



**QuarticOn Spółka Akcyjna**

**Raport roczny**

**2018**

Warszawa, 31 maja 2019

# Spis treści

## 1

### Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki QuarticOn S.A.

<b>w 2018 roku</b>	<b>4</b>
<b>1.1</b> List do akcjonariuszy	<b>5</b>
<b>1.2</b> Informacje o Spółce	<b>8</b>
<b>1.3</b> Informacja o spółkach zależnych i stowarzyszonych oraz zwolnieniu z obowiązku konsolidacji	<b>9</b>
<b>1.4</b> Najważniejsze liczby	<b>10</b>
<b>1.5</b> Działalność QuarticOn S.A.	<b>11</b>
<b>1.5.1</b> Przedmiot działalności	<b>11</b>
<b>1.5.2</b> Strategia rozwoju	<b>12</b>
<b>1.6</b> Podsumowanie najważniejszych wydarzeń 2018 roku	<b>15</b>
<b>1.6.1</b> Rynek polski	<b>15</b>
<b>1.6.2</b> Rynki zagraniczne	<b>18</b>
<b>1.6.3</b> Działania marketingowe i promocyjne	<b>20</b>
<b>1.6.4</b> Obsługa klienta	<b>22</b>
<b>1.6.5</b> Rozwój infrastruktury IT	<b>24</b>
<b>1.7</b> Prace B&R	<b>25</b>
<b>1.8</b> Wybrane dane finansowe (PLN, EUR)	<b>28</b>
<b>1.8.1</b> Wybrane dane z bilansu	<b>28</b>
<b>1.8.2</b> Wybrane dane z rachunku zysków i strat	<b>29</b>
<b>1.8.3</b> Wybrane dane z przepływów pieniężnych	<b>29</b>
<b>1.9</b> Sytuacja finansowa	<b>30</b>

1.9.1	Przewidywana sytuacja finansowa (w połączeniu z założeniami rozwoju na najbliższe miesiące)	30
1.9.2	Prognozy finansowe	31
1.10	Ryzyka działania	32
1.10.1	Ryzyko niższej atrakcyjności produktów i wzrostu konkurencji	32
1.10.2	Ryzyko związane z rozwojem nowych produktów i niepowodzeniem strategii	33
1.10.3	Ryzyko technologiczne i zmian na rynku	34
1.10.4	Ryzyko niższej dochodowości projektów wytworzonych przez Spółkę w ramach prac B&R	35
1.10.5	Ryzyko istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz zachwiania płynności finansowej	35
1.11	Akcjonariat na koniec 2018 roku	37
1.12	Skład organów Spółki w 2018 roku	38
1.12.1	Skład Zarządu Spółki w 2018 roku	38
1.12.2	Skład Rady Nadzorczej w 2018 roku	38
1.13	Ład korporacyjny	40
1.14	Pozostałe informacje	41
1.14.1	Zatrudnienie	41
1.14.2	Wynagrodzenia Zarządu i Rady Nadzorczej	41
1.14.3	Wynagrodzenie biegłego rewidenta	42
1.14.4	Podstawy sporządzania sprawozdania finansowego	42
1.15	Oświadczenia Zarządu	43
1.5.1	Oświadczenie Zarządu w sprawie rzetelności i zgodności z przepisami rocznego sprawozdania finansowego i danych porównywalnych	43
1.5.2	Oświadczenie Zarządu o dokonaniu wyboru firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z przepisami	43

# 2

## **Sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2018 do 31.12.2018** — **46**

<b>2.1</b>	<b>Wprowadzenie do sprawozdania finansowego</b>	<b>47</b>
<b>2.2</b>	<b>Bilans</b>	<b>56</b>
<b>2.2.1</b>	<b>Aktywa</b>	<b>56</b>
<b>2.2.2</b>	<b>Pasywa</b>	<b>59</b>
<b>2.2.3</b>	<b>Rachunek zysków i strat</b>	<b>61</b>
<b>2.2.4</b>	<b>Zestawienie zmian w kapitale własnym</b>	<b>63</b>
<b>2.2.5</b>	<b>Rachunek przepływów pieniężnych</b>	<b>65</b>
<b>2.2.6</b>	<b>Kalkulacja podatku dochodowego</b>	<b>67</b>
<b>2.3</b>	<b>Dodatkowe informacje i objaśnienia</b>	<b>69</b>





**Sprawozdanie Zarządu  
z działalności Spółki  
QuarticOn S.A. w 2018 roku**



## 1.1

# List do akcjonariuszy

### **Szanowni Państwo,**

miniony rok był dla QuarticOn S.A. przełomowy pod wieloma względami. Był to niewątpliwie okres wyjątkowej pracy, która pozwoliła nam na umocnienie pozycji Spółki na rynku i zbudowanie mocnych fundamentów pod dalszy rozwój biznesu.

W 2018 roku niezwykle istotne były zrealizowane prace deweloperskie nad nowymi produktami. Zarówno marketing automation, który zapewne będzie jednym z naszych filarów sprzedażowych, jak i mniejsze, mniej skomplikowane wdrożeniowo produkty (technologia do zarządzania banerami czy pop-upami) oraz stałe rozwijanie algorytmów AI wspierające naszą technologię personalizowanych rekomendacji produktowych, pozwalają nam dostarczać Klientom atrakcyjny zestaw możliwych rozwiązań. Dodatkowo, uzupełniając w ubiegłym roku nasze portfolio o usługi konsultingowe związane z optymalizacją środowiska WWW e-sklepów, stworzyliśmy dla naszych Klientów unikalną na rynku ofertę.

Nie zapominamy również o podmiotach działających na platformach e-commerce. Dla nich szukamy aplikacji, które pomogą rozwiązać kluczowe problemy szefów e-sklepów. Integracje z platformami pozwolą nam na bezobsługowe i w pełni zautomatyzowane dostarczanie na-

szych produktów w modelu sprzedaży SaaS na globalnym rynku. Jest to obok rozwoju kanału partnerskiego, jedno z ważniejszych zadań na 2019 rok.

Osiągnięty w poprzednim roku, ponad 30%, wzrost przychodów nie byłby możliwy, gdyby nie dynamika sprzedaży na rynkach zagranicznych, szczególnie w Czechach oraz pozyskanie pierwszych klientów w Wielkiej Brytanii. W 2018 roku sprzedaliśmy prawie dwa razy więcej za granicą niż rok wcześniej. I chociaż nie wszędzie te efekty były tak wymierne, to jestem przekonany, że rozwój poza Polską jest dla QuarticOn wielką szansą. Dlatego w 2019 roku zamierzamy koncertować się na działaniach ukierunkowanych na jego przyspieszenie.

Ubiegły rok był dla nas czasem inwestycji w marketing i budowę zespołu profesjonalistów. Dołączyli do nas eksperci od marketingu, zarządzania i customer care. Wzmocniliśmy też nasze zespoły wdrożeniowe i deweloperskie. Wspólnie udało się nam bardzo dużo zmienić w naszej organizacji, dzięki czemu jesteśmy w stanie jak najefektywniej wykorzystać jej potencjał. W obszarze marketingu skupiliśmy się na budowie marki i rozwinięciu inboundowego kanału sprzedaży. Widzimy, że jest to właściwy kierunek, który przynosi nam wymierne korzyści ekonomiczne, dlatego również w bieżącym roku planujemy zrealizować szereg inicjatyw pozycjonujących QuarticOn jako eksperta rozwiązań opartych o sztuczną inteligencję dla rynku e-commerce.

W 2018 roku pozyskaliśmy do naszego akcjonariatu uznanego inwestora z Niemiec – fundusz ACATIS Investment. Prowadziliśmy również intensywne przygotowania do debiutu w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect, który nastąpił 18 stycznia 2019 roku. W tym miejscu pragnę podziękować naszym Akcjonariuszom za zaufanie, jakim nas Państwo obdarzyliście.

To, gdzie teraz się znajdujemy, nie byłoby możliwe bez naszych Pracowników, którym dziękuję za ciężką pracę i zaangażowanie. Ludzie są fundamentem tej organizacji i to dzięki nim każdego dnia umacniamy nasze rynkowe przewagi.

Z pozdrowieniami



**Paweł Wyborski**

Założyciel i Prezes Zarządu QuarticOn S.A.



## 1.2

# Informacje o Spółce

Spółka QuarticOn S.A. (QuarticOn, Spółka, Emitent) powstała po przekształceniu spółki Quartic sp. z o.o. z momentem wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego w lutym 2018 r. Poprzednik prawny Spółki został zarejestrowany w czerwcu 2011 r., natomiast do 2015 r. Emitent prowadził w jego zakresie inną działalność, polegającą na wykorzystaniu danych zebranych z handlu elektronicznego do zwiększania skuteczności reklam w Internecie. Po dokonaniu szczegółowej analizy rynku, Spółka w 2015 r. postanowiła skupić się na rozwoju narzędzia opartego na sztucznej inteligencji (AI), systemie wsparcia i personalizacji procesów sprzedaży oraz marketingu internetowego.

W imieniu Emitenta działają:



**Wyborski Paweł**

Prezes Zarządu



**Giergielewicz Michał**

Członek Zarządu

## 1.3

# **Informacja o spółkach zależnych i stowarzyszonych oraz zwolnieniu z obowiązku konsolidacji**

Spółka posiada 50% udziałów w spółce QuarticOn (Shanghai) Company Ltd., która jednak nie rozpoczęła działalności gospodarczej i nie ma istotnego wpływu na działalność Spółki. QuarticOn rozważa wykorzystanie wymienionej spółki w przyszłości celem prowadzenia sprzedaży oferowanych przez nią usług na rynkach azjatyckich.

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, 19 marca 2019 r., zarejestrowana została spółka QuarticOn Ltd. z siedzibą w Londynie. QuarticOn S.A. jest 100% udziałowcem tej spółki. Na dzień publikacji niniejszego raportu, Spółka nie rozpoczęła jeszcze działalności operacyjnej. Spółka zakłada, że QuarticOn Ltd. rozpocznie działalność operacyjną na przełomie II i III kwartału br.

Wobec powyższego QuarticOn jest zwolniony z obowiązku objęcia konsolidacją ww. jednostek zależnych na podstawie art. 58 ust. 1 Ustawy o rachunkowości.

## 1.4

# Najważniejsze liczby

SPRZEDAŻ OGÓŁEM  
**4 605,9 tys. zł**

**+32%**  
VS 2017 ROK

EBITDA\*  
**-485,4 tys. zł**

**+80,1**  
VS 2017 ROK

ARPC\*\*  
**2,2 tys. zł**

**+16%**  
VS 2017 ROK

WYNIK NETTO  
**-1 790,0 tys. zł**

**+758,7**  
VS 2017 ROK

\* EBITDA na bazie wyniku na sprzedaży

\*\* ARPC (average value per client) – średni przychód z klienta

## 1.5

# Działalność QuarticOn S.A.

### 1.5.1

## Przedmiot działalności

QuarticOn S.A. jest spółką technologiczną, która tworzy aplikacje informatyczne działające w modelu SaaS (Software as a Service) oparte o chmurę obliczeniową.

Model ten zakłada, że aplikacja jest przechowywana i wykonywana na komputerach dostawcy usługi i jest udostępniana użytkownikom przez Internet. Eliminuje to potrzebę instalacji i uruchamiania programu na komputerze klienta. Model SaaS przesuwa obowiązki instalacji, zarządzania, aktualizacji, pomocy technicznej z klienta na dostawcę usługi. W efekcie użytkownik oddaje dostawcy kontrolę nad oprogramowaniem i obowiązek zapewnienia ciągłości jego działania.

Misją Spółki jest dostarczanie inteligentnych i autonomicznych aplikacji umożliwiających rozwiązanie określonych problemów biznesowych osób zarządzających serwisem e-commerce, przy pomocy algorytmów sztucznej inteligencji w oparciu o wiedzę uzyskaną z danych pozyskiwanych z serwisów klienta. W związku z tym, że technologia QuarticOn jest rozwiązaniem chmurowym oferowanym w modelu SaaS, możliwe jest jej szybkie wdrożenie i korzystanie z niego w dowolnym miejscu na świecie. Spółka kieruje swoje produkty i usługi do średnich i dużych sklepów internetowych.



Na dzień publikacji sprawozdania, QuarticOn oferuje w swoim rozwiązaniu ponad 90 funkcjonalności, które pogrupowane zostały w pakiety zawierające różny zakres usług, m.in. rekomendacje produktowe, marketing automation czy banery promocyjne. Spółka działa głównie na rynku Europy Centralnej (Polska, Czechy, Słowacja, kraje bałtyckie), ale jej klientami są także spółki z Arabii Saudyjskiej, Serbii, Węgier czy Hiszpanii.



## 1.5.2

### **Strategia rozwoju**

Zgodnie z danymi „eMarketer”, trendy rynkowe zakładają wzrost sprzedaży e-commerce w ciągu 3 lat o 41% i w 2020 r. będą stanowić ponad 14% całkowitej sprzedaży detalicznej na świecie. Prawie 80% mieszkańców Stanów Zjednoczonych dokonuje już zakupów w Internecie. Aktualnie na świecie istnieje ok. 2,6 mln aktywnych sklepów internetowych. Wg przeprowadzonej w Ameryce Północnej ankiety wśród sprzedawców dotyczącej wiodących celów strategicznych na rok 2018, najwięcej z nich (89%) wskazało spersonalizowaną ofertę dla każdego klienta. Takie zadanie właśnie realizują systemy rekomendacji QuarticOn, które gwarantują spersonalizowaną odsłonę sklepu internetowego dla każdego użytkownika. Na kolejnych miejscach były uplasowane: widoczność zapasów, programy lojalnościowe, szkolenie personelu czy integracja bazy klientów z różnych kanałów.

