

Szanowni Akcjonariusze, Klienci, Dostawcy i Współpracownicy.

Z dumą prezentujemy raport roczny Grupy Hydrapres S.A za rok 2018. Zakończył się on rekordowym skonsolidowanym wynikiem EBITDA przekraczającym 4 miliony złotych (rentowność EBITDA 9,29%) oraz wynikiem netto przekraczającym 1,2 miliona złotych (rentowność netto 2,79%).

Osiągnięte wyniki potwierdzają słuszność reorganizacji struktury Grupy przeprowadzonej w 2017 roku, w szczególności zbycie nierentownej działalności budowy maszyn (Hydrapres MT Sp. z o.o.) oraz zmianę profilu działalności Hydrapres Moto Sp. z .o.o. Pozwoliło to na skoncentrowanie się Grupy na głównym biznesie, polegającym na dostarczaniu komponentów metalowych oraz budowaniu zaawansowanych technologicznie tłoczników, służących do ich masowego tłoczenia. Działalność ta od wielu lat generowała ponad 90% przychodów oraz równie znaczącą część marży Grupy.

Pierwsza połowa raportowanego okresu była rekordowa pod względem wielkości produkcji i osiągniętych rezultatów finansowych. Branża motoryzacyjna odnotowywała wzrosty, którym sprostaliśmy bez większych problemów, dzięki zaangażowaniu wszystkich pracowników. Udowodniliśmy, że jesteśmy w stanie produkować więcej komponentów, wydajniej i w bardzo dobrej jakości. W drugiej połowie roku nastąpił spadek bieżących zamówień realizowanych w ramach długoterminowych projektów dla renomowanych odbiorców sektora automotive. Sytuację tę wykreowała nowa metodologia testowania pojazdów WLTP (światowa zharmonizowana procedura badania pojazdów lekkich), która zaczęła obowiązywać od 1 września 2018 roku.

Uległa poprawie sytuacja finansowa Grupy - wskaźnik zobowiązań do kapitału własnego polepszył się o prawie 30%. Poczynione w poprzednich latach inwestycje są stopniowo splateane, ich cel - skuteczne reagowanie na zapotrzebowania rynku - został osiągnięty, czego dowodem była płynna produkcja w pierwszej połowie roku.

W dniu 25 kwietnia 2018 roku do Zarządu dołączył Pan Michał Olszówka - dotychczasowy Dyrektor Handlowy. Decyzja ta wpłynęła pozytywnie na strategiczny rozwój działalności handlowej. W roku 2018 udało się pozyskać 16 nowych, długoterminowych kontraktów, dla których uśredniony roczny obrót przekracza 4,5 miliona złotych. Szczególnie cieszą te spoza głównego segmentu rynku, na którym funkcjonujemy. Podjęte działania strategiczne zaowocują pozyskaniem jeszcze większej ilości kontraktów w kolejnych latach.

W imieniu całego Zarządu chciałbym przede wszystkim podziękować pracownikom Grupy za zaangażowanie jak również wkład w rozwój firmy. Klientom i dostawcom za zaufanie oraz współpracę, a Radzie Nadzorczej za motywowanie nie tylko wyznaczania ambitnych celów, ale też ich osiągnięcia.

W imieniu Zarządu Hydrapres S.A.

Piotr Ciarka



Prezes Zarządu

Solec Kujawski, dnia 31 maja 2019 roku