



CloudTechnologies

**Cloud Technologies S.A.**

**Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018**

Cloud Technologies S.A.

**Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018**

*(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)*

## **Spis treści**

- A. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU**
- B. WYBRANE DANE FINANSOWE**
- C. JEDNOSTKOWE ROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2018 R.**
- D. SPRAWOZDANIE BIEGŁEGO REWIDENTA Z BADANIA JEDNOSTKOWEGO ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

## A. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zarząd Spółki oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Spółkę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy.

Zarząd Spółki oświadcza także, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

Niniejsze Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej oraz w zakresie wymaganym przez dokument „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”, stanowiącym załącznik nr 3 do Regulaminu ASO. Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2018 roku i okres porównywalny od 1 stycznia do 31 grudnia 2017 roku.

Zarząd Spółki oświadcza, że firma audytorska, dokonująca badania rocznego sprawozdania finansowego została wybrana zgodnie z przepisami prawa, w tym dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej oraz że firma ta i biegli rewidenci, przeprowadzający to badanie, spełniali warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego, zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

Zgodnie z przyjętymi przez Zarząd Spółki zasadami ładu korporacyjnego, firma audytorska została wybrana przez Radę Nadzorczą Spółki uchwałą z dnia 9 stycznia 2019 roku w sprawie wyboru firmy audytorskiej. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta działającego w imieniu firmy audytorskiej.

Piotr Prajsnar

Prezes Zarządu

**B. WYBRANE DANE FINANSOWE**

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 31.12.2018		01.01.2017 - 31.12.2017	
	PLN	EUR	PLN	EUR
<b>RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT</b>				
Przychody netto ze sprzedaży	29 604 812	6 938 248	57 874 699	13 634 579
Zysk (strata) EBITDA*	1 224 920	287 075	29 473 511	6 943 603
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	92 734	21 733	29 542 364	6 959 824
Zysk (strata) brutto	1 748 403	409 760	25 721 453	6 059 663
Zysk (strata) netto	1 179 162	276 351	20 864 389	4 915 398
Liczba akcji	4 600 000	4 600 000	4 600 000	4 600 000
<b>Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (PLN/euro)</b>	<b>0,26</b>	<b>0,06</b>	<b>4,54</b>	<b>1,07</b>

**SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ**

Aktywa trwałe	4 013 215	933 306	3 866 093	926 921
Aktywa obrotowe	59 991 121	13 951 423	62 428 354	14 967 598
Kapitał własny	61 342 337	14 265 660	60 163 175	14 424 507
Zobowiązania długoterminowe	251 040	58 381	3 562	854
Zobowiązania krótkoterminowe, pozostałe	2 410 959	560 688	6 127 710	1 469 158
Wartość księgowa na akcję (PLN/euro)	13,34	3,10	13,08	3,14

**RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH**

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	(1 949 403)	(456 866)	(349 867)	(82 424)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(725 989)	(170 144)	(2 340 257)	(551 336)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(18 497)	(4 335)	(18 103 658)	(4 265 003)

Kurs EUR/PLN	2018	2017
- dla danych bilansowych	4,3000	4,1709
- dla danych rachunku zysków i strat oraz przepływów	4,2669	4,2447

\*Zysk na sprzedaży powiększony o amortyzację

Do przeliczenia danych sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

Cloud Technologies S.A.

Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018

(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)

## C. JEDNOSTKOWE ROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2017 R. DO 31 GRUDNIA 2018 R.

### INFORMACJE OGÓLNE

#### I. Dane jednostki:

Nazwa: **Cloud Technologies S.A.**  
Forma prawna: **Spółka Akcyjna**  
Siedziba: **Ul. Żeromskiego 7, Warszawa**  
Kraj rejestracji: **Polska**  
Podstawowy przedmiot działalności:

- Działalność związana z oprogramowaniem
- Działalność związana z przetwarzaniem danych
- Działalność związana z reklamą internetową

KRS 0000405842  
Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejestrowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego  
Numer statystyczny REGON: 142886479  
NIP Spółki 9522106251

#### II. Czas trwania Jednostki:

Spółka została utworzona na czas nieoznaczony.

#### III. Okresy prezentowane

Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe zawiera dane za okres od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2018 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2017 roku dla sprawozdania z sytuacji finansowej oraz za okres od 1 stycznia 2017 roku do 31 grudnia 2017 roku dla rachunku zysków i strat, sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

#### IV. Skład organów Jednostki według stanu na dzień 31.12.2018 r.:

##### Zarząd:

Piotr Prajsnar - Prezes Zarządu

##### Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W roku obrotowym nie nastąpiły zmiany w składzie Zarządu.

##### Rada Nadzorcza:

Tomasz Zadroga - Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Kamil Bargiel - Członek Rady Nadzorczej  
Łukasz Krasnopolski - Członek Rady Nadzorczej  
Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej  
Aleksandra Szweryn-Prajsnar - Członek Rady Nadzorczej

##### Zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki:

W roku obrotowym nastąpiły następujące zmiany w składzie Rady Nadzorczej:

- (a) w dniu 1 września 2018 roku Pan Robert Rafał złożył rezygnację z pełnienia funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki. Rezygnacja podyktowana jest podjęciem innych obowiązków oraz wynikającym z tego brakiem możliwości efektywnego sprawowania funkcji w Radzie Nadzorczej Spółki.

**Cloud Technologies S.A.**
**Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018**
*(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)*

- (b) w dniu 26 listopada 2018 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie odwołało Pana Przemysława Schmidta ze składu Rady Nadzorczej oraz powołało Pana Szymona Okonia i Pana Tomasza Zadrogę do składu Rady Nadzorczej. Pan Zadroga został Przewodniczącym Rady Nadzorczej.

**V. Firma audytorska:**

PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k.  
ul. Orzycka 6 lok. 1B  
02 -695 Warszawa  
wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 477

**VI. Autoryzowany Doradca:**

IPO Doradztwo Kapitałowe S.A.  
ul. Moniuszki 1A  
00-014 Warszawa

**VII. Banki:**

mBank S.A.  
ul. Królewska 14  
00-065 Warszawa

**VIII. Notowania na rynku regulowanym lub alternatywnym:**
**1. Informacje ogólne:**
**Giełda:**

**Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.**  
**Alternatywny system obrotu NewConnect („NC”)**  
ul. Książęca 4  
00-498 Warszawa

**Symbol na NC:**

CLD

**2. System depozytowo – rozliczeniowy:**

**Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A.**  
**(KDPW)**  
ul. Książęca 4  
00-498 Warszawa

**3. Kontakty z inwestorami:**

**Tailors Group**  
**ul. Smolna 38 lok. 5**  
**00-375 Warszawa**

**IX. Znaczący Akcjonariusze:**

Według stanu na dzień 31.12.2018 roku akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu byli:

Akcjonariusze	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
Prajsnar Piotr	1 277 000	27,76%	1 277 000	27,76%
Perpetum 10 FIZ AN	1 414 666	30,75%	1 414 666	30,75%
Cloud Technologies S.A.*	299 400	6,51%	299 400	6,51%
pozostali do 5%	1 608 934	34,98%	1 608 934	34,98%
<b>Razem</b>	<b>4 600 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>4 600 000</b>	<b>100,00%</b>

\*Akcje własne nabyte przez Spółkę w 2017 roku, opisane w notcie nr 18

**X. Spółki zależne i współzależne:**

- Audience Network Sp. z o.o. (udział w kapitale i prawach głosu: 100%)
- Online Advertising Network Sp. z o.o. (udział w kapitale i prawach głosu: 100%)
- OnAudience Ltd (udział w kapitale i prawach głosu: 100%)

Spółka OnAudience Ltd rozpoczęła działalność operacyjną w maju 2018 roku.

**Cloud Technologies S.A.****Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018**

*(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)*

Jednostki zależne są konsolidowane metodą pełną. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2018 Grupy Kapitałowej Cloud Technologies obejmuje dane wszystkich ww. spółek zależnych.

Dnia 6 sierpnia 2018 roku Zarząd spółki zależnej Audience Network Sp. z o.o. podpisał umowę sprzedaży wszystkich udziałów (tj. 50%) w jednostce wspólnie kontrolowanej Audience Network s.r.o. Wartość transakcji, wyznaczona na bazie wysokości kapitału zakładowego Audience Network s.r.o., nie była istotna z punktu widzenia wyników Spółki.

**XI. Spółki stowarzyszone:**

Nie występują.

**XII. Zatwierdzenie rocznego sprawozdania finansowego do publikacji**

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki w dniu 15 kwietnia 2019 roku.

## JEDNOSTKOWE ROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE Cloud Technologies S.A.

### Jednostkowy rachunek zysków i strat

<i>Działalność kontynuowana</i>	<b>Nota</b>	<b>01.01.2018 - 31.12.2018</b>	<b>01.01.2017 - 31.12.2017</b> <i>Dane przekształcone*</i>
<b>Przychody ze sprzedaży</b>		<b>29 604 812</b>	<b>57 874 699</b>
Przychody ze sprzedaży usług	1	29 604 812	57 874 699
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		0	0
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>3</b>	<b>28 799 459</b>	<b>28 940 871</b>
Amortyzacja		419 566	539 683
Zużycie materiałów i energii		120 417	111 727
Usługi obce		27 079 547	27 390 666
Podatki i opłaty		43 795	46 676
Wynagrodzenia		822 589	589 323
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		49 153	23 765
Pozostałe koszty rodzajowe		264 391	239 031
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		0	0
<b>Zysk (strata) na sprzedaży</b>		<b>805 354</b>	<b>28 933 828</b>
Pozostałe przychody operacyjne	4	490 808	731 649
Pozostałe koszty operacyjne	4	1 203 427	123 113
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>		<b>92 734</b>	<b>29 542 364</b>
Przychody finansowe	5	1 689 945	18 745
Koszty finansowe	5	34 276	3 839 657
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>1 748 403</b>	<b>25 721 453</b>
Podatek dochodowy	6	569 241	4 857 064
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>		<b>1 179 162</b>	<b>20 864 389</b>
<b>Zysk (strata) z działalności zaniechanej</b>		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Zysk (strata) netto łącznie</b>		<b>1 179 162</b>	<b>20 864 389</b>
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję (w PLN)</b>			
Podstawowy za okres obrotowy	7	0,26	4,54
Rozwodniony za okres obrotowy	7	0,26	4,54

\*Dane przekształcone zgodnie z informacją w notcie nr 3

**Warszawa, dnia 15 kwietnia 2019 r.**

**Zarząd:**  
**Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu**

**Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:**  
**Piotr Kościańczuk, Doradca Podatkowy**



Cloud Technologies S.A.

**Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018**

*(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)*

### Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
<b>Wynik po opodatkowaniu</b>	<b>1 179 162</b>	<b>20 864 389</b>
Pozostałe całkowite dochody	0	0
<b>Całkowite dochody ogółem</b>	<b>1 179 162</b>	<b>20 864 389</b>

Warszawa, dnia 15 kwietnia 2019 r.

Zarząd:

**Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu**

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

**Piotr Kościańczuk, Doradca Podatkowy**

**Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej**

AKTYWA	Nota	31.12.2018	31.12.2017
<b>I. Aktywa trwałe</b>		<b>4 013 215</b>	<b>3 866 093</b>
Wartości niematerialne i prawne	10	574 281	849 935
Rzeczowe aktywa trwałe	9	102 403	272 266
Inwestycje długoterminowe	11, 13	3 312 727	2 569 040
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	6, 15	23 805	174 852
<b>II. Aktywa obrotowe</b>		<b>59 991 121</b>	<b>62 428 354</b>
Należności krótkoterminowe	14	43 731 695	46 319 725
Aktywo z tytułu podatku dochodowego	14	3 270 560	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16	12 004 918	14 698 808
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	15	983 948	1 409 821
<b>III. Aktywa razem</b>		<b>64 004 336</b>	<b>66 294 447</b>

PASYWA	Nota	31.12.2018	31.12.2017
<b>I. Kapitał własny razem</b>		<b>61 342 337</b>	<b>60 163 175</b>
Kapitał zakładowy	17	460 000	460 000
Akcje własne	18	(18 000 000)	(18 000 000)
Kapitały zapasowe i pozostałe kapitały	19	35 288 175	38 838 786
Kapitał rezerwowy	18	18 000 000	18 000 000
Zysk (strata) netto bieżącego okresu		1 179 162	20 864 389
<b>II. Zobowiązanie długoterminowe</b>		<b>251 040</b>	<b>3 562</b>
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	6	251 040	3 562
<b>III. Zobowiązania krótkoterminowe</b>		<b>2 410 959</b>	<b>6 127 710</b>
Pozostałe zobowiązania finansowe	20	0	28 606
Zobowiązania krótkoterminowe	21	2 319 846	3 859 338
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	21	0	2 014 766
Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów	22	91 113	225 000
<b>IV. Pasywa razem</b>		<b>64 004 336</b>	<b>66 294 447</b>

Warszawa, dnia 15 kwietnia 2019 r.

Zarząd:

Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Piotr Kościańczuk, Doradca Podatkowy

**Cloud Technologies S.A.**
**Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018**
*(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)*
**Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym**

	Kapitał zakładowy	Akcje własne	Kapitał zapasowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	Kapitał rezerwowy	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny razem
<b>Stan na 1 stycznia 2018 roku</b>	<b>460 000</b>	<b>(18 000 000)</b>	<b>25 153 786</b>	<b>13 685 000</b>	<b>24 415 000</b>	<b>18 000 000</b>	<b>(24 415 000)</b>	<b>20 864 389</b>	<b>60 163 175</b>
Podział zysku netto	0	0	(3 550 611)	0	0	0	24 415 000	(20 864 389)	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	0	0	0	1 179 162	1 179 162
<b>Stan na 31 grudnia 2018 roku</b>	<b>460 000</b>	<b>(18 000 000)</b>	<b>21 603 175</b>	<b>13 685 000</b>	<b>24 415 000</b>	<b>18 000 000</b>	<b>0</b>	<b>1 179 162</b>	<b>61 342 337</b>

	Kapitał zakładowy	Akcje własne	Kapitał zapasowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	Kapitał rezerwowy	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny razem
<b>Stan na 1 stycznia 2017 roku</b>	<b>460 000</b>	<b>0</b>	<b>23 211 143</b>	<b>13 690 000</b>	<b>24 415 000</b>	<b>0</b>	<b>(24 415 000)</b>	<b>19 942 643</b>	<b>57 303 786</b>
Utworzenie kapitału rezerwowego na skup akcji własnych	0	0	(18 000 000)	0	0	18 000 000	0	0	0
Nabycie akcji własnych	0	(18 000 000)	0	0	0	0	0	0	<b>(18 000 000)</b>
Podział zysku netto	0	0	19 942 643	0	0	0	0	(19 942 643)	0
Korekta	0	0	0	(5 000)	0	0	0	0	<b>(5 000)</b>
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	0	0	0	20 864 389	<b>20 864 389</b>
<b>Stan na 31 grudnia 2017 roku</b>	<b>460 000</b>	<b>(18 000 000)</b>	<b>25 153 786</b>	<b>13 685 000</b>	<b>24 415 000</b>	<b>18 000 000</b>	<b>(24 415 000)</b>	<b>20 864 389</b>	<b>60 163 175</b>

Warszawa, dnia 15 kwietnia 2019 r.

Zarząd:

Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Piotr Kościańczuk, Doradca Podatkowy

**Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych**

	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
<b>Zysk / Strata przed opodatkowaniem</b>	<b>1 748 403</b>	<b>25 721 453</b>
<b>Korekty razem:</b>	<b>1 758 236</b>	<b>(20 165 421)</b>
Amortyzacja	419 566	539 683
Odsetki	91	(12 205)
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	(75 089)	0
Zmiana stanu rezerw	247 478	(140 180)
Zmiana stanu należności	2 588 030	(20 306 384)
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(1 573 671)	536 449
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	443 033	294 527
Rozpoznanie jako WNiP platformy OnAudience.com	0	(1 102 619)
Inne korekty	(291 203)	25 307
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>3 506 639</b>	<b>5 556 031</b>
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	(5 456 042)	(5 905 898)
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>(1 949 403)</b>	<b>(349 867)</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>75 000</b>	<b>0</b>
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	75 000	0
<b>Wydatki</b>	<b>800 989</b>	<b>2 340 257</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	57 393	44 662
Założenie spółki zależnej	0	250 000
Udzielone pożyczki spółkom zależnym	743 597	2 045 595
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>(725 989)</b>	<b>(2 340 257)</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Kredyty i pożyczki	0	0
<b>Wydatki</b>	<b>18 497</b>	<b>18 103 658</b>
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	18 000 000
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	18 406	97 118
Odsetki	91	6 540
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>(18 497)</b>	<b>(18 103 658)</b>
<b>PODSUMOWANIE</b>		
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>(2 693 889)</b>	<b>(20 793 782)</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>(2 693 889)</b>	<b>(20 793 782)</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>14 698 808</b>	<b>35 492 590</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>12 004 918</b>	<b>14 698 808</b>

Warszawa, dnia 15 kwietnia 2019 r.

Zarząd:  
Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:  
Piotr Kościańczuk, Doradca Podatkowy

## INFORMACJA DODATKOWA DO ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Niniejsze roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę memoriałową. Spółka Cloud Technologies S.A. jest jednostką dominującą grupy kapitałowej Cloud Technologies („Grupa”) i sporządza również skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

### I. Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Niniejsze roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości (Radę MSR) i ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, zwanymi dalej „MSSF UE”.

