



Raport kwartalny za I kwartał 2024 r.
QNA Technology S.A.



14 maja 2024 r.

Autoryzowany Doradca



Raport sporządzony zgodnie z wymogami określonymi w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Rolę Autoryzowanego Doradcy dla QNA Technology S.A. z siedzibą we Wrocławiu pełni Navigator Capital S.A. z siedzibą w Warszawie (00-105), ul. Twarda 18, wpisana do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000380467.

Spis treści

1. WYBRANE DANE FINANSOWE	4
2. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA I KWARTAŁ 2024.....	5
<i>a. Informacja o zasadach przyjętych do sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego</i>	<i>5</i>
<i>b. Skrócony bilans.....</i>	<i>10</i>
<i>c. Skrócony rachunek zysków i strat.....</i>	<i>13</i>
<i>d. Skrócony rachunek przepływów pieniężnych.....</i>	<i>15</i>
<i>e. Skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym</i>	<i>17</i>
3. POZOSTAŁE INFORMACJE ZA I KWARTAŁ 2024 R.	18
<i>a. Podstawowe informacje o Emitencie.....</i>	<i>18</i>
<i>b. Istotne zdarzenia w I kwartale 2024 r. mające istotny wpływ na działalność i osiągnięte wyniki finansowe przez Emitenta</i>	<i>25</i>
<i>c. Opis stanu i realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji.....</i>	<i>30</i>
<i>d. Stanowisko dotyczące możliwości zrealizowania prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym.....</i>	<i>30</i>
<i>e. Podejmowane przez Emitenta w okresie objętym raportem inicjatywy nastawione na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań</i>	<i>30</i>
<i>f. Opis organizacji grupy kapitałowej ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....</i>	<i>31</i>
<i>g. Struktura akcjonariatu Emitenta</i>	<i>31</i>
<i>h. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta w przeliczeniu na pełne etaty.....</i>	<i>31</i>
<i>i. Istotne zdarzenia po dacie raportu.....</i>	<i>31</i>

1. WYBRANE DANE FINANSOWE

Dane w tys. zł	I Q 2024	I Q 2023
Przychody netto ze sprzedaży	240	539
Zysk (strata) ze sprzedaży	-2 328	-877
Zysk (strata) brutto	-2 257	-880
Zysk (strata) netto	-2 257	-880
Amortyzacja	75	46
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-874	608
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-141	-766
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0	0
Kapitał (fundusz) własny	11 394	1 852
Zobowiązania krótkoterminowe	282	532
Zobowiązania długoterminowe	0	0
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	8 397	1 616
Należności krótkoterminowe	172	189
Należności długoterminowe	160	119

2. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA I KWARTAŁ 2024

a. Informacja o zasadach przyjętych do sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego

Niniejszy raport kwartalny QNA Technology S.A. z siedzibą we Wrocławiu („QNA”, „Spółka”, „Emitent”) za okres od 1.01.2024 r. do 31.03.2024 r. został sporządzony zgodnie z przepisami Załącznika nr 3 Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. 2019 poz. 351, dalej „UoR”). Walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w złotych polskich.

Przyjęte przez Spółkę zasady rachunkowości są stosowane w sposób ciągły i są zgodne z zasadami rachunkowości stosowanymi w poprzednim roku obrotowym.

Niniejsze kwartalne sprawozdanie finansowe obejmuje okres od 1 stycznia do 31 marca 2024 roku i zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

Uwzględniając znowelizowane przepisy ustawy o rachunkowości oraz przyjęte rozwiązania systemowe dotyczące zasad prowadzenia ksiąg rachunkowych określone w Zakładowym Planie Kont – aktywa i pasywa na dzień bilansowy wycenia wg następujących zasad:

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o dotychczasowe umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych obejmuje również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania za okres budowy, montażu i przystosowania. Cenę nabycia lub koszt wytworzenia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia. Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

W przypadku zmian technologii produkcji, przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środka trwałego lub składnika wartości niematerialnych i prawnych dokonywany jest odpis aktualizujący ich wartość w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych. Odpisy aktualizujące dotyczące środków trwałych, których wycena została zaktualizowana na podstawie odrębnych przepisów, zmniejszają odniesione na kapitał z aktualizacji wyceny różnice spowodowane aktualizacją wyceny, ewentualna nadwyżka odpisu nad różnicami z aktualizacji wyceny zaliczana jest do pozostałych kosztów operacyjnych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu z tytułu trwałej utraty wartości składników środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, równowartość całości lub odpowiedniej części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu odpowiednio do pozostałych przychodów operacyjnych.

Prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia i przyswojenia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Nakłady poniesione na prace badawcze ujmuje się w kosztach w momencie ich poniesienia.

Prace rozwojowe definiowane są jako praktyczne zastosowanie odkryć badawczych lub też osiągnięć innej wiedzy w planowaniu lub projektowaniu produkcji nowych lub znacznie udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów technologicznych, systemów lub usług, które ma miejsce przed rozpoczęciem produkcji seryjnej lub zastosowaniem. Koszty zakończonych powodzeniem prac rozwojowych zalicza się do wartości niematerialnych i prawnych i rozlicza w koszty za pośrednictwem odpisów amortyzacyjnych.

Mając na uwadze, iż w ocenie Zarządu Spółki uregulowania zawarte w Ustawie o rachunkowości i Krajowych Standardach Rachunkowości są niewystarczające w tym zakresie, Spółka, aby prawidłowo rozpoznać wartości niematerialne i prawne w toku wytarzania stosuje szczegółowe zasady ujęte w MSR 38 'Wartości niematerialne'. Podstawą zastosowania MSR 38 'Wartości niematerialne' był art. 10 ust. 3 Ustawy o rachunkowości. W celu poprawnej identyfikacji prac rozwojowych Spółka odróżnia je od prac badawczych. Aby dokonać prawidłowej identyfikacji Spółka korzysta z MSR 38 'Wartości niematerialne', zgodnie z którymi prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia i przyswojenia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Do przykładowych prac badawczych zgodnie z MSR 38 'Wartości niematerialne' kwalifikuje się:

- działania zmierzające do zdobycia nowej wiedzy;

- poszukiwanie, ocenę końcową i selekcję sposobu wykorzystania rezultatów prac badawczych lub wiedzy innego rodzaju;
- poszukiwanie alternatywnych materiałów, urządzeń, produktów, procesów systemów lub usług;
- formułowanie, projektowanie, ocenę i końcową selekcję nowych lub udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów, systemów lub usług.

Spółka wytwarzając we własnym zakresie składniki aktywów niematerialnych przyporządkowuje nakłady odpowiednio do prac badawczych bądź rozwojowych. Jeżeli Spółka nie jest w stanie wyodrębnić etapu prac badawczych od etapu prac rozwojowych, to całość poniesionych kosztów traktuje jako koszty etapu prac badawczych. Skutkuje to obciążeniem wyniku okresu, w którym koszty te zostały poniesione. Nakłady poniesione w trakcie prac rozwojowych ujmują się w koszty w momencie ich poniesienia bądź odnosi się na inne wartości niematerialne, w zależności od spełnienia kryteriów ich aktywowania.

Możliwość ujęcia nakładów i klasyfikacja ich do prac rozwojowych jest możliwa pod warunkiem, że:

- istnieje możliwość technicznego ukończenia danego składnika wartości niematerialnych i prawnych tak by nadawał się do użytkowania bądź można by go przeznaczyć do sprzedaży,
- istnieje realna możliwość wytwarzania przez dany składnik wartości niematerialnych prawdopodobnych przyszłych korzyści ekonomicznych,
- istnieje zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- istnieje dostępność stosowanych środków technicznych, finansowych i innych oraz możliwość wiarygodnego określenia nakładów,
- istnieje sposób wdrożenia i możliwości zastosowania z uwzględnieniem istnienia rynku na dany produkt.

Gdy nakłady na prace rozwojowe spełnią powyższe warunki, ponoszone nakłady są aktywowane. Spółka niezakończone prace rozwojowe prezentuje w pozycji *Inne wartości niematerialne i prawne*, mając na uwadze niematerialny charakter poniesionych kosztów oraz ocenę Zarządu, iż aktywowane nakłady na prace rozwojowe w trakcie wytwarzania zakończą się pozytywnym wynikiem. Koszty zakończonych prac rozwojowych prowadzonych przez Jednostkę na własne potrzeby klasyfikowane są zgodnie z art. 33 Ustawy o rachunkowości.

W przypadku umów leasingu, na mocy których następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z tytułu posiadania aktywów będących przedmiotem umowy (art. 3 ust. 4 Ustawy o rachunkowości), przedmiot leasingu jest ujmowany w aktywach jako środek trwały i jednocześnie ujmowane jest zobowiązanie w kwocie równej wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych ustalonej na dzień rozpoczęcia leasingu. Opłaty leasingowe są dzielone między koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązań w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Środki trwałe w budowie będące przedmiotem umowy leasingu finansowego są amortyzowane w sposób określony dla własnych środków trwałych. Jednakże gdy brak jest pewności co do przejścia prawa własności przedmiotu umowy, wówczas środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: przewidywany okres użytkowania lub okres trwania leasingu.

Opłaty leasingowe z tytułu umów, które nie spełniają warunków umowy leasingu finansowego, ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej. Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego oraz składników wartości niematerialnych i prawnych. Poprawność przyjętych okresów oraz stawek amortyzacyjnych podlega okresowej weryfikacji.

Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok i o wartości początkowej niższej niż 10 000,00 zł zalicza się do kosztów materiałów.

Środki trwałe klasyfikowane są zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych („KŚT”).

Inwestycje o charakterze trwałym

Nabyte lub powstałe aktywa finansowe oraz inne inwestycje to składniki aktywów trwałych, utrzymywane przez Jednostkę w okresie powyżej roku od dnia bilansowego w celu osiągnięcia z nich korzyści ekonomicznych. Ujmują się je w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według ceny nabycia. Na dzień bilansowy inwestycje finansowe w postaci udziałów i akcji w innych jednostkach zaliczane do aktywów trwałych wycenione są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości inwestycji finansowych obciążają koszty finansowe. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, równowartość całości lub części uprzednio dokonanych odpisów z tytułu trwałej utraty wartości zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu do przychodów finansowych.

