



Drozapol-Profil S.A.

**SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY
KAPITAŁOWEJ DROZAPOL-PROFIL S.A.
W I PÓŁROCZU 2020 ROKU**

**KOMISJA NADZORU FINANSOWEGO
GIEŁDA PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W WARSZAWIE S.A.
POLSKA AGENCJA PRASOWA**

Bydgoszcz, wrzesień 2020

SPIS TREŚCI

1. Informacje o Jednostce Dominującej	3
1.1. Informacje ogólne	3
1.2. Władze Spółki	5
1.3. Akcjonariat	5
1.4. Zatrudnienie	6
2. Opis organizacji grupy kapitałowej	7
3. Informacje o podstawowych produktach, towarach, usługach, rynkach zbytu i źródłach zaopatrzenia	7
4. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych	10
5. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń dla działalności grupy kapitałowej	13
5.1. Ryzyka i zagrożenia zewnętrzne	13
5.2. Ryzyka i zagrożenia wewnętrzne	17
5.3. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego	19
6. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w I półroczu 2020 r.	21
7. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe w I półroczu 2020 roku	22
8. Wskazanie skutków i opis zmian organizacji w strukturze grupy kapitałowej	25
9. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników	25
10. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.	25
11. Umowy znaczące dla działalności gospodarczej grupy kapitałowej	26
12. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe	27
13. Informacje o produktach bankowych w I półroczu 2020 roku	27
14. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub jednostkę od niego zależną znaczących poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji	27
15. Informacja o wynagrodzeniach	27
16. Inne informacje istotne dla oceny funkcjonowania Emitenta	30
17. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta	30
18. Czynniki, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w kolejnym półroczu ...	31
19. Oświadczenie Zarządu w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdania finansowego	32
20. Oświadczenie Zarządu w sprawie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych..	32

1. Informacje o Jednostce Dominującej

1.1. Informacje ogólne

Firma:	Drozapol-Profil S.A.
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Bydgoszcz
Adres:	ul. Toruńska 298a, 85-880 Bydgoszcz
Adres korespondencyjny:	jw.
Numery telekomunikacyjne:	Tel. (052) 326-09-00 Fax. (052) 326-09-01
Adres strony internetowej:	www.drozapol.pl
REGON:	090454350
NIP:	554-00-91-670
KRS:	0000208464

Spółka powstała w 1993 roku w wyniku fuzji dwóch przedsiębiorstw: „Drozapol” i „Profil”. Od początku istnienia prowadzi działalność w zakresie handlu wyrobami hutniczymi oraz świadczy usługi w zakresie obróbki metali. Drozapol-Profil S.A. specjalizuje się w następujących asortymentach: blachy gorącowałcowane i zimnowałcowane, pręty, kształtowniki, kątowniki, rury, profile. Spółka zaopatruje się w hutach na terenie Polski oraz dokonuje importu stali. W celu uatrakcyjnienia oferty, Spółka świadczy również usługi transportowe i prowadzi produkcję zbrojeń budowlanych w centrali Spółki.

Drozapol - Profil S.A. rozpoczynała działalność jako spółka cywilna, w 2001 r. przekształciła się w spółkę jawną, a od 1 czerwca 2004 r. funkcjonuje w formie spółki akcyjnej. Debiut na Giełdzie Papierów Wartościowych miał miejsce 23 grudnia 2004 r. Aktualna liczba akcji Spółki notowanych na GPW wynosi 6 118 550. Wartość nominalna akcji wynosi 5 zł.

10 marca 2009 r. Drozapol-Profil połączył się ze spółką Glob-Profil S.A. W wyniku transakcji Drozapol-Profil S.A. przejął majątek Glob-Profil S.A. zlokalizowany w Bydgoszczy przy ul. Grunwaldzkiej 235, który jest obecnie oddziałem Spółki.

Siedziba firmy Drozapol-Profil S.A. mieści się w Bydgoszczy przy ul. Toruńskiej 298a.

Spółka posiada następujące oddziały:

- Oddział w Ostrowcu Świętokrzyskim, woj. świętokrzyskie, 27-400 Ostrowiec Świętokrzyski, ul. Antoniego Hedy „Szary” 32,
- Oddział Bydgoszcz - Osowa Góra, woj. kujawsko-pomorskie, Bydgoszcz 85-438, ul. Grunwaldzka 235.

Ponadto Spółka posiada biura i przedstawicielstwa handlowe na terenie całego kraju. Oddziały nie sporządzają samodzielnego sprawozdania finansowego.

Spółka w swojej ofercie posiada następujący asortyment:

Profile i rury:

- profile czarne (kształtowniki zamknięte) o długości do 12 m i grubościach ścianek 1,5-12 mm (handel):
 - ✓ kształtowniki kwadratowe (15x15 mm - 250x250 mm),
 - ✓ kształtowniki prostokątne – (30x15 mm - 250x150 mm),
- rury konstrukcyjne ze szwem czarne i ocynkowane – (21,3 mm -273 mm),
- rury przewodowe ze szwem czarne i ocynkowane – (21,3 mm -273 mm).

Pręty:

- pręty i walcówki okrągłe żebrowane (średnice 6-32 mm),
- pręty okrągłe gładkie, walcówki i druty (średnica 5,5-80 mm),
- pręty płaskie i kwadratowe (szerokości 10-150 mm),
- siatki zgrzewane, maty budowlane.

Wyroby płaskie:

- blachy i taśmy gorącowalcowane cienkie (grubości 2-6 mm),
- blachy gorącowalcowane grube (grubości 6-120 mm),
- blachy i taśmy zimnowalcowane (grubości 0,5-3 mm),
- blachy ocynkowane ogniowo i elektrolitycznie (grubości 0,5-3 mm).

Kształtowniki gorącowalcowane:

- ceowniki zwykłe i ekonomiczne (rozmiary 50-300 mm),
- kątowniki równoramienne (20-150 mm),
- dwuteowniki zwykłe, ekonomiczne i szeroko stopowe (rozmiary 80-550 mm).

Zbrojenia budowlane – produkcja z prętów do średnicy 40 mm, strzemion i elementów długich

Pozostałe towary (złom, inne).

Ponadto Spółka świadczy następujące usługi:

Usługi montażu zbrojeń budowlanych,

Usługi transportowe i inne.

1.2. Władze Spółki

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd funkcjonował w składzie:

- **Wojciech Rybka** - Prezes Zarządu.

Skład osobowy Rady Nadzorczej na dzień sporządzenia sprawozdania:

- **Robert Mikołaj Włosiński** - Przewodniczący,
- **Aneta Rybka-Rosner** - V-ce Przewodnicząca,
- **Andrzej Rona** - Sekretarz,
- **Marcin Hanyżewski** - Członek,
- **Józef Gramza** - Członek.

Prokurenci:

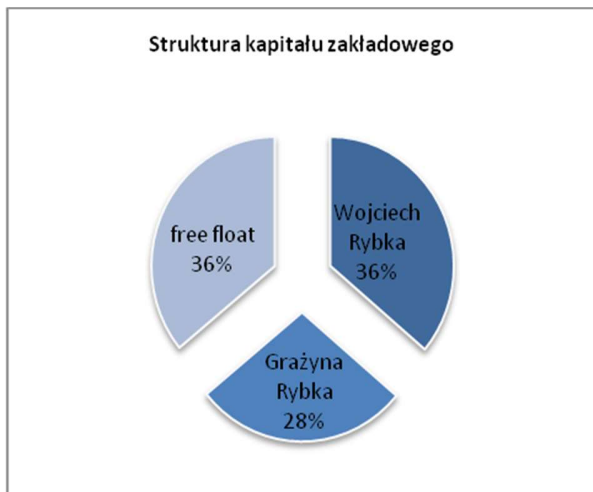
- **Grażyna Rybka** - prokura samoistna,
- **Maciej Krzymin** - prokura łączna,
- **Jordan Madej** - prokura łączna,
- **Tomasz Ziamek** - prokura łączna.

1.3. Akcjonariat

Według informacji posiadanych przez Spółkę, akcjonariuszami, posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, są:

Akcjonariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZA
Wojciech Rybka	2 225 622	36,37%	3 485 622	40,35%
Grażyna Rybka	1 708 383	27,93%	2 968 383	34,37%
Razem	3 934 005	64,30%	6 454 005	74,72%
Łączna liczba akcji	6 118 550	100%	8 638 550	100%
w tym akcje własne	0	0,00%	0	0,00%

Od przekazania ostatniego raportu okresowego nie zaszły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

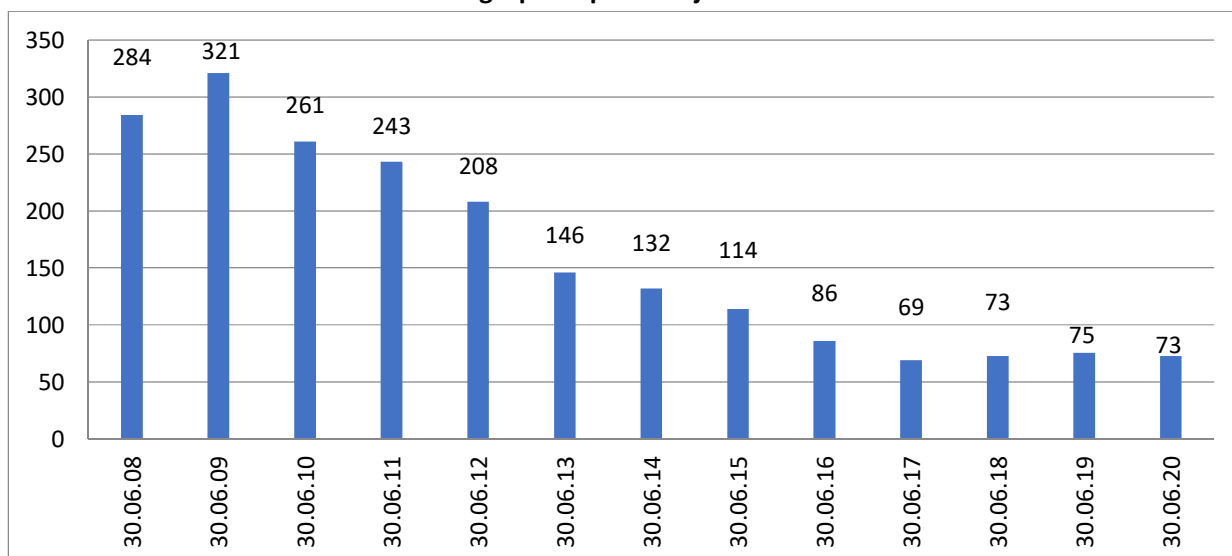


Według wiedzy Zarządu Spółki, na dzień sporządzenia niniejszego raportu, osoby zarządzające i nadzorujące Drozapol-Profil S.A. posiadają następujące ilości akcji:

Imię i nazwisko	Funkcja	Liczba akcji Drozapol-Profil S.A.	Wartość nominalna akcji w zł	Zmiana w stosunku do poprzedniego roku
Wojciech Rybka	Prezes Zarządu	2 225 622	11 128 110	Bez zmian
Grażyna Rybka	Prokurent	1 708 383	8 541 915	Bez zmian
Razem		3 934 005	19 670 025	Bez zmian

1.4. Zatrudnienie

Tab. Średnie zatrudnienie w osobach w grupie kapitałowej



Zatrudnienie na dzień 30.06.2020 r. w osobach wynosiło 73 etaty.