Sporządzając roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018 jednostka stosuje takie same zasady rachunkowości jak przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2017, z wyjątkiem zmian do standardów, nowych standardów i interpretacji zatwierdzonych przez Unię Europejską dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2018 roku. W 2018 roku Spółka przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę MSR i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w okresach sprawozdawczych od 1 stycznia 2018 roku.

### Zmiany do istniejących standardów zastosowane po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym Spółki za 2018 rok

Następujące nowe standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacja wydane przez Radę MSR oraz zatwierdzone do stosowania w UE wchodzi w życie po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym Spółki za 2018 rok:

- **MSSF 9 „Instrumenty finansowe”** - zatwierdzony w UE w dniu 22 listopada 2016 roku (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później),
- **MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”** oraz zmiany do MSSF 15 „Data wejścia w życie MSSF 15” - zatwierdzony w UE w dniu 22 września 2016 roku (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później),
- **Zmiany do MSSF 2 „Płatności na bazie akcji”** – Klasyfikacja oraz wycena płatności na bazie akcji – zatwierdzone w UE w dniu 27 lutego 2018 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później),
- **Zmiany do MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe”** – Zastosowanie MSSF 9 „Instrumenty finansowe” wraz z MSSF 4 „Instrumenty ubezpieczeniowe” – zatwierdzone w UE w dniu 3 listopada 2017 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później lub w momencie zastosowania MSSF 9 „Instrumenty finansowe” po raz pierwszy),
- **Zmiany do MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”** – Wyjaśnienia do MSSF 15 „Przychody z umów z klientami” – zatwierdzone w UE w dniu 31 października 2017 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później),
- **Zmiany do MSR 40 „Nieruchomości inwestycyjne”** – Przeniesienia nieruchomości inwestycyjnych – zatwierdzone w UE w dniu 14 marca 2018 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później),
- **Zmiany do MSSF 1 i MSR 28 w wyniku „Poprawki do MSSF (cykl 2014 - 2016)”** – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 1, MSSF 12 oraz MSR 28) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa – zatwierdzone w UE w dniu 7 lutego 2018 roku (zmiany do MSSF 1 i MSR 28 obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później),
- **Interpretacja KIMSF 22 „Transakcje w walutach obcych i płatności zaliczkowe”** – zatwierdzona w UE w dniu 28 marca 2018 roku (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 roku lub później).

Wyżej wymienione nowe standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacja nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki za 2018 rok.

### Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie

Zatwierdzając niniejsze sprawozdanie finansowe, następujący nowy standard, zmiana do istniejącego standardu oraz interpretacja zostały wydane przez Radę MSR i zatwierdzone do stosowania w UE, przy czym nie weszły jeszcze w życie:

- **MSSF 16 „Leasing”** – zatwierdzony w UE w dniu 31 października 2017 roku (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później),
- **Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe”** - Charakterystyka opcji przedpłaty z ujemną kompensatą - zatwierdzone w UE w dniu 22 marca 2018 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później),
- **Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze”** – Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie planu - zatwierdzone w UE w dniu 13 marca 2019 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później),
- **Zmiany do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”** - Długoterminowe udziały w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach - zatwierdzone w UE w dniu 8 lutego 2019 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później),
- **Interpretacja KIMSF 23 „Niepewność w zakresie rozliczania podatku dochodowego”** - zatwierdzona w UE w dniu 23 października 2018 roku (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później).

Spółka postanowiła nie skorzystać z możliwości wcześniejszego zastosowania powyższego nowego standardu oraz zmian do istniejących standardów oraz interpretacji. Według szacunków Spółki, za wyjątkiem MSSF 16, wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy. Wpływ MSSF 16 został opisany poniżej.

### Porównanie wyceny instrumentów finansowych wg MSR 39 a MSSF 9 dla Spółki

W poniżej tabeli zamieszczono porównanie metod wyceny poszczególnych klas instrumentów finansowych dla Spółki wg zasad zgodnych z MSR 39 oraz nowych zasad zgodnie z MSSF 9:

Klasa instrumentów finansowych	MSR 39	MSSF 9
Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki i należności	Wyceniane według zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania handlowe i pozostałe	Wyceniane w wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Wyceniane według zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania finansowe – leasing	Wyceniane w wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Wyceniane według zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania finansowe – instrumenty pochodne	Wyceniane w wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Wyceniane w wartości godziwej poprzez wynik finansowy
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	Wyceniane w wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Wyceniane według zamortyzowanego kosztu
Udzielone pożyczki	Pożyczki i należności	Wyceniane według zamortyzowanego kosztu
Udziały i akcje	Wycenianie w wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Wycenianie w wartości godziwej poprzez wynik finansowy

W poniżej tabeli zamieszczono porównanie wartości bilansowej poszczególnych klas instrumentów finansowych dla Spółki wg zasad wyceny zgodnych z MSR 39 oraz nowych zasad zgodnie z MSSF 9:

Wartość bilansowa	31.12.2018	31.12.2018	31.12.2017
	Wg MSSF 9	Wg MSR 39	Wg MSR 39
Należności handlowe i pozostałe	42 823 555	42 823 555	45 606 429
Zobowiązania handlowe i pozostałe	2 244 930	2 244 930	3 837 420
Zobowiązania finansowe – leasing	0	0	28 606
Zobowiązania finansowe – instrumenty pochodne	34 179	34 179	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12 004 918	12 004 918	14 698 808
Udzielone pożyczki	2 807 937	2 807 937	2 064 340
Udziały i akcje	504 790	504 790	504 700

Należności handlowe po początkowym ujęciu Spółka wycenia w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu

dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania, nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej). Spółki nie widzi podstaw do rozpoznania oczekiwanych strat zgodnie z MSSF 9 w stosunku do posiadanych należności.

Środki pieniężne również wyceniane są w wysokości zamortyzowanego kosztu, jednakże z uwagi na fakt, iż są one utrzymywane w formie krótkoterminowych depozytów ich wartość jest równa wartości nominalnej.

Udzielone pożyczki wyceniane są wg zamortyzowanego kosztu z użyciem efektywnej stopy procentowej, o ile wynik wyceny istotnie odbiega od wyceny bilansowej zgodnie z MSR 39.

Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu dotyczą przede wszystkim umów leasingu. Do zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik finansowy należą przede wszystkim instrumenty pochodne typu forward.

## Analiza zastosowania MSSF 16 „Leasing” dla Spółki

### Ogólne skutki wprowadzenia MSSF 16 „Leasing”

MSSF 16 przedstawia ogólny model identyfikacji umów leasingu i ich rozliczenia w sprawozdaniach finansowych leasingodawców i leasingobiorców. Obowiązuje w odniesieniu do okresów rozliczeniowych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie i zastępuje aktualne wytyczne, dotyczące leasingu, w tym MSR 17 „Leasing” i dotyczące go interpretacje: KIMSF 4 „Ustalenie, czy umowa zawiera leasing”, SKI 15 „Leasing operacyjny – specjalne oferty promocyjne” i SKI 27 „Ocena istoty transakcji wykorzystujących formę leasingu”.

Grupa zastosuje nowy standard zgodnie z jego datą wejścia w życie stosując **zmodyfikowane podejście retrospektywne** zgodnie z MSSF 16:C5(b). Oznacza to, że Grupa nie dokona przekształcenia danych porównawczych, lecz ujmie skumulowany efekt przyjęcia MSSF 16 jako korektę kapitału własnego (niepodzielonego zysku) na dzień zastosowania standardu po raz pierwszy.

### Skutki wprowadzenia nowej definicji leasingu

MSSF 16 wprowadza nową definicję leasingu. Spółka skorzysta jednak z uproszczenia, dopuszczalnego w okresie przejściowym i nie dokona ponownej oceny, czy wcześniej sklasyfikowane umowy zawierają leasing. Wobec tego definicja leasingu zgodna z MSR 17 i KIMSF 4 będzie nadal obowiązywała w odniesieniu do umów leasingu, zawartych lub zmienionych przed 1 stycznia 2019 roku.

Podstawowym elementem, odróżniającym definicję leasingu zgodną z MSR 17 od definicji leasingu, zawartej w MSSF 16, jest koncepcja kontroli. Zgodnie z MSSF 16 umowa stanowi leasing lub zawiera element leasingu, jeżeli przenosi wszystkie prawa do kontroli wykorzystania zidentyfikowanego składnika aktywów w danym okresie, w zamian za zapłatę. Uznaje się, że kontrola występuje, jeżeli klient ma:

- prawo do zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych wynikających z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów;
- prawo decydowania o wykorzystaniu tego składnika aktywów.

Spółka zastosuje nową definicję leasingu i związane z nią wytyczne, przedstawione w MSSF 16, do wszystkich umów leasingu, zawartych lub zmienionych 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie.

Przygotowując się do zastosowania MSSF 16 po raz pierwszy, Spółka przeprowadziła projekt wdrożenia, który wykazał, że nowa definicja, zawarta w MSSF 16, nie zmieni znacząco zakresu umów, spełniających definicję leasingu w Grupie zgodnie z MSR 17 i KIMSF 4.

### Wpływ na rachunkowość leasingobiorcy

Nowy standard nie rozróżnia między leasingiem finansowym a operacyjnym w księgach leasingobiorcy i wymaga ujmowania prawa do użytkowania składnika aktywów i zobowiązania z tytułu leasingu w odniesieniu do wszystkich umów zawartych przez leasingobiorcę, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i aktywów o niskiej wartości, które są zwolnione z tego wymogu.

W momencie zastosowania MSSF 16 po raz pierwszy, w odniesieniu do umów leasingu klasyfikowanych jako leasing operacyjny (z wyjątkami wskazanymi poniżej), Spółka ujmie prawa do użytkowania składników aktywów i zobowiązania z tytułu leasingu w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej stosując następujące zasady wyceny:

- zobowiązania z tytułu leasingu zostaną wycenione w wartości bieżącej pozostałych opłat leasingowych, zdyskontowanych przy użyciu krańcowej stopy procentowej leasingobiorcy w dniu pierwszego zastosowania;
- prawa do użytkowania składnika aktywów w kwocie równej odpowiadającemu danemu zobowiązaniu z tytułu leasingu, skorygowanej o kwoty wszelkich przedpłat lub naliczonych opłat leasingowych odnoszących się do danej umowy leasingu, ujętych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej poprzedzającym bezpośrednio datę pierwszego zastosowania.

Po początkowym ujęciu, Spółka:

- (a) w sprawozdaniu z wyników - ujmie amortyzację prawa do użytkowania składnika aktywów i koszt odsetek z tytułu rozliczania zobowiązań z tytułu leasingu;
- (b) w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych – ujmie dokonane spłaty zobowiązania z tytułu leasingu, zarówno część kapitałową oraz odsetki w ramach działalności finansowej.

Nie przewiduje się zmian dotychczasowego ujęcia księgowego w odniesieniu do umów leasingu operacyjnego, których oszacowany okres leasingu na dzień 1 stycznia 2019 roku wynosi mniej niż 12 miesięcy (w szczególności umowa najmu powierzchni biurowej) oraz umów leasingu dotyczących aktywów niskowartościowych (np. komputerów osobistych, stacji roboczych). W takich przypadkach Spółka zdecydowała się na liniowe ujęcie kosztów leasingu, dopuszczalne zgodnie z MSSF 16.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku Spółka posiadała nieodwołalne zobowiązania z tytułu leasingu w kwocie 599 tys. PLN (szczegółowe informacje przedstawiono w notcie nr 20).

Według wstępnej oceny, kwota 314 tys. PLN z tytułu tych umów dotyczy leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów niskowartościowych, wobec czego na 1 stycznia 2019 roku Spółka ujmuje prawa do użytkowania składnika aktywów w kwocie 277 tys. PLN i odpowiadające im zobowiązania z tytułu leasingu w tej samej kwocie. Szacuje się, że w 2019 r. spowoduje to obniżenie pozycji „Usługi obce” o kwotę 201 tys. PLN, zwiększenie amortyzacji o kwotę 195 tys. PLN i zwiększenie kosztów odsetkowych o kwotę 8 tys. PLN.

Spółka nie posiadała umów klasyfikowanych jako leasing finansowy na dzień 31 grudnia 2018 roku.

#### Prognozowany wpływ na wskaźniki finansowe, kowenanty bankowe i inne umowy

Spółka nie jest stroną umów kredytowych, tym samym wprowadzone zmiany nie będą miały wpływu na ewentualne kowenanty bankowe. Szacuje się, że wprowadzone zmiany w wyniku zastosowania MSSF 16 nie będą miały istotnego wpływu na wskaźniki finansowe Spółki, za wyjątkiem ewentualnego niewielkiego wpływu na wartość EBITDA.

#### Wpływ na rachunkowość leasingodawcy

Wymogi dotyczące ujmowania i wyceny po stronie leasingodawcy są zbliżone do wymogów MSR 17. Leasing klasyfikuje się jako finansowy lub operacyjny również zgodnie z MSSF 16. Natomiast, w porównaniu do MSR 17, nowy standard zmienia zasady klasyfikacji podnajmu i wymaga od leasingodawcy ujawnienia dodatkowych informacji, w szczególności dotyczących sposobu zarządzania ryzykiem wynikającym z udziału w wartości końcowej składnika aktywów, stanowiącego przedmiot leasingu.

Na 31 grudnia 2018 r. Spółka nie była stroną umów, w których pełniłaby rolę leasingodawcy.

#### Istotne subiektywne oceny i szacunki, dokonane na dzień wprowadzenia MSSF 16

Wdrożenie MSSF 16 wymaga subiektywnych ocen przy dokonywaniu szacunków i założeń, mających wpływ na wycenę zobowiązań z tytułu leasingu finansowego oraz praw do użytkowania składników aktywów. Dotyczą one między innymi:

- określenia pozostałego okresu leasingu w odniesieniu do umów zawartych przed 1 stycznia 2019 roku;
- określenia krańcowych stóp procentowych leasingobiorcy, stosowanych przy dyskontowaniu przyszłych przepływów pieniężnych;
- wskazania okresów użyteczności i stawek amortyzacji praw do użytkowania składników aktywów ujętych na dzień 1 stycznia 2019 roku.

#### **Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE**

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów oraz zmian do standardów, które według stanu na dzień 15 kwietnia 2019 roku nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE (poniższe daty wejścia w życie odnoszą się do standardów w wersji pełnej):

- **MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności”** (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14,
- **MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”** (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub później),
- **Zmiany do MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć”** – definicja przedsięwzięcia (obowiązujące w odniesieniu do połączeń, w przypadku których data przejęcia przypada na początek pierwszego okresu rocznego rozpoczynającego się 1 stycznia 2020 r. lub później oraz w odniesieniu do nabycia aktywów, które nastąpiło w dniu rozpoczęcia w/w okresu rocznego lub później),



- **Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”** – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),
- **Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” i MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”** – Definicja istotności (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później),
- **Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2015 - 2017)”** – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 3, MSSF 11, MSR 12 oraz MSR 23) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub później),
- **Zmiany odniesień do założeń koncepcyjnych zawartych w MSSF** (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później).

Według szacunków Spółki, wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy.

Nadal poza regulacjami zatwierdzonymi przez UE pozostaje rachunkowość zabezpieczeń portfela aktywów i zobowiązań finansowych, których zasady nie zostały zatwierdzone do stosowania w UE. Jednakże, regulacje te nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki, jeżeli zostałyby przyjęte do stosowania na dzień bilansowy.

## II. Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 31.12.2018 roku. Zarząd Spółki nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia rocznego sprawozdania finansowego za 2018 rok nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego. Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

## III. Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym Spółki, za wyjątkiem wprowadzonych zmian w polityce rachunkowości opisanych w odpowiedniej notcie.

### Instrumenty finansowe inne niż instrumenty pochodne

Pożyczki, należności i depozyty ujmowane są w dacie powstania. Wszystkie pozostałe aktywa finansowe (w tym aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy) są ujmowane w dniu dokonania transakcji, który jest dniem, gdy Spółka staje się stroną wzajemnego zobowiązania dotyczącego danego instrumentu finansowego.

Spółka klasyfikuje instrumenty finansowe, inne niż pochodne aktywa finansowe do następujących kategorii: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej lub aktywa/zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu.

### Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa finansowe są klasyfikowane jako inwestycja wyceniana w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli są przeznaczone do obrotu lub zostały wyznaczone jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy przy początkowym ujęciu. Wszelkie zyski i straty dotyczące tych inwestycji ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

### Pożyczki i należności

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, które nie są notowane na aktywnym rynku. Takie aktywa są początkowo ujmowane według wartości godziwej powiększonej o bezpośrednio dające się przyporządkować koszty transakcyjne. Wycena pożyczek i należności w terminie późniejszym odbywa się według zamortyzowanego kosztu po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

### Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie oraz depozyty bankowe na żądanie o początkowym okresie zapadalności do trzech miesięcy.

Transakcje przeprowadzane w walutach obcych są ujmowane po przeliczeniu na walutę funkcjonalną (złoty polski) według kursu wymiany z dnia poprzedzającego przeprowadzenie transakcji. Pieniężne aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych są wykazywane według kursów wymiany walut obowiązujących na dzień bilansowy.

Zyski i straty powstałe w wyniku zmian kursów walut po dacie transakcji są wykazywane jako przychody lub koszty finansowe w rachunku zysków i strat. Różnice kursowe ujmowane są w rachunku zysków i strat w kwocie netto. Dla celów sprawozdania z przepływów pieniężnych środki pieniężne i ich ekwiwalenty zdefiniowane są w identyczny sposób, jak dla celów ujmowania w bilansie.

