CE przy współudziale Asseco Poland rozpoczęła współpracę z nowym klientem w sektorze finansowym - oddziałem rosyjskiego banku Sberbank w Republice Czeskiej, a także z firmą energetyczną i dostawcą gazu ziemnego Prazska Plynarenska, w której wdroży oprogramowanie do zarządzania aktywami TOMS.

Ponadto, w drugim kwartale podpisano szereg umów na wdrożenie rozwiązań w sektorach publicznym i finansowym w Wietnamie.

Rynek południowo-wschodniej Europy

W I półroczu 2017 roku przychody rynku południowo-wschodniej Europy wzrosły o 8,8% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, do poziomu 282,8 mln PLN. W tym samym okresie zysk operacyjny rynku wzrósł o 29,5% do 30,7 mln PLN.

Wzrost przychodów to wynik zwiększenia skali działania w kluczowych dla Asseco South Eastern Europe obszarach rozwiązań dla bankowości i usług płatniczych przy zachowaniu stabilnych przychodów w obszarze integracji. Na sprzedaż w segmencie bankowym pozytywnie wpłynęły wdrożenia rozwiązań mobilnych dla klientów w Chorwacji. Przychody tego segmentu zostały dodatkowo zwiększone dzięki zeszłorocznemu przejęciu e-Mon, spółki oferujące rozwiązania internetowe dla sektora bankowego w Czarnogórze.

Istotny wzrost przychodów w segmencie płatności to z jednej strony efekt przejęcia spółki Chip Card

w kwietniu 2016 roku oraz sfinalizowania szeregu kontraktów na outsourcing usług i dostawę urządzeń w I półroczu (dostarczenie znaczącej ilości bankomatów w Chorwacji i terminali POS w Rumunii). Asseco SEE także zwiększyło przychody z tytułu obsługi i uwierzytelniania transakcji. Przychody w obszarze integracji pozostały na zbliżonym poziomie do I półroczu 2016 roku. Zwiększenie sprzedaży w segmentach bankowości i płatności zaowocowało wyższym (62,3%) udziałem sprzedaży oprogramowania i usług własnych w sprzedaży ogółem niż rok wcześniej (60,7%).

Zwiększenie zysku operacyjnego w I półroczu to przede wszystkim efekt poprawy rentowności w segmencie bankowym w porównaniu z rokiem wcześniejszym, którego wyniki zaniżyły zawiązane rezerwy kosztowe. Większa zyskowność tego segmentu to także efekt większej liczby projektów wdrożeniowych w I półroczu 2017 roku, przede wszystkim w obszarze rozwiązań mobilnych. Wolniejsza poprawa wyniku operacyjnego w segmencie płatności w porównaniu z przychodami to rezultat większego udziału dostaw sprzętu i outsourcingu w przychodach. Dzięki działaniom optymalizacyjnym i zwiększeniu sprzedaży oprogramowania własnego wzrósł zysk operacyjny w segmencie integracji.

Rynek zachodnioeuropejski

W I półroczu 2017 roku przychody rynku zachodnioeuropejskiego wzrosły o 2% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, do poziomu 296 mln PLN. W tym samym okresie zysk operacyjny rynku wzrósł o 16,9% do 25,6 mln PLN.

Na wzrost przychodów Grupy Asseco na rynku zachodnioeuropejskim wpłynęła wyższa sprzedaż w Hiszpanii, gdzie kontynuowano dostarczanie paczkomatów i automatów nadawczych dla firmy Azkoyen i operatora pocztowego Correos. W drugim kwartale 2017 roku rozszerzono współpracę z dostawcami wysokiej jakości sprzętu mobilnego (m.in. Apple) z zamiarem zwiększenia przychodów z tego segmentu. W Europie północnej także zanotowano wzrosty dzięki poszerzeniu zakresu prac z istniejącymi klientami oraz pozyskaniu nowych kontraktów m.in. w obszarze administracji publicznej.

Portugalski Exictos, dostarczający rozwiązania dla sektora finansowego w portugalskojęzycznych krajach Afryki kontynuował współpracę z dotychczasowymi klientami, w tym kompleksowe wdrożenie pakietu programów (system klasy *core* Banca, oprogramowanie Financa, bankowość mobilna i internetowa) w Banco Prestigio i Banco Pungo Andongo w Angoli. W drugim kwartale Exictos podpisał szereg

nowych kontraktów z bankami w regionie, zarówno na wdrożenie nowych systemów jak i na modernizację istniejących rozwiązań. W pierwszym półroczu przychody spółki pozostawały pod presją niskich cen surowców na światowych giełdach, co przekłada się na mniejsze wydatki inwestycyjne na rynku afrykańskim. Dodatkowo na przychody Exictos negatywnie wpływała wcześniejsza decyzja o wycofaniu się z wdrażania systemów klasy ERP firm trzecich.

Rynek wschodnioeuropejski

W I półroczu 2017 roku przychody rynku wschodnioeuropejskiego spadły o 77,6% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, do poziomu 7,7 mln PLN. W tym samym okresie strata operacyjna tego segmentu wyniosła 3,3 mln PLN.

Znacząco niższe przychody na rynku wschodnioeuropejskim w okresie sprawozdawczym to zmiana metody konsolidacji wyników finansowych spółki R-Style w wyniku sprzedaży przez Asseco Poland 51% udziałów w tej spółce w pierwszym kwartale 2017 roku (raport bieżący 3/2017).

INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO

Rachunek wyników

Grupa Asseco w I półroczu zanotowała poprawę przychodów w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Wzrost sprzedaży został osiągnięty przede wszystkim na zagranicznych rynkach, których udział w skonsolidowanych przychodach wzrósł do 83%.

Jednocześnie w minionym okresie Grupa zanotowała pogorszenie wyniku operacyjnego oraz netto. Istotna dysproporcja pomiędzy wynikiem operacyjnym EBIT a zyskiem netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wynika przede wszystkim ze znaczących udziałów akcjonariuszy mniejszościowych w spółkach zależnych, przede wszystkim w grupie Formula Systems.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2017 roku oraz za analogiczny okres roku poprzedniego.

