



2Q2020 RAPORT

Raport
Grupy Kapitałowej LUG S.A.
za II kwartał 2020 roku

Spis treści

1	Podstawowe informacje na temat wyników kwartału.....	3
2	List Prezesa Zarządu	4
3	Sytuacja rynkowa w I kwartale 2020 r.	7
3.1	Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce	7
3.2	Branża oświetleniowa	11
3.3	Trendy rynkowe.....	15
4	Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2020r.	19
4.1	Istotne działania i wydarzenia	19
4.2	Perspektywy rozwoju	23
5	Omówienie wyników II kwartału 2020 r.	29
5.1	Przychody.....	29
5.2	Koszty i inwestycje	30
5.3	Zyski.....	32
5.4	Bilans.....	35
5.5	Rachunek przepływów pieniężnych	36
5.6	Wskaźniki	37
6	Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej	40
6.1	Podstawowe informacje	40
6.2	Akcje.....	40
6.3	Organizacja Grupy Kapitałowej.....	42
6.4	Rynek i zakres działalności	44
6.5	Zasoby ludzkie	45
7	Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe.....	47
7.1	Informacje ogólne.....	47
7.2	Wybrane dane finansowe.....	52
7.3	Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.	54
	Oświadczenie Zarządu.....	75
7.4	Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.	76
8	Oświadczenie Zarządu Emitenta	89

II kw. 2020 r.



” W II kwartale 2020 r. stopniowe otwieranie gospodarek poszczególnych krajów pozwoliło nam wzrosnąć i wypracować dodatnie wyniki finansowe. Dalsza dyscyplina kosztowa, operacyjne działania prewencyjne wynikające z rozwoju pandemii COVID-19 oraz aktualny poziom zamówień pozwalają nam uznać, że sytuacja Grupy LUG jest stabilna. ”

Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

45,12 mln zł	19,44 mln zł	5,36 mln zł	2,70 mln zł
przychody II kw. 2020	zysk brutto na sprzedaży II kw. 2020	EBITDA II kw. 2020	zysk netto II kw. 2020 dla akcj. jedn. dom.
+10,7% r/r	+27,1% r/r	+57,2% kw/kw	+41,4% kw/kw

- Ponad 10-proc. tempo wzrostu przychodów r/r
- Marża brutto na sprzedaży powróciła do strategicznie oczekiwanych poziomów pow. 40%
- Istotne obniżenie kosztów ogólnego zarządu
- Stopniowe obniżanie zadłużenia dzięki dodatnim przepływom z działalności operacyjnej
- Nowa linia produktów PurelightLUG do sterylizacji światłem UV-C dla branży HoReCa, biur, edukacji, usług oraz ochrony zdrowia

Przychody ze sprzedaży

[mln zł, %]



Zysk brutto ze sprzedaży

[mln zł, %]



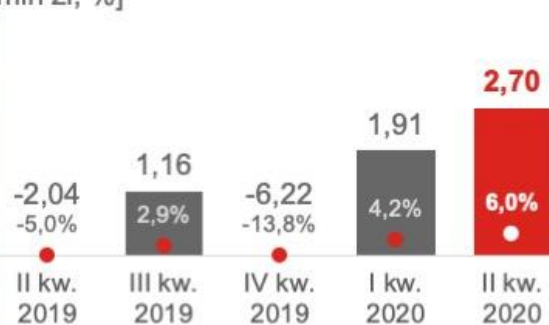
EBITDA

[mln zł, %]



Zysk netto dla akcjon. jedn. dom.

[mln zł, %]



2 List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

skuteczna reakcja na zachodzące zmiany jest dziś wyznacznikiem kondycji firmy. Dlatego z dumą mogę powiedzieć, że miniony kwartał, będący częścią wyjątkowo trudnego okresu społecznego i gospodarczego, zakończyliśmy pozytywnymi danymi i kolokwialnie mówiąc: wyszliśmy z niego obronną ręką.

Początek kwartału nie był łatwy. Lockdown i dostosowanie firmy do pracy w warunkach epidemii, wymagały od wszystkich pracowników Grupy Kapitałowej LUG wiele wysiłku, ale wzmocniły nas, jako organizację. W zakładach produkcyjnych ulokowanych w Polsce, wprowadziliśmy procedury bezpieczeństwa i profilaktyki dostosowane do wytycznych zaleceń GIS i Ministerstwa Zdrowia, dzięki czemu mogły pracować bez przerwy. Nasza fabryka w Argentynie po przerwie związanej z obostrzeniami obowiązującymi w całym kraju, także wróciła już do pracy. Oczywiście wszystkie nasze zakłady działają z zastosowaniem zasad reżimu sanitarnego. Wprowadziliśmy wiele procedur wewnętrznych, których celem jest ochrona naszych pracowników przed potencjalnym zakażeniem. Na samym początku epidemii, tam, gdzie było to możliwe, przeszliśmy na system pracy zdalnej, spotkania zastępując videokonferencjami. Na produkcji wprowadziliśmy dystans pomiędzy stanowiskami pracy oraz wydłużyliśmy przerwy pomiędzy zmianami. Mamy ścianki osłonowe z pleksi oraz procedury obowiązkowego noszenia maseczek lub przyłbic, w które wyposażamy pracowników. Nasze zakłady i biura są dezynfekowane w trybie bieżącym, a dla pracowników są w pełni dostępne środki dezynfekujące. Dzisiaj, w efekcie podjętych działań, blisko 95 procent zatrudnionych pracuje już na powrót w biurach i fabrykach. Nasze procedury pozwalają nam niezwłocznie reagować i w razie potrzeby wprowadzać tryb pracy zdalnej.



Niezmiennie nadrzędnym celem naszych działań jest realizacja założeń strategii – 75 procent przychodów z eksportu do 2021 roku, utrzymanie marży na poziomie powyżej 40 procent - oraz internacjonalizacja biznesu. I choć ten rok jest wyjątkowy pod każdym względem, to w naszej opinii mamy realne szanse na osiągnięcie celów strategicznych w przyszłym roku. Dodatkowo musimy podkreślić, że czas pandemii pokazał, iż dobrze pracując nad strategią trafnie określiliśmy kierunki, które okażą się strategiczne dla jej dalszego rozwoju.

Z perspektywy ostatnich miesięcy uważam, że dobrze poradziliśmy sobie z wyzwaniem jakim dla wielu podmiotów okazała się zmiana modelu pracy. Sprawnie przeszliśmy z tradycyjnego modelu biznesowego opartego o bezpośrednie kontakty, do modelu online. Konferencje, webinaria dla klientów czy spotkania biznesowe nabrały nowego charakteru, jednocześnie podkreślając naszą elastyczność. Szybkie dostosowanie się do nowych warunków dało efekty w postaci skutecznej sprzedaży i realizacji zamówień na czas. Dobrze obrazują to nasze wyniki.

Drugi kwartał 2020 roku przyniósł wzrost przychodów. Skonsolidowane przychody ze sprzedaży w II kw. 2020 wyniosły 45,12 mln zł, o 10,7 procent więcej niż przed rokiem i jednocześnie były porównywalne do poziomu przychodów w I kw. roku gdy wyniosły 45,39 mln zł. Poziom przychodów odzwierciedla zysk brutto na sprzedaży, który w II kwartale wyniósł 19,44 mln zł. W pierwszym półroczu zysk brutto na sprzedaży wyniósł 37,72 mln zł, to o 5,18 mln zł więcej niż w analogicznym okresie minionego roku. Stopniowe otwieranie gospodarek poszczególnych krajów dotkniętych pandemią COVID-19 oraz nawarstwienie popytu z okresu przymusowej izolacji na przełomie I i II kwartału pomogło nam wzrosnąć i wypracować dodatnie wyniki finansowe.

Skonsolidowany wynik EBITDA wyniósł w samym II kw. 5,36 mln zł. Podsumowując wyniki pierwszych sześciu miesięcy roku, wynik EBITDA wyniósł 8,77 mln zł. W omawianym okresie odnotowaliśmy zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 2,7 mln zł. Porównując jednak wyniki i podsumowując je w perspektywie rok do roku warto zaznaczyć, że pierwsze sześć miesięcy tego roku to czas nieustannej niepewności, blokady gospodarczej i niespotykanego dotąd na skalę światową lockdownu. W tym kontekście możemy ocenić nasze biznesowe fundamenty jako nienaruszone. Dalsza dyscyplina kosztowa, operacyjne działania prewencyjne wynikające z rozwoju pandemii COVID-19 oraz aktualny poziom zamówień pozwalają nam uznać, że sytuacja Grupy LUG jest stabilna.

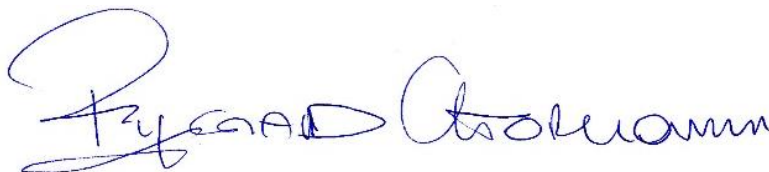
Na satysfakcjonujące wyniki składa się wiele elementów, o czym szczegółowo mogą Państwo przeczytać w dalszej części raportu. Nie bez znaczenia jest też fakt wprowadzenia przez nas na rynek nowej oferty produktowej – linii PURELIGHT. Innowacje rodzą się z potrzeby. Innowacyjność to przecież nic innego, jak zmiana prowadząca do nowej jakości czy sposobu działania. W LUG doskonale to rozumiemy, dlatego tuż po pierwszym stabilizowaniu organizacji pojawiły się koncepcje jak możemy włączyć się do walki z pandemią, jak możemy pomóc. Tak powstała idea, by zrobić to, na czym znamy się najlepiej, czyli specjalistyczne, bardzo skuteczne oprawy do dezynfekcji powierzchni i powietrza. Nasz zespół R&D w isticie mistrzowskim tempie, bazując na swoim szerokim doświadczeniu w zakresie oświetlenia, stworzył oprawy o właściwościach dezynfekujących światłem UV-C. Najprostszy model służy do dezynfekcji powierzchni. Pozostałe to zaawansowane technicznie oprawy dezynfekujące powietrze i likwidujące bakterie, grzyby i wirusy w nim zawieszane w tym samym czasie, w którym w pomieszczeniu przebywają ludzie.

Szerzej o zainteresowaniu tymi produktami będę mógł opowiedzieć Państwu w kolejnych raportach okresowych, ale już dziś wspomnę, że zrealizowaliśmy pierwsze projekty w segmencie opieki zdrowotnej i w restauracjach. Obecnie pracujemy nad rozwiązaniami dla infrastruktury miejskiej i nad projektami dla placówek edukacyjnych.

Jesteśmy firmą odpowiedzialną społecznie. Zawsze dbamy, o to, by nasze produkty pozwalały zmniejszyć negatywny wpływ człowieka na środowisko poprzez redukcję zużycia energii na cele oświetleniowe. Bliskie są nam wzorce odpowiedzialnego inwestowania zgodne z zasadą ESG, stąd aktywnie włączyliśmy się w walkę z pandemią.

Przedstawiłem Państwu najważniejsze wydarzenia minionego kwartału. Po więcej informacji zapraszam do dalszej części raportu, gdzie wyjaśniamy poszczególne składowe bilansu i opisujemy zachodzące zmiany w naszym otoczeniu i gospodarce.

Łączę wyrazy szacunku,



Ryszard Wtorkowski
Prezes Zarządu LUG S.A.

2Q 2020



Sytuacja rynkowa w II kwartale 2020 r.

- Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce
- Branża oświetleniowa
- Trendy rynkowe

3 Sytuacja rynkowa w I kwartale 2020 r.

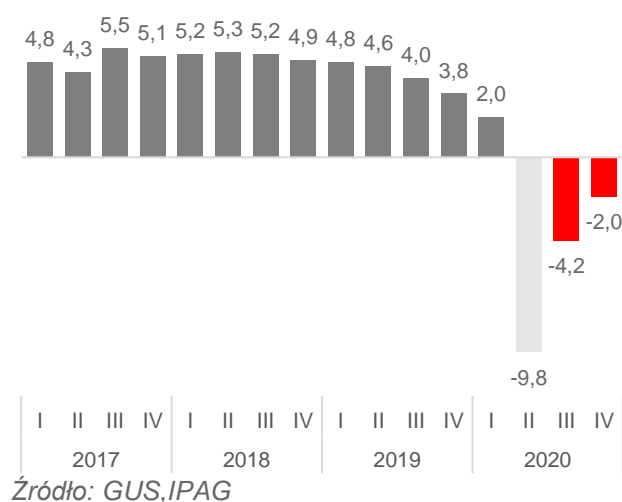
3.1 Otoczenie makroekonomiczne na świecie i w Polsce

Ogromny wpływ na prognozy dotyczące tempa rozwoju gospodarek na całym świecie w drugim kwartale 2020 roku oraz po dacie bilansowej, tj. po 30.06.2020 roku ma pandemia COVID-19. Ogólnoświatowy szok gospodarczy w opinii ekonomistów jest większy niż podczas kryzysu finansowego sprzed dekady, a globalna gospodarka będzie potrzebować wielu lat, by odrobić straty.

Już w pierwszym kwartale br. zdecydowana większość instytucji finansowych zweryfikowała swoje dotychczasowe prognozy, znacząco obniżając rokowania dla dynamiki polskiego PKB na 2020 rok. Wachlarz prognoz jest zdywersyfikowany: od +3 proc. do -3,7 proc. (w scenariuszu pesymistycznym dochodzący do -5,6 proc.). Zważając na prognozy dotyczące recesji w Europie Zachodniej i Stanach Zjednoczonych, specjaliści oceniają, że prognozowany 3 proc. realny spadek PKB w Polsce jest wysoce prawdopodobny, szczególnie zważając na prognozowaną recesję w Niemczech oraz niejednoznaczną ocenę przez biznes tarcz antykryzysowych zaproponowanych przez polski rząd.

Wybuch pandemii koronawirusa nastąpił w okresie, w którym polska gospodarka znajdowała się w fazie względnie dobrej koniunktury gospodarczej. W połączeniu z pomocą publiczną dla przedsiębiorstw w ramach tzw. tarczy antykryzysowej spowodowało to, że przebieg kryzysu gospodarczego wywołanego epidemią przybrał w Polsce łagodniejszy przebieg niż w większości państw rozwiniętych. „Rozmrażanie” gospodarki po okresie lockdownu następowało jednak stopniowo, co wpłynęło odczuwalnie w przyszłych kwartałach. Czynnikiem niepewności związany z dalszym rozwojem pandemii znacząco determinuje powrót gospodarki na dotychczasową ścieżkę wzrostu.¹

Historyczne, szacunkowe i prognozowane tempo wzrostu PKB w Polsce [%]



Według szacunków Instytutu Prognoz i Analiz Gospodarczych (IPAG), tempo wzrostu produktu krajowego brutto w odniesieniu do analogicznego kwartału roku poprzedniego w drugim, trzecim oraz czwartym kwartale 2020 roku będzie ujemne. Spadek PKB odnotowany jest po raz pierwszy od przezwyciężenia kryzysu z początków transformacji systemowej. Po wzroście produktu krajowego brutto w pierwszym kwartale o 2,0 proc., potwierdziły się przewidywania najgłębszego kryzysu przypadającego na drugi kwartał sięgającego 9,8 proc. Kolejne dwa kwartały roku przyniosą powolne wychodzenie z kryzysu oraz dalsze spadki, które wyniosą odpowiednio -4,2 oraz -2,0 proc. W całym 2020 roku PKB obniży się o 3,5 proc., by w roku następnym osiągnąć już dodatnie tempo wzrostu, które wyniesie 4,1 proc.²

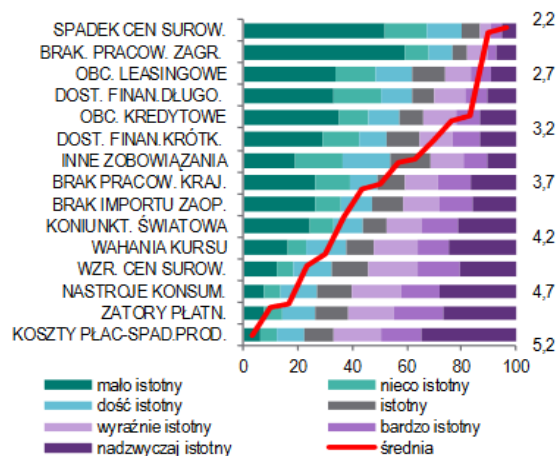
¹ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2020, IPAG, lipiec 2020 r.

² Stan i prognoza koniunktury gospodarczej (op.cit).

Rząd z końcem lipca br. przyjął założenia do budżetu na 2021 rok, w których przyjęto spadek PKB o 4,6 proc. w 2020 roku oraz odbicie w wysokości 4 proc. w kolejnym roku.

Kryzys dotknął zarówno popytowej, jak i podaźowej strony gospodarki, pojawił się jednak w okresie kiedy tempo wzrostu gospodarczego pozostawało na relatywnie wysokim poziomie, dzięki czemu przebieg kryzysu w Polsce jest łagodniejszy niż w krajach Europy Zachodniej.³ Potwierdzają to również zgodne prognozy Komisji Europejskiej oraz agencji Bloomberg wskazujące, że Polska doświadczy najłagodniejszego spadku PKB wśród wszystkich krajów wspólnoty.⁴ Wg prognoz Komisji Europejskiej opublikowanych z początkiem lipca br., PKB Polski w 2020 roku spadnie o 4,6 proc. (wobec 4,3 proc. prognozowanych w maju br.), w 2021 roku odnotuje wzrost o 4,3 proc., przy czym inflacja HICP odpowiednio wyniesie 2,7 proc. w 2020 roku oraz 2,8 proc. w roku kolejnym.⁵

Kanały transmisji wstrząsu COVID-19 do sektora przedsiębiorstw



Źródło: SM NBP

Z początkiem lipca Komisja Europejska opublikowała również prognozy gospodarcze dla krajów Unii Europejskiej na lata 2020 – 2021. Przewiduje w nich relatywnie słabe ożywienie gospodarcze, co buduje przeświadczenie, iż straty w potencjale rozwojowym Europy mogą być większe niż dotychczas spodziewane. Komisja Europejska prognozuje, że PKB krajów UE spadnie w 2020 roku o 8,3 proc., 2021 rok przyniesie natomiast odbicie sięgające 5,8 proc. Odnosząc tę wartość do poziomu dochodu wypracowanego w 2019 roku w krajach wspólnoty, prognozowane PKB w 2021 roku będzie jednak nadal niższe o 3 proc. oraz ok. 7 proc. poniżej poziomu, który byłby do osiągnięcia gdyby nie wybuch pandemii COVID-19. Wszystkie prognozy gospodarcze, w tym również KE, są obciążone nadal dużym ryzykiem związanym z możliwymi scenariuszami rozwoju pandemii, aczkolwiek przewidywania KE zostały zoptymalizowane pomiędzy scenariuszem pozytywnym a negatywnym.⁶

Analitycy Credit Agricole upatrują głównego czynnika uzasadniającego dodatnie PKB w 2021 roku w pozytywnym wpływie unijnego funduszu odbudowy. Oczekuje się, że w II poł. 2021r. najprawdopodobniej zaczną być wdrażane pierwsze projekty inwestycyjne finansowane z tego funduszu. Przyczyni się on do szybszego wzrostu nakładów brutto na środki trwałe oraz wzrostu gospodarczego nie tylko w 2021 r. ale i w kolejnych latach.⁷

Nieco mniejszych spadków poziomu aktywności gospodarczej w porównaniu do sektora usługowego należy się spodziewać w przemyśle. Po najgorszym drugim kwartale, trzeci kwartał 2020 roku może przynieść nieznaczny wzrost wartości dodanej co jest powiązane z niespodziewanym, czerwcowym wzrostem produkcji sprzedanej przemysłu. W całym 2020 roku spadek wartości dodanej wyniesie trochę

³ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej (op.cit).

⁴ businessinsider.com, Bloomberg o danych KE: Polska gospodarka najbardziej odporna na kryzys w Unii Europejskiej, 12.05.2020

⁵ alebank.pl, PKB Polski w 2020 roku spadnie o 4,6 procent, a jak szybko będą rosły ceny? Letnie prognozy KE, 07.07.2020 r., 10:26

⁶ www.bankier.pl, Prognozy Komisji Europejskiej jak ostrzeżenie, 08.07.2020 r.

⁷ Credit Agricole zrewidowało prognozę wzrostu PKB w '21 w górę o 0,4 pkt. proc. (opinia), 27.07.2020 r.

więcej niż 2 proc., a odbicie w roku następnym skutkować może wzrostem na poziomie nieprzekraczającym 4 proc.⁸

W opinii NBP, w II kwartale br. ogólna sytuacja sektora przedsiębiorstw gwałtownie pogorszyła się – do poziomów nienotowanych od początku 2009 r. Na czele problemów, z jakimi borykają się przedsiębiorstwa, znalazły się różne efekty pandemii COVID-19, w tym silnie powiązany spadek popytu. Zmaterializowała się też niepewność, która jest najwyższa w historii badania odsetek przedsiębiorstw o wysokiej ekspozycji na ryzyko bankructwa. W II kw. br. opłacalność cenowa eksportu nieznacznie wzrosła i wciąż kształtowała się na relatywnie dobrym poziomie. Równocześnie bieżący kurs złotego nie stanowił ograniczenia także dla opłacalności importu. Jak pokazuje „Szybki Monitoring NBP”, szansą na zwiększenie eksportu w horyzoncie kilku miesięcy byłoby uruchomienie dodatkowego systemu wsparcia eksportu lub korzystniejszy kurs złotego. W II kw. 2020 r. pogorszyła się zdolność badanych przedsiębiorstw do terminowej obsługi zadłużenia kredytowego oraz zobowiązań pozabankowych. Pogorszeniu uległa także ocena płynności sektora przedsiębiorstw.⁹

Prognozy popytu zarówno na III kw. 2020 r., jak i w horyzoncie rocznym, odnotowały bardzo głębokie spadki. Kształtowanie się wskaźników prognoz eksportu sugeruje jednak, że w III kw. dynamika spadków sprzedaży zagranicznej wyhamuje, a na przestrzeni roku większość przedsiębiorstw spodziewa się ponownych wzrostów eksportu. Wraz z pogorszeniem się kondycji ekonomicznej przedsiębiorstw i rosnącymi obawami o dalsze perspektywy silnie, i do bardzo niskich poziomów, obniżyły się również nastroje inwestycyjne firm, znacząco pogłębiając widoczną w ostatnich kwartałach tendencję stopniowego słabnięcia aktywności inwestycyjnej. Prognozy inwestycji są niekorzystne (ujemne salda w planach zmian wielkości inwestycji) w większości analizowanych grup przedsiębiorstw, ale redukcje nakładów mogą być głębsze w przemyśle i handlu, w sektorze prywatnym, w firmach dużych oraz wśród eksporterów. Wśród eksporterów pesymizm w planach inwestycji nasilał się wyraźnie jednak już we wcześniejszych kwartałach. Kryzys wywołany pandemią koronawirusa ma także wyraźnie negatywny wpływ na bieżącą realizację inwestycji i dalsze plany inwestycyjne przedsiębiorstw głównie wśród firm, w których poważne negatywne skutki kryzysu już się zmaterializowały.¹⁰

W sektorze budownictwa negatywne skutki wynikające z pandemii koronawirusa rozkładać będą się w czasie. Zważając na specyfikę sektora, w drugim kwartale 2020 roku skutki te były najmniej odczuwalne, nasilały się jednak w kolejnych kwartałach roku. Pierwszy etap kryzysu wiązał się z przestojami na części prowadzonych budów, większość już rozpoczętych inwestycji była jednak kontynuowana. W kolejnych okresach mocniej zaznaczył się spadek popytu na nowe inwestycje budowlane, sytuację ratować będą inwestycje infrastrukturalne, przede wszystkim finansowane centralnie, w mniejszym stopniu przez samorządy. W całym 2020 roku wartość dodana w budownictwie zmniejszyła się o 2,6 proc., a produkcja sprzedana budownictwa o ok. 4,5 proc. Spadek w większym stopniu dotknie małe przedsiębiorstwa, a mniej ucierpią większe firmy budowlane. Prognozowane odbicie w 2021 roku wymagać będzie przede wszystkim spadku stopnia niepewności i odbudowania zaufania do przezwyciężenia kryzysu.¹¹

W opinii badanych przez GUS firm budowlanych, w maju br. nastroje dotyczące bieżącej ogólnej sytuacji gospodarczej nieznacznie osłabły względem wyników sprzed miesiąca. Bieżący portfel zamówień był oceniany bardziej pozytywnie względem kwietnia br. (2,3 względem 1,9 przed miesiącem). Dotyczyło to zarówno produkcji budowlano-montażowej (2,1 w maju względem 1,8 w kwietniu br.), która jednak nadal wypada dużo słabiej względem wyniku analogicznego okresu ub. roku. Bieżąca sytuacja

⁸ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2020, (op. cit.).

⁹ Szybki Monitoring NBP, Analiza sytuacji sektora przedsiębiorstw nr 02/20 (lipiec 2020 r.).

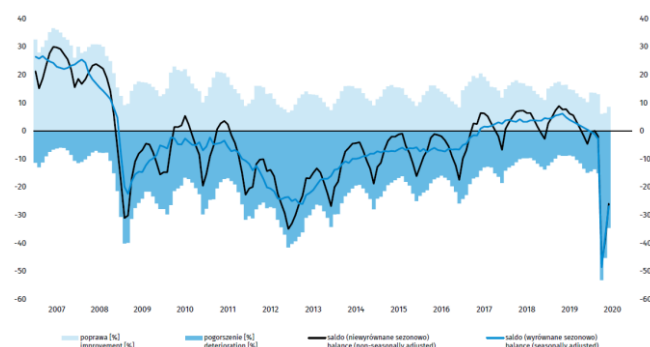
¹⁰ Ibidem.