Szczegółowe zestawienie struktury zatrudnienia przedstawiono w nocie nr 26 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

2. Opis organizacji grupy kapitałowej

Na dzień 30.06.2020 r. w skład Grupy kapitałowej wchodziła Spółka Drozapol-Profil S.A. jako Spółka dominująca oraz następujące Spółki zależne:

DP Wind 1 Sp. z o.o. w likwidacji:

- Spółka założona 11 września 2012 roku.
- Spółka celowa powstała w celu realizacji budowy farmy wiatrowej zlokalizowanej w województwie opolskim o mocy 8 MW.
- Kapitał podstawowy spółki wynosi 5 tys. zł.
- Udziałowcy: Drozapol-Profil S.A. 70%, Wojciech Rybka 30%.
- Działalność Spółki z dniem 30.04.2018 r. została zawieszona.
- Z dniem 14.06.2019 r. zgodnie z podjętą Uchwałą Zwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółka została postawiona w stan likwidacji.

DP Invest Sp. z o.o.:

- Spółka założona 18 września 2012 roku.
- Główny przedmiot działalności to wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi lub dzierżawionymi oraz kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek oraz handel wyrobami hutniczymi
- Kapitał podstawowy spółki wynosi 18.810 tys. zł.
- 100% udziałowcem spółki jest Drozapol-Profil S.A.

Powyższe podmioty podlegają konsolidacji metodą pełną.

3. Informacje o podstawowych produktach, towarach, usługach, rynkach zbytu i źródłach zaopatrzenia

3.1. Rynki, na jakich działają spółki w grupie kapitałowej

Podmiot	Rynek
Drozapol-Profil S.A.	Wyroby hutnicze: dystrybucja, produkcja; usługi transportowe i inne
DP Wind 1 Sp. z o.o. w likwidacji	Energetyka wiatrowa
DP Invest Sp. z o.o.	Zarządzanie nieruchomościami i dystrybucja wyrobów hutniczych

3.2. Sprzedaż w grupie kapitałowej

Przychody ze sprzedaży w Grupie kapitałowej w I półroczu 2020 r. wyniosły 56 785 tys. zł i były o nieco ponad 2% niższe niż w I półroczu roku poprzedniego.

Struktura sprzedaży praktycznie nie uległa zmianie i przedstawia się następująco:

- 89% obrotów przypadło na sprzedaż towarów, w ramach których dominowały pręty, profile, blachy i rury,
- 9% stanowiła sprzedaż wyrobów gotowych,
- udział przychodów ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych utrzymuje się na poziomie 2%.

Na sprzedaży towarów i materiałów nastąpił spadek przychodów o 1 321 tys. zł, czyli o 3% w stosunku do poziomu tych przychodów na dzień 30.06.2019 r. Przychody te wyniosły 50 683 tys. zł.

Segment produkcyjny przyniósł przychody ze sprzedaży na poziomie 4 833 tys. zł, co daje wzrost sprzedaży o 5% do porównywalnego okresu półrocznego za 2019 rok. Pozostała sprzedaż dotyczyła sprzedaży usług, głównie usług najmu. W tym segmencie obserwujemy spadek o 13% porównując wynik do I półrocza 2019 r. W I półroczu br. istniało realne ryzyko związane np. z rezygnacją znaczących najemców, bądź też problemów ze znalezieniem nowych firm zainteresowanych ewentualnym najmem. Wiele firm podczas pandemii, pod wpływem wprowadzonych obostrzeń zamykało lub zawieszało działalność swoich firm. Kwotowo był to spadek o 193 tys. zł, przychody wyniosły 1 270 tys. zł.

Struktura odbiorców jest zdywersyfikowana i mocno rozdrobniona. Spółka dominująca z żadnym z klientów nie przekroczyła poziomu sprzedaży przekraczającego 10% obrotów ogółem, natomiast Spółka zależna tylko z jednym z odbiorców osiągnęła obroty, które przekroczyły 10% w stosunku do obrotu ogółem.

Segmenty działalności	01.01-30.06.2020		01.01-30.06.2019		Zmiana wartości P2020/P2019
	Wartość	Udział	Wartość	Udział	
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	50 683	89%	52 004	90%	-3%
Przychody ze sprzedaży wyrobów gotowych (produkcja)	4 833	9%	4 607	8%	5%
Przychody ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych	1 270	2%	1 463	2%	-13%
Przychody ogółem	56 785	100%	58 074	100%	-2%

Spółka zależna DP Invest Sp. z o.o. zdecydowaną większość przychodów wygenerowała z tytułu sprzedaży stali. Było to możliwe dzięki kontynuacji finansowania z BNP Paribas Bank Polska S.A., a także dalszej współpracy z ubezpieczycielem należności. Sprzedaż prowadzona była niemalże wyłącznie na terenie Polski. Wśród odbiorców Spółek wyodrębnić należy: producentów, firmy handlowe oraz odbiorców detalicznych. Są to w szczególności producenci konstrukcji stalowych, maszyn rolniczych, kontenerów, mebli oraz firmy z branży budowlanej.

Sprzedaż jednostki dominującej w I półroczu 2020 r. wyniosła 54 006 tys. zł, a w poszczególnych segmentach przedstawiała się następująco:

Segmenty działalności	01.01-30.06.2020		01.01-30.06.2019		Zmiana wartości P2020/P2019
	Wartość	Udział	Wartość	Udział	
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	48 140	89%	48 479	90%	-1%
Przychody ze sprzedaży wyrobów gotowych (produkcja)	4 833	9%	4 606	8%	5%
Przychody ze sprzedaży usług transportowych i pozostałych	1 033	2%	1 224	2%	-16%
Przychody ogółem	54 006	100%	54 309	100%	-1%

3.3. Zakupy towarów

Zakupy w I półroczu 2020 r. w jednostce dominującej wyniosły 45 293 tys. zł, co oznacza wzrost o 26% w stosunku do okresu porównywalnego sprzed roku. Jest to konsekwencją między innymi wysokich stanów magazynowych w I półroczu 2019 roku, co było z kolei wynikiem biegu zdarzeń na koniec 2018 roku, czyli dość znacznego zatowarowania i tego, że Spółka nie dokonywała w okresie I półrocza 2019 roku zakupów na taką skalę jak w 2020 roku, tylko upływniała w znacznej mierze towary z magazynów.

Baza dostawców nie uległa istotnym zmianom, przy czym z dwoma firmami zrealizowano obroty przekraczające 10% zakupów ogółem. Spółka zwiększyła w tym okresie dość znacząco udział zakupów na rynku krajowym. Między wyżej wymienionymi dostawcami a Drozapol-Profil S.A. nie występują żadne powiązania.

Tab. Struktura dostaw Drozapol-Profil S.A.

Wyszczególnienie	I półrocze 2020		I półrocze 2019		Zmiana wartości
	Wartość brutto	Udział	Wartość brutto	Udział	
Import i dostawy z UE	25 161	56%	24 654	69%	2%
Zakupy krajowe	20 132	44%	11 327	31%	78%
Razem	45 293	100%	35 981	100%	26%

Poza jednostką dominującą dostawy stali realizowane były także do DP Invest Sp. z o.o.. Wartość takich dostaw wyniosła 5 140 tys. zł, z czego 599 tys. zł dotyczy importu, a pozostała kwota to zakupy krajowe, z czego 1 197 tys. zł to zakupy pochodzące z Drozapol-Profil S.A.

Drozapol-Profil S.A. w I półroczu 2020 r. nabył z DP Invest Sp. z o.o. stal za kwotę 1 501 tys. zł.

4. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych

Sytuacja majątkowa w grupie kapitałowej

Aktywa Grupy kapitałowej na 30.06.2020 r. wyniosły 90 796 tys. zł i w stosunku do stanu na koniec 2019 roku ich wartość uległa zwiększeniu o 6 661 tys. zł (tj. 8%). Na zmianę sumy aktywów największy wpływ miało w porównaniu do stanu na koniec 2019 r. wzrost aktywów obrotowych o 23%, co miało bezpośredni związek ze wzrostem m.in. środków pieniężnych o 4 955 tys. zł, które wyniosły na dzień 30.06.2020 r. 8 572 tys. zł oraz wzrost należności krótkoterminowych o 1 374 tys. zł. Aktywa trwałe nie uległy znaczącej zmianie w porównaniu do stanu na koniec ubiegłego roku – nastąpił spadek o 16 tys. zł i wyniosły 54 445 tys. zł.

Za I półrocze 2020 r. wskaźnik rentowności kapitału własnego wyniósł 1,9%, a wskaźnik rentowności aktywów osiągnął poziom 1,3%.

NAZWA	30.06.2020	31.12.2019	Struktura 30.06.2020	Struktura 31.12.2019	Różnica (2-3)	Zmiana (2:3)
1	2	3	4	5	6	7
Aktywa						
Aktywa trwałe	54 445	54 461	60%	65%	-16	0%
Wartości niematerialne	22	16	0%	0%	6	38%
Rzeczowe aktywa trwałe	11 933	12 559	13%	15%	-626	-5%
Nieruchomości inwestycyjne	40 772	40 772	45%	48%	0	0%
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	1 718	0	2%	0%	1 718	100%
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0	1 114	0%	1%	-1 114	-100%
Aktywa obrotowe	36 351	29 674	40%	35%	6 677	23%
Zapasy	13 809	14 473	15%	17%	-664	-5%
Należności krótkoterminowe	9 470	8 096	10%	10%	1 374	17%
Należności z tytułu podatku CIT	0	0	0%	0%	0	0%
Środki pieniężne	8 572	3 617	9%	4%	4 955	137%
Inne składniki aktywów obrotowych	533	112	1%	0%	421	376%
Pozostałe należności	3 951	3 376	4%	4%	575	17%
Inwestycje krótkoterminowe	16	0	0%	0%	16	100%
Aktywa razem	90 796	84 135	100%	100%	6 661	8%

GRUPA KAPITAŁOWA		od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
ROE	zysk netto / kapitał własny	1,9%	-4,6%
ROA	zysk netto / aktywa ogółem	1,3%	-3,1%

Sytuacja finansowa w grupie kapitałowej

Sytuacja finansowa jednostki dominującej jak i Grupy Kapitałowej w I półroczu 2020 r. utrzymywała się na bezpiecznym, stabilnym poziomie. Wskaźnik bieżącej płynności wyniósł 1,6, co mówi o tym, że suma aktywów obrotowych w Spółkach w całości pokrywała zobowiązania krótkoterminowe i świadczy o tym, że Spółki w Grupie kapitałowej nie miały problemów ze spłatą swoich zobowiązań, co również dowodzi o stabilności finansowej firmy.

