

WIELTON GROUP

RAPORT KWARTALNY 3Q2020

ROZSZERZONY SKONSOLIDOWANY RAPORT OKRESOWY
GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON ZA III KWARTAŁ 2020 ROKU



2020Q1-3

NAJWAŻNIEJSZE FAKTY

1 302,7

mln zł przychodów

4,4%

marża EBITDA

9,6

mln zł zysku netto

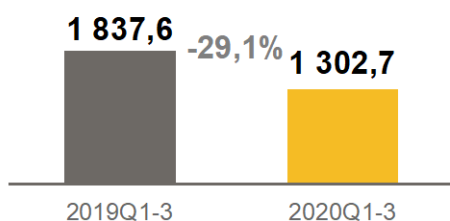
Wpływ pandemii

Obniżenie sprzedaży
i przychodów, relatywna
poprawa w trzecim kwartale

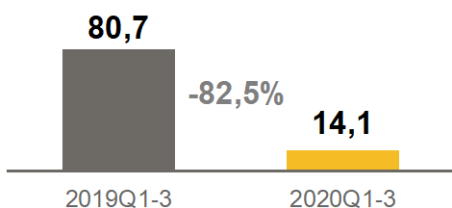
Optymalizacja

Nowa hala diagnostyki
oddana do użytku, na
ukończeniu prace w hali do
produkcji nacze
niskopodwoziowych,
inloaderów i innych pojazdów
specjalistycznych

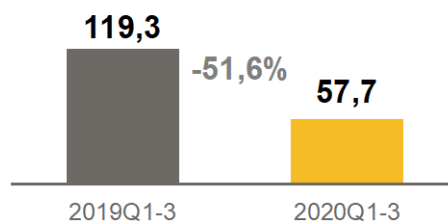
Przychody ze sprzedaży



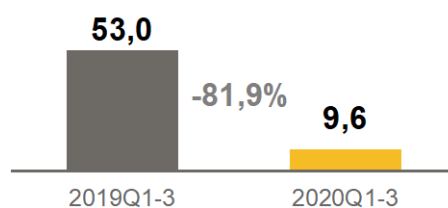
EBIT



EBITDA



Zysk netto



List Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

Także w trzecim kwartale 2020 roku epidemia koronawirusa i związany z nią spadek aktywności gospodarczej miały niekorzystny wpływ na działalność producentów pojazdów użytkowych. Ponadto w lipcu 2020 roku weszły w życie zapisy Pakietu Mobilności, które według wielu ekspertów podniosą znacznie koszty funkcjonowania firm transportowych z krajów Europy Środkowej i zmniejszą ich konkurencyjność w stosunku do przewoźników z Europy Zachodniej. Nerozwiązany pozostaje nadal problem stosunków Unii Europejskiej z Wielką Brytanią po 1 stycznia 2021 roku. Czynniki te powodują wzrost niepewności wśród firm transportowych i wpływają negatywnie na ich decyzje inwestycyjne. Co prawda w trzecim kwartale 2020 roku pojawiły się oznaki odbudowy rynku, ale przebiega ona różnie w poszczególnych krajach. Nadal znacznie poniżej ubiegłorocznego poziomu kształtuje się zapotrzebowanie na naczepy i przyczepy w Polsce, gdzie w ciągu trzech kwartałów 2020 roku zarejestrowano o 42,7% mniej jednostek niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. We Francji, Niemczech oraz Włoszech spadek rejestracji wahał się w granicach 20-30%, natomiast w Rosji liczba zarejestrowanych pojazdów obniżyła się tylko nieznacznie w stosunku do trzech kwartałów 2019 roku. Dane te potwierdzają jak ważnym naszym atutem jest dywersyfikacja geograficzna działalności.



W ciągu trzech kwartałów 2020 roku sprzedaliśmy w sumie 11 199 naczep i przyczep, czyli o 31,8% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Przy czym w samym trzecim kwartale 2020 roku nabywców znalazło 4 112 naszych produktów, czyli o 40,5% więcej niż w drugim kwartale 2020 roku i tylko o 7,1% mniej niż w trzecim kwartale 2019 roku. Po dziewięciu miesiącach 2020 roku Grupa zajmowała pierwsze miejsce we Francji oraz trzecie miejsce w Polsce i Wielkiej Brytanii, pozostając w pozostałych krajach na różnych pozycjach pierwszych dziesiątek. Na podstawie najnowszego rankingu największych producentów naczep i przyczep na świecie magazynu *Global Trailer Magazine* można stwierdzić, że znajdujemy się w pierwszej dziesiątce największych producentów naczep i przyczep na świecie.

Mimo kontynuacji negatywnego wpływu pandemii co doprowadziło do obniżenia naszych przychodów Grupa uzyskała w III kwartale 2020 wyniki na poziomie poprzedniego roku.

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku uzyskaliśmy przychody na poziomie prawie 1 303 mln zł, o 29,1% niższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Po bardzo trudnym drugim kwartale (kiedy pandemia zmusiła nas do zamknięcia na ponad miesiąc naszych zakładów w Polsce, Francji i Anglii, co bezpośrednio przyczyniło się do braku możliwości realizacji zamówień od naszych klientów) w trzecim kwartale przychody Grupy wyniosły 488 mln zł, i były o 4,6% niższe, przy uzyskanym EBITDA 34,0 mln zł, wyższym niż w analogicznym kwartale 2019 roku. Istotny wpływ na wynik finansowy Grupy miała niekorzystna wycena rubla rosyjskiego i związane z tym niezrealizowane ujemne różnice kursowe. Z kolei pozytywny wpływ miało rozpoznanie w Polsce aktywa z tytułu premii inwestycyjnej pomniejszającej podatek dochodowy. W efekcie w okresie trzech kwartałów 2020 roku zysk Grupy Wielton przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł 12,6 mln zł.

Wykorzystujemy wszystkie możliwości, aby zminimalizować skutki pandemii koronawirusa.

W celu ograniczenia niekorzystnych skutków pandemii COVID-19, wystąpiliśmy o udzielenie wsparcia dostępnego w ramach działań antykryzysowych przyjętych w poszczególnych krajach, takich jak dopłaty do wynagrodzeń pracowników, zwolnienie ze składek na ubezpieczenia społeczne i odroczenie płatności podatków. Łącznie wszystkie spółki z Grupy uzyskały blisko 18,1 mln zł wsparcia z publicznych instrumentów antykryzysowych. Dzięki podjętym działaniom opartym na optymalizacji kapitału pracującego oraz pozyskanemu w lipcu br. kredytowi z gwarancją BGK w ramach instrumentów „Tarczy Antykryzysowej”, w kwocie 50 mln zł, zapewniliśmy Firmie dodatkową płynność i bezpieczną sytuację finansową.

W trzecim kwartale 2020 roku nadal skupialiśmy się na poprawie efektywności operacyjnej i organizacyjnej spółek wchodzących w skład Grupy, jak i pełnym wykorzystaniu występujących między

nimi synergii. Gruntownie zreorganizowaliśmy ciągi produkcyjne i zmodernizowaliśmy systemy transportu w Zakładach w Wieluniu. W lipcu 2020 roku oddaliśmy do użytku nową halę diagnostyki. Kończyliśmy w Wieluniu budowę hali do produkcji naczep niskopodwoziowych oraz innych pojazdów specjalistycznych, które będą produkowane w Polsce przez spółkę Langendorf Polska Sp. z o.o. i oferowane pod marką Langendorf. W sferze finansowej natomiast dążyliśmy do dalszej optymalizacji wykorzystania kapitału pracującego przez ograniczanie zapasów oraz poziomu należności przy utrzymaniu dobrych relacji z dostawcami i zachowaniu warunków płatności dotyczących zobowiązań handlowych. Działania te zmierzają do celu, którym jest stałe obniżenie zadłużenia netto całej Grupy Wielton.

Pomimo bardzo niepewnej sytuacji gospodarczej wywołanej drugą falą pandemii, z nadzieją patrzymy w przyszłość. Z każdym wyzwaniem pojawia się szansa. W październiku 2020 roku zarejestrowano w Polsce o ponad 9% więcej naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t niż rok wcześniej. Pakiety stymulacyjne skierowane do firm transportowych przyczyniają się do wzrostu zapotrzebowania przewoźników na nowoczesne, bardziej oszczędne pojazdy użytkowe. Rośnie zapotrzebowanie na furgony, tzw. produkty ostatniej mili w związku z dynamicznym rozwojem handlu internetowego.

Chciałbym zapewnić, że nasze działania, nakierowane są na pełne wykorzystanie potencjału Grupy Wielton, efektywne gospodarowanie dostępnymi zasobami oraz minimalizowanie negatywnego wpływu sytuacji związanej z epidemią na osiągnięte wyniki. Nieustannie zdobywamy nowe doświadczenia i skutecznie uczymy się stabilnie działać w rzeczywistości dotkniętej przez czynniki wcześniej nieobecne w nowoczesnej gospodarce, co pozwala nam z optymizmem patrzeć w przyszłość.

Z poważaniem

Paweł Szataniak
Prezes Zarządu

Spis treści

LIST PREZESA ZARZĄDU	3	RYZYKO KREDYTOWE.....	78
SPIS TREŚCI.....	5	DYWIDENDY	80
WYBRANE DANE FINANSOWE	6	WARTOŚĆ FIRMY	80
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON	6	SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	
WIELTON S.A.....	7	WIELTON S.A.	100
POZOSTAŁE INFORMACJE DO ROZSZERZONEGO SKONSOLIDOWANEGO RAPORTU OKRESOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON ZA III KWARTAŁ 2020 ROKU	8	BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	101
KOMENTARZ DO WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON	9	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	105
SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I KONDYCJA BRANŻY	10	RACHUNEK PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	107
WYNIKI SPRZEDAŻOWE GRUPY	23	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	109
WPLÝW PANDEMII COVID-19 NA WYNIKI FINANSOWE GRUPY	26	NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	111
GŁÓWNE ELEMENTY RACHUNKU WYNIKÓW	28	ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI.....	121
SYTUACJA FINANSOWA	31		
PRZEPIŃWY PIENIĘŻNE	33		
PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI.....	34		
INWESTYCJE, NOWE PRODUKTY, ORGANIZACJA I RELACJE Z KLIENTAMI.....	36		
ISTOTNE UMOWY	37		
PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH.....	38		
CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPLÝW NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH	39		
GŁÓWNE PROJEKTY REALIZOWANE PRZEZ GRUPĘ W KOLEJNYCH KWARTAŁACH	45		
PODSTAWOWE INFORMACJE O WIELTON S.A. I O GRUPIE	47		
INFORMACJE O EMITENCIE.....	48		
AKCJE I AKCJONARIAT	51		
ZARZĄD I RADA NADZORCZA	54		
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON	55		
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI.....	61		
PORĘCZENIA I GWARANCJE.....	61		
SPRAWY SPORNE	62		
ZATRUDNIENIE	63		
ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO	63		
INNE INFORMACJE	64		
WIELTON S.A. NA GPW	64		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON	65		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	66		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	68		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM.....	70		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH.....	72		
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO	74		
ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	75		
RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ	76		
KOREKTA BŁĘDU	77		
PRZEJĘCIE KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI	77		
SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI	77		
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI.....	77		
EMISJE I WYKUP PAPIERÓW DŁUŻNYCH.....	78		

WYBRANE DANE FINANSOWE

Grupa Kapitałowa Wielton

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Sprawozdanie z wyniku				
Przychody ze sprzedaży	1 302 747	1 837 623	293 279	426 501
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	14 124	80 696	3 180	18 729
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-364	73 807	-82	17 130
Zysk (strata) netto	9 618	53 026	2 165	12 307
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	12 572	52 761	2 830	12 246
Zysk (strata) na akcję (PLN)	0,21	0,87	0,05	0,20
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	0,21	0,87	0,05	0,20
Średni kurs PLN / EUR w okresie			4,4420	4,3086
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	60 714	42 909	13 668	9 957
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-44 010	-67 613	-9 908	-15 693
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-7 264	15 730	-1 635	3 651
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	9 440	-8 981	2 125	-2 084
Średni kurs PLN / EUR w okresie			4,4420	4,3086

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.09.2020	31.12.2019	30.09.2020	31.12.2019
Sprawozdanie z sytuacji finansowej				
Aktywa	1 444 854	1 397 778	319 178	328 232
Zobowiązania długoterminowe	372 628	383 669	82 316	90 095
Zobowiązania krótkoterminowe	660 563	610 685	145 923	143 404
Kapitał własny	411 663	403 425	90 939	94 734
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	387 620	377 096	85 628	88 551
Kurs PLN / EUR na koniec okresu			4,5268	4,2585

Wielton S.A.

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Przychody netto ze sprzedaży	617 212	833 584	138 949	193 470
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 440	49 011	1 450	11 375
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	6 052	43 544	1 362	10 106
Zysk (strata) netto	17 498	34 083	3 939	7 910
Liczba akcja w szt.	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,29	0,56	0,07	0,13
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,29	0,56	0,07	0,13
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	29 921	3 044	6 736	706
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-37 001	-48 652	-8 330	-11 292
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	14 680	42 388	3 305	9 838
Przepływy pieniężne netto razem	7 600	-3 220	1 711	-747

	w tys. PLN				w tys. EUR			
	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Aktywa razem	1 010 694	981 187	978 799	1 025 337	223 269	219 702	229 846	234 438
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	663 197	640 649	640 138	687 326	146 505	143 450	150 320	157 153
Zobowiązania długoterminowe	249 206	255 570	245 100	253 937	55 051	57 226	57 555	58 061
Zobowiązania krótkoterminowe	391 356	362 153	373 906	414 048	86 453	81 091	87 802	94 670
Kapitał własny	347 497	340 538	338 661	338 011	76 764	76 251	79 526	77 284
Kapitał zakładowy	12 075	12 075	12 075	12 075	2 667	2 704	2 836	2 761
Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	5,76	5,64	5,61	5,60	1,27	1,26	1,32	1,28
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	5,76	5,64	5,61	5,60	1,27	1,26	1,32	1,28
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	-	0,25	-	-	-	0,06	-

Dla celów przeliczenia prezentowanych danych na EUR zastosowano następujące kursy:

- Dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych:
 - 4,4420 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla trzech kwartałów 2020 roku,
 - 4,3086 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla trzech kwartałów 2019 roku.
- Dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej:
 - 4,5268 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 września 2020 roku,
 - 4,4660 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 czerwca 2020 roku,
 - 4,2585 – kurs NBP obowiązujący na dzień 31 grudnia 2019 roku,
 - 4,3736 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 września 2019 roku.

Pozostałe informacje do rozszerzonego skonsolidowanego raportu okresowego Grupy Kapitałowej Wielton za III kwartał 2020 roku



KOMENTARZ DO WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I KONDYCJA BRANŻY

WYNIKI SPRZEDAŻOWE GRUPY

WPŁYW PANDEMII COVID-19 NA WYNIKI FINANSOWE GRUPY

GŁÓWNE ELEMENTY RACHUNKU WYNIKÓW

SYTUACJA FINANSOWA

PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI

INWESTYCJE, NOWE PRODUKTY, ORGANIZACJA I RELACJE Z KLIENTAMI

ISTOTNE UMOWY

PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH

**CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI
GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH**

**GŁÓWNE PROJEKTY REALIZOWANE PRZEZ GRUPĘ W KOLEJNYCH
KWARTAŁACH**



Sytuacja makroekonomiczna i kondycja branży

Sytuacja gospodarcza

Po znacznym spadku aktywności, wywołanej epidemią koronawirusa zanotowanym w drugim kwartale 2020 roku, w trzecim kwartale polska gospodarka znalazła się w fazie odbicia. W sierpniu 2020 roku rząd zmienił strategię walki z koronawirusem i przywrócił niektóre obostrzenia w powiatach, w których rejestrowano najwięcej zakażonych COVID-19 (w tzw. żółtych i czerwonych strefach). Pod koniec września 2020 roku liczba osób z dodatnim wynikiem na COVID-19 zaczęła gwałtownie rosnąć, co doprowadziło do wprowadzenia przez rząd kolejnych obostrzeń.

W trzecim kwartale 2020 roku, przedsiębiorstwa mogły skorzystać jeszcze z niektórych rodzajów wsparcia mającego na celu ich ochronę przed skutkami pandemii, przyjętych w ramach tzw. tarcz antykryzysowych, takich jak:

- Dofinansowanie zatrudnienia. W przypadku spadku obrotów w firmie, przedsiębiorcy przysługuje pomoc ze środków Funduszu Gwarantowanych Świadczeń Pracowniczych w okresie wprowadzonego przez niego przestoju ekonomicznego lub obniżonego wymiaru pracy. W związku ze spadkiem obrotów na skutek koronawirusa pracownikowi objętemu przestojem ekonomicznym pracodawca wypłaca wynagrodzenie w wysokości co najmniej minimalnego wynagrodzenia za pracę. Wysokość dofinansowania zależy od stopnia spadku obrotów. Dofinansowanie obejmuje także składki na ubezpieczenia społeczne należne od pracodawcy od przyznanych świadczeń. Dofinansowanie przysługuje maksymalnie przez okres trzech miesięcy.
- Przedłużenie kredytów obrotowych i korzystniejsze rozliczenia podatków. Wprowadzono możliwość obliczania zdolności kredytowej na podstawie danych finansowych na koniec 2019 roku. Dodatkowo banki zadeklarowały gotowość przesunięcia terminów spłaty kredytów obrotowych. Przyjęte rozwiązania umożliwiają płatnikom PIT i CIT odliczenie straty poniesionej w 2020 roku, będącej skutkiem epidemii, od dochodu z działalności wykazanego w zeznaniu za 2019 rok. Zniesiono czasowo opłaty prolongacyjne przy odraczaniu lub rozkładaniu na raty należności skarbowych i do ZUS.
- Dopłaty do odsetek od kredytów oraz zawieszenie spłat kredytów maksymalnie do trzech miesięcy.
- Zwolnienie ze składek na ZUS – przedłużono na okres kolejnych trzech miesięcy (do października) zwolnienie z płacenia składek na ZUS dla przedsiębiorstw szczególnie dotkniętych skutkami pandemii z obszarze turystyki i organizacji targów, wystaw i kongresów.
- Świadczenie postojowe dla zleceniobiorców i samozatrudnionych – osoby, które nie skorzystały wcześniej z tej formy pomocy mogły składać wnioski do ZUS o świadczenie postojowe w wysokości 2 080 zł (80% minimalnego wynagrodzenia). Świadczenie to jest nieoskładkowane oraz nieopodatkowane.

Częścią Tarczy Antykryzysowej jest także uruchomiona przez Polski Fundusz Rozwoju tzw. Tarcza Finansowa. Jej celem jest ochrona rynku pracy i zapewnienie firmom płynności finansowej w okresie poważnych zakłóceń w gospodarce. Oferuje ona m.in. pomoc dla dużych firm (zatrudniających więcej niż 249 pracowników i/lub których roczny obrót w 2019 roku wynosił 50 mln EUR lub suma bilansowa na koniec 2019 roku przekroczyła 43 mln EUR). Wsparcie dla nich ma charakter indywidualny i obejmuje zarówno finansowanie dłużne, jak i zaangażowanie kapitałowe, realizowane bezpośrednio przez PFR, takie jak:

- Preferencyjnie oprocentowane pożyczki płynnościowe o łącznej wartości 10 mld zł, których celem jest zabezpieczenie płynności przedsiębiorstw. Udzielane są na okres do 4 lat do wartości 1 mld zł.

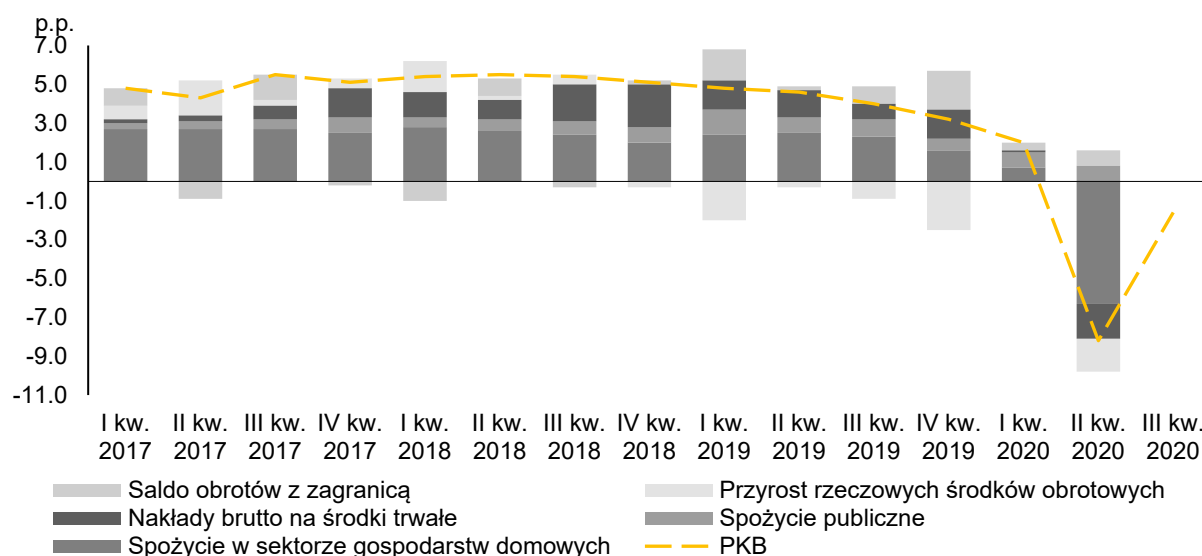
- Pożyczki preferencyjne o łącznej wartości 7,5 mld zł, będące rekompensatą strat z tytułu restrykcji sanitarnych związanych z COVID-19 z elementem wsparcia płynności. Udzielane są na okres do 4 lat do kwoty 750 mln zł, z możliwością umorzenia do 75%.
- Instrumenty kapitałowe, w tym obligacje zamienne i podwyższenie kapitału o łącznej wartości 7,5 mld zł, których zadaniem jest obniżenie zadłużenia do poziomów sprzed COVID-19. Udzielane są do kwoty 1 mld zł w reżimie pomocy publicznej lub na zasadach rynkowych.

Obsługę wniosków dla dużych firm uruchomiono w dniu 9 czerwca 2020 roku z uwagi na konieczność uzyskania zgody Komisji Europejskiej.

Bank Gospodarstwa Krajowego udziela natomiast z Funduszu Gwarancji Płynnościowych gwarancji do nowych lub odnawianych kredytów obrotowych dla średnich i dużych firm dotkniętych skutkami pandemii COVID-19. Pomoc z programu polega m.in. na zabezpieczeniu kwoty kredytu do 80%, przy kwocie gwarancji do 200 mln zł i ustanowieniu długiego okresu gwarancji – do 27 miesięcy. Przedsiębiorcy mogą korzystać z programu FGP do końca 2020 roku.

W ciągu trzech pierwszych miesięcy 2020 roku, Polska tylko częściowo odczuła skutki pandemii. Według danych GUS, w pierwszym kwartale 2020 roku Produkt Krajowy Brutto niewyrównany sezonowo wzrósł o 2,0% w ujęciu rocznym. Zanotowano wzrosty z zakresie podstawowych komponentów składających się na PKB. Spożycie gospodarstw domowych zwiększyło się o 1,2%, zaś spożycie publiczne o 4,3% w ujęciu rocznym. Nieznacznie wzrosły także nakłady brutto na środki trwałe (o 0,9%). Obroty w handlu zagranicznym utrzymały się w zasadzie na poziomie z pierwszego kwartału 2019 roku, przy czym eksport wzrósł o 0,6%. Natomiast w drugim kwartale 2020 skutki pandemii COVID-19 były już wyraźnie widoczne – PKB był o 8,2% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Zarówno spożycie w sektorze gospodarstw domowych, jak i nakłady brutto na środki trwałe zmniejszyły się o 10,9% w ujęciu rocznym. Stabilizująco na PKB wpłynęło natomiast spożycie publiczne, które wzrosło o 4,8%. Pomimo spadku obrotów w handlu zagranicznym utrzymał się dodatni wpływ eksportu netto na PKB. Według szybkiego szacunku GUS, w trzecim kwartale 2020 roku PKB niewyrównany sezonowo był o 1,6% niższy, zaś wyrównany sezonowo o 2,0% niższy niż w analogicznym okresie 2019 roku.