¹¹ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2020, (op. cit.).

finansowa firm budowlanych kształtuje się nieznacznie gorzej niż w kwietniu br., aczkolwiek największa poprawa nastrojów została zaobserwowana w obszarze redukcji opóźnień płatności.¹²

Gdy konsumpcja będzie wracać do normalności, nowe inwestycje będą wstrzymywane ze względu na wdrożone oszczędności w przedsiębiorstwach oraz obniżoną presję na zwiększanie podaży. W związku z tym nakłady na środki trwałe brutto będą się charakteryzowały większymi spadkami w nadchodzących kwartałach. W opinii IPAG, w całym 2020 roku spożycie w sektorze gospodarstw domowych obniży się o 4,0 proc., podczas gdy nakłady na inwestycje obniżą się o 7,5 proc. Odbicia należy się spodziewać w 2021 roku.¹³

Ogólny klimat koniunktury w budownictwie



Źródło: GUS

W czerwcu 2020 roku wskaźnik ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie kształtował się na poziomie minus 25,9 (przed miesiącem minus 38,8). Poprawę koniunktury zasygnalizowało 8,6% przedsiębiorstw, pogorszenie natomiast - 34,5% (przed miesiącem odpowiednio 6,4% i 45,2%). Pozostałe przedsiębiorstwa uznały, że ich sytuacja nie ulega zmianie.¹⁴

Bieżący portfel zamówień i produkcja budowlano-montażowa w czerwcu br. były oceniane korzystniej niż przed miesiącem. Opóźnienia płatności za sprzedane produkty rosły wolniej niż przed miesiącem, a stan zapasów wyrobów gotowych przekraczał poziom uznawany przez przedsiębiorców za wystarczający. Firmy budowlane przewidują ograniczenie zatrudnienia, choć mniejsze od zapowiadanego w maju. Ceny robót budowlano-montażowych w następnych trzech miesiącach mogą spadać.¹⁵

Odsetek przedsiębiorców działających w branży budowlanej nieodczuwających żadnych barier w prowadzeniu bieżącej działalności w czerwcu br. wyniósł 4,7% (przed rokiem 8,6%). Najpoważniejsze zgłaszane bariery dotyczą niepewnej sytuacji gospodarczej (69,2% w czerwcu br., 27,0% w analogicznym miesiącu ubiegłego roku) oraz koszty zatrudnienia (58,7% w czerwcu br., 63,5% w przed rokiem). W porównaniu z czerwcem 2019 roku w największym stopniu wzrosło znaczenie bariery niepewności ogólnej sytuacji gospodarczej, natomiast spadło bariery wynikającej z niedoboru wykwalifikowanej kadry pracowniczej (z 50,9% do 30,0%).¹⁶

Mimo, iż dalszy rozwój wydarzeń jest trudny do przewidzenia, zdaniem wielu ekspertów obecny kryzys jest zupełnie inny od kilku wcześniejszych. W czasie poprzednich kryzysów to cierpiący teraz najmocniej sektor usługowy był elementem stabilizującym koniunkturę, również w Polsce. Tym razem rolę tę może przejąć sektor produkcyjny i budowlany – stąd m.in. deklaracje GDDKiA i PKP PLK dotyczące woli kontynuacji wszystkich realizowanych zadań inwestycyjnych.¹⁷

W marcu 2020 roku firmy budowlane pracowały na 80% swoich mocy, co na tle innych gałęzi gospodarki jest dobrym wynikiem. Największym problemem była rosnąca absencja pracowników, zwłaszcza

¹² GUS, Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach – maj 2020, 25.05.2020 r.

¹³ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 3/2020, (op. cit.).

¹⁴ Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, handlu i usługach 2000-2018, GUS, Warszawa, czerwiec 2020.

¹⁵ Koniunktura w przetwórstwie przemysłowym, budownictwie, (op. cit.).

¹⁶ Ibidem.

¹⁷ Spectis, „Rynek budowlany w Polsce” kwiecień 2020.

z Ukrainy, następnie ograniczone możliwości logistyczne, zwłaszcza w obszarze transportu międzynarodowego skutkujące brakiem materiałów i osprzętu. Epidemia koronawirusa determinuje terminowość realizacji projektów.¹⁸

Kryzys związany z pandemią koronawirusa i jej zwalczaniem będzie ma charakter globalny, toteż mocno zaznaczy się jego wpływ na handel zagraniczny. Spodziewać się należy znacznego spadku wolumenu eksportu i importu.¹⁹

Zarówno doświadczenia własne Emitenta, jak również raport firmy McKinsey & Company wskazują na silną korelację globalnej koniunktury gospodarczej w sytuacji w branży oświetleniowej (rynek opraw oświetleniowych, rynek źródeł światła oraz rynek systemów sterowania oświetleniem). Grupa Kapitałowa LUG S.A. podlega zatem silnym wpływom przedstawionych czynników otoczenia makroekonomicznego.

3.2 Branża oświetleniowa

Zarówno pierwszy jak i drugi kwartał 2020 roku w branży oświetleniowej znacząco odbiegał od analogicznych okresów lat poprzednich. Pandemia COVID-19 ma znaczący wpływ na całokształt gospodarki światowej, która wkroczyła na ścieżkę recesji. Na kryzys zareagowały rządy państw członkowskich w Europie wdrażając różnorodne środki w celu powstrzymania rozprzestrzeniania się wirusa. Przemysł oświetleniowy również przychylił się do działań mających na celu ochronę pracowników.

Branża, w której działa Emitent była w stanie zastosować ściśle wytyczne w zakresie zdrowia i bezpieczeństwa ustanowione przez władze w celu ochrony personelu i szerszej populacji oraz kontynuować produkcję i dostarczanie produktów w czasie kryzysu. Organizacja Lighting Europe zwróciła się do rządów krajowych o sklasyfikowanie oświetlenia jako niezbędnego produktu/ systemu i sektora strategicznego, aby umożliwić firmom oświetleniowym dalsze działanie oraz dystrybucję i sprzedaż produktów oświetleniowych. Podczas pandemii zapotrzebowanie na produkty oświetleniowe nadal się utrzymywało. Zapewnienie ciągłości biznesowej w dostawach produktów oświetleniowych klientom na całym świecie, którzy są od nich zależni, jest priorytetem, który nie umniejsza potrzeby powstrzymania kryzysu zdrowotnego.²⁰

Pandemia COVID-19 sprawiła, że firmy oświetleniowe znalazły się w trudnej sytuacji. Kłopoty wynikały przede wszystkim ze spadku zamówień w I kwartale i pierwszych tygodniach II kwartału. Stopniowe odmrażanie gospodarek w poszczególnych częściach świata przyczyniło się do uwolnienia popytu nagromadzonego w czasie lockdownu i wzrostu zamówień.

Zdaniem Polskiego Związku Przemysłu Oświetleniowego, pandemia COVID-19 zahamuje rozwój gospodarki w Polsce i całej Europie zarówno w tym oraz w przyszłym roku, co może negatywnie odbić się na polskim przemyśle oświetleniowym dotykając różnych segmentów branży. Nieunikniony spadek konsumpcji spowoduje mniejsze zainteresowanie zakupami oświetlenia do mieszkań. Kłopoty branży turystycznej, handlu i gastronomii mogą drastycznie ograniczyć zakupy oświetlenia do tego typu obiektów. Miasta i gminy, w związku z dużymi wydatkami poniesionymi w okresie pandemii koronawirusa, mogą zostać zmuszone do ograniczenia inwestycji drogowych.²¹

Pozytywnym czynnikiem stymulującym branżę oświetleniową może okazać się natomiast wzrost zapotrzebowania na oświetlenie UV-C, które jest, potwierdzonym niezależnymi badaniami, narzędziem

¹⁸ Ibidem.

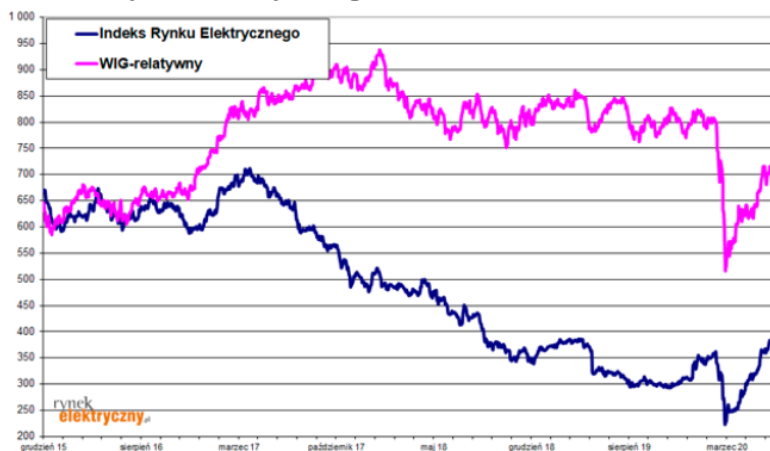
¹⁹ Stan i prognoza koniunktury gospodarczej nr 2/2020, (op.cit.)

²⁰ www.lighting.pl, *Oświadczenie Lighting Europe w sprawie pandemii COVID-19*, 29.03.2020

²¹ www.lighting.pl, *Pandemia w branży oświetleniowej – rozmowa z Markiem Orłowskim, Prezesem PZPO*, 30.03.2020

walki z pandemią. Fale UV-C skutecznie zabijają mikroorganizmy, w tym koronawirusa, znajdujące się w powietrzu i na powierzchniach przedmiotów dzięki czemu skutecznie przeciwdziałają przenoszeniu się wirusa i rozprzestrzenianiu pandemii.

Indeks Rynku Elektrycznego w czerwcu 2020 r.



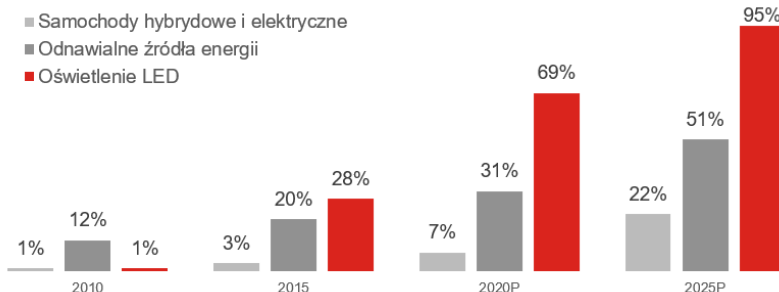
W czerwcu br. Indeks Rynku Elektrycznego, odzwierciedlający notowania giełdowych spółek z branży elektrycznej, wzrósł o 14,3 proc., poprawiając osiągnięcia z maja (12,3 proc.)²²

Źródło: rynekelektryczny.pl

Branża oświetleniowa jest bardzo zróżnicowana i kompleksowa, a jej produkty znajdują zastosowanie w wielu różnych obszarach. Europejski sektor oświetleniowy jest stosunkowo duży i posiada międzynarodową renomę. Zatrudnienie w nim znajduje ponad 150 000 osób, a jego przychody stanowią około 30% wartości globalnych przychodów branży oświetleniowej. Cechą charakterystyczną europejskiego rynku oświetleniowego jest wysoki poziom innowacyjności oraz duże rozdrobnienie – obok szeregu podmiotów o znaczącej pozycji w skali światowej, obejmuje kilka tysięcy przedsiębiorstw z sektora MŚP, które działają przede wszystkim w obszarze dystrybucji opraw oświetleniowych.

W ramach całego rynku oświetleniowego wyróżnia się 3 znaczące segmenty: backlighting (oświetlenie wykorzystywane m.in. w technologii LCD), automotive lighting (oświetlenie stosowane w przemyśle motoryzacyjnym) oraz general lighting (oświetlenie ogólne – czyli segment działalności operacyjnej Emitenta).

Oświetlenie LED to technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród rozwiązań przyjaznych środowisku



Źródło: Raport Golden Sachs Global Investments Research

oświetleniowy, a także wyróżniają się jako technologia o najwyższym tempie penetracji rynku wśród

Obecnie najbardziej popularną technologią, jaka występuje na rynku, jest oświetlenie półprzewodnikowe (LED). Opiera się ona na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło (oświetlenie LED i OLED). LEDy stanowią najszybciej rozwijający się segment

²² www.rynekelektryczny.pl, W czerwcu Indeks Rynku Elektrycznego, odzwierciedlający notowania giełdowych spółek z branży elektrycznej, wzrósł o 14,3 proc., poprawiając osiągnięcia z maja (12,3 proc.), 16.07.2020

rozwiązań przyjaznych środowisku. Obecnie oświetlenie oparte o rozwiązania LED jest najbardziej energooszczędną i wszechstronną technologią pozwalającą ograniczać zużycie energii i emisji CO₂ do środowiska.

Głównymi czynnikami wzrostu wartości europejskiego rynku LED są rosnące zapotrzebowanie na energooszczędne rozwiązania oświetleniowe, konieczność obniżenia kosztów związanych z energią elektryczną, wysoki dochód do dyspozycji, rosnące inwestycje w infrastrukturę, w tym drogi, biura, kompleksy mieszkalne, parki, hotele itp. Wszystko to ma związek ze wzrostem populacji, postępującą urbanizacją oraz zmianami klimatycznymi pobudzającymi ideę efektywności energetycznej i poszanowania środowiska naturalnego.

Najwyższe tempo wzrostu prognozowane jest dla Indii, regionu Azji i Pacyfiku, Ameryki Łacińskiej i Afryki²³. Europa jest największym światowym rynkiem oświetlenia LED. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED to ok. 23%²⁴.

Profesjonalnie zorganizowany rynek oświetleniowy w Polsce, podobnie jak inne rynki w Europie Środkowej i Wschodniej, charakteryzuje się dużym rozdrobieniem. Na rynku obserwujemy pełen przekrój dostawców oświetlenia, począwszy od małych kilkuosobowych firm rodzinnych, specjalizujących się w oświetleniu domowym, poprzez duże krajowe firmy o ukształtowanej pozycji i szerokim asortymencie (w tym Grupa Kapitałowa LUG S.A.), a kończąc na największych międzynarodowych korporacjach.

Z roku na rok rośnie efektywność energetyczna opraw LED. Coraz popularniejsze stają się rozwiązania z obszaru Internetu Rzeczy. Wiodąca pozycja LED na rynku oświetleniowym wynika m.in. z jej wysokiego potencjału rozwojowego, przy czym wydajność energetyczna opraw diodowych nieustannie przekracza dotychczasowe granice. Powstające innowacje są coraz bardziej kompatybilne z systemami sterowania, gdzie wg szacunków ekspertów, w trwającym pięcioleciu wartość rynku systemów zarządzania oświetleniem miała rosnąć w tempie przekraczającym 20% w skali roku. W 2019 roku obserwowaliśmy w Polsce megatrend „Smartyfikacji codziennego życia”, który objawiał się upowszechnieniem rozwiązań takich jak czujniki oświetlenia, Human Centric Lighting oraz monitoring oświetlenia, tzw. predictive maintenance.

Rok 2019 przyniósł jeszcze większe upowszechnienie cyfryzacji związane z naciskiem na energooszczędność w branżach proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów komercyjnych. W sektorze oświetlenia podtrzymuje się intensywny rozwój technologii LED oraz automatyzację oferowanych usług. Głównymi trendami są przede wszystkim:

- optymalizacja kosztów,
- szukanie oszczędności za pomocą technologii LED,
- inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym,
- postępująca automatyzacja.

Prognozowane wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu kilku lat.

Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki. Zarządcy szukający oszczędności

²³ „Global LED Lighting Market Update, 2017”, Frost & Sullivan, 2017

²⁴ „Global LED lighting market to reach US \$25.7 billion in 2015” (Globalny rynek oświetlenia LED osiągnie 25,7 miliardów USD w 2015 roku), LEDinside, 4.12.2014r.

w pierwszej kolejności znajdują je w instalacji oświetlenia. Choć inwestycja w nowoczesną technologię LED jest na początku znacznie wyższa niż w przypadku tradycyjnych źródeł światła, zwraca się szybciej, nie tylko w postaci realnych oszczędności, ale także wygody oraz dłuższej żywotności opraw. Obecnie dostępne oprawy LED mogą zastąpić tradycyjne źródła światła w stosunku 1:1, co pozwoli wygenerować zyski rzędu nawet 50-70% w porównaniu do konwencjonalnego oświetlenia.

Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach (wykrywanie przestępstw i ataków wandalizmu, monitorowanie wibracji stanów zużycia materiałów budowlanych czy mostów) IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. W nocy lub w trudnych warunkach atmosferycznych technologia LED eliminuje zjawisko przykrego olśnienia, czyli oślepienia użytkowników drogi. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowa z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektryczną zaoszczędzić nawet 40%.

Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule ESCO. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlenia przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnej idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Stale unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Obecnie więcej czasu spędzamy w sztucznie doświetlonych przestrzeniach z ograniczonym dostępem światła naturalnego, co często prowadzi do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego. Skutkuje to bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Mając na uwadze obecne „choroby cywilizacyjne” producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego. Rezultatem poszukiwań jest konfiguracja HCL, która w jak najdokładniejszy sposób odwzorowuje światło dzienne. Koncepcja łączy w sobie pobudzające niebieskie światło z cieplejszą, bardziej przyjemną barwą. Możliwość zautomatyzowania tej technologii pozwoliła na stworzenie światła, które podąża za człowiekiem i dopasowuje się do jego rytmu dobowego. Punktowo użytkowane pozwala użytkownikowi włączyć je wtedy, kiedy ten czujemy spadek energii lub senność.

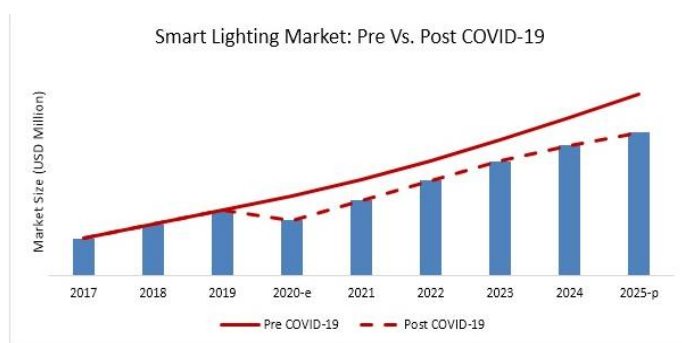
Branża oświetleniowa jest segmentem dojrzałym, który wyróżnia się stabilnym rynkiem odbiorców. Głównym kanałem dystrybucji są tutaj specjalistyczne hurtownie elektrotechniczne bądź też sprzedaż odbywa się bezpośrednio na inwestycje architektoniczne.

Podsumowując, rynkiem docelowym całej Grupy Kapitałowej LUG S.A., jest segment general lighting, skupiony wokół produkcji opraw oświetleniowych skierowanych do klienta profesjonalnego. Wartością dodaną LUG, która buduje jego pozycję konkurencyjną jest kompleksowa obsługa z zakresu usług projektowych i dostarczania kompletnych rozwiązań oświetleniowych, a także customizacja czyli dostosowywanie gotowych rozwiązań do potrzeb indywidualnych klientów.

3.3 Trendy rynkowe

Ogromny wpływ na prognozy dotyczące tempa rozwoju gospodarek na całym świecie w drugim kwartale br. miała pandemia koronawirusa. Eksperci szacują, że pandemia skorygowała w dół wszystkie dotychczasowe prognozy dot. rozwoju rynku oświetleniowego o 21% w zestawieniu do prognoz sprzed pandemii. Prognozowane tempo wzrostu inteligentnego rynku oświetlenia LED w latach 2020-2025 ma wynieść 18% CAGR a wartość rynku w 2025 roku jest szacowana na poziomie 30,6 mld USD.

Wpływ pandemii COVID-19 na rynek oświetlenia smart



Źródło: Press Release, Investor Relation Presentation, Annual Report,

Nowymi czynnikami napędzającymi rozwój rynku oświetlenia są: rosnące zapotrzebowanie na specjalistyczne oświetlenie dezynfekujące UV-C w związku z potrzebą dużej liczby placówek opieki zdrowotnej w celu leczenia zwiększającej się liczby pacjentów zarażonych wirusem SARS-CoV - 2 oraz rosnącym zapotrzebowaniem na sterylną produkcję - obszary w branży farmaceutycznej i spożywczej.

Pomimo ograniczeń wywołanych wybuchem pandemii, wciąż aktualne pozostają następujące czynniki, które pozytywnie stymulują rozwój rynku oświetleniowego:

Czynniki regulacyjne, środowiskowe i społeczne

- Cele UE zakładające zwiększenie efektywności energetycznej
- Ok. 75% instalacji oświetleniowych w Europie jest starsza niż 25 lat, co dodatkowo stymuluje proces powszechnej wymiany oświetlenia na energooszczędne.
- Presja obniżania kosztów energii elektrycznej na cele związane z utrzymaniem budynku i infrastruktury.
- Priorytet bezpieczeństwa energetycznego
- Nakłady inwestycyjne na infrastrukturę, które przyczyniają się do powstawania nowych dróg, parków, biurowców, apartamentowców, hoteli i innych obiektów

Czynniki technologiczne

- Szybki rozwój technologii LED, który prowadzi do uzyskania coraz lepszych parametrów w zakresie efektywności i trwałości, przy jednoczesnym spadku cen ledowych źródeł światła.
- Rozwój koncepcji IoT
- Rozwój nowych modeli biznesowych na bazie rozwoju nowych technologii
- Human Centric Lighting
- Automatyzacja usług

Oferta światowej branży oświetleniowej ewoluuje od eksponowania zagadnień energooszczędności związanej ze stosowaniem oświetlenia LED ku kontynuacji dotychczasowych, głównych trendów rozwoju związanych z cyfryzacją systemów oświetleniowych LED. Następuje dalszy rozwój trendów związanych z oświetleniem odpowiadającym na potrzeby człowieka (Human Centric Lighting) oraz technologią Li-Fi – technologią przesyłania danych za pośrednictwem oświetlenia.²⁵

²⁵ Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego w 2018, www.lighting.pl, M.Kołodowski, 06.02.2018

Cyfryzacja i nacisk na energooszczędność to najpopularniejsze trendy, które można zauważyć w branżach proponujących rozwiązania instalacyjne dla obiektów komercyjnych. W sektorze oświetlenia zauważalny jest intensywny rozwój zarówno produktów w technologii LED, jak i automatyzacja oferowanych usług. Głównymi trendami w najbliższym czasie będą przede wszystkim: optymalizacja kosztów oraz szukanie oszczędności za pomocą technologii LED, ale także inteligentne i ekonomiczne zarządzanie oświetleniem ulicznym czy postępująca automatyzacja. Wzrosty cen za energię elektryczną zmuszają producentów oświetlenia profesjonalnego do proponowania swoim użytkownikom coraz bardziej zaawansowanych systemów, które dzięki zdalnej kontroli nie tylko pozwolą na wygodne sterowanie, ale także zwrócą koszty inwestycji w przeciągu maksymalnie kilku lat.²⁶ Popularność energooszczędnego oświetlenia stale rośnie, a przedsiębiorcy coraz częściej decydują się na modernizację tradycyjnego systemu na ledowe zamienniki.

Eksperti prognozują w kolejnych latach popyt na inteligentne oprawy – trend wywodzący się od IoT. Internet Rzeczy (ang. Internet of Things) z powodzeniem wykorzystywany jest także w inteligentnych miastach. Oprócz szeregu zaawansowanych usług w aglomeracjach, IoT usprawnia sterowanie oświetleniem, dostosowując je do pory dnia, obecności użytkowników czy aktualnych warunków pogodowych. Nowoczesne oprawy LED dedykowane oświetleniu ulicznemu są wyposażane nie tylko w moduły komunikacyjne, które pozwalają łączyć je z pozostałymi systemami, ale także charakteryzują się zaawansowaną technologią optyczną, zwiększającą bezpieczeństwo na drogach. Modernizacja oświetlenia ulicznego może być finansowa z funduszy państwowych. Sprzyja temu trend ekologicznego użytkowania infrastruktury miejskiej oraz poprawy efektywności energetycznej systemów oświetlenia zewnętrznego. Dzięki oświetleniu LED gminy będą mogły na wydatkach za energię elektrycznych zaoszczędzić nawet 50 -70%.

Stale unowocześnianie przestrzeni pracy związane jest ściśle z dynamicznym rozwojem Human Centric Light (HCL), którego technologia bierze pod uwagę działanie światła na organizm oraz psychikę człowieka. Sztucznie doświetlone przestrzenie z ograniczonym dostępem światła naturalnego prowadzą wielokrotnie do rozregulowania naturalnego rytmu dobowego, co skutkuje bezsennością, problemami z koncentracją czy przewlekłym zmęczeniem. Producenci oświetlenia LED szukają technologii, która ułatwi pracownikom funkcjonowanie w przestrzeniach o ograniczonym dopływie światła naturalnego.

Nie bez wpływu na rozwój branży pozostają megatrendy i zjawiska, występujące w skali globalnej:

- dynamiczny wzrost populacji, szczególnie w krajach rozwijających się oraz wzrost dochodów ludności, która skłonna jest przeznaczać więcej pieniędzy na oświetlenie:
Według prognoz populacja ludzi wzrastała z poziomu 6,9 miliarda w 2010 roku do 7,7 miliarda w 2020 roku. Emitent obserwuje także, że wyższe dochody w państwach rozwiniętych, pobudzają popyt na produkty oświetleniowe – szczególnie w odniesieniu do rozwiązań o wysmakowanym designie i energooszczędnych.
- postępująca urbanizacja, która zapewnia wzrost popytu na oświetlenie:
Prognozy wskazują, iż gospodarka globalna wzrosła o 3-4% w latach 2010-2020. Największe wzrosty (ok. 60% wartości globalnego PKB) napędzają miasta, które bezpośrednio stymulują wzrost popytu na oświetlenie, w szczególności w segmencie general lighting. Na obszarach zurbanizowanych popyt na oświetlenie jest zdecydowanie większy niż na terenach wiejskich, dlatego to właśnie miasta są ważnym motorem wzrostu przemysłu oświetleniowego. Oprócz Azji, najsilniejszą urbanizację można obserwować na terenie Ameryki Południowej, Europy Wschodniej i Azji Centralnej, Bliskiego Wschodu i Północnej Afryki oraz Afryki Subsaharyjskiej.

