



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
z DZIAŁALNOŚCI
REVITUM S.A.
za okres od 1 stycznia 2016 r. do 31 grudnia 2016 r.**

Warszawa, dnia 20 kwietnia 2017 r.

SPIS TREŚCI	2
1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE	3
1.1. DANE SPÓŁKI	3
1.2. ZARZĄD	3
1.3. RADA NADZORCZA	3
1.4. AKCJONARIAT	4
1.5. PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI	4
2. DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI W 2016 R.	5
3. WYDARZENIA, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU BILANSOWYM MAJĄCE ISTOTNY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI	6
4. WYBRANE DANE FINANSOWE	6
5. KOMENTARZ ZARZĄDU DO WYNIKÓW FINANSOWYCH W 2016 R.	9
6. AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA SPÓŁKI	9
7. PRZEWIDYWALNY ROZWÓJ SPÓŁKI W 2017 R	9
8. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ ORAZ OTOCZENIEM, W JAKIM PROWADZI DZIAŁALNOŚĆ	9
9. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI REALIZACJI PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW FINANSOWYCH NA DANY ROK OBROTOWY	16
10. INFORMACJE DODADTKOWE	16
10.1. AKCJE WŁASNE, INSTRUMENTY FINANSOWE	16
10.2. FILIE, ZATRUDNIENIE	16
10.3. OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU	17

1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

1.1. DANE SPÓŁKI

Firma: Revitum S.A.
Forma prawna: Spółka Akcyjna
Kraj siedziby: Polska
Siedziba: Warszawa
Adres: ul. Chmielna 28B, 00-020 Warszawa
Tel./ fax: + 48 826 16 56
Internet: www.revitum.pl
E-mail: biuro@revitum.pl
KRS: 0000416933
REGON: 141423211
NIP: 5252428042

1.2. ZARZĄD

Zarząd Spółki zobowiązany jest do reprezentowania Spółki w sądzie i poza nim. Zarząd kieruje bieżącą działalnością Spółki, a do zakresu jego działalności należą wszystkie sprawy, które mocą Kodeksu spółek handlowych lub Statutu nie zostały zastrzeżone do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia.

W 2016 roku w skład Zarządu Revitum S.A. wchodził:

1. Adam Bańkowski – Prezes Zarządu
2. Maria Biernacik – Bańkowska – Członek Zarządu

W dniu 2 marca 2016 r. Rada Nadzorcza Spółki, na podstawie § 13 ust. 1 Statutu Emitenta, odwołała Pana Adama Bańkowskiego z funkcji Prezesa Zarządu Spółki i powierzyła tę funkcję członkowi Zarządu Pani Marii Biernacik – Bańkowskiej. Następnie w dniu 22 czerwca 2016 r. Rada Nadzorcza powołała Panią Marię Biernacik – Bańkowską na nową kadencję Zarządu Revitum.

W związku z tym na dzień sporządzenia niniejszego dokumentu skład Zarządu Revitum S.A. przedstawia się następująco:

1. Maria Biernacik - Bańkowska - Prezes Zarządu

1.3. RADA NADZORCZA

Skład Rady Nadzorczej w roku 2016 nie ulegał zmianom.

Na dzień sporządzenia niniejszego dokumentu skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

1. Kaya Katarzyna Stefaniak - Przewodnicząca Rady Nadzorczej,
2. Rafał Tomasz Markiewicz - Członek Rady Nadzorczej,
3. Anna Skowrońska - Członek Rady Nadzorczej,
4. Andrzej Czapski - Członek Rady Nadzorczej,
5. Waldemar Sałata - Członek Rady Nadzorczej,
6. Bogdan Jan Paszkowski. - Członek Rady Nadzorczej.

1.4. AKCJONARIAT

Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień sporządzenia niniejszego dokumentu przedstawia się następująco:

Lp.	Imię i nazwisko akcjonariusza	Seria akcji	Liczba akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym (w proc.)	Udział w głosach (w proc.)
1.	Maria Biernacik-Bańkowska	A* B	356.000 62.973	32,39	39,79
2.	Gelatiamo Holdings Limited	A* B	298.000 45.000	26,52	32,91
3.	Venture Capital Poland S.A.	B	132.500	10,24	6,80
4.	Pozostali	B,C	399.027	30,85	20,49
Razem			1.293.500	100	100

* Akcje serii A są akcjami imiennymi uprzywilejowanymi w zakresie prawa głosu w ten sposób, że na każdą akcję przysługuje prawo dwóch głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta.

