



Raport SA-P 2019

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU MOJ S.A. Z DZIAŁALNOŚCI JEDNOSTKI W I PÓŁROCZU 2019 R.

MOJ S.A.
ul. Tokarska 6
40-859 Katowice

Tel.: (32) 604 09 00
Faks: (32) 604 09 01
Email: sekretariat@moj.com.pl
Internet: www.moj.com.pl

KRS 0000266718
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach
Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Katowice, dnia 29 sierpnia 2019 r.

1. Podstawowe informacje o Emitencie.

Okres sprawozdawczy oraz osoby Zarządzające i Nadzorujące

Niniejsze opracowanie prezentuje osiągnięte wyniki finansowe MOJ S.A. za okres od 1 stycznia 2019 r. do 30 czerwca 2019 r. .

W II kwartale 2019 r. w stosunku do stanu na koniec I kwartału 2019 roku nie wystąpiły żadne zmiany w organach Spółki :

Rada Nadzorcza

I tak w Radzie Nadzorczej Spółki w I półroczu 2019 r. zasiadali :

- | | |
|---------------------------|-----------------------------|
| - Pan Andrzej Ryszard Bik | - Przewodniczący |
| - Pan Sławomir Kubicki | - Zastępca Przewodniczącego |
| - Pan Tadeusz Demel | - Sekretarz |
| - Pan Kazimierz Bik | - Członek |
| - Pan Mateusz Bik | - Członek |
| - Pan Daniel Kraszewski | - Członek |

Zarząd Spółki

W I półroczu 2019 roku funkcje w Zarządzie pełnili :

- | | |
|-------------------------|---|
| - Pan Jacek Kudela | - Prezes Zarządu |
| - Pan Przemysław Biskup | - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Logistyki i Inwestycji |

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki MOJ S.A. w dniu 27 maja 2019 r., w związku z zakończeniem prac Rady Nadzorczej czwartej kadencji, wybrało członków Rady Nadzorczej na piątą kadencję w tym samym składzie. Nowa Rada Nadzorcza Spółki MOJ S.A., w związku z zakończeniem prac Zarządu czwartej kadencji, na swoim pierwszym posiedzeniu wybrała Zarząd Spółki na piątą kadencję w tym samym składzie.

Podział zakresu odpowiedzialności w Zarządzie.

Prezes Zarządu odpowiadał za :

- zarządzanie i prowadzenie dokumentacji organizacyjnej Spółki,
- sprawy osobowe, zatrudnienie i politykę płacową,
- sprawy wojskowe i ochrony mienia,
- współpracę z Giełdą Papierów Wartościowych w Warszawie, Komisją Nadzoru Finansowego oraz relacje inwestorskie,
- kontrolę wewnętrzną,
- koordynację działalności socjalnej,
- stan bezpieczeństwa i higieny pracy,
- sprawy administracyjne i majątkowe,
- przekształcenia strukturalne i własnościowe,
- współpracę z organizacjami związków zawodowych,
- nadzór nad ustalaniem krótko i długookresowych planów Spółki,
- ustalanie polityki cenowej i jej realizację,
- planowanie i nadzór nad realizacją przedsięwzięć w zakresie promocji Spółki i jej wyrobów oraz działalności marketingowej,
- nadzór nad prowadzeniem badań i analiz rynków zbytu na wyroby i usługi Spółki,
- organizację współpracy z odbiorcami wyrobów Spółki oraz pośrednikami handlowymi,

- organizację i nadzór nad realizacją eksportu,
- nadzór nad pracą Oddziału Katowice i Oddziału Kuźnia Osowiec,
- nadzór nad budową Osiedla Zalesie
- nadzór pracy Dyrektora ds. Ekonomicznych i Finansowych w sferze płynności finansowej i księgowej Spółki.

Wiceprezes Zarządu- Dyrektor ds. Logistyki i Inwestycji odpowiadał za:

- planowanie, organizowanie, koordynowanie oraz nadzór realizacji w zakresie działalności inwestycyjnej Spółki,
- nadzór i koordynację działań w zakresie planowania i realizacji konserwacji i remontów urządzeń, instalacji, sieci, systemów, obiektów Spółki,
- nadzór działań w zakresie gospodarki materiałowej i magazynowej,
- nadzór nad planami zapotrzebowania na materiały i części zamienne z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym,
- nadzór i kontrolę nad prawidłową działalnością logistyki i transportu oraz jej budżetem,
- koordynację kontaktów firmy z klientami, partnerami i dostawcami,
- nadzór nad funkcjonowaniem pracy magazynów Oddziału Osowiec i Oddziału Katowice,
- bezpieczeństwo i higienę pracy, przestrzeganiem przepisów przeciwpożarowych i ochronę środowiska w podległych komórkach organizacyjnych,

Przedmiot działalności

Przedmiot działalności

W I półroczu 2019 r. Spółka zajmowała się:

1. W zakładzie zlokalizowanym w Katowicach produkcją i dystrybucją urządzeń i narzędzi tzw. małej mechanizacji głównie dla potrzeb przemysłu wydobywczego, ze szczególnym uwzględnieniem sektora górnictwa podziemnego.

Na rynku górniczym Spółka oferuje sprzętą, sprzęt wiertniczy (wiertarki i kotwiarki), klucze dynamometryczne, pompy, agregaty hydrauliczne, smarownice, podpory oraz stojaki cierne Valent.

Podejmując działania mające na celu poszerzenie własnego obszaru działalności i lepszego wykorzystania posiadanych mocy Spółka świadczy usługi remontowe i konserwacyjne wyrobów własnych oraz innych producentów maszyn i urządzeń.

W ramach strategii rozszerzania rynków zbytu Spółka podejmuje i kontynuuje działania umożliwiające zaspokojenie jak najszerszego zakresu potrzeb na inne przemysły w dziedzinie sprzętów. Oprócz przemysłu górniczego i energetycznego oferta Spółki kierowana jest w dużym stopniu także do:

- przedsiębiorstw przemysłu energetycznego,
- producentów przekładni, przenośników taśmowych, kubełkowych, zgrzeblowych itp., pomp, wentylatorów i kruszarek,
- przedsiębiorstw przemysłu cementowego
- przedsiębiorstw przemysłu cukrowniczego, drzewnego, papierniczego.

W ofercie MOJ S.A. znajdują się wyroby własne, jak i produkty innych wytwórców – głównie sprzętą, przekładnie i motoreduktory. Dzięki kompleksowej ofercie przeznaczonej dla odbiorców działających w różnych sektorach przemysłu, Spółka zwiększa swoje udziały w rynkach poza górniczych.

