



Łódź, 9 kwietnia 2020 roku

Szanowni Państwo – Akcjonariusze i Inwestorzy,

Przedstawiam raport roczny MakoLab S.A. za rok obrotowy 2019.

Był to bardzo dobry rok dla Spółki. Sprzedaż wzrosła o 36% w ujęciu r/r i osiągnęła blisko 43,5 mln zł. Największy przyrost uzyskaliśmy w obszarze rozwiązań dla „pojazdów połączonych” („connected vehicle”). Nadal koncentrowaliśmy się na eksporcie usług, który w 2019 r. przyniósł 74% wartości sprzedaży, oraz na rozwiązaniach dla branż motoryzacyjnej i finansowej.

Niemal dwukrotnie poprawiliśmy wskaźniki rentowności – zysk z działalności operacyjnej, EBIDTA i zysk netto. Było to wynikiem poprawy efektywności realizacji projektów, pomimo rosnących kosztów zatrudnienia i rekrutacji.

W minionym roku inwestowaliśmy w zasoby mające na celu dalszy rozwój. W tym kontekście należy przywołać przede wszystkim wdrożenie standardu TISAX - międzynarodowej normy bezpieczeństwa wymiany informacji wymaganej od wykonawców usług dla sektora motoryzacyjnego. Certyfikat TISAX pozwala nam na pozyskiwanie projektów istotnych dla biznesów producentów samochodów i o wyższej niż dotychczas wartości. Infrastruktura techniczna, procedury i kompetencje nabyte w trakcie wdrażania TISAX, a wcześniej ISO 27001, pozwoliły nam w sposób płynny przejść w tryb pracy zadalnej, konieczny w związku z epidemią koronawirusa, przy zachowaniu wszystkich wymogów bezpieczeństwa.

W 2019 r. kontynuowaliśmy prace B+R związane z zastosowaniem technologii semantycznych, sztucznej inteligencji oraz Blockchain w aplikacjach dla branż „fintech” i „regtech”. Ich rezultaty oraz zdobytą wiedzę i doświadczenia komercyjnie wykorzystaliśmy m.in. w projektach dla DG FISMA Komisji Europejskiej oraz EDM Council w USA. Pod koniec 2019 r. wystąpiliśmy do NCBIr o kolejny grant na rozwój autorskiej koncepcji GraphChain.

W obliczu „zamknięcia” gospodarek i spowodowanego tym kryzysu gospodarczego jako najważniejsze obecnie zadanie stawiamy sobie przeprowadzenie MakoLab przez trudny okres. Chcemy zachować maksimum zasobów, które, gdy w gospodarce nastąpi poprawa, pozwolą nam skutecznie odpowiedzieć na spodziewany wzrost popytu. Liczymy się z możliwością zmniejszenia przychodów oraz pogorszenia rentowności i w konsekwencji sytuacji finansowej Spółki w 2020 r. Będziemy temu aktywnie przeciwdziałać poprzez poszukiwanie nowych możliwości sprzedaży oraz znajdowanie nowych źródeł finansowania działalności. Naszym zdaniem obecny kryzys jest też okazją do weryfikacji dotychczasowego sposobu prowadzenia biznesu i wzmocnienia MakoLab na przyszłość.

Inaczej niż latach poprzednich i pomimo bardzo dobrego wyniku nie rekomendujemy wypłaty dywidendy z zysku za 2019. Chcemy zachować jak najwięcej środków pieniężnych w Spółce, aby zrealizować cele, jakie stawiamy sobie w obliczu obecnej sytuacji gospodarczej.

Zapraszam do zapoznania się z całym raportem.

MakoLab

Wojciech Zieliński
Prezes Zarządu