

Raport za II kwartał 2026 roku
spółki
**Internetowy Fundusz Leasingowy
S.A.**

z siedzibą w Krakowie

obejmujący okres od 1 kwietnia do 30 czerwca 2026 r., wraz z
danymi narastającymi za I półrocze 2026 r.



Kraków, 14 sierpnia 2026 roku

Spis treści

1. Dane o emitencie Internetowy Fundusz Leasingowy S.A.	3
2. List Zarządu do akcjonariuszy	5
3. Skrócone sprawozdanie finansowe za okres od 01.04.2026 r. do 30.06.2026 r. wraz z danymi narastającymi za I półrocze 2026 r.	6
3.1 Bilans - Aktywa	6
3.2 Bilans - Pasywa	8
3.3 Rachunek Zysków i Strat	10
3.4 Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym	12
3.5 Rachunek przepływów pieniężnych	15
4. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości	17
5. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	23
6. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie możliwości zrealizowania prognoz	26
7. Liczba osób zatrudnionych w Spółce	27
8. Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, a w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w jednostce	28
9. Struktura akcjonariatu Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień sporządzenia raportu, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu	29



Związek
Przedsiębiorstw
Finansowych
w Polsce



1. Dane o emitencie Internetowy Fundusz Leasingowy S.A.

Pełna nazwa podmiotu:

INTERNETOWY FUNDUSZ LEASINGOWY Spółka Akcyjna

Spółka została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w Rejestrze Przedsiębiorców pod numerem 0000508663, NIP: 6793098852, REGON: 12306102900000.

Posiadane oddziały i ich siedziby:

Siedziba jednostki mieści się w Krakowie przy ulicy Szlak 49, 31-153 Kraków.

Przedmiot działalności:

Podstawowym przedmiotem działalności, wynikającym z umowy u wpisu do właściwego rejestru jest:

77.11.Z WYNAJEM I DZIERŻAWA SAMOCHODÓW OSOBOWYCH I FURGONETEK

Skład zarządu:

Zarząd Spółki jest organem dwuosobowym reprezentowanym przez:

- 1) Paweł Bator – Prezes Zarządu
- 2) Dawid Sznajder – Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej:

W skład Rady Nadzorczej Spółki wchodzi:

- 1) Piotr Wilk - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- 2) Dominik Wyrobisz - Członek Rady Nadzorczej
- 3) Gawel Warykiewicz - Członek Rady Nadzorczej
- 4) Krzysztof Słupiński - Członek Rady Nadzorczej
- 5) Michał Kołataj - Członek Rady Nadzorczej
- 6) Marcin Nowacki - Członek Rady Nadzorczej

Grupa kapitałowa:

Spółka nie tworzy grupy kapitałowej, nie posiada udziałów w innych podmiotach.

Zakres działalności Spółki:

Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. jest polską firmą leasingową specjalizującą się w finansowaniu pojazdów rejestrowanych. Spółka oferuje leasing operacyjny, leasing zwrotny oraz leasing konsumencki, kierując swoją ofertę zarówno do przedsiębiorców, jak i klientów indywidualnych.

IFL S.A. koncentruje działalność na segmencie klientów, których ocena ryzyka nie opiera się wyłącznie na standardowej historii kredytowej. W procesie decyzyjnym Spółka analizuje w szczególności stan techniczny, wartość oraz płynność rynkową przedmiotu leasingu, a następnie odpowiednio dostosowuje strukturę transakcji, w tym wysokość wpłaty własnej, okres finansowania oraz pozostałe warunki kontraktu.

Istotną grupę klientów stanowią przedsiębiorcy wykorzystujący finansowane pojazdy do prowadzenia działalności zarobkowej, w tym kierowcy i operatorzy działający w segmencie modern mobility. Spółka prowadzi działalność na terenie całej Polski.

Ważnym elementem modelu biznesowego IFL S.A. jest szybkość i prostota procesu obsługi. Spółka ogranicza formalności, sprawnie analizuje wnioski oraz dostosowuje warunki finansowania do specyfiki klienta i przedmiotu leasingu. Pozwala to skrócić czas od złożenia wniosku do wydania decyzji i uruchomienia kontraktu, co ma szczególne znaczenie dla klientów wykorzystujących pojazd jako narzędzie pracy i źródło przychodów.

Istotnym wyróżnikiem modelu zarządzania ryzykiem IFL S.A. jest oparcie zabezpieczenia transakcji przede wszystkim na wartości i płynności przedmiotu leasingu, przy jednoczesnej ocenie zdolności klienta do obsługi zobowiązania. Takie podejście, połączone z odpowiednim kształtowaniem parametrów kontraktu oraz sprawnym procesem decyzyjnym, pozwala Spółce w sposób kontrolowany i rentowny obsługiwać niszę rynkową charakteryzującą się podwyższonym poziomem ryzyka.

IFL S.A. - I półrocze 2026 r. w liczbach:

Wskaźnik	H1 2026 / 30.06.2026	H1 2025 / 30.06.2025	Zmiana
Przychody ze sprzedaży	3 511 tys. zł	2 962 tys. zł	+18,6%
Zysk ze sprzedaży	917 tys. zł	995 tys. zł	-7,9%
EBITDA	1 632 tys. zł	1 178 tys. zł	+38,6%
Zysk netto	1 133 tys. zł	723 tys. zł	+56,7%
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	-389 tys. zł	-47 tys. zł	-342 tys. zł
Wartość portfela należności leasingowych¹	20 718 tys. zł	16 018 tys. zł	+29,3%
Kapitał własny	9 425 tys. zł	4 116 tys. zł	+129,0%
Środki pieniężne	2 624 tys. zł	104 tys. zł	+2 521 tys. zł
Realizacja prognozy przychodów na 2026 r.	37,0%	—	—
Realizacja prognozy zysku netto na 2026 r.	47,2%	—	—

¹ Wartość portfela należności leasingowych została ustalona jako suma należności długoterminowych oraz krótkoterminowych należności z tytułu dostaw i usług. Wartość nie obejmuje należności publicznoprawnych ani pozostałych należności niezwiązanych z umowami leasingowymi.

2. List Zarządu do akcjonariuszy

Przekazujemy Państwu raport Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. za II kwartał 2026 r. Był to istotny okres w rozwoju Spółki, w którym akcje IFL S.A. zadebiutowały na rynku NewConnect. Obecność na rynku publicznym zwiększa transparentność działalności Spółki i wspiera budowę jej wiarygodności wobec inwestorów, partnerów finansowych oraz kontrahentów.

W II kwartale 2026 r. Spółka osiągnęła 1,89 mln zł przychodów netto ze sprzedaży, co oznacza wzrost o 35,0% r/r, oraz 579 tys. zł zysku netto wobec 131 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku. Narastająco w I półroczu 2026 r. przychody netto ze sprzedaży wyniosły 3,51 mln zł, a zysk netto 1,13 mln zł, co oznacza wzrost zysku netto o 56,7% r/r.