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2016*	Zmiana (%)
Przychody	4 162,0	3 770,6	10,4%
Oprogramowanie i usługi własne	3 391,4	3 019,7	12,3%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	874,7	887,0	(1,4%)
Koszty sprzedaży	(248,2)	(231,2)	7,4%
Koszty ogólnego zarządu	(311,0)	(294,4)	5,6%
Pozostała działalność operacyjna	(6,3)	0,3	-
Zysk z działalności operacyjnej	309,2	361,7	(14,5%)
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	113,3	142,4	(20,4%)
EBITDA	468,6	505,7	(7,3%)

*Dane przekształcone
EBITDA = EBIT + amortyzacja

Podobnie jak w całym półroczu przychody Grupy Asseco wzrosły w drugim kwartale 2017 roku. Wzrost w tym okresie wyniósł 8,7%, a przychody osiągnęły poziom 2,1 mld PLN. Jednocześnie wzrost sprzedaży oprogramowania i usług własnych wyniósł 10,6%.

Analogicznie do całego półroczu w drugim kwartale zysk operacyjny Grupy zmniejszył się. Spadek wyniósł 18,2% i był szybszy niż w całym I półroczu. Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej spadł do 52,4 mln PLN w tym okresie.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe za okres 3 miesięcy zakończony 30 czerwca 2017 roku oraz za analogiczny okres roku poprzedniego.

mIn PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2017	3 miesiące do 30 czerwca 2016*	Zmiana (%)
Przychody	2 093,7	1 926,2	8,7%
Oprogramowanie i usługi własne	1 689,9	1 528,1	10,6%
Zysk/strata brutto na sprzedaży	426,0	444,9	(4,2%)
Koszty sprzedaży	(122,2)	(117,8)	3,7%
Koszty ogólnego zarządu	(158,2)	(153,9)	2,8%
Pozostała działalność operacyjna	(1,6)	2,9	-
Zysk z działalności operacyjnej	144,0	176,1	(18,2%)
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	52,4	76,9	(31,9%)
EBITDA	222,3	247,9	(10,3%)

*Dane przekształcone
EBITDA = EBIT + amortyzacja

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2017 roku.

Wyniki finansowe segmentów 6 miesięcy do 30 czerwca 2017 (mln PLN)	Polska	Izrael	Europa środkowa	Europa południowo wschodnia	Europa zachodnia	Europa wschodnia
Przychody ze sprzedaży*	714,9	2 512,0	372,4	282,8	296,0	7,7
EBIT	98,6	127,6	30,8	30,7	25,6	(3,3)
Marża zysku EBIT	13,8%	5,1%	8,3%	10,9%	8,6%	(42,9%)
EBIT skorygowany	107,6	178,3	31,4	30,7	28,6	(2,6)
Marża zysku EBIT skorygowanego	15,1%	7,1%	8,4%	10,9%	9,7%	(33,8%)
EBITDA	143,4	206,9	40,4	49,9	32,7	(2,2)
Marża zysku EBITDA	20,1%	8,2%	10,8%	17,6%	11,0%	(28,6%)
CFO _{BT}	64,2	214,1	7,4	26,7	28,6	(2,8)
CAPEX	(21,1)	(36,7)	(8,6)	(26,7)	(17,7)	(0,2)
FCF	43,1	177,4	(1,2)	-	10,9	(3,0)
Wsk. konwersji gotówki	40,1%	99,5%	-3,8%	0,0%	38,1%	-
Środki pieniężne na koniec okresu	65,5	757,7	86,8	103,8	58,7	6,9
Dług odsetkowy na koniec okresu	(383,1)	(1 144,3)	(9,5)	(40,8)	(35,1)	(0,1)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(301,6)	(1 144,1)	(9,4)	(38,0)	(34,3)	(0,1)
w tym leasing finansowy	(81,5)	(0,2)	(0,1)	(2,8)	(0,8)	-

*przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej

EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

EBITDA = EBIT + amortyzacja

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu

FCF = CFOBT -CAPEX

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2016 roku.

Wyniki finansowe segmentów 6 miesięcy do 30 czerwca 2016 (mln PLN)*	Polska	Izrael	Europa Środkowa	Europa południowo wschodnia	Europa Zachodnia	Europa wschodnia
Przychody ze sprzedaży**	835,3	2 053,4	330,1	260,0	290,3	34,3
EBIT	131,2	159,5	26,8	23,7	21,9	(0,4)
Marża zysku EBIT	15,7%	7,8%	8,1%	9,1%	7,5%	(1,2%)
EBIT skorygowany	140,3	197,3	27,7	23,7	25,3	1,2
Marża zysku EBIT skorygowanego	16,8%	9,6%	8,4%	9,1%	8,7%	3,5%
EBITDA	176,8	222,0	35,7	41,5	29,9	2,5
Marża zysku EBITDA	21,2%	10,8%	10,8%	16,0%	10,3%	7,3%
CFO _{BT}	64,1	251,2	4,6	22,1	23,7	(3,7)
CAPEX	(22,0)	(39,5)	(5,8)	(12,8)	(8,2)	(0,1)
FCF	42,1	211,7	(1,2)	9,3	15,5	(3,8)
Wsk. konwersji gotówki	30,0%	107,3%	-4,3%	39,2%	61,3%	-
Środki pieniężne na koniec okresu	82,4	879,2	142,6	90,1	73,6	13,4
Dług odsetkowy na koniec okresu	(352,9)	(832,4)	(9,1)	(45,0)	(54,5)	-
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(247,6)	(829,7)	(8,9)	(42,7)	(53,0)	-
w tym leasing finansowy	(105,3)	(2,7)	(0,2)	(2,3)	(1,5)	-