Czynniki kreacji Produktu Krajowego Brutto w Polsce



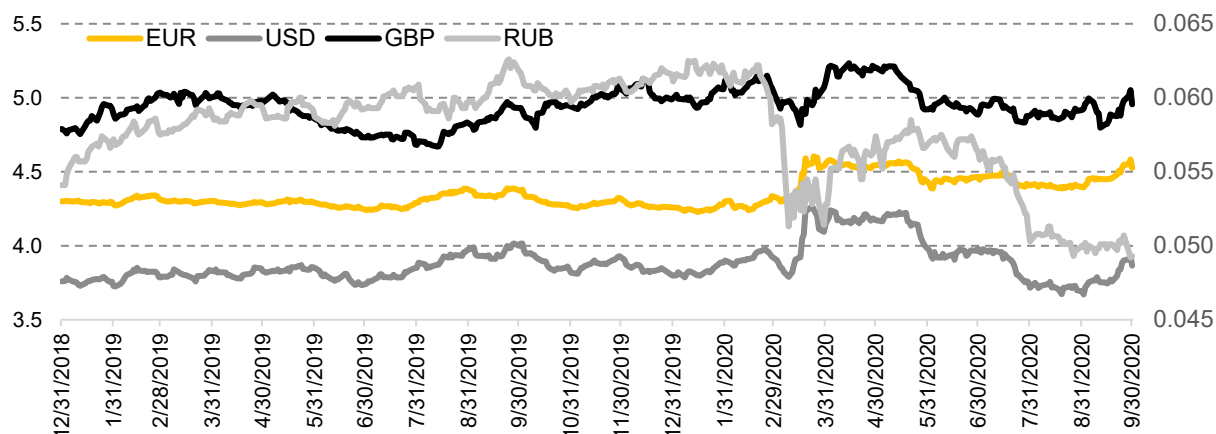
Źródło: GUS

We wrześniu 2020 roku ceny były o 3,3% wyższe niż rok wcześniej. Najbardziej wzrosły ceny użytkowania mieszkania i nośniki energii (o 7,3%), edukacji (o 5,8%), łączności (o 5,5%) oraz hoteli i restauracji (o 5,3%). Potaniał natomiast transport (o 4,9%) oraz odzież i obuwiu (o 2,0%).

Pandemia koronawirusa spowodowała, że już w połowie marca 2020 roku NBP zrewidował diametralnie swoją politykę pieniężną. W okresie marzec-maj 2020 roku Rada Polityki Pieniężnej obniżyła stopę referencyjną NBP z 1,50% do poziomu 0,10%. W celu poprawy płynności sektora bankowego i zwiększenia jego zdolności w zakresie zwiększania akcji kredytowej, RPP obniżyła stopę rezerwy

obowiązkowej z 3,5% do 0,5% i podwyższyła oprocentowanie środków utrzymywanych w formie rezerwy obowiązkowej z 0,5% do poziomu stopy referencyjnej, zadeklarowała, że będzie prowadzić operacje zasilające sektor bankowy w płynność poprzez transakcje repo, operacje zakupu obligacji skarbowych na rynku wtórnym oraz będzie oferowała bankom kredyt wekslowy.

Notowania złotego



Wzrost awersji do ryzyka na skutek pandemii koronawirusa, obniżki stóp procentowych przez RPP (co spowodowało, że złoty stał się mniej atrakcyjny w relacji do innych walut CEE w zakresie realnych stóp procentowych), były przyczyną znaczącej deprecjacji złotego w stosunku do głównych walut pod koniec marca 2020 roku. Po okresie poprawy notowań złotego w ciągu drugiego kwartału, w trzecim kwartale złoty ponownie stracił na wartości. Wzrost awersji do ryzyka w związku z rosnącą falą zachorowań na COVID-19 na świecie odbił się niekorzystnie na notowaniach polskiej waluty. W dniu 30 września 2020 roku złoty był o 1,8% słabszy w relacji do dolara amerykańskiego i o 6,3% w stosunku do euro niż na koniec 2019 roku. Na koniec trzeciego kwartału 2020 roku polska waluta była natomiast o 0,8% mocniejsza w odniesieniu do funta brytyjskiego. Od początku 2020 roku wystąpiły znaczne wahania w zakresie kursu pary RUB/PLN. Po drastycznej przecenie rosyjskiego rubla w marcu i poprawie notowań w drugim kwartale, we wrześniu notowania rubla powróciły do marcowych minimów – na koniec września 2020 roku był o 19,3% słabszy w relacji do złotego niż na koniec 2019 roku.

Europa

Na początku 2020 roku gospodarka Unii Europejskiej wykazywała oznaki wzrostu. Twarde dane z takich sektorów jak przemysł, budownictwo i handel detaliczny w pierwszych dwóch miesiącach 2020 roku były lepsze niż w ostatnim kwartale 2019 roku. Poprawiała się także sytuacja na rynku pracy. Podpisanie umowy „Fazy pierwszej” między USA i Chinami było postrzegane jako oznaka zanikających napięć handlowych. Koronawirus pojawił się w większej skali w Europie w zasadzie na przełomie lutego i marca w północnej części Włoch, a w połowie marca rozprzestrzenił się w innych częściach Europy.

W celu zwalczania skutków pandemii, jak i niekorzystnych skutków powiązanych z nią obostrzeń, rządy zobowiązały się do dodatkowych wydatków fiskalnych oraz wsparcia płynności przedsiębiorstw. Banki centralne natomiast obniżyły stopy i/lub przedłużyły programy zakupu aktywów oraz reaktywowały linie wymiany walut.

W ramach planu ratunkowego dla europejskiej gospodarki, w kwietniu 2020 roku Komisja Europejska przyjęła gigantyczny pakiet o wartości 540 mld euro, na który składa się:

- nowy instrument – SURE (od ang. – pewny, ale też skrót od *Support to mitigate Unemployment Risks in an Emergency*), który ma dostarczyć pożyczki w wysokości do 100 miliardów euro krajom, które ich potrzebują. Ma on zapewnić pracownikom dochód, a przedsiębiorstwom pozwolić utrzymać pracowników mimo przestoju. SURE jest przeznaczony na dopłaty z budżetu dla firm do pensji pracowników, których wymiar pracy byłby zmniejszony lub którzy byliby w przeciwnym wypadku zwolnieni.
- Fundusz gwarancyjny Europejskiego Banku Inwestycyjnego (EBI) o wartości 200 mld euro.

- Specjalne narzędzie kryzysowe (*Pandemic Crisis Support*) związane z pandemią o wartości 2% PKB krajów eurolandu (około 240 mld euro) w ramach Europejskiego Mechanizmu Stabilności (EMS).
- Niewykorzystane środki pochodzące z funduszy spójności.

Komisja Europejska uruchomiła klauzulę zawartą w traktatach, która eliminuje obowiązek zbliżania się do celów budżetowych w przypadku poważnej recesji w Europie. Klauzula ta pozwala rządowi nie uwzględniać w deficycie budżetowym wydatków spowodowanych okolicznościami niezależnymi od nich, takich jak klęski żywiołowe. Zdaniem Komisji, pandemia COVID-19 kwalifikuje się jako nadzwyczajne zdarzenie pozostające poza kontrolą rządu. Ponadto wprowadziła tymczasowe ramy dotyczące warunków pomocy państwa (określone m.in. w Traktacie Lizbońskim mówiące, że niezgodna z prawem jest wszelka pomoc przyznawana przez państwo, która zakłóca lub grozi zakłóceniem konkurencji poprzez sprzyjanie niektórym przedsiębiorstwom).

Aby pomóc naprawić gospodarcze i społeczne szkody spowodowane pandemią koronawirusa, przyspieszyć odbudowę Europy oraz chronić i tworzyć miejsca pracy, w maju 2020 roku Komisja Europejska zaproponowała poważny plan naprawy dla Europy, oparty na wykorzystaniu pełnego potencjału budżetu UE o wartości 750 mld euro – *The Recovery and Resilience Facility*). W dniu 21 lipca 2020 roku przywódcy UE uzgodnili ten plan naprawy oraz wieloletnie ramy finansowe na lata 2021–2027.

Według danych Eurostatu, w pierwszym kwartale 2020 roku PKB w Unii Europejskiej był o 2,7% niższy. Blokady i środki zapobiegawcze przeciwko COVID-19 wprowadzone w większości krajów UE pod koniec marca doprowadziły do nienotowanej recesji w drugim kwartale – PKB obniżył się o 13,9% w ujęciu rocznym. Następnie w trzecim kwartale gospodarka europejska zaczęła się stopniowo odbudowywać i PKB był o 3,9% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku¹. Wystąpiły jednocześnie różnice w głębokości recesji w poszczególnych krajach, które w dużej mierze można przypisać różnicom w długości i surowości przyjętych środków zapobiegawczych, a także odmiennym strukturom gospodarczym, w tym udziału turystyki i usług (które wymagają kontaktu interpersonalnego) w kreacji PKB.

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku, sytuacja gospodarcza w poszczególnych krajach Europy, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki, przedstawiała się następująco:

- Niemcy. Koronawirus pojawił się w Niemczech jako jednym z pierwszych krajów w Europie. Decyzje o ograniczeniach związanych z rozprzestrzenianiem się koronawirusa były podejmowane głównie na szczeblu rządów poszczególnych krajów związkowych. W niektórych z nich wydano wytyczne w zakresie zachowania tzw. dystansu społecznego, co spowodowało, że w zakładach (w tym należących do koncernów samochodowych) zaprzestano produkcji na liniach montażowych. Dopiero w drugiej połowie marca 2020 roku Kanclerz Angela Merkel i premierzy krajów związkowych porozumieili się w sprawie zakazu zgromadzeń publicznych oraz zamknięcia restauracji i salonów fryzjerskich. Obostrzenia zaczęto rozluźniać od połowy kwietnia, a w dniu 6 maja rząd ogłosił dalsze złagodzenie środków dotyczących ograniczeń pracy sklepów, restauracji i obiektów sportowych (przy czym dokładny harmonogram zależał od decyzji krajów związkowych). W świetle rosnącej liczby nowych zakażeń COVID-19 od sezonu wakacyjnego, ponownie zaczęto wprowadzać działania zapobiegawcze, w tym zakazano organizacji imprez masowych przynajmniej do końca 2020 roku, a władze krajów związkowych zobowiązały się do wzmocnienia lokalnych obostrzeń, w przypadku gdy infekcje przekraczają „hamulec bezpieczeństwa”. Niemiecki parlament przyjął pakiet antykryzysowy, którego wartość szacuje się na 750 mld euro. W odniesieniu do sektora przedsiębiorstw zakłada on:
 - udzielanie gwarancji przedsiębiorstwom, które zmagają się z problemem płynności finansowej oraz dokapitalizowanie spółek środkami z budżetu państwa: na ten cel utworzono Fundusz Stabilizacji Gospodarczej o wartości 600 mld euro, dostęp do niego mają tylko większe przedsiębiorstwa, zatrudniające co najmniej 250 pracowników;
 - wprowadzenie ulg podatkowych: w razie nagłej potrzeby płatność składek może zostać odroczone;
 - wypłacanie wsparcia pomostowego: koszty związane z zatrudnieniem pracowników, którzy nie mogą wykonywać swoich obowiązków, są w 60% pokrywane przez państwo;

¹ Źródło: Eurostat. Prezentowane w tym punkcie dynamiki PKB są wyrównane sezonowo.

- możliwość ubiegania się przez przedsiębiorstwa o kredytowanie w państwowym banku rozwoju KfW;
- 50 mld euro dla mikroprzedsiębiorców i samozatrudnionych w formie bezzwrotnych dotacji i nieoprocentowanych pożyczek, na kwoty 9-15 tys. euro.

Pakiet stymulacyjny z czerwca 2020 roku obejmuje m.in. tymczasowe obniżenie podatku VAT, dotacje dla małych i średnich przedsiębiorstw, wsparcie finansowe dla samorządów, rozszerzone gwarancje kredytowe dla eksporterów i banków finansujących eksport oraz dotacje na inwestycje w zieloną energię i cyfryzację. W sierpniu rząd wydłużył maksymalny okres krótkoterminowych świadczeń z tytułu pracy z 12 do 24 miesięcy. Oprócz pakietu fiskalnego rządu federalnego wiele samorządów lokalnych ogłosiło własne programy wsparcia swoich gospodarek w wysokości 141 mld euro w postaci bezpośredniego wsparcia i około 70 mld euro w postaci gwarancji kredytowych na poziomie krajów związkowych.

W pierwszym kwartale 2020 roku PKB Niemiec był o 2,1% niższy niż rok wcześniej. Spadły wydatki gospodarstw domowych (o 2,3%) oraz nakłady brutto na środki trwałe (o 1,1%). Wydatki na spożycie sektora instytucji rządowych i samorządowych oraz nakłady brutto na środki trwałe w budownictwie miały efekt stabilizujący i zapobiegły większemu spadkowi PKB. Natomiast w drugim kwartale 2020 roku PKB obniżył się o 11,2% w porównaniu do drugiego kwartału 2019 roku. Był to największy spadek od początku kwartalnych obliczeń PKB dla Niemiec w 1970 roku. Spożycie indywidualne w gospodarstwach domowych odnotowało dwucyfrowy spadek – o 12,9% w ujęciu rocznym. Nakłady brutto na środki trwałe spadły o 8,6% z drugiej strony zwiększone o 3,8% wydatki na spożycie sektora instytucji rządowych i samorządowych, częściowo zapobiegły większej recesji. Dramatycznie obniżyły się w drugim kwartale 2020 roku obroty w handlu zagranicznym w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku (eksport spadł o 22,2%, zaś import o 17,3%). Według pierwszych danych, w trzecim kwartale 2020 roku PKB obniżył się o 4,2%.

- Francja. Na początku 2020 roku, wraz ze spadkiem liczby strajków i poprawą nastrojów, aktywność gospodarcza ożywiła się. Jednakże te korzystne tendencje zostały zastopowane w marcu na skutek rozprzestrzeniania się COVID-19 i wprowadzania zaostrzeń z nim związanych. Od 11 maja Francja zaczęła łagodzić obostrzenia, a większość głównych ograniczeń krajowych została zniesiona w dniu 22 czerwca. Od września liczba zakażonych COVID-19 znów zaczęła gwałtownie rosnąć, co spowodowało, że francuski rząd przywrócił restrykcje, głównie w dużych miastach. Pandemia koronawirusa miała w szczególności niekorzystny wpływ na usługi, w tym na sektor detaliczny. W celu przeciwdziałania skutkom epidemii koronawirusa, przyjęto program antykrzysowy na ogólną sumę 345 mld euro, przeznaczony głównie na kredyty i dotacje. Został on przeznaczony przede wszystkim na pożyczki dla firm, które mogą nie przetrwać skutków epidemii koronawirusa. Firmy znajdujące się w najgorszej sytuacji mają zawieszony płatności za czynsz oraz rachunki za prąd i gaz. Rząd zabezpieczył z budżetu państwa 8,5 mld euro na dwa miesiące płatności na rzecz pracowników, którym zawieszono pracę z powodu kryzysu (w formie zwrotu środków dla firm, które będą takim pracownikom wypłacać pensje, mimo niewykonywania pracy). Około 45 mld euro przeznaczono na pomoc małym i średnim przedsiębiorstwom (odroczenie lub odstąpienie od płatności podatków, a także zawieszenie składek na fundusze społeczne). Powstał także fundusz solidarnościowy, warty 1 mld euro, na pomoc dla małych firm, w tym z branży hotelarskiej, gastronomicznej i turystycznej. Mogą one dostać z niego pomoc w wysokości do 10 000 euro. Zmodyfikowano jednocześnie kodeks pracy, zezwalając firmom działającym w niektórych sektorach, aby pod pewnymi warunkami odstąpiły od prawa pracy, wprowadzając 60-godzinny tydzień pracy. Pracodawcy mogą również modyfikować plany urlopowe swoich pracowników. Nowymi regulacjami objęto branże: energetyczną, telekomunikacyjną, logistyczną i transportową oraz przemysł spożywczy. W dniu 3 września 2020 roku rząd ogłosił nowy pakiet fiskalny wspierający odbudowę francuskiej gospodarki (*Plan de Relance*). Plan w wysokości 100 miliardów euro koncentruje się na ekologicznej transformacji gospodarki, zwiększeniu konkurencyjności francuskich firm oraz wspieraniu spójności społecznej i terytorialnej. Oczekuje się, że w ramach pakietu około 40 miliardów euro zostanie pokryte z dotacji z unijnego funduszu naprawczego. W pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 5,8% niższy niż w pierwszym kwartale 2019 roku. Był to przede wszystkim efekt zawieszenia od połowy marca działalności w „nieistotnych” sferach gospodarki. Konsumpcja gospodarstw domowych spadła o 4,8% w ujęciu rocznym. Natomiast nakłady inwestycyjne obniżyły się o 7,9%. Na skutek zamknięcia placów budowy w drugiej połowie marca szczególnie głęboki spadek zanotowano w nakładach inwestycyjnych na budownictwo. Nieznaczny ujemny wpływ na PKB miał handel zagraniczny,

podczas gdy zmiana stanu zapasów dodatnio wpłynęła na PKB. W drugim kwartale 2020 roku PKB spadł o 18,9% w ujęciu rocznym. Konsumpcja zmniejszyła się o 16,4%, zaś inwestycje o 22,1%. W trzecim kwartale 2020 roku PKB był o 4,3% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Spadkowi temu towarzyszyła niższa konsumpcja (o 1,9%) oraz mniejsze nakłady inwestycyjne (o 5,1%).

- **Włochy.** Balansujące na skraju recesji Włochy należą do krajów europejskich, w których COVID-19 uczynił największe spustoszenie. W związku z nasilającą się epidemią, pod koniec marca 2020 roku premier Conte ogłosił wstrzymanie na terenie całych Włoch całej produkcji, która nie jest niezbędna (szacowano, że zakaz ten objął 70% zakładów). Ogólnokrajowa blokada wygasła w dniu 4 maja. Produkcja i prace budowlane wznowiono zgodnie z nowymi zasadami bezpieczeństwa (np. przesunięte zmiany, rozstawione stanowiska pracy, kontrola temperatury, maski). W dniu 18 maja ponownie otwarto restauracje, kawiarnie i salony fryzjerskie a ograniczenia mobilności między regionami zostały zniesione 3 czerwca. W następstwie wzrostu liczby potwierdzonych przypadków, który rozpoczął się na początku sierpnia, rząd ponownie wprowadził pewne obostrzenia, w tym zamykanie klubów nocnych, ograniczenia liczby miejsc w miejscach kultury oraz obowiązek noszenia maski w miejscach publicznych. W marcu 2020 roku Komisja Europejska zgodziła się, aby dodatkowe wydatki związane z wybuchem epidemii nie były brane pod uwagę przy ocenie zgodności budżetu Włoch z obowiązującą w UE regułą fiskalną. Niezadowolająca sytuacja finansów publicznych spowodowała, że włoski rząd mógł przeznaczyć stosunkowo niewiele środków na zwalczanie kryzysu spowodowanego koronawirusem. W marcu 2020 roku włoski rząd wydał dekret, w którym przeznaczył 25 mld euro na walkę z epidemią. Daje on możliwość zawieszenia spłaty pożyczek i kredytów hipotecznych dla firm i rodzin dzięki gwarancjom państwowym dla banków oraz zwiększa fundusze pomocowe dla firm, na wynagrodzenia dla pracowników tymczasowo zwolnionych z powodu blokad. Środki te mogą być wykorzystane m.in. w formie: ulg podatkowych dla firm, które odnotowały 25% spadek przychodów oraz obniżki podatków dla przedsiębiorstw, zwłaszcza w sektorze turystyki i logistyki. Dodatkowe fundusze zostały przeznaczone także na służbę zdrowia oraz na fundusz zwolnień (*Cassa Integrazione Guadagni*), z którego wypłacane są wynagrodzenia pracownikom, których praca została zawieszona lub zmniejszona w związku z sytuacjami biznesowymi z powodu zdarzeń przejściowych i nie można ich przypisać firmie ani pracownikom. W dniu 15 maja rząd przyjął kolejny pakiet środków fiskalnych o wartości 55 mld euro. Zapewnia on m.in. dalsze wsparcie dochodów rodzin, fundusze na system opieki zdrowotnej oraz środki wspierające przedsiębiorstwa, w tym dotacje dla MSP i odroczenia podatkowe. Po uzyskaniu zgody Parlamentu na dalszy wzrost deficytu o 25 mld euro, w dniu 8 sierpnia rząd przyjął nowy trzeci pakiet pomocowy. Przedłużono program pracy krótkoterminowej oraz zawieszono składki na ubezpieczenie społeczne dla nowych pracowników. Inne środki wsparcia to: przedłużenie moratorium na spłatę zadłużenia MSP i zobowiązań podatkowych. W pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 5,6% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wystąpił spadek wartości dodanej we wszystkich głównych działach gospodarki (rolnictwie, leśnictwie i rybołówstwie, przemyśle oraz usługach). Konsumpcja gospodarstw domowych obniżyła się o 6,5%, zaś inwestycje o 7,4%. Natomiast w drugim kwartale PKB był o 17,9% mniejszy niż rok wcześniej. Zanotowano drastyczny spadek konsumpcji gospodarstw domowych (o 17,3%) oraz inwestycji (o 22,6%). Według pierwszych danych, w trzecim kwartale 2020 roku PKB był o 4,7% niższy niż w trzecim kwartale 2019 roku.
- **Wielka Brytania.** W odpowiedzi na pandemię koronawirusa wprowadzono ograniczenia zdrowotne i zasady dystansowania społecznego, co doprowadziło do powszechnego zakłócenia działalności gospodarczej. Środki te wpłynęły na zachowania konsumentów w zakresie wydatków, a także na sposób działania firm i ich pracowników. Miały także negatywny wpływ na usługi świadczone przez rząd, w tym na opiekę zdrowotną i edukację. W dniu 10 maja rząd przedstawił mapę drogową mającą na celu złagodzenie lockdownu w Anglii (Szkocja, Walia i Irlandia Północna mają odrębne zasady). W pierwszym etapie, w dniach 13-31 maja, osoby pracujące w przemyśle i budownictwie były zachęcane do powrotu do pracy, minimalizując korzystanie z transportu publicznego. Począwszy od 1 czerwca, zezwolono na ponowne otwarcie niektórych szkół, targów zewnętrznych i salonów samochodowych, podczas gdy wszystkie inne mniej istotne sklepy detaliczne ponownie otwarto 15 czerwca. Od 4 lipca, hotele i restauracje oraz salony kosmetyczne, a także miejsca publiczne, zostały ponownie otwarte przy jednoczesnym wzmocnieniu dystansu społecznego. W związku ze wzrostem liczby zachorowań na koronawirusa, obowiązujące od 14 września nowe wytyczne ograniczyły spotkania towarzyskie z osobami spoza gospodarstwa domowego do 6 osób. W dniu 22 września opublikowano dodatkowe wytyczne dotyczące: obowiązku noszenia masek w taksówkach oraz punktach gastronomicznych i detalicznych, ograniczenie liczby osób na ślubach