²⁶ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl (22.01.2019)

- nieodwracalne zmiany klimatyczne
Zmiany klimatyczne i niedostatek zasobów, w tym ograniczone zasoby energii elektrycznej sprawiają, że upowszechnianie się energooszczędnych produktów jest obecnie globalnym trendem, który prowadzi do stopniowego odchodzenia od rozwiązań najtańszych na rzecz droższego, ale efektywnego energetycznie oświetlenia. Ważne jest, iż w przeciwieństwie do innych metod redukcji emisji CO₂, wymiana energochłonnego oświetlenia na rozwiązania efektywne energetycznie nie ma negatywnego wpływu na gospodarkę światową, a wręcz przeciwnie, pozytywnie ją stymuluje.
- wysokie wzrosty cen prądu
Obserwowany nieprzerwanie od 2018 roku trend wzrostu cen prądu przekłada się na wzrost cen energii. Analitycy podkreślają, że ze względu na rosnące stawki uprawnień do emisji CO₂, nic nie wskazuje na to, aby ta tendencja miała ulec zmianie. Z kolei nawet do 40% energii zużywanej przez jednostki samorządowe, przeznaczane jest na oświetlenie publiczne.

Tendencja rozwojowa polskiego rynku oświetleniowego jest po części efektem rosnących przychodów z eksportu. Całkowita wartość eksportu polskiego przemysłu oświetleniowego stanowi około 1/3 wartości rynku. Największym odbiorcą produktów polskiej branży oświetleniowej są kraje Unii Europejskiej, na które przypada szacunkowo 3/4 całego eksportu.

2Q 2020



Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2020 r.

- Istotne działania i wydarzenia
- Perspektywy rozwoju

4 Działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kwartale 2020 r.

4.1 Istotne działania i wydarzenia

Do najważniejszych projektów oświetleniowych realizowanych w II kwartale 2020 roku należą:

- Oświetlenie uliczne Bazy NATO, Litwa
- Oświetlenie wewnętrzne szkoły podstawowej Collège Galilée, Strasbourg, Francja
- Oświetlenie Centralnego Banku Rezerw Banco Central de Reserva del Perú, Lima, Peru
- Biurowiec sieci handlowej Vinted, Litwa
- Oświetlenie zewnętrzne zakładu CIECH soda Deutschland, Staßfurt, Niemcy
- Oświetlenie Centrum Handlowego Real Plaza, Chiclayo, Peru
- Hala Sportowa Valkeakoski Sports Hall, Valkeakoski, Finlandia
- Obiekt biurowy Guyancourt Sky View, Guyancourt, Francja
- Kompleksowe oświetlenie Gardenia Residence, Dubai Hills, Dubaj, Zjednoczone Emiraty Arabskie
- Oświetlenie uliczne, Khorfakkan, Zjednoczone Emiraty Arabskie
- Oświetlenie powierzchni czystych CEPHA pharmaceutical industry, Jordan
- Oświetlenie drogowe portu lotniczego Dubai International Airport, Dubaj, Zjednoczone Emiraty Arabskie
- Oświetlenie uliczne Prijedor Municipality, Bośnia i Hercegowina
- Kompleksowe oświetlenie zakładu König GmbH & Co KG, Moringen, Niemcy
- Oświetlenie zewnętrzne Middleton Business Park, Morecamble, Wielka Brytania
- Oświetlenie przemysłowe centrum logistycznego Inditex-Zara, Barcelona, Hiszpania
- Szkoła podstawowa Escola Sophia Mello Breyner, Arcozelo, Portugalia
- Szpital i klinika Residencia Psiquiatrico, Maella, Hiszpania
- Szpital i klinika De Tjongerschans Ziekenhuis, Heerenveen, Holandia
- Modernizacja oświetlenia centrum logistycznego DC Ahold Bleiswijk, Holandia
- Oświetlenie przemysłowe zakładu produkcyjnego międzynarodowej firmy Schattdecor, Głucholazy
- Oświetlenie medyczne oraz wewnętrzne pracowni Hemodynamiki Szpitala Uniwersyteckiego im. K.Marcinkowskiego, Zielona Góra
- Oświetlenie wewnętrzne Rozlewni Wód Mineralnych Staropolanka, Polanica Zdrój
- Park logistyczny globalnej firmy Hillwood z branży nieruchomości komercyjnych, Oleśnica
- Oświetlenie wewnętrzne Zespołu Akademików Uniwersytetu Wrocławskiego „Labirynt”, Wrocław
- Oświetlenie Stadionu Miejskiego im. Floriana Krygiera, Szczecin
- Kompleksowe oświetlenie biurowca i hali produkcyjnej firmy PAX PHU, Dołuje
- Iluminacja zewnętrzna Hotelu Focus, Szczecin
- Oświetlenie wewnętrzne Centrum Badawczo-Rozwojowego w Modlnicy, gm. Wielka Wieś
- Oświetlenie zewnętrzne Samodzielnego Publicznego Zakładu Opieki Zdrowotnej MSWiA, Kielce
- Oświetlenie dezynfekujące – wybrane realizacje:
 - Wielospecjalistyczny Szpital SPZOZ w Nowej Soli
 - Dom Pomocy Społecznej w Koźuchowie
 - Restauracja GURU w Warszawie

- Miejskie Przedszkole nr 34 im. "Rozśpiewane Przedszkole" w Zielonej Górze
- Mazowieckie Centrum Stomatologii w Warszawie.

Najistotniejsze wydarzenia w okresie od początku II kw. 2020 r. do daty publikacji raportu mające wpływ na sytuację Grupy Kapitałowej LUG S.A. i jej poszczególnych spółek zależnych:

➤ **Zawiązanie i rejestracja spółki zależnej LUG West Africa Ltd.**

Dn. 5 czerwca 2020 roku zawiązano spółkę będącą jednostką zależną wobec LUG S.A., działającą pod firmą LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria. Kapitał zakładowy Spółki wynosi 10 mln NGN. Kapitał zakładowy LUG West Africa Limited dzieli się na 10 mln akcji zwykłych o wartości 1,0 NGN za akcję. Emitent objął 70% akcji w kapitale zakładowym uprawniających do takiej samej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, a pozostałe akcje w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę Jintech Management Ltd.: 15% kapitału zakładowego i osobę fizyczną, Pana Haidar Hussien Zein: 15% kapitału zakładowego. Spółka LUG West Africa Limited została utworzona na czas nieograniczony. Celem Spółki jest prowadzenie działalności głównie w Nigerii, ale też w innych krajach Afryki Subsaharyjskiej/ Zachodniej. Głównym przedmiotem działalności jest realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii. Pierwszy Zarząd Spółki składa się z Prezesa Zarządu w osobie Pana Ryszarda Wtorkowskiego oraz Wiceprezesa Zarządu w osobie Pana Imran Oladimeji Hamzat – nominowanego przez Jintech Management Ltd.

Dnia 8 lipca 2020 roku Emitent powziął informację o dokonaniu wpisu spółki LUG West Africa Limited do lokalnego rejestru przedsiębiorców pod numerem RC 1677219, o czym poinformował niezwłocznie raportem bieżącym ESPI 7/2020.

➤ **Otrzymanie wyroku w sprawie odwołania od decyzji Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki**

W nawiązaniu do raportu bieżącego nr 20/2017 z dnia 27 grudnia 2017 roku, dnia 18 czerwca 2020 roku Emitent powziął informację o zakończeniu postępowania i otrzymaniu wyroku w sprawie odwołania złożonego od decyzji Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki w sprawie nałożenia kary pieniężnej w wysokości 1.000 zł (słownie: tysiąc złotych) na spółkę zależną Emitenta – LUG Light Factory Sp. z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze za niestosowanie się do ograniczeń w dostarczaniu i poborze energii elektrycznej wprowadzonych w dniach 10 - 31 sierpnia 2015 roku (w trakcie 2 godzin, 10 sierpnia 2015 roku). Sąd oddalił skargę na decyzję Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki nakładającą na spółkę zależną karę pieniężną w wysokości 1.000 zł i obciążył ww. spółkę kosztami postępowania w kwocie 720 zł (słownie: siedemset dwadzieścia złotych).

➤ **Rekomendacja Zarządu w sprawie przeznaczenia zysku netto LUG S.A. za 2019 rok**

Zarząd spółki LUG S.A. w dniu 3 lipca 2020 roku podjął uchwałę nr 01/07/2020 dotyczącą wniosku do Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia w sprawie przeznaczenia zysku netto LUG S.A. za 2019 rok w wysokości 1.455.956,21 złotych (słownie: jeden milion czterysta pięćdziesiąt pięć tysięcy dziewięćset pięćdziesiąt sześć złotych dwadzieścia jeden groszy) na kapitał zapasowy z zysku zatrzymanego. Niniejszy wniosek został skierowany do Rady Nadzorczej Spółki, która oceniła go pozytywnie i nie zgłosiła żadnych uwag. Ostateczną decyzję dotyczącą podziału zysku LUG S.A. za 2019 rok podjęło Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

➤ **Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A.**

W dniu 30 lipca 2020 roku o g.12:00 w siedzibie spółki odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A., które przebiegło zgodnie z porządkiem obrad, bez przerw w obradach.

➤ **Wpływ pandemii wirus COVID-19 na działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A.**

II kwartał 2020 roku pozostawał pod wpływem najważniejszego czynnika niebiznesowego w postaci pandemii koronawirusa COVID-19 ogłoszonej w dniu 13.03.2020 roku przez Światową Organizację Zdrowia. Po wielu tygodniach lockdownu w maju poszczególne kraje dotknięte pandemią rozpoczęły

proces odmrażania gospodarek, co sprawiło że druga połowa kwartału stała pod znakiem nawarstwieńnięgo popytu z poprzednich miesięcy i wytężonej pracy Grupy Kapitałowej LUG S.A. aby zrealizować potrzeby klientów. Na dzień 12.08.2020 roku tj. na dzień publikacji niniejszego raportu Emitent nie zaobserwował spadku popytu, a nasi odbiorcy wykazują dużą determinację do kontynuowania działalności w nowym pandemicznym otoczeniu.

W marcu, w kwietniu oraz w pierwszej połowie maja większość kadry biurowej pracowała w trybie pracy zdalnej, natomiast w drugiej połowie maja rozpoczęliśmy stopniowy powrót pracowników do biur. Wcześniej zostały wdrożone procedury ostrożnościowe w zakresie profilaktyki koronawirusa, identyfikacji ryzyka wystąpienia i przeciwdziałania jego rozprzestrzeniania się. Sytuacja jest nieustannie monitorowana przez Zespół ds. kryzysowych, a wewnątrz grupy realizowane są regularne kampanie informacyjne zwracające uwagę na konieczność noszenia masek, dezynfekcji rąk, utrzymywania odstępów oraz unikania spotkań pomiędzy działowymi. W mocy pozostają procedury ostrożnościowe w zakresie spotkań zewnętrznych, ograniczania podróży i informowania o stanie zdrowia bezpośrednich przełożonych, a w przypadku pracowników produkcyjnych obowiązuje zmiana organizacji pracy mająca na celu oddzielenie poszczególnych zmian oraz zachowanie zalecanego dystansu społecznego. Niezależnie od okoliczności kluczowe jest utrzymywanie bezpieczeństwa w obszarze produkcji, w którym nie ma możliwości kierowania pracowników na pracę zdalną.

Aktualnie brak jest przesłanek do wdrażania radykalnych scenariuszy oszczędnościowych, lecz ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Zarząd opracował i wdrożył plan oszczędnościowy oparty o następujące założenia:

- Rewizja kosztowa i kontynuacja pełnej dyscypliny budżetowej
- Czasowego ograniczenia wynagrodzeń (3 miesiące) na podstawie imiennych porozumień zmieniających warunki umowy o pracę oraz aneksów do umów z podmiotami współpracującymi ze spółką (-25% dla zarządu w okresie 04-06.2020, -20% dla kadry dyrektorskiej oraz -10% dla kadry handlowej, administracyjno-biurowej i przygotowania produkcji w okresie 05- 7.2020). Obniżkami nie zostali objęci pracownicy bezpośrednio produkcyjni.
- Optymalizacja kosztów organizacji handlowej oraz procesów produkcyjnych.
- Kontynuacja internacjonalizacji rynków zbytu.

Grupa Kapitałowa LUG S.A. w II kwartale 2020 roku korzystała z następujących instrumentów opracowanych przez polski rząd tzw. tarcz antykryzysowych:

- Prolongata płatności do ZUS za luty, marzec i kwiecień. Płatności za luty i kwiecień zostały odroczone, a następnie rozłożone na 5 rat. Płatność za marzec została odroczone, a następnie opłacona w czerwcu.
- Świadczenie na rzecz ochrony miejsc pracy z Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych stanowiącym dofinansowanie wynagrodzeń pracowników nieobjętych przestojem ekonomicznym w związku ze spadkiem obrotów gospodarczych w następstwie wystąpienia COVID-19 w pierwszych tygodniach II kwartału. Dofinansowanie do wynagrodzeń przyznano na okres 3 miesięcy (od czerwca do sierpnia) w kwocie 2,38 mln zł. Świadczenie wypłacane będzie w 3 transzach, z czego transza za czerwiec wyniosła 935 tys. zł.

Dodatkowo Zarząd Emitenta zawarł porozumienie z leasingodawcą dot. odroczenia terminu płatności rat kapitałowych leasingów od kwietnia do października 2020 r. Kwota spłat rozłożona została na kolejne miesiące.

W następstwie pandemii wirusa COVID-2019 największe branżowe targi Light+Building mające się odbyć pierwotnie w marcu 2020 roku, zostały przeniesione na koniec września 2020 roku, a następnie zostały odwołane. Decyzja ta została przekazana do wiadomości publicznej w dniu 5 maja 2020 roku. Przeprowadzenie targów we wrześniu 2020 roku w okolicznościach pandemii wiązałoby się

z dużym ryzykiem powodzenia ich realizacji oraz sprostania oczekiwaniom stawianym wiodącym światowym targom branżowym dla sektora oświetleniowego. Kierując się priorytetem ochrony zdrowia uczestników imprezy, wystawców oraz gości, organizatorzy podjęli decyzję o odwołaniu tegorocznej edycji. Nową datą organizacji targów Light + Building jest termin następnej edycji, czyli 13-18 marzec 2022 roku. W ramach przygotowań do odwołanej edycji targów Grupa LUG poniosła koszty w wysokości 839 tys. zł, z czego kwota 573 tys. zł została przeniesiona i pokryje koszty organizacji udziału w kolejnej edycji.

Wykorzystując doświadczenie w działalności międzynarodowej i posiadane kontakty, LUG skoordynował proces zakupu oraz przygotowania transportu do Polski 50 ton sprzętu ochrony osobistej dla instytucji województwa lubuskiego (Urząd Marszałkowski Woj. Lubuskiego, Urząd Miasta Zielona Góra, Urząd Gminy Świdnica), w tym: komplety ochrony dla służb medycznych, maseczki, gogle, przyłbice i rękawice. Zakupiony i sprowadzony do Polski sprzęt jest niezbędny do zapewnienia bezpieczeństwa pracowników placówek medycznych i służb ratowniczych w województwie lubuskim. Łączna wartość przychodów z tego tytułu wyniosła 4,81 mln zł.

Poszukując możliwości rozwoju oraz w odpowiedzi na potrzeby klientów w dobie pandemii COVID-19 LUG Light Factory, spółka zależna LUG S.A. zaprojektowała i wdrożyła do swojej oferty nową rodzinę opraw PURELIGHT, która wykorzystuje światło ultrafioletowe w celu redukcji zagrożeń dla zdrowia. Stosowanie opraw UV-C to jedna z najefektywniejszych metod oczyszczania powietrza i powierzchni. Potwierdzona skuteczność wykorzystania fal o długości 253.7 nm pozwala uzyskać skuteczny efekt dezynfekcji. Rozwiązania przepływowe do dezynfekcji powietrza w trakcie funkcjonowania w pomieszczeniach ludzi pozwalają zmniejszyć ilość drobnoustrojów w powietrzu o 63% już po 2 godzinach i aż o 99% po 20 godzinach. Jest to efekt znacznie lepszy niż inne dostępne na rynku rozwiązania UV-C, co potwierdza specjalistyczne kompetencje LUG w zakresie oświetlenia.

Dotychczas nie został odnotowany żaden przypadek zarażenia koronawirusem COVID-19 wśród pracowników, odnotowano natomiast 2 przypadki zarażenia wśród członków rodzin pracowników oraz kilka przypadków podejrzenia zarażeniem, które w wyniku przeprowadzonych testów nie zostały potwierdzone (wynik negatywny). Każdorazowo w przypadku wystąpienia ryzyka zarażenia koronawirusem wśród pracowników lub członków ich rodzin, Emitent wprowadza procedury mające na celu ograniczenie możliwości transmisji wirusa wśród pracowników. Do dnia publikacji raportu polskie zakłady Emitenta nie zostały objęte kwarantanną ani przestoje. Natomiast zakład produkcyjny w argentyńskim Posadas, zgodnie z wprowadzonymi restrykcjami lokalnego rządu musiała wstrzymać produkcję od dnia 30.03.2020 do 05.05.2020 roku. Po tym terminie spółka LUG Argentina Ltda. uzyskała pozwolenie na wznowienie pracy.

Zarząd Emitenta dokłada wszelkich starań, by zapewnić ciągłość działania organizacji i niwelować obserwowany po 31.03.2020 roku wpływ spadku zamówień na kondycję Grupy Kapitałowej LUG S.A. Cele priorytetowe to podtrzymanie płynności finansowej oraz pokrycie kosztów funkcjonowania, aby minimalizować ryzyko odnotowania straty w kolejnych okresach rozliczeniowych.

➤ **Nowa rodzina opraw PURELIGHT**

W odpowiedzi na zagrożenie związane z pandemią wirusa SARS-CoV-2019 firma LUG wprowadziła z początkiem czerwca br. do swojej oferty nową rodzinę opraw UV-C zapewniającą skuteczną sterylizację pomieszczeń. Rozwiązania PURELIGHT wykorzystują światło ultrafioletowe w celu zmniejszenia ryzyka dla zdrowia. Promienionowanie UV-C to jedna z najskuteczniejszych metod dezynfekcji powietrza i powierzchni (ściany, blaty, przedmioty itp.). Dociera do najbardziej niedostępnych zakamarków, w postaci promieni odbitych eliminuje do 99,9% bakterii i wirusów w pomieszczeniu. Udowodniona skuteczność długości fali 253,7 nm pozwala na skuteczny efekt dezynfekcji. Rozwiązania PURELIGHT mogą być stosowane zarówno w placówkach medycznych jak również w placówkach oświatowych, administracji publicznej czy transporcie publicznym, firmach

usługowych oraz na produkcji. LUG zrealizował już pierwsze projekty z wykorzystaniem opraw z rodziny PureLight we wszystkich trzech wersjach: direct, flow, hybrid.

Opis stanu realizacji działań i inwestycji

W II kw. 2020 roku Emitent nie podejmował działań służących realizacji celów emisyjnych, które wskazane były w Dokumencie Informacyjnym. Ostatnia emisja akcji LUG S.A. miała miejsce w 2010 roku, a cele emisyjne zostały zrealizowane.

Niepewność wywołana pandemią COVID-9 oraz widmem głębokiego kryzysu gospodarczego sprawiła, że w II kwartale 2020 roku Emitent ograniczył swoje inwestycje. Wydatki inwestycyjne wyniosły 0,60 mln zł (-23,3% kw./kw. oraz -85,4% r/r), a największą pozycję stanowiły narzędzia i formy do produkcji opraw, które przyczyniając się do unowocześnienia parku maszynowego i odświeżenia designu opraw zwiększają ich konkurencyjność na rynku oświetleniowym. W II kwartale wydatki na prace rozwojowe wyniosły 0,17 mln zł.

LUG postanowił włączyć się w ogólnoswiatową walkę z pandemią COVID-19, skupiając się na swoim eksperckim obszarze tj. oświetleniu. W efekcie w I kw. 2020 roku rozpoczęto projekt opracowania specjalistycznej serii opraw dezynfekujących PURELIGHT LUG, który zakończył się bardzo sprawnym wdrożeniem rozwiązań dostosowanych do aktualnych potrzeb dezynfekcji powietrza oraz powierzchni. Oprawy Purelight LUG wykorzystują promieniowanie UV-C, będące krótkofalowym promieniowaniem ultrafioletowym i jedną z najefektywniejszych metod dezynfekcji powietrza oraz powierzchni (ściany, blaty, przedmioty itp.). Dociera do najbardziej niedostępnych miejsc jako promienie odbite likwidując nawet 99,9% bakterii oraz wirusów w pomieszczeniu.

Działalność inwestycyjna w poszczególnych spółkach należących do Grupy Kapitałowej LUG S.A. realizowana była także w oparciu o projekt dofinansowany ze środków unijnych, o którym Emitent informował w raportach bieżących (RB ESPI 5/2018 i RB ESPI 7/2018). Projekt naukowy pt. „Badania przemysłowe i eksperymentalne prace rozwojowe nad opracowaniem bezpiecznego punktu oświetleniowego” rozpoczął się w poprzednich okresach rachunkowych i kontynuowany był w II kw. 2020 roku.

Nakłady inwestycyjne na prace badawczo – rozwojowe są dla LUG kluczowe ze względu na dynamiczny postęp technologiczny w branży oświetleniowej oraz w obszarach pokrewnych. Celem Grupy jest osiągnięcie długofalowych perspektyw rozwoju dzięki nakładom przeznaczonym na B+R.

4.2 Perspektywy rozwoju

Podobnie jak w pierwszym kwartale 2020 roku, również w drugim, czynnikiem niebiznesowym mającym kluczowy wpływ na kondycję przedsiębiorstw była pandemia wirusa COVID-19. Bez względu na branżę producenci realizujący zamówienia borykali się z utrudnieniami logistycznymi, problemami z dostępnością i wzrostem kosztów komponentów oraz opóźnieniami w płatnościach.

Dalszy rozwój wydarzeń w kontekście przebiegu pandemii jest trudny do przewidzenia, a próby oszacowania jego wpływu na koniunkturę gospodarczą i prognozy dotyczące przyszłych kwartałów obarczone są dużą niepewnością. Druga fala pandemii COVID-19 jest stałym elementem scenariuszy na jesienne i zimowe miesiące 2020 roku, co w oczywisty sposób będzie miało swoje gospodarcze konsekwencje. Choć nieznana jest ich skala, to jednak cykl koniunkturalny w II połowie roku może zostać istotnie osłabiony. Wobec ogromnej niepewności dalszego wpływu pandemii na gospodarki światowe oraz tempa odbudowy po recesji firmy na całym świecie nie są skłonne realizować wszystkie zaplanowane inwestycje. Ich decyzje obarczone są dużym ryzykiem, a prawdopodobieństwo realizacji niektórych inwestycji zmienia się z tygodnia na tydzień.

Optymizm rozbudzają komentarze urzędników państwowych, którzy oceniają, że dzięki nowym środkom z UE będzie można wybudować nawet 2 tys. km nowych dróg, przy czym do środków unijnych będzie trzeba dołączyć środki własne z budżetu krajowego. To co mobilizuje inwestorów do wykorzystywania energooszczędnego oświetlenia to przede wszystkim rosnące ceny energii elektrycznej, które w tej chwili ograniczane są działaniami rządowymi, lecz w kolejnych latach mogą poszybować w górę.

W obliczu pandemii firmy oświetleniowe, w tym Grupa Kapitałowa LUG S.A., wdrożyły z należytą starannością zasady nałożone Rozporządzeniem Ministra Zdrowia. Zapewniono pracownikom niezbędne środki bezpieczeństwa: środki odkażające, rękawiczki i maseczki, w niektórych zamontowano czujniki temperatury przy wejściu do zakładu. Dzięki temu możliwa była nieprzerwana produkcja i natychmiastowa reakcja sprzedażowa na gwałtowny wzrost popytu po odmrożeniu gospodarek. Kolejnym wyzwaniem będzie obrona profesjonalnych producentów przez niekontrolowanym napływem produktów oświetleniowych niespełniających norm europejskich oraz norm poszczególnych państw inwestorów.

Niezmiennie największym i najszybciej rozwijającym się segmentem globalnej branży oświetleniowej jest oświetlenie ogólne. Właśnie w tym segmencie zakorzeniona jest działalność Grupy Kapitałowej LUG S.A. Segment ten stanowi ponad 75 proc. rynku. Prognozy opracowane przed wybuchem pandemii wirusa wskazywały, iż w 2020 roku udział LED w globalnym rynku oświetleniowym przekroczy 80 proc., w 2026 roku sięgając 98 proc. wartości całego rynku²⁷. Wg raportu LEDinside opublikowanego pod koniec roku 2018 wynikało, iż w latach 2018-2023 wielkość rynku oświetlenia LED będzie sukcesywnie wzrastać, by ostatecznie osiągnąć 56,6 miliarda USD w 2023 roku, przy wartości CAGR równej 9%.²⁸ W obliczu nowych okoliczności wszelkie dotychczasowe prognozy mogą jednak podlegać korekcie.

Poza czynnikami makroekonomicznymi oraz globalną pandemią wirusa COVID-19, rozwój branży oświetleniowej nadal będą determinowały regulacje prawne w obszarze ograniczenia wpływu przemysłu na środowisko naturalne oraz w obszarze zwiększania efektywności energetycznej budynków i obiektów infrastrukturalnych. W tej kwestii decydującą rolę odegra technologia LED, która jest obecnie najbardziej innowacyjną upowszechnioną technologią, jaka występuje na rynku. Oświetlenie półprzewodnikowe opiera się na emitujących światło materiałach półprzewodnikowych, które przetwarzają energię elektryczną na światło. LEDy stanowią także najszybciej rozwijający się segment branży oświetleniowej.

W Polsce czynnikiem szczególnie istotnym dla sytuacji w sektorze energetycznym jest zobowiązaniem do realizacji założeń dyrektywy o efektywności energetycznej 2012/27/EU. Mobilizuje ona państwa członkowskie UE do redukcji ilości energii elektrycznej u jej odbiorców o 1,5%, co roku w latach 2014-2020. Z drugiej strony zgodnie z raportem NIK niedostatek mocy dyspozycyjnej w elektrowniach krajowych w stosunku do zapotrzebowania może wystąpić w latach 2015-2017.²⁹ Kolejną stroną medalu jest również drastyczny wzrost cen energii, zaobserwowany podczas kontraktacji energii na 2019 rok przez samorządy i duże zakłady przemysłowe. Skala wzrostu na rynku hurtowym sięga nawet 80%, co przełoży się także na konsumentów poprzez wzrost cen produktów i usług oraz wyższe rachunki za energię dla właścicieli lokali i mieszkań. Wzrosty cen energii są spowodowane między innymi rosnącymi kosztami emisji CO₂. Remedium to wymiana oświetlenia na LED, co pozwala ograniczyć koszt energii na oświetlenie o co najmniej 50%. Kolejne znaczne oszczędności można uzyskać decydując się na wdrożenie inteligentnego systemu do zarządzania oświetleniem. Mimo to, zaledwie 10% oświetlenia publicznego w Polsce to oprawy LED. Tylko 2% jest sterowana za pomocą inteligentnych systemów oświetleniowych³⁰.