*Dane przekształcone

**przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami

EBIT = Zysk z działalności operacyjnej

EBIT skorygowany = EBIT+PPA+SBP, gdzie PPA to koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia, a SBP to koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych

EBITDA = EBIT + amortyzacja

CFOBT = Środki pieniężne z działalności operacyjnej (tj. przed zapłaconym podatkiem dochodowym)

CAPEX = Wydatki na aktywa trwałe segmentu

FCF = CFOBT-CAPEX

Wsk. konwersji gotówki = (FCF)/(EBIT skorygowany)

Przychody

Przychody Grupy Asseco w I półroczu 2017 roku zwiększyły się o 10,4% do 4,2 mld PLN. Poprawa wynikała ze wzrostu sprzedaży na rynkach zagranicznych, przede wszystkim spółek izraelskich, a także segmentów Europy środkowej i południowo-wschodniej. Natomiast negatywnie na przychodach odbiła się sytuacja na rynku polskim oraz zmiany w strukturze Grupy, które doprowadziły do zmiany metody konsolidacji spółki R-Style. W efekcie zmian w geograficznej strukturze przychodów udział rynku polskiego w całości sprzedaży Grupy obniżył się do 17%, a udział rynku wschodnioeuropejskiego spadł poniżej 0,5%.

Poniższa tabela przedstawia strukturę walutową sprzedaży za I półrocze 2017 i analogiczny okres poprzedniego roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2016
NIS (Nowy Szekeł izraelski)	36,24%	32,47%
USD (Dolar amerykański)	17,35%	15,27%
EUR (Euro)	16,44%	17,34%
PLN (Złoty polski)	16,01%	20,98%
GBP (Funt brytyjski)	3,38%	2,82%
CZK (Korona czeska)	1,98%	1,81%
RON (Lej rumuński)	1,78%	1,37%
RSD (Dinar Serbski)	1,54%	1,82%
HRK (Kuna chorwacka)	1,20%	0,91%
pozostałe waluty	4,08%	5,20%
	100,0%	100,0%

Przychody w kluczowym dla Grupy segmencie oprogramowania i usług własnych w I półroczu 2017 roku wzrosły o 12,3% do 3,4 mld PLN i zwiększały się szybciej niż przychody ogółem. Sprzedaż oprogramowania i usług firm trzecich spadła w tym okresie o 0,2% a

Poniższa tabela przedstawia skonsolidowane przychody rynków w podziale na sektory działalności.

	Przedsiębiorstwa	Bankowość i Finanse	Instytucje Publiczne	Razem*
Rynek polski	270,9	217,3	226,7	714,9
Rynek izraelski	1 050,2	1 012,6	449,1	2 512,0
Rynek środkowoeuropejski	186,4	56,0	130,1	372,4
Rynek Europy pld-wsch.	46,0	213,0	23,7	282,8
Rynek zachodnioeuropejski	140,1	125,5	30,3	296,0
Rynek wschodnioeuropejski	0,5	7,2	0,0	7,7

* Przychody rynków uwzględniają sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych oraz sprzedaż pomiędzy segmentami

Rentowność

Zysk operacyjny Grupy Asseco w I półroczu 2017 roku spadł o 14,5% do 309,2 mln PLN. Największe spadki zysku operacyjnego zanotowano na rynku polskim

sprzedaż sprzętu i infrastruktury zwiększyła się o 4,9%.

W minionym okresie sprawozdawczym zanotowano podobne dynamiki wzrostu przychodów w ramach trzech sektorów działalności. Najszybszy wzrost sprzedaży w Grupie zanotował sektor administracji publicznej, o 10,6%, następnie segment przedsiębiorstw (10,5%) oraz sprzedaż dla sektora finansów i bankowości (10,2%).

W ujęciu geograficznym Grupa Asseco najszybciej zwiększała przychody na rynku izraelskim (o 22,3%), rynku środkowoeuropejskim (o 12,8%) i rynku południowo-wschodniej Europy (o 8,8%). Wzrosty przychodów na tych rynkach to efekt organicznego rozwoju działalności, jak i dokonywanych przejęć w okresie od czerwca 2016 roku do czerwca 2017 roku.

W minionym okresie sprawozdawczym negatywnie na przychodach odbiła się sytuacja na rynku polskim (spadek o 14,4%), gdzie niższa sprzedaż związana była ze znaczącym ograniczeniem prac na rzecz klientów sektora administracji publicznej tylko częściowo skompensowanym przez wzrosty sprzedaży w innych obszarach. Znaczący spadek przychodów (77,6%) na rynku wschodnioeuropejskim to konsekwencja sprzedaży przez Asseco Poland 51% udziałów w spółce R-Style w I półroczu 2017 roku i zmiana metody konsolidacji wyników finansowych z pełnej na metodę praw własności.

(-24,9%) i izraelskim (-20%). Natomiast rynek wschodnioeuropejski wykazał stratę operacyjną 3,3 mln PLN.

Niższy EBIT na rynku polskim to efekt mniejszej skali sprzedaży, w tym ograniczenia prac dla kluczowych klientów z sektora administracji publicznej; Zakładu

Ubezpieczeń Społecznych i Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa. Dodatkowo dynamika spadku w ujęciu rok-do-roku została zawyżona poprzez odwrócenie rezerw na kwotę ok. 13 mln PLN w I półroczu 2016 roku. Wymagająca sytuacja na rynku administracji publicznej częściowo rekompensowana była poprawą w obszarze bankowości i finansów oraz w rozwiązaniach klasy ERP.

Na wynik operacyjny rynku izraelskiego negatywnie wpłynęła sytuacja w spółce Sapiens International, która w I półroczu zanotowała stratę operacyjną na poziomie 8,8 mln PLN w porównaniu do 50,4 mln PLN zysku operacyjnego w pierwszej połowie 2016 roku. Strata operacyjna Sapiens jest rezultatem m.in. zaprzestania współpracy z jednym z kluczowych klientów i poniesienia w drugim kwartale kosztów restrukturyzacji związanych z tym wydarzeniem w wysokości ok. 2,7 mln USD. W drugiej połowie roku Sapiens International oczekuje poprawy sytuacji i przywrócenia zyskowności na poziomie operacyjnym.