W I półroczu 2020 r. cykl konwersji gotówki w porównaniu do I półrocza 2019 r. uległ skróceniu o 12 dni. Na zmianę wpływ miało przede wszystkim zmniejszenie cyklu obrotu zapasami o 13 dni, który ostatecznie wyniósł 45 dni, co było podyktowane utrzymującymi się wysokimi stanami magazynowymi na koniec porównywalnego okresu. Cykl obrotu należnościami również uległ skróceniu o 6 dni i wyniósł 28 dni. W przypadku cyklu obrotu zobowiązań to uległ on skróceniu o 7 dni w stosunku do stanu na dzień 30.06.2019 r. i wyniósł 16 dni. Poniższa tabela przedstawia sytuację w Grupie kapitałowej.

GRUPA KAPITAŁOWA		30.06.2020	30.06.2019	Zmiana
Wskaźnik bieżącej płynności	majątek obrotowy / zobowiązania bieżące	1,9	1,8	0,1
Wskaźnik szybkiej płynności	(majątek obrotowy – zapasy – krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania bieżące	1,1	1,2	-0,1
Cykl obrotu zapasów w dniach	(przeciętny zapas*liczba dni w okresie) / przychody netto ze sprzedaży	45	58	-13
Cykl obrotu należności w dniach	(przeciętny stan należności handlowych* liczba dni w okresie) / przychody netto ze sprzedaży	28	34	-6
Cykl obrotu zobowiązań w dniach	(średni stan zobowiązań handlowych*liczba dni w okresie) / przychody netto ze sprzedaży	16	23	-7
Cykl konwersji gotówki	wskaźnik rotacji zapasów + rotacja należności - rotacja zobowiązań	57	69	-12

Sytuacja dochodowa w grupie kapitałowej

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i usług w Grupie kapitałowej w I półroczu 2020 r. wyniosły 56 785 tys. zł., co oznacza spadek tych przychodów o 1 289 tys. zł w porównaniu do I półrocza 2019 r., tj. o 2%.

W następstwie prowadzonej kontroli kosztów w dalszym ciągu obserwujemy stabilizację w tym obszarze. Koszty ogólnozakładowe utrzymują się na porównywalnym poziomie w stosunku do I półrocza 2019 r. Natomiast w przypadku kosztów sprzedaży zmalały one o 7% w stosunku do okresu porównywalnego, tj. zmniejszyły się bardziej niż spadek przychodów.

Saldo zarówno na poziomie pozostałej działalności operacyjnej jak i finansowej było dodatnie i wyniosło kolejno 758 tys. zł oraz 203 tys. zł

Różnice kursowe na koniec I półrocza 2020 r. w Spółce dominującej były dodatnie i wyniosły 23 tys. zł.

Na saldo różnic kursowych w Spółce dominującej składają się następujące pozycje:

- 273 tys. zł operacyjne ujemne różnice kursowe,
- 369 tys. zł dodatnie rozliczenie forwardów w przychodach finansowych,
- 73 tys. zł finansowe ujemne różnice kursowe.

Czynniki mające wpływ na wyniki I półrocza 2020 r. opisane zostały w punkcie 6 niniejszego sprawozdania.

Przychody	od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019	Różnica (2-3)	Zmiana (2:3)
1	2	3	4	5
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	56 785	58 074	-1 289	-2%
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	51 897	54 908	-3 011	-5%
Koszty sprzedaży	3 195	3 426	-231	-7%
Koszty ogólnego zarządu	2 157	2 159	-2	0%
Pozostałe przychody (koszty) operacyjne netto	758	370	388	105%
Przychody (koszty) finansowe netto	203	-259	462	-178%

GRUPA KAPITAŁOWA		od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
Rentowność sprzedaży	zysk na sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży	-0,8%	-4,2%
Rentowność operacyjna	zysk operacyjny / przychody netto ze sprzedaży	0,5%	-3,5%
Rentowność sprzedaży netto	zysk netto / przychody netto ze sprzedaży	2,1%	-4,1%

Zadłużenie grupy kapitałowej

Główny udział w strukturze kapitałów stanowią kapitały własne, które wyniosły 61 381 tys. zł. i stanowią 68% pasywów. Wartość kapitałów własnych wzrosła o 2% w stosunku do okresu porównywalnego. Zadłużenie Grupy Kapitałowej z tytułu krótkoterminowych kredytów bankowych i pożyczek na dzień 30.06.2020 r. wyniosło 5 600 tys. zł i było niższe o 287 tys. zł w stosunku do okresu porównywalnego. Stanowiły one w strukturze 6% kapitałów ogółem. Żadna ze Spółek nie posiadała i na dzień sporządzenia sprawozdania nie posiada kredytów długoterminowych. Zobowiązania handlowe wyniosły 6 246 tys. zł.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia za I półrocze 2020 roku jest na tym samym poziomie jak na dzień 30.06.2019 r. i wyniósł 0,3.

Nazwa	30.06.2020	31.12.2019	Struktura 30.06.2020	Struktura 31.12.2019	Różnica (2-3)	Zmiana (2:3)
1	2	3	4	5	6	7
Kapitały własne	61 381	60 201	68%	72%	1 180	2%
Kapitał mniejszości	-37	-37	0%	0%	0	0%
Kapitały obce długoterminowe	10 212	7 479	11%	9%	2 733	37%
w tym Kredyty i pożyczki	0	0	0%	0%	0	0%
Kapitały obce krótkoterminowe	19 240	16 492	21%	20%	2 748	17%
w tym Kredyty i pożyczki	5 600	5 887	6%	7%	-287	-5%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6 246	3 912	7%	5%	2 334	60%
Kapitały własne i obce	90 796	84 135	100%	100%	6 661	8%

		od 01.01.2020 do 30.06.2020	od 01.01.2019 do 30.06.2019
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	zobowiązania ogółem / aktywa ogółem	0,3	0,3

5. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń dla działalności grupy kapitałowej

5.1. Ryzyka i zagrożenia zewnętrzne

Ryzyko związane z czynnikami politycznymi i ekonomicznymi w Polsce i w krajach dostawców Spółki

Działalność grupy kapitałowej jest uzależniona od takich czynników, jak:

- poziom PKB i związany z tym popyt, inflacja,
- podatki i coraz większy fiskalizm państwa, cła na towary z importu,
- bardzo zmienne kursy walut, zwłaszcza przy dużym imporcie Spółki,
- zmiany ustawodawstwa, nie zawsze korzystne dla biznesu,
- spadające bezrobocie, coraz większe trudności ze znalezieniem pracowników na wybrane stanowiska i roszczenia płacowe pracowników Spółki,
- stopy procentowe,
- zmiany geopolityczne, zwiększona awersja do ryzyka inwestorów, zmniejszone inwestycje i wycofywanie kapitału z Polski, po kolejnych zmianach wprowadzanych przez rząd,
- niskie marże i zyski, co zwłaszcza przy niskich obrotach, nie pozwala na pokrycie wszystkich kosztów,
- nagłe, skokowe zmiany cen,
- cła oraz kontyngenty,
- perturbacje u producentów, dostawców, powodujące opóźnienia dostaw i niemożność terminowych dostaw i sprzedaży do klientów w ramach danego kwartału,
- ryzyko konieczności dokonania odpisu z tytułu niekorzystnych decyzji organów kontrolnych, np. KAS, US, ZUS czy innych instytucji mających prawo kontroli w Spółce,
- ryzyko ograniczenia zakresu ochrony przez ubezpieczycieli,

- kryzys ogólnosiwiatowy związany z epidemią wywołaną wirusem SARS-Cov-2 i jego możliwe następstwa,
- zawirowania na rynku krajowych odbiorców spowodowane ograniczaniem inwestycji krajowych, produkcji krajowej i eksportowej,
- spadek tempa rozwoju gospodarki polskiej,
- niewypłacalność klientów, zatory płatnicze u klientów
- zatory płatnicze u klientów Spółki,
- niekorzystne zmiany w grupie dostawców,
- znaczne ograniczenie produkcji i handlu wśród klientów Spółki,
- konieczność kwarantanny, czy nawet czasowego zamknięcia firmy w przypadku zakażenia wirusem pracowników firmy,
- inne, nieprzewidywalne zjawiska.

Niekorzystna zmiana jednego lub kilku z wyżej wymienionych czynników zarówno w Polsce, jak i w krajach dostawców Grupy Kapitałowej może mieć negatywny wpływ na jej działalność oraz wyniki finansowe w kolejnych okresach.

Czynniki ryzyka związane z obowiązującym prawem

Niestabilność obowiązujących przepisów prawa, jego różnorodne interpretacje i wykładnie mogą stanowić zagrożenie dla działalności grupy kapitałowej. W szczególności dotyczy to przepisów podatkowych, przepisów prawa pracy i ubezpieczeń społecznych.

Wpływ na działalność grupy kapitałowej może mieć polityka i regulacje prawne dotyczące handlu z krajami nie wchodzącymi w skład Unii Europejskiej. Chodzi tu głównie o wysokość kontyngentów na wyroby hutnicze importowane z Unii Europejskiej i związane z tym system udzielania licencji. Ewentualne zmiany będą jednak dotyczyły dystrybutorów w całej branży.

Ryzyko wynikające z wysokiej fluktuacji cen stali

Dystrybucją stali w Grupie Kapitałowej zajmują się dwie Spółki – Emitent i Spółka zależna DP Invest Sp. z o.o. Rynek wyrobów hutniczych cechuje się wysoką fluktuacją cen i zależy od bardzo wielu różnych czynników (sytuacja gospodarcza i polityczna w Polsce i na świecie, zapotrzebowanie na stal w Polsce, w Europie i w innych regionach świata, sytuacja walutowa na rynkach finansowych itp.). Wymusza to na Grupie Kapitałowej ciągłą kontrolę cen na rynkach światowych oraz aktywne zarządzanie zapasami.

Istnieje dość poważne ryzyko, że Spółkom nie uda się przewidzieć trendów kształtowania się cen surowca lub nie będą miały odpowiednich środków lub nie zgromadzą odpowiednich ilości zapasów. Jeżeli w takiej sytuacji ceny surowca wzrosną, Spółki będą zmuszone sprzedawać towary, realizując niższe obroty i marże niż konkurencja, która zgromadziła odpowiednie zapasy.

Zarząd Drozapol-Profil S.A. i DP Invest Sp. z o.o. ogranicza możliwość zrealizowania się tego ryzyka poprzez nieustanne śledzenie trendów występujących u producentów stali w kraju, w Europie i na świecie.

Ryzyko to występuje w równym stopniu we wszystkich firmach działających w branży handlu stalą i wyrobami hutniczymi.

