

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU SPÓŁKI

KANCELARIA PRAWNA – INKASO WEC S.A.

Z DZIAŁALNOŚCI ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2019 ROKU DO 31 GRUDNIA 2019 ROKU

I. Zagadnienia korporacyjne i organizacja Spółki

Spółka rozpoczęła swoją działalność w 1 maju 2011 roku.

Na dzień 31 grudnia 2019 r. skład organów korporacyjnych Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	
Remigiusz Brzeziński	Prezes Zarządu
Sylwia Pastusiak - Brzezińska	v-ce Prezes
Rada Nadzorcza	
Krzysztof Pastusiak	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Rafał Korfel	Członek Rady Nadzorczej
Agnieszka Grabuś	Członek Rady Nadzorczej
Witold Pastusiak	Członek Rady Nadzorczej
Tomasz Wójtowicz	Członek Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2019 r. kapitał zakładowy spółki wynosił 988.200,00 zł. Akcjonariuszami Spółki byli:

Lp	Nazwa udziałowca /akcjonariusza	Liczba udziału/akcji danego rodzaju	Razem	Liczba głosów	Procentowy udział posiadanych akcji/udziałów	Procentowy udział w ogólnej liczbie głosów
		zwykłe				
1	Remigiusz Brzeziński	2 962 752,00	2 962 752	2 962 752	29,98%	29,98%
2	Sylwia Pastusiak-Brzezińska	2 142 433,00	2 142 433	2 142 433	21,68%	21,68%
3	Adrian Moska	1 700 000,00	1 700 000	1 700 000	17,20%	17,20%
4	Krzysztof Moska	1 484 027,00	1 484 027	1 484 027	15,02%	15,02%
5	pozostali	1 592 788,00	1 592 788	1 592 788	16,12%	16,12 %
Razem		9 882 000,00	9 882 000	9 882 000	100,00%	100,00%

II. Zatrudnienie

Emitent na dzień 31.12.2019 r. zatrudniał łącznie 21 osoby. W przeliczeniu na pełne etaty łącznie zatrudnienie na dzień 31.12.2019 r. wynosiło 20,88 pełnych etatów. Ponadto na dzień 31.12.2019 r. Emitent współpracował z 1 osobą na podstawie umowy zlecenia.

Grupa Kapitałowa Emitenta na dzień 31.12.2019 r. zatrudniała łącznie 44 osób. W przeliczeniu na pełne etaty łącznie zatrudnienie w Grupie na dzień 31.12.2019 r. wynosiło 41,11 pełnych etatów. Ponadto na dzień 31.12.2019 r. Grupa Kapitałowa Emitenta współpracowała z 6 osobami na podstawie umowy zlecenia.

III. Przedmiot działalności i zdarzenia, istotnie wpływające na działalność jednostki

W 2019 roku działalność Emitenta koncentrowała się na obsłudze wierzytelności b2b co stanowi podstawowy rodzaj działalności spółki. Spółka poprzez aktywne działania sprzedażowe pozyskiwała zlecenia inkasa na windykację wierzytelności z tego sektora. Obsługę klienta Spółka prowadzi w formie umów zlecenia lub cesji powierniczej.

W 2019 roku Zarząd Spółki rozwijał sprzedaż usług faktoringowych oraz pożyczek dla firm osiągając w tym segmencie przychód w wysokości 155.799,15 PLN. Jednocześnie w celu zwiększenia konkurencyjności Emitent stosował wykup pojedynczych wierzytelności sektora b2b z reguły wykup warunkowy, co jest dla klientów alternatywą dla prowadzenia windykacji. Transakcje wykupu dotyczą wierzytelności bezspornych, udokumentowanych i poprzedzone są badaniem wiarygodności płatniczej. Natomiast pozostałe wierzytelności spółka obsługuje poprzez tradycyjne umowy inkasa czy to zlecenia, czy to cesji powierniczej.

Spółka w roku 2019 pozyskała 850 spraw windykacyjnych b2b o wartości nominalnej blisko 17,5 mln PLN.