Strategia Spółki zakłada dynamiczny rozwój organiczny w zgodzie ze wspomnianymi powyżej trendami rynkowymi, realizowany w trzech filarach wzrostu:



### **Ekspansja na nowe rynki**

Spółka aktualnie jest jezdnym z liderów w segmencie personalizowanych rekomendacji produktowych na rynku Europy Centralnej. W krótkoterminowej perspektywie (1–3 lata), QuarticOn panuje wzmocnić swoją pozycję na tym rynku (Czechy, Słowacja, Węgry) oraz rozpocząć ekspansję na rynkach Europy Zachodniej (m.in. Wielka Brytania). W dłuższym okresie (4–6 lat) Spółka planuje dalszą ekspansję na rynek USA oraz w późniejszym etapie, na rynek azjatycki.



### **Poszerzenie portfolio produktowego**

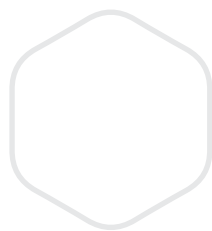
Spółka zakłada, że oddane do użytku na koniec 2018 roku nowe produkty stanowiąc będą trzon nowej oferty rynkowej, dopasowanej do potrzeb różnych grup potencjalnych klientów. W ocenie Spółki najważniejsze znacznie, z perspektywy nadchodzących najbliższych 1–2 lat, będzie miało oparcie oferty na rozwoju narzędzi bazujących na sztucznej inteligencji, które pozwolą na dostarczanie nowej jakości w obszarze marketing automation i rekomendacji produktowych. Zupełnie nową linią biznesową, którą QuarticOn wprowadził do swojej oferty, są usługi związane z automatyzacją działań promocyjnych sklepów tj. Google Shopping. W ujęciu 3–5 lat Spółka rozważa opracowanie nowych usług opartych o technologie AI i machine learning, które pozwolą na indywidualne przygotowanie ofert dla masowych klientów – prace koncepcyjne nad tymi rozwiązaniami już trwają.



### **Wejście w nowe kanały sprzedaży i pozyskanie nowych grup klientów**

Jednym z fundamentów rozwoju QuarticOn jest przygotowanie i wdrożenie do sprzedaży usług poprzez aplikacje na platformy e-commerce (Shoper, Shopify, WooCommerce itp.). Ze względu na swoją skalę (ok. 2 mln sklepów w segmencie SOHO) oraz proces sprzedaży, który odbywa się w pełnym modelu SaaS, ten segment rynkowy jest dla Spółki bardzo atrakcyjny. Otwarcie tego kanału sprzedaży pozwoli QuarticOn szybko pozyskać dużą liczbę klientów z wielu zagranicznych rynków jednocześnie.

Realizacja planu rozwoju w tych trzech obszarach przekształci w ciągu 4–5 lat obecny QuarticOn w spółkę, która będzie działać w trzech kanałach sprzedażowych (B2B, partnerskim i SaaS), sprzedając dopasowane do potrzeb różnych grup klientów nowoczesne usługi (z jednej strony mały klient na platformach, z drugiej duże organizacje funkcjonujące w modelu omnichannel) i oferując m.in. nowatorskie rozwiązania oparte o realną AI. Oferta Spółki będzie dostępna w całej Unii Europejskiej oraz w Ameryce Północnej.



## 1.6

# Podsumowanie najważniejszych wydarzeń 2018 roku

### 1.6.1

## Rynek polski

Doświadczenie nabyte dzięki szybkiemu rozwojowi sprzedaży na polskim rynku w 2017 roku, pozwoliło Spółce na dobre przygotowanie się do wyzwań w 2018 r. Docelowy rynek został podzielony

na segmenty i dla każdego z nich opracowana została indywidualna strategia sprzedaży (dedykowane działania ukierunkowane na pozyskanie klientów, obsługa pre-wdrożeniowa, elastyczność w podejściu do wyzwań).

Nowym segmentem, wyodrębnionym na podstawie rozmów z innymi klientami pod koniec 2018 roku, są klienci działający w branży B2B. Po wstępnych analizach Spółka uważa, że jest to perspektywiczny kierunek rozwoju na rynku. Natomiast kanał partnerski jest intensywnie rozwijany już od dłuższego czasu. Emitent dostrzega ogromny potencjał jego rozwoju. Dotychczasowe

działania nakierowane były na zbudowanie relacji z kluczowymi agencjami z sektora e-commerce, w szczególności z deweloperami zajmującymi się budowaniem sklepów online. Pozawala to

UDZIAŁ W SPRZEDAŻY:

**76%**

SKALA SPRZEDAŻY:

**3,5 mln zł**

ZMIANA VS ROK 2017:

**+20%**





na uwzględnienie oferty QuarticOn już przy projektowaniu e-sklepów, co znacznie skraca czas pozyskania klienta. Na dzień publikacji raportu Spółka współpracuje z ponad 20 agencjami.

Poza typowo komercyjnym działaniem na rynku, QuarticOn angażował się również w projekty budujące świadomość AI w środowisku e-commerce.

W maju 2018 r. Spółka zorganizowała swój pierwszy event „AI-chemia E-commerce”, który miał na celu promowanie wiedzy o AI wśród obecnych i potencjalnych klientów oraz partnerów Spółki. Zaproszeni prelegenci, czyli współpracujący z QuarticOn szefowie partnerskich firm e-commerce i przedstawiciele agencji, podzieli się swoją wiedzą i doświadczeniem związanym z rolą procesów AI w rozwoju rynku e-commerce, a także oceną jego perspektyw (szans i zagrożeń). Prezes zarządu był również zapraszany na różnego rodzaju wydarzenia, do grona ekspertów z dziedziny AI, np. Infoshare AI Roadshow, Impact, ECommerce Expo 2018 Greece & South East Europe, InternetRetailing Conference 2018.

Dodatkowo Spółka rozpoczęła serię szkoleń online w postaci webinarów dedykowanych wybranym działaniom wspierającym sprzedaż w e-sklepach (ten cykl jest kontynuowany także w roku obecnym), a jej pracownicy uczestniczyli jako prelegenci w szkoleniach i na branżowych wydarzeniach jako eksperci rynku e-commerce.

Rok 2018 był także okresem dużej aktywności w social mediach. Ogromny potencjał tego kanału komunikacji z potencjalnymi klientami został wykorzystany do przeprowadzenia kampanii wizerunkowych i edukacyjnych oraz budowania marki QuarticOn jako eksperta od rynku e-commerce. Spółka pozyskała w wyniku ww. działań już pierwszych klientów.

“

**W segmencie średnich i dużych klientów zdajemy sobie sprawę z rosnącej potrzeby personalizacji i obserwujemy, jak dużo podmiotów na rynku stara się sprostać tym potrzebom, budując proste, podstawowe moduły do rekomendacji produktowych.**

**Cieszymy się jednak, że klienci coraz bardziej świadomie podchodzą do wyboru produktu, stawiając nade wszystko na jakość i technologię. To, co będzie w 2019 roku bardzo ważne w e-commerce, to przede wszystkim zrozumienie swojego klienta i dostosowanie asortymentu, wyglądu sklepu i komunikacji do jego zachowania – tu i teraz. Nikt jednak nie robi tego ręcznie, kluczowe jest wsparcie AI, automatyzacja i porządne know-how. W QuarticOn mamy wszystkie te elementy, to pozwala nam wspierać naszych klientów w ich rozwoju.**”

**— Agnieszka Dzedzic**

Dyrektor Sprzedaży na Polskę



## 1.6.2

### Rynki zagraniczne

Rok 2018 był także wyjątkowy z perspektywy rozwoju Spółki na rynkach zagranicznych, których udział w całkowitej sprzedaży w tym okresie wyniósł już blisko jedną czwartą. Oznacza to wzrost skali sprzedaży o +90% w stosunku do roku 2017.

Drugim co do wielkości rynkiem (po Polsce), na którym działa QuarticOn, są Czechy. W ubiegłym roku działania na rynku czeskim prowadzone były w wielu obszarach: zarówno po stronie pozyskiwania klientów (QuarticOn pozyskał kilkunastu nowych klientów, m.in. z branży fashion, księgarni internetowych czy elektroniki), jak i działań marketingowo-promocyjnych.

Spółka prowadziła również w 2018 r. rozmowy z platformami e-commerce oraz agencjami internetowymi, także na sąsiednim rynku słowackim. To umacnianie kanału partnerskiego oraz budowanie podstaw pod sprzedaż na platformach pozwoli zwiększyć skalę sprzedaży rozwiązań QuarticOn na tym rynku.

UDZIAŁ W SPRZEDAŻY:

**24%**

SKALA SPRZEDAŻY:

**1,1 mln zł**

ZMIANA VS ROK 2017:

**+90%**





“

**Dzięki podjętym w ubiegłym roku działaniom, marka QuarticOn jest coraz bardziej rozpoznawalna na czeskim rynku. I dzieje się to w idealnym dla nas momencie: branża e-commerce znacznie lepiej definiuje oczekiwania swoich klientów, co zwiększa zapotrzebowanie na usługi rekomendacji i podobne, wspierające e-sklepy w zwiększeniu sprzedaży. A na tę chwilę z tego typu rozwiązań korzysta tylko ok. 15% sklepów. Z mojej obserwacji rynku wynika, że nasze rozwiązanie daje klientom bardzo dobre rezultaty, a jego wdrożenie jest krótsze niż u konkurencji. Myślę, że rok 2019 będzie dla QuarticOn jeszcze lepszy niż poprzedni.**”

— Daniel Koždoň

Dyrektor Sprzedaży CEE



W 2018 r. Spółka rozpoczęła działalność w Wielkiej Brytanii. W pierwszej fazie rozwój oparty był na jednej osobie (Country Manager), później zespół został poszerzony o dodatkowego handlowca. Od połowy roku Spółka zwiększyła także wsparcie marketingowe dla działań sprzedażowych na tamtejszym rynku, uczestnicząc w branżowych targach, spotkaniach czy seminariach o e-commerce. Niemniej, na koniec roku wypracowane wyniki sprzedażowe na tym rynku były poniżej oczekiwań Spółki. QuarticOn nadal pracuje nad optymalną strategią pozyskiwania klientów na tym rynku.

### 1.6.3

## **Działania marketingowe i promocyjne**

W 2018 r. QuarticOn intensywnie inwestował w aktywności marketingowe. Działania Spółki skupione były w szczególności na poprawie infrastruktury informacyjnej oraz polepszeniu rozpoznawalności marki firmy na rynkach, na których Spółka funkcjonuje.

### **Wydarzenia marketingowe**

W ciągu minionego roku przedstawiciele Spółki uczestniczyli w pięciu prestiżowych konferencjach e-commerce, a stoiska z logo QuarticOn można było zobaczyć na kluczowych targach w Wielkiej Brytanii, Grecji, Czechach i Serbii. Dodatkowo, zorganizowane zostały tam cztery spotkania typu meet-up dla potencjalnych klientów i partnerów. Pierwszy raz QuarticOn zorganizował własną konferencję o AI w e-commerce dla swoich klientów w Polsce. Warto podkreślić, że delegacja Spółki uczestniczyła również w konferencji organizowanej przez Google w Dublinie, występując w roli bezpośredniego partnera tego wydarzenia.

## Działania promocyjne

Działania zwiększające świadomości marki QuarticOn na rynku (w tym w Internecie) oraz bezpośrednio wspierające sprzedaż:

-  rozpoczęcie budowy nowego serwisu WWW na potrzeby rozwoju automatycznego kanału sprzedaży usług w modelu SaaS
-  uruchomienie działań inbound marketingowych
-  stworzenie działu odpowiedzialnego za działania contentowe
-  publikacja ok. 50 artykułów dla branży e-commerce
-  uruchomienie comiesięcznej publikacji e-booków i innych materiałów contentowych online dla firm z branży e-commerce
-  rozpoczęcie cyklu webinarów szkoleniowych na temat poprawy sprzedaży w e-commerce
-  wprowadzenie programu employee advocacy w mediach społecznościowych
-  uruchomienie działań social selling, a także cyklicznej wysyłki newslettera do nowych i obecnych klientów
-  stworzenie działu analityki e-commerce i wsparcia sprzedażowego działu marketingu

Wszystkie opisane wyżej działania nie tylko zwiększają stopień rozpoznawalności marki QuarticOn na rynku ale także wzmacniają pozycję QuarticOn jako eksperta e-commerce w krajach, w których Spółka świadczy swoje usługi.

## 1.6.4 Obsługa klienta



W 2018 r. Spółka ustrukturyzowała i zoptymalizowała funkcjonowanie działu Customer Success. Nowa szefowa dedykowanego zespołu przejęła zarządzanie bieżącą obsługą klienta, zarówno od strony technicznej (technical support), jak i biznesowej. Przed działem zostały postawione cztery zadania:

1

minimalizowanie wskaźnika churnu

2

aktywna pomoc i kontakt ze strony pracowników, szczególnie dla kluczowych klientów

3

usprawnienie zarządzania zgłaszanymi pytaniami oraz wątpliwościami technicznymi ze strony klientów (heldpesk)

4

stworzenie instrukcji i zaplecza merytorycznego w postaci strefy helpcenter, dostępnej dla klientów

Usprawnienia w codziennej komunikacji z klientami, a także budowanie i wzmacnianie relacji, były prowadzone za pomocą wielu kanałów, m.in. ankiet, mailingu, materiałów informacyjnych i edukacyjnych. Efekty tych działań to nie tylko lepsza wiedza o potrzebach klientów, ale także wpływ na nowy kształt oferty – to właśnie między innymi dzięki tym informacjom udało się przygotować zestaw produktów i funkcji w poszczególnych grupach ofertowych.