1.5. PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

REVITUM S.A. - spółka działająca w branży biomedycyny od 2008 r. oferuje zaawansowane usługi diagnostyczne w postaci testu organizmu elektroakupunktury metodą dr Volla, mikroskopowe badanie z żywej kropli krwi, testu na nietolerancje pokarmowe klasy IgG, testu na niedobory komórkowe oraz towarzyszące m.in. zindywidualizowane kuracje oparte na suplementach diety.

Badanie metodą dr Volla wykorzystuje biofizyczną metodę testów za pomocą specjalnego urządzenia elektronicznego, stanowiącą jedno z najdokładniejszych i najszybszych sposobów wykrycia zmian chorobowych oraz uzyskania wiedzy o kondycji naszego organizmu i istniejących

lub mogących wystąpić problemach zdrowotnych. Badanie z żywej kropli krwi przeprowadzane za pomocą mikroskopu kontrastowo-fazowego uwidacznia obecność obciążeń u klientów oraz pomaga wykrywać występowanie stanów przedchorobowych i chorób, co umożliwia zastosowanie odpowiedniej terapii profilaktycznej.

Test na nietolerancje pokarmowe klasy IgG wykonywany z krwi pozwala monitorować na bieżąco Opóźnione Nietolerancje Pokarmowe występujące u dużej części populacji.

Test na niedobory komórkowe, wykonywany przy pomocy urządzenia elektronicznego, który wychodzi naprzeciw potrzebom klientów zainteresowanych bieżącym monitorowaniem stanu swojego zdrowia.

Usługa Dietetyka polega na wywiadzie z klientem, sprawdzeniu jego stanu zdrowia na podstawie przedstawionych wyników badań i ustaleniu indywidualnych zaleceń dietetycznych. Kontrole odbywają się średnio co 2 miesiące w celu zweryfikowania stosowania się do zaleceń i uzyskiwania spodziewanych efektów.

Od dnia 5 września 2012 roku akcje Emitenta są notowane na rynku NewConnect.

2. DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI W 2016 R.

W dniu 2 marca 2016 r. Rada Nadzorcza Spółki, na podstawie § 13 ust. 1 Statutu Emitenta, odwołała Pana Adama Bańkowskiego z funkcji Prezesa Zarządu Spółki i powierzyła tę funkcję członkowi Zarządu Pani Marii Biernacik – Bańkowskiej, która podjęła współpracę z Revitum sp. z o.o od sierpnia 2010 roku jako Dyrektor Zarządzający, wykazując duże umiejętności organizacyjno-finansowe, a następnie w marcu 2011 została również członkiem zarządu Emitenta.

Następnie w dniu 22 czerwca 2016 roku, w związku z upływem poprzedniej kadencji Zarządu Spółki, Rada Nadzorcza powołała Marię Biernacik-Bańkowską na stanowisko Prezesa Zarządu nowej kadencji.

W 2016 r. nowa Prezes Zarządu wprowadziła szereg zmian mających na celu profesjonalizację Revitum S.A., w tym rozpoczęcie systematyzacji struktury organizacyjnej Emitenta oraz przeniesienie Centrum Obsługi Klientów i kilku placówek w Polsce w nowe lokalizacje, aby usprawnić współpracę pracowników Revitum S.A. ze specjalistami. Jednocześnie zostało przeprowadzone ujednoczenie wizerunku i procedur Spółki we wszystkich lokalach obsługujących klientów.

Jednocześnie w trzecim kwartale 2016 r. została wprowadzona usługa konsultacji dietetyka, która polega na edukacji i profilaktyce zdrowotnej w zakresie żywienia osób zarówno zdrowych, jak i chorych. Usługa zawiera medyczne badanie na wadze z bioimpedancją elektryczną w celu sprawdzenia tłuszczu trzewnego i innych parametrów, oraz konsultację dietetyka. Profilaktyka dotyczy nie tylko osób otyłych i z nadwagą, ale także obejmie osoby dotknięte chorobami metabolicznymi czy wewnętrznymi.

