



---

# Raport roczny 2019

**LOGINTRADE**

Spółka Akcyjna

Raport roczny  
za rok obrotowy 2019

03 czerwca 2020 r.

## Spis treści

LIST ZARZĄDU .....	3
WYBRANE DANE FINANSOWE .....	4
JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA.....	6
1) LT Serwis Sp. z o.o.....	6
2) Merge Staff Sp. z o.o. ....	8
3) PZP24.pl Sp. z o.o.....	9
OŚWIADCZENIA ZARZĄDU EMITENTA.....	12
SPRAWOZDANIE ZARZĄDU LOGINTRADE S.A. Z DZIAŁALNOŚCI W 2019 ROKU...	13
Podstawowe dane o Spółce .....	14
Przedmiot działalności .....	14
Organy Emitenta.....	15
SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 2019 ROK .....	29
INFORMACJE NA TEMAT STOSOWANIA PRZEZ EMITENTA ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO, O KTÓRYCH MOWA W DOKUMENCIE „DOBRE PRAKTYKI SPÓŁEK NOTOWANYCH NA NEWCONNECT” .....	29

## LIST ZARZĄDU

*Szanowni Inwestorzy i Akcjonariusze,*

*Przekazujemy Państwu roczny raport LOGINTRADE S.A. stanowiący podsumowanie najważniejszych działań oraz wydarzeń, które miały miejsce w 2019r. Dziękujemy jednocześnie akcjonariuszom za zaufanie i akceptację przyjętej przez nas strategii działania.*

*W 2019r. konsekwentnie realizowaliśmy działania rozwojowe związane z nową wersją naszego oprogramowania. Jednocześnie prowadziliśmy prace związane ze stworzeniem wersji oprogramowania do obsługi zamówień zgodnych z ustawą PZP, które sprzedawane jest przez naszą spółkę córkę PZP24.pl.*

*Przyjęta strategia produktowa stanowi kluczową dla naszego biznesu kontynuację działań związanych z dywersyfikacją, a w szczególności z wejściem na nowy rynek jednostek sektora administracji publicznej.*

*Rosnąca liczba wdrożeń oraz wyższe wyniki sprzedażowe świadczą o bardzo dobrej perspektywie Spółki.*

*Zapraszamy do zapoznania się z niniejszym raportem.*

*Z wyrazami szacunku,*

*Tomasz Wudarczewski  
Prezes Zarządu*

*Michał Szlachcic  
Wiceprezes Zarządu*

## WYBRANE DANE FINANSOWE

Spółka prezentuje wybrane dane finansowe, zawierające podstawowe pozycje rocznego sprawozdania finansowego (w PLN oraz w EURO) za 2019 rok wraz z danymi porównawczymi za poprzedni rok obrotowy tj. za 2018r.

### *Wybrane dane finansowe z bilansu*

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP przypadającego na dzień bilansowy:

- 31.12.2018 r. – 1 EUR = 4,3000 zł
- 31.12.2019 r. – 1 EUR = 4,2585 zł

**Tabela 1** Wybrane dane z bilansu Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	31.12.2018 r.	31.12.2018 r.	31.12.2019 r.	31.12.2019 r.
<b>Kapitał własny</b>	2 166 484,34	503 833,57	268 7318,65	631 048,17
<b>Kapitał podstawowy</b>	500 902,500	116 488,95	500 902,50	117 624,16
<b>Należności długoterminowe</b>	0,00	0,00	0	0,00
<b>Należności krótkoterminowe</b>	883 996,03	205 580,47	998 449,03	234 460,26
<b>Inwestycje długoterminowe</b>	117 500,00	27 325,58	403 003,03	94 634,97
<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	836 435,22	194 519,82	640 347,63	150 369,29
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</b>	15 905,85	3 699,03	81 537,14	19 146,92
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	247 317,96	57 515,80	1 387 027,27	325 707,94
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	697 090,55	162 114,08	1 290 401,17	303 017,77

### Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec każdego miesiąca danego roku obrotowego (średnia z 12 m-cy):

- dla roku obrotowego 2018 – 1 EUR = 4,2669zł
- dla roku obrotowego 2019 – 1 EUR = 4,3018zł

**Tabela 2** Wybrane dane z rachunku zysków i strat Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	01.01.2018- 31.12.2018	01.01.2018- 31.12.2018	01.01.2019- 31.12.2019	01.01.2019- 31.12.2019
<b>Przychody netto ze sprzedaży</b>	4 753 623,5	1 114 069,59	4 810 489,00	1 118 250,27
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	4 387 985,4	1 028 377,84	4 364 906,57	1 014 669,81
<b>Amortyzacja</b>	236 875,2	55 514,59	201 749,20	46 898,79
<b>Zysk(strata) na sprzedaży</b>	365 638,15	85 691,76	445 582,43	103 580,46
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	58 038,18	13 601,95	117 196,14	27 243,51
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	78 925,08	18 497,05	147 445,06	34 275,20
<b>Zysk(strata) na działalności operacyjnej</b>	344 751,25	80 796,66	415 333,51	96 548,77
<b>Przychody finansowe</b>	20 828,15	4 881,33	26 642,15	6 193,26
<b>Koszty finansowe</b>	43 413,20	10 174,41	34 277,35	7 968,14
<b>Zysk/strata brutto</b>	322 166,20	75 503,57	407 698,31	94 773,89
<b>Zysk/strata netto</b>	283 492,20	66 439,85	520 834,31	121 073,58

## JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA

Na dzień 31 grudnia 2019 r. Emitent posiadał trzy spółki zależne:

### 1) LT Serwis Sp. z o.o.

Emitent posiadał na dzień 31.12.2019r. 100,00% udziału w kapitale zakładowym i 100,00% w głosach na zgromadzeniu wspólników LT Serwis Sp. z o.o.

