

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU SPÓŁKI

KANCELARIA PRAWNA – INKASO WEC S.A.

Z DZIAŁALNOŚCI ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2020 ROKU DO 31 GRUDNIA 2020 ROKU

I. Zagadnienia korporacyjne i organizacja Spółki

Spółka rozpoczęła swoją działalność w 1 maju 2011 roku.

Na dzień 31 grudnia 2020 r. skład organów korporacyjnych Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	
Remigiusz Brzeziński	Prezes Zarządu
Sylwia Pastusiak - Brzezińska	v-ce Prezes
Rada Nadzorcza	
Krzysztof Pastusiak	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Rafał Korfel	Członek Rady Nadzorczej
Michał Mróz	Członek Rady Nadzorczej
Witold Pastusiak	Członek Rady Nadzorczej
Tomasz Wójtowicz	Członek Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2020 r. kapitał zakładowy spółki wynosił 988.200,00 zł. Akcjonariuszami Spółki byli:

Lp	Nazwa udziałowca /akcjonariusza	Liczba udziału/akcji danego rodzaju	Razem	Liczba głosów	Procentowy udział posiadanych akcji/udziałów	Procentowy udział w ogólnej liczbie głosów
		zwykłe				
1	Remigiusz Brzeziński	3 362 752,00	3 362 752	3 362 752	34,03%	34,03%
2	Sylwia Pastusiak-Brzezińska	2 142 433,00	2 142 433	2 142 433	21,68%	21,68%
3	Adrian Moska	1 446 000,00	1 446 000	1 446 000	14,63%	14,63%
4	Krzysztof Moska	1 387 960,00	1 387 960	1 387 960	14,05%	14,05%
5	Adam Łanoszka	820 963,00	820 963	820 963	8,31%	8,31%
6	pozostali	721 892,00	721 892	721 892	7,31%	7,31%
Razem		9 882 000,00	9 882 000	9 882 000	100,00%	100,00%

Emitent na dzień 31.12.2020r. zatrudniał łącznie 12osoby. W przeliczeniu na pełne etaty łącznie zatrudnienie na dzień 31.12.2020 r. wynosiło 12 pełnych etatów. Ponadto na dzień 31.12.2020 r. Emitent współpracował z 6 osobami na podstawie umowy zlecenia.

Grupa Kapitałowa Emitenta na dzień 31.12.2020 r. zatrudniała łącznie 26 osób. W przeliczeniu na pełne etaty łącznie zatrudnienie w Grupie na dzień 31.12.2020 r. wynosiło 25,5 pełnych etatów. Ponadto na dzień 31.12.2020 r. Grupa Kapitałowa Emitenta współpracowała z osobami na podstawie umowy 11 zlecenia.

II. Przedmiot działalności i zdarzenia, istotnie wpływające na działalność jednostki

W 2020 roku działalność Emitenta koncentrowała się na obsłudze wierzytelności b2b. Spółka poprzez aktywne działania sprzedażowe pozyskiwała zlecenia inkasa na windykację wierzytelności z tego sektora. Obsługę klienta Spółka prowadzi w formie umów zlecenia lub cesji powierniczej. W roku 2020 spółka pozyskała 700 zleceń windykacyjnych sektora b2b o wartości 21 mln PLN, które obsługiwała na rzecz klientów na etapach polubownych i sądowo-egzekucyjnych.

Emitent stosował wykup pojedynczych wierzytelności sektora b2b z reguły wykup warunkowy, co jest dla klientów alternatywą dla prowadzenia windykacji. Transakcje wykupu dotyczą wierzytelności bezspornych, udokumentowanych i poprzedzone są badaniem wiarygodności płatniczej. Natomiast pozostałe wierzytelności spółka obsługuje poprzez tradycyjne umowy inkasa czy to zlecenia, czy to cesji powierniczej.