W dniu 28 czerwca 2016 roku odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie, na którym zostało zatwierdzone sprawozdanie finansowe Emitenta za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2015 r. oraz została przyjęta uchwała sprawie wypłaty dywidendy. Na podstawie rekomendacji Zarządu Emitenta Zwyczajne Walne Zgromadzenie REVITUM S.A. ustaliło, iż wysokość dywidendy za 2015 rok wynosi 77.610 zł (siedemdziesiąt siedem tysięcy sześćset dziesięć złotych), co daje kwotę 0,06 złote (sześć groszy) w przeliczeniu na jedną akcję Spółki. Dzień dywidendy został ustalony na dzień 11 lipca 2016 roku, zaś jako termin wypłaty dywidendy został ustalony dzień 26 lipca 2016 roku.

Jednostka na dzień bilansowy 31 grudnia 2016 r. zatrudniała 9 osób.

Działalność Spółki nie miała wpływu na środowisko naturalne.

3. WYDARZENIA, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU BILANSOWYM MAJĄCE ISTOTNY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI.

Po dniu bilansowym nie wystąpiły zdarzenia mające istotny wpływ na działalność Revitum S.A.

4. WYBRANE DANE FINANSOWE

Pozycje bilansu przeliczono według kursów średnich euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski, obowiązujący na dany dzień bilansowy. Pozycje rachunku zysków i strat przeliczono według rocznych kursów średnich euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski.

Wyszczególnienie	Kurs euro na dzień bilansowy 31 grudnia	Średni kurs euro od 1 stycznia do 31 grudnia
2015 r.	4,2615 zł	4,1848 zł
2016 r.	4,4240 zł	4,3757 zł

Poniżej przedstawione zostały wybrane informacje finansowe zawierające podstawowe dane wartościowe podsumowujące sytuację finansową Emitenta na koniec 2016 r.

Tabela poniżej przedstawia wybrane dane finansowe Spółki za 2016 r. oraz dane porównawcze za 2015 r.

Kategoria	2015	2015	2016	2016
	(tys. PLN)	(tys. EURO)	(tys. PLN)	(tys. EURO)
Przychody netto ze sprzedaży	5880	1405,1	4785	1093,5
Amortyzacja	120	28,7	108	24,7
Zysk/Strata ze sprzedaży	145	34,6	-433	-99,0
Zysk/Strata na działalności operacyjnej	139	33,2	-509	-116,3
Zysk/Strata brutto	137	32,7	-509	-116,3
Zysk/Strata netto	109	26	-417	-95,3

Tabela poniżej przedstawia wybrane dane bilansowe Spółki na koniec 2016 r. oraz porównawcze dane na koniec 2015 r.

Kategoria	31.12.2015	31.12.2015	31.12.2016	31.12.2016
	(tys. PLN)	(tys. EURO)	(tys. PLN)	(tys. EURO)
Należności długoterminowe	39	9,2	44	9,9
Należności krótkoterminowe	103	24,2	124	28,0
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	442	103,7	222	50,2
Kapitał własny	1 067,6	250,6	573	129,5
Zobowiązania długoterminowe	0	0	0	0,0
Zobowiązania krótkoterminowe	191	44,8	213	48,1

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI FINANSOWE

Rentowność

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2016	31.12.2015
Zyskowność sprzedaży	$\frac{\text{zysk ze sprzedaży/przychody ze sprzedaży}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$	max	-9,0%	2,5%
Rentowność brutto sprzedaży	$\frac{\text{zysk brutto/przychody netto ze sprzedaży}}{\text{przychody netto ze sprzedaży}}$	max	-10,6%	2,3%
Rentowność netto sprzedaży	$\frac{\text{zysk netto/przychody netto ze sprzedaży}}{\text{przychody netto ze sprzedaży}}$	max	-8,7%	1,9%
Rentowność własnego kapitału	$\frac{\text{zysk netto/kapitał własny bez wyniku finansowego bieżącego roku}}{\text{kapitał własny}}$	max	-42,1%	11,4%
Rentowność aktywów	$\frac{\text{zysk netto/aktywa ogółem}}{\text{aktywa ogółem}}$	max	-51,4%	8,6%

Sprawność wykorzystania zasobów

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2016	31.12.2015
Wskaźnik rotacji majątku	przychody netto ze sprzedaży/ aktywa ogółem	max	5,9	4,6
Wskaźnik obrotu rzeczowych aktywów trwałych	przychody netto ze sprzedaży/ aktywa trwałe	max	17,8	17,8
Wskaźnik rotacji należności w dniach	(należności z tytułu dostaw i usług/przychody ze sprzedaży)*360	min	9	6
Wskaźnik rotacji zapasów w dniach	(zapasy/koszty działalności operacyjnej)*360	min	13	25
Wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach	(zobowiązania z tytułu dostaw i usług/koszty własne sprzedaży)*360	min	14	11