Inwestycje krótkoterminowe

Nabyte udziały, akcje oraz inne aktywa krótkoterminowe ujmują się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według ceny nabycia. Na dzień bilansowy aktywa zaliczone do inwestycji krótkoterminowych są wycenione według ceny nabycia lub ceny rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa. Skutki zmian wartości inwestycji krótkoterminowych wpływają w pełnej wysokości odpowiednio na przychody lub koszty finansowe.

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Na dzień bilansowy środki pieniężne wyrażone w walucie obcej wycenia się według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Prezesa NBP na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy będąc odnoszone odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie. Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez Prezesa NBP dla danej waluty obcej z dnia poprzedzającego ten dzień. Dodatkowo lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania, odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nie rozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Prezesa NBP na ten dzień.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych, zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizacji.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów oraz rezerwy na zobowiązania

W przypadku ponoszenia wydatków dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych. W ciągu okresu sprawozdawczego przedmiotem rozliczeń międzyokresowych są między innymi:

- koszty czynszów i dzierżawy opłaconych z góry,
- koszty energii opłaconej z góry,
- podatek od nieruchomości,
- naliczone z góry odsetki od kredytów i pożyczek,
- naliczone z góry inne koszty finansowe,
- inne koszty dotyczące następnych okresów sprawozdawczych przy istotnych wartościach.

Koszty podlegające ujęciu jako rozliczenia międzyokresowe rozliczane są proporcjonalnie do upływu czasu w kolejnych okresach obrotowych, których dotyczą. Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Rezerwy tworzy się na zobowiązania w przypadku, gdy kwota lub termin zapłaty są niepewne, ich powstanie jest pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa oraz wynikają one z przeszłych zdarzeń i ich wiarygodny szacunek jest możliwy.

Spółka tworzy rezerwy na koszty w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, których kwotę można oszacować, choć data powstania nie jest jeszcze znana.

Kapitały

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy Spółki do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą część zalicza się do kosztów finansowych.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, po potrąceniu kosztów emisji.

Płatności w formie akcji

Jednostka wdrożyła program motywacyjny dla kierownictwa oraz pracowników Spółki. W ramach programu Spółka wyemituje akcje po cenie nominalnej celem objęcia ich przez te osoby (po spełnieniu określonych w programie kryteriów). Wartość godziwa akcji ujmowana jest w kosztach działalności operacyjnej w korespondencji ze zwiększeniem pozostałych kapitałów rezerwowych. Zgodnie z wymogami MSSF 2 'Płatności w formie akcji' Spółka oszacowała koszt programu motywacyjnego. Standard wymaga, aby Spółka ujmowała koszty wynagrodzeń i wzrost kapitału z tytułu tego typu transakcji w okresie nabywania uprawnień. Mając na uwadze, iż w ocenie Zarządu Spółki uregulowania zawarte w Ustawie o rachunkowości i Krajowych Standardach Rachunkowości są niewystarczające w tym zakresie w oparciu o art. 10 ust. 3 Ustawy o rachunkowości Zarząd Spółki postanowił zastosowania MSSF 2 'Płatności w formie akcji'.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, Jednostka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia ustalonej przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Instrumenty finansowe

Spółka rozpoznaje instrumenty finansowe (aktywa finansowe i zobowiązania finansowe) zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. (Dz.U. 2017.277) w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

- aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu – aktywa i zobowiązania utrzymywane w celu generowania krótkoterminowego zysku, aktywa z zamiarem sprzedaży w krótkim czasie lub będące częścią portfela, z którego dokonano w przeszłości sprzedaży w celu osiągnięcia korzyści w krótkim czasie oraz instrumenty pochodne niebędące instrumentami zabezpieczającymi;
- pożyczki udzielone i należności własne – aktywa, które powstały w skutek wydania drugiej stronie środków pieniężnych, obligacje i inne instrumenty dłużne;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności – aktywa o stale określonych płatnościach i ustalonych terminach płatności oraz aktywa z zamiarem utrzymywania do terminu wymagalności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży – inne aktywa, które nie zostały zdefiniowane wyżej.

Do grupy aktywów i zobowiązań przeznaczonych do obrotu Spółka zakwalifikowała jako zobowiązanie finansowe zobowiązanie z tytułu kredytów i pożyczek. Grupa aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności obejmuje lokaty bankowe powyżej 3 miesięcy. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży Spółka zakwalifikowała środki pieniężne obejmujące środki na rachunkach bankowych oraz krótkoterminowe lokaty bankowe poniżej 3 miesięcy.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów stanowią przychody wycenione w wartości nominalnej, których realizacja następuje w okresach przyszłych, z podziałem odpowiednio na część długo i krótkoterminową. Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się między innymi:

- pobrane wpłaty lub zarachowane należności od kontrahentów za świadczenia, które zostaną wykonane w następnych okresach sprawozdawczych,
- otrzymane środki z tytułu dotacji na refinansowanie kosztów, w przypadku kiedy koszty nie zostały jeszcze poniesione,
- dotacje do aktywów rozliczane w czasie, zgodnie z amortyzacją aktywów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składa się: wynik na sprzedaży, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej oraz obowiązkowe obciążenie wyniku. Spółka stosuje wariant porównawczy rachunku zysków i strat.

Przychodem ze sprzedaży produktów tj. wyrobów gotowych i usług jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług. Momentem sprzedaży jest przekazanie towarów odbiorcy lub wykonanie usługi.

Przychodem ze sprzedaży towarów i materiałów jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług. Momentem sprzedaży jest przekazanie towarów lub materiałów odbiorcy.

Wartość sprzedanych towarów i materiałów jest to wartość sprzedanych towarów i materiałów w cenie zakupu współmierna do przychodów ze sprzedaży z tego tytułu.

Przychody z tytułu otrzymanych dotacji od Narodowego Centrum Badań i Rozwoju uznawane są w momencie złożenia wniosków o płatność do Instytucji Pośredniczącej. Przychody z tytułu dotacji rozpoznawane są memoriałowo, analogicznie do ujęcia kosztów w okresie sprawozdawczym.

Dotacje do aktywów są dotacjami, których udzieleniu towarzyszy podstawowy warunek mówiący o tym, że jednostka kwalifikująca się do ich otrzymania powinna zakupić, wytworzyć lub w inny sposób pozyskać aktywa długoterminowe (trwałe). Dotacjom tego typu mogą także towarzyszyć dodatkowe warunki wprowadzające ograniczenia co do dotowanych aktywów, ich umiejscowienia lub też okresów, w których mają być one nabyte lub utrzymywane przez jednostkę gospodarczą.

Dotacje do przychodu są dotacjami innymi, niż dotacje do aktywów i rozliczane są w okresie, w którym ponoszone są koszty je dotyczące. Dotacje do przychodów prezentuje się jako przychód, oddzielnie od odnośnych kosztów, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować. Dotacje takie ujmuje się, jako przychód niezależnie od tego czy zostały otrzymane w formie środków pieniężnych, czy też przybierają formę redukcji zobowiązań.

Wpływy oraz wydatki związane z otrzymanymi dotacjami prezentowane są w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych w działalności operacyjnej.

Spółka dokonuje oszacowania prawdopodobieństwa konieczności zwrotu otrzymanych dotacji. W zależności od przyjętego szacunku otrzymane dotacje mogą być zaliczone do wyniku w roku poniesienia kosztów finansowanych dotacjami lub zawieszono na przychodach przyszłych okresów do czasu uzyskania racjonalnej pewności dotyczącej bezwrotności otrzymanych kwot.

Spółka wyróżnia następujące rodzaje ryzyka związane ze zwrotem otrzymanych dotacji:

- Spółka odmawia poddania się kontroli lub utrudnia jej przeprowadzanie lub nie wykonuje zaleceń pokontrolnych we wskazanym terminie;
- w trakcie postępowania kontrolnego przez uprawnione instytucje stwierdzono błędy lub braki w przedłożonej dokumentacji i nie zostały one w wyznaczonym terminie skorygowane lub uzupełnione;
- Spółka nie przedłoży wniosku o płatność w terminie;
- Spółka nie poprawi w wyznaczonym terminie wniosku o płatność lub złoży wniosek zawierający istotne braki lub błędy;
- Spółka nie złoży informacji i wyjaśnień na temat realizacji projektu;
- Spółka wykorzysta dofinansowanie niezgodnie z przeznaczeniem, pobierze dofinansowanie nienależnie lub w nadmiernej wysokości;
- Spółka wykorzysta dofinansowanie z naruszeniem procedur;
- dalsza realizacja projektu przez Spółkę jest niemożliwa lub niecelowa;
- Spółka zaprzestanie realizacji projektu lub realizuje go w sposób sprzeczny z umową lub z naruszeniem prawa;
- brak jest postępów w realizacji projektu w stosunku do terminów określonych we wniosku o dofinansowanie, co sprawia, że można mieć uzasadnione przypuszczenia, że projekt nie zostanie zrealizowany w całości lub jego cel nie zostanie osiągnięty.

Powyższe ryzyka znajdują się pod kontrolą Spółki. Jednostka zapewnia realizację projektów z zachowaniem wytycznych oraz postanowieniami umów o dofinansowanie. Spółka na bieżąco monitoruje postępy prac w projektach. W przypadku niemożliwości kontynuacji projektów Spółka poinformuje odpowiednie instytucje o tym fakcie w najszybszym możliwym terminie po powzięciu informacji w tym zakresie. Zarząd Spółki uznaje, że na dzień sporządzenia Sprawozdania Finansowego nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby powodować ryzyko zwrotu otrzymanych przez Spółkę dotacji.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to koszty i przychody nie związane bezpośrednio z normalną działalnością, wpływające na wynik finansowy, w tym w szczególności otrzymywane dotacje oraz odpisy aktualizujące.

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych. Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie wpływają na wartość nabycia tych składników majątku. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu środka trwałego do użytkowania wpływają na wynik operacji finansowych. Przychody z tytułu odsetek są rozpoznawane w momencie ich naliczenia.

Metoda sporządzania rachunku przepływów pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią zgodnie z art. 48b Ustawy o rachunkowości.

W bieżącym okresie sprawozdawczym Spółka nie dokonywała zmian w polityce rachunkowości. Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe QNA Technology S.A. za okres od 01.01.2024 do 31.03.2024 r. nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych. W skład QNA TECHNOLOGY S.A. nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne sporządzające samodzielne sprawozdania finansowe.

b. Skrócony bilans

Wyszczególnienie	Stan na 31.03.2024	Stan na 31.03.2023
AKTYWA		
A. AKTYWA TRWAŁE	6 175 268,76	1 953 484,30
I. Wartości niematerialne i prawne	5 076 805,24	1 028 195,81
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		
2. Wartość firmy		
3. Inne wartości niematerialne i prawne	5 076 805,24	1 028 195,81
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		
II. Rzeczowe aktywa trwałe	915 404,23	787 528,67
1. Środki trwałe	915 404,23	768 314,67
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)		
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	19 394,30	19 806,40
c) urządzenia techniczne i maszyny	30 786,98	15 183,00
d) środki transportu		
e) inne środki trwałe	865 222,95	733 325,27
2. Środki trwałe w budowie	-	19 214,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-
1. Od jednostek powiązanych		
2. Od pozostałych jednostek		
III. Należności długoterminowe	160 323,45	119 086,56
1. Od jednostek powiązanych		-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
3. Od pozostałych jednostek	160 323,45	119 086,56
IV. Inwestycje długoterminowe	-	-
1. Nieruchomości		-
2. Wartości niematerialne i prawne		-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	-	-
a) w jednostkach powiązanych	-	-
- udziały lub akcje		-
- inne papiery wartościowe		-
- udzielone pożyczki		-
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
- udziały lub akcje		-
- inne papiery wartościowe		-
- udzielone pożyczki		-
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-
c) w pozostałych jednostkach	-	-
- udziały lub akcje		-
- inne papiery wartościowe		-
- udzielone pożyczki		-
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-
4. Inne inwestycje długoterminowe		-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	22 735,84	18 673,26
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	19 956,00	14 225,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	2 779,84	4 448,26

Wyszczególnienie	Stan na 31.03.2024	Stan na 31.03.2023
B. AKTYWA OBROTOWE	8 646 028,61	1 853 130,44
I. Zapasy	57 231,34	38 119,65
1. Materiały		
2. Półprodukty i produkty w toku		
3. Produkty gotowe		
4. Towary		
5. Zaliczki na dostawy	57 231,34	38 119,65
II. Należności krótkoterminowe	172 161,61	188 769,33
1. Należności od jednostek powiązanych	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
- do 12 miesięcy		
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	296,06	14,46
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	296,06	14,46
- do 12 miesięcy	296,06	14,46
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
3. Należności od pozostałych jednostek	171 865,55	188 754,87
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	13 769,32	3 901,21
- do 12 miesięcy	13 769,32	3 901,21
- powyżej 12 miesięcy		
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	157 070,18	178 343,75
c) inne	1 026,05	6 509,91
d) dochodzone na drodze sądowej		
III. Inwestycje krótkoterminowe	8 397 196,67	1 616 285,79
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	8 397 196,67	1 616 285,79
a) w jednostkach powiązanych	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
b) w pozostałych jednostkach	-	-
- udziały lub akcje		
- inne papiery wartościowe		
- udzielone pożyczki		
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	8 397 196,67	1 616 285,79
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	8 397 196,67	1 616 285,79
- inne środki pieniężne		
- inne aktywa pieniężne		
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	19 438,99	9 955,67
C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ PODSTAWOWY	-	-
D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE	-	-
AKTYWA RAZEM:	14 821 297,37	3 806 614,74

Wyszczególnienie	Stan na 31.03.2024	Stan na 31.03.2023
PASYWA		
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	11 393 779,32	1 851 696,07
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	180 400,00	140 400,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	27 163 518,84	12 759 700,00
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)		
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	507 311,86	
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki		
- na udziały (akcje) własne		
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	- 14 200 643,34	- 10 168 140,74
VI. Zysk (strata) netto roku obrotowego	- 2 256 808,04	- 880 263,19
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ	3 427 518,05	1 954 918,67
I. Rezerwy na zobowiązania	190 393,27	156 704,15
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	180 393,27	156 704,15
- długoterminowa	28 626,64	
- krótkoterminowa	151 766,63	156 704,15
3. Pozostałe rezerwy	10 000,00	-
- długoterminowa		
- krótkoterminowa	10 000,00	
II. Zobowiązania długoterminowe	-	-
1. Wobec jednostek powiązanych		
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
3. Wobec pozostałych jednostek		
III. Zobowiązania krótkoterminowe	282 021,23	531 763,58
1. Wobec jednostek powiązanych	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
- do 12 miesięcy	-	-
- powyżej 12 miesięcy	-	-
b) inne		
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
- do 12 miesięcy	-	-
- powyżej 12 miesięcy		
b) inne		
3. Wobec pozostałych jednostek	282 021,23	531 763,58
a) kredyty i pożyczki		
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
c) inne zobowiązania finansowe		
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
- do 12 miesięcy	131 210,83	423 260,24
- powyżej 12 miesięcy	131 210,83	423 260,24
e) zaliczki otrzymane na dostawy		
f) zobowiązania wekslowe		
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	149 542,64	95 259,41
h) z tytułu wynagrodzeń	967,76	8 543,04
i) inne	300,00	4 700,89
4. Fundusze specjalne		
IV. Rozliczenia międzyokresowe	2 955 103,55	1 266 450,94
1. Ujemna wartość firmy		
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	2 955 103,55	1 266 450,94
- długoterminowe	2 952 086,80	1 265 922,12
- krótkoterminowe	3 016,75	528,82
PASYWA RAZEM:	14 821 297,37	3 806 614,74

c. Skrócony rachunek zysków i strat

Wyszczególnienie		Od 1.01.2024 do 31.03.2024	Od 1.01.2023 do 31.03.2023
A	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi,	239 576,80	539 078,35
	<i>w tym: od jednostek powiązanych</i>	-	-
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	125 106,06	
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)		
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	114 470,74	539 078,35
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów		
B.	Koszty działalności operacyjnej	2 567 337,92	1 415 782,05
I.	Amortyzacja	75 204,40	46 157,16
II.	Zużycie materiałów i energii	111 511,70	108 785,45
III.	Usługi obce	684 366,29	457 789,87
IV.	Podatki i opłaty, w tym: <i>- podatek akcyzowy</i>	929,39	17 211,23
V.	Wynagrodzenia	1 484 412,69	661 849,63
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	166 693,09	111 756,33
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	44 220,36	12 232,38
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów		
C.	Wynik ze sprzedaży (A-B)	- 2 327 761,12	- 876 703,70
D.	Pozostałe przychody operacyjne	372,00	93,02
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych		
II.	Dotacje		
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		
IV.	Inne przychody operacyjne	372,00	93,02
E.	Pozostałe koszty operacyjne	587,45	1 333,34
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		
III.	Inne koszty operacyjne	587,45	1 333,34
F.	Wynik z działalności operacyjnej (C+D-E)	- 2 327 976,57	- 877 944,02
G.	Przychody finansowe	71 197,47	15,12
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym: <i>a) od jednostek powiązanych, w tym:</i> <i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i> <i>b) od jednostek pozostałych, w tym:</i> <i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i>		
II.	Odsetki, w tym:	42 121,12	15,12

	- od jednostek powiązanych		
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		
	- w jednostkach powiązanych		
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji		
V.	Inne	29 076,35	
H.	Koszty finansowe	28,94	2 334,29
I.	Odsetki, w tym:	28,94	10,08
	- dla jednostek powiązanych		
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:		
	- w jednostkach powiązanych		
III.	Aktualizacja wartości inwestycji		
IV.	Inne		2 324,21
I.	Wynik brutto (I+/-J)	- 2 256 808,04	- 880 263,19
J.	Podatek dochodowy		
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)		
L.	Wynik netto (K-L-M)	- 2 256 808,04	- 880 263,19

W pozycji wynagrodzenia została ujęta rezerwa wynikająca z wyceny programu motywacyjnego opartego na akcjach. Nota objaśniająca:

Wyszczególnienie	Kwota wynagrodzenia
Wynagrodzenia osobowe	712 378,85
Wynagrodzenia cywilnoprawne	319 344,83
Rezerwa program motywacyjny oparty na akcjach	452 689,01
Razem	1 484 412,69

d. Skrócony rachunek przepływów pieniężnych

Wyszczególnienie	Od 1.01.2024 do 31.03.2024	Od 1.01.2023 do 31.03.2023
A. PRZEPLYYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ		
I. Zysk (strata) netto	-2 256 808,04	-880 263,19
II. Korekty razem	1 383 050,33	1 487 831,17
1. Amortyzacja	75 204,40	46 157,16
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	28,94	10,08
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej		
5. Zmiana stanu rezerw		14 225,00
6. Zmiana stanu zapasów	-24 400,00	863,43
7. Zmiana stanu należności	699 942,36	47 599,42
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	132 642,09	385 462,41
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	46 943,53	993 513,67
10. Inne korekty	452 689,01	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)	-873 757,71	607 567,98
B. PRZEPLYYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ		
I. Wpływy	0,00	0,00
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Z aktywów finansowych, w tym:		
4. Inne wpływy inwestycyjne		
II. Wydatki	140 796,23	766 447,08
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	140 796,23	766 447,08
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne		
3. Na aktywa finansowe, w tym:		
4. Inne wydatki inwestycyjne		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-140 796,23	-766 447,08
C. PRZEPLYYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ		
I. Wpływy	0,00	0,00
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych		
2. Kredyty i pożyczki		
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych		
4. Inne wpływy finansowe		
II. Wydatki	28,94	10,08
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych		
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku		
4. Spłaty kredytów i pożyczek		

5. Wykup dłużnych papierów wartościowych		
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych		
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego		
8. Odsetki	28,94	10,08
9. Inne wydatki finansowe		
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-28,94	-10,08
D. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)	-1 014 582,88	-158 889,18
E. BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM		
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych		
F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	9 411 779,55	1 775 174,97
G. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM	8 397 196,67	1 616 285,79
- o ograniczonej możliwości dysponowania		

e. Skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym

Wyszczególnienie	Od 1.01.2024 do 31.03.2024	Od 1.01.2023 do 31.03.2023
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO)	13 197 898,35	2 731 959,26
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości		
b) korekty błędów podstawowych		
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach	13 197 898,35	2 731 959,26
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	180 400,00	140 400,00
1.1. Zmiany kapitału podstawowego		40 000,00
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	180 400,00	180 400,00
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	27 163 518,84	12 759 700,00
2.1. Zmiany kapitału zapasowego		
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	27 163 518,84	12 759 700,00
3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu		
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny		
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00
4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	54 622,85	
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	452 689,01	
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	507 311,86	0,00
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-14 200 643,34	-10 168 140,74
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu		
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach		
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu		
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	14 200 643,34	10 168 140,74
5.5 Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach		
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu		
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu		
6. Wynik netto	-2 256 808,04	-880 263,19
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	11 393 779,32	1 851 696,07
III. Kapitał własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)		

3. POZOSTAŁE INFORMACJE ZA I KWARTAŁ 2024 R.

a. Podstawowe informacje o Emitencie

i. Dane Spółki

Firma:	QNA Technology Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wrocław
Adres:	Ul. Duńska 9, 54-427 Wrocław
Kraj:	Polska
KRS:	0000982071
NIP:	8943091948
Regon:	366131307
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej we Wrocławiu – VI Wydział Gospodarczy KRS
Kapitał zakładowy:	180 400,00 zł
Adres internetowy:	https://qnatechnology.com/

ii. Władze Emitenta

Zarząd

- Artur Podhorodecki – Prezes Zarządu
- Mateusz Bański – Wiceprezes Zarządu
- Maciej Adamczyk – Członek Zarządu

W okresie sprawozdawczym i do czasu publikacji raportu nie miały miejsce żadne zmiany w składzie Zarządu Emitenta.

Rada Nadzorcza

- Piotr Lembas – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Ewelina Pawlus – Czerniejewska – Członek Rady Nadzorczej
- Mikołaj Sikorski – Członek Rady Nadzorczej
- Łukasz Łoziński – Członek Rady Nadzorczej
- Michał Chruścicki – Członek Rady Nadzorczej

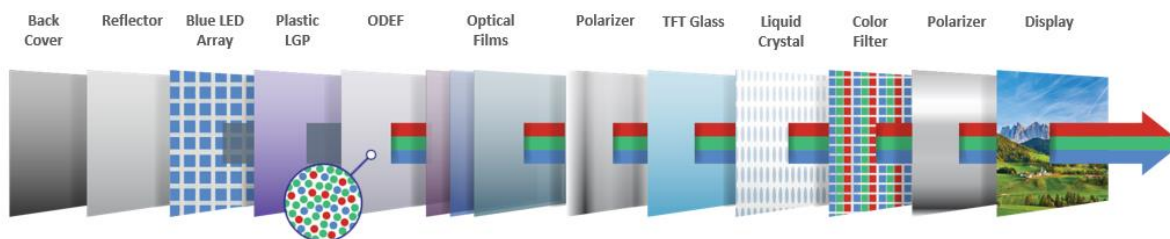
W okresie sprawozdawczym i do czasu publikacji raportu nie miały miejsce żadne zmiany w składzie Zarządu Emitenta.

iii. Profil działalności Emitenta

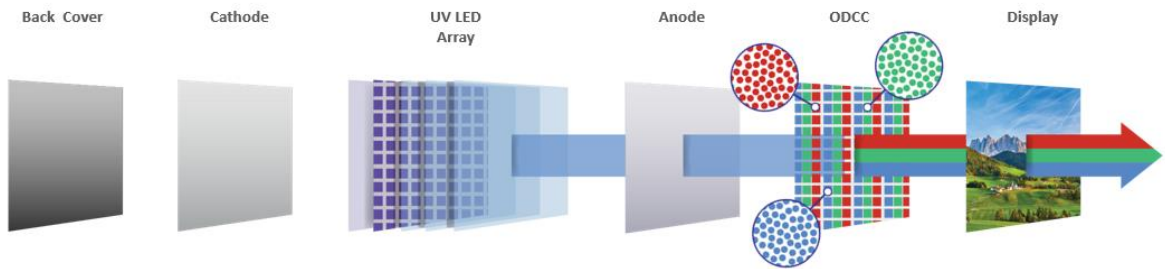
QNA Technology S.A. jest firmą technologiczną – jednym z pionierów syntezy niebieskich kropek kwantowych, innowacyjnego półprzewodnika rozwijanego z przeznaczeniem do wykorzystywania np. w produkcji wyświetlaczy. Firma opracowała, rozwija i komercjalizuje technologię wytwarzania niebieskich kropek kwantowych niezawierających toksycznych metali ciężkich. Krople kwantowe są kryształami półprzewodnika o rozmiarach nanometrycznych. QNA opracowała, rozwija i komercjalizuje technologię wytwarzania kropek kwantowych (QNA.dots) oraz tuszów kwantowych (QNA.ink) umożliwiających drukowanie półprzewodników na dowolnych podłożach, przy użyciu różnych technik druku. Półprzewodniki w skali nano wykazują nowe, kwantowe właściwości, które można wykorzystać do wytwarzania szeregu innowacyjnych urządzeń elektronicznych lub poprawy istniejących na rynku rozwiązań. Półprzewodnikowe kropki kwantowe są w stanie zamieniać elektryczność na światło, światło określonej barwy na inny kolor, jak również światło na elektryczność. Właściwości te pozwalają wykorzystać kropki półprzewodnikowe w wielu branżach i zaawansowanych aplikacjach. Głównym polem aplikacyjnym dla niebieskich kropek kwantowych, do którego Spółka w pierwszej kolejności optymalizuje rozwijane materiały, jest szeroko pojmowany rynek wyświetlaczy. Rynek ten można podzielić na produkty zawierające wyświetlacze w urządzeniach mobilnych (smart-watch, smart-phone), telewizory, monitory, oraz wyświetlacze dla urządzeń VR (tzw. Virtual Reality), jak i AR (tzw. Augmented Reality).

W chwili obecnej powyższe rozwiązania rynkowe do konstrukcji wyświetlacza wykorzystują, głównie technologię LCD. Drugą adoptującą się do rynku technologią wytwarzania wyświetlaczy jest technologia OLED. Dla obu technologii, w celu poprawy parametrów wyświetlacza – głównie palety barw, stosuje się folie zawierające kropki kwantowe czerwone i zielone, uzyskując tym samym modele wyświetlaczy premium dla technologii LCD oraz OLED. Niebieskie kropki kwantowe nie są dla tych technologii niezbędne, jednak **niebieskie kropki kwantowe mogą poprawić parametry** barwowe wyświetlacza oraz zredukować szkodliwość emitowania niebezpiecznego światła koloru niebieskiego powszechnie stosowanego w technologii LCD. Obecnie bardzo intensywnie rozwija się nowa technologia otrzymywania wyświetlaczy wysokiej jakości, tzw. Wyświetlaczy microLED. Pierwsze serie produktów wykorzystujących tego rodzaju wyświetlacze są już dostępne komercyjnie. Wyświetlacze te dominują nad technologią LCD oraz OLED nie tylko paletą kolorów (niezależną od jasności) ale przede wszystkim wysoką jasnością oraz trwałością, co czyni tę technologię idealną do zastosowań w urządzeniach pracujących przy świetle dziennym takich jak wyświetlacze dla motoryzacji, urządzeń mobilnych czy dla AR. W ramach rozwoju tej technologii, **istnieje także alternatywne rozwiązanie** technologiczne tzw. microUVLED, wymagające do rozwoju niebieskich kropek kwantowych. Jedyną ale bardzo poważną wadą tej technologii są obecnie ogromne koszty tak otrzymywanych wyświetlaczy.

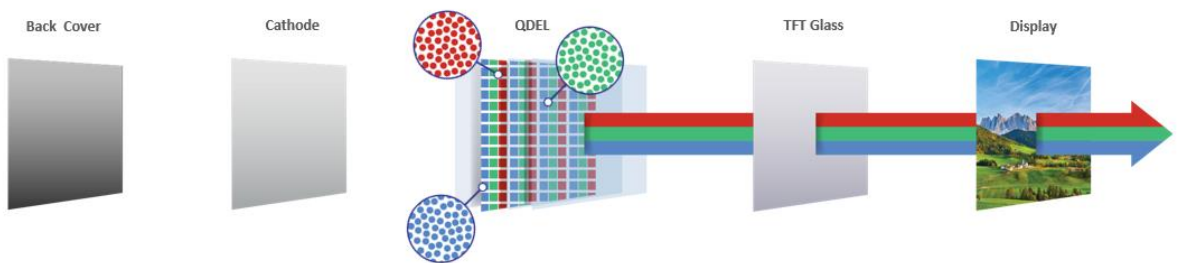
Rozwijana technologia QDEL: Aby utrzymać zalety jakie daje technologia microLED lecz obniżyć koszty, stwarzając tym samym możliwość wykonywania wyświetlaczy elastycznych, przezroczystych oraz w technologii druku, firmy rozwijają obecnie kolejną technologię wytwarzania wyświetlaczy tzw. Wyświetlaczy elektroluminescencyjnych wykorzystujących kropki kwantowe (wyświetlacze QDEL). W uproszczeniu, jest to technologia podobna do technologii OLED, lecz barwniki organiczne emitujące promieniowanie zamieniają się kropkami kwantowymi. Dla rozwoju tej technologii **niebieskie kropki kwantowe są niezbędne**. Ocenia się, że nowa generacja wyświetlaczy QDEL wykorzystująca niebieskie kropki kwantowe zapewni znacznie czystsza paletę barw, mniejsze zużycie energii oraz większą stabilność niż stosowane obecnie rozwiązania. Technologia kropek kwantowych powinna przyczynić się również do obniżenia kosztu jednostkowego nowej generacji wyświetlaczy i pozwolić na wykorzystanie ich do nowych obszarów (np. ekrany elastyczne, transparentne, drukowane).



(a) konstrukcja wyświetlacza LCD – QDEF



(b) konstrukcja wyświetlacza microLED

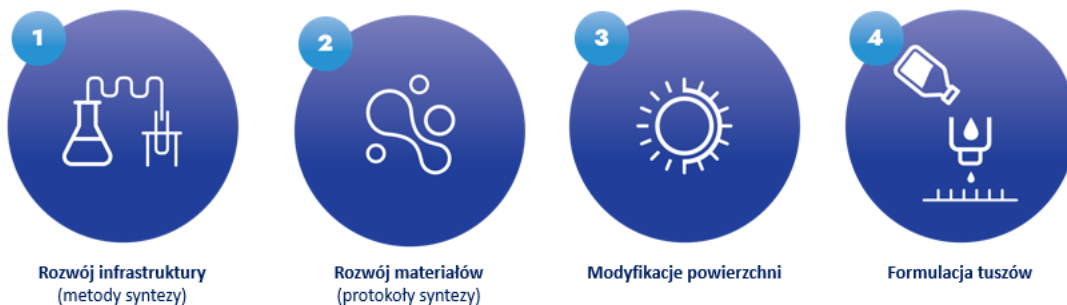


(c) konstrukcja wyświetlacza QDEL

Rys. 1 Technologie wytwarzania wyświetlaczy w jakich zastosowanie mogą znaleźć niebieskie kropki kwantowe (źródło: Spółka)

Spółka jako swoje produkty zamierza oferować zarówno kropki kwantowe (tzw. QNA.dots), jak i również bazujące na kropkach kwantowych tusze (tzw. QNA.inks).

Emitent w ramach swojej działalności opracowuje metody syntezy (rozwijając niezbędną do tego infrastrukturę laboratoryjną, a docelowo również produkcyjną), rozwija nanomateriały półprzewodnikowe (w tym kropki kwantowe), dokonuje modyfikacji powierzchni kropek kwantowych w celu dostosowania ich do wymagań (procesów produkcyjnych) konkretnych pól aplikacyjnych i klientów, a także opracowuje tusze zawierające kropki kwantowe (umożliwiające użycie technologii drukowania w procesach produkcyjnych klientów).



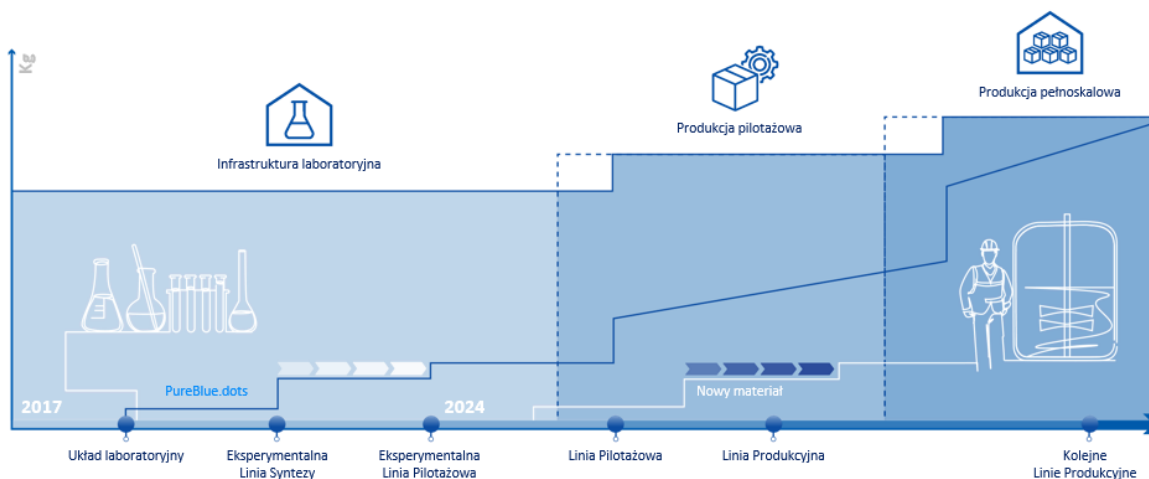
Rys. 2 Profil działalności Emitenta (źródło: Spółka)

iv. *Strategia Emitenta*

QNA Technology S.A. chce stać się światowym liderem w produkcji półprzewodnikowych koloidalnych nanomateriałów oraz tuzsów bazujących na tych nanostrukturach. Głównym założeniem strategii jest zbudowanie silnej pozycji na rynku poprzez wprowadzenie jako pierwszego produktu unikalnych w skali świata niebieskich kropek kwantowych, a następnie sukcesywnie wprowadzanie nowych materiałów oraz wchodzenie na nowe rynki ze zwalidowanymi, innowacyjnymi materiałami. Spółka jest jednym z nielicznych podmiotów na świecie pracujących nad unikalną technologią produkcji jasnoniebieskich kropek kwantowych przeznaczonych dla branży wyświetlaczy niezawierających metali ciężkich.

Celem Emitenta jest opracowanie nowych nanomateriałów półprzewodnikowych do wspierania rozwoju przełomowych technologii w celu zmniejszenia zużycia energii istniejących na rynku urządzeń i zmniejszenia wpływu materiałów oraz procesu produkcyjnego na środowisko – wdrożenie technologii oraz zastosowania materiałów bardziej przyjaznych dla środowiska naturalnego.

Jako pierwszy materiał przeznaczony do komercjalizacji Spółka opracowała, rozwinęła i przetestowała w warunkach laboratoryjnych, a także rozpoczęła walidację u potencjalnych klientów jasnoniebieskie kropki kwantowe (PureBlue.dots). Technologia ta wchodzi obecnie w fazę przystosowania do warunków produkcyjnych, w oparciu o eksperymentalną pilotażową linię syntezy opracowaną przez Emitenta. W dalszych etapach QNA zamierza komercjalizować technologię poprzez rozpoczęcie produkcji kropek kwantowych z przeznaczeniem w pierwszej kolejności dla branży wyświetlaczy.



Rys. 3 Strategia Emitenta (źródło: Spółka)

W celu uniknięcia przerwy we współpracy ze strategicznymi klientami Emitenta – i pojawienia się ryzyka utraty klientów, Spółka równoległe do procesu rozwijania materiałów, rozwija także własną technologię produkcji przemysłowej. Celem takiego działania jest zapewnienie w przyszłości przechodzenia z zamówień mało-skalowych na zamówienia wielko-skalowe i umożliwienie klientowi skalowanie produkcji bez istotnych przerw. Powyższa grafika pokazuje jak taki proces przebiegał do chwili obecnej i jakie są jego następne kroki. Proces ten możemy podzielić na następujące etapy:

- (a) Budowa Układu Laboratoryjnego (UL) – **zakończono**
- (b) Walidowanie układu UL, regularne syntezy mało-skalowe na UL – **zakończono**
- (c) W oparciu o wyniki otrzymywane na UL projektowanie Eksperymentalnej Linii Syntezy (ELS) – **zakończono**
- (d) Budowa ELS – **zakończono**
- (e) Walidowanie układu ELS, regularne syntezy mało-skalowe na ELS – **zakończono**
- (f) W oparciu o wyniki otrzymywane na ELS projektowanie Eksperymentalnej Linii Pilotażowej (ELP) – **zakończono**

- (g) Budowa ELP – **zakończono**

- (h) Walidowanie ELP – **w trakcie**
- (i) Odtworzenie jakości syntez z ELS na ELP – **w trakcie**
- (j) Ewentualna modyfikacja oraz rozbudowana ELP w celu otrzymania Linii Pilotażowej (LP)
- (k) Regularne syntezы średnio-skalowe na LP

- (l) W oparciu o wyniki otrzymywane na LP, projektowanie Linii Produkcyjnej (LPr)

- (m) Budowa LPr
- (n) Walidowanie LPr
- (o) Ewentualna modyfikacja oraz rozbudowana LPr
- (p) Odtworzenie jakości syntez z LP na LPr
- (q) Regularne syntezы wielko-skalowe na LPr

v. *Model i fazy komercjalizacji technologii rozwijanej przez Emitenta*

Do potencjalnych klientów Emitent dociera za pośrednictwem działów badawczo – rozwojowych, funkcjonujących w ramach struktur organizacyjnych klienta, ze względu na to, że etap poprzedzający nawiązanie stałej współpracy na zasadzie dostawca – odbiorca realizowany jest zwykle przez struktury B+R klienta. Celem tej fazy współpracy jest ocena możliwości wykorzystania nowego materiału w obecnych i w przyszłych procesach poprodukcyjnych, czyli jego zwalidowanie oraz dostosowanie jego parametrów fizyko-chemicznych do specyficznych wymagań technologii wytwarzania konkretnych produktów po stronie klienta. Ze względu na strukturę rynku, Emitent planuje skoncentrować swoje działania biznesowe na globalnie atrakcyjnych technologicznie rynkach: Japonia, Stany Zjednoczone, Chiny, Tajwan oraz Korea Płd. W kolejnej fazie także, obszar UE. Dla każdego z wymienionych krajów Emitent wdraża/ stosuje odrębną strategię dopasowaną do realiów biznesowo-kulturowych.

W pozyskiwaniu leadów sprzedażowych na tych obszarach Emitent wspiera się:

- (a) własnymi zasobami,
- (b) siecią lokalnych przedstawicieli Emitenta działających na terenach potencjalnych biznesowo (obecnie: Japonia, Stany Zjednoczone oraz Tajwan, w planach Chiny oraz Korea Płd.).
- (c) planowana jest również budowa sieci dystrybutorów działających na lokalnych rynkach, których zadaniem będzie usprawnienie procesów logistyki, usprawnienie działań przedstawicieli Emitenta, niezależne pozyskiwanie leadów dla Emitenta oraz działania marketingowe (reprezentowanie Emitenta na targach, publikacje w lokalnej prasie np.); pierwszy dystrybutor z Japonii dołączył z początkiem 2024 roku (raport bieżący ESPI nr 4/2024 z dnia 2 lutego 2024 r.).

Klientów Emitenta można najogólniej podzielić na dwie grupy: firmy produkujące wyświetlacze oraz produkty je wykorzystujące, oraz firmy chemiczne produkujące zaawansowane materiały/odczynniki chemiczne dla całego łańcucha dostaw dla branży wyświetlaczy i pokrewnych. Emitent rozwija i wdraża różne strategie komercjalizacji dla współpracy z firmami z obu tych grup.

W obu jednak przypadkach, ze względu na bardzo wysoki poziom innowacyjności produktu rozwijanego przez Emitenta, okres od pozyskania leada do kontraktowej sprzedaży jest wieloetapowym procesem.

Poniżej przedstawiona została charakterystyka poszczególnych zidentyfikowanych faz komercjalizacji technologii Emitenta:

Faza wewnętrzna – w ramach tej fazy, wstępnie opracowana technologia jest testowana i rozwijana w laboratoriach Spółki jeszcze bez udziału potencjalnych klientów. Celem tego etapu jest przygotowanie MVP (Minimum Viable Product), czyli produktu (kropek kwantowych, tuszu), który może zostać już poddany pierwszym testom walidacyjnym przez centra badawczo –

rozwojowe potencjalnych klientów oraz przez przemysłowe i akademickie ośrodki badawcze. Do tych prac wykorzystywana jest podstawowa infrastruktura laboratoryjna. Faza ta została już przez Emitenta zrealizowana.

Wstępna walidacja produktu na rynku – celem tej fazy jest zainteresowanie potencjalnych nabywców nowym materiałem, umożliwienie im zapoznania się z parametrami fizyko-chemicznymi dostarczanych przez Spółkę kropek kwantowych oraz ocena możliwości zastosowania w wykorzystywanej przez nich technologii. Na tym etapie zwykle współpraca odbywa się z działami B+R i jest kilkuetapowa. Partner zamawia i otrzymuje niewielkie ilości materiału, przeprowadza testy i badania, opracowuje zakres modyfikacji parametrów, umożliwiając lepsze dopasowanie produktu Emitenta do specyfiki swojego procesu technologicznego, dokonuje kolejnego zamówienia i cały cykl jest powtarzany aż do osiągnięcia wymaganego stopnia dopasowania. Współpraca odbywa się na bazie umowy typu MTA (Material Transfer Agreement) i/lub pojedynczych zamówień (płatnych lub bezpłatnych). Finałem tej fazy bardzo często jest samodzielna realizacja przez klienta projektu opracowania i walidacji własnego MVP, wykorzystującego jako składową materiały (kropki kwantowe) dostarczone przez Emitenta.

Na tym etapie, w pierwszych iteracjach z potencjalnymi klientami, do syntezy kropek kwantowych wykorzystywana jest nadal infrastruktura laboratoryjna, ale (względem fazy wewnętrznej), zmodyfikowana pod kątem optymalizacji opracowanego procesu technologicznego (eksperymentalna linia syntezy). W oparciu o taką infrastrukturę możliwe jest otrzymywanie w warunkach laboratoryjnych niewielkich ilości produktu, o powtarzalnych parametrach oraz dalszy rozwój i optymalizacja technologii pod potrzeby konkretnych klientów i ich procesów technologicznych. Synteza kropek kwantowych w ostatnich iteracjach z potencjalnymi klientami realizowana jest zwykle już na pilotażowej linii syntezy w warunkach zbliżonych do przyszłych warunków produkcyjnych. Obecnie Emitent znajduje się właśnie w fazie wstępnej walidacji produktu na rynku.

Sprzedaż pilotażowa – na tym etapie partnerzy Emitenta zainteresowani są nabywaniem większych ilości kropek kwantowych w celu uruchomienia produkcji pilotażowej z użyciem materiałów dostarczonych przez Spółkę. Tu również może wystąpić kilka etapów w cyklu dostawa – testy – modyfikacje parametrów, mających na celu finalną integrację produktu z procesem technologicznym klienta (i jego ewentualnymi modyfikacjami) oraz realizację pilotażowej partii produktów partnera z wykorzystaniem technologii dostarczanej przez Emitenta. Na tym etapie dostawy kropek kwantowych są już zawsze dostawami odpłatnymi, a współpraca odbywa się z jednostkami odpowiedzialnymi za wdrożenia produkcji pilotażowej. Etap ten może skończyć się podpisaniem umowy handlowej określającej warunki przyszłych dostaw oraz specyfikację zamawianego materiału, spełniającą aktualne wymagania klienta.

Na tym etapie materiał syntezowany jest na linii pilotażowej, w warunkach maksymalnie zbliżonych do produkcyjnych. Wydajność linii pilotażowej jest większa od wydajności infrastruktury laboratoryjnej, ale nie są to jeszcze ilości przemysłowe umożliwiające realizację dostaw do produkcji w pełnej skali. Warto jednak dodać, że zamówienia realizowane już na linii pilotażowej mogą generować istotne dla Spółki przychody.

Sprzedaż – na tym etapie dokonywana jest sprzedaż produktu, który spełnia aktualne wymagania klienta i syntezowany jest na docelowej linii produkcyjnej o dużej wydajności. W tej fazie Spółka zaczyna osiągać istotne wartości przychodów ze sprzedaży.

Ekspansja rynkowa – na tym etapie Spółka inwestuje w kolejne linie produkcyjne, rozpoczyna współpracę z kolejnymi branżami i systematycznie zwiększa poziom przychodów ze sprzedaży.

vi. *Przewidywany model biznesowy Emitenta*

QNA Technology S.A. zamierza w pierwszej kolejności zostać dostawcą jasno niebieskich kropek kwantowych w pierwszej kolejności dla branży wyświetlaczy. Oznacza to, że podstawowymi źródłami przychodów będą:

- sprzedaż produktów zaadoptowanych do potrzeb konkretnego klienta;
- sprzedaż produktów katalogowych (o standardowych parametrach).

Dodatkowo Emitent nie wyklucza uzyskiwania przychodów z licencjonowania swojej technologii. Potencjalnym przedmiotem licencji nie będzie jednak technologia podstawowa (tj. synteza kropek kwantowych), a technologie z grupy:

- modyfikacji powierzchni kropek kwantowych;
- formulacji tuszów;
- oczyszczania nanomateriałów.

vii. *Rynki na których zamierza działać Emitent*

Głównym rynkiem, na którym Emitent zamierza skoncentrować swoją działalność jest rynek wyświetlaczy. Spółka ocenia, że rynek kropek kwantowych do wyświetlaczy ze względu ich powszechność oraz pojawianie się nowych aplikacji będzie bardzo szybko się rozwijał. Według raportu firmy Markets and Markets (maj 2023) rynek wyświetlaczy wzrośnie z około 157,8 mld USD w 2021 r. do 187,8 mld USD w 2028 r., przy CAGR (ang. Compound Annual Growth Rate – średnia roczna stopa wzrostu) na poziomie 3,5%.

Obecnie dominującą pozycję na rynku mają wyświetlacze produkowane w technologii LCD oraz OLED. W obu technologiach istnieją modele premium wykorzystujące czerwone i zielone kropki kwantowe. Ich zastosowanie (w przypadku wyświetlaczy LCD to wersje QLED oferowane np. przez firmę Samsung), a wyświetlaczy OLED to wersje QD-OLED (oferowanp.np. przez firmę Sony czy Samsung) pozwalające na istotną poprawę parametrów wyświetlaczy (głównie barwową).

Emitent ocenia, że dalszy rozwój rynku wyświetlaczy będzie związany z pojawieniem się wyświetlaczy typu QDEL, do wykonania których niezbędne są kropki niebieskie (technologia rozwijana przez Spółkę). Nowa generacja wyświetlaczy zawierających niebieskie, zielone i czerwone kropki kwantowe wykorzystywała je będzie bowiem jako emiterzy światła (kropki będą świeciły na skutek przykładanego napięcia elektrycznego), a nie jak obecnie wykorzystywane są kropki czerwone i zielone jako konwertery promieniowania (gdzie kropki kwantowe znajdują się w folii podświetlanej światłem LED).

Prototypy takich wyświetlaczy QDEL, zostały już zaprezentowane np. przez chińską firmę BOE, TCL, japońską firmę Sharp oraz koreańską firmę Samsung oraz kilku innych producentów. Jednakże na tym etapie rozwoju tej technologii, w związku z brakiem dostępności rynkowej niebieskich kropek kwantowych bez kadmu, kropki niebieskie jakie wykorzystywane są przez firmę BOE oraz TCL to kropki niebieskie zawierające kadm, co w przyszłości, gdy taki produkt będzie miał trafić na szeroki rynek konsumencki – szczególnie europejski oraz amerykański – będzie musiało ulec zmianie.

Pozostałe rynki

QNA Technology bada również potencjał rynkowy dla swoich kropek na rynkach, które są w fazie kształtowania, lecz mają duży potencjał w przyszłości:

- rynek oświetlenia LED – według prognoz wartość tego rynku osiągnie 124 miliardy USD do roku 2027 (CAGR dla lat 2022 – 2027 10,6%) (źródło: Markets and Markets);
- rynek elastycznych źródeł światła (diody LED) – według prognoz wartość tego rynku wyniesie 75 miliardów USD do 2030, a jego CAGR pomiędzy rokiem 2021, a 2030 wyniesie 10,3% (źródło: Markets and Markets);

Dodatkowo opracowywana przez Spółkę technologia produkcji kropek kwantowych może znaleźć zastosowanie w następujących obszarach:

- drukowana optoelektronika – według prognoz wartość tego rynku wyniosła 10 miliardów w 2021 r. miliardów USD i wzrośnie do 44,4 miliardów USD do roku 2030, a jego CAGR pomiędzy rokiem 2021, a 2030 wyniesie 18,5% (źródło: Precedence Research, listopad 2021);

- fotowoltaika – kropki kwantowe na rynku fotowoltaiki mogą zostać zastosowane w trzech następujących obszarach: (i) jako materiał do zbierania energii słonecznej tzw. Solar windows (zamiana światła na światło), (ii) jako folia wspomagająca proces absorpcji promieniowania ogniw klasycznych np. krzemowych (zamiana światła na światło), (iii) jako materiał aktywny w ogniwie fotowoltaicznym. Według prognoz firmy badawczej Markets and Markets (z 2022 roku) wartość tego rynku wyniesie 96,5 miliardów USD w 2023 r. do 155,5 w 2028 miliardów USD (CAGR 10%).

b. Istotne zdarzenia w I kwartale 2024 r. mające istotny wpływ na działalność i osiągnięte wyniki finansowe przez Emitenta

i. Realizacja zleceń zewnętrznych

W okresie objętym raportem kwartalnym (to jest od 1.01.2024 r. do 31.03.2024 r.) Emitent zrealizował łącznie 7 zleceń na dostawę kropek PureBlue.dots do prac walidacyjnych u klientów i partnerów komercjalizacyjnych, w tym:

- 3 zlecenia na zasadach komercyjnych (łączna kwota przychodów 31 tys. USD).
- 4 zlecenia w ramach bezpłatnego modelu dostarczenia próbek dla partnerów komercjalizacyjnych.