Spółka posiada Dział konstrukcyjno – wdrożeniowy prowadzący między innymi prace nad nowymi produktami oraz modernizacją dotychczas wytwarzanych produktów.

Równocześnie Spółka poszerza swoją ofertę świadczenia usług o spawanie i wytaczanie konstrukcji stalowych. Usługi te są świadczone w wynajmowanej hali produkcyjnej w Katowicach przy ul. Modelarskiej. Nowe wdrożenia oraz unowocześnianie oferty umożliwia Spółce sprostanie wymogom stawianych przez rynek.

2. W Oddziale Kuźnia Osowiec w Osowcu wykonuje się produkcję stalowych odkuwek matrycowych kutych na gorąco o masie od 0.1kg do 25 kg, głównie na zamówienie klienta, według jego projektu. W zakresie produkowania odkuwek Firma oferuje następujące prace:
- wykonywanie odkuwek w oparciu o dostarczoną dokumentację techniczną wyrobu bądź wzór,
 - tworzenie dokumentacji w technice przestrzennej 3D CAD/CAM przy wykorzystaniu systemu NX z uwzględnieniem symulacji kucia przeprowadzonej w programie SIMUFACT,
 - obróbka cieplna odkuwek,
 - śrutowanie,
 - obróbka mechaniczna odkuwek,
 - kontrola wad powierzchniowych metodą defektoskopii magnetycznej,
 - przeprowadzanie badań metalograficznych i wytrzymałościowych odkuwek.

Zaletami procesu kucia matrycowego są niewielkie czasy wykonania wyrobu oraz możliwość produkowania odkuwek o skomplikowanych kształtach,

3. Budowę osiedla mieszkaniowego w dzielnicy Katowice Zarzeczce, pomiędzy ulicami Kaskady i Grota-Roweckiego. Projekt architektoniczny przewiduje wybudowanie na powierzchni ok.21,4 ha 345 domów jednorodzinnych w zabudowie wolnostojącej, bliźniaczej, szeregowo-łańcuchowej i szeregowo-gniazdowej oraz 92 apartamenty w budynkach dwu i trzy kondygnacyjnych. Budowa została rozpoczęta w czwartym kwartale 2012 roku. Do chwili obecnej, we współpracy ze spółką Karbon 2 Sp. z o. o. wybudowano 8 domów w zabudowie bliźniaczej oraz 12 domów w zabudowie szeregowej. Zgodnie z umową sprzedażą domów w zabudowie szeregowej zajmuje się spółka KARBON 2. Dalsza budowa będzie prowadzona po sprzedaży dotychczas wybudowanych domów. Obecnie prowadzone są prace architektoniczne nad projektami nowych domów.
- Po podpisaniu porozumienia z miastem w sprawie realizacji przez miasto inwestycji drogowej Spółka opracowała projekt budowlany drogi, uzyskała pozwolenie na budowę, sprzedała na rzecz miasta działki przeznaczone pod nową drogę oraz dokonała darowiznę dokumentacji drogowej na rzecz miasta. Miast w październiku 2017 r. oddało I etap drogi gwarantujący dojazd do zbudowanych domów do użytkowania.

2. Zasady przyjęte przy sporządzeniu raportu.

Raport za I półrocze 2019 roku został sporządzony zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości (Ustawą o Rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. – tekst jednolity Dz.U.z 2018 r. poz. 395 z późniejszymi zmianami z uwzględnieniem współmierności przychodów i kosztów, ujmowanych według zasady memoriałowej z zachowaniem zasady ostrożności wyceny aktywów i pasywów oraz Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych ... (Dz.U. z 2018 poz.757).

Omówienie zastosowanych zasad rachunkowości zostało opisane w Informacji dodatkowej do sprawozdania finansowego za I półrocze 2019 r. pkt. 1.

Podstawowe dane finansowe (również w przeliczeniu na euro) zostały zaprezentowane w sprawozdaniu finansowym raportu.

Do przeliczenia wartości podanych w złotych zastosowano kursy euro ustalone zgodnie z następującą metodologią:

- a) dla pozycji rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zastosowano kurs średni dla danego okresu sprawozdawczego, obliczany jako średnia arytmetyczna średnich kursów euro ustalonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących w ostatnim dniu każdego miesiąca danego okresu sprawozdawczego. Dla okresu od 01.01.2019 do 30.06.2019 kurs ten wyniósł 4,2880 za 1 euro; dla okresu od 01.01.2018 do 30.06.2018 kurs ten wyniósł 4,2395 za 1 euro,
- b) dla pozycji bilansowych zastosowano średni kurs ustalony przez Narodowy Bank Polski i obowiązujący w ostatnim dniu ostatniego miesiąca danego okresu sprawozdawczego. W dniu 28.06.2019 r. kurs ten wyniósł 4,2520 zł za 1 euro (tabela 124/A/NBP/2019). W dniu 30.06.2018 r. kurs ten wyniósł 4,3616 zł za 1 euro (tabela 125/A/NBP/2018).

Przeliczenia wartości wyrażonych w złotych na euro dokonano w pełnych złotych z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku. W ten sposób powstała wartość zaokrąglono do pełnych tysięcy euro (bez wykazywania miejsc po przecinku).

Najniższy kurs euro w okresie 01.01.2019-30.06.2019 wyniósł 4,2520 zł za 1 euro (28.06.2019, średni kurs NBP tabela 124/A/NBP/2019).

Najniższy kurs euro w okresie 01.01.2018-30.06.2018 wyniósł 4,1423 zł za 1 euro (29.01.2018, średni kurs NBP tabela 020/A/NBP/2018).

Najwyższy kurs euro w okresie 01.01.2019-30.06.2019 wyniósł 4,3402 zł za 1 euro (25.02.2019, średni kurs NBP, tabela 039/A/NBP/2019).

Najwyższy kurs euro w okresie 01.01.2018-30.06.2018 wyniósł 4,3616 zł za 1 euro (29.06.2018, średni kurs NBP, tabela 125/A/NBP/2018).

3. Zwięzły opis istotnych dokonania lub niepowodzenia Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

RACHUNEK WYNIKÓW

Przychody ze sprzedaży ogółem

W I półroczu 2019 roku kluczowymi dla Spółki odbiorcami na rynku krajowym byli:

- kopalnie węgla kamiennego oraz rudy miedzi,
- producenci maszyn i urządzeń górniczych,
- wytwórcy sprzętu i urządzeń dla przemysłu maszynowego, kolejowego, motoryzacyjnego, rolniczego.

