

CURRICULUM VITAE

ADAM BEDNARZ



PROFIL ZAWODOWY

Wydajny manager z silnym ukierunkowaniem na rozwój strategiczny, optymalizację organizacyjną oraz marketing dostosowany do potrzeb klienta, również wewnętrznego. Ceniony reprezentant firmy na poziomie zarządczym. Postrzegany jako doskonały ambasador biznesu.

Wykazuje silne poczucie lojalności oraz dostosowania do polityki firmy. Otwarty na zmiany w dynamicznym środowisku. Wykorzystuje zarówno zdolności analityczne, jak i interpersonalne w kierowaniu ludźmi w warunkach typowych, jak również trudnych i wymagających.

Wysoko wykwalifikowany ekspert w obszarze zarządzania projektami, efektywnego gospodarowania zasobami, zarządzania strategicznego oraz marketingu, w wymiarze krajowego i międzynarodowego biznesu.

Cechuje się odpowiedzialnością oraz ukierunkowaniem na osiągnięcie wymiernych rezultatów. W swoim portfolio posiada wiele zakończonych z sukcesem projektów, realizowanych przede wszystkim w kierunkach wykorzystania szans rynkowych, rozwoju strategicznego, rozszerzania obszaru biznesu oraz zarządzania jakością, m.in. w obszarze logistyki, logistyki oraz inwestycji.

Project Manager z certyfikatami: Prince2 Foundation oraz Prince2 Practitioner.

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

03.2021 – nadal

B2B SOFT Sp. z o.o. – inwestycje oraz wdrażanie projektów w zakresie optymalizacji handlu

Koordynator projektów

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Koordynacja projektów biznesowych realizowanych w ramach spółki oraz grupy biznesowej
- Komercjalizacja projektów inwestycyjnych w obszarze nieruchomości
- Wykonywanie analiz i badań rynku oraz innych dokumentów niezbędnych z perspektywy realizowanych przez pracodawcę projektów (umowy, protokoły, harmonogramy, itp.)
- Reprezentowanie spółki w kontaktach z kontrahentami oraz wspieranie innych kontaktów z rynkiem

02.2019 – 03.2020

Grupa CZH S.A. – rynek energetyki, przemysłu stalowego, logistyki, zarządzania nieruchomościami oraz obsługi finansowej

Senior Manager w zakresie strategii i marketingu

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Program management – opracowanie strategii dla rozwoju spółki i całej Grupy Korporacyjnej,
- Koordynacja prac Zespołu Projektowego.

Główne osiągnięcia:

- Wytyczenie ścieżki dalszego rozwoju Przedsiębiorstwa oraz opracowanie stosownych narzędzi wsparcia (m.in. wskaźników sprawności biznesu w perspektywach: właściciela, klienta, procesów i rozwoju).
- Opracowanie i uruchomienie szeregu działań rozwojowych w obszarach inwestycji, zarządzania majątkiem i handlu (analiza rynkowa obszarów potencjalnie atrakcyjnych i opracowanie założeń dla stosownych projektów inwestycji w produkcję oraz towarzyszący jej obrót usługowo - handlowy, działania na rzecz zbycia zbędnych składników majątku generujących dodatkowe obciążenia, uporządkowanie, systematyczna weryfikacja i rozwój listy wszystkich projektów handlowych w spółce).

08.2018 – 01.2019

Dombud Sp. z o.o. – regionalny leader w produkcji i sprzedaży betonu oraz prefabrykatów betonowych. Jako koordynator procesu restrukturyzacji w oparciu o Audyt przedsiębiorstwa opracowany na przełomie lat 2017 / 2018.

Pogram & Project Manager dla Procesu Restrukturyzacji
(08.2018 – 01.2019)

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- opracowywanie strategii oraz planów działalności,
- opracowanie, wprowadzenie oraz nadzór w zakresie procedur organizacyjnych i zarządczych,
- aktualizacja oraz optymalizacja schematu organizacyjnego Spółki,
- współuczestniczenie w procesach certyfikacji produktów Spółki,
- optymalizacja i wdrażanie komunikacji organizacyjnej oraz zewnętrznej,

Główne osiągnięcia:

- Uporządkowanie struktury i procesów organizacyjno – zarządczych zgodnie z nowoczesnymi, najwyższymi standardami biznesowymi,
- Opracowanie i wdrożenie szeregu procedur i instrukcji (zamówienia surowców i zarządzanie zapasami, planowanie produkcji i zbytu, zapewnienie jakości, itp.) oraz dopilnowanie ich wdrożenia,
- Wytyczenie ścieżki dalszego rozwoju Przedsiębiorstwa oraz opracowanie stosownych narzędzi wsparcia (narzędzia i mierniki kontroli, usystematyzowanie raportowania i systemu przepływu informacji, wdrożenie optymalnego schematu organizacyjnego oraz systemu zatrudnienia i pracy).
- Podniesienie zyskowności marżowej poprzez zmianę profilu na produkcję wyrobów o wyższej wartości dodanej.