²⁷ "Global LED Lighting Market Update, 2017" Frost & Sullivan

²⁸ „2019 Light LED and LED Lighting Market Outlook”, „2019 Global LED Lighting Market Trend- Cross-Industry to Create Business Opportunities”, www.ledinside.com (23.10.2018)

²⁹ Najwyższa Izba Kontroli "Funkcjonowanie i bezpieczeństwo elektroenergetycznych sieci przesyłowych", marzec 2014

³⁰ „Rekordowe ceny energii uderzają w samorządy. Pomoże wymiana oświetlenia na LED.", Lighting.pl, 05.11.2018

Największym rynkiem oświetlenia LED jest Europa. Udział europejskiej branży oświetleniowej w światowym rynku LED wynosi 23%³¹. Istotnym segmentem rynku oświetlenia jest rynek inteligentnego oświetlenia ulicznego. Niezmiennie trwa intensywny rozwój międzynarodowej branży oświetleniowej realizowany w oparciu o kontynuację dotychczasowych trendów związanych z ogólnie pojętą cyfryzacją systemów oświetlenia: Smart Lighting, Smart City, Human Centric Lighting, Li-Fi i inne.

Nowym, bardzo szybko rozwijającym się trendem, który pojawił się w 2020 roku w odpowiedzi na potrzeby społeczeństwa powstałe w wyniku wybuchu pandemii wirusa SARS-CoV-2 stał się lawinowy wzrost popytu na źródła światła i oprawy oświetleniowe UV-C. Pandemia COVID-19 wywołała bezprecedensowy wzrost zainteresowania zastosowaniem światła ultrafioletowego do dezynfekcji pomieszczeń. Paradoksalnie w dobie powszechnej dominacji źródeł światła LED, w tej specjalistycznej niszy rynkowej jaką jest wytwarzanie promieniowania ultrafioletowego w wysokiej intensywności, do łask wracają konwencjonalne promienniki UV-C w postaci liniowych, niskoprężnych lamp z parami rtęci. Wytwarzane przez nie promieniowanie o długości fali 254 nm najskuteczniej rozkłada RNA koronawirusa i w ten sposób go unieszkodliwia. Grupa Kapitałowa LUG S.A. w rekordowym tempie opracowała i wdrożyła rodzinę opraw UV-C, na którą składają się zarówno oprawy do dezynfekcji powierzchni, jak również produkty dezynfekujące powietrze i mogące pracować w obecności ludzi, a także rozwiązania hybrydowe. Wszystkie nowe produkty zostały poddane niezależnym badaniom, które potwierdziły ich skuteczność i bezpieczeństwo. Zgodnie z ich wykami oprawy PURELIGHT znacznie podnoszą poziom bezpieczeństwa pracy nie tylko w placówkach medycznych, ale także w placówkach oświatowych i administracji publicznej. Nowe produkty mogą być szeroko stosowane w transporcie publicznym, firmach usługowych i produkcji. Spełniają wszystkie wymogi bezpieczeństwa i oferują szereg dodatkowych funkcjonalności :

- Licznik czasu pracy - wskazuje, kiedy należy wymienić radiator
- Czujnik ruchu - rozłączy oprawę, gdy tylko otworzą się drzwi w pomieszczeniu
- Pilot – możliwość uruchamiania pilotem bez ryzyka niepożądanego uruchomienia oprawy
- Sterowanie SMART - wygodne zarządzanie oprawami za pomocą aplikacji mobilnej

LUG ma już na swoim koncie projekty z wykorzystaniem nowych opraw UV-C i notuje wzrosty zainteresowania tego rodzaju asortymentem.

Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego:

➤ **Oprawy oświetleniowe z nowymi inteligentnymi funkcjami**

Producenci opraw oświetleniowych zaczynają wyposażać je w coraz więcej inteligentnych funkcji, takich jak np. wbudowane czujniki ruchu i natężenia światła dziennego w otoczeniu, możliwość łączności bezprzewodowej i regulacji temperatury barwowej emitowanego światła. Można się spodziewać, że w przyszłości nowe generacje sprzętu oświetleniowego zaczną być oznaczane określeniem w rodzaju „IoT ready – gotowe na Internet Rzeczy (IoT)”.

➤ **Układy sterowania zaczną być umieszczane w obudowach opraw oświetleniowych**

Dotychczas, zwłaszcza w przypadku oświetlenia tradycyjnego, elektroniczne układy sterowania systemami oświetleniowymi były umieszczane w specjalnych, oddzielnych szafach sterowniczych. W 2018 r. inteligentne układy sterowania zaczęły być powszechnie montowane w obudowach indywidualnych opraw oświetleniowych lub wprost integrowane z ich zasilaczami. Sterowanie przewodowe jest zastępowane łącznością bezprzewodową przy wykorzystaniu najnowszych wersji protokołu Bluetooth, a systemy oświetleniowe wykorzystują inteligentne, samouczące algorytmy sterowania.

³¹ www.lednews.pl/swiatowy-rynek-oswietlenia-led-2015

- **Oświetlenie zgodne z potrzebami człowieka zacznie być traktowane poważnie**
W 2018 r. nastąpiły pierwsze instalacje w pełni zasługujących na miano systemów oświetleniowych zgodnych z potrzebami człowieka (Human Centric Lighting), a nie tylko oświetlenia z możliwością regulacji temperatury barwowej światła. Zapotrzebowanie na takie systemy jest obserwowane szczególnie w krajach skandynawskich, a trend ten nieustannie znajduje się na krzywej wzrostowej.
- **Oświetlenie stanie się częścią inteligentnych biur**
Zapotrzebowanie ze strony wielkich deweloperów sprawiło, że w 2018 r. tzw. inteligentne biura stały się powszechną rzeczywistością. Największe firmy deweloperskie chcą być postrzegane przez swoich klientów jako innowacyjne, a nowoczesne oświetlenie budowanych obiektów jest jednym z czynników budujących taki wizerunek dewelopera ponieważ zapewnia najemcom nieruchomości dobre samopoczucie i zwiększoną produktywność.
- **Coraz więcej miast będzie budować inteligentne systemy oświetleniowe**
Powszechne dążenie do racjonalizacji kosztów oświetlania terenów miejskich, ochrony środowiska przez ograniczenie zużycia paliw konwencjonalnych przeznaczanych na produkcję energii elektrycznej, kreowania atrakcyjnego wizerunku miast i budowania zadowolenia ich mieszkańców będzie skutkowało dalszym upowszechnianiem inteligentnych systemów sterowania oświetleniem terenów miejskich.
- **Konsolidacja i partnerstwo stanie się koniecznością w branży oświetleniowej**
Sytuacja konkurencyjna indywidualnych producentów opraw oświetleniowych, będzie coraz trudniejsza. Problemem stanie się rozdrobnienie przemysłu oświetleniowego i brak kompleksowej oferty we wszystkich najnowszych obszarach cyfryzacji sprzętu oświetleniowego u poszczególnych producentów. W przypadku braku odpowiednich możliwości kompetencyjnych u producentów oświetlenia koniecznością będzie dla nich nawiązywanie partnerskich porozumień z integratorami z branży IT, specjalistami od technologii cyfrowych.³²
- **Leasingowanie w formule ESCO**
Producenci systemów oświetlenia coraz częściej decydują się na elastyczne rozwiązania pozwalające na finansowanie modernizacji oświetlenia tzw. leasingowanie w formule **ESCO**. Polega ona na przeprowadzaniu reorganizacji, która obniży koszty eksploatacji wynikające z oświetlania przestrzeni. Usługa ESCO obniża koszty związane z konserwacją urządzeń, zmniejsza awaryjność systemu oraz pozwala na osiągnięcie maksymalnej wydajności. Z formuły mogą skorzystać zarówno prywatni przedsiębiorcy, jak i jednostki samorządowe. Cała praktyka polega na bezgotówkowej modernizacji oświetlenia. Użytkownik pokrywa koszt inwestycji, w miesięcznych ratach, które wygenerowane są przez oszczędności wynikające z eksploatacji nowego systemu. Trend ten jest kontynuacją energooszczędnej idei oświetlenia LED, która gwarantuje realne zyski dla inwestorów.

Branża oświetlenia komercyjnego rozwija się dynamicznie i coraz skuteczniej odpowiada na zapotrzebowania rynku na wydajne i inteligentne urządzenia oświetlające przestrzeń. Największy rozwój i milowy krok widać przede wszystkim w technologii LED, której energooszczędność i proekologiczne ukierunkowanie zawładnęło większą częścią rynku oświetlenia profesjonalnego, napędzanego wzrostem populacji, zmianami klimatycznymi czy postępującą urbanizacją. Na przestrzeni najbliższych kilku lat swoją pozycję umocnią producenci oświetlenia profesjonalnego, którzy jako priorytet stawiają konstruowanie rozwiązań uwzględniających wcześniej wspomniane zmiany.³³

Podsumowując, należy wspomnieć, że Polska ma już za sobą punkt kulminacyjny krótkoterminowego załamania aktywności gospodarczej, jednakże co istotne sektor budowlany, w obrębie którego

³² Najważniejsze trendy w branży oświetlenia profesjonalnego 2018, lighting.pl, M.Kołąkowski, 06.02.2018

³³ „Oświetlenie profesjonalne: 5 wiodących trendów w 2019 roku”, polskiprzemysl.com.pl (22.01.2019)

funkcjonuje Emitent, na wstrząsy gospodarcze reaguje zawsze z opóźnieniem. Minione tygodnie przyniosły łagodne konsekwencje dla budownictwa w zakresie korekty na rynku pracy, kolejnych zawartych mega kontraktów drogowych i kolejowych czy najniższej od 10 lat liczba upadłości w budownictwie. Liczony przez specjalistów w dziedzinie analizy rynku budowlanego, konsensus rocznej dynamiki PKB w całym 2020 r. ukształtował się pod koniec lipca na poziomie -4,0%, wobec 3,7% miesiąc wcześniej. Na pogorszenie perspektyw gospodarczych główny wpływ miało urealnienie przez NBP swojej wiosennej prognozy, która z najbardziej optymistycznej (wzrost o 1,2%) stała się jedną z najbardziej pesymistycznych (-5,4%).³⁴ Kluczowymi trendami średniookresowymi na rynku polskim, pod wpływem których pozostawać będzie branża oświetleniowa, w tym także Grupa Kapitałowa LUG S.A. będą:

- odbudowa poziomu koniunktury,
- poprawa aktywności przetargowej GDDKiA
- spadek produkcji budowlanej w czerwcu o 2,4%
- konsensus rynkowy dynamiki polskiego PKB w 2020 roku na poziomie -4,0%
- kontynuacja korekty na rynku zamówień publicznych, szczególnie samorządowych.

W opinii Zarządu, rozwój Grupy Kapitałowej LUG S.A. w obszarze przychodów ze sprzedaży pozostawał w II kw. 2020 r. pod silnym wpływem stopniowego odmrażania regionalnych gospodarek dotkniętych pandemią oraz nawarstwienia popytu z okresu przymusowej izolacji na przełomie I i II kwartału br. Zarząd ocenia kondycję Grupy Kapitałowej LUG S.A. w przyszłych okresach jako stabilną. W II kwartale LUG odnotował dużą fluktuację wyniku pomiędzy poszczególnymi miesiącami kwartału, jednakże stabilizacja, która nastąpiła w ostatnich tygodniach, a także bieżący poziom zamówień pozwalają formułować wobec III kwartału cele o wyższym stopniu przewidywalności. Jednocześnie Zarząd LUG S.A z uwagą analizuje czynniki ryzyka związane z rozwojem pandemii COVID-19 w kolejnych miesiącach oraz wpływem ogólnoswiatowego kryzysu gospodarczego na przyszłe wyniki finansowe.

³⁴ Spectis, „Rynek budowlany w Polsce – sierpień 2020”, 08.2020 r.

2Q 2020



Omówienie wyników II kwartału 2020 r.

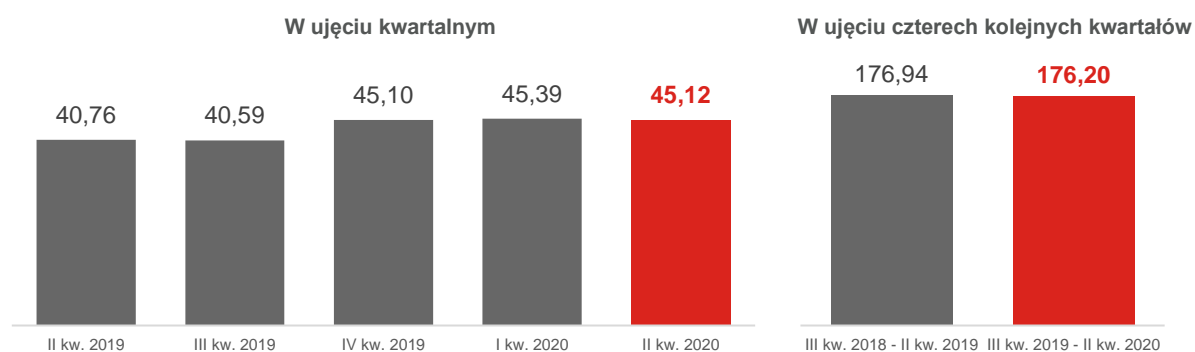
- Przychody
- Koszty inwestycyjne
- Bilans
- Rachunek przepływów pieniężnych
- Kapitał
- Wskaźniki

5 Omówienie wyników II kwartału 2020 r.

Zarząd LUG S.A. nie opublikował prognoz w zakresie wyników spółki LUG S.A., ani prognoz skonsolidowanych wyników Grupy Kapitałowej LUG S.A. w 2020 roku.

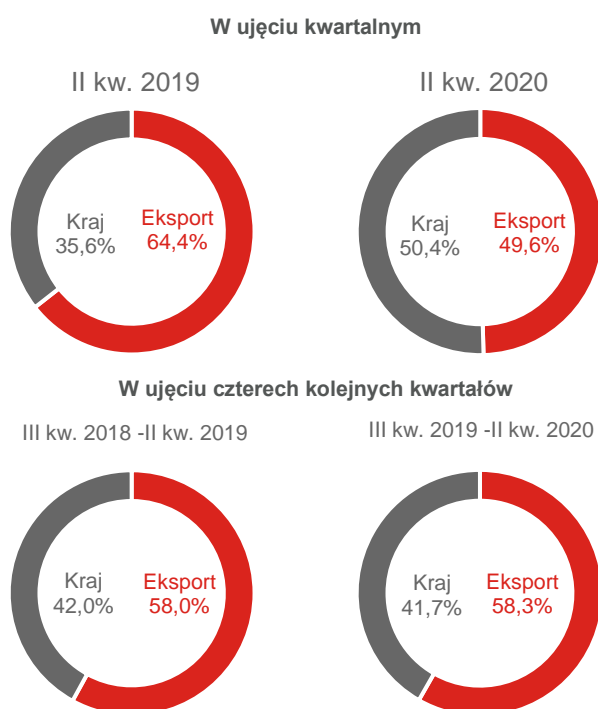
5.1 Przychody

Przychody ze sprzedaży [mln zł]



Skonsolidowane przychody Grupy Kapitałowej LUG S.A. w II kw. 2020 r. wyniosły 45,12 mln zł i były o 10,7% wyższe niż przed rokiem oraz o 0,6% niższe niż w poprzednim kwartale. Wzrost przychodów był efektem zwiększeniem przychodów krajowych będących wynikiem zakończenia realizacji, których finalizacja była przesunięta z końca poprzedniego kwartału na II kw. 2020 r. Ponadto LUG w II kwartale 2020 r. na zlecenie lubuskich władz samorządowych (Urząd Marszałkowski woj. lubuskiego, Urząd Miasta Zielona Góra i Urząd Gminy Świdnica) sprowadził do Polski środki ochronne o wartości 4,81 mln zł, co również wpłynęło na poziom przychodów. Transakcja ta nie miała istotnego wpływu na zyski spółki. W ujęciu czterech ostatnich kwartałów suma przychodów wyniosła 176,20 mln zł i była niższa o 0,4% niż w analogicznym okresie porównawczym.

Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży [%]



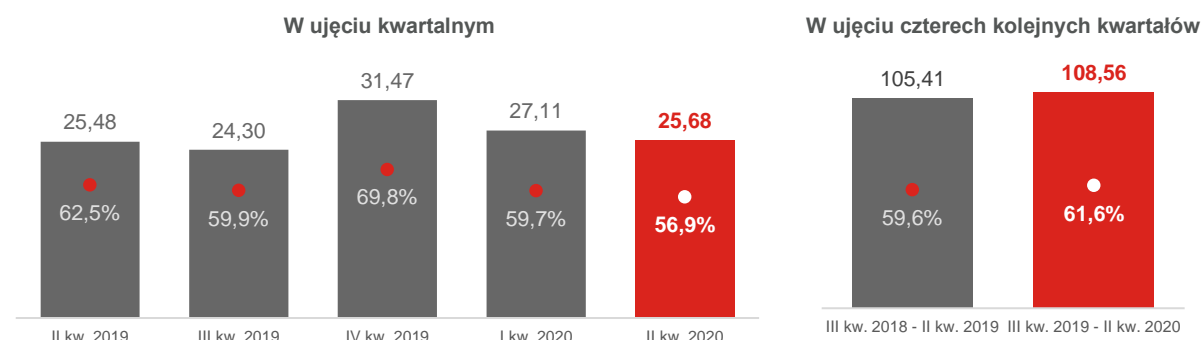
Udział przychodów krajowych w II kw. 2020 r. wzrósł o 22,9pp w stosunku do I kw. 2020 r. i wyniósł 50,4%, co było wynikiem wspomnianego przesunięcia końca realizacji wybranych kontraktów w Polsce. W efekcie przychody krajowe wyniosły w II kw. 2020 r. 22,75 mln zł i były wyższe o 82,1% niż w poprzednim kwartale i o 56,9% wyższe niż przed rokiem. Przychody zagraniczne obniżyły się, co było spowodowane wpływem pandemii COVID-19. Eksport wyniósł w II kw. 2020 r. 22,37 mln zł (32,0% mniej niż w poprzednim kwartale i 14,8% mniej niż przed rokiem) i odpowiadał za 49,6% przychodów ze sprzedaży.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów udział przychodów zagranicznych wzrósł o 0,3pp do poziomu 58,3%, a za wzrost ten odpowiadały przede wszystkim wzrosty eksportu w poprzednich kwartałach. W ujęciu wartościowym przychody ze sprzedaży zagranicznej w ostatnich czterech kwartałach wyniosły

102,66 mln zł i nie zmieniły się w porównaniu do analogicznego okresu porównawczego. Przychody krajowe w tym samym okresie obniżyły się o 1,1% do poziomu 73,54 mln zł.

5.2 Koszty i inwestycje

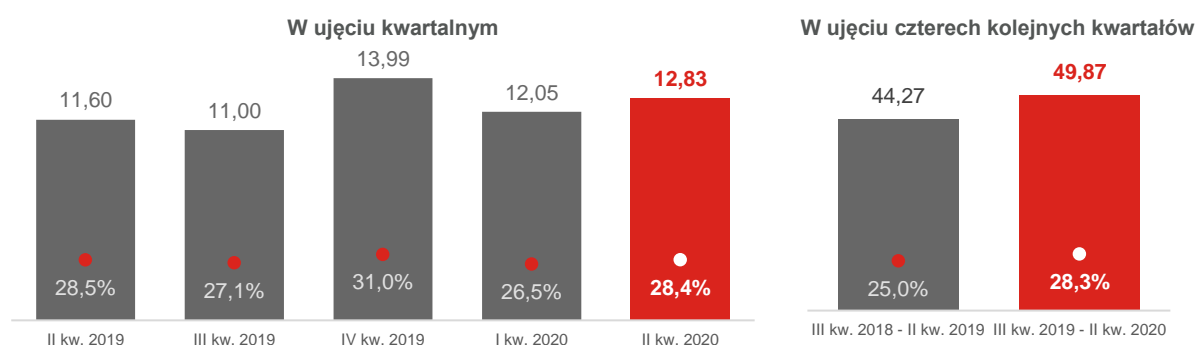
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów [mln zł, %]



Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w II kw. 2020 r. wyniosły 25,68 mln zł i były o 5,3% niższe niż przed kwartałem oraz o 0,8% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Obniżenie kosztów sprzedanych produktów, towarów i materiałów w ujęciu kw/kw jest efektem zmian polityki zakupowej, która miała na celu obniżenie kosztów zakupu komponentów.

W ujęciu czterech kolejnych kwartałów koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów wzrosły o 3,0% do poziomu 108,56 mln zł.

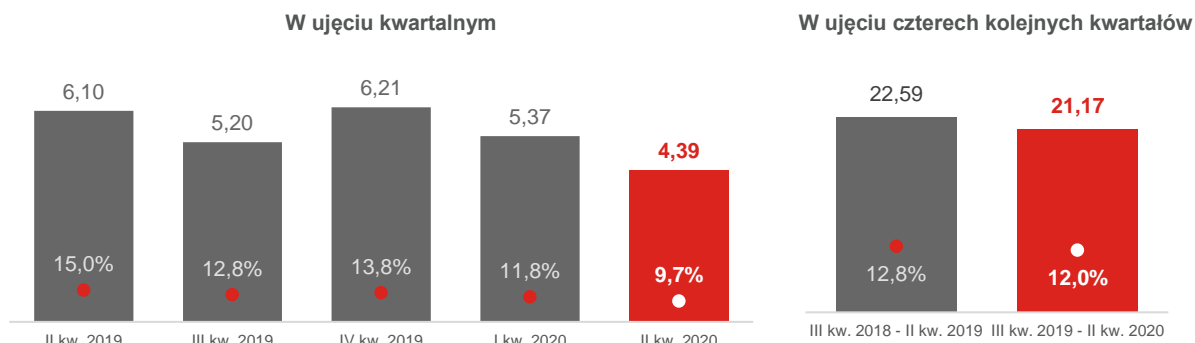
Koszty sprzedaży [mln zł, %]



Koszty sprzedaży w II kw. 2020 r. wyniosły 12,83 mln zł i były o 6,5% wyższe niż w poprzednim kwartale oraz o 10,6% wyższe niż przed rokiem. Wzrost kosztów sprzedaży związany jest z rozwojem Grupy i intensyfikacją działań sprzedażowych w okresie odmrażania gospodarek poszczególnych krajów w miarę ich wychodzenia z pandemii COVID-19. W ujęciu r/r koszty sprzedaży rosły w tempie nieznacznie niższym niż przychody, co pozwoliło na obniżenie ich relacji do przychodów o 0,1pp do poziomu 28,4%.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty sprzedaży wzrosły o 12,6% do poziomu 49,87 mln zł.

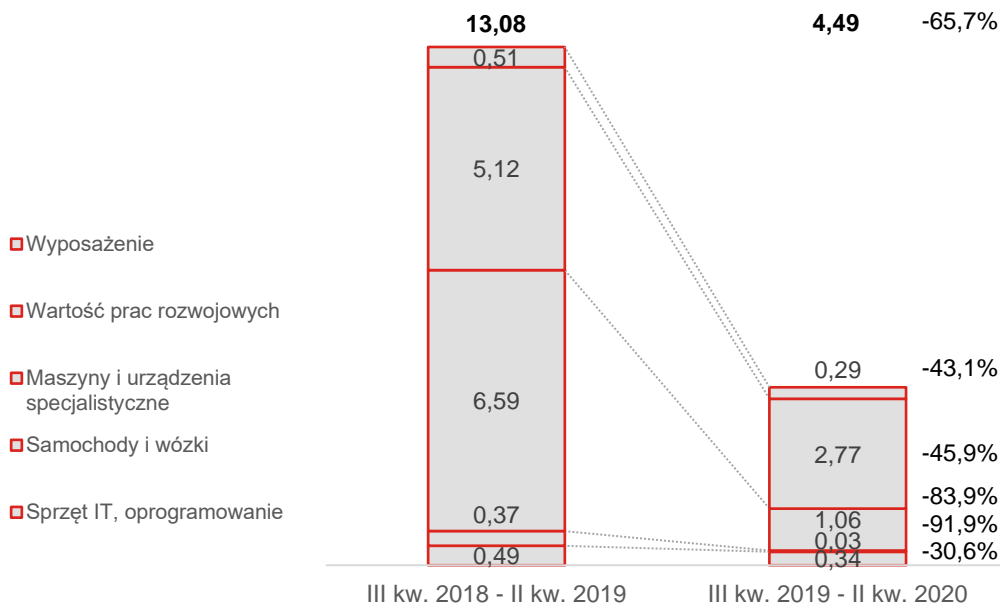
Koszty ogólnego zarządu [mln zł, %]



Koszty ogólnego zarządu wyniosły w II kw. 2020 r. 4,39 mln zł i były niższe zarówno w porównaniu do poprzedniego kwartału (o 18,2%), jak i do analogicznego okresu przed rokiem (o 28,0%). Obniżenie kosztów ogólnego zarządu jest efektem wprowadzenia działań reorganizacyjnych i oszczędnościowych związanych z epidemią COVID-19, na które składało się m.in. czasowe (na 3 miesiące) obniżenie wynagrodzeń pracowników Grupy (nie dotyczyło pracowników produkcyjnych). Ponadto w II kw. 2020 r. nie występowały już (odnotowane w I kw. 2020 r.) koszty prac rozwojowych nad nowymi liniami opraw oświetleniowych Purelight.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów koszty ogólnego zarządu zostały obniżone o 6,3% do poziomu 21,17 mln zł.