Podstawowe informacje:

Nazwa i forma prawna:	LT Serwis Sp. z o.o.
Siedziba i adres:	ul. Polna 48 lok. 11, 00-644 Warszawa
Kapitał zakładowy:	50 000,00 zł
Numer KRS:	0000311815

W skład zarządu LT Serwis Sp. z o.o. na dzień 31.12.2019r. wchodził:

- Tomasz Wudarzewski - Prezes Zarządu
- Michał Szlachcic - Wiceprezes Zarządu

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP przypadającego na dzień bilansowy:

- 31.12.2018 r. – 1 EUR = 4,3000 zł
- 31.12.2019 r. – 1 EUR = 4,2585 zł

**Tabela 1** Wybrane dane z bilansu Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	31.12.2019 r.	31.12.2019 r.	31.12.2018 r.	31.12.2018 r.
<b>Kapitał własny</b>	-132 218,56	-31 048,15	-109 528,29	-25 471,70
<b>Kapitał podstawowy</b>	50 000,00	11 741,22	50 000,00	11 627,91
<b>Należności długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Należności krótkoterminowe</b>	50 460,75	11 849,42	34 818,73	8 097,38
<b>Inwestycje długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Inwestycje</b>	124 490,90	29 233,51	131 656,03	30 617,68

<b>krótkoterminowe</b>				
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</b>	124 490,90	29 233,51	131 656,03	30 617,68
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	307 170,21	72 131,08	276 003,05	64 186,76

### Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec każdego miesiąca danego roku obrotowego (średnia z 12 m-cy):

- dla roku obrotowego 2018 – 1 EUR = 4,2669zł
- dla roku obrotowego 2019 – 1 EUR = 4,3018zł

**Tabela 2** Wybrane dane z rachunku zysków i strat Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	01.01.2019-31.12.2019	01.01.2019-31.12.2019	01.01.2018-31.12.2018	01.01.2018-31.12.2018
<b>Przychody netto ze sprzedaży</b>	549 038,00	127 629,83	451 936,65	105 916,86
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	571 566,04	132 866,72	498 341,92	116 792,50
<b>Amortyzacja</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zysk(strata) na sprzedaży</b>	-22 528,04	-5 236,89	-46 405,27	-10 875,64
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	2,81	0,65	2,68	0,63
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	2,83	0,66	4,65	1,09
<b>Zysk(strata) na działalności operacyjnej</b>	-22 528,06	-5 236,89	-46 407,24	-10 876,10
<b>Przychody finansowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Koszty finansowe</b>	162,21	37,71	505,76	118,53
<b>Zysk/strata brutto</b>	-22 690,27	-5 274,60	-46 913,00	-10 994,63
<b>Zysk/strata netto</b>	-22 690,27	-5 274,60	-46 913,00	-10 994,63

## 2) Merge Staff Sp. z o.o.

Emitent posiadał na dzień 31.12.2019r. 100,00% udziału w kapitale zakładowym i 100,00% w głosach na zgromadzeniu wspólników Merge Staff Sp. z o.o.

Podstawowe informacje:

Nazwa i forma prawna: Merge Staff Sp. z o.o.

Siedziba i adres: ul. Braniborska 2/10, 53-680 Wrocław,

Kapitał zakładowy: 25 000,00 zł

Numer KRS: 0000638134

W skład zarządu Merge Staff Sp. z o.o. na dzień 31.12.2019r. wchodziłi:

- Tomasz Wudarzewski - Prezes Zarządu
- Michał Szlachcic - Wiceprezes Zarządu

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP przypadającego na dzień bilansowy:

- 31.12.2018 r. – 1 EUR = 4,3000 zł
- 31.12.2019 r. – 1 EUR = 4,2585 zł

**Tabela 1** Wybrane dane z bilansu Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	31.12.2019 r.	31.12.2019 r.	31.12.2018 r.	31.12.2018 r.
<b>Kapitał własny</b>	-352,77	-82,84	4 259,07	990,48
<b>Kapitał podstawowy</b>	25 000,00	5 870,61	25 000,00	5 813,95
<b>Należności długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Należności krótkoterminowe</b>	4 131,00	970,06	32 133,75	7 472,97
<b>Inwestycje długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	6 825,23	1 602,73	6 525,31	1 517,51
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</b>	6 825,23	1 602,73	6 525,31	1 517,51
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	11 309,00	2 655,63	34 399,99	8 000,00



### Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec każdego miesiąca danego roku obrotowego (średnia z 12 m-cy):

- dla roku obrotowego 2018 – 1 EUR = 4,2669zł
- dla roku obrotowego 2019 – 1 EUR = 4,3018zł

**Tabela 2** Wybrane dane z rachunku zysków i strat Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	01.01.2019- 31.12.2019	01.01.2019- 31.12.2019	01.01.2018- 31.12.2018	01.01.2018- 31.12.2018
<b>Przychody netto ze sprzedaży</b>	0,00	0,00	115 687,50	27 112,78
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	3 060,79	711,51	79 895,54	18 724,49
<b>Amortyzacja</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zysk(strata) na sprzedaży</b>	-3 060,79	-711,51	35 791,96	8 388,28
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	782,11	181,81	3,75	0,88
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	996,07	231,55	2,72	0,64
<b>Zysk(strata) na działalności operacyjnej</b>	-32 74,75	-761,25	35 792,99	8 388,52
<b>Przychody finansowe</b>	1 035,91	240,81	0,00	0,00
<b>Koszty finansowe</b>	2 373,00	551,63	508,98	119,29
<b>Zysk/strata brutto</b>	-4 611,84	-1072,07	35 284,01	8 269,24
<b>Zysk/strata netto</b>	-4 611,84	-1072,07	33 927,01	7 951,21

### 3) PZP24.pl Sp. z o.o.

Emitent na dzień 31.12.2019r. posiadał 100,00% udziału w kapitale zakładowym i 100,00% w głosach na zgromadzeniu wspólników PZP24.pl Sp. z o.o.

Podstawowe informacje:

Nazwa i forma prawna: PZP24.pl Sp. z o.o.

Siedziba i adres: ul. Braniborska 2/10, 53-680 Wrocław

Kapitał zakładowy: 50 000,00 zł

Numer KRS: 0000505029

W skład zarządu PZP24.pl Sp. z o.o. na dzień 31.12.2019r. wchodziłi:

- Tomasz Chęć - Prezes Zarządu

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP przypadającego na dzień bilansowy:

- 30.12.2018 r. - 1 EUR = 4,3000 zł
- 31.12.2019 r. - 1 EUR = 4,2585 zł

**Tabela 1** Wybrane dane z bilansu Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	31.12.2019 r.	31.12.2019 r.	31.12.2018 r.	31.12.2018 r.
<b>Kapitał własny</b>	-141 050,54	-33 122,12	-173 118,25	-40 260,06
<b>Kapitał podstawowy</b>	50 000,00	11 741,22	50 000,00	11 627,91
<b>Należności długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Należności krótkoterminowe</b>	104 889,38	24 630,59	76 828,62	17 867,12
<b>Inwestycje długoterminowe</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	257 324,48	60 426,08	206 362,01	47 991,17
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne</b>	257 324,48	60 426,08	206 362,01	47 991,17
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	406 000,00	95 338,73	409 345,00	95 196,51
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	99 704,21	23 412,99	47 279,69	10 995,28

### Wybrane dane finansowe z rachunku zysków i strat

Dane wyrażone w Euro zostały przeliczone według średniego kursu NBP obowiązującego na koniec każdego miesiąca danego roku obrotowego (średnia z 12 m-cy):