08.2018 – 10.2020

Własna działalność gospodarcza – consulting w rozwoju biznesu

Współpraca z różnymi jednostkami gospodarczymi jak opisano powyżej (Dombud Sp. z o.o., Grupa CZH S.A.). Dodatkowo na podstawie indywidualnych umów: SWP Invest Sp. z o.o., Greenfield Plan Sp. z o.o. i dalej B2B Soft Sp. z o.o. (ta sama grupa kapitałowa) – jako Konsultant Rozwoju Biznesu.

02.2002 – 12.2017

Grupa CZH S.A. - rynek energetyki, przemysłu stalowego, logistyki, zarządzania nieruchomościami oraz obsługi finansowej

Kierownik Działu Rozwoju i Inwestycji (Spółki OBROKI)
(10.2016 – 12.2017)

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Identyfikacja i definiowanie szans rynkowych oraz strategii rozwoju
- Project Manager (projekty inwestycyjne polegające na zmianę profilu z prostego wynajmu własnych powierzchni pod handel hurtowy na zarządzanie całym regionalnym rynkiem rolno – spożywczym oraz wykorzystanie aktualnej infrastruktury magazynowej poprzez wejście w nowe obszary typu archiwizacja czy self-box)

Główne osiągnięcia:

- Uruchomienie usług archiwizacji dokumentów w oparciu o własne magazyny,
- Unowocześnienie i dostosowanie powierzchni usługowych zgodnie z wymaganiami klienta,
- Opracowanie znaczących projektów będących aktualnie w fazie wdrażania:
 - Koncepcji budowy Śląskiego Rynku Rolno – Spożywczego. Obszar 35 ha oraz ok. 2-4 mln potencjalnych klientów
 - Koncepcji przeniesienia największego targowiska miejskiego „Pukowiec” w Katowicach na teren Śląskiego Rynku Hurtowego OBROKI. Projekt może przynieść Miastu Katowice oszczędności w wys. ok. 3 mln PLN rocznie oraz umożliwić wykorzystanie terenów atrakcyjnych inwestycyjnie

Kierownik Działu Nadzoru Właścicielskiego i Strategii
(09.2014 – 09.2016)

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Koordynacja raportowania finansowego w obszarze Grupy Kapitałowej do Zarządu i Rady Nadzorczej (5 spółek)
- Koordynacja prac koncepcyjnych i wdrożeniowych strategii rozwoju Grupy

Główne osiągnięcia:

- Przeniesienie zorganizowanej części przedsiębiorstwa o wartości ok. 40 mln PLN do spółki – córki (Kierownik Projektu zrealizowanego w 2016)
- Opracowanie i wdrożenie systemu elektronicznego raportowania w ramach Nadzoru Właścicielskiego nad grupą 5 spółek Grupy Kapitałowej
- Opracowanie wewnętrznego dokumentu analitycznego o charakterze strategicznym pn. „Bilans otwarcia Nowego Zarządu CZH S.A.”
- Zarządzanie projektem opracowania i wdrożenia opatentowanej produkcji filtrów nakominowych celem redukcji emisji zanieczyszczeń. Działania do dnia dzisiejszego są realizowane w praktyce

Manager Działu Rozwoju i Marketingu
(09.2011 – 09.2014)

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Project Management
- Zarządzanie działalnością marketingową i PR w obszarze Grupy Kapitałowej

Główne osiągnięcia:

- Opracowanie i wdrożenie procedur Zarządzania Projektowego w Grupie Kapitałowej CZH S.A., co pozwoliło na uporządkowanie pracy w zespołach o charakterze przekrojowym względem systemu organizacyjnego, usprawnienie przepływu informacji oraz optymalizację zarządzania bieżącego i rozwojowego.