Finansowanie działalności

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2016	31.12.2015
Współczynnik zadłużenia	kapitał obcy/kapitały ogółem	0,3 - 0,5	0,3	0,2
Pokrycie zadłużenia kapitałem własnym	kapitał własny/zobowiązania wraz z rezerwami	>1	2,4	5,1
Stopień pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	kapitał własny/aktywa trwałe	>1	2,1	3,2
Trwałość struktury finansowania	kapitał własny/pasywa ogółem	max	0,7	0,8

Płynność finansowa

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2016	31.12.2015
Wskaźnik płynności szybkiej	(inwestycje krótkoterminowe + należności krótkoterminowe)/ zobowiązania krótkoterminowe	0,8 - 1,2	1,6	2,9
Wskaźnik płynności bieżącej	(aktywa obrotowe - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe)/ zobowiązania krótkoterminowe	1,5 - 2,0	2,5	4,9
Pokrycie zobowiązań należnościami	należności handlowe/ zobowiązania handlowe	>1	0,7	0,6
Kapitał obrotowy netto (w tys. zł)	aktywa obrotowe – zobowiązania bieżące	-	329	757
Udział pracującego kapitału w całości aktywów	kapitał obrotowy/aktywa ogółem	max	40,6%	59,2%

5. KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Na dzień 31 grudnia 2016 r. wartość majątku Spółki oraz jego wpływów zmniejszyła się w porównaniu do poprzedniego roku o 36,6%, osiągając poziom 811,1 tys. zł.

Na dzień bilansowy współczynnik zadłużenia wynosił 0,3, co oznaczało, że Spółka w około 70% finansowała posiadane aktywa kapitałem własnym. W latach 2014 – 2016 Emitent przestrzegał zasady pełnego pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym.

Aktywa obrotowe Spółki na koniec 2016 r. przewyższały poziom zobowiązań krótkoterminowych, czego efektem było wykazanie dodatniej wartości kapitału obrotowego netto w kwocie 329 tys. zł.

Na koniec 2016 r. kapitał obrotowy stanowił 40,6% majątku Revitum S.A., wskazując, iż potencjalne wpływy ze sprzedaży wszystkich składników aktywów obrotowych byłyby w pełni wystarczające do pokrycia zobowiązań krótkoterminowych.

6. AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA SPÓŁKI

Zarząd Revitum S.A. za rok obrotowy, który zakończył się 31 grudnia 2016 r., w tym po dokonaniu analizy sytuacji finansowej, nie stwierdza zagrożenia kontynuacji działalności w roku następnym po badanym, na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania, bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Plany finansowe zakładają finansowanie spółki z bieżącej działalności operacyjnej, a plany inwestycyjne spółki będą finansowane z zysku lub gdyby zachodziła taka potrzeba z przeprowadzenia kolejnej emisji akcji na nowe inwestycje.

Zarząd Revitum S.A. zamierza rozwijać się poprzez produkcję kolejnych suplementów diety pod własną marką, pozycjonować sklep Internetowy oraz rozbudowywać alternatywne kanały sprzedaży dla swoich usług i produktów.

7. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI W 2017 R.

Głównym celem Emitenta na 2017 r. jest wprowadzenie nowych usług i produktów oraz dywersyfikacja kosztów działań reklamowych poprzez różne kanały internetowe, mailingi, marketing bezpośredni. Obecnie Spółka podjęła współpracę z dwoma nowymi podmiotami w sprawie rozwoju reklamy i marketingu, aby częściowo uniezależnić się od reklamy płatnej w Google Adwords oraz rozpoczęła poszukiwania alternatywnych źródeł pozyskiwania nowych klientów. Spółka prowadzi badania w obszarze nowych produktów oraz różnych form diagnostyki w zakresie określania nieprawidłowości w optymalnym funkcjonowaniu organizmu.

8. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ ORAZ OTOCZENIEM, W JAKIM PROWADZI DZIAŁALNOŚĆ

Poniższy spis czynników nie ma charakteru zamkniętego, obejmując najważniejsze czynniki, które według najlepszej wiedzy Emitenta należy uwzględnić przy podejmowaniu decyzji inwestycyjnej. Opisanie ryzyka wraz z pozostałymi czynnikami, które ze względu na znacznie mniejsze prawdopodobieństwo oraz złożoność działalności gospodarczej Emitenta nie zostały opisane, mogą w skrajnych sytuacjach skutkować niezrealizowaniem założonych przez inwestora celów inwestycyjnych lub nawet utratą części zainwestowanego kapitału.