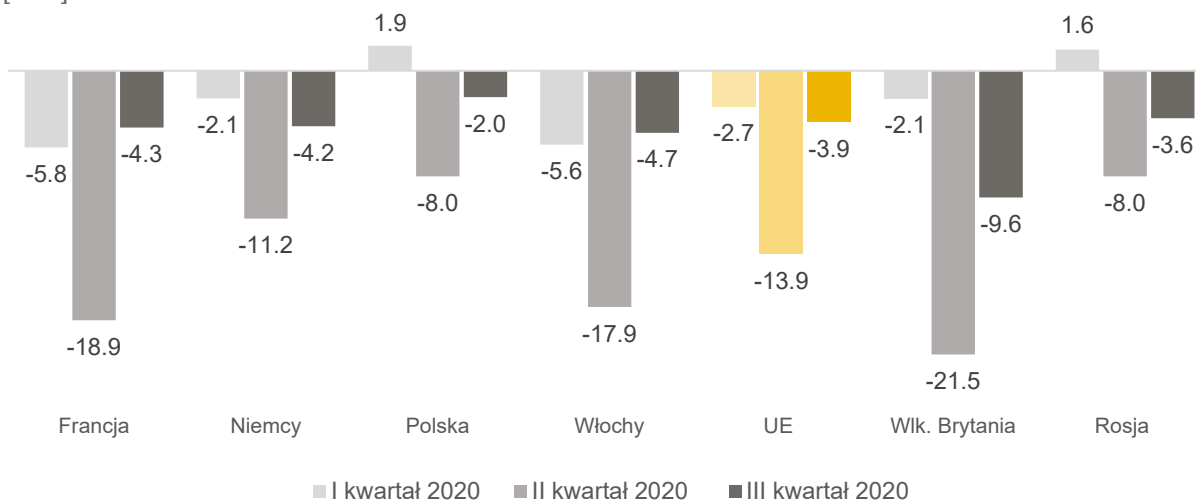
i weselach do 15, ograniczenia w czasie pracy punktów gastronomicznych. Rząd opublikował wytyczne *COVID-19 Secure* dla pracodawców, w celu ochrony ich pracowników i klientów przed koronawirusem, które muszą być spełnione, jako warunek ponownego otwarcia. Ze względu na zwiększoną liczbę przypadków przywrócono lokalne ograniczenia na niektórych obszarach. W marcu 2020 roku Rząd Wielkiej Brytanii przyjął pakiet stymulacyjny dla firm brytyjskich w wysokości 350 mld GBP, w tym 330 mld GBP w formie gwarancji kredytowych dla przedsiębiorstw. Następny program wsparcia został przyjęty w lipcu. Obejmuje on m.in. następujące formy pomocy dla przedsiębiorców: zapewnienie firmom 1 000 GBP za zachowanego do końca stycznia pracownika, płacenie minimalnego wynagrodzenia za 25 godzin tygodniowo przez sześć miesięcy w przypadku młodych pracowników zagrożonych długotrwałym bezrobociem, zwiększone środki na podnoszenie umiejętności i ułatwianie ponownego wejścia na rynek pracy; tymczasowe obniżki stawki VAT na usługi hotelarskie. Kolejny pakiet pomocowy został zakomunikowany pod koniec września i obejmuje: 6-miesięczny program wsparcia w miejscu pracy, w ramach którego pracodawcy płacą wynagrodzenie pracowników za godziny, które przepracowali, podczas gdy za godziny nieprzepracowane rząd i pracodawca każdy z nich zapłaci jedną trzecią swojego równoważnego wynagrodzenia, do kwoty 697,92 GBP miesięcznie (pracownicy muszą przepracować co najmniej 33% swojego zwykłego czasu pracy) oraz przedłużenie tymczasowej obniżki podatku VAT z 20% do 5% dla sektora turystyki i hotelarstwa do końca marca 2021 roku. W ciągu trzech kwartałów 2020 roku Bank Anglii obniżył stopy procentowe z 0,75% do poziomu 0,10%, ustalił program zakupu obligacji rządowych i obligacji korporacyjnych o łącznej wartości 750 mld GBP, wprowadził nowy program taniego kredytu ze specjalnymi zachętami dla małych i średnich firm i zmniejszył specjalny bufor kapitałowy, aby zwiększyć pulę środków przeznaczonych na kredyty. W pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 2,1% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Spadek ten w dużej mierze odzwierciedlał niekorzystną sytuację panującą w marcu w większości sektorów gospodarki. Po stronie popytowej, obniżyła się zarówno konsumpcja prywatna (o 2,9%), jak i finansowana ze środków rządowych (o 1,5%). Po wyborach pod koniec 2019 roku poprawiły się nieco nastroje wśród przedsiębiorców, zachęcające do podejmowania decyzji inwestycyjnych. Jednak niepewność związana z rozwojem koronawirusa w ostatnich tygodniach pierwszego kwartału 2020 roku spowodowała, że w niektórych sektorach gospodarki firmy wstrzymywały plany inwestycyjne i zatrzymywały bufory pieniężne (w szczególności w handlu detalicznym, usługach związanych z czasem wolnym, turystyce i hotelarstwie), podczas gdy firmy z innych sektorów planowały kontynuować plany inwestycyjne mające na celu zmniejszenie kosztów zatrudnienia i poprawę wydajności. Nakłady brutto na środki trwałe sektora prywatnego utrzymały się na zbliżonym poziomie, podczas gdy inwestycje mieszkaniowe oraz sektora budżetowego obniżyły się. W efekcie nakłady brutto na środki trwałe spadły o 2,3% w ujęciu rocznym. Pandemia koronawirusa doprowadziła do znacznego spadku popytu w światowym handlu, a ograniczenia zakłóciły międzynarodowe łańcuchy dostaw. Wielkość eksportu znacznie spadła i doprowadziła do znacznego deficytu w obrotach handlowych z zagranicą. W drugim kwartale 2020 roku Wielka Brytania odnotowała rekordowy spadek PKB – o 21,5% w ujęciu rocznym. Zdaniem niektórych analityków wynikało to zarówno z charakteru brytyjskiej gospodarki i znacznego udziału usług w tworzeniu PKB, jak i długości obowiązywania obostrzeń. Dopiero w dniu 15 czerwca otwarto „nieistotne” placówki handlowe, a puby i restauracje były zamknięte do 4 lipca. Ocenia się, że 700 tys. osób straciło pracę. W drugim kwartale 2020 roku konsumpcja gospodarstw domowych była o 26,2% niższa niż rok wcześniej, zaś wydatki na konsumpcję sektora rządowego spadły o 17,4%. Nakłady inwestycyjne obniżyły się natomiast o 22,6%. Według pierwszych szacunków, w trzecim kwartale PKB skurczył się o 9,6% w ujęciu rocznym. Konsumpcja gospodarstw domowych spadła o 12,7%, zaś inwestycje w środki trwałe o 12,2%. Jednocześnie inwestycje publiczne obniżyły się o 10,9%. Natomiast eksport netto pozytywnie wpłynął na PKB, gdyż eksport zmniejszył się mniej niż import.

- Rosja. Początkowo, rosyjskie władze bagatelizowały fakt wystąpienia epidemii koronawirusa, gdyż pojawił się on w Rosji dość późno i większość zachorowań wystąpiła w Moskwie. Tym niemniej wprowadzono stan podwyższonej gotowości, zamknięto szkoły i uczelnie oraz odwołano imprezy masowe. Kolejnymi dekretemi prezydent Putin ustanowił okres wolny od pracy od 28 marca do 30 kwietnia 2020 roku przy jednoczesnym zachowaniu wynagrodzeń za ten okres. Funkcjonowały w tym czasie placówki medyczne, sklepy, apteki, transport i organy władzy wszystkich szczebli. Wprowadzono także możliwość pracy zdalnej oraz świadczenie postojowe. Koronawirus i zerwanie przez Rosję porozumienia z OPEC w sprawie ograniczenia wydobycia ropy naftowej, doprowadziły do niewidzianej od lat głębokiej obniżki cen ropy naftowej. W wyniku czego spadły dochody budżetowe Rosji i załamały się notowania rosyjskiego rubla. Rząd i bank centralny podjęły działania

w celu zminimalizowania skutków gospodarczych spowodowanych epidemią koronawirusa i spadkiem cen ropy. Wprowadzono zachęty dla firm dla kontynuowania działalności, m.in. w postaci: odroczenia spłaty pożyczek do 6 miesięcy udzielonych MSP z najbardziej dotkniętych branż (wypoczynek i hotelarstwo, transport itp.), sześciomiesięczne, nieoprocentowane pożyczki dla firm z najbardziej dotkniętych branż na wypłatę wynagrodzeń pracownikom, niskooprocentowane pożyczki na wznowienie działalności dla firm w branżach dotkniętych kryzysem lub branż wymagających wsparcia w celu wznowienia działalności oraz dotacje dla operatorów turystycznych. W ramach działań wspierających szczególną opieką otoczono firmy znajdujące się na liście podmiotów „systemowo ważnych”, które mogą otrzymać od rządu wsparcie w postaci gwarancji państwowych, dotacji budżetowych oraz odroczenia podatków. Dla ludności ustanowiono natomiast zasiłki dla rodzin z dziećmi, zwiększone zasiłki dla bezrobotnych oraz możliwość odroczenia zapłaty czynszu i kredytu. W ciągu trzech kwartałów 2020 roku bank centralny Rosji czterokrotnie obniżał stopy procentowe – w sumie o 2,25 p.p. do poziomu 4,25%. Na działania antykryzysowe rosyjski rząd zamierza przeznaczyć w porównaniu z innymi krajami stosunkowo mało środków – 8,7 bln rubli (123 mld dolarów) w ciągu najbliższych dwóch lat, z czego 2,5 bln rubli w 2020 roku. Część tych wydatków zostanie sfinansowana z Narodowego Funduszu Bogactwa (Фонд национального благосостояния), który został utworzony z myślą o zabezpieczeniu wypłat emerytur w okresach niskich cen ropy naftowej. Znaczący spadek aktywności gospodarczej w drugim kwartale 2020 roku zmusił w lipcu 2020 roku prezydenta Władimira Putina do przesunięcia części środków z flagowego krajowego planu rozwoju (Planu naprawy gospodarki i zmniejszenia o połowę ubóstwa) o wartości 360 miliardów USD na walkę z pandemią. Plan, znany jako Projekty Narodowe, został przesunięty z pierwotnego celu na 2024 rok do 2030 roku. Program obejmuje rozbudowę na dużą skalę, np. nowych dróg międzymiastowych, linii dużych prędkości i połączeń gazowych. Poza opóźnieniem wdrożenia o sześć lat, niektóre z początkowych celów zostały wycofane, w tym dążenie do zwiększenia wydajności pracy i pobudzenia innowacji cyfrowych. Według danych Rosstat, w pierwszym kwartale 2020 roku PKB był o 1,6% wyższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Produkcja przemysłowa wzrosła o 1,5%, przy czym wydobycie surowców naturalnych utrzymało się na poziomie sprzed roku. W pierwszym kwartale 2020 roku realne dochody pieniężne gospodarstw domowych były wyższe niż w pierwszym kwartale 2019 roku (o 2,1%). Natomiast w drugim kwartale 2020 roku gospodarka skurczyła się o 8,5% w porównaniu do drugiego kwartału 2019 roku. Produkcja przemysłowa spadła o 8,5%, natomiast realne dochody pieniężne gospodarstw domowych obniżyły się o 7,7% w ujęciu rocznym. W trzecim kwartale 2020 roku pojawiły się oznaki odbudowy gospodarki. PKB był o 3,6% niższy niż w analogicznym okresie 2019 roku. Realne dochody pieniężne gospodarstw domowych spadły o 3,6%, zaś produkcja przemysłowa o 5,0% w ujęciu rocznym.

Kwartalna dynamika Produktu Krajowego Brutto w wybranych krajach w okresie styczeń-wrzesień 2020 roku

[w %]



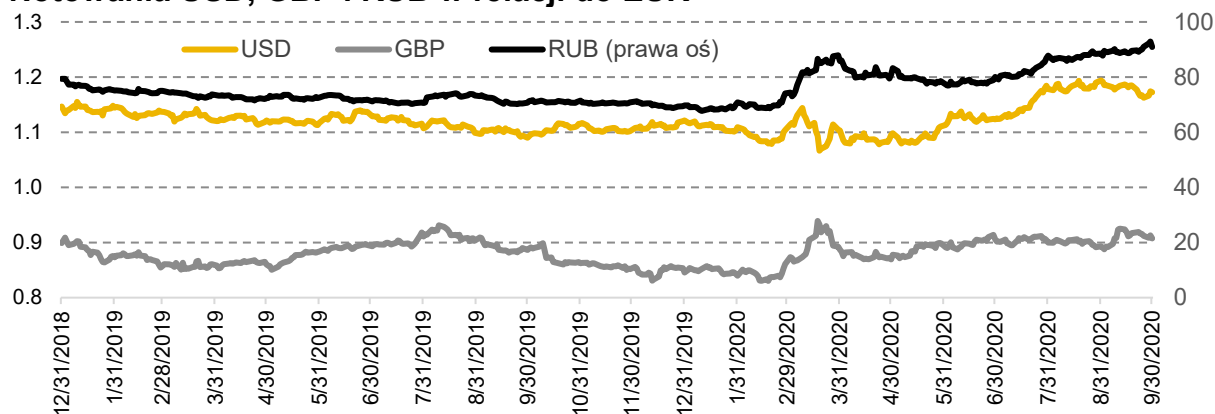
Zródło: Eurostat, GUS, Office for National Statistics oraz Rosstat

Z uwagi na obowiązujące ujemne podstawowe stopy procentowe, Europejski Bank Centralny nie ma pola do ich obniżki. W celu zwiększenia płynności sektora bankowego i jego zdolności do udzielania kredytów, w marcu 2020 roku EBC ogłosił natomiast nowy program zakupu aktywów (*Pandemic Emergency Purchase Programme – PEPP*), obejmujący wszystkie ich klasy, które już kupował w ramach innych swoich programów (zarówno obligacje rządowe jak i aktywa sektora prywatnego). Pierwotnie skala zakupów miała wynieść 750 mld euro i miała być realizowana co najmniej do końca 2020 roku. Ogłaszając tę decyzję, bank zapewniał, że zrobi wszystko w ramach swoich możliwości – jest gotów zwiększyć zarówno skalę jak i dobór aktywów w ramach nowego programu. W marcu 2020 roku zmodyfikowano także parametry celowych dłuższych operacji refinansujących TLTRO III (m.in. zwiększenie limitu zadłużenia z 30% do 50% oraz modyfikacja górnego limitu oferty dla indywidualnych operacji). Na posiedzeniu pod koniec kwietnia 2020 roku EBC ogłosił dodatkowe środki zwiększające płynność w celu wsparcia przepływu kredytów do gospodarstw domowych i firm. Ponadto złagodził warunki TLTRO III i uruchomił nową serię pandemicznych awaryjnych długoterminowych operacji refinansujących (*Pandemic Emergency Longer-Term Refinancing Operations – PELTRO*). Ten nowy środek ma na celu wsparcie sytuacji płynnościowej w systemie finansowym strefy euro oraz pomoc w utrzymaniu płynnego funkcjonowania rynków pieniężnych. Na początku czerwca 2020 roku EBC zwiększył pulę środków na pandemiczny program awaryjnego zakupu (PEPP) o 600 mld euro do łącznej kwoty 1 350 mld euro. Przedłużył ponadto okres zakupów netto co najmniej do końca czerwca 2021 roku i postanowił ponownie zainwestować zapadające kwoty główne z papierów wartościowych co najmniej do końca 2022 roku.

Na kurs europejskiej waluty wpływała także polityka Rezerwy Federalnej Stanów Zjednoczonych (FED). W dniu 3 marca 2020 roku, na nadzwyczajnym posiedzeniu FED obniżył główną stopę procentową o 0,50 p.p. do poziomu 1,00-1,25%. Natomiast w dniu 15 marca 2020 roku obniżył stopy funduszy federalnych do 0-0,25% i rozluźnił normy dotyczące rezerw bankowych, by zwiększyć podaż kredytów. Wdrożył też program skupu aktywów (tzw. luzowanie ilościowe – QE) o wartości 700 mld USD. W dniu 9 kwietnia 2020 roku FED ogłosił uruchomienie wartego 2,3 bln USD programu pożyczek dla firm i administracji stanowych między innymi w celu ochrony miejsc pracy oraz zapewnienia nieprzerwanego funkcjonowania państwa. W trzecim kwartale 2020 roku FED utrzymał podstawowe stopy procentowe na niezmiennym poziomie.

Po okresie niewielkiego osłabienia w relacji do USD w pierwszym kwartale 2020 roku, w kolejnych miesiącach europejska waluta zyskała na wartości. W efekcie na koniec września 2020 roku euro było o 4,6% mocniejsze w stosunku do USD. Europejska waluta poprawiła swoje notowania także w odniesieniu do funta brytyjskiego – wzrost wartości o 7,3% w ciągu trzech kwartałów 2020 roku. Niespotykany od lat spadek popytu na ropę naftową był główną przyczyną gwałtownej deprecjacji rosyjskiego rubla w marcu 2020 roku. Wprowadzenie w kwietniu 2020 roku przez kraje OPEC i Rosję ograniczeń w zakresie podaży ropy naftowej jak i pewne odrodzenie się globalnego apetytu na ryzyko spowodowało, że w drugim kwartale rubel odrobił częściowo wiosenne straty. Przedłużenie przez państwa UE sankcji wobec Rosji, w związku z naruszeniem suwerenności i integralności terytorialnej Ukrainy oraz ryzyko zaangażowania się Rosji w konflikt pomiędzy Armenią i Azerbejdżanem spowodowało, że we wrześniu kurs rosyjskiego rubla obniżył się poniżej marcowych poziomów i na koniec września 2020 roku był o 30,4% słabszy w relacji do euro niż na koniec 2019 roku.

Notowania USD, GBP i RUB w relacji do EUR



Zmiany prawne

Oprócz zmian legislacyjnych wprowadzonych w ramach tarcz antykrzysowych, od 1 stycznia 2020 roku obowiązują następujące zmiany prawne:

- w ustawie o podatku od towarów i usług, dotyczące:
 - uproszczenia transakcji łańcuchowych,
 - harmonizacji zasad opodatkowania transakcji z wykorzystaniem magazynów konsygnacyjnych (wprowadzenie procedury *call-of stock*),
 - zaostreżenia przepisów dotyczących dokumentowania przez przedsiębiorców WDT (Wewnątrzspółnotowa Dostawa Towarów) oraz stosowania stawki 0%.
- w zasadach opodatkowania wprowadzono m.in. ulgę na złe długi w podatku CIT i PIT. Pozwala ona wierzycielowi na pomniejszenie podstawy opodatkowania o wartość wierzytelności (zaliczaną do przychodów należnych), jeżeli nie zostanie ona uregulowana lub zbyta w ciągu 90 dni od dnia upływu terminu jej płatności, który jest określony w umowie lub na fakturze (rachunku). Ta zmiana ma pomóc w likwidacji zatorów płatniczych firm i tym samym ułatwić im prowadzenie działalności gospodarczej.
- obowiązek zapłaty za faktury o wartości powyżej 15 tys. zł na rachunki rozliczeniowe i rachunki w SKOK, zamieszczone w Wykazie podatników VAT (tzw. białej liście) – jeżeli wystawca faktury jest podatnikiem VAT czynnym. Oznacza to, że obowiązek ten nie dotyczy płatności, które wynikają z faktur wystawianych przez podatników zwolnionych z VAT ze względu na limit sprzedaży (tj. 40 tys. euro) lub wykonujących wyłącznie czynności zwolnione z VAT. Zapłata na rachunek spoza wykazu spowoduje konsekwencje, tj.: brak możliwości zaliczenia wydatku do kosztów uzyskania przychodów (lub zmniejszenie wysokości kosztów) w PIT i CIT i odpowiedzialność solidarną w VAT (chodzi o kwotę podatku VAT, związanego z konkretną dostawą towarów lub świadczeniem usług). Podatnik może uniknąć tych konsekwencji, jeżeli poinformuje urząd skarbowy w ciągu 3 dni o numerze rachunku spoza wykazu, na który zlecił przelew.

Od 30 lipca 2020 roku weszły w życie zmiany legislacyjne wynikające z nowej dyrektywy o pracownikach delegowanych. Pracodawcy mogą wysyłać swoich pracowników na kontrakty do innych państw UE na 12 miesięcy. Po tym okresie delegowanie będzie możliwe, ale z zastosowaniem wszelkich innych warunków zatrudnienia państwa przyjmującego. W uzasadnionych przypadkach będą zaś mogli wystąpić do państwa przyjmującego o zgodę na wydłużenie tego okresu o kolejne 6 miesięcy (do maksymalnie 18 miesięcy), składając tzw. umotywowane powiadomienie. Dyrektywa wprowadza pojęcie „wynagrodzenia” zamiast „minimalnej stawki płacy” i zapewnia delegowanym pracownikom tymczasowym warunki zatrudnienia określone zgodnie z art. 5 dyrektywy 2008/104/WE, obowiązujące na terytorium państwa wykonywania usługi.

Wszystkie państwa Wspólnoty powinny przygotować się do wytycznych unijnego legislatora. W lipcu 2020 roku Sejm przyjął nowelę ustawy o delegowaniu pracowników. Zgodnie z tą nowelizacją, pracownik nabywa prawo do wynagrodzenia za pracę obejmującego wszystkie składniki wynagrodzenia wynikające z przepisów regulujących prawa i obowiązki pracowników (zamiast minimalnych stawek płacy oraz do należności na pokrycie kosztów związanych z podróżą służbową z miejsca pracy na terytorium Polski lub do innego miejsca, gdzie został delegowany). Uzyska też szerszy zakres gwarantowanych warunków zatrudnienia maksymalnie po 18 miesiącach delegowania.

Przyjmuje się, iż krajowe przepisy transponujące dyrektywę mają zastosowanie od 30 lipca 2020 roku – zarówno do nowych umów, jak i do umów będących już w realizacji, a zasady naliczania okresu delegowania długoterminowego, czyli 12 miesięcy, będą również odnosić się do umów będących już w realizacji, a okres ten będzie liczony od momentu rozpoczęcia oddelegowania, tj. również sprzed 30 lipca 2020 roku.

Na początku lipca 2020 roku Parlament Europejski odrzucił poprawki zaproponowane do *Pakietu Mobilności*, co oznacza, że prace legislacyjne nad tym dokumentem zostały zakończone. Pakiet określa:

- wymagania dotyczące dziennego i tygodniowego czasu jazdy, przerw oraz dziennych i tygodniowych okresów odpoczynków, w tym także regulacje dotyczące tachografów,
- zasady delegowania pracowników w sektorze transportu drogowego i kontroli drogowych,
- warunki wykonywania zawodu przewoźnika drogowego i dostępu do międzynarodowego rynku przewozów drogowych.

W dniu 20 sierpnia 2020 roku weszły w życie wymagania dotyczące czasu pracy oraz dziennych i tygodniowych wypoczynków, tj.:

- Nowe zasady odbierania regularnych tygodniowych wypoczynków w kabinie. Każdy odpoczynek ponad 45 godzin będzie musiał być spędzony poza kabiną, w miejscu posiadającym odpowiednie zaplecze sanitarne.
- Zaostrzenie reguł dotyczących odbierania odpoczynków tygodniowych skróconych. Międzynarodowy kierowca będzie mógł zrobić dwa skrócone tygodniowe okresy odpoczynku pod rząd (2x24h) pod warunkiem, że w każdych czterech tygodniach będzie miał co najmniej dwa odpoczynki tygodniowe regularne i dwa skrócone. Po dwóch skróconych odpoczynkach tygodniowych, kolejny będzie odpoczynek tygodniowy regularny wraz z rekompensatami. Taki długi odpoczynek będzie odbierany obowiązkowo w bazie w kraju siedziby firmy lub w miejscu zamieszkania kierowcy. Konieczne będzie przy tym udokumentowanie powrotu.
- Obowiązkowy powrót kierowcy do centrum operacyjnego firmy w kraju siedziby (baza) lub miejsca zamieszkania kierowcy maksymalnie co cztery tygodnie. Kierowca powinien wrócić przynajmniej na odpoczynek 45 godzinny.
- Możliwość przerywania odpoczynków tygodniowych na promie – skróconych bez dodatkowych obostrzeń i regularnych – tylko gdy podróż jest zaplanowana na co najmniej osiem godzin, a kierowca ma do dyspozycji kabinę sypialną.
- Możliwość przedłużenia jazdy dziennej oraz tygodniowej nawet o dwie godziny przy powrocie na bazę lub do domu na odpoczynek tygodniowy. Warunkiem jazdy dłuższej o dwie godziny jest zrobienie 30 minut przerwy przed dodatkowym czasem prowadzenia pojazdu oraz rekompensata tego czasu z innym dowolnym odpoczynkiem w ciągu trzech tygodni. Przedłużenie będzie możliwe wyłącznie ze względu na wyjątkowe sytuacje (np. zator, objazd, inne nieprzewidziane okoliczności).

Zdaniem przedstawicieli Związku Pracodawców *Transport i Logistyka*, według pesymistycznego scenariusza, *Pakiet Mobilności* może doprowadzić nawet do trwałego spadku międzynarodowej pracy przewozowej polskich przewoźników o 20%, co równać się ma spadkowi przychodów o 1,3 – 2 mld euro. Co więcej, nawet 40-60 tys. polskich miejsc pracy związanych z międzynarodowymi przewozami może trwale zniknąć². Polska zaskarżyła niektóre zapisy pakietu do Trybunału Sprawiedliwości Unii Europejskiej. Skargi złożyły także inne kraje UE (Węgry, Rumunia, Bułgaria, Malta i Litwa).

Rynek naczep i przyczep

Polska

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku zarejestrowano w Polsce 13 174 nowe samochody ciężarowe o Dopuszczalnej Masie Całkowitej (DMC) powyżej 3,5 t, tj. o 40,4% mniej niż analogicznym okresie poprzedniego roku. Należy jednocześnie zaznaczyć, że w trzecim kwartale odnotowano nieco niższy spadek popytu na te pojazdy niż w ciągu pierwszego półrocza³.

We wrześniu 2020 roku szesnasty miesiąc z rzędu spadła liczba rejestracji naczep i przyczep o DMC pow. 3,5 t. W sumie, w ciągu trzech kwartałów 2020 roku wydano dowody rejestracyjne dla 10 891 naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t, czyli o 8 121 (o 42,7%) mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Od czerwca 2019 roku rynek kurczył się w każdym miesiącu w wymiarze dwucyfrowym. Szczególnie duże spadki, związane dodatkowo z pandemią koronawirusa, odnotowano od marca do maja 2020 roku odpowiednio o: -56,9%, -68,3% i -60,2% w ujęciu rocznym. Nieco mniejsze spadki w liczbie rejestracji notowano od czerwca 2020 roku⁴, a we wrześniu 2020 roku rynek skurczył się o 18,4%.