Ważnym wydarzeniem były prowadzone w II kwartale rozmowy dotyczące pozyskania finansowania bankowego, zakończone podpisaniem umowy w lipcu 2026 r. Dywersyfikacja źródeł finansowania powinna wspierać dalszy rozwój portfela leasingowego oraz stopniową optymalizację kosztu kapitału.

W okresie objętym raportem do Rady Nadzorczej Spółki dołączył Pan Marcin Nowacki. Jego doświadczenie na rynkach finansowych, w szczególności w branży leasingowej, wzmacnia kompetencje Rady Nadzorczej i stanowi istotne wsparcie dla Spółki w procesie dalszego rozwoju oraz zwiększania skali działalności.

Równolegle kontynuowaliśmy działania ukierunkowane na zwiększenie rozpoznawalności marki, rozwój sieci pośredników oraz wzmocnienie obszaru pozyskiwania leadów sprzedażowych. Ich celem jest budowa stabilnego i skalowalnego napływu nowych zapytań oraz stopniowe zwiększanie liczby uruchamianych kontraktów.

W drugim półroczu 2026 r. będziemy koncentrować się na zwiększaniu skali sprzedaży, efektywnym wykorzystaniu dostępnych źródeł finansowania, utrzymaniu odpowiedniej jakości portfela oraz konsekwentnej dyscyplinie kosztowej. Pozostajemy skoncentrowani na realizacji opublikowanej prognozy finansowej oraz budowaniu długoterminowej wartości IFL S.A.

Dziękujemy Akcjonariuszom oraz Inwestorom za okazane zaufanie.

Zarząd Internetowego Funduszu Leasingowego S.A.

3. Skrócone sprawozdanie finansowe za okres od 01.04.2026 r. do 30.06.2026 r. wraz z danymi narastającymi za I półrocze 2026 r.

3.1 Bilans - Aktywa

L p	Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2026	Stan na 30.06.2025
		w złotych	w złotych
A.	Aktywa trwałe	16 933 901,74	13 754 712,73
I.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	0,00	0,00
1.	Środki trwałe	0,00	0,00
a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	0,00	0,00
b)	budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	0,00
c)	urządzenia techniczne i maszyny	0,00	0,00
d)	środki transportu	0,00	0,00
e)	inne środki trwałe	0,00	0,00
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	Należności długoterminowe	13 598 334,90	10 038 179,94
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	13 598 334,90	10 038 179,94
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 335 566,84	3 716 532,79

1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 335 566,84	3 716 532,79
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B.	Aktywa obrotowe	11 021 172,84	7 002 993,14
I.	Zapasy	415 215,97	284 645,95
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	413 628,22	279 553,68
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	1 587,75	5 092,27
II.	Należności krótkoterminowe	7 241 683,42	6 017 155,00
1.	Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	7 241 683,42	6 017 155,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	7 119 243,82	5 979 549,41
–	do 12 miesięcy	7 119 243,82	5 979 549,41
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	
b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	122 439,60	36 682,00
c)	inne	0,00	923,59
d)	dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 624 336,19	103 753,38
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	2 624 336,19	103 753,38
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 624 336,19	103 753,38
–	środki pieniężne w kasie i na rachunkach	2 624 336,19	103 753,38
–	inne środki pieniężne	0,00	0,00
–	inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	739 937,26	597 438,81
C.	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D.	Udziały (akcje) własne	0,00	0,00
	Aktywa razem	27 955 074,58	20 757 705,87

3.2 Bilans - Pasywa

Lp	Wyszczególnienie	Stan na	Stan na
		30.06.2026	30.06.2025
		w złotych	w złotych
A.	Kapitał (fundusz) własny	9 424 977,38	4 116 095,54
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 333 333,40	1 000 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	6 993 299,76	2 427 721,04
–	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	2 716 181,33	0,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny ,w tym:	0,00	0,00
–	z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe , w tym:	0,00	0,00
–	tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,00	0,00
–	na udziały (akcje) własne	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-34 868,64	-34 868,64
VI.	Błędy lat poprzednich	0,00	0,00
VII.	Zysk (strata) netto	1 133 212,86	723 243,14
VIII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	18 530 097,20	16 641 610,33
I.	Rezerwy na zobowiązania	2 680 402,83	3 367 405,15
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 665 787,63	3 351 996,66
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	14 615,20	4 650,94
–	długoterminowa	0,00	0,00
–	krótkoterminowa	14 615,20	4 650,94
3.	Pozostałe rezerwy	0,00	10 757,55
–	długoterminowe	0,00	0,00
–	krótkoterminowe	0,00	10 757,55
II.	Zobowiązania długoterminowe	12 503 267,59	10 637 755,27
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	12 503 267,59	10 637 755,27
a)	kredyty i pożyczki	0,00	2 100 000,00
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	9 000 000,00	6 000 000,00
c)	inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
d)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
e)	inne	3 503 267,59	2 537 755,27
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	3 346 426,78	2 636 449,91
1.	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
3.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	3 346 426,78	2 636 449,91
a)	kredyty i pożyczki	0,00	20 713,63

b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c)	inne zobowiązania finansowe	0,00	0,00
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	1 152 394,48	851 925,40
–	do 12 miesięcy	1 152 394,48	851 925,40
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e)	zaliczki otrzymane na dostawy i usługi	0,00	0,00
f)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	130 843,90	111 607,23
h)	z tytułu wynagrodzeń	50 084,40	35 716,67
i)	inne	2 013 104,00	1 616 486,98
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
–	długoterminowe	0,00	0,00
–	krótkoterminowe	0,00	0,00
Pasywa razem		27 955 074,58	20 757 705,87