Pogorszenie wyników na rynku izraelskim i polskim zostało częściowo skompensowane przez poprawę EBIT na rynkach środkowoeuropejskim (wzrost o 14,9%), zachodnioeuropejskim (o 16,9%) i Europy południowo-wschodniej (o 29,5%).

Spadek zysku operacyjnego przy jednoczesnym wzroście skonsolidowanych przychodów w I półroczu 2017 roku przełożył się na zawężenie marży zysku operacyjnego (o 2,2 punkty procentowe) i marży zysku EBITDA (o 2,1 punkty procentowe).

Spadek zysku operacyjnego przełożył się na niższy zysk netto Grupy Asseco w I półroczu 2017 roku. Dodatkowo na wynik netto wpłynęło zwiększenie się kosztów finansowych w I półroczu do 94,8 mln PLN. W efekcie skonsolidowana marża netto spadła do 4,4%.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2017	6 miesięcy do 30 czerwca 2016*	Zmiana
Marża zysku brutto ze sprzedaży	21,0%	23,5%	(2,5) p.p
Marża zysku EBITDA	11,3%	13,4%	(2,1) p.p
Marża zysku operacyjnego	7,4%	9,6%	(2,2) p.p
Marża zysku netto	4,4%	6,6%	(2,2) p.p

*Dane przekształcone

Przepływy pieniężne

W I półroczu 2017 roku Grupa Asseco z działalności operacyjnej wygenerowała o 7,5% mniej środków pieniężnych netto niż przed rokiem. Był to wynik mniejszego zysku przed opodatkowaniem w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego przy podobnym poziomie zapłaconych podatków dochodowych. Przepływy pieniężne w pierwszej połowie roku zostały wsparte wyższymi niż przed rokiem wpływami z tytułu różnic kursowych przy podobnym poziomie zmian w kapitale pracującym.

Odływ środków z tytułu działalności inwestycyjnej znacząco się zwiększył w I półroczu osiągając 506,2 mln PLN. Było to przede wszystkim spowodowane zintensyfikowaną działalnością akwizycyjną: przejściem Michpal Micro Computers przez Formula Systems, Stoneriver przez Sapiens International oraz nabyciem Macrologic przez Asseco Business Solutions.

Wypływy środków pieniężnych z tytułu działalności finansowej zredukowano do 229,8 mln PLN w I półroczu 2017 roku, co związane było z wyższymi napływami finansowymi wynikającymi z zaciągnięciem pożyczek na cele akwizycyjne. Do najważniejszych wypływów finansowych w tym okresie należy zaliczyć wypłatę dywidendy w wysokości prawie 250 mln PLN oraz spłatę pożyczek i kredytów.

W rezultacie przepływów pieniężnych w I półroczu 2017 roku, poziom gotówki i jej ekwiwalentów na koniec czerwca 2017 roku uległ obniżeniu o 478,7 mln PLN.

Bilans

Do analizy płynności Grupa Asseco wykorzystuje przede wszystkim pojęcie kapitału pracującego, definiowanego jako różnicę pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami krótkoterminowymi. Kapitał pracujący przedstawia skalę finansowania majątku obrotowego krótkoterminowymi kapitałami Spółki.

Poziom kapitału obrotowego w I półroczu 2017 roku uległ obniżeniu w związku z istotnym zmniejszeniem poziomu aktywów obrotowych w tym okresie (do 3,79 mld PLN) wynikającym ze spadku poziomu środków pieniężnych na koniec okresu. Redukcji aktywów obrotowych towarzyszył wzrost zobowiązań krótkoterminowych (do 2,65 mld PLN).

Niższy poziom środków pieniężnych na koniec czerwca 2017 roku oprócz wpływu na poziom kapitału pracującego miał także negatywny efekt w postaci obniżenia wskaźników płynności bieżącej (do 1,4) i szybkiej (do 1,3) w porównaniu z końcem poprzedniego roku jak i końcem czerwca 2016 roku.

Pomimo spadku zarówno w odniesieniu do stanu na 31 grudnia 2016 roku, jak i do końca czerwca minionego roku, wskaźnik płynności bieżącej kształtuje się w przedziale powszechnie uznawanym za bezpieczny (1,2-2). Podobnie wskaźnik płynności szybkiej istotnie przekracza poziom 1,0 uznawany za godny zaufania.

Niższy poziom wskaźnika konwersji gotówki (mierzącego pokrycie dostosowanego zysku operacyjnego EBIT wolnymi przepływami gotówkowymi) w I półroczu 2017 roku jest efektem niższych przepływów operacyjnych. W rezultacie wskaźnik obniżył się do 61% na koniec czerwca 2017 roku z 92% na koniec ubiegłego roku.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki płynności Grupy na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz za okresy porównywalne:

	30 czerwca 2017	31 grudnia 2016	30 czerwca 2016*
Kapitał pracujący (mln PLN)	1 146,0	1 835,9	1 612,0
Wskaźnik płynności bieżącej	1,4	1,7	1,7
Wskaźnik płynności szybkiej	1,3	1,6	1,6
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,4	0,6	0,5
Wskaźnik konwersji gotówki	61%	92%	66%

*Dane przekształcone

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe
Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe)/zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe)/zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe/zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik zadłużenia ogólnego na koniec I półrocza 2017 roku podniósł się w wyniku zwiększenia poziomu zobowiązań krótkoterminowych (do 2,65 mld PLN) związanego z działalnością akwizycyjną spółek z Grupy w pierwszej połowie roku.

Wzrost poziomu długu do kapitałów własnych to efekt większej wartości zaciągniętych kredytów krótkoterminowych i niewielkiego wzrostu zadłużenia długoterminowego.