- dla roku obrotowego 2018 – 1 EUR = 4,2669zł
- dla roku obrotowego 2019 – 1 EUR = 4,3018zł

**Tabela 2** Wybrane dane z rachunku zysków i strat Spółki

Wyszczególnienie	PLN	EUR	PLN	EUR
	01.01.2019- 31.12.2019	01.01.2019- 31.12.2019	01.01.2018- 31.12.2018	01.01.2018- 31.12.2018
<b>Przychody netto ze sprzedaży</b>	782 774,78	181 964,48	321 745,76	75 405,04
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	738 156,91	171 592,57	456 169,83	106 908,96
<b>Amortyzacja</b>	11 488,62	2 670,65	0,00	0,00
<b>Zysk(strata) na sprzedaży</b>	44 617,87	10 371,91	-134 424,07	-31 503,92
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	9 609,39	2 233,81	9 603,04	2 250,59
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	4 533,12	1 053,77	2 088,58	489,48
<b>Zysk(strata) na działalności operacyjnej</b>	49 694,14	11 551,94	-126 909,61	-29 742,81
<b>Przychody finansowe</b>	0,11	0,03	0,00	0,00
<b>Koszty finansowe</b>	17 626,54	4 097,48	44,17	10,35
<b>Zysk/strata brutto</b>	32 067,71	7 454,49	-126 953,78	-29 753,17
<b>Zysk/strata netto</b>	32 067,71	7 454,49	-126 953,78	-29 753,17

## OŚWIADCZENIA ZARZĄDU EMITENTA

Zarząd spółki LOGINTRADE S.A. oświadcza, iż wedle jego najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta, oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

---

*Tomasz Wudarzewski*

*Prezes Zarządu*

---

*Michał Szlachcic*

*Wiceprezes Zarządu*

Zarząd spółki LOGINTRADE S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegli rewidenci, dokonujący badania tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

---

*Tomasz Wudarzewski*

*Prezes Zarządu*

---

*Michał Szlachcic*

*Wiceprezes Zarządu*

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU LOGINTRADE S.A. Z DZIAŁALNOŚCI  
W 2019 ROKU**



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU LOGINTRADE S.A.  
Z DZIAŁALNOŚCI W 2019 ROKU**

**02 czerwca 2020r.**

## Podstawowe dane o Spółce

Pełna nazwa	<b>LOGINTRADE Spółka Akcyjna</b>
Siedziba	ul. Legnicka 57D lok. B/J 54-203 Wrocław
Telefon:	+48 71 787 37 27
Faks:	+48 71 787 47 46
Adres poczty elektronicznej:	kontakt@logintrade.pl
Adres strony internetowej:	www.logintrade.pl
Branża:	e-procurement
Kapitał zakładowy:	Kapitał zakładowy wynosi 500.902,50 zł i dzieli się na: - 3 260 390 akcji imiennych serii A, - 746 830 akcji na okaziciela serii B, - 1 001 805 akcji na okaziciela serii C
Organ prowadzący rejestr, numer KRS:	Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sadowego, numer KRS: 0000438056
NIP:	894 295 35 89
REGON:	020811830
Czas trwania jednostki	Nieograniczony

## Przedmiot działalności

LOGINTRADE S.A. jest innowacyjną firmą technologiczną działającą na rynku e-procurement, która specjalizuje się w dostarczaniu rozwiązań wspierających procesy zakupowe w segmencie B2B, a w szczególności koncentrującą się na komunikacji pomiędzy kupcami i dostawcami.

Podstawowym produktem Emitenta jest platforma zakupowa e-procurement, która stanowi zaawansowany system wspierający proces zakupów biznesowych

oraz wspiera komunikację pomiędzy kupcami i dostawcami, a także obsługuje wewnętrzne procesy zakupowe.

LOGINTRADE S.A. realizuje również usługi outsourcingu w zakresie prowadzenia aukcji elektronicznych, a także świadczy usługi konsultingowe oraz przeprowadza szkolenia w zakresie zakupów korporacyjnych, co stanowi doskonałe uzupełnienie dla wdrażanych rozwiązań IT. Realizacja prac konsultingowych stanowi w wielu przypadkach punkt wyjścia we wdrażaniu platformy zakupowej. Połączenie głównego produktu (platformy zakupowej) z dodatkowymi usługami pozwoliło na stworzenie firmy technologiczno-konsultingowej, co zdecydowanie zwiększa konkurencyjność oferty Emitenta i pozwala na budowanie wizerunku profesjonalisty w dziedzinie zakupów korporacyjnych.

## Organy Emitenta

### Zarząd

W skład Zarządu LOGINTRADE S.A. na dzień 31 grudnia 2019 r. oraz na dzień sporządzenia niniejszego raportu wchodzi:

- Tomasz Wudarzewski – Prezes Zarządu
- Michał Szlachcic – Wiceprezes Zarządu

### Rada Nadzorcza

W skład Rady Nadzorczej LOGINTRADE S.A. na dzień 31 grudnia 2019r. wchodzi:

- Tomasz Kopyściański – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Danuta Wudarzewska – Członek Rady Nadzorczej
- Andrzej Szlachcic – Członek Rady Nadzorczej
- Marta Wudarzewska – Członek Rady Nadzorczej
- Paweł Kuśmierczyk – Członek Rady Nadzorczej

## **NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA W 2019 ROKU**

### **Pozyskanie nowych klientów**

Spółka kontynuowała realizację działań sprzedażowych ukierunkowanych na zwiększenie liczebności portfela klientów w podstawowym produkcie, a także działania ukierunkowane na utrzymanie dotychczasowych klientów. Jednocześnie w działalności handlowej uwzględnione zostały nowe formy docierania i pozyskiwania klientów.

### **Rozwój kompetencji pracowników**

W 2019 r. po serii szkoleń w 2018 r. spółka koncentrowała się przede wszystkim na efektywnym wykorzystaniu nabytej wiedzy oraz kompetencji pracowników. Jednocześnie na koniec roku zorganizowane zostało szkolenie integracyjne wspierające komunikację i współpracę zespołową.

### **Rozwój nowej wersji oprogramowania**

Spółka kontynuowała prace związane z wydaniem nowej wersji oprogramowania, a także przygotowania nowoczesnego środowiska niezbędnego do świadczenia usług. Jednocześnie w 2019 r. systematycznie rozwijane były funkcjonalności we wszystkich liniach produktowych.

## **NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA MAJĄCE MIEJSCE PO ZAKOŃCZENIU ROKU OBROTOWEGO 2019**

### **Przeniesienie siedziby do nowego biura**

W lutym 2020 r. Spółka przeniosła działalność do nowego zakupionego biura. Spowodowało to wzrost komfortu pracy pracowników, co jest szczególnie ważne z punktu widzenia realizowanej polityki personalnej.