3.3 Rachunek Zysków i Strat

LP.	Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2026-3 0.06.2026 (pierwsze półrocze)	Za okres 01.01.2025-3 0.06.2025 (pierwsze półrocze)	Za okres 01.04.2026-3 0.06.2026 (drugi kwartał)	Za okres 01.04.2025-3 0.06.2025 (drugi kwartał)
		w złotych	w złotych	w złotych	w złotych
A.	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	3 511 052,32	2 961 651,80	1 894 075,81	1 402 710,35
–	od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	3 511 052,32	2 961 651,80	1 894 075,81	1 402 710,35
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	2 594 435,82	1 966 695,22	1 394 082,43	1 058 162,84
I.	Amortyzacja	0,00	1 585,24	0,00	792,62
II.	Zużycie materiałów i energii	9 627,04	6 949,79	8 239,00	1 726,22
III.	Usługi obce	1 143 427,05	874 466,33	633 521,54	493 872,36
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	82 711,23	55 067,75	42 000,05	29 728,50
–	podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Wynagrodzenia	436 572,66	252 580,63	257 581,38	133 598,92
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	43 239,32	26 818,21	22 378,12	14 226,83
–	emerytalne	0,00	0,00	0,00	0,00
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	878 858,52	749 227,27	430 362,34	384 217,39
VII I.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A–B)	916 616,50	994 956,58	499 993,38	344 547,51
D.	Pozostałe przychody operacyjne	2 121 375,92	1 110 111,81	748 533,08	743 179,36
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	46 444,91	54 203,86	20 316,56	22 159,28
IV.	Inne przychody operacyjne	2 074 931,01	1 055 907,95	728 216,52	721 020,08
E.	Pozostałe koszty operacyjne	1 405 578,74	926 913,05	428 611,46	726 463,80
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	237 148,82	279 297,18	59 353,98	230 127,08
III.	Inne koszty operacyjne	1 168 429,92	647 615,87	369 257,48	496 336,72
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	1 632 413,68	1 178 155,34	819 915,00	361 263,07
G.	Przychody finansowe	25 355,76	26 625,96	13 368,68	13 801,10
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	od jednostek powiązanych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	od jednostek pozostałych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki, w tym:	25 355,76	26 625,96	13 368,68	13 801,10
–	od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00

IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H.	Koszty finansowe	265 249,83	353 546,16	131 858,63	180 519,03
I.	Odsetki, w tym:	265 249,83	353 546,16	131 858,63	180 519,03
–	dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
–	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	1 392 519,61	851 235,14	701 425,05	194 545,14
J.	Podatek dochodowy	259 306,75	127 992,00	122 353,19	63 996,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	1 133 212,86	723 243,14	579 071,86	130 549,14

3.4 Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE (FUNDUSZU) WŁASNYM					
	Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2026- 30.06.2026 (pierwsze półrocze)	Za okres 01.01.2025- 30.06.2025 (pierwsze półrocze)	Za okres 01.04.2026- 30.06.2026 (drugi kwartał)	Za okres 01.04.2025- 30.06.2025 (drugi kwartał)
		w złotych	w złotych	w złotych	w złotych
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	5 509 465,47	3 391 764,51	8 845 905,52	3 985 546,40
	-korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
Ia.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	5 509 465,47	3 391 764,51	8 845 905,52	3 985 546,40
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	1 111 111,20	1 000 000,00	1 333 333,40	1 000 000,00
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	222 222,20	0,00	0,00	0,00
a)	zwiększenie (z tytułu)	222 222,20	0,00	0,00	0,00
-	wydania udziałów (emisji akcji)	222 222,20	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	umorzenia udziałów (akcji)	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	1 333 333,40	1 000 000,00	1 333 333,40	1 000 000,00
2.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
2.1.	Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	wpłaty	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
2.2.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Udziały (akcje) własne na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	zwiększenie	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenie	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1.	Udziały (akcje) własne na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	2 472 165,52	1 346 669,22	5 032 242,37	1 346 669,22
4.1.	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	4 521 134,24	1 081 051,82	1 961 057,39	1 081 051,82
a)	zwiększenie (z tytułu)	4 521 134,24	1 081 051,82	1 961 057,39	1 081 051,82
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej	2 560 076,85	0,00	0,00	0,00
-	z kapitału z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
-	z podziału zysku (ustawowo)	1 961 057,39	1 081 051,82	1 961 057,39	1 081 051,82
-	z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	z podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość	0,00	0,00	0,00	0,00
-	z niepodzielonego wyniku lat ubiegłych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	z uchwały Akcjonariuszy	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	pokrycia straty	0,00	0,00	0,00	0,00

-		0,00	0,00	0,00	0,00
4.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	6 993 299,76	2 427 721,04	6 993 299,76	2 427 721,04
5.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	zbycia środków trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
5.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
6.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	zwiększenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	nie zarejestrowane podwyższenie kapitału podstawowego	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	podwyższenie kapitału zakładowego w drodze emisji akcji (subskrypcja zamknięta)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	emisji akcji powyżej wartości nominalnej	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
6.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	1 926 188,75	1 045 095,29	1 926 188,75	1 045 095,29
7.1.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	1 961 057,39	1 081 051,82	2 515 198,39	1 673 745,82
-	w tym: zysk poprzedniego okresu - 1Q	0,00	0,00	554 141,00	592 694,00
-	korekty błędów podstawowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7.2.	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	1 961 057,39	1 081 051,82	2 515 198,39	1 673 745,82
a)	zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	podziału zysku z lat ubiegłych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	elim.różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-		0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenie (z tytułu)	1 961 057,39	1 081 051,82	1 961 057,39	1 081 051,82
-	na kapitał rezerwowý	0,00	0,00	0,00	0,00
-	na kapitał zapasowy	1 961 057,39	1 081 051,82	1 961 057,39	1 081 051,82
-	na kapitał zapasowy	0,00	0,00	0,00	0,00
-	pokrycie straty z lat ubiegłych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	wypłaty	0,00	0,00	0,00	0,00
7.3.	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	554 141,00	592 694,00
7.4.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	34 868,64	35 956,53	34 868,64	35 956,53
-	korekty błędów podstawowych	0,00	-1 087,89	0,00	-1 087,89
7.5.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	34 868,64	34 868,64	34 868,64	34 868,64
a)	zwiększenie (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	zmniejszenia (z tytułu)	0,00	0,00	0,00	0,00
-	rozliczenie za kapitałem zapasowym	0,00	0,00	0,00	0,00

c)	Błędy lat poprzednich	0,00	0,00	0,00	0,00
7.6.	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	34 868,64	34 868,64	34 868,64	34 868,64
7.7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-34 868,64	-34 868,64	519 272,36	557 825,36
8.	Wynik netto	1 133 212,86	723 243,14	579 071,86	130 549,14
a)	zysk netto	1 133 212,86	723 243,14	579 071,86	130 549,14
	w tym: działalności krajowej	1 133 212,86	723 243,14	579 071,86	130 549,14
	eksport	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	strata netto	0,00	0,00	0,00	0,00
	w tym: działalności krajowej	0,00	0,00	0,00	0,00
	eksport	0,00	0,00	0,00	0,00
c)	różnice kursowe z łączenia	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	9 424 977,38	4 116 095,54	9 424 977,38	4 116 095,54
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	9 424 977,38	4 116 095,54	9 424 977,38	4 116 095,54