Ryzyko spadku popytu na wyroby stalowe

Trwały wzrost cen wyrobów stalowych mógłby skutkować zwiększeniem potrzeb finansowych zarówno u dystrybutorów, jak i odbiorców stali. W wyniku trwałego wzrostu kosztów zastosowania stali, bardziej opłacalne dla odbiorców mogłoby stać się wykorzystanie alternatywnych materiałów. Istnieje więc ryzyko, że w wyniku trwałego wzrostu cen stali, kontrahenci wstrzymają zakupy i inwestycje lub ograniczą produkcję, czy też odejdą od stosowania blach, prętów, kształtowników i profili na rzecz innych, dotychczas nieopłacalnych technologii.

Ograniczenie zapotrzebowania na stal może wynikać również ze spadku tempa wzrostu gospodarczego w niedługim czasie w kraju, Europie Zachodniej i Azji (głównie w Chinach) m.in. na skutek pandemii koronawirusa, w tym zwłaszcza czasowego lub długotrwałego ograniczenia działania firmy lub kluczowych klientów i dostawców.

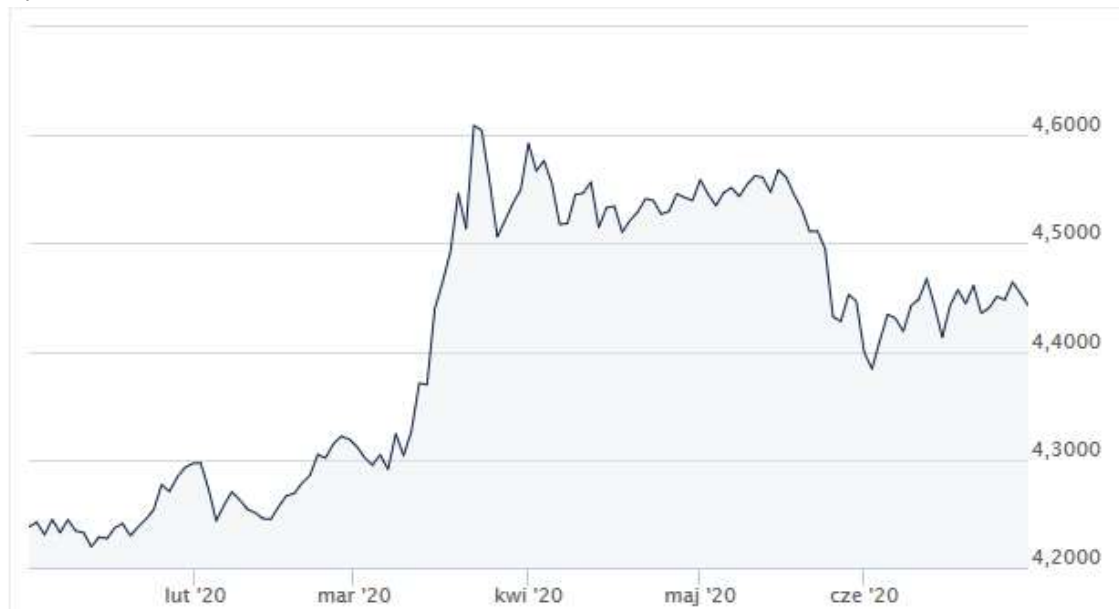
Ryzyko deprecjacji kursu PLN

W I półroczu br. większość towarów Spółka dominująca kupowała od dostawców zagranicznych, z którymi rozliczała się szczególnie w EUR. W celu ograniczenia ryzyka walutowego prowadzone są regularne analizy sytuacji na rynku walutowym. Dodatkowo Spółka dominująca współpracuje z doradcami walutowymi. Ponadto zawierane są transakcje typu forward zabezpieczające kurs na płatności wynikające z kontraktów importowych. Należy zauważyć, że ceny wyrobów hutniczych głównych krajowych dostawców stali, przeliczane są z EUR na złote według kursów dziennych. Oznacza to, że ryzyko walutowe dotyka często również przedsiębiorstwa działające w branży handlu wyrobami hutniczymi niezależnie od tego, czy zaopatrują się w kraju, czy za granicą. Emitent posiada spisana procedurę zabezpieczania kursów walutowych określającą m.in. osoby odpowiedzialne za politykę kursową oraz dopuszczalne i zabronione instrumenty hedgingowe. Do tych zasad stosuje się również Spółka zależna DP Invest Sp. z o.o.

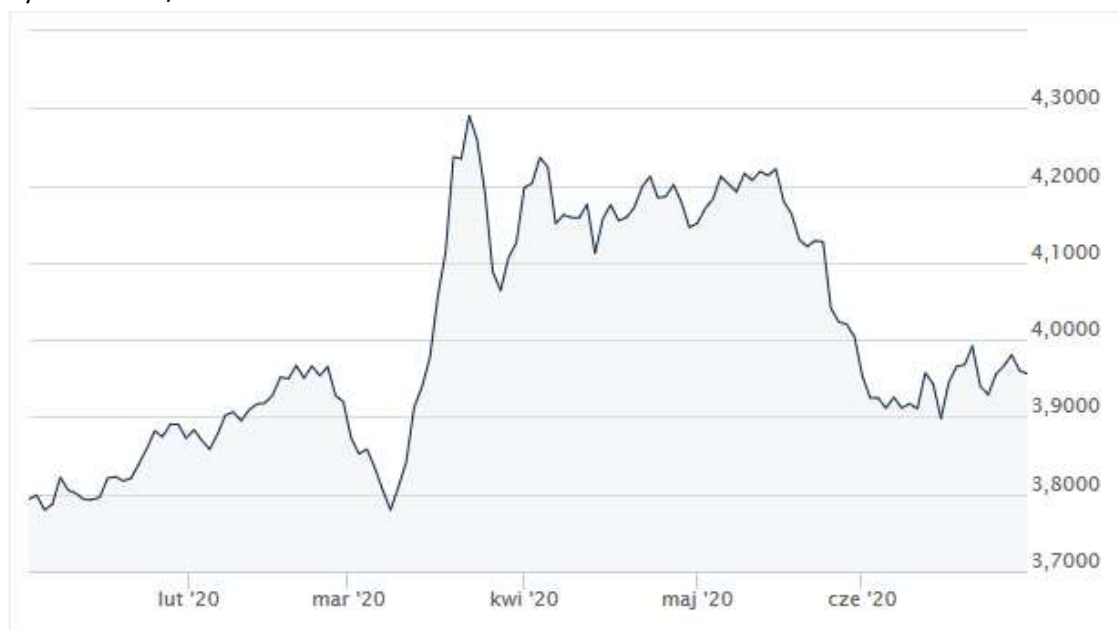
Wpływ różnic kursowych, z uwzględnieniem transakcji forward na wynik finansowy Spółki w I półroczu 2020 r. wyniósł 23 tys. zł, a w Spółce zależnej 11 tys. zł. Mimo bardzo dużych wahań w tym okresie, różnice kursowe osiągnęły wynik dodatni. Udało się to dzięki zastosowaniu odpowiednich instrumentów, stałemu nadzorowi i obserwacji bieżącej sytuacji oraz współpracy z doradcami walutowymi, a także dostępowi do kredytów wyrażonych w walutach obcych, głównie w EUR. Spółka od kilku już lat korzysta z kredytów walutowych, szczególnie w sytuacji znacznego osłabienia PLN i braku zabezpieczeń. Kredyty te są spłacane w momencie umocnienia PLN, często dość znacznego.

I półrocze 2020 r. na rynku walutowym było odbiciem panującej na świecie pandemii wywołanej wirusem SARS-Cov-2. W I kwartale 2020 r. Spółka wygenerowała ujemne różnice kursowe, które wyniosły – 259 tys. zł. Pod koniec owego kwartału na rynek walutowy zaczęła mieć wpływ sytuacja związana z rozprzestrzenianiem się wirusa, a złotówka uległa drastycznemu osłabieniu. Najwyższe średnie notowanie kursu EUR w I półroczu 2020 r. zostało odnotowane w dniu 24.03.2020 r., wyniósł on wówczas 4,6044 zł. Na dzień wyceny, tj. 30.06.2020 r. kurs wynosi 4,4660 zł. Dla porównania w analogicznym okresie ubiegłego roku kurs na dzień wyceny wynosił 4,2520 zł. Różnica zatem jest wyraźna. W II kwartale 2020 r. wobec stabilizacji kursów a przede wszystkim spłacie kredytów zaciągniętych w okresie marzec – kwiecień 2020 roku, udało się Spółce wygenerować 282 tys. zł dodatnich różnic kursowych, co narastająco daje saldo dodatnie.

Rys. Kurs EUR/PLN



Rys. Kurs USD/PLN



Źródło: www.bankier.pl

5.2. Ryzyka i zagrożenia wewnętrzne

Ryzyko generowania strat na podstawowej działalności jednostki dominującej

Branża wyrobów hutniczych jest branżą wrażliwą na zmiany koniunkturalne. W przypadku utrzymującej się trudnej sytuacji na rynku, związanej z brakiem popytu, spadającymi cenami istnieje ryzyko generowania niskich przychodów, a także niskich marż, niewystarczających na pokrycie kosztów firmy. Mogące występować w dłuższym okresie straty firmy, rodzą ryzyko zweryfikowania przez podmioty finansujące warunków kredytowych. Jako jeden z czynników ryzyka płynności wskazać można ryzyko nie przedłużenia przez banki finansujące Spółkę linii kredytowych. To ryzyko jest tym większe im gorsze wyniki finansowe generuje Spółka, a także jest uzależnione od sytuacji w branży, w której działa Spółka jak i globalnej sytuacji finansowej w Polsce, jak i na świecie. Aktualna struktura finansowania pozwala na utrzymanie płynności na poziomie zapewniającym bezpieczeństwo funkcjonowania firmy. Ewentualny dalszy wzrost cen oznaczał będzie zwiększone potrzeby finansowe, a w ramach obecnych limitów kupieckich u ubezpieczycieli, spowodować może mniejszą sprzedaż wolumenową do klientów. Dlatego też Spółka podejmuje na bieżąco szereg działań i negocjacji z instytucjami finansowymi, które mają dostosować poziom oraz strukturę finansowania do poziomu sprzedaży, cen oraz płynności rynku.

W I kwartale 2020 roku, a dokładnie w dniu 30.03.2020 r. Spółka zawarła porozumienie z BNP Paribas S.A. do umowy o limit wierzytelności z dnia 10.06.2010 r. na mocy którego został on obniżony do kwoty 7,0 mln zł). Wiązało się to m.in. z wielkością rzeczywiście wykorzystywanej kwoty limitu, a wynikało m.in. ze zmniejszeniem przez Spółkę importu oraz spadkiem cen na przełomie minionego roku. Obecne limity są dostosowane do bieżących potrzeb Spółki, zapewniając jednocześnie redukcję kosztów finansowych związanych z utrzymywaniem niewykorzystywanych limitów. Obecne poziomy finansowania w obu bankach tj. PKO BP S.A. w wysokości 20 mln zł i BNP Paribas S.A. w wysokości 7 mln zł oraz posiadane linie faktoringowe w BNP Paribas S.A. i KUKE S.A. są w zupełności wystarczające, zabezpieczają interesy Spółki i umożliwiają realizację planów.