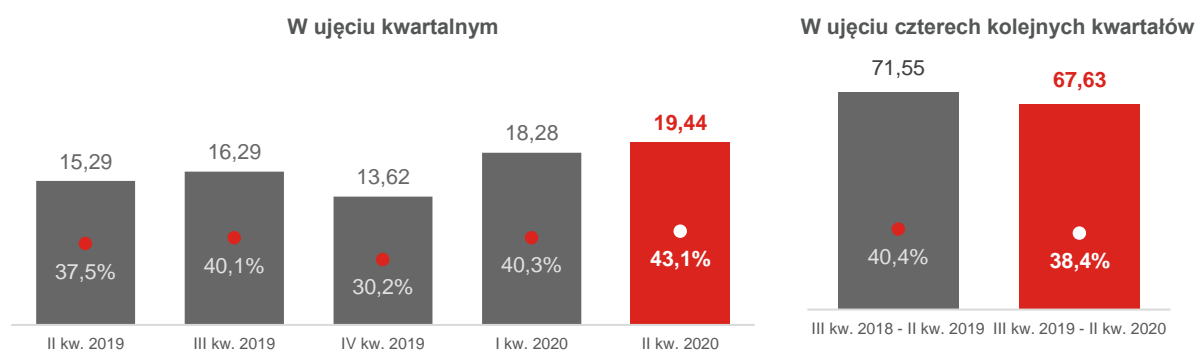
Inwestycje w III kw. 2019 – II kw. 2020 oraz r/r [mln zł, %]



Inwestycje w ostatnich czterech kwartałach wyniosły 4,49 mln zł, o 65,7% mniej niż rok wcześniej. Spadki spowodowane są przede wszystkim wysoką bazą 2018 roku, gdy Grupa Kapitałowa LUG realizowała inwestycje w park maszynowy w kwocie 2,69 mln zł, obejmujące obszar produkcji komponentów elektronicznych, jak również obszar produkcji opraw ulicznych i przemysłowych w kwocie 4 mln zł. Największe pozycje w wydatkach inwestycyjnych podjętych w II kw. 2020 r., wynoszących łącznie 0,60 mln zł, stanowiły narzędzia i formy do produkcji opraw, które przyczyniając się do unowocześnienia parku maszynowego i odświeżenia designu opraw zwiększają ich konkurencyjność na rynku oświetleniowym.

5.3 Zyski

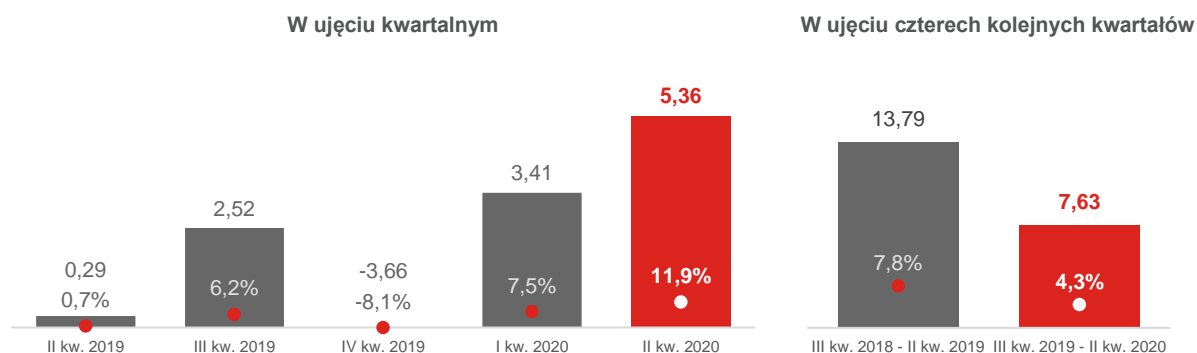
Zysk i marża brutto na sprzedaży [mln zł, %]



Zysk brutto na sprzedaży osiągnął w II kw. 2020 r. poziom 19,44 mln zł, drugi najwyższy w historii Grupy wynik (po III kw. 2018 r.). Zysk brutto na sprzedaży wzrósł w ujęciu kw/kw o 6,3% oraz o 27,1% w ujęciu r/r. Pozwoliło to osiągnąć marżę brutto na sprzedaży na poziomie 43,1%, czyli powyżej poziomu 40% oczekiwanego zgodnie ze strategicznymi kierunkami rozwoju Grupy. Marża brutto na sprzedaży była wyższa o 2,8pp niż przed kwartałem i o 5,6pp wyższa niż w II kw. poprzedniego roku. Wzrost zysku i marży brutto na sprzedaży jest efektem wzrostu przychodów przy jednoczesnym osiągnięciu efektów prowadzonych wcześniej działań zmierzających do obniżenia kosztów komponentów.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów zysk brutto na sprzedaży wyniósł 67,63 mln zł, o 5,5% mniej niż rok wcześniej, a marża brutto wyniosła 38,4%, na co wpływ miały przede wszystkim słabsze od oczekiwanych wyniki IV kw. poprzedniego roku.

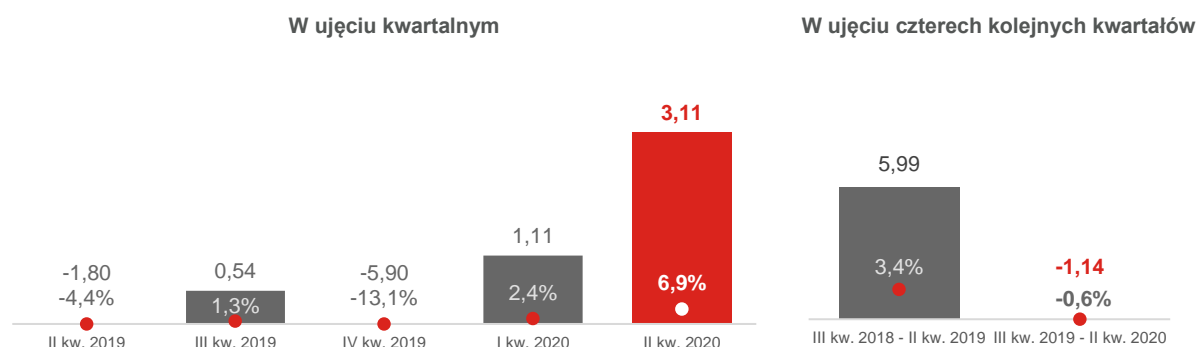
Zysk i marża EBITDA [mln zł, %]



Wyniki EBITDA wyniósł w II kw. 2020 r. 5,36 mln zł i był o 57,2% wyższy niż w poprzednim kwartale oraz aż o 1748,3% wyższy niż przed rokiem. Podobnie jak w przypadku zysku brutto na sprzedaży, osiągnięty w II kw. 2020 r. wynik EBITDA była drugim najwyższym w historii Grupy. Na poziom wyniku EBITDA wpłynęło świadczenie na rzecz ochrony miejsc pracy z Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych w wysokości 935 tys. zł. Marża EBITDA wyniosła 11,9%, o 4,4pp więcej niż w poprzednim kwartale i o 11,2pp więcej niż przed rokiem.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik EBITDA wyniósł 7,63 mln zł, a na jego ukształtowanie miały wpływ przede wszystkim niesatysfakcjonujące wyniki III i IV kw. ubiegłego roku.

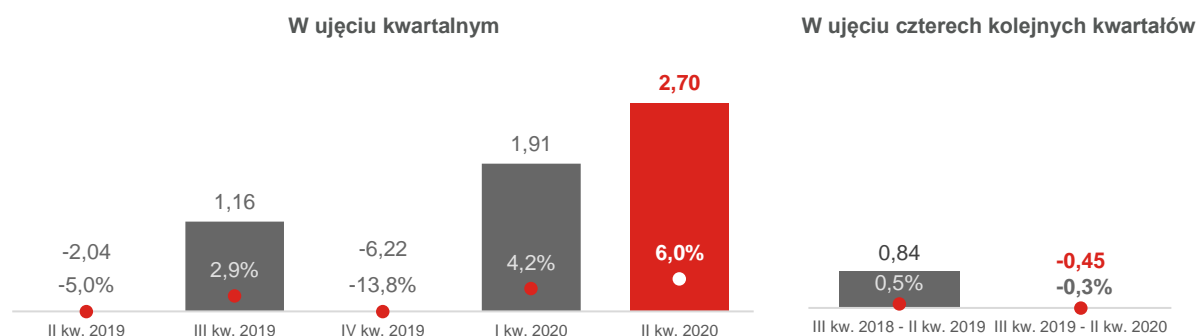
Zysk i marża operacyjna [mln zł, %]



Wynik operacyjny w II kw. 2020 r. do poziomu 3,11 mln zł (o 180,2% więcej niż w poprzednim kwartale). Jest to efektem wyższego zysku brutto na sprzedaży i obniżenia kosztów ogólnego zarządu. Na poziom zysku operacyjnego miało wpływ także świadczenie na rzecz ochrony miejsc pracy z Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych w wysokości 935 tys. zł. Marża operacyjna wyniosła w II kw. 2020 r. 6,9% i była o 4,4pp wyższa niż w poprzednim kwartale.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik operacyjny wyniósł -1,14 mln zł, na co wpływ miały przede wszystkim ujemny wynik IV kw. ubiegłego roku.

Zysk i marża netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej [mln zł, %]



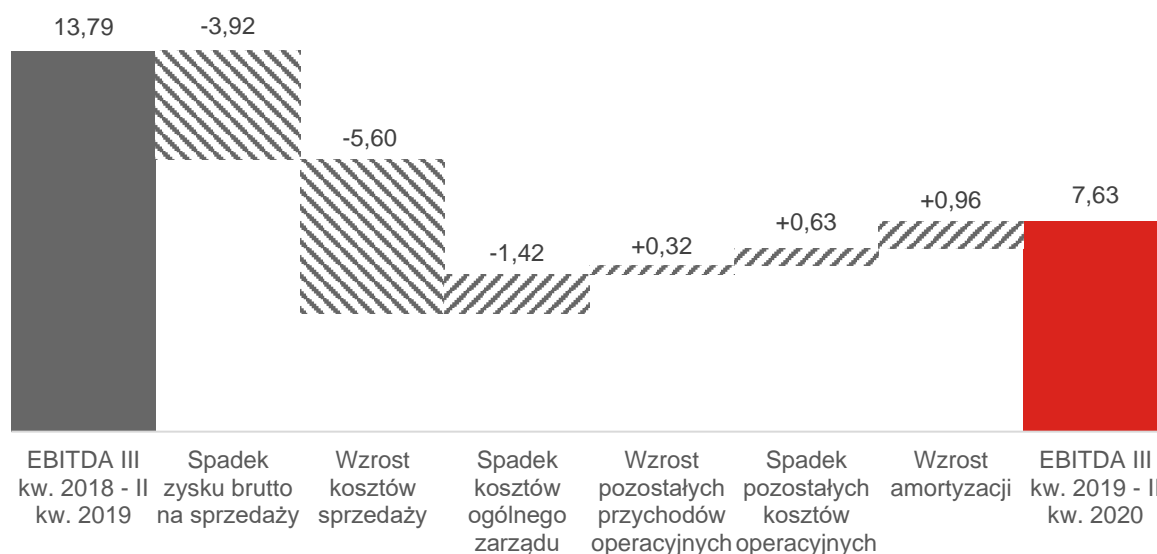
Zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł w II kw. 2020 r. 2,70 mln zł i był wyższy o 41,4% niż w poprzednim kwartale. Należy podkreślić, że na zysk netto nie miały istotnego wpływu różnice kursowe wynikające z rozliczeń spółki zależnej w Argentynie, jak to miało miejsce w poprzednim kwartale. Grupa zanotowała w II kw. 2020 r. marżę netto na poziomie 6,0%, o 1,8pp wyższą niż w poprzednim kwartale.

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów wynik netto wyniósł -0,45 mln zł, na co wpłynął przede wszystkim negatywny wyniki IV kw. poprzedniego roku.

Kompozycja wyniku EBITDA w II kw. 2020 r. [mln zł]



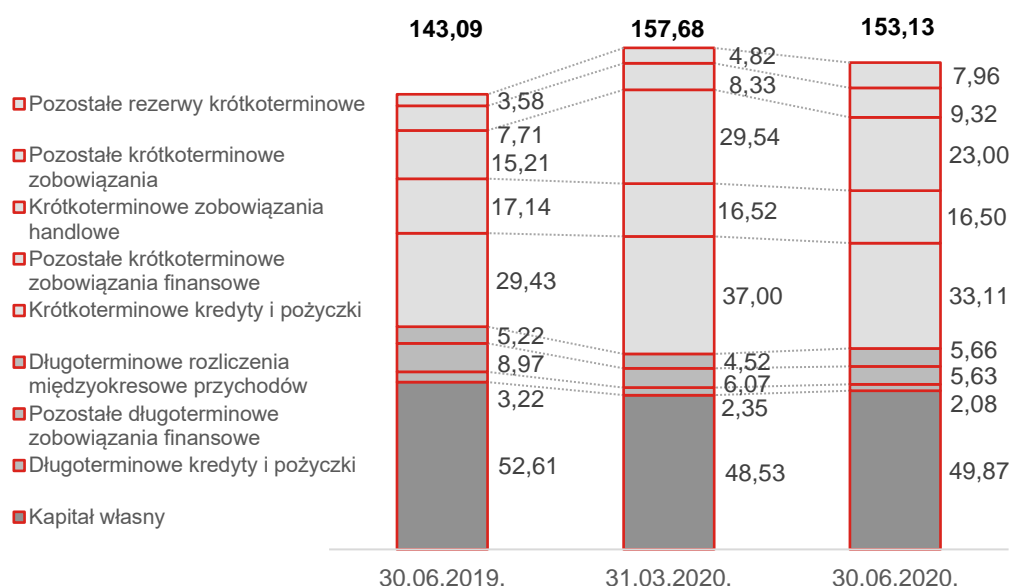
Kompozycja wyniku EBITDA w ostatnich czterech kwartałach [mln zł]



Istotny wzrost wyniku EBITDA w II kw. 2020 r. w ujęciu r/r był spowodowany przede wszystkim znaczącą poprawą zysku brutto na sprzedaży (+4,15 mln zł) i obniżeniem o 1,71 mln zł kosztów ogólnego zarządu. Ponadto na poprawę wyniku EBITDA pozytywny wpływ miały wyższe o 0,70 mln zł pozostałe przychody operacyjne i zwiększona o 0,15 mln zł amortyzacja. Czynnikiem przeciwdziałającym tym tendencjom był wzrost o 1,23 mln zł kosztów sprzedaży oraz o 0,43 mln zł pozostałych kosztów operacyjnych. W ujęciu czterech ostatnich kwartałów spadek wyniku EBITDA był spowodowany wyższymi (o 5,60 mln zł) kosztami sprzedaży i niższą (o 3,92 mln zł) wypracowaną sumą zysku brutto na sprzedaży. Te dwa czynniki nie zostały zrównoważone przez obniżenie o 1,42 kosztów ogólnego zarządu, wyższą o 0,96 mln zł amortyzację, wzrost o 0,32 mln zł pozostałych przychodów operacyjnych oraz obniżenie o 0,63 mln zł pozostałych kosztów operacyjnych.

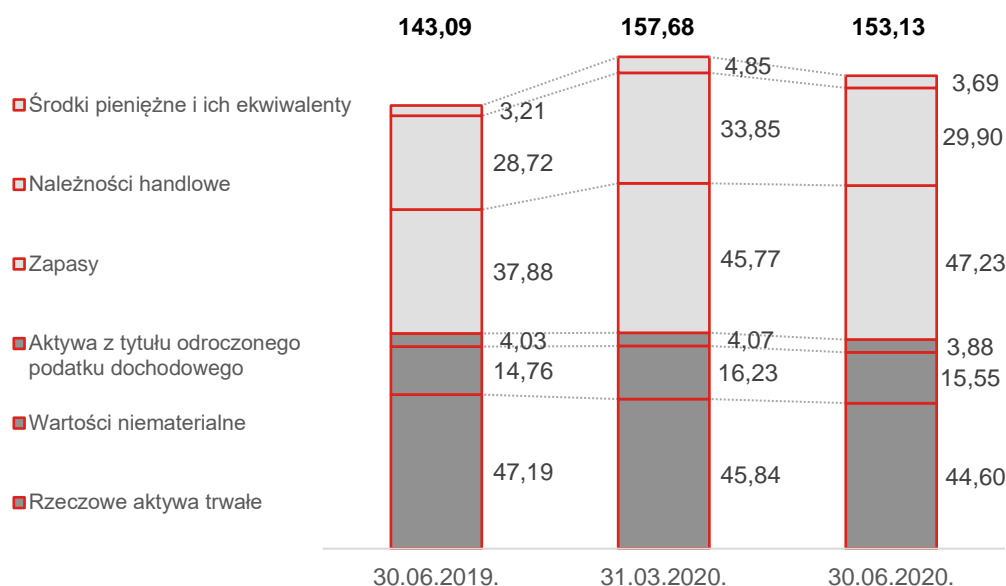
5.4 Bilans

Wybrane elementy pasywów [mln zł]



Suma bilansowa na dzień 30.06.2020 r. wyniosła 153,13 mln zł i była o 2,9% niższa niż przed kwartałem oraz o 7,0% wyższa niż przed rokiem. Wartość księgowa na akcję wyniosła 21,27 zł. W strukturze pasywów widoczna jest spłata długoterminowych kredytów i leasingów oraz zmniejszone wykorzystanie kredytu w rachunku bieżącym. Zmniejszenie do poziomu 23,00 mln zł (o 22,1% w ujęciu kw/kw) krótkoterminowych zobowiązań handlowych odzwierciedla realizację krótszych terminów płatności na rzecz dostawców, przede wszystkim krajowych. W pozostałych zobowiązaniach krótkoterminowych, które wzrosły do poziomu 9,32 mln zł (o 11,9% w ujęciu kw/kw i o 20,9% w ujęciu r/r) uwidoczniła jest prolongata płatności do ZUS za luty i kwiecień w wyniku wykorzystania jednego z elementów tarczy antykrzysowej (płatności za te dwa miesiące zostaną zrealizowane w kolejnych kwartałach); jednocześnie należy wskazać, że płatność za marzec także była prolongowana, ale po spłacie w czerwcu nie wpłynęła na wartość zobowiązań wg stanu na dzień 30.06.2020 r.

Wybrane elementy aktywów [mln zł]



W strukturze aktywów najistotniejszy było zmniejszenie do 29,90 mln zł (o 11,7% w ujęciu kw/kw) należności handlowych. O ile w poprzednim kwartale pozycja ta wzrosła, co było efektem pojawienia się pandemii COVID-19 i wstrzymaniem lub opóźnieniem płatności przez wybranych klientów, o tyle w II kw. 2020 r., w miarę stopniowego odmrażania gospodarek poszczególnych krajów, sytuacja unormowała się, a płatności są realizowane szybciej. Wzrost zapasów do 47,23 mln zł (o 3,2% w ujęciu kw/kw i 24,7% w ujęciu r/r) jest efektem zwiększania skali działalności Grupy i zatowarowaniem na kolejne okresy wobec niepewności związanej z rozwojem pandemii COVID-19. Obniżenie tradycyjnie wzrastającej pozycji wartości niematerialnych (do 15,55 mln zł, czyli o 4,2% w ujęciu kw/kw) jest spowodowane wstrzymaniem części prac badawczo-rozwojowych nad nowymi produktami i koncentracji na szybko zrealizowanych pracach nad opravami Pure Light.

5.5 Rachunek przepływów pieniężnych

Przepływy pieniężne [mln zł]

	II kw. 2020	III kw. 2019 – II kw. 2020
Środki pieniężne na początek okresu	4,85	3,21
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	+3,14	+10,06
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1,06	-7,09
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-3,24	-2,50
Środki pieniężne na koniec okresu	3,69	3,69

W II kw. 2020 r. Grupa wypracowała dodatnie przepływy netto z działalności operacyjnej w wysokości 3,14 mln zł, które finansowały działalność inwestycyjną i spłatę części zadłużenia. Stan gotówki na koniec okresu ukształtował się na poziomie 3,69 mln zł (o 1,16 mln zł mniej niż na koniec poprzedniego kwartału).

W ujęciu czterech ostatnich kwartałów dodatnie przepływy z działalności operacyjnej przekroczyły 10 mln zł i finansowały przede wszystkim działalność inwestycyjną (7,09 mln zł) i finansową (2,50 mln zł).

5.6 Wskaźniki

Podstawowe wskaźniki

	II kw. 2019	I kw. 2020	II kw. 2020	zmiana kw/kw	zmiana r/r
Rentowność brutto na sprzedaży	37,5%	40,3%	43,1%	+2,8pp	+5,6pp
Rentowność EBITDA	0,7%	7,5%	11,9%	+4,4pp	+11,2pp
Rentowność operacyjna	-4,4%	2,4%	6,9%	+4,4pp	+11,3pp
Rentowność netto	-5,0%	4,2%	6,0%	+1,8pp	+11,0pp
Rentowność kapitału własnego (ROE)	0,6%	-6,1%	-3,1%	+3,0pp	-3,6pp
Rentowność majątku (ROA)	0,2%	-1,9%	-1,0%	+0,9pp	-1,2pp
Wskaźnik ogólnej płynności	100,6%	92,0%	94,9%	+2,9pp	-5,7pp
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	63,2%	69,2%	67,4%	-1,8pp	+4,2pp
Dług netto / EBITDA	4,03	9,48	6,77	-2,71	+2,74
EV/EBITDA (na koniec okresu)	7,67	11,97	10,80	-1,16	+3,13

W II kw. 2020 r. nastąpiła dalsza poprawa rentowności na każdym poziomie wyników. Marża brutto na sprzedaży wzrosła o 2,8pp w ciągu kwartału i na poziomie 43,1% przekracza wartość oczekiwaną w strategicznych kierunkach rozwoju Grupy (powyżej 40%). Wskaźniki ROE i ROA, choć na poziomach lepszych niż przed kwartałem, nie odzyskały strat w ujęciu r/r spowodowanych niższymi wynikami w IV kw. poprzedniego roku. W ciągu II kw. 2020 r. poprawiły się także wskaźniki ogólnej płynności (wzrost o 2,9pp) i ogólnego zadłużenia (spadek o 1,8pp). Wskaźnik długu netto do EBITDA utrzymuje się na wysokim poziomie 6,77, który jednak jest wyraźnie niższy niż przed kwartałem, co jest efektem poprawy wyników w obu kwartałach 2020 r. Wskaźnik EV/EBITDA obniżył się o -1,16 do poziomu 10,80.

Wyjaśnienie dot. wskaźników:

Rentowność brutto na sprzedaży

Formuła: wynik brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży

Opis: określa poziom podstawowej marży uzyskiwanej ze sprzedaży usług i produktów

Rentowność EBITDA

Formuła: (wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja) / przychody ze sprzedaży

Opis: mierzy efektywność konwersji przychodów na zysk z działalności ciągłej przed odsetkami od zaciągniętych kredytów, podatkami, deprecjacją i amortyzacją oraz przed pozycjami wyjątkowymi.

Rentowność operacyjna

Formuła: wynik na działalności operacyjnej / przychody ze sprzedaży

Opis: określa, ile zysku netto (po opodatkowaniu) przypada na 1 złoty przychodów firmy

Rentowność netto

Formuła: Wynik netto / Przychody ze sprzedaży

Opis: informuje inwestorów, ile procent przychodów ze sprzedaży stanowi zysk netto

Rentowność kapitału własnego (ROE)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów / Kapitał własny, gdzie: Kapitał własny = Aktywa ogółem - Zobowiązania (krótko i długoterminowe)

Opis: określa stopę zyskowności zainwestowanych w firmie kapitałów własnych

Rentowność majątku (ROA)

Formuła: Wynik netto ostatnich czterech kwartałów / aktywa ogółem

Opis: informuje o tym jaka jest rentowność wszystkich aktywów firmy w stosunku do wypracowanych przez nią zysków, czy innymi słowy ile zysku netto przynosi każda złotówka zaangażowana w finansowanie majątku

Wskaźnik ogólnej płynności

Formuła: aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe

Opis: informuje o zdolności przedsiębiorstwa do regulowania zobowiązań w oparciu o wszystkie aktywa obrotowe

Wskaźnik ogólnego zadłużenia

Formuła: zobowiązania ogółem / aktywa razem

Opis: informuje o tym jaki udział w finansowaniu majątku firmy mają zobowiązania i dług

Dług netto / EBITDA

Formuła: Zadłużenie netto / EBITDA, gdzie: Zadłużenie netto = Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) – Środki pieniężne

Opis: informuje o zdolności spółki do spłaty zadłużenia zyskami operacyjnymi.

EV/EBITDA

Formuła: Wartość przedsiębiorstwa / EBITDA, gdzie: Wartość przedsiębiorstwa = Kapitalizacja (liczba akcji X kurs akcji w określonym dniu) + Zobowiązania ogółem (krótko i długoterminowe) + Kapitały mniejszości – Środki pieniężne; przy czym kapitalizacja została określona wg kursu akcji na ostatni dzień danego kwartału

Opis: informuje o pokryciu zysku wartością przedsiębiorstwa i jako wskaźnik dynamiczny (zależny od kursu akcji spółki) wskazuje, ile inwestorzy są gotowi zapłacić za jednostkę tego rodzaju zysku.

2Q 2020



Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej

- Podstawowe informacje
- Akcje
- Organizacja Grupy Kapitałowej
- Rynek i zakres działalności
- Zasoby ludzkie

6 Podstawowe informacje na temat spółki i Grupy Kapitałowej

6.1 Podstawowe informacje

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej LUG S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest spółka LUG S.A. („Spółka”, „Emitent”).

Kraj siedziby	Polska
Siedziba Spółki	Zielona Góra
Forma prawna	Spółka akcyjna
Przepisy prawa	Prawo polskie, zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych
Adres siedziby	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Numery telekomunikacyjne	tel. (068) 45 33 200, fax. (068) 45 33 201 Poczta elektroniczna: lug@lug.com.pl
Strona internetowa	www.lug.com.pl
Podstawowy przedmiot działalności	doradztwo firm centralnych (head office) i doradztwo związane z zarządzaniem (wg PKD 2007 – 70)
REGON	080201644
NIP	929-16-72-920
KRS	Spółka jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod nr KRS 0000287791
Czas trwania grupy kapitałowej	Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

6.2 Akcje

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

Wszystkie akcje LUG S.A. są dopuszczone do notowań w Alternatywnym Systemie Obrotu NewConnect, prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Indeksy	NCIndex (udział w indeksie: 0,54%)
Segment	NC Base
Sektor	EKD (70.10) Działalność firm centralnych (head offices) i holdingów, z wyłączeniem holdingów finansowych
ISIN	PLLUG0000010
Ticker	LUG
Data pierwszego notowania	20.11.2007

Struktura kapitału zakładowego LUG S.A., stan na dzień publikacji raportu tj. 12.08.2020 r.