### Zobowiązania finansowe

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Spółkę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz wyceniane według zamortyzowanego kosztu, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Spółka staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne, kredyty w rachunku bieżącym.

### Zobowiązania handlowe i pozostałe

Zobowiązania handlowe i pozostałe są wyceniane wg zamortyzowanego kosztu lub wartości nominalnej jeżeli wycena wg podejścia zamortyzowanego kosztu nie odbiega w sposób istotny od wartości nominalnej.

## Akcje zwykłe

Akcje zwykłe ujmują się w kapitale własnym. Koszty bezpośrednio związane z emisją akcji zwykłych, skorygowane o wpływ podatków, pomniejszają wartość kapitału. Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości nominalnej określonej w statucie, zgodnie z wpisem do KRS. Kapitał wynikający z emisji akcji w okresie sprawozdawczym, który został zgłoszony do rejestracji w Krajowym Rejestrze Sądowym, ale nie został zarejestrowany, jest ujmowany w oddzielnej pozycji. Akcje własne wyceniono wg ceny nabycia. Wartość ta nie podlega dalszej aktualizacji.

## Zakup akcji własnych

W przypadku zakupu akcji własnych, kwota zapłaty z tego tytułu wraz z kosztami bezpośrednimi przeprowadzenia transakcji, skorygowana o wpływ podatków, wykazywana jest jako pomniejszenie kapitału własnego. Zakupione akcje własne wykazywane są jako odrębna pozycja kapitału własnego. W momencie sprzedaży lub powtórnej emisji, otrzymane kwoty ujmują się jako zwiększenie kapitału własnego, a powstała nadwyżkę lub niedobór z tytułu tej transakcji ujmują się jako kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej.

## Rzeczowe aktywa trwałe

Składniki rzeczowych aktywów trwałych ujmują się w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Cena nabycia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem składnika majątku.

Zysk lub stratę ze zbycia składnika rzeczowych aktywów określa się na podstawie porównania przychodów ze zbycia z wartością bilansową zbytych aktywów i ujmują się je w kwocie netto w zysku lub stracie bieżącego okresu w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Wysokość odpisów amortyzacyjnych ustala się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmują się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Spółkę okresu użytkowania każdego elementu składnika rzeczowych aktywów trwałych.

W sprawozdaniu finansowym za okres sprawozdawczy i okresy porównawcze, Spółka zakłada poniższe okresy użytkowania dla poszczególnych kategorii rzeczowych aktywów trwałych:

- Budynki 10 lat
- Urządzenia techniczne i maszyny 2-5 lat
- Środki transportu 5 lat

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych rzeczowych aktywów trwałych jest weryfikowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego i w uzasadnionych przypadkach, korygowana.

Szacunki dotyczące określonych pozycji rzeczowych aktywów trwałych zostały zweryfikowane w 2018 r.

Spółka stosując zasadę istotności, środki trwałe o wartości początkowej do 10 000 PLN odnosi jednorazowo w rachunek zysków i strat w okresie, w którym został poniesiony wydatek.

## Inne wartości niematerialne i prawne – platforma OnAudience.com

Wartość platformy OnAudience.com została wyznaczona w oparciu o koszty wytworzenia. Platforma została przyjęta jako inna wartość niematerialna i prawna z dniem 1 stycznia 2017 roku, z okresem użyteczności równym 4 lata.

## Badania i rozwój

Wydatki poniesione na etapie prac badawczych z zamiarem pozyskania nowej wiedzy naukowej lub technicznej ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty prac rozwojowych ujmowane są jako wartości niematerialne w oparciu o ich cenę nabycia lub koszt wytworzenia pomniejszoną o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości.

Zgodnie z MSR 36 Spółka co najmniej raz w roku dokonuje testu na utratę wartości sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości składnika wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania lub składnika wartości niematerialnych, który nie jest jeszcze dostępny do użytkowania, poprzez porównanie jego wartości bilansowej z wartością odzyskiwalną.

## Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych

Odpisy amortyzacyjne oblicza się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmują się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Spółkę okresu użytkowania danego składnika wartości niematerialnych, innego niż wartość firmy, od momentu stwierdzenia jego przydatności do użytkowania.

W sprawozdaniu finansowym za okres bieżący i okresy porównawcze, Spółka zakłada poniższe okresy użytkowania dla poszczególnych kategorii wartości niematerialnych:

- Oprogramowanie komputerowe – 2 lata

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych wartości niematerialnych jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Spółka stosując zasadę istotności, wartości niematerialne o wartości początkowej do 10 000 PLN odnosi jednorazowo w rachunek zysków i strat w okresie, w którym został poniesiony wydatek.

#### **Składniki rzeczowych aktywów trwałych użytkowane na podstawie umów leasingu**

Umowy leasingowe, w ramach których Spółka ponosi praktycznie całość ryzyka oraz czerpie praktycznie wszystkie korzyści wynikające z posiadania składników rzeczowych aktywów trwałych klasyfikowane są jako umowy leasingu finansowego.

Aktywa nabyte w drodze leasingu finansowego są wykazywane początkowo w wartości godziwej lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, w zależności od tego, która z tych kwot jest niższa, a następnie pomniejszane o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w bilansie w pozycji pozostałych zobowiązań finansowych. Płatności leasingowe są dzielone na część odsetkową oraz część kapitałową, tak, by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty odsetkowe są odnoszone do rachunku zysków i strat jako koszty finansowe.

#### **Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów**

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego Spółka ocenia, czy istnieją obiektywne przesłanki świadczące o utracie wartości składników aktywów finansowych innych niż wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Uznaje się, że składnik aktywów finansowych utracił wartość, gdy po jego początkowym ujęciu pojawiły się obiektywne przesłanki wystąpienia zdarzenia mogącego mieć negatywny, wiarygodnie oszacowany wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Spółka ocenia przesłanki świadczące o utracie wartości pożyczek udzielonych, należności lub inwestycji utrzymywanych do terminu wymagalności zarówno na poziomie pojedynczego składnika aktywów jak i w odniesieniu do grup aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością księgową, a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej.

#### **Płatności w formie akcji**

Jednostka dominująca wdrożyła program motywacyjny dla władz Spółki oraz kluczowych współpracowników. W ramach tego programu Spółka emituje swoje akcje po cenie nominalnej celem objęcia ich przez te osoby. Wartość godziwa akcji jest ujęta jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego. Wartość godziwa jest określana na dzień przyznania akcji i ujęta w kosztach w okresie, w którym usługi zostały wykonane. Wartość godziwa

programów akcji pracowniczych jest szacowana na dzień przyznania akcji na podstawie wartości rynkowej opartej o notowania na New Connect lub ceny sprzedaży akcji poza rynkiem New Connect przy znacznym wolumenie.

#### **Rezerwy**

Rezerwy ujmuje się, gdy na Spółce ciąży wynikający z przeszłych zdarzeń obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek, którego wartość można wiarygodnie oszacować i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku wiązać się będzie z wypływem korzyści ekonomicznych

#### **Przychody i koszty działalności operacyjnej**

Przychody ze sprzedaży obejmują otrzymane lub należne kwoty ze sprzedaży usług (po pomniejszeniu o rabaty). Przychody ze sprzedaży wykazywane są w wartościach netto, tj. po pomniejszeniu o należny VAT.

Przychody z tytułu świadczenia usług (głównie internetowe kampanie reklamowe rozliczane w modelu efektywnościowym, jak również sprzedaż anonimowych danych o zachowaniach użytkowników Internetu) są ujmowane w momencie wykonania usługi.

Do kosztów powstałych w toku podstawowej działalności zalicza się koszty działalności operacyjnej w ujęciu rodzajowym.

#### **Pozostałe przychody, koszty, zyski i straty**

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to koszty i przychody nie związane bezpośrednio z działalnością podstawową.

Przychody finansowe i koszty finansowe to przed wszystkim różnice kursowe oraz w mniejszym stopniu odsetki.

Zyski i straty z tytułu różnic kursowych wykazuje się w kwocie netto jako przychody finansowe lub koszty finansowe, zależnie o ich łącznej pozycji netto.

#### **Podatek dochodowy**

Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Bieżący i odroczony podatek dochodowy ujmowany jest w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, kiedy dotyczy połączenia jednostek oraz pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym lub jako inne całkowite dochody.

Podatek odroczony ujmuje się w związku z różnicami przejściowymi pomiędzy wartością bilansową aktywów i zobowiązań a ich wartością ustalaną dla celów podatkowych.

Podatek odroczony jest wyceniany z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane wtedy, gdy przejściowe różnice odwrócą się, przy tym za podstawę przyjmowane są przepisy podatkowe obowiązujące prawnie lub faktycznie do dnia sprawozdawczego.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, służący przeniesieniu nierozliczonej straty podatkowej i niewykorzystanej ulgi podatkowej oraz ujemnymi różnicami przejściowymi, ujmuje się w zakresie, w którym jest prawdopodobne, że będzie dostępny przyszły dochód do opodatkowania, który pozwoli na ich odpisanie.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego podlegają ocenie na każdy dzień sprawozdawczy i obniża się je w zakresie, w jakim nie jest prawdopodobne zrealizowanie związanych z nimi korzyści z podatku dochodowym.

Aktywa oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego są prezentowane w szyku rozwartym, jeżeli tytuły, których dotyczą aktywa oraz rezerwy nie są zbieżne. W przypadku występowania tych samych tytułów w obu pozycjach, aktywa oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego są ujmowane per saldo.

### **Zysk na jedną akcję**

Spółka prezentuje podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję dla akcji zwykłych. Podstawowy zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie zysku lub straty przypadającej posiadaczom akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych w roku, skorygowaną o posiadane przez Spółkę akcje własne. Rozwodniony zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie skorygowanego zysku lub straty przypadającej dla posiadaczy akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych skorygowaną o posiadane akcje własne oraz o efekty rozwadniające potencjalnych akcji, które obejmują obligacje zamienne na akcje, a także opcje na akcje przyznane pracownikom.

### **Gry mobilne**

Nakłady na gry mobilne spełniają warunki na ich kapitalizację. Od roku 2016 są one zaliczane do aktywów (w ramach rozliczeń międzyokresowych) i rozliczane (dla już wydanych tytułów) lub będą rozliczane (dla jeszcze niewydanych tytułów) w czasie generowania przychodów (tj. w okresie 12 kolejnych miesięcy od daty rozpoczęcia generowania przychodów).

Wartość rozliczeń międzyokresowych czynnych z tyt. gry mobilnej Arrow2 na dzień 31.12.2018 wyniosła 595 tys. PLN.

### **Inwestycje w jednostki zależne**

Jednostki zależne to wszelkie jednostki (w tym jednostki specjalnego przeznaczenia), w odniesieniu do których Spółka ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, co zwykle towarzyszy posiadaniu większości ogólnej liczby głosów w organach stanowiących. Przy dokonywaniu oceny czy Spółka kontroluje daną jednostkę uwzględnia się istnienie i wpływ potencjalnych praw głosu, które w danej chwili można zrealizować lub zamienić. Inwestycje w jednostki zależne wycenia się według ceny nabycia.

### **Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji**

#### **a) Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji**

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym Spółka prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Spółki.

#### **b) Transakcje i salda**

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w rachunku zysków i strat, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

## **IV. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach**

### **a) Profesjonalny osąd**

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

#### **Klasyfikacja umów leasingowych**

Spółka dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i pożytki z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji. Od początku roku 2019 zgodnie z zapisami MSSF 16 wszystkie umowy kwalifikujące się jako leasing będą ujawniane analogicznie do zasad dotyczących obecnie leasingu finansowego.

### **b) Niepewność szacunków**

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

#### **Odpisy aktualizujące wartość należności**

Spółka ocenia, czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności. Jeżeli wartość możliwa do odzyskania składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej Spółka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych.

Jednocześnie zgodnie z zapisami MSSF 9 Spółka dokonuje podziału kontrahentów na główne grupy, następnie cyklicznie dla poszczególnych grup kontrahentów dokonuje analizy zagrożenia niespłacalności danych należności. W przypadku uznania za prawdopodobne, iż należności od danych kontrahentów mogą nie zostać spłacone w całości, dokonuje się oszacowania „oczekiwanych strat”, tj. poziomu prawdopodobnych przyszłych odpisów na należności, które odnosi się w wyniku Spółki w momencie oszacowania. Poziom obliczonych „oczekiwanych strat” jest cyklicznie poddawany sprawdzeniu i aktualizacji.

#### **Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego**

Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

#### **Wartość godziwa instrumentów finansowych**

Wartość godziwą instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek wycenia się wykorzystując odpowiednie techniki wyceny. Przy wyborze odpowiednich metod i założeń Spółka kieruje się profesjonalnym osądem.

#### **Stawki amortyzacyjne**

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

#### **Utrata wartości aktywów**

Spółka przeprowadziła testy na utratę wartości aktywów niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych. Przeprowadzone testy nie wykazały potrzeby dokonywania odpisów aktualizujących.

### **V. Zmiany zasad (polityki) rachunkowości**

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Spółka nie wprowadziła zmian w polityce rachunkowości, za wyjątkiem zmiany wartości progu do osiągnięcia którego Spółka odnosi aktywa jednorazowo w rachunek zysków i strat w okresie, w którym został poniesiony wydatek. Próg ten został zwiększony z 3 500 PLN na 10 000 PLN. Zmiana nie miała istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki w okresie sprawozdawczym.

### **VI. Porównywalność danych**

Zgodnie z informacją w notcie nr 3 w porównaniu do raportu rocznego za rok 2017 dokonano alokacji pozycji „zmiana stanu produktu” do poszczególnych pozycji kosztów operacyjnych w ujęciu rodzajowym. Dodatkowo zrezygnowano też z prezentacji kosztów operacyjnych w ujęciu kalkulacyjnym, ograniczając się do prezentacji kosztów operacyjnych w ujęciu rodzajowym (zgodnie z podejściem kierownictwa Spółki do analizowania wyników finansowych). Dla danych za rok 2017 wyodrębniono w osobnej pozycji zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego w kwocie 2 015 tys. PLN.

## DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

### Nota 1. PRZYCHODY Z UMÓW Z KLIENTAMI

Przychody z umów z klientami Spółki w roku 2018 prezentują się następująco:

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
<b>Działalność kontynuowana:</b>		
Sprzedaż usług	29 604 812	57 874 699
Sprzedaż towarów i materiałów	0	0
<b>Przychody z działalności kontynuowanej</b>	<b>29 604 812</b>	<b>57 874 699</b>
<b>Przychody z działalności zaniechanej</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Przychody ze sprzedaży łącznie</b>	<b>29 604 812</b>	<b>57 874 699</b>

Przychody ze sprzedaży łącznie Spółki w roku 2018 wyniosły 29,6 mln PLN i spadły o blisko 49% w porównaniu do 2017 roku. Spadek ten jest spowodowany rozpoczętą przez Spółkę w 2018 roku transformacją modelu biznesowego mającą na celu dostosowanie modelu biznesowego oraz struktury organizacyjnej do dynamicznych zmian, które zachodzą na międzynarodowym rynku danych. Spółka m.in. ogranicza skalę współpracy z kontrahentami posiadającymi przeterminowane należności, w tym sieciami afiliacyjnymi, a koncentruje się na sprzedaży danych oraz technologii do ich przetwarzania. Szczegółowe informacje na temat ww. zmian znajdują się w kolejnych częściach niniejszej noty.

Przychody z działalności zaniechanej nie wystąpiły.

Przychody ogółem Spółki prezentują się następująco:

	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Suma przychodów ze sprzedaży	29 604 812	57 874 699
Pozostałe przychody operacyjne	490 808	731 649
Przychody finansowe	1 689 945	18 745
<b>SUMA przychodów ogółem</b>	<b>31 785 565</b>	<b>58 625 093</b>

Bardziej szczegółowy opis usług oferowanych przez Spółkę został zamieszczony w nocie dotyczącej segmentów działalności w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Cloud Technologies za rok 2018.

### Przychody ze sprzedaży usług w podziale na główne rodzaje odbiorców

Spółka identyfikuje następujące główne rodzaje odbiorców usług Emitenta:

- Sieci afiliacyjne:** Sieć afiliacyjna stanowi rodzaj pośrednika pomiędzy podmiotem zlecającym kampanie, a podmiotem realizującym kampanie marketingowe (np. Emitent). Kampanie realizowane poprzez sieci afiliacyjne w większości rozliczane były w modelu efektywnościowym (wynagrodzenie Emitenta było uzależnione od osiągnięcia konkretnego efektu kampanii np. doprowadzenia do sprzedaży produktu). Spółka fakturuje sieć afiliacyjną okresowo za wszystkie kampanie realizowane w danym przedziale czasowym za pośrednictwem sieci afiliacyjnej, co prowadzi do dużej koncentracji odbiorców w tym segmencie działalności. Sieć afiliacyjna pełni rolę centrum rozliczeniowego kampanii. Dzięki realizacji kampanii dla klientów z wielu różnych rynków geograficznych Grupa jest w stanie pozyskać anonimowe dane z tych rynków. Historycznie sprzedaż do tej grupy odbiorców pokazywana była w ramach segmentu *Performance marketing*, obecnie w ramach segmentu *Data acquisition*.
- Brokerzy powierzchni reklamowych:** profesjonalne podmioty działające w branży marketingu internetowego dla których Spółka świadczy usługę pośredniczenia w nabywaniu powierzchni reklamowych. Spółka kupuje na rzecz brokera wybrane przez niego media, które to media są następnie refakturowane na brokera przeważnie z niewielką marżą (Grupa pełni rolę „centrum zakupowego”). Działalność ta umożliwia pozyskanie anonimowych danych oraz uzyskanie lepszej pozycji przetargowej u dostawców powierzchni reklamowych. Historycznie sprzedaż do tej grupy odbiorców pokazywana była w ramach segmentu *Data services*, obecnie w ramach segmentu *Data acquisition*.
- Agencje reklamowe i domy mediowe:** Dom mediowy pełni rolę pośrednika pomiędzy podmiotem pierwotnym zlecającym kampanię (klient bezpośredni), a podmiotem realizującym kampanię (Spółka). Spółka fakturuje dany dom mediowy, zazwyczaj w okresach miesięcznych. Do realizacji kampanii i zwiększenia jej efektywności wykorzystywane są anonimowe dane o zachowaniach użytkowników Internetu, które są przetwarzane przez Spółkę. Historycznie sprzedaż do tych odbiorców była raportowana w ramach segmentu *Data services*, obecnie sprzedaż do tych odbiorców jest raportowana w ramach segmentu *Data consulting*.