Zarówno poziom zadłużenia ogólnego, jak i poziom długu do kapitałów własnych należy uznać za niskie w porównaniu ze standardami światowymi: 57-67% dla zadłużenia ogólnego oraz 100% dla poziomu długu do kapitałów własnych. Jest to odzwierciedlenie konserwatywnej polityki finansowej zarządu Grupy.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki zadłużenia Grupy na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz za okresy porównywalne:

	30 czerwca 2017	31 grudnia 2016	30 czerwca 2016*
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	33,9%	32,2%	30,0%
Dług/kapitał własny	19,4%	15,9%	15,5%
Dług/(dług + kapitał własny)	16,3%	13,7%	13,4%

*Dane przekształcone

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe)/aktywa;

Dług/kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/kapitały własne

Dług/(dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego)/(oprocentowane kredyty bankowe, dłużne papiery wartościowe+zobowiązania z tytułu leasingu finansowego+kapitał własny)

POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ ASSECO

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W półroczu zakończonym 30 czerwca 2017 roku nie wystąpiły nietypowe zdarzenia mające istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe, sytuację majątkową i przepływy pieniężne Grupy Asseco.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2017 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. po 30 czerwca 2017 roku znajduje się w punkcie 24 dodatkowych objaśnień do półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku.

Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz ze zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. Wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Asseco Poland S.A. na rynku kapitałowym



	2017-01-02	2017-03-31	2017-06-30	Δ 6M
Asseco Poland S.A. (PLN)	54,37	54,30	48,77	-10,30%
WIG20 (pkt.)	1 956,72	2 175,96	2 299,80	17,53%
WIG (pkt.)	51 907,77	57 911,31	61 018,36	17,55%
WIG-Info (pkt.)	2 169,82	2 359,40	2 287,84	5,44%

Przez istotną część 2017 roku kurs akcji Asseco Poland pozostawał stabilny na poziomie około 54 PLN za akcję. Obniżenie wartości akcji miało miejsce po wypłacie dywidendy przez Spółkę w wysokości 3,01 PLN za akcję. W efekcie akcje Asseco Poland zniżowały o 10,3% w pierwszej połowie 2017 roku.

W tym samym czasie polski rynek kapitałowy skorzystał na poprawie nastrojów na rynkach wschodzących i uspokojeniu sytuacji politycznej w Europie po wygranej Emmanuela Macrona w wyborach prezydenckich we Francji. Zarówno indeks WIG20, jak i indeks WIG, wzrosły o ponad 17% w tym roku. Branżowy indeks

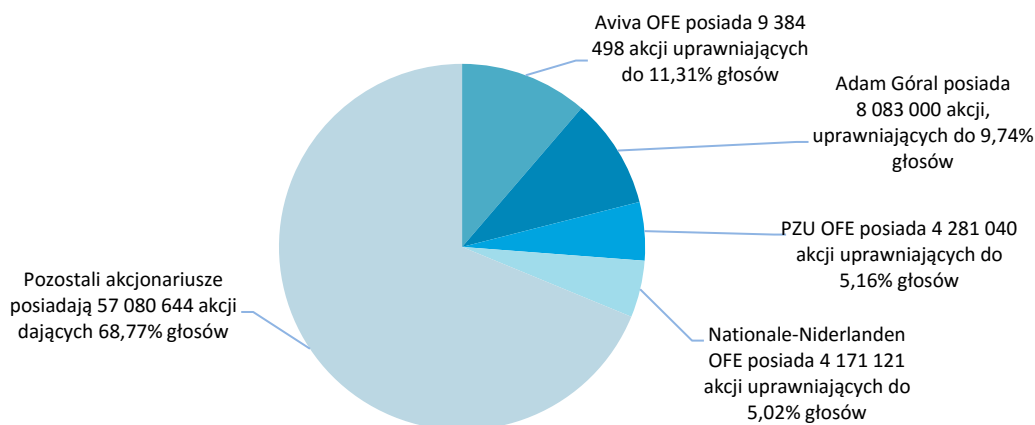
WIG-Informatyka, w którym Asseco Poland ma znaczący udział, zanotował wzrost o 5,4%.

Informacje o akcjach spółki

Łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW

Struktura akcjonariatu

Struktura akcjonariatu w dniu 30 czerwca 2017 roku



Według najlepszej wiedzy Zarządu na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na dzień 23 sierpnia 2017 roku, stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów, przedstawia się następująco:

Akcjonariat na dzień 23 sierpnia 2017 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ²⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ¹⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,02%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
Łącznie	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010
2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012
3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012
4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015

Według najlepszej wiedzy Zarządu na dzień 30 czerwca 2017 roku stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne, co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień 30 czerwca 2017 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Aviva OFE ²⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ¹⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,02%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
Łącznie	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010
2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012
3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012
4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015

Według najlepszej wiedzy Zarządu na dzień 25 maja 2017 roku tj. na dzień publikacji poprzedniego raportu stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów przedstawiał się następująco:

Akcjonariat na dzień	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej
25 maja 2017 roku	ni	liczbie głosów
Aviva OFE ²⁾	9 384 498	11,31%
Adam Góral, Prezes Zarządu ³⁾	8 083 000	9,74%
PZU OFE ¹⁾	4 281 040	5,16%
NN OFE ⁴⁾	4 171 121	5,02%
Pozostali akcjonariusze	57 080 644	68,77%
	83 000 303	100%

1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 38/2010 z dnia 2 czerwca 2010

2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 02/2012 z dnia 5 stycznia 2012

3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 51/2012 z dnia 15 grudnia 2012

4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	25 maja 2017	30 czerwca 2017	23 sierpnia 2017
Jacek Duch			
Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	31 458	31 458
Adam Góral Prezes Zarządu	8 083 000	8 083 000	8 083 000
Tadeusz Dyrga Wiceprezes Zarządu	3 710	3 710	3 710

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland S.A. w żadnym z prezentowanych okresów.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Grupa kapitałowa Asseco na bieżąco monitoruje istotne czynniki ryzyka dla swojej działalności w celu ich identyfikowania, zapobieganiu ich wystąpieniu i ewentualnego mitygowania skutków. W tym celu w Spółce Asseco Poland oraz w spółkach zależnych funkcjonuje szereg systemów zarządzania oraz procedur kontroli i audytu wewnętrznego. W szczególności w Asseco Poland funkcjonują:

- system zarządzania przez jakość,
- system zarządzania ryzykiem,
- system zarządzania ciągłością działania,
- system zarządzania bezpieczeństwem informacji,
- systemie zgodności z prawem i normami oraz standardami rynkowymi przyjętymi przez Spółkę,
- system kontroli wewnętrznej.