W związku z pandemią COVID i wzrostem ryzyk płatniczych spółka ograniczyła rodzaje działalności wymagające finansowania klientów w tym faktoring. Usługi faktoringowe zostały ograniczone do stałych i sprawdzonych kontrahentów, a jednocześnie w sposób ciągły monitorowanych na co wpływ miały również decyzje ubezpieczyciela podnoszące koszty ubezpieczenia transakcji w pandemii.

W pozostałych segmentach współpracy z klientem przedsiębiorcą Spółka starała się działać opierając na przedpłatach za usługi. Wszystkie te aspekty miały wpływ na spadek przychodów ze sprzedaży usług b2b ale służyły zabezpieczeniu pieniądza w spółce.

W 2020 roku Zarząd Spółki rozwijał segment windykacji masowej poprzez obsługę dotychczas posiadanych pakietów oraz zakupy nowych. Na dzień publikacji raportu spółka posiada zakupione pakiety wierzytelności masowej o wartości 37 mln PLN. Jednocześnie w celu dywersyfikacji działalności i wykorzystania posiadanego potencjału spółka pracowała nad pozyskiwaniem zleceń na serwis wierzytelności masowych, co się ziściło już w roku 2021 poprzez współpracę z funduszem (SPV) z obszaru UE, który poprzez swoje subfundusze przekazał do serwisu wierzytelności o wartości łącznej na dzień przekazania 110 mln złotych.

Spółka skierowała w 2020 roku na drogę sądową - egzekucyjną 2632 spraw.

W 2020 roku Emitent realizując przyjętą strategię rozwoju kontynuował współpracę z Biurem Informacji Gospodarczej InfoMonitor S.A. jako Partnerem Biznesowym oraz Biurem Informacji Gospodarczej Krajowy Rejestr Długów S.A.

Spółka realizuje projekt Akademia Przedsiębiorcy (<http://www.szkoleniawec.pl/>) polegający na organizowaniu otwartych i zamkniętych szkoleń z zakresu zarządzania wierzytelnościami i prawa (w tym podatkowego), skierowany do podmiotów gospodarczych.

W celu optymalizacji procesów w zakresie systemów IT Spółka w roku 2020 wdrożyła rozwiązania informatyczne pozwalające zautomatyzować procesy dochodzenia wierzytelności zarówno masowych jak i b2b jednocześnie integrując je z systemami telekomunikacyjnymi, płatniczymi i bankowymi. Aktualnie spółka w sposób w pełni automatyczny i planowy może prowadzić windykację setek tysięcy dłużników na etapie polubownym jak i sądowym co pozwala redukować koszty zatrudnienia.

III. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa, majątek Spółki

Aktualną sytuację finansową Spółki jak i Grupy WEC należy ocenić jako stabilną. Przychody jednostkowe ze sprzedaży wyniosły 5.219.450,00 PLN i zmniejszyły się o 30,4% w stosunku do roku ubiegłego. Koszty działalności operacyjnej wyniosły 4.822.467,98 PLN i spadły 25,6% w stosunku do roku ubiegłego. Rok zakończył się zyskiem z

działalności operacyjnej w wysokości 1.527.586,35 PLN oraz ostatecznym wynikiem finansowym netto 519.885,63 PLN co stanowi wzrost o 244% do roku 2019; przy przychodach całkowitych spółki 6.978.570,37 PLN.

W związku z sytuacją pandemiczną ulegają wydłużeniu procesy dochodzenia wierzytelności co skutkuje stąd polityka spółki zmierzająca do rozliczeń w segmencie b2b ograniczających ryzyka powstawania należności długoterminowych.

IV. Nabywanie akcji własnych

Nie występowało.

V. Posiadane oddziały

Spółka nie posiada oddziałów. Na dzień 31-12-2020r. Spółka zależna posiadała w Krakowie, al. Pokoju 78.