3.5 Rachunek przepływów pieniężnych

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH					
(metoda pośrednia)					
	Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2026- 30.06.2026 (pierwsze półrocze)	Za okres 01.01.2025- 30.06.2025 (pierwsze półrocze)	Za okres 01.04.2026- 30.06.2026 (drugi kwartał)	Za okres 01.04.2025- 30.06.2025 (drugi kwartał)
		w złotych	w złotych	w złotych	w złotych
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	1 133 212,86	723 243,14	579 071,86	130 549,14
II.	Korekty razem	-1 522 069,82	-770 097,78	-1 195 623,93	-54 283,53
1.	Amortyzacja	0,00	1 585,24	0,00	792,62
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	264 618,72	332 657,76	131 508,72	196 841,56
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	197 923,95	-31 552,45	258 079,95	0,00
6.	Zmiana stanu zapasów	-40 259,55	-225 410,75	105 039,13	18 871,97
7.	Zmiana stanu należności	-2 133 196,09	-1 545 814,10	-1 953 950,64	-1 228 345,22
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem kredytów i pożyczek	200 572,23	45 066,10	347 962,81	220 464,87
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-331 908,85	474 252,46	-333 349,03	588 215,56
10.	Inne korekty	320 179,77	179 117,96	249 085,13	148 875,11
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I-II)	-388 856,96	-46 854,64	-616 552,07	76 265,61
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
-	zbycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
-	splata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
-	inne wpływy z aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	0,00	0,00
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	0,00	0,00
-	nabycie aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
-	udzielone pożyczki długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	0,00	0,00	0,00	0,00

C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	2 893 959,05	200 000,00	0,00	200 000,00
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	2 893 959,05	0,00	0,00	0,00
2.	Kredyty i pożyczki	0,00	200 000,00	0,00	200 000,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	394 032,14	331 309,81	131 508,72	212 984,02
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Spląty kredytów i pożyczek	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	111 660,00	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8.	Odsetki	282 372,14	331 309,81	131 508,72	212 984,02
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	2 499 926,91	-131 309,81	-131 508,72	-12 984,02
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	2 111 069,95	-178 164,45	-748 060,79	63 281,59
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	2 111 069,95	-178 164,45	-748 060,79	63 281,59
-	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
F.	Środki pieniężne na początek okresu	513 266,24	281 917,83	3 372 396,98	40 471,79
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	2 624 336,19	103 753,38	2 624 336,19	103 753,38
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	9 527,74	0,00	9 527,74

4. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

- 1) Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2023 r. poz. 120 z późn. zm.) oraz Krajowym Standardem Rachunkowości nr. 5 („Leasing, najem i dzierżawa”).
- 2) Zgodnie z zaleceniem Biegłego Rewidenta Zarząd Spółki postanowił na mocy zarządzenia z dnia 15.04.2026 r. zmienić politykę rachunkowości Spółki poprzez przyjęcie do stosowania od dnia 01.01.2025 roku Krajowego Standardu Rachunkowości nr 5 „Leasing, najem i dzierżawa” (dalej: „KSR 5”). W związku z powyższym nastąpiła zmiana prezentacyjna w bilansie sporządzonym na dzień 30.06.2026 polegająca na wykazaniu należności z tytułu leasingu finansowego w kwocie należności netto zamiast w kwocie należności brutto jak to było zaprezentowane w skróconym sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 30.06.2025 r. Oznacza to, że Spółka na dzień 30.06.2026 oraz 30.06.2025 nie prezentuje w bilansie przyszłych rat odsetkowych do zafakturowania po dniu bilansowym. Dane porównawcze na 30 czerwca 2025 r. zostały zaprezentowane zgodnie z przyjętymi zasadami, w sposób zapewniający ich porównywalność z danymi za 2026 r.

3) Obowiązujące zasady wyceny aktywów i pasywów:

- Środki trwałe i Wartości niematerialne i prawne

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny) pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe o wartości powyżej wartości granicznej określonej w ustawie o podatku dochodowym od osób prawnych podlegają amortyzacji, począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu przekazania ich do użytkowania do końca miesiąca, w którym następuje zrównanie sumy odpisów amortyzacyjnych z ich wartością początkową lub w którym postawiono je w stan likwidacji, zbyto lub stwierdzono ich niedobór.

Odpisów amortyzacyjnych od ujawnionych środków trwałych nieobjętych dotychczasową ewidencją dokonuje się od miesiąca następującego po miesiącu wprowadzenia ich do ewidencji.

Środki trwałe niskocenne umarzane są w 100% w miesiącu przekazania do użytkowania.

Podstawę dokonywania odpisów amortyzacyjnych (umorzeniowych) środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych stanowi aktualny plan amortyzacji sporządzany na pierwszy dzień każdego roku obrotowego, określający stawki i kwoty rocznych odpisów poszczególnych środków trwałych.

Plan amortyzacji zawiera m.in.:

- numer inwentarzowy,
- symbol klasyfikacji rodzajowej,
- nazwę obiektu,
- datę przyjęcia do użytkowania,
- wartość początkową,
- metodę amortyzacji,
- stopę rocznej amortyzacji,
- roczną i miesięczną kwotę odpisów.

Kwoty rocznych odpisów amortyzacyjnych (umorzeniowych) ustala się metodą liniową drogą systematycznego rozłożenia wartości początkowej danego środka trwałego lub wartości niematerialnej i prawnej na przewidywane lata jego użytkowania, proporcjonalnie do upływu czasu w równych ratach.

W przypadku środków trwałych, na których wartość ma wpływ szybki postęp techniczno-ekonomiczny, stawki amortyzacji są podwyższane stosownie do limitów określonych w przepisach podatkowych.

Poprawność przyjętych do planu amortyzacji okresów używania i innych danych jest przez jednostkę okresowo weryfikowana. Ustalone drogą weryfikacji nowe stawki amortyzacyjne stosuje się w następnym roku obrotowym.

W razie zmiany techniki produkcji, przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn powodujących trwałą utratę gospodarczej przydatności środka trwałego dokonuje się, w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, odpowiednich, nieplanowanych odpisów amortyzacyjnych.

Wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej nieprzekraczającej kwoty określonej w przepisach podatkowych jako dolna kwota, od której składniki majątku zalicza się do wartości niematerialnych i prawnych, odpisuje się jednorazowo w koszty.

Wartości niematerialne i prawne amortyzuje się przy uwzględnieniu minimalnych długości okresów amortyzacji określonych w przepisach podatkowych.

○ Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość środków trwałych w budowie zwiększają ujemne różnice kursowe oraz odsetki od kredytów za okres budowy środka trwałego, zaś zmniejszają odpisy z tytułu trwałej utraty jego wartości.

