

Warszawa, dnia 27 kwietnia 2018 r.

*Szanowni Państwo, Akcjonariusze i Partnerzy Biznesowi,*

*W imieniu Zarządu Herkules S.A., mam przyjemność przedstawić Państwu Raport Roczny, podsumowujący wyniki finansowe i najważniejsze wydarzenia 2017 r. dotyczące naszej Spółki.*

*Prezentowany okres stał pod znakiem bardzo dobrej koniunktury w branży budowlanej. Zgłaszany popyt na nasze usługi w części dotyczącej żurawi wieżowych pozwolił nam maksymalizować obroty i rentowność w tym segmencie. Udało nam się pozyskać wiele dużych projektów, które umocniły naszą pozycję lidera w tej branży. Ogromną dynamiką charakteryzuje się przede wszystkim rynek mieszkaniowy i niezależnie od prestiżowych obiektów, jesteśmy obecni na placach budów praktycznie we wszystkich większych miastach w Polsce. Jestem pewien, że nasz zasięg nie byłby tak widoczny, gdyby nie nasza ostatnia akwizycja kapitałowa – PGMB Budopol S.A., dzięki której zwiększyliśmy nasz potencjał maszynowy do blisko trzystu żurawi. Warto podkreślić, że spółka ta, po głębokiej restrukturyzacji, już po roku od przejęcia wypracowała standing pozwalający wypłacić spółce właścicielskiej aż 4 mln zł dywidendy.*

*Odnotowaliśmy także wzrosty w segmencie żurawi gąsienicowych, które udało się ulokować na budowach farm wiatrowych w krajach ościennych. Polski sektor produkcji czystej energii na skutek zmiany rządowych priorytetów wciąż jest w głębokiej stagnacji, co dla naszej branży przejawia się nadpodażą mobilnego sprzętu dźwigowego i stabilizacją cen wynajmu na stosunkowo niskim poziomie.*

*Wyżej opisana sytuacja dotknęła nasz dział żurawi kołowych, który nie przynosi obecnie takich efektów, jakich byśmy sobie życzyli. Mimo, że wykorzystanie tego typu sprzętu jest niezwykle wszechstronne i nie ma charakteru wyłącznie budowlanego, to zdecydowanie trudniej jest nam uzyskać w nim rentowność taką, jak choćby dwa lata wcześniej. Zła koniunktura w segmencie energetyki wiatrowej była także przyczyną podjęcia decyzji o stopniowym wygaszaniu działalności w zakresie transportu ponadgabarytowego, który funkcjonował w Spółce od ponad 10 lat.*

*W tym miejscu warto zaznaczyć kilkunastoprocentowy wzrost sprzedaży i trzystuprocentowy wzrost rentowności w dziale budownictwa telekomunikacyjnego. Jest to segment, który przynosił od lat dość stabilne przychody i marże, a w 2017 r. udało się wypracować w nim interesujące efekty. Sprawność operacyjna i doświadczenie tego działu organizacyjnego będą z pewnością pomocne wkrótce przy realizacji jednego z największych zamówień publicznych, a mianowicie kolejowego systemu łączności ERTMS/GSM-R. Jako członkowie konsorcjum pod przewodnictwem Nokia Solutions and Networks 29 marca br. podpisaliśmy ostateczną wiążącą*

umowę na budowę sieci łączności na ponad 13 tys. km linii kolejowych w całym kraju. Naszym zadaniem będzie produkcja i montaż ok. 1,2 tys. szt. telekomunikacyjnych masztów (wieży) antenowych razem z kontenerami instalacyjnymi do rozlokowania infrastruktury IT. Jesteśmy przekonani, że realizacja tak ambitnego i rozbudowanego zamówienia stanowi etap milowy w historii naszego rozwoju, a jednocześnie zwiększa szansę na pozyskiwanie w kolejnych latach podobnych specjalistycznych kontraktów.

Patrząc na ubiegły rok warto zwrócić uwagę również na inwestycje sprzętowe naszej Spółki, a przede wszystkim na realizację planowej wymiany żurawi kołowych. Dzięki owocnej współpracy z czołowymi producentami tych maszyn i niezwykle korzystnym warunkom dostaw w okresie objętym prezentowanym sprawozdaniem pozyskaliśmy 7 żurawi w klasach udźwigu od 100 t do 220 t o łącznej wartości blisko 27 mln zł. To inwestycja nie tylko w sprzęt, ale też w innowacyjność, dywersyfikację i jakość świadczonych usług oraz bezpieczeństwo naszych pracowników i kontrahentów.

Rok 2017 to także istotne wyzwanie związane z naszą spółką zależną Viatron S.A., która utraciwszy w wypadku swój podstawowy żuraw, zmuszona została okresowo zawiesić działalność i otworzyła postępowanie restrukturyzacyjne. Sytuacja ta miała istotny wpływ na jednostkowy wynik Herkules S.A., która utworzyła odpis aktualizujący całkowitą wartość inwestycji w gdyńską spółkę na kwotę 4,3 mln zł. Inne niekorzystne ubiegłoroczne zdarzenie to problemy Grupy Kapitałowej Vistal Gdynia, które sprawiły, że nasza Spółka musiała utworzyć w minionym roku odpis aktualizujący należności od spółek tej grupy na blisko 1 mln zł.

Niezależnie od wyżej opisanych niekorzystnych zdarzeń spółce udało się wypracować wynik netto na poziomie ponad 7 mln zł, a EBITDA wyniosła blisko 29 mln zł. Jednocześnie warto wskazać na korzystną sytuację płynnościową Spółki, która wypłaciła dywidendę z zysku 2016 roku w kwocie prawie 7 mln zł i przeprowadziła skup akcji za ponad 10 mln zł zachowując bezpieczeństwo i elastyczność finansową.

W imieniu całego Zarządu Herkules S.A. pragnę podziękować personelowi Spółki za ciężką pracę, a także wszystkim Akcjonariuszom oraz Członkom Rady Nadzorczej za okazane zaufanie i wsparcie.

Zapraszam Państwa do zapoznania się z Raportem Rocznym Herkules S.A. za rok 2017.

Grzegorz Żółcik

Prezes Zarządu  
Herkules S.A.