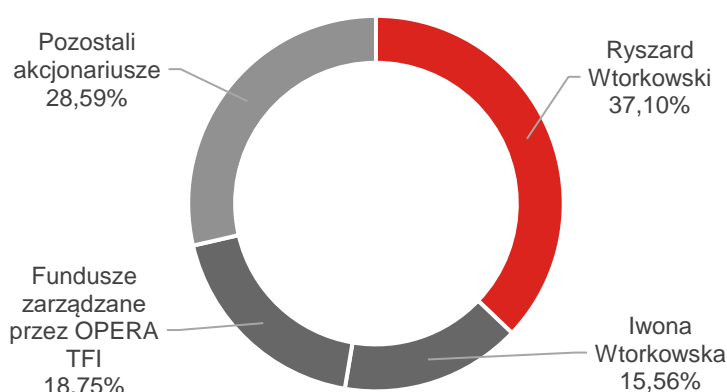
	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Seria A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
Seria B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
Seria C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Suma	7 198 570	100%	7 198 570	100,00%

Struktura akcjonariatu LUG S.A. – stan na dzień publikacji raportu tj. 12.08.2020 r.

Imię i nazwisko / nazwa	Seria Akcji	Liczba Akcji	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów na WZA
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	37,10%	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	15,56%	15,56%
Fundusze zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	18,75%	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	28,59%	28,59%
SUMA	A,B,C	7 198 570	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent³⁵

Struktura akcjonariatu LUG S.A. wg % udziału w liczbie akcji i głosów



³⁵ Strukturę akcjonariatu określono na podstawie:

- Ryszard Wtorkowski - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 30.07.2019 r. (14.07.2020 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Iwona Wtorkowska - lista osób uprawnionych do udziału w ZWZ LUG S.A. w dniu 30.07.2019 r. (14.07.2020 r. - dzień rejestracji uczestnictwa w ZWZ LUG S.A.);
- Fundusze zarządzane przez OPERA TFI - zawiadomienia z dn. 18 lipca 2019 r. dot. korekty zawiadomienia o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu przez NOVO Fundusz Inwestycyjny Otwarty zarządzany przez OPERA TFI S.A. – RB ESPI 6/2019.

6.3 Organizacja Grupy Kapitałowej

Skład organów jednostki dominującej wg stanu na dzień publikacji raportu, tj. 12.08.2020 r.

Zarząd

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Obecna kadencja Zarządu rozpoczęła swój bieg 07.05.2018 r., tj. w dniu odbycia posiedzenia Rady Nadzorczej i podjęcia uchwał nr 11/05/2018, nr 12/05/2018 oraz nr 13/05/2018 powołujących dotychczasowych Członków Zarządu na kolejną kadencję.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej

Obecna kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. rozpoczęła swój bieg 28.06.2019 r., tj. w dniu posiedzenia Walnego Zgromadzenia LUG S.A. i podjęcia uchwał nr 17-21, powołujących dotychczasowych Członków Rady Nadzorczej na kolejną kadencję. Bieżąca kadencja Rady Nadzorczej LUG S.A. kończy swój bieg 27.06.2022 roku.

Spółki wchodzące w skład Grupy Kapitałowej na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. 12.08.2020 roku

Nazwa spółki	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o. o.	Zielona Góra, ul. Gorzowska 11	KRS 0000290498 NIP 929-17-85-452	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
LUG GmbH	Konrad Zuse Strasse 4 12489 Berlin-Adlershof	KRS HRB12835 NIP 262127740	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
T.O.W LUG Ukraina (działalność zawieszona)	ul. Diehtiarowska 62A, 03040 Kijów	KRS 1074102000001 5470 NIP 34190214	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%
LUG do Brasil Ltda	Al. Santos, 2480 Cj.51 - Cerqueira César, São Paulo	CNPJ/MF 15.805.349/0001-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie	500 000,00 BRL	65%	65%

Raport Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01.2020 r. do 30.06.2020 r.

LUG Lighting UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	KRS 08580097 NIP 171766096	produkcja sprzętu oświetleniowego Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000,00 GBP	100%	100%
LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Paraje Nemesio Parma, Parque Industrial Posadas, CP 3300 Posadas, Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradczą w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz technologii.	200 000,00 PLN	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey),	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 0609084882000 001)	Działalność handlowa i doradczą z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000,00 TRY	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych	100 000,00 PLN	30%	30%
LUG Services Sp. z oo.	Ul. Gorzowska 11 65-127 Zielona Góra	0000828305	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami	50 000,00 PLN	97%	97%
LUG West Africa Limited	1, Perchstone & Graeys Close, Off Remi Olowude Way, Lekki-epe Expressway, Lekki, Lagos, Nigeria	NIP 1054276207	Działalność handlowa i doradczą z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	10 000 000,00 NGN	70%	70%

Źródło: LUG S.A.

Grupa Kapitałowa nie posiada podmiotów stowarzyszonych. Spółki Grupy Kapitałowej LUG S.A. podlegają konsolidacji metodą pełną z wyjątkiem ESCOLIGHT Sp. z o.o., która podlega konsolidacji metodą praw własności oraz spółki T.O.W. LUG Ukraina, która nie jest konsolidowana gdyż jej działalność jest zawieszona (nie generuje żadnych wyników).

Prawnicy:

- Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska, Al. Konstytucji 3 Maja 1, 65-805 Zielona Góra.
- Kamil Bytniewski, Radca Prawny, ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra.

Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Centrum Bankowości Biznesowej i Korporacyjnej w Poznaniu, pl. Andersa 5, 61-894 Poznań.
- Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Krysiowicza 2.
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

6.4 Rynek i zakres działalności

Grupa Kapitałowa LUG S.A. to jeden z czołowych producentów opraw i rozwiązań oświetleniowych w Polsce i w Europie. Model biznesowy spółek należących do Grupy koncentruje się na wykorzystaniu fachowej wiedzy i 30-letniego doświadczenia, by kompleksowo doradzać klientom, opracowywać dla nich indywidualne rozwiązania oraz produkować innowacyjne i energooszczędne oświetlenie. Oferta obejmuje szeroką gamę opraw zewnętrznych – do iluminacji budynków, ulic, parkingów, obiektów sportowych oraz wewnętrznych – do oświetlenia wielkopowierzchniowych galerii handlowych, sieci sprzedaży, biur, obiektów kulturalnych i użyteczności publicznej. Od kilku lat wyprzedzając rynkowe trendy, LUG S.A. rozpoczął proces inwestycyjny w technologię LED, dzięki czemu w tej chwili jest jednym z liderów w produkcji wysokiej jakości oświetlenia LED. Technologia ta jest stosowana zarówno w oprawach wewnętrznych jak i zewnętrznych, i na koniec II kw. 2020 roku stanowiła 99% sprzedaży LUG. W 2020 roku portfolio produktowe LUG zostało wzbogacone o rodzinę opraw do dezynfekcji powietrza PureLight.

Oprawy oświetleniowe marki LUG łączą nowoczesne wzornictwo z funkcjonalnością i znakomitymi parametrami świetlnymi, spełniając wymagania poszczególnych rynków i zaspokajając upodobania użytkowników na całym świecie. Znajduje to potwierdzenie w iluminacjach świetlnych wielu spektakularnych obiektów zrealizowanych w ostatnich latach.

Zgodnie z przyjętymi z strategicznych kierunkach rozwoju grupami docelowymi, produkty LUG dedykowane są do następujących segmentów aplikacyjnych:

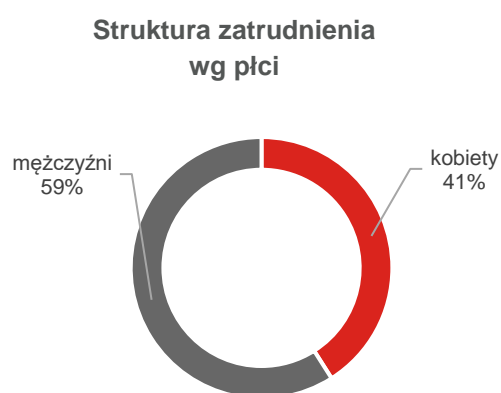
- segment „Urban” - oświetlenie miejskie, w tym także rozwiązania typu Smart City,
- segment „Architecture” – customizowane i personalizowane rozwiązania dedykowane oświetleniu obiektów architektonicznych,
- segment „Interior” – ekskluzywne rozwiązania będące kombinacją wysokich parametrów oświetleniowych i wyróżniającego się wzornictwa.

6.5 Zasoby ludzkie

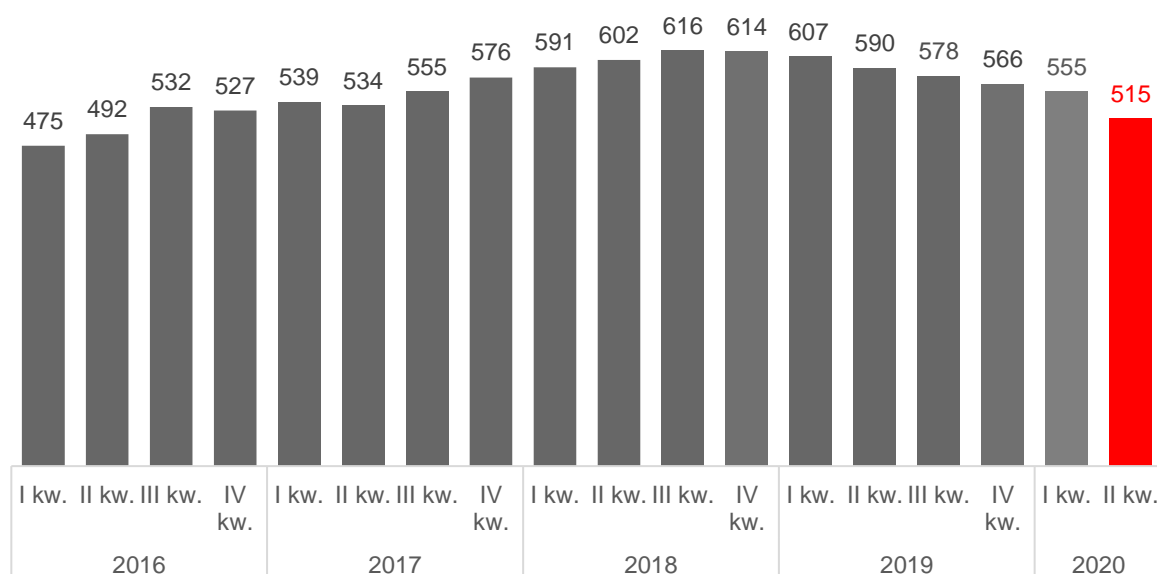
Na dzień 30.06.2020 roku Grupa Kapitałowa LUG S.A. zatrudniała na pełen etat 515 osób w porównaniu z 590 osobami w analogicznym momencie roku poprzedniego (spadek o 12,71%).

Zasoby ludzkie Grupy Kapitałowej LUG S.A. oraz spółki LUG S.A. w II kw. 2020 r.

Wyszczególnienie	Grupa Kapitałowa LUG S.A.
Liczba pracowników (pełny etat)	515
Liczba pracowników (niepełny etat)	6
Inne formy zatrudnienia	25
Średnia wieku pracowników	39 lat 6 m-cy



Poziom zatrudnienia w Grupie Kapitałowej LUG S.A. w latach 2016 – 2020 w ujęciu kwartalnym (zatrudnienie na podstawie umowy o pracę)



2Q 2020



Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

- Wybrane dane finansowe
- Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.
- Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

7 Skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe

7.1 Informacje ogólne

I Dane jednostki dominującej:

Nazwa:	LUG S.A.
Forma prawna:	spółka akcyjna
Siedziba:	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Głównym przedmiotem działalności: <ul style="list-style-type: none">• badanej Spółki Dominującej w Grupie jest działalność firm centralnych (head offices) oraz doradztwo związane z zarządzaniem,• Grupy Kapitałowej jest produkcja i sprzedaż opraw oświetleniowych przemysłowych i dekoracyjnych.
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy w Zielonej Górze, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego – KRS nr 0000287791
Numer statystyczny REGON:	080201644
NIP:	9291672920

II Czas trwania grupy kapitałowej:

Spółka dominująca LUG S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony.

III Skład organów jednostki dominującej na dzień 30.06.2020 r.:

Zarząd:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

Zmiany w składzie Zarządu Spółki:

W okresie objętym sprawozdaniem nie odnotowano zmian w składzie Zarządu Spółki.

Rada Nadzorcza

Imię i nazwisko	Funkcja	Zmiany
Iwona Wtorkowska	Przewodnicząca Rady Nadzorczej	-
Eryk Wtorkowski	Członek Rady Nadzorczej	-
Renata Baczańska	Członek Rady Nadzorczej	-
Zygmunt Ćwik	Członek Rady Nadzorczej	-
Szymon Ziolo	Członek Rady Nadzorczej	-

IV Prawnicy:

Kancelaria Adwokatów i Radców Prawnych Baczańska, Szarata Spółka Partnerska
Al. Konstytucji 3 Maja 1
65-805 Zielona Góra

Kamil Bytniewski, Radca Prawny,
ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra

V Banki:

- Santander Bank Polska S.A. Centrum Bankowości Biznesowej i Korporacyjnej w Poznaniu, pl. Andersa 5, 61-894 Poznań.
- Bank Pekao S.A. Centrum Korporacyjne w Zielonej Górze, 65-213 Zielona Góra, ul. Podgórna 9a.
- ING Bank Śląski S.A. Centrum Bankowości Biznesowej w Poznaniu, 61-825 Poznań, ul. B. Kryszewicza 2.
- Bank BGŻ BNP Paribas S.A. Oddział Zielona Góra, 00-844 Warszawa, ul. Grzybowska 78.

VI Okresy prezentowane

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG zawiera dane za okres od 01 stycznia 2020 roku do 30 czerwca 2020 roku:

Dane porównawcze prezentowane są:

- według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej,
- za okres od 01 stycznia 2019 roku do 30 czerwca 2019 roku dla skonsolidowanego rachunku zysków i strat, skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych dla skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

Śródroczny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

VII Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej:

Według stanu na dzień 30.06.2020 r. akcjonariuszami posiadającymi ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy byli:

Akcjonariusze	Seria akcji	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	A, C	2 670 610	667 652,50	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	A	1 120 000	280 000,00	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	A, B, C	1 349 715	337 428,75	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	B, C	2 058 245	514 561,25	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	A,B,C	7 198 570	1 799 642,50	100,00%	7 198 570	100,00%

Struktura kapitału przedstawia się następująco:

Seria	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
A	4 320 000	60,01%	4 320 000	60,01%
B	1 438 856	19,99%	1 438 856	19,99%
C	1 439 714	20,00%	1 439 714	20,00%
Razem	7 198 570	100,00%	7 198 570	100,00%

Żadne akcje nie są uprzywilejowane.

VIII Spółki zależne i stowarzyszone:

Według stanu na dzień 30.06.2020 r.

Nazwa	Siedziba	Dane rejestrowe	Przedmiot działalności	Kapitał podstawowy	Udział procentowy w kapitale	Udział procentowy w prawach głosu
LUG Light Factory Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000290498	Produkcja elektrycznego sprzętu oświetleniowego i lamp elektrycznych	29 000 000,00 PLN	100%	100%
LUG GmbH	Wilhelmine-Gemberg-Weg 6, Aufgang G, 10179 Berlin	KRS HRB12835	Produkcja, dystrybucja i instalacja sprzętu elektrycznego	25 000,00 EUR	100%	100%
TOW LUG UKRAINA	ul. Diehtariwska 62A, 03040 Kijow	KRS 107410200000 15470	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	160 233,00 UAH	100%	100%
LUG do Brasil Ltda.	Al. Santos, 2480 Cj. 51 Cerqueira Cesar Sao Paulo-SP Brazil	CNPJ/MF 15.805.349/000 1-78	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego,	500 000,00 BRL	65%	65%
LUG LIGHTING UK Ltd.	The Building Centre, 26 Store Street, Londyn WC1E 7BT, UK	Company number: 8580097	Handel hurtowy i detaliczny sprzętem oświetleniowym. Projektowanie i produkcja sprzętu oświetleniowego	5 000,00 GBP	100%	100%

LUG Argentina SA	Calle 62 y 239 Nemesio Parma, CP 3300, Posadas – Misiones, Argentina	zarejestrowana przez La Inspección General de Justicia (IGJ) pod numerem 17573 księgi 85 Spółek Akcyjnych (RPC)	Produkcja, przetwarzanie, montaż i składanie opraw oświetleniowych, działalność handlowa oraz doradcza w zakresie technologii oświetleniowej.	8 700 000,00 ARS	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	ul. Nowy Kisielin – Nowa 7, 66-002 Zielona Góra	KRS 0000695926 NIP 9731045329	Działalność związana z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki oraz działalność powiązana.	200 000,00 PLN	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERİ ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey),	Anadolu Hisari, Ruzgarli Bahce Mahallesi, Cumhuriyet Caddesi, Feragat Sokak, Demir Plaza, No:3/A Beykoz, Istanbul	Istanbul Trade Registry pod numerem 150668-5 (mersis numer: 060908488200 0001)	działalność handlowa i doradcza z zakresu profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych	50 000,00 TRY	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	ul. Mickiewicza 3A, 65-053 Zielona Góra	KRS 0000816193 NIP 9292024347	Kompleksowa obsługa projektów obejmująca przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych.	100 000,00 PLN	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	ul. Gorzowska 11, 65-127 Zielona Góra	KRS 0000828305 NIP 9731069933	Projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.	50 000,00 PLN	97%	97%
LUG West Africa Limited	1, Perchstone & Graeys Close, Off Remi Olowude Way , Lekki-Epe Expressway, Lekki, Lagos	NIP: 1054276207	Realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii i innych państw Afryki Zachodniej.	10 000 000,00 NGN	70%	70%

W dniu 24 października 2019 roku została zawiązana spółka z ograniczoną odpowiedzialnością będąca jednostką powiązaną wobec Spółki, działająca pod nazwą ESCOLIGHT Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Zielonej Górze. Kapitał zakładowy spółki wynosi 100.000,00 zł, a LUG S.A. objął i pokrył wkładem pieniężnym 600 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 30 000 zł, co stanowi 30% kapitału zakładowego i uprawnia do takiej samej

liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Pozostałe udziały w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę JKI GK Sp. z o.o.

Spółka ESCOLIGHT Sp. z o.o. została utworzona na czas nieoznaczony, a przedmiotem jej działalności jest świadczenie usług zarządzania oświetleniem – Light-as-a-Service (LAAS), polegających na kompleksowej obsłudze projektów obejmującej przygotowanie, finansowanie, realizację i serwis inwestycji oświetleniowych.

W dniu 27 stycznia 2020 roku została zawiązana spółka z ograniczoną odpowiedzialnością będąca jednostką zależną wobec LUG S.A., działająca pod nazwą LUG Services Spółka z o.o. z siedzibą w Zielonej Górze, o kapitale zakładowym wynoszącym 50.000,00 zł, w której spółka LUG S.A. objęła i pokryła wkładem pieniężnym 970 udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy udział i łącznej wartości nominalnej 48.500,00 zł, co stanowi 97% kapitału zakładowego i uprawnia do takiej samej liczby głosów na Zgromadzeniu Wspólników Spółki. Pozostałe udziały w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez osobę fizyczną, Pana Grzegorza Bartczaka. Spółka LUG Services Sp. z o.o. została utworzona na czas nieograniczony, a przedmiotem jej działalności jest projektowanie i wykonawstwo instalacji oświetleniowych oraz integracja elementów software'owych współpracujących z instalacjami oświetleniowymi.

W dniu 5 czerwca 2020 roku została zawiązana spółka LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”). Kapitał zakładowy Spółki wynosi 10 mln NGN. Kapitał zakładowy LUG West Africa Limited dzieli się na 10 mln akcji zwykłych o wartości 1,0 NGN za akcję. Emitent objął 70% akcji w kapitale zakładowym uprawniających do takiej samej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, a pozostałe akcje w kapitale zakładowym Spółki zostały objęte przez spółkę Jintech Management Ltd. - 15% kapitału zakładowego i osobę fizyczną, Pana Haidar Hussen Zein 15% kapitału zakładowego. Spółka LUG West Africa Limited została utworzona na czas nieograniczony. Celem Spółki jest prowadzenie działalności głównie w Nigerii, ale też w innych krajach Afryki Subsaharyjskiej/Zachodniej. Głównym przedmiotem działalności jest realizowanie aktywności komercyjnej w zakresie profesjonalnych rozwiązań oświetleniowych LED na terenie Nigerii.

W dniu 22 czerwca 2020 roku spółka została wpisana do lokalnego rejestru przedsiębiorców pod numerem RC 1677219, LUG West Africa Limited z siedzibą w Lagos, Nigeria („Spółka”).

Skład Grupy LUG na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 30 czerwca 2020 roku nie zmienił się.

IX Graficzna prezentacja Grupy:

Grupa Kapitałowa LUG S.A. wg. stanu na dzień 30.06.2020 roku.



* Działalność spółki T.O.W. Ukraine jest zawieszona na czas nieokreślony

X Oświadczenie Zarządu:

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

XI Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze kwartalne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd jednostki dominującej w dniu 12 sierpnia 2020 roku.

7.2 Wybrane dane finansowe

Wprowadzenie

Wybrane informacje finansowe zawierają podstawowe dane liczbowe (w tysiącach złotych oraz przeliczone na euro) podsumowujące sytuację finansową Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Tabele na kolejnych stronach prezentują wyniki skonsolidowane Grupy Kapitałowej LUG S.A. za okres od 01.01 do 30.06.2020 roku wraz z danymi porównywalnymi od 01.01 do 30.06.2019 roku.

Dane porównawcze dla pozycji wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej podane są na dzień 31.12.2019 roku.

Wyniki przedstawione w niniejszym raporcie za ww. okresy nie podlegały przeglądowi biegłego rewidenta. Informacje finansowe na dzień 31.12.2019 roku podlegały badaniu biegłego rewidenta, natomiast do dnia publikacji niniejszego raportu, biegły nie wydał sprawozdania z badania, tak więc dane również mogą ulec zmianie.

Zastosowane kursy walut

Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według kursu średniego euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień bilansowy.

Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według kursu średniego euro będącego średnią arytmetyczną średnich kursów euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca.