W ramach zleceń komercyjnych, największym zleceniem było zamówienie na zakup niebieskich kropek kwantowych o wartości 25 000 USD, złożone za pośrednictwem lokalnego dystrybutora, przez klienta z siedzibą w Japonii (duży koncern chemiczny, zaopatrujący m.in. branżę producentów wyświetlaczy). Było to już czwarte zamówienie złożone przez tego klienta w ciągu kilkunastu ostatnich miesięcy w ramach procesu walidacji technologii opracowywanej przez Emitenta. W opinii Zarządu Spółki otrzymanie kolejnego zamówienia potwierdza spełnienie dotychczasowych wymagań klienta względem jakości i parametrów fizyko-chemicznych uzyskiwanych przez dostarczone do tej pory próbki, a tym samym zwiększa prawdopodobieństwo kontynuacji procesów komercjalizacyjnych w większej skali w przyszłości (m.in. kolejne zamówienia na testy produkcyjne). Z tego powodu klient ten klasyfikowany jest przez Emitenta, do grupy klientów strategicznych. Zarząd Emitenta ocenia, że w przypadku pozytywnych rezultatów końcowych otrzymanych przez klienta, istnieje możliwość, że ilości materiału potrzebne dla docelowego odbiorcy tj. producenta wyświetlaczy lub ich komponentów, wymagać będą wykorzystania w pierwszej fazie współpracy od 50 do 100% zdolności produkcyjnej Pilotażowej Linii Syntezy. Szczegółowe informacje dotyczące ww. zamówienia znajdują się w raporcie bieżącym ESPI nr 1/2024 z dnia 9 stycznia 2024 r.

Dwa pozostałe zlecenia na zasadach komercyjnych zostały zrealizowane dla klientów przemysłowych z USA oraz Japonii. Obaj klienci składali zamówienie pierwszy raz.

W ramach modelu bezpłatnego dostarczania próbek dla partnerów przemysłowych jedno z zamówień zostało złożone (i zrealizowane) dla partnera japońskiego, będącego jednym z czołowych producentów wyświetlaczy. Na przestrzeni ostatnich 12 miesięcy, było to już trzecie zamówienie złożone przez ww. podmiot, co zdaniem Emitenta potwierdza wysoką ocenę technologiczną produktu i zwiększa prawdopodobieństwo szerszej współpracy i kontynuacji procesów komercjalizacyjnych w większej skali w przyszłości (m.in. komercyjnych zamówień na testy produkcyjne, a następnie produkcję pilotażową). Zarząd Emitenta ocenia, że w przypadku pozytywnej kontynuacji procesów komercjalizacyjnych partner ten ma wystarczający potencjał do obłożenia całości planowanych zdolności Pilotażowej Linii Syntezy. Współpraca ta prowadzona jest w ramach podpisanego porozumienia MTA (ang. Materials Transfer Agreement).

Drugie ze zleceń w modelu bezpłatnego dostarczania próbek dla partnerów przemysłowych zostało zrealizowane również dla dużego klienta przemysłowego (z obszaru Unii Europejskiej), będącego światowym liderem w produkcji sprzętu m.in. do wytwarzania wyświetlaczy oraz zaawansowanej mikroelektroniki i fotoniki. Było to pierwsze zamówienie złożone przez ten podmiot.

Pozostałe dwa zlecenia dotyczyły dostaw do jednostek badawczych w Chinach, które pracują nad uzyskaniem prototypów diod elektroluminescencyjnych wykorzystujących materiał Emitenta jako emiter światła niebieskiego. Tego rodzaju urządzenie stanowi prototyp niebieskiego sub-pixela przeznaczonego do wykorzystania w wyświetlaczu QDEL.

ii. Osiągnięte wyniki finansowe

W bieżącym okresie sprawozdawczym Emitent osiągnął 239,6 tys. zł przychodów i zrównanych z nimi (z czego 125,1 tys. zł to przychody ze sprzedaży usług – sprzedaż próbek dla klientów, a pozostała kwota to koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki, w związku z prowadzonymi pracami rozwojowymi dotyczącymi technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych PureBlue.dots) oraz stratę netto w kwocie 2 256,8 tys. zł. W analogicznym okresie roku ubiegłego Spółka uzyskała 539,1 tys. zł przychodów i zrównanych z nimi (przy czym w całości był to koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki w związku z prowadzonymi pracami rozwojowymi) i stratę netto na poziomie 880,3 tys. zł. Na wzrost straty netto w bieżącym okresie sprawozdawczym wpłynęły w szczególności następujące czynniki:

- mniejsza intensywność kosztowa prowadzonych prac rozwojowych (których koszt nie obciąża wyniku finansowego, ale jest aktywowany w bilansie), obecnie Emitent już w większym stopniu koncertuje się na komercjalizacji oraz badaniach m.in. w zakresie tuszów zawierających niebieskie kropki kwantowe oraz procesach komplementarnych;
- wzrost skali działalności, wynikający z m.in. ze wzrostu intensywności procesów komercjalizacyjnych opisanych w poprzednim podpunkcie;
- ujęcia w kosztach rezerwy dotyczącej programu motywacyjnego dla pracowników opartego na akcjach Emitenta w kwocie 452,7 tys. zł (zgodnie z wyliczeniami aktuarialnymi; ujęciu rezerwy nie towarzyszy przepływ gotówki). Wpływ rezerwy został przedstawiony w dodatkowej notce pod rachunkiem zysków i strat, a sam program i sposób rozpoznawania rezerwy w czasie został opisany w sprawozdaniu finansowym za rok 2023 opublikowanym 13 maja 2024 r. w raporcie rocznym Emitenta (nota nr 16).

Najistotniejsze różnice w pozycjach bilansowych w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego obejmują:

- wzrost pozycji wartości niematerialne i prawne z 1 028,2 tys. zł do 5 076,8 tys. zł, wynikający z ujmowania w tej pozycji kosztów realizowanych prac rozwojowych w roku 2023 r. i pierwszym kwartale 2024 r.
- wzrost poziomu gotówki z 1 616,3 tys. zł do 8 397,2 tys. zł, na co wpłynęło przeprowadzenie przez Emitenta w 2023 r. emisji akcji serii B i C;
- wzrost kapitałów własnych z kwoty 1 851,7 tys. zł do 11 393,8 tys. zł, co również jest związane z emisją akcji serii B i C;
- wzrost rozliczeń międzyokresowych w pasywach z kwoty 1 266,5 tys. zł do 2 955,1 tys. zł, wynikający z ujmowania w tej pozycji dotacji finansującej prace rozwojowe (po zakończeniu prac rozwojowych dotacja rozliczana będzie poprzez rachunek zysków i strat proporcjonalnie do amortyzacji zakończonych prac rozwojowych).

iii. Osiągnięcia w zakresie badań i rozwoju

W okresie sprawozdawczym Emitent:

- Zakończył prace związane z budową i rozpoczął prace związane z uruchomieniem Pilotażowej Linii Syntezy

5 lutego 2024 roku zakończony został proces budowy pierwszej wersji eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy kropek kwantowych. W kolejnym kroku Spółka rozpoczęła uruchamianie Pilotażowej Linii Syntezy oraz dostosowanie technologii wytwarzania kropek kwantowych do syntezy na Linii Pilotażowej. Celem tych prac jest walidacja linii, tzn. wytwarzanie w sposób powtarzalny kropek kwantowych PureBlue.dots o parametrach spełniających wymagania potencjalnych klientów (analogicznie, jak miało już to miejsce dla kropek wytwarzanych na układzie laboratoryjnym). Po zakończeniu procesów walidacyjnych wprowadzane będą optymalizacje i usprawnienia procesowe, a w dalszej kolejności planowane jest zwiększenie skali prowadzonych syntez, zwiększenie stopnia automatyzacji syntezy i obniżenie jednostkowych kosztów wytworzenia produktu. Plany Emitenta zakładają również rozwój, tj. rozbudowę i modyfikację Pilotażowej Linii Syntezy, co wiązać się będzie z zakupem kolejnych elementów i urządzeń. Decyzje te będą podejmowane na podstawie wniosków z procesu walidacji i wstępnego użytkowania Pilotażowej Linii Syntezy.

- Ukończył prace nad prototypem reaktora przepływowego do oczyszczania nanomateriałów oraz złożył wniosek patentowy obejmujący ten proces

W ciągu ostatnich kilku miesięcy Emitent opracował nowatorską metodę oczyszczania nanomateriałów o wysokim stopniu skuteczności i wysokim potencjale do skalowania i automatyzacji. Oczyszczanie nanomateriałów jest jednym z kluczowych elementów technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych. Opracowana metoda jest uniwersalna i wykracza poza zastosowanie dla kropek kwantowych. Może być ona np. zaoferowana producentom i/lub użytkownikom również innych rodzajów nanomateriałów, np. nanocząstek metalicznych. Nie można wykluczyć, że w przyszłości proces ten stanie się odrębną linią usług świadczonych przez Emitenta lub stanie się przedmiotem licencjonowania. Ze względu na unikatowy charakter metody zapadła decyzja o złożeniu wniosku patentowego. Wniosek patentowy o tytule "An electrophoretic purification system for nanoparticles and its use" został złożony w dniu 26.03.2024 r. w oparciu o procedurę PCT.

- Osiągnął kolejną poprawę kluczowych parametrów fizyko – chemicznych w rozwijanej technologii produkcji niebieskich kropek kwantowych

W bieżącym okresie sprawozdawczym osiągnięto wydajność kwantową fotoluminescencji (w uproszczeniu: jest to parametr informujący jak bardzo efektywnie kropki kwantowe konwertują światło) na poziomie ponad 80% (w IV kwartale 2023 roku Emitent informował o uzyskaniu ponad 70%). Dokonano również optymalizacji widma emisji uzyskiwanego z niebieskich kropek kwantowych, co potwierdził jeden z klientów uzyskując w swoich testach emisję w pełni reprodukcującą kolor niebieski w wysokim standardzie DCI-P3 odwzorowania barw.

iv. Pozostałe zdarzenia

Podjęcie decyzji o rozpoczęciu działań zmierzających do zmiany rynku notowań akcji Emitenta

W dniu 26 stycznia 2024 r. Zarząd Emitenta podjął uchwałę w sprawie rozpoczęcia działań mających na celu zmianę rynku notowań akcji Spółki z Alternatywnego Systemu Obrotu NewConnect na rynek regulowany prowadzony przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Powyższa decyzja stanowi jeden z elementów długoterminowej strategii Emitenta w zakresie rynku kapitałowego. W tym samym dniu zwołane zostało przez Zarząd Spółki Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie („NWZA”) na dzień 23 lutego 2023 r. zawierające w porządku obrad m.in. punkt dotyczący podjęcia uchwały w sprawie ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii A, B oraz C Emitenta do obrotu na rynku regulowanym, a także uchwały w sprawie zmian statutu Spółki, przyjęcia Regulaminu Walnego Zgromadzenia, przyjęcia Polityki Wynagrodzeń Członków Zarządu i Rady Nadzorczej, zmian w składzie osobowym Rady Nadzorczej obecnej kadencji, a także w sprawie ustalenia wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej Spółki z tytułu pełnienia przez członków Rady Nadzorczej funkcji dodatkowych.