- Zarządzanie projektem przygotowania Strategii Rozwoju CZH S.A. na lata 2012 – 2015 celem zmiany obszaru działalności – jako rezultat: współpraca z górnictwem zmniejszona z 50% do 10% zastąpiona zwiększeniem udziału w działalności faktoringowej na rynku korporacyjnym, co spowodowało podwojenie przychodu sprzedaży do ok 5 mln PLN
- Koordynowanie projektu: opracowanie koncepcji budowy farmy wiatrowej w Sławkowie, zgodnie z szansami rynkowymi, na 2 turbiny (inwestycja ok. 5 mln PLN) do 15 jednostek (ok. 30 mln PLN)
- Marketingowa promocja brandu „Lompy 14” w oparciu o posiadaną w Katowicach nieruchomość, stanowiącą jeden z głównych składników majątku spółki.

Kierownik Działu Marketingu

(02.2002 - 09.2011)

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Utworzenie i wdrożenie strategii marketingowej
- Wdrożenie projektów rozwojowych oraz planów strategicznych
- Poprawa Systemu Jakości
- Rzecznik firmy
- Reprezentowanie spółki na spotkaniach oraz konferencjach w obszarze krajowym i międzynarodowym (Europa Zachodnia i Wschodnia, Azja, Ameryka Południowa)

Główne osiągnięcia:

- Koordynacja budowy Międzynarodowego Centrum Logistycznego EUROTERMINAL w Sławkowie – międzynarodowy projekt realizowany w latach 2004 - 2009 (wartość inwestycji ponad 22 mln EUR z wykorzystaniem Funduszy Unijnych).
- Zarządzanie projektem przygotowania Strategii Rozwoju CZH S.A. 2008 – 2012:
 - Zmiana głównego kierunku strategicznego rozwoju na logistykę międzynarodową (EUROTERMINAL) oraz usługi finansowe wraz z wspieraniem restrukturyzacji w przemyśle
 - Poprawa zysku na sprzedaży o ok. 1,5 mln PLN osiągnięta dzięki zwiększeniu obrotów produktami wysokomarżowymi
- Koordynowanie prac wewnętrznych jednostek organizacyjnych - podniesienie standardów jakościowych w spółce CZH S.A. w obszarach: HR, sprzedaż, komunikacja z rynkiem, odpowiedzialność społeczna, zarządzanie i rozwój, system współdzielenia najlepszych praktyk. Potwierdzone aplikacjami i uzyskaniem nagród Jakości, kolejno: Śląskiej, Polskiej i wyróżnieniem w Europejskiej EFQM (2003, 2004, 2008)
- Opracowanie szczegółowej analizy otoczenia rynkowego, ze szczególnym uwzględnieniem konkurencji oraz potencjalnych partnerów biznesowych spółki Terminale Logistyczne Sławków – Medyka: poprawa pozycji konkurencyjnej spółki. Wzrost zysku o ok. 0,5 mln PLN/rok
- Zorganizowanie z sukcesem obchodów jubileuszu 60-lecia firmy CZH S.A. na ok. 300 osób
- Opracowanie i wdrożenie systemu komunikacji marketingowej z otoczeniem, poprzez m.in. aktualizację strony www, utworzenie sieci relacji z mediami, zmianę wizualizacji marki (kolorystyka, symbole, hierarchia udostępnianych informacji względem profilu biznesowego).

06.2001 - 01.2002

Akademia Ekonomiczna, Kraków, Polska

Pracownik Administracji, członek Biura Projektów Międzynarodowych

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Kampanie promocyjne, międzynarodowe konferencje oraz wystawy
- Opracowanie materiałów informacyjnych dla celów marketingowych

Główne osiągnięcia:

- Współpraca nad organizacją dużej międzynarodowej konferencji Akademii Ekonomicznej w Krakowie, połączonej z indywidualną wystawą pod patronatem Ambasadora Meksyku w Polsce

09.1998 - 09.2000

Universidad Hispanoamericana, Coacalco, Meksyk

Zadania oraz obszary odpowiedzialności:

- Badania marketingowe na rzecz absolwentów uczelni uniwersyteckiej
- Badania marketingowe w obszarze rozwoju systemu szkół oraz poprawy oferowanych przez nie usług

Główne osiągnięcia:

- Opracowanie dokumentu „Możliwości rozwoju usług turystycznych w regionie Teotihuacan dla absolwentów kierunku studiów Turystyki” – projekt ostatecznie sprzedany inwestorowi prywatnemu
- Badania „Szanse i kierunki rozwoju Universidad Hispanoamericana oraz poprawa system edukacyjnego” oraz „Rozwój zdywersyfikowanego systemu komunikacji ze zróżnicowanym socjalnie otoczeniem, mający na celu pozyskanie nowych uczniów i studentów” – po wdrożeniu elementów badań, ten prywatny zespół szkół został z sukcesem sprzedany znaczącej sieci edukacyjnej Universidad del Valle