### **Koronawirus**

Ze względu na aktualną sytuację związaną z epidemią koronawirusa Spółka podjęła na początku marca decyzję o przejściu na pracę zdalną. Wdrożone



wcześniejszej technologii oraz działania ukierunkowane na uelastycznienie pracy pozwoliły na przejście na pracę zdalną z dnia na dzień. Spółka nie odczuwa problemów organizacyjnych i komunikacyjnych w związku z zastosowaniem nowej formuły pracy.

### **Przewidywany rozwój jednostki**

W 2020 r. Spółka będzie koncentrowała się przede wszystkim na utrzymaniu obecnych klientów oraz pozyskiwaniu nowych klientów. Priorytetem Spółki jest utrzymanie płynności finansowej w trakcie trwania epidemii, co może zostać osiągnięte ze względu na pozyskane już kontrakty handlowe oraz prowadzone działania ukierunkowane na pozyskanie nowych klientów.

### **Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie B+R**

Spółka prowadzi prace rozwojowo-badawcze w obszarze UX/UI, e-sourcingu oraz metodyk zakupowych w segmencie B2B. Badania stanowią podstawę realizacji działań ukierunkowanych na rozwój głównego produktu oraz jego otoczenia.

**AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA**
**Analiza wyników finansowych Spółki zrealizowanych w 2019 r.**
**Tabela 2** Struktura przychodów oraz kosztów Logintrade [w zł]

Wyszczególnienie	PLN	PLN
	01.01.2018- 31.12.2018	01.01.2019- 31.12.2019
<b>Przychody netto ze sprzedaży</b>	4 753 623,54	4 810 489,00
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	4 387 985,39	4 364 906,57
<b>Zysk(strata) na sprzedaży</b>	365 638,15	445 582,43
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	58 038,18	117 196,14
<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	78 925,08	147 445,06
<b>Zysk(strata) na działalności operacyjnej (EBIT)</b>	344 751,25	415 333,51
<b>marża EBIT</b> <i>(EBIT/przychody ze sprzedaży)</i>	<b>7,25%</b>	<b>8,63%</b>
<b>Amortyzacja</b>	236 875,20	201 749,20
<b>marża EBITDA</b> <i>(EBIT + amortyzacja/przychody ze sprzedaży)</i>	<b>12,24%</b>	<b>12,83%</b>
<b>Przychody finansowe</b>	20 828,15	26 642,15
<b>Koszty finansowe</b>	43 413,20	34 277,35
<b>Zysk/strata brutto</b>	322 166,20	407 698,31
<b>Zysk/strata netto</b>	283 492,20	520 834,31
<b>Rentowność kapitału własnego (ROE)</b> <i>(zysk netto/kapitał własny)</i>	<b>13,09%</b>	<b>19,38%</b>
<b>Rentowność sprzedaży (ROS)</b> <i>(zysk netto/przychody ze sprzedaży)</i>	<b>5,96%</b>	<b>10,83%</b>

W 2019 r. LOGINTRADE S.A. zrealizowała 4 810 489 zł przychodów netto ze sprzedaży, co stanowiło nieznaczny wzrost w porównaniu do przychodów ze sprzedaży uzyskanych w 2018 r. Zarząd zwraca uwagę na poprawę marżowości poprzez zmniejszenie poziomu kosztów działalności operacyjnej, co wpłynęło na znaczący wzrost zysku z działalności operacyjnej z poziomu 344 751 zł do 415 333 zł w roku 2019. Charakter ponoszonych przez Spółkę kosztów operacyjnych podobnie jak w poprzednich latach związany jest z rozwojem organicznym Emitenta oraz kosztami związanymi z doskonaleniem głównego produktu Spółki – platformy zakupowej. W związku z rodzajem prowadzonej przez Spółkę działalności gospodarczej w obszarze rynku e-procurement, na główne koszty operacyjne Logintrade S.A. składają się głównie koszty wynagrodzeń oraz koszty usług obcych.

Bardzo pozytywną informacją w porównaniu do roku poprzedniego jest również wzrost zysku netto, który na koniec wyniósł nieco ponad 520 tys. zł, co jest rezultatem aż o 83% lepszym niż w roku poprzednim. Wzrost zysku netto przyczynił się do poprawy rentowności kapitału własnego, która w 2019 osiągnęła poziom 19,38%.

### **Analiza płynności finansowej Spółki**

**Tabela 3** Wskaźniki płynności

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>31.12.2018 r.</b>	<b>31.12.2019 r.</b>
<b>Wskaźnik płynności I – bieżącej</b>	<b>4,31</b>	<b>1,58</b>
<b>Wskaźnik płynności II – szybkiej</b>	<b>2,47</b>	<b>1,27</b>
<b>Wskaźnik płynności III – natychmiastowej</b>	<b>0,02</b>	<b>0,06</b>

*Wskaźnik płynności I – bieżącej płynności – aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe*

*Wskaźnik płynności II – szybkiej płynności – aktywa obrotowe minus zapasy minus krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe / zobowiązania krótkoterminowe*

*Wskaźnik płynności III – natychmiastowej wypłacalności – środki pieniężne i inne aktywa pieniężne / zobowiązania krótkoterminowe*

Analiza wskaźników płynności finansowej Spółki wskazuje, że na koniec 2019 r., sytuacja uległa znaczącej poprawie, kształtując się na bardzo wysokich poziomach, co świadczy o stabilnej sytuacji finansowej Logintrade. Wartości wskaźników bieżącej oraz szybkiej płynności na koniec 2019 r. przyjmowały wartości w zakresie 1,58 i 1,27, co w szczególności w odniesieniu do wskaźnika bieżącej płynności oznacza możliwość bezpiecznej spłaty zobowiązań z posiadanego majątku obrotowego.

### **Analiza zadłużenia Spółki**

**Tabela 4** Wskaźniki zadłużenia

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>31.12.2018 r.</b>	<b>31.12.2019 r.</b>
<b>Wskaźnik ogólnego zadłużenia</b>	<b>41,67%</b>	<b>53,47%</b>
<b>Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego</b>	<b>0,72</b>	<b>1,15</b>
<b>Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym</b>	<b>3,04</b>	<b>0,72</b>

*Wskaźnik ogólnego zadłużenia – zobowiązania ogółem/aktywa ogółem*

*Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego – zobowiązania i rezerwy na zobowiązania razem/kapitał własny*

*Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – kapitał własny/aktywa trwałe*

Na dzień 31 grudnia 2019 r. udział długu w finansowaniu przedsiębiorstwa uległ zwiększeniu do poziomu 53,47%, co było naturalną konsekwencją działań związanych z realizacją inwestycji budynkowej finansowanej z kredytu bankowego. Tym niemniej Spółka zachowuje stabilność finansowania, co podkreśla fakt pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym.