- d. **Klienci bezpośredni usług reklamowych:** różnego rodzaju przedsiębiorstwa, głównie działające w modelu B2C. Rodzaje kampanii marketingowych realizowane na rzecz klientów bezpośrednich są zbliżone do kampanii realizowanych dla agencji i domów mediowych. Brak pośrednika umożliwia, jednakże budowanie bezpośredniej relacji z klientem oraz potencjalnie uzyskanie większej marży na realizacji kampanii. Klienci są zazwyczaj fakturowani w okresach miesięcznych. Do realizacji kampanii i zwiększenia jej efektywności wykorzystywane są anonimowe dane o zachowaniach użytkowników Internetu, które są przetwarzane przez Spółkę. Historycznie sprzedaż do tych odbiorców była raportowana w ramach segmentu *Data services*, obecnie sprzedaż do tych odbiorców jest raportowana w ramach segmentu *Data consulting*.
- e. **Dystrybutorzy danych i technologii:** klienci kupujący od Spółki wyłącznie anonimowe dane o zachowaniach użytkowników Internetu (bez usługi w postaci realizacji kampanii marketingowych) lub dostęp do autorskiej technologii DMP. Dystrybutorzy danych to głównie platformy technologiczne dostarczające dane do klientów końcowych (głównie pochodzących z branży marketingu internetowego i wykorzystujących dane do lepszego profilowania kampanii). Kontrahenci rozliczają się ze Spółką przeważnie w formule *revenue sharing*, tj. dzielą się ze Spółką przychodami ze sprzedaży danych pochodzących od Spółki do klientów końcowych, zazwyczaj bez płacenia z góry za dostęp do danych Spółki. Historycznie sprzedaż do tej grupy odbiorców pokazywana była w ramach segmentu *Data services*, obecnie z racji rosnącej skali działalności oraz strategicznego charakteru tej kategorii usług przychody te zostały wydzielone do nowego segmentu *Data enrichment*.
- f. **Pozostali odbiorcy:** w chwili obecnej przede wszystkim przychody z gier mobilnych wydanych przez Spółkę, pozostałych usług takich jak UnBlock oraz rozliczeń barterowych z kontrahentami Spółki. Przychody pokazywane w ramach segmentu *Pozostałe*.

Przychody ze sprzedaży usług Spółki w 2018 roku (wraz z danymi za okres porównawczy) w podziale na główne rodzaje odbiorców prezentują się w sposób następujący:

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Sieci afiliacyjne	19 548 676	49 275 354
Brokerzy powierzchni reklamowych	4 812 747	4 657 233
Agencje reklamowe i domy mediowe	0	0
Klienci bezpośredni usług reklamowych	0	0
Dystrybutorzy danych i technologii	5 118 402	2 829 182
Pozostali odbiorcy	124 987	1 112 930
<b>Przychody ze sprzedaży usług łącznie</b>	<b>29 604 812</b>	<b>57 874 699</b>

Struktura przychodów ze sprzedaży usług Spółki w 2018 roku została przedstawiona w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
% udział sieci afiliacyjne	66,0%	85,1%
% udział brokerzy powierzchni reklamowych	16,3%	8,0%
% udział agencje reklamowe i domy mediowe	0,0%	0,0%
% udział klienci bezpośredni usług reklamowych	0,0%	0,0%
% udział dystrybutorzy danych i technologii	17,3%	4,9%
% pozostali odbiorcy	0,4%	1,9%
<b>Przychody ze sprzedaży usług łącznie</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Zmianę przychodów ze sprzedaży usług Spółki za rok 2018 w ujęciu procentowym w porównaniu do okresu porównawczego zaprezentowano w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	2018 vs 2017
% zmiana sprzedaży do sieci afiliacyjnych	-60,3%
% zmiana sprzedaży do brokerów powierzchni reklamowych	3,3%
% zmiana sprzedaży do agencji reklamowych	-
% zmiana sprzedaży do klientów bezpośrednich	-
% zmiana sprzedaży do dystrybutorów danych i technologii	80,9%
% zmiana sprzedaży do pozostałych odbiorców	-88,8%
<b>% zmiana przychodów ze sprzedaży usług łącznie</b>	<b>-48,8%</b>

Łącznie przychody ze sprzedaży usług Spółki zmalały w 2018 roku o 49% w porównaniu do 2017 roku.



Najbardziej istotny spadek w ramach osiąganych przychodów zanotowała sprzedaż z segmentu sieci afiliacyjnych – zmiana o ponad 60% rok-do-roku. Spadek to głównie wynik świadomej polityki Spółki odnośnie ograniczenia skali współpracy z głównym kontrahentem Spółki, wynikającej z utrzymującego się wysokiego poziomu historycznych niespłaconych należności od tego kontrahenta, jak również z sukcesywnie dokonywanych zmian w modelu współpracy. W chwili obecnej Spółka postrzega współpracę z sieciami afiliacyjnymi przede wszystkim jako metodę pozyskiwania danych, wykorzystywanych do świadczenia usług do pozostałych grup klientów, w przeciwieństwie do lat ubiegłych, gdzie ta grupa klientów odpowiadała za największą część przychodów i marży generowanej przez Spółkę. Jednocześnie Spółka zamierza podejmować realizację przede wszystkim tych kampanii, które charakteryzują się krótszym okresem rozliczenia, a w konsekwencji szybszą konwersją należności w środki pieniężne. W konsekwencji tych działań marża na obsłudze tej grupy kontrahentów powinna ulec znaczącemu pogorszeniu (docelowo Spółka spodziewa się marży w granicach zera), wysokość generowanych przychodów będzie w dalszym ciągu stopniowo ograniczana, jednakże przepływy z działalności operacyjnej powinny docelowo się polepszyć.

Spółka zanotowała również wysoki spadek w kategorii „sprzedaż do pozostałych odbiorców”. Pozycja ta obejmuje obecnie wygaszane, a historycznie oferowane usługi i rozliczenia barterowe, w tym przychody z gier mobilnych.

Z drugiej strony Spółka wypracowała znacząco wyższy poziom przychodów z tytułu sprzedaży do dystrybutorów danych i technologii (wzrost o 81%). Wzrost sprzedaży do tej grupy klientów stanowi najważniejszy cel strategiczny Spółki na kolejne okresy. Grupa sukcesywnie zwiększa sprzedaż do istniejących klientów, jak również podejmuje działania w zakresie pozyskania kolejnych dystrybutorów. Faktyczny poziom osiągniętej sprzedaży do tej grupy kontrahentów mógłby być większy, gdyby nie utrzymująca się niepewność związana z implementacją RODO, w wyniku której część klientów (głównie z USA) wstrzymała bądź ograniczyła zakup danych z rynku europejskiego.

### Geograficzna struktura sprzedaży Spółki

Szczegółowa struktura geograficzna przychodów prezentowana jest w poniższej tabeli:

	01.01.2018 - 31.12.2018		01.01.2017 - 31.12.2017	
	w PLN	w %	w PLN	w %
<b>Kraj</b>	<b>5 264 123</b>	<b>17,8%</b>	<b>6 177 116</b>	<b>10,7%</b>
<b>Eksport, w tym:</b>	<b>24 340 689</b>	<b>82,2%</b>	<b>51 697 583</b>	<b>89,3%</b>
Unia Europejska	1 439 068	4,9%	1 076 066	1,9%
USA	2 256 844	7,6%	1 555 263	2,7%
Azja	20 644 777	69,7%	49 002 105	84,7%
Pozostałe	0	0,0%	64 149	0,1%
<b>Razem</b>	<b>29 604 812</b>	<b>100,0%</b>	<b>57 874 699</b>	<b>100,0%</b>

Struktura geograficzna sprzedaży została wyznaczona na bazie siedziby danego kontrahenta. Zdecydowana większość przychodów generowanych przez Spółkę dotyczy działalności eksportowej. Sprzedaż krajowa odnosi się głównie do przychodów z refaktur zakupionej powierzchni reklamowej dla spółek zależnych. Z uwagi na fakt, że większość usług świadczona jest na rzecz podmiotów pośredniczących w rozliczeniach z finalnymi odbiorcami usług Spółki, prezentowana struktura geograficzna nie musi odpowiadać siedzibie klientów ostatecznych Spółki (przykładowo Spółka dystrybuuje dane za pomocą kontrahenta zarejestrowanego w USA, którego odbiorcami są podmioty z UE).

W roku 2017 udział sprzedaży do jednego odbiorcy przekroczył 10% wartości sprzedaży Spółki. Przychody ze sprzedaży na rzecz Odbiorcy 1 wyniosły 49,0 mln PLN (85%).

W roku 2018 udział sprzedaży do dwóch odbiorców przekroczył 10% wartości sprzedaży Spółki. Przychody ze sprzedaży na rzecz Odbiorcy 1 wyniosły 19,5 mln PLN (66%), natomiast na rzecz Odbiorcy 2 wyniosły 4,9 mln PLN (17%).

### Nota 2. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI

Informacje o segmentach działalności zostały zamieszczone w nocie nr 2 skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2018 roku.

### Nota 3. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Poniższa tabela przedstawia strukturę, dynamikę oraz udział w przychodach poszczególnych pozycji kosztów operacyjnych Spółki w 2018 roku:

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>01.01.2018 - 31.12.2018</b>	<b>01.01.2017 - 31.12.2017</b> <i>Przekształcone</i>	<b>zmiana %</b>
Amortyzacja	419 566	539 683	-22,3%
<i>jako % sprzedaży</i>	1,4%	0,9%	
Zużycie materiałów i energii	120 417	111 727	7,8%
<i>jako % sprzedaży</i>	0,4%	0,2%	
Usługi obce	27 079 547	27 390 666	-1,1%
<i>jako % sprzedaży</i>	91,5%	47,3%	
Podatki i opłaty	43 795	46 676	-6,2%
<i>jako % sprzedaży</i>	0,1%	0,1%	
Wynagrodzenia	822 589	589 323	39,6%
<i>jako % sprzedaży</i>	2,8%	1,0%	
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	49 153	23 765	106,8%
<i>jako % sprzedaży</i>	0,2%	0,0%	
Pozostałe koszty rodzajowe	264 391	239 031	10,6%
<i>jako % sprzedaży</i>	0,9%	0,4%	
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0	-
<i>jako % sprzedaży</i>	0,0%	0,0%	
<b>Razem koszty działalności operacyjnej</b>	<b>28 799 459</b>	<b>28 940 871</b>	<b>-0,5%</b>
<i>jako % sprzedaży</i>	<b>97,3%</b>	<b>50,0%</b>	

Pomimo istotnego spadku przychodów netto ze sprzedaży w 2018 roku koszty działalności operacyjnej utrzymały się na podobnym poziomie do roku 2017. Na taki stan ma wpływ charakter działalności Spółki oraz struktura kosztów Spółki. Najważniejszą pozycją kosztów operacyjnych Spółki są usługi obce, na które składają się częściowo stałe koszty, ponoszone niezależnie od skali działalności Spółki (np. licencje, koszty współpracowników). Dodatkowo Spółka podjęła świadomą decyzję odnośnie nieograniczenia skali pozyskiwanych danych w ramach segmentu *Data acquisition*, w efekcie czego kosztu zakupu mediów nie uległ obniżeniu pomimo spadku przychodów netto. Zwiększenie zasobu przetwarzanych danych powinno umożliwić Spółce rozwój działalności segmentu *Data enhancement* w kolejnych okresach.

Dane w powyższej tabeli za rok 2017 zostały przekształcone, z uwagi na zmianę prezentacji pozycji „zmiana stanu produktu”. W raporcie rocznym za rok 2017 roku pozycja „zmiana stanu produktu” była prezentowana w nocie nr 3 „koszty działalności operacyjnej” jako oddzielna pozycja, bez przypisania jej do kosztów rodzajowych. W bieżącym raporcie zmiana stanu produktu stanowi element kosztów operacyjnych w ujęciu rodzajowym i jest przyporządkowana do odpowiednich składowych kosztów w ujęciu rodzajowym. Zastosowana zmiana nie ma wpływu na raportowany wynik finansowy Spółki.

W tabeli poniżej zaprezentowano uzgodnienie kosztów operacyjnych w ujęciu rodzajowych prezentowanych oryginalnie w raporcie rocznym za rok 2017 z obecną prezentacją:

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>Prezentacja w JSF za rok 2017</b>	<b>Zmiana prezentacji ZSP</b>	<b>Po zmianie</b>
Usługi obce	26 034 027	1 356 639	27 390 666
Pozostałe koszty rodzajowe	243 177	(4 146)	239 031
Inne koszty rodzajowe łącznie	1 311 174	-	1 311 174
<b>Razem koszty działalności operacyjnej rodzajowo</b>	<b>27 588 378</b>	<b>1 352 493</b>	<b>28 940 871</b>

W efekcie powyższej reklasyfikacji kosztów, koszt usług obcych oraz pozostałych kosztów rodzajowych za rok 2017 różni się od wartości zaprezentowanych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki za rok 2017. Zastosowana reklasyfikacja nie ma więc wpływu na wynik Spółki za rok 2017 (łączna suma kosztów operacyjnych Spółki w ujęciu rodzajowym po uzgodnieniu i kalkulacyjnym jest taka sama).

Najważniejszą pozycją kosztów operacyjnych Spółki pozostają usługi obce szczegółowo opisane poniżej.

### **Usługi obce**

Najistotniejszą pozycją kosztów operacyjnych Spółki są koszty usług obcych, w ramach których Spółka wyróżnia:

- (a) Koszt zakupu mediów - uwzględnia przede wszystkim zakup powierzchni reklamowej lub oddzielnie samych danych. W większości przypadków w ramach zakupu powierzchni reklamowej Spółka pozyskuje jednocześnie w ramach tego samego kosztu dane, związane bezpośrednio z wyświetloną reklamą, za którą Spółka zapłaciła.

- (b) Koszty narzędzi - uwzględniający w szczególności licencję na platformę DSP (*Demand Side Platform*, umożliwiającą zakup mediów w modelu RTB – *Real Time Bidding*), licencjonowaną od byłego podmiotu powiązanego IIIT sp. z o.o. sp. k., wykorzystywaną przez Spółkę do prowadzenia dużej części kampanii marketingowych. Jednocześnie w ramach zawartej umowy (i w ramach kosztów narzędzi), IIIT świadczy Spółce również usługi utrzymania, wsparcia i rozwoju, jak również refakturuje na Spółkę koszty infrastruktury technicznej związanej z platformą (głównie koszt wynajmu i obsługi serwerów).
- (c) Koszty współpracowników - uwzględniają koszty osób świadczących usługi na rzecz Spółki w oparciu o kontrakty typu B2B, jak również koszty zewnętrznych firm dostarczających Spółce usługi pracownicze. W celu wyznaczenia łącznych kosztów osobowych ponoszonych przez Spółkę należy do kosztu współpracowników dodać również koszty wynagrodzeń, ubezpieczeń i świadczeń socjalnych (ujęte w rachunku zysków i strat).
- (d) Pozostałe usługi obce obejmują przede wszystkim: koszty outsourcingu infrastruktury (serwery, hosting), koszty powierzchni biurowej, mediów, koszt zewnętrznego biura księgowego oraz koszty doradców i ekspertów.

W poniższej tabeli zaprezentowano główne pozycje składowe kosztu usług obcych Spółki w okresie 2018 roku, objętego niniejszym sprawozdaniem:

Usługi obce	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
		<i>przekształcone</i>
Zakup mediów i danych	12 347 141	12 546 165
Narzędzia i licencje	9 682 726	9 755 460
Koszty współpracowników	2 991 249	2 909 082
Pozostałe usługi obce	2 058 432	2 179 959
<b>Koszt usług obcych łącznie</b>	<b>27 079 547</b>	<b>27 390 666</b>

Łącznie koszt usług obcych spadł w 2018 roku o 1% w porównaniu do 2017 roku. Największy spadek odnotowano w pozycji „pozostałe usługi obce” (6% rok-do-roku). Pozycja „koszty współpracowników uległa niewielkiemu wzrostowi (3% rok-do-roku), przy czym faktyczny wzrost kosztów w tej kategorii został zmniejszony z uwagi na ograniczenie zasobów w obszarze gier mobilnych.

Niewielki spadek (2%) odnotowano w pozycji „zakup mediów i danych”. Koszt zakupu mediów jest głównym kosztem działalności Grupy, który przede wszystkim umożliwia pozyskanie danych do monetyzacji.