Funkcjonujące systemy oraz sprawnie działający audyt wewnętrzny skutecznie ograniczają negatywny wpływ niżej wymienionych czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki.

Ryzyko związane z nasileniem konkurencji

Istotny wpływ na działalność Grupy Kapitałowej ma nasilająca się konkurencja zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych. Rośnie rola konkurencji ze strony firm o globalnym zasięgu, dysponujących szybszym dostępem do najnowszych rozwiązań technologicznych oraz tańszych źródeł kapitału, co pozwala na efektywniejsze finansowanie dużych kontraktów. Nie ma pewności, czy rosnąca konkurencja w przyszłości nie wpłynie istotnie w negatywny sposób na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w branży i rozwojem nowych produktów

Sektor informatyczny charakteryzuje się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii, co sprawia, że cykl życia produktu skraca się. Dlatego też sukces Grupy Asseco jest uzależniony w dużej mierze od umiejętności zastosowania w oferowanych produktach i usługach najnowszych rozwiązań technologicznych. W celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku wymagane jest prowadzenie prac rozwojowych i inwestowanie w nowe produkty. Asseco monitoruje aktualne tendencje na rynku technologii i odpowiednio dostosowuje i unowocześnia swoją ofertę. Istnieje jednak ryzyko pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują, że produkty i usługi oferowane przez Grupę Asseco staną się nieatrakcyjne i nie zapewnią

spodziewanych wpływów. Nie ma także pewności, czy nowe rozwiązania, nad których stworzeniem lub rozwojem w przyszłości będą pracowały spółki Grupy, osiągną oczekiwane parametry technologiczne oraz zostaną pozytywnie przyjęte przez potencjalnych odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z tych okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z nasyceniem technologicznym

Pojawiające się zjawisko nasycenia technologicznego w bankach oraz przedsiębiorstwach prywatnych może przełożyć się na strategię koncentracji dotyczące mniejszych, ewentualnie średnich projektów informatycznych ograniczających się jedynie do zaspokajania bieżących potrzeb. Wystąpienie takich okoliczności może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z konsolidacją oraz zmianami strukturalnymi sektora finansowego

Sektor finansowy ulega ciągłemu procesowi konsolidacji. Istnieje ryzyko, że podmioty konsolidujące ten sektor, wykorzystując globalne rozwiązania informatyczne, będą narzucać je instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, co może spowolnić pozyskiwanie nowych kontraktów albo spowodować utratę już zawartych umów. Ponadto w sektorze finansowym nasila się trend powstawania spółek z pogranicza IT i usług finansowych (tzw. fintechy), których rozwiązania mogą być konkurencyjne dla produktów Spółki lub wprowadzić alternatywne mechanizmy funkcjonowania przedsiębiorstw finansowych, co może odbić się na pozyskiwaniu nowych umów. Wystąpienie takich sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z obsługą przetargów publicznych

Opóźnienia przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej mogą spowodować zachwiania w realizacji przychodów z sektora administracji publicznej. W połączeniu z ciągle niezadawalającą dynamiką obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów może to rodzić istotne zagrożenia po stronie popytu na usługi informatyczne, co mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z procesem pozyskiwania nowych kontraktów

Działalność w sektorze informatycznym charakteryzuje się tym, że większość zamówień stanowiących źródła przychodu dla spółek Grupy Asseco rozstrzyga się w formie przetargów. Nie ma jednak pewności, że spółki Grupy w przyszłości będą w stanie pozyskiwać nowe zamówienia, których realizacja zapewni osiągnięcie satysfakcjonującego poziomu przychodów. Opisane wyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z globalną sytuacją makroekonomiczną

Rozwój sektora usług informatycznych jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą. Na wyniki finansowe osiągane przez spółki należące do Grupy Asseco największy wpływ wywiera tempo wzrostu PKB, wielkość zamówień publicznych na rozwiązania informatyczne, poziom inwestycji w przedsięwzięciach, a także poziom inflacji w krajach, w których działają spółki Grupy. Opisane wyżej czynniki mogą negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

Realizacja kontraktów zawartych z kluczowymi klientami będzie miała istotny wpływ na przychody uzyskiwane przez Grupę Asseco w najbliższych latach. Nie można wykluczyć, że ewentualna utrata któregokolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych świadczenia usług lub ewentualne roszczenia odszkodowawcze miałyby istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko wzrostu kosztów pracy

Przeszło 70% kosztów związanych z prowadzonymi projektami stanowią koszty wynagrodzeń. Przy tak wysokim zaangażowaniu pracy ludzkiej wzrost kosztów wynagrodzeń może niekorzystnie wpłynąć na marżę projektów, a w konsekwencji na wynik Grupy.

Zarządzanie ryzykiem wzrostu kosztów pracy przez Grupę Asseco polega na stosowaniu środków, które zmniejszają prawdopodobieństwo wystąpienia efektów negatywnych przy zmianach wynagrodzeń na rynku. Grupa Asseco m.in. (i) zatrudnia ludzi w wielu rejonach geograficznych, co pozwala zdywersyfikować ryzyko; (ii) prowadzi stały monitoring wynagrodzeń na rynku, dzięki czemu unika zaskoczenia; oraz (iii) utrzymuje właściwą strukturę - piramidę zatrudnienia w ujęciu poszczególnych poziomów kompetencyjnych.