#### **NABYCIE UDZIAŁÓW (AKCJI) WŁASNYCH, A W SZCZEGÓLNOŚCI CELU ICH NABYCIA, LICZBIE I WARTOŚCI NOMINALNEJ, ZE WSKAZANIEM, JAKĄ CZĘŚĆ KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO REPREZENTUJĄ, CENIE NABYCIA ORAZ CENIE SPRZEDAŻY TYCH UDZIAŁÓW (AKCJI) W PRZYPADKU ICH ZBYCIA**

Spółka Logintrade S.A. w 2019 r. nie nabywała akcji własnych.

#### **POSIADANE PRZEZ JEDNOSTKĘ ODDZIAŁY (ZAKŁADY)**

Siedziba Emitenta mieści się przy ul. Legnickiej 57D lok. B/J, 54-203 Wrocław

Spółka nie posiada oddziałów.

#### **RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ ORAZ Z OTOCZENIEM W KTÓRYM DZIAŁA LOGINTRADE**

##### **Ryzyko związane z celami strategicznymi**

Spółka w swojej strategii rozwoju zakłada utrzymanie pozycji lidera na rynku e-procurement pod względem ilości wdrożonych rozwiązań wspierających procesy zakupowe w segmencie B2B oraz liczby obsługiwanych firm. Realizacja strategii uzależniona jest od zdolności Spółki do adaptacji do zmiennych warunków otoczenia, w ramach którego Spółka prowadzi działalność. Działania Spółki, które okażą się nietrafne w wyniku złej oceny otoczenia bądź nieumiejętnego dostosowania się do zmiennych warunków tego otoczenia, mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansowo-majątkową oraz na wyniki Logintrade. Istnieje zatem ryzyko nieosiągnięcia części lub wszystkich założonych celów strategicznych.

W związku z tym przychody i zyski osiągnane w przyszłości przez Logintrade zależą od jego zdolności do skutecznej realizacji opracowanej długoterminowej strategii. W celu ograniczenia niniejszego ryzyka Zarząd Spółki na bieżąco analizuje czynniki mogące mieć potencjalnie niekorzystny wpływ na działalność i wyniki Spółki, a w razie potrzeby podejmuje niezbędne decyzje i działania.

#### **Ryzyko odejścia kluczowych członków kierownictwa**

Na działalność Spółki duży wpływ wywiera doświadczenie, umiejętności oraz jakość pracy Członków Zarządu Spółki, którzy dają istotny wkład koncepcyjny funkcjonowania przedsiębiorstwa. Spółka nie może zapewnić, że ewentualna utrata którejkolwiek z osób zarządzających o istotnym wpływie na działalność Spółki nie będzie mieć negatywnych konsekwencji na realizację strategii, rozwoju nowych funkcjonalności platformy zakupowej czy też wizji prowadzonej działalności na kolejne lata, a także na sytuację finansową i wyniki operacyjne Spółki. Wraz z odejściem którejkolwiek z osób zarządzających, Spółka mogłaby zostać pozbawiona personelu posiadającego wiedzę i doświadczenie z zakresu zarządzania i działalności operacyjnej. Przedmiotowe ryzyko jest w znacznym stopniu minimalizowane poprzez fakt, iż Pan Michał Szlachcic pełniący funkcję Wiceprezesa Zarządu jest znaczącym akcjonariuszem Logintrade, a także poprzez fakt, że osoby blisko związane z Panem Tomaszem Wudarzewskim pełniącym funkcję Prezesa Zarządu są znaczącymi akcjonariuszami Logintrade. Jednocześnie w celu ograniczenia przedmiotowego ryzyka Zarząd Spółki stworzył w firmie kadrę rezerwową i rozwija kluczowe osoby mogące w przypadku realizacji przedmiotowego ryzyka niezwłocznie przejąć ich obowiązki.

#### **Ryzyko utraty kluczowych pracowników**

LOGINTRADE S.A. jest innowacyjną firmą technologiczno-konsultingową, która zatrudnia zespół specjalistów w skład którego wchodzi osoby posiadające duże doświadczenie w zakresie zakupów biznesowych oraz technologii IT. W związku z tym istnieje ryzyko, że w przypadku utraty kluczowych pracowników Spółka mogłaby zostać pozbawiona personelu posiadającego wiedzę i doświadczenie w zakresie realizowanej działalności operacyjnej. W celu ograniczenia przedmiotowego ryzyka Spółka zastosowała rozwiązania organizacyjne polegające na outsourcingu części prac programistycznych do firm zewnętrznych,

a także personalne w postaci stosowania narzędzi motywacyjnych ukierunkowanych na zatrzymanie i związanie ze Spółką kluczowych osób.

### **Ryzyko związane z dostawcami usług hostingowych oraz kolokacyjnych**

Do kluczowych dostawców usług Logintrade zalicza firmy w których kolokowane i hostowane są serwery Spółki. Wskazani dostawcy świadczą usługi związane z podstawowym procesem utrzymania aplikacji (platformy zakupowej). W związku z tym działalność Spółki jest w znacznej mierze uzależniona od jakości i poprawności świadczenia usług przez tych dostawców. W związku z tym istnieje ryzyko, że w przypadku nienależytego wywiązywania się przez te firmy z realizowanych usług, Spółka może mieć trudności w zapewnieniu swoim klientom stałego dostępu do swojej aplikacji w dniu roboczym, co z kolei może przełożyć się na spadek zaufania do rozwiązania oferowanego przez Spółkę i utraty części klientów. Przedmiotowe ryzyko jest minimalizowane poprzez współpracę wyłącznie z renomowanymi usługodawcami, a także dzięki dotychczasowej bezkonfliktowej historii współpracy z tymi podmiotami. Dodatkowo Spółka poza firmą w której kolokowane są główne serwery Spółki, korzysta w innej serwerowni (w przypadku awarii lub przerwy w dostępie do głównej serwerowni, całość procesu utrzymywania aplikacji zostanie automatycznie przekierowana na drugą serwerownię). Ponadto rynek usług hostingowych oraz kolokacyjnych jest rynkiem stosunkowo konkurencyjnym, przez co w przypadku zaprzestania współpracy z dotychczasowymi dostawcami tych usług Spółka nie powinna napotkać barier w rozpoczęciu współpracy z innymi dostawcami usług hostingowych oraz kolokacyjnych.