Od lat na działalność spółki mają wpływ trendy w sektorze wydobywczym węgla kamiennego w Polsce. Efektem tego po spadkach w ubiegłych latach jest stopniowy wzrost zapotrzebowania na produkty zakładu w Katowicach oraz odkuwki elementów łańcuchów górniczych wykonywanych w Oddziale Kuźnia w Osowcu. Z poprzedniego okresu ostrej konkurencji z innymi dostawcami i oferentami pozostały niskie ceny, a więc mniejsza rentowność lub rezygnacja z dostaw w przypadku zachowania naszych konkurentów generującego poziom cenowy niemożliwy do akceptacji przez naszą Spółkę.

Wykorzystując mocne strony i atuty Spółki:

- wysoką jakość naszych produktów (sprzęgieł i urządzeń małej mechanizacji górniczej),
- znajomość potrzeb i oczekiwań odbiorców co do parametrów pracy naszych produktów,
- umiejętność dostosowania się do indywidualnych wymagań w zakresie rozwiązań konstrukcyjnych,
- status naszej Spółki – podmiot notowany na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie i przynależność do Grupy Kapitałowej FASING S.A. ,

W I półroczu 2019 roku skutecznie konkurowaliśmy z innymi dostawcami i producentami urządzeń, sprzętu i podzespołów dla górnictwa. Kluczowym elementem strategii Spółki, w obliczu narastających problemów w sektorze górnictwa pozostało pozyskiwanie nowych odbiorców i dywersyfikacja produkcji oraz wprowadzenie nowych produktów.

Skuteczna realizacja tej strategii pozwoliła spółce zwiększyć w I półroczu 2019 r. w stosunku do I półrocza 2018 r. sprzedaż produktów własnych i usług o 16,1 %. Sprzedaż produktów i usług w I połowie 2019 r. osiągnęła wartość 24 200 tys. zł wobec 20 852 tys. zł w I półroczu 2018 r. Spadek sprzedaży towarów i materiałów spowodował, że wartość sprzedaży ogółem była w tym samym okresie wyższa o 7,6 %. Spadek

sprzedaży towarów został głównie spowodowany rezygnacją z podzlecenia w ramach wygranych przetargów niektórych produktów innym producentom oraz lepszemu wykorzystaniu materiałów (spadek ilości złomu).

Wyniki sprzedaży w I półroczu 2019 r. i ich porównanie do analogicznego okresu roku ubiegłego prezentuje tabela nr 1 i 2.

Tabela 1. Przychody netto ze sprzedaży (I półrocze 2019 i I półrocze 2018)

	realizacja		realizacja	
	I pół. 2019	I pół. 2018	różnica	różnica (%)
Przychody netto ze sprzedaży w tym:	25 685	23 873	1 812	107,6%
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	24 200	20 852	3 348	116,1%
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 485	3 022	-1 537	49,1%

Tabela 2. Przychody netto ze sprzedaży w rozbiciu na produkty, usługi, towary i materiały (I półrocze 2019 i I półrocze 2018)

Asortyment	I pół. 2019		I pół. 2018		różnica	
	tys. zł	struktura %	tys. zł	struktura %	tys. zł	I pół.2019/ I pół.2018 (%)
Wyroby i usługi,						
w tym:	24 200	94,2%	20 852	87,3%	3 348	116,1%
- wyroby	21 877	85,2%	19 407	81,3%	2 470	112,7%
- usługi	2 323	9,0%	1 445	6,1%	878	160,8%
Towary	873	3,4%	2 071	8,7%	-1 198	42,2%
Materiały	612	2,4%	951	4,0%	-339	64,4%
Razem	25 685	100,0%	23 873	100,0%	1 812	107,6%

Przychody ze sprzedaży ze względu na miejsce wytworzenia.

Od przyłączenia w 2013 r. do MOJ S.A. Fabryki Wyrobów Metalowych Kuźnia Osowiec Sp. z o. o. Spółka prowadzi działalność gospodarczą w Katowicach i Osowcu. W I półroczu 2019 r. Spółka zanotowała wzrost przychodów ze sprzedaży z działalności w Katowicach o (15,3 %) oraz w Osowcu o 4,2 % .

Poniższa tabela prezentuje wyniki sprzedaży w rozbiciu na miejsce ich powstania.

Tabela 3. Przychody netto ze sprzedaży w rozbiciu na miejsce ich osiągnięcia (I półrocze 2019 i I półrocze 2018).

MOJ S.A.	Realizacja I pół.2019			Realizacja I pół. 2018			Katowice	Oswiec
	Katowice	Oswiec	MOJ S.A.	Katowice	Oswiec	MOJ S.A.	2019/2018	2019/2018
Przychody netto ze sprzedaży w tym:	8 377	17 308	25 685	7 268	16 605	23 873	115,3%	104,2%
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	7 455	16 745	24 200	5 839	15 012	20 852	127,7%	111,5%
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	922	563	1 485	1 429	1 593	3 022	64,5%	35,3%

Struktura przychodów ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja i sprzedaż wyrobów własnych i usług. Wielkość produkcji poszczególnych wyrobów i ich udział w strukturze przychodów jest uzależniony od pozyskanych na nie zamówień W I półroczu 2019 r. spółka się ustabilizowała a nawet uzyskała wzrost wartości sprzedaży w poszczególnych grupach wyrobów. Było to możliwe dzięki realizacji przyjętej strategii zakładającej dywersyfikację rynku zbytu oraz wdrażania nowych propozycji dla dotychczasowej oferty i jej poszerzanie o nowe produkty i usługi. I tak na przykład dla wyrobów produkowanych w MOJ S.A uzyskano wzrost sprzedaży :

- sprzęgieł o 99,8 %,
- stojaków Valent o 4,4 %,
- odkuwek z Oddziału Kuźnia Oswiec o 11,1%.
- usług o 91,7%.

Wzrost sprzedaży usług jest między innymi spowodowana rozpoczęciem świadczenia usług spawania i wytaczania konstrukcji stalowych.

Szczegółowe zestawienie przychodów ze sprzedaży za pierwsze półrocze 2019 r. zawiera Tabela 4.

Tabela 4. Przychody ze sprzedaży wg asortymentu (I półrocze 2019 r. i I półrocze 2018 r.)