Rozpoczęte w ubiegłym roku procesy zwiększenia efektywności w obszarze Customer Care są kontynuowane w 2019 r., przede wszystkim w zakresie konsolidacji i automatyzacji kanałów komunikacji oraz poszerzania wiedzy o nowych produktach i usługach oferowanych przez QuarticOn.

“

**Staramy się patrzeć na klienta z perspektywy jego potrzeb i wyzwań, które ma przed sobą, i pomagać mu w ich realizacji. Bardzo dobrze została przyjęta oferta usług konsultingowych – sądzę, że dla średnich sklepów, które często nie mają ekspertów w tej dziedzinie, przykładowy audyt strony WWW, który pokazuje, co warto poprawić, aby zwiększyć sprzedaż, to będzie naprawdę dobra inwestycja.**”

— Anita Wata

Customer Success Manager





## 1.6.5

### Rozwój infrastruktury IT

W warstwie infrastruktury Spółka poczyniła na przestrzeni 2018 r. modyfikacje zaplecza technologicznego oraz usług z nim skojarzonych. W ten sposób zyskano większą elastyczność i fundamenty pod szybszy i łatwiejszy rozwój nowych narzędzi i usług:



- korzystamy z podejścia usługowego i mikroserwisów (np. obsługa katalogów produktowych);
- wszystkie dostępne publiczne usługi i warstwy zostały skonfigurowane z użyciem mechanizmów autoskalowania, co pozwala nam dynamicznie reagować na przepływający ruch, obciążenie i zapewniać ciągłość aktywności systemu, a także efektywnie zarządzać kosztami;
- mamy pełną centralizację logów i zdarzeń występujących w systemie na rzecz szczegółowego monitoringu klientów, analizy, wnioskowania i walidacji hipotez produktowych i infrastrukturalnych w oparciu o empiryczne dane;
- wdrażamy oprogramowanie zgodnie z zasadą Continuous Delivery, tj. każda zmiana zaakceptowana do wdrożenia jest niezależnie udostępniana na środowisku produkcyjnym.

Na rok 2019 zaplanowane zostały prace związane z optymalizacją i stabilizacją poziomu kosztów infrastruktury oraz rozwój zastosowania jej elementów do dalszej optymalizacji procesów rozwoju oprogramowania, utrzymania usług, zasilania systemu w dane analizowane z pomocą wspomagających usług, które temu służą. Przełoży się to na obniżenie kosztów infrastruktury, płynniejszy przepływ w procesach technologicznych i zespołu R&D oraz zwiększy nasze możliwości.

## 1.7

# Prace B&R

W 2018 roku Spółka zakończyła prace nad czterema projektami B&R, a łączne nakłady zamknęły się kwotą 6,7 mln zł. Oddano do użytku nowe narzędzia wspierające wdrożenia oraz nowe produkty:

### **QON** 2.0

**Moduł QON 2.0**, którego zadaniem jest automatyzacja i uproszczenie wdrażania usług rekomendacji w e-sklepach. Oparliśmy go na szablonach wdrożeniowych, jednocześnie optymalizując procesy funkcjonujące w sąsiedztwie tego modułu. Pośród istotnych zagadnień inteligentnego rekomendowania treści należy wyróżnić możliwość zastosowania zaawansowanych scenariuszy w komunikacji e-mailingowej nie tylko do segmentacji użytkowników, ale także do używania rekomendacji produktowych w samej treści tych wiadomości, indywidualizując przekazywany komunikat.

Udrozniliśmy i zoptymalizowaliśmy procesy związane z pozyskiwaniem, aktualizacją i monitorowaniem aktualności katalogów produktowych. Dzięki temu mamy dostęp do danych behawioralnych i sprzedażowych, które poprzez użycie inteligencji naszych algorytmów, będą mogły zostać użyte w zaawansowanych scenariuszach użycia.

W ramach tego obszaru trwały również szeroko zakrojone prace związane z nowym, inteligentnym tworzeniem rekomendacji treści oraz rekomendacji i podobieństw opartych na obrazach, które będziemy chcieli użyć w nowych produktach, nad którymi planujemy rozpocząć lub kontynuować implementację w nadchodzącym 2019 r., celem ich jak najszybszej komercjalizacji.

**VOD**  
**2.0**

**Moduł VOD 2.0**, który przygotowany został do świadczenia usług rekomendacji treści multimedialnych na stronach internetowych. W efekcie mamy możliwość tagowania i rekomendowania treści opartych o analizę filmów video dla użytkowników serwisów tego typu. Moduł VOD posiada jednocześnie integrację z mechanizmami Modułu QON 2.0.

**BAP**  
**1.0**

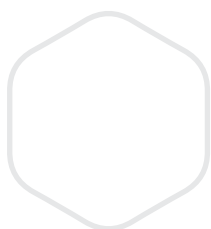
**Moduł BAP 1.0** pozwala na automatyzację zarządzania komunikacją promocyjną w e-sklepie w formie dedykowanych e-banerów oraz okien modalnych, tzw. pop-upów. Dzięki e-banerom możemy retargetować użytkowników między różnymi serwisami internetowymi. Zastosowanie pop-upów pozwala dotrzeć do użytkownika z wiadomością w odpowiedzi na zdarzenie, którego dokonał i „złapać” go wtedy, gdy jest ciągle obecny w serwisie internetowym lub gdy powróci do niego ponownie. Moduł umożliwia komunikację zarówno w momencie wejścia, jak i próby wyjścia z serwisu oraz sterowanie warunkami takich kampanii w połączeniu z segmentacją użytkowników.

**EMA**  
**1.0**

**Moduł EMA 1.0** – narzędzie wspierające realizację zupełnie nowej usługi E-mail Marketing Automation, która jest nieodzowną i podstawową formą komunikacji z użytkownikami i klientami sklepów internetowych. Usługa łączy zalety wykorzystania Modułu QON (rekomendacje produktowe), segmentacji użytkowników i użycia algorytmów sztucznej inteligencji do automatyzacji i indywidualizacji przekazu. Wspieramy pełny cykl życia klienta w sklepie internetowym od jego pierwszej wizyty, poprzez odzyskiwanie porzuconych sesji i koszyków, pierwsze zakupy, po szalenie istotną metrykę retencji odwiedzin i zakupów utraconych w przeciwnym wypadku. Moduł posiada in-

terfejs WYSIWYG (ang. *what you see is what you get* – efekt taki jaki widać na ekranie), ułatwiający budowę i konfigurację wiadomości e-mail z możliwością zastosowania w nim rekomendacji produktowych czy kodów rabatowych, które klient mógł zaimportować z zewnętrznego systemu.

Wytworzone prace rozwojowe będą amortyzowane przez 5 lat. Komerccjalizacja i szersza ekspansja rynkowa wokół tych modułów planowana jest na rok 2019. W ramach realizowanych prac planujemy jednocześnie zwiększyć ich możliwości o nowe funkcjonalności bezpośrednio wewnątrz, jak i komplementarne do nich, które pozwolą tworzyć i konfigurować jeszcze bardziej złożone scenariusze użytkowe, segmenty użytkowników oraz szerszą wielokanałowość komunikacji. Przełożyć się to powinno na efektywniejszą realizację kampanii, prowadzącą do zwiększenia sprzedaży i obrotów w sklepach internetowych naszych klientów.



## 1.8

## Wybrane dane finansowe (PLN, EUR)

## 1.8.1

## Wybrane dane z bilansu

	w '000 zł		w '000 €	
	na dzień 31.12.2018	na dzień 31.12.2017	na dzień 31.12.2018	na dzień 31.12.2017
Aktywa trwałe	8 900,4	6 557,9	2 069,9	1 577,1
w tym wartości niematerialne i prawne	8 837,9	3 118,4	2 055,3	747,6
Aktywa obrotowe	5 264,3	1 143,7	1 122,4	274,2
w tym krótkoterminowe aktywa finansowe	3 879,0	246,0	902,1	59,0
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>14 164,7</b>	<b>7 721,6</b>	<b>3 294,1</b>	<b>1 851,3</b>
Kapitał (fundusz) własny	10 176,9	4 740,9	2 366,7	1 136,7
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	3 987,8	2 980,7	927,4	714,6
w tym krótkoterminowe	3 740,3	1 293,0	869,8	310,0
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>14 164,7</b>	<b>7 721,6</b>	<b>3 294,1</b>	<b>1 851,3</b>

## 1.8.2

### Wybrane dane z rachunku zysków i strat

	w '000 zł			w '000 €		
	za 2018 r.	za 2017 r.	zmiana	za 2018 r.	za 2017 r.	zmiana**
Przychody netto ze sprzedaży	4 604,9	3 488,5	32%	1 070,9	836,4	28%
Koszty operacyjne z wyłączeniem amortyzacji	-5 090,3	-4 054,0	26%	-1 183,8	-972,0	22%
<b>EBITDA*</b>	<b>-485,4</b>	<b>-565,5</b>	<b>+80,1</b>	<b>-112,9</b>	<b>-135,6</b>	<b>+22,7</b>
Amortyzacja	-1 348,6	-1 343,6	-5,0	-313,6	-322,1	+8,5
Wynik brutto	-1 790,0	-2 548,8	+758,7	-416,3	-611,1	+194,8
Wynik netto	-1 790,0	-2 548,8	+758,7	-416,3	-611,1	+194,8

\* inaczej: wymik ze sprzedaży + amortyzacja

\*\* zmiana % ze względu na różne kursy przeliczeniowe

## 1.8.3

### Wybrane dane z przepływów pieniężnych

	w '000 zł		w '000 €	
	za 2018 r.	za 2017 r.	za 2018 r.	za 2017 r.
Zysk (strata) netto	-1 790,0	-2 548,8	-416,3	-611,1
Przeptywy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-4 098,2	-3 711,3	-953,1	-889,8
Przeptywy pieniężne netto z działalności finansowej	7 732,3	2 880,4	1 798,2	690,6
<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>3 879,0</b>	<b>246,0</b>	<b>902,1</b>	<b>59,0</b>

## 1.9

# Sytuacja finansowa

### 1.9.1

## Przewidywana sytuacja finansowa (w połączeniu z założeniami rozwoju na najbliższe miesiące)

Spółka koncentruje się na realizacji strategii rozwoju, zaprezentowanej w punkcie 1.5.2 niniejszego raportu, która zakłada wzrost jej wartości w oparciu o trzy filary (rynki, produkty, kanały). Obecnie QuarticOn kładzie największy nacisk na realizację nw. działań, które pozytywnie wpłyną na generowane przez Spółkę w kolejnych okresach sprawozdawczych wyniki finansowe oraz pozwolą jej na osiągnięcie BEP (*break even point*) w IV kwartale 2019 roku:

### Rozwój aplikacji na platformy e-commerce

Pierwsza aplikacja na Shopify jest w trakcie procesu weryfikacyjnego na tej platformie. Spółka zakłada, że pod koniec II kwartału aplikacja pojawi się już w sklepie na Shopify.

### Ekspansja na rynku Europy środkowo-wschodniej

Dzięki rozpoczęciu współpracy ze słowackimi partnerami (np. PriceMania), czeskim Shoptet, oddziałami firmy Gemius w krajach bałkańskich i bałtyckich, Spółka zakłada wzrost sprzedaży z tego regionu.

### Zwiększenie efektywności sprzedażowej na rynku brytyjskim

Modyfikacje i zmiany w ofercie, lepsze dopasowanie do oczekiwań klientów brytyjskich.

### **Optymalizacja wydatków**

Dzięki uporządkowaniu procesów, zmianom organizacyjnym oraz optymalizacji infrastruktury IT, Spółka przewiduje spadek wydatków, który będzie rozpoznawalny już od maja br. (w pełnej kwocie od czerwca).

### **Zmiana modelu finansowania strategicznych i długookresowych projektów**

Spółka rozpoczęła starania o dofinansowanie wybranych projektów z funduszy unijnych. Obecnie trwają prace nad dwoma wnioskami.

## **1.9.2**

### **Prognozy finansowe**

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2018 rok.





## 1.10

# Ryzyka działania

### 1.10.1

## Ryzyko niższej atrakcyjności produktów i wzrostu konkurencji

Spółka prowadzi działalność na rynkach, na których działają konkurencyjne podmioty. Usługi oferowane przez QuaticOn zaliczają się do produktów innowacyjnych, należących do zaawansowanej technologii, których rynek może ulegać nieprzewidywalnym, istotnym i dynamicznym zmianom, także w odniesieniu do samej konkurencji, przy czym zmiany te mogą mieć charakter zarówno wprowadzania nowych rozwiązań technologicznych, jak i marketingowych, w tym w zakresie modelu biznesowego oferowania i sprzedaży usług, które mogą być postrzegane jako bardziej atrakcyjne.

Pomimo utrzymywania przez Spółkę wysokiej konkurencyjności oferowanych usług, zachodzące procesy przejęć, połączeń lub procesów inwestycyjnych w tych branżach mogą doprowadzić do istotnych zmian zarówno w zakresie pozycji Spółki liczonej udziałem w rynku, jak i pozycji konkurencyjnej wynikającej z warunków oraz cen oferowanych usług. Nie można wykluczyć, że zmiana modeli biznesowych przez podmioty konkurujące ze Spółką lub zmiany w otoczeniu rynkowym mogą wpłynąć na udział w rynku, co w rezultacie może mieć negatywny wpływ na działalność, perspektywy rozwoju, sytuację finansową lub wyniki finansowe Spółki.