Dodatkowe ryzyko stwarza sytuacja wywołana pandemią SARS-Cov-2, w wyniku której instytucje finansowe, szczególnie banki, niechętnie podchodzą do finansowania nowych inwestycji, stawiają nowe wymagania i oczekiwania wobec kredytobiorców, a w wielu branżach i firmach ograniczają znacząco finansowanie. Może to przełożyć się docelowo na sytuację finansową spółki jak i jej klientów i potencjalnych odbiorców.

Uzależnienie od dostawców

Istnieje ryzyko uzależnienia się Emitenta od dostaw lub ich braku od jednego bądź kilku dużych dostawców. Jednak możliwość zrealizowania się tego ryzyka jest niewielka, tym bardziej, że dokonywana jest ciągła dywersyfikacja zakupów. Spółka posiada dobre, wypracowane przez lata współpracy kontakty handlowe z wieloma dostawcami i cały czas poszukuje nowych firm. Niemniej jednak zawirowania związane z kontyngentami i szybkim ich wyczerpywaniem, może mieć wpływ na czasowy brak dostaw wybranych asortymentów kupowanych przez spółkę, także w formie przedpłat. Wśród największych dostawców są firmy z Turcji, Polski, Szwajcarii, Białorusi czy Mołdawii. Spółka stara się koncentrować zakupy w tych hutach, które oferują najkorzystniejsze warunki handlowe, nie tylko pod względem cenowym, ale zwłaszcza asortymentowym, logistycznym i czasowym. W przypadku niekorzystnej sytuacji u jednego producenta, Spółka, mając dobre kontakty handlowe oraz zdywersyfikowany portfel dostawców, może elastycznie i bez najmniejszej szkody przenieść zamówienia do innych hut. Ze sprawdzonych dostawców korzysta także DP Invest Sp. z o.o., bazując szczególnie na doświadczeniu i relacjach wypracowanych przez Spółkę „matkę”.

Ryzyko upadłości jednego z kluczowych odbiorców jednostki dominującej

Skala tego ryzyka dotyczy Spółki w ograniczonym zakresie, ponieważ posiada ona bardzo zdywersyfikowany portfel klientów. W I półroczu 2020 roku Spółka dominująca z żadną z firm nie zrealizowała obrotów, które przekroczyłyby 10% ogółu przychodów. Ponadto Spółki Grupy Kapitałowej ubezpieczają obrót w renomowanych towarzystwach ubezpieczeń.

Drozapol-Profil S.A., jak i DP Invest Sp. z o.o. na bieżąco monitorują terminowość płatności, sytuację ekonomiczną klientów, zmiany i powiązania kapitałowo-osobowe oraz dokładają starań, by w razie potrzeby zabezpieczyć dodatkowo zapłatę należności wekslem in blanco, poręczeniem, przewłaszczeniem, czy też inną przewidzianą prawem formą zabezpieczenia płatności. Działania takie ograniczają ewentualne skutki upadłości kontrahenta, ale ich w pełni nie wykluczają. Uzyskanie zapłaty w przypadku upadłości kontrahenta każdorazowo wiąże się z czasochłonnymi procedurami i ryzykami niekorzystnych albo też niewykonalnych w praktyce orzeczeń. Trzeba zwrócić uwagę na ewentualną konieczność utworzenia rezerw na należności, co wpłynąć może na wyniki finansowe oraz na każdorazowy odpowiedni spadek wartości sprzedaży, a przy licznych takich przypadkach na zmniejszenie płynności finansowej.

Ryzyko to także wzrasta w obecnych czasach tj. okresie pandemii. Trudno bowiem w pełni przewidzieć jej wpływ na wszystkich klientów spółki, ich sytuację finansową i dostęp do finansowania, sytuację kadrową lub wywołaną ewentualną przymusową kwarantanną i koniecznością zamknięcia, czy też zawieszenia działalności.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Jednym z najbardziej wartościowych aktywów w Spółce są pracownicy, w szczególności kadra menedżerska oraz przedstawiciele handlowi. Odejście kluczowych pracowników mogłoby spowodować utratę znaczących klientów. Zatrudnienie nowej kadry specjalistów wiąże się z długim procesem rekrutacji oraz z kosztami związanymi z przygotowaniem pracowników do pełnienia odpowiedniej roli w spółkach. Ponadto, ze względu na czas niezbędny na pełne zaznajomienie się z działalnością organizacji, nowi pracownicy nie od razu osiągną docelową wydajność pracy.

W celu zapobiegania w/w ryzyku Drozapol-Profil S.A. prowadzi politykę kadrową, mającą na celu budowanie więzi pracowników ze Spółką, efektywne motywowanie pracowników poprzez systemy premiowe oraz zapewnienie rozwoju pracownikom poprzez szkolenia i konferencje. Nowym ryzykiem jest także wpływ koronawirusa na sytuację zdrowotną pracowników i możliwe reperkusje w firmie, w przypadku choroby spowodowanej koronawirusem, zwłaszcza długotrwałej, niektórych pracowników.

Ryzyko wpływu znaczących akcjonariuszy na zarządzanie jednostką dominującą

Akcjonariuszami Drozapol-Profil S.A. posiadającymi na dzień 30.06.2020 r. co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu są:

- Wojciech Rybka (Prezes Zarządu) – 2 225 622 akcji (36,4% w kapitale zakładowym) i 3 485 622 głosów (40,3% głosów na WZ);
- Grażyna Rybka (Prokurent) – 1 708 383 akcji (27,9% w kapitale zakładowym) i 2 968 383 głosów (34,4% głosów na WZ).

Istnieje ryzyko wpływu znaczących akcjonariuszy na decyzje organów Spółki. Ponadto, zgodnie z §20 ust. 4 Statutu, akcjonariusze ci mają prawo do powoływania i odwoływania po jednym członku Rady Nadzorczej, przy czym pozostałych członków Rady Nadzorczej wybiera Walne Zgromadzenie. Członkowie Rady Nadzorczej powołani przez akcjonariuszy Wojciecha Rybka i Grażynę Rybka mogą być jedynie przez nich odwołani.

5.3. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego

Jednym z podstawowych zagrożeń dla utrzymania dodatnich wyników przez Drozapol-Profil S.A. jest spadek cen stali, marż i zmniejszony popyt. Rynek wyrobów hutniczych oczekuje w dalszym ciągu na wzrost popytu, który dał pierwsze oznaki poprawy w lipcu bieżącego roku. Nie można jednak mówić jeszcze o stałym odwróceniu sytuacji. Kierunek trendu na kolejne kwartały będzie też uzależniony od podaży stali i tempa wyczerpywania się kontyngentów, które mocno rozchwiały poukładany rynek dostaw i relacji oraz wpłynęły na terminowość dostaw.

Największym ryzykiem i wielką niewiadomą jest jednak sytuacja związana z trwającą pandemią wirusa SARS-Cov-2, a przede wszystkim ryzyko nadejścia drugiej fali, a co za tym idzie wprowadzeniem nowych obostrzeń, choć już zapewne nie tak drastycznych jak w marcu, kwietniu czy maju.

W związku z tym Spółka zwraca uwagę oraz rozpoznaje wiele ryzyk i niewiadomych, które mogą być tego wynikiem. Na ten moment można spodziewać się kolejnej fali odpływu z wielu firm produkcyjnych i budowlanych zagranicznych pracowników, upadłości firm, zawirowań w logistyce, deprecjacji złotówki. Zarząd Spółki dominującej wraz z kierownictwem nieustannie monitoruje sytuację na rynkach i w razie gdy uzna to za konieczne będzie podejmować decyzje kierując się dobrem Spółki, jak i jej wszystkich pracowników.

Niezmiennie istotną kwestią dla Zarządu i dobra Spółki jest w obecnej sytuacji utrzymanie płynności finansowej oraz bardzo dobrych relacji z bankami i innymi instytucjami finansowymi, z którymi Spółka współpracuje. Bezpieczeństwo finansowe oraz handlowe, dzięki kontynuowaniu współpracy

z ubezpieczycielami należności to podstawy stabilnego handlu i płynności finansowej Spółki dominującej, zwłaszcza w dobie pandemii.

Kolejnym z czynników, który także będzie miał wpływ na wyniki Spółki w kolejnych miesiącach będzie sytuacja na rynku walutowym, który charakteryzuje się od kilku miesięcy dużą zmiennością. W marcu, głównie w wyniku panującej pandemii złotówka wyraźnie straciła na wartości. W konsekwencji tak burzliwego okresu kurs EUR/PLN w marcu w momencie największego osłabienia (24.03.2020 r.) wyniósł 4,6044 zł. Dla porównania kurs z 02.03.2020 r. był o 0,28 zł mniejszy i wynosił 4,3237 zł, co świadczy o dużej skali dynamiki wzrostu kursu. Wysokie kursy na poziomie 4,54 - 4,57 zł utrzymywały się do końca maja 2020 r. Dopiero pod koniec właśnie tego miesiąca nastąpiło umocnienie się złotego, które utrzymuje się do dnia pisania niniejszego sprawozdania. Dodatkowo Rada Polityki Pieniężnej oceniając sytuację gospodarczą i wpływ pandemii na przyszłą sytuację makroekonomiczną podjęła dwukrotnie decyzje o obniżeniu stóp procentowych, obniżając ją za każdym razem o 0,5%, co przełożyło się na niższe koszty finansowe. Obecnie stopa referencyjna znajduje się na bardzo niskim poziomie tj. 0,5% w skali rocznej. Powyższe ma na celu ograniczenie negatywnych skutków, które niesie za sobą pandemia wywołana wirusem SARS-Cov-2. W wyniku tak dużych wahań walutowych Spółka dominująca wygenerowała w I kwartale 2020 r. narastająco ujemne różnice kursowe, które udało się Spółce odrobić w II kwartale br. generując ostatecznie na dzień 30.06.2020 r. dodatnie saldo w wysokości 23 tys. zł. Spółka nie jest w stanie przewidzieć jak rozwinie się sytuacja na rynku walutowym w przyszłych miesiącach, jednakże posiada zasób produktów bankowych, które w razie konieczności pomogą zmniejszyć ryzyko związane z ujemnymi różnicami kursowymi.

Kolejnym z czynników, które mogą mieć wpływ na wynik Spółki w następnych miesiącach są wprowadzone cła antydumpingowe na towar importowany spoza krajów UE. Obowiązujące kontyngenty na przywóz wyrobów stalowych spoza Unii Europejskiej mogą doprowadzić do przekroczenia ustalonego przez Komisję Europejską progu przywozu w ostatnich miesiącach bieżącego roku, co oznaczać będzie automatyczne naliczenie dodatkowego cła w wysokości 25%. Wykorzystanie limitów poszczególnych Państw na niektórych asortymentach jest bardzo dynamiczne, co dodatkowo zwiększa to ryzyko.