Jednocześnie w celu dalszej dywersyfikacji przychodów spółka kontynuowała działalność w segmencie wierzytelności masowych i kupuje pakiety wierzytelności w celu ich windykacji. Na dzień 31.12.2019 zakupiono pakiety wierzytelności konsumenckich o wartości nominalnej ponad 29.380.023,77 PLN. W roku 2019 spółka uzyskała przychody netto w tym segmencie w wysokości 1.711.001,23 PLN przy ściągłości 2.202.198,36 PLN. Spółka świadczy również usługi outsourcingu windykacyjnego wierzytelności masowych na dzień publikacji raportu obsługujemy usługowo wierzytelności masowe o wartości 12.106.088,24 PLN. Dodając do tego wierzytelności b2b które spółka zarządza na rzecz swoich klientów o wartości 117.118.896,10 PLN otrzymujemy wartość całkowitą wierzytelności zarządzanych przez Spółkę, która wynosi 158.605.008,20 PLN (sto pięćdziesiąt osiem milionów sześćset cztery osiem złotych i 20/100).

Spółka skierowała na drogę sądową ponad 3000 spraw, wobec, korzystając z postępowania upominawczego oraz z postępowania nakazowego jak również elektronicznego postępowania upominawczego.

W 2019 roku Emitent realizując przyjętą strategię rozwoju kontynuował współpracę z Biurem Informacji Gospodarczej InfoMonitor S.A. jako Partnerem Biznesowym oraz Biurem Informacji Gospodarczej Krajowy Rejestr Długów S.A.

Spółka kontynuuje projekt Akademia Przedsiębiorcy (<http://www.szkoleniawec.pl/>) polegający na organizowaniu otwartych i zamkniętych szkoleń z zakresu zarządzania wierzytelnościami i prawa (w tym podatkowego), skierowany do podmiotów gospodarczych.

Emitent od grudnia 2019 roku wprowadza do obsługi wszystkich procesów w Grupie WEC nowe komplementarne oprogramowanie wspierające działalność Grupy.

W związku z pandemią Koronawirusa (COVID-19) i ogłoszonym w Polsce stanem zagrożenia epidemicznego w Polsce, Zarząd Spółki odnosi się do ewentualnych przyszłych skutków i wpływu w/w wydarzeń na działalność Spółki.

W chwili publikacji niniejszego raportu i sprawozdania finansowego sytuacja wciąż się zmienia. Cykliczny spadek wzrostu gospodarczego w Polsce zapoczątkowany już w III/IV kwartale 2019, według najnowszych prognoz, pogłębi się w związku z pandemią COVID-19 – w zależności od źródła – analitycy gospodarki

przewidują że polska gospodarka w 2020 osiągnie niewielki wzrost PKB pomiędzy 0,9-2% lub wręcz zaliczy spadek PKB i przejdzie głęboką recesję.

Może mieć na to wpływ wiele czynników, jednakże taka prognoza obarczona jest dużym ryzykiem błędu ze względu na wiele czynników niepewnych i trudnych do przewidzenia- przedłużający się stan zagrożenia epidemicznego i w związku z tym ograniczenia w otwarciu sklepów oraz punktów usługowych, a co za tym idzie redukcja wydatków konsumpcyjnych oraz inwestycji może doprowadzić do wzmożonego popytu na usługi windykacyjne szczególnie sektora b2b. Ale jednocześnie recesja może spowodować że wzrośnie liczba niewypłacalnych dłużników i trudniej będzie odzyskać dług. W ocenie Zarządu spółki już w najbliższym czasie realnym jest wzrost ryzyka niewypłacalności podmiotów gospodarczych co będzie skutkowało zatorami płatniczymi w całej gospodarce i wzrostem długów nieodzyskiwalnych lub trudnych. To ryzyko szczególnie wzrasta w związku z faktem ograniczeń w pracy sądów i komorników sądowych. Recesja w gospodarce może spowodować wzrost bezrobocia co również może przełożyć się na niższe odzyski z portfeli wierzytelności konsumenckich.

Na chwilę obecną Zarząd przewiduje z powodu zagrożenia epidemicznego utrudnione lub wydłużone sądowe i komornicze dochodzenie wierzytelności (zamknięte sądy, przełożone i odwołane rozprawy i zamknięte kancelarie komornicze) spółka ostrożnościowo dokonała odpisu należności od klientów b2b powyżej 365 dni na kwotę 1,38 mln PLN, zmniejszając tym samym wartość zysku netto.

Dążeniem Zarządu w 2020 będzie utrzymanie przez spółkę pozycji jednej z czołowych polskich firm windykacyjnych segmentu b2b i stopniowe zwiększanie przychodu spółki z operacji finansowych związanych z wykupem wierzytelności. Dzięki zastosowanej polityce ostrożnościowej przewidujemy uzyskanie dobrych wyników nawet w nieprzyjaznym środowisku.