Poniższa tabela zawiera kursy euro zastosowane do przeliczenia danych niniejszego sprawozdania:

Kurs EUR/PLN	31.12.2019	30.06.2020	30.06.2019
- dla danych sprawozdania z sytuacji finansowej	4,2585	4,466	4,2520
- dla danych rachunku zysków i strat	4,3018	4,4413	4,2880

Wyszczególnienie	01.01.2020 – 30.06.2020		01.01.2019 – 30.06.2019	
	PLN	EUR	PLN	EUR
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	90 507	20 379	82 810	19 312
Koszt własny sprzedaży	52 789	11 886	50 273	11 724
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	4 225	951	-317	-74
Zysk (strata) brutto	6 256	1 407	-947	-221
Zysk (strata) netto	4 611	1 038	-747	-174
Liczba udziałów/akcji w sztukach	7 198 570	7 198 570	7 198 570	7 198 570
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	0,64	0,14	-0,10	-0,02
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	67 788	15 179	69 556	16 190
Aktywa obrotowe	85 342	19 109	73 525	18 757
Kapitał własny	49 867	11 166	52 612	10 612
Zobowiązania długoterminowe	13 368	2 993	17 473	3 295
Zobowiązania krótkoterminowe	89 896	20 129	73 005	21 040
Wartość księgową na akcję (zł/euro)	6,93	1,55	6,34	1,47
SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 900	878	-8 515	-1 984
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2 794	-629	-1 932	-453
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 154	-637	8 379	1 958

7.3 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Skonsolidowany rachunek zysków lub strat Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres	za okres	za okres	za okres
	01.01.2020 - 30.06.2020	01.01.2019 - 30.06.2019	01.04.2020 - 30.06.2020	01.04.2019 - 30.06.2019
	Niebadane	Niebadane	Niebadane	Niebadane
Przychody ze sprzedaży	90 507	82 810	45 119	40 763
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	81 877	80 590	38 713	39 663
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	8 631	2 220	6 406	1 100
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	52 789	50 273	25 682	25 477
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	47 186	48 522	21 406	24 659
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	5 603	1 751	4 276	818
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	37 718	32 537	19 438	15 286
Pozostałe przychody operacyjne	1 884	1 261	1 528	820
Koszty sprzedaży	24 879	21 792	12 833	11 604
Koszty ogólnego zarządu	9 762	11 723	4 390	6 105
Pozostałe koszty operacyjne	737	600	624	198
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	4 225	-317	3 120	-1 801
Przychody finansowe	2 772	102	616	102
Koszty finansowe	741	732	306	328
Udział w zyskach (stratach) netto jednostek wycenianych metodą praw własności	-6	0	-6	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	6 256	-947	3 430	-2 027
Podatek dochodowy	577	-119	46	-128
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	5 679	-828	3 384	-1 900
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0	0	0
Zysk (strata) netto należny akcjonariuszom jednostki dominującej	4 611	-747	2 945	-2 044
Zysk (strata) netto przypadający na udziały niesprawujące kontroli	1 062	-81	432	145
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,64	-0,10	0,40	-0,28
Rozwodniony za okres obrotowy	0,64	-0,10	0,40	-0,28
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,64	-0,10	0,40	-0,28
Rozwodniony za okres obrotowy	0,64	-0,10	0,40	-0,28

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres	za okres	za okres	za okres
	01.01.2020 - 30.06.2020	01.01.2019 - 30.06.2019	01.04.2020 - 30.06.2020	01.04.2019 - 30.06.2019
	Niebadane	Niebadane	Niebadane	niebadane
Zysk (strata) netto	5 679	-828	3 384	-1 900
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	0	0	0	0
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą	-663	-8	-1 151	179
Suma dochodów całkowitych	5 010	-836	1 739	-1 721
Suma dochodów całkowitych przypisana akcjonariuszom niekontrolującym	2 034	-123	748	113
Suma dochodów całkowitych przypadająca na podmiot dominujący	2 976	-712	991	-1 834

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Aktywa trwałe	67 788	69 638	69 556
Rzeczowe aktywa trwałe	44 602	46 373	47 189
Wartości niematerialne	16 550	16 051	14 757
Aktywo z tytułu prawa do użytkowania - lokale (MSSF 16)	2 685	3 113	3 541
Pozostałe aktywa finansowe	1	1	0
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięciach	23	29	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 878	4 043	4 033
Należności długoterminowe	50	28	44
Pozostałe aktywa trwałe	0	0	1
Aktywa obrotowe	85 342	80 680	73 525
Zapasy	47 232	41 550	37 878
Należności handlowe	29 944	32 008	28 719
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	55	0	344
Pozostałe należności	2 767	1 246	1 372
Pozostałe aktywa finansowe	201	201	0
Rozliczenia międzyokresowe	1 455	1 938	2 004
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 689	3 737	3 209
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
AKTYWA RAZEM	153 130	150 318	143 081

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	30.06.2020	31.12.2019	30.06.2019
Kapitały własne	49 867	45 646	52 612
Kapitały własne akcjonariuszy jednostki dominującej	51 779	47 740	54 249
Kapitał zakładowy	1 800	1 800	1 800
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	23 815	23 815	23 815
Pozostałe kapitały	23 531	22 075	17 910
Różnice kursowe z przeliczenia	-2 410	-1 747	-315
Niepodzielony wynik finansowy	431	7 599	11 785
Wynik finansowy bieżącego okresu	4 611	-5 802	-747
Kapitał akcjonariuszy niekontrolujących	-1 912	-2 094	-1 637
Zobowiązania długoterminowe	13 368	14 173	17 473
Kredyty i pożyczki	2 078	2 636	3 224
Pozostałe zobowiązania finansowe	5 634	7 042	8 972
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	71	70	65
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 703	2 633	3 663
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	370	370	305
Pozostałe rezerwy	1 512	1 421	1 243
Zobowiązania krótkoterminowe	89 896	90 499	73 005
Kredyty i pożyczki	33 115	34 004	29 432
Pozostałe zobowiązania finansowe	16 505	15 847	17 144
Zobowiązania handlowe	23 020	29 992	15 207
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	0	7	0
Pozostałe zobowiązania	9 306	6 597	7 685
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	1 064	698	241
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	580	580	625
Pozostałe rezerwy	6 307	2 773	2 672
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	0	0	0
PASYWA RAZEM	153 130	150 318	143 090
Wartość księgowa na akcję (w zł)	6,93	6,34	7,31

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny akcjonariuszy jednostki dominującej	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
6 miesięcy zakończonych 30.06.2020 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	- 1 747	22 075	1 797	0	47 740	-2 094	45 646
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	2	2
Podział zysku netto	0	0	0	1 456	- 1 456	0	0	0	0
Pozostałe	0	0	0	0	91	0	91	91	181
Suma dochodów całkowitych	0	0	-663	0	0	4 611	3 948	89	4 038
Kapitał własny na dzień 30.06.2020 r.	1 800	23 815	- 2 410	23 531	431	1 912	51 779	-1 912	49 867
dwanaście miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.									
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Korekty z tyt. błędów podstawowych	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	-307	17 052	13 557	0	55 917	-2 064	53 853
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	-1 008	0	-1 008	0	-1 008
Emisja akcji/udziałów	0	0	0	0	0	0	0	349	349
Podział zysku netto	0	0	0	5 023	-5 023	0	0	950	950
Pozostałe	0	0	0	0	40	0	40	40	79
Suma dochodów całkowitych	0	0	-1 440	0	34	-5 802	-7 209	-1 369	-8 578
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	1 800	23 815	- 1 747	22 075	7 599	-5 802	47 740	-2 094	45 646

Skonsolidowane skrócone sprawozdanie z przepływów pieniężnych Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 Niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk/ Strata przed opodatkowaniem	6 256	-947	3 429	-2 027
Korekty razem:	-2 356	-7 568	-280	-7 529
Amortyzacja	4 542	4 071	2 242	2 091
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 610	-189	-1 508	-192
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	732	683	306	341
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-48	-8	-45	30
Zmiana stanu rezerw	3 624	-739	2 830	-1 373
Zmiana stanu zapasów	-5 682	-2 363	-1 459	-1 328
Zmiana stanu należności	522	6 851	3 136	-2 608
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-4 207	-14 964	-6 073	-3 568
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	245	-684	224	-596
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-474	-227	69	-327
Pozostałe	0	0	0	0
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 900	-8 515	3 150	-9 556
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	61	2 002	61	104
Zbycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	61	2 002	61	104
Inne wpływy inwestycyjne	0	0	0	0
Wydatki	2 855	3 943	1 129	2 017
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	2 855	3 943	1 129	2 017
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2 794	-1 932	-1 068	-1 913
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2	372	0	0
Inne wpływy finansowe	1 674	0	1 674	0
Kredyty, pożyczki, leasingi, zapłacone odsetki	-2 829	8 025	-4 915	7 575
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0	0	0	0

C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 154	8 379	-3 241	7 575
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	-49	-2 068	-1 160	-3 894
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	-49	-2 068	-1 160	-3 895
F. Środki pieniężne na początek okresu	3 737	5 259	4 848	7 086
G. Środki pieniężne na koniec okresu	3 689	3 191	3 689	3 191
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

I Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE i obowiązujące na dzień 30 czerwca 2020 roku.

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku.

Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

W niniejszym sprawozdaniu zastosowano te same zasady rachunkowości i metody obliczeniowe co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

II Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie 12 miesięcy po ostatnim dniu bilansowym, czyli 30 czerwca 2020 r. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2020 do 30.06.2020 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego.

Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

III Zasady konsolidacji

W okresie trzech miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 roku w składzie Grupy w stosunku do 31 grudnia 2019 roku nie odnotowano zmiany.

IV Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w tym metod wyceny aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone w oparciu o zasadę kosztu historycznego, za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej (aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy).

Niniejsze skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Emitenta znajduje się w sprawozdaniach finansowych za lata obrotowe zakończone dnia 31 grudnia 2019 roku.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego kwartalnego skróconego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Emitenta za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku.

Nowe standardy i interpretacje niezastosowane w niniejszym skróconym kwartalnym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

Nowe standardy, zmiany do standardów oraz interpretacji, które obowiązują dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2020 r., nie zostały uwzględnione przy sporządzaniu niniejszego skróconego kwartalnego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzenia standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczone przez RMSR na czas nieokreślony;

- MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) –mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiana do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – data wejścia w życie nie została jeszcze określona.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na sprawozdanie finansowe oraz na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości.

V Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

W niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dokonane przez Zarząd istotne osądy w zakresie stosowanych przez Spółkę zasad rachunkowości i główne źródła szacowania niepewności były takie same jak opisane w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym za 2019 rok, część Informacje objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, pkt. II. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości.

VI Zmiany zasad (polityki) rachunkowości

Grupa zamierza przyjąć opublikowane, lecz nie obowiązujące do dnia publikacji niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmiany MSSF, zgodnie z datą ich wejścia w życie.

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Nota 1. PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Wyszczególnienie	01.01 - 30.06.2020	01.01 - 30.06.2019
Działalność kontynuowana	0	0
Sprzedaż towarów i materiałów	8 631	2 220
Sprzedaż produktów i usług	81 877	80 590
SUMA przychodów ze sprzedaży	90 507	82 810
Pozostałe przychody operacyjne	1 884	1 261
Przychody finansowe	2 772	102
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	95 163	84 173
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
SUMA przychodów ogółem	95 163	84 173

Nota 2. SEGMENTY OPERACYJNE

Prezentując geograficznie (niestanowiące segmentów geograficznych) Grupa wyodrębniła cztery obszary działalności:

- rynek krajowy (Polska);
- rynek europejski (bez Polski);
- rynek Bliskiego Wschodu i Afryki;
- pozostałe kraje.

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 30.06.2020 oraz dane porównawcze za okres 01.01.2019 – 30.06.2019

Wyszczególnienie	01.01 – 30.06.2020		01.01 – 30.06.2019	
	w tys. PLN	w %	w tys. PLN	w %
Kraj	35 161	38,85%	28 554	34,48%
Eksport, w tym:	55 346	61,15%	54 256	65,52%
Europa	35 385	39,10%	29 949	36,17%
Bliski Wschód i Afryka	7 816	8,64%	4 905	5,92%
Pozostałe	12 145	13,42%	19 403	23,43%
Razem	90 507	100,00%	82 810	100,00%

Obszary geograficzne za okres 01.01.2019 – 30.06.2019

Wyszczególnienie	Polska	Europa	Bliski Wschód i Afryka	Pozostałe
Sprzedaż klientom zewnętrznym	28 554	29 949	4 905	19 403
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	67 613	15	0	1 893
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	3 895	5	0	42
Amortyzacja	3 505	2	0	131
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 647	0	0	386

Obszary geograficzne za okres 01.01.2020 – 30.06.2020

Wyszczególnienie	Polska	Europa	Bliski Wschód i Afryka	Pozostałe
Sprzedaż klientom zewnętrznym	35 161	35 385	7 816	12 145
Aktywa trwałe, inne niż instrumenty finansowe	65 615	19	0	2 510
Nakłady inwestycyjne na środki trwałe i wartości niematerialne	2 727	1	0	483
Amortyzacja	4 421	4	0	117
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 593	0	0	336

Nota 3. PODATEK ODRO CZONY

W wyniku współpracy z Biegłym Rewidentem podczas badania sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej LUG S.A. za 2015 rok, Zarząd Jednostki dominującej uznał, iż skutki przyznania premii inwestycyjnej zgodnie z ekonomicznym charakterem transakcji najlepiej ilustruje forma prezentacji zgodna z KSR 2. Tym samym poza aktywami z tytułu ulgi inwestycyjnej (w pozycji aktywa z tytułu podatku odroczonego) rozpoznano również międzyokresowe rozliczenia przychodów z tytułu otrzymanej premii inwestycyjnej. Rozliczenie aktywów z tytułu podatku odroczonego związane z wykorzystaniem ulgi wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „podatek dochodowy”, natomiast rozwiązanie rozliczeń międzyokresowych przychodów w tej samej kwocie w pozycji „pozostałe przychody operacyjne”. Na koniec każdego roku obrotowego jednostka sprawdza, czy aktywowana kwota ulgi inwestycyjnej jest możliwa do wykorzystania i aktualizuje wartość podatku odroczonego.

W 2018 roku w związku z rozliczeniem premii inwestycyjnej wartość pozycji: aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów zmniejszyła się o kwotę 1.544 tys. zł. W 2019 roku nie rozliczono premii inwestycyjnej.

Nota 4. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Grupy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Działalność kontynuowana i zaniechana

Wyliczenie zysku na jedną akcje - założenia	01.01 - 30.06.2020	01.01 - 30.06.2019
Zysk netto z działalności kontynuowanej	4 611	-747
Strata na działalności zaniechanej	0	0
Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	4 611	-747
Efekt rozwodnienia - nie dotyczy	0	0
Zysk wykazany dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	4 611	-747

Liczba wyemitowanych akcji	01.01 - 30.06.2020	01.01 - 30.06.2019
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowego zysku na jedną akcję w szt.	7 198 570	7 198 570
Efekt rozwodnienia liczby akcji zwykłych - nie dotyczy	X	X
Zysk na jedną akcję	0,64	0,10
Ilość potencjalnych warrantów subskrypcyjnych		
Ilość potencjalnych akcji wyemitowanych po cenie rynkowej		
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	7 198 570	7 198 570
Rozwodniony zysk na jedna akcję	0,64	0,10

Nota 5. DYWIDENDY ZAPROPONOWANE LUB UCHWALONE DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

W dniu 28 czerwca 2019 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. podjęło Uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku netto za 2018 rok i wypłaty dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie LUG S.A. uchwaliło:

- Wysokość dywidendy (kwota przeznaczona na wypłatę dywidendy): 1 007 799,80 złotych (słownie: jeden milion siedem tysięcy siedemset dziewięćdziesiąt dziewięć złotych osiemdziesiąt groszy);
- Wartość dywidendy przypadająca na jedną akcję: 0,14 zł (słownie: czternaście groszy);
- Liczba akcji objętych dywidendą: 7 198 570 akcji (słownie: siedem milionów sto dziewięćdziesiąt osiem tysięcy pięćset siedemdziesiąt akcji);
- Dzień dywidendy (dzień, na który ustala się listę akcjonariuszy uprawnionych do dywidendy): 12 września 2019 roku;
- Dzień wypłaty dywidendy: 19 września 2019 roku.

Nota 6. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	2 002	28 531	35 131	6 944	5 434	850	78 892
Zwiększenia, z tytułu:	0	214	5 121	157	134	377	6 004
- nabycia środków trwałych	0	214	2 062	28	134	0	2 438
- ulepszenie ŚT	0	0	0	0	0	0	0
- inne	0	0	0	0	0	377	377
- zawartych umów leasingu	0	0	3 058	130	0	0	3 188
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	2 489	0	0	0	2 489
- zbycia	0	0	1 950	0	0	0	1 950
- likwidacja	0	0	538	0	0	0	538
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0	4 088	18 539	5 143	2 845	0	30 615
Zwiększenia, z tytułu:	0	590	3 239	927	516	0	5 273
- amortyzacji	0	590	3 239	927	516	0	5 273
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	523	19	1	0	543
- sprzedaży	0	0	17	19	1	0	36
- likwidacji	0	0	507	0	0	0	507
Umorzenie na dzień 31.12.2019	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2019	0	0	0	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2019	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	42	625	9	15	0	692
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	2 002	24 025	15 883	1 041	2 193	1 227	46 373

Wyszczególnienie	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	2 002	28 746	37 764	7 101	5 568	1 227	82 408
Zwiększenia, z tytułu:	0	19	955	29	253	0	1 255
- nabycia środków trwałych	0	19	748	23	140	0	929
- zawartych umów leasingu	0	0	207	7	113	0	327
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	216	559	3	323	1 101
- zbycia i likwidacji	0	0	216	559	3	0	778
- inne	0	0	0	0	0	323	323
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2020	2 002	28 756	38 506	6 572	5 818	904	82 562
Umorzenie na dzień 01.01.2020	0	4 678	21 255	6 051	3 360	0	35 344
Zwiększenia, z tytułu:	0	296	1 728	378	262	0	2 664
- amortyzacji	0	296	1 728	378	262	0	2 664
- inne	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	195	220	2	3	0	956
- sprzedaży/likwidacji	0	0	220	538	3	0	760
- inne	0	195	0	0	0	0	195
Umorzenie na dzień 31.03.2020	0	4 779	22 763	5 891	3 619	0	37 052
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	56	825	0	26	0	908
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2020	2 002	23 929	14 913	681	2 172	904	44 602

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Grupa użytkuje w ramach umów leasingu finansowego urządzenia techniczne oraz samochody. Umowy leasingu zawarte zostały na okresy 2-5 lat, w zależności od umowy leasingowej (24 - 60 miesięcznych rat).

Prawa do użytkowania aktywów związanych z lokalami

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia	3 969
Zmniejszenia	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	3 969
Umorzenie na dzień 01.01.2019	0
Zwiększenia, z tytułu:	856
- amortyzacji	856
Zmniejszenia	0
Umorzenie na dzień 31.12.2019	856
Odpisy aktualizujące	0
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	3 113

Wyszczególnienie	Wynajmowane lokale
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	3 969
Zwiększenia	0
Zmniejszenia	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2020	3 969
Umorzenie na dzień 01.01.2020	856
Zwiększenia, z tytułu:	428
- amortyzacji	428
Zmniejszenia	0
Umorzenie na dzień 30.06.2020	1 248
Odpisy aktualizujące	
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2020	2 685

Pozostałe informacje

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły przesłanki świadczące o utracie wartości rzeczowych aktywów trwałych. W okresie sprawozdawczym Grupa nie aktywowała kosztów finansowania zewnętrznego.

Na nieruchomościach położonych w Kostrzyńsko - Słubickiej Specjalnej Strefie Ekonomicznej w Zielonej Górze jednostka zależna LUG Light Factory Sp. o.o. ma ustanowione hipoteki jako zabezpieczenie kredytów zaciągniętych w Banku Zachodnim WBK S.A. oraz Raiffeisen Bank Polska S.A. Jednostka zależna LUG Light Factory Sp. z o.o. ma ustanowiony również zastaw na linii produkcyjnej S-4/P-4 na rzecz Banku Zachodniego WBK S.A.

Nota 7. WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2019	14 663	3 962	0	18 625
Zwiększenia, z tytułu:	4 930	447	0	5 376
- nabycia	4 930	447	0	5 376
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- likwidacja	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2019	19 592	4 409	0	24 001
Umorzenie na dzień 01.01.2019	3 296	2 496	0	5 792
Zwiększenia, z tytułu:	1 908	244	0	2 152
- amortyzacji	1 908	244	0	2 152
Zmniejszenia	0	0	0	0

Umorzenie na dzień 31.12.2019	5 204	2 740	0	7 944
Odpisy aktualizujące na dzień 01.01.2019	0	0	0	0
Odpisy aktualizujące na dzień 31.12.2019	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	6	0	6
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	14 388	1 662	0	16 051

Wyszczególnienie	Koszty prac rozwojowych	Oprogramowanie komputerowe	Wartości niematerialne w budowie	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2020	19 592	4 409	0	24 001
Zwiększenia, z tytułu:	1 884	81	0	1 965
- nabycia	1 884	81	0	1 965
- ulepszenie	0	0	0	0
Zmniejszenia, z tytułu:	0	0	0	0
- zbycia	0	0	0	0
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2020	21 476	4 490	0	25 966
Umorzenie na dzień 01.01.2020	5 204	2 740	0	7 944
Zwiększenia, z tytułu:	1 367	97	0	1 463
- amortyzacji	1 367	97	0	1 463
Zmniejszenia	0	0	0	0
Umorzenie na dzień 30.06.2020	6 570	2 837	0	9 408
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0
Różnice z wyceny bilansowej Spółek zagranicznej	0	9	0	9
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2020	14 906	1 644	0	16 550

Koszty prac rozwojowych obejmują koszty prac nad prototypami energooszczędnych opraw oświetleniowych oraz nowymi rozwiązaniami technologicznymi wykorzystywanymi w produkcji tychże opraw.

Nota 8. ZAPASY

Informacja o wartości sprawozdawczej zapasów została zaprezentowana w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Materiały na potrzeby produkcji	27 468	25 729
Półprodukty i produkcja w toku	11 942	10 394
Produkty gotowe	8 671	6 564
Towary	1 384	1 095
Zapasy brutto	49 465	43 783
Odpis aktualizujący stan zapasów	2 233	2 233
Zapasy netto	47 232	41 550

Zapasy wykazane zostały w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wartości netto, czyli pomniejszone o odpisy aktualizujące w wysokości 2.233 tys. zł.

Na 31 grudnia 2019 roku i 30 czerwca 2020 r. nie ustanowiono zabezpieczeń na zapasach.

Nota 9. NALEŻNOŚCI

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Należności handlowe	29 944	32 008
- od jednostek powiązanych	45	50
- od pozostałych jednostek	29 898	31 958
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	539	801
Zmniejszenia / zwiększenia	0	-262
Odpisy aktualizujące (wartość dodatnia)	539	539
Należności handlowe brutto	30 482	32 547

Wyszczególnienie	30.06.2020		31.12.2019	
	Wartość brutto	Odpis aktualizujący	Wartość brutto	Odpis aktualizujący
Niewymagalne	22 604	0	24 999	0
Przeterminowane od 0 do 90 dni	3 541	0	6 107	0
Przeterminowane od 91 do 180 dni	3 347	0	396	0
Przeterminowane od 181 do 365 dni	407	0	142	0
Przeterminowane powyżej roku	539	539	853	539
Razem	30 437	539	32 497	539

Nota 10. ZMIANA ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH LUB AKTYWÓW WARUNKOWYCH, KTÓRE NASTĄPIŁY OD CZASU ZAKOŃCZENIA OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO

Udzielone gwarancje i poręczenia:

Wyszczególnienie	Gwarancja / poręczenie dla	Waluta	30.06.2020	31.12.2019
Gwarancja dobrego wykonania	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	EUR	152	152
Gwarancja dobrego wykonania	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	x	36
Gwarancja dobrego wykonania i rękojmi	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	x	69
Gwarancja dobrego wykonania umowy	Bank Pekao S.A.	EUR	152	152
Gwarancja dobrego wykonania umowy	Bank Pekao S.A.	PLN	214	165
Gwarancja dobrego wykonania umowy najmu	Bank Pekao S.A.	PLN	101	113
Gwarancja dobrego wykonania umowy najmu	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	x	28
Gwarancja przetargowa (w publicznym przetargu)	Bank Pekao S.A.	PLN	535	273
Gwarancja rękojmi	BNP Paribas Bank Polska. S.A.	PLN	x	38
Gwarancja zapłaty kar w okresie rękojmi	Bank Pekao S.A.	PLN	393	355
Razem			1 546	1 380

Nota 11. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Zabezpieczone kredyty i pożyczki	35 193	36 641
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	10 654	11 612
Zobowiązania z tytułu factoringu odwrotnego	11 485	11 177
Zobowiązania z tytułu wyceny instrumentów finansowych	0	101
Suma kredytów i pożyczek, w tym:	57 332	59 530
- długoterminowe	7 712	9 679
- krótkoterminowe	49 620	49 852

Nota 12. ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE I INNE

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych	6 710	3 615
Pozostałe zobowiązania, w tym	2 595	2 982
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	2 254	2 778
Inne zobowiązania	341	204
Razem inne zobowiązania	9 306	6 597

Nota 13. REZERWY NA ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	405	405
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	0	0
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	545	545
Rezerwy na pozostałe świadczenia	0	0
Razem, w tym:	950	950
- długoterminowe	370	370
- krótkoterminowe	580	580

Nota 14. POZOSTAŁE REZERWY

Informacje o pozostałych krótkoterminowych rezerwach zaprezentowano w poniższej tabeli:

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Pozostałe premie, prowizje	5 385	1 903
Rezerwa na badanie	95	97
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	2 338	2 194
Razem, w tym	7 818	4 194
- długoterminowe	1 512	1 421
- krótkoterminowe	6 307	2 710

Nota 15. KAPITAŁY I TRANSAKcje Z JEDNOSTKAMI POWIĄZANYMI OBJĘTYMI I NIEOBJĘTYMI KONSOLIDACJĄ

Udziały należące do udziałowców niesprawujących kontroli obejmują nie należące do Grupy udziały w spółkach objętych konsolidacją.

Kapitał należący do udziałowców niesprawujących kontroli ustala się jako wartość aktywów netto jednostki powiązanej, przypadających na dzień nabycia, akcjonariuszom spoza Grupy Kapitałowej.

Wartość tą zmniejsza/zwiększa się o przypadające na wartość udziałów należących do udziałowców niesprawujących kontroli zwiększenia/zmniejszenia kapitału własnego.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdania finansowe za okresy kończące się 30 czerwca 2020r. i 31 grudnia 2019 r. obejmują następujące jednostki wchodzące w skład Grupy:

Wyszczególnienie	Udział w ogólnej liczbie głosów (w %)	
	30.06.2020	31.12.2019
LUG S.A.	Jednostka dominująca	
LUG LIGHT FACTORY Sp. z o. o.	100%	100%
LUG GmbH, Berlin	100%	100%
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	65%	65%
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	100%	100%

LUG Argentina SA	50%	50%
BIOT Sp. z o.o.	51%	51%
LUG AYDINLATMA SISTEMLERI ANONİM ŞİRKETİ (LUG Turkey)	66,8%	66,8%
ESCOLIGHT Sp. z o.o.	30%	30%
LUG Services Sp. z o.o.	97%	-
LUG West Africa Limited	70%	-

Jednostka zależna T.O.W LUG Ukraina, w której jednostka dominująca posiada 100% udziałów, nie została objęta konsolidacją. Działalność jednostki zależnej na Ukrainie pozostaje zawieszona.

Transakcje z jednostkami powiązаныmi odbywały się na warunkach rynkowych. Dane dotyczące transakcji przeprowadzonych z jednostkami powiązаныmi oraz informacje dotyczące nierozliczonych sald prezentuje poniższa tabela:

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
	01.01 – 31.12 2019	01.01 – 31.12 2019	31.12.2019	31.12.2019
Jednostka dominująca				
LUG S.A.	1 900	372	2 863	144
Jednostki zależne:	6 008	7 536	6 488	9 206
LUG Light Factory Sp. z o. o.	3 461	4 448	6 042	991
LUG GMBH	1 283	0	211	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	1 005	0	166	0
LUG Argentina	0	2 963	0	7 738
BIOT Sp. z o.o.	0	66	0	12
Luna Sp. z .o.o Sp. k.	0	0	0	465
Ryszard Wtorkowski	0	0	30	0
LUG Turcja	0	0	39	0
Luna Sp. z o. o.	260	59	0	0

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LLF w wysokości 3 700 tys. zł.

Podmiot powiązany	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych	Zakupy od podmiotów powiązanych	Należności od podmiotów powiązanych	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych
	01.01 – 30.06 2020	01.01 – 30.06 2020	30.06.2020	30.06.2020
Jednostka dominująca				
LUG S.A.	600	216	2 682	193
Jednostki zależne:	3 308	3 692	7 446	9 934
LUG Light Factory Sp. z o. o.	1 476	2 433	6 597	1 218

LUG GMBH	830	0	402	0
LUG do Brasil Ltda.	0	0	0	0
LUG Lighting UK Ltd.	709	0	173	0
LUG Argentina	0	1 184	0	8 235
BIOT Sp. z o.o.	191	69	235	21
Luna	0	0	0	460
LUG Turcja	0	0	0	00
Luna Sp. z o.o.	103	6	0	0
Wtorkowski	0	0	39	0

Ponadto Spółka LUG S.A. udzieliła spółce BIOT Sp. z o.o. pożyczki w wysokości 800 tys. zł, a LUG LightFactory Sp. z o.o. w wysokości 4 390 tys. zł.