NWZA Spółki w dniu 23 lutego 2024 r. podjęło uchwałę wyrażającą zgodę na ubieganie się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji serii A, B oraz C do obrotu na rynku regulowanym, zgodziło się na proponowane przez Zarząd w związku z tym zmiany statutu Spółki, a także podjęło uchwały w sprawie przyjęcia Regulaminu Walnego Zgromadzenia Spółki, w sprawie przyjęcia Polityki Wynagrodzeń Członków Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki oraz w sprawie ustalenia wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej Spółki z tytułu pełnienia przez członków Rady Nadzorczej Spółki funkcji dodatkowych (Komitet Audytu).

Rejestracja zmian statutu wynikających z uchwały nr 4 podjętej podczas obrad NWZA została dokonana w dniu 12 marca 2024 r. Szczegółowe informacje dotyczące zmian statutu znajdują się w raporcie bieżącym EBI nr 5/2024 z dnia 12 marca 2024 r.

Zawarcie niewyłącznej umowy dystrybucyjnej na terenie Japonii

W dniu 2 lutego 2024 r. (raport bieżący ESPI nr 4/2024) Emitent zawarł niewyłączną umowę dystrybucyjną z New Metals & Chemicals Corporation, Ltd z siedzibą w Japonii (Dystrybutor). Na mocy podpisanej Umowy Dystrybutor będzie poszukiwał klientów i sprzedawał materiały Emitenta na terenie Japonii do zastosowań w obszarze fotoluminescencji oraz elektroluminescencji, a także przejmie na siebie zadania związane z logistyką wysyłkową. Współpraca ma na celu wsparcie

Emitenta w zwiększeniu stopnia penetracji rynku japońskiego i rozpoczęciu procesów walidacyjnych z kolejnymi partnerami z szeroko rozumianej branży wyświetlaczy oraz usprawnienie procesów logistycznych z obecnymi partnerami Emitenta. Umowa została zawarta na okres 12 miesięcy, z możliwością jej przedłużenia na kolejne okresy. Wstępna współpraca między Emitentem a Dystrybutorem, w oparciu o jednorazowe zamówienia, rozpoczęła się w IV kwartale ubiegłego roku, a o realizacji jednego z zamówień złożonych za pośrednictwem Dystrybutora Emitent informował w raporcie bieżącym ESPI nr 1/2024 z dnia 9 stycznia 2024 roku.

Osiągnięcie gotowości przez Pilotażową Linie Syntezy do uruchomienia i rozpoczęcia prac walidacyjnych

W dniu 5 lutego 2024 roku (raport bieżący ESPI nr 5/2024) Emitent zakończył proces budowy pierwszej wersji eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy kropek kwantowych. Zaprojektowanie linii było jednym z celów emisyjnych w ramach emisji udziałów w 2021 r., a zakup poszczególnych jej modułów oraz ich integracja w ramach emisji akcji serii B przeprowadzonej w II kwartale 2023 r. Aktualnie prowadzone są testy oraz prace związane z dostosowaniem technologii wytwarzania kropek kwantowych do syntezy na linii pilotażowej. Celem tych działań jest walidacja Linii Pilotażowej, tzn. wytwarzanie w sposób powtarzalny kropek kwantowych PureBlue.dots o parametrach spełniających wymagania potencjalnych klientów i partnerów (analogicznie, jak miało już to miejsce dla kropek wytwarzanych na układzie laboratoryjnym). W kolejnych krokach planowane jest wprowadzanie optymalizacji technologicznych i usprawnień procesowych, a następnie stopniowe zwiększenie skali prowadzonych syntez, zwiększenie stopnia automatyzacji syntezy i obniżenie jednostkowych kosztów wytworzenia produktu. Emitent szacuje, że potencjał do generowania przychodów Pilotażowej Linii Syntezy, przy pełnym wykorzystaniu zakładanej obecnie wydajności docelowej mieści się w przedziale od 10 do 20 mln zł w ujęciu rocznym.

Konferencje i targi w których uczestniczył Emitent

W dniach 31 stycznia – 2 lutego 2024 roku przedstawiciele spółki uczestniczyli w targach Nano Tech Japan 2024, będących największymi targami w Japonii dla branży nanotechnologii. W trakcie imprezy targowej zaprezentowane zostały możliwości rozwijanej przez Spółkę technologii, w efekcie czego Emitent nawiązał szereg nowych obiecujących kontaktów z potencjalnymi klientami lub partnerami przemysłowymi z obszaru Azji. Wizyta w Japonii była też okazją do osobistych spotkań z obecnymi klientami oraz partnerami komercjalizacyjnymi Emitenta.



Fot. 1 W trakcie targów Nano Tech Japan 2024 m.in. podpisana została umowa dystrybucyjna z New Metals & Chemicals Corporation, Ltd (fot. Spółka)

26 lutego 2024 roku Prezes Zarządu Artur Podhorodecki wziął udział w konferencji EPIC Online Technology Meeting on Photonics for Automotive Industry, w trakcie której zaprezentował perspektywy i możliwości technologii produkcji niebieskich kropek rozwijanej przez Emitenta w zakresie możliwości jej wykorzystania w wyświetlaczach przeznaczonych dla branży samochodowej.

W dniach 18 – 22 marca 2024 r. przedstawiciele Spółki uczestniczyli w 12th International Conference on Quantum Dots w Monachium (Niemcy). W trakcie konferencji zaprezentowane zostały najnowsze osiągnięcia spółki w zakresie syntezy niebieskich kropek kwantowych.

Otwarte spotkania z inwestorami

16 lutego 2024 roku Zarząd Spółki uczestniczył w spotkaniu on-line z inwestorami organizowanym przez ROCK INVEST ALBERT JANUSZ ROKICKI (Longterm.pl)

Pozostałe zdarzenia

W okresie sprawozdawczym Emitent podpisał umowy z lokalnymi przedstawicielami, którzy będą prowadzić działania związane z rozwojem biznesu (przede wszystkim w zakresie promocji, budowania wiedzy i pozyskiwania leadów) na terenie USA. Celem tej współpracy jest dokładniejsze zbadanie potencjału rynku amerykańskiego, zbudowanie rozpoznawalności Emitenta na terenie USA oraz pozyskanie nowych kontaktów biznesowych.

c. Opis stanu i realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji

Podstawowym celem Emitenta w krótkim i średnim okresie czasu jest opracowanie i komercjalizacja półprzewodnikowych kropek kwantowych emitujących jasno niebieskie światło, niezawierających metali ciężkich oraz pierwiastków deficytowych (PureBlue.dots).

Opis stanu i realizacji działań związanych z rozwojem biznesu Emitenta (komercjalizacją opracowywanej technologii) znajduje się w podpunkcie b niniejszego punktu Raportu kwartalnego.

Oprócz prac związanych z rozwojem biznesu Spółka w okresie sprawozdawczym koncentrowała swoje działania na:

- budowie i uruchomieniu pilotażowej linii syntezy, będącej prototypową instalacją, obejmującą ciąg technologiczny wytwarzania kropek kwantowych w warunkach zbliżonych do produkcyjnych. Jest to jeden z kluczowych projektów na obecnym etapie rozwoju Emitenta, który ma otworzyć drogę do skalowania przemysłowego oraz pełnej komercjalizacji produktu końcowego. Uruchomienie i walidacja linii pilotażowej pozwoli m.in. na: dostosowanie technologii do pracy w warunkach produkcyjnych (obecnie syntezy realizowane są w warunkach laboratoryjnych), wprowadzenie optymalizacji i usprawnień procesowych, zwiększenie skali prowadzonych syntez, uzyskanie bardzo wysokiego poziomu powtarzalności, zwiększenie stopnia automatyzacji syntezy, obniżenie jednostkowych kosztów wytworzenia produktu, a w konsekwencji otworzy drogę do projektowania i budowy linii produkcyjnej w pełnej skali;
- dalszym rozwoju technologii i produktu – opis działań znajduje się w podpunkcie b niniejszego punktu Raportu kwartalnego;
- zabezpieczenia własności intelektualnej Spółki - opis działań znajduje się w podpunkcie b niniejszego punktu Raportu kwartalnego.

d. Stanowisko dotyczące możliwości zrealizowania prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym

Emitent nie publikował prognoz finansowych.

e. Podejmowane przez Emitenta w okresie objętym raportem inicjatywy nastawione na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań

Działalność Emitenta na obecnym etapie w całości odbywa się w trybie prac badawczo-rozwojowych nakierowanych na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań w obszarze technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych, przeznaczonych

w pierwszej kolejności dla branży producentów wyświetlaczy. Wszystkie kluczowe informacje dotyczące działań podjętych w tym obszarze opisane zostały w lit. b) i c) powyżej.

f. Opis organizacji grupy kapitałowej ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Nie dotyczy. Emitent nie tworzy grupy kapitałowej.

g. Struktura akcjonariatu Emitenta

Na datę sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego struktura akcjonariatu QNA Technology S.A. przedstawia się następująco:

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	% akcji
1.	Artur Podhorodecki	286 000	15,85%
2.	Mateusz Bański	286 000	15,85%
3.	Kvarko ASI sp. z o.o.	200 000	11,09%
5.	Mikołaj Sikorski	107 050	5,93%
4.	Grzegorz Sikorski	107 000	5,93%
6.	Szejk Capital ASI S.A.	96 500	5,35%
7.	Pozostali	721 450	39,99%
	RAZEM	1 804 000	100,00%

h. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta w przeliczeniu na pełne etaty

Na dzień 31 marca 2024 r. QNA TECHNOLOGY S.A. zatrudniała 24 osoby w oparciu o umowę o pracę (23,125 w przeliczeniu na pełne etaty).

i. Istotne zdarzenia po dacie raportu

Nie wystąpiły.