Czynniki ryzyka związane z działalnością Emitenta

Ryzyko związane ze zmianami technologii

Emitent oferuje swoim klientom wysokiej jakości testy medyczne, wykorzystując dostępne na rynku technologie medyczne. Istnieje ryzyko pojawienia się technologii na tyle innowacyjnej oraz skutecznej, że brak tej technologii w ofercie Emitenta może spowodować znaczące pogorszenie się pozycji konkurencyjnej Spółki. Emitent stara się w możliwie szybkim terminie reagować na ewentualne innowacje dotyczące profilaktyki zdrowotnej, monitorując zmiany i trendy rynkowe. W przypadku wejścia na rynek rozwiązań innowacyjnych, Emitent będzie podejmował niezbędne kroki w celu implementacji nowych technologii.

Ryzyko konieczności ponoszenia znaczących nakładów inwestycyjnych

Intensywny rozwój branży oraz zmiany w technologiach wymagają dla utrzymywania oraz powiększania poziomu sprzedaży dokonywania znaczących inwestycji. Jest to związane z charakterystyką branży, dla której właściwe są szybkie zmiany technologiczne oraz ostra walka na rynku konkurencyjnym. Te zjawiska niosą ze sobą ryzyko konieczności ponoszenia znaczących nakładów inwestycyjnych w stosunkowo krótkim okresie czasu.

Ryzyko związane z wadliwym działaniem urządzeń medycznych lub systemów informatycznych

Spółka świadczy usługi diagnostyczne. Świadczenie usług odbywa się za pomocą specjalistycznego sprzętu. Spółka korzysta również ze specjalnie zaprojektowanych systemów informatycznych, które zostały wdrożone w celu wspomaganie prowadzenia działalności gospodarczej Spółki. W przypadku wadliwego działania urządzeń medycznych bądź zaimplementowanych systemów informatycznych, Spółka narażona jest na ryzyko braku możliwości bądź znaczącego utrudnienia świadczenia usług. Spółka minimalizuje przedmiotowe

ryzyko poprzez prowadzenie regularnych szkoleń dla osób obsługujących urządzenia, oraz zawarcie umów serwisu i konserwacji urządzeń medycznych.

Ryzyko związane z tworzeniem nowych usług i produktów

Emitent zamierza ciągle ulepszać oferowane usługi i produkty, jak i dodawać nowe, w tym w segmentach, w których dotąd nie zgromadził znacznego doświadczenia lub które są w początkowej fazie rozwoju. Poszerzanie bazy klientów wymaga m.in. wyprzedzania działań konkurencji oraz skutecznego zaspokajania rosnących potrzeb klientów. Wprowadzanie nowatorskich usług i produktów wiąże się ze znacznymi kosztami, ponoszonymi na opracowanie ich koncepcji, wypracowanie, testowanie oraz reklamę. Nie można wykluczyć przypadku, w którym nowatorskie, nowowprowadzone przez Emitenta usługi i produkty przyniosą słabsze niż oczekiwane rezultaty ekonomiczne.

Ryzyko związane z bezpieczeństwem internetowym oraz ochroną danych osobowych

Działalność Emitenta opiera się na wykorzystaniu infrastruktury teleinformatycznej, a tym samym wiąże się z zagrożeniami typowymi dla sieci informatycznych, czyli ryzykiem włamania do systemu, paraliżu sieci lub kradzieży danych o udostępnianych usługach lub danych osobowych podlegających rygorowi ustawy o ochronie danych osobowych. Niebezpieczeństwo włamania, kradzieży danych teleinformatycznych lub paraliżu systemu wiąże się z zagrożeniem dla możliwości świadczenia usług przez Emitenta. Z kolei kradzież lub udostępnienie danych niezgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych może skutkować karami przewidzianymi ustawą lub roszczeniami osób poszkodowanych. Emitent stara się stosować wszelkie dostępne systemy ochrony przed włamaniami do jego systemu.

