



I półrocze 2017

Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Hydrotor

Tuchola, sierpień 2017

Spis treści

A. Działalność Grupy Kapitałowej Hydrotor w I półroczu 2017 roku	2
1. Struktura grupy	2
2. Charakterystyka działalności spółek grupy	3
3. Sprzedaż Grupy Kapitałowej	7
4. Źródła dostaw i strategia zaopatrzeniowa	14
5. Umowy istotne dla działalności Grupy Kapitałowej w tym o umowy kredytu i poręczeń	15
6. Powiązania organizacyjne i kapitałowe emitenta	22
7. Transakcje zawarte przez emitenta lub jednostkę od niego zależną	22
8. Zamierzenia inwestycyjne	23
9. Zmiany w sposobie zarządzania oraz w składzie osób zarządzających i nadzorujących	24
10. Informacje niefinansowe	24
B. Akcje i Akcjonariat	34
1. Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące	34
2. Struktura Akcjonariatu	34
3. Specjalne uprawnienia kontrolne oraz ograniczenia dotyczące praw głosu i przenoszenia praw własności papierów wartościowych	35
C. Aktualny i przewidywany stan majątkowy i sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej	35
1. Stan majątkowy i finansowy	35
2. Wynik finansowy	37
3. Analiza wskaźnikowa	38
4. Zdarzenia istotne i wpływające na działalność Grupy Kapitałowej	40
5. Podstawowe rodzaje ryzyka działalności	40
b) Perspektywy rozwoju działalności Grupy Kapitałowej	46
D. Pozostałe informacje	52
1. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	52
2. Umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz spółek grupy kapitałowej	52
3. Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących	52
4. Inne istotne informacje	52
E. Oświadczenia	53

A. Działalność Grupy Kapitałowej Hydrotor w I półroczu 2017 roku

1. Struktura grupy



Grupę Kapitałową Hydrotor na dzień 30.06.2017 roku tworzyły następujące jednostki:



Podmiot dominujący:

Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A.
w Tucholi, ul. Chojnicka 72



Podmioty zależne:

„Agromet” ZEHS Lubań S.A.
w Lubaniu, ul. Esperantystów 2



Hydraulika Siłowa „Hydrotorbis” Spółka z o.o.
w Tucholi, ul. Transportowa 5



„Wytwórnia Pomp Hydraulicznych” Spółka z o.o.
we Wrocławiu, ul. Na Ostatnim Groszu 112



Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o.
w Więcborku, ul. Starodworcowa 5

Na przestrzeni I półrocza 2017 r. nie było zmian w składzie Grupy Kapitałowej.

2. Charakterystyka działalności spółek grupy

Podmiot dominujący

Pełna nazwa podmiotu: Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A.

Adres siedziby: ul. Chojnicka 72; 89-500 Tuchola

Spółka została wpisana do rejestru sądowego w Sądzie Rejonowym w Bydgoszczy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000119782 dnia 24.06.2002r.

Spółka została zawiązana w dniu 13.12.1991 r.

Od dnia 17 marca 1998 r. Akcje PHS „Hydrotor” S.A. notowane są na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. W obrocie giełdowym na dzień 30.06.2017 r. znajdowało się 87,9 % akcji wyemitowanych przez PHS „Hydrotor” S.A.

Spółka działa na podstawie statutu, przepisów kodeksu spółek handlowych i innych wiążących norm prawnych.

Kapitał podstawowy na dzień 30.06.2017 r. wynosił 4.796,6 tys. zł i dzielił się na 2 398 300 akcji o wartości nominalnej 2,00 zł.

Władze Spółki w okresie 01.01.2017 – 30.06.2017:

Zarząd pracował w składzie:

- Wacław Kropiński – Prezes Zarządu,
- Wiesław Wruck - Członek Zarządu.

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

- Mariusz Lewicki – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Czesław Główniczewski – Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Janusz Deja – Sekretarz Rady Nadzorczej,
- Jakub Leonkiewicz – Członek Rady Nadzorczej,
- Mieczysław Zwoliński – Członek Rady Nadzorczej,
- Ryszard Bodziachowski – Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 24 czerwca 2017 roku podczas Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dokonano wyboru na kolejną kadencję członków Rady Nadzorczej. Skład nowej rady utworzyli członkowie z poprzedniej kadencji.

Produkty Hydrotor S.A. skierowane są do producentów maszyn, urządzeń oraz pojazdów specjalistycznych wykorzystujących w swym działaniu układy hydrauliczne.

Wśród finalnych, kooperacyjnych odbiorców Spółki przeważają producenci maszyn rolniczych, sprzętu ratowniczego, urządzeń komunalnych oraz transportu specjalistycznego.

Duża ilość wyrobów kierowana jest na krajowy rynek części zamiennych, związany ze sprzętem do produkcji rolnej.

Część produkowanego asortymentu stanowią wyroby kooperacyjne sprzedawane zagranicznym wytwórcom maszyn rolniczych, urządzeń ratowniczych i renomowanym producentom hydrauliki siłowej.

Spółka zajmuje się też przemysłową i usługową regeneracją elementów hydrauliki siłowej.

Odrębnym rodzajem działalności zwiększającym rokrocznie swoje znaczenie jest precyzyjna obróbka elementów wielkogabarytowych oraz usługowe pomiary wykonywane na Wydziale Obróbki Wielkogabarytowej.

Wysoki udział w sprzedaży Spółki zajmuje także działalność centrum logistycznego, nastawionego głównie na obsługę sprzedaży i zaopatrzenia materiałowego wszystkich spółek Grupy Kapitałowej.

W I półroczu 2017 r. działalność Spółki oparta była na prowadzeniu:

- Produkcji elementów hydrauliki siłowej,
- Regeneracji typowych elementów hydrauliki siłowej,
- Regeneracji usługowej,
- Produkcji wyrobów i elementów kooperacyjnych na eksport,
- Sprzedaży towarów i materiałów,
- Usług precyzyjnej obróbki i pomiarów elementów wielkogabarytowych.

Podmioty zależne

1) Pełna nazwa podmiotu: „Agromet” ZEHS S.A w Lubaniu

Adres siedziby: ul. Esperantystów 2, Luban Śl.

Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia - Fabrycznej – IX Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000342909 dnia 18.12.2009.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 30.06.2017 r. wynosił 5.085,0 tys. zł i dzielił się na 2.542.500 akcji, o wartości nominalnej 2,00 zł każda.

Głównym udziałowcem Spółki jest PHS Hydrotor SA w Tucholi. Udział jednostki dominującej w kapitale zakładowym na dzień 30.06.2017 r. wynosi 99,99 %.

Spółka została utworzona na czas nieokreślony i działa na podstawie Statutu, przepisów Kodeksu Spółek Handlowych i innych wiążących norm prawnych. Agromet ZEHS Luban SA jest jednostką przemysłową zlokalizowaną w jednym zakładzie produkcyjnym.

Władze Spółki w okresie 01.01.2017 – 30.06.2017:

Zarząd pracował w składzie:

- Stanisław Bąk – Prezes Zarządu,
- Lesław Winiarski – Wiceprezes Zarządu.

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

- Wacław Kropiński – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Mariusz Lewicki – Z-ca Przewodniczącego Rady
- Lech Mielniczek – Sekretarz Rady Nadzorczej
- Mieczysław Zwoliński – Członek Rady Nadzorczej.

Działalność Spółki przede wszystkim oparta jest na produkcji siłowników hydraulicznych tłokowych, nurnikowych i teleskopowych wykonywanych według katalogu oraz zgodnie z indywidualnymi wymaganiami klientów. Siłowniki hydrauliczne stosowane są w układach hydraulicznych, jako urządzenia zamieniające energię ciśnienia czynnika roboczego na ruch różnych elementów maszyn. Spółka zajmuje się również produkcją części składowych będących elementem innych układów hydraulicznych kierowanych na rynek UE. Wdrażanie nowych wyrobów oparte jest na własnych lub uzgodnionych z odbiorcą rozwiązaniach konstrukcyjnych potwierdzonych badaniami trwałościowymi. Spółka zajmuje się wykonywaniem usług związanych z chromowaniem detali z powierzonego materiału. Procesy te pozwalają na produkcję wyrobów dobrej jakości i spełniają wymagania odbiorców. Spółka od 2001r. stosuje System Zarządzania Jakości ISO 9001:2001. Poza tym w spółce stosowany jest udokumentowany proces jakości, prowadzone są badania odporności korozyjnej nakładanych powłok galwanicznych i powłok malarskich oraz monitorowana jest klasa czystości oleju hydraulicznego znajdującego się w siłownikach.

2) Pełna nazwa podmiotu: Hydraulika Siłowa „Hydrotorbis” Sp. z o.o.

Adres siedziby: ul. Transportowa 5, 89-500 Tuchola

Spółka została wpisana do rejestru sądowego w Sądzie Rejonowym w Bydgoszczy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000226059 dnia 10.01.2005 r.

Spółka została zawiązana w dniu 08.11.2004 r. Założycielem Spółki jest Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A., które objęło 100% kapitału.

W dniu 03.01.2005 r. Spółka rozpoczęła działalność produkcyjną. Spółka działa na podstawie statutu, przepisów kodeksu spółek handlowych i innych wiążących norm prawnych.

Kapitał podstawowy na dzień 30.06.2017 r. wynosił 1.000.000,00 zł i dzielił się na 2.000 udziałów po 500,00 zł każdy.

Władze Spółki w okresie 01.01.2017 – 30.06.2017:

W okresie I półrocza 2016 r. Zarząd pracował w niezmiennym składzie:

Wacław Kropiński – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza zgodnie z umową Spółki nie jest powoływana.

Spółka prowadzi działalność produkcyjną i handlową w zakresie obrotu gospodarczego na terenie kraju i za granicą, przy specjalizacji w zakresie obróbki mechanicznej elementów hydrauliki siłowej. Dzięki doświadczeniu w zakresie obróbki skrawaniem, wykwalifikowanej kadrze pracowników, sprawnym systemie programowania obróbki i zarządzania jakością, spółka potrafi szybko reagować na potrzeby nawet najbardziej wymagających klientów. Spełniając ich oczekiwania w zakresie jakości i precyzji wykonania wyrobów i usług firma podejmuje się prac jednostkowych oraz w zakresie produkcji

seryjnej. Od 12 lat przedsiębiorstwo działa na rynku hydrauliki siłowej, zdobywając coraz większe doświadczenie w obróbce elementów dla tej branży, udało się skompletować park maszynowy pozwalający na produkcję detali dla wielu gałęzi przemysłu, między innymi dla przemysłu maszynowego, budowlanego, wydobywczego, rolniczego i innych.

3) Pełna nazwa podmiotu: Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o.

Adres siedziby: ul. Na Ostatnim Groszu 112, Wrocław

Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej VI Wydział Gospodarczy pod nr 0000082498. Spółka powstała na czas nieokreślony i działa na podstawie Umowy Spółki sporządzonej w formie aktu notarialnego, przepisów Kodeksu Spółek Handlowych i innych obowiązujących norm prawnych. Kapitał zakładowy w wysokości 3.782,0 tys. zł, podzielony na 18.910 udziałów o wartości nominalnej 200 zł w 100 % objęty jest przez PHS Hydrotor S.A. z siedzibą w Tucholi.

Władze Spółki w okresie 01.01.2017 – 30.06.2017:

Zarząd pracował w niezmiennym składzie:

Stanisław Bąk – Prezes Zarządu

Zgodnie z umową w Spółce nie powołuje się Rady Nadzorczej.

Przedmiotem działalności WPH Sp. z o.o. jest działalność produkcyjna, usługowa i handlowa w zakresie obrotu gospodarczego w kraju i za granicą, przy specjalizacji w małoseryjnej i jednostkowej, a jednocześnie w szerokim zakresie asortymentowym produkcji pomp zębatych hydraulicznych, zespołów pompujących i zasilaczy. Znaczna część uwolnionej dzięki restrukturyzacji powierzchni produkcyjnej jest wynajmowana podmiotom zewnętrznym.

4) Pełna nazwa podmiotu: Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o.

Adres siedziby: ul. Starodworcowa 5, Więcbork

Spółka WZM Wizamor Sp. z o.o. jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Bydgoszczy, Wydział Gospodarczy XIII KRS, pod nr KRS 0000156565. Zawiązanie Spółki nastąpiło 16.09.1996 r.

Władze Spółki w okresie 01.01.2017 – 30.06.2017:

Zarząd pracował w składzie jednoosobowym:

- Grzegorz Nowak – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

- Czesław Głowczewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Mariusz Lewicki – Członek Rady Nadzorczej,
- Danuta Żelezik – Sekretarz Rady Nadzorczej.

Struktura udziałów w kapitale zakładowym przedstawia się następująco:

- Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A. w Tucholi, posiada 445,67 udziałów, stanowiących 96,88 % kapitału zakładowego i 96,88 % głosów na Zgromadzeniu Wspólników.

- Pracownicy posiadają 14,33 udziałów, stanowiących 3,12% kapitału zakładowego i 3,12% głosów na Zgromadzeniu Wspólników.

WZM „Wizamor” Sp. z o.o. jest w posiadaniu 610 akcji upadłej Stoczni Gdynia o wartości nominalnej 6.100 zł oraz 3 udziałów członkowskich w Banku Spółdzielczym w Więcborku.

Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja złącz rurowych i przejść grodziowych, łączników gwintowych (złączki hydrauliczne wysokociśnieniowe), przewodów giętkich wysokociśnieniowych hydraulicznych i ich elementów, amortyzatorów elastycznych, dławic i dławików metalowych oraz wykonywanie usług galwanicznych. Działalność Spółki obejmuje obsługę przemysłu elektromaszynowego, stoczniowego, maszyn rolniczych i budowlanych oraz obsługi górnictwa węgla i miedzi.

3. Sprzedaż Grupy Kapitałowej

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej			
	2016	2017	Zmiana
Grupa Kapitałowa			
Razem przychody ze sprzedaży	66 853,4	71 605,8	7,1%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	21 232,8	20 951,5	-1,3%
Przychody ze sprzedaży własnych wyrobów	50 198,9	52 266,3	4,1%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	16 653,6	19 339,5	16,1%
Grupa Kapitałowa ogółem z wyłączeniem sprzedaży wzajemnej /sprzedaż skonsolidowana/			
Przychody ze sprzedaży własnych wyrobów	45 161,0	47 001,0	4,1%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 415,0	2 749,0	13,8%
Razem przychody ze sprzedaży	47 576,0	49 750,0	4,6%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	21 232,8	20 951,5	-1,3%
<i>udział eksportu w przychodach ze sprzedaży</i>	45%	42%	
<i>udział eksportu w przychodach ze sprzedaży produkcji własnej</i>	47%	45%	

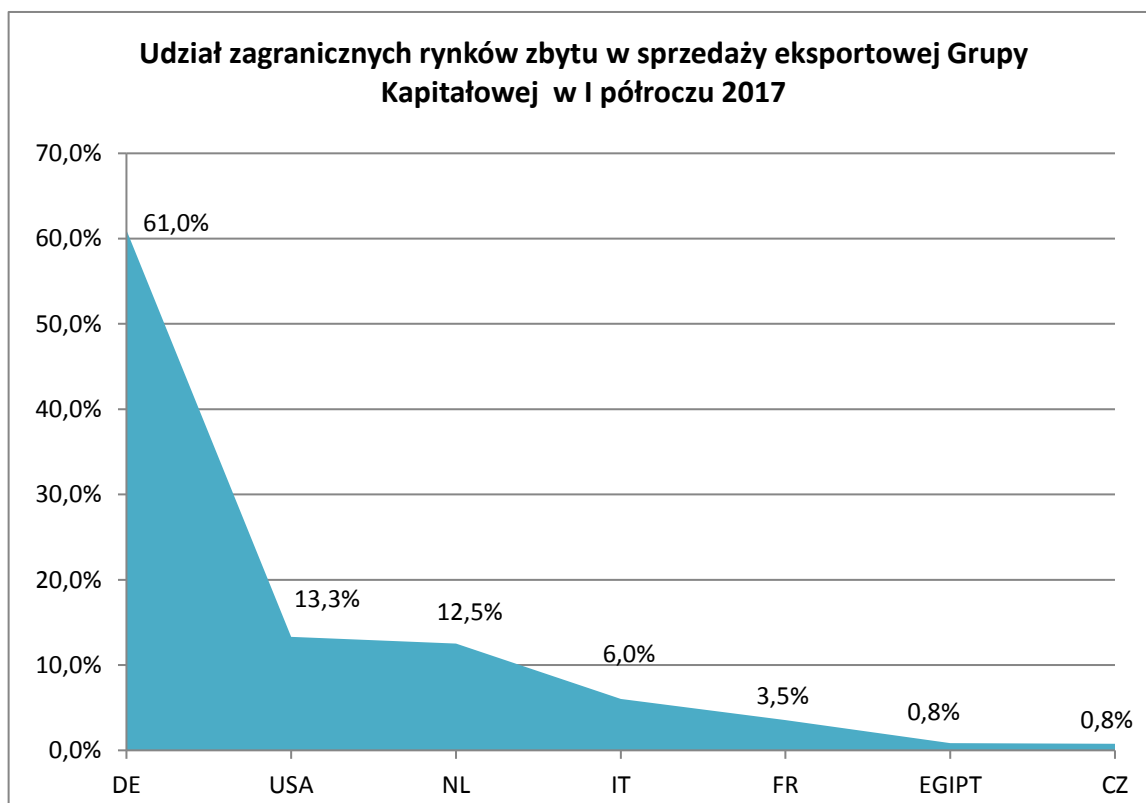
dane za I półrocze w tys. zł

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej									
	I półrocze			I kwartał			II kwartał		
	2016	2017	dynamika	2016	2017	dynamika	2016	2017	dynamika
Przychody ze sprzedaży własnych wyrobów	45 161,0	47 001,0	104,1%	21 644,0	23 466,0	108,4%	23 517,0	23 535,0	100,1%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 415,0	2 749,0	113,8%	1 257,0	1 359,0	108,1%	1 158,0	1 390,0	120,0%
Razem przychody ze sprzedaży	47 576,0	49 750,0	104,6%	22 901,0	24 825,0	108,4%	24 675,0	24 925,0	101,0%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	21 232,8	20 951,5	98,7%	10 056,0	10 820,0	107,6%	11 176,8	10 131,5	90,6%

dane w tys. zł

Grupa Kapitałowa w I półroczu 2017 uzyskała sprzedaż skonsolidowaną produkcji własnej na poziomie 104,1 % tego samego okresu roku poprzedniego. W pierwszym kwartale tempo wzrostu tej sprzedaży było wyższe niż w drugim kwartale. Zwiększony wolumen sprzedaży towarów i materiałów w I półroczu jest pochodną wzrostu sprzedaży na rynku zagranicznym.

Na lepsze wyniki sprzedaży osiągnięte w I półroczu 2017 roku, główny wpływ miało utrzymanie dobrej krajowej koniunktury gospodarczej oraz poszerzenie bazy klientów. Negatywnie wpłynął spadek popytu na części zamienne do ciągników i maszyn rolniczych schodzących z rynku. Największe wzrosty sprzedaży w zakresie produktów własnych, osiągnęły spółki: Hydrotorbis, Wizamor i Hydrotor. Spółka Agromet osiągnęła sprzedaż na poziomie zbliżonym do ubiegłego roku. WPH Wrocław miała niższą sprzedaż niż w I półroczu 2016 roku. Otoczenie gospodarcze wskazuje na to, że podobny trend sprzedaży w Spółkach Grupy Kapitałowej winien utrzymać się także w najbliższej przyszłości.