W przypadku pojawienia się drugiej fali pandemii istnieje również ryzyko utraty klientów na posiadane przez Spółkę powierzchnie magazynowe i biura, a co za tym idzie spadek przychodów i utratę marż z najbardziej rentownego dla Spółki segmentu.

Na chwilę obecną Zarząd nie posiada wiedzy na temat innych zdarzeń, które mogłyby w sposób znaczący wpłynąć na wynik finansowy Emitenta, dlatego też wskazane powyżej czynniki będą determinować sytuację Drozapol-Profil S.A. w II półroczu br.

6. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w I półroczu 2020 roku

W I półroczu 2020 r. zarówno jednostka dominująca, jak i Grupa kapitałowa wygenerowały dodatnie wyniki na poziomie sprzedaży brutto. W Grupie kapitałowej wynik brutto na sprzedaży wyniósł 4 888 tys. zł, a po odjęciu kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu: -464 tys. zł. Dla porównania w I półroczu 2019 r. dane te kolejno wyniosły 3 166 tys. zł oraz - 2 419 tys. zł. Marża procentowa w I półroczu 2020 r. wynosiła 9% podczas gdy dla okresu porównywalnego wyniosła ona 5%, co przełożyło się na to, że mimo spadku sprzedaży o 2% Spółka w I półroczu 2020 r. wygenerowała lepszy wyniki niż w okresie porównywalnym 2019 roku. W jednostce dominującej wynik brutto na sprzedaży wyniósł 4 232 tys. zł, a wynik na sprzedaży po odjęciu kosztów wyniósł - 691 tys. zł. W 2019 roku dla Grupy kapitałowej, dane te kolejno dla okresu porównywalnego wynosiły 2 684 tys. zł, -2 636 tys. zł.

Wynik netto Spółki dominującej za I półrocze br. wyniósł 449 tys. zł. W Grupie kapitałowej wynik netto wyniósł -1 189 tys. zł.

W I półroczu 2020 r. nastąpiło dodatnie rozliczenie różnic kursowych, które w jednostce dominującej wyniosły 23 tys. zł, a w Spółce zależnej DP Invest Sp. z o.o. 11 tys. zł. Było to możliwe dzięki wykorzystywaniu przez Spółkę różnych mechanizmów zabezpieczeń oraz kredytów i utrzymania płynności. Na prezentowany wyżej wynik wpłynął przede wszystkim wzrost cen i marż przy ograniczonym popycie.

Dla działalności Spółki istotne znaczenie ma poziom finansowania bankowego oraz poziom limitów, które są przyznawane na ubezpieczenie należności. W I kwartale 2020 roku w związku z tym, że Spółka dysponowała limitem, którego środki nie były w pełni wykorzystywane przez dłuższy okres czasu w dniu 30.03.2020 r. Spółka zawarła porozumienie z BNP Paribas S.A. do umowy o limit wierzytelności z dnia 10.06.2010 r. na mocy którego został on obniżony do kwoty 7,0 mln zł. Wiązało się to m.in. z wielkością rzeczywiście wykorzystywanej kwoty limitu, a wynikało m.in. ze zmniejszeniem importu. Obecne poziomy finansowania w obu bankach tj. PKO BP S.A. w wysokości 20 mln zł i BNP Paribas S.A. w wysokości 7 mln zł, plus posiadane linie faktoringowe w BNP Paribas S.A. i KUKE S.A. są w zupełności wystarczające, zabezpieczają interesy Spółki umożliwiając realizację planów.

Szczegóły dotyczące umów bankowych zostały szczegółowo opisane w pkt 11 niniejszego sprawozdania.

W dniu 29.06.2020 r. Jednostka dominująca otrzymała Subwencję Finansową w wysokości 3,5 mln zł z Polskiego Funduszu Rozwoju w ramach uruchomionego programu „Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju dla Mikro, Małych i Średnich Firm”. Głównym warunkiem przyznania subwencji w ramach tarczy 4.0 był spadek przychodów ze sprzedaży w stosunku do miesiąca poprzedniego o minimum 25%. W przypadku Drozapol-Profil S.A. był to spadek przychodów ze sprzedaży w maju w stosunku do kwietnia o 33%, co jednocześnie kwalifikowało Spółkę do otrzymania maksymalnej kwoty Subwencji. Środki w wysokości 3,5 mln zł, które zostały przyznane Spółce zostały wykorzystane, zgodnie z warunkami przyznania Subwencji, tj. na bieżącą działalność Spółki. Zakłada ona możliwość częściowego jej umorzenia i tym samym bezpośrednio wpłynie na wyniki finansowe Spółki, ale dopiero po okresie

minimum 12 miesięcy od momentu otrzymania pozytywnej decyzji z PFR S.A. Po tym okresie po uprzedniej weryfikacji spełnienia warunków umowy przez okres 12 miesięcy przez Spółkę, PFR S.A. wyda decyzję o wysokości umorzonej kwoty z 3,5 mln zł oraz wysokości kwoty do zwrotu. Wtedy również ustalone zostaną warunki, na których dana kwota będzie musiała zostać zwrócona. Spółka wstępnie szacuje możliwość umorzenia Subwencji, w zależności od dalszego przebiegu zdarzeń gospodarczych i tych związanych z kolejnymi falami epidemii, w wysokości od 50 do 75% wartości otrzymanych środków.

W dniu 02.07.2020 r. Jednostka dominująca zawarła porozumienie z Animatorem tj. Copernicus Securities Spółka Akcyjna, na mocy którego z dniem 31.07.2020 roku uległa rozwiązaniu między Animatorem a Emitentem umowa o pełnienie funkcji Animatora Rynku. Wynika to z faktu, rezygnacji przez animatora z tej działalności.

7. Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe w I półroczu 2020 roku

Na wynik I półrocza 2020 r. wpływ miała niewątpliwie panująca pandemia. Był to czynnik, którego nikt nie mógł przewidzieć, ani oszacować ewentualnych strat z nim związanych. I kwartał 2020 r. był okresem rozprzestrzeniania się pandemii na całym świecie. Końcówka I kwartału jak i II kwartał 2020 r. był okresem, gdzie Zarząd oraz kierownictwo Spółki było zobowiązane zabezpieczyć Spółkę i dostosować jej funkcjonowanie do nowej sytuacji i wytycznych tak, aby w najlepszy sposób zadbać o zdrowie i bezpieczeństwo swoich pracowników, a co za tym idzie zminimalizować ryzyko zamknięcia firmy.

Rok 2020 na rynku stalowym zaczął się optymistycznie. Według wielu źródeł nowy rok miał być wymagający, jednak nie tak trudny jak ubiegły 2019 rok. Początek roku przyniósł wzrost cen, marż przy zwolnionym popycie na stal. Można było zatem szacować pewną stabilizację. Wzrost cen na wyroby hutnicze utrzymywał się przez kilka tygodni. Początek maja 2020 r. i dalszy rozwój pandemii przyniósł nagły spadek tych cen, spadek popytu, co w konsekwencji przełożyło się na poziom przychodów ze sprzedaży.

Jak to wyglądało w przypadku 3 głównych grup asortymentowych obrazują poniższe wykresy:

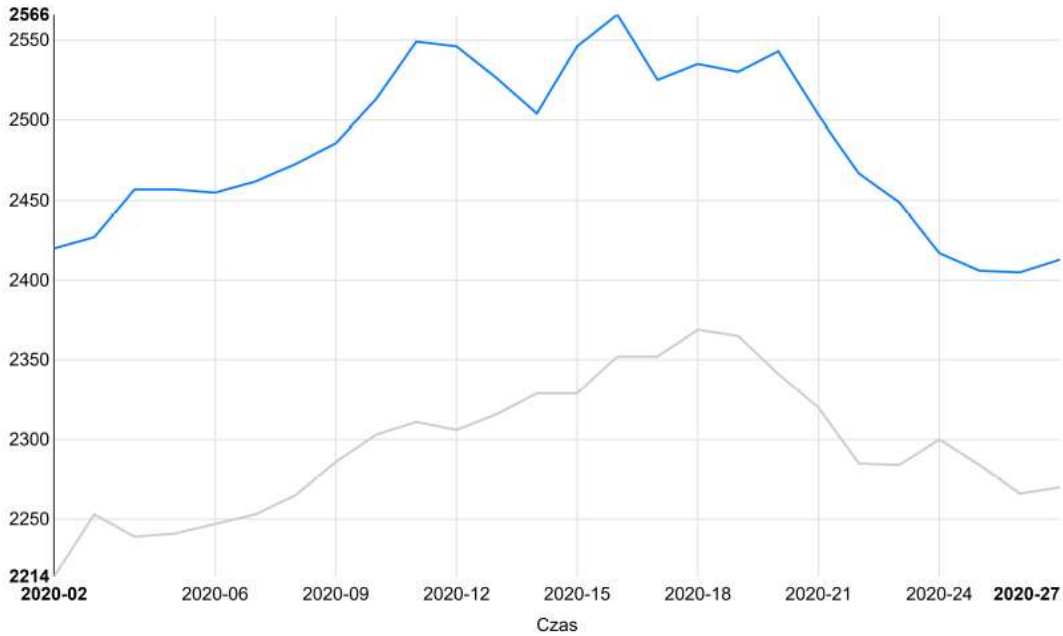
Rys. Ceny blach gorącowalcowanych w I półroczu 2020 r.

Blacha gorącowalcowana S235JR2 (St3S)

Cena min: 2134 PLN
Cena max: 2340 PLN

Indeks cen stali PUDS

Tydzień: 33 Rok: 2020



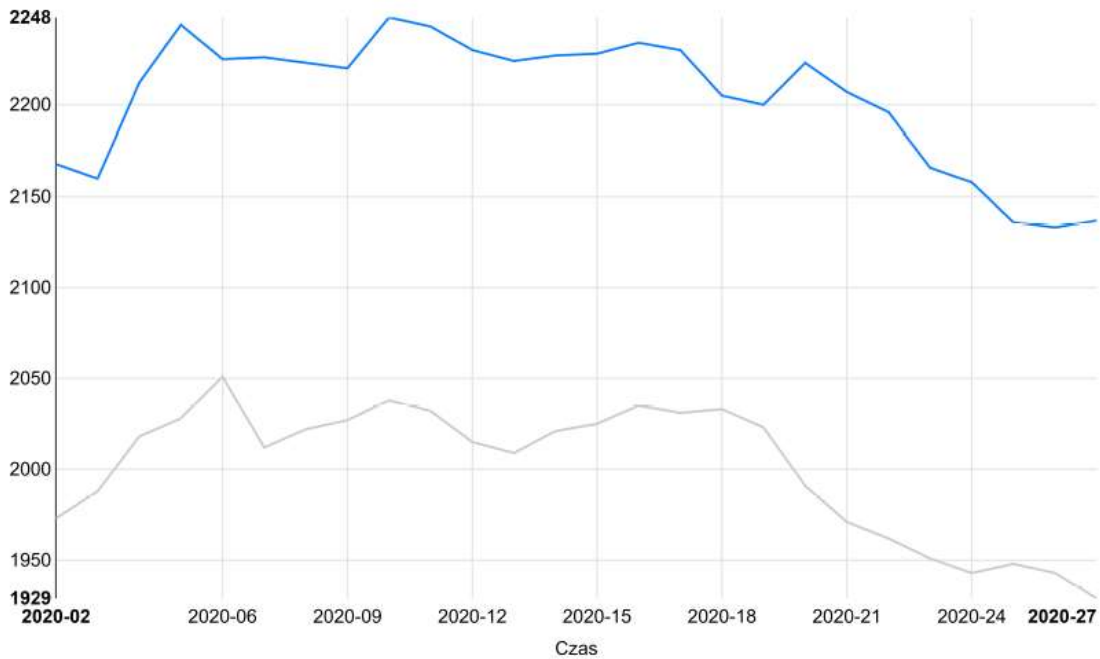
Rys. Ceny prętów w I półroczu 2020 r.