#### Nota 4. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Dotacje	2 879	67 418
Refaktura kosztów	413 060	141 053
Inne przychody operacyjne	74 869	523 178
<b>Razem</b>	<b>490 808</b>	<b>731 649</b>

Historycznie pozostałe przychody operacyjne Spółki dotyczyły przede wszystkim rozliczenia przyznanych Spółce dofinansowań unijnych. Obecnie pozostałe przychody operacyjne dotyczą głównie refaktur usług wspomagających i świadczeń pracowniczych na spółki zależne. W roku 2017 Spółka odnotowała również istotny jednorazowy przychód w wysokości 500 tys. PLN, dotyczący otrzymanego odszkodowania z tytułu przedwczesnego rozwiązania umowy najmu powierzchni biurowej.

Pozostałe koszty operacyjne Spółki za rok 2018 oraz dane porównawcze za rok 2017 zaprezentowano poniżej:

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	8 344	45 963
Spisania rozrachunków	303 361	0
Odpis kosztów wytworzenia gier mobilnych	431 452	0
Inne koszty operacyjne	460 271	77 150
<b>Razem</b>	<b>1 203 427</b>	<b>123 113</b>

Inne koszty operacyjne dotyczą głównie kosztów refakturowanych na spółki zależne.

Pozycja 'spisania rozrachunków' to efekt rocznego przeglądu rozrachunków Spółki i dotyczy przede wszystkim i historycznie odnotowanych, ale nierozliczonych wcześniej transakcji (dotyczących lat 2016-2018). Z perspektywy Spółki pozycję 'spisania rozrachunków' należy traktować jako zdarzenie jednorazowe.

Dodatkowo w III kwartale 2018 roku dokonano jednorazowej operacji spisania z ksiąg Spółki należności na kwotę około 160 tys. PLN. Należności te dotyczyły historycznych kontrahentów barterowych Spółki (prezentowanych w ramach segmentu „pozostałe”), którzy zakończyli działalność operacyjną, w związku z czym uznano, iż nie jest realistyczne odzyskanie tych należności.

Przy okazji sporządzania rocznego sprawozdania finansowego Spółka dokonała rewizji zasadności utrzymywania w ramach rozliczeń międzyokresowych poniesionych kosztów wytworzenia wybranych gier mobilnych, dotyczących dwóch nowych i jeszcze niewydanych tytułów. Z uwagi na fakt, iż do daty publikacji niniejszego sprawozdania Spółce nie udało się podpisać umowy dystrybucyjnej na wydanie jednej z gier, jej koszty wytworzenia zostały objęte w całości odpisem aktualizującym i odniesione w pozostałe koszty operacyjne. Drugi z tytułów Spółka na bazie umowy z dystrybutorem planuje wydać w trakcie 2019 roku. W przypadku braku wydania również drugiego z tytułów do końca 2019 roku, Spółka dokona odpisu pozostałych kosztów wytworzenia gier mobilnych (w kwocie 595 tys. PLN). Pomimo dokonania odpisu Spółka nadal prowadzi działania zmierzające do wprowadzenia obu tytułów do dystrybucji.

Z perspektywy Spółki pozycję 'spisania rozrachunków' należy traktować jako zdarzenie jednorazowe.

#### Nota 5. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody finansowe	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Odsetki	134 644	18 745
Dodatnie różnice kursowe	1 555 301	0
<b>Razem</b>	<b>1 689 945</b>	<b>18 745</b>

Koszty finansowe Spółki w roku 2018 oraz w roku 2017 w podziale na główne składowe wskazano w poniższej tabeli:

Koszty finansowe	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Odsetki	97	6 882
Ujemne różnice kursowe	0	3 832 775
Aktualizacja wartości aktywów finansowych	34 179	0
<b>Razem</b>	<b>34 276</b>	<b>3 839 657</b>

Główną pozycję przychodów i kosztów finansowych Spółki stanowią różnice kursowe.

Większość kosztów operacyjnych Spółka ponosi w PLN (oraz w mniejszym stopniu w USD, głównie zakup powierzchni reklamowych), natomiast większość przychodów realizowana jest w walutach obcych, w tym przede wszystkim w EUR (w mniejszym stopniu w PLN oraz w USD). W przypadku przede wszystkim aprecjacji kursu PLN w stosunku do EUR, Spółka może wykazać ujemne różnice kursowe.

Wysokość różnic jest zależna również od poziomu zmiany kursu pomiędzy momentem uzyskania przychodu od kontrahenta zagranicznego, a poziomem kursu na moment spływu należności zagranicznych. Analogicznie w przypadku zagranicznych zobowiązań handlowych, głównie z tytułu zakupu mediów. Spółka dokonuje też bilansowej wyceny walutowych należności i zobowiązań handlowych na datę raportowania, w efekcie czego powstaje kolejne źródło różnic kursowych.

Kolejnym źródłem różnic kursowych jest wycena bilansowa środków pieniężnych utrzymywanych w walutach zagranicznych (głównie EUR oraz częściowo USD) na datę raportowania wyników finansowych.

W okresie 2018 roku doszło do umocnienia PLN względem EUR. Kurs EUR w stosunku do PLN zmienił się w 2018 roku z poziomu około 4,17 na koniec 2017 roku na 4,30 na koniec IV kwartału 2018 roku. W efekcie Spółka odnotowała istotny poziom dodatnich różnic kursowych (pokazywanych w powyższych tabelach w szyku zwartym, tj. jako saldo dodatnich i ujemnych różnic kursowych).

Dekompozycja przychodów i kosztów finansowych w podziale na kategorie instrumentów finansowych dla okresu zakończony 31 grudnia 2018 roku została zaprezentowana w tabeli poniżej:

01.01.2018 - 31.12.2018	Należności handlowe i pozostałe	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Środki pieniężne	Udzielone pożyczki	Razem wycena instrumentów finansowych
Wynik wyceny do wartości godziwej	0	0	0	(34 179)	0	0	(34 179)
Przychody/koszty z tytułu odsetek	0	0	(91)	0	13 665	120 979	134 553
Zyski/straty z tytułu różnic kursowych	1 158 839	(44 695)	0	0	445 254	(3 928)	1 555 470
<b>Razem zysk/strata</b>	<b>1 158 839</b>	<b>(44 695)</b>	<b>(91)</b>	<b>(34 179)</b>	<b>458 919</b>	<b>117 051</b>	<b>1 655 844</b>

Dekompozycja przychodów i kosztów finansowych w podziale na kategorie instrumentów finansowych dla okresu zakończonego 31 grudnia 2017 roku została zaprezentowana w tabeli poniżej:

01.01.2017 - 31.12.2017	Należności handlowe i pozostałe	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej poprzez wynik finansowy	Środki pieniężne	Udzielone pożyczki	Razem wycena instrumentów finansowych
Wynik wyceny do wartości godziwej	0	0	0	0	0	0	0
Przychody/koszty z tytułu odsetek	0	0	(6 882)	0	0	18 745	11 863
Zyski/straty z tytułu różnic kursowych	(1 376 439)	31 399	0	0	(2 487 735)	0	(3 832 775)
<b>Razem zysk/strata</b>	<b>(1 376 439)</b>	<b>31 399</b>	<b>(6 882)</b>	<b>0</b>	<b>(2 487 735)</b>	<b>18 745</b>	<b>(3 820 912)</b>

#### Nota 6. PODATEK DOCHODOWY I ODRO CZONY PODATEK DOCHODOWY

Spółka płaci podatek CIT w ujęciu zaliczkowym. Przy rosnącej skali działalności i dużym poziomie rentowności historycznie oznaczało to konieczność uiszczenia istotnego poziomu dopłaty do podatku w I kwartale roku następnego po zamknięciu roku obrotowego Spółki. Jednocześnie z uwagi na pogorszenie rentowności w trakcie 2018 roku Spółka odnotowała istotny poziom nadpłat zaliczek CIT w trakcie 2018 roku. W celu ograniczenia nadpłat CIT Spółka zawnioskowała o zaliczenie nadpłat na poczet przyszłych zaliczek oraz zamierza wnioskować o zgodę na ograniczenie poziomu zaliczek na rok 2019.

Główne składniki obciążenia podatkowego za lata zakończone 31 grudnia 2018 i 2017 roku przedstawiają się następująco:

Podatek dochodowy wykazany w RZIS	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
<b>Bieżący podatek dochodowy</b>	<b>170 716</b>	<b>5 172 096</b>
Dotyczący roku obrotowego	170 716	5 172 096
Korekty dotyczące lat ubiegłych	0	0
<b>Odroczony podatek dochodowy</b>	<b>398 525</b>	<b>(315 032)</b>
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	398 525	(315 032)
Związany z obniżeniem stawek podatku dochodowego	0	0
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat</b>	<b>569 241</b>	<b>4 857 064</b>

Wykazany w rachunku zysków i strat podatek odroczony stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresów sprawozdawczych.

Bieżący podatek dochodowy	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>1 748 403</b>	<b>25 721 453</b>
przychody przejściowo wyłączone z opodatkowania	(1 834 239)	(18 745)
Przychody wyłączone z opodatkowania	(13 079)	(67 418)
Koszty przejściowo nie zaliczane do kosztów podatkowych	437 150	920 294
Koszty lat ubiegłych zmniejszające podstawę opodatkowania	(266 526)	0
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	826 796	665 972
<b>Dochód do opodatkowania</b>	<b>898 505</b>	<b>27 221 556</b>
Odliczenia od dochodu - darowizna, strata	0	0
<b>Podstawa opodatkowania</b>	<b>898 505</b>	<b>27 221 556</b>
Podatek dochodowy przy zastosowaniu stawki 19%	170 716	5 172 096
<b>Efektywna stawka podatku</b>	<b>33%</b>	<b>19%</b>

Efektywna stawka podatku jest wyliczana jako udział obciążenia podatkowego wykazanego w rachunku zysków i strat w zysku przed opodatkowaniem.

Efektywna stawka podatku wynosi 33% jednak uwzględniając korektę o różnice trwałe stawka ta wynosi 22%. Trwałe wyłączenia dotyczą głównie utworzenia odpisu kosztów wytworzenia gier mobilnych, spisania rozrachunków oraz rozliczenia leasingu samochodów.

Część bieżąca podatku dochodowego ustalona została według stawki równej 19% dla podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym.

<b>Ujemne różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia aktywa z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>zwiększenia</b>	<b>zmniejszenia</b>	<b>31.12.2018</b>
Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów	225 000	91 113	225 000	91 113
Ujemne różnice kursowe	630 194	0	630 194	0
Wynagrodzenia i ubezpieczenia społeczne płatne w następnych okresach	41 526	0	41 526	0
Rozliczenie leasingu	23 553	0	23 553	0
Wycena forward	0	34 179	0	34 179
<b>Suma ujemnych różnic przejściowych</b>	<b>920 273</b>	<b>125 292</b>	<b>920 273</b>	<b>125 292</b>
stawka podatkowa	19%	19%	19%	19%
<b>Aktywa z tytułu odroczonego podatku</b>	<b>174 852</b>	<b>23 806</b>	<b>174 852</b>	<b>23 805</b>

<b>Dodatnie różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia rezerwy z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>zwiększenia</b>	<b>zmniejszenia</b>	<b>31.12.2018</b>
Dodatnie różnice kursowe	0	565 282	0	565 282
Odsetki	18 745	120 979	0	139 724
Środki trwałe - różnica między wartością bilansową a podatkową	0	41 975	0	41 975
Prace rozwojowe - różnica między wartością bilansową a podatkową	0	574 280	0	574 280
<b>Suma dodatnich różnic przejściowych</b>	<b>18 745</b>	<b>1 302 516</b>	<b>0</b>	<b>1 321 261</b>
stawka podatkowa	19%	19%	19%	19%
<b>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego na koniec okresu:</b>	<b>3 562</b>	<b>247 478</b>	<b>0</b>	<b>251 040</b>

Wysokość aktywa/rezerwy netto z tytułu podatku dochodowego zaprezentowano poniżej:

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>31.12.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	23 805	174 852
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego – działalność kontynuowana	251 040	3 562
<b>Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>(227 235)</b>	<b>171 290</b>

### **Nota 7. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ**

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

W wyliczeniu zysku rozwodnionego prezentowanego w rachunku zysku i strat nie uwzględniono akcji własnych Spółki, ze względu na fakt, iż na datę sprawozdania nie jest planowane ich umorzenie, jednakże w celach prezentacyjnych w tabelach poniżej dokonano wyliczenia tego zysku zarówno w wariancie przeprowadzenia umorzenia akcji własnych, jak i braku dokonania tej czynności.

**Wyliczenie zysku na jedną akcję zostało oparte na następujących informacjach:**

Wyliczenie zysku na jedną akcję - założenia	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Zysk netto z działalności kontynuowanej	1 179 162	20 864 389
Strata na działalności zaniechanej	0	0
<b>Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję</b>	<b>1 179 162</b>	<b>20 864 389</b>
Efekt rozwodnienia	0	0
<b>Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję</b>	<b>1 179 162</b>	<b>20 864 389</b>

**Liczba wyemitowanych akcji**

	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	4 600 000	4 600 000
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych	0	0
<b>Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku na jedną akcję w szt.</b>	<b>4 600 000</b>	<b>4 600 000</b>

W okresie między dniem bilansowym a dniem sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie wystąpiły żadne inne transakcje dotyczące akcji zwykłych lub potencjalnych akcji zwykłych.

**Zysk na akcję, w tym umorzenie akcji własnych**

Hipotetyczny efekt uwzględnienia akcji własnych w wyliczeniu średniej ważonej liczby akcji w okresie (poprzez odjęcie liczby 299 400 akcji własnych od łącznej liczby akcji Spółki dominującej) na rozwodniony zysk na akcję w 2018 roku zaprezentowano w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	Brak umorzenia akcji własnych	Całkowite umorzenie akcji własnych
Zysk netto okresu	1 179 162	1 179 162
Średnia ważona ilość akcji w okresie	4 600 000	4 300 600
<b>Rozwodniony zysk na akcję</b>	<b>0,26</b>	<b>0,27</b>

**Nota 8. WARTOŚĆ GODZIWA**

Na dzień bilansowy Spółka nie utrzymywała instrumentów finansowych wykazywanych w wartości godziwej w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, za wyjątkiem kontraktów typu *forward*.

Kontrakty na parę walutową EUR/PLN zostały zawarte łącznie na sprzedaż 1,1 mln EUR z możliwością rozliczenia w okresie 12 miesięcy od dnia zapadalności kontraktu (czyli do okresu maj – czerwiec 2019 roku).

Na 31 grudnia 2018 roku zawarte kontrakty zostały wycenione wg wartości godziwej w oparciu o wycenę przygotowaną przez zewnętrzną firmę inwestycyjną na poziomie -34 tys. PLN (strata). Powyższa wycena obejmuje dane wsadowe, pochodzące z aktywnego rynku (tj. bieżący kurs EUR/PLN), tj. zgodnie z I poziomem ustalania wartości godziwej.

Jednocześnie, w przypadku instrumentów finansowych nie wycenianych według wartości godziwej – nie zidentyfikowano istotnej różnicy między ich wartością bilansową a wartością godziwą na dzień sprawozdawczy.

**Nota 9. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE**

Struktura rzeczowych aktywów trwałych w podziale na główne pozycje została zamieszczona poniżej:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
Budynki i budowle	0	27 873
Maszyny i urządzenia i inne	29 794	70 558
Środki transportu	72 609	173 835
<b>Razem</b>	<b>102 403</b>	<b>272 266</b>

Pozycja „budynki i budowle” obejmuje przede wszystkim nakłady na obce środki trwałe (poczynione w najmowaną powierzchnię biurową). Pozycja „maszyny i urządzenia” obejmuje przede wszystkim wyposażenie biurowe i sprzęt komputerowy. Pozycja „środki transportu” obejmuje samochody kadry zarządzającej Spółki.

Struktura własnościowa aktywów trwałych wskazana została w tabeli poniżej:

Struktura własnościowa - wartość netto	31.12.2018	31.12.2017
Własne	102 403	207 626
Używane na podstawie umowy leasingu	0	64 640
<b>Razem</b>	<b>102 403</b>	<b>272 266</b>

Szczegółowa informacja o aktywach trwałych będących przedmiotem leasingu zamieszczono w notce dotyczącej pozostałych zobowiązań finansowych.