Asortyment	realizacja		realizacja	
	I pół. 2019	I pół. 2018	różnica	różnica (%)
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%
Wyroby i usługi, w tym:	24 200	20 852	3 348	116,1%
- sprzęgła	2 963	1 483	1 480	199,8%
- sprzęt wiertniczy	430	697	-267	61,8%
- pozostałe	175	815	-640	21,5%
- stojaki Valent	666	638	28	104,4%
- odkuwki	16 699	15 029	1 670	111,1%
- części	943	978	-35	96,4%
- usługi	2 324	1 212	1 112	191,7%
- w tym spawaniu i wytaczanie	466			
- domy	0	0	0	
Towary i materiały	1 485	3 022	-1 537	49,1%
Razem	25 685	23 873	1 812	107,6%

Struktura przychodów ze sprzedaży w podziale na kraj i eksport

Głównym rynkiem sprzedaży Spółki z uwagi na specyfikę produkcji jest rynek krajowy (97,3 %) i główne działania marketingowe jako Spółki produkcyjnej są skierowane na ten rynek. Sprzedaż produktów własnych na rynek wewnętrzny (krajowy) jest wysoka i wyniosła 92,2%. Jednakże przy malejącym rynku krajowym Spółka stara się intensywnie o wzrost eksportu i pozyskanie na tych rynkach nowych odbiorców. Prowadzone są również intensywne działania w kierunku powrotu odbiorców z Rosji i Ukrainy.

Tabela 5. Struktura przychodów ze sprzedaży w rozbiciu na kraj i eksport (I półrocze 2019 r. i półrocze 2018 r.)

	realizacja		realizacja		struktura	
	I pół. 2019	I pół. 2018	różnica	różnica (%)	I pół. 2019	I pół. 2018
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	%	%	%
Przychody ze sprzedaży produktów	24 200	20 852	3 348	116,1%	94,2%	87,3%
<i>w tym eksport</i>	530	263	267	201,7%	2,1%	1,1%
<i>w tym kraj</i>	23 670	20 588	3 082	115,0%	92,2%	86,2%
Przychody ze sprzedaży towarów	1 485	3 022	-1 537	49,1%	5,8%	12,7%
<i>w tym eksport</i>	173	347	-174	49,7%	0,7%	1,5%
<i>w tym kraj</i>	1 312	2 675	-1 363	49,0%	5,1%	11,2%
Ogółem przychody	25 685	23 873	1 812	107,6%	100,0%	100,0%
<i>w tym eksport</i>	703	611	92	115,1%	2,7%	2,6%
<i>w tym kraj</i>	24 982	23 263	1 719	107,4%	97,3%	97,4%

Tabela 6. Struktura przychodów ze sprzedaży w rozbiciu na kraj i eksport w I półroczu 2019 r. i I pół. 2018 r. z uwzględnieniem miejsca powstania przychodów.

	2019 rok			2018 rok		
	I pół.			I pół.		
	Katowice	Osowiec	Razem	Katowice	Osowiec	Razem
	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)	(tys. zł)
Przychody ze sprzedaży produktów	7 455	16 745	24 200	5 839	15 012	20 852
<i>w tym eksport</i>	380	151	530	182	82	263
<i>w tym kraj</i>	7 076	16 594	23 670	5 658	14 931	20 588
Przychody ze sprzedaży towarów	922	563	1 485	1 429	1 593	3 022
<i>w tym eksport</i>	172	0	173	347	0	347
<i>w tym kraj</i>	750	562	1 312	1 082	1 592	2 675
Ogółem przychody	8 377	17 308	25 685	7 268	16 605	23 873
<i>w tym eksport</i>	552	151	703	528	82	611
<i>w tym kraj</i>	7 825	17 157	24 982	6 740	16 523	23 263

Tabela 7. Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży eksportowej w I półroczu 2019 r. w porównaniu do I pół. 2018 r.

Lp.	Kraj	Produkty		towary		Produkty		towary	
		Wartość sprzedaży	Udział procentowy	Wartość sprzedaży	Udział procentowy	Wartość sprzedaży	Udział procentowy	Wartość sprzedaży	Udział procentowy
		(tys. zł)	%	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%	(tys. zł)	%
1.	Bośnia, Hercegowina	165,35	23,5%	132,74	18,9%	143	23,4%	7	1,2%
2.	Czechy	64,61	9,2%	16,06	2,3%	23	3,8%		
3	Rosja	144,43	20,5%	14,46	2,1%		0,0%		
3.	Ukraina	17,05	2,4%	8,85	1,3%			9	1,5%
4.	Rumunia	-11,71	-1,7%	0,00	0,0%			327	53,5%
5.	Niemcy	150,68	21,4%	0,48	0,1%	82	13,4%	0	
6.	USA					16	2,6%	3	0,5%
	Razem	530,42	75,6%	171,59	24,4%	264	43,2%	347	56,8%
	Ogółem	703				611			

Koszty

Koszty rodzajowe

Omawiając poniesione w I pół. 2019 r. koszty w układzie rodzajowym i ich odniesienie do roku ubiegłego należy zauważyć :

- wzrost kosztów amortyzacji o 28,2% na skutek zakupu nowych środków trwałych
- wzrost zużycia materiałów i energii o 6,8% przy wzroście sprzedaży produktów własnych o 16,1%,

Biorąc powyższe pod uwagę oraz stan realizacji sprzedaży należy stwierdzić, że Spółka przykłada szczególną uwagę do oszczędnego działania i przestrzegania założonych poziomów kosztów działalności. Wielkość poniesionych kosztów w poszczególnych grupach prezentuje poniższa tabela.

Tabela 8. Koszty w układzie rodzajowym (I półrocze 2019 r. i I półrocze 2018 r.)

	realizacja			
	I pół. 2019 (tys. zł)	I pół. 2018 (tys. zł)	różnica (tys. zł)	różnica (%)
Koszty działalności operacyjnej razem	23 064	23 619	-555	97,6%
Amortyzacja	1 018	794	224	128,2%
Zużycie materiałów i energii	11 848	11 093	755	106,8%
Usługi obce	1 767	1 837	-70	96,2%
Podatki i opłaty	601	605	-4	99,4%
Wynagrodzenia	5 139	5 063	76	101,5%
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 344	1 309	35	102,7%
Pozostałe koszty rodzajowe	222	297	-75	74,9%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 124	2 621	-1 497	42,9%

Koszty w ujęciu kalkulacyjnym

Omawiając koszty w układzie kalkulacyjnym należy zauważyć, że przy sprzedaży produktów i usług własnych większych od ubiegłego roku o 16,1 % koszt ich wytworzenia był wyższy o 13,2 %. Spadek wartości sprzedanych towarów i materiałów o 50,9 % spowodował spadek kosztów ich pozyskania o 57,1 %. Niestety wzrost cen uzyskiwanych od kontrahentów w związku ze wzrostem konkurencji na rynku jest prawie niemożliwy.