### **Ryzyko związane z wadliwym działaniem platformy zakupowej**

Podstawowa działalność Logintrade polega na dostarczaniu rozwiązania (platformy zakupowej), która stanowi zaawansowany system wspierający proces zakupów w segmencie B2B. Spółka pobiera opłaty od odbiorców z tytułu dzierżawy oprogramowania głównie w formie abonamentu (SaaS). Działalność podstawowa Spółki jest tym samym uzależniona od poprawnego i ciągłego funkcjonowania platformy zakupowej. W związku z powyższym istnieje ryzyko, że w przypadku chwilowego lub długotrwałego wadliwego działania oprogramowania klienci Spółki mogą żądać zwrotu zapłaconej opłaty abonamentowej, a także żądać od Spółki odszkodowania w przypadku zawarcia

przez nich transakcji handlowych z innymi parametrami niż zakładali. Wadliwe działanie oprogramowania platformy zakupowej może wynikać m.in. z:

- błędów ludzkich (programistów, administratorów, konsultantów helpdesku, czy wdrożeniowców);
- wadliwego działania urządzeń i systemów (serwerów, baz danych, aplikacji);
- błędami w procedurach lub w przestrzeganiu procedur.
- nieautoryzowanej ingerencji osób trzecich (ataki hakerskie).

Ziszczenie się przedmiotowego ryzyka może wpłynąć negatywnie na działalność Spółki, a co za tym idzie na osiągnięte przez nią wyniki finansowe. Spółka w celu minimalizacji przedmiotowego ryzyka wdrożyła wiele rozwiązań proceduralnych i technicznych oraz dokłada wszelkich starań w celu technicznego i logicznego zabezpieczenia prawidłowego funkcjonowania platformy zakupowej, a także posiada zawartą umowę ubezpieczeniową od odpowiedzialności cywilnej za świadczone usługi.

### **Ryzyko związane z utratą zaufania klientów**

Spółka posiada szeroką i dobrze zdywersyfikowaną gamę kilkudziesięciu odbiorców, dla których wdrożyła swoje rozwiązanie wspierające procesy zakupowe (platformę zakupową). Spółka dostarcza swoje usługi największym firmom i grupom kapitałowym działającym w Polsce. Poprzez dostarczaną platformę zakupową klienci realizują szereg transakcji handlowych, dzięki którym mogą uzyskać zauważalne oszczędności w porównaniu do tradycyjnego modelu zakupów. W związku z faktem, że realizowane poprzez platformę zakupową transakcje handlowe opiewają na znaczne kwoty, oferowane przez Spółkę rozwiązanie w zdecydowanej mierze bazuje na zaufaniu klientów do tego rozwiązania. W związku z tym w przypadku zaistnienia nieprzewidzianych zdarzeń lub zawinięcia ze strony Spółki skutkującego brakiem stabilności, w tym ciągłości i prawidłowego działania systemu informatycznego, błędnego działania dostarczanego oprogramowania, czy też włamania do systemu osób nieuprawnionych, Logintrade będzie narażony na ryzyko utraty zaufania podmiotów realizujących transakcje handlowe za pośrednictwem platformy

zakupowej. Utrata zaufania części odbiorców może wiązać się z zaprzestaniem współpracy z tymi podmiotami, co z kolei może przełożyć się w istotny sposób na zmniejszenie wartości generowanych przez Spółkę przychodów i osiąganych wyników finansowych. Spółka w celu minimalizacji przedmiotowego ryzyka wdrożyła wiele rozwiązań proceduralnych oraz technicznych w celu zabezpieczenia swojej podstawowej działalności operacyjnej.

### **Ryzyko zmian tendencji rynkowych**

Logintrade funkcjonuje w branży związanej z dostarczaniem rozwiązań wspierających proces zakupów biznesowych, której początki w Polsce datowane są na rok 2001. W latach 2001 - 2008 w Polsce nie nastąpiła popularyzacja rozwiązań e-procurement na szerszą skalę. Spółka szacuje, że w 2008 r. nie więcej jak 10 firm w Polsce stosowało rozwiązania platformy zakupowej. Sytuacja w branży mocno zmieniła się po rozpoczęciu globalnego kryzysu w 2008 r., który skłonił wiele firm do oszczędności w zakupach biznesowych. Od 2009 r. liczba wdrożonych platform zakupowych w Polsce bardzo mocno wzrosła. Obecnie z tego typu rozwiązań korzysta już ponad 200 firm, nie licząc firm korzystających z usług outsourcingowych w zakresie organizacji aukcji elektronicznych oraz korporacji międzynarodowych korzystających z rozwiązań zakupionych i zarządzanych poza Polską. Z uwagi na fakt, że potencjalnymi odbiorcami rozwiązań e-procurement są wszystkie czołowe firmy w kraju (500 największych firm) oraz duże firmy w których zakupy stanowią istotny udział w strukturze kosztów (głównie przedsiębiorstwa produkcyjne) rynek ten obecnie jest o przeciętnym stopniu nasycenia. Logintrade prognozuje dalszy wzrost zainteresowania rozwiązaniami e-procurement w najbliższym czasie. Jednakże nie można wykluczyć pogorszenia się sytuacji w branży e-procurement i spadku zainteresowania elektronicznymi rozwiązaniami wspierającymi proces zakupowy, co może przełożyć się na pogorszenie wyników sprzedaży i rentowności Spółki, a także na możliwość realizacji zakładanych prognoz wyników finansowych.

### **Ryzyko związane z konkurencją**

Obecnie na rynku e-procurement w Polsce działa kilka firm. W zakresie oferowania rozwiązań wspierających procesy zakupowe w segmencie B2B, poza Logintrade



występuje czterech konkurentów. Obecnie Logintrade posiada pozycję lidera na rynku e-procurement w Polsce pod względem liczby wdrożonych platform zakupowych. Istnieje ryzyko, że w przypadku ewentualnego nasilenia konkurencji w branży lub podejmowania agresywnych działań rynkowych przez głównego konkurenta Spółki, Logintrade może wdrożyć mniejszą liczbę platform zakupowych dla kolejnych firm niż zakłada, co mogłoby negatywnie wpłynąć na spowolnienie rozwoju firmy oraz na osiągnięte wyniki finansowe. Przedmiotowe ryzyko jest minimalizowane w związku z faktem, że rozwiązania klasy e-procurement stanowią stosunkowo zaawansowane technologicznie systemy informatyczne, co stanowi znaczną barierę wejścia w szczególności dla mniejszych firm nie posiadających zaplecza technicznego, referencji oraz doświadczenia we wdrażaniu rozwiązań dla dużych firm. Narzędzia konkurowania na rynku zależą przede wszystkim od segmentów oraz stopnia zaawansowania wdrażanych systemów informatycznych. Na rynku tym konkuruje się przede wszystkim doświadczeniem, referencjami, funkcjonalnościami platformy zakupowej oraz metodologią prowadzenia wdrożenia. Ponadto zdaniem Zarządu Logintrade nawet wzrost aktywności kluczowych konkurentów nie powinien znacząco wpłynąć na sprzedaż Spółki z uwagi na stosunkowo znaczną ilość dużych firm działających na polskim rynku, które nie posiadają obecnie wdrożonych rozwiązań wspierających proces zaopatrzenia.