Zmiany poszczególnych grup rodzajowych rzeczowych środków trwałych za rok 2017 zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2017</b>	<b>27 427</b>	<b>240 224</b>	<b>419 710</b>	<b>687 361</b>
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>5 729</b>	<b>38 933</b>	<b>0</b>	<b>44 662</b>
- nabycia środków trwałych	5 729	38 933	0	44 662
<b>Zmniejszenia, z tytułu:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>126 909</b>	<b>126 909</b>
- zbycia			126 909	126 909
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2017</b>	<b>33 156</b>	<b>279 157</b>	<b>292 801</b>	<b>605 114</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2017</b>	<b>2 254</b>	<b>140 382</b>	<b>64 637</b>	<b>207 273</b>
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>3 029</b>	<b>68 217</b>	<b>79 712</b>	<b>150 958</b>
- amortyzacji	3 029	68 217	79 712	150 958
<b>Zmniejszenia, z tytułu:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>25 382</b>	<b>25 382</b>
- cesja samochodu w leasingu	0	0	25 382	25 382
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2017</b>	<b>5 282</b>	<b>208 599</b>	<b>118 967</b>	<b>332 848</b>
<b>Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2017</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2017</b>	<b>27 873</b>	<b>70 558</b>	<b>173 835</b>	<b>272 266</b>

Zmiany poszczególnych grup rodzajowych rzeczowych środków trwałych za rok 2018 zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2018</b>	<b>33 156</b>	<b>279 157</b>	<b>292 801</b>	<b>605 114</b>
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>0</b>	<b>57 393</b>	<b>0</b>	<b>57 393</b>
- nabycia środków trwałych	0	57 393	0	57 393
<b>Zmniejszenia, z tytułu:</b>	<b>33 156</b>	<b>0</b>	<b>98 152</b>	<b>131 308</b>
- zbycia	0	0	98 152	98 152
- inne	33 156	0	0	33 156
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2018</b>	<b>0</b>	<b>336 550</b>	<b>194 649</b>	<b>531 199</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2018</b>	<b>5 283</b>	<b>208 599</b>	<b>118 967</b>	<b>332 849</b>
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>2 210</b>	<b>98 157</b>	<b>43 544</b>	<b>143 912</b>
- amortyzacji	2 210	98 157	43 544	143 912
<b>Zmniejszenia, z tytułu:</b>	<b>7 493</b>	<b>0</b>	<b>40 471</b>	<b>47 964</b>
- zbycia	7 493	0	40 471	47 964
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2018</b>	<b>0</b>	<b>306 756</b>	<b>122 041</b>	<b>428 797</b>
<b>Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2018</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2018</b>	<b>0</b>	<b>29 794</b>	<b>72 609</b>	<b>102 403</b>

#### Nota 10. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Struktura wartości niematerialnych i prawnych w podziale na główne pozycje została zamieszczona poniżej:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
Inne wartości niematerialne i prawne	0	0
Prace rozwojowe: platforma OnAudience	574 281	849 935
<b>Razem</b>	<b>574 281</b>	<b>849 935</b>



## Jednostkowe roczne sprawozdanie finansowe za rok 2018

(wszystkie kwoty podane są w złotych o ile nie podano inaczej)

Jedyną pozycję wartości niematerialnych i prawnych na dzień 31 grudnia 2018 roku posiadającą dodatnią wartość księgową netto (tj. nie będącą umorzoną w całości) stanowi wartość prac rozwojowych związanych z wytworzeniem platformy OnAudience. Platforma OnAudience stanowi drugą generację platformy DMP (Data Management Platform), będącej podstawą technologiczną działalności Spółki. Za pomocą DMP Spółka gromadzi, analizuje, przetwarza i dystrybuje anonimowe dane o zachowaniach użytkowników Internetu. Platforma ta została ukończona z sukcesem, umożliwia Spółce generowanie przychodów (m.in. z usługi *Data Exchange*, już generowanych w całym 2017 roku). Oczekiwany okres ekonomicznej użyteczności platformy to minimum 4 lata.

Struktura własnościowa wartości niematerialnych i prawnych wskazana została w tabeli poniżej:

Struktura własnościowa - wartość netto	31.12.2018	31.12.2017
Własne	574 281	849 935
Używane na podstawie umowy	0	0
<b>Razem</b>	<b>574 281</b>	<b>849 935</b>

Zmiany poszczególnych grup rodzajowych wartości niematerialnych i prawnych za rok 2017 zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	Inne WNI	Platforma OnAudience	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2017	3 774 400	0	3 774 400
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>0</b>	<b>1 102 619</b>	<b>1 102 619</b>
- rozpoznania WNI	0	1 102 619	1 102 619
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2017	3 774 400	1 102 619	4 877 019
Umorzenie na dzień 01.01.2017	3 638 359	0	3 638 359
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>136 041</b>	<b>252 684</b>	<b>388 725</b>
- amortyzacji	136 041	252 684	388 725
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Umorzenie na dzień 31.12.2017	3 774 400	252 684	4 027 084
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2017	0	0	0
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2017</b>	<b>0</b>	<b>849 935</b>	<b>849 935</b>

Zmiany poszczególnych grup rodzajowych wartości niematerialnych i prawnych za rok 2018 zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	Inne WNI	Platforma OnAudience	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2018	3 774 400	1 102 619	4 877 019
<b>Zwiększenia</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2018	3 774 400	1 102 619	4 877 019
Umorzenie na dzień 01.01.2018	3 774 400	252 684	4 027 084
<b>Zwiększenia, z tytułu:</b>	<b>0</b>	<b>275 655</b>	<b>275 655</b>
- amortyzacji	0	275 655	275 655
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Umorzenie na dzień 31.12.2018	3 774 400	528 339	4 302 739
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2018	0	0	0
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2018</b>	<b>0</b>	<b>574 280</b>	<b>574 281</b>

**Nota 11. INWESTYCJE W JEDNOSTKACH PODPORZĄDKOWANYCH**

W poniższej tabeli przedstawiono inwestycje w jednostkach podporządkowanych wycenianych wg ceny nabycia:

Udziały w jednostkach podporządkowanych	31.12.2018	31.12.2017
jednostka zależna OnAudience Ltd	4 790	4 700
jednostka zależna Audience Network Sp. z o.o.	250 000	250 000
jednostka zależna Online Advertising Network Sp. z o.o.	250 000	250 000
<b>Razem</b>	<b>504 790</b>	<b>504 700</b>

Wartości w powyższej tabeli odpowiadają wysokości kapitału zakładowego poszczególnych spółek. Kapitał zakładowy OnAudience LTD wynosi 1 000 funtów brytyjskich, zmiany wyceny kapitału na poszczególne daty raportowania wynikają z różnic kursowych.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku grupa kapitałowa Cloud Technologies składała się z następujących podmiotów:

- **Cloud Technologies S.A. – jednostka dominująca**
  - Audience Network sp. z o.o. (100% udziału w głosach i kapitale) – jednostka zależna
  - Online Advertising Network sp. z o.o. (100% udziału w głosach i kapitale) – jednostka zależna
  - OnAudience Ltd (100% udziału w głosach i kapitale) – jednostka zależna

Jednostki zależne są konsolidowane metodą pełną.

W okresie objętym sprawozdaniem, tj. dnia 6 sierpnia 2018 roku Zarząd spółki zależnej Audience Network Sp. z o.o. podpisał umowę sprzedaży wszystkich udziałów (tj. 50%) w jednostce współkontrolowanej Audience Network s.r.o. Wartość transakcji, wyznaczona na bazie wysokości kapitału zakładowego Audience Network s.r.o., nie była istotna z punktu widzenia wyników Spółki.

#### **Nota 12. AKTYWA FINANSOWE WYCENIANE W WARTOŚCI GODZIWEJ PRZEZ WYNIK FINANSOWY**

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem Spółka nie posiadała aktywów wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

#### **Nota 13. POZOSTAŁE AKTYWA FINANSOWE**

Do pozostałych aktywów finansowych Spółka zalicza przede wszystkim udzielone pożyczki długoterminowe, wskazane w tabeli poniżej:

Inwestycje długoterminowe	31.12.2018	31.12.2017
Pożyczki udzielone, w tym:	2 807 937	2 064 340
- dla Zarządu i Rady Nadzorczej	0	0
- dla spółek zależnych	2 807 937	2 064 340
<b>Razem</b>	<b>2 807 937</b>	<b>2 064 340</b>

Szczegółowe informacje o udzielonych pożyczkach prezentują się następująco:

Pożyczkobiorca	Kwota pożyczki wg umowy	Wartość bilansowa	Oprocentowanie		Termin spłaty	Zabezpieczenia
			nominalne	Efektywne		
<b>Wg stanu na dzień 31.12.2018</b>						
pożyczki dla Zarządu i Rady Nadzorczej	0	0	-	-	-	Brak
pożyczka dla spółki zależnej Online Advertising Network Sp. z o.o.	2 309 000	2 440 212	5,0%	4,6%	31.12.2021	Brak
pożyczka dla spółki zależnej OnAudience Ltd	363 140	367 725	5,0%	4,7%	31.12.2021	Brak
<b>Łącznie</b>	<b>2 672 140</b>	<b>2 807 937</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Wg stanu na dzień 31.12.2017</b>						
pożyczka dla spółki zależnej Online Advertising Network Sp. z o.o.	2 045 595	2 064 340	5,0%	4,9%	31.12.2021	Brak

Pożyczka dla spółki Online Advertising Network została udzielona w trakcie 2017 roku, w transzach, celem umożliwienia jej sfinansowanie zakupu zorganizowanej części przedsiębiorstwa od spółki OAN Sp. z o.o. Różnica pomiędzy kwotą pożyczki udzielonej, a jej wartością bilansową na dzień bilansowy dotyczy naliczonych odsetek od pożyczki.

Pożyczka dla spółki OnAudience LTD została udzielona w trakcie 2018 roku w związku z rozpoczęciem działalności operacyjnej przez spółkę i potrzeba zapewnienia jej finansowania do momentu osiągnięcia rentowności.

Poza aktywami opisanymi powyżej, Spółka nie identyfikuje innych pozostałych aktywów finansowych.

#### **Nota 14. NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE**

Należności krótkoterminowe Spółki, w podziale na należności od jednostek powiązanych oraz pozostałych, wg stanu na 31 grudnia 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku, zaprezentowano w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
<b>I. Należności od jednostek powiązanych, z czego:</b>	<b>1 610 586</b>	<b>2 421 813</b>
z tytułu dostaw i usług	1 567 943	2 421 813
inne	42 643	0
<b>II. Należności od pozostałych jednostek, z czego:</b>	<b>45 391 669</b>	<b>43 897 912</b>
z tytułu dostaw i usług	38 401 153	43 162 217
z tytułu podatków, ubezpieczeń społecznych:	4 178 700	713 296
CIT	3 270 560	0
VAT	889 485	713 296
ZUS	0	0
PIT-10	18 655	0
kaucja z tyt. umowy najmu	2 773 668	0
inne	38 147	22 399
<b>III. Należności krótkoterminowe łącznie</b>	<b>47 002 255</b>	<b>46 319 725</b>

Należności handlowe (z tytułu dostaw i usług) stanowią główną składową należności krótkoterminowych Spółki.

Należności od jednostek powiązanych dotyczą przede wszystkim należności od spółki zależnej Audience Network Sp. z o.o. Spółka Cloud Technologies stanowi główne centrum zakupowe większości mediów reklamowych dla spółek grupy kapitałowej Cloud Technologies.

Należność z tytułu CIT wynika z nadwyżek wpłaconych zaliczek stosownie do faktycznego obciążenia podatkowego Spółki z tytułu CIT.

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj termin płatności nie przekraczający 60 dni. Wyjątkiem są sieci afiliacyjne, w stosunku do których termin płatności faktur może przekroczyć 180 dni, z uwagi na czasochłonny proces rozliczenia usług zrealizowanych przez Spółkę w danym okresie rozliczeniowym.

Wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług netto (po dokonanych odpisach) na daty bilansowe przedstawiono w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	Razem	Nieprzeterminowane	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			< 60 dni	60 – 90 dni	90 – 180 dni	180 – 360 dni	>360 dni
<b>31.12.2018</b>	<b>39 969 096</b>	<b>10 859 626</b>	<b>381 497</b>	<b>4 000 362</b>	<b>7 284 725</b>	<b>12 616 950</b>	<b>4 825 936</b>
Wobec jednostek powiązanych	1 567 943	1 502 320	65 624	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	38 401 152	9 357 306	315 873	4 000 362	7 284 725	12 616 950	4 825 936
<b>31.12.2017</b>	<b>45 584 030</b>	<b>14 905 720</b>	<b>13 734 501</b>	<b>90 944</b>	<b>12 657 809</b>	<b>4 170 456</b>	<b>24 600</b>
Wobec jednostek powiązanych	2 421 813	2 420 895	204	0	102	612	0
Wobec jednostek pozostałych	43 162 217	12 484 825	13 734 297	90 944	12 657 707	4 169 844	24 600

Zgodnie z polityką rachunkowości Spółki odpisem należy odjąć należności przeterminowane powyżej 360 dni. Z uwagi na fakt, iż kwota 4,8 mln PLN (widoczna w powyższej tabeli w wierszu dla należności powyżej 360 dni) została w całości spłacona w styczniu 2019 roku odstąpiono od rozpoznania odpisu. Należności te obejmują należności handlowe Spółki wobec głównego kontrahenta, z którym w związku z zalegającymi płatnościami w dniu 7 lutego 2018 roku podpisano porozumienie dotyczące ustalenia warunków i terminu spłat należności handlowych na łączną kwotę około 7,1 mln EUR (28 września 2018 roku podpisano finalne przedłużenie porozumienia). Spółka w raportach kwartalnych informowała o bieżącej realizacji tego porozumienia przez kontrahenta (ostatecznie zrealizowanego w styczniu 2019 roku).

Na dzień 31 grudnia 2018 roku należności handlowe Spółki łącznie wobec głównego kontrahenta wyniosły łącznie 8,6 mln EUR, z czego 6,6 mln EUR stanowią należności przeterminowane.

Zgodnie z informacją w nocy nr 29, 25 marca 2019 roku Spółka podpisała nowe porozumienie z głównym kontrahentem, w ramach którego uzgodniono warunki spłaty wszystkich przeterminowanych należności Spółki wobec głównego kontrahenta, które na dzień podpisania porozumienia wyniosły łącznie 4,4 mln EUR (łączna wartość należności od głównego kontrahenta na dzień podpisania porozumienia wyniosła 5,4 mln EUR). Należności te mają zostać spłacone w transzach, według harmonogramu ustalonego przez strony porozumienia, w terminie do 28 stycznia 2020 roku. Daty graniczne dla otrzymania kolejnych transz płatności przez Spółkę, bez konieczności rozpoznania odpisu aktualizującego, dla tych przeterminowanych należności są następujące: 1 maja 2019 (0,8 mln EUR, pozostało na dzień publikacji do spłaty 0,5 mln EUR); 1 sierpnia 2019 (1,7 mln EUR, brak spłaty na dzień publikacji), 1 listopad 2019 (0,9 mln EUR, brak spłaty na dzień publikacji), 1 lutego 2020 roku (1,0 mln EUR, brak spłaty na dzień publikacji).

Również na 31 grudnia 2017 roku Spółka nie zidentyfikowała należności, które zostały uznane za nieściągalne i w związku z tym objęte odpisem. Na dzień 31 grudnia 2017 należności handlowe Spółki łącznie wobec głównego kontrahenta

wyniosły łącznie 10,0 mln EUR, z czego 7,1 mln EUR stanowią należności przeterminowane. Należności przeterminowane wg stanu na 31 grudnia 2017 roku objęto porozumieniem, które na datę publikacji niniejszego sprawozdania zostało zrealizowane.

### Nota 15. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

W poniższej tabeli zamieszczono informacje o głównych składowych długoterminowych rozliczeń międzyokresowych kosztów na daty bilansowe:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	23 805	174 852
<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>23 805</b>	<b>174 852</b>

Szczegółowe wyliczenia powyższego aktywa zostało zaprezentowane w nocie nr 6.

Tabela poniżej prezentuje główne składowe czynnych krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych na daty bilansowe:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
ubezpieczenia majątkowe	14 182	13 477
ubezpieczenia samochodów	451	8 833
koszty wytworzenia nowych gier mobilnych	595 194	1 026 646
aktywa z tytułu umów z klientami	371 000	353 000
pozostałe rozliczenia międzyokresowe	3 121	7 865
<b>Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów</b>	<b>983 948</b>	<b>1 409 821</b>

Główną pozycją czynnych RMK są koszty wytworzenia nowej, lecz jeszcze niewydanej gry mobilnej, obejmujące przede wszystkim koszty osobowe, biurowe oraz koszty narzędzi. W przypadku braku rozpoczęcia generowania przychodów przez nowy tytuł do końca 2019 roku, Spółka może być zmuszona do jednorazowego obciążenia bieżących wyników okresu przez historyczny koszt wytworzenia tytułu. Na koniec 2018 roku Spółka przeprowadziła test na utratę wartości kosztów wytworzenia nowych gier mobilnych. W ramach testu porównano wartość bilansową gier z ich wartością odzyskiwalną. Testu dokonano odrębnie dla obu tytułów. W wyniku testu rozpoznano odpis w kwocie 431 tys. PLN (pełen koszt wytworzenia jednego z nowych tytułów). W przypadku drugiego z tytułów test nie wykazał potrzeby dokonania odpisu.

Aktywa z tytułu umów z klientami dotyczą tych kontrahentów, w przypadku których istnieje miesięczne przesunięcie pomiędzy okresem fakturowania, a dostarczeniem przez kontrahenta rozliczenia wykonanych usług, będących podstawą do wystawienia przez Spółkę faktury. Zawiązany poziom rezerw przychodowych stanowi estymację miesięcznych przychodów z tych kontrahentów i jest szacowany co kwartał. W przychody danego kwartału ze sprzedaży danych oraz technologii odnotowywana jest różnica pomiędzy poziomem rezerw oszacowanym w danym kwartale, a poziomem rezerw utworzonych w kwartale poprzednim. Spółka rozpoczęła tworzenie tego aktywa w grudniu 2017 roku, co z uwagi na brak bazy rezerw za III kwartał 2017 roku spowodowało jednorazowy istotny pozytywny wpływ tego aktywa na raportowaną sprzedaż danych i technologii w IV kwartale 2017 roku. W roku 2018 w wyniki poszczególnych kwartałów odnoszona jest jedynie różnica pomiędzy rezerwami zawiązywanych sukcesywnie na koniec danego kwartału, stąd wpływ wartości tego aktywa na wyniki Spółki jest ograniczony.