Spółka zanotowała niższe od ubiegłorocznych koszty sprzedaży oraz niższe koszty ogólnego zarządu.

Tabela 9. Koszty w ujęciu kalkulacyjnym (I półrocze 2019 r. i I półrocze 2018 r.)

	realizacja			
	I pół. 2019	I pół. 2018	różnica	różnica (%)
	tys. zł	tys. zł	tys. zł	%
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	19 060	18 465	595	103,2%
- Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	17 936	15 844	2 092	113,2%
- Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 124	2 621	-1 497	42,9%
Koszty sprzedaży	725	909	-184	79,7%
Koszty ogólnego zarządu	2 785	3 045	-260	91,5%

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne za I półrocze 2019 r. wyniosły 117,9 tys. zł. a pozostałe koszty operacyjne wyniosły 157,1 tys. zł. Złożyły się na to między innymi następujące pozycje:

- **Przychody**

- przychody ze sprzedaży środków trwałych - 36,6 tys. zł
- aktualizacja wartości aktywów niefinansowych - 49,6 tys. zł
- inne - 31,7 tys. zł

- **Koszty**

- aktualizacja wartości aktywów niefinansowych - 93,7 tys. zł
- inne - 63,4 tys. zł

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe w I półroczu 2019 r. wyniosły 641,9 tys. zł. a koszty finansowe wyniosły łącznie 537,7 tys. zł. Znaczące pozycje w tej grupie przychodów to:

- **Przychody**

- odsetki - 126,1 tys. zł

- inne - 515,8 tys. zł
- **Koszty**
- odsetki - 295,6 tys. zł
- inne - 242,1 tys. zł

Wynik finansowy

Osiągnięty za I półrocze 2019 r. dodatni wynik finansowy na sprzedaży (3 116 tys. zł) , jest efektem skutecznej realizacji przyjętej strategii rozwoju Spółki, obniżenia kosztów, racjonalnego wykorzystania posiadanych zasobów oraz wykorzystania możliwości uzyskanych w wyniku połączenia spółek , w tym efektu synergii.

Wyższe w stosunku do ubiegłego roku wyniki na działalności operacyjnej (3 077 tys. zł) , wynik brutto (3 181 tys. zł) oraz netto (2 431 tys. zł) wskazują na poprawę wyników gospodarowania w stosunku do roku ubiegłego.

Zestawienie poszczególnych wartości kształtujących wynik finansowy netto MOJ S.A. w badanym okresie przedstawia Tabela 10.

Tabela10. Wyniki finansowe (I półrocze 2019 r. i I półrocze 2018 r.)

MOJ S.A	I pół. 2019	I pół. 2018	różnica	różnica (%)
	tys. zł	tys. zł	tys. zł	%
wynik na sprzedaży	3 116	1 455	1 661	214,2%
wynik na działalności operacyjnej	3 077	1 435	1 642	214,4%
wynik brutto	3 181	1 237	1 944	257,0%
wynik netto	2 431	1 051	1 380	231,2%

Marża w I półroczu 2019 r.

Wyższa od ubiegłorocznej wartościowo marża na sprzedaży wyrobów i usług o 1 256 tys. zł jest wynikiem wyższej sprzedaży. Procentowo Spółka odnotowała nieznaczny wzrost osiągniętej marży na jednostkowych wyrobach i usługach o 1,9 %. Wzrost marży jednostkowej na sprzedaży wyrobów własnych i usług jest efektem stopniowej stabilizacji konkurencji na kurczącym się rynku dostaw do górnictwa oraz wzrostem sprzedaży na rynkach alternatywnych. Zaistnienie na nowych rynkach wymaga jednak ponoszenia dodatkowych kosztów wejścia na rynek co przekłada się na niewielki wzrost marż. Wzrost marży na sprzedaży towarów i materiałów jest efektem wycofania się spółki ze sprzedaży towarów o niskiej marży.

Omawiane wielkości zostały zestawione w tabeli nr 11

Tabela 11. Zrealizowana marża (I półrocze 2019 r. i I półrocze 2018 r.)

	realizacja		realizacja	
	I pół. 2019	I pół. 2018	różnica	różnica (%)
marża brutto na sprzedaży wyrobów i usług (tys. zł)	6 264,31	5 007,90	1 256,41	125,1%
marża brutto na sprzedaży wyrobów i usług (%)	25,89%	24,00%		
marża brutto na sprzedaży towarów i materiałów (tys. zł)	361	400,9	-40,03	90,0%
marża brutto na sprzedaży towarów i materiałów (%)	24,30%	13,30%		
marża brutto na sprzedaży (tys. zł)	6 625,48	5 408,80	1 216,68	122,5%
marża brutto na sprzedaży (%)	25,80%	22,70%		

MAJĄTEK I ŹRÓDŁA JEGO FINANSOWANIA

Struktura podstawowych pozycji bilansu

Suma bilansowa na dzień 30.06.2019 r. wyniosła 68 059 tys. zł i była wyższa o 1 242 tys. zł od wartości wykazanej na dzień 30.06..2018 r. Powyższy wzrost jest spowodowany głównie przez:

a) po stronie aktywów:

- wzrost aktywów obrotowych o 1 772 tys. zł – głównie na skutek wzrostu należności krótkoterminowych o 2 189 tys. zł .

b) po stronie pasywów:

- wzrost kapitałów własnych o 2 431 tys. zł – zysk z I półrocza 2019 r.
- wzrost zobowiązań długoterminowych o 1 577 tys. zł w tym głównie wzrost zobowiązań z tytułu leasingu finansowego,
- spadek zobowiązań krótkoterminowych o 2 974 tys. zł

Zestawienie podstawowych pozycji bilansu prezentuje Tabela 12.

Tabela 12. Podstawowe pozycje bilansu

	bilans		odchylenia		struktura	
	na dzień 30.06 2019 (tys. zł)	na dzień 30.06 2018 (tys. zł)	różnica (tys. zł)	różnica (%)	na dzień 30.06 2019 (%)	na dzień 30.06 2018 (%)
Aktywa trwałe	36 991	37 522	-531	98,6%	54,4%	56,2%
Aktywa obrotowe	31 067	29 295	1 772	106,1%	45,6%	43,8%
Kapitał własny	41 128	38 397	2 731	107,1%	60,4%	57,5%
Zobowiązania i rezerwy	26 931	28 420	-1 489	94,8%	39,6%	42,5%
Suma bilansowa	68 059	66 817	1 242	101,9%	100,0%	100,0%

4. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Ryzyko związane z możliwymi zmianami w sektorze górniczym.