Sprzedaż według asortymentu Hydrotor

Grupa	jedn. miary	2016	2017	zmiana
Pompy hydrauliczne	tys. szt.	17,0	17,1	0,5%
Zawory hydrauliczne	tys. szt.	32,9	40,9	24,3%
Sekcje tłoczące	tys. szt.	7,0	10,2	45,7%
Rozdzielacze hydrauliczne	tys. szt.	3,0	2,7	-10,0%
Pompy olejowe	tys. szt.	4,5	4,5	0,0%
Elementy kooperacyjne na eksport	tys. szt.	172,0	210,5	22,4%
Pompy dla ratownictwa	tys. szt.	1,3	1,3	0,0%
Bloki zaworowe i regulatory	tys. szt.	3,4	3,5	2,9%
Cylindry hydrauliczne	tys. szt.	6,4	8,3	30,3%
Agregaty hydrauliczne	szt.	67	37	-44,8%
Pozostałe wyroby	tys. szt.	14,8	13,6	-8,2%
Elementy regenerowane	tys. zł	653,4	642,6	-1,7%
Usługi regeneracji nietypowej	tys. zł	1 340,0	1 251,8	-6,6%
Usługi Wydziału Obróbki Wielkogabarytowej	tys. zł	1 529,5	1 379,0	-9,8%

dane za I półrocze

Przychody ze sprzedaży Hydrotor S.A.			
	2016	2017	Zmiana
Razem przychody ze sprzedaży	31 537,4	34 547,5	9,5%
<i>w tym sprzedaż na eksport</i>	<i>10 556,2</i>	<i>12 108,3</i>	<i>14,7%</i>
Razem przychody ze sprzedaży produktów	16 636,3	17 327,7	4,2%
<i>w tym sprzedaż na eksport</i>	<i>4 003,5</i>	<i>4 386,5</i>	<i>9,6%</i>
Wyroby gotowe	11 349,8	12 046,8	6,1%
Wyroby regenerowane	653,4	642,6	-1,7%
Usługi regeneracji nietypowej	1 340,0	1 251,8	-6,6%
Usługi WG	1 529,5	1 379,0	-9,8%
Pozostałe usługi	1 763,6	2 019,7	14,5%
Towary i materiały	14 901,1	17 219,8	15,6%
<i>w tym sprzedaż na eksport</i>	<i>6 552,7</i>	<i>7 721,8</i>	<i>17,8%</i>

dane za I półrocze w tys. zł

W I półroczu 2017 r. sprzedaż ogółem spółki Hydrotor S.A. ukształtowała się znacznie powyżej poziomu osiągniętego w analogicznym okresie ubiegłego roku.

Na wynik ten pozytywnie oddziaływała dobra dynamika eksportu związana z rozszerzeniem asortymentu pomp i elementów stosowanych w ratownictwie.

Po dynamicznym wzroście sprzedaży usług precyzyjnej obróbki elementów wielkogabarytowych w 1 połowie ubiegłego roku nastąpił w bieżącym półroczu spadek, związany jest on głównie z rozszerzeniem asortymentu i uruchomieniem usług dla nowych klientów. Winno to zaowocować wzrostem sprzedaży tych usług w już 2 połowie tego roku.

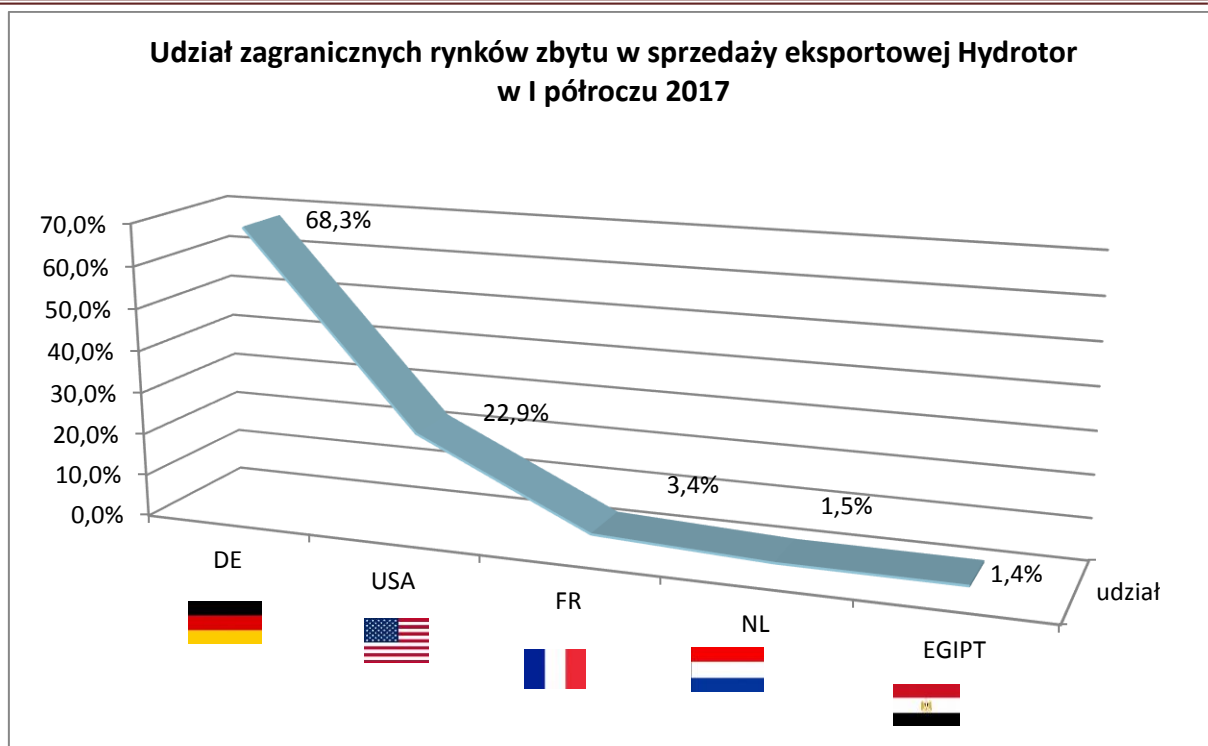
Znaczny wzrost sprzedaży towarów i materiałów analogicznie do ubiegłego roku związany jest z prowadzoną przez Hydrotor sprzedażą eksportową wyrobów spółki Hydrotorbis.

W strukturze asortymentowej największą tendencję wzrostową wykazała sprzedaż ilościowa sekcji tłoczących, zaworów i cylindrów hydraulicznych oraz elementów kooperacyjnych wysyłanych do odbiorców zagranicznych. Tendencję wzrostową utrzymuje także sprzedaż bloków zaworowych i regulatorów. Na poziomie nieznacznie przekraczającym półrocze ubiegłego roku utrzymała się sprzedaż pomp hydraulicznych i olejowych, natomiast lekko poniżej sprzedaż pomp dla ratownictwa.

W drugiej połowie roku i w tym asortymencie przewidywany jest wzrost.

Spółka podjęła działania żeby wyhamować niekorzystną tendencję w sprzedaży usług regeneracji nietypowej. Spadek sprzedaży agregatów hydraulicznych jest zjawiskiem przejściowym i przewidywany jest dynamiczny wzrost do końca bieżącego roku.

Sprzedaż krajowa w PHS „Hydrotor” S.A. prowadzona jest czterema kanałami – poprzez przedstawicieli handlowych, obejmującą swym zasięgiem cały kraj, umowy i zamówienia bezpośrednie, zamówienia kooperacyjne oraz w niewielkim stopniu przez sklep firmowy i internetowy. Geograficznie sprzedaż krajowa ma charakter rozproszony i obejmuje całą Polskę, z niewielką koncentracją na północy i w województwach typowo rolniczych.



Głównymi odbiorcami wyrobów na rynki zagraniczne są: Niemcy, USA, Francja, Holandia i Egipt. Mniejsze ilości towarów spółka eksportuje do Szwecji, Rosji, Słowacji, Wielkiej Brytanii, Iraku, Chin i Szwajcarii.

Największy wzrost sprzedaży eksportowej w porównaniu do I półrocza 2016 r. Hydrotor odnotował do USA o ok. 98%.

Sprzedaż według asortymentu Agromet

Grupa wyrobu	2016	2017	Zmiana
Cylindry tłokowe	38,8	32,3	-16,8%
Cylindry nurnikowe	32,8	34	3,7%
Cylindry teleskopowe	1	1,9	90,0%
Części do układów hydraulicznych	24,3	22,9	-5,8%

dane za I półrocze w tys. szt.

Przychody ze sprzedaży Agromet

	2016	2017	Zmiana
Cylindry tłokowe	12 056,0	11 456,1	-5,0%
Cylindry nurnikowe	4 796,7	5 070,1	5,7%
Cylindry teleskopowe	802,9	1 174,1	46,2%
Pozostałe wyroby i usługi	2 773,0	2 604,0	-6,1%
Razem przychody za sprzedaży produktów	20 428,6	20 304,3	-0,6%
Towary i materiały	1 147,8	1 204,1	4,9%
Razem przychody za sprzedaży	21 576,4	21 508,4	-0,3%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>10 414,3</i>	<i>8 583,4</i>	<i>-17,6%</i>

dane za I półrocze w tys. zł

Przychody ze sprzedaży produkcji własnej w spółce Agromet w pierwszym półroczu 2017 wyniosły 20,3 mln zł i były nieznacznie niższe od analogicznego okresu roku ubiegłego. Sprzedaż eksportowa wyniosła 8,6 mln zł, a na rynek krajowy 12,9 mln zł. Spadek sprzedaży na rynkach zagranicznych dotyczył przede wszystkim odbiorców z Niemiec i Holandii.

Podstawowym asortymentem produkcyjnym są siłowniki tłokowe i nurnikowe. Największy wzrost wartości sprzedaży nastąpił w segmencie cylindrów teleskopowych i nurnikowych, gdzie w porównaniu do roku ubiegłego sprzedaż jest wyższa na teleskopach o ponad 46% a nurnikach o 5,7%. Natomiast spadek zarówno na wartości o 5% jak i ilości o 16,8%, Spółka odnotowała na cylindrach tłokowych. Spowodowane jest to między innymi dużą konkurencyjnością cenową na rynku. Spółka podjęła działania zmierzające do zmniejszenia kosztów produkcji cylindrów tłokowych i odbudowania tej pozycji w wolumenie ogólnej sprzedaży. Sprzedaż pozostałych wyrobów i usług zmniejszyła się w porównaniu do ubiegłego półrocza z powodu spadku sprzedaży części do firm z Niemiec i Szwecji.

W I półroczu 2017 roku Spółka sprzedawała swoje wyroby do 9 krajów. Niezmiennie największym odbiorcą wyrobów Spółki jest rynek niemiecki, którego udział w sprzedaży eksportowej stanowi 56 % ale spadł w porównaniu do I półrocza 2016 roku o 4%. Pozostali zagraniczni odbiorcy spółki Agromet to: Holandia 26 % udziału w eksporcie, Szwecja 7 %, Włochy, Francja, Szwajcaria, Ukraina, Czechy i Austria. Uwzględniając unowocześnienie parku maszynowego oraz rozwój możliwości technicznych, Spółka nawiązuje kontakty handlowe z bardziej wymagającymi kontrahentami. Działania te powinny przynieść efekty w najbliższej przyszłości.

Spółka w I półroczu 2017 sprzedawała swoje produkty do 206 odbiorców krajowych. Sprzedaż krajowa prowadzona jest głównie w oparciu o zamówienia kooperacyjne na pierwszy montaż, które stanowią 93 % zamówień krajowych, dostarczanych bezpośrednio do ostatecznego odbiorcy oraz w mniejszej części około 7 % stanowią zamówienia handlowe na części zamienne dostarczane na rynek wtórny. Udział pięciu największych odbiorców krajowych stanowił około 53% ogólnej sprzedaży na rynek krajowy.

Sprzedaż według asortymentu WPH Wrocław

Grupa wyrobu	2016	2017	Zmiana
Pompy PZ2	148	94	-36,5%
Pompy PZ3 i pochodne	658	684	4,0%
Pompy PZ4	542	1047	93,2%
Pompy żeliwne	50	0	-100,0%
Pompy wielosekcyjne PZW	515	334	-35,1%
Zespoły pompujące, zasilacze	90	94	4,4%

dane za I półrocze w szt.

Przychody ze sprzedaży WPH Wrocław

	2016	2017	Zmiana
Wyroby gotowe	1 503,1	1 479,5	-1,6%
Usługi	250,4	121,0	-51,7%
Razem przychody ze sprzedaży produktów	1 753,5	1 600,5	-8,7%
Towary i materiały	324,1	422,2	30,3%
Razem przychody ze sprzedaży	2 077,6	2 022,7	-2,6%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>232,4</i>	<i>204,1</i>	<i>-12,2%</i>

dane za I półrocze w tys. zł

Wyroby i usługi spółki WPH sprzedawane są zarówno na rynek rolniczy, budowlany oraz na rynek usług w zakresie hydrauliki mobilnej.

Przychody ze sprzedaży wyrobów własnych Spółki w I półroczu 2017 r. wyniosły 2.022,7 tys. zł. i były niższe o 2,6 % w stosunku do I półrocza 2016 roku. Przychody Spółki z działalności handlowej były o ponad 30 % wyższe w porównaniu do roku ubiegłego. Wzrost sprzedaży w działalności handlowej jest zjawiskiem korzystnym i należy uczynić wszystko by trend ten utrzymać. Obniżenie wartości sprzedaży eksportowej było wynikiem obniżenia dostaw wyrobów do pojedynczych klientów zagranicznych.

Głównym asortymentem sprzedaży są pompy z typoszeregu PZ4, w przypadku których odnotowano wzrost ilościowy o ponad 90% oraz wzrost wartościowy o ponad 40% w odniesieniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Dysproporcja ta związana jest z dostawą pomp dla dużego odbiorcy krajowego, gdzie cena wyrobów ze względu na większe ilości jest odpowiednio niższa. Wzrost odnotowano również w grupie pomp PZ3. W asortymencie PZ2, zespołów, zasilaczy oraz pomp ŻL odnotowano spadek sprzedaży, spowodowany przesunięciem zamówień na drugie półrocze 2017r.

Sprzedaż wg asortymentu Wizamor

Grupa wyrobu	2016	2017	Zmiana
Amortyzatory	0,03	0,03	0,0%
Dławice	3,6	2,85	-20,8%
Grupa podstawowa - hydraulika	63,0	47,03	-25,3%
Przewody hydrauliczne	1,2	0,42	-65,0%
Zakucia	1 207,9	1 162,1	-3,8%
Króćce	0	397,0	100,0%
Pozostałe	475,6	543	14,2%

dane za I półrocze w tys. szt.
Przychody ze sprzedaży Wizamor

	2016	2017	Zmiana
Wyroby gotowe	3 044,2	3 958,4	30,0%
Usługi	11,7	20,7	76,9%
Razem przychody ze sprzedaży produktów i usług	3 055,9	3 979,1	30,2%
Towary i materiały	103,6	267,5	158,2%
Razem przychody ze sprzedaży	3 159,5	4 246,6	34,4%
w tym eksport	29,9	55,7	86,3%

dane za I półrocze w tys. zł

Największy udział wartościowy w sprzedaży ogółem stanowią zakucia – 43,9%. Pozostała sprzedaż wg asortymentu kształtuje się na zbliżonym poziomie analogicznie do roku poprzedniego. Tendencja wzrostowa odnotowana została w sprzedaży pozostałej, która charakteryzuje się wyrobami

realizowanymi typowo pod zamówienie klienta i są to min. końcówki, łączniki, oprawki, przyłączki, redukcje, tulejki, zawory, zaślepki i inne, jednakże na tych wyrobach odnotowany został spadek dynamiki wartościowej.

W I półroczu 2017r. sprzedaż wyrobów produkowanych przez Spółkę wzrosła o 30,0 % w stosunku do I półrocza 2016 roku. Wzrost sprzedaży spowodowany został wprowadzeniem na rynek nowego detalu króćców, które stanowią 32,2 % przychodu ogółem. Większa produkcja przyczyniła się również do wzrostu sprzedaży towarów i materiałów o 158,2%, na co miał wpływ wzrost sprzedaży złomu.

Spółka systematycznie wyposażana jest w nowoczesny park maszynowy i posiada duże możliwości rozwoju produkcji. Analizując obecne tendencje dynamizacji współpracy z odbiorcami, przewiduje się kilkuprocentowy dalszy wzrost poziomu sprzedaży wyrobów w II półroczu 2017 roku.

Eksport w spółce stanowi nieznaczną część sprzedaży.

Sprzedaż według asortymentu Hydrotorbis			
Grupa wyrobu	2016	2017	Zmiana
Korpusy	45,3	35,9	-20,8%
Pokrywy, płyty	35,9	48,1	34,0%
Wałki, rolki	21,3	17,7	-16,9%
Tuleje	15,2	14,9	-2,0%
Cylindry	9,9	11,8	19,2%
Obudowy, pierścienie, tłoki	10,4	7,4	-28,8%
Sworznie	11,4	18,4	61,4%
Pozostałe	39,5	57,2	44,8%

dane za I półrocze w tys. szt.

Przychody ze sprzedaży Hydrotorbis			
	2016	2017	Zmiana
Wyroby gotowe	7 858,6	8 709,7	10,8%
Półfabrykaty dla Hydrotor S.A.	126,4	92,0	-27,2%
Usługi na rzecz Hydrotor S.A.	340,5	253,0	-25,7%
Razem przychody ze sprzedaży produktów i usług	8 325,5	9 054,7	8,8%
Towary i materiały	177,0	225,9	27,6%
Razem przychody ze sprzedaży	8 502,5	9 280,6	9,2%
w tym: eksport	-	-	-

dane za I półrocze w tys. zł

Sprzedaż ilościowa wg asortymentu w Hydrotorbis Sp. z o.o. kształtowała się zgodnie z potrzebami zagranicznych odbiorców. Zmiany asortymentowe pozwoliły uzyskać ponad 9%-towy wartościowy wzrost sprzedaży. W ślad za ilościowym wzrostem sprzedaży pokryw, płyt, cylindrów oraz sworzni nastąpił 19%-towy wartościowy przyrost przychodu odnoszący się do tych grup wyrobów.

Szczególnie znacznie ma także 30%-towy wzrost wartościowy sprzedaży korpusów przy zmniejszonym wolumenie ilościowym. Związane jest to z w prowadzeniem w ubiegłym roku do programu

produkcyjnego korpusów o dużym stopniu zaawansowania technologicznego znajdujących zastosowanie w pompach i narzędziach ratowniczych

Większość sprzedaży wyrobów Hydrotorbis dokonywana jest za pośrednictwem spółki Hydrotor S.A. i kierowana ona jest na rynek niemiecki oraz amerykański, na który w I półroczu 2017 w porównaniu do I półrocza ubiegłego roku nastąpił wzrost sprzedaży o 127%.

Przychody ze sprzedaży wyrobów eksportowych, bez uwzględnienia sprzedaży usług na rzecz Hydrotor S.A. były wyższe o 13,4 % w stosunku do porównywalnego okresu ubiegłego roku.

Spadek sprzedaży usług na rzecz Hydrotor S.A. wynika z alokowania do spółki macierzystej wykonywania elementów przeznaczonych do montażu.

4. Źródła dostaw i strategia zaopatrzeniowa

W obszarze zaopatrzenia nie nastąpiły znaczące zmiany w stosunku do ubiegłego roku. Zgodnie z polityką centralizacji zaopatrzenia, wiodącą rolę w zakupach dla wszystkich spółek Grupy Kapitałowej, odgrywa Hydrotor S.A.

Centralizowanie zakupów w spółce matce, pozwala uzyskać znaczne korzyści z tytułu obniżenia cen, wynikające z efektu skali zakupów i odpowiedniego kształtowania kosztów transportu i poziomu zapasów.

Grupa Kapitałowa korzysta z krajowych i zagranicznych dostawców materiałów, kierując się jakością i dostępnością materiałów a także aktualnym kursem walut. Jednak ok. 92 % materiałów w Hydrotor a blisko 100 % w przypadku pozostałych spółek Grupy Kapitałowej, sprowadzanych jest od dostawców krajowych. Najważniejszym zadaniem służb logistycznych jest nie tylko zakup po niskiej cenie, ale przede wszystkim dbanie o jakość kupowanych materiałów oraz terminowość dostaw. Grupa Kapitałowa Hydrotor dywersyfikuje dostawców podstawowych materiałów. Z reguły na określony asortyment materiałów Grupa posiada więcej niż jednego dostawcę, sprowadza materiały od 300 dostawców, ważniejsi dostawcy podlegają ocenie wydaną w oparciu o obowiązujące w firmie zasady systemu jakości ISO 9001.