Ryzyko związane z offshoringiem

Rozwój usług informatycznych świadczonych w ramach offshoringu na rzecz podmiotów obecnych

w krajach, w których Asseco prowadzi działalność bezpośrednio lub przez spółki zależne, może spowodować zwiększenie konkurencji na tych rynkach. Ponadto lokalizacja inwestycji typu offshoring w krajach, w których Asseco prowadzi działalność, może spowodować zwiększenie konkurencji na rynku pracy. Wystąpienie takiej sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko walutowe

Walutą, w której Grupa Asseco prezentuje wyniki, jest PLN. Walutami funkcjonalnymi spółek Grupy mających siedzibę poza granicami Polski są waluty obowiązujące w krajach, w których te spółki prowadzą działalność operacyjną. W związku z tym wartość aktywów danej spółki/grupy jest przeliczana na PLN, a zatem na ich wartość prezentowaną w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym mają wpływ kursy walut obcych względem PLN, co może powodować zmianę ich wartości.

Ryzyko zmian stopy procentowej

Zmiany rynkowych stóp procentowych mogą niekorzystnie oddziaływać na wynik finansowy Grupy Asseco. Grupa jest narażona na ryzyko zmiany tego czynnika w dwóch obszarach swojej aktywności: (i) zmiana wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe, opartych na zmiennej stopie procentowej; oraz (ii) zmiana wyceny zawartych instrumentów pochodnych, opartych na krzywej forwardowej stóp procentowych.

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej polega na stosowaniu dwóch instrumentów: (i) grupa stara się unikać zaciągania kredytów opartych na zmiennej stopie procentowej, (ii) a jeśli pierwsze rozwiązanie nie jest możliwe, grupa ma możliwość zawarcia kontraktów terminowych na stopę procentową.

Ryzyko zmiany przepisów prawnych oraz ich interpretacji

Częste nowelizacje, niespójność oraz brak jednolitej interpretacji przepisów prawa, w szczególności prawa podatkowego, prawa bankowego, prawa ubezpieczeń (w tym ubezpieczeń społecznych), ustawy o zamówieniach publicznych, ustawy o ochronie danych osobowych, ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, ustawy o ofercie publicznej i kodeksu spółek handlowych, pociągają za sobą ryzyko związane z otoczeniem prawnym, w jakim Grupa Asseco prowadzi działalność. Szczególnie częstym zmianom podlegają przepisy oraz interpretacje przepisów podatkowych. Praktyka organów skarbowych, a także orzecznictwo sądowe w tej dziedzinie nie są jednolite. W wypadku przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej niż spółka Grupy Asseco

interpretacji przepisów podatkowych można się liczyć z negatywnymi konsekwencjami wpływającymi na działalność oraz sytuację finansową Grupy Asseco oraz osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Ryzyko takie związane jest w szczególności z ewentualnym kwestionowaniem przez organy podatkowe zawieranych przez jednostkę dominującą transakcji z podmiotami powiązanymi. Może mieć to istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko związane z możliwymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy Asseco na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności zaś praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, w których Grupa Asseco prowadzi działalność, mogą powstać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na spółki Grupy praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek, głównie ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach. Jeżeli umowy o pracę lub inne umowy, na podstawie których pracownicy wykonywali lub wykonują pracę na rzecz spółek Grupy, nie zawierają bądź nie zawierają odpowiednich postanowień dotyczących przeniesienia praw autorskich na rzecz spółek Grupy, mogło nie dojść do przeniesienia praw do niektórych programów.

Ryzyko utraty zaufania klientów

Działalność spółek Grupy Asseco opiera się w znacznym zakresie na zaufaniu odbiorców. Wdrożenie systemu informatycznego mającego kluczowy wpływ na działalność gospodarczą odbiorcy w większości wypadków pociąga za sobą podpisanie długoletniej umowy z użytkownikami systemu. Od jakości dostarczonych rozwiązań oraz obsługi tych klientów zależy ich zaufanie do Asseco. W wypadku złej jakości dostarczonego produktu lub obsługi serwisowej może dojść do utraty zaufania, co może wpłynąć niekorzystnie na wizerunek Grupy i uniemożliwić prowadzenie działalności gospodarczej.

Ryzyko niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych

Zyski Grupy Asseco pochodzą głównie z realizacji złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie kontraktów o ustalonym z góry wynagrodzeniu. Realizacja takich projektów wymaga bardzo dobrego planowania zarówno w zakresie harmonogramu prac, jak i zasobów potrzebnych do realizacji obiecanego zakresu projektu. Grupa stosuje w tym zakresie złożone procedury, które z jednej strony ułatwiają przygotowanie właściwego planu, a z drugiej

strony zapobiegają sytuacji wystąpienia nieprzewidzianych kosztów.

Zarządzanie ryzykiem niewłaściwego oszacowania zakresu prac projektowych polega na stosowaniu przez Grupę opartych na światowych standardach i własnych doświadczeniach metod szacowania kosztów w projektach, określania harmonogramu oraz szacowania ryzyk mogących zagrozić terminowej, merytorycznej lub finansowej realizacji zadań.

Ryzyko zawarcia kontraktu z nieuczciwym odbiorcą

Grupa Asseco narażona jest na ryzyko związane z niewywiązywaniem się z umów przez kontrahentów. Po pierwsze ryzyko to dotyczy wiarygodności kredytowej oraz dobrej woli odbiorców, którym Grupa dostarcza rozwiązania informatyczne, po drugie dotyczy ono wiarygodności kredytowej kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.

Środki kontroli ryzyka polegają na monitoringu terminowości przelewów oraz w razie potrzeby upomnieniu się o należną zapłatę. W przypadku mniejszych klientów pomocny jest natomiast monitoring prasy branżowej, analiza poprzednich doświadczeń, doświadczeń konkurencji itp.