Odpowiedni poziom bezpieczeństwa transakcji ma zapewnić wykupiona przez spółkę polisa ubezpieczenia transakcji gospodarczych.

IV. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa, majątek Spółki

Aktualną sytuację finansową Spółki jak i Grupy WEC należy ocenić jako stabilną. Przychody jednostkowe ze sprzedaży wyniosły 7.509.470,21 PLN i zwiększyły się o 11,5% w stosunku do roku ubiegłego. Koszty działalności operacyjnej wyniosły 6.482.096,53 PLN i wzrosły 9,4% w stosunku do roku ubiegłego. Rok zakończył się zyskiem z działalności operacyjnej w wysokości 1.393.235,79 PLN oraz ostatecznym wynikiem finansowym netto 212.468,10 PLN co stanowi spadek o 80,11% do roku 2018; - spowodowany przede wszystkim odpisami aktualizującymi należności o których mowa w części III niniejszego sprawozdania

V. Nabycie akcji własnych

Nie występowało.

VI. Posiadane oddziały

Spółka nie posiada oddziałów. Na dzień 31-12-2019r. Spółka posiadała Biuro Sprzedaży w Krakowie, al.Pokoju 78

VII. Informacje o Instrumentach finansowych

Spółka w 2019 r. finansowana była z kapitałów własnych oraz dwóch kredytów inwestycyjnych na kwotę 1.098.000 PLN (na koniec 2019 saldo tych kredytów pozostałe do spłaty wyniosło 633.065 PLN) , udzielonych przez mBank S.A. na zakup nieruchomości – piętra biurowca, która stanowi siedzibę Spółki, kredytu odnawialnego w wysokości 1.000.000 PLN udzielonego przez mBank S.A. oraz ośmiu pożyczek na kwotę 5.950.000 PLN - środków pozyskanych na finansowanie kapitału obrotowego pod przyszłe umowy, zakup wybranych wierzytelności b2b,

rozwinięcie działalności faktoringowej oraz zakup wybranych portfeli wierzytelności b2c, co pozytywnie wpłynęło na płynność finansową Spółki. Zdaniem Zarządu Spółka nie jest narażona na istotne zakłócenia przepływów środków finansowych.

VIII. Kontynuacja działalności

Rok 2019 r. był kolejnym rokiem działalności Spółki, w którym udało się wygenerować zysk, mniejszy niż w roku ubiegłym z powodu dokonanych odpisów aktualizujących należności. Zarząd obecnie nie widzi zagrożenia kontynuacji działalności Spółki, jednakże z powodu wspomnianej wyżej pandemii COVID-19 sytuacja dynamicznie się zmienia i pierwsze szacowanie wpływu pandemii na działalność spółki pojawi się w raporcie kwartalnym za IQ.

W celu zwiększenia przychodu Spółka zamierza również rozwijać działalność spółek zależnych:

- WEC Finanse Sp. z o.o. (dawniej SME Solutions Sp. z o.o) - podmiot działający jako pośrednik, którego model biznesowy jest nastawiony wyłącznie na sprzedaż usług finansowych jak leasing, faktoring, usługi windykacyjne i prawne (w tym usługi spółki matki) co stanowi element dywersyfikacji źródeł przychodu Spółki.

- Kancelaria Prawna WEC Sroczyński i Wspólnicy sp. komandytowa - celem tego podmiotu jest pozyskiwanie dla Grupy WEC coraz większej liczby klientów z segmentu typowych usług prawnych. Spółka spełnia wymagania formalne przewidziane w ustawie o radcach prawnych, co pozwala jej startować w przetargach na obsługę prawną instytucji sektora publicznego jak i prywatnego.

- E-Wierzyciel sp. z o.o. - spółka będąca administratorem portalu www.gielda-dlugow.net, którego rozwijanie ma zwiększyć przychody Grupy i uniezależnić grupę od zewnętrznych portali tego typu w procesie windykacji.

Zarząd spółki zamierza w dalszym ciągu rozwijać działalność własnej giełdy wierzytelności (w tym poprzez spółkę zależną E-wierzyciel sp. z o.o.) w celu zwiększenia efektywności windykacyjnej Spółki oraz poszerzenia źródeł przychodu, jak również korzystać z giełd zewnętrznych partnerów, co zwiększy możliwości windykacji należności na rzecz klientów.

Spółka będzie kontynuowała w roku 2020 dotychczasowy model działalności z uwzględnieniem przedstawionych powyżej projektów,

Łódź, dnia 20 marca 2020 r.