Pręt żebrowany fi 12mm, BST 500

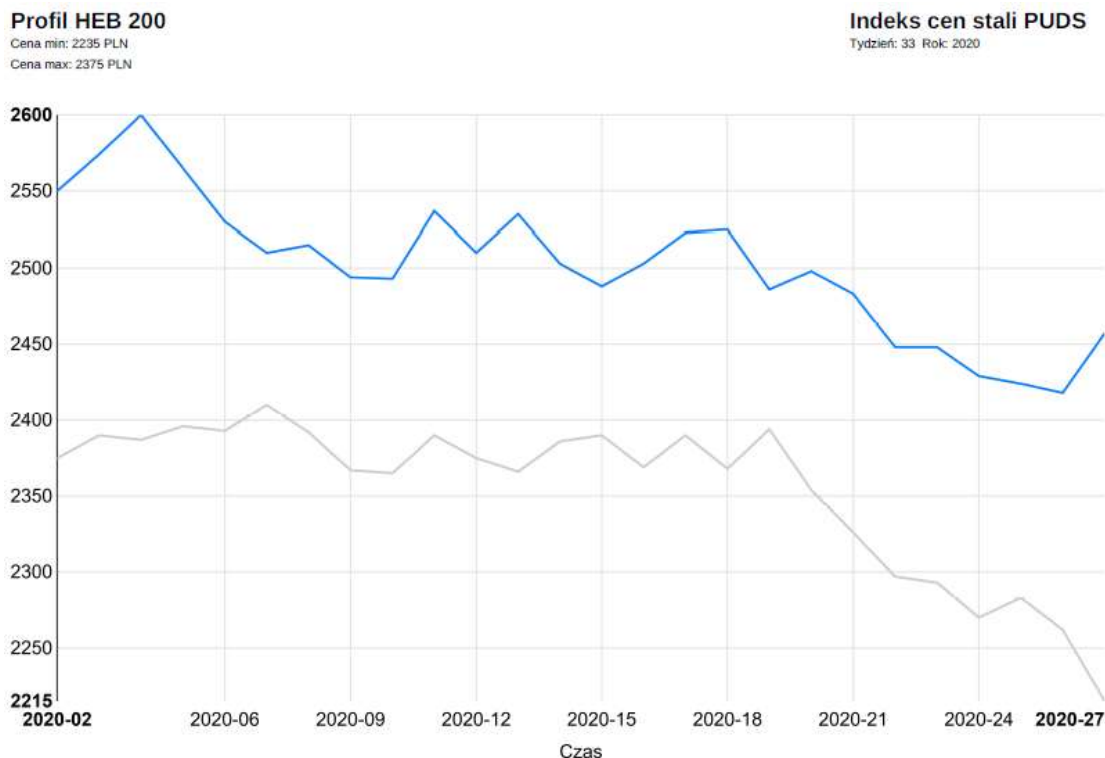
Cena min: 1919 PLN
Cena max: 2130 PLN

Indeks cen stali PUDS

Tydzień: 33 Rok: 2020



Rys. Ceny profili w I półroczu 2020 r.



Źródło: www.puds.pl

Spółki w Grupie Kapitałowej dokonywały zakupu stali z importu, co wiąże się z tym, że na ich wyniki zarówno na poziomie operacyjnym, jak i finansowym wpływ miała sytuacja, która kształtowała rynek walutowy w I półroczu 2020 r.. Zarówno Drozapol-Profil S.A., jak i Spółka DP Invest Sp. z o.o. wygenerowały dodatnie różnice kursowe, które kolejno wyniosły 23 tys. zł oraz 11 tys. zł.

W Spółce dominującej w I półroczu 2020 r. koszty ogólnego zarządu były na tym samym poziomie jak w okresie porównywalnym 1 859 tys. zł (1 870 tys. zł w I półroczu 2019 r.). Koszty sprzedaży zmalały o 11% w stosunku do poziomu z okresu porównywalnego i wyniosły 3 064 tys. zł.

W jednostce dominującej wynik na pozostałej działalności operacyjnej był dodatni i wyniósł 110 tys. zł, na co wpływ miały m.in. takie pozycje:

- W pozostałych przychodach operacyjnych m.in.:
 - Dotacje i dofinansowanie 216 tys. zł
 - Rozwiązanie aktualizacji 289 tys. zł
- W pozostałych kosztach operacyjnych m.in.:
 - Podatki -117 tys. zł
 - Ujemne różnice kursowe -273 tys. zł

Wynik na działalności finansowej w jednostce dominującej wyniósł 176 tys. zł, na co wpływ miały m.in. takie pozycje:

- W przychodach finansowych m.in.:
 - Odsetki 176 tys. zł
 - Rozliczenie kontraktów forward 369 tys. zł
- W kosztach finansowych m.in.:
 - Prowizje bankowe -107 tys. zł
 - Odsetki -160 tys. zł
 - Ujemnie różnice kursowe - 73 tys. zł

8. Wskazanie skutków i opis zmian organizacji w strukturze grupy kapitałowej

W I półroczu 2020 r. nie zachodziły żadne zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej.

9. Stanowisko Zarządu w sprawie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Zarząd Drozapol-Profil S.A. nie publikował prognoz wyników na I półrocze 2020 roku.

10. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Począwszy od 2018 roku toczyły się postępowania przed organem II Instancji w sprawach dot. podatku VAT za 2012 rok, o czym Spółka informowała szeroko i wielokrotnie w poprzednich raportach okresowych oraz raportach bieżących. Dnia 08.03.2019 r. Spółka otrzymała trzy decyzje Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Bydgoszczy, dotyczące odwołania od decyzji Naczelnika Kujawsko-Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Toruniu, w sprawach prawidłowości rozliczenia podatku VAT za I, II i III oraz IV kwartał 2012 r. Decyzje te utrzymują w mocy decyzje organu pierwszej instancji. Zarząd Emitenta jednocześnie przypomina, że kwota wynikająca z w/w decyzji, tj. 1 496 414,73 zł + odsetki w wysokości 660 743,00 zł, razem 2 157 157,73 zł, została w całości uregulowana i obciążała wynik finansowy 2017 roku. Spółka zgodnie z tym jak informowała we wcześniejszych sprawozdaniach, złożyła skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Bydgoszczy. W odpowiedzi skarga ta została oddalona. W związku z tym w powyższych sprawach na dzień publikacji niniejszego sprawozdania toczy się postępowanie przed Naczelny Sąd Administracyjny.

Poza powyższym w I półroczu 2020 roku nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Emitenta.

11. Umowy znaczące dla działalności gospodarczej grupy kapitałowej

Znaczące umowy, które jednostka dominująca posiadała na dzień 30.06.2020 r.:

- Porozumienie do umowy o limit wierzytelności w wysokości 7,0 mln zł. z BNP Paribas Bank Polska S.A. podpisany 30.03.2020 r. Limit ten został udostępniony Emitentowi do dnia 20.11.2020 r. (dzień ostatecznej spłaty limitu). W skład limitu wchodzi następujące produkty:
 - Kredyt rewolwingowy w PLN/EUR/USD do kwoty 7,0 mln zł,
 - Akredytywy w PLN lub innej walucie do kwoty 7,0 mln zł,
 - Gwarancje bankowe w PLN lub innej walucie do kwoty 7,0 mln zł.

Informacja o porozumieniu podana była do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 4/2020.

- Umowę o limit wierzytelności w wysokości 20,0 mln zł. z PKO Bank Polska S.A. Limit ten został udostępniony Emitentowi do dnia 16.04.2021 r. (dzień ostatecznej spłaty limitu). W skład limitu wchodzi następujące produkty:
 - Kredyt obrotowy odnawialny w PLN/EUR/USD do kwoty 10,0 mln zł,
 - Kredyt obrotowy nieodnawialny w PLN/EUR/USD do kwoty 10,0 mln zł,
 - Akredytywy w PLN/EUR/USD do kwoty 20,0 mln zł,
 - Gwarancje bankowe w PLN/EUR/USD do kwoty 10,0 mln zł.

Informacja o ostatnim aneksie podana była do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 3/2019.

- Umowę Subwencji finansowej z dnia 23.06.2020 r. (przyznano w dniu 29.06.2020 r.) zawarta z Polskim Funduszem Rozwoju S.A. na kwotę 3,5 mln zł. Kwota ta nie jest oprocentowana. Subwencja została przyznana Spółce na okres 12-miesięcy. Decyzję o wysokości zwrotu z otrzymanej kwoty podejmę PFR S.A. po upływie tego czasu. Jeśli spółka spełni szereg wymagań, to najwcześniej w III kwartale 2021 r. możliwe będzie umorzenie części subwencji. Do tego czasu subwencja traktowana jest i prezentowana jest jako inne zobowiązanie finansowe długoterminowe.

Umowy dotyczące spółek zależnych

DP Invest Sp. z o.o.

- Umowę o limit wierzytelności w wysokości 4,5 mln zł. Z BNP Paribas Bank Polska S.A. Limit ten został udostępniony Emitentowi do dnia 20.11.2020 r. (dzień ostatecznej spłaty limitu). W skład limitu wchodzi następujące produkty:
 - Kredyt rewolwingowy 1 w PLN/EUR/USD do kwoty 2,5 mln zł,
 - Kredyt rewolwingowy 3 w PLN/EUR/USD do kwoty 2,0 mln zł,
 - Akredytywy w PLN lub innej walucie do kwoty 4,0 mln zł,
 - Gwarancje bankowe w PLN lub innej walucie do kwoty 4,0 mln zł.

Informacja o ostatnim aneksie podana była do publicznej wiadomości w raporcie bieżącym nr 6/2019.

12. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną transakcji z podmiotami powiązаныmi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe

W I półroczu 2020 r. Drozapol-Profil S.A. nie zawierał nietypowych transakcji z podmiotami powiązаныmi. Transakcje z podmiotami powiązаныmi realizowane są na normalnych zasadach rynkowych, których charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej. Transakcje zawarte z podmiotami powiązаныmi oraz podmiotami zależnymi wykazane zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w nocie nr 24.