Ryzyko utraty i trudności w pozyskaniu kluczowych pracowników

Z uwagi na to, że w prowadzenie działalności Emitenta zaangażowani są akcjonariusze Emitenta, należy założyć ciągłość myśli twórczej oraz stały nadzór autorów nad działalnością Spółki. Istotnym elementem dla działalności Emitenta oraz jego pozycji rynkowej jest w szczególności skompletowanie i utrzymanie odpowiedniej kadry zarządzającej oraz kluczowych pracowników dysponujących specjalistyczną wiedzą, doświadczeniem i zrozumieniem dla tak zaawansowanego sektora gospodarki jak branża biomedyczna. Istnieje ryzyko utraty poszczególnych członków kadry zarządzającej lub kluczowych pracowników poprzez ich przejście do spółek konkurencyjnych, co z kolei może skutkować trudnościami w prowadzeniu przez Emitenta bieżącej działalności, a nawet doprowadzić do naruszenia pozycji Emitenta na rynku. Emitent stara się ograniczać powyższe ryzyka poprzez organizację szkoleń oraz rozwój

wewnętrznego public relations w celu stworzenia silnej więzi i identyfikacji pracowników z Emitentem. Koniecznym może okazać się także podniesienie poziomu wynagrodzeń kluczowych pracowników Emitenta.

Ryzyko utraty specjalistycznego personelu medycznego

Rynkowa wartość świadczonych przez Emitenta usług opiera się w dużej części na personelu medycznym o wysokich kwalifikacjach. Personel medyczny posiadający specjalizację oraz pewne doświadczenie może skłaniać się ku rozpoczęciu indywidualnej praktyki specjalistycznej i odejściu od Emitenta. Utrata kluczowych specjalistów stanowiłaby zagrożenie dla utrzymania jakości świadczonych przez Emitenta usług oraz jego zdolności pozyskiwania klientów. Posiadane przez Emitenta zaplecze techniczne oraz dobre warunki zatrudnienia powodują jednak, że poziom rotacji specjalistycznego personelu medycznego jest znikomy. Emitent przykłada dużą uwagę do kwestii związanych z zarządzaniem zasobami ludzkimi: poczynając od przejrzystego systemu wynagradzania oraz struktury, w której każdy lekarz, specjalista, diagnosta może wpływać na swoje otoczenie pracy oraz świadczone usługi, kończąc na starannie i w możliwie zindywidualizowany sposób projektowanej ścieżce rozwoju zawodowego pracowników.

Ryzyko związane z błędami ludzkimi

Emitent świadczy usługi diagnostyczne i terapeutyczne. Istnieje ryzyko, iż, w przypadku błędnej diagnozy, świadczone przez Emitenta usługi mogą być nieadekwatne w stosunku do stanu zdrowia lub oczekiwań klienta. Zaistnienie przedmiotowego scenariusza może wpłynąć na utratę zaufania klientów lub rozprzestrzenienie się negatywnej opinii o jakości usług świadczonych przez Emitenta. Emitent minimalizuje przedmiotowe ryzyko poprzez zatrudnianie specjalistów posiadających bardzo duże doświadczenie, udział personelu w wysokospecjalistycznych szkoleniach oraz bieżące monitorowanie standardu oferowanych usług, celem dopasowania oferty do wymagań klientów.

Ryzyko roszczeń odszkodowawczych

Świadczenie przez Emitenta usług diagnostycznych i usług terapeutycznych wiąże się z ryzykiem pojawienia się roszczeń odszkodowawczych. Postawienie błędnej diagnozy na podstawie analizowanego materiału może skutkować zastosowaniem niewłaściwej terapii lub jej brakiem, a także niepotrzebnym stresem dla pacjenta. Wprawdzie Emitent w przekazywanych wynikach badań zamieszcza informację, że wynik badań nie potwierdza całkowicie ani nie wyklucza istnienia określonej choroby, to nie zwalnia to jednak Emitenta całkowicie z odpowiedzialności

za popełnienie błędu. Ponadto posiadanie bazy danych osobowych oraz próbek krwi pacjentów wiąże się z koniecznością zapewnienia poufności tych danych. Niewłaściwe ich wykorzystanie lub ujawnienie może się wiązać z odpowiedzialnością cywilną. W celu zapobieżenia powyższym zagrożeniom Emitent wprowadził procedury mające zagwarantować najwyższą jakość usług, a także rygorystycznie przestrzega wszelkich przepisów, norm bezpieczeństwa jak i zasad etycznych w zakresie zarówno przechowywania jak i niszczenia danych osobowych oraz wyników badań.

Ryzyko roszczeń klientów i utraty reputacji

Usługi, jakie świadczy Emitent, to między innymi usługi terapeutyczne. Wiąże się one m.in. z ryzykiem wystąpienia komplikacji zdrowotnych u klientów. Komplikacje te mogą wystąpić z przyczyn wynikających z błędnej diagnozy lub z przyczyn od Emitenta niezależnych. Istnieje także ryzyko roszczeń bezpodstawnych wynikających ze złej woli klientów i będących próbą wyłudzenia odszkodowania. Wszystkie wyżej wymienione sytuacje mogą prowadzić do negatywnych konsekwencji finansowych dla Emitenta, jednak przede wszystkim mogą spowodować spadek renomy i utratę zaufania klientów. Emitent na bieżąco prowadzi działania mające na celu minimalizację poprzez adekwatną wysokość ubezpieczenia od odpowiedzialności cywilnej oraz aktywną politykę kontroli jakości świadczonych usług, jak również wdrożone procedury organizacyjne. W dotychczasowej działalności Emitenta opisane powyżej roszczenia klientów nie wystąpiły.

Ryzyko związane z koniecznością spełnienia wymogów sanitarno-epidemiologicznych

Działalność Emitenta stanowi wykonywanie testów diagnostycznych organizmu oraz sprzedaż suplementów diety. Emitent specjalizuje się w wykonywaniu mikroskopowego badania krwi, testu obciążeń metodą EAV (Elektropunktura metodą dr Volla), testu na nietolerancje pokarmowe klasy IgG oraz testu na niedobory komórkowe. Prowadzenie powyższej działalności wiąże się z koniecznością posiadania laboratorium, które powinno spełniać wymagania określone Rozporządzeniem Ministra Zdrowia z dnia 23 marca 2006 r. w sprawie standardów jakości dla medycznych laboratoriów diagnostycznych i mikrobiologicznych. Postanowienie stwierdzające, iż warunki wskazane w powyższych aktach prawnych zostały spełnione wydaje odpowiedni Państwowy Powiatowy Inspektor Sanitarny. Emitent posiada odpowiednie postanowienie właściwego Państwowego Powiatowego Inspektora Sanitarnego. W przypadku stwierdzenia naruszenia wymagań higienicznych i zdrowotnych, które spowodowało bezpośrednie zagrożenie życia lub zdrowia ludzi, Państwowy Inspektor Sanitarny może nakazać zaprzestanie działalności Emitenta w zakresie mikroskopowego badania krwi. Emitent minimalizuje przedmiotowe ryzyko poprzez zatrudnianie specjalistów posiadających bardzo duże doświadczenie, udział personelu

w wysokospecjalistycznych szkoleniach, bieżące monitorowanie standardów oferowanych usług celem utrzymywania odpowiednich standardów jakości dla medycznych laboratoriów diagnostycznych i mikrobiologicznych.

Ryzyko niepowodzenia strategii rozwoju Emitenta

Emitent narażony jest na ryzyko związane z nietrafnością przyjętych założeń strategicznych dotyczących m.in. rozwijanych usług i produktów oraz przyszłego zapotrzebowania na nie ze strony klientów. Powyższe wpływa także na ryzyko niezrealizowania możliwych do osiągnięcia przychodów i wyników finansowych. Emitent minimalizuje to ryzyko poprzez dokonywanie analiz rynkowych, dobór fachowej kadry i przede wszystkim, wprowadzanie usług i produktów odpowiadających obserwowanym potrzebom klientów.

Ryzyko niezrealizowania zakładanych prognoz finansowych

W przypadku gdyby Emitent sporządził prognozy wyników finansowych Emitent założy, iż oprócz zdarzeń związanych z typową działalnością Emitenta, żadne inne nadzwyczajne wydarzenia nie będą miały wpływu na osiągnięte wyniki finansowe. Ponadto w zakresie czynników ogólnogospodarczych Emitent zakłada podtrzymanie polityki monetarnej i fiskalnej, a także niezmienną stawkę podatku dochodowego od osób prawnych na poziomie 19 proc. Istnieje jednak ryzyko, że w przypadku nieprzewidzianych czynników oraz innych znaczących zmian w otoczeniu gospodarczym Emitenta, nie będzie możliwe zrealizowanie prognoz wyników finansowych lub mogą one ulec zmianie.

Ryzyko konkurencji

Rynek biomedycyny, na którym działa Emitent to bardzo dynamicznie rozwijających się segment branży wellness. Rozwój tego rynku może przy tym przyciągać nowe podmioty rozpoczynające działalność w dziedzinie, którą rozwija Emitent. Spółka nie ma wpływu na działania podejmowane przez konkurencję, może jednak budować swoją pozycję na rynku dzięki doskonałej znajomości branży i umiejętnemu rozpoznawaniu potrzeb rynku.

Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi działalność

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Sytuacja gospodarcza w Polsce ma znaczący wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Emitenta. Ewentualne zmniejszenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów na

konsumpcję lub nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Emitenta. W przypadku pogorszenia się koniunktury gospodarczej w Polsce ze względu na czynniki zarówno wewnętrzne, jak również zewnętrzne, może nastąpić pogorszenie wyników i sytuacji finansowej Emitenta, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągnięte przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą w Polsce z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań Emitenta. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu; decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej, wpływające na podaż pieniądza, wysokości stóp procentowych i kursów walutowych; podatki; wysokość PKB; poziom inflacji; wielkość deficytu budżetowego i zadłużenia zagranicznego; stopę bezrobocia, strukturę dochodów ludności itd. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób niekorzystnie wpłynąć na działalność i wyniki ekonomiczne osiągnięte przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany w opisanym wyżej obszarze, z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, a także często niska jakość prac legislacyjnych, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Emitenta mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa handlowego, podatkowego oraz medycznego i farmaceutycznego. Skutkiem wyżej wymienionych, niekorzystnych zmian może być ograniczenie dynamiki działań oraz pogorszenie się kondycji finansowej Emitenta a tym samym spadek wartości aktywów Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz

rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Emitenta decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Emitenta przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub nadzwyczajne działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian w koniunkturze gospodarczej, co może negatywnie wpłynąć na działalność Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje występujące czynniki ryzyka dla nieprzerwanej i niezakłóconej działalności Emitenta, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem reagować na dostrzegane czynniki ryzyka.

9. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI REALIZACJI PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW FINANSOWYCH NA DANY ROK OBROTOWY

Emitent nie publikował prognoz finansowych na rok 2016.

10. INFORMACJE DODADTKOWE

10.1. AKCJE WŁASNE, INSTRUMENTY FINANSOWE

Spółka w okresie od 1 stycznia 2016 r. do 31 grudnia 2016 r. nie nabywała oraz nie zbywała akcji własnych.

W okresie od 1 stycznia 2016 r. do 31 grudnia 2016 r. Spółka nie stosowała rachunkowości zabezpieczeń oraz nie wykorzystywała instrumentów finansowych.

10.2. FILIE, ZATRUDNIENIE

Obszarem działania Emitenta jest cała Polska. Revitum S.A. to sieć placówek, zlokalizowanych w całym kraju. Emitent nie posiada oddziałów samodzielnie sporządzających bilans. Na dzień 31 grudnia 2016 r. Emitent posiadał 19 placówek na terenie całego kraju, w których przyjmowani są klienci.

1	Warszawa	ul. Chmielna 28B
2	Katowice	ul. Marii Skłodowskiej-Curie 22
3	Wrocław	ul. Bolesława Drobniera 38 lok. 1
4	Poznań	ul. Zwierzyniecka 10
5	Szczecin	ul. Mickiewicza 34 lok. 45
6	Rzeszów	ul. 3-go Maja 13
7	Łódź	ul. A. Struga 26
8	Kraków	ul. Lubicz 3
9	Gdańsk	ul. Matejki 6
10	Bydgoszcz	ul. Dworcowa 76
11	Lublin	ul. Skłodowskiej 3
12	Olsztyn	ul. Świętego Wojciecha 3/3a
13	Kielce	ul. Bodzentyńska 10
14	Bielsko-Biała	ks. Stanisława Stojalowskiego 14
15	Częstochowa	Al. Wolności 1
16	Radom	ul. Biznesowa 2 lok.19
17	Zielona Góra	ul. Łużycka 17
18	Opole	ul. Ozimska 19/10 lok.22
19	Białystok	ul. Gajowa 29 lok.4

Jednostka na dzień bilansowy 31 grudnia 2016 r. zatrudniała 9 osób.

10.3. OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU

W 2016 r. spółka prowadziła badania w obszarze nowych produktów oraz różnych form diagnostyki w zakresie niedoborów witamin, minerałów oraz innych składników diety niezbędnych do optymalnego funkcjonowania organizmu.

Zarząd Spółki REVITUM S.A.

Prezes Zarządu

 Maria Biernacik-Bańkowska