Nota 16. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W okresie od 01.01.2020 do 30.06.2020 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 17. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółkom Grupy Kapitałowej nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 18. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez grupę LUG nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 19. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 20. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. W celu ograniczenia rozprzestrzeniania się wirusa rząd wprowadził szereg restrykcji takich jak ograniczenia w handlu, transporcie czy ograniczenie w przemieszczaniu się. Wprowadzone ograniczenia zostały nie tylko w Polsce, ale również przez wiele innych państw, co nie pozostanie bez wpływu na gospodarkę światową, a co za tym idzie i na gospodarkę Polski.

Na szczęście wraz z początkiem maja nastąpiło stopniowe odmrażanie gospodarek światowych, w tym i Polski.

Grupa nie zaobserwowała znacznego spadku sprzedaży w kolejnych kwartałach. Grupa na bieżąco monitoruje wpływ epidemii COVID-19 na jej działalność, w tym na przyszłą sytuację finansową oraz wyniki finansowe. Nie odnotowano również spadku zamówień, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie, w związku z tym sporządzono skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Aktualnie brak realnych przesłanek do przyjmowania bardziej rygorystycznych scenariuszy. Niezależnie od skali ograniczeń w kontaktach społecznych, część popytu udaje się utrzymać aby podtrzymać działalność operacyjną. Dodatkowo, z końcem lipca 2020 r. Spółka podjęła działania w zakresie dostępu do kapitału płynnościowego powiększając możliwe finansowanie o 10 mln PLN w ING Banku Śląskim na wypadek zatorów płatniczych w drugim kwartale 2020r. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Grupa skupiła się na przeciwdziałaniu zagrożeniom Zarząd wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędności.

Grupa sprawdziła się już w pracy zdalnej, podczas której 80% całej kadry biurowej przez dwa miesiące pracowało spoza biur (włącznie z kadrą R&D). W ostatnich miesiącach, kiedy obserwowaliśmy wzrosty zachorowań w okresie urlopowym, trzy przypadki potencjalnie wysokiego ryzyka pozwoliły sprawdzić funkcjonowanie procedur. Wyraźnie zauważono wśród pracowników zwiększoną czujność na ewentualne ryzyka oraz reaktywność od momentu powzięcia informacji o nim. W celu zapobieżenia rozprzestrzeniania się wirusa skierowano całe piętra na pracę zdalną, a biura niezwłocznie zdezynfekowano pozostawiając osoby potencjalnie najbardziej narażone na ryzyko na pracy zdalnej do momentu uzyskania wyników badań osób wystawionych na możliwy kontakt z wirusem. Wszystkie trzy wspomniane przypadki okazały się negatywne, a bieżąca aktywność nie została zakłócona

W okresie pandemii Grupa przykłada szczególną uwagę do cyberbezpieczeństwa. W związku z dynamicznie rosnącym wykorzystaniem kanałów elektronicznych (praca zdalna, telekonferencje, webinaria) Grupa na bieżąco monitorowała i podejmowała czynności ograniczające wystąpienie zagrożeń. Polisą zostało objęte ubezpieczenie od ryzyk cybernetycznych oraz, poprzez akcje informacyjne, aktywnie ostrzegano o pojawiających się zagrożeniach wynikających z prób wykorzystania pandemii przez przestępców, zwiększając świadomość i czujność.

Wpływ pandemii na funkcjonowanie Grupy został opisany szerzej w podrozdziale 4.1 na stronach 20- 22 niniejszego raportu.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku.

Sprawozdanie zatwierdził Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

7.4 Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe LUG S.A.

Jednostkowy rachunek zysków i strat LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres	za okres	za okres	za okres
	01.01.2020 - 30.06.2020	01.01.2019 - 30.06.2019	01.04.2020 - 30.06.2020	01.04.2019 - 30.06.2019
	Niebadane	Niebadane	Niebadane	Niebadane
Przychody ze sprzedaży	600	600	300	300
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	600	600	300	300
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	0	0	0	0
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	0	0	0	0
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0	0	0	0
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	600	600	300	300
Pozostałe przychody operacyjne	0	0	0	0
Koszty sprzedaży	0	0	0	0
Koszty ogólnego zarządu	607	787	325	476
Pozostałe koszty operacyjne	0	5	0	5
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-7	-192	-25	-181
Przychody finansowe	14	1 303	9	1 296
Koszty finansowe	11	0	11	0
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-5	1 111	- 27	1 115
Podatek dochodowy	0	0	0	0
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-5	1 111	- 27	1 115
Zysk (strata) z działalności zaniechanej	0	0	0	0
Zysk (strata) netto	-5	1 111	- 27	1 115
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,15	0,00	0,15
Rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,15	0,00	0,15
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł):				
Podstawowy za okres obrotowy	0,00	0,15	0,00	0,15
Rozwodniony za okres obrotowy	0,00	0,15	0,00	0,15
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności zaniechanej (w zł)	0,00	0,00	0,00	0,00

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 Niebadane
Zysk (strata) netto	-5	1 111	-27	1 115
Inne dochody całkowite	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	-5	1 111	-27	1 115

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (aktywa bilansu)

AKTYWA	nota	stan na 31.06.2020 r. niebadane	stan na 31.12.2019 r.	stan na 30.06.2019 r. niebadane
Aktywa trwałe		31 951	31 902	31 898
Rzeczowe aktywa trwałe		0	0	0
Wartości niematerialne		0	0	0
Nieruchomości inwestycyjne		0	0	0
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	1	31 095	31 046	31 045
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży			0	0
Pozostałe aktywa finansowe	2	800	800	800
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		56	56	53
Należności długoterminowe		0	0	0
Aktywa obrotowe		2 872	3 060	4 026
Zapasy		0	0	0
Należności handlowe		244	334	233
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		55	0	15
Pozostałe należności		2 464	2 606	3 757
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		0	0	0
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy		0	0	0
Pozostałe aktywa finansowe		0	0	
Rozliczenia międzyokresowe		87	117	13
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		22	3	9
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		0	0	0
AKTYWA RAZEM		34 823	34 962	35 924

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej LUG S.A. (pasywa bilansu)

PASYWA	NOTA	stan na 30.06.2020 r. niebadane	stan na 31.12.2019 r.	stan na 30.06.2019 r. niebadane
Kapitał własny		34 496	34 501	34 156
Kapitał zakładowy		1 800	1 800	1 800
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		23 815	23 815	23 815
Akcje własne		0	0	0
Pozostałe kapitały		8 471	7 015	2 862
Niepodzielony wynik finansowy		415	415	4 568
Wynik finansowy bieżącego okresu		-5	1 456	1 111
Zobowiązanie długoterminowe		20	20	8
Kredyty i pożyczki		0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe		0	0	0
Inne zobowiązania długoterminowe		17	17	0
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		3	3	8
Rozliczenia międzyokresowe przychodów		0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0	0
Pozostałe rezerwy		0	0	0
Zobowiązania krótkoterminowe		307	441	555
Kredyty i pożyczki		0	0	0
Pozostałe zobowiązania finansowe		0	0	0
Zobowiązania handlowe		199	256	631
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		0	7	0
Pozostałe zobowiązania		99	146	50
Rozliczenia międzyokresowe przychodów		0	0	0
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0	0	0
Pozostałe rezerwy		9	33	19
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		0	0	0
PASYWA RAZEM		34 913	34 962	35 924
Wartość księgowa na akcję (w zł)		4,79	4,79	4,73

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym LUG S.A.

Wyszczególnienie	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitały własne
6 miesięcy zakończonych 30.06.2020 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2020 r.	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	7 015	1 823	0	34 501
Wypłata dywidendy	0	0	1 456	-1 456	0	0
Podział zysku netto	0	0	0	0	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	-5	-5
Kapitał własny na dzień 30.06.2020 r.	1 800	23 815	8 471	415	-5	34 496
12 miesięcy zakończonych 31.12.2019 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	2 863	5 575	0	34 053
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	2 863	5 575	0	34 053
Wypłata dywidendy	0	0	0	-1 008	0	-1 008
Podział zysku netto	0	0	4 153	-4 153	0	0
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	1 456	1 456
Kapitał własny na dzień 31.12.2019 r.	1 800	23 815	7 015	415	1 456	34 501
6 miesięcy zakończonych 30.06.2019 r.						
Kapitał własny na dzień 01.01.2019 r.	1 800	23 815	2 862	5 576	0	34 053
Kapitał własny po korektach	1 800	23 815	2 862	5 576	0	34 053
Wypłata dywidendy	0	0	0	-1 008	0	-1 008
Suma dochodów całkowitych	0	0	0	0	1 111	1 111
Kapitał własny na dzień 30.06.2019 r.	1 800	23 815	2 862	4 568	1 111	34 157

Załączone noty stanowią integralną część niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych LUG S.A.

Wyszczególnienie	za okres 01.01.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.01.2019 - 30.06.2019 Niebadane	za okres 01.04.2020 - 30.06.2020 Niebadane	za okres 01.04.2019 - 30.06.2019 Niebadane
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA				
Zysk/ Strata przed opodatkowaniem	-5	1 111	-27	1 115
Korekty razem:	-46	-759	3	-756
Amortyzacja	0	0	0	0
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-14	- 1 303	-9	- 1 296
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0	0	0	0
Zmiana stanu rezerw	-24	-16	-24	-26
Zmiana stanu zapasów	0	0	0	0
Zmiana stanu należności	127	495	122	343
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-103	205	-17	224
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	30	-11	8	0
Inne korekty z działalności operacyjnej	0	0	0	0
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-62	-128	-77	-9
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-51	353	-24	352
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA				
Wpływy	118	15	9	8
Zbycie aktywów finansowych	0	00	0	0
Dywidendy i udziały w zyskach, odsetki	118	15	9	8
Wydatki	49	363	0	372
Udziały	49	363	0	372
Udzielone pożyczki	0	0	0	0
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	70	-348	9	-355
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA				
Wpływy	0	0	0	0
Wydatki	0	0	0	0
Nabycie udziałów (akcji) własnych	0	0	0	0
Dywidendy i inne wpłaty na rzecz właścicieli	0	0	0	0
Odsetki	0	0	0	0
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	0	0	0
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+B+C)	19	4	-15	3
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	19	4	-15	3
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0	0	0	0
F. Środki pieniężne na początek okresu	3	4	37	13
G. Środki pieniężne na koniec okresu	22	9	22	9
- środki o ograniczonej możliwości	0	0	0	0

DODATKOWE NOTY I OBJAŚNIENIA DO KWARTALNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZAKOŃCZONEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” w kształcie zatwierdzonym przez UE oraz z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 r. poz.512 i 685) („Rozporządzenie”).

Niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki winno być czytane łącznie z kwartalnym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym zatwierdzonym do publikacji przez Zarząd i opublikowanym tego samego dnia co skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe, celem uzyskania pełnej informacji o sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień 30 czerwca 2020 roku oraz wyniku finansowego za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym za rok zakończonym 31 grudnia 2019 r. zatwierdzonym do publikacji w dniu 20 czerwca 2020 r.

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych polskich, a wszystkie wartości, o ile nie jest to wskazane inaczej, podane są w tysiącach (tys. PLN).

Dane porównawcze obejmują sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz rachunek przepływów pieniężnych za okres 3 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 roku oraz zestawienie zmian w kapitale własnym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku.

Śródroczny wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

Zaprezentowane dane finansowe nie podlegały przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta.

Przy sporządzaniu niniejszego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie zastosowano żadnego z opublikowanych, ale nie obowiązujących standardów i interpretacji standardów.

Skrócone sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności.

W skróconym sprawozdaniu finansowym przestrzegano tych samych zasad polityki rachunkowości i metod obliczeniowych, co w ostatnim rocznym sprawozdaniu finansowym.

W skróconym sprawozdaniu finansowym nie wystąpiły znaczące zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach śródrocznych bieżącego roku obrotowego, ani zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich latach obrotowych, które wywierałyby istotny wpływ na bieżący okres śródroczny.

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Nota 1. UDZIAŁY W JEDNOSTKACH ZALEŻNYCH I STOWARZYSZONYCH

Zmiana stanu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Stan na początek okresu	31 046	30 682
Zwiększenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	0	364
- zakup jednostki – ESCOLIGHT Sp. z o. o.	0	30
- pożyczki dla BIOT Sp. z o.o.	0	0
- zakup jednostki – LUG Services Sp. z o.o.	49	0
- podwyższenie kapitału w LUG Argentina SA	0	334
- podwyższenie kapitału w BIOT Sp. z o.o.	0	0
Zmniejszenia w okresie sprawozdawczym, z tytułu:	0	0
- odpis wartości udziałów w LUG do Brasil Ltda.	0	0
- odpis pożyczki w LUG do Brasil Ltda.	0	0
- inne zmniejszenia	0	0
Stan na koniec okresu	31 095	31 046

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2019 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w ESCOLIGHT Sp. z o.o. (30 tys. zł) oraz podwyższenia w LUG Argentina SA (334 tys. zł).

Zwiększenie wartości inwestycji w jednostek zależnych w 2020 roku dotyczyło podwyższenia kapitału własnego w LUG Services (49 tys. zł).

Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych na dzień 31.12.2019 r. (bez LUG Services Sp. z o.o.) oraz 30.06.2020 r.

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów w wg ceny nabycia	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów	Metoda konsolidacji
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	29 000	0	29 000	100%	100%	pełna
T.O.W LUG Ukraina, Kijów	99	99	0	100%	100%	nd.
LUG GmgH, Berlin	83	0	83	100%	100%	pełna
LUG do Brasil, Sao Paulo	509	509	0	65%	65%	pełna
LUG Lighting UK, Londyn	25	0	25	100%	100%	pełna
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	1 500	0	1 500	51%	51%	pełna
LUG Argentina, Buenos Aires	383	0	383	50%	50%	pełna
LUG Turkey, Stambuł	25	0	25	67%	67%	pełna
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	30	0	30	30%	30%	praw własności
LUG Services Sp. z o.o., Zielona Góra	49	0	49	97%	97%	pełna
Razem	31 703	608	31 095			

Skrócone informacje finansowe o jednostkach zależnych za okres 01.01 do 30.06.2020 oraz na dzień 31.12.2019 roku obejmują:

Na dzień 30.06.2020 roku:

Nazwa spółki, forma prawna, miejsowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	44 878	29 000	12 428	3 449	144 985	66 998	77 987	100 107	90 682
LUG GmbH, Berlin	332	83	224	24	534	54	480	202	830
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	183	25	132	26	232	0	232	49	709
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 769	677	-6 316	-129	133	7	126	5 902	0
LUG Argentina SA.	1 065	718	-888	1 235	9 973	2 125	7 848	8 908	2 792
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	373	200	427	-254	6 023	53	5 970	5 650	191
LUG Turkey	-36	38	-46	-28	38	0	38	75	0
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	100	100	0	0	100	100	0	0	0

Na dzień 30.06.2019 roku:

Nazwa spółki, forma prawna, miejsowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	48 228	29 000	19 639	-411	134 807	64 196	70 611	86 579	79 258
LUG GmbH, Berlin	279	83	181	15	371	26	345	93	601
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	137	25	106	6	169	17	152	28	431
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 014	677	-5 586	-104	534	13	521	5 548	0
LUG Argentina SA.	786	49	549	187	7 361	2 413	4 948	6 575	3 937
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	923	200	922	-198	3 268	75	3 193	2 344	0
LUG Turkey	9	9	0	0	9	0	9	0	0

Na dzień 31.12.2019 roku:

Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
LUG Light Factory Sp. z o.o., Zielona Góra	41 428	29 000	19 673	-7 244	142 169	66 682	75 488	100 741	163 160
LUG GmbH, Berlin	293	83	165	44	347	34	313	54	1 283
LUG Lighting UK Ltd., Londyn	161	25	114	22	218	0	218	57	1 005
LUG do Brasil Ltda., Sao Paulo	-5 253	677	-5 525	-405	333	11	322	5 585	26
LUG Argentina SA.	325	718	-362	-31	9 258	2 127	7 132	8 934	8 717
BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra	627	200	922	-495	4 652	57	4 595	4 025	0
LUG Turkey	-11	38	-4	-45	38	0	38	49	0
ESCOLIGHT Sp. z o.o., Zielona Góra	100	100	0	0	100	100	0	0	0

Skład Grupy Kapitałowej LUG S.A. na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, po dniu 12 sierpnia 2020 roku nie uległ zmianie.

Nota 2. POZOSTAŁE DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE

Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe na 30 czerwca 2020 r. obejmowały pożyczki udzielone jednostce zależnej BIOT Sp. z o.o., Zielona Góra w kwocie 800 tys. zł.

Nota 3. KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej w PLN	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji
A	BRAK	BRAK	4 320 000	0,25	1 080 000,00	GOTÓWKA	2001
B	BRAK	BRAK	1 438 856	0,25	359 714,00	Emisja Publiczna	2007
C	BRAK	BRAK	1 439 714	0,25	359 928,50	Emisja Publiczna	2010
RAZEM			7 198 570		1 799 642,50		

Kapitał zakładowy – struktura na 31.12.2019 roku oraz 30.06.2020 r.

Akcjonariusze	Liczba akcji (szt.)	Wartość akcji (tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów (szt.)	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA (%)
Ryszard Wtorkowski	2 670 610	668	37,10%	2 670 610	37,10%
Iwona Wtorkowska	1 120 000	280	15,56%	1 120 000	15,56%
Fundusze Zarządzane przez OPERA TFI	1 349 715	337	18,75%	1 349 715	18,75%
Pozostali akcjonariusze	2 058 245	515	28,59%	2 058 245	28,59%
Razem	7 198 570	1 800	100,00%	7 198 570	100,00%

Nota 4. KAPITAŁ ZAPASOWY Z OBJĘCIA UDZIAŁÓW POWYŻEJ ICH WARTOŚCI NOMINALNEJ

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną, która została pomniejszona o koszty emisji akcji ujęte jako zmniejszenie kapitału zapasowego.

Wyszczególnienie	30.06.2020	31.12.2019
Nadwyżka ceny emisyjnej nad nominalną	25 754	25 754
Koszty emisji	1 939	1 939
RAZEM	23 815	23 815

Nota 5. DOKONANIE KOREKTY ISTOTNYCH BŁĘDÓW

W ciągu I półrocza 2020 roku nie dokonywano korekty istotnych błędów.

Nota 6. ROZLICZENIA SPRAW SĄDOWYCH

W okresie objętym informacją finansową, do dnia publikacji niniejszego sprawozdania przeciwko Spółce nie toczyły się istotne postępowanie sądowe.

Nota 7. INFORMACJA DOTYCZĄCA SEZONOWOŚCI LUB CYKLICZNOŚCI DZIAŁALNOŚCI W OKRESIE ŚRÓDROCZNYM

W ramach działalności prowadzonej przez LUG S.A. nie występują istotne zjawiska o charakterze sezonowym bądź mające charakter cykliczny.

Nota 8. INFORMACJA O ZDARZENIACH NIETYPOWYCH ZE WZGLĘDU NA ICH RODZAJ, WIELKOŚĆ LUB CZĘSTOTLIWOŚĆ

Zdarzenia nietypowe, poza opisanymi w niniejszym sprawozdaniu finansowym, nie wystąpiły.

Nota 9. ISTOTNE ZDARZENIA NASTĘPUJĄCE PO ZAKOŃCZENIU OKRESU ŚRÓDROCZNEGO, KTÓRE NIE ZOSTAŁY ODZWIERCIEDLONE W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID-19, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. W celu ograniczenia rozprzestrzeniania się wirusa rząd wprowadził szereg restrykcji takich jak ograniczenia w handlu, transporcie czy ograniczenie w przemieszczaniu się. Wprowadzone ograniczenia zostały nie tylko w Polsce, ale również przez wiele innych państw, co nie pozostanie bez wpływu na gospodarkę światową, a co za tym idzie i na gospodarkę Polski. Z początkiem maja nastąpiło stopniowe odmrażanie gospodarek światowych, w tym także polskiej.

Grupa Kapitałowa LUG S.A. nie zanotowała znaczącego spadku przychodów ze sprzedaży w omawianym okresie. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje wpływ epidemii COVID-19 na działalność, w tym na przyszłą sytuację finansową oraz wyniki finansowe. Nie odnotowano również spadku zamówień, jednak realizacja części z nich została przesunięta w czasie, w związku z tym sporządzono skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Aktualnie brak realnych przesłanek do przyjmowania bardziej rygorystycznych scenariuszy. Niezależnie od skali ograniczeń w kontaktach społecznych, część popytu udaje się utrzymać aby podtrzymać działalność operacyjną. Dodatkowo, z końcem lipca 2020 r. Spółka podjęła działania w zakresie dostępu do kapitału płynnościowego powiększając możliwe finansowanie o 10 mln PLN w ING Banku Śląskim na wypadek zatorów płatniczych w drugim kwartale 2020r. Ze względu na nieprzewidywalność i bezprecedensowość sytuacji związanej z COVID-19 oraz widząc pierwsze symptomy globalnej recesji Grupa skupiła się na przeciwdziałaniu zagrożeniom. Zarząd wprowadził procedury postępowania oraz plan oszczędności.

Grupa sprawdziła się już w pracy zdalnej, podczas której 80% całej kadry biurowej przez dwa miesiące pracowało spoza biura (włącznie z kadrą R&D). W ostatnich miesiącach, kiedy obserwowaliśmy wzrosty zachorowań w okresie urlopowym, trzy przypadki potencjalnie wysokiego ryzyka pozwoliły sprawdzić również funkcjonowanie procedur. Wyraźnie zauważono wśród pracowników zwiększoną czujność na ewentualne ryzyka oraz reaktywność od momentu powzięcia informacji o nim. W celu zapobieżenia rozprzestrzeniania się wirusa skierowano całe departamenty do pracy w trybie zdalnym, a biura niezwłocznie zdezynfekowano. Osoby potencjalnie najbardziej narażone na ryzyko zarażenia koronawirusem kontynuowały prace w trybie zdalnym do momentu uzyskania wyników badań osób wystawionych na możliwy kontakt z wirusem. Wszystkie trzy wspomniane przypadki okazały się negatywne, a bieżąca aktywność nie została przerwana.

W okresie pandemii Grupa Kapitałowa LUG S.a. przykłada szczególną uwagę do cyberbezpieczeństwa. W związku z dynamicznie rosnącym wykorzystaniem kanałów elektronicznych (praca zdalna, telekonferencje, webinaria) Zarząd na bieżąco monitorował i podejmował czynności ograniczające wystąpienie zagrożeń. Polisą zostało objęte ubezpieczenie od ryzyk cybernetycznych oraz, poprzez akcje informacyjne, aktywnie ostrzegano o pojawiających się zagrożeniach wynikających z prób wykorzystania pandemii przez przestępców, zwiększając świadomość i czujność.

Wpływ pandemii na funkcjonowanie Grupy opisano szerzej w podrozdziale 4.1 na stronach 20-22 niniejszego raportu.

Oświadczenie Zarządu

Zarząd Spółki dominującej oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi Grupę zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane przy zastosowaniu zasad rachunkowości, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Sprawozdanie to obejmuje okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku i okresy porównywalne dla sprawozdania z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2019 r., sprawozdania z całkowitych dochodów oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 1 stycznia do 30 czerwca 2019 roku oraz zestawienia ze zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku.

Sprawozdanie zatwierdził Zarząd w składzie:

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu

POZOSTAŁE INFORMACJE DODATKOWE:

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń LUG S.A. oraz jej Grupy w okresie od 01.01. do 30.06.2020 roku, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte w okresie od 01.01. do 30.06.2020 roku wyniki finansowe.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
3. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności.
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
4. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2019 rok w kontekście wyników zaprezentowanych w raporcie za I półrocze 2020 roku. Zarząd spółki LUG S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych Spółki ani Grupy Kapitałowej LUG na 2020 rok.
5. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień przekazania niniejszego raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2020 rok).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
6. Akcje LUG S.A. będące w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących na dzień przekazania raportu, wraz ze wskazaniem zmian, jakie nastąpiły od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport za I kwartał 2020 roku).
Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”
7. Istotne postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowań arbitrażowych lub organem administracji publicznej.
W okresie od 01.01. do 30.06.2020 roku Emitent ani spółki Grupy LUG nie były stroną postępowań (pojedynczo lub łącznie), których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych Emitenta.
8. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.
W okresie od 01.01. do 30.06.2020 roku Spółka LUG S.A. i jednostki od niej zależne nie zawarły żadnej umowy transakcyjnej z jednostkami powiązanymi odbiegającej od rynkowych i rutynowych zawieranych na warunkach rynkowych, które byłyby dla Grupy istotne.

9. Informacje dotyczące udzielenia przez LUG S.A. lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki oraz udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce od niego zależnej, których wartość przekracza 10% kapitałów własnych LUG.

W okresie od 01.01. do 30.06.2020 roku Spółka LUG.A. oraz jednostki od niej zależne nie udzieliły poręczeń, kredytów, pożyczek oraz gwarancji, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych LUG S.A.

10. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W konsekwencji ogłoszenia przez Światową Organizację Zdrowia pandemii koronawirusa COVID- 9, na obszarze Polski wprowadzono w dniu 13.03.2020 stan zagrożenia epidemicznego, a w późniejszej konsekwencji stan epidemii. Informacje o tym zjawisku oraz jego wpływ na kondycję finansową Emitenta opisano w nocie nr 9.

11. Czynniki, które w ocenie Grupy Kapitałowej będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Informacje na powyższe tematy znajdują się w rozdziale „Podstawowe informacje na temat Spółki i Grupy Kapitałowej”

8 Oświadczenie Zarządu Emitenta

Zarząd LUG S.A., jako zarząd spółki dominującej oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy, wybrane dane finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób rzetelny i prawdziwy obraz sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej LUG S.A.

Imię i nazwisko	Funkcja
Ryszard Wtorkowski	Prezes Zarządu
Mariusz Ejsmont	Wiceprezes Zarządu
Małgorzata Konys	Członek Zarządu



LUG S.A.

ul. Gorzowska 11
65-127 Zielona Góra
www.lug.com.pl

Relacje Inwestorskie
relacje@lug.com.pl