Ryzyko związane z licencjami informatycznymi

Podmioty Grupy Asseco korzystają z licencji na oprogramowanie informatyczne w ramach umów cywilnoprawnych zawartych z czołowymi światowymi dostawcami oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych, w tym m.in. z Business Objects, HP, IBM, Microsoft, Oracle oraz SAS Institute. Wykorzystując rozwiązania i produkty tychże firm, Grupa Asseco rozwija swoje najważniejsze produkty. Wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania zwłaszcza z oprogramowania IBM i Oracle może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z niemożnością dokonania efektywnej integracji przejmowanych podmiotów oraz osiągnięcia zamierzonego zwrotu z poszczególnych akwizycji lub inwestycji

Grupa Asseco realizuje strategię rozwoju polegającą na przejęciach lub inwestycjach kapitałowych w spółki działające w sektorze informatycznym. Wycena przyszłych przejęć czy inwestycji zależy będzie od warunków rynkowych, a także od innych czynników pozostających poza kontrolą Asseco. Nie można wykluczyć, że podmiot inwestujący nie będzie w stanie prawidłowo oszacować wartości dokonywanych przejęć i inwestycji. Istnieje również ryzyko, że wyniki osiągnięte przez spółki będące przedmiotem przejęć czy inwestycji okażą się gorsze od początkowych szacunków, co może

skutkować obniżeniem stopy zwrotu z tych transakcji w stosunku do pierwotnie oczekiwanych.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki Grupy Asseco działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawinionych lub niezawinionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółkę. Umowy zawierane przez spółki Grupy Asseco przewidują kary umowne na wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko związane z możliwością utraty kluczowych pracowników

Działalność spółek Grupy Asseco oraz perspektywy rozwoju są w dużej mierze zależne od wiedzy, doświadczenia oraz kwalifikacji pracowników, którzy realizują projekty informatyczne. Znaczny popyt na specjalistów z branży informatycznej oraz działania konkurencji mogą doprowadzić do odejścia kluczowego personelu, a także utrudnić proces rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach. Istnieje ryzyko, że odejście kluczowych pracowników będzie miało negatywny wpływ na realizację prowadzonych przez spółki grupy projektów informatycznych oraz na zapewnienie odpowiedniej jakości i zakresu usług, co z kolei może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy Asseco.

Ryzyko ciągłości działania

Zaistnienie sytuacji awaryjnej w jednym z podmiotów Grupy Asseco może wpłynąć niekorzystnie na możliwość kontynuowania świadczenia usług dla klientów, co może doprowadzić do opóźnień, niewywiązania się ze zobowiązań, roszczeń odszkodowawczych, utraty zaufania odbiorców. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne

dane spółki Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy Asseco przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek Grupy Asseco spółka może ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko polityki personalnej

Spółki Grupy Asseco mogą ponieść koszty w związku z uzasadnionymi lub nieuzasadnionymi roszczeniami pracowników dotyczącymi dyskryminacji, warunków pracy itp. Wystąpienie którejkolwiek z powyższych sytuacji może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek Grupy.

Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2017 rok

Zarządy spółek Grupy nie publikowały prognoz wyników finansowych na 2017 rok ani na kolejne okresy finansowe.

Zmiany zasad zarządzania Grupą kapitałową

W roku 2017 nie wystąpiły zmiany w zakresie zasad zarządzania Grupą.

Umowy zawarte między Grupą kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją żadne umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania lub zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją żadne umowy w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie III śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za 6 miesięcy zakończone dnia 30 czerwca 2017 roku.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 19 not objaśniających do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za 6 miesięcy zakończone dnia 30 czerwca 2017 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punktach 11 i 15 not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za 6 miesięcy zakończone dnia 30 czerwca 2017 roku.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu w Spółce nie funkcjonował żaden program motywacyjny oparty na akcjach Emitenta.

Informacje dotyczące postępowań sądowych, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółki Grupy nie były stroną w żadnym postępowaniu toczącym się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, którego wartość przekraczałaby równowartość 10% kapitałów własnych Grupy.

Oświadczenia Zarządu Asseco Poland S.A.

Oświadczenia Zarządu Asseco Poland S.A.
do raportu półrocznego Grupy Kapitałowej
za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30
czerwca 2017 roku



Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. W sprawie rzetelności sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Asseco Poland S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansowaną Grupy Asseco oraz wynik finansowy Grupy. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Adam Góral	Prezes Zarządu
Przemysław Borzestowski	Wiceprezes Zarządu
Tadeusz Dyrga	Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Groyecki	Wiceprezes Zarządu
Rafał Kozłowski	Wiceprezes Zarządu
Marek Panek	Wiceprezes Zarządu
Paweł Piwowar	Wiceprezes Zarządu
Zbigniew Pomianek	Wiceprezes Zarządu
Przemysław Sęczkowski	Wiceprezes Zarządu

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland S.A. w sprawie podmiotu dokonującego przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku

Zarząd Asseco Poland S.A. oświadcza, że podmiot dokonujący przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2017 roku, tj. Ernst & Young Audyt Polska Sp. z o. o Sp.k., z siedzibą w Warszawie, został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu tego sprawozdania spełniali warunki do przygotowania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

Adam Góral	Prezes Zarządu
Przemysław Borzestowski	Wiceprezes Zarządu
Tadeusz Dyrga	Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Groycki	Wiceprezes Zarządu
Rafał Kozłowski	Wiceprezes Zarządu
Marek Panek	Wiceprezes Zarządu
Paweł Piwowar	Wiceprezes Zarządu
Zbigniew Pomianek	Wiceprezes Zarządu
Przemysław Sęczkowski	Wiceprezes Zarządu

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14

35-322 Rzeszów

tel.: +48 17 888 55 55

fax: +48 17 888 55 50

e-mail: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl