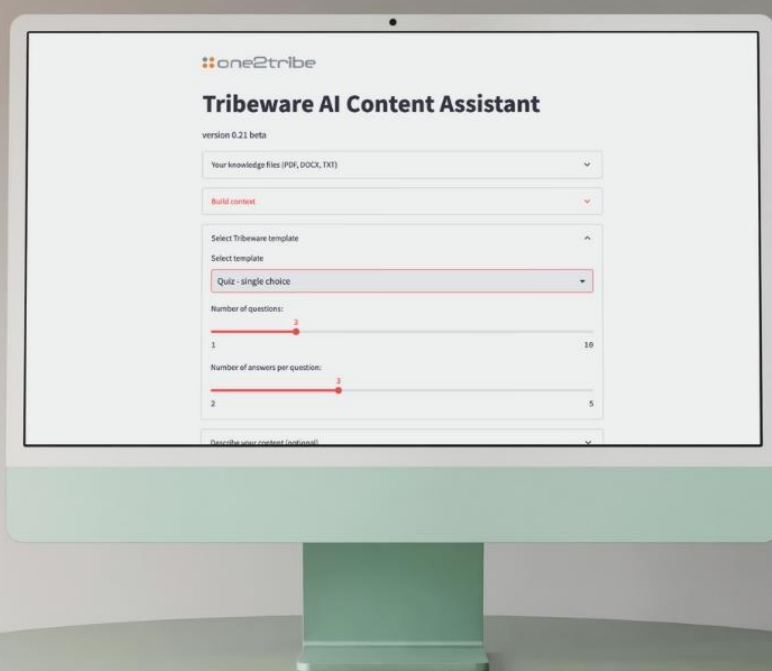


# 23 Q2

 one2tribe

SKONSOLIDOWANY  
RAPORT KWARTALNY  
ZA II KWARTAŁ 2023  
ONE2TRIBE S.A.

OBEJMUJĄCY OKRES  
OD 1 KWIETNIA 2023  
DO 30 CZERWCA 2023



WARSZAWA, 14 SIERPANIA 2023

# 1 SPIS TREŚCI

---

1	SPIS TREŚCI	2
2	LIST DO AKCJONARIUSZY	3
3	PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE	8
	3.1 WPROWADZENIE	8
	3.2 PLATFORMA TRIBEWARE	8
	3.3 LINIE BIZNESOWE SPÓŁKI	10
	3.4 GRUPA ONE2TRIBE S.A.	10
	3.5 DANE EMITENTA	11
	3.6 DANE SPÓŁEK ZALEŻNYCH	11
	3.7 INSTRUMENTY FINANSOWE EMITENTA (NA DZIEŃ PUBLIKACJI RAPORTU)	12
	3.8 HISTORIA EMITENTA	12
	3.9 ZARZĄD EMITENTA	13
	3.10 RADA NADZORCZA EMITENTA	13
	3.11 STRUKTURA AKCJONARIATU EMITENTA	13
4	SKRÓCONE SPRAWOZDANIE KWARTALNE ZA II KWARTAŁ 2023 R.	15
	4.1 PODSTAWA SPORZĄDZENIA RAPORTU OKRESOWEGO ZA II KWARTAŁ 2023 R.	15
	4.2 JEDNOSTKOWE SKRÓCONE KWARTALNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA II KWARTAŁ 2023 R.	16
	4.2.1 Jednostkowy bilans One2tribe S.A.	16
	4.2.2 Jednostkowy rachunek zysków i strat (wariant kalkulacyjny) One2tribe S.A.	19
	4.2.3 Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia) One2tribe S.A.	20
	4.2.4 Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym One2tribe S.A.	21
	4.2.5 Informacje uzupełniające	22
	4.3 SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE KWARTALNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA II KWARTAŁ 2023 ROKU	23
	4.3.1 Skonsolidowany bilans One2tribe S.A.	23
	4.3.2 Skonsolidowany rachunek zysków i strat (wariant kalkulacyjny) One2tribe S.A.	26
	4.3.3 Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia) One2tribe S.A.	27
	4.3.4 Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym One2tribe S.A.	28
	4.3.5 Informacje uzupełniające	29
5	INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZENIU SKONSOLIDOWANEGO I JEDNOSTKOWEGO RAPORTU KWARTALNEGO, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	31
6	POZOSTAŁE INFORMACJE	35
7	INFORMACJE O REALIZACJI STRATEGII SPÓŁKI	36
8	OŚWIADCZENIE ZARZĄDU SPÓŁKI W SPRAWIE RZETELNOŚCI SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	38

## 2 LIST DO AKCJONARIUSZY

---

Szanowni Państwo,

Bieżący raport okresowy jest pierwszym, w którym widoczne są efekty realizacji nowej strategii Spółki (Raport bieżący ESPI nr 2/2023), wpływu nowego modelu biznesowego (przejętego z One2tribe Sp. z o.o.) oraz danych porównawczych dla połączonych spółek. Dodatkowo w raporcie:

- mamy przyjemność ogłosić pierwsze efekty realizacji nowej strategii Spółki (w tym uruchomienie kanału Outbound oraz planowane udostępnienie na rynku pierwszego narzędzia firmy opartego o duże modele językowe – LLM/Large Language Models),
- wyjaśniamy w jaki sposób wygląda proces sprzedaży w Spółce oraz jak nim zarządzamy.

W najbliższym czasie pojawi się także szersze podsumowanie realizacji strategii One2tribe S.A. w formie osobnego raportu. Ci z Państwa, którzy są zainteresowani szczegółami z naszych postępów będą mogli zasięgnąć więcej informacji na temat zmian w Spółce.

Wracając do podsumowań:

- Przychody jednostkowe w drugim kwartale 2023 są wyższe o 45% niż w analogicznym okresie 2022r. i na podobnym poziomie jak w pierwszym kwartale 2022. Większą dynamiką, w porównaniu do pierwszego kwartału, charakteryzował się przychód z konsultingu, na co wpływ mają trwające procesy kontraktowe. Niestety inflacyjne oddziaływanie zmian cen zmniejszyło kwartalną marżowość kampanii nagrodowych o niecałe 4%.
- Wynik EBITDA wyniósł przeszło 613 tys. zł (w porównaniu do 24 tys. zł w analogicznym okresie 2022r.) i wzrósł o ponad 11% w porównaniu do kwartału poprzedniego.
- Zysk netto wyniósł ponad 16 tys. zł, w porównaniu do straty netto 305 tys. zł w analogicznym okresie 2022r. Pomimo kwartalnego spadku kosztów sprzedaży i ogólnych (optymalizacje wewnątrz firmy), większe koszty odsetkowe zmniejszyły jednostkowy zysk netto względem 1Q2023. Spółka pracuje nad dalszą optymalizacją kosztów – w obszarze sprzedaży, zarządzania kontraktami oraz infrastruktury.
- Zrealizowane, zgodnie z nową strategią, uruchomienie kanału Outbound zwiększyło liczbę kontraktów, które weszły w fazę ofertowania. W kwietniu było to 12 kontraktów, w maju 17 kontraktów, a w czerwcu 13 kontraktów (łącznie 42 kontrakty). Firma z częścią z klientów rozpoczęła prace pilotażowe. Efekty finansowe nowej strategii powinny być widoczne od ostatniego kwartału roku 2023 oraz pierwszym kwartale roku 2024. Wynika to z cyklu sprzedaży firmy, który trwa od 3 do 6 miesięcy.
- Kanał Outbound został otwarty dla całej Europy. Jeśli chodzi o odpowiedzi pozytywne (prowadzące do rozmowy sprzedażowej) to: 45,5% pochodzi z Republiki Federalnej Niemiec, 27,3% z Polski, a reszta jest rozłożona na inne kraje UE. O ich szczegółach informujemy w rozdziale poświęconym strategii.
- Spółka jest po pierwszych testach z wybranymi Klientami i wprowadzi na rynek narzędzie pozwalające na budowanie materiałów szkoleniowych i zadań dla pracowników za pomocą nowej generacji AI (LLM). Pozwoli to na dalsze zwiększenie rentowności naszych działań, a jednocześnie skróci czas sprzedaży. Narzędzie będzie obniżało barierę wejścia dla potencjalnych

Klientów. Każdy, kto dzisiaj posiada materiały szkoleniowe w innej formie (dokumenty, systemy e-learning) będzie mógł szybko przetworzyć je na zadania, testy i wiedzę w systemie Tribeware.

Podobnie jak w danych jednostkowych, skonsolidowane przychody i przyporządkowane im bezpośrednie koszty są zbliżone do poprzedniego kwartału. EBITDA w ciągu trzech miesięcy wzrosła o prawie 31%, przekraczając 415 tys. zł (w porównaniu do ujemnej w wysokości 333 tys. zł w analogicznym okresie 2022r.). Zwiększone koszty odsetkowe oraz odpisy amortyzacyjne dały stratę na poziomie adekwatnym do pierwszego kwartału w wysokości 395 tys. zł (w porównaniu do straty 867 tys. zł w analogicznym okresie 2022r.). Należy tutaj zwrócić uwagę na fakt amortyzacji przez Spółkę wartości firmy wynikającej z połączenia w kwocie prawie 204 tys. zł (narastająco w 2023r. w kwocie prawie 408 tys. zł).

Uzyskane efekty są ściśle związane z przyjęciem przez Spółkę nowego modelu biznesowego, efektywniejszego od tego z lat 2019-2021. Dodatkowo ma na nie wpływ nowa strategia, która jest wdrażana i ma na celu wprowadzenie firmy na rynek globalny oraz konkurowanie z istotnie większymi podmiotami za pomocą innowacji technologicznej (własnego IP – Intellectual Property).

Model działania One2tribe S.A. opiera się na stopniowym i konsekwentnym rozwoju. Koncentrujemy się na jednym, głównym rozwiązaniu technologicznym, które jest rozwijane „krok po kroku”. Starannie wybieramy także nisze do ekspansji. Specyfika rynku, na którym działamy opiera się na pozyskiwaniu dużych, długoterminowych Klientów i rozwoju w ramach ich struktur (sprzedaż kolejnych kampanii, wchodzenie do kolejnych działów, dywizji i regionów).

Dla lepszego zrozumienia naszego funkcjonowania w otoczeniu biznesowym chcemy również przybliżyć proces związany z pozyskiwaniem kontraktów oraz wskazać na elementy mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe:

- Nasze rozwiązanie przeznaczone jest dla dużych organizacji, w których zapotrzebowanie na oferowane usługi wymaga koordynacji na kilku szczeblach zarządzania, zaś procesy decyzyjne wymagają wielopoziomowej akceptacji. Dodatkowo nakłady na usługi podlegają wewnętrznym rygorom fiskalnym, a to się ściśle wiąże z budżetowaniem (zwykle w horyzoncie rocznym). Jest regułą, że od momentu pierwszej prezentacji możliwości platformy Tribeware, do momentu zawarcia umowy, mija kilka miesięcy. W międzyczasie trwają testy, kilkuzakresowe procedury weryfikacyjne (compliance), niejednokrotnie uwzględnienie wymogów specjalnych Klienta, co razem dodatkowo ma wpływ na moment finalnego zawarcia umowy. Testy te mają często charakter płatnego pilotażu.
- Dodatkowym czynnikiem mającym wpływ na długość tego procesu jest edukacja Klienta w zakresie wysokiej innowacyjności naszych rozwiązań, uwzględniania trendów rynkowych czy technologii (AI/ML). Pozytywnym tego aspektem jest fakt, że zwykle skutkuje to rozszerzeniem zakresu współpracy. Zdarzają się też przypadki, kiedy po okresie negocjacji i przygotowań, a czasem pilotażu, Klient finalnie nie jest gotowy do wdrożenia oferowanych rozwiązań: czy to z powodów organizacyjno-strukturalnych, skali działań, czy jego bieżących kwestii finansowych.

Zawarcie umowy z dużą organizacją może mieć wpływ na skokowe podniesienie przychodów o kilkanaście procent. Jest ono jednak rozłożone w dłuższym horyzoncie czasowym. I tak, dla przypadku, gdy umowa dotyczy trzech głównych naszych linii biznesowych, to:

- zwykle jako pierwsze realizują się przychody z tytułu licencji SaaS. Jednakże, zależnie od ustaleń umownych, ich płatność (wpływ na przychody) obejmuje różne okresy czasu obowiązywania licencji, np. od opłat comiesięcznych do rocznych i dłuższych.
- Przychody z konsultingu są rozłożone w miarę równomiernie, ale są zależne od intensywności i terminów zaangażowania wdrożenia u Klienta. Niejednokrotnie, w trakcie realizacji umowy, Klient dostrzega konieczność uzupełnienia pakietu usług o zwiększone działania konsultingowe. Zwykle też obejmują one zakres prac sprzed zawarcia umowy, gdyż są elementem doprowadzającym do jej zawarcia.
- Przychody z kampanii nagrodowych są obecnie trudnym do prognozowania elementem finansowym. Klienci sporadycznie ujawniają w Umowie swoje plany budżetowe w tym zakresie. Oznacza to, że podpisując umowę, tylko w przypadku zadeklarowania w niej budżetów motywacyjnych, możemy przekazać informację o tym stosownym raportem bieżącym. Wierzmy, że wzrost liczby Klientów wykorzystujących nasze narzędzia analityczne (bazujące na Machine Learning) wpłynie na coraz precyzyjniejsze prognozy budżetów i deklarowanie ich w sposób formalny. Wykazywane przychody ze zrealizowanych kampanii nagrodowych są finałem działania procesu motywacyjnego. W sprawozdawczości finansowej uwidaczniają się dopiero w momencie przekazania nagród uczestnikom. Uczestnik w trakcie trwania kampanii gromadzi wirtualne środki, które może przeznaczyć na oczekiwaną nagrodę. Proces ten (szczególnie u nowych Klientów) niejednokrotnie zajmuje parę miesięcy. Akt odbioru nagrody przez uczestnika jest zupełnie dobrowolny, porównywalny do chęci (lub jej braku) dokonania zakupu w sklepie.

Kolejnym czynnikiem wpływającym na fluktuacje wyników finansowych jest sezonowość. Działania motywacyjne, dla których wykorzystywane są rozwiązania Emitenta, nasilają się zwykle w drugiej połowie roku ze szczególnym naciskiem na ostatni kwartał. Wtedy to kadra zarządzająca w organizacjach Klientów dąży do maksymalizacji skali działań biznesowych i do maksymalnego wykorzystania budżetów na nie. Stąd przychody w ciągu trzech pierwszych kwartałów nie wykazują specjalnej dynamiki, zaś pod koniec roku - wskutek uruchomienia pozostałego budżetu – ulegają zwiększeniu. Czasami efekty te przesuwają się na pierwszy kwartał następnego roku, jak miało to miejsce na przełomie lat 2022 i 2023.

Na wyniki finansowe mają też wpływ zdarzenia w skali makroekonomicznej niezależne od Emitenta. Należą do nich pandemia wywołana SARS-CoV2, działania zbrojne na Ukrainie, wzrost poziomu inflacji, zmiany stopy bezrobocia, trendy w kształtowaniu się PKB, zmienność stóp procentowych i kursów walutowych, fluktuacje warunków finansowania, przerwy w łańcuchu dostaw, wzrost kosztów dystrybucji, zmiany cen surowców, dostępność i koszty finansowania. Ze względu na opisaną wyżej długotrwałość procesu kontraktowego, wiele z tych czynników wpływa na brak możliwości sfinalizowania umów, bądź zawarcia ich w niższym od oczekiwanego poziomie przychodów i rentowności, czy też przesunięcia w czasie.

Na etapie połączenia Spółek planowaliśmy ekspansję rozwiązań One2tribe na wschód i południe Europy. Przerwana przez pandemię kampania zakładała wdrożenie Tribeware w krajach takich, jak Litwa, Łotwa, Estonia, Ukraina, Rosja, Bułgaria, Północna Macedonia, Grecja. Na tych rynkach promowały nas duże firmy technologiczne i konsultingowe, z którymi współpracujemy (między innymi Microsoft, EY). Jako One2tribe Sp z o.o. mieliśmy rozpoczęte rozmowy z oddziałami firm, z którymi pracujemy w Polsce oraz z całkiem nowymi podmiotami. W momencie powrotu do kampanii na początku roku 2022 rozpętała została przez Rosję wojna w Ukrainie. Wpłynęło to na zmianę kierunków działań – zaplanowany obecnie proces Outbound koncentruje się na rynkach UE i przynosi pierwsze efekty.

Podsumowując nasz list do Państwa, chcemy podkreślić, że:

1. Mimo trudnego rynku, Spółka rośnie i rozwija się kontynuując wybrany model biznesowy,
2. Zamykamy rozpoczęty w zeszłym roku etap połączenia, optymalizując koszty i zwiększając przychody,
3. Naszym sednem działalności jest innowacyjne rozwiązanie technologiczne, które (w wyniku realizacji nowej strategii) wzbogacone zostało o kolejne funkcje bazujące na sztucznej inteligencji.

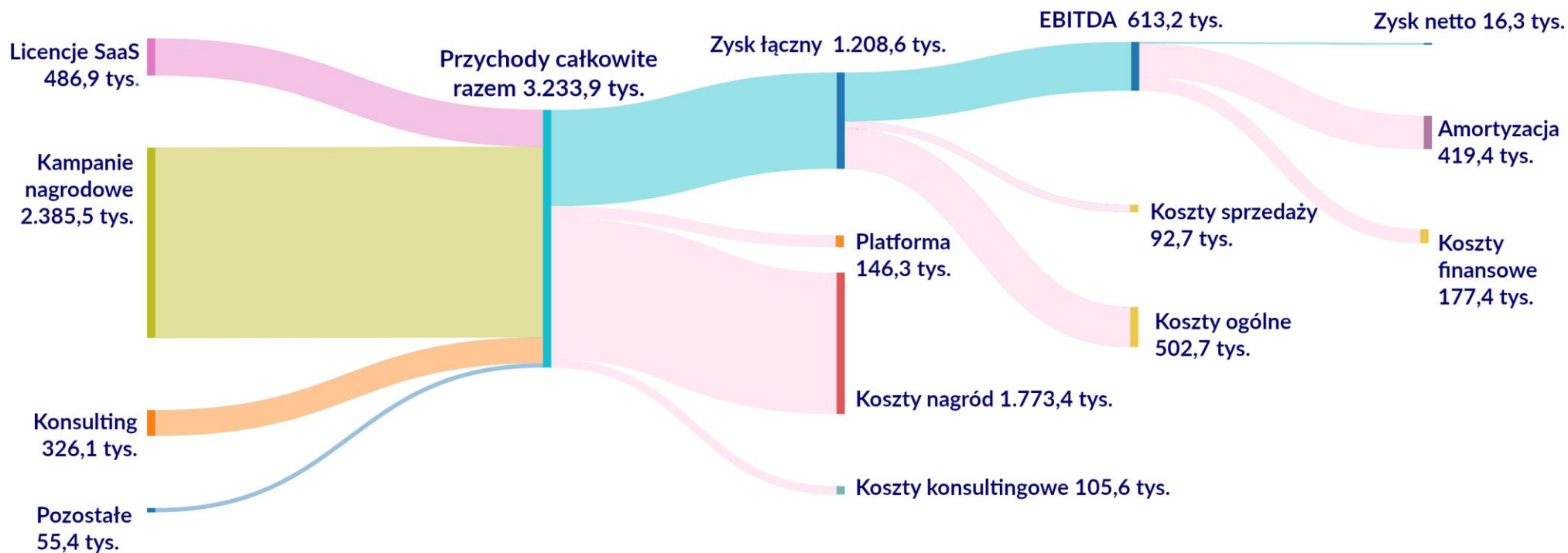
Dziękujemy za Państwa dotychczasowe zaufanie i wsparcie naszego rozwoju.

**Radostaw Sosnowski**  
Prezes Zarządu  
One2tribe S.A.

**Wojciech Ozimek**  
Wiceprezes Zarządu  
One2tribe S.A.

Poniżej prezentujemy jednostkowe wyniki finansowe za II kwartał 2023 w modelu przyjętym podczas publikacji poprzednich raportów.

Struktura wyników finansowych w drugim kwartale 2023 roku (zawiera uproszczenia prezentacyjne):



## 3 PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

---

### 3.1 Wprowadzenie

One2tribe S.A. udostępnia na rynku polskim i zagranicznym usługi do zarządzania wydajnością (*performance management*), uczenia i motywowania pracowników dzięki rozwiązaniu platformowemu o nazwie **Tribeware**. Platforma oferowana w modelu SaaS (*Software-as-a-Service*) pozwala na definiowanie celów i zadań dla pracowników. Plan prac może być dynamicznie dostosowywany (personalizowany) do wiedzy, umiejętności oraz aktualnej sytuacji pracownika (stres, sposób pracy, obciążenie, poziom wydajności).

Rozwiązanie korzysta z innowacyjnych technik bazujących na psychologii behawioralnej, gamifikacji oraz uczeniu społecznym, żeby odpowiednio nagrodzić pracownika za pracę, czy podpowiedzieć mu jak ma działać.

Użytkownicy są nagradzani za wykonane zadania, zaś nagrodami są wygrywane punkty, które mogą być wymienione w katalogu nagród na towary rzeczowe, pieniężno-rzeczowe, bądź pieniężne. W dużych organizacjach system stanowi uzupełnienie typowego modelu wynagrodzeń.

Z rozwiązania korzysta codziennie około 80.000 osób w 7 krajach (oprócz Polski, są to kraje Zatoki Perskiej). Do grona klientów One2tribe S.A. należą takie marki jak: Lidl, Play, IKEA, Vision Express (grupa EssilorLuxottica), Sanofi-Aventis, Bayer.



### 3.2 Platforma Tribeware

Głównym produktem One2tribe S.A. jest platforma **Tribeware**, która łączy w sobie następujące funkcje:

- **Monitorowanie zwrotu z inwestycji** - ROI = zysk z danego zadania – wydatek na nagrodę,
- **Planowanie zadań** – personalizację zadań (dostosowanie do możliwości pracownika), mechanizmy optymalizacji i raportowania,
- **Przydzielanie zadań pracownikom i kontrolowanie ich realizacji** – łączące cechy systemu motywacyjnego (zadanie = nagroda), e-learningu (nauka realizacji zadania), gry komputerowej (motywacja oparta o gamifikację) oraz portalu społecznościowego (uczenie się od innych). Mimo wielu funkcji aplikacja jest prosta i intuicyjna dla użytkownika.
- **Systemu e-commerce do dystrybucji nagród** – w samej aplikacji użytkownik może wybierać nagrody za zgromadzone punkty, które są następnie do niego dostarczane.





zadania

Menadżer realizuje zmianę planując kampanię o określonym ROI

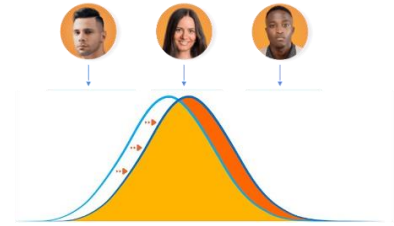
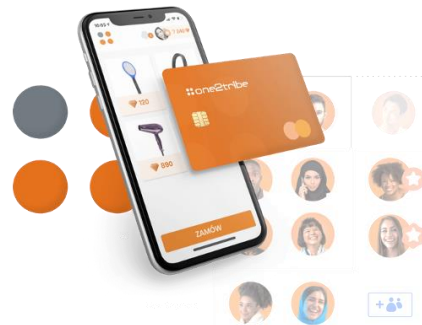


wiedza

Pracownicy uczą się i realizują zadania związane ze zmianą otrzymując nagrody realne i wirtualne (ROE)

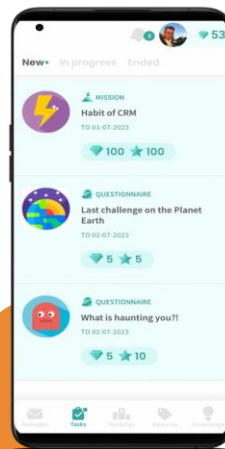
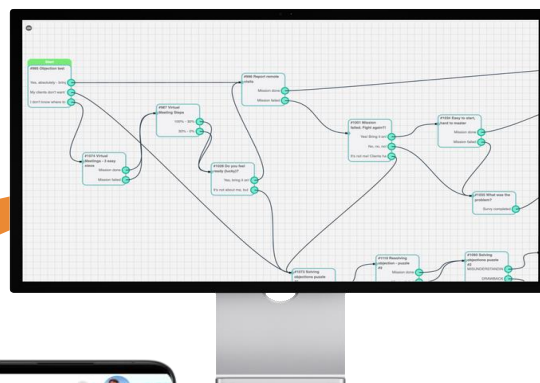


Wiedza na temat efektywności służy do nauki zespołu i optymalizacji ROI/ROE

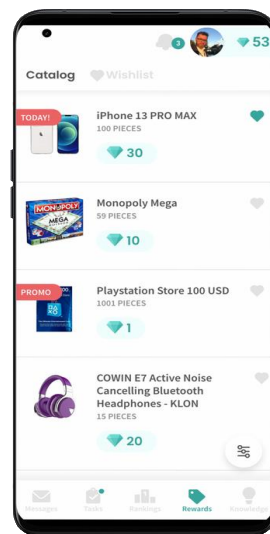


System pozwala menadżerom definiować zadania i nagrody dla pracowników.

Rozwiązanie opiera się o mechanizmy liczenia zwrotu z inwestycji (ROI\*), planowania kampanii czy optymalizację pracy.



Pracownicy korzystają z aplikacji, która proponuje im zadania do wykonania (wraz z nagrodami). Aplikacja pełni rolę wirtualnego trenera - ucząc i wspierając w realizacji. System umożliwia także uczenie społeczne, pokazując jak radzą sobie inni oraz zachęcając do współpracy lub rywalizacji (gamifikacja).



Realizując zadania, pracownik gromadzi punkty, które może wymienić na nagrody. Całość procesu obsługi benefitów jest zarządzana przez One2tribe. (logistyka, podatki, reklamacje, rozliczenia).

\*ROI - Return On Investment

### 3.3 Linie biznesowe Spółki

Model biznesowy Spółki opiera się o trzy linie biznesowe:

Linia biznesowa	Model rozliczeń
Platforma (Software-as-a-Service)	Opłata za użytkownika za miesiąc / kwartał / rok
Kampanie motywacyjne	Prowizja od obsługi nagród / przychód z dystrybucji nagród / success fee
Konsulting	Opłata za czas konsultanta ( <i>time&amp;material</i> )

### 3.4 Grupa One2tribe S.A.

Opisany powyżej model działania i linie biznesowe działają w oparciu o poszczególne Spółki Grupy One2tribe S.A.

Spółka	Opis
One2tribe Labs Sp. z o.o.	Firma IT (software-house), której celem jest rozwój platformy Tribeware. Zajmuje się także pracami badawczo-rozwojowymi oraz wspiera rolę operatora platformy.
Logis2tribe Sp. z o.o.	Firma logistyczna. Zajmuje się zarządzaniem i utrzymaniem ciągłości dostaw logistycznych, tzn. pełnym procesem nabywania, magazynowania, konfekcji i dystrybucji nagród rzeczowych udostępnianych użytkownikom platformy Tribeware poprzez wewnętrzny system e-Commerce, Spółka zależna dzięki posiadaniu licencji na platformę od Emitenta jest zdolna do oferowania swoich usług samodzielnie, w tym w obsłudze tzw. kafeterii.
One2tribe S.A.	Spółka nadrzędna, zajmująca się sprzedażą i marketingiem platformy, zarządzaniem projektami wdrożeniowymi u poszczególnych klientów, utrzymaniem wdrożeń od strony zarządczej i finansowej.

### 3.5 Dane Emitenta

Nazwa Spółki	<b>One2tribe S.A.</b>
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	Warszawa
Adres:	ul. Piękna 49, 00-672 Warszawa
Strona www:	<a href="https://www.one2tribe.pl">https://www.one2tribe.pl</a>
E-mail:	kontakt@one2tribe.pl
Statystyczny numer identyfikacyjny REGON:	302555141
Numer identyfikacji podatkowej NIP:	7822564519
Numer KRS:	0000612542

### 3.6 Dane spółek zależnych

Nazwa Spółki	<b>One2tribe Labs Sp. z o.o.</b>
Forma prawna:	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba:	Sosnowiec
Adres:	ul. Wojska Polskiego 8, 41-208 Sosnowiec
Strona www:	<a href="https://www.one2tribe.pl">https://www.one2tribe.pl</a>
E-mail:	kontakt@one2tribe.pl
Statystyczny numer identyfikacyjny REGON:	366045022
Numer identyfikacji podatkowej NIP:	6443523680
Numer KRS:	0000658346
Udział emitenta w kapitale	100 %

Nazwa Spółki	<b>Logis2tribe Sp. z o.o.</b>
Forma prawna:	Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Siedziba:	Warszawa
Adres:	ul. Antoniewska 1D lok. 30, 02-977 Warszawa
Strona www:	<a href="https://www.one2tribe.pl">https://www.one2tribe.pl</a>
E-mail:	kontakt@one2tribe.pl
Statystyczny numer identyfikacyjny REGON:	365904078
Numer identyfikacji podatkowej NIP:	5213756894
Numer KRS:	0000652570
Udział emitenta w kapitale	90% bezpośrednio 10% podmiot zależny One2tribe Labs Sp. z o.o.

### 3.7 Instrumenty finansowe Emitenta (na dzień publikacji raportu)

Seria	A, B, C
ISIN (seria A i B)	PLJWASA00013
ISIN (seria C)	PLJWASA00054
liczba akcji notowanych	9 663 467
liczba akcji ogółem	55 220 027
wartość nominalna 1 akcji	0,10 zł
data pierwszego notowania	2016-07-25
Rynek	NewConnect
Rodzaj rynku	ASO GPW

### 3.8 Historia Emitenta

Podstawę prawną dla utworzenia i prowadzenia działalności przez Emitenta stanowią przepisy Kodeksu Spółek Handlowych i Statutu Spółki. One2tribe S.A. powstała wskutek przekształcenia spółki JWA sp. z o.o. w spółkę akcyjną JWA S.A. Rejestracja zmiany formy prawnej Emitenta nastąpiła 13 kwietnia 2016 roku.

W dniu 7 kwietnia 2022 r. nastąpiło połączenie JWA S.A. z siedzibą w Warszawie (spółka przejmująca) przez przejęcie spółki pod firmą One2tribe sp. z o.o. z siedzibą w Regułach (spółka przejmowana) w trybie art. 492 § 1 pkt 1 ksh, tj. poprzez przeniesienie całego majątku spółki przejmowanej na emitenta w zamian za nowo emitowane akcje zwykłe na okaziciela serii C, które spółka przejmująca wydała w dniu 13 kwietnia 2022r. wspólnikom spółki przejmowanej na zasadach określonych w Planie Połączenia spółki przejmującej i spółki przejmowanej uzgodnionym w dniu 29 października 2021 r. Połączenie nastąpiło na podstawie Uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia spółki przejmującej z dnia 11 marca 2022 roku oraz Uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników spółki przejmowanej z dnia 11 marca 2022 roku.

Uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia JWA S.A. z dnia 11 marca 2022 roku została zmieniona firma Emitenta na One2tribe Spółka Akcyjna.

Spółka One2tribe S.A. kontynuuje model biznesowy One2tribe Sp. z o.o.

**One2tribe Sp. z o.o.** została założona w roku 2003 i przez 12 lat zajmowała się tworzeniem innowacyjnych gier online (m.in. lokalizacyjna gra *Xyber Mech*, przeglądarkowy *The Witcher Versus* na licencji CD-Projekt RED). W roku 2011 firma otrzymała nagrodę w konkursie Nexon Initiative za innowacyjną koncepcję gry online. Z gier One2tribe skorzystało ponad 5 milionów graczy w 26 krajach.

W roku 2011 firma zaczęła rozważać wejście na rynek gier dla biznesu. Skłoniła ją do tego zgromadzona wiedza w zakresie budowy gier oraz rosnąca konkurencja na rynku *social games* (gry Facebook, Nasza Klasa, gry mobilne SMS). W ten sposób platforma Tribeware, z której firma korzystała przy budowie produktów rozrywkowych została dostosowana do zupełnie nowego rynku – rozwiązań korporacyjnych. Przez kolejne lata rozwiązanie było wzbogacane o funkcje związane z psychologią behawioralną, zarządzaniem scenariuszami zadań dla pracowników czy kampaniami motywacyjnymi. System wyszedł poza planowane wcześniej ramy rozwiązania gamifikacyjnego i dzisiaj stanowi rozwiązanie z gatunku

zarządzania wydajnością pracowniczą (employee performance management). Unikatową cechą Tribeware jest łączenie dwóch celów:

- celu pracodawcy – którym jest efekt biznesowy i zwrot z inwestycji
- celu pracownika – którym jest osobisty rozwój i dobrobyt (oraz nagroda)

Wizja ta poparta jest badaniami naukowymi (między innymi wypracowanymi z partnerami naukowymi z całej Europy w ramach ESGI – European Study Groups for Industry). Nasze podejście było także wyróżniane w międzynarodowych konkursach (m.in. IBM Watson AI XPRIZE, Vivatech Challenge).

Platforma jest stosowana w wielu dziedzinach:

- Do motywacji sprzedaży
- W procesach transformacji firmy
- W komunikacji pracowniczej
- W procesach rozwojowych i e-learningowych

Więcej informacji na temat znajduje się w opublikowanej strategii Spółki na lata 2023-2026 (wielkości rynków, nazwy klientów, dane dotyczące wzrostu poszczególnych segmentów rynku).

### 3.9 Zarząd Emitenta

W prezentowanym okresie, tj. od 01 kwietnia do 30 czerwca 2023 roku:

- funkcję Prezesa Zarządu pełnił Pan **Radosław Sosnowski**, sprawujący tę funkcję również na dzień publikacji niniejszego raportu.
- Funkcję Wiceprezesa Zarządu pełnił Pan **Wojciech Ozimek**, sprawujący tę funkcję również na dzień publikacji niniejszego raportu.

### 3.10 Rada Nadzorcza Emitenta

Skład Rady Nadzorczej Spółki w II kwartale 2023 roku prezentował się następująco:

**Piotr Sulima** - Przewodniczący Rady Nadzorczej

**Borys Czerniejewski** – Członek Rady Nadzorczej

**Radosław Marter** – Członek Rady Nadzorczej

**Robert Skolimowski** – Członek Rady Nadzorczej

**Jakub Warmuz** – Członek Rady Nadzorczej

Na dzień publikacji raportu skład Rady Nadzorczej nie zmienił się.

### 3.11 Struktura akcjonariatu Emitenta

Struktura akcjonariatu Spółki ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień publikacji niniejszego raportu, co najmniej 5% głosów na walnym zgromadzeniu przedstawiona jest w poniższej tabeli.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w głosach na WZ
Wojciech Ozimek wraz z żoną Agnieszką Rabenda-Ozimek i ojcem Leszkiem Ozimek	13.530.440	13.530.440	24,50%	24,50%
EquiTech Fundusz Inwestycyjny Zamknięty Aktywów Niepublicznych w Likwidacji	7.657.160	7.657.160	13,87%	13,87%
T-HUB spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa	7.650.720	7.650.720	13,85%	13,85%
January Ciszewski wraz z JR HOLDING ASI S.A.	3.265.307	3.265.307	5,91%	5,91%
Zygmunt Grajkowski	2.859.360	2.859.360	5,18%	5,18%
Pozostali	20.257.040	20.257.040	36,68%	36,68%
<b>Razem</b>	<b>55.220.027</b>	<b>55.220.027</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

## 4 SKRÓCONE SPRAWOZDANIE KWARTALNE ZA II KWARTAŁ 2023 R.

---

### 4.1 Podstawa sporządzenia raportu okresowego za II kwartał 2023 r.

Niniejszy raport został sporządzony na podstawie § 5 ust. 1 - 3, zgodnie z ust. 4.1. i 4.2. oraz zgodnie z ust. 5.1. i 5.2. Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu *Informacje bieżące i okresowe przekazane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect*.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zawiera dane Spółki One2tribe S.A. za II kwartał 2023 roku i obejmuje okres od 01 kwietnia do 30 czerwca 2023 roku oraz jednostkowe dane porównawcze Emitenta za okres 01 kwietnia do 30 czerwca 2022 roku, a także dane finansowe narastająco w bieżącym roku obrotowym oraz roku poprzednim.

Od momentu połączenia Emitenta z One2tribe Sp. z o.o. w rozumieniu obowiązujących przepisów o rachunkowości utworzyła się grupa kapitałowa One2tribe S.A. w skład której wchodzi:

- One2tribe S.A. – jednostka dominująca
- One2tribe Labs Sp. z o.o. – jednostka w 100% zależna od Emitenta
- Logis2tribe Sp. z o.o. – jednostka w 100% zależna od Emitenta

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe grupy kapitałowej One2tribe S.A. zostało sporządzone przez podmiot dominujący, tj. One2tribe S.A. konsolidacją metodą pełną, według art. 60 ustawy o rachunkowości. Objęte nim zostały dane wyżej wymienionych dwóch podmiotów za II kwartał 2023 roku i obejmują okres od 01 kwietnia do 30 czerwca 2023 roku oraz dane porównawcze za okres 01 kwietnia do 30 czerwca 2022 roku, a także skonsolidowane dane finansowe narastająco w bieżącym roku obrotowym oraz w roku poprzednim.

W sprawozdaniu skonsolidowanym uwzględnione zostały także, przy zastosowaniu metody praw własności zgodnie z art. 63 ustawy o rachunkowości, dane jednostki stowarzyszonej OnePharma Sp. z o.o. O nabyciu udziałów w jednostce przez One2tribe Sp. z o.o. Emitent informował w Raporcie Bieżącym nr 7/2022.

W związku z połączeniem Spółki (spółka przejmująca) ze spółką One2tribe Sp. z o.o. (spółka przejmowana), które nastąpiło w dniu 7 kwietnia 2022 roku, dane finansowe spółki przejmowanej zostały ujęte w następujący sposób:

**Aktywa netto spółki przejmowanej** zostały ujęte w księgach rachunkowych spółki przejmującej poprzez sumowanie poszczególnych pozycji aktywów i pasywów spółki przejmującej według ich wartości księgowej z odpowiednimi pozycjami aktywów i pasywów spółki przejętej, w tym wartością firmy, według ich wartości godziwej ustalonej na dzień połączenia.

W bilansie połączonych spółek wyłączeniu podlegały wzajemne należności i zobowiązania oraz inne rozrachunki o podobnym charakterze.

**Kapitał własny spółki przejętej**, ustalony jako aktywa netto według wartości godziwych na dzień połączenia, podlegał wyłączeniu, zaś w zamian wykazano wartość wyemitowanych akcji. W związku z tym, że wartość rynkowa wydanych akcji jest wyższa od ich wartości nominalnej, to nadwyżkę taką zaliczono do kapitału zapasowego.

**Osiągnięte zyski spółki przejmowanej** od początku roku obrotowego 2022 do dnia połączenia, korygują aktywa netto połączonych spółek i nie są włączone w przychody i koszty oraz zyski i straty. Włączeniu do rachunku zysków i strat za rok obrotowy 2022 podlegają przychody i koszty oraz zyski i straty spółki przejętej od dnia połączenia oraz spółki przejmującej od początku roku obrotowego.

Elementy sprawozdania finansowego zaprezentowane w niniejszym raporcie okresowym zostały sporządzone zgodnie z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

Dane finansowe, o ile nie wskazano inaczej, wyrażone zostały w złotych (PLN).

## 4.2 Jednostkowe skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe za II kwartał 2023 r.

### 4.2.1 Jednostkowy bilans One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2023	Stan na 30.06.2022
<b>AKTYWA</b>		
<b>A. AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>29 713 963,36</b>	<b>31 424 072,90</b>
<b>I. Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>23 334 763,81</b>	<b>25 149 650,87</b>
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	3 892 958,99	4 756 149,30
2. Wartość firmy	19 441 804,82	20 393 501,57
3. Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
<b>II. Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>4 918,99</b>	<b>5 848,39</b>
1. Środki trwałe	4 918,99	5 848,39
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	0,00	0,00
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	0,00
c) urządzenia techniczne i maszyny	4 918,99	5 848,39
d) środki transportu	0,00	0,00
e) inne środki trwałe	0,00	0,00
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>III. Należności długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>IV. Inwestycje długoterminowe</b>	<b>6 371 450,00</b>	<b>6 261 500,00</b>
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	6 371 450,00	6 261 500,00
a) w jednostkach powiązanych	6 371 450,00	6 261 500,00
- udziały lub akcje	6 371 450,00	6 261 500,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00



- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4. Inne inwestycje Długoterminowe	0,00	0,00
<b>V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>2 830,56</b>	<b>7 073,64</b>
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	2 830,56	7 073,64
<b>B. AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>4 629 961,80</b>	<b>4 322 498,85</b>
<b>I. Zapasy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Materiały	0,00	0,00
2. Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3. Produkty gotowe	0,00	0,00
4. Towary	0,00	0,00
5. Zaliczki na dostawy	0,00	0,00
<b>II. Należności krótkoterminowe</b>	<b>1 854 800,60</b>	<b>1 961 765,04</b>
1. Należności od jednostek powiązanych	136 885,35	448 163,03
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	136 885,35	448 163,03
- do 12 miesięcy	136 885,35	448 163,03
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	1 717 915,25	1 513 602,01
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	966 759,88	1 015 622,18
- do 12 miesięcy	966 759,88	1 015 622,18
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	293 955,00	432 726,00
c) inne	457 200,37	65 253,83
d) dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
<b>III. Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>463 686,60</b>
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	463 686,60
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	60 539,72
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	0,00	403 146,88
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	0,00	403 146,88
- inne środki pieniężne	0,00	0,00
- inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
<b>IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>2 775 161,20</b>	<b>1 897 047,21</b>
<b>C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ PODSTAWOWY</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>AKTYWA RAZEM:</b>	<b>34 343 925,16</b>	<b>35 746 571,75</b>

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2023	Stan na 30.06.2022
<b>PASYWA</b>		
<b>A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>24 891 106,23</b>	<b>24 393 428,49</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	5 522 002,70	5 522 002,70
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	22 656 634,76	22 656 634,76
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nom. udziałów (akcji)	22 656 634,76	22 656 634,76
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	0,00	0,00
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	882 695,57	882 695,57
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,00	0,00
- na udziały (akcje) własne	0,00	0,00
V. Różnice kursowe z przeliczenia	0,00	0,00
VI. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-4 248 939,71	-4 321 526,13
VII. Zysk (strata) netto roku obrotowego	78 712,91	-346 378,41
VIII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.</b>	<b>9 452 818,93</b>	<b>11 353 143,26</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	188 137,06	194 068,53
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	188 137,06	94 068,53
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
- długoterminowa	0,00	0,00
- krótkoterminowa	0,00	0,00
3. Pozostałe rezerwy	0,00	100 000,00
- długoterminowa	0,00	0,00
- krótkoterminowa	0,00	100 000,00
II. Zobowiązania długoterminowe	1 174 213,91	1 954 503,56
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	1 174 213,91	1 954 503,56
a) kredyty i pożyczki	1 174 213,91	1 954 503,56
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
d) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
e) inne	0,00	0,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	7 377 440,68	8 460 826,00
1. Wobec jednostek powiązanych	1 997 887,99	3 195 566,23
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	1 936 600,32	3 139 237,46
- do 12 miesięcy	1 936 600,32	3 139 237,46
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	61 287,67	56 328,77
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	5 379 552,69	5 265 259,77
a) kredyty i pożyczki	1 629 558,67	1 313 891,74
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	96,90	0,00
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	1 043 761,21	754 959,87
- do 12 miesięcy	1 043 761,21	754 959,87
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e) zaliczki otrzymane na dostawy	0,00	0,00
f) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	278 782,85	489 886,92
h) z tytułu wynagrodzeń	50 948,53	62 325,20

i) inne	2 376 404,53	2 644 196,03
4. Fundusze specjalne	0,00	0,00
<b>IV. Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>713 027,28</b>	<b>743 745,17</b>
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	713 027,28	743 745,17
- długoterminowe	0,00	0,00
- krótkoterminowe	713 027,28	743 745,17
<b>PASYWA RAZEM:</b>	<b>34 343 925,16</b>	<b>35 746 571,75</b>

#### 4.2.2 Jednostkowy rachunek zysków i strat (wariant kalkulacyjny) One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Od	Od	Od	Od
	01.01.2023 do 30.06.2023	01.01.2022 do 30.06.2022	01.04.2023 do 30.06.2023	01.04.2022 do 30.06.2022
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i mat., w tym:</b>	<b>6 496 632,92</b>	<b>2 235 043,51</b>	<b>3 238 295,40</b>	<b>2 235 043,51</b>
w tym: od jednostek powiązanych nie objętych konsolidacją met. pełną	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	6 496 632,92	2 235 043,51	3 238 295,40	2 235 043,51
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>4 470 471,42</b>	<b>1 980 832,13</b>	<b>2 240 798,43</b>	<b>1 980 832,13</b>
w tym: od jednostek powiązanych nie objętych konsolidacją met. pełną	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	4 470 471,42	1 980 832,13	2 240 798,43	1 980 832,13
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>2 026 161,50</b>	<b>254 211,38</b>	<b>997 496,97</b>	<b>254 211,38</b>
<b>D. Koszty sprzedaży</b>	<b>239 482,33</b>	<b>118 274,94</b>	<b>92 734,11</b>	<b>118 274,94</b>
<b>E. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>1 064 339,31</b>	<b>392 071,61</b>	<b>502 678,21</b>	<b>349 218,67</b>
<b>F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>722 339,86</b>	<b>-256 135,17</b>	<b>402 084,65</b>	<b>-213 282,23</b>
<b>G. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>15 259,47</b>	<b>28 567,82</b>	<b>259,45</b>	<b>23 371,77</b>
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	15 259,47	28 567,82	259,45	23 371,77
<b>H. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>412 795,47</b>	<b>4 963,14</b>	<b>208 593,19</b>	<b>2 763,46</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	412 795,47	4 963,14	208 593,19	2 763,46
<b>I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>324 803,86</b>	<b>-232 530,49</b>	<b>193 750,91</b>	<b>-192 673,92</b>
<b>J. Przychody finansowe</b>	<b>0,00</b>	<b>488,68</b>	<b>0,00</b>	<b>488,68</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a) od jednostek powiązanych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
b) od jednostek pozostałych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	0,00	488,68	0,00	488,68
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>K. Koszty finansowe</b>	<b>246 090,95</b>	<b>114 336,60</b>	<b>177 411,74</b>	<b>112 349,90</b>
I. Odsetki, w tym:	243 645,64	114 941,84	175 646,06	112 955,14
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00

IV. Inne	2 445,31	-605,24	1 765,68	-605,24
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>78 712,91</b>	<b>-346 378,41</b>	<b>16 339,17</b>	<b>-304 535,14</b>
M. Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>N. Zysk (strata) netto (L-M-N)</b>	<b>78 712,91</b>	<b>-346 378,41</b>	<b>16 339,17</b>	<b>-304 535,14</b>

#### 4.2.3 Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia) One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Od	Od	Od	Od
	01.01.2023 do 30.06.2023	01.01.2022 do 30.06.2022	01.04.2023 do 30.06.2023	01.04.2022 do 30.06.2022
<b>A. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>				
<b>I. Zysk (strata) netto</b>	<b>78 712,91</b>	<b>-346 378,41</b>	<b>16 339,17</b>	<b>-304 535,14</b>
<b>II. Korekty razem</b>	<b>254 285,43</b>	<b>37 725,06</b>	<b>351 232,49</b>	<b>48 895,09</b>
1. Amortyzacja	839 113,06	216 438,42	419 483,37	216 438,42
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	246 090,95	114 336,60	177 411,74	112 349,90
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Zmiana stanu rezerw	0,00	94 068,53	0,00	94 068,53
6. Zmiana stanu zapasów	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Zmiana stanu należności	125 224,00	-2 190 287,11	198 582,55	-2 194 707,26
8. Zmiana stanu zobow. krótkoter., z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-904 230,47	2 887 655,66	-772 444,53	2 987 410,80
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-454 439,15	-1 045 187,04	-199 373,06	-1 106 665,30
10. Inne korekty	402 527,04	-39 300,00	527 572,42	-60 000,00
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)</b>	<b>332 998,34</b>	<b>-308 653,35</b>	<b>367 571,66</b>	<b>-255 640,05</b>
<b>B. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ</b>				
<b>I. Wpływy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzecz. akt. trw.	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wart. niem. i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
-zbycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne wpływy z aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>II. Wydatki</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Nabycie wart. niematerialnych i prawnych oraz rzecz. akt. trw.	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wart. niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- udzielone pożyczki długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wydatki inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>C. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ</b>				
<b>I. Wpływy</b>	<b>1 798 996,42</b>	<b>1 313 755,02</b>	<b>1 397 947,79</b>	<b>1 313 755,02</b>
1. Wpływy netto z wyd. udz. (emisji akcji) i innych instr. kapit.	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Kredyty i pożyczki	1 798 996,42	1 313 755,02	1 397 947,79	1 313 755,02
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00

<b>II. Wydatki</b>	<b>2 131 994,76</b>	<b>656 954,79</b>	<b>1 766 125,55</b>	<b>654 968,09</b>
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	60 630,57	0,00	60 630,57
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wyd. z tyt. podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	1 885 903,81	481 987,62	1 588 713,81	481 987,62
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8. Odsetki	246 090,95	114 336,60	177 411,74	112 349,90
9. Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>-332 998,34</b>	<b>656 800,23</b>	<b>-368 177,76</b>	<b>658 786,93</b>
<b>D. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>0,00</b>	<b>348 146,88</b>	<b>-606,10</b>	<b>403 146,88</b>
<b>E. BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM</b>	<b>0,00</b>	<b>348 146,88</b>	<b>-606,10</b>	<b>403 146,88</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU</b>	<b>0,00</b>	<b>55 000,00</b>	<b>606,10</b>	<b>0,00</b>
<b>G. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM</b>	<b>0,00</b>	<b>403 146,88</b>	<b>0,00</b>	<b>403 146,88</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00	0,00	0,00

#### 4.2.4 Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Od 01.01.2023 do 30.06.2023	Od 01.01.2022 do 30.06.2022	Od 01.04.2023 do 30.06.2023	Od 01.04.2022 do 30.06.2022
<b>I. Kapitał własny na początek okresu (BO)</b>	<b>24 812 393,32</b>	<b>112 695,07</b>	<b>24 874 767,06</b>	<b>146 562,88</b>
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>24 812 393,32</b>	<b>112 695,07</b>	<b>24 874 767,06</b>	<b>146 562,88</b>
<b>1. Kapitał podstawowy na początek okresu</b>	<b>5 522 002,70</b>	<b>966 346,70</b>	<b>5 522 002,70</b>	<b>966 346,70</b>
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	0,00	4 555 656,00	0,00	4 555 656,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	4 555 656,00	0,00	4 555 656,00
- wydania udziałów (emisji akcji)	0,00	4 555 656,00	0,00	4 555 656,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
- umorzenia udziałów (akcji)	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	5 522 002,70	5 522 002,70	5 522 002,70	5 522 002,70
<b>2. Kapitał zapasowy na początek okresu</b>	<b>22 656 634,76</b>	<b>2 660 878,93</b>	<b>22 656 634,76</b>	<b>2 660 878,93</b>
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	0,00	19 995 755,83	0,00	20 234 559,16
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	20 044 886,40	0,00	20 283 689,73
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej	0,00	20 044 886,40	0,00	20 044 886,40
- podziału zysku (ustawowo)	0,00	0,00	0,00	238 803,33
- podziału zysku (ponad wym. ust. min. wartość)	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	49 130,57	0,00	49 130,57
- pokrycia straty	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	49 130,57	0,00	49 130,57
2.2. Stan kapitału (fund.) zapasowego na koniec okresu	22 656 634,76	22 656 634,76	22 656 634,76	22 895 438,09
<b>3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
- zbycia środków trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00

a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	882 695,57	882 695,57	882 695,57	882 695,57
<b>5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>-4 321 526,13</b>	<b>-4 397 226,13</b>	<b>-4 321 526,13</b>	<b>-4 321 526,13</b>
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
5.2. Zysk z lat ubiegłych na pocz.okresu, po korektach	0,00	0,00	62 373,74	0,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	62 373,74	0,00
- podziału zysku z lat ubiegłych	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
- podział zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	62 373,74	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	4 321 526,13	4 397 226,13	4 321 526,13	4 321 526,13
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
5.5 Strata z lat ubiegłych na pocz. okresu, po korektach	4 248 939,71	4 321 526,13	4 248 939,71	4 363 369,40
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	41 843,27
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	72 586,42	75 700,00	72 586,42	0,00
- zysk z poprzedniego roku przed podziałem	72 586,42	0,00	72 586,42	0,00
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	4 248 939,71	4 321 526,13	4 248 939,71	4 363 369,40
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-4 248 939,71	-4 321 526,13	-4 186 565,97	-4 363 369,40
<b>6. Wynik netto</b>	<b>78 712,91</b>	<b>-346 378,41</b>	<b>16 339,17</b>	<b>-304 535,14</b>
a) zysk netto	78 712,91	0,00	16 339,17	0,00
b) strata netto	0,00	346 378,41	0,00	304 535,14
c) odpisy z zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>24 891 106,23</b>	<b>24 393 428,49</b>	<b>24 891 106,23</b>	<b>24 393 428,49</b>
<b>III. Kapitał własny po uwzgl. prop. podz. zysku (pokr.straty)</b>	<b>24 891 106,23</b>	<b>24 393 428,49</b>	<b>24 891 106,23</b>	<b>24 393 428,49</b>

#### 4.2.5 Informacje uzupełniające

W celu uzupełnienia podstawowych informacji jednostkowego sprawozdania finansowego prezentowanego w wariantie kalkulacyjnym Spółka przedstawia skrócone zestawienie zysków i strat oparte o wariant kalkulacyjny z wyliczeniem jednostkowego wskaźnika EBITDA:

Wyszczególnienie	Od 01.01.2023 do 30.06.2023	Od 01.01.2022 do 30.06.2022	Od 01.04.2023 do 30.06.2023	Od 01.04.2022 do 30.06.2022
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i mat.	6 496 632,92	2 235 043,51	3 238 295,40	2 235 043,51
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	4 039 374,72	1 764 832,61	2 025 250,08	1 764 832,61
<b>III. ZYSK ZE SPRZEDAŻY (I-II)</b>	<b>2 457 258,20</b>	<b>470 210,90</b>	<b>1 213 045,32</b>	<b>470 210,90</b>
IV. Koszty sprzedaży	239 482,33	118 274,94	92 734,11	118 274,94
V. Koszty ogólnego zarządu	1 064 192,99	391 632,71	502 678,21	348 779,77
VI. Pozostałe przychody operacyjne	15 259,47	28 567,82	259,45	23 371,77
VII. Pozostałe koszty operacyjne	4 925,43	4 963,14	4 658,17	2 763,46
<b>VIII. EBITDA (III-IV-V+VI-VII)</b>	<b>1 163 916,92</b>	<b>-16 092,07</b>	<b>613 234,28</b>	<b>23 764,50</b>
IX. Amortyzacja	839 113,06	216 438,42	419 483,37	216 438,42
X. Przychody finansowe	0,00	488,68	0,00	488,68
XI. Koszty finansowe	246 090,95	114 336,60	177 411,74	112 349,90
XII. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	78 712,91	-346 378,41	16 339,17	-304 535,14
XIII. Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	0,00
XIV. Zysk (strata) netto (L-M-N)	78 712,91	-346 378,41	16 339,17	-304 535,14

## 4.3 Skonsolidowane skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe za II kwartał 2023 roku

### 4.3.1 Skonsolidowany bilans One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2023	Stan na 30.06.2022
<b>AKTYWA</b>		
<b>A. AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>27 585 325,79</b>	<b>30 132 657,33</b>
<b>I. Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>26 716 576,24</b>	<b>29 258 735,30</b>
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	6 674 771,28	7 865 233,63
2. Wartość firmy	19 441 804,82	20 393 501,57
3. Inne wartości niematerialne i prawne	600 000,14	1 000 000,10
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
<b>II. Wartość firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Wartość firmy - jednostki zależne	0,00	0,00
2. Wartość firmy - jednostki współzależne	0,00	0,00
<b>III. Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>4 918,99</b>	<b>5 848,39</b>
1. Środki trwałe	4 918,99	5 848,39
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)	0,00	0,00
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	0,00
c) urządzenia techniczne i maszyny	4 918,99	5 848,39
d) środki transportu	0,00	0,00
e) inne środki trwałe	0,00	0,00
2. Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>IV. Należności długoterminowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
<b>V. Inwestycje długoterminowe</b>	<b>861 000,00</b>	<b>861 000,00</b>
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	861 000,00	861 000,00
a) w jednostkach powiązanych	861 000,00	861 000,00
- udziały lub akcje	861 000,00	861 000,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4. Inne inwestycje Długoterminowe	0,00	0,00
<b>VI. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>2 830,56</b>	<b>7 073,64</b>



1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	2 830,56	7 073,64
<b>B. AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>3 132 833,87</b>	<b>3 850 338,68</b>
<b>I. Zapasy</b>	<b>58 079,53</b>	<b>91 604,95</b>
1. Materiały	0,00	0,00
2. Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3. Produkty gotowe	0,00	0,00
4. Towary	58 079,53	91 604,95
5. Zaliczki na dostawy	0,00	0,00
<b>II. Należności krótkoterminowe</b>	<b>1 888 310,40</b>	<b>1 837 610,92</b>
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	1 888 310,40	1 837 610,92
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	1 124 506,60	1 322 199,34
- do 12 miesięcy	1 124 506,60	1 322 199,34
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezp. społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	300 306,71	443 329,71
c) inne	463 497,09	72 081,87
d) dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
<b>III. Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>507,74</b>	<b>463 686,60</b>
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	507,74	463 686,60
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	0,00
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	60 539,72
- udziały lub akcje	0,00	0,00
- inne papiery wartościowe	0,00	0,00
- udzielone pożyczki	0,00	60 539,72
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	507,74	403 146,88
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	507,74	403 146,88
- inne środki pieniężne	0,00	0,00
- inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
<b>IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>1 185 936,20</b>	<b>1 457 436,21</b>
<b>C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ PODSTAWOWY</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>AKTYWA RAZEM:</b>	<b>30 718 159,66</b>	<b>33 982 996,01</b>

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2023	Stan na 30.06.2022
<b>PASYWA</b>		
<b>A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>21 145 669,96</b>	<b>22 699 826,44</b>
<b>I. Kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>5 522 002,70</b>	<b>5 522 002,70</b>
<b>II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:</b>	<b>22 950 481,27</b>	<b>22 865 438,09</b>
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nom. udziałów (akcji)	0,00	0,00



<b>III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,00	0,00
<b>IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,00	0,00
- na udziały (akcje) własne	0,00	0,00
<b>V. Różnice kursowe z przeliczenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>VI. Zysk (strata) z lat ubiegłych</b>	<b>-7 432 420,62</b>	<b>-5 023 264,69</b>
<b>VII. Zysk (strata) netto roku obrotowego</b>	<b>-777 088,96</b>	<b>-1 547 045,23</b>
<b>VIII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>B. Kapitały mniejszości</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>C. Ujemna wartość jednostek podporządkowanych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>1. Ujemna wartość - jednostki zależne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>2. Ujemna wartość - jednostki współzależne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.</b>	<b>9 572 489,70</b>	<b>11 283 169,56</b>
<b>I. Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>250 318,75</b>	<b>194 068,53</b>
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	250 318,75	94 068,53
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
- długoterminowa	0,00	0,00
- krótkoterminowa	0,00	0,00
3. Pozostałe rezerwy	0,00	100 000,00
- długoterminowa	0,00	0,00
- krótkoterminowa	0,00	100 000,00
<b>II. Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>1 453 076,02</b>	<b>1 954 503,56</b>
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	1 453 076,02	1 954 503,56
a) kredyty i pożyczki	1 453 076,02	1 954 503,56
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
d) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
e) inne	0,00	0,00
<b>III. Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>7 156 067,65</b>	<b>8 390 852,30</b>
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b) inne	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	7 156 067,65	8 390 852,30
a) kredyty i pożyczki	2 113 327,29	2 115 370,25
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe	96,90	0,00
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	2 153 637,17	2 908 449,90
- do 12 miesięcy	2 153 637,17	2 908 449,90
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e) zaliczki otrzymane na dostawy	0,00	0,00
f) zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	368 211,42	551 117,81
h) z tytułu wynagrodzeń	83 102,67	114 858,19
i) inne	2 437 692,20	2 701 056,15
4. Fundusze specjalne	0,00	0,00
<b>IV. Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>713 027,28</b>	<b>743 745,17</b>
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00

2. Inne rozliczenia międzyokresowe	713 027,28	743 745,17
- długoterminowe	0,00	0,00
- krótkoterminowe	713 027,28	743 745,17
<b>PASYWA RAZEM:</b>	<b>30 718 159,66</b>	<b>33 982 996,00</b>

#### 4.3.2 Skonsolidowany rachunek zysków i strat (wariant kalkulacyjny) One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Od 01.01.2023	Od 01.01.2022	Od	Od
	do 30.06.2023	do 30.06.2022	01.04.2023 do 30.06.2023	01.04.2022 do 30.06.2022
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i mat., w tym:</b>	<b>6 416 973,66</b>	<b>2 202 085,11</b>	<b>3 201 148,69</b>	<b>2 193 031,05</b>
w tym: od jedn. powiązanych nie objętych konsolidacją met. pełną	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	6 397 136,02	2 190 951,13	3 191 302,45	2 190 018,13
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	19 837,64	11 133,98	9 846,24	3 012,92
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>4 442 459,42</b>	<b>2 436 725,64</b>	<b>2 266 056,39</b>	<b>2 159 144,24</b>
w tym: od jedn. powiązanych nie objętych konsolidacją met. pełną	0,00	0,00	0,00	0,00
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	4 969 132,54	2 436 725,64	2 523 530,51	2 159 144,24
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-526 673,12	0,00	-257 474,12	0,00
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>1 974 514,24</b>	<b>-234 640,53</b>	<b>935 092,30</b>	<b>33 886,81</b>
<b>D. Koszty sprzedaży</b>	<b>352 067,40</b>	<b>220 909,92</b>	<b>148 538,96</b>	<b>164 228,57</b>
<b>E. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>1 694 947,62</b>	<b>954 378,96</b>	<b>764 117,09</b>	<b>615 832,30</b>
<b>F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>-72 500,78</b>	<b>-1 409 929,41</b>	<b>22 436,25</b>	<b>-746 174,06</b>
<b>G. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>15 263,14</b>	<b>28 570,94</b>	<b>261,09</b>	<b>23 373,19</b>
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	15 263,14	28 570,94	261,09	23 373,19
<b>H. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>412 842,65</b>	<b>10 772,46</b>	<b>208 640,16</b>	<b>8 508,19</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	412 842,65	10 772,46	208 640,16	8 508,19
<b>I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>-470 080,29</b>	<b>-1 392 130,93</b>	<b>-185 942,82</b>	<b>-731 309,06</b>
<b>J. Przychody finansowe</b>	<b>0,00</b>	<b>488,68</b>	<b>0,00</b>	<b>488,68</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a) od jednostek powiązanych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
b) od jednostek pozostałych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	0,00	488,68	0,00	488,68
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>K. Koszty finansowe</b>	<b>307 008,67</b>	<b>155 402,98</b>	<b>209 052,49</b>	<b>136 074,90</b>
I. Odsetki, w tym:	304 563,36	156 008,22	207 286,81	136 680,14
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	2 445,31	-605,24	1 765,68	-605,24
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>-777 088,96</b>	<b>-1 547 045,23</b>	<b>-394 995,31</b>	<b>-866 895,28</b>
<b>M. Odpis wartości firmy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

Odpis wartości firmy - jednostki zależne	0,00	0,00	0,00	0,00
Odpis wartości firmy - jednostki współzależne	0,00	0,00	0,00	0,00
Odpis wartości firmy - jednostki stowarzyszone	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>N. Odpis ujemnej wartości firmy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki zależne	0,00	0,00	0,00	0,00
Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki współzależne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>O. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>P. Zysk (strata) brutto (L+M-N+/-O)</b>	<b>-777 088,96</b>	<b>-1 547 045,23</b>	<b>-394 995,31</b>	<b>-866 895,28</b>
<b>R. Podatek dochodowy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>S. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>T. Zyski (straty) mniejszości</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>U. Zysk (strata) netto (L-M-N)</b>	<b>-777 088,96</b>	<b>-1 547 045,23</b>	<b>-394 995,31</b>	<b>-866 895,28</b>

#### 4.3.3 Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia) One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Od	Od	Od	Od
	01.01.2023 do 30.06.2023	01.01.2022 do 30.06.2022	01.04.2023 do 30.06.2023	01.04.2022 do 30.06.2022
<b>A. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>				
<b>I. Zysk (strata) netto</b>	<b>-777 088,96</b>	<b>-1 547 045,23</b>	<b>-394 995,31</b>	<b>-866 895,28</b>
<b>II. Korekty razem</b>	<b>1 185 090,40</b>	<b>1 291 127,96</b>	<b>811 135,12</b>	<b>598 533,44</b>
1. Amortyzacja	1 202 749,06	580 074,42	601 301,37	398 256,42
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	307 008,67	155 402,98	209 052,49	136 074,90
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5. Zmiana stanu rezerw	0,00	94 068,53	0,00	94 068,53
6. Zmiana stanu zapasów	-49 574,67	14 058,56	-43 713,98	-71 010,48
7. Zmiana stanu należności	2 836 584,44	1 731 906,24	2 896 798,82	2 257 194,73
8. Zmiana stanu zobow. krótkoterm. z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-3 526 526,98	-842 106,73	-3 398 185,68	-1 298 483,36
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-3 363,15	-402 976,04	-4 373,06	-857 567,30
10. Inne korekty	418 213,03	-39 300,00	550 255,16	-60 000,00
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)</b>	<b>408 001,44</b>	<b>-255 917,27</b>	<b>416 139,81</b>	<b>-268 361,84</b>
<b>B. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ</b>				
<b>I. Wpływy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzecz. akt. trw.	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wart. niem. i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
-zbycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne wpływy z aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>II. Wydatki</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
1. Nabycie wart. niematerialnych i prawnych oraz rzecz. akt. trw.	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wart. niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b) w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
- nabycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
- udzielone pożyczki długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wydatki inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00

<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>C. PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ</b>				
<b>I. Wpływy</b>	<b>1 825 272,94</b>	<b>1 402 085,32</b>	<b>1 401 541,57</b>	<b>1 390 201,81</b>
1. Wpływy netto z wyd. udz. (emisji akcji) i innych instr. kapit.	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Kredyty i pożyczki	1 825 272,94	1 402 085,32	1 401 541,57	1 390 201,81
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>II. Wydatki</b>	<b>2 232 802,70</b>	<b>798 021,17</b>	<b>1 817 779,74</b>	<b>718 693,09</b>
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	60 630,57	0,00	60 630,57
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wyd. z tyt. podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	1 925 794,03	581 987,62	1 608 727,25	521 987,62
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8. Odsetki	307 008,67	155 402,98	209 052,49	136 074,90
9. Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>-407 529,76</b>	<b>604 064,15</b>	<b>-416 238,17</b>	<b>671 508,72</b>
<b>D. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>471,68</b>	<b>348 146,88</b>	<b>-98,36</b>	<b>403 146,88</b>
<b>E. BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM</b>	<b>471,68</b>	<b>348 146,88</b>	<b>-98,36</b>	<b>403 146,88</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU</b>	<b>36,06</b>	<b>55 000,00</b>	<b>606,10</b>	<b>0,00</b>
<b>G. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM</b>	<b>507,74</b>	<b>403 146,88</b>	<b>507,74</b>	<b>403 146,88</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00	0,00	0,00

#### 4.3.4 Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym One2tribe S.A.

Wyszczególnienie	Od 01.01.2023 do 30.06.2023	Od 01.01.2022 do 30.06.2022	Od 01.04.2023 do 30.06.2023	Od 01.04.2022 do 30.06.2022
<b>I. Kapitał własny na początek okresu (BO)</b>	<b>21 922 758,92</b>	<b>3 600 259,84</b>	<b>21 540 665,27</b>	<b>4 888 922,89</b>
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>21 922 758,92</b>	<b>3 600 259,84</b>	<b>21 540 665,27</b>	<b>4 888 922,89</b>
<b>1. Kapitał podstawowy na początek okresu</b>	<b>5 522 002,70</b>	<b>966 346,70</b>	<b>5 522 002,70</b>	<b>966 346,70</b>
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	0,00	4 555 656,00	0,00	4 555 656,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	4 555 656,00	0,00	4 555 656,00
- wydania udziałów (emisji akcji)	0,00	4 555 656,00	0,00	4 555 656,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
- umorzenia udziałów (akcji)	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	5 522 002,70	5 522 002,70	5 522 002,70	5 522 002,70
<b>2. Kapitał zapasowy na początek okresu</b>	<b>22 950 481,27</b>	<b>7 000 878,93</b>	<b>22 950 481,27</b>	<b>7 000 878,93</b>
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	0,00	20 234 559,16	0,00	20 234 559,16
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	20 283 689,73	0,00	20 283 689,73
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej	0,00	20 044 886,40	0,00	20 044 886,40
- podziału zysku (ustawowo)	0,00	238 803,33	0,00	238 803,33
- podziału zysku (ponad wym. ust. min. wartość)	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	49 130,57	0,00	49 130,57
- pokrycia straty	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	49 130,57	0,00	49 130,57
2.2. Stan kapitału (fund.) zapasowego na koniec okresu	22 950 481,27	22 895 438,09	22 950 481,27	22 895 438,09
<b>3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
- zbycia środków trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>	<b>882 695,57</b>
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	882 695,57	882 695,57	882 695,57	882 695,57
<b>5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>-5 383 107,87</b>	<b>-5 023 264,69</b>	<b>-5 383 107,87</b>	<b>-5 023 264,69</b>
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	323 846,51	0,00	0,00
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
5.2. Zysk z lat ubiegłych na pocz.okresu, po korektach	0,00	85 043,18	62 373,74	0,00
a) zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	62 373,74	0,00
- podziału zysku z lat ubiegłych	0,00	0,00	0,00	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	238 803,33	0,00	0,00
- podział zysku	0,00	238 803,33	0,00	0,00
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	85 043,18	62 373,74	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	5 383 107,87	5 184 007,87	5 383 107,87	5 108 307,87
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
5.5 Strata z lat ubiegłych na pocz. okresu, po korektach	7 432 420,62	5 108 307,87	7 814 514,27	5 501 420,87
a) zwiększenia (z tytułu)	2 121 899,17	0,00	2 566 366,56	0,00
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	983 750,17	0,00	983 750,17	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	72 586,42	75 700,00	72 586,42	0,00
- zysk z poprzedniego roku przed podziałem	72 586,42	0,00	72 586,42	0,00
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	7 432 420,62	5 108 307,87	7 876 888,01	5 501 420,87
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-7 432 420,62	-5 023 264,69	-7 814 514,27	5 703 414,64
<b>6. Wynik netto</b>	<b>-777 088,96</b>	<b>-1 547 045,23</b>	<b>-394 995,31</b>	<b>-866 895,28</b>
a) zysk netto	0,00	0,00	0,00	0,00
b) strata netto	777 088,96	1 547 045,23	394 995,31	866 895,28
c) odpisy z zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>21 145 669,96</b>	<b>22 699 826,44</b>	<b>21 145 669,96</b>	<b>22 699 826,44</b>
<b>III. Kapitał własny po uwzgl. prop. podz. zysku (pokr.straty)</b>	<b>21 145 669,96</b>	<b>22 699 826,44</b>	<b>21 145 669,96</b>	<b>22 699 826,44</b>

#### 4.3.5 Informacje uzupełniające

W celu uzupełnienia podstawowych informacji sprawozdania finansowego prezentowanego w wariantie kalkulacyjnym Spółka przedstawia skrócone skonsolidowane zestawienie zysków i strat oparte o wariant kalkulacyjny z wyliczeniem skonsolidowanego wskaźnika EBITDA:

Wyszczególnienie	Od 01.01.2023 do 30.06.2023	Od 01.01.2022 do 30.06.2022	Od 01.04.2023 do 30.06.2023	Od 01.04.2022 do 30.06.2022
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i mat.	6 416 973,66	2 202 085,11	3 201 148,69	2 193 031,05
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	4 011 362,72	2 220 726,12	2 050 508,04	1 943 144,72
<b>III. ZYSK ZE SPRZEDAŻY (I-II)</b>	<b>2 405 610,94</b>	<b>-18 641,01</b>	<b>1 150 640,65</b>	<b>249 886,33</b>
IV. Koszty sprzedaży	352 067,40	220 909,92	148 538,96	164 228,57
V. Koszty ogólnego zarządu	1 331 165,30	590 304,06	582 299,09	433 575,40
VI. Pozostałe przychody operacyjne	15 263,14	28 570,94	261,09	23 373,19
VII. Pozostałe koszty operacyjne	4 972,61	10 772,46	4 705,14	8 508,19
<b>VIII. EBITDA (III-IV-V+VI-VII)</b>	<b>732 668,77</b>	<b>-812 056,51</b>	<b>415 358,55</b>	<b>-333 052,64</b>

IX. Amortyzacja	1 202 749,06	580 074,42	601 301,37	398 256,42
X. Przychody finansowe	0,00	488,68	0,00	488,68
XI. Koszty finansowe	307 008,67	155 402,98	209 052,49	136 074,90
XII. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	-777 088,96	-1 547 045,23	-394 995,31	-866 895,28
XIII. Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	0,00
XIV. Zysk (strata) netto (L-M-N)	-777 088,96	-1 547 045,23	-394 995,31	-866 895,28

## **5 INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZENIU SKONSOLIDOWANEGO I JEDNOSTKOWEGO RAPORTU KWARTALNEGO, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI**

---

### **5.1 Wprowadzenie oraz informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości**

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami prawa oraz zgodnie z polityką rachunkowości Spółki. Przyjęte zasady rachunkowości przy sporządzaniu raportu kwartalnego spełniają wymogi zasady ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami.

W dniu 1 stycznia 2022 r. została podjęta przez Zarząd Spółki uchwała w sprawie aktualizacji polityki rachunkowości Emitenta. Zgodnie z nimi Rachunek Zysków i Strat sporządza się w wariantcie kalkulacyjnym, a nie jak dotychczas w wariantcie porównawczym. Pozostałe zmiany dotyczyły numeracji kont księgi głównej.

W dniu 12 maja 2022 r. została podjęta przez Zarząd Spółki uchwała w sprawie aktualizacji polityki rachunkowości Emitenta w zakresie księgowości połączenia.

W dniu 12 maja 2023 r. Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie aktualizacji Polityki Rachunkowości Spółki, wprowadzając zmiany i uzupełnienia do treści Polityki Rachunkowości, w szczególności w zakresie dokonywania odpisów amortyzacyjnych od wartości firmy, powstałej w wyniku połączenia Spółki ze spółką przejmowaną One2tribe sp. z o.o., przez ustalony okres jej ekonomicznej użyteczności, który podlegać będzie corocznej weryfikacji odnośnie do przyjętych założeń, w celu stwierdzenia poprawności przyjętego planu amortyzacji. Ustalono, iż odpisy amortyzacyjne będą dokonywane metodą liniową i zaliczane będą do pozostałych kosztów operacyjnych. Ponadto, Zarząd podjął także uchwałę w sprawie ustalenia stawki amortyzacyjnej dla odpisów od wartości firmy, w ramach której określono okres ekonomicznej użyteczności wartości firmy na 25 lat oraz miesięczną stawkę amortyzacyjną w wysokości 0,3333%. Zmiana Polityki Rachunkowości nastąpiła ze skutkiem na dzień połączenia Spółki ze spółką przejmowaną One2tribe sp. z o.o.

Bilans sporządza się metoda pełną. Rachunek Zysków i Strat sporządza się w wariantcie kalkulacyjnym. Rachunek przepływów pieniężnych sporządza się metodą pośrednią.

### **5.2 Środki trwałe**

Środki trwałe są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub wartości przeszacowanej pomniejszonych o umorzenie oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Przeszacowanie ma miejsce na podstawie odrębnych przepisów. Wynik przeszacowania odnoszony jest na kapitał z aktualizacji wyceny. Po sprzedaży lub likwidacji środka trwałego, kwota pozostała w kapitale z aktualizacji wyceny jest przenoszona na kapitał zapasowy.

Środki trwałe są amortyzowane liniowo w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności, lub przez krótszy z dwóch okresów: ekonomicznej użyteczności lub prawa do używania.

Środki trwałe o niskiej jednostkowej wartości początkowej to znaczy poniżej 10.000,00 złotych odnoszone są jednorazowo w koszty.

Szacunki dotyczące okresu ekonomicznej użyteczności oraz metoda amortyzacji są przedmiotem przeglądu na koniec każdego roku obrotowego w celu weryfikacji, czy zastosowane metody i okres amortyzacji są zgodne z przewidywanym rozkładem czasowym korzyści ekonomicznych przynoszonych przez ten środek trwały.

### 5.3 Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne są rozpoznawane, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości spowodują one wpływ do Spółki korzyści ekonomicznych, które mogą być bezpośrednio powiązane z tymi aktywami. Początkowe ujęcie wartości niematerialnych i prawnych następuje według cen nabycia lub kosztu wytworzenia. Po ujęciu początkowym wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie i odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Wartości niematerialne i prawne są amortyzowane liniowo w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności.

Wartości niematerialne i prawne amortyzowane są metodą liniową przy zastosowaniu stawek 50%, 30% i 20%, jak również stosowana jest indywidualna metoda amortyzacji - bilansowa 10% i podatkowa 20%.

Wartość firmy, która została ujawniona w bilansie Spółki w wyniku połączenia, została wyceniona według wartości godziwej i Spółka dokonuje odpisów amortyzacyjnych przez ustalony okres jej ekonomicznej użyteczności, który podlega corocznej weryfikacji odnośnie przyjętych założeń, w celu stwierdzenia poprawności przyjętego planu amortyzacji. Odpisów amortyzacyjnych ze stawką roczną 4% dokonuje się miesięcznie metodą liniową i zalicza się je do pozostałych kosztów operacyjnych.

Szacunki dotyczące okresu ekonomicznej użyteczności oraz metoda amortyzacji są przedmiotem przeglądu na koniec każdego roku obrotowego w celu weryfikacji, czy zastosowane metody i okres amortyzacji są zgodne z przewidywanym rozkładem czasowym korzyści ekonomicznych przynoszonych przez dane wartości niematerialne i prawne.

### 5.4 Inwestycje

Inwestycje w jednostki zależne, w jednostki współzależne oraz w jednostki stowarzyszone są wyceniane według kosztu historycznego pomniejszonego o ewentualną utratę wartości.

Pozostałe inwestycje długoterminowe są wyceniane według kosztu historycznego pomniejszonego o ewentualną utratę wartości.

Inne inwestycje krótkoterminowe, z wyłączeniem środków pieniężnych i aktywów finansowych, wyceniane są według ceny nabycia.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

### 5.5 Aktywa finansowe

Aktywa finansowe w momencie wprowadzenia do ksiąg rachunkowych są wyceniane według kosztu (ceny nabycia), stanowiącego wartość godziwą uiszczonej zapłaty. Koszty transakcji są ujmowane w wartości początkowej tych instrumentów finansowych. Aktywa finansowe są wprowadzane do ksiąg rachunkowych pod datą zawarcia transakcji.

### 5.6 Należności

Należności handlowe są wykazywane w kwocie wymaganej zapłaty pomniejszonej o odpisy aktualizujące.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość.

Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów aktualizujących ich wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się odpowiednio do pozostałych



kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

### 5.7 Środki pieniężne

Środki pieniężne w banku i w kasie wyceniane są według wartości nominalnej.

Wykazana w rachunku przepływów pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z gotówki w kasie oraz lokat bankowych o terminie zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, które nie zostały potraktowane, jako działalność inwestycyjna.

### 5.8 Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. W ich skład wchodzi również nakłady ponoszone na wytworzenie lub usprawnienie środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, przed oddaniem ich w użytkowanie.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy. W ich skład wchodzi również wystawione, a niezapłacone księgowo noty obciążeniowe dotyczące nagród.

### 5.9 Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie Spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Jeżeli akcje obejmowane są po cenie wyższej od wartości nominalnej, nadwyżka ujmowana jest w kapitale zapasowym. Koszty związane z emisją akcji zmniejszają kapitał zapasowy, utworzony z nadwyżki pomiędzy ceną emisyjną akcji, a ich wartością nominalną.

W przypadku wykupu akcji, kwota zapłaty za akcje obciąża kapitał własny i jest wykazywana w bilansie w pozycji „akcje”.

Wyplacone w trakcie roku obrotowego zaliczki na dywidendy są wykazywane w księgach rachunkowych i w bilansie, jako podział zysku dokonany w ciągu roku obrotowego.

### 5.10 Zobowiązania

Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług, podatków, ceł i ubezpieczeń społecznych, z tytułu wynagrodzeń i inne wyceniono w kwocie wymagającej zapłaty, z uwzględnieniem odsetek należnych wierzycielom na dzień bilansowy. W ich skład („inne”) wchodzi również środki stanowiące równowartość punktów systemowych platformy Tribeware, które są udostępnione jej użytkownikom w celu wymiany na nagrody (przyszły przychód Spółki).