W I półroczu 2016 r. jeden z dostawców Hydrotor S.A osiągnął ponad 16% udział w wartości dostaw materiałów, udział kolejnych nie przekracza 10 % wartości dostaw. Głównym dostawcą dla spółek WPH, Hydrotorbis i Agromet jest spółka dominująca, której udział w dostawach dla firm zależnych waha się w granicach od 42% do 65%. Głównymi dostawcami zagranicznymi materiałów są firmy niemieckie.

Źródła zaopatrzenia spółek Grupy Kapitałowej				
Spółka	udział dostaw w zakupach w %		Zakupy	
	kraj	zagranica		
Hydrotor	91,6	8,4	14 038,0	
Agromet	90,8	9,1	10 663,9	
Wizamor	99,5	0,5	1 660,4	
Hydrotorbis	100,0		4 429,4	
WPH	100,0		1 492,5	

dane za I półrocze 2017 w tys. zł

W związku z koncentracją funkcji logistycznych dla Grupy Kapitałowej w spółce Hydrotor, występują transakcje pomiędzy nią a spółkami zależnymi. Są one transakcjami typowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych.

5. Umowy istotne dla działalności Grupy Kapitałowej w tym o umowy kredytu i poręczeń

Spółka PHS „Hydrotor” S.A. posiadała podpisane umowy z :

- a) Towarzystwem Ubezpieczeń Ogólnych AVIVA S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia na łączną kwotę 84.201,8 tys. zł. Polisy zawarto dnia 04.11.2016 na okres jednego roku.
- b) Alior Bank S.A. z siedzibą w Warszawie (połączenie części korporacyjnej Banku BPH z Alior Bank, spowodowało przejęcie zawartych umów)
 - umowa o prowadzenie rachunków bankowych – umowę zawarto w dniu 3.11.2011r. na czas nieokreślony.
 - umowa o kredyt inwestycyjny walutowy – umowa zawarta w dniu 3.11.2011r. Kwota kredytu 3 000,0 tys. EUR. Umowa została zastąpiona nową umową o kredyt inwestycyjny walutowy z dnia 18.03.2015 r. Kwota kredytu 2.225,0 tys. EUR. Termin spłaty kredytu **30.11.2018 rok**. Kredyt został przeznaczony na finansowanie wydatków związanych z zakupem maszyn. Na dzień 30.06.2017 pozostało do spłaty 858,8 tys. EUR.
 - umowa o kredyt w rachunku bieżącym – umowa zawarta w dniu 16.03.2015 r. Kwota kredytu 2 000,0 tys. zł. Termin spłaty 31.05.2017 r. Spółka nie odnawiała tego kredytu.
- c) Bankiem Zachodnim WBK S.A. z siedzibą we Wrocławiu
 - umowa ramowa o prowadzenie rachunków bankowych zawarta 06.06.2017 roku na czas nieokreślony.
 - umowa o kredyt w rachunku bieżącym zawarta 06.06.2017 roku na kwotę 5.000,0 tys. zł z okresem spłaty 06.06.2018 roku. Na dzień 30.06.2017 roku kwota wykorzystania kredytu wynosiła 0,00 zł
- d) Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń S.A. z siedzibą w Warszawie na indywidualne ubezpieczenie komunikacyjne dla poszczególnych pojazdów floty Spółki
- e) Domem Maklerskim TRIGON S.A. z siedzibą w Krakowie o pełnienie funkcji:
 - Animatora Emitenta, podpisaną 16 lutego 2009 roku na czas nieokreślony,
 - sponsora emisji, podpisaną w dniu 10 kwietnia 2009 roku na czas nieokreślony.
- f) Firmą EMESTE Mariola Sternahl z siedzibą w Krakowie na pośredniczenie na rzecz Hydrotor S.A. przy zawieraniu umów z klientami w zakresie zlecenia obróbki elementów metalowych do precyzyjnej obróbki na maszynach MIKROMAT 20V. Pozyskiwanie firm zainteresowanych współpraca z Hydrotor S.A. Umowę zawarto 28.05.2012 r. na okres 5 lat z możliwością jej dalszego przedłużenia o kolejne lata.
- g) Firmą ALIMEX BH Ewa Aleksandrow z siedzibą w Warszawie o świadczenie usług w zakresie prezentowania oferty Hydrotor S.A. na towary i usługi na terenie Europy Wschodniej oraz Azji.

Umowę zawarto 01.08.2013 roku na czas nieokreślony.

- h) Firmą Parker Hannifin Europe Sarl Luxemburg na dostawę wyrobów do:
- Parker Hannifin Manufacturing Germany Chemnitz, zawartą w dniu 15.06.2012 roku na czas do 30.06.2017. W dniu 30.06.2017 roku umowa została przedłużona na kolejne 6 miesięcy.
 - Parker Hannifin Manufacturing Germany Oberndorf, zawartą w dniu 09.06.2011, przedłużona aneksem w dniu 08.07.2013 na czas do 30.06.2017. W dniu 30.06.2017 roku umowa została przedłużona na kolejne 12 miesięcy.
- i) Firmą Claas Industrietechnik GmbH z siedzibą w Paderborn na dostawę wyrobów, zawartą w dniu 10.10.2012 na czas do 30.09.2014. Brak wypowiedzenia umowy z każdej ze stron skutkuje jej przedłużeniem.
- j) Usines Claas France S.A.S z siedzibą w Woippy na dostawę wyrobów. Umowę zawarto 12.03.2011 roku i obowiązuje do 30.09.2017
- k) Firmą Lukas Hydraulik GmbH z siedzibą w Erlangen. Umowa ramowa podpisana dnia 14 lipca 2006 roku na dostawę pomp i zespołów hydraulicznych, na czas nieokreślony z 3 miesięcznym okresem wypowiedzenia.
- l) Firmą Claas Saulgau GmbH Bad Salgau na dostawę wyrobów. Umowę zawarto w dniu 18.06.2012 i obowiązuje do 30.09.2017.
- m) Firmą Bosch – Rexroth Lohr am Main na dostawę wyrobów, zawartą w dniu 23.10.2009 na czas nieokreślony z 6-cio miesięcznym okresem wypowiedzenia przed zakończeniem roku.
- n) Firmą Projprzem, zawartą w dniu 17.03.2017 na czas do 30.06.2018 roku
- o) Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości na dofinansowanie projektu inwestycyjnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka. Umowę podpisano w dniu 20 września 2010 r. Przedmiotem umowy było dofinansowanie na realizację Projektu „Opracowanie i wdrożenie innowacyjnych technologii wysokoefektywnych procesów precyzyjnej obróbki oraz technologii pomiarowych wielkogabarytowych elementów maszyn” ze środków w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007 – 2013 stanowiący program pomocowy o nr referencyjnym X325/2009. Projekt o wartości ponad 25 mln zł dofinansowany był kwotą 12,2 mln zł.
- p) Narodowym Centrum Badań i Rozwoju w Warszawie w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka. Przedmiotem umowy podpisanej 7 maja 2014 r. było dofinansowanie projektu: Opracowanie innowacyjnych pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej. Całkowity koszt projektu przewidywany był w wysokości 3.578,9 tys. zł, w tym koszty kwalifikowane 3.150 tys. zł, a kwota dofinansowania w wysokości 1.296 tys. zł. Projekt został zrealizowany. Spółka jest zobowiązana do pięcioletniego okresu trwałości projektu od momentu jego rozliczenia, czyli do 2020 roku.
- q) Zarządem Województwa Kujawsko – Pomorskiego pełniącym funkcję Instytucji Zarządzającej Regionalnym programem Operacyjnym Województwa Kujawsko – Pomorskiego na lata 2007 – 2013. Przedmiotem umowy było dofinansowanie projektu: Wdrożenie nowej technologii produkcji pomp hydraulicznych w PHS Hydrotor S.A., prowadzącej do poszerzenia oferty produktowej firmy, w

ramach poddziałania 5.2.2. Całkowite wydatki kwalifikowane przewidywano w wysokości 7.400 tys. zł, a kwotę dofinansowania wyniosła 3.700 tys. zł. Rzeczywiste wydatki wyniosły 7.643 tys. zł. Projekt został zrealizowany. Spółka jest zobowiązana do pięcioletniego okresu trwałości projektu od momentu jego rozliczenia, czyli do 2020 roku.

- r) Powiatowym Urzędem Pracy w Tucholi. Przedmiotem umów z 2015 roku była refundacja kosztów w wysokości 12,0 tys. zł i z 2016 roku była refundacja kosztów w wysokości 121,3 tys. zł wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych.
- s) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882. W okresie I półrocza 2017 obowiązywała umowa podpisana 22.07.2016 roku na przegląd/ badanie półrocznego/ rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2016. W dniu 30.06.2017 podpisano umowę na wykonanie usług jak wyżej za lata 2017 – 2019.
- t) Politechniką Gdańską. W lutym 2016 Spółka podpisała porozumienie o współpracy, dotyczące realizowanego na Wydziale Mechanicznym projektu „Zastosowania wybranych rozwiązań mechatronicznych do nadzorowania procesu skrawania przedmiotów wielkogabarytowych na wieloosiowych centrach obróbkowych”. Porozumienie zawarto w ramach grantu Tango – wspólnego przedsięwzięcia Narodowego Centrum Nauki oraz Narodowego Centrum Badań i Rozwoju. Realizacja fazy badawczo – rozwojowej rozpoczęła się w marcu 2016, natomiast zakończenie tego szczebla prac przewidywane jest na koniec lutego 2018. Efektem tych badań ma być poprawa jakości produkowanych elementów wielkogabarytowych, przy jednoczesnym obniżeniu kosztów ich produkcji. Spółka Hydrotor zobowiązała się do wniesienia wkładu finansowego w wysokości 162 tys. zł.
- u) Politechniką Wrocławską. W ramach projektu firma podpisała w styczniu 2015 umowę konsorcjum z Politechniką Wrocławską, w której uczelnia jest Liderem. Projekt odnosi się do Programu Badań Stosowanych „Opracowanie konstrukcji wysokociśnieniowych pomp zębatych” Uczelnia podpisała umowę z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju w dniu 30.03.2015. Termin realizacji projektu przewidywany jest na okres od 01.04.2015 do 31.08.2018, koszt projektu 1.372,5 tys. zł, z tego dofinansowanie dla Uczelni 1.102,5 tys. zł.

Udział Hydrotor S.A. zakończył się 31.12.2016 roku i polegać miał na wykonaniu: a) zadania nr 6 „Zaprojektowanie i wykonanie oprzyrządowania oraz narzędzi skrawających”, b) zadania nr 7 „Ocena jakości wytwórczej przyjętej technologii wykonania” oraz c) zadania nr 8 „Wykonanie eksperymentalnych wysokociśnieniowych pomp zębatych”. Całkowity koszt firmy przewidywany był na 410,0 tys. zł, w tym wkład własny 270,0 tys. zł, dofinansowanie 140,0 tys. zł Termin realizacji projektu dla Uczelni to koniec 2018 roku.

- v) W sierpniu 2016 z Ministerstwem Rozwoju o dofinansowanie projektu: Centrum Badawczo-Rozwojowe nowych technologii i konstrukcji w zakresie hydrauliki siłowej i elementów wielkogabarytowych maszyn. Projekt jest realizowany w ramach działania 2.1 wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstwo programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego. Całkowity koszt

realizacji projektu wynosi 17.541 tys. zł, w tym wydatki kwalifikowane 14.261 tys. zł Kwota dofinansowania przewidywana jest w wysokości 3.993 tys. zł. Nakłady w ramach tego projektu w I półroczu 2017 roku wyniosły 1.067,5 tys. zł – dodatkowe informacje w pkt. A8 sprawozdania.

Hydrotor udzielił poręczeń, bądź otrzymał poręczenia wyszczególnione poniżej:

udzielone poręczenie			
poręczenie dla	przedmiot umowy	umowa spółki zależnej	refundacja kosztów w tys. zł
spółki zależnej Hydrotorbis	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2015	148,0
spółki zależnej Hydrotorbis	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2017	92,0

otrzymane poręczenie			
poręczenie od	przedmiot umowy	umowa HT	poręczenie do kwoty w tys. zł
spółka zależna Hydrotorbis	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2015	12,0
spółka zależna Hydrotorbis	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2016	121,3

Spółka Agromet ZEHS Lubań posiadała podpisane umowy z:

- a) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882. W okresie I półrocza 2017 obowiązywała umowa podpisana w 2016 roku na badanie rocznego sprawozdania finansowego za rok 2016. W czerwcu 2017 podpisano kolejną umowę z na badanie sprawozdań finansowych za okres 2017 – 2019.
- b) Raiffeisen Bank Polska S.A. o kredyt w rachunku bieżącym na kwotę 4.500,0 tys. zł. Umowa z dnia 21.01.2013 r. z datą spłaty 28.02.2019 r. Na dzień 30.06.2017 zaangażowanie kredytu wynosiło 1.736,5 tys. zł
- c) Towarzystwem Ubezpieczeń Ogólnych AVIVA S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia na łączną kwotę 19.429,7 tys. zł. Polisy zawarto dnia 04.11.2016 na okres jednego roku.
- d) Generalną Umowę Ubezpieczeń Komunikacyjnych z PZU SA. Okres trwania umowy 08.11.2016 – 07.11.2017 r.
- e) Firmą Dautel – umowa o współpracy zawarta została w dniu 04.04.2003 roku na czas nieokreślony
- f) Firmą R.M.A.T.P - Umowa zawarta została w dniu 16.12.1998 roku na czas nieokreślony. Przedmiotem umowy jest produkcja cylindrów i części na potrzeby firmy RMATP, Peltrax.

- g) Powiatem Lubańskim na refundację ze środków Funduszu Pracy kosztów wyposażenia lub doposażenia stanowiska pracy dla skierowanych bezrobotnych. Umowa z dnia 20.06.2016 na kwotę dofinansowania 18,5 tys. zł brutto.

otrzymane poręczenie			
poręczenie od	przedmiot umowy	umowa Agromet	poręczenie do kwoty w tys. zł
spółka WPH	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Lubań z 2016	18,5

Spółka WPH Wrocław posiadała podpisane umowy z:

- a) Raiffeisen Bank Polska S.A o kredyt odnawialny w rachunku bieżącym z dnia 15.09.2004 na kwotę: 300 tys. zł, przedłużoną aneksem z dnia 12.12.2016 na okres do 12.02.2018r..Firma nie korzystała z kredytu.
- b) Aviva Towarzystwo Ubezpieczeń Ogólnych S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia. Umowa zawarta na okres od 04.11.2016 do 03.11.2017r.
- c) PZU S.A. na ubezpieczenie pojazdów. Umowy zawierane na okres jednego roku.
- d) Wizamor sp. z o.o. w Więcborku na dzierżawę automatów tokarskich. Umowa z dnia 1.09.2011 obowiązująca do dnia 31.12.2017 r.
- e) Dzierżawcami pomieszczeń magazynowych. Pięć umów podpisanych w latach 2011 – 2012 zostało zawartych na czas nieokreślony z trzymiesięcznym okresem wypowiedzenia. Trzy umowy podpisane w latach 2014 – 2015 zostało zawartych na czas nieokreślony z trzymiesięcznym okresem wypowiedzenia , dwie z jednomiesięcznym. W trakcie 2016 roku podpisano osiem umów na dzierżawę pomieszczeń magazynowych , sześć z nich obowiązuje trzymiesięczny okres wypowiedzenia, jedna z jednomiesięcznym i jedna z dwutygodniowym.
- f) Dzierżawcami pomieszczeń biurowych. Umowy podpisane w sierpniu 2011 roku i w kwietniu 2014 roku zostały zawarte na czas nieokreślony z trzymiesięcznym okresem wypowiedzenia
- g) Dzierżawcami gruntu. Umowy podpisane w lipcu 2012, czerwcu 2013 i kwietniu 2015 roku zostały zawarte na czas nieokreślony z trzymiesięcznym okresem wypowiedzenia
- a) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882, na badanie rocznego sprawozdania finansowego za rok 2016. Umowa z lipca 2016 roku. W dniu 30 czerwca 2017 podpisano kolejną umowę z na badanie sprawozdań finansowych za okres 2017 – 2019.

udzielone poręczenie			
poręczenie dla	przedmiot umowy	umowa spółki	refundacja kosztów w tys. zł
spółki Agromet ZEHS Lubań	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Lubań z 2016	18,5

HS „Hydrotorbis” posiadała umowy z:

- b) Alior Bank S.A. z siedzibą w Warszawie (połączenie części korporacyjnej Banku BPH z Alior Bank, spowodowało przejęcie zawartych umów)
- umowa o prowadzenie rachunków bankowych – umowę zawarto w dniu 01.03.2012 r. na czas nieokreślony. W dniu 27.07.2017 umowa została wypowiedziana przez Spółkę w terminie 30-dniowym.
- c) Bankiem Zachodnim WBK S.A. z siedzibą we Wrocławiu
- umowa ramowa o prowadzenie rachunków bankowych zawarta 06.06.2017 roku na czas nieokreślony.
- d) Przedsiębiorstwem Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A. Do dnia 28.06.2017 obowiązywały oddzielne umowy na dzierżawę maszyn i urządzeń, dzierżawę pomieszczeń administracyjnych, sprzętu komputerowego oraz program finansowo – księgowy „Symfonia”, dzierżawę nieruchomości położonej przy ulicy Transportowej 5 oraz świadczenie usług w zakresie prowadzenia księgowości. W dniu 29.06.2017 roku podpisano umowę o współpracy, obejmującą świadczenie usług wymienionych w pojedynczych umowach.
- e) Towarzystwem Ubezpieczeń Ogólnych AVIVA S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia na łączną kwotę 5.772,6 tys. zł. Polisy zawarto dnia 04.11.2016 na okres jednego roku.
- f) Powiatowym Urzędem Pracy w Tucholi. Przedmiotem pięciu umów z 2015 była refundacja kosztów w wysokości 148,0 tys. zł, z 2017 była refundacja kosztów w wysokości 92,0 tys. zł wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych.
- g) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882. W okresie I półrocza 2017 obowiązywała umowa podpisana w 2016 roku na badanie rocznego sprawozdania finansowego za rok 2016. W dniu 30 czerwca 2017 podpisano kolejną umowę z na badanie sprawozdań finansowych za okres 2017 – 2019.

Hydrotorbis udzielił poręczeń, bądź otrzymał poręczenia wyszczególnione poniżej:

udzielone poręczenie			
poręczenie dla	przedmiot umowy	umowa spółki dominującej	refundacja kosztów w tys. zł
spółki dominującej Hydrotor	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2015	12,0
spółki dominującej Hydrotor	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2016	121,3

otrzymane poręczenie			
poręczenie od	przedmiot umowy	umowa BIS	poręczenie do kwoty w tys. zł
spółki dominującej Hydrotor	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2015	148,0
spółki dominującej Hydrotor	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2017	92,0

Wizamor Sp. z o.o. posiadała podpisane umowy z:

- a) Bankiem Millennium – umowa rachunku bankowego,
- b) Bankiem Millennium – umowa z dnia 14.03.2006 o kredyt w rachunku bieżącym z limitem 700 tys. zł. Umowę przedłużono do 24.01.2018 z możliwością ponownego przedłużenia. Zadłużenie na dzień 30.06.2017 wyniosło 530,1 tys. zł
- c) Bankiem Spółdzielczym w Więcborku – umowa rachunku bieżącego ze stycznia 1997 roku, podpisana na czas nieokreślony
- d) Millenium Leasing Sp. z o.o.
 - umowy leasingu operacyjnego z dnia 26.09.2016 i z dnia 13.03.2017 – przedmioty umów: dwa poziome centra tokarskie OKUMA LT2000, wartość każdego przedmiotu leasingu: 1.196,9 tys. zł.
 - umowa leasingu operacyjnego z dnia 05.05.2017r. – przedmiot umowy: wózek widłowy JUNGHENRICH TFG 425, wartość przedmiotu leasingu: 68,2 tys. zł.
- e) AVIVA Towarzystwo Ubezpieczeń Ogólnych S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia. Polisa Ubezpieczeniowa z dnia 2.11.2016r., na okres od 04-11-2016 do 03-11-2017
- f) Umowa najmu nr 06/WPH/2011 z dnia 30 grudnia 2015r. na dzierżawę automatów tokarskich. Stroną umowy jest Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu. Umowa zawarta na czas określony do 31.12.2017
- g) Kancelaria Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu przedmiotem umowy jest badanie jednostkowego sprawozdania finansowego za lata 2017 2019.

