

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI INVESTOR GOLD FUNDUSZU INWESTYCYJNEGO ZAMKNIĘTEGO W OKRESIE OD 1 STYCZNIA 2021 R. DO 31 GRUDNIA 2021 R.

1. Istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej, w tym ocena uzyskiwanych efektów oraz wskazanie czynników ryzyka i opis zagrożeń, wymagane przez art. 49 ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

1) Informacje o zdarzeniach istotnie wpływających na działalność Funduszu, jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego:

Od 2021 roku główne gospodarki światowe, w tym USA, strefa Euro i Wielka Brytania, zmagają się z poziomami inflacji konsumenckiej i produkcyjnej nienotowanymi od parudziesięciu lat. Fenomen ten ma wymiar globalny, a jego skala narasta. W takich okolicznościach siła nabywcza zgromadzonych oszczędności topnieje w coraz szybszym tempie, skłaniając inwestorów do poszukiwania lokat mogących przechować realną wartość ich kapitału. Naturalnym wyborem do realizacji tego celu jest złoto, a jego siła w warunkach podwyższonej inflacji potwierdza się zarówno na przestrzeni dziejów jak i w obecnym systemie monetarnym. W 2021 roku wśród uczestników rynku panowało jednak przekonanie o przejściowości problemu wzrostu cen i optymizm co do rychłego powrotu systemu gospodarczego na dawne, przed pandemiczne tory. Brak rzeczywistej obawy przed długotrwałą utratą siły nabywczej i niestabilnością makroekonomiczną, nie pozwolił złotu zabłysnąć. Optymizm rynkowy co do bliskiego końca problemu inflacji po woli jednak przemija. Już pod koniec 2021 roku główne banki centralne zaczęły wycofywać się z narracji o przejściowości inflacji. Stale rosną również ich projekcje oczekiwanego tempa wzrostu cen w kolejnych miesiącach i latach. Nie przemijają także przyczyny makroekonomiczne inflacji, takie jak zaburzone łańcuchy dostaw, strukturalne zmiany na rynku pracy, problemy z surowcami energetycznymi czy opóźnione efekty wzrostu bazy monetarnej. Wszystko to powoduje, że coraz większa liczba inwestorów zaczyna poważnie obawiać się o długotrwały spadek siły nabywczej swojego kapitału i zwraca się w kierunku złota. Jego notowania osiągnęły na początku 2022 roku poziom rocznych maksimów, w sytuacji gdy obawy te nie były jeszcze rynkowym konsensem. Długoterminowe oczekiwania inflacyjne w USA od połowy 2021 roku zakotwiczone były bowiem tylko lekko powyżej celu inflacyjnego Banku Rezerwy Federalnej, wskazując, że większość uczestników rynku niezmiennie funkcjonowała w paradygmacie przekonania o przejściowości inflacji oraz zdolności banków centralnych do opanowania problemu wzrostu cen. Zmiana tego nastawienia jest jednak coraz bardziej widoczna, co pozwoliło złotu na osiągnięcie ceny rynkowej powyżej 2000 USD za uncję w marcu 2022 roku.

Gospodarka USA znajduje się po pierwszej podwyżce stóp procentowych przez Bank Rezerwy Federalnej w bieżącym cyklu zacieśniania polityki monetarnej. Wyniki analizy dynamiki cen kruszcu w poprzednich cyklach podwyżek stóp wskazują na to, że inwestycja w złoto od momentu pierwszej podwyżki historycznie przynosiła istotnie pozytywne rezultaty, osiągając średnią stopę zwrotu na poziomie 30% w horyzoncie 2 lat. Tłumaczyć należy to po pierwsze tym, że fakt nieuchronnych podwyżek stóp na obecnym etapie cyklu jest już w dużej mierze zdyskontowany przez uczestników rynku i uwzględniony w cenach. Proces dyskontowania informacji o wycofywaniu wsparcia monetarnego dla gospodarki był ważnym elementem kompresującym potencjał wzrostów cen złota w 2021 roku. Istotniejsza dla dynamiki cen kruszcu w przyszłości staje się teraz jednak kwestia tego na ile rzeczywiste efekty działań banków centralnych będą korespondować z oczekiwaniami inwestorów co do tych efektów. Spodziewanymi przez rynek rezultatami zacieśnienia polityki monetarnej jest obniżenie tempa wzrostu cen w okolice celu inflacyjnego (2% w przypadku FED) oraz brak istotnego negatywnego wpływu na tempo wzrostu gospodarczego. Na takie zapatrywania rynkowe wskazują m.in. zakotwiczone na poziomie niewiele wyższym od celu długoterminowe oczekiwania inflacyjne w USA. Okazuje się jednak, że oczekiwania rynkowe co do efektów polityki monetarnej są ex post systematycznie zbyt optymistyczne, co ma pozytywne przełożenie na dynamikę cen kruszcu. Z taką sytuacją możemy mieć do czynienia również w obecnym cyklu podwyżek stóp. Po pierwsze, FED może napotkać na trudności z obniżeniem inflacji w związku z tym, że niektóre z czynników ją wywołujących znajdują się poza kanałem oddziaływania polityki monetarnej. Po drugie, również arsenał instrumentów jakimi dysponuje bank centralny wydaje się ograniczony. W związku z uruchomionymi na całym świecie programami wsparcia fiskalnego po wybuchu pandemii, dług publiczny w relacji do PKB w wielu głównych gospodarkach znajduje się bowiem na bardzo wysokim poziomie. Nadmierne podniesienie stóp nominalnych mogłoby spowodować niemożliwy do utrzymania wzrost kosztów obsługi tego zadłużenia. Co więcej, utrzymanie ujemnych realnych stóp procentowych na dłuższy termin może okazać się jedynym narzędziem umożliwiającym powrót współczynników zadłużenia rządowego do poziomów gwarantujących bezpieczeństwo finansów publicznych. Taka sytuacja tworzy bardzo sprzyjające środowisko dla złota. Z jednej strony może przyspieszyć wzrost oczekiwań

inflacyjnych, których zakotwiczenie było jednym z głównych czynników hamujących wzrost cen kruszcu w 2021 roku. Z drugiej strony stawia w relatywnie niekorzystnej pozycji perspektywy inwestycji w amerykańskie długoterminowe obligacje skarbowe, stanowiące podstawową alternatywę dla złota wśród aktywów służących przechowywaniu siły nabywczej.

Oprócz wysokich odczytów inflacji, potencjału na odnotowanie się oczekiwań inflacyjnych oraz przejścia polityki monetarnej w USA do korzystniejszej dla złota fazy, początek 2022 roku wiąże się również z istotnym zwiększeniem poziomu ryzyka geopolitycznego na świecie. Wszystko za sprawą eskalacji kryzysu rosyjsko – ukraińskiego i reakcji społeczności międzynarodowej na wydarzenia w Ukrainie. W sytuacjach szeroko rozumianych kryzysów złoto historycznie było lokatą o średnio najlepszej stopie zwrotu wśród wszystkich podstawowych klas aktywów. W momentach zawirowań na rynkach inwestorzy traktują kruszec jako bezpieczną przystań dla kapitału, m.in. ze względu na jego fizyczny charakter, brak ryzyka kredytowego, ogromną płynność i zaufanie jakim jest obdarzany od stuleci. Nie inaczej jest w sytuacjach potencjalnych lub faktycznych kryzysów zbrojnych czy też przy istotnej negatywnej zmianie percepcji bezpieczeństwa na świecie. Wydaje się, że z taką sytuacją mamy do czynienia obecnie i z pewnością część aprecjacji złota w lutym i marcu 2022 roku wiązać można ze wzmożonym popytem wynikającym z oceny ryzyka geopolitycznego. Na ile czynnik ten będzie dalej wsparciem dla cen kruszcu w przyszłości zależy będzie od skali działań militarnych, charakteru i stanowczości reakcji międzynarodowej oraz tego czy konflikt ten trwale zmieni postrzeganie poziomu bezpieczeństwa w Europie i na świecie. Historia pokazuje, że konflikty postrzegane jako lokalne i bez stanowczej reakcji społeczności międzynarodowej (np. aneksja Krymu w 2014 roku) mają ograniczony wpływ na dynamikę cen złota. Wydarzenia o konsekwencjach globalnych, w tym w szczególności dotyczące militarnie lub gospodarczo USA i zmieniające percepcję bezpieczeństwa na świecie, takie jak np. atak na WTC w 2001, potrafią natomiast istotnie podnieść wycenę kruszcu.

2) Informacja o przewidywanym rozwoju Funduszu:

Fundusz będzie kontynuował działalność inwestycyjną zgodnie z polityką inwestycyjną określoną w statucie Funduszu.

3) Informacje o ważniejszych osiągnięciach w dziedzinie badań i rozwoju:

Nie występuje.

4) Informacja o aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej:

Obecna sytuacja finansowa Funduszu jest dobra. Fundusz posiada środki wystarczające do regulowania bieżących zobowiązań. Na przyszłą sytuację Funduszu największy wpływ będzie miało kształtowanie się sytuacji na krajowym rynku kapitałowym i na rynkach zagranicznych.