## 1.10.2

### **Ryzyko związane z rozwojem nowych produktów i niepowodzeniem strategii**

Rynek, na którym działa QuarticOn, jest stosunkowo młodym rynkiem, któremu towarzyszy dynamiczny rozwój technologii i potrzeb klientów. Istnieje ryzyko, że pomimo wcześniejszych analiz i szacunków potencjału i oczekiwań rynkowych, wprowadzenie kolejnych produktów na rynek nie spotka się z wystarczająco pozytywnym przyjęciem wśród klientów i nowe produkty znajdą mniej odbiorców niż Emitent zakłada. W związku z tym nakłady finansowe włożone w rozwój nowych produktów mogą przynieść niższe zyski niż Spółka oczekuje i wpłynąć negatywnie na sytuację finansową QuarticOn.

Dodatkowo, cechą rynku nowoczesnych technologii jest spora nieprzewidywalność oraz zmienność. Dlatego też, biorąc pod uwagę wspomniany powyżej dynamiczny rozwój technologii, Spółka narażona jest na ryzyko związane z koniecznością szybkiego dopasowania przyjętej strategii rozwoju do zmiennych warunków rynkowych i takiej modyfikacji (lub zmian) oferowanych produktów, aby w jak największym stopniu zaspokoić zarówno potrzeby klientów jak i budować rentowność Spółki.

QuarticOn okresowo weryfikuje przyjętą strategię rozwoju, dopasowując ją do zmiennych warunków zewnętrznych i wewnętrznych. Niemniej, istnieje ryzyko niepełnego zrealizowania zakładanej strategii rozwoju Emitenta, co może mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, perspektywy rozwoju, wyniki Spółki lub cenę rynkową akcji.

### 1.10.3

## Ryzyko technologiczne i zmian na rynku

Spółka prowadzi działalność w branży, w której dokonują się liczne, częste i znaczne zmiany w zakresie dostępnych i stosowanych technologii, zarówno w zakresie ich udoskonalania, jak i wdrażania całkowicie nowych. Pomimo ciągłego i systematycznego monitorowania rynku pod kątem możliwych zmian w technologii, nie można wykluczyć, że technologie, na których działalność opiera Spółka, staną się dla niej i jej klientów mniej efektywne lub atrakcyjne.

Skuteczne operowanie na tego typu rynku wymaga ponoszenia znaczących nakładów na badania i rozwój. Mimo ponoszonych nakładów, Emitent nie może zagwarantować powodzenia strategii rozwoju swoich produktów i oprogramowania w przyszłości, m.in. ponieważ:

- dostosowanie do szybko zmieniającej się technologii może wymagać wyższych nakładów finansowych niż te, które będą mogły być sfinansowane przez Spółkę,
- pojawienie się zupełnie nowych technologii obok już istniejących będzie wymagało rozwodnienia nakładów na różne projekty.

W sposób ciągły zmieniają się standardy branżowe na rynku, na którym Spółka działa, wprowadzane są zmiany w świadczonych usługach czy dostępności produktów. Ewentualny brak możliwości szybkiego dostosowania się do tych zmian powoduje ryzyko pogorszenia się pozycji konkurencyjnej Spółki, a także jej sytuacji finansowej i perspektyw rozwoju.

#### 1.10.4

### **Ryzyko niższej dochodowości projektów wytworzonych przez Spółkę w ramach prac B&R**

Na przestrzeni ostatnich lat Spółka opracowała, wytworzyła i oddała do użytkowania dziewięć narzędzi (5 w okresie do końca 2016 roku oraz 4 na koniec 2018 roku), zarówno wspierających wdrożenia, jak i gotowych produktów do sprzedaży. Jeden z nich, projekt RTB, ze względu na bardzo niskie przychody, został objęty 100% odpisem aktualizacyjnym w 2017 roku. Spółka aktualnie przewiduje, że wszystkie pozostałe projekty przyniosą jej korzyści ekonomiczne, pokrywające poniesione nakłady inwestycyjne.

Niemniej istnieje jednak ryzyko, że Spółka nie zrealizuje na tych projektach szacowanej przez nią opłacalności, co może oznaczać konieczność utworzenia w przyszłych latach odpisów aktualizacyjnych.

#### 1.10.5

### **Ryzyko istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz zachwiania płynności finansowej**

Wystąpienie wspomnianych w powyższych punktach ryzyk, może mieć wpływ na sytuację finansową Spółki, a w szczególności na płynność finansową. Na płynność Spółki ma szczególny wpływ poziom przychodów, efektywność windykacji oraz poziom wydatków. Ryzyka związane ze zmianami technologicznymi na rynku, wzrostem konkurencji oraz niższej skali przychodów uzyskiwanych ze świadczonych usług, mogą prowadzić do zmniejszania wpływów. Spółka zakłada efektywne zarządzanie wydatkami, które w przypadku niższych wpływów mogą być zredukowane, jednak skala ich

zmniejszania ma także swoje granice. Spółka przyjmuje, że jednym z elementów rozłożenia ciężarów finansowania rozwoju, jest pozyskanie finansowania zewnętrznego: inwestorzy, banki czy fundusze unijne.



## 1.11

# Akcjonariat na koniec 2018 roku

Akcjonariat Spółki na koniec 2018 roku przedstawiał się następująco:

akcjonariusz	liczba akcji *	udział w kapitale
Venture FIZ	251 000	20,3%
CBNC Capital Solutions Ltd.	192 500	15,6%
Q Free Trading Limited	123 500	10,0%
Kamil Cisko	118 500	9,6%
ACATIS Investments GmbH	118 000	9,5%
Paweł Wyborski	81 292	6,6%
Paulina Zamojska	75 000	6,1%
Pozostali **	275 481	22,3%
<b>Razem</b>	<b>1 235 273</b>	<b>100,0%</b>

\* wszystkie akcje serii A, B, C i E

\*\* w tym kluczowi pracownicy (program ESOP)

Natomiast na moment publikacji niniejszego raportu struktura akcjonariatu QuarticOn kształtuje się następująco:

akcjonariusz	liczba akcji *	udział w kapitale
Venture FIZ	251 000	20,3%
CBNC Capital Solutions Ltd.	192 500	15,6%
Q Free Trading Limited	123 500	10,0%
Kamil Cisko	118 500	9,6%
ACATIS Investments GmbH	118 000	9,5%
Paweł Wyborski	81 307	6,6%
Paulina Zamojska	72 574	5,9%
Pozostali **	277 892	22,5%
<b>Razem</b>	<b>1 235 273</b>	<b>100,0%</b>

\* wszystkie akcje serii A, B, C i E

\*\* w tym kluczowi pracownicy (program ESOP)

## 1.12

# Skład organów Spółki w 2018 roku

### 1.12.1

## Skład Zarządu Spółki w 2018 roku

Na koniec 2018 roku Zarząd Spółki działał w poniższym składzie:

- **Paweł Wyborski** – Prezes Zarządu
- **Michał Giergielewicz** – Członek Zarządu

Do momentu publikacji raportu nie zaszyły zmiany w składzie Zarządu Spółki.

### 1.12.2

## Skład Rady Nadzorczej w 2018 roku

Na koniec 2018 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

- Oktawian Jaworek
- Paulina Zamojska
- Sławomir Kornicki
- Łucja Gdala
- Ludwik Majewski

W dniu 5 kwietnia 2019 r. do Spółki wpłynęła rezygnacja Pana Sławomira Kornickiego z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej QuarticOn S.A. ze skutkiem natychmiastowym. Przyczyna rezygnacji nie została wskazana. Z kolei dniu 9 kwietnia 2019 r. do Spółki wpłynęła datowana na ten sam dzień rezygnacja Pani Łucji Gdala z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej QuarticOn S.A. Przyczyna rezygnacji nie została wskazana. Dodatkowo w dniu 17 kwietnia 2019 r. do Spółki wpłynęło datowane na ten sam dzień oświadczenie akcjonariusza Spółki Pana Pawła Wyborskiego o odwołaniu na podstawie § 12 ust. 4 Statutu Spółki Pani Pauliny Zamojskiej z funkcji Członka Rady Nadzorczej i powołaniu na podstawie § 12 ust. 1 lit. b) Statutu Spółki Pana Bartłomieja Łagowskiego. W dniu 24 kwietnia 2019 roku podczas Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia QuarticOn odwołano Pana Ludwika Majewskiego ze składu Rady Nadzorczej Spółki z upływem dnia 31 maja 2019 r. oraz powołano z dniem odbycia Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Pana Pawła Lebedzińskiego oraz Pana Michała Markowskiego do składu Rady Nadzorczej Spółki.

Na moment publikacji niniejszego raportu w skład Rady Nadzorczej QuarticOn wchodzi:

- Oktawian Jaworek
- Bartłomiej Łagowski
- Paweł Lebedziński
- Michał Markowski
- Ludwik Majewski

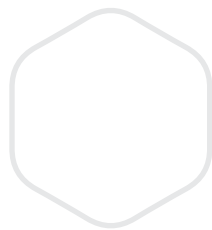




## 1.13

# Ład korporacyjny

W 2018 roku QuarticOn nie miał statusu spółki giełdowej (debiut w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect nastąpił 18 stycznia 2019 roku). Zasady ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect” zostały przyjęte przez Spółkę 30 stycznia 2019 roku. Informacja nt. zakresu stosowania „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect” została opublikowana przez Spółkę raportem bieżącym EBI nr 4/2019.



## 1.14

# Pozostałe informacje

### 1.14.1

## Zatrudnienie

Na koniec grudnia 2018 roku zatrudnienie w Spółce – w przeliczeniu na pełne etaty – wynosiło 51,5 osoby (umowa o pracę, umowa zlecenia, współpraca z osobami na własnej działalności gospodarczej).

### 1.14.2

## Wynagrodzenia Zarządu i Rady Nadzorczej

Łączne wynagrodzenie Członków Zarządu wyniosło w 2018 r. 410 441,58 zł. Członkowie Rady Nadzorczej nie pobierali wynagrodzenia w 2018 roku.

### 1.14.3

## Wynagrodzenie biegłego rewidenta

Wynagrodzenie biegłego rewidenta za badanie za 2018 rok wyniosło 12 000 zł.

### 1.14.4

## Podstawy sporządzania sprawozdania finansowego

Raport roczny QuarticOn za 2018 r. został sporządzony na podstawie § 5 ust. 6.1. – 6.3. Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu: Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. z 2019 r. poz. 351), zwaną dalej „ustawą”, oraz wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi, które określają między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

Zapisy księgowe są prowadzone według zasady kosztów historycznych (za wyjątkiem środków trwałych podlegających aktualizacjom wyceny według zasad określonych w ustawie oraz w odrębnych przepisach), przez co wpływ inflacji nie jest uwzględniony. Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym. Dane liczbowe w sprawozdaniu finansowym zostały podane w złotych polskich. Jako dane porównawcze przedstawiono dane finansowe za poprzedni rok obrotowy obejmujący okres od 01.01.2017 r. do 31.12.2017 r.

## 1.15

# Oświadczenia Zarządu

### 1.15.1

## **Oświadczenie Zarządu w sprawie rzetelności i zgodności z przepisami rocznego sprawozdania finansowego i danych porównywalnych**

Zarząd QuarticOn S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy roczne sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Spółkę oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta oraz jego wynik finansowy oraz że Sprawozdanie z działalności Emitenta zawiera prawdziwy obraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.


### 1.15.2

## **Oświadczenie Zarządu o dokonaniu wyboru firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z przepisami**

Zarząd QuarticOn S.A. oświadcza, że wybór firmy audytorskiej przeprowadzającej badanie rocznego sprawozdania finansowego został dokonany zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa oraz że firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie spełniali warunki do sporządzenia

bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

**Zarząd QuarticOn S.A.**



---

**Paweł Wyborski**  
Prezes Zarządu

---

**Michał Giergielewicz**  
Członek Zarządu – Dyrektor Finansowy

**Warszawa, 24 maja 2019**





**Sprawozdanie finansowe  
za okres od 01.01.2018  
do 31.12.2018**

## 2.1

# Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

### 1. Dane jednostki

Nazwa:	QuarticOn Spółka Akcyjna
Siedziba:	Aleje Jerozolimskie 123A, 02-017 Warszawa
Kody PKD określające podstawową działalność spółki:	6201Z
Numer identyfikujący podmiot:	KRS: 0000715276

### 2. Wskazanie czasu trwania działalności jednostki, jeżeli jest ograniczony

Nie dotyczy.

### 3. Okres objęty sprawozdaniem finansowym

Sprawozdanie finansowe sporządzone za okres od 01.01.2018 do 31.12.2018.

### 4. Wskazanie czy sprawozdanie finansowe zawiera dane łączne

Sprawozdanie finansowe nie zawiera danych łącznych.



## 5. **Założenie kontynuowania działalności gospodarczej**

Sprawozdanie finansowe sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez jednostkę.

Nie stwierdzono okoliczności, które wskazują na zagrożenie kontynuowania działalności.

## 6. **Informacje o połączeniu spółek**

Nie dotyczy.

## 7. **Polityka rachunkowości**

### **Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości, w zakresie w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru**

Zasady rachunkowości stosowane w odniesieniu do poszczególnych pozycji bilansu oraz rachunku zysków i strat zostały przedstawione poniżej.

### **Metody wyceny aktywów i pasywów (także amortyzacji)**

#### **Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne**

Rzeczowy majątek trwały oraz wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia, pomniejszonych o odpisy umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Cena nabycia środków trwałych obejmuje również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania za okres montażu i przystosowania i związane z nimi różnice kursowe pomniejszony o przychody z tego tytułu. Cenę nabycia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia, polegające na przebudowie, modernizacji, rozbudowie, powodujące, że wartość

użytkowa tego środka trwałego po zakończeniu ulepszenia przewyższa posiadaną przy przyjęciu do używania wartość użytkową.