6. Powiązania organizacyjne i kapitałowe emitenta

Grupa Kapitałowa Hydrotor					
	spółka dominująca		spółki zależne		
Osoby zarządzające i nadzorujące	Produkcja i sprzedaż Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej Hydrotor S.A. w Tucholi, ul. Chojnicka 72 akcje spółki notowane są na Giełdzie papierów Wartościowych w Warszawie. Na dzień 31.12.2016 w obrocie giełdowym znajduje się 87,9 % akcji wyemitowanych	Produkcja i sprzedaż Agromet ZEHS Lubań S.A. w Lubaniu, ul. Esperantystów 2 99,99 % akcji i głosów w kapitale jednostki zależnej	Produkcja i sprzedaż Hydraulika Siłowa Hydrotorbis Sp. z o.o. w Tucholi, ul. Transportowa 5 100% udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej	Produkcja i sprzedaż Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o. w Więcborku, ul. Starodworcowa 5 96,88 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej	Sprzedaż i produkcja Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o. we Wrocławiu, ul. Na Ostatnim Groszu 112 100% udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej
Wacław Kropiński	Prezes Zarządu	Przewodniczący RN	Prezes Zarządu		
Wiesław Wruck	Członek Zarządu				
Mariusz Lewicki	Przewodniczący RN	Z-ca Przewodniczącego RN		Członek RN	
Czesław Głowczewski	Z-ca Przewodniczącego RN			Przewodniczący RN	
Ryszard Bodziachowski	Członek RN	Członek RN			
Mieczysław Zwoliński	Członek RN	Członek RN			
Janusz Deja	Sekretarz RN				
Jakub Leonkiewicz	Członek RN				
Stanisław Bąk		Prezes Zarządu			Prezes Zarządu
Lesław Winiarski		Członek Zarządu			
Lech Mielniczek		Sekretarz RN			
Grzegorz Nowak				Prezes Zarządu	
Danuta Żelezik				Członek RN	

7. Transakcje zawarte przez emitenta lub jednostkę od niego zależną.

W I półroczu 2017 r. w Grupie Kapitałowej jednostki nie zawierały żadnej transakcji z podmiotami powiązanymi, które byłyby istotne pojedynczo lub łącznie i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

Transakcje Spółki Hydrotor i jednostek zależnych z podmiotami zależnymi w okresie I półrocza 2017 roku obejmowały transakcje dokonywane na warunkach rynkowych związanych z zaopatrzeniem produkcyjnym w materiały i usługi oraz pośrednictwem w sprzedaży produkowanymi przez poszczególne jednostki wyrobami.

W zakresie działalności finansowej pomiędzy spółkami Grupy Hydrotor S.A. przekazywane są dywidendy.

dywidenda od spółki zależnej dla Hydrotor S.A.	2016 r.		2017 r.	
	miesiąc	kwota w tys. zł	miesiąc	kwota w tys. zł
Agromet ZEHS Lubań S.A.	VI	2 542,30	VI	2 491,50
WPH Sp. z o.o.	IV	491,8	IV	465,4
Hydrotorbis Sp. z o.o.	VII	0,0	VII	50,0

8. Zamierzenia inwestycyjne.

Nakłady inwestycyjne spółki dominującej:

W I półroczu 2017 r. w Hydrotor S.A. wydatki inwestycyjne wyniosły 1.295,8 tys. zł. i dotyczyły zakupu maszyn i urządzeń technicznych w kwocie 1.192,2 tys. zł, zakupu narzędzi i przyrządów – 18,5 tys. zł, środków transportu – 73,8 tys. zł, modernizacji istniejących budynków regeneracji – 11,3 tys. zł.

W okresie I półrocza 2017 roku Spółka poniosła nakłady na środki trwałe w budowie w kwocie 1.067,5 tys. zł, dotyczące Centrum Badawczo – Rozwojowego. Wydatki poniesione do końca 2016 roku na centrum B+R wyniosły 5.220,4 tys. zł

Nakłady inwestycyjne spółek zależnych:

a) Agromet S.A.

Planowane nakłady inwestycyjne na rok 2017 wynoszą 1.532,0 tys. zł i ograniczają się do niezbędnych potrzeb w zakresie utrzymania i poprawy procesów produkcyjnych oraz utrzymania obiektów i środków transportu.

W I półroczu wydatki na inwestycje wyniosły 290,0 tys. zł i dotyczyły: realizacji I etapu wymiany dachu – 64 tys. zł, zakupu dźwigu transportowego – 17 tys. zł, samochodu dostawczego – 53 tys. zł, wózka widłowego – 54 tys. zł, systemu księgowego – 40 tys. zł, modernizacji pomieszczeń socjalnych – 20 tys. zł, instalacji linii neutralizacji ścieków – 8 tys. zł, układu podajnika – 14 tys. zł, wydatków na zakup niezbędnych urządzeń technicznych – 20 tys. zł. Wydatki na inwestycje w II półroczu 2017 wyniosą ok. 1,2 mln zł i zostaną zrealizowane ze środków obrotowych.

b) HS Hydrotorbis sp. z o.o.

Spółka nie posiada udziałów i akcji w innych jednostkach gospodarczych. W I półroczu 2017 roku spółka dokonała niewielkich inwestycji rzeczowych w postaci zakupu narzędzi na kwotę 48,7 tys. zł

c) Wizamor sp. z o.o.

Wydatki inwestycyjne w I półroczu 2017 wyniosły 1 313,7 tys. zł. Główną inwestycją było zakupienie drugiego Poziomego Centrum Tokarskiego OKUMA LT2000 za 1.196,5 tys. zł sfinansowanego leasingiem operacyjnym, udzielonym przez Millennium Leasing na okres kredytowania 60 miesięcy. Spółka nabyła również wózek widłowy JUNGHENRICH TFG 425 za 68,2 tys. zł. sfinansowany leasingiem operacyjnym udzielonym przez Millennium Leasing na okres kredytowania 36 miesięcy. Spółka poczyniła nakłady na zakup sprzętu komputerowego, a także dokonała ulepszeń istniejących środków trwałych na łączną kwotę 45,1 tys. zł oraz poniosła nakłady inwestycyjne o wartości 3,9 tys. zł na środki trwałe, które na dzień 30.06.2017 pozostały w budowie.

d) WPH Wrocław sp. z o.o. nie poniósł w I półroczu 2017 wydatków inwestycyjnych.

9. Zmiany w sposobie zarządzania oraz w składzie osób zarządzających i nadzorujących

1. W I półroczu 2017 roku Zarząd PHS „Hydrotor” S.A. pracował w dwuosobowym składzie: Pan Wacław Kropiński – Prezes Zarządu, Pan Wiesław Wruck – Członek Zarządu.
2. Zgodnie ze strukturą organizacyjną Spółki Hydrotor od dnia 01.01.2016 Prezesowi podlega bezpośrednio: Główny Księgowy wraz z Działem Księgowości, Przedstawiciel Zarządu ds. ISO (w tym dział kontroli jakości), działy: Logistyki, Pracowniczy, BHP, Obsługa Prawna, Specjalista ds. Projektów Rozwojowych.

Członkowi Zarządu - Dyrektorowi ds. Marketingu, Sprzedaży i Rozwoju podlegają:

- Dyrektor ds. Eksportu wraz z Sekcją Eksportu
 - Dyrektor ds. Sprzedaży
 - Dyrektor ds. Marketingu
 - Dyrektor ds. Produkcji i Inwestycji
 - Kierownik Działu Konstrukcyjno – Technologicznego
 - Kierownik Działu Informatyki.
3. Pozostałe strategiczne stanowiska kierownicze w HT w ciągu I półrocza 2017 roku nie uległy zmianie.
 4. W maju 2017 roku Zarząd HT podpisał umowę kupna – sprzedaży udziałów Więcborskich Zakładów Metalowych Wizamor sp. z o.o. Umowa dotyczyła kupna 9,91 udziałów za kwotę 38,0 tys. zł. Tym samym zwiększył się stan posiadania ilości udziałów spółki z 94,73 % do 96,88 %.
 - 5.

Zmiany w organach nadzorujących i zarządzających spółek Grupy Kapitałowej w I półroczu 2017

	Rada Nadzorcza	Zarząd
Hydrotor	brak zmian	brak zmian
Agromet	brak zmian	brak zmian
Wizamor	brak zmian	brak zmian
Hydrotorbis	brak zmian	brak zmian
WPH	brak zmian	brak zmian

6. W I półroczu 2017 z osobami zarządzającymi nie zostały zawarte umowy przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

10. Informacje niefinansowe

Spółeczna odpowiedzialność biznesu Grupy Kapitałowej Hydrotor polega nie tylko na wywiązywaniu się z zobowiązań prawnych i finansowych wobec właścicieli, ale także wyraża

troskę o to, by postępować moralnie, inwestować w kapitał ludzki i w środowisko oraz stale poprawiać stosunki z zainteresowanymi stronami.

Działalność grupy opiera się na zasadach ładu korporacyjnego oraz ogólnie przyjętym kodeksie postępowania etycznego. Grupa przyjmując do stosowania zasady CSR generuje pewien system wartości:

- dla klienta poprzez zaspokojenie jego potrzeb, co obejmuje zarówno produkt jak i szerokie spektrum wsparcia dla klienta np. pomoc techniczną, posprzedażową;
- dla społeczności lokalnej, za którą Grupa czuje się odpowiedzialna, dając miejsca pracy, wspierając ochronę środowiska, lokalne grupy działania; regionalne przedsiębiorstwa poprzez zakupy własne i zatrudnionych ludzi;
- dla pracowników, którym stwarza szerokie możliwości szkolenia i realizowania się;
- dla akcjonariuszy – przez zwiększenie wartości akcji;
- dla dystrybutorów i dostawców, z którymi grupa współpracując przyczynia się do podnoszenia wartości ich własnych firm.



1) Zatrudnienie

Struktura zatrudnienia w Grupie Kapitałowej Hydrotor				
	30.06.2016	struktura	30.06.2017	struktura
Stan zatrudnionych	772	100%	774	100%
pracownicy:				
Bezpośrednio produkcyjni	503	65%	513	66%
Pośrednio produkcyjni	76	10%	72	9%
Obsługa	10	1%	10	1%
Inżynierijno-techniczni	91	12%	94	12%
Pozostali umysłowi	92	12%	85	11%
w tym:				
Osoby niepełnosprawne	81	10%	80	10%

dane za I półrocze w osobach

W I półroczu 2017 w porównaniu do I półrocza 2016 w strukturze zatrudnienia Grupy Kapitałowej stan zatrudnionych pracowników bezpośrednio produkcyjnych zwiększył się o 1 %, pracowników pośrednio produkcyjnych oraz administracji zmalał o 1%, natomiast proporcje pozostałych grup zatrudnionych nie uległy zmianie.

W okresie sprawozdawczym spółka Hydrotor realizowała plan szkoleń, w ramach którego pracownicy wzięli udział w szkoleniach między innymi z zakresu: bezpieczeństwa i higieny pracy, obsługi urządzeń technicznych, podatków i finansów, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych, regulacji prawa giełdowego oraz obowiązków informacyjnych spółek publicznych, nowych technologii i specjalistycznych programów projektowych, a także zarządzania produkcją oraz zintegrowanego systemu zarządzania.

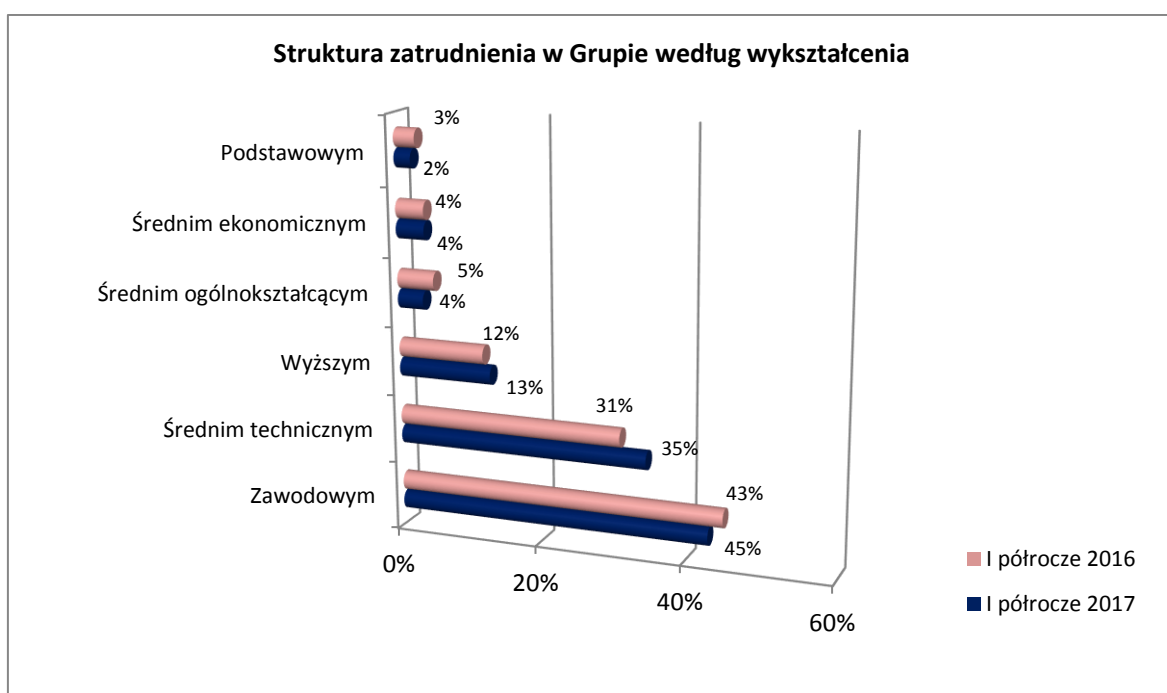
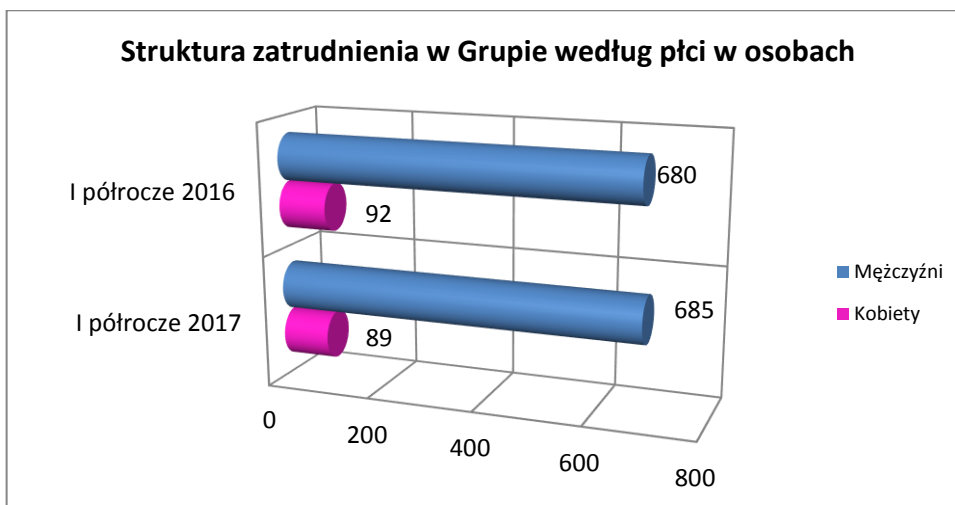
Spółka Hydrotor w I półroczu 2017 utworzyła odpis na zakładowy fundusz świadczeń socjalnych w wysokości 413,8 tys. zł. Zgromadzone środki z ZFŚS były wykorzystane w I półroczu 2017 roku między innymi na: przyznanie zapomóg świątecznych i losowych, organizację imprez sportowych i kulturalnych oraz na udzielenie pożyczek mieszkaniowych. Budżet funduszu jest zasilany spłacanymi pożyczkami mieszkaniowymi wraz z odsetkami.

W okresie sprawozdawczym spółka Hydrotorbis realizowała plan szkoleń, w ramach którego pracownicy wzięli udział w szkoleniach głównie z zakresu: bezpieczeństwa i higieny pracy, obsługi urządzeń technicznych, prawa pracy, przepisów rachunkowości, procesów produkcyjnych.

W okresie sprawozdawczym spółka utworzyła zakładowy fundusz świadczeń socjalnych w wysokości 134,9 tys. zł, rozliczany przez spółkę Hydrotor S.A.

Spółki Hydrotor oraz Hydrotorbis prowadzą politykę doskonalenia umiejętności i wiedzy swoich pracowników. W ramach tego programu firmy zawarły umowy z Powiatowym Urzędem Pracy w Tucholi na finansowanie z Krajowego Funduszu Szkoleniowego działań obejmujących kształcenie ustawiczne pracownika i pracodawcy. Koszty uczestnictwa w szkoleniu zostaną pokryte po 20 % przez każdą z firm, 80 % ze środków Krajowego Funduszu Szkoleniowego. Szkolenie pracowników odbywać

się będzie na Politechnice Poznańskiej na Wydziale Budowy Maszyn i Zarządzania na kierunkach Organizacji i Zarządzania Produkcją oraz Programowania obrabiarek sterowanych numerycznie.



2) działalność społeczna

Spółka dominująca wspiera różne formy działalności sponsoringowej na rzecz stowarzyszeń, klubów sportowych, organizacji kulturalnych, a także ważnych przedsięwzięć lokalnych. Działalność ta stanowi element misji biznesowej wzmocniając rozpoznawalność firmy oraz budując pozytywny wizerunek firmy.

Działalność sponsoringowa spółki realizowana jest w 3 głównych obszarach:

• sponsoring społeczny – wspieranie społeczności lokalnych, a w szczególności działań w ramach programów wspierania rodzin, stowarzyszeń diabetyków, osób niepełnosprawnych, emerytów i rencistów:

1. Dofinansowanie organizacji imprez będących w planach na rok 2017 Powiatowego Centrum pomocy Rodzinie w Tucholi.
2. Dofinansowanie organizacji imprez będących w planach na rok 2017 Polskiego Związku Emerytów i Inwalidów Zarząd Rejonowy w Tucholi.
3. Dofinansowanie biesiady dożynkowej lipiec 2017 organizowanej przez Sołectwo Legbąd.
4. Dofinansowanie działań stowarzyszenia PRO SCHOLAE działającego na rzecz m.in. Reprezentacyjnej Orkiestry Lasów Państwowych.
5. Dofinansowanie zakupu sprzętu rehabilitacyjnego dla Szpitala Tucholskiego.

• sponsoring nauki i wiedzy:

1. Wsparcie Zespołu Szkół Ogólnokształcących w Tucholi w postaci dofinansowania nagród dla uczestników VIII Tucholskiego Konkursu Języka Angielskiego.
2. Dofinansowanie 33 Ogólnopolskiego Turnieju Kręglarskiego o Puchar 58 Dni Borów Tucholskich.