5) Informacja o udziałach własnych, w tym:

- a) przyczynie nabycia udziałów własnych dokonanego w roku obrotowym,
- b) liczbie i wartości nominalnej nabytych oraz zbytych w roku obrotowym udziałów, a w przypadku braku wartości nominalnej - ich wartości księgowej, jak też części kapitału podstawowego, którą te udziały reprezentują,
- c) w przypadku nabycia lub zbycia odpłatnego - równowartości tych udziałów,
- d) liczbie i wartości nominalnej wszystkich udziałów nabytych i zatrzymanych, a w razie braku wartości nominalnej - wartości księgowej, jak również części kapitału podstawowego, którą te udziały reprezentują:

Nie występuje.

Fundusz w 2021 roku umorzył 1.464 certyfikaty inwestycyjne.

Fundusz nie przeprowadzał emisji certyfikatów inwestycyjnych w 2021 roku.

6) Informacja o posiadanych przez Fundusz oddziałach (zakładach):

Nie występuje.

7) Informacja o instrumentach finansowych w zakresie:

a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka,

Fundusz lokuje powierzone środki w instrumenty finansowe charakteryzujące się potencjalnie dużą zmiennością cen. Podstawę portfela stanowią wystandaryzowane instrumenty pochodne, których cena zależy bezpośrednio lub pośrednio od ceny rynkowej złota. W związku z powyższym Fundusz narażony był w okresie sprawozdawczym przede wszystkim na ryzyko zmiany rynkowych cen instrumentów finansowych.

Z uwagi na fakt, iż Fundusz inwestował na rynku polskim oraz na rynkach zagranicznych, portfel Funduszu był narażony na ryzyko kursowe (walutowe). Fundusz stosował transakcje zabezpieczające w celu graniczenia ryzyka kursowego.

Fundusz inwestował część aktywów w obligacje skarbowe o stałym i zmiennym oprocentowaniu o krótkich terminach zapadalności (względnie zmiany okresu odsetkowego). W związku powyższym ekspozycja Funduszu na ryzyko stóp procentowych była ograniczona.

Fundusz zawierał transakcje na instrumentach pochodnych (wystandaryzowane instrumenty pochodne, których cena zależy bezpośrednio lub pośrednio od ceny rynkowej złota) w celu sprawnego zarządzania portfelem i zwiększenia rentowności portfela. W związku z powyższym ryzyko dźwigni i poziom dźwigni finansowej Funduszu były wysokie.

Fundusz wykorzystuje kontrakty terminowe do zabezpieczenia zmian cen niektórych instrumentów finansowych, w tym w szczególności walutowe kontrakty terminowe do zabezpieczenia przed ryzykiem zmiany kursów walut.

b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczenia istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.

Do zarządzania ryzykiem finansowym za pomocą instrumentów, o których mowa w pkt a, Fundusz nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Fundusz jest objęty systemem zarządzania ryzykiem w Towarzystwie zgodnym w szczególności z wymogami rozporządzenia Ministra Finansów, Funduszy i Polityki Regionalnej w sprawie sposobu, trybu oraz warunków prowadzenia działalności przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych z dnia 18 listopada 2020 r. (Dz.U. z 2020 r. poz. 2103) oraz rozporządzenia delegowanego Komisji (UE) nr 231/2013 z dnia 19 grudnia 2012 roku.

2. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na działalność Funduszu i sprawozdanie finansowe, w tym na osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym, a także omówienie perspektyw rozwoju działalności Funduszu w najbliższym roku obrotowym:

Na dzień 31 grudnia 2021 roku wycena certyfikatów inwestycyjnych Funduszu wyniosła 1.648,48 zł, co oznacza spadek o 10,48% w stosunku do wyceny z 31 grudnia 2020 roku, która wynosiła 1.841,43 zł.

Od 2021 roku główne gospodarki światowe, w tym USA, strefa Euro i Wielka Brytania, zmagają się z poziomami inflacji konsumenckiej i produkcyjnej nienotowanymi od parudziesięciu lat. Fenomen ten ma wymiar globalny, a jego skala narasta. W takich okolicznościach siła nabywcza zgromadzonych oszczędności topnieje w coraz szybszym tempie, skłaniając inwestorów do poszukiwania lokat mogących przechować realną wartość ich kapitału. Naturalnym wyborem do realizacji tego celu jest złoto, a jego siła w warunkach podwyższonej inflacji potwierdza się zarówno na przestrzeni dziejów jak i w obecnym systemie monetarnym. W 2021 roku wśród uczestników rynku panowało jednak przekonanie o przejściowości problemu wzrostu cen i optymizm co do rychłego powrotu systemu gospodarczego na dawne, przed pandemiczne tory. Brak rzeczywistej obawy przed długotrwałą utratą siły nabywczej i niestabilnością makroekonomiczną, nie pozwolił złotu zabłysnąć. Optymizm rynkowy co do bliskiego końca problemu inflacji po woli jednak przemija. Już pod koniec 2021 roku główne banki centralne zaczęły wycofywać się z narracji o przejściowości inflacji. Stale rosną również ich projekcje oczekiwanego tempa wzrostu cen w kolejnych miesiącach i latach. Nie przemijają także przyczyny makroekonomiczne inflacji, takie jak zaburzone łańcuchy dostaw, strukturalne zmiany na rynku pracy, problemy z surowcami energetycznymi czy opóźnione efekty wzrostu bazy monetarnej. Wszystko to powoduje, że coraz większa liczba inwestorów zaczyna poważnie obawiać się o długotrwały spadek siły nabywczej swojego kapitału i zwraca się w kierunku złota. Jego notowania osiągnęły na początku 2022 roku poziom rocznych maksimumów, w sytuacji gdy obawy te nie były jeszcze rynkowym konsensusem. Długoterminowe oczekiwania inflacyjne w USA od połowy 2021 roku zakotwiczone były bowiem tylko lekko powyżej celu inflacyjnego Banku Rezerwy Federalnej, wskazując, że większość uczestników rynku niezmiennie funkcjonowała w paradygmacie przekonania o przejściowości inflacji oraz zdolności banków centralnych do opanowania problemu wzrostu cen. Zmiana tego nastawienia jest jednak coraz bardziej widoczna, co pozwoliło złotu na osiągnięcie ceny rynkowej powyżej 2000 USD za uncję w marcu 2022 roku.

Gospodarka USA znajduje się po pierwszej podwyżce stóp procentowych przez Bank Rezerwy Federalnej w bieżącym cyklu zacieśniania polityki monetarnej. Wyniki analizy dynamiki cen kruszcu w poprzednich cyklach podwyżek stóp wskazują na to, że inwestycja w złoto od momentu pierwszej podwyżki historycznie przynosiła istotnie pozytywne rezultaty, osiągając średnią stopę zwrotu na poziomie 30% w horyzoncie 2 lat. Tłumaczyć należy to po pierwsze tym, że fakt nieuchronnych podwyżek stóp na obecnym etapie cyklu jest już w dużej mierze zdyskontowany przez uczestników rynku i uwzględniony w cenach. Proces dyskontowania informacji o wycofywaniu wsparcia monetarnego dla gospodarki był ważnym elementem kompresującym potencjał wzrostów cen złota w 2021 roku. Istotniejsza dla dynamiki cen kruszcu w przyszłości staje się teraz jednak kwestia tego na ile rzeczywiste efekty działań banków centralnych będą korespondować z oczekiwaniami inwestorów co do tych efektów. Spodziewanymi przez rynek rezultatami zacieśnienia polityki monetarnej jest obniżenie tempa wzrostu cen w okolice celu inflacyjnego (2% w przypadku FED) oraz brak istotnego negatywnego wpływu na tempo wzrostu gospodarczego. Na takie zapatrywania rynkowe wskazują m.in. zakotwiczone na poziomie niewiele wyższym od celu długoterminowe oczekiwania inflacyjne w USA. Okazuje się jednak, że oczekiwania rynkowe co do efektów polityki monetarnej są ex post systematycznie zbyt optymistyczne, co ma pozytywne przełożenie na dynamikę cen kruszcu. Z taką sytuacją możemy mieć do czynienia również w obecnym cyklu podwyżek stóp. Po pierwsze, FED może napotkać na trudności z obniżeniem inflacji w związku z tym, że niektóre z czynników ją wywołujących znajdują się poza kanałem oddziaływania polityki monetarnej. Po drugie, również arsenał instrumentów jakimi dysponuje bank centralny wydaje się ograniczony. W związku z uruchomionymi na całym świecie programami wsparcia fiskalnego po wybuchu pandemii, dług publiczny w relacji do PKB w wielu głównych gospodarkach znajduje się bowiem na bardzo wysokim poziomie. Nadmierne podniesienie stóp nominalnych mogłoby spowodować niemożliwy do utrzymania wzrost kosztów obsługi tego zadłużenia. Co więcej, utrzymanie ujemnych realnych stóp procentowych na dłuższy termin może okazać się jedynym narzędziem umożliwiającym powrót współczynników zadłużenia rządowego do poziomów gwarantujących bezpieczeństwo finansów publicznych. Taka sytuacja tworzy bardzo sprzyjające środowisko dla złota. Z jednej strony może przyspieszyć wzrost oczekiwań inflacyjnych, których zakotwiczenie było jednym z głównych czynników hamujących wzrost cen kruszcu w 2021 roku. Z drugiej strony stawia w relatywnie niekorzystnej pozycji perspektywy inwestycji w amerykańskie długoterminowe obligacje skarbowe, stanowiące podstawową alternatywę dla złota wśród aktywów służących przechowywaniu siły nabywczej.