Zdecydowanie większa konkurencja panuje na rynku prowadzenia aukcji na zlecenie. Obecnie w Polsce działa ok. 12 – 15 firm oferujących usługi prowadzenia aukcji na zlecenie. W zakresie realizacji tego typu usług częściej obserwowalna jest konkurencja cenowa. Z związku z tym istnieje ryzyko, że Logintrade pomimo wysokiej jakości świadczonych usług w zakresie outsourcingu aukcji na zlecenie, będzie zmuszony do obniżenia cen świadczonych usług. Logintrade nie zamierza brać udziału w rywalizacji z konkurentami poprzez obniżanie cen poniżej poziomów rentowności. Ponadto przychody z tytułu realizacji aukcji na zlecenie stanowią mniej niż 5% wartości uzyskiwanych przychodów, ponieważ podstawową domenę działalności Spółki stanowią wdrożenia i utrzymanie zaawansowanych rozwiązań (platform zakupowych).

### **Ryzyko niezrealizowania zakładanych prognoz wyników finansowych**

Spółka nie opublikowała prognoz.

### **Ryzyko związane z możliwością ogłoszenia upadłości Logintrade**

Ryzyko ogłoszenia upadłości jest nierozzerwalnie związane z prowadzeniem działalności przez podmiot gospodarczy. W przypadku istotnego pogorszenia sytuacji finansowej Logintrade jest on narażony na ryzyko utraty płynności finansowej, co w konsekwencji może doprowadzić do ogłoszenia jego upadłości. Wniosek o ogłoszenie upadłości może złożyć Logintrade lub każdy z jego wierzycieli, w stosunku do którego Spółka stała się niewypłacalna, tj. nie wykonuje swoich wymagalnych zobowiązań pieniężnych. Dłużnika uważa się za niewypłacalnego także wtedy gdy jego zobowiązania przekroczą wartość jego majątku, nawet wówczas, gdy na bieżąco reguluje on swoje zobowiązania. Zgodnie z przepisami prawa sąd w zależności od złożonego wniosku i oceny sytuacji spółki, ogłasza upadłość z możliwością zawarcia układu albo w razie gdy brak jest do tego podstaw, ogłasza upadłość obejmującą likwidację majątku dłużnika.

### **Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną**

Działalność i rozwój Logintrade są uzależnione od fazy cyklu koniunkturalnego polskiej i globalnej gospodarki, które są rejonem aktywności gospodarczej kontrahentów Logintrade. Kryzys w globalnej gospodarce spowodował wzrost zainteresowania wśród przedsiębiorstw optymalizacją kosztów zakupów biznesowych, w szczególności poprzez stosowanie rozwiązań platform zakupowych. Wdrożenie platformy zakupowej w sposób istotny wpływa na uzyskanie oszczędności zakupowych, które stosunkowo szybko są widoczne. Jednakże wdrożenie rozwiązania wspierającego proces zakupowy jest traktowane jako inwestycja, którą część potencjalnych klientów Spółki może chcieć odłożyć do czasu polepszenia się koniunktury gospodarczej. W związku z powyższym istnieje ryzyko, że pogorszenie sytuacji w polskiej jak i globalnej gospodarce może mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Spółki poprzez obniżenie popytu na rozwiązanie oferowane przez Logintrade, co w konsekwencji może przełożyć się na pogorszenie wyników finansowych Spółki. Ponadto w okresie pogorszenia sytuacji makroekonomicznej utrzymującej się w dłuższym przedziale czasu istnieje ryzyko związane z niższą wartością przychodów uzyskiwanych przez Spółkę z kolejnych wdrożeń ze względu na możliwą

rezygnację przez nowych kontrahentów z części funkcjonalności platformy zakupowej oraz usług doradczych i szkoleniowych oferowanych przez Logintrade.

### **Ryzyko związane z regulacjami prawnymi (polskimi i unijnymi)**

Regulacje prawne w Polsce ulegają nieustannym zmianom. Konsekwencją zmian jest konieczność ponoszenia kosztów monitorowania zmian legislacyjnych oraz kosztów dostosowywania do zmieniających się przepisów. W przypadku niejasnych sformułowań w przepisach istnieje również ryzyko rozbieżności w interpretacji przepisów pomiędzy Logintrade a innymi podmiotami, takimi jak kontrahenci czy organy administracyjne. Niejednoznaczność przepisów może rodzić ryzyko nałożenia kar administracyjnych lub finansowych w przypadku przyjęcia niewłaściwej wykładni prawnej. Obecnie Spółce znane są zmiany w prawie, które mogłyby w istotny sposób wpłynąć na funkcjonowanie Spółki lub też spowodować poniesienie dodatkowych kosztów z tego tytułu. Spółka nie prowadziła też żadnych spraw sądowych i administracyjnych wynikających z rozbieżności interpretacji przepisów prawa lub z powodu zmieniających się przepisów. Nie były też nakładane na Spółkę żadne kary finansowe przez organ publiczny.

### **Ryzyko związane z interpretacją przepisów podatkowych**

Logintrade, podobnie jak wszystkie podmioty gospodarcze, jest narażony na nieprecyzyjne zapisy w uregulowaniach prawno-podatkowych, które mogą spowodować powstanie rozbieżności interpretacyjnych, w szczególności w odniesieniu do operacji związanych z podatkiem dochodowym, podatkiem od czynności cywilnoprawnych i podatkiem VAT w ramach prowadzonej przez Spółkę działalności. W związku z powyższym istnieje ryzyko, iż mimo stosowania przez Logintrade aktualnych standardów rachunkowości, interpretacja Urzędu Skarbowego odpowiedniego dla Logintrade może różnić się od przyjętej przez Spółkę, co w konsekwencji może wpłynąć na nałożenie na Logintrade kary finansowej, która może mieć istotny negatywny wpływ na wyniki finansowe Logintrade. W dotychczasowej działalności Logintrade nie zostały na niego nałożone żadne kary finansowe oraz przez organ publiczny.

*Tomasz Wudarczewski*  
*Prezes Zarządu*

*Michał Szlachcic*  
*Wiceprezes Zarządu*

## **OPIS INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH LOGINTRADE W ZAKRESIE:**

**a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka**

Spółka nie posiada instrumentów finansowych zabezpieczających przed ryzykiem zmian cen, kredytowych, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej.