• sponsoring sportowy i kulturowy budujący pozytywny wizerunek Spółki i jej markę:

1. Wsparcie Placówki Opiekuńczo – Wychowawczej w Tucholi w postaci dofinansowania Międzywojewódzkiego Turnieju Piłki Nożnej.
2. Wsparcie finansowe Obchodów 80 – lecia Liceum Ogólnokształcącego w Tucholi.
3. Wsparcie finansowe Tucholskiego Ośrodka Kultury w ramach organizowanego przez TOK Dnia Folkloru Borowiackiego.
4. Wsparcie klubu sportowego: Tucholski Klub Piłkarski.
5. Wsparcie klubu sportowego: Miejski Ludowy Klub Sportowy Tucholanka.
6. Wsparcie XXIII Ogólnopolskiego Festiwalu Piosenki Religijnej w ramach Dni Borów Tucholskich.

3) aspekty środowiskowe

Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej Hydrotor S.A. w Tucholi w zakresie ochrony środowiska stosuje rozwiązania techniczne i technologiczne takie jak:

- stosowanie wyciągów miejscowych w procesach technologicznych jak np. podczas szlifowania czy spawania,
- zastosowanie nowych opraw oświetleniowych na halach produkcyjnych ze świetlówkami ograniczającymi zużycie energii elektrycznej,
- sukcesywna wymiana starego parku maszynowego na nowy, bardziej nowoczesny, pozwalający w szybszy sposób na wykonywanie elementów, części, podzespołów części maszyn,

- rozbudowa zakładu (nowa hala produkcyjna) przy zastosowaniu najnowszych rozwiązań technologicznych,
- Wydział Gospodarki Materiałowej przekazuje uprawnionym podmiotom odpady do odzysku lub unieszkodliwienia,
- podczas szkoleń okresowych BHP pracownicy zaznajamiani są z tematyką dotyczącą ochrony środowiska i sposobów postępowania z odpadami.

Zgodnie z obowiązującymi przepisami spółka posiada decyzję wydaną przez Starostę Tucholskiego (OŚ 7644-1/11) na wprowadzanie pyłów i gazów do powietrza. Decyzja została udzielona czasowo do dnia 31 grudnia 2020 roku na podstawie opracowania dołączonego do wniosku na pozwolenie wprowadzania gazów i pyłów do powietrza.

Zakład posiada również pozwolenie na wytwarzanie odpadów, które powstają w związku z eksploatacją instalacji na terenie zakładu (OŚ I 7644-28/10). Decyzja wydana przez Starostę Tucholskiego obowiązuje do 15 sierpnia 2020 roku.

Za pierwsze półrocze roku 2017 spółka przekazała na rzecz Urzędu Marszałkowskiego w Toruniu opłatę za korzystanie ze środowiska w wysokości 3.034 zł.

Spółka Agromet przestrzega wymagań wynikających z przepisów prawnych dotyczących aspektów środowiskowych w zakresie wytwarzania odpadów, zanieczyszczeń emitowanych do powietrza, oraz ścieków. Spółka stosuje rozwiązania techniczne i technologiczne gwarantujące wysoki poziom ochrony środowiska poprzez:

- System zarządzania i optymalizacji procesów technologicznych:
 - optymalizacja działania instalacji dzięki wdrażaniu systemu zarządzania jakością wg normy ISO 9001:2008
 - zautomatyzowanie linii produkcyjnych zapewniające optymalizację i nadzór nad produkcją.
- Redukcję emisji do powietrza:
 - wyposażenie wanien do chromowania w miejscowe odciągi szczelinowe z wykraplaniem mgły kwasu chromowego,
 - ograniczenie emisji mgły kwasu chromowego przez pokrycie lustra kąpieli do chromowania preparatem Fumetrol 21 LF
- Efektywne zużycie energii elektrycznej:
 - zastosowanie do chromowania technicznego kąpieli HEEF KR Solid o zwiększonej wydajności prądowej z szybkością nakładania powłoki chromowej prawie dwukrotnie wyższej niż kąpiele konwencjonalne bez katalizatora,
 - zmniejszenie zużycia energii elektrycznej poprzez wymianę przestarzałych urządzeń technicznych i parku maszynowego.
- Minimalizacja zużycia surowców:
 - monitorowanie zużycia wody, energii i surowców, redukcja strat technologicznych poprzez zindywidualizowanie czasu wynurzania i odcieku detali w wyniku automatyzacji procesów

technologicznych,

- regeneracja kąpeli do chromowania, odzysk składników kąpeli technologicznych
- Metody racjonalnego i oszczędnego zużycia wody:
 - zastosowanie płuczek odzyskowych z zawracaniem popłuczyn do kąpeli technologicznej w celu uzupełnienia jej objętości,
 - stosowanie zamkniętego układu chłodzenia prostowników
- Minimalizacja powstających ścieków i odpadów:
 - przedłużenie okresu użytkowania kąpeli przez ich regenerację,
 - selektywne magazynowanie odpadów w przeznaczonych do tego celu oznakowanych i nadzorowanych przez służby ochrony środowiska miejscach,
 - przekazywanie odpadów do odzysku bądź unieszkodliwienia uprawnionym podmiotom,
 - stosowanie rozdzielnego oczyszczania ścieków o różnym składzie i właściwościach.

Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa o ochronie środowiska Spółka posiada wymagane pozwolenia takie jak: pozwolenie wodnoprawne ważne do dn. 28-08-2018r., pozwolenie zintegrowane wydane bezterminowo, pozwolenie na wytwarzanie odpadów ważne do dn. 23-10-2022r., pozwolenie na wytwarzanie gazów i pyłów ważne do dn. 29-06-2025r.

Spółka Wizamor prowadzi działalność uwzględniającą warunki społecznej odpowiedzialności firmy. Spółka posiada aktualne pozwolenie na wytwarzanie odpadów (Decyzja Starosty Sępoleńskiego nr RO.6220.1.2016 z dnia 27-05-2016r.). Podstawową zasadą zarządzania spółką jest standard przestrzegania fundamentalnych praw pracowników wynikających z praw ogólnych i przepisów prawa pracy, w tym bezpieczeństwa i higieny pracy.

Jednym z kluczowych priorytetów prowadzonej działalności Spółka uznaje przestrzeganie standardów środowiskowych. Wytwarzane odpady niebezpieczne oraz inne niż niebezpieczne w związku z eksploatacją instalacji do produkcji elementów hydrauliki siłowej przekazywane są do unieszkodliwienia odbiorcom posiadających stosowne zezwolenia. Prowadzona jest na bieżąco ewidencja ilościowa i jakościowa wytwarzanych odpadów z zastosowaniem kart ewidencji.

Firma Hydraulika Siłowa Hydrotorbis sp. z o.o. posiada decyzję wydaną przez Starostę Tucholskiego, udzieloną na czas określony od 1.06.2015 do 31.05.2025 (OŚ.I.6230.3.2015) na wytwarzanie odpadów powstających w związku z eksploatacją instalacji do produkcji hydrauliki siłowej, zlokalizowanej w Tucholi przy ulicy Transportowej 5. Odpady przekazywane są firmie zewnętrznej posiadającej zezwolenie właściwego organu na gospodarowanie odpadami.

4) Prace badawczo – rozwojowe

W I półroczu 2017 w spółce Hydrotor została ukończona budowa nowej hali o powierzchni 1500m² w ramach projektu: „Centrum Badawczo-Rozwojowe nowych technologii i konstrukcji w zakresie hydrauliki siłowej i elementów wielkogabarytowych maszyn”. Działalność centrum oprócz nowych projektów konstrukcyjnych pozwoli z czasem na poprawę efektywności Centrum Obróbki Wielkogabarytowej oraz w dalszej perspektywie montażu i produkcji elementów hydrauliki siłowej.

Na rok 2017 przewidywane jest wdrożenie i sprzedaż nowych produktów. W gronie produktów, które spółka planuje wdrożyć bądź już wdraża znajdują się: zespół podnoszenia CPR-1605, pompy do

polimeru, bloki zaworowe dla przemysłu górnictwa, poszerzony asortyment zaworów hydraulicznych, najnowszej generacji pompy promieniowo – tłoczkowe do hydrauliki bezprzewodowej stosowanej w ratownictwie, typoszereg pomp zębatych PZ6, kolejne typy pomp olejowych.

Hydrotor wdrożył nowy typoszereg pomp PC4 w ramach programu: „Opracowanie innowacyjnych pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej”. Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka, lata 2007-2013 Działanie 1.4 „Wsparcie projektów celowych”. Celem projektu było opracowanie innowacyjnych w skali światowej pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej. Rozwój obrabiarek CNC stwarza nowe możliwości wytwórcze wykonania rysów o niespotykanych wcześniej cechach. Po zakończeniu prac rozwojowych i osiągnięciu zakładanych wyników rezultaty zostały wdrożone we własnej działalności gospodarczej firmy poprzez przygotowanie i rozpoczęcie produkcji nowego rozwiązania. Nowe produkty zostaną przeznaczone na rynek zarówno krajowy, jak i światowy. Celem projektu było przeprowadzenie prac badawczo-rozwojowych w zakresie opracowania i przygotowania do wdrożenia oraz wdrożenia do praktyki gospodarczej prototypu nowej generacji pomp zębatych o prekursorskiej, innowacyjnej w skali światowej geometrii rysu zoptymalizowanego metodą wielowartościowych drzew logicznych. W ramach prowadzonych prac badań przemysłowych i prac rozwojowych opracowana została koncepcja konstrukcyjna pompy cechującej się współczynnikiem nierównomierności mniejszym niż 0,06. Blisko trzykrotne obniżenie współczynnika nierównomierności w porównaniu do obecnie stosowanych rozwiązań wydajności pozwoli na: zmniejszenie poziomu emitowanego do otoczenia hałasu, zwiększenie dokładności pozycjonowania odbiorników w układzie hydraulicznym, zapewnienie stabilności pracy elementów sterujących, poprawę równomierności ruchu elementów odbiorczych.

5) Zarządzanie jakością

Spółki Hydrotor i Hydrotorbis otrzymały certyfikat wspólnotowy i wdrożyły system zarządzania jakością w zakresie: Projektowania, produkcji i sprzedaży elementów i zespołów hydrauliki siłowej, usług w zakresie obróbki skrawaniem, usług w zakresie precyzyjnej obróbki skrawaniem i pomiarów elementów wielkogabarytowych

Certyfikat zgodności z normą	Jednostka certyfikująca	Numer certyfikatu	Data nadania	Data ważności certyfikatu	Data przyznania pierwszego certyfikatu
ISO 9001:2008 (jakość)	TÜV SÜD Management Service GmbH	12 100 6842 TMS	07.08.2017	16.07.2020	Lipiec 1996 – spółka HT Lipiec 2015 – spółka HTBIS

W Spółce Hydrotor system zarządzania wdrożony, nadzorowany i doskonalony zapewnia nadzór nad projektowaniem, wytwarzaniem, kontrolą obrotu wyrobów oraz prowadzoną działalnością usługową w zakresie obróbki elementów hydraulicznych i wielkogabarytowych.

Certyfikat zgodności z normą	Jednostka certyfikująca	Numer certyfikatu	Data nadania	Data ważności certyfikatu	Data przyznania pierwszego certyfikatu
ISO 9001:2008 (jakość)	TÜV SÜD Management Service GmbH	12 100 6842/01 TMS	07.08.2017	16.07.2020	07-1996

W I półroczu 2017 r. pozytywny wynik auditu przeprowadzonego przez międzynarodową jednostkę certyfikującą TÜV SÜD Management Service GmbH potwierdził zgodność Systemu Zarządzania Spółki z wymaganiami powyższej normy. Pozytywne były również wyniki auditów przeprowadzone w Spółce przez współpracujące z Hydrotor S.A. firmy: Lukas, Claas i Parker, to zaowocowało przyjęciem Spółki do grona ich kwalifikowanych dostawców i dało możliwość dalszej współpracy.



W maju 2017 Wydział Obróbki Wielkogabarytowej funkcjonujący w spółce Hydrotor otrzymał certyfikat Mikromat 4.0 za zgodność z MS191 (Industry 4.0) w zakresie obróbki precyzyjnej.

W lipcu 2015 roku certyfikat ISO 9001 został przyznany spółce Hydrotorbis w zakresie: produkcji i sprzedaży elementów i zespołów hydrauliki siłowej oraz usług w zakresie obróbki skrawaniem.

Certyfikat zgodności z normą	Jednostka certyfikująca	Numer certyfikatu	Data nadania	Data ważności certyfikatu	Data przyznania pierwszego certyfikatu
ISO 9001:2008 (jakość)	TÜV SÜD Management Service GmbH	12 100 6842/02 TMS	07.08.2017	16.07.2020	07-2015

Spółka Agromet w celu zapewnienia wysokiej jakości wyrobów w roku 2001 wdrożyła System Zarządzania Jakością ISO 9001, który stosowany jest w zakresie: projektowania, produkcji i sprzedaży i obsługi elementów i zespołów hydrauliki siłowej.

Certyfikat zgodności z normą	Jednostka certyfikująca	Numer certyfikatu	Data nadania	Data ważności certyfikatu	Data przyznania pierwszego certyfikatu
ISO 9001:2008	TÜV Rheinland	19 810 000 532	14.01.2016	14.09.2018	08-2001

Spółka każdego roku przechodzi audyt zewnętrzny przeprowadzany przez firmę TÜV Rheinland, który jest potwierdzany certyfikatem. Obecnie otrzymany certyfikat obowiązuje do 14-09-2018 roku.

Wdrożenie tego systemu umożliwi Spółce skuteczną realizację wyznaczonych celów takich jak:

- zapewnienie naszym Klientom właściwej obsługi oraz pomoc w precyzowaniu wymagań pod kątem możliwości zastosowania naszych wyrobów,

- dostosowanie się do potrzeb Klientów przez rozszerzenie asortymentu wyrobów oraz modernizację już produkowanych,
- wdrożenie innowacyjności procesowych, technicznych i produkcyjnych,
- zapewnienie powtarzalności dostaw o pełnym zakresie parametrów,
- utrzymanie partnerskiej współpracy z dostawcami dla zapewnienia jakości materiałów i usług,
- ciągły rozwój stosowanej technologii i konstrukcji,
- stałe podnoszenie kwalifikacji zatrudnionego personelu.

6) Nagrody i wyróżnienia

- ✓ Podczas X Targów Pneumatyki, Hydrauliki, Napędów i Sterowań PNEUMATICON, które odbyły się w marcu 2017 roku Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej Hydrotor S.A. – Tuchola oraz Politechnika Wrocławska – Wrocław zostały uhonorowane najwyższą nagrodą w kategorii: "Medal - Targów Pneumatyki, Hydrauliki, Napędów i Sterowań". Wyróżnienie to jest efektem współpracy pomiędzy nagrodzonymi: Firmą a Ośrodkiem Naukowym w ramach projektu unijnego pt. „Opracowanie innowacyjnych pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej” realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, lata 2007-2013, Priorytet 1. Badania i rozwój nowoczesnych technologii, Działanie 1.4 Wsparcie projektów celowych. Kierownikiem naukowym zlecenia jest Pan dr hab. inż. Piotr Osiński – Kierownik Laboratorium Napędów Hydraulicznych i Wibroakustyki Maszyn, Politechnika Wrocławska, katedra Eksploatacji Systemów Logistycznych, Systemów Transportowych i Układów Hydraulicznych W10/K9
- ✓ W ramach konkursu Biznesmen Roku 2016 organizowanego przez Izbę Przemysłowo – Handlową Województwa Kujawsko – Pomorskiego, w grupie firm dużych I miejsce wraz ze złotą pieczęcią Izby otrzymał Pan Waław Kropiński, prezes zarządu Przedsiębiorstwa Hydrauliki Siłowej Hydrotor S.A. w Tucholi.
- ✓ W czerwcu 2017 roku Hydrotor za swoją działalność został wyróżniony w ogólnopolskim rankingu „Indeks Patriotyzmu Polskiego Biznesu 2017” i uzyskał 14 pozycję w kategorii firm małych (wg przychodów). Indeks Patriotyzmu Polskiego Biznesu to ranking organizowany przez redakcję „Rzeczpospolitej” i Fundację Patriotyzmu Gospodarczego. Nagrody oraz wyróżnienia są uhonorowaniem firm, które w szczególny sposób przyczyniają się do rozwoju kraju i patriotyzmu gospodarczego, a przy tym nie uchylają się od swoich powinności względem państwa i społeczeństwa
- ✓ W czerwcu 2017 roku Hydrotor otrzymał wyróżnienie Orły Tygodnika „Wprost” Jest to nagroda dla firm, które osiągnęły najwyższy średni zysk netto w ciągu ostatnich trzech lat, a także największy średni procentowy wzrost zysku netto. Zestawienie nagrodzonych przedsiębiorstw zostało opracowane wspólnie przez redakcję tygodnika „Wprost” oraz firmę Bisnode.



- ✓ Spółka Agromet ZEHS Lubań SA uzyskała patent nr 225027 na wynalazek pt. Siłownik hydrauliczny jednostronnego działania. Rozwiązanie patentowe zabezpiecza komorę bezolejową przed korozją i uszkodzeniem oraz zwiększa trwałość siłowników i zabezpiecza przed wyciekami oleju. Rozwiązanie to przyczyniło się do poprawy jakości produkowanych cylindrów. Siłowniki z tym rozwiązaniem znalazły zastosowanie w kosiarkach do trawy.

B. Akcje i Akcjonariat

PHS „Hydrotor” S.A. jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej i na koniec I półrocza 2017 r. posiadał:

- 99,99 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej – „Agromet” ZEHS S.A.
- 100,00 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej – „Hydrotorbis” Sp. z o.o.
- 100,00 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej – „WPH” Sp. z o.o.
- 96,88 % udziałów i głosów w kapitale jednostki – WZM „Wizamor” Sp. z o.o.

Na rynku giełdowym znajdowało się na dzień 30.06.2017: 2.108.100 szt. akcji, 290.200 akcji imiennych nie uczestniczy w obrocie giełdowym – 12,1 % akcji.

1. Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące

	Stan na dzień 30.06.2016		Stan na dzień 30.06.2017		Kupno/ sprzedaż
	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	
Zarząd PHS „Hydrotor” S.A.					
Wacław Kropiński	88 405	176 810,00	88 405	176 810,00	
Wiesław Wruck	10 207	20 414,00	10 207	20 414,00	
Rada Nadzorcza PHS „Hydrotor” S.A.					
Mariusz Lewicki ¹⁾	237 800	475 600,00	251 500	503 000,00	13 700
Czesław Głowczewski ¹⁾	11 220	22 440,00	11 220	22 440,00	
Janusz Deja	1 850	3 700,00	1 850	3 700,00	
Mieczysław Zwoliński	7 800	15 600,00	7 800	15 600,00	
Ryszard Bodziachowski ¹⁾	383 200	766 400,00	387 600	775 200,00	4 400
Jakub Leonkiewicz	0		0		

¹⁾ z osobami bliskimi

Po dniu 30.06.2017 r. Pan Mariusz Lewicki kupił 23.500 akcji, o wartości nominalnej 47.000 zł. Łącznie na dzień sporządzenia sprawozdania zarządu Pan Mariusz Lewicki posiada 275.000 akcji, o wartości nominalnej 550.000 zł, stanowiących 7,73% udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA Spółki.