Obecna sytuacja polskiego przemysłu wydobywczego węgla kamiennego wpływa bezpośrednio na sytuację Spółki i jej przyszłość. Pomimo prowadzonych działań marketingowych mających zwiększyć sprzedaż na eksport oraz do innych segmentów przemysłu, firmy te w dalszym ciągu są znaczącym odbiorcą Spółki, tym samym wszelkie problemy sektora górniczego w Polsce bezpośrednio przekładają się na sytuację Spółki, co przejawia się przede wszystkim spadkiem zamówień oraz wydłużeniem terminu spłaty zobowiązań. Problemy te mogą wpłynąć na pogorszenie płynności Spółki w przyszłości. Sektor górniczy w Polsce od czasu przemian ustrojowych w latach 90 ubiegłego wieku przechodził istotne restrukturyzacje organizacyjne - w latach 90 ubiegłego wieku i w wieku XXI które skutkowały stałym spadkiem wydobywania węgla. Obecnie ze względu na politykę energetyczną Unii Europejskiej oraz programy antyśmogowe w dłuższej perspektywie należy spodziewać się zamykania i likwidacji kolejnych nierentownych kopalń.

Ryzyko ograniczonej dywersyfikacji źródeł przychodów Emitenta.

Przychody Emitenta w latach ubiegłych w połowie pozyskiwane były bezpośrednio z polskiego sektora górnictwa węgla kamiennego. Znacząca część pozostałych przychodów jest generowana przez realizację zamówień dla przemysłu maszynowego pracującego na rzecz górnictwa. Mimo stałego wzrostu sprzedaży do innych sektorów gospodarki i ciągłego poszukiwania nowych odbiorców spoza branży górniczej cały czas Emitent w sposób istotny jest uzależniony od bieżącej koniunktury w tej branży. Ograniczenie zamówień ze strony polskiego górnictwa węgla kamiennego może powodować trudności w szybkim znalezieniu nowego kręgu odbiorców na produkty wytwarzane przez Emitenta i wpływać na pogorszenie się jego wyników finansowych.

Emitent stara się ograniczać powyższe ryzyko poprzez dywersyfikację rynków zbytu i dywersyfikację swojej działalności. Pozwala ona wykorzystywać różnice w czynnikach kształtujących koniunkturę na rynkach lokalnych, zmniejszając w ten sposób prawdopodobieństwo jednoczesnego wystąpienia sytuacji kryzysowych.

Połączenie MOJ S.A. z Kuźnią Osowiec poprawiło dywersyfikację rynków zbytu.

Ryzyko związane z brakiem umów długoterminowych.

Sprzedaż produkowanych przez Emitenta urządzeń z Zakładu w Katowicach odbywa się na podstawie bieżących zamówień. Spółka bierze udział w przetargach publicznych ogłaszanych przez Spółki Węglowe.

Podpisane w wyniku rozstrzygnięcia przetargów umowy nie gwarantują realizacji dostaw a są jedynie przepustką do udziału w licytacjach elektronicznych na pojedyncze zamówienia. Brak pewnych umów jest ograniczeniem dla organizacji procesów produkcyjno-zaopatrzeniowych i ma wpływ na optymalne planowanie wykorzystania zdolności produkcyjnych, co okresowo może negatywnie oddziaływać na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe. Zagrożenie to pojawiło się zarówno w Zakładzie w Katowicach jak i w Oddziale Kuźnia Osowiec. Po obniżeniu zamówień ze strony przemysłu maszynowego pracującego na rzecz kopalń Spółka została zmuszona do pozyskania nowych odbiorców i powiązania się z nimi nowymi umowami co z reguły wymaga czasu.

Ryzyko kredytowe.

Ryzyko straty lub niekorzystnej zmiany sytuacji finansowej wynikające z wahań zdolności kredytowej emitentów papierów wartościowych, kontrahentów i wszelkich dłużników, w postaci ryzyka niewykonania zobowiązania przez kontrahenta lub koncentracji ryzyka rynkowego. W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem kredytowym Spółka zawiera transakcje z odbiorcami o dobrej renomie. W przypadku sprzedaży z odroczonym terminem płatności kontrahenci poddawani są weryfikacji pod kątem zdolności kredytowej. Aby ograniczyć ryzyko braku zapłaty od kontrahentów Spółka monitoruje stan swych należności, sprawdza czy są spłacane na bieżąco. Jeśli nie to monituje swoich dłużników, dokonuje naliczeń odsetek ustawowych, a w ostateczności dochodzi swoich roszczeń na drodze powództwa sądowego.

Ryzyko utraty płynności.

W celu zabezpieczenia się przed ryzykiem utraty płynności Spółka przygotowuje plany finansowe, które są co miesiąc aktualizowane. Umożliwia to precyzyjne zaplanowanie wpływów i wydatków związanych z działalnością Spółki, oraz wykrycie ewentualnych problemów, które mogą pojawić się w przyszłości. Dzięki temu Spółka ma czas na podjęcie odpowiednich działań (np. szybsze ściągnięcie swych należności od dłużników, zaciągnięcie krótkoterminowego kredytu obrotowego itp.). Spółka monitoruje także stan swych należności, sprawdza czy są spłacane na bieżąco. Jeśli nie, to monituje swoich dłużników, nakłada na nich odsetki ustawowe, a w ostateczności dochodzi swoich roszczeń na drodze powództwa sądowego.

Ryzyko stopy procentowej.

Ryzyko związane z możliwością zmian wyniku finansowego danego podmiotu na skutek zmian stopy procentowej. Spółka korzysta z finansowania zewnętrznego (kredytów bankowych i pożyczek) w oparciu o umowy zawierane z instytucjami finansowymi na co najmniej roczny okres obowiązywania. Oprocentowanie kredytów i pożyczek jest uzależnione od polityki pieniężnej banku centralnego. Wzrost stóp procentowych powoduje wzrost kosztów finansowych spółki.

Zagrożenie związane z trudnościami w pozyskaniu wykwalifikowanej kadry w przyszłości.

Działalność Emitenta związana jest z zapotrzebowaniem na kadrę pracowników o wysokich kwalifikacjach zawodowych, posiadających doświadczenie umiejętności w produkcji zaawansowanych technologicznie urządzeń. Wdrażanie nowych wyrobów wymaga kadry inżynierskiej posiadającej doświadczenie zawodowe. Wobec nasilającego się w Polsce zjawiska braku wykwalifikowanych pracowników branży metalowej i kuźniczej istnieje ryzyko, że w przyszłości utrudnione będzie zatrudnienie wystarczającej ilości osób z odpowiednim doświadczeniem, wykształceniem i kwalifikacjami zawodowymi, co może negatywnie oddziaływać na możliwość zwiększania produkcji, wdrażania nowych rozwiązań technicznych przez Emitenta.