VI. Informacje o Instrumentach finansowych

Spółka w 2020 r. finansowana była z kapitałów własnych oraz dwóch kredytów inwestycyjnych na kwotę 1.098.000 PLN (na koniec 2020 saldo tych kredytów pozostałe do spłaty wyniosło 458.990 PLN), udzielonych przez mBank S.A. na zakup nieruchomości – piętra biurowca, która stanowi siedzibę Spółki, kredytu odnawialnego w wysokości 1.000.000 PLN udzielonego przez mBank S.A. oraz czterech pożyczek na kwotę 2.900.000,00 PLN - środków pozyskanych na finansowanie kapitału obrotowego pod przyszłe umowy, zakup wybranych wierzytelności b2b, rozwinięcie działalności faktoringowej oraz zakup wybranych portfeli wierzytelności b2c, co pozytywnie wpłynęło na płynność finansową Spółki. Spółka posiada także linię kredytową uruchamianą w postaci transz na współfinansowanie zakup portfeli wierzytelności – saldo pożyczki na koniec roku 2020 wynosiło 401.000,00 PLN. W 2020 i w 2021 spółka wyemitowała obligacje o wartości 2.293.000 PLN. Zdaniem Zarządu Spółka nie jest narażona na istotne zakłócenia przepływów środków finansowych.

VII. Kontynuacja działalności

Rok 2020 r. był kolejnym rokiem działalności Spółki, w którym udało się wygenerować zysk. Zarząd obecnie nie widzi zagrożeń kontynuacji działalności Spółki, z której zamierza w roku 2021 osiągnąć zysk operacyjny. Spółka będzie utrzymywała dotychczasową działalność, polegającą na pozyskiwaniu zleceń windykacyjnych z sektora b2b oraz będzie intensywnie rozwijać i pozyskiwać z rynku kapitał na nowe usługi skierowane do przedsiębiorstw takie jak faktoring, jednostkowy wykup wierzytelności b2b. Jednocześnie chcemy dokonywać zakupu wybranych portfeli wierzytelności masowych sektora b2c. Celem spółki na rok 2021 jest rozwijanie segmentu serwisu wierzytelności masowych.

W roku 2020 co będzie kontynuowane w roku 2021 radcowska spółka zależna Kancelaria Prawna WEC Sroczyński i Wspólnicy sp.k. będzie skupiała swoją działalność na obsłudze wierzytelności masowych na etapie sądowym i egzekucyjnym

W roku 2021 celem Spółki jest maksymalne wykorzystanie posiadanego potencjału sprzedażowego poprzez ciągłe szkolenie pracowników i zwiększanie wymagań wobec kadry zarządzającej.

W celu zwiększenia przychodu Spółka zamierza również rozwijać działalność spółek zależnych:

- WEC Finanse Sp. z o.o. (dawniej SME Solutions Sp. z o.o) - podmiot działający jako pośrednik, którego model biznesowy jest nastawiony wyłącznie na sprzedaż usług finansowych jak leasing, faktoring, usługi windykacyjne i prawne (w tym usługi spółki matki) co stanowi element dywersyfikacji źródeł przychodu Spółki.

- E-Wierzyciel sp. z o.o. - spółka będąca administratorem portali www.e-wierzyciel.pl, www.gielda-dlugow.net, poprzez rozwijanie których ma zwiększyć przychody Grupy i uniezależnić grupę od zewnętrznych portali tego typu w procesie windykacji.

Zarząd zamierza również rozwijać zewnętrzną sieć sprzedaży poprzez pozyskanie nowych Partnerów współpracujących na zasadzie agencyjnej.

Spółka w ramach działań back-office rozwija projekt call-center windykacyjnego jako najbardziej efektywnego sposobu wspierania odzyskiwania wierzytelności b2c oraz b2b na etapie polubownym.

Wszystkie działania Zarządu spółki zmierzają do maksymalizacji zysku w celu uzyskania jak największych profitów dla akcjonariuszy spółki.

Spółka będzie kontynuowała w roku 2021 dotychczasowy model działalności z uwzględnieniem przedstawionych powyżej projektów w tym specyfiki popandemicznej.

Łódź, dnia 28 maja 2021 r.