2. Struktura Akcjonariatu

Wg informacji dostępnych w Spółce na dzień sporządzenia sprawozdania akcjonariuszami posiadającymi, co najmniej 5% w ogólnej liczby głosów mogących uczestniczyć w WZA Spółki są:

Lp.	Posiadacze Akcji	Liczba głosów na dzień sporządzenia sprawozdania	% głosów na WZA
1	Kropiński Waclaw	422 025,00	11,86%
2	PKO Parasolowy Fundusz Inwestycyjny Otwarty	355 900,00	10,00%
3	Bodziachowski Ryszard	387 600,00	10,89%
4	Lewicki Mariusz	275 000,00	7,73%
5	Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva BZ WBK	185 400,00	5,21%

¹⁾ z osobami bliskimi

Spółka nie posiada informacji o innych umowach w wyniku, których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

3. Specjalne uprawnienia kontrolne oraz ograniczenia dotyczące praw głosu i przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W spółce Hydrotor S.A. istnieją dwa rodzaje akcji: akcje imienne uprzywilejowane w stosunku pięć głosów na jedną akcję oraz akcje zwykłe na okaziciela. Zgodnie ze statutem Spółki przeniesienie akcji imiennych, z wyjątkiem dziedziczenia może nastąpić wyłącznie na rzecz akcjonariuszy – założycieli Spółki, będących pracownikami PHS „Hydrotor” S.A. w dniu przeniesienia. Przeniesienie akcji imiennych na akcjonariuszy nie wymienionych wyżej oraz zamiana akcji imiennych na okaziciela następuje każdorazowo za jednoczesną zgodą Zarządu i Rady Nadzorczej. Jeżeli Spółka odmawia zgody na przeniesienie akcji imiennych, musi wskazać w ciągu 60 dni innego nabywcę. Nabywca musi zaoferować cenę nie niższą niż cena notowana na giełdzie w dniu nabycia akcji. Termin zapłaty nie może być dłuższy niż 30 dni od daty zawarcia umowy.

W pozostałych spółkach należących do Grupy Kapitałowej nie ma ograniczeń w dysponowaniu udziałami lub akcjami.

W grupie nie występują papiery wartościowe, które dawałyby specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta. Nie funkcjonuje również system akcji pracowniczych.

W I półroczu 2017 r. PHS Hydrotor S.A. nie przeprowadził emisji papierów wartościowych.

C. Aktualny i przewidywany stan majątkowy i sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej

1. Stan majątkowy i finansowy

W Grupie Kapitałowej Hydrotor, we wszystkich spółkach, występuje dobra sytuacja w finansowaniu działalności operacyjnej i inwestycyjnej. Znacznie poprawiła się sytuacja finansowa spółki Wizamor.

Finansowanie działalności operacyjnej i inwestycyjnej Spółki dominującej opierało się w ciągu roku I półrocza 2017 na środkach własnych. Przedsiębiorstwo przez cały okres sprawozdawczy zachowywało płynność finansową i nie występowały żadne zahamowania w płatnościach wobec wierzycieli. Spółka posiada umowę na kredyt inwestycyjny zawarty w EUR, której spłata nie wpływała na stabilność

finansową w badanym okresie oraz nie zakłóci płynności w najbliższej przyszłości. Termin spłaty kredytu listopad 2018 roku. Obecnie Spółka nie przewiduje emisji nowych akcji.

Spółki zależne WPH i Hydrotorbis potrzeby finansowe pokrywały środkami własnymi, pomimo przyznanej pierwszej spółce, linii kredytowej. Spółka Agromet korzystała z kredytu obrotowego w działalności operacyjnej, spółka Wizamor z leasingu w działalności inwestycyjnej i kredytu obrotowego w działalności operacyjnej.

Spółki Grupy Kapitałowej nie mają problemów z płynnością, na bieżąco regulują zobowiązania.

Grupa Kapitałowa przez cały omawiany okres zachowywała płynność finansową.

Źródła pokrycia majątku						
	Grupa Kapitałowa			Hydrotor S.A.		
	2016	2017	zmiana	2016	2017	zmiana
Aktywa						
Aktywa trwałe	62 094,0	63 033,0	2%	67 333,8	70 979,4	5%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	<i>50%</i>	<i>49%</i>		<i>65%</i>	<i>68%</i>	
Aktywa obrotowe	63 123,0	66 094,0	5%	36 980,7	32 748,5	-11%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	<i>50%</i>	<i>51%</i>		<i>35%</i>	<i>32%</i>	
Suma	125 217,0	129 127,0	3%	104 314,5	103 727,9	-1%
Pasywa						
Kapitał własny	83 306,0	85 240,0	2%	71 707,2	73 066,7	2%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	<i>67%</i>	<i>66%</i>		<i>69%</i>	<i>70%</i>	
Zobowiązania długoterminowe	21 926,0	20 909,0	-5%	19 098,7	16 758,1	-12%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	<i>18%</i>	<i>16%</i>		<i>18%</i>	<i>16%</i>	
Zobowiązania krótkoterminowe	19 985,0	22 978,0	15%	13 508,6	13 903,1	3%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	<i>0,2</i>	<i>0,2</i>		<i>13%</i>	<i>13%</i>	
Suma	125 217,0	129 127,0	3%	104 314,5	103 727,9	-1%

dane za I półrocze w tys. zł

W Grupie Kapitałowej Hydrotor przestrzegana jest zasada pełnego pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym. Wskaźnik złotej reguły bilansowej, który stawia przed grupą najwyższe wymagania zabezpieczenia finansowania majątku, ukształtował się na poziomie 1,68 i zwiększył się w stosunku do poziomu z roku ubiegłego. Suma bilansowa wzrosła o 3%, co związane jest z jednej strony ze zwiększeniem kapitałów i zobowiązań, a z drugiej ze wzrostem wartości środków obrotowych, wynikających ze wzrostu zapasów produktów gotowych. Przyrost zobowiązań dotyczy zobowiązań krótkoterminowych. Zadłużenie Grupy Kapitałowej pozostaje na bezpiecznym poziomie. Również w poszczególnych spółkach poziom zadłużenia nie przekracza norm bezpieczeństwa finansowego.

W strukturze aktywów przeważają wartościowo aktywa trwałe, które stanowią 66 % ogólnej wartości aktywów, ich udział spadł w porównaniu z I półroczem 2016 rokiem ale ich poziom nadal jest odpowiedni do typu prowadzonej działalności.

2. Wynik finansowy

Sprawozdanie z całkowitych dochodów						
	Grupa Kapitałowa			Spółka Hydrotor		
	2016	2017		2016	2017	
Przychody ze sprzedaży	47 576,0	49 750,0	4,6%	31 536,5	34 547,5	9,5%
<i>w tym przychody ze sprzedaży produktów</i>	<i>45 161,0</i>	<i>47 001,0</i>	<i>4,1%</i>	<i>16 635,4</i>	<i>17 327,7</i>	<i>4,2%</i>
Koszt własny sprzedaży	36 273,0	39 560,0	9,1%	26 780,9	30 912,5	15,4%
<i>w tym koszt wytworzenia produktów</i>	<i>34 167,0</i>	<i>37 158,0</i>	<i>8,8%</i>	<i>12 611,9</i>	<i>14 515,8</i>	<i>15,1%</i>
Zysk/ strata ze sprzedaży brutto	11 303,0	10 190,0	-9,8%	4 755,6	3 635,0	-23,6%
Koszt sprzedaży	1 001,0	1 048,0	4,7%	334,9	403,8	20,6%
Koszt zarządu	5 679,0	5 663,0	-0,3%	2 219,9	2 201,4	-0,8%
Pozostałe przychody operacyjne	1 654,0	1 676,0	1,3%	1 019,7	918,6	-9,9%
Pozostałe koszty operacyjne	341,0	308,0	-9,7%	311,4	236,3	-24,1%
Przychody finansowe	47,0	154,0	227,7%	3 066,9	3 204,9	4,5%
Dywidendy i udziały w zyskach				3 034,1	3 055,9	0,7%
Koszty finansowe	443,0	96,0	-78,3%	405,8	20,3	-95,0%
Zysk/ strata z działalności gospodarczej	5 540,0	4 905,0	-11,5%	5 570,2	4 896,7	-12,1%
Zysk/ strata brutto	5 540,0	4 905,0	-11,5%	5 570,2	4 896,7	-12,1%
Podatek dochodowy	1 131,0	916,0	-19,0%	545,0	357,2	-34,5%
działalność zaniechana						
Zysk/ strata netto	4 409,0	3 989,0	-9,5%	5 025,2	4 539,5	-9,7%

dane za I półrocze w tys. zł

W I półroczu 2017 roku Grupa Kapitałowa wypracowała zysk netto na poziomie niższym niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Zysk na poziomie sprzedaży brutto spadł o 9,8 % a na poziomie zysku netto o 9,5%.

Poprawę wyników finansowych netto odnotowały mniejsze spółki Grupy Kapitałowej. Firma Hydrotorbis, ponosząc w przeszłości wysokie koszty nowych uruchomień, w I półroczu 2017, uzyskała najwyższy wzrost zysku, sięgający 100 %.

Główny wpływ na obniżenie wyników Grupy Kapitałowej miał pomimo wzrostu sprzedaży prawie dwukrotny przyrost kosztów wytworzenia produktów związany z dodatkowymi kosztami ponoszonymi w związku z uruchomieniem kolejnych asortymentów wyrobów mających zastąpić wyroby schodzące z rynku oraz spadek wartości sprzedaży usług na Wydziale Obróbki Wielkogabarytowej w spółce Hydrotor, spowodowany wprowadzeniem do produkcji wyrobów od nowych klientów.

W dalszym ciągu wyzwaniem na kolejne lata dla spółek Grupy Kapitałowej pozostaje wykrystalizowanie ze struktury grupy jej mocnych stron, skupienie się na kluczowych kompetencjach, a także poszukiwanie nowych przewag w obszarach konkurencyjności. Modelowanie przyszłości Grupy Kapitałowej opierać się ma na innowacji. Narzędziami służącymi innowacjom jest wdrożenie nowych produktów, nowych technologii, zmiany infrastruktury produktowej i dystrybucyjnej, lepsze wykorzystanie wiedzy i umiejętności pracowników, sprostanie oczekiwaniom coraz bardziej wymagającym i świadomym klientom oraz rozwój sieci informatycznej.

Realizacja tych zamierzeń przy założeniu nie pogorszenia się koniunktury na rynkach powinna pozytywnie wpływać na wyniki finansowe w przyszłości.

W I półroczu 2017 r. na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Hydrotor:

Pozytywnie oddziaływały:

- Spadek kosztów działalności w spółce Hydrotorbis w wyniku obniżenia ilości i kosztów nowych uruchomień
- Zwiększenie wolumenu sprzedaży
- Poszerzenie asortymentu sprzedaży
- Rozszerzenie bazy klientów
- Wykorzystanie dofinansowań w zakresie projektów realizowanych przy pomocy finansowej ze środków Unii Europejskiej

Negatywnie oddziaływały:

- Wymuszone zmiany asortymentowe na skutek schodzenia z rynku niektórych wysokomarżowych wyrobów
- Spadek w sprzedaży udziału asortymentów wielkoseryjnych
- Ponoszenie wysokich kosztów na nowe projekty i uruchomienia produkcji
- Poziom konkurencji cenowej krajowych i zagranicznych wytwórców elementów hydrauliki siłowej
- Spadek kursu EUR i USD przy jednoczesnym zwiększeniu eksportu do USA
- Wzrost kosztów pracy.

W działalności firm Grupy Kapitałowej występuje sezonowość sprzedaży powodowana spadkiem popytu na części zamienne w okresie zimowym.

Grupa Kapitałowa Hydrotor za okres pierwszego półrocza 2017 nie publikowała prognozy wyników finansowych.

3. Analiza wskaźnikowa

Wskaźniki bieżącej płynności		GK		HT	
wskaźnik	formuła obliczeniowa	2016	2017	2016	2017
Wskaźnik płynności bieżącej	$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	3,2	2,9	2,7	2,4
Wskaźnik płynności szybkiej	$\frac{\text{aktywa obrotowe} - \text{zapasy}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	1,5	1,3	1,7	1,4
Wskaźnik wypłacalności gotówkowej	$\frac{\text{krótkoterminowe aktywa finansowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	0,5	0,2	0,7	0,3
Pokrycie majątku trwałego kapitałem własnym	$\frac{\text{kapitał własny} + \text{zobowiązania długoterminowe}}{\text{majątek trwały}}$	169,5	168,4	112,4	104,7
Wskaźnik oceny zdolności kontynuacji działalności	<i>model Altmana</i>	2,2	2,1	2,1	2,2

dane za I półrocze

Wskaźniki płynności dla Hydrotor S.A. w I półroczu 2017 r. były niższe niż w analogicznym okresie 2016 r., ale pozostają na optymalnym poziomie, nie wskazując na kłopoty przedsiębiorstwa z regulowaniem zobowiązań w terminie. Wskaźnik zdolności kontynuacji działalności nie zmienił się, na co miał wpływ równy poziom wartości aktywów, przy jednoczesnym stałym poziomie pozostałych zmiennych, mających wpływ na ocenę aktywności gospodarczej. Wskaźnik ten pozostaje na poziomie, który nie wskazuje na zagrożenia w dalszej działalności spółki.

Wskaźniki płynności dla Grupy Kapitałowej w I półroczu 2017 r. kształtowały się podobnie jak w HT na poziomie niższym w porównaniu do I połowy 2016 roku, wskazując nadal na stabilną i silną kondycję finansową Grupy. Analogiczne parametry wpływające na wskaźnik oceny zdolności kontynuacji działalności utrzymują się na dobrym poziomie. Indeks ten nie wskazuje na zagrożenia w dalszej działalności Grupy Kapitałowej.

Zarówno w Hydrotor S.A. jak i w Grupie Kapitałowej zachowana jest złota reguła bilansowa, co oznacza, że majątek trwały jest w pełni pokryty kapitałem własnym. Świadczy to o utrzymaniu stabilności finansowej przedsiębiorstwa i Grupy Kapitałowej.

Wskaźniki rentowności		GK		HT	
wskaźnik	formuła obliczeniowa	2016	2017	2016	2017
Rentowność sprzedaży brutto	$\frac{\text{wynik ze sprzedaży brutto}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$	23,8	20,5	15,1	10,5
Rentowność zysku netto	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$	9,3	8,0	15,9	13,1
Rentowność majątku	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{średnioroczny stan aktywów}}$	3,5	3,1	4,8	4,4
Rentowność kapitału własnego	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{średnioroczny stan kapitału}}$	5,4	4,7	7,1	6,3
EBITDA w tys. zł	<i>wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja</i>	8 975,0	7 855,0	4 869,0	3 721,3
EBITDA/ kapitał własny	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{kapitał własny}}$	10,8	9,2	6,8	5,1
Obciążenie majątku zobowiązaniami	$\frac{\text{pasywa ogółem} - \text{kapitał własny}}{\text{kapitał własny}}$	33,5	34,0	31,3	29,6

dane za I półrocze

W I półroczu 2017 roku zarówno Hydrotor S.A. jak i Grupa Kapitałowa osiągnęły niższe wskaźniki rentowności niż w I półroczu 2016 roku. Na obniżenie uzyskanych wskaźników rentowności wpłynęły: wzrost kosztów produkcji, zmiany asortymentowe produktów, spadek kursu EUR i USD względem PLN. Dodatkowo wprowadzanie do procesu produkcyjnego prototypowych wyrobów powoduje w pierwszym okresie obniżenie bieżącej rentowności, z nastawieniem na jej wzrost w przyszłości.

Wykazane miary efektywności są w większości wyższe niż osiągnięte przeciętnie w branży elektromaszynowej.

4. Zdarzenia istotne i wpływające na działalność Grupy Kapitałowej

Miesiąc/ spółka	Zdarzenie
Styczeń WPH	→ Wypłata udziałowcom zaliczki na poczet dywidendy za 2016 rok w wysokości 220,0 tys. zł
Marzec HT	→ Zakończenie prac budowlanych dotyczących Centrum B+R
Marzec Agromet	→ przedłużenie umowy kredytowej w rachunku bieżącym
Kwiecień WPH	→ ZZW zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2016 r., udzieliło absolutorium Zarządowi. Podjęło uchwałę o podziale zysku za 2016 r. oraz o wypłacie dywidendy
Maj Agromet	→ ZWZA zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2016 r., przyjęło sprawozdanie Zarządu za rok 2016, udzieliło absolutorium Radzie Nadzorczej oraz Zarządowi, podjęło uchwałę o podziale zysku za 2016 r., → zawarcie umowy z Zakładem Karnym Zaręba o zatrudnieniu skazanych
Maj WPH	→ NWZW dokonało wyboru biegłego rewidenta mającego przeprowadzić badania sprawozdania finansowego za lata 2017-2019
Maj Wizamor	→ przyjęcie do użytku drugiego centrum tokarskiego OKUMA, podnoszącego możliwości produkcyjne zakładu → Wybór Rady Nadzorczej podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych: Kancelaria Audyt Czesław Pniewski Poznań. → ZZW zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2016 r., udzieliło absolutorium Zarządowi, Radzie Nadzorczej Podjęło uchwałę o podziale zysku za 2016
Maj HT	→ zwiększenie udziałów w spółce zależnej Wizamor
Czerwiec HT	→ Wybór Rady Nadzorczej podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych: Kancelaria Audyt Czesław Pniewski Poznań. → ZWZA Spółki: zatwierdziło sprawozdania: finansowe HT, Zarządu, Rady Nadzorczej i GK za 2016 r., udzieliło absolutorium członkom Rady Nadzorczej i Zarządu, podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2016r., dokonało wyboru członków Rady Nadzorczej na nową kadencję
Czerwiec Grupa Kapitałowa	→ podpisanie przez każdą ze spółek umów z Kancelarią Audyt Czesław Pniewski Poznań na badanie sprawozdań finansowych za lata 2017-2019

5. Podstawowe rodzaje ryzyka działalności

Każda działalność gospodarcza jest prowadzona w warunkach niepewności, z czym łączy się występowanie ryzyka. Świadomość jego występowania rodzi dążenie do jego identyfikacji oraz eliminacji lub co najmniej ograniczenia jego negatywnych skutków. Czynniki zagrażające Grupie Kapitałowej oraz takie, które dają nowe możliwości rozwoju pochodzą co najmniej z dwóch źródeł: otoczenia zewnętrznego oraz wewnętrznego.

Czynniki zewnętrzne

1. Ryzyko spadku dochodowości gospodarstw rolnych

Akcesja Polski do Unii Europejskiej wywołała zmiany w każdym dziale gospodarki, także w rolnictwie. Sektor rolny został objęty wspólną polityką rolną oraz poddany konkurencji ze strony wysoko rozwiniętych krajów Europy Zachodniej. Zmiany, jakie zaszły w rolnictwie, dotyczą zarówno cech strukturalnych, jak i efektywności gospodarowania. Dochody rolnicze są kształtowane przez wiele czynników. Na sytuację dochodową gospodarstw rolnych wpływają: wielkość potencjału produkcyjnego, intensywność wytwarzania oraz polityka rolna. Głównym mechanizmem wspierania dochodów rolniczych są płatności bezpośrednie, których celem jest rekompensowanie rolnikom uzyskiwania niższych dochodów w stosunku do innych działów gospodarki. Według danych GUS opłacalność produkcji rolniczej oraz popytu na produkty rolne była oceniana przez rolników w roku 2016 pesymistycznie. Spadek dochodowości gospodarstw rolnych może spowodować obniżenie dochodów firmy o ok. 10 %.

2. Ryzyko spadku popytu na części zamienne regenerowane i produkowane

Ryzyko spadku popytu na części zamienne regenerowane i produkowane w dużych seriach w związku z wymianą krajowego sprzętu rolniczego na zagraniczny – możliwość spadku sprzedaży o 10%.