Obecna sytuacja gospodarcza umożliwia pozyskanie kadry głównie niewykwalifikowanej lub bez doświadczenia zawodowego. Sytuacja ta, to efekt braku szkolenia nowych kadr po likwidacji szkół zawodowych oraz drenaż polskich specjalistów przez bardziej rozwinięte a co za tym idzie bardziej atrakcyjne płacowo gospodarki Unii Europejskiej. W związku z powyższym Spółka wdraża program szkolenia pracowników we własnym zakresie starając się zabezpieczyć swoje potrzeby kadrowe.

Zagrożenia ze strony konkurencji na nowych rynkach zbytu.

Potencjalne zagrożenie dla Emitenta w zakresie jego działalności na rynkach poza górniczych stanowią konkurenci – zwłaszcza podmioty zagraniczne, dysponujące nowoczesnymi laboratoriami badawczo-rozwojowymi i wykorzystujące efekty ekonomii skali. Posiadają one dobrze rozbudowaną sieć sprzedaży na terenie Polski oraz mogą pozwolić sobie na agresywne pozyskiwanie klientów. MOJ S.A. jest dla klientów poza górniczych stosunkowo nowym dostawcą, dlatego – zwłaszcza w początkowym okresie obecności Emitenta na poza górniczych rynkach zbytu – jest narażony na działania konkurencji zmierzające do uniemożliwienia przejęcia części klientów. Zarząd Emitenta ocenia jednak, że Spółka jest dobrze przygotowana na tego typu działania.

5. Wskazanie czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły czynniki ani zdarzenia o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

6. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej Emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności oraz ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji. W przypadku Emitenta będącego jednostką dominującą, który na podstawie obowiązujących go przepisów nie ma obowiązku lub może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych – dodatkowo wskazanie przyczyn i podstawy prawnej braku konsolidacji.

W okresie sprawozdawczym (do końca I półrocza 2019 r.) nie nastąpiły żadne zmiany w grupie kapitałowej Emitenta. MOJ S.A. nie był jednostką stowarzyszoną ani dominującą wobec innych podmiotów gospodarczych.

MOJ S.A. wchodzi w skład Grupy Kapitałowej FASING S.A. Podmiotem dominującym w stosunku do Emitenta jest przedsiębiorstwo Fabryki Sprzętu i Narzędzi Górniczych Grupa Kapitałowa FASING S.A. z siedzibą w Katowicach.

7. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie półrocznym w stosunku do wyników prognozowanych

Zarząd nie publikował prognoz wyników finansowych.

8. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego

W okresie sprawozdawczym Emitent nie otrzymał zawiadomień dotyczących zbycia lub nabycia akcji MOJ S.A. przez osoby trzecie. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu prezentuje poniższa tabela.

Tabela 13. Akcjonariusze posiadający powyżej 5% głosów na ZWZ MOJ S.A.

Nazwa podmiotu	Liczba posiadanych akcji	Procentowy udział posiadanych akcji w kapitale zakładowym Emitenta	Liczba głosów wynikających z posiadanych akcji	Procentowy udział głosów w ogólnej liczbie głosów
GK FASING S.A.	4 593 475	46,7	8 886 950	62,9

Według posiadanej przez Emitenta wiedzy, jedna spółka posiada obecnie pośrednio powyżej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu poprzez posiadane udziały w GK FASING S.A., jest to:

- a) Karbon 2 Sp. z o.o. – spółka ta posiada bezpośrednio 515 430 akcji MOJ S.A. co stanowi 5,24 % ogólnej liczby akcji Spółki dających 3,65 % głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta a ponadto spółka ta posiada 1 868 056 akcji GK FASING S.A., stanowiących 60,12 % ogólnej liczby akcji GK FASING S.A., co daje jej pośrednio 28,10% udziału w kapitale zakładowym Emitenta oraz pośrednio 37,84 % udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Karbon 2 Sp. z o.o. nie posiada akcji uprzywilejowanych tzn. liczba posiadanych akcji jest równa liczbie przysługujących głosów powyższemu podmiotowi na walnym zgromadzeniu GK FASING S.A.

Z informacji posiadanych przez Emitenta wynika, że nie zaszły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

9. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób

Na dzień przekazania raportu półrocznego Prezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Jacek Kudela – nie posiadał akcji Emitenta.

Na dzień przekazania raportu półrocznego Wiceprezes Zarządu MOJ S.A. – Pan Przemysław Biskup – posiadał 4 015 akcji Emitenta .

Na dzień przekazania raportu półrocznego członkowie Rady Nadzorczej MOJ S.A. nie zgłosili posiadania akcji Emitenta. Nie nastąpiły zmiany w stanie posiadanych przez członków Rady Nadzorczej akcji Emitenta od dnia przekazania poprzedniego raportu kwartalnego do dnia przekazania niniejszego raportu półrocznego.

- 10. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności emitenta lub jego jednostki zależnej, ze wskazaniem przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta;**

Na dzień bilansowy jak i chwilę obecną nie toczą się w stosunku do Emitenta żadne istotne postępowania przed sądem ani organem właściwym dla postępowania arbitrażowego.

I Śląski Urząd Skarbowy w Sosnowcu w okresie od 20.06 2016 r. do 11.01.2017 r. przeprowadził w Spółce kontrolę w zakresie prawidłowości wywiązywania się z obowiązków wynikających z przepisów prawa podatkowego dotycząca podatku VAT za okres od stycznia 2014 r. do września 2014 r. po zakończeniu której Naczelnik Pierwszego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Sosnowcu wszczął z urzędu postępowanie podatkowe które trwa do dnia dzisiejszego.

- 11. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne do zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy wraz z przedstawieniem:**

- a) informacji o podmiocie, z który została zawarta transakcja,
- b) informacji o powiązaniach Emitenta lub jednostki od niego zależnej z podmiotem będącym stroną transakcji,
- c) informacji o przedmiocie transakcji,
- d) istotnych warunkach transakcji, ze szczególnym uwzględnieniem warunków finansowych oraz wskazaniem określonych przez strony specyficznych warunków, charakterystycznych dla tej umowy, w szczególności odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla danego typu umów
- e) innych informacji dotyczących tych transakcji, jeżeli są niezbędne do zrozumienia sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta,
- f) wszelkich zmian transakcji z podmiotami powiązanymi, opisanych w ostatnim sprawozdaniu rocznym, które mogły mieć istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy Emitenta.

