

Tomasz Chelmicki

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

2020 – obecnie thomas cementy/thomas zement Germany

- Prezes Zarządu/Dyrektor Zarządzający dywizją Special Binding Materials (Polska, Niemcy)
- Członek Zarządu LSA/Certyd Białystok

2016 - 2019 Ekobet Cementy (spółka portfelowa funduszu Tar Heel Capital)

- od XI 2016 Prezes Zarządu
- VII-X 2016 Dyrektor Handlowy

2001 - 2016 Lafarge

- 2012–2016 Regionalny Dyrektor Zarządzający, Lafarge Beton
- 2010–2012 Dyrektor Marketingu/Członek Zarządu, Lafarge Cement
- 2008–2010 Dyrektor Zarządzający/Członek Zarządu (Regionalny Dyrektor IS/IT dla Europy Centralnej/Rosji), Lafarge ITEC
- 2004–2008 Dyrektor Zarządzający/Członek Zarządu (Dyrektor Regionalnego Centrum Usług Wspólnych ERP dla Europy Centralnej/Rosji) Lafarge ITEC
- 2001–2004 Dyrektor Centrum Usług Wspólnych IS/IT dla Polski

1994 – 2001 Unilever Poland S.A.

- Kierownik Systemów IT Łańcucha Dostaw
- Analityk ds. Systemów Biznesowych
- Administrator Sieci

1993-1994 Bank Handlowy

WYKSZTAŁCENIE

2013 Professional Diploma in Marketing (Chartered Institute of Marketing)

2010 Rozwój produktów cementowych i betonowych (Centrum Techniczne Lafarge)

2010 Management Education program BUILD – Insead France

2005 Management Education program JUMP – Duke Corporate Education (Kuala Lumpur)

1993 grant naukowy w Instytucie Astrofizyki Maxa Plancka w Monachium

1988-1993 Fizyka na Uniwersytecie Mikołaja Kopernika w Toruniu

KOMPETENCJE

Sprzedaż

- Zarządzanie zespołem 20 handlowców
- Negocjacje i kontraktowanie dużych projektów sprzedażowych
- Rekrutacje, oceny, budowanie i realizacja planów rozwojowych dla handlowców
- Zwiększenie wydajności handlowej
- Przebudowanie systemu bonusowego dla handlowców
- Przewodzenie projektom usprawnienia zarządzania cenami

Marketing

- Zarządzanie marketingiem strategicznym i operacyjnym dla firmy o obrocie 1 miliard zł
- Tworzenie 5-letnich planów komercyjnych i marketingowych
- Definiowanie i budowanie segmentacja klientów
- Wprowadzanie nowych produktów na rynek
- Projektowanie, uruchomienie programów lojalnościowych i motywacyjnych
- Organizacja wielkoskalowych spotkań integracyjnych

Zarządzanie zespołami i organizacją

- Zarządzanie zespołem 100 pracowników rozproszonych w 15 lokalizacjach
- Zatrudnienie i zarządzanie zespołem 50 pracowników rozproszonych w 5 krajach

Produkcja/BHP/Logistyka/Zakupy

- Zarządzanie siecią 20 węzłów produkcyjnych
- Odpowiedzialność za zakupy surowców i usług o wartości 100 MPLN

Zarządzanie projektami

- Wprowadzenie podejścia projektowego w obsłudze znaczących kontraktów sprzedażowych
- Bezpośrednie zarządzanie projektami
- Wielokrotne doświadczenia w zarządzaniu i uczestnictwie w międzynarodowych projektach optymalizacji procesów biznesowych o dużej skali, również SAP w krajach Centralnej Europy

Technologie Informatyczne

- Zarządzanie IT w 10 krajach Centralnej/Wschodniej Europy
- Zarządzanie dużymi środowiskami informatycznym składającymi się z 200 serwerów, 20 instancji ERP, obsługujących 3000 użytkowników w 12 krajach

Rynek materiałów budowlanych

- Wieloletnia obecność na rynku materiałów budowlanych