○ Nieruchomości

Nieruchomości ewidencjonuje się i wycenia według zasad obowiązujących dla środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych, czyli według ceny nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,

○ Wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji

Wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji ewidencjonuje się i wycenia według zasad obowiązujących dla środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych, czyli według ceny nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

- Udziały (akcje) w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych

Udziały (akcje) w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wycenia się według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości;

- Zapasy

Zapasy materiałów i towarów wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Jednostka nie prowadzi ewidencji materiałów. Ich zakup obciąża bezpośrednio koszty działalności. Rozchód towarów z magazynu w przypadku prowadzenia ewidencji według cen rzeczywistych wycenia się metodą „pierwsze weszło, pierwsze wyszło”.

W odniesieniu do zapasów towarów jednostka prowadzi ewidencję ilościowo-wartościową. Przyjęcie towarów do magazynu następuje według rzeczywistych cen nabycia.

- Inwestycje krótkoterminowe

Inwestycje krótkoterminowe wycenia się według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia lub wartości rynkowej. Inwestycje krótkoterminowe, dla których nie istnieje aktywny rynek, wycenia się w wartości godziwej.

- Należności

Należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności, czyli po uwzględnieniu odpisów aktualizujących ich wartość.

- Udzielone pożyczki

Udzielone pożyczki wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności, czyli do kwoty głównej dolicza się należne odsetki za okres objęty sprawozdaniem finansowym, choćby nie stały się jeszcze wymagalne. Wartość udzielonych pożyczek korygują odpisy aktualizujące ich wartość.

- Zobowiązania

Zobowiązania wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, czyli do kwoty głównej zobowiązań dolicza się odsetki wynikające z otrzymanych od kontrahentów not odsetkowych.

- Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe, wycenia się według wartości godziwej.

- Środki pieniężne

Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej.

- Rezerwy

Rezerwy na straty i zobowiązania wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

- Rezerwy tworzone są na:
 - pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa – przyszłe straty lub zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na stratę z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych lub skutków toczącego się postępowania sądowego;
 - przyszłe zobowiązania spowodowane restrukturyzacją, jeżeli na podstawie odrębnych przepisów jednostka jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy, a plany restrukturyzacji pozwalają w sposób wiarygodny oszacować wartość tych przyszłych zobowiązań.

Rezerwy są tworzone w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych, w zależności od okoliczności, z których strata wynika.

Rezerwę zmniejsza powstanie straty lub zobowiązania, na które została utworzona, zaś niewykorzystane rezerwy (z uwagi na ustanie lub zmniejszenie ryzyka strat, na które zostały utworzone) rozwiązuje się na dobro kont pozostałych przychodów operacyjnych lub przychodów finansowych.

- Udziały (akcje) własne

Udziały (akcje) własne wycenia się według cen nabycia.

- Kapitały

Kapitały wycenia się według wartości nominalnej.

Pozostałe aktywa i pasywa wycenia się według wartości nominalnej.

4) Wycena aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych:

Na dzień bilansowy:

- wyrażone w walutach obcych aktywa (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski,
- wyrażone w walutach obcych pasywa wycenia się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

W ciągu roku obrotowego:

- operacje sprzedaży i kupna walut oraz operacje zapłaty należności lub zobowiązań wycenia się po kursie kupna lub sprzedaży banku, z którego usług korzysta jednostka,
- pozostałe operacje wycenia się po obowiązującym na dzień przeprowadzenia operacji średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Prezesa NBP.

5) Zasady wyceny zobowiązań warunkowych:

Zobowiązanie warunkowe jest możliwym zobowiązaniem, które powstaje na skutek zdarzeń przeszłych i którego istnienie zostanie potwierdzone dopiero w przyszłości w momencie wystąpienia niepewnych zdarzeń (nad którymi jednostka nie ma pełnej kontroli). Zobowiązaniem warunkowym może być również obecne zobowiązanie jednostki, które powstaje na skutek przeszłych zdarzeń i którego nie można wycenić wystarczająco

wiarygodnie lub nie jest prawdopodobne, aby wypełnienie tego zobowiązania spowodowało wpływ środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne. W zawiązku z tym zobowiązanie takie nie jest prezentowane w bilansie, ale jest opisywane w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania finansowego.

Przykładem zobowiązań warunkowych mogą być zobowiązania wynikające z udzielonych przez jednostkę gwarancji lub poręczeń majątkowych.

Zobowiązanie warunkowe wycenia się w wartości udzielonych gwarancji, poręczeń lub w inny sposób wiarygodnie oszacowanej wartości.

6) Zasady wyceny rozliczeń międzyokresowych przychodów i kosztów:

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów, to stan na dzień bilansowy wartości nominalnej przychodów (długo- i krótkoterminowych), których realizacja następuje w okresach przyszłych. Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się między innymi:

- ujemną wartość firmy,
- w przypadku wniesienia przez jednostkę aportu: różnicę pomiędzy wartością tego aportu (wynikającą z umowy spółki) a jego wartością netto,
- pobrane wpłaty lub zarachowane należności od kontrahentów za świadczenia, które zostaną wykonane w następnym roku obrotowym,
- przewidziane do umorzenia zobowiązania do czasu uznania przez banki lub wierzycieli ugody (układu) o spłacie zobowiązań za zrealizowaną.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów

Czynne rozliczenia międzyokresowe

W ciągu okresu sprawozdawczego przedmiotem rozliczeń międzyokresowych są między innymi:

- koszty niezakończonych prac rozwojowych i badawczych,
- koszty czynszów i dzierżawy płaconych z góry,
- koszty energii opłaconej z góry,
- koszty ubezpieczeń majątkowych,
- podatek od nieruchomości,
- naliczone z góry odsetki od kredytów i pożyczek,
- naliczone z góry inne koszty finansowe,
- inne koszty dotyczące następnych okresów sprawozdawczych (prenumeraty, przedpłaty na targi itp.).

Koszty poniesione przez jednostkę i przekraczające 400,00 zł podlegają aktywowaniu na koncie rozliczeń międzyokresowych i rozliczane są proporcjonalnie do upływu czasu w kolejnych okresach obrotowych, których dotyczą.

7) Zasady ewidencji aktywów będących przedmiotem leasingu finansowego:

Aktywa będące przedmiotem umowy leasingu finansowego, finansujący wykazuje w swoich księgach rachunkowych i bilansie jako aktywa finansowe z tytułu należności.

Oddane w leasing finansowy aktywa uprzednio ujmowane są w ewidencji jako towary, a ich wartość netto przenoszona jest w momencie zawarcia umowy leasingowej na konto „Należności z tytułu umów leasingowych”.

Klasyfikacja należności z punktu widzenia ich terminu (długo i krótkoterminowe) nie jest ujmowana bezpośrednio w księgach rachunkowych, lecz sporządzana poza systemem finansowo-księgowym i wykorzystywana wyłącznie na potrzeby prezentacji w sprawozdaniu finansowym.