### Nota 16. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

Specyfikacja środków pieniężnych Spółki oraz ich ekwiwalentów została zaprezentowana w tabeli poniżej:

	31.12.2018	31.12.2017
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych:	12 004 918	14 698 808
mBank	12 004 918	14 698 808
Inne środki pieniężne	0	0
Inne aktywa pieniężne	0	0
<b>Razem</b>	<b>12 004 918</b>	<b>14 698 808</b>

Przeważająca większość wolnych środków pieniężnych jest utrzymywana w walucie PLN, EUR oraz w nieznacznym stopniu w USD. Struktura walutowa środków pieniężnych jest odzwierciedleniem wpłat od kontrahentów Spółki, wśród których przeważają kontrahenci zagraniczni. Rachunki bieżące na których utrzymywane są wolne środki spółki nie są oprocentowane. W przypadku walut EUR Spółka obarczana jest kosztami prowizji od utrzymywania salda na rachunkach powyżej wynegocjowanych z bankiem poziomów.

Nie istnieją ograniczenia w dysponowaniu środkami pieniężnymi przez Spółkę.

### Nota 17. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
Liczba akcji	4 600 000	4 600 000
Wartość nominalna akcji	0,10	0,10
<b>Kapitał zakładowy</b>	<b>460 000</b>	<b>460 000</b>

Wszystkie akcje są opłacone, nie ma akcji uprzywilejowanych.

Kapitał zakładowy Spółki pochodzi z następujących emisji akcji:

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo- wania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji Data uchwały
Seria A	brak	akcje przyznane w proporcji 1/1000 dotychczasowym udziałowcom	3 000 000	0,10	300 000	Przekształcenie Cloud Technologies Sp. z o.o. w Cloud Technologies SA	2011-12-22 2011-12-07
Seria B	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	300 000	0,10	30 000	wkład pieniężny	2012-03-08 2012-02-15
Seria C	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	700 000	0,10	70 000	wkład pieniężny	2014-11-20 2014-06-16
Seria D	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	200 000	0,10	20 000	wkład pieniężny	2015-06-15 2014-12-19
Seria E	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	150 000	0,10	15 000	wkład pieniężny	2016-03-21 2015-12-21
Seria F	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	250 000	0,10	25 000	wkład pieniężny	2016-03-21 2015-12-21

Wszystkie serie akcji są dopuszczone do obrotu giełdowego, przy czym Spółka posiada akcje własne opisane w nocie nr 18.

Struktura własnościowa i procent posiadanych akcji Spółki na dzień 31 grudnia 2018 roku (zgodnie z księgą akcyjną Spółki przedstawia się następująco:

Akcjonariusze	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
Prajsnar Piotr	1 277 000	27,76%	1 277 000	27,76%
Perpetum 10 FIZ AN	1 414 666	30,75%	1 414 666	30,75%
Cloud Technologies S.A.*	299 400	6,51%	299 400	6,51%
pozostali do 5%	1 608 934	34,98%	1 608 934	34,98%
<b>Razem</b>	<b>4 600 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>4 600 000</b>	<b>100,00%</b>

### Nota 18. AKCJE WŁASNE I KAPITAŁ REZERWOWY

Akcje własne	31.12.2018	31.12.2017
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
zakupione w ciągu okresu	18 000 000	18 000 000
zmniejszenie lub umorzenie	0	0
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>18 000 000</b>	<b>18 000 000</b>

W celu przeprowadzenia skupu akcji własnych, zgodnie z uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy (NWZA) Cloud Technologies S.A. z dnia 27 listopada 2017 roku, Spółka wydzieliła z kapitału zapasowego kapitał rezerwy w wysokości 18 mln PLN.

Następnie, w wyniku przeprowadzonego w grudniu 2017 roku skupu akcji własnych, Spółka skupiła 299 400 akcji po średniej cenie 60,12 PLN, o łącznej wartości 18 mln PLN.

Akcje nabyte przez Spółkę, zgodnie z podjętą uchwałą NWZA, mogą zostać przeznaczone do (a) umorzenia, (b) dalszej odsprzedaży lub (c) zaferowania do nabycia przez pracowników lub osoby, które były zatrudnione w Spółce lub spółce powiązanej ze Spółką przez okres co najmniej trzech lat. Wg stanu na datę publikacji niniejszego sprawozdania Zarząd nie podjął wiążących decyzji w zakresie przeznaczenia akcji własnych

#### **Nota 19. KAPITAŁY ZAPASOWE I POZOSTAŁE KAPITAŁY**

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>31.12.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
Kapitał zapasowy z zysków z lat ubiegłych	21 603 175	25 148 786
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	13 685 000	13 690 000
Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	24 415 000	24 415 000
Straty z lat ubiegłych (w związku z przejściem na MSR)	0	(24 415 000)
<b>Razem</b>	<b>59 703 175</b>	<b>38 838 786</b>

Wg stanu na 31 grudnia 2018 roku kapitał zapasowy możliwy do dystrybucji w formie dywidendy wynosi 21,6 mln PLN. Kwota ta nie uwzględnia podziału zysku na rok 2018.

Bardziej szczegółowa informacja dotycząca programu motywacyjnego została zamieszczona w jednostkowym i skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Spółki za rok 2017 oraz za rok 2016.

#### **Nota 20. POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE**

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>31.12.2018</b>	<b>31.12.2017</b>
zobowiązania leasingowe	0	28 606
zobowiązania z kontraktów forward	34 179	0
<b>Razem zobowiązania finansowe</b>	<b>34 179</b>	<b>28 606</b>
- długoterminowe	0	0
- krótkoterminowe	34 179	28 606

Wg stanu na 31 grudnia 2018 roku Spółka nie była stroną pozostałych odsetkowych zobowiązań finansowych, za wyjątkiem kontraktów forward opisanych w nocie nr 8. Wg stanu na 31 grudnia 2017 roku jedyne odsetkowe zobowiązania finansowe Spółki dotyczą leasingu finansowego samochodów osobowych.

Uzgodnienie minimalnych opłat leasingowych z tytułu umów leasingu finansowego zaprezentowano w tabeli poniżej:

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>31.12.2018</b>		<b>31.12.2017</b>	
	<b>Opłaty minimalne</b>	<b>Wartość bieżąca opłat</b>	<b>Opłaty minimalne</b>	<b>Wartość bieżąca opłat</b>
W okresie 1 roku	0	0	28 606	28 606
W okresie od 1 do 5 lat	0	0	0	0
Powyżej 5 lat	0	0	0	0
<b>Minimalne opłaty leasingowe ogółem</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>28 606</b>	<b>28 606</b>
Przyszły koszt odsetkowy	0	-	91	-
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych, w tym:</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>28 606</b>	<b>0</b>
- krótkoterminowe	0	0	28 606	0
- długoterminowe	0	0	0	0

Ujawnienia zmian w zakresie zobowiązań finansowych, zgodnie z MSR 7, zaprezentowano w tabeli poniżej:

Wyszczególnienie	31.12.2017	Zmiany niepieniężne				31.12.2018
		Przepływy pieniężne	Cesja/ wykup	Różnice kursowe	Zmiany wartości godziwej	
Kredyty bankowe	0	0	0	0	0	0
Zobowiązania z tyt. leasingu finansowego	28 606	28 606	0	0	0	0
Zobowiązania z tyt. kontraktów forward	0	0	0	0	34 179	34 179
<b>Razem zobowiązania finansowe</b>	<b>28 606</b>	<b>28 606</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>34 179</b>	<b>34 179</b>

Na dzień 31 grudnia 2017 roku Spółka była stroną jednej umowy leasingu finansowego, szczegółowo omówionej w tabeli poniżej:

Finansujący	Wartość początkowa	Wartość początkowa (waluta)	Oznaczenie waluty	Termin zakończenia umowy	Wartość zobowiązań na koniec okresu sprawozdawczego	Wartość bilansowa netto przedmiotów leasingu	Warunki przedłużenia umowy lub możliwość zakupu	Ograniczenia wynikające z umowy
mLeasing Sp. z o.o.	99 715	99 715	PLN	2018-02-15	28 606	64 640	tak	brak
<b>Razem</b>	<b>99 715</b>	<b>99 715</b>			<b>28 606</b>	<b>64 640</b>		

Spółka obecnie nie posiada innego odsetkowego zadłużenia (typu kredyty, pożyczki, dłużne papiery wartościowe).

Dodatkowo Spółka jest stroną umów leasingu operacyjnego. W szczególności jest ona stroną następujących umów:

- umowy na najem powierzchni biurowej
- umowy na najem sprzętu komputerowego i stacji roboczych
- umowy na najem serwerów

Wszystkie powyższe umowy zostały podpisane w trakcie 2018 roku. Dla każdej z umów oszacowano jej najbardziej prawdopodobny okres dalszego obowiązywania. Następnie dla wszystkich umów łącznie obliczono minimalną, niedyskontowaną wartość opłat leasingowych, zgodnie z tabelą poniżej:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
do 1 roku	515 452	0
powyżej 1 roku do 5 lat	83 786	0
powyżej 5 lat	0	0
<b>Razem</b>	<b>599 238</b>	<b>0</b>

Zgodnie z przeprowadzoną analizą wpływu MSSF 16 w przypadku umowy na najem powierzchni skorzystano z wyłączenia dla umów krótkoterminowych; dla umowy na najem sprzętu skorzystano z wyłączenia dla umów o niskiej wartości jednostkowej; umowa na najem serwerów będzie począwszy od I kwartału 2019 roku traktowana jak leasing finansowy (tj. zostanie m.in. rozpoznane aktywo i zobowiązanie).

## Nota 21. ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE I POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

Wysokość zobowiązań handlowych Spółki oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych, w podziale na zobowiązania wobec podmiotów powiązanych oraz pozostałych została zaprezentowana w tabeli poniżej:

	31.12.2018	31.12.2017
<b>I. Wobec jednostek powiązanych, z czego:</b>	<b>369</b>	<b>1 054 616</b>
z tytułu dostaw i usług o okresie	369	1 042 583
inne	0	12 033
<b>II. Wobec pozostałych jednostek</b>	<b>2 319 477</b>	<b>4 819 488</b>
z tytułu dostaw i usług o okresie spłaty do 1 roku	2 237 161	2 747 061
z tytułu podatków, ubezpieczeń społecznych	40 737	2 035 966
	VAT	0
	CIT	2 014 766
	ZUS	5 377
	PIT-4	18 660
z tytułu wynagrodzeń	0	35 742
inne	7 400	718
zobowiązania z tytułu kontraktów forward	34 179	0
<b>III. Zobowiązania krótkoterminowe łącznie</b>	<b>2 319 846</b>	<b>5 874 104</b>

Historycznie zobowiązania wobec jednostek powiązanych w pozycji „dostaw i usług” dotyczyły bieżących płatności do spółki IIT z tytułu miesięcznej opłaty za korzystanie z platformy DSP (w roku 2018 pozycja ta pokazywana jest w ramach zobowiązań wobec podmiotów powiązanych).

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług wobec pozostałych jednostek dotyczą przede wszystkim bieżących, nieprzeterminowanych płatności wobec kontrahentów Spółki.

Wiekowanie zobowiązań handlowych, w podziale na zobowiązania wobec jednostek powiązanych i pozostałych zaprezentowano poniżej:

Wyszczególnienie	Razem	Nie przeterminowane	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			< 60 dni	61 – 90 dni	91 – 180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
<b>31.12.2018</b>	<b>2 237 530</b>	<b>2 078 769</b>	<b>152 589</b>	<b>119</b>	<b>6 053</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Wobec jednostek powiązanych	369	369	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	2 237 161	2 078 400	152 589	119	6 053	0	0
<b>31.12.2017</b>	<b>3 789 644</b>	<b>2 876 717</b>	<b>912 927</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Wobec jednostek powiązanych	1 042 583	1 042 583	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	2 747 061	1 834 134	912 927	0	0	0	0

Spółka na bieżąco reguluje swoje zobowiązania handlowe. Ewentualne opóźnienia w płatnościach zazwyczaj dotyczą sytuacji, gdy konieczne jest ustalenie poprawnego salda rozliczeń z kontrahentem, co w przypadku kontrahentów zagranicznych może być czasochłonne.

#### **Nota 22. BIERNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE KOSZTÓW**

Tabela poniżej zawiera najważniejsze składowe biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów, wg stanu na 31 grudnia 2018 roku, wraz z danymi za okres porównawczy:

Wyszczególnienie	31.12.2018	31.12.2017
Rezerwa na koszty usług 2016	0	20 000
Rezerwa na koszty usług 2017	0	205 000
Rezerwa na koszty usług 2018	91 113	0
<b>Rozliczenia międzyokresowe razem</b>	<b>91 113</b>	<b>225 000</b>

Najważniejszą pozycją RMK biernych są zawiązane przez Spółkę rezerwy na koszty, dotyczące przede wszystkim poniesionych kosztów mediowych na realizację kampanii, co do których - na datę bilansową - Spółka nie otrzymała odpowiednich faktur kosztowych, w tym ostrożnościowe rezerwy zwyczajowo zawiązywane na koniec roku obrotowego.

Bardziej szczegółowa zmiana stanu biernych RMK została zaprezentowana w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów
<b>Stan na 01.01.2018</b>	<b>225 000</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	91 113
Wykorzystane	51 037
Rozwiązane	173 964
<b>Stan na 31.12.2018</b>	<b>91 113</b>
<b>Stan na 01.01.2017</b>	<b>94 636</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	205 000
Wykorzystane	73 559
Rozwiązane	1 077
<b>Stan na 31.12.2017</b>	<b>225 000</b>

#### **Nota 23. CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM**

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Spółka, należą umowy leasingu finansowego z opcją zakupu i środki pieniężne. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki.

Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności z tytułu pożyczek oraz należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.



Spółka nie zawiera transakcji z udziałem instrumentów pochodnych, za wyjątkiem transakcji typu *forward*, których celem jest zabezpieczenie Spółki przed ryzykiem walutowym.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych obejmują ryzyko walutowe, ryzyko kredytowe, ryzyko stopy procentowej oraz ryzyko związane z płynnością. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka –zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Spółka monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

### Stopień narażenia na ryzyko rynkowe

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2018	Waluty		
	EUR	USD	GBP
Środki pieniężne	4 073 389	346 448	15 923
Pożyczki i należności	37 622 273	993 803	2 656
Udziały w spółce zależnej OnAudience Ltd	0	0	4 790
Zobowiązania z kontraktów forward	34 179	0	0
Zobowiązania handlowe	161 035	583 399	0
Pozostałe zobowiązania	5 283	0	814

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2017	Waluty		
	EUR	USD	GBP
Środki pieniężne	14 201 786	375 677	0
Pożyczki i należności	42 105 883	648 973	2 557
Udziały w spółce zależnej OnAudience Ltd	0	0	4 700
Zobowiązania handlowe	249 416	507 306	0

Dane w powyższych tabelach zostały przeliczone na PLN.

### Ryzyko walutowe

Z racji międzynarodowego charakteru działalności Spółki, Spółka jest narażona na ryzyko walutowe, zgodnie z informacjami zamieszczonymi w nocie nr 5.

Wg stanu na 31 grudnia 2018 roku Spółka stosuje instrumenty zabezpieczające przed ryzykiem walutowym, w postaci kontraktów forward opisanych w nocie nr 8.

Wysokość głównych walutowych elementów aktywów i pasywów, w podziale na istotne waluty i wyrażone w PLN, zaprezentowano w tabelach poniżej:

Stan na 31.12.2018	Środki pieniężne (wartości wyrażone w PLN)	Należności handlowe (wartości wyrażone w PLN)	Zobowiązania handlowe (wartości wyrażone w PLN)
Waluta – EUR	4 073 389	37 254 548	161 035
Waluta – USD	346 448	993 803	583 399
Waluta – GBP	15 923	2 656	-
Waluta – PLN	7 569 159	1 718 089	1 493 095
<b>Razem</b>	<b>12 004 918</b>	<b>39 969 096</b>	<b>2 237 529</b>

Stan na 31.12.2017	Środki pieniężne (wartości wyrażone w PLN)	Należności handlowe (wartości wyrażone w PLN)	Zobowiązania handlowe (wartości wyrażone w PLN)
Waluta – EUR	14 201 786	42 105 883	249 416
Waluta – USD	375 677	648 973	507 306
Waluta – GBP	0	2 557	0
Waluta – PLN	121 345	2 826 617	3 032 922
<b>Razem</b>	<b>14 698 808</b>	<b>45 584 030</b>	<b>3 789 644</b>

Wyniki analizy wrażliwości zmiany kursów walutowych na poszczególne elementy aktywów i pasywów zaprezentowano w tabelach poniżej:

Stan na 31.12.2018	Środki pieniężne (wartości wyrażone w PLN)	Należności handlowe (wartości wyrażone w PLN)	Zobowiązania handlowe (wartości wyrażone w PLN)
Razem pozycje walutowe	4 435 759	38 251 007	744 434
Zmiana kursów +10%	4 879 335	42 076 107	818 877
Zmiana kursów -10%	3 992 183	34 425 906	669 991

  

Stan na 31.12.2017	Środki pieniężne (wartości wyrażone w PLN)	Należności handlowe (wartości wyrażone w PLN)	Zobowiązania handlowe (wartości wyrażone w PLN)
Razem pozycje walutowe	14 577 463	42 757 413	756 722
Zmiana kursów +10%	16 035 209	47 033 154	832 394
Zmiana kursów -10%	13 119 717	38 481 672	681 050

### Ryzyko stopy procentowej

Narażenie na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim środków zgromadzonych na rachunkach bankowych oraz historycznie długoterminowych zobowiązań finansowych (leasing).