Część wyrobów gotowych przeznaczona jest do starszych maszyn i ciągników rolniczych (zastępowane są nowym sprzętem) zapotrzebowanie na nie ciągle spada

3. Ryzyko rynku nieruchomości

Ryzyko to związane jest z restrukturyzacją spółki zależnej WPH Wrocław i zbyciu nieruchomości w Dzierżoniowie. Nieruchomość, przede wszystkim z uwagi na swoją kapitałochłonność, jest aktywem o małej płynności. Czas potrzebny na wyjście z inwestycji może być bardzo długi i spowodować straty dla sprzedającego lub w przypadku wynajmu nieruchomości powstaje ryzyko niewywiązania się najemców z warunków umowy najmu oraz ryzyko utraty wartości nieruchomości wskutek niewłaściwego używania

4. Ryzyko związane z realizacją celów strategicznych

Głównymi celami strategicznymi jest utrzymanie i wzmocnienie pozycji Grupy Hydrotor jako jednego z największych producentów hydrauliki siłowej w Polsce, konsekwentne budowanie udziałów na rynkach zagranicznych, powiększanie dodatniego wyniku finansowego przy równocześnie realizowanych inwestycjach związanych z rozwojem produktów i wprowadzaniem nowego asortymentu, unowocześnianiem parku maszynowego oraz wprowadzaniem systemów podnoszących efektywność Grupy, zwiększenie ilości oraz udziału w przychodach sprzedaży Klientów kooperacyjnych w Polsce i na świecie, zwiększenie rentowności produkcji, regeneracji oraz usług Wydziału Obróbki Elementów Wielkogabarytowych. Ze względu na to, że działalność grupy jest narażona na wpływ wielu nieprzewidywalnych czynników zewnętrznych (przepisy prawa, kształtowanie się podaży i popytu na produkty i usługi, dynamiczny rozwój technologiczny), istnieje ryzyko nieosiągnięcia wszystkich założonych przez grupę celów strategicznych na terenie

kraju oraz rozwoju dotychczasowych kierunków jej działalności za granicą. W związku z powyższym, przychody i zyski osiągnięte w przyszłości przez przedsiębiorstwa grupy będą zależeć od ich zdolności do skutecznej realizacji opracowanej długoterminowej strategii. Działania grupy, które okażą się nietrafione w wyniku złej oceny otoczenia bądź nieumiejętnego dostosowania się do zmiennych warunków tego otoczenia mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność i sytuację finansowo – majątkową oraz na wyniki grupy. W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco analizuje czynniki mogące mieć potencjalnie niekorzystny wpływ na działalność i wyniki przedsiębiorstw grupy, a w razie potrzeby podejmuje niezbędne decyzje i działania.

5. Ryzyko w zakresie źródeł i łańcucha dostaw

Stale rosnąca konkurencja na rynku sprawia, że grupa wciąż poszukuje możliwości redukcji kosztów produkcji i zaopatrzenia. Stąd poszukuje potrzebne dobra na rynku globalnym. W rezultacie łańcuchy dostaw stają się coraz dłuższe i bardziej złożone, a rynki zaopatrzenia coraz bardziej oddalone. Brak zarządzania ryzykiem lub nieodpowiednie zarządzanie ryzykiem w łańcuchu dostaw mogą być dla grupy bardzo negatywne: obniżenie jakości produktu, uszkodzenie mienia i sprzętu, utraty reputacji w oczach klientów i innych partnerów biznesowych lub nawet spadku cen akcji. Grupa zarządzając ryzykiem dokonuje analizy otoczenia w łańcuchu dostaw, stosuje krótkie okresy planowania, dąży do tego, aby przepływy materiałowe w całym łańcuchu dostaw były synchronizowane.

6. Ryzyko związane z konkurencją

Rynek wyrobów i usług hydraulicznych jest rynkiem globalnym. Bezpośrednimi konkurentami Grupy są firmy z wielu krajów, między innymi przedsiębiorstwa polskie, tureckie, bułgarskie, włoskie, niemieckie, z krajów wywodzących się z rozpadu ZSRR, chińskie i indyjskie.

Europejskie przedsiębiorstwa oferują usługi po cenach zbliżonych do cen oferowanych przez spółki grupy. Natomiast podmioty z rynków wschodnich ustalają ceny na niższym poziomie. Przedsiębiorstwa konkurencyjne mogą w przyszłości wymusić konieczność obniżenia cen a w konsekwencji osiągniętych przez grupę marż i zwiększenia wydatków na podnoszenie jakości usług grupy, co może przełożyć się na spadek rentowności działalności grupy.

Grupa nie ma wpływu na działania podejmowane przez przedsiębiorstwa konkurencyjne, ale ogranicza ryzyko związane z konkurencją zwiększając swoją pozycję na rynku dzięki wykwalifikowanej kadrze oraz wysokiej jakości oferowanych i świadczonych usług.

7. Ryzyko kursu walutowego

Grupa część sprzedaży swoich wyrobów i usług przeznaczają na eksport, w związku z czym ponad 40 % rozliczeń w I półroczu 2017 r. pomiędzy Grupą a klientami została zrealizowana w EUR, oraz w mniejszym stopniu w USD. Wzrost/spadek kursu EUR/USD do średniego kursu z dnia realizacji o 10 % może wpłynąć na zwiększenie lub zmniejszenie przychodów o ca 850 tys. zł – 1.700 tys. zł przy podobnych obrotach z zagranicą

Koszty ponoszone są przez Grupę głównie w walucie krajowej (PLN).

W związku z powyższym istnieje ryzyko, że w przypadku dużych wahań kursów walut przychody z zawieranych transakcji mogą różnić się od zakładanych przez Grupę.

W przypadku aprecjacji złotego wobec EUR i USD oraz niewielkiej możliwości przeniesienia ciężaru walutowego na odbiorców Grupa jest narażona na spadek przychodów proporcjonalnie do spadku kursu EUR/PLN, a w konsekwencji niższej rentowności Grupy.

Grupa minimalizuje powyższe ryzyko korzystając z zabezpieczenia kursu walut za pomocą instrumentów pochodnych (Kontrakty terminowe forward).

Grupa korzysta z kredytu inwestycyjnego w walucie EUR, odchylenia różnic kursowych związane z wyceną zaciągniętego kredytu odnoszone są do rachunku dochodów, znaczna zmiana kursu – osłabienie złotego może wpłynąć na obniżenie się wyniku finansowego i odwrotnie.

W celu zminimalizowania tego ryzyka Grupa współpracuje także z zewnętrznymi instytucjami finansowymi.

8. Ryzyko stopy procentowej

Ze względu na minimalną różnicę wartości długu (zobowiązań), a aktywów przynoszących odsetki profil ryzyka stóp procentowych, nie jest znaczący. Niekorzystne działanie zmian stóp procentowych jest niwelowane ze względu na to, że Grupa posiada środki finansowane na lokatach i jednocześnie zaciągnięte kredyty. W celu ograniczenia tego ryzyka przeprowadzane są analizy trendów historycznych i możliwych do przewidzenia trendów kształtowania się stóp procentowych. W przypadku trendów wzrostowych odnośnie posiadanych pozycji kredytowych Grupa gotowa jest do zawarcia transakcji zabezpieczających to ryzyko.

9. Ryzyko płynności

W celu ograniczenia ryzyka płynności w Grupie na bieżąco monitoruje się rzeczywiste jak i prognozowane przepływy pieniężne. Dzięki śledzeniu terminów zapadalności aktywów i zobowiązań finansowych następuje ich odpowiednie dopasowanie i tym samym odpowiednie utrzymywanie sald środków pieniężnych. Grupa korzysta z profesjonalnych usług renomowanych banków, w których posiada otwarte linie kredytowe. Zapotrzebowanie na finansowanie zewnętrzne jest na bieżąco monitorowane. Celem grupy jest zapewnienie takiego poziomu finansowania, który jest wystarczający z punktu widzenia realizowanej działalności.

10. Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy głównie należności z tytułu sprzedaży z odroczonym terminem płatności. Ryzyko kredytowe jest na bieżąco monitorowane. Analizie podlegają udzielone terminy płatności, kwoty sprzedaży, formy płatności oraz sytuacja finansowa głównych odbiorców. Na bazie tych analiz przyznawane są poszczególnym klientom odpowiednie limity kredytów kupieckich.

Głównymi aktywami finansowymi posiadanymi przez Grupę są: gotówka na rachunkach bankowych i w kasie, należności handlowe i pozostałe oraz inwestycje w papiery wartościowe, z którymi związane jest maksymalne ryzyko kredytowe na jakie narażona jest grupa w związku z posiadanymi aktywami finansowymi.

Główne ryzyko kredytowe Grupy związane jest przede wszystkim z należnościami handlowymi.

Kwoty prezentowane w bilansie są wartościami netto, po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące, oszacowane przez kierownictwo Grupy na podstawie przeszłych doświadczeń oraz oceny aktualnej sytuacji ekonomicznej.

Ryzyko kredytowe związane z płynnymi środkami pieniężnymi oraz z instrumentami pochodnymi jest ograniczone w związku z faktem, iż stroną transakcji są banki, posiadające wysoką ocenę jakości kredytowej przygotowaną przez międzynarodowe agencje ratingowe.

W przypadkach, gdy kontrahenci zalegali z zapłatą ustalane były warunki na podstawie, których dojdzie do spłaty zadłużenia. Na należności, co do których istniało ryzyko nieodzyskania ich – zostały utworzone odpisy aktualizacyjne.

Koncentracja ryzyka kredytowego w Grupie jest stosunkowo niewielka, w związku z rozłożeniem ekspozycji kredytowej na bardzo dużą liczbę odbiorców.

11. Ryzyko bankowe z tytułu kredytu w EUR

Zaciągnięte przez grupę kredyty ze względu na narażenie na ryzyka związane ze zmianą kursów walutowych jak i zmiany stopy % mogą wpłynąć na zwiększenie kosztów finansowych, ich wpływ na wynik na przestrzeni roku obrotowego może być następujący:

- ryzyko kursowe - posiadany kredyt inwestycyjny zaciągnięty został w walucie EUR w związku z czym w przypadku wzrostu/spadku kursu EUR o 5 % roczny koszt kredytu może różnić się o kwotę ca 40 tys. PLN.
- ryzyko stopy procentowej - zaciągnięte kredyty w Grupie oparte są o stawkę WIBOR w przypadku kredytów w PLN oraz EURIBOR w przypadku kredytów w EUR. Ryzyko obecnie nie jest znaczące ze względu na zabezpieczenie stopy procentowej transakcją IRS na poziomie 0%.

Czynniki wewnętrzne

1. Ryzyko biznesowe

Ryzyko biznesowe powiązane jest z ryzykiem określającym cele strategiczne firmy. Właściwe zdefiniowanie tych celów, określenie zasobów i parametrów zakończonych i planowanych przedsięwzięć inwestycyjnych mają zmierzać do podniesienia konkurencyjności i efektywności funkcjonowania Grupy, głównie w zakresie działalności produkcyjnej i zarządzania oraz zwiększenia zdolności produkcyjnych, powodujących pozyskiwanie i realizację nowych zamówień. Nieodpowiednio podjęte decyzje strategiczne skutkują między innymi poniesieniem wysokich kosztów finansowych w stosunku do uzyskanych efektów. Podejmowane do tej pory duże przedsięwzięcia inwestycyjne w grupie powinny w przyszłości przynosić oczekiwane rezultaty.

2. Ryzyko związane z pogorszeniem wizerunku Emitenta oraz utratą zaufania odbiorców

Wszelkie negatywne oceny związane z działalnością produkcyjną na skutek np. możliwości sprzedaży wadliwych wyrobów mogą pogorszyć wizerunek Grupy i wpłynąć na utratę zaufania klientów. Jednocześnie może to spowodować znaczący wzrost środków przeznaczonych na działania marketingowe w celu zniwelowania zaistniałej sytuacji. Pogorszenie reputacji, mogłoby doprowadzić do rezygnacji ze współpracy części partnerów i rozpoczęcie korzystania z usług

konkurencji. Ryzyko to rośnie wraz z dostarczaniem na rynek amerykański bardzo odpowiedzialnych i innowacyjnych pod względem technicznym urządzeń dla ratownictwa. Grupa mając na uwadze zachowanie pozytywnego wizerunku regularnie analizuje poziom zadowolenia klientów.

3. Ryzyko ograniczonych możliwości zastępowalności wyrobów schodzących z rynku w zakresie części zamiennych do maszyn i ciągników, których produkcja została zaniechana – możliwość spadku sprzedaży do 10%.

4. Ryzyko w działalności innowacyjnej

Zarządzanie działalnością innowacyjną jest procesem ciągłego podejmowania decyzji, w warunkach niepewności, pomimo zebrania wszystkich niezbędnych informacji oraz po pełnym przewidzeniu przyszłych skutków. Na wysoki stopień ryzyka innowacji wpływ ma konieczność ponoszenia znaczących kosztów i wysoki odsetek niepowodzeń przy wdrożeniach nowych rozwiązań. Duże nakłady na badania i rozwój, projektowanie, budowę prototypów, testowanie, badania marketingowe ponoszone są zanim produkt zostanie wprowadzony na rynek, a w wielu przypadkach rozwijane koncepcje nowych produktów nie osiągają nawet fazy komercjalizacji. Oznacza to, że produkt, którego rozwój zakończył się pomyślnie i został wdrożony na rynek, musi zapewnić zwrot nie tylko kosztów jego rozwoju, ale także nakładów ponoszonych na wiele pozostałych nietrafionych pomysłów. Tworzenie ośrodka badawczo – rozwojowego oraz współpraca z wykształconą kadrą wyższych uczelni ma pomóc w rozwiązaniu ewentualnych problemów w zakresie występowania tego ryzyka.

5. Ryzyko gospodarowania zapasami

Zapasy spełniają kilka funkcji stanowiących przyczynę ich tworzenia i utrzymywania: funkcje antycypacyjne – wyprzedzające zaspokajanie potrzeb w relacji „dostawca-odbiorca”, ekonomiczne – efektu ekonomii skali produkcji i zakupów i funkcje zabezpieczające – niwelacja niebezpieczeństwa wyczerpania zapasów. Podejmowane przez Grupę decyzje zarządzania zapasami zmierzają do osiągnięcia równowagi między odpowiednim poziomem obsługi odbiorców a poziomem tworzonych i utrzymywanych zapasów bezpieczeństwa, kompensujących przypadki wzrostu popytu bądź opóźnień w dostawach. Ryzyko utrzymywania wysokiego stanu zapasów wiąże się z kosztem utrzymania zapasu, kosztem zamrożenia kapitału obrotowego.

6. Ryzyko techniczno – organizacyjne

Pracodawca ponosi konsekwencje zakłóceń w procesie pracy, wynikające z awarii, przerw w dostawie energii, czy też wad w organizacji pracy. Zakłócenia niezawinione przez pracowników, nie zwalniają z obowiązku wypłaty wynagrodzenia za pracę. W celu eliminacji tego typu ryzyka Grupa sukcesywnie przeprowadza szkolenia w zakresie bezpieczeństwa i higieny pracy oraz obsługi urządzeń technicznych, jednocześnie dokonywane są systematyczne przeglądy maszyn i urządzeń.

7. Ryzyko kadrowe

Trudności związane z rekrutacją i zatrzymaniem pracowników występuje w coraz większym stopniu, co zwiększa wagę tego ryzyka. Kurczenie się rynku pracy spowodowane wzrostem gospodarczym i emigracją młodzieży, spadek bezrobocia prowadzą do sytuacji, której osoby poszukujące pracy lub chcące zmienić pracodawcę, mogą przebieierać w ofertach pracy. Taka sytuacja powoduje problemy

w zakresie możliwości zatrudnienia specjalistów. W związku z tym spółki grupy podejmują współpracę z lokalnymi szkołami kształcącymi ewentualnych przyszłych pracowników, także przyjmując uczniów w ramach szkolenia zawodowego.

8. Ryzyko zmian w działalności produkcyjnej

Modyfikacja działalności produkcyjnej miałaby przebiegać w postaci przechodzenia z aktywności typowo produkcyjnej w strategię kooperacji. Kooperacja sprowadzałaby się do współdziałania ze spółkami nie tylko w ramach Grupy Kapitałowej, ale przede wszystkim z partnerami niepowiązanymi. Uzasadnieniem dla tego typu zabiegu jest otoczenie rynkowe spółek grupy, które stało się wysoce konkurencyjne. Zarządy stoją na stanowisku, że kooperacja jest działaniem efektywnym, ponieważ umożliwia partnerom osiągnięcie zamierzonych celów, które byłyby niewykonalne bądź trudne do zrealizowania przez przedsiębiorstwo działające we własnym zakresie. Współdziałanie to jednak obciążone jest ryzykiem: rozbieżnych oczekiwań przedsiębiorców, braku ustalenia konkretnego celu determinującego sukces wspólnego działania, trudności z wymianą informacji między partnerami. W celu eliminacji tego ryzyka zarządzający na wszystkich etapach podejmowania współpracy kompleksowo analizują wybór partnera, jego możliwości produkcyjne, pozycje na rynku, systemy zarządzania jakością.

b) Perspektywy rozwoju działalności Grupy Kapitałowej

Nowoczesne przedsiębiorstwo XXI wieku winno nastawić się na otwartość i komunikację. Współczesny rynek zmusza do wyjścia naprzeciw wyzwaniom, liczy się prekursorstwo, zdolność do kooperacji. W dążeniu do maksymalizacji efektywności, należy spełniać światowe normy, stosować nowe techniki i rozwiązania, zwiększać wydajność. W tym celu konieczne jest określenie strategii przedsiębiorstwa, która będzie opierać się na poszukiwaniu sposobów uzyskania przewagi konkurencyjnej. Istotą merytoryczną jej budowania w organizacji jest wiedza, stąd wziął się powszechnie popierany model inteligentnej organizacji, ku któremu zmierza spółka Hydrotor oraz firmy Grupy Kapitałowej Hydrotor. Przyszły rozwój działalności Grupy Kapitałowej Hydrotor, funkcjonującej w branży hydrauliki siłowej, upatruje się w rozszerzaniu produkowanego asortymentu wyrobów przy wykorzystaniu innowacyjnych, mniej kosztowych technologii wytwarzania. Potrzeby inwestycyjne spółek grupy sprowadzają się do takich działań, które umożliwią rozwój sprzedaży eksportowej oraz wyprzedzanie innych producentów hydrauliki siłowej, w zakresie oferty kierowanej na rynek krajowy i zagraniczny. Celowi temu mają służyć zrealizowane do końca 2015 i 2016 roku w spółce Hydrotor dwa projekty badawczo – wdrożeniowe nastawione na opracowanie innowacyjnych pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej oraz wdrożenie nowej technologii produkcji pomp hydraulicznych, prowadzącej do poszerzenia oferty produktowej firmy. Dzięki dokonanym nakładom spółka dominująca rozpoczęła produkcję pomp, wymagających uzyskania bardzo wysokiego ciśnienia w zmniejszonym gabarytowo układzie oraz o zmniejszonej pulsacji ciśnienia. Pompy te powinny zastępować asortymenty schodzące z rynku na skutek zaprzestania produkcji niektórych maszyn i urządzeń oraz wesprzeć wkraczanie na nowe, zwłaszcza zagraniczne rynki wytwórców maszyn i urządzeń wykorzystujących w swoim działaniu hydraulikę.

Na sukces gospodarczy mogą liczyć te firmy, których produkty i usługi cechują się wysokim poziomem nowoczesności, czyli te, które są najbardziej innowacyjne. Trwają poszukiwania optymalnych technologii obróbki skrawaniem w oparciu o stosowanie najnowszych trendów i rozwiązań dostępnych na rynku narzędzi skrawających. Nowoczesne technologie mają swoją genezę między innymi na uczelniach wyższych oraz w ośrodkach badawczych. Poprzez nawiązanie współpracy, pomiędzy dwiema uczelniami a spółką Hydrotor doszło do pionowego transferu wiedzy, w której firma upatruje spore szanse na opracowanie nowych technologii wytwarzania pomp i zminimalizowania ich kosztów. W ramach Programu Badań Stosowanych firma posiada umowę konsorcjum z Politechniką Wrocławską, w której uczelnia jest Liderem projektu, pt. „Opracowanie konstrukcji wysokociśnieniowych pomp zębatych”. Zadania przydzielone spółce w projekcie zostały przez firmę zakończone, prace uczelni będą trwać do końca 2018 roku. W ramach konkursu TANGO Hydrotor zawarł umowę o współpracy z Politechniką Gdańską. Porozumienie polegać ma na ścisłej współpracy w ramach realizacji projektu „Zastosowanie wybranych rozwiązań mechatronicznych do nadzorowania procesu skrawania przedmiotów wielkogabarytowych na wieloosiowych centrach obróbkowych”. Realizacja fazy badawczo – rozwojowej rozpoczęła się w marcu 2016, natomiast zakończenie tego szerebu prac przewidywane jest na koniec lutego 2018.