### 5.11 Rezerwy

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

### 5.12 Kredyty bankowe i pożyczki

W momencie początkowego ujęcia, kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według kosztu, stanowiącego wartość otrzymanych środków pieniężnych i obejmującego koszty uzyskania kredytu/pożyczki (koszty transakcyjne). Następnie, wszystkie kredyty bankowe i pożyczki, z wyjątkiem zobowiązań przeznaczonych do obrotu, są wyceniane według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

### 5.13 Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia.

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu, w tym instrumenty pochodne, są wyceniane według wartości godziwej. Zysk lub strata z tytułu przeszacowania do wartości godziwej są ujmowane w rachunku zysków i strat bieżącego okresu.

#### 5.14 Odroczony podatek dochodowy

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

#### 5.15 Przychody

Przychody uznawane są w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, które można wiarygodnie wycenić.

Przychody są ujmowane w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów bądź produktów zostały przekazane nabywcy. Przychody obejmują należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży, pomniejszone o podatek od towarów i usług (VAT), ujmowane w okresach, których dotyczą. W ich skład wchodzi również równowartość przekazanych użytkownikom platformy Tribeware nagród.

## 6 POZOSTAŁE INFORMACJE

---

1. **Opis stanu realizacji działań i inwestycji Spółki oraz harmonogram ich realizacji.**

Nie dotyczy.

2. **W przypadku, gdy spółka tworzy grupę kapitałową i nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych - wskazanie przyczyn niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych**

Nie dotyczy - Spółka sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe.

3. **Informacja dotycząca prognoz**

Spółka nie publikuje prognoz, w tym prognoz skonsolidowanych.

4. **Komentarz emitenta na temat okoliczności i zdarzeń istotnie wpływających na działalność emitenta oraz jego grupy kapitałowej, ich sytuację finansową i wyniki osiągnięte w danym kwartale.**

Jednostkowe przychody netto ze sprzedaży za II kwartał 2023 roku wyniosły **3 238 295,40 zł**, jednostkowy wynik EBITDA osiągnął **613 234,28 zł**, zaś jednostkowy zysk netto Emitenta za II kwartał wyniósł **16 339,17 zł**. Kwota amortyzacji środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych wyniosła **215 548,35 zł**, zaś amortyzacja wartości firmy to **203 935,02 zł**. Koszty finansowe **177 411,74 zł**, koszty ogólnego zarządu przyjęte do EBITDA wyniosły **502 678,21 zł**.

Z kolei na poziomie Grupy Kapitałowej skonsolidowane przychody netto ze sprzedaży za II kwartał 2023 roku wyniosły **3 201 148,69 zł**, skonsolidowany wynik EBITDA **415 358,55 zł**, zaś skonsolidowana strata netto wyniosła - **394 995,31 zł**. Kwota amortyzacji to **601 301,37 zł**, koszty finansowe **209 052,49 zł** i koszty ogólnego zarządu przyjęte do EBITDA wyniosły **582 299,09 zł**.

5. **Informacje na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Spółka obejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności nastawionej na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.**

Nie dotyczy. W okresie objętym raportem Spółka nie podejmowała takiej działalności.

6. **Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Spółkę w przeliczeniu na pełne etaty.**

W Spółce na dzień 30 czerwca 2023 roku było zatrudnionych 12 osób, łącznie na 10,25 etatów. Z kolei w Grupie Kapitałowej zatrudnionych było w sumie 15 osób, łącznie na 12,5 etatów.

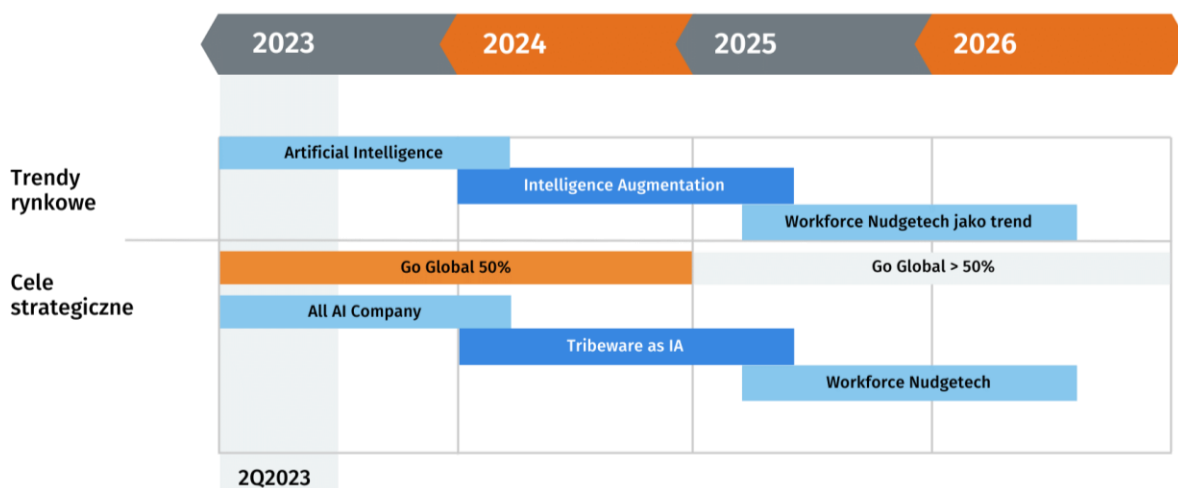
## 7 INFORMACJE O REALIZACJI STRATEGII SPÓŁKI

W nawiązaniu do Raportu bieżącego ESPI nr 2/2023 w którym Emitent informował o przyjęciu w dniu 24 kwietnia 2023 r. strategii Spółki na lata 2023 - 2026 niniejszy Raport okresowy został uzupełniony o część odnoszącą się do jej realizacji. Pełny raport z pierwszego etapu realizacji strategii zostanie opublikowany w najbliższym czasie po niniejszym raporcie okresowym.

Przyjęcie Strategii Spółki wynikało ze zmian będących konsekwencją połączenia Emitenta z One2tribe Sp. z o.o. W jego wyniku dotychczasowe linie biznesowe, które nie generowały satysfakcjonujących przychodów oraz przynosiły straty w latach 2019 - 2021, zostały zastąpione zdecydowanie efektywniejszą działalnością spółki przejętej. Miało to wpływ na profil działalności Spółki, oferowane na rynku rozwiązania oraz na postrzeganie Emitenta przez inwestorów. Zarząd Spółki planuje analizować bieżącą sytuację rynkową i aktualizować Strategię w odpowiedzi na wydarzenia rynkowe.

Schemat poniżej prezentuje cele strategiczne strategii.

### CELE STRATEGICZNE



**Cel #1: Go Global.** Wyjście na rynki międzynarodowe. Oznacza to osiągnięcie więcej niż połowy (50%) przychodów z licencji Tribeware z rynków zagranicznych w roku 2024 oraz ciągłe zwiększanie obrotów z rynku globalnego w kolejnych latach. Docelowo, do końca roku 2025, One2tribe chce znaleźć się w globalnych raportach analityków rynku i być technologią uwzględnianą (technology of choice) przy wdrażaniu zmian w organizacji. Dwa trendy, które firma zamierza wykorzystać w celu wyjścia na świat to:

- IA (Intelligent Augmentation)
- AI (Artificial Intelligence)

#### Podsumowanie realizacji Celu #1 na koniec 2 kw 2023:

- W maju 2023 One2tribe S.A. rozpoczęło kampanię Outbound na rynkach zagranicznych. W wyniku tej kampanii otwarto ponad 30 rozmów z potencjalnymi Klientami na rynkach zagranicznych (głównie rynek niemiecki, ale także rynki skandynawskie).
- Ze względu na zainteresowanie na rynku niemieckim, One2tribe S.A. rozszerzyło swoją współpracę z Factory Berlin (przestrzeń innowacyjna i co-workingowa), gdzie Spółka

zarejestrowała się (adres korespondencyjny, prawdopodobnie uruchomimy tam niewielki zespół lokalny).

**Cel #2: Tribeware as Intelligent Augmentation.** Główny produkt technologiczny firmy ma stać się narzędziem do inteligentnego wzmacniania (Intelligent Augmentation) pracowników. Oznacza to dla One2tribe dwa kierunki rozwoju technologicznego:

- Workforce Nudgetech - od strony "inteligencji przetwarzania" (ekonomia behawioralna w organizacjach wdrażania z użyciem AI), czyli: rozbudowę systemów Machine Learning (por. All AI Company), oraz dalszą kontynuację badań w obszarze sztucznej inteligencji.
- Augmented Reality - od strony pracownika i rozwijania jego kompetencji i umiejętności. Oznacza to rozszerzenie kanałów komunikacyjnych z pracownikiem oraz integrację z urządzeniami i aplikacjami AR, Wearable Technologies (np. smartwatches, smartbands) oraz środowiskiem pracy (interfejsy Application Programming Interface, które pozwalają współdziałać z zewnętrznymi systemami, narzędziami, urządzeniami IOT, silnikami sztucznej inteligencji).

#### **Podsumowanie realizacji Celu #2 na koniec 2 kw 2023:**

One2tribe wprowadza na rynek narzędzie o roboczej nazwie AI Content Assistant – narzędzie wspierające trenerów, edukatorów i menadżerów w przygotowywaniu treści szkoleniowych. Pozwoli ono, na podstawie dokumentów firmowych (pliki, szkolenia, wiedza pochodząca od pracowników) na przygotowywanie materiałów takich, jak: streszczenia, quizy, testy czy inne materiały szkoleniowe.

- System wykorzystuje duże modele językowe do generowania treści dostosowanych do pracownika (inteligentne wzmocnienie, część informacyjna). Oprócz modelu językowego wykorzystywane są narzędzia do wektoryzacji treści oraz modele/narzędzia do dostrajania/uczenia modeli językowych (embedding, fine-tuning).
- Wersja „Beta” narzędzia jest obecnie testowana z pierwszymi Klientami.
- Docelowo narzędzie będzie oferowane z chmury w modelu SaaS (Software as a Service). Firma pracuje nad modelem cennikowym oraz sposobem oferowania narzędzia w ramach obecnej oferty. Rozpoczęcie sprzedaży zostanie odrębnie zaraportowane.
- Firma pracuje też nad wersją na rynek edukacyjny (z wersją dostępną nieodpłatnie dla organizacji zajmujących się edukacją non-profit).

**Cel #3: All AI Company.** Oznacza to użycie modeli Machine Learning i generative AI (LLM - Large Language Model) w niemalże każdym procesie w firmie (od samego produktu jakim jest platforma Tribeware, przez tworzenie scenariuszy i zawartości funkcjonujących na niej, do obsługi procesów wewnętrznych - jak sprzedaż czy marketing). Spółka prowadzi badania i rozwój w tym obszarze od roku 2017. Rok 2023 jest rokiem przełomowym, ze względu na możliwość połączenia wewnętrznych technologii firmy z szybko rosnącym obszarem AI.

#### **Podsumowanie realizacji Celu #3 na koniec 2 kw 2023:**

Do użytku wewnętrznego w One2tribe wprowadzone zostały 2 narzędzia:

- AI Content Assistant
- Modele matematyczne do prognozy efektów działania platformy Tribeware (na etapie sprzedaży, pilotażu u nowych Klientów)

## **8 OŚWIADCZENIE ZARZĄDU SPÓŁKI W SPRAWIE RZETELNOŚCI SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

---

Zarząd Spółki One2tribe S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy jednostkowe i skonsolidowane kwartalne dane finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi Spółkę oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki One2tribe S.A. oraz jej Grupy Kapitałowej, a także ich wynik finansowy.

Radosław Sosnowski

Wojciech Ozimek

Prezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu