

TOBIASZ W. BURY

Wykształcenie:

2013 – 2013	Harvard Business School, Harvard University <i>Advanced Management Program, AMP 185</i>	Boston, MA USA
2006 – 2007	Kellogg School of Management, Northwestern University <i>Master of Business Administration (MBA)</i>	Chicago, IL USA
1997 – 2002	Szkoła Główna Handlowa (SGH) <i>Magister, Kierunki: Zarządzanie, Międzynarodowe Stosunki Gospodarcze</i>	Warszawa, Polska
2000 – 2001	Umea School of Business and Economics, Umea University	Umea, Szwecja

Doświadczenie zawodowe:

2016 – obecnie	Open Finance SA – Przewodniczący Rady Nadzorczej (od 11.2016) Idea Leasing SA / Getin Leasing SA – Członek Rady Nadzorczej (od 10.2016) Idea Bank SA – Doradca Zarządu (od 09.2016)	
2014 – 2016	Link4 TU SA – Członek Rady Nadzorczej (09.2014 - 02.2016) Grupa PZU – Członek Zarządu PZU Życie SA oraz Dyrektor Grupy PZU (01.2014 - 01.2016) <i>odpowiedzialny za Obszar Dystrybucji Grupy PZU</i> Zarządzał obszarem sprzedaży i obsługi klienta w Grupie PZU obejmującym wszystkie kanały dystrybucji detalicznej Grupy tj.: kanał własnych Oddziałów PZU, kanały agentów wyłącznych PZU SA i PZU Życie, kanały niewyłączne (w tym multiagencyjny i dilerski), kanał brokerski oraz kanały zdalnej sprzedaży i obsługi (Internet, Contact Center, Centrum Klienta Grupy PZU)	
2010 – 2014	PZU SA i PZU Życie SA – Dyrektor Zarządzający ds. Sieci w Grupie PZU (05.2010 - 01.2014) Kierował Pionem Sieci Grupy, w skład którego wchodziły jednostki terenowe (Oddziały PZU powstałe z połączenia sieci PZU SA i PZU Życie) i jednostka centralna Centrum Klienta Grupy PZU. Odpowiadał za sprzedaż ubezpieczeń majątkowych, ubezpieczeń na życie, produktów inwestycyjnych i emerytalnych oraz obsługę klienta realizowaną w sieci i zdalnie	
2009 – 2010	PZU Życie SA – Dyrektor Zarządzający ds. Sprzedaży Masowej (10.2009 - 12.2010) Kierował Pionem Sprzedaży Masowej odpowiadając za sprzedaż i obsługę klienta realizowaną przez sieć agencyjną i placówki PZU Życie do klientów indywidualnych oraz małych firm.	
2009 – 2009	PZU Życie SA – Dyrektor Zarządzający ds. Sieci Agencyjnej (01.2009 - 09.2009) Kierował siecią Sprzedaży Agencyjnej PZU Życie (w tym agentów wyłącznych) w zakresie ubezpieczeń indywidualnych i grupowych na życie.	
2002 – 2008	The Boston Consulting Group -Manager Członek Światowej Grupy Ubezpieczeniowej BCG Realizował projekty głównie dla klientów z sektora finansowego (czołowych banków i firm ubezpieczeniowych w Polsce i Europie). Zajmował się tematyką: <ul style="list-style-type: none">• strategii wzrostu na nowych rynkach,• strategii dystrybucji, w tym organizacji i optymalizacji kanałów dystrybucji,• budowy i organizacji sieci sprzedaży, optymalizacji struktur sprzedaży i obsługi klienta• optymalizacji i reorganizacji procesów obsługi klienta i likwidacji szkód Poza doświadczeniem w konsultingu dla sektora finansowego, brał również udział w projektach w zakresie strategii dystrybucji, organizacji i zarządzania sprzedażą w innych branżach.	

Języki obce:

Angielski – biegle, Niemiecki – podstawowy, Szwedzki - podstawowy