Obce środki trwałe przyjęte do używania na podstawie umowy leasingu zalicza się do aktywów trwałych, jeżeli umowa spełnia warunki określone w art.3 ust.4 Ustawy o Rachunkowości.

W przypadku przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środka trwałego lub składnika wartości niematerialnych i prawnych dokonywany jest odpis aktualizujący ich wartość w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu z tytułu trwałej utraty wartości składników środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, równowartość całości lub odpowiedniej części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu odpowiednio do pozostałych przychodów operacyjnych. Amortyzacja dokonywana jest metodą liniową. Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego oraz składników wartości niematerialnych i prawnych. Poprawność przyjętych okresów i stawek amortyzacyjnych podlega okresowej weryfikacji.

Spółka stosuje następujące stawki amortyzacyjne dla wartości niematerialnych i prawnych:

- inne wartości niematerialne i prawne 20%

Spółka stosuje następujące stawki amortyzacyjne dla podstawowych grup środków trwałych:

- budynki, budowle i obiekty inżynierii lądowej i wodnej 2,5%
- urządzenia techniczne i maszyny 10%–30%
- środki transportu 20%
- pozostałe środki trwałe 2,5%–30%

Środki trwałe obejmują rzeczowe aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok i cenie nabycia przekraczającej 3 500 zł.

Środki trwałe należące do grupy 491 (komputery i zespoły komputerowe) o wartości większej niż 1 500 zł i nie przekraczającej 3 500 zł amortyzuje się jednorazowo (odpis w wysokości 100% wartości początkowej) w miesiącu oddania do użytkowania.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do użytkowania.

### **Inwestycje**

Inwestycje obejmują aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend (udziałów w zyskach) lub innych pożytków, w tym również z transakcji handlowej, a w szczególności aktywa finansowe oraz te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez Spółkę, lecz zostały nabyte w celu osiągnięcia tych korzyści.

Nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji wycenia się według zasad stosowanych do środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych.

Udziały w innych jednostkach podporządkowanych wycenia się według ceny nabycia z uwzględnieniem ewentualnej utraty wartości.

### **Należności**

Należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i wykazuje w wartości netto (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Wartość należności podlega okresowej aktualizacji wyceny przy uwzględnieniu prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Za należności nieściągalne uznaje się sytuację, w której dana należność jest przeterminowana powyżej 1 roku i równocześnie dłużnik zawiesił działalność, ogłosił bankructwo lub został postawiony w stan likwidacji. Odpisy aktualizujące tworzy się również na należności zgłoszone do postępowania sądowego. Odpisy aktualizujące zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub finansowych w zależności od rodzaju należności, której dotyczy dany odpis aktualizujący. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące.

W stosunku do należności umorzonych, przedawnionych lub nieściągalnych, dla których nie dokonano odpisów aktualizujących następuje odpis bezpośrednio w pozostałe koszty operacyjne.

### **Zapasy**

Wartość zapasów ustala się w oparciu o cenę zakupu, przy czym rozchód wycenia się metodą pierwsze weszło, pierwsze wyszło.

Zapasy wykazywane są w bilansie w wartości netto, tj. pomniejszonej o wartość odpisów aktualizujących wynikających z ich wyceny według cen sprzedaży netto.

### **Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych**

Środki pieniężne w banku i kasie wyceniane są według wartości nominalnej.

### **Rozliczenia międzyokresowe kosztów**

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w odniesieniu do poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy, wynikających w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz jednostki przez kontrahentów jednostki, gdy kwotę zobowiązania można oszacować w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością, przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, mimo że data powstania zobowiązania nie jest jeszcze znana, w tym z tytułu napraw gwarancyjnych i rękojmi za sprzedane produkty długotrwałego użytku.

### **Kapitał własny**

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z dopłat wspólników.

Kapitał rezerwowy tworzony jest z podziału zysku z lat ubiegłych.

### **Rezerwy na zobowiązania**

Rezerwy na zobowiązania wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

Rezerwy tworzone są na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego;
- odprawy emerytalne i rentowe, których obowiązek wypłaty wynika z art. 92 Kodeksu pracy. Rezerwa tworzona jest w wysokości bazującej na szacowanym prawdopodobieństwie osiągnięcia wieku emerytalnego w pięcioletnich przedziałach wiekowych.

### **Zobowiązania**

Zobowiązania są wykazywane w kwocie wymagającej zapłaty.

### **Rozliczenia międzyokresowe przychodów**

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane są z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i obejmują równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

### **Odroczony podatek dochodowy**

Spółka odstąpiła od ustalania aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

## **Sposób ustalenia wyniku finansowego**

### **Uznawanie przychodu**

Przychody ze sprzedaży są uznawane w momencie dostarczenia towaru lub wykonania usługi. Sprzedaż wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz wszelkich udzielonych rabatów.

### **Koszty**

Ponoszone koszty ujmowane są w rachunku zysków i strat w celu odniesienia do przychodów w okresie, którego one dotyczą.

### **Szacunki Zarządu**

Sporządzenie sprawozdania finansowego wymaga od Zarządu Spółki dokonywania pewnych szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w sprawozdaniu finansowym oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania.

Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od wyników szacunków. Szacunki Zarządu Spółki dotyczą m.in. utworzonych odpisów aktualizujących, rezerw, rozliczeń międzyokresowych oraz przyjętych stawek amortyzacyjnych, podatków odroczonych.

### **Transakcje w walutach obcych**

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie odpowiednio po kursie:

- faktycznie zastosowanym w tym dniu, wynikającym z charakteru operacji – w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności lub zobowiązań;
- średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień – w przypadku zapłaty należności lub zobowiązań, jeżeli nie jest zasadne zastosowanie kursu, o którym mowa w powyższym punkcie, a także w przypadku pozostałych operacji.

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych lub, w przypadkach określonych przepisami, kapitalizowane w wartości aktywów.

Dla potrzeb wyceny w sprawozdaniu finansowym zostały przyjęte następujące kursy walut:

**31.12.2018 r.**

1 EUR = 4,3000 (Tabela kursów NBP Nr 252/A/NBP/2018 z dnia 31.12.2018)

1 USD = 3,7597 (Tabela kursów NBP Nr 252/A/NBP/2018 z dnia 31.12.2018)

**31.12.2017 r.**

1 EUR = 4,1709 (Tabela kursów NBP Nr 251/A/NBP/2017 z dnia 29.12.2017)

1 USD = 3,4813 (Tabela kursów NBP Nr 251/A/NBP/2017 z dnia 29.12.2017)

## **Wynik finansowy**

Na wynik finansowy składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych,
- wynik operacji finansowych,
- obowiązkowe obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego podatnikiem jest Jednostka.

## **Sposób sporządzenia sprawozdania finansowego**

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. z 2019 r. poz. 351), zwaną dalej „ustawą”, oraz wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi, które określają między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

Zapisy księgowe są prowadzone według zasady kosztów historycznych (za wyjątkiem środków trwałych podlegających aktualizacjom wyceny według zasad określonych w ustawie oraz w odrębnych przepisach), przez co wpływ inflacji nie jest uwzględniony.

Spółka prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym oraz sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym.

Dane liczbowe w sprawozdaniu finansowym zostały podane w złotych polskich.

Jako dane porównawcze przedstawiono dane finansowe za poprzedni rok obrotowy obejmujący okres od 01.01.2017 r. do 31.12.2017 r.

### **Informacje uzupełniające**

#### **Skład zarządu**

W roku obrotowym oraz po jego zakończeniu do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania członkami zarządu Spółki byli:

- Wyborski Paweł – Prezes Zarządu
- Giergielewicz Michał – Członek Zarządu Dyrektor Finansowy

### **8. Dodatkowe informacje uszczegóławiające**

Nie dotyczy



## 2.2

## Bilans

## 2.2.1

## Aktywa

dane w PLN

		Kwota na dzień kończący bieżący rok obrotowy	Kwota na dzień kończący poprzedni rok obrotowy	Przekształcone dane porównawcze za poprzedni rok obrotowy
<b>A.</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>8 900 381,87</b>	<b>6 577 934,46</b>	
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>8 837 903,38</b>	<b>3 118 360,56</b>	
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	8 837 693,62	3 118 080,88	
2.	Wartość firmy			
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	209,76	279,68	
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne			
<b>II.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>62 478,49</b>	<b>95 682,75</b>	
1.	Środki trwałe	62 478,49	95 682,75	
	a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)			
	b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej			
	c) urządzenia techniczne i maszyny	59 252,82	90 862,80	
	d) środki transportu			
	e) inne środki trwałe	3 225,67	4 819,95	
2.	Środki trwałe w budowie			
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie			
<b>III.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>			
1.	Od jednostek powiązanych			
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
3.	Od pozostałych jednostek			
<b>IV.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>			
1.	Nieruchomości			
2.	Wartości niematerialne i prawne			
3.	Długoterminowe aktywa finansowe			

	a)	w jednostkach powiązanych			
		- udziały lub akcje			
		- inne papiery wartościowe			
		- udzielone pożyczki			
		- inne długoterminowe aktywa finansowe			
	b)	w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
		- udziały lub akcje			
		- inne papiery wartościowe			
		- udzielone pożyczki			
		- inne długoterminowe aktywa finansowe			
	c)	w pozostałych jednostkach			
		- udziały lub akcje			
		- inne papiery wartościowe			
		- udzielone pożyczki			
		- inne długoterminowe aktywa finansowe			
4.	Inne inwestycje długoterminowe				
<b>V.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>		<b>3 363 891,15</b>		
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego				
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe		3 363 891,15		
<b>B.</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>5 264 345,95</b>	<b>1 143 650,41</b>		
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>	<b>19 922,00</b>			
1.	Materiały				
2.	Półprodukty i produkty w toku				
3.	Produkty gotowe				
4.	Towary				
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	19 922,00			
<b>II.</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>1 308 511,60</b>	<b>893 684,57</b>		
1.	Należności od jednostek powiązanych				
		a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		
			- do 12 miesięcy		
			- powyżej 12 miesięcy		
		b)	inne		
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
		a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		
			- do 12 miesięcy		

		- powyżej 12 miesięcy			
	b)	inne			
3.	Należności od pozostałych jednostek		1 308 511,60	893 684,57	
	a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	905 346,35	625 862,12	
		- do 12 miesięcy	905 346,35	625 862,12	
		- powyżej 12 miesięcy			
	b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	259 313,39	10 144,22	
	c)	inne	143 851,86	257 678,23	
	d)	dochodzone na drodze sądowej			
<b>III.</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>		<b>3 878 975,13</b>	<b>245 989,00</b>	
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe		3 878 975,13	245 989,00	
	a)	w jednostkach powiązanych			
		- udziały lub akcje			
		- inne papiery wartościowe			
		- udzielone pożyczki			
		- inne długoterminowe aktywa finansowe			
	b)	w pozostałych jednostkach			
		- udziały lub akcje			
		- inne papiery wartościowe			
		- udzielone pożyczki			
		- inne długoterminowe aktywa finansowe			
	c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	3 878 975,13	245 989,00	
		- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	3 878 975,13	245 989,00	
		- inne środki pieniężne			
		- inne aktywa pieniężne			
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe				
<b>IV.</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>		<b>56 937,22</b>	<b>3 976,84</b>	
<b>C.</b>	<b>NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY</b>				
<b>D.</b>	<b>UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE</b>				
<b>AKTYWA RAZEM</b>			<b>14 164 727,82</b>	<b>7 721 584,87</b>	

## 2.2.2

# Pasywa

dane w PLN

		Kwota na dzień kończący bieżący rok obrotowy	Kwota na dzień kończący poprzedni rok obrotowy	Przekształcone dane porównawcze za poprzedni rok obrotowy
<b>A.</b>	<b>KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>10 176 904,88</b>	<b>4 740 872,23</b>	
<b>I.</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>123 527,30</b>	<b>106 650,00</b>	
<b>II.</b>	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:</b>	<b>18 089 347,55</b>	<b>10 880 150,81</b>	
	– nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	18 089 347,55	10 880 150,81	
<b>III.</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:</b>			
	– z tytułu aktualizacji wartości godziwej			
<b>IV.</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:</b>			
	– tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki			
	– na udziały (akcje) własne			
<b>V.</b>	<b>Zysk (strata) z lat ubiegłych</b>	<b>-6 245 928,58</b>	<b>-3 697 147,50</b>	
<b>VI.</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>-1 790 041,39</b>	<b>-2 548 781,08</b>	
<b>VII.</b>	<b>Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)</b>			
<b>B.</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>3 987 822,94</b>	<b>2 980 712,64</b>	
<b>I.</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>91 117,80</b>	<b>148 029,26</b>	
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne			
	– długoterminowa			
	– krótkoterminowa			
3.	Pozostałe rezerwy	91 117,80	148 029,26	
	– długoterminowe			
	– krótkoterminowe	91 117,80	148 029,26	
<b>II.</b>	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>		<b>1 500 000,00</b>	
1.	Wobec jednostek powiązanych			
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
3.	Wobec pozostałych jednostek		1 500 000,00	
a)	kredyty i pożyczki		1 500 000,00	
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
c)	inne zobowiązania finansowe			
d)	zobowiązania wekslowe			
e)	inne			