**b) przyjęte przez jednostkę cele i metody zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczenia istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń**

Spółka nie realizuje oraz nie planuje transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń. Przychody jak i koszty Spółki rozliczane są w złotych polskich. Ponadto wartość aktywów obrotowych istotnie przewyższa wartość zobowiązań krótkoterminowych, a Spółka nie ma problemów z zachowaniem płynności finansowej. Powyższe w opinii Zarządu Spółki w sposób istotny zmniejsza występujące w spółce Logintrade S.A. ryzyka finansowe. W nawiązaniu do powyższego Spółka nie była narażona w sposób istotny na ryzyko stopy procentowej, czy zmiany kursów walut i w związku z powyższym nie korzystała z instrumentów zabezpieczających jej transakcje.

**STOSOWANIE ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO W PRZYPADKU JEDNOSTEK, KTÓRYCH PAPIERY WARTOŚCIOWE ZOSTAŁY DOPUSZCZONE DO OBROTU NA JEDNYM Z RYNKÓW REGULOWANYCH EUROPEJSKIEGO OBSZARU GOSPODARCZEGO**

Papiery wartościowe spółki Logintrade S.A. nie zostały dopuszczone do obrotu na żadnym z rynków regulowanych Europejskiego Obszaru Gospodarczego, w związku z powyższym Spółka nie jest zobowiązana do stosowania zasad ładu korporacyjnego przeznaczonych dla tego rodzaju przedsiębiorstw.

## **SPRAWOZDANIE BIEGŁEGO REWIDENTA**

Sprawozdanie biegłego rewidenta z badania sprawozdania finansowego Emitenta za rok obrotowy od 1 stycznia 2019r. do 31 grudnia 2019 r. stanowi załącznik do niniejszego raportu rocznego.

## **SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA 2019 ROK**

Sprawozdanie finansowe Emitenta za rok obrotowy od 01 stycznia 2019 r. do 31 grudnia 2019 r. stanowi załącznik do niniejszego raportu rocznego.

## **INFORMACJE NA TEMAT STOSOWANIA PRZEZ EMITENTA ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO, O KTÓRYCH MOWA W DOKUMENCIE „DOBRE PRAKTYKI SPÓŁEK NOTOWANYCH NA NEWCONNECT”**

LOGINTRADE S.A. przestrzega zasad zawartych w Załączniku Nr 1 do Uchwały Nr 795/2008 Zarządu Giełdy z dnia 31 października 2008 r. „Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect”, zmienionych Uchwałą Nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 marca 2010 r. w sprawie zmiany dokumentu „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect” za wyjątkiem wskazanych poniżej zasad:

- ***Punkt 1 Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp***

**do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.**

UZASADNIENIE:

Emitent stosuje tę praktykę z pominięciem rejestrowania, transmisji i upubliczniania obrad WZ, gdyż w opinii Spółki stosowanie powyższej praktyki nie przyniesie wymiernych korzyści w porównaniu do przewidywanych kosztów takiego postępowania.

- **Punkt 3.2 Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której emitent uzyskuje najwięcej przychodów**

UZASADNIENIE:

Emitent zamieszcza na swojej stronie internetowej opis działalności Spółki bez wskazania rodzaju działalności z której uzyskuje najwięcej przychodów. Emitent nie wskazuje podziału osiąganych przychodów, gdyż ze względu na rodzaj prowadzonej działalności Spółka osiąga zdecydowaną większość swoich przychodów ze sprzedaży platformy zakupowej.

- **Punkt 3.3 Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku.**

UZASADNIENIE:

Emitent prowadzi analizę rynków na których działa jedynie na potrzeby Zarządu i planowania strategicznego. W związku z tym Spółka nie stosuje danej dobrej praktyki. Emitent zamieścić opis rynku na którym działa wraz z określeniem swojej pozycji na tym rynku w Dokumencie Informacyjnym sporządzonym na potrzeby wprowadzenia akcji serii B i C oraz PDA serii C do obrotu na rynku NewConnect.

- **Punkt 3.4 Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej życiorysy zawodowe członków organów spółki.**

**UZASADNIENIE:**

Emitent publikuje na swojej stronie internetowej jedynie życiorysy zawodowe członków Zarządu, gdyż ich wiedza i doświadczenie ma kluczowe znaczenia dla działalności operacyjnej Spółki.

- ***Punkt 3.16 Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania.***

**UZASADNIENIE:**

W związku z małą ilością pytań akcjonariuszy, koniecznością ich dodatkowego protokołowania oraz faktu, że najczęściej dotyczą one spraw porządkowych walnego zgromadzenia, Spółka nie decyduje się na stosowanie przedmiotowej praktyki.

- ***Punkt 5 Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie [www.GPWInfoStrefa.pl](http://www.GPWInfoStrefa.pl).***

**UZASADNIENIE:**

Emitent nie wykorzystuje indywidualnej sekcji relacji inwestorskich znajdującej się na stronie [www.GPWInfoStrefa.pl](http://www.GPWInfoStrefa.pl), gdyż sekcja relacji inwestorskich wraz z informacjami o Spółce oraz dokumentami korporacyjnymi znajduje się na stronie internetowej Spółki: [www.logintrade.pl](http://www.logintrade.pl)

- ***Punkt 9.2 Emitent przekazuje w raporcie rocznym informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od Emitenta z tytułu świadczenia wobec Emitenta usług w każdym zakresie.***

**UZASADNIENIE:**

Kwestia wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy jest uregulowana w umowie i jest sprawą poufną. Emitent nie może publikować takich danych bez zgody Autoryzowanego Doradcy.

- **Punkt 11** *Przynajmniej 2 razy w roku emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.*

UZASADNIENIE:

Na pytania ze strony inwestorów i mediów Spółka będzie udzielać odpowiedzi na bieżąco drogą telefoniczną i mailową. Emitent nie planuje organizowania publicznie dostępnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami, ze względu na znaczące koszty organizacji takich spotkań oraz stosunkowo niewielkie zainteresowanie nimi ze strony potencjalnych odbiorców.

Emitent nie wyklucza organizacji tego rodzaju spotkań w przyszłości. Będą one organizowane w przypadku zgłaszanego Spółce istotnego zainteresowania ze strony akcjonariuszy, analityków lub przedstawicieli mediów.

- **Punkt 16** *Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. [...]*

UZASADNIENIE:

Emitent uważa, że należyte wykonywanie obowiązków informacyjnych (przekazywanie raportów bieżących i okresowych – kwartalnych oraz rocznych) jest wystarczające i nie jest konieczne sporządzanie comiesięcznych raportów powielających w większości już opublikowane informacje

*Tomasz Wudarczewski*  
Prezes Zarządu

*Michał Szlachcic*  
Wiceprezes Zarządu