Na dzień bilansowy środki pieniężne zgromadzone były na rachunkach bieżących, które są nieoprocentowane. Oprocentowanie zobowiązania z tytułu leasingu oparte jest o zmienną stopę WIBOR 1M.

Na dzień bilansowy Spółka nie posiada odsetkowych zobowiązań dłużnych.

### Ryzyko związane z płynnością

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy poprzez bieżący monitoring przepływów pieniężnych, w tym trwały przegląd wysokości kapitału obrotowego, zobowiązań i należności Spółki.

Z racji posiadania znaczących nadwyżek środków pieniężnych, przy jednoczesnym praktycznie znikomym poziomie zadłużenia odsetkowego, Spółka ma wg stanu na 31 grudnia 2018 roku nadpłynność.

### Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahent nie dokona terminowej zapłaty za należność Spółki lub w inny sposób nie wywiąże się ze zobowiązań wobec Spółki.

W odniesieniu do innych aktywów finansowych, takich jak środki pieniężne i ich ekwiwalenty, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, ryzyko kredytowe Spółki powstaje w wyniku niemożności dokonania zapłaty przez drugą stronę umowy, a maksymalna ekspozycja na to ryzyko równa jest wartości bilansowej danego instrumentu.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku w Spółce występowały przeterminowane należności, wynikające przede wszystkim z opóźnień w płatnościach jednego z klientów Spółki. Ze względu na fakt, iż Spółka prowadzi aktywne działania w celu odzyskania środków, poziom należności sukcesywnie spada, a ich przeterminowanie nie przekracza 365 dni, Zarząd Spółki zdecydował, że należności te nie zostały objęte odpisem aktualizującym.

Wiekowanie należności jest zamieszczone w nocy nr 14.

### Nota 24. INFORMACJA O INSTRUMENTACH FINANSOWYCH

#### Wartości godziwe poszczególnych klas instrumentów finansowych

Poniższa tabela przedstawia porównanie wartości bilansowych i wartości godziwych wszystkich instrumentów finansowych Spółki, w podziale na poszczególne klasy i kategorie aktywów i zobowiązań, wg stanu na 31 grudnia 2018 roku oraz wg stanu na 31 grudnia 2017 roku.

Spółka nie identyfikuje pozostałych aktywów finansowych wycenianych wg wartości godziwej wg stanu na 31 grudnia 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku.

Zobowiązania finansowe	Wartość bilansowa		Wartość godziwa		Kategoria instrumentów finansowych
	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017	
<b>Pozostałe zob. finansowe w tym:</b>	<b>34 179</b>	<b>0</b>	<b>34 179</b>	<b>0</b>	<b>Zobowiązania finansowe</b>
- kontrakty forward	34 179	0	34 179	0	Zobowiązania finansowe

Zgodnie z MSSF 7 par. 29 powyższe tabele nie uwzględnia informacji o wartości godziwej dla środka pieniężnych, należności handlowych, zobowiązań handlowych oraz zobowiązań finansowych z tytułu leasingu, których to wartość bilansowa jest zasadniczo zbliżona do wartości godziwej.

#### **Nota 25. PROGRAMY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH**

Spółka w latach 2014-2015 wprowadziła program motywacyjny skierowany do organów Spółki oraz wybranych współpracowników, w wyniku którego doszło do emisji akcji serii D i F (patrz nota nr 17).

Wartość godziwa programów akcji pracowniczych zgodnie z MSSF została oszacowana na dzień przyznania akcji na podstawie wartości rynkowej opartej o notowania na NewConnect lub ceny sprzedaży akcji poza rynkiem NewConnect przy znacznym wolumenie.

Łącznie obie serie akcji zostały wycenione w kwocie 24 415 000 PLN. Ten niegotówkowy koszt obciążył w całości wyniki roku 2015 jako koszt okresu.

Bardziej szczegółowe informacje dotyczące historycznego rozliczenia programów świadczeń pracowniczych zostały zamieszczone w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Cloud Technologies za rok 2016 oraz za rok 2017.

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego Spółka nie poczyniła wiążących ustaleń w zakresie kolejnych programów świadczeń pracowniczych.

#### **Nota 26. INFORMACJE O PODMIOTACH POWIĄZANYCH**

W roku 2018 Spółka odnotowała istotne transakcje z następującymi podmiotami powiązanymi:

- (a) Audience Network Sp. z o.o. („AN”), spółka zależna,
- (b) OAN Sp. z o.o. („OAN”), powiązanie osobowe poprzez Zarząd Online,
- (c) OnAudience Ltd („OnAudience”), spółka zależna,
- (d) Online Advertising Network Sp. z o.o. („Online”), spółka zależna.

Następująca tabela przedstawia łączne kwoty transakcji zawartych z wymienionymi podmiotami powiązanymi za bieżący i poprzedni rok obrotowy, w tym z podmiotami, które były powiązane w trakcie 2018 roku, lecz nie są już powiązane wg stanu na 31 grudnia 2018 roku (IIIT Sp. z o.o. Sp. k. – „II” oraz IQ Investments – „IQ”):

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych		Zakupy od podmiotów powiązanych		Należności od podmiotów powiązanych		Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	
	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017
AN	5 208 624	4 976 633	3 600	52 813	1 451 281	2 420 793	0	0
II	0	0	4 000 000	9 600 000	0	0	0	984 000
IQ	0	500 000	301 763	557 949	0	0	0	58 214
OAN	0	0	0	26 500	0	0	0	0
OnAudience	12 509	0	0	0	370 381	0	0	4 700
Online	240 051	18 745	3 492	0	2 554 218	2 064 340	0	0
<b>Razem</b>	<b>5 461 184</b>	<b>5 495 378</b>	<b>4 308 855</b>	<b>10 237 262</b>	<b>4 375 880</b>	<b>4 485 133</b>	<b>0</b>	<b>1 046 914</b>

Tabela nie zawiera transakcji z członkami organów Spółki lub Grupy (wskazanymi w nocie nr 27).

#### **Opis transakcji z podmiotami powiązanymi**

W roku 2017 najważniejsze transakcje z podmiotami powiązanymi dotyczyły:

- a) **Transakcje z AN:** refaktura kosztów zakupu powierzchni reklamowej, usług wspólnych, kosztu zakupu danych.
- b) **Transakcje z OAN:** zakup usług realizacji kampanii marketingowych.
- c) **Transakcje z OnAudience:** udzielenie pożyczki właścicielskiej, refaktura kosztów.
- d) **Transakcje z Online:** udzielenie pożyczki właścicielskiej, celem realizacji przez spółkę zależną transakcji zakupu ZCP od spółki OAN sp. z o.o.

Transakcje za rok 2017 zostały szczegółowo opisane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Cloud Technologies za rok 2017.

#### **Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi**

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych

## Nota 27. WYNAGRODZENIA WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ I RADY NADZORCZEJ

Wynagrodzenia organów Spółki, w podziale na poszczególne osoby, zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Wynagrodzenia Członków Zarządu		01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
Piotr Prajsnar	z tytułu sprawowanej funkcji	0	0
- Prezes Zarządu Spółki dominującej	z pozostałych tytułów	325 000	260 000
<b>RAZEM Zarząd</b>		<b>325 000</b>	<b>260 000</b>
Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej			
Tomasz Zadroga - Przewodniczący Rady Nadzorczej	z tytułu sprawowanej funkcji	0	0
	z pozostałych tytułów	0	0
Aleksandra Szweryn-Prajsnar - Członek Rady Nadzorczej	z tytułu sprawowanej funkcji	12 000	0
	z pozostałych tytułów	128 088	108 000
Łukasz Krasnopolski - Członek Rady Nadzorczej	z tytułu sprawowanej funkcji	12 000	0
	z pozostałych tytułów	0	0
Kamil Bargiel - Członek Rady Nadzorczej	z tytułu sprawowanej funkcji	12 000	0
	z pozostałych tytułów	0	0
Przemysław Schmidt - Były Członek Rady Nadzorczej	z tytułu sprawowanej funkcji	12 000	0
	z pozostałych tytułów	0	0
Robert Rafał - Były Przewodniczący Rady Nadzorczej	z tytułu sprawowanej funkcji	12 000	0
	z pozostałych tytułów	0	0
<b>RAZEM Rada Nadzorcza</b>		<b>188 088</b>	<b>108 000</b>
<b>RAZEM Zarząd i Rada Nadzorcza Spółki</b>		<b>513 088</b>	<b>368 000</b>

Wszystkie powyższe świadczenia kategoryzowane są przez Spółkę jako świadczenia krótkoterminowe. W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie wystąpiły:

- (a) Świadczenia po okresie zatrudnienia
- (b) Nagrody jubileuszowe
- (c) Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy
- (d) Świadczenia po okresie zatrudnienia
- (e) Świadczenia w formie akcji własnych
- (f) Pozostałe świadczenia długoterminowe

Poza pozycjami wskazanymi powyżej członkom organów Spółki nie zostało wypłacone inne wynagrodzenie, za wyjątkiem Prezesa Zarządu któremu w roku 2018 Spółka wypłaciła 3 600 PLN oraz w roku 2017 również 3 600 PLN z tytułu pozostałych usług.

## Nota 28. OSOBY ZATRUDNIONE I WSPÓŁPRACUJĄCE

W tabeli poniżej wskazano łączną liczbę osób zatrudnionych przez Spółkę oraz liczbę osób współpracujących ze Spółką na bazie innego rodzaju umów niż umowy o pracę.

### Liczba osób zatrudnionych i współpracujących, funkcyjnie wg struktury organizacyjnej:

	31.12.2018	31.12.2017
Zarząd	1	1
Front office	24	29
Back office	12	9
<b>Razem</b>	<b>37</b>	<b>39</b>

Według stanu na 31 grudnia 2018 roku Spółka zatrudniała trzy osoby w oparciu o umowę o pracę.

## Nota 29. ZDARZENIA PO DACIE BILANSU

Do najważniejszych zdarzeń zaistniałych między 31 grudnia 2018 roku a datą publikacji niniejszego sprawozdania zaliczyć należy:

- (a) **Podpisanie umowy zakupu licencji DSP:** w dniu 16 stycznia 2019 roku OnAudience Ltd, podpisał umowę zakupu licencji na platformę DSP od spółki IIIT, wraz z umowami towarzyszącymi, tj. umową na utrzymanie systemu oraz umową na utrzymanie serwerów. Do dnia 11 czerwca 2018 roku IIIT była podmiotem powiązany z Spółką przez akcjonariusza QVP Investments Ltd. Obecna umowa pomiędzy Spółką a IIIT na podstawie, której udostępniana jest przedmiotowa platforma w modelu SaaS ulega zawieszeniu z dniem podpisania Umowy. Zakupiona licencja została udzielona na czas nieokreślony (minimum 5 lat obowiązywania z 10-letnim okresem wypowiedzenia – z punktu widzenia nowych technologii jest to bardzo długi okres zapewniający duży poziom bezpieczeństwa Grupy) i umożliwia korzystanie z oprogramowania przez całą Grupę. Umowa utrzymaniowa została zawarta na okres 5 lat, ale może być wypowiedziana przez OnAudience Ltd z zachowaniem 6-miesięcznego okresu wypowiedzenia. Umowa utrzymaniowa przewiduje możliwość dalszego rozwoju systemu przez IIIT, za osobno ustalonym wynagrodzeniem. Ustalona cena transakcji wyniosła 15,5 mln PLN. Cena zawiera się w przedziale zewnętrznej wyceny przygotowanej przez profesjonalnego i niezależnego doradcę. Zakupiona licencja zostanie rozpoznana jako wartość niematerialna i prawna oraz podlegać będzie amortyzacji. Przed transakcją Spółka ponosiła miesięczny koszt w wysokości 800 tys. PLN na rzecz IIIT z tytułu udostępnienia przedmiotowej platformy, a koszt ten obejmował koszty licencji, koszt usług utrzymania oraz koszty infrastruktury. Po transakcji Spółka nie będzie ponosiła kosztów od IIIT, natomiast OnAudience będzie ponosił miesięczny koszt w wysokości 250 tys. PLN na rzecz IIIT z tytułu usług utrzymania wraz z SLA oraz będzie pokrywał koszty infrastruktury, które obecnie wynoszą około 120 tys. PLN miesięcznie. Dzięki realizacji transakcji Spółka spodziewa się gotówkowych oszczędności na poziomie 5 mln PLN rocznie. Realizacja transakcji minimalizuje również ryzyko utraty możliwości korzystania z kluczowego dla Spółki systemu DSP (przed realizacją transakcji Spółka korzystała z platformy w modelu SaaS na bazie umowy z 6-miesięcznym okresem wypowiedzenia). Na dzień publikacji niniejszego raportu płatność za licencję została uiszczona przez OnAudience Ltd w całości. Transakcja została sfinansowana przez OnAudience Ltd dzięki wieloletniej, oprocentowanej pożyczce udzielonej przez Spółkę, umożliwiającej również pokrycie bieżących kosztów dalszego utrzymania platformy. Udzielenie pożyczki przez Spółkę nie wymagało korzystania z zewnętrznego finansowania (dłużnego lub kapitałowego) i było możliwe m.in. dzięki istotnemu wpływowi należności, który zaobserwowano od początku 2019 roku.
- (b) **Podpisanie umowy z audytorem:** w dniu 30 stycznia 2019 roku Spółka podpisała z PKF Consult Sp. z o.o. Sp. k. umowę o badanie jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2018 rok. Przedmiotowa umowa została zawarta na czas określony, niezbędny do przeprowadzenia badania jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2018 rok.
- (c) **Podpisanie umowy o dofinansowanie projektu:** w dniu 15 marca 2019 roku Audience Network Sp. z o.o. ("Audience Network"), podmiot zależny od Spółki, podpisał z Bankiem Gospodarstwa Krajowego umowę o dofinansowanie projektu pod tytułem "Wdrożenie nowej technologii – OnAudience Big Data Analytics Platform" w ramach poddziałania 3.2.2 Kredyt na innowacje technologiczne Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 – 2020. Przedmiotowy projekt zakłada zbudowanie platformy automatyzującej zarządzanie danymi w reklamie internetowej oraz będzie realizowany w okresie od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 30 czerwca 2020 roku. Całkowity koszt przedmiotowego projektu został oszacowany na 9.054.000 PLN + VAT, a wysokość przyznanego dofinansowania wynosi 5.128.800 PLN. Audience Network otrzyma dofinansowanie w formie premii technologicznej na częściową spłatę kredytu bankowego (przyznanego na łączną kwotę 5,9 mln PLN), wypłacanej na podstawie wniosków o płatność składanych zgodnie z wyznaczonym w umowie harmonogramem. Uruchomienie kredytu bankowego nastąpi po udokumentowaniu wymaganego wkładu własnego. Spółka udzieliła Audience Network poręczenia tego kredytu w pełnej jego wysokości.
- (d) **Podpisanie umowy na realizację projektu objętego dotacją:** w lutym 2019 roku Spółka podpisała umowę na wykonanie modułów systemu informatycznego w sposób zgodny z wnioskiem o dofinansowanie projektu pod tytułem pod tytułem "Wdrożenie wyników prac B+R przez firmę Cloud Technologies S.A." w ramach poddziałania 3.2.1 Badania na rynek Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 – 2020. Maksymalny termin realizacji umowy przypada na 30 listopada 2019 roku. Całkowity koszt umowy będzie wynosić 15.980.000 PLN + VAT, a wysokość przyznanego dofinansowania wynosi 9.567.000 PLN.
- (e) **Podpisanie porozumienia w sprawie spłaty zaległych należności:** dnia 25 marca 2019 roku Spółka podpisała nowe porozumienie z głównym kontrahentem, w ramach którego uzgodniono warunki spłaty przeterminowanych należności Spółki na łączną kwotę 4,4 mln EUR. Należności te mają zostać spłacone w transzach, według harmonogramu ustalonego przez strony porozumienia, w terminie do 28 stycznia 2020 roku.

**Nota 30. INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z FIRMA AUDYTORSKĄ DOKONUJĄCĄ BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

Wynagrodzenie wypłacone lub należne za rok obrotowy	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
- za badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	39 113	35 000
- za pozostałe usługi	0	10 000
<b>RAZEM</b>	<b>39 113</b>	<b>45 000</b>

Badanie zostało przeprowadzone przez PKF Consult Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.k., ul. Orzycka 6 lok. 1B, 02-695 Warszawa, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 477.

**Nota 31. INFORMACJE O TRANSAKCJACH Z AUTORYZOWANYM DORADCĄ**

Wynagrodzenie wypłacone	01.01.2018 - 31.12.2018	01.01.2017 - 31.12.2017
- z tytułu pełnienia funkcji Autoryzowanego Doradcy	12 000	12 000
- za pozostałe usługi	20 000	0
<b>RAZEM</b>	<b>32 000</b>	<b>12 000</b>

Autoryzowanym Doradcą Spółki jest IPO Doradztwo Kapitałowe S.A. z siedzibą w Warszawie.

**Nota 32. ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE**

Według stanu na 31.12.2018 istnieje jedno istotne zobowiązanie warunkowe. Spółka udzieliła poręczenia umowy kredytowej spółce zależnej Audience Network Sp. z o.o. Umowa kredytowa została podpisana w listopadzie 2018 roku w związku z planowanym podpisaniem umowy o dofinansowanie projektu, co nastąpiło finalnie w marcu 2019 roku (zgodnie z informacjami w notcie nr 29).

Warszawa, dnia 15 kwietnia 2019 r.

Zarząd:  
Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu

Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:  
Piotr Kościańczuk, Doradca Podatkowy