Oprócz wysokich odczytów inflacji, potencjału na odnotowanie się oczekiwań inflacyjnych oraz przejścia polityki monetarnej w USA do korzystniejszej dla złota fazy, początek 2022 roku wiąże się również z istotnym zwiększeniem poziomu ryzyka geopolitycznego na świecie. Wszystko za sprawą eskalacji kryzysu rosyjsko – ukraińskiego i reakcji społeczności międzynarodowej na wydarzenia w Ukrainie. W sytuacjach szeroko rozumianych kryzysów złoto historycznie było lokatą o średnio najlepszej stopie zwrotu wśród wszystkich podstawowych klas aktywów. W momentach zawirowań na rynkach inwestorzy traktują kruszec jako bezpieczną przystań dla kapitału, m.in. ze względu na jego fizyczny charakter, brak ryzyka kredytowego, ogromną płynność i zaufanie jakim jest obdarzany

od stuleci. Nie inaczej jest w sytuacjach potencjalnych lub faktycznych kryzysów zbrojnych czy też przy istotnej negatywnej zmianie percepcji bezpieczeństwa na świecie. Wydaje się, że z taką sytuacją mamy do czynienia obecnie i z pewnością część aprecjacji złota w lutym i marcu 2022 roku wiązać można ze wzmożonym popytem wynikającym z oceny ryzyka geopolitycznego. Na ile czynnik ten będzie dalej wsparciem dla cen kruszcu w przyszłości zależeć będzie od skali działań militarnych, charakteru i stanowczości reakcji międzynarodowej oraz tego czy konflikt ten trwale zmieni postrzeganie poziomu bezpieczeństwa w Europie i na świecie. Historia pokazuje, że konflikty postrzegane jako lokalne i bez stanowczej reakcji społeczności międzynarodowej (np. aneksja Krymu w 2014 roku) mają ograniczony wpływ na dynamikę cen złota. Wydarzenia o konsekwencjach globalnych, w tym w szczególności dotyczące militarnie lub gospodarczo USA i zmieniające percepcję bezpieczeństwa na świecie, takie jak np. atak na WTC w 2001, potrafią natomiast istotnie podnieść wycenę kruszcu.

3. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem, w jakim stopniu Fundusz jest na nie narażony:

Fundusz jest narażony przede wszystkim na:

Ryzyko inwestycyjne, w tym na ryzyko związane z polityką inwestycyjną oraz z inwestowaniem w poszczególne instrumenty finansowe.

W przypadku niekorzystnego kształtowania się cen instrumentów finansowych znajdujących się w portfelu Funduszu, Fundusz może ponieść straty na inwestycjach w przedmiotowe instrumenty.

Inwestowanie w instrumenty udziałowe wiąże się z następującymi rodzajami ryzyk:

- a) ryzyko otoczenia makroekonomicznego: na poziom ryzyka inwestycji w instrumenty udziałowe wpływ mają czynniki makroekonomiczne takie jak: tempo wzrostu gospodarczego, stopień nierównowagi makroekonomicznej, deficyt budżetowy, handlowy i obrotów bieżących, wielkość popytu konsumpcyjnego, poziom inwestycji, wysokość stóp procentowych, kształtowanie się poziomu depozytów i kredytów sektora bankowego, wielkość zadłużenia krajowego, sytuacja na rynku pracy, wielkość i kształtowanie się poziomu inflacji, wielkość i kształtowanie się poziomu cen surowców, sytuacja geopolityczna. Osłabienie sytuacji makroekonomicznej może mieć negatywny wpływ na wyceny instrumentów udziałowych, będących przedmiotem lokat Funduszu. Fundusz przy podejmowaniu decyzji o poziomie alokacji w instrumenty udziałowe bierze pod uwagę obecną i prognozowaną sytuację makroekonomiczną kraju i świata.
- b) ryzyko branży: instrumenty finansowe, które są przedmiotem lokat Funduszu, podlegają ryzyku branży, w której działają, główne ryzyka to: konkurencyjność, zmiany popytu na produkty oferowane przez podmioty z branży, nowe technologie. Ryzyko branżowe Fundusz ogranicza poprzez lokowanie aktywów Funduszu w instrumenty finansowe związane z różnymi branżami.
- c) ryzyko specyficzne spółki: akcje i udziały spółek, które są przedmiotem lokat Funduszu, podlegają ryzyku specyficznemu danej spółki, główne ryzyka to: jakość produktu i biznesu, skala działania i wielkość spółki, jakość zarządu, struktura właścicielska, polityka dywidendowa, regulacje prawne, przejrzystość działania, zdarzenia losowe. Ryzyko specyficzne dla spółki ograniczane jest poprzez dywersyfikację portfela Funduszu.
- d) ryzyko płynności: polega na braku możliwości sprzedaży w krótkim okresie instrumentów udziałowych po cenach odzwierciedlających ich realną wartość. Fundusz dokłada starań aby ograniczyć ryzyko płynności poprzez odpowiedni dobór lokat, biorąc pod uwagę dzienne obroty danym instrumentem w stosunku do zajmowanej pozycji inwestycyjnej.

W przypadku **inwestowania w tytuły lub jednostki uczestnictwa funduszy zagranicznych oraz instytucji wspólnego inwestowania** oprócz ryzyk, właściwych dla instrumentów finansowych wchodzących w skład ich portfeli, występują następujące rodzaje ryzyka:

- a) ryzyko braku wpływu na bieżącą strukturę portfela inwestycyjnego oraz strategię inwestycyjną i decyzje podejmowane przez zarządzającego – polega na braku wpływu na skład portfela i jego zmiany dokonywane przez zarządzającego funduszem zagranicznym lub instytucją wspólnego inwestowania.
- b) ryzyko wynikające z braku dostępu do aktualnego składu portfela inwestycyjnego – zgodnie z regulacjami, jakim podlegają fundusze zagraniczne oraz instytucje wspólnego inwestowania, są one zobowiązane ujawniać skład ich portfeli inwestycyjnych wyłącznie okresowo, co powoduje, iż zarządzający Funduszem, podejmując decyzje inwestycyjne ma dostęp wyłącznie do bieżącej wyceny aktywów funduszu

zagranicznego lub instytucji wspólnego inwestowania oraz do historycznego składu portfela tych instytucji. W związku z powyższym niemożliwe jest bieżące określanie parametrów inwestycyjnych oraz poziomu ryzyka danego funduszu zagranicznego lub instytucji wspólnego inwestowania.

- c) ryzyko płynności – ryzyko to polega na niemożności zbycia określonej liczby jednostek uczestnictwa lub tytułów uczestnictwa po cenie odzwierciedlającej ich wartość w księgach Funduszu lub nabycia ich po cenie odzwierciedlającej ich wartość rynkową.
- d) ryzyko wyceny – w przypadku inwestycji w tytuły uczestnictwa funduszy zagranicznych lub instytucji wspólnego inwestowania istnieje możliwość, iż instytucje te dokonują wyceny aktywów wchodzących w skład ich portfeli inwestycyjnych w sposób odmienny niż dokonywałby jej Fundusz, gdyby dokonywał
- e) ryzyko transakcji – możliwość opóźnień realizacji bądź rozliczeniu transakcji związanych z jednostkami uczestnictwa funduszy zagranicznych lub tytułami uczestnictwa instytucji wspólnego inwestowania spowodowanych czynnikami niezależnymi od Towarzystwa.
- f) ryzyko związane z koncentracją aktywów lub rynków - w przypadku inwestycji w tytuły lub jednostki uczestnictwa istnieje ryzyko znacznego uzależnienia wyników Funduszu od wyników jednego lub kilku funduszy zagranicznych lub instytucji wspólnego inwestowania znajdujących się w portfelu Funduszu.

Inwestycje w instrumenty dłużne obarczone są następującymi rodzajami ryzyka:

- a) ryzyko niewypłacalności emitenta - zmiana pozycji finansowej emitenta na rynku lub perspektyw jego rozwoju może mieć negatywny wpływ na cenę emitowanych instrumentów dłużnych. Wiąże się ono również z niebezpieczeństwem niespłacenia przez emitenta jego zobowiązań przewidzianych harmonogramem emisji, w szczególności zaniechaniem spłaty należności z tytułu wyemitowanych papierów wartościowych. Istnieje ryzyko, że niewypłacalność któregośkolwiek z emitentów może negatywnie wpłynąć na Wartość Aktywów Netto Funduszu i Wartość Aktywów Netto na Certyfikat, skutkująca utratą części aktywów Funduszu,
- b) ryzyko stopy procentowej – jest związane ze zmianą cen instrumentów dłużnych o stałej stopie procentowej przy zmianie rynkowej stopy procentowej. W przypadku wzrostu stóp procentowych cena papierów dłużnych maleje, w przypadku spadku rośnie. Struktura czasowa portfela instrumentów dłużnych ustalana będzie w oparciu o przewidywane zmiany rynkowych stóp procentowych. Należy brać pod uwagę, że rzeczywiste zachowania rynku mogą odbiegać od przewidywań. W takim wypadku Fundusz może nie zrealizować celu inwestycyjnego polegającego na wzroście wartości Aktywów Funduszu.
- c) ryzyko płynności – polega na braku możliwości sprzedaży w krótkim okresie instrumentów dłużnych po cenach odzwierciedlających realną wartość lokat. Fundusz będzie dokładał starań aby ograniczyć ryzyko płynności poprzez odpowiedni dobór lokat, biorąc pod uwagę codzienne obroty danym instrumentem w stosunku do zajmowanej pozycji inwestycyjnej.