<b>III.</b>	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>3 740 296,72</b>	<b>1 292 951,83</b>	
1.	Wobec jednostek powiązanych	261 016,00	261 016,00	
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności, w tym:			
	– do 12 miesięcy			
	– powyżej 12 miesięcy			
	b) inne	261 016,00	261 016,00	
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności, w tym:			
	– do 12 miesięcy			
	– powyżej 12 miesięcy			
	b) inne			
3.	Wobec pozostałych jednostek	3 479 280,72	1 031 935,83	
	a) kredyty i pożyczki	2 733 847,21	532 069,45	
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
	c) inne zobowiązania finansowe			
	d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności, w tym:	622 130,93	399 130,80	
	– do 12 miesięcy	622 130,93	399 130,80	
	– powyżej 12 miesięcy			
	e) zaliczki otrzymane na dostawy i usługi			
	f) zobowiązania wekslowe			
	g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	113 715,57	88 566,01	
	h) z tytułu wynagrodzeń	8 794,28	11 520,25	
	i) inne	792,73	649,32	
4.	Fundusze specjalne			
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>156 408,42</b>	<b>39 731,55</b>	
1.	Ujemna wartość firmy			
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	156 408,42	39 731,55	
	– długoterminowe			
	– krótkoterminowe	156 408,42	39 731,55	
<b>PASYWA RAZEM</b>		<b>14 164 727,82</b>	<b>7 721 584,87</b>	

## 2.2.3

# Rachunek zysków i strat

wariant porównawczy

dane w PLN

		Kwota za bieżący rok obrotowy	Kwota za poprzedni rok obrotowy	Przekształcone dane porównawcze za poprzedni rok obrotowy
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:</b>	<b>4 604 875,38</b>	<b>4 504 325,00</b>	<b>3 488 531,65</b>
	– od jednostek powiązanych			
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	4 604 875,38	3 488 531,65	3 488 531,65
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie-wartość dodatnia, zmniejszenie-wartość ujemna)		1 015 793,35	
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki			
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów			
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>6 438 925,28</b>	<b>6 413 405,50</b>	<b>5 397 612,15</b>
I.	Amortyzacja	1 348 622,50	1 343 588,22	1 343 588,22
II.	Zużycie materiałów i energii	119 011,05	112 992,91	112 992,91
III.	Usługi obce	3 292 501,97	2 486 153,98	1 470 360,63
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	34 690,97	2 751,42	2 751,42
	– podatek akcyzowy			
V.	Wynagrodzenia	1 281 457,44	2 087 913,94	2 087 913,94
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	142 237,50	274 755,31	274 755,31
	– emerytalne	73 564,56	134 102,21	134 102,21
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	220 403,85	105 249,72	105 249,72
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów			
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>-1 834 049,90</b>	<b>-1 909 080,50</b>	<b>-1 909 080,50</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>437 756,32</b>	<b>12 473,39</b>	<b>12 473,39</b>
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych			
II.	Dotacje			
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	248 753,24		
IV.	Inne przychody operacyjne	189 003,08	12 473,39	12 473,39
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>145 401,84</b>	<b>496 985,39</b>	<b>496 985,39</b>
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych			
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		431 882,31	431 882,31
III.	Inne koszty operacyjne	145 401,84	65 103,08	65 103,08
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>-1 541 695,42</b>	<b>-2 393 592,50</b>	<b>-2 393 592,50</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>16 249,88</b>	<b>12 290,64</b>	<b>12 290,64</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:			

	a)	od jednostek powiązanych, w tym:			
		- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
	b)	od jednostek pozostałych, w tym:			
		- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
II.		Odsetki, w tym:	16 249,88	6 463,56	6 463,56
		- od jednostek powiązanych			
III.		Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:			
		- w jednostkach powiązanych			
IV.		Aktualizacja wartości aktywów finansowych			
V.		Inne		5 827,08	5 827,08
<b>H.</b>		<b>Koszty finansowe</b>	<b>264 595,85</b>	<b>167 479,22</b>	<b>167 479,22</b>
I.		Odsetki, w tym:	196 209,75	144 861,41	144 861,41
		- dla jednostek powiązanych			
II.		Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:			
		- w jednostkach powiązanych			
III.		Aktualizacja wartości aktywów finansowych			
IV.		Inne	68 386,10	22 617,81	22 617,81
<b>I.</b>		<b>Zysk (strata) brutto (F+G-H)</b>	<b>-1 790 041,39</b>	<b>-2 548 781,08</b>	<b>-2 548 781,08</b>
<b>J.</b>		<b>Podatek dochodowy</b>			
<b>K.</b>		<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>			
<b>L.</b>		<b>Zysk (strata) netto (I-J-K)</b>	<b>-1 790 041,39</b>	<b>-2 548 781,08</b>	<b>-2 548 781,08</b>

## 2.2.4

# Zestawienie zmian w kapitale własnym

dane w PLN

		Kwota za bieżący rok obrotowy	Kwota za poprzedni rok obrotowy	Przekształcone dane porównawcze za poprzedni rok obrotowy
<b>I.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>4 740 872,23</b>	<b>4 351 157,77</b>	
	– zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
	– korekty błędów			
<b>I.a.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>4 740 872,23</b>	<b>4 351 157,77</b>	
<b>1.</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu</b>	<b>106 650,00</b>	<b>73 850,00</b>	
	1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	16 877,30	32 800,00	
	a) zwiększenie (z tytułu)	16 877,30	32 800,00	
	– wydania udziałów (emisji akcji)	16 877,30	32 800,00	
	b) zmniejszenie (z tytułu)			
	– umorzenia udziałów (akcji)			
	<b>1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu</b>	<b>123 527,30</b>	<b>106 650,00</b>	
<b>2.</b>	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>10 880 150,81</b>	<b>7 498 816,81</b>	
	2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	7 209 196,74	3 381 334,00	
	a) zwiększenie (z tytułu)	7 209 196,74	3 381 334,00	
	– emisji akcji powyżej wartości nominalnej	7 209 196,74	3 381 334,00	
	– podziału zysku (ustawowo)			
	– podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)			
	b) zmniejszenie (z tytułu)			
	– pokrycia straty			
	<b>2.2. Kapitał (fundusz) zapasowy na koniec okresu</b>	<b>18 089 347,55</b>	<b>10 880 150,81</b>	
<b>3.</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu – zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości</b>			
	3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny			
	a) zwiększenie (z tytułu)			
	b) zmniejszenie (z tytułu)			
	– emisji akcji powyżej wartości nominalnej			
	<b>3.2 Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>			
<b>4.</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu</b>			
	4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych			
	a) zwiększenie (z tytułu)			
	b) zmniejszenie (z tytułu)			



	4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu			
<b>5.</b>	<b>Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>-3 697 147,50</b>	<b>-3 235 609,04</b>	
	5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu			
	– zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
	– korekty błędów			
	5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach			
	a) zwiększenie (z tytułu)			
	– podziału zysku z lat ubiegłych			
	b) zmniejszenie (z tytułu)			
	5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu			
	5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	3 697 147,50	3 235 609,04	
	– zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
	– korekty błędów		461 538,46	
	5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	3 697 147,50	3 697 147,50	
	a) zwiększenie straty (z tytułu)	2 548 781,08		
	– przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	2 548 781,08		
	b) zmniejszenie straty (z tytułu)			
	5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	6 245 928,58	3 697 147,50	
	5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-6 245 928,58	-3 697 147,50	
<b>6.</b>	<b>Wynik netto</b>	<b>-1 790 041,39</b>	<b>-2 548 781,08</b>	
	a) zysk netto			
	b) strata netto	1 790 041,39	2 548 781,08	
	c) odpisy z zysku			
<b>II.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ )</b>	<b>10 176 904,88</b>	<b>4 740 872,23</b>	
<b>III.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>	<b>10 176 904,88</b>	<b>4 740 872,23</b>	

## 2.2.5

# Rachunek przepływów pieniężnych

metoda pośrednia

dane w PLN

		Kwota za bieżący rok obrotowy	Kwota za poprzedni rok obrotowy	Przekształcone dane porównawcze za poprzedni rok obrotowy
<b>A.</b>	<b>PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>			
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>-1 790 041,39</b>	<b>-2 548 781,08</b>	
<b>II.</b>	<b>Korekty razem</b>	<b>-2 308 135,66</b>	<b>-1 162 531,73</b>	
1.	Amortyzacja	1 348 622,50	1 716 021,20	
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych			
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	179 262,61	76 215,25	
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej			
5.	Zmiana stanu rezerw	-56 911,46	48 181,75	
6.	Zmiana stanu zapasów	-19 922,00	311 511,75	
7.	Zmiana stanu należności	-414 827,03	225 901,07	
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	245 567,13	247 648,28	
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	3 427 607,64	-3 344 934,11	
10.	Inne korekty	-7 017 535,05	-443 076,92	
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)</b>	<b>-4 098 177,05</b>	<b>-3 711 312,81</b>	
<b>B.</b>	<b>PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ</b>			
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	<b>16 249,88</b>	<b>3 049,30</b>	
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych			
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne			
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	16 249,88	3 049,30	
a)	w jednostkach powiązanych			
b)	w pozostałych jednostkach	16 249,88	3 049,30	
	– zbycie aktywów finansowych			
	– dywidendy i udziały w zyskach			
	– spłata udzielonych pożyczek długoterminowych			
	– odsetki	16 249,88	3 049,30	
	– inne wpływy z aktywów finansowych			
4.	Inne wpływy inwestycyjne			
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>	<b>17 426,00</b>	<b>37 499,75</b>	
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	17 426,00	37 499,75	

2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne			
3.	Na aktywa finansowe, w tym:			
a)	w jednostkach powiązanych			
b)	w pozostałych jednostkach			
	– nabycie aktywów finansowych			
	– udzielone pożyczki długoterminowe			
4.	Inne wydatki inwestycyjne			
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>-1 176,12</b>	<b>-34 450,45</b>	
<b>C.</b>	<b>PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ</b>			
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	<b>8 726 074,04</b>	<b>6 750 034,00</b>	
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	7 226 074,04	3 400 034,00	
2.	Kredyty i pożyczki	1 500 000,00	2 350 000,00	
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych		1 000 000,00	
4.	Inne wpływy finansowe			
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>	<b>993 734,74</b>	<b>3 869 679,38</b>	
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych			
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli			
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku			
4.	Spłaty kredytów i pożyczek	900 000,00	850 000,00	
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych		2 900 000,00	
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych			
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego			
8.	Odsetki	93 734,74	119 679,38	
9.	Inne wydatki finansowe			
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>7 732 339,30</b>	<b>2 880 354,62</b>	
<b>D.</b>	<b>PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM</b>	<b>3 632 986,13</b>	<b>-865 408,64</b>	
<b>E.</b>	<b>BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM:</b>	<b>3 632 986,13</b>	<b>-865 408,64</b>	
	– zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych			
<b>F.</b>	<b>ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU</b>	<b>245 989,00</b>	<b>1 111 397,64</b>	
<b>G.</b>	<b>ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU, W TYM:</b>	<b>3 878 975,13</b>	<b>245 989,00</b>	
	– o ograniczonej możliwości dysponowania			

## 2.2.6

**Kalkulacja podatku dochodowego**

dane w PLN

		Kwota za bieżący rok obrotowy	Kwota za poprzedni rok obrotowy
<b>A.</b>	<b>Zysk (strata) brutto za dany rok</b>	<b>-1 790 041,39</b>	<b>-2 548 781,08</b>
<b>B.</b>	<b>Przychody zwolnione z opodatkowania (trwałe różnice pomiędzy zyskiem/stratą dla celów rachunkowych a dochodem/stratą dla celów podatkowych), w tym:</b>	<b>260 395,06</b>	<b>2 475,87</b>
	Dodatnie różnice kursowe z wyceny bilansowej (art. 12 ust. 2)	11 641,82	2 475,87
	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych (art. 16 ust. 1 pkt. 26 lit. a)	248 753,24	
<b>C.</b>	<b>Przychody niepodlegające opodatkowaniu w roku bieżącym, w tym:</b>	<b>142 587,04</b>	<b>600 702,09</b>
	Pozostałe	699,58	5 827,08
	Przychody bilansowe (korekta błędu podstawowego 2016 r.) (art. 12 ust. 3j)		443 076,92
	Rozwiązanie rezerwy (art. 12 ust. 1 pkt. 4 lit. e)	141 887,46	6 089,31
	Rozwiązanie odpisów aktualizujących (art. 16 ust. 1 pkt. 26 lit. a)		145 708,78
<b>D.</b>	<b>Przychody podlegające opodatkowaniu w roku bieżącym, ujęte w księgach rachunkowych lat ubiegłych w tym:</b>	<b>10,08</b>	
	Odsetki od lokat naliczone w 2017 r. zapłacone w 2018 r. (art. 16 ust. 1 pkt. 11)	10,08	
<b>E.</b>	<b>Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów (trwałe różnice pomiędzy zyskiem/stratą dla celów rachunkowych a dochodem/stratą dla celów podatkowych), w tym:</b>	<b>165 691,03</b>	<b>17 212,35</b>
	Ujemne różnice kursowe z wyceny bilansowej (art. 15a)	26 202,55	11 127,49
	Reprezentacja (art. 16 ust. 1 pkt. 28)		5 678,86
	Odsetki budżetowe (art. 16 ust. 1 pkt. 21)	167,00	406,00
	Spisanie rozrachunków przedawnionych (art. 16 ust. 1 pkt. 25)	139 321,48	
<b>F.</b>	<b>Koszty nieuznawane za koszty uzyskania przychodów w bieżącym roku, w tym:</b>	<b>1 627 034,25</b>	<b>2 202 376,26</b>
	Pozostałe	14 850,93	25 579,68
	Odsetki od pożyczek i obligacji (art. 16 ust. 1 pkt. 11)	130 444,43	32 069,45
	Rezerwy na koszty opłacone (art. 16 ust. 1 pkt. 27)	78 681,38	54 271,06
	Odpisy aktualizujące należności oraz WNiP (art. 16g ust. 13)		577 591,09
	Amortyzacja rachunkowa (art. 16d ust. 1)	1 348 622,50	1 343 588,22
	Wynagrodzenie, składki ZUS (art. 16 ust. 1 pkt. 57 lit. a)	30 265,45	169 276,76
	VAT nieodliczony, nie stanowiący kosztów uzyskania przychodu (art. 16 ust. 1 pkt. 46)	16 505,17	
	Pakiety medyczne niewykorzystane przez pracowników (art. 16)	7 664,39	
<b>G.</b>	<b>Koszty uznawane za koszty uzyskania przychodów w roku bieżącym ujęte w księgach lat ubiegłych, w tym:</b>	<b>37 943,43</b>	<b>87 555,41</b>
	Zapłacone odsetki od pożyczek i obligacji (art. 16 ust. 1 pkt. 11)	28 666,67	87 555,41
	Wynagrodzenia, ZUS (art. 15 ust. 4g)	9 276,76	
<b>H.</b>	<b>Strata z lat ubiegłych, w tym:</b>		

<b>I.</b>	<b>Inne zmiany podstawy opodatkowania, w tym:</b>	<b>1 416 400,75</b>	<b>1 348 121,22</b>
	Amortyzacja podatkowa w bieżącym roku (art. 16d)	1 325 409,54	1 348 121,22
	Rozliczenia międzyokresowe przychodów (art. 12 ust. 3a)	90 991,21	
<b>J.</b>	<b>Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym</b>	<b>-1 672 649,89</b>	<b>-2 528 047,00</b>
<b>K.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>		

Podpisano podpisem elektronicznym przez Jacka Ostrowskiego (Estelligence Sp. z o.o.), Pawła Wyborskiego (Prezes Zarządu QuarticOn S.A.) i Michała Giergielewicza (Członek Zarządu QuarticOn S.A.).

## DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA

### 1. Objasnienia do bilansu

#### 1.1. Wartości niematerialne i prawne

##### 1.1.1. Zmiana stanu wartości niematerialnych i prawnych

(w złotych)	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialnych i prawnych	Razem
<b>Wartość brutto</b>					
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>6 489 611,60</b>	<b>0,00</b>	<b>10 349,59</b>	<b>0,00</b>	<b>6 499 961,19</b>
<b>Zwiększenia</b>	<b>6 734 296,56</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>6 734 296,56</b>
- zakupy	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	6 734 296,56	0,00	0,00	0,00	6 734 296,56
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- likwidacja	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>13 223 908,16</b>	<b>0,00</b>	<b>10 349,59</b>	<b>0,00</b>	<b>13 234 257,75</b>
<b>Umorzenie</b>					
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>2 946 673,00</b>	<b>0,00</b>	<b>10 069,91</b>	<b>0,00</b>	<b>2 956 742,91</b>
<b>Zwiększenia</b>	<b>1 297 922,32</b>	<b>0,00</b>	<b>69,92</b>	<b>0,00</b>	<b>1 297 992,24</b>
- amortyzacja	1 297 922,32	0,00	69,92	0,00	1 297 992,24
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- likwidacja	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>4 244 595,32</b>	<b>0,00</b>	<b>10 139,83</b>	<b>0,00</b>	<b>4 254 735,15</b>
<b>Odpisy aktualizujące</b>					
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>424 857,72</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>424 857,72</b>
<b>Zwiększenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia</b>	<b>283 238,50</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>283 238,50</b>
- inne	283 238,50	0,00	0,00	0,00	283 238,50
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>141 619,22</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>141 619,22</b>
<b>Wartość netto</b>					
<b>Stan na 01.01.2018</b>	<b>3 118 080,88</b>	<b>0,00</b>	<b>279,68</b>	<b>0,00</b>	<b>3 118 360,56</b>
<b>Stan na 31.12.2018</b>	<b>8 837 693,62</b>	<b>0,00</b>	<b>209,76</b>	<b>0,00</b>	<b>8 837 903,38</b>

W dniu 31.12.2018 roku spółka QuarticOn zakończyła prace rozwojowe w ramach skonsolidowanego projektu OFFSET o łącznej wartości 6.734.296,55 zł. Projekt został podzielony na 4 moduły:

- Moduł QON 2.0 – wartość początkowa 3.701.583,12 zł
- Moduł VOD 2.0 – wartość początkowa 640.377,03 zł
- Moduł BAP 1.0 – wartość początkowa 471.856,76 zł
- Moduł EMA 1.0 – wartość początkowa 1.920.479,65 zł.

Zakończone prace rozwojowe będą amortyzowane w okresie 5 letnim, począwszy od 01.01.2019 r.

Przeniesienie nakładów na zakończone prace rozwojowe z długoterminowych rozliczeń międzyokresowych na WNIP wykazane jest w zestawieniu Przepływy pieniężne w części A.II. pkt 10 Inne korekty.

## 1.2. Rzeczowe aktywa trwałe

### 1.2.1. Zmiana stanu rzeczowych aktywów trwałych

(w złotych)	budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Zaliczki na środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość brutto</b>							
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>148 151,71</b>	<b>0,00</b>	<b>19 023,16</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>167 174,87</b>
<b>Zwiększenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>17 426,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>17 426,00</b>
- nabycie	0,00	17 426,00	0,00	0,00	0,00	0,00	17 426,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- sprzedaży	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- likwidacji	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>165 577,71</b>	<b>0,00</b>	<b>19 023,16</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>184 600,87</b>
<b>Umorzenie</b>							
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>57 288,91</b>	<b>0,00</b>	<b>14 203,21</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>71 492,12</b>
<b>Zwiększenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>49 035,98</b>	<b>0,00</b>	<b>1 594,28</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>50 630,26</b>
- amortyzacja	0,00	49 035,98	0,00	1 594,28	0,00	0,00	50 630,26
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- sprzedaży	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- likwidacji	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>106 324,89</b>	<b>0,00</b>	<b>15 797,49</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>122 122,38</b>
<b>Odpisy aktualizujące</b>							
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Zwiększenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Wartość netto</b>							
<b>Stan na 01.01.2018</b>	<b>0,00</b>	<b>90 862,80</b>	<b>0,00</b>	<b>4 819,95</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>95 682,75</b>
<b>Stan na 31.12.2018</b>	<b>0,00</b>	<b>59 252,82</b>	<b>0,00</b>	<b>3 225,67</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>62 478,49</b>

### 1.2.2. Wartość gruntów użytkowanych wieczysto

Spółka nie posiada gruntów w wieczystej dzierżawie.

## 1.3. Należności długoterminowe

### 1.3.1. Struktura należności długoterminowych

Spółka nie posiada należności długoterminowych.

### 1.3.2. Odpisy aktualizujące wartość należności długoterminowych

Nie wystąpiły.

#### 1.4. Inwestycje długoterminowe

##### 1.4.1. Zmiana stanu inwestycji długoterminowych

(w złotych)	Nieruchomości	Wartości niematerialne i prawne	Długoterminowe aktywa finansowe	Inne inwestycje długoterminowe	Razem
<b>Wartość brutto</b>					
Stan na początek okresu	0,00	0,00	261 016,00	0,00	261 016,00
<b>Zwiększenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- nabycie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- sprzedaży	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>261 016,00</b>	<b>0,00</b>	<b>261 016,00</b>
<b>Umorzenie</b>					
Stan na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zwiększenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- amortyzacja	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- sprzedaży	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Odpisy aktualizujące</b>					
Stan na początek okresu	0,00	0,00	261 016,00	0,00	261 016,00
<b>Zwiększenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>261 016,00</b>	<b>0,00</b>	<b>261 016,00</b>
<b>Wartość netto</b>					
Stan na 01.01.2018	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Stan na 31.12.2018	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

##### 1.4.2. Zmiana stanu długoterminowych aktywów finansowych w jednostkach powiązanych

(w złotych)	Udziały lub akcje	Inne papiery wartościowe	Udzielone pożyczki	Inne długoterminowe aktywa finansowe	Razem
<b>Wartość brutto</b>					
Stan na początek okresu	261 016,00	0,00	0,00	0,00	261 016,00
<b>Zwiększenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- nabycie	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- sprzedaży	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>261 016,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>261 016,00</b>
<b>Umorzenie</b>					
Stan na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zwiększenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- amortyzacja	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- sprzedaży	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Odpisy aktualizujące</b>					
Stan na początek okresu	261 016,00	0,00	0,00	0,00	261 016,00
<b>Zwiększenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- inne	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>261 016,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>261 016,00</b>
<b>Wartość netto</b>					
Stan na 01.01.2018	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Stan na 31.12.2018	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00



- 1.4.3. Zmiana stanu długoterminowych aktywów finansowych w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale

Nie wystąpiły.

- 1.4.4. Zmiana stanu długoterminowych aktywów finansowych w pozostałych jednostkach

Nie wystąpiły.

### **1.5. Inne długoterminowe rozliczenia międzyokresowe**

- 1.5.1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Nie wystąpiły.

- 1.5.2. Inne długoterminowe rozliczenia międzyokresowe

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
- Inwestycja własna Offset I	0,00	3 363 891,15
	<b>0,00</b>	<b>3 363 891,15</b>

### **1.6. Zapasy**

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
Materiały	0,00	0,00
Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
Produkty gotowe	0,00	0,00
Towary	0,00	0,00
Zaliczki na dostawy i usługi	19 922,00	0,00
<b>Wartość zapasów netto</b>	<b>19 922,00</b>	<b>0,00</b>
Odpisy aktualizujące wartość zapasów	0,00	0,00
<b>Wartość zapasów brutto</b>	<b>19 922,00</b>	<b>0,00</b>

### **1.7. Należności krótkoterminowe**

- 1.7.1. Należności od jednostek powiązanych

Spółka nie posiada należności od jednostek powiązanych.

- 1.7.2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale

Spółka nie posiada należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale.

- 1.7.3. Należności od pozostałych jednostek

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
- do 12 miesięcy	1 033 975,29	720 034,73
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
<b>Należności z tytułu dostaw i usług</b>	<b>1 033 975,29</b>	<b>720 034,73</b>
- z tytułu podatku VAT	259 313,39	10 144,22
<b>Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych</b>	<b>259 313,39</b>	<b>10 144,22</b>
- kaucje	141 689,85	138 455,54
- pozostałe	2 162,01	119 222,69
<b>Inne należności</b>	<b>143 851,86</b>	<b>257 678,23</b>
<b>Należności dochodzone na drodze sądowej</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Stan należności netto</b>	<b>1 437 140,54</b>	<b>987 857,18</b>
Odpisy aktualizujące wartość należności	-128 628,94	-94 172,61
<b>Stan należności brutto</b>	<b>1 308 511,60</b>	<b>893 684,57</b>

#### 1.7.4. Odpisy aktualizujące wartość należności krótkoterminowych

(w złotych)	Odpisy aktualizujące wartość należności od jednostek powiązanych	Odpisy aktualizujące wartość należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	Odpisy aktualizujące wartość należności od pozostałych jednostek
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>94 172,61</b>
Zwiększenia	0,00	0,00	49 030,89
Wykorzystanie	0,00	0,00	0,00
Rozwiązanie poprzednio dokonanego odpisu	0,00	0,00	14 574,56
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>128 628,94</b>

### 1.8. Krótkoterminowe aktywa finansowe

#### 1.8.1. Krótkoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych

Nie wystąpiły.

#### 1.8.2. Krótkoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach

Nie wystąpiły.

#### 1.8.3. Środki pieniężne i aktywa pieniężne

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
- środki pieniężne na rachunkach bankowych	265 968,77	194 441,15
- środki pieniężne w kasie	360,64	1,16
- środki pieniężne na rachunku VAT	1 559,28	
<b>Razem środki pieniężne w kasie i na rachunkach</b>	<b>267 888,69</b>	<b>194 442,31</b>
<b>Inne środki pieniężne</b>	<b>3 611 086,44</b>	<b>51 546,69</b>
<b>Inne aktywa pieniężne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
	<b>3 878 975,13</b>	<b>245 989,00</b>

### 1.9. Czynne rozliczenia międzyokresowe

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
- Koszty na przełomie okresów	56 937,22	1 226,60
- Domeny	0,00	915,11
- Pozostałe	0,00	1 835,13
	<b>56 937,22</b>	<b>3 976,84</b>

### 1.10. Kapitał podstawowy

Akcjonariusz	Liczba akcji	Wartość nominalna udziałów	Procentowy udział posiadanych przez udziałowca udziałów w kapitale podstawowym spółki
CNBC Capital Solutions Limited	192 500,00	19 250,00	16%
Q-Free Trading Limited	123 500,00	12 350,00	10%
Venture Fundusz Inwestycyjny Zamknięty	251 000,00	25 100,00	20%
Kamil Cisło	118 500,00	11 850,00	10%
ACATIS Investments GmbH	118 000,00	11 800,00	10%
Paweł Wyborski	81 292,00	8 129,20	7%
Paulina Maria Zamojska	75 000,00	7 500,00	6%
Pozostali	275 481,00	27 548,10	22%
<b>Razem</b>	<b>1 235 273,00</b>	<b>123 527,30</b>	<b>100%</b>

### 1.11. Zmiana stanu kapitałów zapasowych i rezerwowych

(w złotych)	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>10 880 150,81</b>	<b>0,00</b>
<b>Zwiększenia</b>	<b>7 209 196,74</b>	<b>0,00</b>
- z zysku	0,00	0,00
- inne	7 209 196,74	0,00
<b>Zmniejszenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>18 089 347,55</b>	<b>0,00</b>

### 1.12. Propozycja odnośnie podziału zysku/pokrycia straty

Zarząd Spółki proponuje pokryć stratę z zysków lat kolejnych.

### 1.13. Rezerwy na zobowiązania

1.13.1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Nie wystąpiły.

1.13.2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne

Nie wystąpiły.

1.13.3. Pozostałe rezerwy na zobowiązania długoterminowe

Nie wystąpiły.

1.13.4. Pozostałe rezerwy na zobowiązania krótkoterminowe

(w złotych)	Koszty opłacone - konto 202-204	Koszty opłacone -234-3	Pozostałe rezerwy	Razem
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>29 087,12</b>	<b>106 975,32</b>	<b>11 966,82</b>	<b>148 029,26</b>
Zwiększenia	0,00	0,00	84 976,00	84 976,00
Wykorzystanie	0,00	0,00	0,00	0,00
Rozwiązanie	29 087,12	106 975,32	5 825,02	141 887,46
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>91 117,80</b>	<b>91 117,80</b>

Pozostałe rezerwy to kwota zapłaconych a nie ściągniętych dokumentów.

### 1.14. Zobowiązania długoterminowe

1.14.1. Struktura wiekowa zobowiązań długoterminowych wobec jednostek powiązanych

Spółka nie posiada zobowiązań długoterminowych wobec jednostek powiązanych.

1.14.2. Struktura wiekowa zobowiązań długoterminowych wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale

Spółka nie posiada zobowiązań długoterminowych wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale.

1.14.3. Struktura wiekowa zobowiązań długoterminowych wobec pozostałych jednostek

Spółka nie posiada zobowiązań długoterminowych wobec pozostałych jednostek.

1.14.4. Zobowiązania wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków i budowli

Spółka nie posiada na dzień bilansowy zobowiązań wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków i budowli.

### 1.15. Zobowiązania krótkoterminowe

1.15.1. Struktura zobowiązań krótkoterminowych wobec jednostek powiązanych

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
- do 12 miesięcy	0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- pożyczki	0,00	0,00
- zakup udziałów QuarticON(Shanghai) Company Ltd.	261 016,00	261 016,00
<b>Inne zobowiązania</b>	<b>261 016,00</b>	<b>261 016,00</b>
	<b>261 016,00</b>	<b>261 016,00</b>

1.15.2. Struktura zobowiązań krótkoterminowych wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale

Spółka nie posiada zobowiązań krótkoterminowych wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale.

1.15.3. Struktura zobowiązań krótkoterminowych wobec pozostałych jednostek

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
<b>Kredyty i pożyczki</b>	<b>2 733 847,21</b>	<b>532 069,45</b>
<b>Z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Inne zobowiązania finansowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- do 12 miesięcy	622 130,93	399 130,80
- powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
<b>Z tytułu dostaw i usług</b>	<b>622 130,93</b>	<b>399 130,80</b>
<b>Zaliczki otrzymane na dostawy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Zobowiązania wekslowe</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- z tytułu podatku VAT	0,00	22 465,00
- z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	0,00	0,00
- z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	41 040,00	16 163,00
- z tytułu ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych	72 675,57	49 938,01
- z tytułu PFRON	0,00	0,00
- z tytułu innych świadczeń	0,00	0,00
<b>Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i świadczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publiczno-prawnych</b>	<b>113 715,57</b>	<b>88 566,01</b>
<b>Z tytułu wynagrodzeń</b>	<b>8 794,28</b>	<b>11 520,25</b>
- kaucje	0,00	0,00
- pozostałe rozrachunki z pracownikami	792,73	649,32
- pozostałe rozrachunki ze wspólnikami	0,00	0,00
<b>Inne zobowiązania</b>	<b>792,73</b>	<b>649,32</b>
<b>Stan zobowiązań</b>	<b>3 479 280,72</b>	<b>1 031 935,83</b>

**1.16. Inne rozliczenia międzyokresowe bierne**

1.16.1. Inne rozliczenia długoterminowe

Nie wystąpiły.

1.16.2. Inne rozliczenia krótkoterminowe

(w złotych)	31.12.2018	31.12.2017
- usługa Quartic Web	0,00	18 461,54
- rezerwa na niewykorzystane urlopy	46 955,67	21 270,01
- przychody przyszłych okresów	109 452,75	0,00
- Pozostałe (mniej niż 10% ogólnej wartości)	0,00	0,00
	<b>156 408,42</b>	<b>39 731,55</b>

**1.17. Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki**

Na dzień bilansowy 31 grudnia 2018 r. oraz na dzień 31 grudnia 2017 r. nie występowały zabezpieczenia na majątku.

**1.18. Zobowiązania warunkowe, w tym również udzielone przez Spółkę gwarancje i poręczenia, także wekslowe**

Na dzień 31 grudnia 2018 r. oraz na dzień 31 grudnia 2017 r. Spółka nie posiadała istotnych zobowiązań warunkowych, w tym również udzielonych gwarancji i poręczeń, poza weksłami in blanco do umów pożyczek z Venture Fundusz Inwestycyjny Zamknięty.

## 2. Objasnienia do rachunku zysków i strat

### 2.1. Przychody netto ze sprzedaży produktów oraz towarów i materiałów

#### 2.1.1. Struktura terytorialna przychodów ze sprzedaży produktów i usług

(w złotych)	Rok obrotowy	Rok poprzedni
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>4 604 875,38</b>	<b>3 488 531,65</b>
- kraj	3 487 259,10	2 901 842,87
- eksport	1 117 616,28	586 688,78
<b>Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Razem przychody ze sprzedaży produktów oraz towarów i materiałów</b>	<b>4 604 875,38</b>	<b>3 488 531,65</b>

#### 2.1.2. Struktura rzeczowa przychodów ze sprzedaży produktów oraz towarów i materiałów

(w złotych)	Rok obrotowy	Rok poprzedni
<b>Przychody ze sprzedaży usług</b>	<b>4 604 875,38</b>	<b>3 488 531,65</b>
Quartic Reco	4 600 236,89	3 488 531,65
Pozostałe	4 638,49	0,00
<b>Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Razem przychody ze sprzedaży produktów oraz towarów i materiałów</b>	<b>4 604 875,38</b>	<b>3 488 531,65</b>

### 2.2. Pozostałe przychody operacyjne

(w złotych)	Rok obrotowy	Rok poprzedni
- zysk ze sprzedaży środków trwałych	0,00	0,00
<b>Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
- otrzymane dotacje	0,00	0,00
<b>Dotacje</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych</b>	<b>248 753,24</b>	<b>0,00</b>
- spisanie salda rozliczeń międzyokresowych	0,00	0,00
- zaokrąglenia VAT	4,71	0,00
- rozwiązanie rezerwy	141 887,46	6 089,31
- refaktury	0,00	3 340,10
- spisanie rozrachunków przedawnionych	27 077,62	2 777,31
- przychód z tytułu wymiany walut	19 563,13	0,00
- Pozostałe (mniej niż 10% ogólnej wartości)	470,16	266,67
<b>Inne przychody operacyjne</b>	<b>189 003,08</b>	<b>12 473,39</b>
	<b>437 756,32</b>	<b>12 473,39</b>

### 2.3. Pozostałe koszty operacyjne

(w złotych)	Rok obrotowy	Rok poprzedni
- strata ze sprzedaży środków trwałych	0,00	0,00
<b>Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych</b>	<b>0,00</b>	<b>431 882,31</b>
- Spisanie kosztów poniesionych inwestycji	0,00	0,00
- rezerwa na koszty	0,00	54 271,06
- spisanie rozrachunków przedawnionych	139 321,48	0,00
- Pozostałe	6 080,36	10 832,02
<b>Inne koszty operacyjne</b>	<b>145 401,84</b>	<b>65 103,08</b>
	<b>145 401,84</b>	<b>496 985,39</b>

### 2.4. Przychody finansowe

(w złotych)	Rok obrotowy	Rok poprzedni
<b>Dywidendy i udziały w zyskach</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Odsetki, w tym:</b>	<b>16 249,88</b>	<b>6 463,56</b>
- od udzielonych pożyczek	0,00	0,00
- od środków na rachunkach bankowych	16 249,88	828,08
- pozostałe odsetki	0,00	5 635,48
<b>Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Aktualizacja wartości aktywów finansowych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Inne, w tym:</b>	<b>0,00</b>	<b>5 827,08</b>
- pozostałe	0,00	5 827,08
	<b>16 249,88</b>	<b>12 290,64</b>

## 2.5. Koszty finansowe

(w złotych)	Rok obrotowy	Rok poprzedni
<b>Odsetki, w tym:</b>	<b>196 209,75</b>	<b>144 861,41</b>
- od otrzymanych kredytów i pożyczek	195 512,50	144 102,25
- budżetowe	167,00	406,00
- pozostałe odsetki	530,25	353,16
<b>Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Aktualizacja wartości aktywów finansowych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Inne, w tym:</b>	<b>68 386,10</b>	<b>22 617,81</b>
- zrealizowane ujemne różnice kursowe	120 033,58	31 353,63
- niezrealizowane ujemne różnice kursowe	26 202,55	11 127,49
- zrealizowane dodatnie różnice kursowe	-65 508,63	-17 387,44
- niezrealizowane dodatnie różnice kursowe	-12 341,40	-2 475,87
- pozostałe (mniej niż 10% ogólnej wartości)	0,00	0,00
	<b>264 595,85</b>	<b>167 479,22</b>

## 2.6. Działalność zaniechana

W roku obrotowym Spółka nie zaniechała i w kolejnym roku nie planuje zaniechania żadnego rodzaju działalności.

## 2.7. Nakłady na niefinansowe aktywa trwałe (w tym na ochronę środowiska)

Nakłady na niefinansowe aktywa trwałe poniesione w bieżącym roku obrotowym wyniosły 3.370.405,40 złotych (w roku poprzednim odpowiednio 3.416.315,89 złotych), w tym nakłady poniesione w związku z ochroną środowiska w kwocie 0 złotych (w roku poprzednim: 0 złotych).

## 3. Objaśnienia dotyczące zawartych przez Spółkę umów, istotnych transakcji i niektórych zagadnień osobowych

### 3.1. Informacje o charakterze i celu gospodarczym zawartych przez Spółkę umów nieuwzględnionych w bilansie w zakresie niezbędnym do oceny ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy Spółki

Nie wystąpiły.

### 3.2. Istotne transakcje zawarte przez Spółkę na innych warunkach niż rynkowe ze stronami powiązаныmi

Nie wystąpiły.

### 3.3. Przeciętne zatrudnienie z podziałem na grupy zawodowe

Przeciętne zatrudnienie w poszczególnych grupach zawodowych wynosiło:

Liczba osób	Rok obrotowy	Rok poprzedni
Zarząd	2,00	2,75
Pracownicy	9,76	11,60
<b>Ogółem</b>	<b>11,76</b>	<b>14,35</b>

### 3.4. Wynagrodzenia, łącznie z wynagrodzeniem z zysku, wypłacone lub należne osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących albo administrujących

Wynagrodzenia członków Zarządu wyniosły w roku obrotowym łącznie 410.441,58 złotych (rok poprzedni: 365.561,76 złotych).

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej wyniosły w roku obrotowym łącznie 0 złotych (rok poprzedni: 0 złotych).

### **3.5. Pożyczki i świadczenia o podobnym charakterze udzielone osobom wchodzącym w skład organów zarządzających i nadzorujących albo administrujących**

Członkowie organów zarządzających i nadzorujących nie mają na dzień bilansowy wobec spółki zobowiązań z tytułu zaciągniętych pożyczek.

### **3.6. Wynagrodzenie biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych**

Wynagrodzenie biegłego rewidenta wynosi 12.000,00 zł.

## **4. Pozostałe informacje**

### **4.1. Znaczące zdarzenia z lat ubiegłych ujęte w sprawozdaniu finansowym**

Do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego nie wystąpiły znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które wymagałyby ujęcia w niniejszym sprawozdaniu.

### **4.2. Znaczące zdarzenia, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nie zostały uwzględnione w sprawozdaniu finansowym**

Po dniu bilansowym, a przed dniem sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie wystąpiły istotne zdarzenia wpływające na sytuację majątkową i finansową Spółki.

### **4.3. Zmiany zasad rachunkowości w roku obrotowym**

W okresie sprawozdawczym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe Zarząd Spółki nie wprowadził zmian w polityce rachunkowości Spółki.

### **4.4. Porównywalność danych finansowych za rok poprzedzający ze sprawozdaniem finansowym za rok obrotowy**

Spółka zrezygnowała z wykazywania w bieżącym roku obrotowym w rachunku zysków i strat pozycji dotyczącej zmiany stanu produktów. Przekształcone dane w rachunku zysków i strat za rok 2017 zostały wykazane w dodatkowej kolumnie „Poprzedni przekształcony”.

### **4.5. Transakcje z podmiotami powiązаныmi**

Spółka nie dokonywała w bieżącym roku obrotowym transakcji z podmiotami powiązаныmi.

### **4.6. Informacje o jednostce sporządzającej skonsolidowane sprawozdanie finansowe na najwyższym szczeblu grupy kapitałowej**

Nie dotyczy.

### **4.7. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe**

Spółka nie sporządza sprawozdania skonsolidowanego ponieważ nie posiada jednostek zależnych.

### **4.8. Informacje o niepewności odnośnie możliwości kontynuowania działalności**

Spółka zamierza kontynuować działalność i nie przewiduje zagrożeń mających wpływ na zamknięcie działalności gospodarczej.

### **4.9. Pozostałe informacje ułatwiające ocenę Spółki**

Wszystkie informacje mające wpływ na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej oraz wynik finansowy Spółki zostały zawarte w niniejszym sprawozdaniu.



**QuarticOn S.A.**



- 📍 Al. Jerozolimskie 123A, 02-017 Warszawa
- ☎ +48 22 844 02 51
- ✉ [contact@quarticon.com](mailto:contact@quarticon.com)
- 🌐 [www.quarticon.com](http://www.quarticon.com)