Podział należności z tytułu umów leasingowych na część długoterminową i krótkoterminową dokonywany jest na podstawie harmonogramów spłat wynikających z zawartych umów leasingowych i prowadzony w ewidencji pomocniczej w arkuszu kalkulacyjnym, stanowiącym narzędzie pozaksięgowe wspierające proces sprawozdawczości finansowej. Dane w arkuszu są uzgadniane z zapisami księgowymi oraz harmonogramami spłat.

W okresie trwania leasingu finansowego, finansujący nie dokonuje bilansowej amortyzacji przedmiotu leasingu.

Ujęcie podatkowe przedmiotu leasingu.

Dla celów podatkowych, w przypadku, gdy umowa leasingu zgodnie z przepisami podatkowymi spełnia warunki leasingu operacyjnego przedmiot leasingu stanowi dla jednostki środek trwały. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są zgodnie z przepisami podatkowymi od pełnej wartości początkowej środka trwałego przy zastosowaniu metody liniowej amortyzacji.

Podstawowym narzędziem ewidencyjnym przedmiotów leasingu jest pozabilansowa „Księga inwentarzowa przedmiotów leasingu”, która jest prowadzona na zasadach obowiązujących ewidencję środków trwałych i obejmuje przede wszystkim:

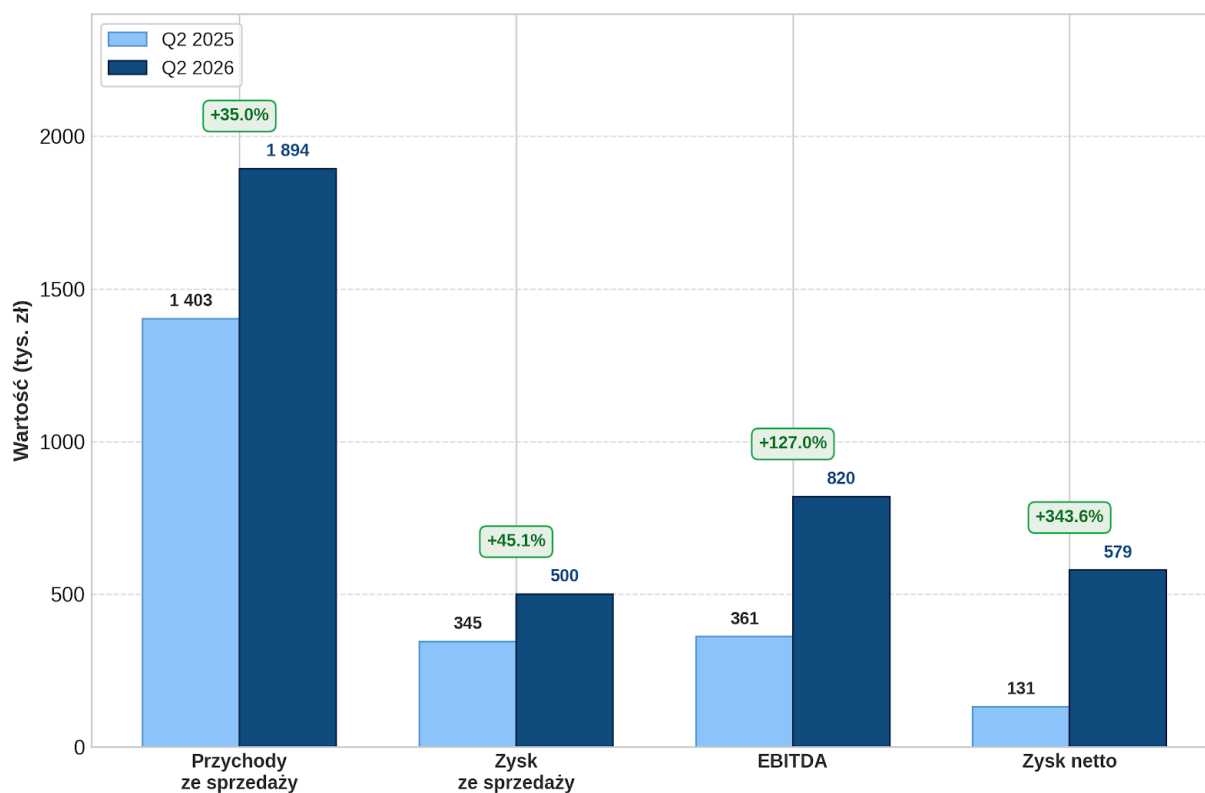
- wartość początkową przedmiotu leasingu
- metodę amortyzacji
- stawkę amortyzacji
- narastającą wartość odpisów amortyzacyjnych
- wartość netto przedmiotów leasingu

5. Komentarz Zarządu Spółki na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

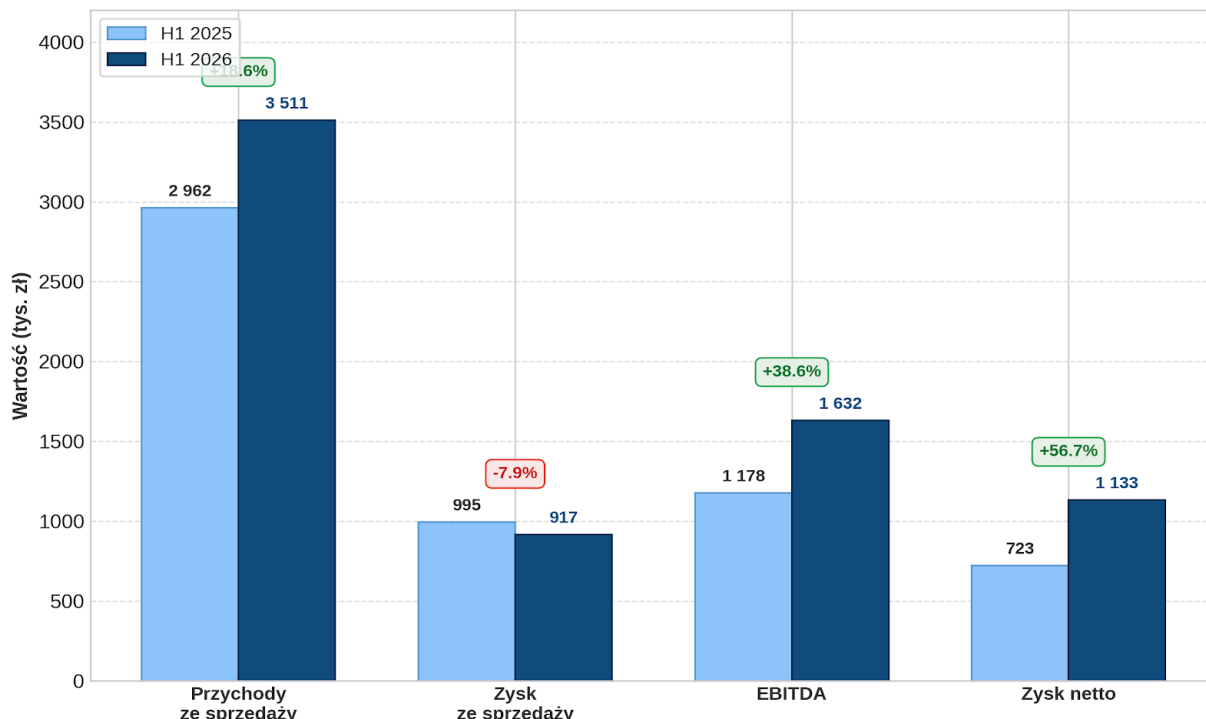
Kluczowe wyniki finansowe:

Dane w tys. zł	H1 2026	H1 2025	Zmiana r/r	Q2 2026	Q2 2025	Zmiana r/r
Przychody ze sprzedaży	3 511	2 962	18,6%	1 894	1 403	35,0%
Zysk ze sprzedaży	917	995	-7,9%	500	345	45,1%
EBITDA	1 632	1 178	38,6%	820	361	127,0%
Zysk netto	1 133	723	56,7%	579	131	343,6%
Przepływy operacyjne	-389	-47	-	-617	76	-

Dynamika Kwartalna (Q2 2025 vs Q2 2026)



Dynamika Półroczna (H1 2025 vs H1 2026)



Główne czynniki, które kształtowały wyniki finansowe Spółki w II kwartale 2026 roku:

Wyniki II kwartału 2026 r. wskazują na wyraźne przyspieszenie dynamiki sprzedaży oraz poprawę wyników finansowych Spółki. Przychody ze sprzedaży wzrosły w II kwartale o 35,0% r/r, zysk ze sprzedaży o 45,1% r/r, zysk operacyjny o 127,0% r/r, a zysk netto o 343,6% r/r. Na poziom osiągniętych wyników wpływały w szczególności marże na zawieranych kontraktach, rozwój portfela leasingowego, poziom kosztów finansowania oraz wynik osiągnięty na zagospodarowaniu pojazdów po wcześniejszym zakończeniu umów.

Sprzedaż odzyskanych pojazdów stanowi element modelu zarządzania ryzykiem. Możliwość ich ponownego wprowadzenia do obrotu ogranicza negatywne skutki niewykonania części umów, jednak nie eliminuje ryzyka kredytowego, operacyjnego ani ryzyka zmian cen pojazdów.

Wyniki I półrocza 2026 r. pozwalają Zarządowi podtrzymać prognozę zysku netto. Realizacja prognozy przychodów wymaga natomiast istotnego zwiększenia skali sprzedaży w drugim półroczu. Jednocześnie Zarząd na bieżąco monitoruje jakość portfela, poziom odpisów oraz skuteczność procesów odzysku i ponownego zagospodarowania pojazdów. Dobre efekty działań ukierunkowanych na wzmocnienie obszaru pozyskiwania leadów sprzedażowych dodatkowo zwiększają prawdopodobieństwo realizacji założonego planu sprzedaży.

Pomimo wzrostu przychodów ze sprzedaży o 18,6% r/r, zysk ze sprzedaży w I półroczu 2026 r. wyniósł 916,6 tys. zł wobec 995,0 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku. Na zmianę wpłynął szybszy wzrost kosztów działalności operacyjnej, w szczególności usług obcych, wynagrodzeń oraz pozostałych kosztów rodzajowych.

- **Zysk netto:** Skumulowany zysk netto po H1 wyniósł ponad **1,13 mln zł** (w tym ok. 579 tys. zł wypracowane w samym Q2). Stabilność tego wyniku to efekt nieustannej pracy nad jakością portfela ze średnią wartością wskaźnika jakości powyżej 92% (wskaźnik zabezpieczenia jest liczony jako stosunek wszystkich zrealizowanych przychodów z historycznie zamkniętych kontraktów do ich pierwotnej wartości) oraz utrzymania zakładanej, wysokiej marży na nowo zawieranych kontraktach.
- **Przychody ze sprzedaży (działalność operacyjna):** Skumulowane przychody netto ze sprzedaży na koniec czerwca wyniosły **3,51 mln zł** co oznacza wzrost o 18,6% r/r. (realizacja 37% planu rocznego 9,5 mln zł). W ujęciu kwartał do kwartału obserwujemy zdrowy ale jeszcze nie w pełni satysfakcjonujący nas dwucyfrowy wzrost (ok. 1,89 mln zł w Q2 vs 1,62 mln zł w Q1). Spółka podejmuje intensywne działania w obszarze marketingu, dalszej aktywizacji sieci pośredników wpływające na zwiększenie stabilnego i powtarzalnego poziomu sprzedaży co obrazuje widoczny pozytywny trend w obserwowanych wzrostach liczbowych uruchamianych kontraktów z miesiąca na miesiąc.
- **Pozostałe przychody operacyjne:** Pozostałe przychody operacyjne w I półroczu 2026 r. wyniosły 2,12 mln zł, w tym ok. 748 tys. zł w II kwartale. Jest to związane ze sprzedażą samochodów poleasingowych, przychodami z tabeli opłat i prowizji oraz odszkodowań z tytułu ubezpieczeń. Dodatni wynik netto na pozostałej działalności operacyjnej za H1 715,8 tys. i 319,9 tys. zł w samym Q2 wspiera ocenę skuteczności przyjętego modelu zarządzania odzyskami i kontraktami kończącymi się przed terminem.
- **Przepływy pieniężne** z działalności operacyjnej w I półroczu 2026 r. wyniosły –388,9 tys. zł. Główną przyczyną był wzrost stanu należności o 2,13 mln zł, związany z rozwojem portfela leasingowego. Zwiększone zapotrzebowanie na kapitał obrotowy zostało sfinansowane przede wszystkim środkami pozyskanymi z emisji akcji. Zarząd monitoruje relację pomiędzy tempem wzrostu portfela, poziomem płynności oraz dostępnością finansowania.

6. Stanowisko Zarządu Spółki odnośnie możliwości zrealizowania prognoz

Realizacja prognozy na 2026 rok po Q2 (narastająco od 01.01.2026 do 30.06.2026 r.):

Pozycja	Prognoza 2026	Realizacja H1 2026	Realizacja [%]	Pozostało do wykonania
Przychody ze sprzedaży	9 500 tys. zł	3 511 tys. zł	37,0%	5 989 tys. zł
EBITDA	3 800 tys. zł	1 632 tys. zł	42,9%	2 168 tys. zł
Zysk netto	2 400 tys. zł	1 133 tys. zł	47,2%	1 267 tys. zł

Po analizie wyników I półrocza 2026 r. Zarząd podtrzymuje prognozę finansową na 2026 r. Realizacja prognozy przychodów wymaga istotnego zwiększenia skali sprzedaży w drugim półroczu, do średnio około 1,0 mln zł miesięcznie.