Spółka w okresie sprawozdawczym nie zawierała żadnych transakcji z podmiotami zależnymi i niezależnymi na warunkach innych niż rynkowe.

- 12. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca, z określeniem:**
- a) nazwy (firmy) podmiotu, któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,
 - b) łącznej kwoty kredytów lub pożyczek, która w całości lub w określonej części została odpowiednio poręczona lub gwarantowana,
 - c) okresu, na jaki zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,
 - d) warunków finansowych, na jakich poręczenia lub gwarancje zostały udzielone, z określeniem wynagrodzenia Emitenta lub jednostki od niego zależnej za udzielenie poręczeń lub gwarancji,
 - e) charakteru powiązań istniejących pomiędzy Emitentem a podmiotem, który zaciągnął kredyty lub pożyczki

Tabela 14. MOJ S.A.-poręczenia udzielone przez Spółkę – aktualne na dzień 30.06.2019r.

Data udzielenia	KWOTA (w zł)	Dla	Za zobowiązania	Przedmiot poręczenia	Rodzaj poręczenia	Udzielone do dnia	Zabezpieczenia
18.04.2013	7 425 000,00	SANTANDER POLSKA /BZ WBK/	G K FASING S.A.	multilinia	hipoteczne	31.03.2020	hipoteka na Osowcu
07.01.2019	3 000 000,00	UM Chorzów	RUCH CHORZÓW S.A.	pożyczka 412.740,42	hipoteczne	16.12.2019	hipoteka - Katowice, Tokarska
27.06.2019	6 900 000,00	Administrator Zabezpieczeń (Administrator Hipoteki) - firma Spaczyński, Szczepaniak i Wspólnicy Sp. k. z siedzibą w Warszawie	G K FASING S.A.	zabezpieczenie spłaty wierzytelności przysługujących Administratorowi Hipoteki, wykonującemu prawa i obowiązki wierzyciela we własnym imieniu, lecz na rachunek obligatariuszy, wobec Emitenta z tytułu emisji 40000 zabezpieczonych Obligacji na Okaziciela serii Anie mających postaci dokumentu o cenie emisyjnej 1000 zł każda, o wartości nominalnej 1000 zł każda i łącznej wartości nominalnej 40000000 wyemitowanych przez GK FASING SA	hipoteczne (hipoteka umowna)	36 miesięcy od daty rejestracji obligacji w KDPW	hipoteka - działka Katowice - Zarzecz KW-KA1K/000 35794/8
RAZEM	17 325 000,00						

Przy połączeniu spółek Emitent przejął zobowiązanie zabezpieczone na majątku (hipoteka na nieruchomości FWM Kuźnia Osowiec Sp. z o.o.) na kwotę 7 425 tys. zł dla Banku Zachodniego WBK S.A. z tytułu udzielonych kredytów GK FASING S.A. na okres od 18.04.2013 r. do 31.03.2020 r. Grupa Kapitałowa FASING S.A. jest podmiotem dominującym wobec MOJ S.A.

W ramach programu emisji obligacji przez GK Fasing S.A. Spółka udzieliła w czerwcu br, poręczenia zabezpieczenia spłaty obligacji do kwoty 6 900 tys. zł w formie wpisu hipoteki na działki w Katowicach Zarzecz z księgi wieczystej nr KA1K/00035794/8. Z tytułu udzielenia poręczenia Emitent wnosi opłatę w wysokości 2% wartości poręczenia. Grupa Kapitałowa FASING S.A. jest podmiotem dominującym wobec MOJ S.A.

13. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W okresie sprawozdawczym tj. w I półroczu 2019 r. Emitent prowadził działalność w obszarach:

- a. produkcji sprzętów przemysłowych i urządzeń małej mechanizacji górniczej,

- b. produkcji stalowych odkuwek matrycowych kutech na gorąco o masie od 0.1kg do 25 kg, głównie na zamówienie klienta, według jego projektu,
- c. świadczenia usług spawania i wytaczania konstrukcji stalowych,
- d. budową osiedla mieszkaniowego w południowej dzielnicy Katowic Podlesie – Zarzecze.

Na dzień 30.06.2019 r. Spółka zatrudniała 160 pracowników. Stan załogi zmniejszył się o dziewięciu pracowników w stosunku do końca ubiegłego roku.

W I półroczu 2019 roku Emitent uzyskał ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów kwotę 25 685 tys. zł co jest wynikiem wyższym od ubiegłorocznego o 7,6%. Wyższe przychody o 16,1% w stosunku do roku ubiegłego uzyskano na sprzedaży wyrobów i usług. Istotnym sukcesem Spółki jest poprawa rentowności na sprzedaży brutto o 22,5% w stosunku do ubiegłego roku. W pierwszym półroczu 2018 r. Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 2 584 tys. zł. Pierwsze półrocze 2019 roku było okresem w którym dzięki wprowadzanemu programowi restrukturyzacji kosztów, zatrudnienia oraz dywersyfikacji odbiorców Spółka z kwartału na kwartał poprawia dodatni wynik netto. W I półroczu 2019 roku Emitent nie zawierał opcyjnych kontraktów walutowych ani innych kontraktów terminowych.

14. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Wpływ na wyniki finansowe w przyszłych okresach będą miały:

- wyniki przetargów w spółkach górniczych na dostawy maszyn, urządzeń i usług na 2019 rok,
- efekty wprowadzonego programu reform rządowych mających uzdrowić sytuację ekonomiczno-finansową górnictwa węgla kamiennego i powstrzymać niepokoje społeczne wśród załóg górniczych,
- poszerzenie grona odbiorców poza krajowym górnictwem węgla kamiennego,
- poszerzenie działalności handlowej Spółki o nowe towary oferowane do sprzedaży,
- realizacja programu obniżki kosztów i pełniejsze wykorzystanie zdolności produkcyjnych,
- realizacja strategii Spółki.

Przemysław Biskup

Wiceprezes Zarządu MOJ S.A.

Jacek Kudela

Prezes Zarządu MOJ S.A.

MOJ S.A.
ul. Tokarska 6
40-859 Katowice

Tel.: (32) 604 09 00
Faks: (32) 604 09 01
Email: sekretariat@moj.com.pl
Internet: www.moj.com.pl

KRS 0000266718
Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach
Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