Ryzyko inwestycji w instrumenty pochodne

Z inwestycjami w instrumenty pochodne wiążą się następujące czynniki ryzyka:

- a) ryzyko rynkowe, czyli ryzyko zmiany wartości instrumentu w wyniku zmiany poziomu stóp procentowych, indeksów giełdowych bądź kursu walutowego,
- b) ryzyko kredytowe (ryzyko kontrahenta), czyli ryzyko niewywiązania się z umowy transakcji podmiotu będącego jej drugą stroną,
- c) ryzyko (braku) rozliczenia występujące w przypadku rozliczenia transakcji zakupu lub sprzedaży instrumentów finansowych, które nie są gwarantowane przez izby rozliczeniowe,
- d) ryzyko płynności, czyli ryzyko braku możliwości zamknięcia w odpowiednio krótkim okresie czasu pozycji w instrumentach pochodnych bez znaczącego negatywnego wpływu na aktywów Funduszu,
- e) ryzyko związane z wyborem przez Zarządzającego Funduszem niewłaściwego sposobu zabezpieczenia aktywów Funduszu, polegające na niewłaściwym doborze bazy instrumentu pochodnego, terminu transakcji, waluty lub braku dokładnego dopasowania wartości transakcji (zabezpieczenia), co może spowodować stratę na zabezpieczanej transakcji.

Powyższe czynniki ryzyka związane z zawieraniem przez Fundusz umów mających za przedmiot Instrumenty Pochodne, w tym Niewystandaryzowane Instrumenty Pochodne mogą wpływać na wahania (w tym spadki) wartości Certyfikatów Inwestycyjnych Funduszu.

Ryzyko dźwigni finansowej

Inwestycje w instrumenty pochodne wiążą się ze stosowaniem dźwigni finansowej, co powoduje możliwość osiągnięcia wysokich zysków, ale może też łączyć się z poniesieniem dużych strat w wyniku zmian cen instrumentów bazowych. W Instrumenty Pochodne może być wkomponowany mechanizm kredytowy, to znaczy Fundusz wnosi depozyt zabezpieczający w wysokości niższej niż wartość instrumentu bazowego, istnieje w związku z tym możliwość poniesienia przez Fundusz straty przewyższającej wartość depozytu zabezpieczającego. Fundusz wykorzystuje kontrakty terminowe do zabezpieczenia zmian cen niektórych instrumentów finansowych, w tym w szczególności walutowe kontrakty terminowe do zabezpieczenia przed ryzykiem zmiany kursów walut oraz indeksowe kontrakty terminowe do zabezpieczenia ryzyka systematycznego portfela.

Należy brać pod uwagę, że rzeczywiste zachowania rynku mogą odbiegać od przewidywań zarządzających Funduszem.

Ryzyko stóp procentowych

Składnikiem ryzyka rynkowego jest ryzyko stóp procentowych polegające na wrażliwości kursów instrumentów finansowych będących przedmiotem lokat Funduszu na zmiany rynkowych stóp procentowych. Zmiany w poziomie rynkowych stóp procentowych wpływają na ceny dłużnych papierów wartościowych, przy czym związek cen tych papierów z poziomem stóp procentowych ma charakter zależności odwrotnie proporcjonalnej.

Wzrost rynkowych stóp procentowych oznacza spadek kursów papierów dłużnych, w szczególności o oprocentowaniu stałym, spadek stóp procentowych powoduje wzrost kursów papierów dłużnych. Ten rodzaj ryzyka wzrasta wraz z wydłużaniem okresu do terminu wykupu i może wpłynąć na spadek wartości aktywów Funduszu oraz Certyfikatów Inwestycyjnych. Dodatkowo aktywa i zobowiązania Funduszu obciążone są ryzykiem przepływów środków pieniężnych wynikającym ze zmieniających się stóp procentowych (np. odsetki od obligacji, lokat bankowych czy zaciągniętych pożyczek o zmiennym oprocentowaniu), co może wpływać na wartość aktywów Funduszu oraz Certyfikatów Inwestycyjnych.

Ryzyko walutowe

W przypadku, gdy Fundusz inwestuje w instrumenty finansowe denominowane w walucie obcej, Aktywa Funduszu są narażone na ryzyko walutowe. Istnieje możliwość obniżenia rentowności lokat w instrumenty denominowane w walutach obcych przy wzroście waluty krajowej wobec waluty obcej. Ponadto, Fundusz nabywa waluty w celu zapewnienia płynności i sprawnego zarządzania portfelem Funduszu. Fundusz stara się zabezpieczać ryzyko walutowe instrumentów finansowych denominowanych w walucie obcej oraz posiadanych walut.

Ryzyko kredytowe

Inwestycje Funduszu obarczone są ryzykiem kredytowym, czyli ryzykiem niewypłacalności emitentów papierów wartościowych i związanym z tym ryzykiem częściowej lub całkowitej utraty wartości lokat Funduszu. Ryzyko kredytowe dotyczy przede wszystkim dłużnych papierów wartościowych i jest związane z utratą zdolności emitentów do terminowej realizacji zobowiązań związanych z wyemitowanymi papierami wartościowymi. Sytuacja taka może mieć miejsce w następstwie pogorszenia się sytuacji finansowej emitenta spowodowanego przez czynniki wewnętrzne lub uwarunkowania zewnętrzne (otoczenie makroekonomiczne, sytuacja w branży emitenta, otoczenie prawne itp.). Analogiczne ryzyko spłaty zobowiązania występuje w przypadku złożenia przez Fundusz lokaty bankowej i odnosi się do wypłacalności banku. Ryzyko kredytowe obejmuje również ryzyko związane z obniżeniem ratingu kredytowego emitenta przez agencję ratingową i wynikający z niego spadek cen dłużnych papierów wartościowych emitenta.

Na ryzyko kredytowe mogą również wpływać ryzyka zrównoważonego rozwoju związane z aspektami środowiskowymi, społecznymi lub ładu korporacyjnego. Kwestie te mogą mieć potencjalnie wpływ na wzrost, udział w rynku i zyskowność emitentów, a tym samym ich sytuację finansową. Działania zmierzające do transformacji niektórych sektorów gospodarki lub nowe regulacje technologiczne mogą prowadzić do zmian w nastawieniu konsumentów lub wymagać wysokich nakładów kapitałowych prowadząc do pogorszenia kondycji finansowej emitentów.

Powyżej opisane sytuacje mogą negatywnie wpływać na wartość aktywów i Certyfikatów Inwestycyjnych Funduszu.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności polega na braku możliwości sprzedaży lub zakupu instrumentów finansowych, w wyniku braku wystarczającego popytu lub podaży, bez istotnego wpływu na poziom cen rynkowych. W przypadku niektórych instrumentów finansowych niskie obroty na rynku, na którym dokonywane są transakcje lub inne ograniczenia ich zbywalności, mogą uniemożliwić sprzedaż dużej ilości instrumentów finansowych w krótkim czasie bez znacznego wpływu na cenę. Ograniczenie płynności może zwiększać zmienność cen instrumentów finansowych będących przedmiotem lokat Funduszu, co może wpływać na wahania oraz spadki wartości Certyfikatów Inwestycyjnych.

Posiadanie w portfelu inwestycyjnym Funduszu papierów wartościowych niewprowadzonych do obrotu lub nienotowanych na aktywnym rynku, może skutkować koniecznością sprzedaży tego rodzaju papierów wartościowych po cenach nieodzwierciedlających ich rzeczywistej wartości lub doprowadzić do sytuacji, w której zbycie papierów będzie niemożliwe, co może w efekcie prowadzić do spadków wartości Certyfikatów Inwestycyjnych Funduszu lub skutkować realizacją ryzyka związanego z zawieszeniem wykupu Certyfikatów.

W przypadku jednostek uczestnictwa funduszy zagranicznych lub tytułów uczestnictwa instytucji wspólnego inwestowania istnieje dodatkowe ryzyko wynikające z możliwości zawieszenia odkupowania jednostek uczestnictwa lub tytułów uczestnictwa wyemitowanych przez dany fundusz zagraniczny lub instytucję wspólnego inwestowania co może, zwłaszcza w przypadku gdy stanowią one istotną część aktywów Funduszu, skutkować realizacją ryzyka związanego z zawieszeniem wykupu Certyfikatów.

Ryzyko płynności wzrasta znacząco w okresach kryzysów i zawirowań na rynkach finansowych wywołanych między innymi przyczynami naturalnymi (np. katastrofami naturalnymi czy epidemiami), ekonomicznymi lub politycznymi. Dotkliwe zjawiska pogodowe mogą zwiększać ryzyko płynności dla niektórych klas aktywów lub regionów inwestycji Funduszu.

Ryzyko koncentracji aktywów i rynków

Istnieje ryzyko wywierania znacznego wpływu na wyniki Funduszu przez inwestycje w poszczególnych składnikach lokat, ze względu na ich duży udział w aktywach Funduszu.