Zarząd zakłada, że wzrost sprzedaży będzie wspierany przez zwiększenie aktywności sieci pośredników, rozwój działań działania w zakresie pozyskiwania leadów sprzedażowych w tym wzmożone działania marketingowe, obejmujące m.in. kampanie billboardowe i reklamę na autobusach. Dalszy wzrost portfela będzie również wspierany przez dywersyfikację źródeł finansowania, w tym uruchomienie w lipcu 2026 r. finansowania bankowego. Realizacja prognozy pozostaje uzależniona w szczególności od tempa uruchamiania nowych kontraktów, poziomu konwersji zapytań sprzedażowych, dostępności kapitału oraz utrzymania odpowiedniej jakości portfela.

Na dzień sporządzenia raportu Zarząd nie zidentyfikował przesłanek uzasadniających zmianę opublikowanej prognozy, przy czym będzie na bieżąco analizował realizację założeń sprzedażowych i kosztowych.

7. Liczba osób zatrudnionych w Spółce

Spółka Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. na dzień 30 czerwca 2026 roku zatrudniała - 7 osób, w tym w przeliczeniu na pełne etaty - 7 osób. Ponadto funkcje w Spółce pełniło dwóch członków Zarządu na podstawie powołania.

8. Informacja Zarządu na temat aktywności, jaką w okresie objętym raportem Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, a w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w jednostce

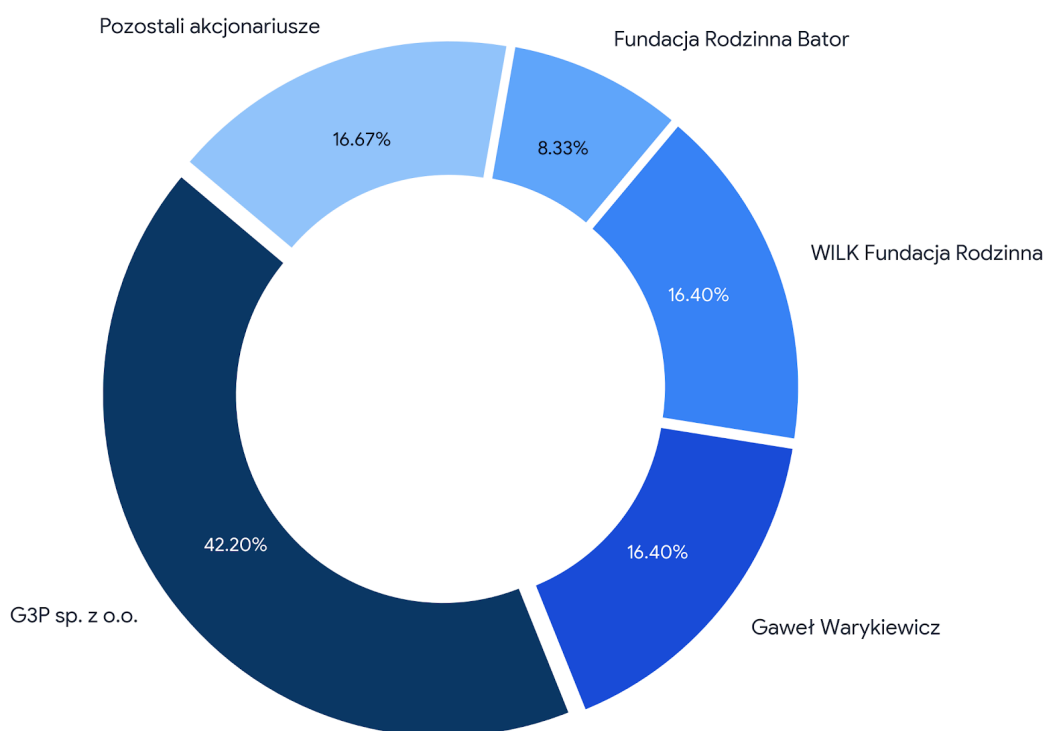
W minionym kwartale Zarząd koncentrował się na szeregu strategicznych inicjatyw, które mają na celu wzmocnienie pozycji rynkowej IFL S.A.:

- **Debiut na NewConnect:** Zwieńczenie wielomiesięcznych prac operacyjnych. na rynku NewConnect zwiększył transparentność działalności Spółki i wspiera jej wiarygodność wobec inwestorów, instytucji finansowych oraz partnerów biznesowych.
- **Kampanie marketingowe i grupa "Modern Mobility":** Spółka zintensyfikowała działania marketingowe skierowane do kluczowych grup docelowych, w tym dystrybucję ulotek, kampanie billboardowe oraz reklamę na autobusach. Działania te wspierają wzrost rozpoznawalności marki IFL oraz zwiększenie napływu nowych zapytań sprzedażowych, ze szczególnym uwzględnieniem klientów wykorzystujących finansowane pojazdy jako narzędzie pracy."
- **Finansowanie bankowe:** Rozmowy prowadzone w II kwartale zakończyły się podpisaniem w lipcu 2026 r. umowy finansowania bankowego. Nowe źródło kapitału dywersyfikuje strukturę finansowania Spółki i powinno stopniowo ograniczać jednostkowy koszt finansowania nowych kontraktów.
- **Współpraca z siecią pośredników:** W II kwartale przeprowadzono działania ukierunkowane na rozbudowę i aktywizację sieci pośredników i aktywizacji sieci pośrednictwa finansowego. Seria szkoleń, dodatkowe programy motywacyjne i usprawniony proces wdrażania nowych pośredników przełożyły się na wzrost świadomości naszej oferty. Działania te mają na celu zwiększenie liczby pozyskiwanych klientów oraz umocnienie tego stabilnego i skalowalnego kanału sprzedaży.
- **Zmiana adresu siedziby Spółki:** W okresie sprawozdawczym Spółka przeniosła siedzibę operacyjną do nowego biura, dostosowanego do zakładanej skali dalszego rozwoju.

9. Struktura akcjonariatu Internetowego Funduszu Leasingowego S.A. ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających na dzień sporządzenia raportu, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu

Na dzień sporządzenia raportu, wg informacji posiadanych przez Spółkę Internetowy Fundusz Leasingowy S.A. akcjonariuszami Emitenta posiadającymi ponad 5% głosów byli:

Struktura akcjonariatu (% głosów na WZA)



Lp.	Akcjonariusz	% głosów na WZA
1	G3P sp. z o.o.	42,20%
2	Gawel Warykiewicz	16,40%
3	WILK Fundacja Rodzinna	16,40%
4	Fundacja Rodzinna Bator	8,33%
5	Pozostali akcjonariusze	16,67%