Pierwsze efekty realizacji tych projektów winny zacząć się pojawiać na koniec 2017 roku.

Współpraca z ośrodkami naukowymi, dająca podstawy do wprowadzenia innowacji, wpływająca na konkurencyjność skłania spółkę Hydrotor do podjęcia się kolejnych wyzwań inwestycyjnych – utworzenia Centrum Badawczo Rozwojowego Hydrotor (CBR HT) wspartego środkami unijnymi. Centrum to ma być bazą do realizacji kolejnych innowacyjnych projektów we współuczestnictwie z uczelniami i partnerami biznesowymi. Dzięki centrum Spółka uzyskać winna przewagę konkurencyjną w postaci posiadania prężnego ośrodka badań i rozwoju w przedsięwzięciu zwiększania efektywności obróbki skrawaniem elementów wielkogabarytowych i doskonaleniu wytwarzania, badań i testów głównego źródła przychodu jakim jest produkcja podzespołów hydrauliki siłowej. W ramach CBR dokonano zakupu obrabiarki celem zwiększenia potencjału technologicznego w podstawowym zakresie działalności wydziału wielkogabarytowego.

Istotną strategią rozwoju firmy jest dywersyfikacja działalności – wielofunkcyjność, polegająca na rozszerzeniu różnorodności produktów i usług. Głównym celem jest zwiększenie dochodów poprzez efektywne wykorzystanie posiadanych zasobów, doprowadzenie do zmniejszenia uzależnienia od jednego produktu lub rynku. Dywersyfikacja podnosi atrakcyjność przedsiębiorstwa w zakresie oferowanych wyrobów i usług, niweluje sezonowość, która jest udziałem podstawowej produkcji spółki Hydrotor. Uruchomienie Wydziału Precyzyjnej Obróbki Elementów Wielkogabarytowych w firmie Hydrotor było pierwszym krokiem do działań dywersyfikujących. W I półroczu 2017 działalność ta pogorszyła wyniki finansowe w porównaniu do I półrocza 2016 roku. Zmniejszenie dostaw na rynek niemiecki pod koniec 2016 roku, wymusiło poszukiwanie nowych odbiorców, i w związku z tym zwiększenie ilości wdrożeń spowodowało spadek bieżącej rentowności. Jednak prognozy współpracy z dodatkowymi kontrahentami i obecna sytuacja w otoczeniu rynkowym tej działalności w Hydrotor, gdzie popyt przekracza możliwości produkcyjne, potwierdzają słuszność podjętych decyzji. Nowe przedsięwzięcie stworzyło duże możliwości rozwoju, które Zarząd Hydrotor S.A. zamierza w pełni

wykorzystać i stopniowo stworzyć jedno z większych centr kompetencyjnych w Europie. W przyszłości w profilu nowej aktywności znajdzie się nie tylko obróbka elementów wielkogabarytowych, ale także proces opracowywania własnych innowacyjnych konstrukcji, które będą mogły być wykorzystywane w różnych gałęziach przemysłu. Spełnienie tego założenia powinno stworzyć podstawę stabilności i możliwości rozwoju działalności produkcyjnej Spółki na wiele lat.

Grupa Kapitałowa Hydrotor duży nacisk kładzie na rozwój eksportu. W I półroczu 2017 roku został odnotowany wzrost eksportu w spółce Hydrotor oraz spadek w spółce Agromet. W tym okresie pogorszyła się rentowność tej działalności na skutek aprecjacji PLN do USD i EUR. Strategia grupy zakłada przechodzenie z eksportu części kooperacyjnych do eksportu gotowych elementów i zespołów hydrauliki siłowej. Zgodnie z koncepcją zarządzania Grupą Kapitałową przełom roku 2017/ 2018 powinien być pod tym względem przełomowym.

Utrwalanie stosunków handlowych z wysoko rozwiniętymi i innowacyjnymi globalnymi firmami takimi jak Lukas, Dautel, Hurst Jaws Of Life, Parker, Claas, Bosch – Rexroth, Hörmann, stwarza duże możliwości lokowania naszych produktów na rynkach międzynarodowych, choć narażone jest w większym stopniu na wahania koniunktury gospodarczej w Europie i na świecie. W ciągu I półrocza 2017 roku w spółce Hydrotor we współpracy z klientem zagranicznym uruchomiono produkcję pomp dozujących dla przemysłu chemicznego.

Wraz z rozwojem eksportu, spółka dominująca kontynuuje umacnianie pozycji na rynku krajowym rozbudowując dotychczasowy asortyment sprzedaży, w tym produkowane seryjne zasilacze, powiększony wachlarz zaworów hydraulicznych, typoszereg pomp zębatych PZ6 i PZ2 oraz nowe konstrukcje cylindrów. Wydatki na wdrożenia wiążą się z okresowym obniżeniem rentowności. Jednakże, w dłuższej perspektywie powyższe działania przyczynią się do wzrostu rentowności w wyniku między innymi obniżenia kosztów stałych przez zwiększanie wolumenu sprzedaży.

Duże znacznie dla spółki Hydrotor ma renoma, jaką wypracowała poprzez własne doświadczenia na przestrzeni wielu lat. Marka firmy to źródło długofalowej przewagi konkurencyjnej, wyróżnik jakościowy a jej wartość tworzą usatysfakcjonowani odbiorcy produktów i usług świadczonych przez firmę. Reputacja przedsiębiorstwa jest jednym z kryteriów i motywacji przesądzających o decyzji klientów (obecnych i potencjalnych) o współpracy z firmą. Stąd ważnym elementem mającym wpływ na poprawę wyników ekonomicznych Hydrotor jest dbanie o już istniejącą opinię i jak najwyższą jakość usług i wyrobów.

Globalizacja rynków, wysokie nakłady kapitałowe oraz ludzkie w sferze badań i projektowania urządzeń i układów hydraulicznych wymuszają działania takie jak: konsolidacja pozioma i pionowa lub znalezienie partnera branżowego, których to Zarząd PHS Hydrotor S.A. nie wyklucza, upatrując w nich dodatkowe możliwości zwiększania wartości Spółki. W związku z tym Hydrotor cały czas pozostaje otwarty na aliance kapitałowe.

W wyniku przeprowadzonych przejęć i konsolidacji w skład Grupy Kapitałowej Hydrotor wchodzi:

- Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A w Tucholi – jednostka dominująca,
- Zakład Elementów Hydrauliki Siłowej Agromet S.A. w Lubaniu, największego producenta siłowników hydraulicznych w Polsce - 99,99 % udziałów
- Hydraulika Siłowa Hydrotorbis sp. z o.o. w Tucholi - 100 % udziałów
- Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o. we Wrocławiu - 100 % udziałów
- Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o. w Więcborku - 96,88 % udziałów

W I półroczu 2017 r. Hydrotor S.A. nie prowadził nowych akwizycji, natomiast nie wyklucza, że przy sprzyjających warunkach będzie rozszerzał Grupę Kapitałową lub korzystał z ofert konsolidacyjnych.

Spółka Agromet w celu rozwoju działalności na początku 2017 roku przyjęła i realizuje następujące zadania marketingowe: umocnienie pozycji dostawcy cylindrów na rynku polskim, lepsza jakość wyrobów w porównaniu z konkurencją za wyższą cenę, działania zmierzające do pozyskania nowych odbiorców na rynku krajowym i eksportowym, zainteresowanie potencjalnych odbiorców usługami w zakresie pokryć galwanicznych chromem technicznym, rozszerzenie oferty o produkty Grupy Kapitałowej Hydrotor, pozyskanie odbiorców stawiających wysokie wymagania jakościowe za dobrą cenę, poszerzenie oferty o kompleksowe rozwiązania układów hydraulicznych.

Zadania marketingowe mają na celu osiągnięcie wartości przychodów sprzedaży powyżej 40 mln zł. w skali roku. Zmiany jakie nastąpiły w ostatnim okresie czasu w sferze produkcji polegające na unowocześnieniu parku maszynowego oraz stworzeniu lepszych warunków przebiegu procesów technologicznych stanowią podstawę do osiągnięcia tego celu. Najważniejszym działaniem tego procesu jest racjonalne zarządzanie istniejącym potencjałem produkcji i wykorzystanie szans pojawiających się możliwości wzrostu efektywności i poprawy wyników ekonomicznych. Dlatego w najbliższej przyszłości działania Spółki ukierunkowane będą na wewnętrzną poprawę kluczowych wskaźników operacyjnych takich jak wydajność, jakość, terminowość i redukcję kosztów jednostkowych. Funkcjonowanie na europejskim rynku, utrzymanie i rozwój współpracy z renomowanymi odbiorcami wyrobów Agrometu oraz zmianami asortymentowymi wymaga ciągłej pracy nad udoskonaleniem rozwiązań konstrukcyjno-technologicznych. O utrzymaniu pozycji firmy na rynku decydują jej umiejętności przystosowania się do oczekiwań klientów i zmieniającej się rzeczywistości.

W I połowie roku 2017 Spółka Agromet osiągnęła porównywalny do roku ubiegłego poziom sprzedaży, pomimo wzrostu zapotrzebowania nie udało się jej wykorzystać możliwości wzrostu sprzedaży. Głównym problemem przed jakim stanęła Spółka były kłopoty pozyskania pracowników bezpośrednio produkcyjnych. Zmniejszenie zatrudnienia na produkcji oraz brak pracowników na lokalnym rynku pracy miał znaczący wpływ na wynik pierwszego półrocza. W celu rozwiązania tych problemów Spółka podjęła poszukiwania potencjalnych kooperantów oraz podpisała umowę z okolicznym Zakładem Karnym o zatrudnieniu osób skazanych. Zdaniem Spółki działania te pozwolą na

osiągnięcie lepszych rezultatów w drugim półroczu w odniesieniu do porównywalnego okresu roku ubiegłego. Podjęto również działania w celu zrobotyzowania części prac spawalniczych, które ograniczą wpływ czynników ludzkich na przebieg procesu.

Dalszy rozwój Spółka upatruje w rozszerzeniu i udoskonaleniu produkowanych wyrobów przy wykorzystaniu innowacyjnych, mniej kosztownych technologii wytwarzania. Celowi temu ma służyć nowo utworzony dział B+R, którego efekty pracy stają się już widoczne. Wdrożono do produkcji nowe rozwiązanie konstrukcyjne, które zostało opatentowane. Wspólnie z firmą Atotech trwają badania nad zwiększeniem odporności korozyjnej nakładanej powierzchni chromu. Działanie te powinny stworzyć nowe możliwości rozwoju sprzedaży ukierunkowane na rynki o znacznie wyższych wymaganiach jakościowych oraz powiększeniu oferty w zakresie rozwiązań konstrukcyjnych nie tylko cylindrów hydraulicznych, ale również całych układów hydraulicznych. Oferowanie takich rozwiązań wymaga ścisłej współpracy służb marketingowych i konstrukcyjnych firm z Grupy Kapitałowej. Działania takie zostały już podjęte, a ich efekty powinny być widoczne w najbliższej przyszłości. W dłuższym horyzoncie czasowym podejmowane przez Spółkę działania powinny przyczyniać się do zwiększenia sprzedaży i wzrostu rentowności.

Spółka WPH we Wrocławiu w wyniku przeprowadzonych procesów restrukturyzacyjnych będzie nadal skupiać się nadal na produkcji pomp przemysłowych, zasilaczy, zespołów hydraulicznych oraz sprzedaży komponentów hydrauliki, koncentrując się na produkcji jednostkowej i małoseryjnej pod indywidualne potrzeby klientów. Kontynuowany będzie proces dalszego uwalniania nadmiernego majątku firmy w celu dostosowania jego wielkości do bieżących potrzeb firmy i wydzierżawiania zwolnionych powierzchni magazynowych. W dalszym ciągu będą podejmowane działania zmierzające do sprzedaży lub wynajmu całego zakładu z równoległym wydzierżawieniem lub zakupem obiektu odpowiadającego bieżącym potrzebom firmy.

W Spółce Hydrotorbis podstawową działalnością będzie nadal produkcja części kooperacyjnych na eksport pośredni i bezpośredni oraz produkcja siłowników hydraulicznych.

Z rozwojem Spółki związana jest nieodłącznie dbałość o utrzymanie dynamiki inwestycji w park maszynowy. Z uwagi na ograniczenia wynikające z posiadanej powierzchni produkcyjnej ważne jest, by każdy zakup był poprzedzony intensywną analizą wykorzystania posiadanych zasobów technicznych oraz prognozą zmieniającej się struktury produkcji.

Ostatnie lata wymusiły zmiany w technologii wytwarzanych części i półfabrykatów. Przejście z „ciężkiej” obróbki odlewów i odkuwek do komponentów zaawansowanych technicznie wykonywanych głównie ze stopów aluminium spowodowały znaczące zmiany w charakterze produkcji. W tym kierunku realizowane były dotychczasowe zakupy maszyn CNC i zakłada się, iż będą one kontynuowane w latach następnych.

Dynamika zmian związana z koniecznością częstych przebrojeń sprawia, że duży nacisk należy w najbliższych latach położyć na zmiany w zakresie Technicznego Przygotowania Produkcji. Różnorodność zaawansowanych technicznie obrabiarek powoduje, że ich programowanie i przygotowanie do zmiany asortymentu produkowanego wyrobu, wpływa negatywnie na efektywność procesów w firmie. W związku z obserwowanym trendem konieczne będzie podjęcie działań

usprawniających wskazany obszar. Zakłada się również, że realizacja wdrożeń nowych produktów realizowana w chwili obecnej kosztem produkcji, która w sposób znaczący obniża efektywność ekonomiczną spółki zostanie przesunięta do Centrum Badawczo-Rozwojowego tworzonego w ramach Grupy Kapitałowej Hydrotor.

Z rozwojem spółki Wizamor związana jest nieodłącznie dbałość o utrzymanie dynamiki inwestycji w park maszynowy. Niezwykle ważnym kierunkiem rozwoju jest inwestycja w nowe Centra Obróbcze Tokarek CNC, aby zachować konkurencyjność na rynku, a także wprowadzać na rynek nowe wyroby pod zamówienia indywidualne. Różnorodność zaawansowanych technicznie obrabiarek powoduje, że ich programowanie i przygotowanie do zmiany realizowanego detalu wpływa negatywnie na efektywność procesów w firmie. W związku z obserwowanym trendem konieczne będzie podjęcie działań usprawniających wskazany obszar.

W celu zmniejszenia pracochłonności wyrobów, które wymagają gięcia stworzone zostaną stanowiska automatycznego gięcia króćców, korpusów, zakuc. Automatyczny proces gięcia przyczyni się do poprawy wydajności oraz jakości wyrobów, jak również poprawę konkurencyjności wyrobów na rynku.

Techniczne aspekty rozwoju Grupy Kapitałowej:

1. Zwiększająca się efektywność działalności Wydziału Obróbki Elementów Wielkogabarytowych.
2. Tworzenie Centrum Badawczo – Rozwojowego wspartego środkami unijnymi.
3. Uruchomienie projektów badawczo – rozwojowych we współpracy z Uczelniami.
4. Zmiany w organizacji produkcji – nastawienie na kooperację
5. Poprawa systemu obiegu dokumentacji i nadzoru nad nią
6. Sprzyjające oddziaływanie środowiska lokalnego na rozwój spółek grupy – możliwości pozyskania wykształconej kadry pracowniczej, dobra współpraca z organami samorządowymi
7. Szybki przepływ informacji wewnątrz przedsiębiorstwa i grupy
8. Zabezpieczanie przewagi konkurencyjnej przez: oferowanie klientom szerokiego zakresu usług, sterowanie i nadzór nad własną dystrybucją.
9. Zorientowanie działalności na konsumenta i dobrą znajomość nabywców
10. Modernizacja parku maszynowego, na bazie zakupu i zastosowania najnowocześniejszych oraz najbardziej wydajnych maszyn CNC w głównych spółkach grupy
11. Bardziej rygorystyczna weryfikacja dostawców materiałów pod względem jakości i terminowości dostaw.
12. Wybór optymalnego zintegrowanego systemu informatycznego a następnie jego wdrożenie.

D. Pozostałe informacje

1. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W lipcu 2016 r. Zarząd PHS Hydrotor S.A. zawarł umowę z Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu na przegląd i badanie sprawozdań finansowych PHS Hydrotor S.A. i Grupy Kapitałowej Hydrotor S.A., na okres jednego roku. Łączne wynagrodzenie z tytułu wykonanych prac za 2016 wyniosło 30,5 tys. zł netto.

W dniu 30 czerwca 2017 r. Zarząd PHS Hydrotor S.A. zawarł umowę z Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu na przegląd (badanie) sprawozdań finansowych PHS Hydrotor S.A. i Grupy Kapitałowej Hydrotor S.A., na okres trzech lat.

<i>wynagrodzenie biegłego rewidenta /umowa 2017 rok/ z tytułu:</i>	
przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego emitenta	5 500,00 zł
przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej	4 000,00 zł
badania rocznego sprawozdania finansowego emitenta	12 000,00 zł
badania rocznego sprawozdania finansowego grupy kapitałowej	5 500,00 zł
	27 000,00 zł

Pomiędzy spółką Hydrotor a Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu nie istnieją inne umowy poza wymienionymi wyżej.

2. Umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz spółek grupy kapitałowej

W Spółce PHS „Hydrotor” S.A. wartość niespłaconych pożyczek na dzień 30.06.2017 udzielonych z Zakładowego Funduszu Mieszkaniowego członkom Zarządu i Rady Nadzorczej wynosiły 21,6 tys. zł.

W spółkach zależnych: Agromet ZEHS Lubań, WPH Sp. z o.o. Wrocław, Hydrotorbis Sp. z o.o., Wizamor Sp. z o.o. nie występują, udzielone członkom Zarządu i Rady Nadzorczej niespłacone zaliczki, kredyty, pożyczki, gwarancje, poręczenia lub inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz spółki.

3. Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących

Odpowiednie informacje zostały przedstawione w Dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania finansowego za I półrocze 2017 r. Zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, członkom Zarządu i Rady Nadzorczej nie przysługiwały inne od opisanych w danej nocie wynagrodzenia, nagrody ani korzyści, wypłacone, należne lub potencjalnie należne.

4. Inne istotne informacje

Grupa Kapitałowa Hydrotor nie zidentyfikowała innych informacji, mających wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej i wyniku finansowego, niż opisane w niniejszym raporcie i które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań.

Wobec spółek Grupy Kapitałowej nie toczą się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego ani organem administracji publicznej, których wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta.

E. Oświadczenia

- Oświadczenie o rzetelności sprawozdania Emitenta

Zarząd Spółki Hydrotor oświadcza, że według swojej najlepszej wiedzy półroczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne według stanu na 30 czerwca 2016 roku sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową emitenta, oraz jego wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

- Oświadczenie o wyborze podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Emitenta

Zarząd Spółki Hydrotor oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, Kancelaria Audyt Czesław Pniewski, dokonujący przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa, oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący przeglądu tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego i normami zawodowymi.

- Oświadczenie o rzetelności sprawozdania Grupy Kapitałowej

Zarząd Spółki Hydrotor oświadcza, że według swojej najlepszej wiedzy, półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne według stanu na 30 czerwca 2016 roku sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jego wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

- Oświadczenie o wyborze podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej

Zarząd Spółki Hydrotor oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, Kancelaria Audyt Czesław Pniewski, dokonujący przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa, oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący przeglądu tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego i normami zawodowymi.

Prezes Zarządu
Wacław Kropiński

Członek Zarządu
Wiesław Wruck

Tuchola, dnia 25.08.2017 r.