13. Informacje o produktach bankowych w I półroczu 2019 roku

Drozapol-Profil S.A. i DP Invest Sp. z o.o.

Informacje o produktach bankowych na dzień 30.06.2020 r., z których korzystają Spółki w Grupie Kapitałowej, ujawnione zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w nocie nr 15 oraz szerzej opisane w pkt 11 niniejszego sprawozdania.

14. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną znaczących poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji

23.05.2019 r. Spółka udzieliła spółce zależnej DP Invest Sp. z o.o. poręczenia na kwotę 6,75 mln zł. Poręczenie to zostało udzielone do 20.05.2021 r. i stanowi zabezpieczenie umowy o limit wierzytelności między DP Invest Sp. z o.o. a BNP Paribas Bank Polska S.A.. O przedmiotowej umowie Emitent informował raportem bieżącym nr 6/2019.

Ponadto Spółka Zależna DP Invest Sp. z o.o. udzieliła dnia 23.05.2019 r. poręczenia jednostce dominującej na kwotę 19,5 mln zł. Poręczenie to zostało udzielone do 20.05.2021 r. i stanowi zabezpieczenie umowy o limit wierzytelności między Drozapol-Profil S.A. a BNP Paribas Bank Polska S.A. Tego samego dnia Spółka zależna udzieliła również poręczenia jednostce dominującej na kwotę 3,0 mln zł obowiązującego do 10.09.2023 r., które stanowi zabezpieczenie do umowy faktoringowej z dnia 04.11.2013 r. zawartej z BNP Paribas S.A. O przedmiotowych umowach Emitent informował raportem bieżącym nr 6/2019.

15. Informacja o wynagrodzeniach

a) Informacja o systemie wynagrodzeń

System wynagrodzeń oparty jest na Regulaminie Wynagradzania obowiązującym w Spółce zatwierdzanym przez Zarząd. Wynagrodzenia Zarządu Spółki zatwierdzane są przez Radę Nadzorczą.

Rodzaje umów: o pracę, zlecenia, o dzieło.

Rodzaje składników wynagradzania:

- wynagrodzenie zasadnicze,
- dodatek absencyjny,
- dodatek funkcyjny,
- dodatek brygadzistowski,
- dodatek aktywnościowy,
- dodatek za pracę w porze nocnej,
- wynagrodzenie za czas przestoju niezawinionego przez pracownika,
- premia uznaniowo-zadaniowa,
- premia zadaniowa,
- premia zadaniowa dla handlowców (dopuszcza się też określenia premia uznaniowo- zadaniowa dla handlowców - ze względu na dotychczasowe używanie tej nazwy w umowach o pracę),
- premia prowizyjna (zasady jej przyznawania regulują załączniki do Regulaminu Wynagradzania),
- odprawa emerytalna,
- odprawa po zakończonym stosunku pracy,
- wynagrodzenie z tytułu klauzul lojalnościowych.

Pracownikom może być również przyznana:

- premia kwartalna,
- nagroda kwartalna,
- nagroda roczna.

Ponadto pracownikom przysługują następujące świadczenia związane z pracą:

- wynagrodzenie albo zasiłek za czas choroby,
- diety i inne należności z tytułu podróży służbowej,
- odprawa w związku z przejściem na emeryturę lub rentę.

Wynagrodzenie wypłacane jest do 10 dnia miesiąca następującego po miesiącu, za który jest wypłacane.

W ciągu ostatniego roku w polityce wynagrodzeń nie wystąpiły istotne zmiany.

Zarząd ocenia, że polityka wynagrodzeń jest ustalona w sposób optymalny w stosunku do wielkości firmy i realizacji założonych celów.

b) Wynagrodzenia Członków Zarządu

Tab. Wynagrodzenie w Drozapol-Profil S.A.

Imię i nazwisko	Funkcja	Stale składniki wynagrodzenia	Zmienne składniki wynagrodzenia	Razem
Wojciech Rybka	Prezes Zarządu	429	2	431

Członkowie Zarządu w okresie sprawozdawczym zatrudnieni byli na podstawie umowy o pracę. Prezes Zarządu Wojciech Rybka pełni również funkcję Prezesa Zarządu w spółkach zależnych: DP Invest Sp. z o.o. i DP Wind 1 Sp. z o.o. w likwidacji.

Tab. Wynagrodzenie Zarządu w spółce zależnej

imię i nazwisko	Funkcja w jednostce podporządkowanej	Stale składniki wynagrodzenia	Zmienne składniki wynagrodzenia	Razem w tys. zł
Wojciech Rybka	Prezes Zarządu w DP Invest Sp. z o.o.	18	0	18
Wojciech Rybka	Prezes Zarządu w DP Wind 1 Sp. z o.o. w likwidacji	0	0	0

Parametry ustalania zmiennych składników wynagrodzenia

W ramach zmiennych składników wynagrodzenia występują:

- coroczna indeksacja pensji,
- premia roczna uznaniowo - zadaniowa wysokość ustalana w umowie o pracę.

Zasady wypłaty odpraw

Wojciech Rybka

Pracownikowi przysługuje odprawa w wysokości 12-miesięcznego wynagrodzenia z chwilą odwołania z funkcji Członka Zarządu lub wygaśnięcia mandatu.

Informacja o pozafinansowych składnikach wynagrodzenia

Każdy Członek Zarządu oraz wybrane osoby z kadry kierowniczej mają do dyspozycji następujące niefinansowe składniki wynagrodzenia:

- możliwość korzystania z budżetu reprezentacyjnego, w szczególności dot. to wydatków związanych ze spotkaniami biznesowymi,
- korzystanie z samochodu służbowego ,
- korzystanie z telefonu komórkowego, laptopa i innego sprzętu niezbędnego do pracy,
- pokrycie kosztów kursów i szkoleń,
- pokrycie kosztów delegacji służbowych,
- pokrycie kosztów badań lekarskich,
- prywatna opieka medyczna – pakietowa.

c) Wynagrodzenia Rady Nadzorczej

Imię i nazwisko	Funkcja	Stałe składniki wynagrodzenia	Zmienne składniki wynagrodzenia	Razem
Robert Włosiński	Przewodniczący	5	0	5
Aneta Rybka-Rosner	Zastępca Przewodniczącego	3	0	3
Andrzej Rona	Sekretarz	3	0	3
Marcin Hanyżewski	Członek	3	0	3
Józef Gramza	Członek	3	0	3

16. Inne informacje istotne dla oceny funkcjonowania Emitenta

Brak innych informacji, które miałyby istotny wpływ na ocenę funkcjonowania emitenta.

17. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta

Brak informacji, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny w poszczególnych segmentach, poza już opisywanymi w niniejszym sprawozdaniu.

18. Czynniki, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w kolejnym półroczu

Na dalszy rozwój Grupy Kapitałowej wpływ będą miały przede wszystkim czynniki związane z II falą pandemii wywołanej wirusem SARS-Cov-2, koniunkturą na rynku wyrobów hutniczych i rynkach odbiorców Spółki, zachowanie krajowej konkurencji, hut prowadzących działania konkurencyjne oraz sytuacja w branży budowlanej, metalowej, maszynowej i motoryzacji jak i oczywiście trendy w zakresie poziomu cen wyrobów hutniczych. Początek roku 2020 przyniósł wzrost cen, obrotów, marż i zysków. Z początku tego roku obserwowaliśmy także odwrócenie trendu spadkowego na rynku wyrobów hutniczych, co miało przynieść pozytywne rezultaty w kolejnych kwartałach. Dalszy przebieg pandemii może mieć duży wpływ na wyniki Grupy Kapitałowej. Może mieć to wpływ na ograniczenia w przepływach gotówkowych oraz istnieje ryzyko powstania zatorów płatniczych, a także mogą powstać zachwiania w łańcuchu dostaw.

Dla działalności firmy istotne znaczenie ma poziom finansowania bankowego oraz poziom limitów kupieckich, przyznawanych przez ubezpieczycieli. Jeśli chodzi o limity wielocelowe przyznane w bankach, Spółka ma podpisane umowy obowiązujące do IV kwartału 2020 i 2021 roku. Limity ubezpieczeniowe są na bieżąco weryfikowane przez ubezpieczyciela oraz pracowników Spółki i Zarząd, który w związku z pogarszającą się sytuacją w branży i słabszymi wynikami Jednostki dominującej, nie wyklucza możliwości ich obniżenia w kolejnych kwartałach. Nie można także wykluczyć ryzyka redukcji posiadanych limitów wielocelowych w bankach, wobec generowanych strat finansowych, spadku przychodów jak i drugiej fali pandemii.

Zarówno Drozapol-Profil S.A., jak i Spółka zależna DP Invest Sp. z o.o. dokonują transakcji w walutach obcych, głównie w EUR i USD. W związku z tym na wyniki obu Spółek zarówno na poziomie operacyjnym jak i finansowym wpływ ma sytuacja na rynku walutowym. Wahania walutowe charakteryzują się dużą zmiennością, szczególnie w ostatnich tygodniach. Kursy walut narażone są na wiele czynników, głównie tych zewnętrznych, na które żadna ze Spółek nie ma wpływu.

Negatywny wpływ na wyniki w kolejnych kwartałach może mieć również polityka ochronna rynku UE przed napływem stali, poprzez nałożenie 25% ceł dla dostaw stali z krajów spoza Unii Europejskiej po wyczerpaniu limitów kontyngentu. W konsekwencji może prowadzić to również do konieczności dalszego ograniczenia Importu, czyli głównego źródła dostaw w ostatnich latach.

Na chwilę obecną Zarząd nie posiada wiedzy na temat innych, istotnych zdarzeń, które mogłyby w sposób znaczący wpłynąć na wynik finansowy, dlatego też wskazane powyżej czynniki będą głównie determinować sytuację Grupy Kapitałowej Drozapol-Profil S.A. w III i IV kwartale br.

19. Oświadczenie Zarządu w sprawie rzetelności sporządzenia sprawozdania finansowego

Zarząd Drozapol-Profil S.A. w składzie:

- Wojciech Rybka – Prezes Zarządu

oświadcza, że wedle najlepszej wiedzy półroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe oraz półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki i Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy oraz że półroczne sprawozdanie z działalności Spółki i Grupy Kapitałowej zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej i Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

20. Oświadczenie Zarządu w sprawie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Zarząd Drozapol-Profil S.A. w składzie:

- Wojciech Rybka – Prezes Zarządu

oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego i półrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego, wybrany został zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegły rewident, dokonujący przeglądu, spełnili warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niezależnego raport z przeglądu półrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego, zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

Podpisy osób wchodzących w skład Zarządu Drozapol-Profil S.A.

Wojciech Rybka	Prezes Zarządu	
----------------	----------------	--

Bydgoszcz, dnia 21.09.2020 r.