Fundusz koncentruje się na inwestycjach w instrumenty finansowe oparte na cenie złota. Podstawę portfela stanowią wystandaryzowane instrumenty pochodne, których cena zależy bezpośrednio lub pośrednio od ceny rynkowej złota, a także srebra, platyny i palladu. Dodatkowo fundusz może lokować środki w akcje spółek, które działają w branży poszukiwania, rozwoju i eksploatacji złóż metali szlachetnych oraz złóż polimetalicznych, w których złoto, srebro, platyna i pallad stanowią istotną część a także w fundusze ETF, dające ekspozycję na rynek złota.

Ryzyko prawne i podatkowe

Stabilność regulacji prawnych jest istotna dla działalności Funduszu. Zmiany obowiązujących przepisów dotyczących w szczególności działalności funduszy inwestycyjnych zamkniętych oraz zmian w systemie podatkowym mogą negatywnie wpłynąć na opłacalność lokat Funduszu oraz zwiększyć koszty działalności Funduszu, obniżając tym samym wyniki osiągnięte przez Fundusz. Zmiany podatkowe mogą również dotyczyć Uczestników Funduszu zmniejszając opłacalność inwestycji w Certyfikaty. Rozwiązania podatkowe stosowane na rynkach zagranicznych niejednokrotnie są skomplikowane, co powoduje, że istnieje ryzyko błędnej interpretacji zobowiązań podatkowych Funduszu, które mogą powstać w związku z inwestycjami Funduszu na wyżej wymienionych rynkach. Towarzystwo dopełnia starań, aby ograniczyć ryzyko z tym związane, w szczególności poprzez korzystanie z usług podmiotów zawodowo trudniących się doradztwem prawnym i podatkowym.

Ryzyko operacyjne

Obejmuje ryzyko pośredniej lub bezpośredniej straty wynikającej z błędów w przeprowadzanych transakcjach, ryzyko strat wynikające z niedostosowania lub zawodności wewnętrznych procesów, ludzi i systemów technicznych, lub ze zdarzeń zewnętrznych. W szczególności, błędy ludzkie lub błędy systemów, mogą spowodować przeprowadzenie nieautoryzowanych transakcji, uniemożliwić przeprowadzenie transakcji lub spowodować błędne lub opóźnione rozliczenie transakcji. Ekstremalne zjawiska pogodowe, katastrofy naturalne lub epidemie mogą powodować uszkodzenia mienia, infrastruktury czy zagrożenie dla zdrowia i życia ludzkiego oraz powodować znaczące zakłócenia w działalności operacyjnej.

Ryzyko braku wpływu Uczestników na zarządzanie Funduszem

Zgodnie z Ustawą o funduszach inwestycyjnych, Fundusz jest tworzony, zarządzany i reprezentowany wobec osób trzecich przez Towarzystwo. Zgodnie z ograniczeniami ustawowymi i statutowymi Uczestnicy Funduszu nie mają wpływu na zarządzanie Aktywami i reprezentowanie Funduszu. Niezależnie od faktu, że w Funduszu funkcjonuje Zgromadzenie Inwestorów, podmiotem zarządzającym Funduszem jest Towarzystwo. Natomiast Fundusz udostępnia ogłoszenia i informacje zgodnie z prawem i Statutem Funduszu co umożliwi Uczestnikom ocenę działalności Funduszu.

Ryzyko zmian Statutu Funduszu

Statut Funduszu może ulec zmianie w szczególności ze względu na konieczność dostosowania Statutu do zmieniających się przepisów prawa, praktyki rynkowej, polityki inwestycyjnej, kosztów, czy zasad wykupywania Certyfikatów. Towarzystwo dokłada starań aby ewentualne zmiany Statutu były zgodne z interesem Uczestników Funduszu.

Ryzyko związane z kosztami nielimitowanymi

Część kosztów i wydatków związanych z działalnością Funduszu stanowią koszty nielimitowane, które będą pokrywane z Aktywów Funduszu. Towarzystwo dopełnia starań aby koszty nielimitowane były jak najniższe. Na część kosztów nielimitowanych Towarzystwo nie ma wpływu. Koszty nielimitowane będą wpływać na zmniejszenie Aktywów Funduszu.

Ryzyko rozwiązania Funduszu w trakcie jego trwania

Zgodnie z Ustawą o funduszach inwestycyjnych i Statutem Fundusz może być rozwiązany w trakcie jego trwania decyzją Zgromadzenia Inwestorów. Decyzja taka będzie miała wpływ na realizację polityki inwestycyjnej Funduszu i osiągnięcie celu inwestycyjnego i jest podjęta, jeżeli głosy za rozwiązaniem Funduszu oddali Uczestnicy reprezentujący łącznie, co najmniej 2/3 ogólnej liczby Certyfikatów. Rozwiązanie Funduszu następuje także w przypadku, gdy: a) zarządzanie Funduszem nie zostało przejęte przez inne towarzystwo w terminie trzech miesięcy od dnia wydania decyzji o cofnięciu zezwolenia lub od dnia wygaśnięcia zezwolenia na wykonywanie działalności przez Towarzystwo, b) Depozytariusz zaprzestał wykonywania swoich obowiązków i nie zawarło z innym bankiem umowy o prowadzenie rejestru aktywów funduszu, c) wartość Aktywów Netto Funduszu spadnie poniżej 2.000.000 zł. Rozwiązanie Funduszu może spowodować, że Fundusz nie osiągnie celu inwestycyjnego.

Ryzyko zmiany kluczowych pracowników Towarzystwa

Towarzystwo zarządzające Funduszem do wykonywania swoich obowiązków zatrudnia pracowników. Istnieje możliwość zmiany wśród kluczowych pracowników Towarzystwa, co może mieć wpływ na działanie Towarzystwa.

Ryzyko kontrahentów Funduszu

Fundusz prowadząc działalność korzysta z usług różnych kontrahentów, m.in. depozytariusza, brokerów, księgowości, biegłych rewidentów, czy zarządzających. Istnieje ryzyko niewywiązania się lub niepełnego wywiązania się kontrahentów z podjętych zobowiązań. Fundusz stara się ograniczać przedmiotowe ryzyko poprzez dobór do współpracy wiarygodnych kontrahentów oraz ustalanie odpowiednich sposobów współpracy z kontrahentami.

4. Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego:

1) Wskazanie:

- zbioru zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Fundusz, oraz miejsca, gdzie tekst zbioru zasad jest publicznie dostępny, lub

- zbioru zasad ładu korporacyjnego, na którego stosowanie Fundusz mógł się zdecydować dobrowolnie, oraz miejsce, gdzie tekst zbioru jest publicznie dostępny, lub

- wszelkich odpowiednich informacji dotyczących stosowanych przez Fundusz praktyk w zakresie ładu korporacyjnego, wykraczających poza wymogi przewidziane prawem krajowym wraz z przedstawieniem informacji o stosowanych przez niego praktykach w zakresie ładu korporacyjnego:

Towarzystwo, uchwałą Zarządu nr 1/141/2014 z dnia 12 grudnia 2014 r., uchwałą Rady Nadzorczej nr 1/5/2014 z dnia 12 grudnia 2014 r. oraz uchwałą nr 24/1/2015 z dnia 17 kwietnia 2015 r., przyjęło i wdrożyło do stosowania „Zasady ładu korporacyjnego dla instytucji nadzorowanych” uchwalone przez Komisję Nadzoru Finansowego w dniu 22 lipca 2014 r. (dalej: „Zasady ładu korporacyjnego”). Zasady te stosowane są przez Towarzystwo. Natomiast zarządzane przez Towarzystwo fundusze inwestycyjne, stosują Zasady ładu korporacyjnego, w zakresie w jakim da się je zastosować z uwzględnieniem konstrukcji funduszu oraz obowiązujących przepisów prawa. Wobec tego Zasady powyższe znajdują zastosowanie m. in. odnośnie polityki informacyjnej, sposobu rozpatrywania reklamacji, sposobu wykonywania praw właścicielskich z posiadanych akcji/udziałów spółek portfelowych.

Tekst „Zasad ładu korporacyjnego dla instytucji nadzorowanych” jest dostępny na stronie Komisji Nadzoru Finansowego: https://www.knf.gov.pl/dla_ryнку/regulacje_i_praktyka/zasady_ladu_korporacyjnego

2) W zakresie, w jakim Fundusz odstąpił od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego, o którym mowa w pkt 1) tiret pierwsze i drugie, wskazanie tych postanowień oraz wyjaśnienie przyczyn tego odstąpienia.

Nie występuje.