WYKSZTAŁCENIE

2003 – 2004

Akademia Ekonomiczna w Katowicach, Polska

Studia podyplomowe „Logistyka w biznesie” (*ukończone z wyróżnieniem*)

1999 – 2000

Universidad Hispanoamericana, Coacalco, Meksyk

Studia podyplomowe w jęz. hiszpańskim - „Marketing Strategiczny na poziomie zarządczym”

1993 – 1998

Akademia Ekonomiczna w Katowicach, Polska

Wydział Międzynarodowych Stosunków Gospodarczych i Problemów Globalnych

Praca dyplomowa w temacie międzynarodowego transferu technologii (*ukończone z wyróżnieniem*)

2002 - 2017

Szereg kursów i szkoleń, m.in. w obszarach planowania strategicznego, strategii marketingowych, zarządzania jakością (w tym EFQM - European Foundation for Quality Management), produktywności, zarządzania ludźmi, zarządzania czasem, inwestycji w nowe obszary gospodarcze typu energetyka wiatrowa, liczne szkolenia z obszarów funkcjonalnych: IT, księgowość, controlling i finanse, itp.

CERTYFIKATY I NAGRODY

2014	Prince2 Practitioner Certificate
2012	Prince2 Foundation Certificate
2010	certyfiat Ministerstwa Skarbu Państwa Kandydat na członka Rad Nadzorczych Spółek Skarbu Państwa
2007	Nagroda dla Pracownika Roku CZH S.A.

JĘZYKI

Polski	ojczysty
Angielski	biegły w mowie i piśmie (FC by University of Cambridge)
Hiszpański	Zaawansowany
Rosyjski	średniozaawansowany
Niemiecki	podstawowy

INFORMACJE DODATKOWE

Inne zdolności	Znajomość pakietu MS Office
Zainteresowania	Podróżowanie, poznawanie nowych kultur, zbieranie antyków, czytanie, ogrodnictwo
Inne	Członek oraz alumni AIESEC (międzynarodowa organizacja studencka), współpracujący nad organizacją projektów

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacji zgodnie z Ustawą o ochronie danych osobowych z dnia 29. 08. 1997 r. (tekst jednolity: Dz. U. z 2002 r. nr 101, poz. 926 z późn. zm.)

Adam Bednarz

Wskazanie działalności wykonywanej przez daną osobę poza Emitentem, gdy działalność ta ma istotne znaczenie dla Emitenta.

Nie dotyczy

Wskazane wszystkich spółek prawa handlowego, w których, w okresie ostatnich trzech lat, dana osoba była członkiem organów zarządzających lub nadzorczych albo współlnikiem, ze wskazaniem czy dana osoba nadal pełni funkcje w organach lub jest nadal współlnikiem:

Nie dotyczy

Informacje na temat czy w okresie ostatnich pięciu lat dana osoba została skazana prawomocnym wyrokiem za przestępstwa, o których mowa w art. 18 § 2 Kodeksu spółek handlowych lub przestępstwa określone w ustawie o obrocie, ustawie o ofercie lub ustawie z dnia 26 października 2000 r. o giełdach towarowych, albo za analogiczne przestępstwa w rozumieniu przepisów prawa obcego, oraz wskazanie, czy w okresie ostatnich pięciu lat osoba taka otrzymała sądowy zakaz działania jako członek organów zarządzających lub nadzorczych w spółkach prawa handlowego

Nie dotyczy

Szczegóły wszystkich przypadków upadłości, restrukturyzacji, zarządu komisarycznego lub likwidacji, w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat, w odniesieniu do podmiotów, w których dana osoba pełniła funkcje członka organu zarządzającego lub nadzorczego

Nie dotyczy

Informacje, czy dana osoba prowadzi działalność konkurencyjną, która jest konkurencyjna w stosunku do działalności Emitenta, oraz czy jest współlnikiem konkurencyjnej spółki cywilnej lub osobowej albo członkiem organu spółki kapitałowej lub członkiem organu jakiegokolwiek konkurencyjnej osoby prawnej

Wskazana osoba nie prowadzi działalności, która jest konkurencyjna w stosunku do działalności Emitenta oraz nie jest współlnikiem konkurencyjnej spółki cywilnej ani członkiem organu spółki kapitałowej lub członkiem organu jakiegokolwiek konkurencyjnej osoby prawnej.

Informacje, czy dana osoba figuruje w rejestrze dłużników niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 r. o Krajowym Rejestrze Sądowym

Wskazana osoba nie figuruje w rejestrze dłużników niewypłacalnych.