3) Opis głównych cech stosowanych w przedsiębiorstwie Funduszu systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych:

Na funkcjonujący w Towarzystwie system kontroli wewnętrznej składają się:

- (i) System nadzoru zgodności działalności z prawem realizowany przez Inspektora Nadzoru i podlegający jego kierownictwu Departament Compliance. System nadzoru zgodności działalności z prawem służy zapewnieniu zgodności działalności Towarzystwa i Funduszu oraz osób działających na ich rzecz z obowiązującymi przepisami prawa oraz procedurami i regulaminami wewnętrznymi obowiązującymi w Towarzystwie.
- (ii) System audytu wewnętrznego realizowany przez Zespół audytu wewnętrznego. System audytu wewnętrznego służy weryfikacji systemów (systemu nadzoru zgodności działalności z prawem oraz systemu zarządzania ryzykiem) oraz procedur i regulaminów wewnętrznych obowiązujących w Towarzystwie, według kryterium prawidłowości i skuteczności wypełniania przez Towarzystwo i Fundusz obowiązków wynikających z przepisów, oraz działaniu mającemu na celu eliminację nieprawidłowości.
- (iii) System zarządzania ryzykiem realizowany przez Departament Ryzyka. W Towarzystwie wdrożono politykę zarządzania ryzykiem. Polityka zarządzania ryzykiem obejmuje w szczególności pisemne procedury oceny narażenia każdego zarządzanego przez Towarzystwo funduszu inwestycyjnego na poszczególne rodzaje ryzyka wchodzące w skład ryzyka całkowitego, które mogą być istotne dla tego

funduszu. Głównym zadaniem Departamentu Ryzyka jest zapewnienie prawidłowości funkcjonowania wdrożonego w Towarzystwie systemu zarządzania ryzykiem.

Przyjęty system kontroli wewnętrznej jest adekwatny do osiągnięcia zamierzonych celów i bieżących potrzeb Towarzystwa.

- 4) Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu:**

Nie znajduje zastosowania.

- 5) Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne, wraz z opisem tych uprawnień:**

Nie występuje. Fundusz emituje certyfikaty inwestycyjne będące zdematerializowanymi papierami wartościowymi na okaziciela reprezentującymi jednakowe prawa majątkowe.

- 6) Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie do wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych:**

Nie występuje.

- 7) Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych Funduszu:**

Nie występuje. Zbycie lub zastawienie certyfikatów inwestycyjnych nie podlega żadnym ograniczeniom.

- 8) Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji:**

Towarzystwo jako organ Funduszu zarządza nim i reprezentuje go w stosunkach z osobami trzecimi. Towarzystwo podejmuje wszelkie decyzje jego dotyczące, w tym w zakresie emisji Certyfikatów Funduszu, z zastrzeżeniem kompetencji Zgromadzenia Inwestorów Funduszu. Zasady dotyczące wykupywania Certyfikatów zostały określone w Statucie Funduszu.

Zgodnie z postanowieniami statutu Towarzystwa członków Zarządu powołuje na wspólną, pięcioletnią kadencję Rada Nadzorcza Towarzystwa. Prokury udziela Zarząd. Zarząd Towarzystwa wykonuje wszelkie uprawnienia w sprawach niezastrzeżonych przez prawo lub statut do kompetencji pozostałych organów Towarzystwa.

Każdy z członków Zarządu może zostać odwołany przed upływem kadencji. Mandat członka Zarządu Towarzystwa wygasa z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka Zarządu.

Osobę zarządzającą Funduszem wyznacza zarząd Towarzystwa, zgodnie z procedurami wewnętrznymi funkcjonującymi w Towarzystwie.

- 9) Opis zasad zmiany statutu Funduszu:**

Zmiana Statutu dokonywana jest przez Towarzystwo, jako organ Funduszu w sposób zgodny z ustawą o funduszach inwestycyjnych i zarządzaniu alternatywnymi funduszami inwestycyjnymi i statutem Funduszu. O zmianie statutu Fundusz jednokrotnie ogłosi na stronie internetowej Towarzystwa pod adresem www.investors.pl.

Zmiany Statutu w zakresie zmiany polityki inwestycyjnej, co do zasady wchodzi w życie w terminie 3 miesięcy od dnia ich ogłoszenia na stronie internetowej Towarzystwa. Zmiana Statutu w zakresie określonym w ustawie o funduszach inwestycyjnych wymaga zezwolenia Komisji Nadzoru Finansowego.

10) Sposób działania walnego zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia, jeżeli taki regulamin został uchwalony, o ile informacje w tym zakresie nie wynikają wprost z przepisów prawa:

W Funduszu działa Zgromadzenie Inwestorów wykonujące czynności określone w ustawie o funduszach inwestycyjnych i zarządzaniu alternatywnymi funduszami inwestycyjnymi oraz w statucie Funduszu. Uprawnionymi do udziału w Zgromadzeniu Inwestorów, zgodnie z art. 143 ust. 1 pkt 1 ustawy o funduszach inwestycyjnych i zarządzaniu alternatywnymi funduszami inwestycyjnymi, są Uczestnicy Funduszu, którzy nie później niż na 7 dni przed dniem odbycia Zgromadzenia Inwestorów złożą Towarzystwu świadectwo depozytowe, wydane zgodnie z art. 9 i nast. ustawy o obrocie instrumentami finansowymi. Uczestnik Funduszu może brać udział w Zgromadzeniu Inwestorów osobiście lub przez pełnomocnika. Pełnomocnictwo powinno być sporządzone w formie pisemnej pod rygorem nieważności, oraz dołączone do protokołu z posiedzenia Zgromadzenia Inwestorów. Zasadnicze uprawnienia Zgromadzenia Inwestorów obejmują prawo wyrażania zgody na: zmianę depozytariusza, emisję nowych certyfikatów inwestycyjnych, zmiany statutu Funduszu w zakresie wyłączenia prawa pierwszeństwa do nabycia nowej emisji certyfikatów inwestycyjnych. Zgromadzenie Inwestorów jest również władne do podjęcia uchwały o rozwiązaniu Funduszu.

11) Opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących Funduszu oraz ich komitetów, wraz ze wskazaniem składu osobowego i zmian, które w nich zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego:

Organem Funduszu jest Investors Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. Towarzystwo, jako organ Funduszu zarządza nim i reprezentuje go w stosunkach z osobami trzecimi. Do składania oświadczeń woli w imieniu Funduszu upoważnionych jest dwóch członków zarządu Towarzystwa działających łącznie lub jeden członek zarządu wraz z prokurentem.

Skład osobowy Zarządu Towarzystwa:

- 1) Zbigniew Wójtowicz - Prezes Zarządu
- 2) Beata Sax - Wiceprezes Zarządu
- 3) Piotr Dziadek - Wiceprezes Zarządu

Skład osobowy Rady Nadzorczej Towarzystwa:

- 1) Jacek Prill - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- 2) prof. dr hab. Mieczysław Puławski - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- 3) Michał Słysz - Członek Rady Nadzorczej
- 4) Arkadiusz Biedulski - Członek Rady Nadzorczej
- 5) Robert Dziak - Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w organach Towarzystwa:

W ciągu ostatniego roku obrotowego nie zachodziły zmiany w organach Towarzystwa.

12) Informacje dotyczące Komitetu Audytu:

Komitetu Audytu w składzie:

- pan Jacek Prill – Przewodniczący Komitetu Audytu,
- pan Arkadiusz Biedulski – członek Komitetu Audytu,

- pan Michał Słysz – członek Komitetu Audytu.

a. Wskazanie osób spełniających ustawowe kryteria niezależności:

- pan Jacek Prill – Przewodniczący Komitetu Audytu,
- pan Michał Słysz – członek Komitetu Audytu.

b. Wskazanie osób posiadających wiedzę i umiejętności w zakresie rachunkowości lub badania sprawozdań finansowych, ze wskazaniem sposobu ich nabycia:

- pan Arkadiusz Biedulski – członek Komitetu Audytu,
- pan Michał Słysz – członek Komitetu Audytu.

Stosowne uprawnienia ww. osoby uzyskały poprzez wykształcenie kierunkowe oraz doświadczenie zawodowe.

c. Wskazanie osób posiadających wiedzę i umiejętności w zakresie branży, w której działa emitent, ze wskazaniem sposobu ich nabycia:

- pan Arkadiusz Biedulski – członek Komitetu Audytu,
- pan Michał Słysz – członek Komitetu Audytu.

Stosowne uprawnienia ww. osoby uzyskały poprzez wykształcenie kierunkowe oraz doświadczenie zawodowe.

d. Informacja o świadczonych na rzecz Funduszu przez firmę audytorską badającą jego sprawozdanie finansowe usługach dozwolonych niebędących badaniem i czy w związku z tym dokonano oceny niezależności tej firmy audytorskiej oraz wyrażano zgodę na świadczenie tych usług:

PricewaterhouseCoopers Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Audyt sp.k. w badanym okresie świadczyła na rzecz Funduszy usługę przeglądu sprawozdań finansowych za okres od 1 stycznia 2021 r. do 30 czerwca 2021 r., a także badanie Systemu zarządzania ryzykiem w Investors TFI S.A. w roku 2021.

Komitet Audytu ocenił, że realizacja usługi, przez PricewaterhouseCoopers Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Audyt sp.k. z siedzibą w Warszawie nie zagraża niezależności, o której mowa w art. 69-73 Ustawy o biegłych rewidentach oraz wyraził zgodę na powierzenie jej realizacji firmie audytorskiej.

e. Informacja o głównych założeniach opracowanej polityki wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzania badania oraz polityki świadczenia przez firmę audytorską przeprowadzającą badanie, przez podmioty powiązane z tą firmą audytorską oraz przez członka sieci firmy audytorskiej dozwolonych usług niebędących badaniem:

Polityka wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzania badania określa dyrektywy postępowania podczas procesu mającego na celu wybór firmy audytorskiej uprawnionej do przeprowadzenia ustawowego badania i przeglądu sprawozdań finansowych Funduszy i Towarzystwa – będących jednostkami zainteresowania publicznego w rozumieniu Ustawy. Stosuje się następujące założenia:

- 1) Wybór firmy audytorskiej dokonywany jest przez Radę Nadzorczą Towarzystwa po zapoznaniu się z rekomendacją Komitetu Audytu.
- 2) Wybór dokonywany jest po przeprowadzeniu procesu wyboru opisanego w Procedurze wyboru firmy audytorskiej do badania sprawozdań finansowych Investors Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie oraz funduszy inwestycyjnych zarządzanych przez Investors Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie.
- 3) Wybór dokonywany jest z uwzględnieniem zasad bezstronności i niezależności firmy audytorskiej oraz analizy prac realizowanych przez nią dla Funduszy, a wykraczających poza zakres badania sprawozdania finansowego celem uniknięcia konfliktu interesów.

- 4) Na każdym etapie procedury wyboru firmy audytorskiej do badania i przeglądu rocznych i śródrocznych sprawozdań finansowych lub sprawozdań związanych z likwidacją Funduszu, Towarzystwo kontroluje i monitoruje niezależność biegłego rewidenta i firmy audytorskiej, w szczególności uwzględnia fakt i zakres usług wykonywanych przez firmę audytorską w okresie ostatnich 10 (dziesięciu) lat i biegłego rewidenta w okresie ostatnich 5 (pięciu) lat poprzedzających wybór firmy audytorskiej na rzecz Funduszy i Towarzystwa.

Komitet Audytu na etapie przygotowywania rekomendacji, a następnie Rada Nadzorcza podczas dokonywania finalnego wyboru kierują się wytycznymi dotyczącymi podmiotu uprawnionego do badania, obejmującymi m. in.

- 1) znajomość branży i specyfiki działalności Funduszy, ze szczególnym uwzględnieniem kwestii prawno-podatkowych oraz dotyczących sprawozdawczości finansowej;
- 2) dotychczasowe posiadane doświadczenie podmiotu w badaniu sprawozdań finansowych Funduszy;
- 3) możliwość zapewnienia świadczenia pełnego zakresu usług określonych przez Towarzystwo (badanie sprawozdań jednostkowych, przeglądy śródroczne itp.);
- 4) kwalifikacje zawodowe i doświadczenie osób kierujących zespołami dedykowanymi do przeprowadzenia przeglądów oraz badań sprawozdań finansowych funduszy;
- 5) możliwość przeprowadzenia badania w terminach określonych przez Towarzystwo;
- 6) dotychczasowa współpraca podmiotu uprawnionego do badania z Towarzystwem i Funduszami;
- 7) niezależności biegłego rewidenta oraz podmiotu uprawnionego;
- 8) gotowości do uczestnictwa w posiedzeniach organów statutowych Spółki (Komitetu Audytu, Rady Nadzorczej oraz Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy).

Polityka świadczenia usług dozwolonych niebędących badaniem określa zasady dotyczące procesu udzielania zgody na świadczenie przez firmę audytorską przeprowadzającą badanie sprawozdań Towarzystwa i Funduszy, przez podmioty powiązane z tą firmą audytorską oraz przez członka sieci firmy audytorskiej dozwolonych usług niebędących badaniem.

Firma audytorska przeprowadzająca badanie sprawozdań finansowych Funduszy może świadczyć na rzecz Towarzystwa i Funduszy usługi dozwolone wskazane z Polityce i jedynie w zakresie niezwiązanym z polityką podatkową badanej jednostki. Świadczenie usług dodatkowych przez firmę audytorską może być realizowane pod warunkiem uprzedniego zatwierdzenia jej zakresu przez Komitet Audytu i po przeprowadzeniu przez Komitet Audytu oceny zagrożeń i zabezpieczeń niezależności, o której mowa w art. 69 - 73 Ustawy.

f. Informacja czy rekomendacja dotycząca wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzenia badania spełniała obowiązujące warunki, a w przypadku gdy wybór firmy audytorskiej nie dotyczył przedłużenia umowy o badanie sprawozdania finansowego - czy rekomendacja ta została sporządzona w następstwie zorganizowanej przez emitenta procedury wyboru spełniającej obowiązujące kryteria:

Rekomendacja Komitetu Audytu została sporządzona w następstwie zorganizowanej przez Fundusz procedury wyboru spełniającej obowiązujące kryteria i spełnia obowiązujące warunki.

g. Informacja o liczbie odbytych posiedzeń Komitetu Audytu albo posiedzeń Rady Nadzorczej lub innego organu nadzorującego lub kontrolującego poświęconych wykonywaniu obowiązków Komitetu Audytu:

W 2021 roku Komitet Audytu odbył 6 (sześć) posiedzeń.

h. Informacja dotycząca wykonywania obowiązków Komitetu Audytu przez Radę Nadzorczą lub inny organ nadzorujący lub kontrolujący - które z ustawowych warunków dających możliwość skorzystania z tej możliwości zostały spełnione, wraz z przytoczeniem odpowiednich danych:

Nie dotyczy.

- 13) W przypadku emitenta, który w roku obrotowym, za który sporządza sprawozdanie finansowe, oraz w roku poprzedzającym ten rok przekracza co najmniej dwie z następujących trzech wielkości:
- a) 85 000 000 zł - w przypadku sumy aktywów bilansu na koniec roku obrotowego,
 - b) 170 000 000 zł - w przypadku przychodów ze sprzedaży netto za rok obrotowy,
 - c) 250 osób - w przypadku średniorocznego zatrudnienia w przeliczeniu na pełne etaty
- opis polityki różnorodności stosowanej do organów administrujących, zarządzających i nadzorujących emitenta w odniesieniu do aspektów takich jak na przykład wiek, płeć lub wykształcenie i doświadczenie zawodowe, celów tej polityki różnorodności, sposobu jej realizacji oraz skutków w danym okresie sprawozdawczym; jeżeli emitent nie stosuje takiej polityki, zawiera w oświadczeniu wyjaśnienie takiej decyzji:

Nie występuje.

5. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności emitenta lub jego jednostki zależnej, ze wskazaniem przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta:

Wobec Funduszu nie toczą się postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Funduszu.

6. Informacje, o których mowa w §70 ust. 13 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim z dnia 29 marca 2018 r. (tj. Dz.U. z 2018, poz. 757), sporządzona z uwzględnieniem specyfiki działalności Funduszu.

1) Podstawowe dane o Funduszu

Fundusz działa na podstawie ustawy z dnia 27 maja 2004 r. o funduszach inwestycyjnych i zarządzaniu alternatywnymi funduszami inwestycyjnymi.

Organem Funduszu jest Investors Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. z siedzibą w Warszawie.

Fundusz został wpisany do Rejestru Funduszy Inwestycyjnych prowadzonego przez Sąd Okręgowy w Warszawie, VII Wydział Cywilny Rodzinny i Rejestrowy pod numerem RFI 253 w dniu 06.10.2006 r. Fundusz rozpoczął działalność począwszy od dnia 16.10.2006 r.

Czas trwania funduszu jest nieograniczony.

2) Cel inwestycyjny Funduszu

Celem inwestycyjnym Funduszu jest wzrost wartości aktywów Funduszu w wyniku wzrostu wartości lokat przy czym Fundusz nie gwarantuje osiągnięcia celu inwestycyjnego.

Fundusz lokuje aktywa w:

- a) wystandaryzowane instrumenty pochodne notowane na rynkach regulowanych lub zorganizowanych, których cena zależy bezpośrednio lub pośrednio od ceny rynkowej walut obcych oraz od ceny rynkowej następujących metali szlachetnych: złota, srebra, platyny i palladu,
- b) akcje dopuszczone do obrotu na rynku regulowanym lub zorganizowanym, oraz akcje niedopuszczone do obrotu na rynku regulowanym lub zorganizowanym, jeżeli prospekt emisyjny, memorandum informacyjne lub inny dokument o podobnym charakterze, przygotowany w związku z oferowaniem tych akcji, zakłada złożenie wniosku o ich dopuszczenie do obrotu na rynku regulowanym lub zorganizowanym w terminie nie dłuższym niż rok,
- c) jednostki uczestnictwa lub certyfikaty inwestycyjne funduszy inwestycyjnych lub tytuły uczestnictwa emitowane przez instytucje wspólnego inwestowania mające siedzibę za granicą,

- d) papiery wartościowe emitowane, poręczane lub gwarantowane przez Skarb Państwa i Narodowy Bank Polski, państwa należące do OECD albo międzynarodowe instytucje finansowe, których członkiem jest Rzeczpospolita Polska lub co najmniej jedno z państw należących do OECD,
- e) instrumenty rynku pieniężnego,
- f) depozyty w bankach krajowych, bankach zagranicznych lub w instytucjach kredytowych,
- g) waluty,
- h) niewystandaryzowane instrumenty pochodne dla których instrumentami bazowymi są waluty (forward).

Przy lokowaniu aktywów w sposób opisany powyżej, stosuje się ograniczenia inwestycyjne określone w Statucie Funduszu.

- 3) Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym:**

Nie występuje.

- 4) Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne, oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem - nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem:**

Nie występuje.

- 5) Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Funduszu, w tym znanych Funduszowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji:**

Do istotnych umów Funduszu można zaliczyć umowy z depozytariuszem Funduszu, z bankami w zakresie prowadzenia rachunków bankowych Funduszu, z firmami inwestycyjnymi w zakresie pośredniczenia w zawieraniu transakcji zawieranych przez Fundusz, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych Funduszu, z biurem rachunkowym świadczącym usługi księgowe na rzecz Funduszu, z Oferującymi, z KDPW oraz z GPW. W/w umowy są umowami zawartymi w normalnym toku działalności Funduszu.

- 6) Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Funduszu z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania:**

Fundusz nie jest podmiotem zależnym od Towarzystwa ani osób posiadających większość głosów na Zgromadzeniu Inwestorów.

W 2021 r. głównymi inwestycjami Funduszu były kontrakty terminowe, których wartość uzależniona była od kursu złota, a także obligacje Skarbu Państwa. Fundusz miał w swoim portfelu również niewystandaryzowane instrumenty pochodne typu forward, nabyte w celach zabezpieczających, których instrumentem bazowym był kurs USD do PLN.

Fundusz jest zarządzany aktywnie, a skład portfela Funduszu może podlegać zmianom. Przedmiotowe inwestycje finansowane są z kapitału pozyskanego z emisji certyfikatów Funduszu oraz wzrostu wartości aktywów z poszczególnych lokat.

- 7) Informacje o transakcjach zawartych przez Fundusz lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji:**

Nie występuje. W okresie sprawozdawczym Fundusz nie zawierał takich transakcji na innych warunkach niż rynkowe.

- 8) Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności:**

Nie występuje. Fundusz nie zaciąga kredytów, ani pożyczek.

- 9) Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych podmiotom powiązanim emitenta, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności:**

Nie występuje. Fundusz nie udzielał i nie otrzymywał poręczeń ani gwarancji.

- 10) Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych podmiotom powiązanim Funduszu:**

Nie występuje. Fundusz nie udzielał i nie otrzymywał poręczeń ani gwarancji.

- 11) W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem - opis wykorzystania przez Fundusz wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności:**

Nie występuje. W roku 2021 Fundusz nie przeprowadził emisji certyfikatów inwestycyjnych.

- 12) Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok:**

Nie występuje. Fundusz nie publikuje prognoz.

- 13) Ocena, wraz z jej uzasadnieniem, dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie Fundusz podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom:**

Zdolność Funduszu do wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań nie jest zagrożona. Płynne aktywa są wystarczające do regulowania bieżących zobowiązań Funduszu.

- 14) Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności:**

Fundusz dostosowuje wielkość realizowanych inwestycji do wielkości posiadanych środków. Fundusz może pozyskiwać nowe środki poprzez emisje certyfikatów. Fundusz nie przewiduje zmian w strukturze finansowania działalności.

- 15) Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik:**

Nie wystąpiły czynniki, ani nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik z działalności Funduszu za okres sprawozdawczy.

- 16) Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Funduszu oraz opis perspektyw rozwoju działalności Funduszu co najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej:**

Największy wpływ na przyszłą wycenę aktywów Funduszu będzie miała sytuacja na rynku metali szlachetnych, która w dużym stopniu będzie efektem polityki stóp procentowych prowadzonej przez najważniejsze banki centralne (przede wszystkim EBC i Fed). Biorąc pod uwagę dotychczasowe działania banków oraz ich deklaracje i zapowiedzi na następne lata, zarządzający Funduszem uważają, że otoczenie makroekonomiczne pozostanie pozytywne dla złota przez co najmniej kilka lat.

Ponadto istotnymi czynnikami mogącymi mieć bezpośredni lub pośredni wpływ na działalność operacyjną Funduszu są:

- ∞ zmiana regulacji prawnych, w szczególności zmiany przepisów dotyczących funkcjonowania funduszy inwestycyjnych oraz zmiany regulacji podatkowych,
- ∞ zmiany poziomu kursu dolara amerykańskiego do głównych światowych walut,
- ∞ znaczne zmiany światowej i krajowej sytuacji gospodarczej, w tym sytuacji makroekonomicznej oraz sytuacji na rynkach towarowych,
- ∞ znaczne zmiany polityki gospodarczej lub monetarnej w krajach, w których inwestuje Fundusz,
- ∞ znaczne zmiany sytuacji podmiotów/spółek, w których instrumenty Fundusz inwestuje znaczną część aktywów.

Fundusz nie przewiduje istotnych zmian polityki inwestycyjnej.

17) Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową:

Nie występuje. Zasady zarządzania przedsiębiorstwem Funduszu nie uległy zmianom.

18) Wszelkie umowy zawarte między Funduszem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia Funduszu przez przejęcie:

Nie występuje. Fundusz nie zawierał umów, o których mowa w niniejszym punkcie.

19) Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających, nadzorujących albo członków organów administrujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca, znaczący inwestor, wspólnik jednostki współzależnej lub odpowiednio jednostka będąca stroną wspólnego ustalenia umownego - oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym - obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym:

Nie stosuje się.

20) Informacje o wszelkich zobowiązaniach wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących oraz o zobowiązaniach zaciągniętych w związku z tymi emeryturami, ze wskazaniem kwoty ogółem dla każdej kategorii organu; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym - obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym:

Nie stosuje się.

21) Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów odpowiednio w podmiotach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących emitenta (dla każdej osoby oddzielnie):

Na dzień 31 grudnia 2021 r. Pan Zbigniew Wójtowicz, Prezes Zarządu, posiadał 40 Certyfikatów Inwestycyjnych Funduszu. Od przekazania poprzedniego raportu okresowego stan ten nie uległ zmianie.

Na dzień 31 grudnia 2021 r. pozostałe osoby zarządzające albo nadzorujące nie posiadały Certyfikatów Inwestycyjnych Funduszu.

22) Informacje o znanych Funduszowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy:

Nie występuje. Zarówno Towarzystwo jak i Fundusz nie posiadają wiedzy o istnieniu umów tego typu.

23) informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych:

Nie występuje. W Funduszu, ani Towarzystwie nie ma programu akcji pracowniczych.

24) Informacje o:

a) dacie zawarcia przez Fundusz umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa:

Podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych jest PricewaterhouseCoopers Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Audyt sp. k.

Umowę z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych na badanie i przegląd sprawozdań finansowych Funduszu zawarto w dniu 14 sierpnia 2018 r. na okres dwóch lat. W dniu 6 sierpnia 2020 r. umowa została przedłużona na kolejne trzy lata i objęła swoim zakresem badanie 3 kolejnych okresów obrotowych, tj. od 1 stycznia 2020 r. do 31 grudnia 2020 r., od 1 stycznia 2021 r. do 31 grudnia 2021 r. oraz od 1 stycznia 2022 r. do 31 grudnia 2022 r. oraz przegląd sprawozdań finansowych za okresy od 1 stycznia 2020 r. do 30 czerwca 2020 r., od 1 stycznia 2021 r. do 30 czerwca 2021 r. oraz od 1 stycznia 2022 r. do 30 czerwca 2022 r.

b) wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłaconym lub należnym za rok obrotowy odrębnie za:

- badanie rocznego sprawozdania finansowego:

W roku 2020: 6.150,00 zł

W roku 2021: 6.334,50 zł

- inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego:

W roku 2020: 3.690,00 zł

W roku 2021: 3.813,00 zł

- usługi doradztwa podatkowego:

Nie występuje.

- pozostałe usługi:

Nie występuje.

7. Omówienie podstawowych zmian w lokatach Funduszu, z opisem głównych inwestycji dokonanych w danym roku obrotowym oraz zmian w strukturze portfela (lokat):

W portfelu Funduszu na dzień 31.12.2021 r. w porównaniu do 31.12.2020 r. wzrósł udział składników lokat w aktywach ogółem Funduszu z 75,11 % do 78,70%. Dłużne papiery wartościowe na 31.12.2020 r. stanowiły 75,11% aktywów ogółem, natomiast na 31.12.2021 r., 78,45%. Instrumenty pochodne na 31.12.2020 r. stanowiły -0,51% aktywów ogółem, natomiast na 31.12.2021 r., 0,25%.

8. Omówienie polityki inwestycyjnej Funduszu w raportowanym okresie wraz z analizą działań związanych z realizacją jego celu/działań inwestycyjnych podjętych w danym roku, oraz przegląd wyników osiągniętych przez Fundusz w roku 2020:

Zgodnie z polityką inwestycyjną Fundusz aktywnie poszukiwał atrakcyjnych lokat o wysokich oczekiwanych stopach zwrotu, koncentrując się na rynku metali szlachetnych, w tym przede wszystkim złota. W 2021 roku Fundusz dokonywał głównie inwestycji w instrumenty pochodne, których cena zależy bezpośrednio od ceny rynkowej złota. Fundusz lokował też środki w obligacje Skarbu Państwa w ramach bezpiecznego zarządzania płynnością oraz zabezpieczał swoje ekspozycje walutowe przy pomocy walutowych kontraktów terminowych.

Na dzień 31 grudnia 2021 roku wycena certyfikatów inwestycyjnych Funduszu wyniosła 1.648,48 zł, co oznacza wzrost o 10,48% w stosunku do wyceny z 31 grudnia 2020 roku, która wynosiła 1.841,43 zł.

Warszawa, dnia 31 marca 2022 r.

.....
Zbigniew Wójtowicz
Prezes Zarządu

.....
Beata Sax
Wiceprezes Zarządu

.....
Piotr Dziadek
Wiceprezes Zarządu