Polski rynek pojazdów użytkowych jest w Europie czwartym co do wielkości rynkiem, na którym panuje silna konkurencja. W ciągu dziewięciu miesięcy 2020 roku w nowych rejestracjach naczep i przyczep

² Źródło; *Polscy przewoźnicy skarżą Pakiet Mobilności do unijnego trybunału. Został nam ostatni nabój w lufie*, Trans.info.pl

³ Źródło: New commercial vehicle registrations, European Union, September 2020, European Automobile Manufacturers Association

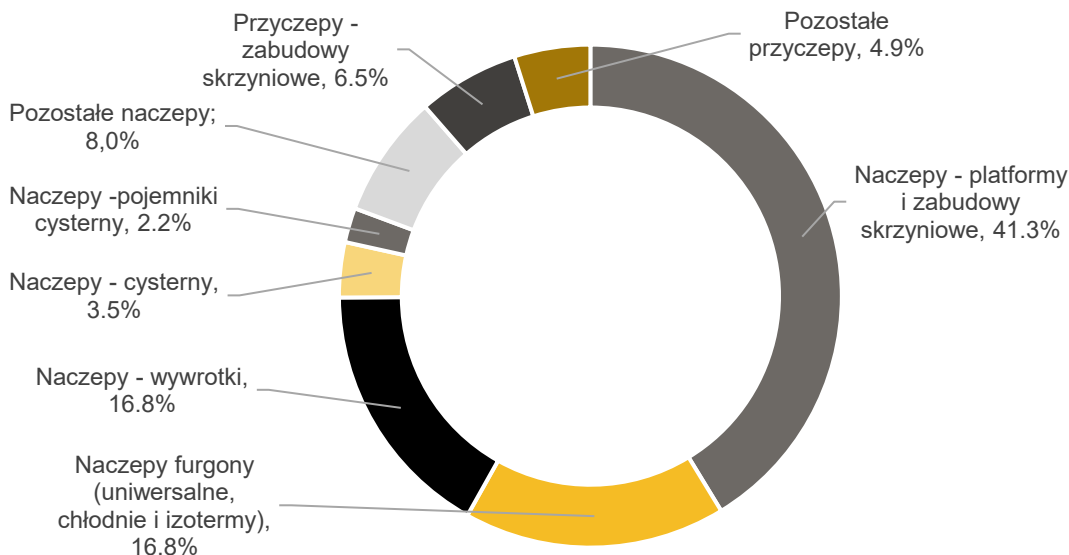
⁴ W czerwcu spadek wyniósł 38,9%, zaś w kolejnych miesiącach liczba rejestracji zmniejszyła się: w lipcu o: 26,0% oraz w sierpniu o 10,9% w ujęciu rocznym.

o DMC powyżej 3,5 t obserwuje się niższy niż przed rokiem udział dwóch liderów tego rynku, tj. SCHMITZ CARGOBULL (udział na poziomie 19,2%, spadek udziału o 4,4 p.p. w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku) oraz KRONE (udział 15,8%, spadek udziału o 1,8 p.p.). Producenci ci są od lat obecni w Polsce i posiadają własne struktury sprzedażowe, a także sprzedają swoje produkty za pośrednictwem dużych dealerów. Natomiast trzeci w rankingu, WIELTON utrzymał swój udział w rejestracjach na poziomie z analogicznego okresu poprzedniego roku, tj. w wysokości 13,7%. W miarę dobrze poradzili sobie na rynku mniejsi producenci jak: BODEX (udział na poziomie 4,5%, wzrost udziału o 1,9 p.p.) oraz SCHWARZMUELLER (3,9%, +1,5 p.p.)⁵.

W strukturze rejestracji naczep i przyczep dominowały naczepy, których zarejestrowano 9 647, tj. o 43,5% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wśród nich najczęściej wydano dowodów rejestracyjnych dla: platform/zabudów skrzyniowych (4 497 sztuk, o 52,1% mniej w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku), furgonów (1 835 sztuk, -32,0%, wśród których było: 1 235 chłodni, 23 izotermi i 577 furgonów uniwersalnych) oraz wywrotek (1 827 sztuk, -35,9%).

Dla nowych przyczep o DMC powyżej 3,5 t wydano 1 244 dowody rejestracyjne (spadek o 36,3% w ujęciu rocznym). Oprócz zabudów skrzyniowych (711 sztuk), popularne były też nadwozia wymienne (120 sztuk) i przyczepy kłonicowe (102 sztuki).

Struktura rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t w Polsce w okresie styczeń-wrzesień 2020 roku



Od początku 2020 roku zarejestrowano 5 332 nowe przyczepy rolnicze, czyli o 27,8% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. W rankingu marek przewodził PRONAR (przy rejestracji 2 140 jednostek, wzrost o 20,7% w porównaniu z trzema kwartałami 2019 roku). Kolejne miejsca zajmowały: METAL-FACH (przy rejestracji 779 sztuk przyczep, wzrost o 48,4%), METALTECH (481 sztuk, +62,0%) oraz WIELTON (458 sztuk, +15,9%).

Francja

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku istotnie obniżył się popyt na samochody ciężarowe o DMC powyżej 3,5 t. Wydano dowody rejestracji dla 30 248 nowych pojazdów (spadek o 30,5% w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku). Należy jednakże zaznaczyć, że w trzecim kwartale koniunktura na rynku istotnie poprawiła się i we wrześniu liczba rejestracji tych pojazdów wzrosła o 0,7% w ujęciu rocznym.

⁵ Źródło: Pierwsze rejestracje nowych przyczep i naczep w tym przyczep lekkich i rolniczych oraz ciągników rolniczych Wrzesień 2020 rok, analizy PZPM na podstawie wstępnych danych Centralnej Ewidencji Pojazdów.

W przypadku naczepek i przyczep dla trzech kwartałów 2020 roku liczby te wynosiły: 16 644 jednostki, czyli o 23,9% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Na uwagę zasługuje relatywnie niski spadek rejestracji we wrześniu 2020 roku – o 5,2% w ujęciu rocznym.

Z uwagi na silną konkurencję, francuski rynek producentów pojazdów użytkowych charakteryzuje się dużą innowacyjnością. Główni gracze na tym rynku to: FRUEHAUF, SCHMITZ, KRONE, LECITRAILER, CHEREAU oraz BENALU.

Niemcy

W Niemczech, które są europejskim liderem na rynku pojazdów ciężarowych o DMC powyżej 3,5 t, zarejestrowano w ciągu trzech kwartałów 2020 roku 54 024 takie pojazdy, czyli o 30,6% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Po drastycznych spadkach rejestracji notowanych pod koniec pierwszego półrocza 2020 roku, sytuacja na rynku istotnie się poprawiła. We wrześniu 2020 roku zarejestrowano o 6,6% więcej pojazdów niż przed rokiem.

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku na niemieckim rynku zarejestrowano 31 930 nowych naczepek i przyczep, czyli o 21,6% mniej w stosunku do analogicznego okresu 2019 roku. Ponad 40% rynku przypadało na dwóch niemieckich producentów – KRONE oraz SCHMITZ CARGOBULL.

Włochy

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku zarejestrowano 14 404 pojazdy ciężarowe o DMC powyżej 3,5 t, tj. o 19,9% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. W trzecim kwartale zapotrzebowanie na nowe pojazdy ciężarowe wzrosło i we wrześniu 2020 roku liczba wydanych dowodów rejestracyjnych była o 34,4% wyższa niż przed rokiem. Natomiast dla naczepek i przyczep dane te wynosiły: 8 041 jednostek i spadek o 28,1% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Przy czym we wrześniu wydano o 20,4% więcej dowodów rejestracyjnych niż rok wcześniej.

W sierpniu 2020 roku włoski rząd przyjął program, który wspiera inwestycje firm transportowych. Ma się on zakończyć w czerwcu 2021 roku.

W odróżnieniu od innych rynków europejskich, włoski rynek producentów naczepek jest rozdrobniony. Dominująca jego część przypada na zagranicznych producentów. Wśród pięciu najsilniejszych marek na rynku znajdują się dwie firmy włoskie (MENCI i TECNOKAR TRAILERS).

Wielka Brytania

Okolo 80% przewozów pomiędzy Wielką Brytanią a Unią Europejską odbywa się drogą lądową. Rocznie do Wielkiej Brytanii wjeżdża ponad dwa miliony ciężarówek, z tego aż prawie jedna czwarta pojazdów pochodzi z Polski. W ostatnich latach polskie firmy transportowe stały się liderem na rynku przewozów na Wyspach, wyprzedzając nawet rodzime firmy brytyjskie.

W 2020 roku utrzymane zostało *status quo* w stosunkach pomiędzy Unią Europejską a Wielką Brytanią. Uważa się, że transport samochodowy jest tą sferą gospodarki, która zostanie mocno dotknięta Brexitem. Po wyjściu z UE, Wielka Brytania musi stworzyć własny system transportu i rozwiązać takie problemy jak: zezwolenia transportowe, zasady kabotażu, licencje i certyfikaty dla pracodawców, standardy techniczne pojazdów.

W okresie trzech kwartałów 2020 roku liczba nowych rejestracji pojazdów użytkowych o DMC powyżej 3,5 t wyniosła 26 010, czyli obniżyła się o 40,2% w relacji do analogicznego okresu 2019 roku. Przy czym w okresie trzeciego kwartału 2020 roku głębokość spadku liczby rejestracji była istotnie niższa niż w ciągu sześciu pierwszych miesięcy 2020 roku (we wrześniu zarejestrowano o 19,9% mniej pojazdów niż rok wcześniej).

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku zarejestrowano w Wielkiej Brytanii 10 222 nowe naczepek i przyczepy, czyli o 32,5% mniej niż rok wcześniej (dane dotyczą tylko producentów z Wielkiej Brytanii). Szczególnie duży spadek rejestracji wystąpił w drugim kwartale tego roku (o 59,6%).

Na brytyjskim rozproszonym rynku prym wiodą angielskie firmy – w pierwszej dziesiątce zarejestrowanych pojazdów według marek znajdowały się tylko dwie zagraniczne firmy.

Rynek brytyjski różni się od rynków Europy Kontynentalnej. Jest to rynek odizolowany, na którym dominują krajowi producenci. Wytwarzane tu pojazdy użytkowe charakteryzują się innymi wymiarami niż w krajach UE. Inny jest też sposób prowadzenia biznesu – pojazdy są wytwarzane głównie na indywidualne zamówienie.

Rosja

Zapotrzebowanie na usługi transportowe w Rosji jest ogromne. Rosja jest największym krajem na świecie, w którym większość ludności mieszka na zachodzie, podczas gdy jego bogactwa naturalne znajdują się na wschodzie. Kolej jest głównym środkiem transportu, ale w ostatnich latach coraz większą część przewozów przejmuje transport samochodowy z uwagi na jego szybkość i elastyczność. Rosyjski rząd przygotował strategię rozwoju transportu do 2030 roku, zakładającą budowę nowoczesnego systemu transportu i logistyki oraz wsparcie dla krajowych fabryk pojazdów użytkowych. Aby pomóc lokalnym producentom, rząd wstrzymał import używanych przyczep z Europy, który w ostatnich latach zajmował prawie 50% całego rynku. Import pojazdów utrudniają ponadto nałożone sankcje.

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku w Rosji zarejestrowano 21 186 przyczep i naczep, czyli o 3,8% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (w tym we wrześniu 2 993 pojazdy, wzrost o 14,9% w ujęciu rocznym). Liderem na tym rynku jest niemiecki SCHMITZ, drugie miejsce zajmuje natomiast rosyjski TONAR.

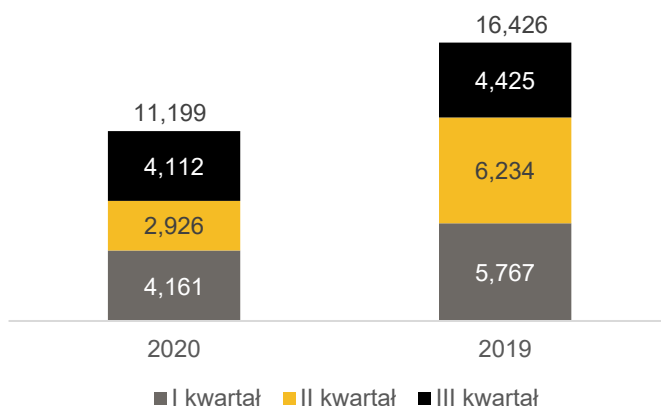
Znaczny potencjał rosyjskiego rynku dostrzegła już większość globalnych producentów pojazdów użytkowych lokalizując w Rosji w ostatnich latach swoje montownie i centra serwisowe.

Wyniki sprzedażowe Grupy

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Grupa Wielton sprzedała 11 199 jednostek wobec 16 426 w analogicznym okresie poprzedniego roku (spadek o 31,8%). Wpływ na ten wynik miały przede wszystkim utrzymujące się niekorzystne trendy w zakresie popytu na pojazdy, które pojawiły się w Europie pod koniec 2019 roku, jak i rozprzestrzenianie się na europejskim kontynencie pandemii koronawirusa od początku marca 2020 roku. Z powodu przyjętych w kwietniu 2020 roku środków zapobiegawczych rozprzestrzenianiu się COVID-19 w poszczególnych krajach, w których operuje Grupa Wielton, szczególny spadek sprzedaży wystąpił w drugim kwartale 2020 roku tj. o 53,1% w ujęciu rocznym. Natomiast w trzecim kwartale 2020 roku wielkość sprzedaży istotnie wzrosła w stosunku do poprzedniego kwartału (o 40,5%), ale była nadal niższa niż w trzecim kwartale 2019 roku (o 7,1%).

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Kapitałową Wielton

[w sztukach]



W okresie trzech kwartałów 2020 roku, poza Polskę sprzedano 9 128 jednostek, co stanowiło 81,5% całości wolumenu sprzedaży Grupy Wielton. Sprzedaż ta była o 30,4% niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku. Pandemia koronawirusa miała wpływ na wszystkie główne rynki, na których działa Grupa Wielton. Oprócz Polski, relatywnie duży spadek sprzedaży zanotowano we Francji, Niemczech oraz Włoszech. Nieco niższy regres sprzedaży wystąpił w Rosji oraz Wielkiej Brytanii.

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Kapitałową Wielton

I-III kwartał 2020

I-III kwartał 2019

	Liczba* w szt.	Udział w %	Liczba* w szt.	Udział w %	Zmiana r/r w %
Polska	2 071	18,5	3 312	20,2	-37,5
Rynki zagraniczne	9 128	81,5	13 114	79,8	-30,4
Razem	11 199	100,0	16 426	100,0	-31,8

*W przypadku zestawów, zabudowa i przyczepa liczone były oddzielnie.

Polska

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Grupa Wielton sprzedała w Polsce 2 071 jednostek, czyli o 37,5% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Przy czym w trzecim kwartale 2020 roku sprzedaż wyniosła 731 jednostek i była o 11,8% niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku.

Należy jednocześnie zaznaczyć, że w warunkach znacznego spadku rejestracji nowych jednostek, Wielton S.A. radził sobie lepiej na rynku niż główni jego konkurenci. Wydano dowody rejestracyjne dla 1 493 naczep i przyczep marki Wielton o DMC powyżej 3,5 t, i tym samym Spółka utrzymała swoją trzecią pozycję na rynku w zakresie nowych rejestracji naczep i przyczep z udziałem na poziomie 13,7% (także 13,7% w analogicznym okresie ubiegłego roku). Jednocześnie Wielton S.A. zajmował czwartą pozycję w zakresie produktów AGRO, z udziałem w nowych rejestracjach na poziomie 8,6% (wobec 9,5% w analogicznym okresie poprzedniego roku, co dało mu trzecie miejsce w tym zestawieniu).

Francja

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku na francuskim rynku Grupa Wielton sprzedała 2 817 pojazdów, tj. o 35,5% mniej niż rok wcześniej. Natomiast w trzecim kwartale 2020 roku zbyto 1 050 jednostek (o 3,1% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku).

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku zarejestrowano 2 839 naczep i przyczep marki Fruehauf (spadek o 34,7% w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku). Fruehauf SAS utrzymał swoją pierwszą pozycję na francuskim rynku w zakresie nowych rejestracji z udziałem na poziomie 17,1% (19,9% rok wcześniej).

Wielka Brytania

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku Grupa Wielton sprzedała na angielskim rynku 2 302 pojazdy (spadek sprzedaży o 24,3% w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku). Natomiast w trzecim kwartale 2020 roku sprzedano 936 pojazdów, czyli o 6,6% więcej niż w trzecim kwartale 2019 roku. Ponad 26% stanowiły produkty ostatniej mili.

Należąca do Grupy Wielton spółka Lawrence David w rankingu marek zajęła trzecią pozycję z udziałem na poziomie 13,1%, przy rejestracji 1 344 produktów (udziały dotyczą tylko producentów z Wielkiej Brytanii). Rok wcześniej sytuacja przedstawiała się następująco: piąte miejsce w rankingu z udziałem na poziomie 9,6% (rejestracja 1 449 jednostek), udziały również dotyczą tylko producentów z Wielkiej Brytanii.

Rosja

Rosja jest zaliczana przez Wielton do grupy rynków strategicznych. W warunkach silnej konkurencji zarówno ze strony lokalnych, wspieranych przez państwo, producentów, jak i ze strony firm zagranicznych, w okresie dziewięciu miesięcy 2020 roku Grupa Wielton sprzedała na rynku rosyjskim 1 151 jednostek, czyli o 29,9% mniej niż w analogicznym okresie 2019 roku. Znaczny wpływ na ten wynik miał istotny spadek sprzedaży zanotowany w trzecim kwartale 2020 roku – sprzedaż 317 jednostek, o 40,6% niższa w porównaniu do trzeciego kwartału 2019 roku.

Po trzech kwartałach Grupa Wielton zajmowała w Rosji dziesiąte miejsce w rejestracjach nowych naczep i przyczep z udziałem na poziomie 2,6% (rok wcześniej siódme miejsce z udziałem w wysokości 3,3%).

Niemcy

W okresie trzech kwartałów 2020 roku na niemieckim rynku nabywców znalazło 645 produktów Grupy Wielton (spadek o 31,5% w stosunku do trzech kwartałów 2019 roku). Natomiast dla trzeciego kwartału 2020 roku liczby te wyniosły odpowiednio: 214 jednostek spadek o 24,1% w ujęciu rocznym.

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku zarejestrowano na niemieckim rynku 591 produktów Grupy Wielton. Tym samym Grupa utrzymała swoją pozycję na tym rynku, zajmowała na nim dziesiąte miejsce posiadając 1,9% udziału w rejestracjach nowych pojazdów (rok wcześniej dziesiąte miejsce z udziałem na poziomie 1,5%).

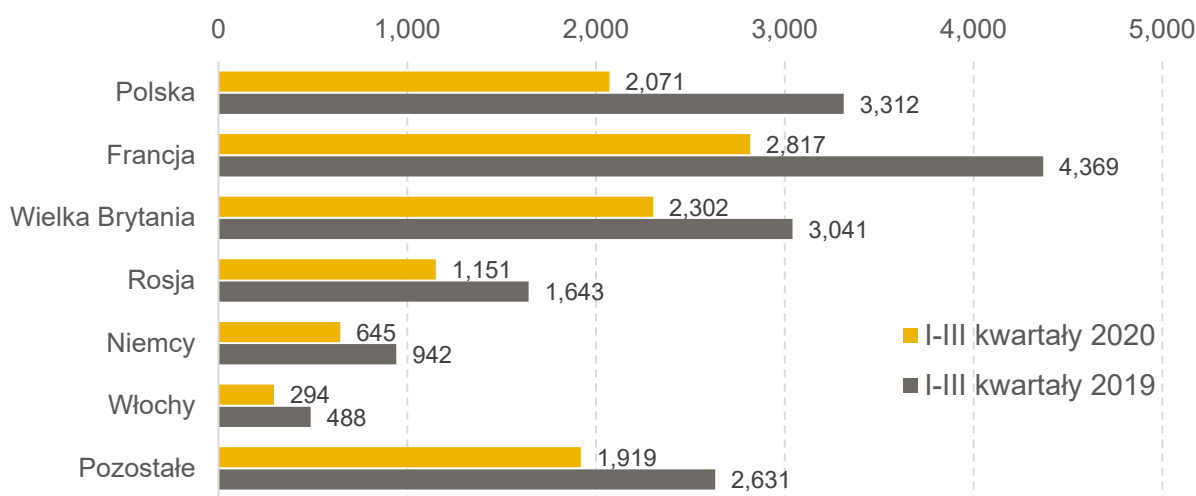
Włochy

W ciągu dziewięciu miesięcy 2020 roku Grupa Wielton sprzedała na włoskim rynku 294 pojazdy, czyli o 39,8% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (w tym w trzecim kwartale 82 pojazdy, tj. o 37,9% mniej niż rok wcześniej).

Po dziewięciu miesiącach 2020 roku, należąca do Grupy Wielton, Viberti Rimorchi zajmowała szóste miejsce w rankingu nowych rejestracji z udziałem na poziomie 4,4% (rok wcześniej także szósta pozycja z udziałem na poziomie 4,8%).

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton

[w szt.]



Struktura asortymentowa

W okresie trzech kwartałów 2020 roku, w asortymentowej strukturze sprzedaży Grupy Wielton główną pozycję utrzymały naczepy uniwersalne. Jednakże ich sprzedaż znacznie spadła (o 41,8%) w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Nabywców znalazło łącznie 3 225 jednostek (czyli 28,8% całego wolumenu, podczas gdy rok wcześniej posiadały 33,7% udziału w strukturze sprzedaży). Nieco lepiej przedstawiała się sytuacja w zakresie sprzedaży naczep wywrotek, które zajmowały drugie miejsce w strukturze asortymentowej – sprzedano ich 2 014 sztuk, tj. o 34,9% mniej niż rok wcześniej. Natomiast naczep furgonowych Grupa sprzedała 1 993 sztuk (spadek sprzedaży o 26,3% w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku). Grupa uzyskała natomiast dobre wyniki w zakresie sprzedaży furgonów (produktów ostatniej mili). Nabywców znalazło 609 sztuk, tj. o 62,0% więcej niż w analogicznym okresie 2019 roku. Wynik ten niewątpliwie był związany z rozwojem e-commerce i wzrostem zapotrzebowania firm kurierskim na pojazdy. W warunkach ograniczonego popytu w miarę dobrze radziły sobie także produkty AGRO (sprzedaż na poziomie 1 021 sztuk, -5,3%) oraz przyczepy (499 sztuk, -15,9%).

Struktura asortymentowa sprzedaży Grupy Wielton

[w szt.]



Wpływ pandemii COVID-19 na wyniki finansowe Grupy

Pandemia koronawirusa w Polsce jak i w Europie miała znaczny wpływ na sytuację finansową Grupy Wielton, szczególnie w pierwszym półroczu 2020 roku. Na skutek mniejszego popytu na pojazdy użytkowe, spadły przede wszystkim przychody Grupy ze sprzedaży produktów. Trudno jest jednakże ocenić skalę wpływu COVID-19 na przychody z uwagi na występującą już od połowy 2019 roku spadkową tendencję w zakresie zapotrzebowania na naczepy i przyczepy w większości krajów Europy.

Konieczność przestrzegania obostrzeń wydanych przez poszczególne rządy, jak i dążenie do zapewnienia bezpieczeństwa pracowników spowodowały, że tymczasowo zawieszono produkcję w części zakładów należących do Grupy Wielton, i tak:

- W dniach od 18 marca do 26 kwietnia 2020 roku nie produkował zakład należący do francuskiej spółki Fruehauf. Przy czym część organizacji kontynuowała działalność, m.in.: dział gwarancji i obsługi posprzedażnej oraz dział części zamiennych.
- Od 27 marca do 26 kwietnia 2020 roku była zawieszona produkcja w zakładach należących do Grupy Lawrence David.
- Od 27 marca do 10 maja nie pracowała montownia Viberti Rimorchi.
- Od 6 kwietnia 2020 roku do 10 maja zawieszono produkcję w zakładach Wielton S.A. w Wieluniu.
- W marcu 2020 roku zakłady należące do Grupy Langendorf pracowały w ograniczonym formacie czasowym.
- W dniach od 30 marca do 12 kwietnia 2020 roku nie funkcjonowała montownia należąca do Wielton Rosja w związku z ustanowieniem przez prezydenta kraju okresu wolnego od pracy przy jednoczesnym zachowaniu wymiaru wynagrodzeń za okres wolny od pracy.

Wznowienie produkcji w zakładach Grupy Wielton miało etapowy charakter wynikający z konieczności dostosowania procesu pracy do wymogów sanitarnych, w tym m.in. obowiązku zachowania odpowiednich dystansów między pracownikami. Stopniowo uruchamiano pracę na kolejnych zmianach.

W warunkach wstrzymania produkcji w zakładach, Grupa Wielton nadal ponosiła koszty stałe związane z utrzymaniem obiektów, energią, amortyzacją, opłatami i podatkami.

Jednocześnie Grupa ponosiła koszty obsługi wynagrodzeń, przy częściowym dofinansowaniu środkami z pomocy publicznej.

Niższe obroty i ograniczone wykorzystanie dostępnych mocy produkcyjnych miały niekorzystny wpływ na poziom zrealizowanej marży brutto.

Spółki Grupy Wielton wystąpiły w poszczególnych krajach o wsparcie, m.in. w zakresie dopłat do wynagrodzeń pracowników znajdujących się na postojowym.

Jednocześnie Spółka zabiegała o skuteczne wykorzystanie dostępnych form pomocy dla przedsiębiorstw ujętych w dedykowanych programach pomocowych mających na celu ograniczenie negatywnych skutków panującej epidemii.

Zagraniczne spółki produkcyjne w Grupie Wielton odnotowały wyraźny wpływ pandemii COVID-19 i zamrożenia gospodarek poszczególnych krajów na swoją działalność operacyjną. Spadek sprzedaży i pogorszenie wyników zaobserwowano już w marcu 2020 roku, a w drugiej połowie marca i w kwietniu br. wszystkie spółki przeszły na czasowy postój zakładów. Stopniowe wznowienie produkcji w poszczególnych spółkach rozpoczęło się na przełomie kwietnia i maja br.

Spółki z Grupy Wielton korzystają z narzędzi pomocowych dostępnych lokalnie na ich rynkach. Pomoc obejmuje przede wszystkim dopłaty do wynagrodzeń pracowników oraz pokrycie składek na ubezpieczenie społeczne. Część spółek korzysta z odroczenia lub zwolnienia z płatności części podatków, a także dostępności instrumentów płynnościowych. Na dzień przekazania niniejszego raportu sytuacja płynnościowa spółek w Grupie nie jest zagrożona i nie wpływa negatywnie na sytuację Wielton S.A.

Podobnie Wielton S.A. podjął skuteczne działania zmierzające do utrzymania odpowiedniego poziomu płynności finansowej.

Kwoty pomocy uzyskane przez spółki Grupy do końca 3Q 2020:

- **Fruehauf**
 - Dofinansowanie do wynagrodzeń w kwocie 3,9 mln zł.
- **Lawrence David**
 - Dofinansowanie do wynagrodzeń w kwocie 5,2 mln zł.
 - Odroczenie płatności VAT do marca 2021 roku.
- **Langendorf**
 - Oszczędności związane ze skróconym czasem pracy rządu 0,6 mln zł.
 - Wakacje podatkowe z wyłączeniem VAT i PIT.
 - Kredyt płynnościowy niewymagający zabezpieczenia.
- **Viberti Rimorchi**
 - Bezpośrednie wsparcie dla pracowników w kwocie 1,0 mln zł.
- **Wielton S.A.**
 - Dofinansowanie do wynagrodzeń w kwocie 7,3 mln zł.
 - Zawarto umowę z Zakładem Ubezpieczeń Społecznych odraczającą o sześć miesięcy terminy płatności składek za luty, marzec oraz kwiecień 2020 roku. Na dzień publikacji raportu odroczone składki zostały zapłacone.
 - Rada Miejska w Wieluniu podjęła uchwałę w sprawie zwolnienia Wielton S.A. z podatku od nieruchomości za okres od kwietnia do czerwca 2020 roku.
 - Wniosek do Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej dotyczący odstąpienia od opłat wnoszonych do strefy za prowadzenie działalności na terenie strefy, w efekcie obniżenie opłaty na okres 3 miesięcy o 50%.
 - Uzyskano przyspieszenie zwrotu podatku VAT za okres styczeń, luty i marzec.
 - Wniosek o umożliwienie korzystania ze środków na rachunku split-payment na inne cele niż opłaty publiczno-prawne. Uzyskano dostęp.
 - Odnowienie limitu kredytu obrotowego w kwocie 25 mln zł.

Spółka przeprowadziła szereg dogłębnych analiz i projekcji, zarówno dotyczących Spółki dominującej jak i na poziomie całej Grupy Kapitałowej, służących ocenie wpływu pandemii koronawirusa na sytuację

płynnościową. W oparciu o nie Zarząd Spółki dominującej, wystąpił do banków współfinansujących działalność Emitenta z wnioskiem w zakresie uruchomienia dodatkowego limitu finansowania w kwocie 50 mln zł w ramach regulacji zwanych tarczą finansową.

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł z PKO BP S.A. oraz z BNP Paribas Bank Polska S.A. (BNP Paribas) dwie umowy o kredyt obrotowy odnawialny w łącznej wysokości 50 mln zł z przeznaczeniem na finansowanie płynnościowe bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności gospodarczej na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku. Zabezpieczeniem spłaty jest gwarancja spłaty kredytów udzielona przez BGK w ramach Umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Płynnościowych w wysokości 80% udzielonych kwot kredytów na okres do dnia 31 marca 2022 roku, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Wielton S.A. prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

Zgodnie z zawartym aneksem Spółka zobowiązana jest pozyskać, nie później niż do 30 grudnia 2020 roku, wsparcie finansowe w wysokości co najmniej 50 mln zł w postaci kapitału podporządkowanego względem wiarytelności stron finansowania. Aktualnie Wielton re negocjuje warunki związane z wymogiem pozyskania dodatkowego wsparcia finansowego uzależniając jego uruchomienie wyłącznie od przypadku ewentualnego naruszenia kowenantów umowy kredytowej dla wskaźników obliczanych na koniec drugiego kwartału 2021.

W dalszym ciągu do najistotniejszych obecnie w ocenie Zarządu rodzajów ryzyka związanych z obecną pandemią koronawirusa należą:

- ryzyko przerwania procesu produkcyjnego w związku z zakażeniem pracowników,
- przerwanie łańcucha dostaw komponentów do produkcji,
- ryzyko spadku zapotrzebowania na produkty Grupy ze względu na ogólną sytuację gospodarczą związaną z koronawirusem.

Główne elementy rachunku wyników

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Grupa Kapitałowa Wielton wygenerowała zysk netto przypadający dla akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 12 572 tys. zł wobec 52 761 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku (spadek o 76,2%).

Wielton S.A. uzyskał jednostkowy zysk netto na poziomie 17 498 tys. zł w porównaniu z 34 083 tys. zł w analogicznym okresie 2019 roku (spadek o 48,7%).

Główne czynniki wpływające na rezultaty finansowe Grupy w okresie styczeń-wrzesień 2020 roku to:

- Spadek przychodów ze sprzedaży. Wyniosły one 1 302 747 tys. zł wobec 1 837 623 tys. zł za okres dziewięciu miesięcy 2019 roku (spadek o 29,1%). Obniżenie przychodów wynikało głównie z sytuacji panującej na rynku, tj. malejącego trendu w zakresie zapotrzebowania na pojazdy użytkowe. Tę niekorzystną tendencję pogłębiła pandemia COVID-19, która pojawiła się w Europie na przełomie lutego i marca i spowodowała czasowe wstrzymanie produkcji w zakładach należących do Grupy oraz przesunięcie przez klientów terminów realizacji złożonych zamówień. Na spadku przychodów zaważyły przede wszystkim wyniki uzyskane w tym zakresie w drugim kwartale tego roku (spadek przychodów o 50,1% w ujęciu rocznym). Przychody uzyskane w Polsce były niższe o 37,2%, zaś przychody uzyskane na rynkach zagranicznych zmniejszyły się o 27,3% w porównaniu z analogicznym okresem 2019 roku.
- Wygenerowanie niższej stopy marży brutto ze sprzedaży, która ukształtowała się na poziomie 9,8% wobec 11,5% rok wcześniej. O spadku tym zadecydowały głównie koszty stałe działalności takie jak amortyzacja, energia, koszty remontów i napraw, koszty usług stałych oraz niektóre podatki i opłaty, których poniesienie nie zależy od skali produkcji.
- Niższe koszty sprzedaży w związku ze spadkiem poziomu sprzedaży (spadek kosztów sprzedaży o 19,1% w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku), wskutek niższych kosztów dostaw produktów i niższych kosztów prowizji handlowych.
- Spadek kosztów ogólnego zarządu o 12,1% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku, przede wszystkim wskutek niższego poziomu wynagrodzeń w związku z formułą zatrudnienia w ramach przestoju ekonomicznego.

- Gorszy wynik na pozostałej działalności operacyjnej. Był on o 8 347 tys. zł niższy niż uzyskany w ciągu dziewięciu miesięcy 2019 roku (w rachunku zysków i strat za trzy kwartały 2019 roku rozpoznano otrzymane i oszacowane odszkodowanie z tytułu kosztów utraty majątku i zabezpieczenia realizacji procesów technologicznych w związku z pożarem z listopada 2018 roku w wysokości 24 342 tys. zł).
- Znacznie gorszy niż w okresie trzech kwartałów 2019 roku wynik na działalności finansowej spowodowany przede wszystkim znaczną deprecjacją rosyjskiego rubla.
- Rozpoznanie przez Wielton S.A. aktywa z tytułu premii inwestycyjnej pomniejszającego podatek dochodowy o 13 542 tys. zł oraz rozwiązanie aktywa z tytułu wykorzystania premii inwestycyjnej w kwocie 2 589 tys. zł.

Główne pozycje rachunku wyników Grupy Wielton

[w tys. zł]

	I-III kwartał 2020	I-III kwartał 2019	Zmiana w %
Przychody ze sprzedaży	1 302 747	1 837 623	-29,1%
Koszt własny sprzedaży	1 174 562	1 626 162	-27,8%
Koszty sprzedaży	75 011	92 705	-19,1%
Koszty ogólnego zarządu	53 362	60 719	-12,1%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	14 312	22 659	-36,8%
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	14 124	80 696	-82,5%
Wynik na działalności finansowej	-14 488	-6 889	110,3%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-364	73 807	X
Podatek dochodowy	-9 982	20 781	X
Zysk (strata) netto, w tym	9 618	53 026	-81,9%
- przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	12 572	52 761	-76,2%

Źródła kreacji zysku netto Grupy Wielton w okresie styczeń-wrzesień 2020 roku

[w tys. zł]

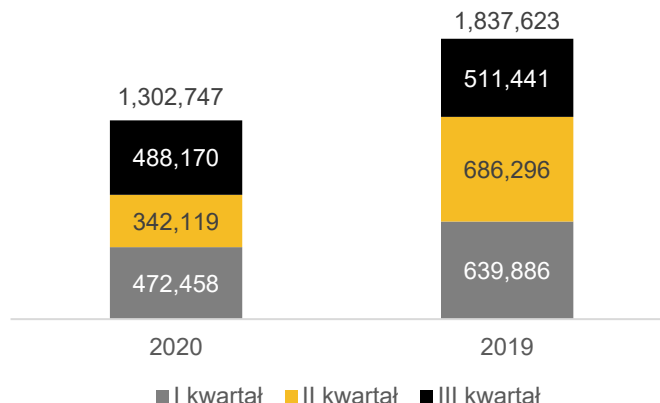


Przychody

W ciągu dziewięciu miesięcy 2020 roku Grupa uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 1 302 747 tys. zł, tj. o 29,1% niższe niż w analogicznym okresie 2019 roku. W trzecim kwartale 2020 roku przychody Grupy ukształtowały się na poziomie 488 170 tys. zł i były o 4,6% niższe niż w trzecim kwartale 2019 roku.

Przychody Grupy Wielton w ujęciu kwartalnym

[w tys. zł]



Główną część przychodów Grupy (89,6%) stanowiły przychody z tytułu sprzedaży produktów. Wyniosły one 1 167 656 tys. zł i były o 32,3% niższe niż rok wcześniej. Przychody Grupy z tytułu sprzedaży usług ukształtowały się na poziomie 33 975 tys. zł, czyli obniżyły się o 13,4% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

Przychody Grupy na polskim rynku ukształtowały się na poziomie 213 736 tys. zł, co stanowiło 16,4% przychodów ogółem Grupy. Były one o 37,2% niższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku Grupa uzyskała na rynkach zagranicznych przychody w wysokości 1 089 011 tys. zł, czyli o 27,3% niższe niż rok wcześniej.

Koszty

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku koszty operacyjne Grupy wyniosły 1 302 935 tys. zł, czyli spadły o 26,8% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

Wpływ na poziom kosztów w raportowanym okresie miało z jednej strony zmniejszenie wolumenu sprzedaży i zawieszenie produkcji w okresie marzec-maj 2020 roku w części zakładów Grupy (co spowodowało spadek kosztów zmiennych, takich jak zużycie surowców, energii), z drugiej zaś nieodzowność utrzymania posiadanego majątku (konieczność ponoszenia kosztów stałych w postaci amortyzacji, niektórych opłat i podatków, itp.).

Koszty wytworzenia sprzedanych produktów ukształtowały się na poziomie 1 076 449 tys. zł i były o 30,4% niższe niż rok wcześniej.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku Grupa odnotowała wynik na pozostałej działalności operacyjnej w wysokości 14 312 tys. zł, czyli o 36,8% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Najistotniejszymi pozycjami w pozostałych przychodach operacyjnych były: otrzymane dofinansowanie z tytułu COVID-19 w wysokości 9 078 tys. zł przez spółki zależne oraz 7 350 tys. zł przez Wielton S.A. (otrzymane z Wojewódzkiego Urzędu Pracy dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników objętych przerwami ekonomicznymi lub obniżonym czasem pracy), otrzymane dotacje w wysokości 692 tys. zł, jak również otrzymane kary i odszkodowania w kwocie 661 tys. zł.

Po stronie pozostałych kosztów operacyjnych uwzględniono: odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 2 861 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w wysokości 682 tys. zł.

Dla porównania, w okresie styczeń-wrzesień 2019 roku najistotniejszą pozycją pozostałych przychodów operacyjnych było oszacowane i otrzymane odszkodowanie w wysokości 24 342 tys. zł, z tytułu kosztów utraty majątku i zabezpieczenia realizacji procesów technologicznych w związku z pożarem z listopada 2018 roku. Główne pozycje w pozostałych kosztach operacyjnych to: koszty likwidacji szkody pożarowej w kwocie 1 391 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 1 287 tys. zł.

Wynik EBITDA

Po trzech kwartałach 2020 roku wynik na poziomie EBITDA wyniósł 57 735 tys. zł (w analogicznym okresie 2019 roku kształtował się na poziomie 119 279 tys. zł). Spadek EBITDA jest konsekwencją niższych przychodów. Wartość EBITDA za okres trzeciego kwartału 2020 roku była o 0,4% wyższa w porównaniu do trzeciego kwartału 2019 roku.

Wynik na działalności finansowej

Wynik na działalności finansowej Grupy za dziewięć miesięcy 2020 roku był ujemny i wyniósł -14 488 tys. zł (-6 889 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku).

Najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów pochodnych zabezpieczających wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 689 tys. zł oraz inne przychody finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 861 tys. zł w ramach realizacji kontraktu. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły różnice kursowe w wysokości 7 106 tys. zł. Na wysokie saldo ujemnych różnic kursowych wpłynęła silna deprecjacja rubla rosyjskiego. Kurs rubla względem euro na koniec września 2020 roku wynosił 93,0237 wobec 70,3161 na koniec września 2019 roku i miał bezpośredni wpływ na negatywną wycenę na dzień bilansowy niezrealizowanych różnic kursowych. Pozostałe istotne pozycje kosztów finansowych to: odsetki w wysokości 6 679 tys. zł, inne koszty finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w kwocie 2 884 tys. zł w ramach realizacji kontraktu.

Dla porównania, w okresie trzech kwartałów 2019 roku, po stronie przychodów finansowych najistotniejszymi pozycjami były: zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów pochodnych wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 499 tys. zł oraz różnice kursowe w wysokości 1 985 tys. zł. Natomiast główną pozycję kosztów finansowych stanowiły odsetki od kredytów w wysokości 9 356 tys. zł.

Podatek dochodowy

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Wielton S.A. rozpoznał aktywo z tytułu premii inwestycyjnej umniejszającej wartość naliczonego podatku dochodowego o 13 542 tys. zł oraz rozwiązał aktywo z tytułu wykorzystania premii inwestycyjnej w kwocie 2 589 tys. zł.

Sytuacja finansowa

Na dzień 30 września 2020 roku aktywa ogółem Grupy Kapitałowej Wielton wynosiły 1 444 854 tys. zł wobec 1 397 778 tys. zł na koniec 2019 roku (wzrost o 3,4%). Na koniec września 2020 roku aktywa Wielton S.A. ukształtowały się na poziomie 1 010 694 tys. zł (przyrost o 3,3% w relacji do końca 2019 roku). Przy czym wartość ta uwzględnia także aktywa przejętej od dnia 22 kwietnia 2020 roku spółki Wielton Investment Sp. z o.o., w której udziałowcem w 100% był Wielton S.A.

Na 30 września 2020 roku wartość aktywów trwałych Grupy wynosiła 674 624 tys. zł (46,7% aktywów ogółem). Były o 4,6% wyższe niż na koniec 2019 roku. Główne składniki aktywów trwałych Grupy to:

- Rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 480 342 tys. zł (33,2% aktywów ogółem). W ciągu dziewięciu miesięcy 2020 roku przyrosły o 3,7%.
- Wartość firmy oraz wartości niematerialne i prawne wycenione na 168 040 tys. zł (11,6% aktywów ogółem). Wartość ich nieznacznie spadła w porównaniu do stanu na koniec 2019 roku (o -0,4%).
- Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 23 872 tys. zł wobec 9 021 tys. zł na koniec 2019 roku (wzrost o 164,6%).

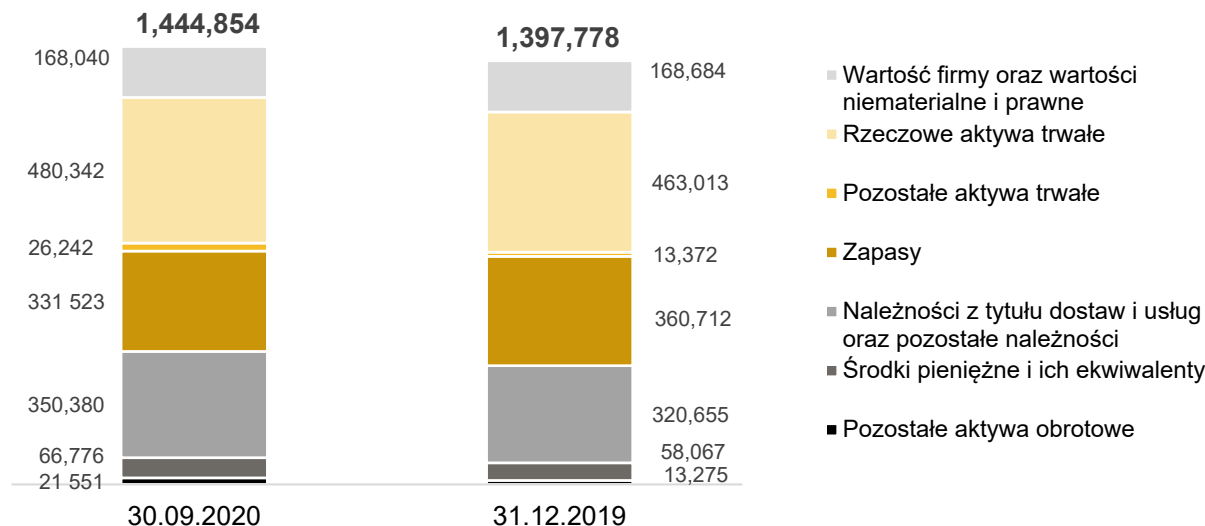
Na dzień 30 września 2020 roku aktywa obrotowe Grupy Wielton ukształtowały się na poziomie 770 230 tys. zł i w relacji do stanu na koniec 2019 roku wzrosły się o 2,3%. Struktura aktywów obrotowych kształtowała się następująco:

- Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności opiewały na łączną kwotę 350 380 tys. zł (24,3% aktywów ogółem). Od początku 2020 roku wzrosły o 9,3%.
- Zapasy – wycenione na 331 523 tys. zł (22,9% aktywów ogółem). Wartość ich była o 8,1% niższa niż na koniec 2019 roku.

- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w wysokości 66 776 tys. zł. Wartość ich była o 15,0% wyższa niż na koniec grudnia 2019 roku.

Aktywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



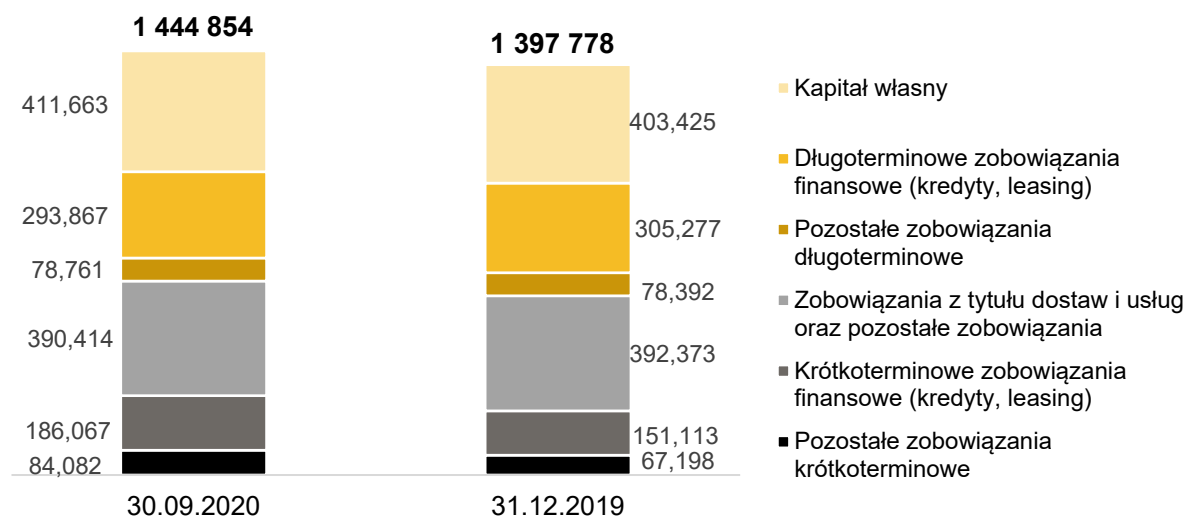
Na dzień 30 września 2020 roku kapitały własne wynosiły 411 663 tys. zł (28,5% sumy bilansowej) wobec 403 425 tys. zł na koniec 2019 roku (wzrost o 2,0%).

Udział innych głównych pozycji bilansowych w pasywach Grupy przedstawiał się następująco:

- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania wynosiły 390 414 tys. zł (27,0% sumy bilansowej). Wartość ich była o 0,5% niższa niż w dniu 31 grudnia 2019 roku.
- Długoterminowe zobowiązania finansowe (z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu) ukształtowały się na poziomie 293 867 tys. zł (20,3% pasywów ogółem). W ciągu dziewięciu miesięcy 2020 roku wartość ich spadła o 3,7%.
- Krótkoterminowe zobowiązania finansowe z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu wynosiły 186 067 tys. zł (12,9% pasywów) i były o 23,1% wyższe niż na koniec 2019 roku.

Pasywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



Przepływy pieniężne

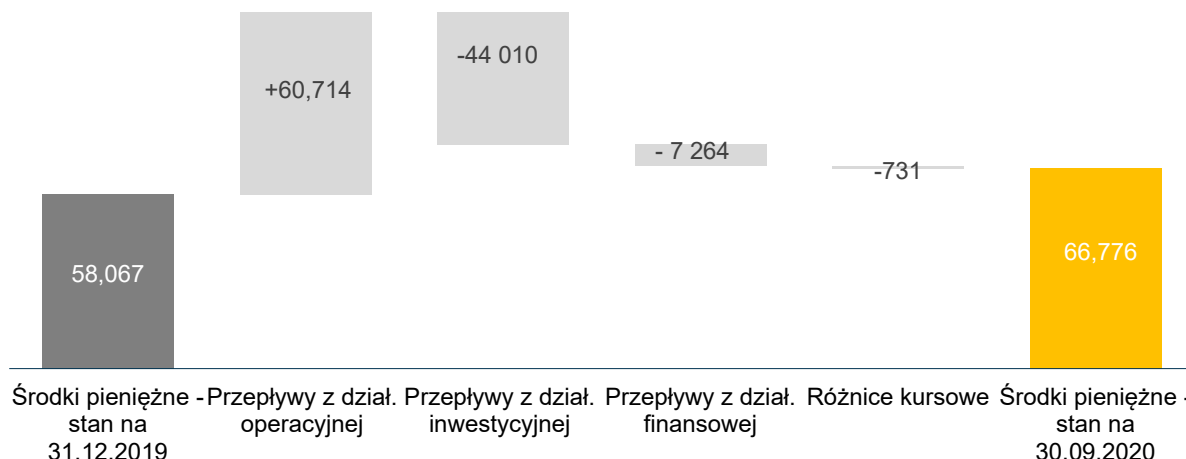
W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku Grupa Wielton zanotowała dodatnie przepływy pieniężne na poziomie 9 440 tys. zł (ujemne w wysokości 8 981 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku). Złożyły się na nie:

- Dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej w wysokości 60 714 tys. zł. Głównym czynnikiem uzyskanej kwoty była nadwyżka finansowa w wysokości 43 247 tys. zł, przy jednoczesnej zmianie poziomu kapitału pracującego, na stan którego wpływ miało m.in. zmniejszenie się wielkości zapasów.
- Ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej na poziomie 44 010 tys. zł, wynikające głównie z kontynuacji niezbędnych inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe (43 075 tys. zł) oraz wartości niematerialne (3 867 tys. zł).
- Ujemne przepływy z działalności finansowej w wysokości 7 264 tys. zł w związku ze spłatą rat kapitałowych i odsetkowych zaciągniętych kredytów oraz leasingów a także zmniejszeniem wykorzystania dostępnych limitów kredytów obrotowych.

Ponadto, na stan bilansowy środków pieniężnych na koniec września 2020 roku, ujemny wpływ miały różnice kursowe z przeliczenia w wysokości 731 tys. zł.

Przepływy pieniężne Grupy Wielton za okres trzech kwartałów 2020 roku

[w tys. zł]



Podstawowe wskaźniki efektywności

Przedstawione w niniejszym punkcie wskaźniki stanowią Alternatywne Pomiar Wyników (APM – *Alternative Performance Measures*) w rozumieniu Wytycznych ESMA dotyczących Alternatywnych Pomiarów Wyników⁶.

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Grupa Wielton uzyskała stopę marży brutto ze sprzedaży na poziomie 9,8%, czyli o 1,7 p.p. niższą niż w analogicznym okresie 2019 roku. Konieczność utrzymania posiadanej infrastruktury w warunkach zawieszenia lub ograniczenia produkcji w zakładach produkcyjnych Grupy miała negatywny wpływ na poziom wyniku na działalności operacyjnej. W efekcie marża EBIT ukształtowała się na poziomie 1,1% (wobec 4,4% w analogicznym okresie poprzedniego roku). Poniesione przez Grupę nakłady inwestycyjne zaowocowały natomiast istotnym wzrostem przepływów z tytułu amortyzacji i w efekcie w okresie styczeń-wrzesień 2020 roku marża EBITDA ukształtowała się na poziomie 4,4%, a więc była o 2,1 p.p. niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku. Dodatkowo, na poziom wyniku netto Grupy wpływ miał z jednej strony znaczny ujemny wynik na działalności finansowej (spowodowany m.in. deprecjacją rosyjskiego rubla), z drugiej zaś rozpoznanie aktywa z tytułu premii inwestycyjnej, pomniejszającego podatek dochodowy. W efekcie, Grupa zakończyła trzy kwartały 2020 roku z marżą zysku netto na poziomie 0,7% (czyli o 2,2 p.p. niższą niż rok wcześniej).

Wskaźniki rentowności Grupy Wielton

	I-III kwartał 2020	I-III kwartał 2019
Marża brutto ze sprzedaży w % (Zysk (strata) brutto ze sprzedaży/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	9,8	11,5
Marża EBITDA w % (Zysk z działalności operacyjnej + Amortyzacja)/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	4,4	6,5
Marża EBIT w % (Zysk z działalności operacyjnej/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	1,1	4,4
Marża zysku/straty netto w % (Zysk/strata netto/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	0,7	2,9

Na dzień 30 września 2020 roku wskaźnik płynności bieżącej wyniósł 1,17, czyli był zbliżony do zanotowanego rok wcześniej. Jego wysokość potwierdzała zdolność Grupy do obsługi zaciągniętych zobowiązań.

Na koniec trzeciego kwartału 2020 roku wskaźnik zadłużenia ogólnego wyniósł 71,5%. Ponadto zobowiązania długoterminowe stanowiły 25,8% sumy bilansowej, co oznacza, że kapitał stały sięgnął 54,3% pasywów Grupy.

⁶ Alternatywne pomiary wyników nie są miernikami wyników finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ani nie powinny być traktowane jako mierniki wyników finansowych lub przepływów pieniężnych. Wskaźniki te nie są jednolicie definiowane i mogą być nieporównywalne do wskaźników prezentowanych przez inne spółki. APM powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe prezentowane w sprawozdaniach finansowych Grupy. Wielton S.A. prezentuje wybrane wskaźniki APM, ponieważ w jego opinii są one źródłem dodatkowych informacji o sytuacji finansowej i operacyjnej Grupy, jak również ułatwiają analizę i ocenę osiągniętych przez Grupę wyników finansowych na przestrzeni poszczególnych okresów sprawozdawczych. Wielton S.A. prezentuje te konkretne alternatywne pomiary wyników, ponieważ stanowią one standardowe miary i wskaźniki powszechnie stosowane w analizie finansowej. Metodologia wyznaczania APM nie uległa zmianie w stosunku do okresu porównawczego i zamieszczone APM za poszczególne okresy są względem siebie porównywalne.

Kapitały własne pokrywały 61,0% aktywów trwałych (rok wcześniej 63,4%), co wynikało ze wzrostu wartości aktywów trwałych Grupy Wielton w porównaniu do stanu sprzed roku. Czynnikiem ten miał także wpływ na kształtowanie się wskaźnika trwałości struktury finansowania – ukształtował się na poziomie 54,3%, czyli spadł o 1,0 p.p.

Wskaźnik długu netto do EBITDA kształtował się na poziomie 5,1 (w analogicznym okresie poprzedniego roku wyniósł 3,0). Wielton S.A. wystąpił do kredytodawców o zgodę by naruszenie poziomów przez Wskaźnik Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA lub Wskaźnik Pokrycia Obsługi Zadłużenia, na dzień 30 września 2020 roku, określonych w umowie kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami zawartej z konsorcjum banków, nie stanowiło naruszenia, o którym mowa w umowie.

Wskaźniki płynności i zadłużenia Grupy Wielton

	30.09.2020	30.09.2019
Wskaźnik płynności bieżącej (Aktywa obrotowe/Zobowiązania krótkoterminowe)	1,17	1,26
Wskaźnik płynności przyspieszonej (Aktywa obrotowe - Zapasy)/Zobowiązania krótkoterminowe)	0,66	0,63
Wskaźnik zadłużenia ogólnego (Zobowiązania ogółem/Aktywa ogółem) x 100%	71,5	72,3
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym (Kapitał własny/Aktywa trwałe) x 100%	61,0	63,4
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi (Kapitał własny+Rezerwy+Zobowiązania długoterminowe)/Aktywa trwałe) x 100%	116,3	126,2
Wskaźnik trwałości struktury finansowania (Kapitały własne + Rezerwy długoterminowe + Zobowiązania długoterminowe + Bierne RMK długoterminowe)/Pasywa ogółem) x 100%	54,3	55,3
Wskaźnik długu netto/EBITDA (Dług odsetkowy - Środki pieniężne)/EBITDA)	5,1	3,0

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku zapasy rotowały wolniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (o 9 dni dłużej). Wydłużył się o 20 dni cykl spływu należności, przy jednocześnie dłuższym o 17 dni cyklu rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Zmiany te doprowadziły do znacznego wydłużenia cyklu konwersji gotówki – z 46 dni w okresie trzech kwartałów 2019 roku do 58 dni w okresie trzech kwartałów 2020 roku.

Wskaźniki rotacji Grupy Wielton

	I-III kwartał 2020	I-III kwartał 2019
Cykl zapasów (Zapasy x 274 dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	77	68
Cykl należności (Należności z tytułu dostaw i usług x 274 dni/Przychody ze sprzedaży produktów i towarów) w dniach	62	42
Cykl zobowiązań bieżących (Zobowiązania z tytułu dostaw i usług x 274 dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	81	64
Cykl środków pieniężnych (Cykl zapasów + Cykl należności - Cykl zobowiązań) w dniach	58	46

Inwestycje, nowe produkty, organizacja i relacje z klientami

Inwestycje w moce produkcyjne

W trzecim kwartale 2020 roku nastąpiła gruntowna reorganizacja i modernizacja wydziałów W1, W2 umiejscowionych na terenie Zakładu nr 1 oraz wydziału W6 znajdującego się na terenie Zakładu nr 2. Reorganizacja wydziału W1 polegała na nowym ustawieniu linii produkcyjnej oraz instalacji nowego systemu transportu. Na wydziale W2 został zbudowany system transportu oraz przeorganizowano ustawienie maszyn. Na wydziale W6 została przeprowadzona optymalizacja produkcji na liniach montażowych. Na początku trzeciego kwartału została również oddana do użytku nowa hala diagnostyki.

Podczas trzeciego kwartału bieżącego roku rozpoczęto rozbudowę hali KTL o nowy obszar załadunku produktów wraz z systemem transportu i dodatkową komorą śrutowniczą. Finalizacja projektu planowana jest na koniec pierwszego kwartału 2021 roku. Planowana jest także rozbudowa hali KTL o automatyczny magazyn do składowania ram. Rozpoczęcie realizacji projektu planowane jest na 2022 rok. W trakcie rozbudowy jest również sama linia KTL o dodatkowe miejsca buforowe. Finalizacja projektu planowana jest na koniec 2021 roku.

Podczas trzeciego kwartału 2020 roku rozpoczęto także prace związane z dokończeniem budowy, wykończeniem i wyposażeniem hali do produkcji naczep niskopodwoziowych w związku z powołaniem spółki Langendorf Polska. Trwa proces przekazania hali do produkcji – prace wykończeniowe, zakup sprzętu i urządzeń oraz testy rozruchowe.

Nowe produkty i rozwiązania wprowadzone do oferty

Lekka naczepa *Strong Light Master*

Nowo zaoferowana naczepa *Strong Light Master* pozwala na zmniejszenie emisji substancji szkodliwych przez co doskonale wpisuje się w trend na rozwiązania niskoemisyjne. Produkt posiada zredukowaną masę własną o 500 kg w porównaniu do masy standardowej naczepy. *Strong Light Master* to zatem unikalne rozwiązanie na rynku naczep, które pozwala na obniżenie negatywnego wpływu na środowisko na dwa sposoby. Pierwszy z nich to obniżenie masy zestawu, a przez to zmniejszenie zużycia paliwa. Drugi to wykorzystanie zredukowanej masy naczepy na dodatkową ładowność i tym samym ograniczenie liczby przejazdów. Pojazd dodatkowo może również zostać wyposażony w opony o zmniejszonych oporach toczenia.

Naczepy kurtynowe *Strong Light Master* charakteryzują się m.in. niską masą sprzyjającą środowisku oraz zapewniającą jednocześnie oszczędność na poziomie kosztów eksploatacji np. poprzez niższe spalanie, dłuższe użytkowanie opon i hamulców. To również produkt wytrzymały i zaawansowany technologicznie. Rama naczepy została wykonana z wysokogatunkowej stali i zabezpieczona antykorozyjnie z wykorzystaniem technologii KTL. Z kolei słupki, przednią ścianę i tylny panel wykonano z anodowanego aluminium, które gwarantuje lekką i trwałą konstrukcję. Dodatkowo naczepa posiada certyfikat XL, który opcjonalnie może zostać rozszerzony o certyfikaty umożliwiające przewóz napojów i opon.

Podwozie pod zabudowę chłodniczą na rosyjskim rynku

Do oferty na rynku rosyjskim zostało wdrożone także podwozie pod zabudowę chłodniczą o długości całkowitej wynoszącej 16,5 m.

Nowe systemy dokowania wózków widłowych w zestawach przestrzennych

Wielton uzupełnił swoją ofertę produktową o kolejne specjalistyczne rozwiązania. Klienci mogą zamawiać zestawy przestrzenne wyposażone w innowacyjny system dokowania wózków widłowych wewnątrz nadwozia. To rozwiązanie wypracowane w odpowiedzi na potrzeby klientów i zgłoszone do opatentowania przez Wielton.

Zmiany w organizacji

Ze względu na ambitne cele sprzedażowe, rosnący udział biznesu międzynarodowego oraz potencjalne działania w ramach fuzji i przejęć, od 1 lipca 2020 roku obowiązuje w Grupie Wielton nowa struktura zarządzania i nadzoru. Skład Zarządu Spółki powiększył się z trzech do siedmiu członków. Utworzono poziom centrali Grupy w postaci trzech dedykowanych członków zarządu. Decyzja o rozszerzeniu składu Zarządu jest wynikiem stale realizowanego rozwoju działalności w skali międzynarodowej. Celem wprowadzonych zmian jest przede wszystkim zapewnienie skutecznego nadzoru nad bieżącą działalnością poszczególnych spółek i zakładów Grupy oraz sprawniejsze i bardziej skoordynowane podejmowanie decyzji. Wprowadzone rozwiązania mają zaowocować korzystną zmianą w zarządzaniu wartością tworzoną dla akcjonariuszy Spółki poprzez optymalne działanie wszystkich jednostek należących do Grupy Wielton. Zmiana wynikała bezpośrednio z przyjętej strategii rozwoju, a jej celem było uzyskanie bardziej efektywnego zarządzania aktywami i synergiami w Grupie. Większą skuteczność i efektywniejszy proces decyzyjny zagwarantują dedykowani członkowie zarządu.

Wielton S.A. wydzielił także działalność zakładów produkcyjnych w Wieluniu, aby docelowo stanowiły odrębną jednostkę organizacyjną Wielton Wieluń. W obecnej strukturze polska spółka zajmuje taką samą pozycję jak pozostałe podmioty wchodzące w skład Grupy Wielton.

Zarządzanie relacjami z klientami

W zakresie zacieśnienia relacji z Grupy Wielton z klientami kluczowe są następujące obszary działań:

- Siłą Grupy Wielton jest dywersyfikacja produktowa oraz systematyczne poszerzanie oferty poszczególnych marek. Nieustannie wprowadzane są do oferty kolejne, unikalne pojazdy oraz nowoczesne rozwiązania. Grupa stale obserwuje również trendy w branży i stara się na nie odpowiadać. Transport poddawany jest intensywnej presji związanej z koniecznością ograniczenia kosztów zewnętrznych, redukcją kosztów paliwa i dekarbonizacją. W związku z tym spółki należące do Grupy pracują nad obniżeniem masy własnej i ograniczeniem zużycia paliwa w oferowanych klientom produktach. Coraz bardziej także pogłębia się na rynku trend personalizacji produktów. Klienci oczekują pełnego dostosowania naczep do swoich potrzeb. W tym celu Grupa nieustannie współpracuje bezpośrednio z klientami nad nowymi produktami i wdrażaniem kolejnych rozwiązań, czego efektem jest m.in. wprowadzenie innowacyjnego systemu dokowania wózków widłowych, w naczepach kurtynowych i zestawach przestrzennych.
- Spółka podejmowała także w 2020 roku działania rozpowszechniające wiedzę o własnych rozwiązaniach produktowych i wdrożonych innowacjach, organizując liczne spotkania z klientami.
- Grupa posiada rozbudowaną sieć handlową, której działania są nastawione na bezpośrednią sprzedaż. Jest blisko klientów i pozostaje z nimi w stałym kontakcie. Wsłuchuje się w potrzeby rynku i stara się sukcesywnie na nie odpowiadać, poszerzając ofertę i uzupełniając ją o kolejne, unikatowe produkty i rozwiązania. Może się pochwalić również lojalnymi klientami, z którymi współpracuje od kilkunastu lat. Organizację wyróżnia personalizacja produktów, a nierzadko również kooperacja nad rozwiązaniami doskonale dopasowanymi do potrzeb danego klienta. Prowadzi również aktywnie działania marketingowe. Wykorzystuje kampanie on-line, social media oraz prasę branżową do nieustannego informowania rynku oraz klientów o nowych rozwiązaniach i usługach wprowadzanych do oferty.
- Podczas trwającej pandemii Wielton wzmocnił transparentną komunikację do klientów, mającą na celu wyjaśnienie wszelkich kwestii związanych z zamówieniami, odbiorami i serwisem. Na stronach internetowych spółek wchodzących w skład Grupy Wielton uruchomiono specjalną zakładkę poświęconą powyższym sprawom.

Istotne umowy

Zawarcie umów kredytowych z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. oraz BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz aneksu do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. oraz odrębnie z BNP Paribas Bank Polska S.A. dwie umowy o kredyty odnawialne w kwocie 25 mln zł każdy w celu sfinansowania bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności

gospodarczej. Dodatkowe kredyty pozwolą Spółce na zwiększenie produkcji oraz sprzedaży, która została ograniczona ze względu na wpływ na gospodarkę pandemii wywołanej Covid-19. Kredyty zostały udzielone na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku, przy czym kwoty tych kredytów będą comiesięcznie, proporcjonalnie obniżane począwszy od dnia 29 stycznia 2021 roku. Oprocentowanie kredytów jest zmienne oparte na stawce WIBOR 1M powiększonej o marżę ww. banków. Zabezpieczeniami spłaty kredytów są m.in.: gwarancja spłaty kredytów udzielona przez Bank Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej PLG FGP w wysokości 80% udzielonych kredytów, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Spółce prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości położonych w gminie Wieluń oraz oświadczenia o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 § 1 pkt. 5 Kodeksu postępowania cywilnego.

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł również aneks do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton zawartej w grudniu 2018 roku z konsorcjum banków, w którego skład wchodzi Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski SA, BNP Paribas S.A. Bank Polska S.A. oraz Bank Gospodarstwa Krajowego (o umowie tej Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 23/2018 z dnia 14 grudnia 2018 roku). Zgodnie z zawartym aneksem Spółka zobowiązana jest pozyskać, nie później niż do 30 grudnia 2020 roku, wsparcie finansowe w wysokości co najmniej 50 mln zł w postaci kapitału podporządkowanego względem wiarytelności stron finansowania.

O zawarciu ww. umów Wielton S.A. poinformował w dniu 24 lipca 2020 roku w raporcie bieżącym nr 24/2020.

Zawarcie umowy o współpracy z SAF-HOLLAND na lata 2021-2023

W dniu 30 lipca 2020 roku do Wielton S.A. wpłynęła podpisana przez wszystkie strony umowa o współpracy zawarta pomiędzy SAF-HOLLAND GmbH, SAF-HOLLAND France i SAF-HOLLAND Polska Sp. z o. o. ("Sprzedający"), a Wielton S.A., Fruehauf SAS i Langendorf GmbH ("Kupujący"). Jej przedmiotem jest produkcja oraz dostarczanie na rzecz wymienionych wyżej spółek z Grupy Wielton osi i innych komponentów do budowy przyczep i naczep. Umowa ramowa jest ważna na okres od 1 stycznia 2021 roku do 31 grudnia 2023 roku. Dostawy w ramach Umowy ramowej będą realizowane na podstawie jednostkowych zamówień składanych przez Kupującego.

Szacunkowa wartość przedmiotu Umowy wynosi około 128 mln EUR, tj. około 564 mln zł po przeliczeniu według średniego kursu, ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień wystąpienia zdarzenia. Strony Umowy ramowej zadeklarowały również wspólne działanie w innych dziedzinach m.in. takich jak: serwis, promocja, rozwój oraz testowanie produktów.

O ww. wydarzeniu Spółka poinformowała w raporcie bieżącym nr 25/2020 z dnia 30 lipca 2020 roku.

Prognozy wyników finansowych

Wielton S.A. nie publikował prognoz skonsolidowanych lub jednostkowych wyników finansowych na 2020 rok.

Czynniki zewnętrzne mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Grupy w kolejnych kwartałach

Tempo wzrostu gospodarczego

Polska

W odpowiedzi na gwałtowny wzrost liczby zachorowań, jesienią 2020 roku, polski rząd zaczął ponownie zwiększać zakres obowiązujących restrykcji oraz wprowadzać nowe obostrzenia w życiu gospodarczym i społecznym. Jednocześnie pogorszyły się nastroje firm i gospodarstw domowych, które niezależnie od wprowadzanych obostrzeń ograniczyły swoje wydatki. Zdaniem NBP⁷ jesienny *lockdown* będzie krótszy niż ten wprowadzony na wiosnę i skala spadku PKB w czwartym kwartale będzie mniejsza niż w drugim kwartale.

Według listopadowej prognozy NBP, w 2020 roku PKB będzie o 3,5% niższy niż w poprzednim. Wzrost bezrobocia, niepewność, to główne czynniki powodujące spadek konsumpcji gospodarstw domowych – w 2020 roku prawdopodobnie będzie ona o 4,2% niższa niż w 2019 roku.

W czwartym kwartale 2020 roku obniżą się silnie inwestycje przedsiębiorstw. W warunkach podwyższonej niepewności, podmioty gospodarcze wstrzymają się z zaciąganiem długotrwałych zobowiązań finansowych. Potwierdzają to badania ankietowe firm, zgodnie z którymi jeszcze przed silnym wzrostem nowych przypadków zarażeń koronawirusem niekorzystnie i głęboko ujemnie kształtowały się prognozy dotyczące planowanych na ten rok zmian wielkości nakładów inwestycyjnych. Skalę spadku nakładów brutto na środki trwałe w 2020 roku w części złagodzią inwestycje publiczne, w szczególności dotyczące realizacji projektów infrastrukturalnych, w związku ze zwiększeniem środków UE przeznaczonych na finansowanie tych wydatków. Mniejsza może być również skala spadku popytu na mieszkania. Część gospodarstw domowych dysponuje bowiem zwiększonymi oszczędnościami w warunkach rekordowo niskich stóp procentowych. Według NBP, w skali całego 2020 roku nakłady brutto na środki trwałe zmniejszą się o 8,2%.

W 2020 roku inflacja będzie się utrzymywać na podwyższonym poziomie ze względu na związany z pandemią wzrost kosztów funkcjonowania firm i zmniejszenie stopnia wykorzystywania środków trwałych (co znajduje odzwierciedlenie we wprowadzaniu przez część firm tzw. opłat covidowych). Dodatkowo w kierunku wyższej dynamiki cen oddziałują efekty wcześniejszych wzrostów cen administrowanych oraz osłabienie kursu złotego. Ceny będą prawdopodobnie o 3,4% wyższe niż w poprzednim roku.

W 2021 roku nastąpi stopniowa i dość powolna odbudowa gospodarki. Jej skalę ograniczą prawdopodobne powracające wzrosty zachorowań i wprowadzanie czasowych ograniczeń w funkcjonowaniu gospodarki (albo jej poszczególnych sektorów) oraz utrzymująca się na podwyższonym poziomie niepewność. NBP prognozuje, że w 2021 roku PKB wzrośnie o 3,1%.

Po silnym spadku w 2020 roku, w 2021 roku powinna wzrosnąć konsumpcja gospodarstw domowych. W warunkach wzrostu płac, skalę wzrostu konsumpcji prywatnej będzie jednak w dalszym ciągu ograniczać wyższa niż przed pandemią stopa bezrobocia, zmiany w zachowaniu ludności oraz znaczenie motywu przezornościowego prowadzące w konsekwencji do utrzymywania się wysokiej stopy oszczędności. W 2021 roku konsumpcja gospodarstw domowych prawdopodobnie zwiększy się o 3,9%.

Powracające wzrosty zachorowań i związane z nimi restrykcje w działalności firm oraz podwyższona niepewność będą hamować odbudowę popytu inwestycyjnego w 2021 roku. W efekcie, mimo stopniowej poprawy sytuacji gospodarczej zarówno w kraju jak i za granicą, w szczególności w Niemczech, poziom nakładów brutto kształtuje się wyraźnie poniżej wartości sprzed wybuchu pandemii. W mniejszym stopniu obniży się popyt mieszkaniowy, który zacznie rosnąć wspierany

⁷ Źródło: *Raport o inflacji*, NBP listopad 2020

relatywnie wysoką stopą oszczędności gospodarstw domowych i poprawą koniunktury. NBP prognozuje, że w 2021 roku nakłady inwestycyjne będą o 3,0% mniejsze niż w 2020 roku.

W 2021 roku średni wzrost cen prawdopodobnie będzie niższy niż w 2020 roku i wyniesie 2,6%.

Prognoza NBP nie uwzględnia środków unijnych z programu *Next Generation EU*, z uwagi na brak konkretnych informacji o ich podziale. Obecny wzrost liczby zachorowań i wprowadzenie nowych obostrzeń oraz ponowne zwiększenie restrykcji nałożonych na działalność gospodarczą mogą wiązać się z powrotem do części instrumentów pomocy wykorzystywanych na wiosnę. Ze względu jednak na brak szczegółów tych działań nie zostały one także założone w prezentowanej projekcji.

NBP nie przedstawił także przewidywań odnośnie kształtowania się kursu złotego. Zmienność na rynku walutowym, którą cechuje duża niepewność, stanowi istotny czynnik osiągnięcia stabilnych wyników Grupy Wielton, szczególnie spółek polskiej, rosyjskiej i angielskiej.

Europa

Wczesną wiosną 2020 roku wybuch COVID-19 uderzył z wielką siłą w europejską gospodarkę. Rządy poszczególnych krajów zostały zmuszone do podjęcia drastycznych środków w celu powstrzymania rozprzestrzeniania się wirusa. Pomimo ogromnych pakietów pomocowych wspierających zarówno konsumpcję jak i sytuację płynnościową podmiotów gospodarczych, w pierwszej połowie 2020 roku aktywność gospodarcza gwałtownie spadła, i w wielu krajach odnotowano dwucyfrowy spadek PKB. Zniesienie w maju 2020 roku ograniczeń w życiu społecznym i działalności gospodarczej doprowadziło do silnego ożywienia aktywności gospodarczej. Jednakże latem, w Europie liczba zakażonych COVID-19 ponownie zaczęła rosnąć, co zmusiło rządy do ponownego wprowadzenia środków zapobiegawczych. Początkowo były to lokalne, ukierunkowane ograniczenia, ale jesienią nastąpił wzrost zakażeń i hospitalizacji, co stało się powodem do zwiększenia ich skali (w tym w wielu krajach do pełnych ogólnokrajowych blokad).

Jesienną prognozę wzrostu PKB Komisja Europejska sporządziła przy następujących założeniach⁸:

- Środki zapobiegawcze rozprzestrzenianiu się wirusa COVID-19 będą obowiązywać w całym horyzoncie prognozy, tj. do 2022 roku. Po ich znacznym rozszerzeniu w czwartym kwartale 2020 roku, ich rygorystyczność będzie stopniowo zmniejszać się w latach 2021 i 2022. Ponadto zakłada się, że wpływ ekonomiczny danego poziomu ograniczeń będzie z czasem zmniejszać się w miarę dostosowywania się systemu opieki zdrowotnej i podmiotów gospodarczych do działania w warunkach występowania COVID-19.
- Z uwagi na niezakończoną negocjacje i brak pewności co do kształtu przyszłych stosunków handlowych między Wielką Brytanią a UE, przyjęto, że UE i Wielka Brytania będą handlować zgodnie z zasadami WTO najwyższego uprzywilejowania (KNU) od 1 stycznia 2021 roku. Oznacza to znacznie mniej korzystne stosunki handlowe z kosztami gospodarczymi dla Wielkiej Brytanii i w mniejszym stopniu dla UE.
- Dalsze wsparcie polityczne będzie miało kluczowe znaczenie dla gospodarki UE dla ograniczenia długoterminowych szkód wywołanych przez pandemię.

KE prognozuje się, że w 2020 roku gospodarka UE skurczy się o 7,4%, po czym w 2021 roku wzrośnie o 4,1% (czyli jeszcze nie wróci do poziomu sprzed pandemii).

Wpływ pandemii COVID-19 na konsumpcję prywatną był szczególnie dotkliwy w pierwszej połowie 2020 roku. Wydatki konsumenckie (w szczególności na usługi i dobra trwałe) zostały poważnie ograniczone przez wiosenną blokadę, która doprowadziła do kumulacji wymuszonych oszczędności. Pomimo utrzymujących się środków dystansowania społecznego, prawdopodobnie konsumpcja prywatna w trzecim kwartale wzrosła, napędzana stłumionym popytem i działaniami politycznymi wspierającymi siłą nabywczą gospodarstw domowych. Odbudowa wydatków konsumpcyjnych zostanie przerwana pod koniec 2020 roku w związku z odrodzeniem się pandemii i wprowadzeniem bardziej rygorystycznych środków ograniczających. KE przewiduje, że w 2020 roku konsumpcja prywatna spadnie o 8,2%, natomiast w 2021 roku wzrośnie o 4,2%.

Podobnie jak w przypadku konsumpcji prywatnej, blokady i utrzymująca się niepewność związana z pandemią mocno odbiły się na inwestycjach, zmuszając firmy do rewizji planów wydatków, a gospodarstwa domowe do odroczenia lub anulowania projektów budowlanych. Sytuacja ta powinna

⁸ Źródło: *Autumn 2020 Economic Forecast*, Komisja Europejska, listopad 2020

niewco poprawić się w drugiej połowie 2020 roku i w efekcie nakłady inwestycyjne w całym 2020 roku prawdopodobnie obniżą się o 10,3% w porównaniu z poprzednim rokiem. Natomiast dla 2021 roku KE prognozuje wzrost wydatków inwestycyjnych o 5,6%. Wysoce łagodna polityka pieniężna, zwiększone inwestycje publiczne i ukierunkowane programy wsparcia rządowego dla firm powinny pomóc wznowieniu niektórych odłożonych planów inwestycyjnych. Na wielkość inwestycji ujemnie wpłynąć będą natomiast niewykorzystane moce produkcyjne w kapitałochłonnych sektorach, niższa rentowność i zwiększona niepewność.

Ze względu na zwiększoną niepewność, utrzymujące się napięcia handlowe i ciągle ograniczenia mobilności transgranicznej i turystyki, KE przewiduje, że w ciągu najbliższych dwóch lat popyt zagraniczny na europejskie towary i usługi nie powróci do poziomu sprzed pandemii. W 2020 roku prawdopodobnie będzie o 11,3% niższy niż w poprzednim i handel zagraniczny będzie oddziaływać ujemnie na dynamikę PKB. Natomiast w 2021 roku wkład eksportu netto do wzrostu w UE będzie stosunkowo niewielki.

Oczekuje się, że głębokość recesji w 2020 roku i tempo ożywienia gospodarczego w kolejnych latach będzie się znacznie różnić w poszczególnych państwach europejskich. Wynika to nie tylko z różnic w dotkliwości pandemii i rygorystyczności środków zapobiegawczych, ale także z odmiennych struktur gospodarczych i reakcji polityki wewnętrznej na pandemię COVID-19.

Prognozowane przez Komisję Europejską perspektywy sytuacji gospodarczej w poszczególnych krajach, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki przedstawia się następująco:

- Niemcy. Po drastycznym spadku aktywności gospodarczej w pierwszym półroczu 2020 roku (szczególnie w drugim kwartale), w trzecim kwartale niemiecka gospodarka odbiła się od dna. W połowie października, po wyraźnym wzroście nowych przypadków COVID-19, władze wydały ograniczenia dotyczące podróży, zakwaterowania, funkcjonowania restauracji i spotkań towarzyskich. Wiele usług ponownie ograniczyło działalność, utrudniając wzrost konsumpcji i hamując inwestycje. KE przewiduje, że w 2020 roku PKB będzie o 5,6% niższy niż w poprzednim, zaś w 2021 roku wzrośnie o 3,5%. Dzięki rozwojowi subsydiowanych programów pracy krótkoterminowej, których dostępność została przedłużona do końca 2021 roku, poziom bezrobocia tylko nieznacznie wzrósł i nadal kształtuje się na stosunkowo niskim poziomie. Jednakże znaczna liczba zakażeń oraz niepewna sytuacja gospodarcza przyczyniły się do wzrostu stopy oszczędzania. KE prognozuje, że w 2020 roku konsumpcja prywatna spadnie o 7,2%, natomiast w 2021 roku wzrośnie o 3,6%. Inwestycje powinny pozostać stabilne dzięki mieszkalnictwu i inwestycjom publicznym, podczas gdy inwestycje przedsiębiorstw mogą pozostać na niskim poziomie. KE zakłada, że w 2020 roku obniżą się o 3,8%, zaś w 2021 roku wzrosną o 2,8%. Oczekuje się, że dzięki olbrzymim środkom wsparcia publicznego oraz pakietowi płynności Niemcy unikną masowej fali upadłości przedsiębiorstw. Druga fala infekcji może jednak zagrozić wielu małym firmom w najbardziej dotkniętych sektorach. Zmniejszony popyt eksportowy oraz problemy strukturalne w branży motoryzacyjnej prawdopodobnie spowodują, że eksport netto będzie negatywnie oddziaływać na PKB w 2020 roku. Sytuacja ta powinna się zmienić w 2021 roku i handel zagraniczny wpłynie dodatnio na PKB.
- Francja. Z powodu pandemii COVID-19, w 2020 roku PKB we Francji ma spaść o 9,4%, przy czym niekorzystny wpływ pandemii na gospodarkę skupił się w drugim kwartale, kiedy blokada doprowadziła do spadku produkcji i wszystkich elementów popytu. Pomimo silnego odbicia wynikającego ze zniesienia ograniczeń, aktywność w trzecim kwartale pozostała poniżej poziomu sprzed kryzysu, odzwierciedlając zarówno trwałe zakłócenia w dostawach w sektorach najbardziej dotkniętych (np. hotelarstwo, transport i usługi rekreacyjne), jak i niższe zaufanie wśród gospodarstw domowych i przedsiębiorstw. Oczekuje się, że w czwartym kwartale PKB ponownie się zmniejszy z powodu wpływu nowych ograniczeń wywołanych drugą falą infekcji. KE przewiduje, że konsumpcja prywatna spadnie gwałtownie ze względu na wprowadzenie godziny policyjnej. W całym 2020 roku konsumpcja prywatna będzie prawdopodobnie o 7,7% niższa niż w 2019 roku. Mimo znacznych środków przeznaczonych na wsparcie przedsiębiorstw, niepewność i trudności finansowe spowodują, że w 2020 roku nakłady inwestycyjne na środki trwałe prawdopodobnie obniżą się o 10,9%. KE zakłada, że wysoki poziom rygorystyczności obostrzeń utrzyma się w pierwszym kwartale 2021 roku. W kolejnych kwartałach 2021 roku francuska gospodarka powinna odbić się od dna i w całym 2021 roku PKB powinien wzrosnąć o 5,8%. Jednakże odbudowę gospodarki będzie osłabiać kilka czynników. Chociaż program pracy częściowej będzie nadal obowiązywać w 2021 roku i powinien ograniczyć utratę miejsc pracy na początku roku, to jest mało prawdopodobne, aby do połowy 2021 roku gospodarka zaczęła odtwarzać miejsca pracy utracone

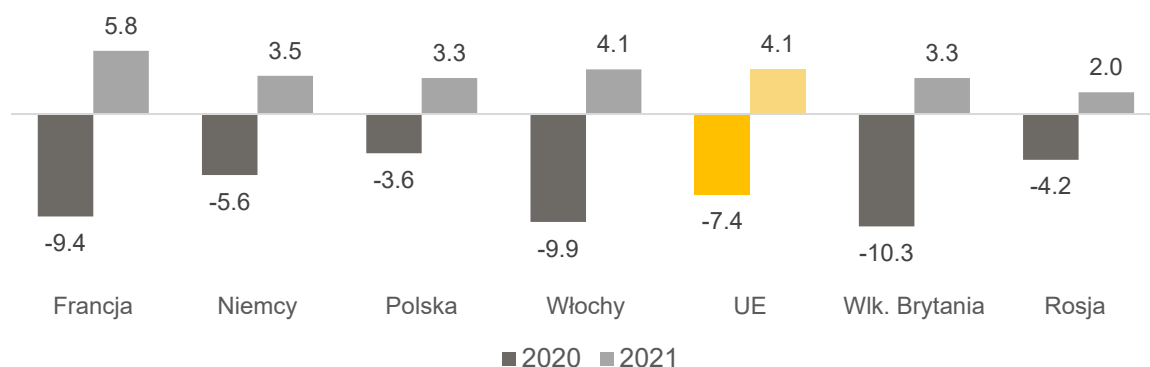
w 2020 roku. Zakłada się, że w 2021 roku konsumpcja prywatna wzrośnie o 5,1%. KE przewiduje, że działalność w niektórych z najbardziej dotkniętych pandemią sektorów będzie podlegać pewnym ograniczeniom, a dostosowanie odpowiednich łańcuchów dostaw wymagać będzie czasu. Mimo tych warunków, dla 2021 roku KE prognozuje ożywienie w sferze inwestycji – wzrost o 10,8%. Oczekuje się natomiast, że w latach 2020 i 2021 eksport netto wpłynie negatywnie na wzrost PKB, ponieważ kluczowe sektory francuskiego eksportu (mianowicie lotnictwo i turystyka) zostały poważnie dotknięte przez pandemię

- Włochy. Blokada gospodarki w pierwszej połowie 2020 roku spowodowała 18-procentowy spadek produkcji. Po jej zakończeniu gospodarka Włoch szybko rosła, na czele z budownictwem i produkcją przemysłową, która w sierpniu przekroczyła styczniowy poziom. Z kolei usługi konsumenckie, które stwarzają większe ryzyko infekcji, nadal znajdowały się w zapaści. Stłumiony popyt i wymuszone oszczędności spowodowały gwałtowny wzrost wydatków konsumentów po zakończeniu blokady. Tendencja ta została przerwana wraz z jesiennym wzrostem zachorowań. Rozszerzenie zakresu stosowania programów uzupełniających wynagrodzenie (*Cassa integrazione guadagni*) i zakazu zwolnienia z pracy do początku 2021 roku prawdopodobnie zapobiegnie poważnej utracie miejsc pracy w najbliższych miesiącach. Tym nie mniej w 2020 roku konsumpcja prywatna będzie prawdopodobnie o 10,5% niższa niż rok wcześniej. W związku z niewykorzystanymi zdolnościami produkcyjnymi firm, obawami dotyczącymi płynności i spadkiem liczby nowych przedsiębiorstw, inwestycje znacznie się zmniejszyły w pierwszej połowie 2020 roku i w całym 2020 roku pewnie obniżą się o 13,6%. Prognoza KE przewiduje, że eksport Włoch spadnie o 16,7% w 2020 roku i handel zagraniczny będzie mieć ujemny wpływ na PKB (recesja występująca u włoskich partnerów handlowych doprowadziła do znacznego spadku eksportu towarów, dodatkowo branża turystyczna znajduje się w bardzo trudnym położeniu). PKB Włoch prawdopodobnie obniży się o 9,9% w 2020 roku, natomiast w kolejnym wzrośnie o 4,1%. KE przewiduje, że w 2021 roku konsumpcja prywatna wzrośnie o 3,8% (m.in. w wyniku nowych programów wsparcia rodzin). Zwiększą się także nakłady inwestycyjne o 7,2%, m.in. dzięki zachętom podatkowym na rzecz poprawy efektywności energetycznej budynków mieszkalnych oraz inwestycjom publicznym. Po gwałtownym spadku w 2020 roku, w 2021 roku eksport towarów ma się odbić. Jednak eksport usług, w szczególności turystyki, prawdopodobnie nie odbuduje się w pełni do 2022 roku.
- Wielka Brytania. Wielka Brytania wprowadziła środki zapobiegawcze później niż inne kraje europejskie, dlatego straty z powodu pandemii COVID-19 skumulowały się w drugim kwartale 2020 roku. Po częściowym odreagowaniu gospodarki w trzecim kwartale 2020 roku, wzrost PKB znacznie spowolni w ostatnim kwartale 2020 roku. KE przewiduje, że w 2020 roku PKB będzie o 10,3% niższy niż w poprzednim. Ze względu na politykę rządu wspierającą pracowników i osoby samozatrudnione oczekuje się, że bezrobocie wzrośnie tylko nieznacznie w 2020 roku. Jednakże spadek wynagrodzeń, przy jednoczesnej większej skłonności społeczeństwa do oszczędzania, przyczyni się do spadku konsumpcji prywatnej o 12,6%. Pomimo znacznego wsparcia gospodarki w okresie pandemii, konieczność utrzymania płynności i niepewność co do przyszłych stosunków handlowych Wielkiej Brytanii z UE wpływają negatywnie na decyzje inwestycyjne firm. KE zakłada, że w 2020 roku nakłady brutto na środki trwałe będą o 13,7% niższe niż w 2019 roku. Po wystąpieniu Wielkiej Brytanii z UE w dniu 31 stycznia 2020 roku, jej stosunki z UE weszły w okres przejściowy, który potrwa do końca 2020 roku. Ponieważ nie zakończyły się negocjacje dotyczące umowy o współpracy UE z Wielką Brytanią, sporządzając prognozę KE przyjęła założenie, że po 1 stycznia 2021 roku relacje handlowe między UE a Wielką Brytanią będą oparte na zasadach WTO najwyższego uprzywilejowania. Zdaniem KE będą one znacznie mniej korzystne dla Wielkiej Brytanii niż obecna sytuacja, co spowolni jej rozwój. Według KE w 2021 roku PKB Zjednoczonego Królestwa wzrośnie o 3,3%, a podstawowym czynnikiem tego wzrostu będzie konsumpcja rządowa. Utrata miejsc pracy i niższe płace realne negatywnie będą wpływać na konsumpcję prywatną (wzrost o 1,6%). Inwestycje biznesowe, które były już słabe w ostatnich latach, będą rosły powoli, ponieważ firmy skupią się na skutkach pandemii i ułożeniu nowych relacji z partnerami z UE (wzrost nakładów na środki trwałe brutto o 1,1%). Dla 2021 roku KE przewiduje ponadto spadek obrotów handlu zagranicznego i neutralny wpływ eksportu netto na PKB.
- Rosja. W pierwszym półroczu 2020 roku PKB skurczył się o 3,4% w ujęciu rocznym. W całym 2020 roku recesja w Rosji ma być nieco łagodniejsza niż w większości innych krajów G20 (przewidywany spadek PKB na poziomie 4,2%). Zdaniem KE, wynika to głównie ze stosunkowo zamkniętego i statycznego charakteru gospodarki oraz z przebudowanych w latach 2014/2015 ram makroekonomicznych, skoncentrowanych na elastycznych kursach walutowych (znaczne osłabienie rosyjskiej waluty sprzyja dochodom budżetu państwa). Z powodu spadku dochodów realnych ludności, wzrostu bezrobocia, niskiej stopy oszczędności oraz słabych nastrojów wśród

społeczeństwa, w 2020 roku konsumpcja prywatna obniży się o 5,5%. Po mocnym początku roku, napędzanym wdrażaniem krajowych programów infrastrukturalnych, inwestycje publiczne zastopowały gdyż rząd przekierował ich środki na konsumpcję publiczną. Niepewność, brak dostępu wielu MSP do finansowania oraz niejasne perspektywy rozwoju sektora naftowego osłabiające inwestycje w sektorze energetycznym, to kolejne czynniki przyczyniające się do spadku inwestycji w 2020 roku (nakłady inwestycyjne brutto ogółem na środki trwałe obniżą się prawdopodobnie o 7,0%). Spadek zapotrzebowania na surowce energetyczne ograniczył znacznie wpływy Rosji z eksportu tych surowców i w efekcie w 2020 roku eksport netto będzie mieć znaczny ujemny wpływ na wielkość PKB. Natomiast dla 2021 roku, KE przewiduje umiarkowany wzrost PKB – na poziomie 2,0%. Możliwości wzrostu konsumpcji będą nadal ograniczone – prognozowany wzrost konsumpcji prywatnej na poziomie 2,0%. KE oczekuje, że konsumpcja publiczna utrzyma się na wysokim poziomie, podczas gdy inwestycje publiczne pozostaną niskie. Nie przewiduje się także istotnego wzrostu inwestycji z uwagi na wyzwania strukturalne, takie jak nadmierna rola sektora energetycznego i przedsiębiorstw państwowych, przeszkody na MSP, zamknięty charakter gospodarki i ograniczona konkurencja, a także brak otwartości na innowacje. W 2021 roku wydatki inwestycyjne wzrosną prawdopodobnie o 0,5%. Przewiduje się natomiast wyraźny wzrost obrotów w handlu zagranicznym i eksport netto wniesie dodatni wkład do PKB.

Prognoza Komisji Europejskiej wzrostu Produktu Krajowego Brutto w latach 2020-2021 w wybranych krajach

[w %]



Źródło: Autumn 2020 Economic Forecast, Komisja Europejska, listopad 2020

Sytuacja na europejskim rynku naczip i przyczep

Rok 2019 był rokiem, który przerwał 10-letni okres wzrostowy na rynkach europejskich. Mimo dobrej pierwszej połowy, drugie półrocze już pokazało trendy spadkowe we wszystkich krajach europejskich. Wpływ na to miały różne czynniki, ale najważniejszym było ogólne „wyczekiwanie” kryzysu, który ma się pojawić. Początek 2020 roku kontynuował ten trend z końcówki 2019 roku. Pewnym stał się fakt wprowadzenia *Pakietu mobilności*, który mocno uderza w przewoźników międzynarodowych z Europy Centralnej, mniejszy popyt ze strony sektora *automotive* stał się coraz bardziej widoczny, ale oczywiście kluczowym elementem, który zaburzył plany, prognozy, schematy, procesy, tak naprawdę całe życie, stał się COVID-19. Inwestycje zostały wstrzymane lub w znacznym stopniu ograniczone. Łańcuchy dostaw zostały zerwane lub w znaczny sposób zmienione. Pewne sektory gospodarki zostały zamrożone w oczekiwaniu na lepsze jutro. W branży samochodowej, a zwłaszcza naczipowej drugi kwartał 2020 roku był najgorszym kwartałem od 2008 roku pod kątem rejestracji nowych pojazdów. W samochodach osobowych spadki miesiąc do miesiąca na niektórych rynkach były na poziomie 90%. Trzeci kwartał branży motoryzacyjnej pokazał zmianę trendu na wzrostowy w stosunku do poprzedniego kwartału. Informacje płynące z większości rynków świadczyły o stabilizacji sytuacji związanej z wpływem epidemii kononawirusa na biznes.

- Niemcy jako kraj w miarę dobrze poradził sobie z wirusem i nie doprowadził do znacznych ograniczeń w życiu społeczno-gospodarczym. Mimo to duże fabryki z sektora *automotive* wstrzymały produkcję w okresie marca-kwietnia, co doprowadziło do znacznego obniżenia popytu

na przewozy komponentów i gotowych wyrobów. Ponieważ Niemcy są największą gospodarką Europy, to takie wydarzenia miały znaczny wpływ na wszystkie inne kraje, głównie te powiązane gospodarczo, jak Polska, Czechy, Słowacja. Od maja większość fabryk znowu wystartowała z produkcją, ale na znacznie niższym poziomie, a z kolei rząd niemiecki uruchomił działania na stymulowanie inwestycji prywatnych, np. niższy VAT. Przewidywana jest dalsza stabilizacja na rynku z niewielką tendencją wzrostową.

- Francja jako kraj najdłużej broniła się przed spadkami, które pojawiły się w 2019 roku. Również w roku 2020 sytuacja rynkowa była lepsza od prognozowanej. COVID-19, który na wstępnym etapie był lekceważony przez lokalny rząd, jednak wprowadził mocną zmianę w dotychczasowy tryb życia i biznesu. Rynek francuski w segmencie naczep i przyczep po sześciu miesiącach 2020 roku stracił 28% wolumenu rok do roku, co jest jednym z lepszych wyników w Europie. W trzecim kwartale spadek rynku wyniósł 23% w stosunku do analogicznego okresu 2019 roku, ale wolumen sprzedaży pojazdów był znacznie większy niż w drugim kwartale.
- Polska jako kraj z dużym udziałem przewozów międzynarodowych i mocno uzależniony od sprzedaży eksportowej, mocno ucierpiał, zwłaszcza w drugim kwartale, w efekcie ograniczeń spowodowanych COVID-19. W trzecim kwartale można było obserwować umiarkowany optymizm w nastrojach klientów i zainteresowanie zakupem nowych produktów, co potwierdziło się w liczbie pozyskanych zamówień. Pod kątem rejestracji nowych pojazdów, pierwsze trzy kwartały 2020 roku były zdecydowanie gorsze niż rok wcześniej, ale ostatnie miesiące pokazały pewne pozytywne trendy. Kluczowym dla branży będzie efekt drugiej fali pandemii i restrykcje tym spowodowane.
- Wielka Brytania jako kraj najdłużej stawiała czoło wirusowi i bagatelizowała zagrożenie płynące ze strony COVID-19, żeby później wprowadzić bardzo restrykcyjne ograniczenia i tym samym mocno wyhamować aktywność gospodarczą. Dużo firm faktycznie wstrzymało działanie na okres co najmniej 5-6 tygodni, co doprowadziło do dużych spadków w gospodarce. Temat negocjacji handlowych z EU co do warunków Brexit został siłą rzeczy odsunięty na dalszy plan, co może mieć różne skutki. Spadek rynku w Wielkiej Brytanii wyniósł w trzecim kwartale ponad 30% w ujęciu rocznym, jednak tak, jak w przypadku większości rynków, pokazał tendencję wzrostową w stosunku do drugiego kwartału.
- Włochy najmocniej ucierpiały z powodu COVID-19. Gospodarka w kilku segmentach praktycznie została wstrzymana i powrót do poziomu sprzed pandemii zajmie dużo czasu. Zapomogi rządowe, które pojawiły się w czasie pierwszej fali, są głównie kierowane na zabezpieczenie miejsc pracy i powstrzymanie masowych zwolnień pracowników, zostały one przedłużone do końca roku 2020. Rynek naczep, który miał trend negatywny przez ostatnie 18 miesięcy, zanotował pewne pozytywne trendy. Ze strony klientów można zaobserwować więcej optymizmu i chęci podejmowania decyzji inwestycyjnych, co przełożyło się na pozyskanie nowych zamówień.
- Rynek Europy Środkowo-Wschodniej zachował się w ostatnim okresie bardzo podobnie jak rynek polski. Gospodarki tych rynków są mocno nastawione na segment *automotive*, który notuje duże spadki. Największe spadki zanotowano w segmencie naczep kurtynowych i podkontenerowych, czyli mniejsze zapotrzebowanie na transport międzynarodowy, natomiast mniejsze spadki można zaobserwować dla naczep wywrotkowych. W rejestracjach duży spadek w okresie dwóch kwartałów i powolna odbudowa w ostatnim kwartale.
- Europa Centralna. Charakteryzowała się zróżnicowanymi kierunkami rozwoju w zależności od sytuacji w konkretnym kraju.
 - Rynek rosyjski mimo ograniczeń COVID-owych i znacznego spowolnienia w drugim kwartale, po dziewięciu miesiącach nadal jest na poziomie zbliżonym do roku 2019. Ważna zmiana, która dokonała się na rynku jest związana z podziałem pomiędzy lokalnymi a importowymi pojazdami w nowych rejestracjach. Można zauważyć znaczny wzrost udziałów producentów rosyjskich. Kluczowym elementem jaki ma wpływ na konkurencyjność producentów nie rosyjskich jest kurs rubla, który w tym roku znacznie stracił na wartości.
 - Ukraina. Głównym odbiorcą pojazdów użytkowych jest sektor rolniczy, który jest ważną gałęzią gospodarki. Rynek przewozów międzynarodowych nie jest w stanie znacznie rozwinąć się, ze względu na brak wolumenów eksportowych oraz ograniczeń ze strony UE. Rok 2020 nie był najlepszy pod kątem zbiorów zboża i słonecznika, co obniżyło popyt na pojazdy. Dodatkowo planowane zmiany w prawie co do sprzedaży ziemi rolnej miały wpływ na inwestycje.
 - Białoruś. Sytuacja gospodarcza tego kraju jest w 100% zależna od gospodarki rosyjskiej. Większość białoruskich firm transportowych obsługuje przewozy z UE do Rosji. Ilość przewozów wewnętrznych jest natomiast znikoma. Wewnętrzna sytuacja polityczna miała pewny wpływ na decyzje zakupowe firm transportowych, które to ostrożniej podchodzą do wydawania środków. Pozytywne dla branży pojazdów użytkowych, jest to że Białoruś

wprowadza wyższe standardy ekologiczne dla pojazdów, co przekłada się na większy popyt pod koniec 2020.

Afryka jest regionem, gdzie notuje się szybko rosnący popyt w wybranych krajach, stymulowany inwestycjami w przemysł wydobywczy oraz programami rozwoju infrastruktury i transportu. Jednocześnie większość lokalnych przedsiębiorców boryka się z problemem dostępu do kapitału i niestabilnością lokalnych walut i gospodarek. Ważnym elementem rozwoju tych krajów jest stabilność polityczna, która została zachwiana po zamachu stanu w Mali. Po miesiącu sytuacja została naprawiona i kraj wrócił do normalnego funkcjonowania. Wybory prezydenckie na Wybrzeżu Kości Słoniowej zakończyły się zgodnie z oczekiwaniami. Jedynym niepewnym krajem pozostaje Burkina Faso.

Zarząd Wielton S.A. podejmuje wszystkie możliwe działania, żeby w obecnej sytuacji zabezpieczyć spółkę i jej pracowników przed negatywnymi skutkami pandemii. Równolegle podobne działania są podejmowane we wszystkich spółkach Grupy. Pomimo ogólnego spadku popytu spowodowanego pandemią, Zarząd obserwuje w miarę stabilne zapotrzebowanie na pojazdy AGRO. Zakłada również stabilny popyt na pojazdy do dystrybucji, jak lokalnej tak i regionalnej.

Główne projekty realizowane przez Grupę w kolejnych kwartałach

Rozwój oferty

W ramach działań zmierzających do poprawy konkurencyjności oferty produktowej Grupy Wielton na specjalną uwagę zasługują następujące projekty:

- Projekt *Chłodnia*. Na podstawie umowy zawartej w 2017 roku z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju prowadzone są prace nad projektem nowej naczepy chłodniczej marki Wielton. Znajdują się one na zaawansowanym etapie konstrukcyjnym i budowie prototypu. Prace nad technologią wytwarzania i konstrukcją pojazdu potrwać do połowy 2022 roku⁹. Tego typu pojazdy najczęściej wykorzystywane są do przewozu towarów, głównie żywności i produktów farmaceutycznych, w kontrolowanej temperaturze. Dzięki realizacji projektu Chłodnia, oferta Wieltonu poszerzy się o nowy segment produktów i jednocześnie dotrze do nowej grupy klientów. Chłodnia marki Wielton będzie pojazdem nowoczesnym, wyposażonym w innowacyjne technologie i w pełni dostosowanym do oczekiwań klientów.
- Projekt *Hydroformowanie*. Hydroformowanie jest nową technologią do cięcia, gięcia i wytłaczania blach, która będzie wykorzystywana do wytwarzania komponentów stalowych naczep i przyczep. Technologia ta pozwala na wytwarzanie gotowych elementów o skomplikowanym kształcie w jednym cyklu. Całkowita wartość inwestycji, wliczając koszty budowy infrastruktury oraz opracowania technologii, szacowana jest na 40 mln zł, z czego kwota dofinansowania wyniesie 13 mln zł w ramach projektu UE za pośrednictwem NCBR. Aktualnie realizowane są prace badawcze nad opracowaniem technologii i parametrów poszczególnych maszyn. Projekt realizowany będzie do 30 czerwca 2023 roku. Podstawowym założeniem projektu jest opracowanie założeń dla technologii elementów stalowych oraz wybór parametrów procesów wytwórczych, a następnie zbudowanie linii technologicznej.

Inwestycje w nowe moce produkcyjne

Projekt Chłodnia zakłada także zaprojektowanie i budowę innowacyjnej linii technologicznej do wytwarzania nowych produktów marki Wielton – naczep typu furgon-chłodnia. Na terenie dawnej cukrowni, na działce o powierzchni 8 ha, powstanie hala do produkcji naczep chłodniczych. Zakończenie tego projektu planowane jest na połowę 2022 roku. Aktualnie realizowane są prace

⁹ Wielton S.A. otrzymał w listopadzie 2019 roku zgodę od NCBR na wydłużenie czasu realizacji projektu do 31 maja 2022 roku (pierwotny termin zakończenia – 31 maj 2020).

budowlane mające na celu wyrównanie i utwardzenie terenu działki, na której planowana jest budowa hali do produkcji chłodzi.

Koszt inwestycji związany z opracowaniem innowacyjnej technologii do produkcji naczeł chłodniczych szacowany jest na blisko 20 mln zł, z czego 42% zostanie dofinansowane dzięki umowie zawartej z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju. Kolejne 15 mln zł Spółka przeznaczy ze środków własnych na przygotowanie terenu i budowę infrastruktury – hali.

Realizacja projektu Chłodzi przyniesie Wielton S.A. wiele korzyści i otworzy nowe możliwości rozwoju. Przede wszystkim Spółka zwiększy swoją konkurencyjność na arenie międzynarodowej oraz wkroczy w nowy obszar transportu chłodniczego, na którym będzie dążyć do osiągnięcia pozycji lidera w Polsce, a w dalszej perspektywie także w Europie.

Ponadto, na terenie przylegającym do Zakładu 2 prowadzone są prace związane z budową hali do produkcji nowego typu wywrotek HP. Hala będzie miała powierzchnię około 5,7 tys. m², a koszt inwestycji szacowany jest na 12 mln zł. W planach jest także rozbudowa hali o przestrzeń przeznaczoną na technologię hydroformowania i nowoczesne linie spawalnicze. Planowany termin zakończenia inwestycji to trzeci kwartał 2021 roku.

Ważną rolą w realizacji przedsięwzięć inwestycyjnych Wielton S.A. jest możliwość skorzystania z premii inwestycyjnej w ramach zezwoleń na prowadzenie działalności na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej jak i środków unijnych otrzymanych na wprowadzenie do produkcji chłodzi oraz technologii hydroformowania.

Wielton S.A. posiada następujące aktualne zezwolenia i decyzje związane z prowadzeniem działalności na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej:

- W dniu 12 lipca 2017 roku Strefa udzieliła Spółce Zezwolenia Nr 313 na prowadzenie działalności gospodarczej na terenie Strefy. Spółka jest w trakcie wypełniania warunków tego Zezwolenia – termin na zakończenie inwestycji i poniesienie wydatków określonych w Zezwoleniu został określony do dnia 31 grudnia 2020 roku. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych w przypadku korzystania ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów nowej inwestycji oraz z tytułu tworzenia nowych miejsc pracy może wynieść odpowiednio 41 600 tys. zł oraz 3 400 tys. zł.
- W dniu 10 grudnia 2018 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia na realizację inwestycji na jej terenie. Daje ona prawo do skorzystania ze specjalnej ulgi podatkowej w podatku dochodowym od osób prawnych, pod warunkiem poniesienia wydatków inwestycyjnych w wysokości co najmniej 48 000 tys. zł w terminie do 31 grudnia 2020 roku oraz zwiększenia dotychczasowego średniorocznego zatrudnienia do poziomu 1 602 pracowników. Spółka jest w trakcie wypełniania warunków tego wsparcia. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych może wynieść 62 400 tys. zł.

Wielton S.A. wystąpił do Ministerstwa Rozwoju o przedłużenie terminu realizacji zezwolenia oraz decyzji o wsparciu do dnia 31 grudnia 2022 roku. Przy czym w przypadku zezwolenia nr 313, Wielton S.A. poniósł określoną w nim minimalną wielkość nakładów inwestycyjnych, a wydłużenie terminu poniesienia nakładów inwestycyjnych dotyczy możliwości zakończenia inwestycji wskazanych w ww. zezwoleniu. Do chwili publikacji niniejszego raportu Ministerstwo Rozwoju nie wydało decyzji w sprawie przedłużenia terminu realizacji zezwoleń na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej.

PODSTAWOWE INFORMACJE O WIELTON S.A. I O GRUPIE

INFORMACJE O EMITENCIE

AKCJE I AKCJONARIAT

ZARZĄD I RADA NADZORCZA

GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON

TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

PORĘCZENIA I GWARANCJE

SPRAWY SPORNE

ZATRUDNIENIE

ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO

INNE INFORMACJE

WIELTON S.A. NA GPW



Informacje o Emitencie

Informacje podstawowe

Wielton Spółka Akcyjna powstała w 2004 roku z przekształcenia, w trybie art. 551-570 i 577-580 Kodeksu Spółek Handlowych, spółki pod firmą „Wielton – Trading” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Wieluniu działającej od 2002 roku.

Nazwa	Wielton S.A.
Adres	98-300 Wieluń ul. Felicji Rymarkiewicz 6
Regon	932842826
NIP	899-24-62-770
KRS	0000225220
Sąd rejestrowy	Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieście w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Czas trwania	Czas trwania działalności Spółki Wielton S.A. jest nieoznaczony

Od 2007 roku spółka Wielton S.A. jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Na zakończenie trzeciego kwartału 2020 roku wartość rynkowa Spółki wynosiła ponad 254,2 mln zł.

Na koniec września 2020 roku Wielton S.A. był jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wielton (dalej: Grupa Wielton lub Grupa), składającej się z 18 spółek zależnych (w tym ośmiu zależnych pośrednio), które posiadają swoje siedziby w Polsce, Niemczech, Francji, Wielkiej Brytanii, Rosji, Kazachstanie, na Ukrainie i Białorusi, we Włoszech oraz w Afryce.

Oprócz naczep i przyczep z logo Wielton, obecnie w skład portfolio Grupy Wielton wchodzi produkty następujących marek: Fruehauf, Langendorf, Viberti, Cardi oraz Lawrence David. W sumie oferta Grupy obejmuje 12 rodzin produktowych i 800 różnych konfiguracji produktów.

Swoje produkty Grupa Wielton sprzedaje przede wszystkim na rynkach zagranicznych. W okresie trzech kwartałów 2020 roku 83,6% przychodów ze sprzedaży Grupy Wielton pochodziło od klientów zagranicznych. Głównymi zagranicznymi rynkami zbytu produktów Grupy są: Francja, Wielka Brytania, Niemcy, Rosja oraz Włochy.

Swoim klientom Grupa Wielton zapewnia wsparcie serwisowe. Kierowcy mogą skorzystać z ponad 600 centrów serwisowych zlokalizowanych w 28 krajach.

Przedmiot działalności

Wielton S.A. posiada najszerszą na polskim rynku ofertę asortymentową naczep i przyczep, zarówno w odniesieniu do producentów krajowych jak również w porównaniu z zagraniczną konkurencją. Ponadto Spółka elastycznie reaguje na zapotrzebowanie klientów dotyczące montażu dodatkowego lub niestandardowego wyposażenia, na życzenie klienta.

Spółka produkuje przyczepy, naczepy oraz zabudowy samochodowe wykorzystywane w różnych sferach działalności, takich jak transport, przemysł i budownictwo oraz rolnictwo.

Naczepy

Naczepy kurtynowe oraz naczepy wywrotki należą do głównych produktów Wielton S.A. Oferta naczep obejmuje:

- Naczepy wywrotki, które są produkowane w dwóch wersjach skrzyni ładunkowej: aluminiowej i stalowej o pojemności od 22 do 70 m³ i dopuszczalnej masie całkowitej do 66 ton. Wywrotki wykorzystywane są do transportu węgla, złomu, kamienia, kruszyw (mas bitumicznych, piasku). Ponadto wywrotki aluminiowe służą do przewozu produktów rolnych (zbóż, buraków, itp.). W ofercie znajduje się również konstrukcja dedykowana do transportu złomu dostępna w 2 kubaturach 51 i 55 m³. Oferta naczep wywrotek zawiera szeroki wachlarz dostępnych ram. Od najbardziej wytrzymałych M1 oraz M3, poprzez linie ram modułowych z perforowaną ramą zwięzłą w przedniej części w których priorytetem była niska masa przy zachowaniu wymaganej wytrzymałości, aż po ramy o obniżonym środku ciężkości, które trafiły do oferty pod koniec 2019 roku.
- Naczepy skrzyniowo-plandekowe – dla przewozu każdego rodzaju towarów paletowych, w dużej liczbie dostępnych konfiguracji, takich jak:
 - naczepy standard, mega,
 - naczepy w wykonaniu z rynną do przewozu kręgów stali.
 - w wersji Intermodal z przystosowaniem do transportu koleją,
 - wdrożone do oferty – naczepy Strong Light - segment naczep lekkich.
- Naczepy platformy, które są wykorzystywane do transportu stali, elementów budowlanych oraz różnego typu maszyn i urządzeń:
 - Naczepy furgonowe przeznaczone dla transportu kosztownych przesyłek oraz mebli. Produkty te charakteryzują się większą kubaturą w stosunku do naczep skrzyniowych i kurtynowych i są produkowane przez Wielton w wykonaniu 2 i 3 osiowym. Sztywna zabudowa furgonów skutecznie ogranicza dostęp niepowołanym do transportowanego ładunku i chroni go przed uszkodzeniem i zniszczeniem. W ofercie dostępna jest linia furgonów w wykonaniu HD.
 - Naczepy podkontenerowe dla transportu multimodalnego. Wielton oferuje je w wielu wariantach, tzw. stałe lub z rozsuwanym tyłem lub z rozsuwanym przodem i tyłem, co umożliwia przewóz kontenerów morskich we wszystkich rozmiarach drogą lądową.
 - Naczepy i przyczepy niskopodwoziowe służące do przewozu specjalistycznych maszyn.

Zestawy kubaturowe

Zabudowy pojazdów ciężarowych produkowane są w kilku wersjach nadwozia: furgon, kurtynowa, skrzyniowo-plandekowa oraz chłodnia. Dostępne są również podwozia przystosowane do transportu kontenerów wymiennych BDF. Najczęściej zabudowy produkowane są razem z przyczepami i łącznie stanowią zestaw transportowy.

Inne pojazdy

Pozostałe produkty obejmują naczepy specjalistyczne – naczepy Jumbo do przewozu maszyn i urządzeń o znacznych gabarytach (maszyn do budowy dróg, mostów itp.). Są one produkowane w wariantach trzy i czteroosiowym, oraz ramą stałą i rozsuwaną w zależności od wielkości i masy przewidzianego ładunku.

Rodzinę pojazdów niskopodwoziowych uzupełniają przyczepy z obrotnicą, które występują w wariantach z trzema lub czterema osiami.

Zabudowy wywrotki

Skrzynie wywrotki montowane są na podwoziach samochodów ciężarowych 3 oraz 4 osiowych. Cała oferta składa się z pięciu modeli:

- *Square* – zabudowy przeznaczone do transportu ładunków budowlanych o prostokątnym przekroju skrzyni,
- *Scow End* – zabudowa z charakterystycznie uniesioną podłogą w tylnej części,
- *Scow End Mining* – zabudowa przystosowana dedykowana do pracy w kopalniach,
- *Coal* – zabudowy o pojemnościach do 33m³ przeznaczonych do transportu węgla,
- *Half Pipe Vario* – uniwersalna zabudowa o unikalnym kształcie stożka (Half Pipe Konisch).

Produkty Agro

Ponadto pod marką Wielton Agro Spółka produkuje:

- wózki *Dolly*, przeznaczone do współpracy naczepy samochodowej z ciągnikiem rolniczym – jednoosiowe i dwuosiowe,
- przyczepy skorupowe przeznaczone głównie dla transportu roślin okopowych,
- przyczepy do przewozu bel (słomy, siana),

- przyczepy tandem PRC i przyczepy dwuosiowe PRS głównie przeznaczone do transportu sypkich materiałów rolniczych.

W sumie, w ofercie Wielton S.A. znajduje się 26 typów produktów Agro. W odniesieniu do większości produktów Spółka jest w stanie elastycznie reagować na zapotrzebowanie klientów i na jego życzenie zamontować dodatkowe lub niestandardowe wyposażenie.

Klientami Spółki są firmy transportowe, budowlane, produkcyjne, dystrybucyjne i rolnicze. Dzięki rozbudowanej sieci sprzedaży i serwisu po drogach całego świata jeżdżą naczepy i przyczepy z logo wieluńskiej spółki, a jej produkty sprzedawane są globalnie.

Badania i rozwój

Inwestycje w badania i rozwój to dla Wielton S.A. istotny element strategii. Jedną z nich było uruchomienie w 2016 roku własnego Centrum Badawczo-Rozwojowego zlokalizowanego w Wieluniu. Jego budowa została zrealizowana przy współpracy z Ministerstwem Gospodarki, od którego Spółka otrzymała wsparcie ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Innowacyjna Gospodarka. Wartość inwestycji wyniosła 22 mln zł, z czego około 9,5 mln zł pochodziło ze środków unijnych. Inwestycja obejmowała budowę nowoczesnej hali badań symulacyjnych i prototypowni, wyspecjalizowanego stanowiska do badań zmęczeniowych i wytrzymałościowych pojazdów, stanowiska diagnostyki układów hamulcowych oraz konstrukcji nowych produktów.

Dział badawczo-rozwojowy pełni dziś kluczową rolę w procesie wprowadzania nowych rozwiązań oraz produktów. Dysponuje najwyższej klasy oprogramowaniem do projektowania oraz sprzętem do testów symulacyjnych, materiałowych i diagnostyki konstrukcji. Gwarantuje to wykluczenie usterek oraz wad ukrytych pojazdów już na etapie ich projektowania i prototypowania. Symulator drogi, na którym testowane są produkty Grupy Wielton, oddaje zmienność realnych warunków, w jakich naczepy są użytkowane. W trakcie 4-5 tygodni możliwe jest sprawdzenie tego, jak pojazd zachowa się po przejechaniu pół miliona kilometrów, czyli na dystansie, który naczepy pokonują z reguły w ciągu 4-5 lat.

Celem prowadzonych prac badawczo-rozwojowych jest nie tylko podnoszenie poziomu technologicznego i bezpieczeństwa, ale także wytwarzanie produktów z jak najmniejszym, niekorzystnym wpływem na środowisko naturalne. Jako zaplecze inżynieryjno-naukowe, dział badawczo-rozwojowy wspiera proces wdrażania innowacyjnych technologii oraz powstawania trwałych i niezawodnych produktów marek Wielton, Fruehauf, Langendorf, Cardi, Viberti oraz Lawrence David.

Prace rozwojowe prowadzone przez Wielton S.A. skupiają się na rozszerzeniu portfolio produktów, zwiększeniu wytrzymałości i bezpieczeństwa pojazdów przy zwiększeniu całkowitej masy dopuszczalnej, zmniejszeniu ich wagi, poprawieniu funkcjonalności oraz zoptymalizowaniu technologii wytwarzania produktów.

Dział badawczo-rozwojowy pracuje ponadto nad następującymi prototypami, nad którymi prace powinny się zakończyć w ciągu najbliższych dwóch lat:

- chłodnią-naczepą (w ramach umowy z NCBR),
- opracowaniem innowacyjnej technologii hydroformowania wybranych elementów naczepy celem stworzenia innowacyjnej naczepy INNEXTRAILER (w ramach umowy z NCBR),
- zderzakiem w Grupie Wielton, opracowanym zgodnie z nowymi przepisami homologacyjnymi (poza dostosowaniem zderzaka do nowych przepisów, efektem prac będzie optymalizacja i unifikacja zderzaków w Grupie Wielton),
- rodziną naczep na rynek angielski,
- zestawami kubaturowymi,
- naczepą kurtynową STRONG,
- naczepą podkontenerową czteroosiową,
- naczepą do przewozu kontenerów HIGH CUBE i SWAP BODY
- naczepą do przewozu kontenerów zbiornikowych TANK,
- przyczepą objętościową AGRO,
- naczepą podkontenerową R3 SLIDER.

Wielton S.A. jest nowoczesną i innowacyjną spółką, która wykorzystuje szeroką gamę globalnie stosowanych systemów zarządzania. Produkcję wspiera również ponad 30 różnych rodzajów nowoczesnych, wydajnych i precyzyjnych robotów.

Sytuacja epidemiczna w zakładach w Wieluniu

Z pojawieniem się pierwszych przypadków zakażenia koronawirusem w zakładach Wielton S.A. w Wieluniu, powołano w Spółce sztab odpowiedzialny za wdrożenie procedur bezpieczeństwa, stale monitorujący rozwój wydarzeń oraz odpowiednio dostosowujący organizację pracy i środki zapobiegawcze. W ramach działań zaradczych regularnie dezynfekowano wszystkie pomieszczenia oraz ograniczono bezpośrednie kontakty między pracownikami do minimum. Przyjęto procedury postępowania w przypadku wykrycia zakażeń koronawirusem wśród pracowników oraz w zakresie identyfikacji osób, które potencjalnie mogły mieć kontakt z osobą zakażoną.

Do końca czerwca 2020 roku przeprowadzono blisko 351 komercyjnych testów wśród pracowników zakładu w Wieluniu. Badaniami objęto także osoby, które mogły znaleźć się potencjalnie w grupie ryzyka i do czasu potwierdzenia wyniku negatywnego, nie wykonywały czynności zawodowych. Do dnia 30 czerwca 2020 roku dodatni wynik koronawirusa potwierdzono u 29 pracowników z ogółu 1 700 zatrudnionych w Spółce. Natomiast na kwarantannie wyznaczonej przez Sanepid przebywało 155 osób (29 izolacja, 126 osób kwarantanna).

W lipcu i sierpniu 2020 roku kontynuowano akcję przeprowadzania testów na obecność koronawirusa wśród pracowników zakładów Wielton S.A. w Wieluniu sfinansowanych przez Spółkę. W sumie do początku sierpnia 2020 roku przeprowadzono blisko 500 komercyjnych testów. Badaniami objęto także osoby, które mogły znaleźć się potencjalnie w grupie ryzyka i do czasu potwierdzenia wyniku negatywnego, nie wykonywały czynności zawodowych. Dodatni wynik testu na koronawirusa potwierdzono u 117 pracowników z ogółu 1 700 zatrudnionych. Natomiast na kwarantannie wyznaczonej przez Sanepid przebywało 238 osób (117 izolacja, 121 kwarantanna).

Od 8 sierpnia 2020 roku powiat wieluński znalazł się na tzw. czerwonej liście Ministerstwa Zdrowia. W dniach od 8 do 10 sierpnia przeprowadzono badania przesiewowe pracowników zakładów Wielton w Wieluniu. Badania wykorzystywane do masowych badań przesiewowych sfinansowało Województwo Łódzkie przy wsparciu Starostwa Powiatowego. Z informacji podanych przez Stację Sanitarno-Epidemiologiczną w Wieluniu wynika, że w sumie wykonano 972 testy. Wynik dodatni miało 34 pracowników¹⁰. Testy przesiewowe kontynuowano jeszcze w dniach 14, 15 i 17 sierpnia 2020 roku. W ramach całej akcji przeprowadzono z Urzędem wojewódzkim blisko 1 321 testów, w wyniku których w sumie potwierdzono 49 wyników pozytywnych.

W dniach 10-15 sierpnia 2020 roku w wieluńskich zakładach trwała rutynowa, wakacyjna przerwa produkcyjna niemająca związku z pandemią COVID-19. W jej trakcie prowadzono prace modernizacyjne i optymalizacyjne, mające na celu zwiększenie efektywności procesu produkcyjnego.

Po zakończeniu corocznej wakacyjnej przerwy technicznej zakład w Wieluniu wrócił do pracy w pełnym wymiarze. Została zachowana ciągłość produkcji, a infekcje i zakwalifikowanie powiatu wieluńskiego do czerwonej strefy nie wpłynęły na łańcuch dostaw. Wszystkie komponenty i materiały potrzebne do produkcji były i są na bieżąco dostarczane. Zakłady w Wieltonie bez żadnych problemów współpracują z innymi efektywnie działającymi podmiotami z Grupy Wielton.

We wrześniu 2020 roku wykonano 114 badań przesiewowych w Wielton S.A. i na kwarantannie lub izolacji przebywało 40 pracowników (w tym 21 w izolacji, 19 w kwarantannie).

Akcje i akcjonariat

Na dzień 30 września 2020 roku oraz na dzień przekazania niniejszego raportu kapitał zakładowy Wielton S.A. wynosił 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda. W ciągu trzech kwartałów 2020 roku wysokość kapitału zakładowego Spółki nie zmieniła się.

¹⁰ Źródło: 3,5 proc. przebadanych pracowników Wieltonu ma koronawirusa, Bankier, 12.08.2020

Wielton S.A. jest spółką, w której większościowym akcjonariuszem są pośrednio bracia Mariusz Szataniak i Paweł Szataniak. Panowie Mariusz i Paweł Szataniak kontrolują łącznie 50,97% akcji w kapitale zakładowym Spółki i ogólnej liczbie głosów na WZ poprzez:

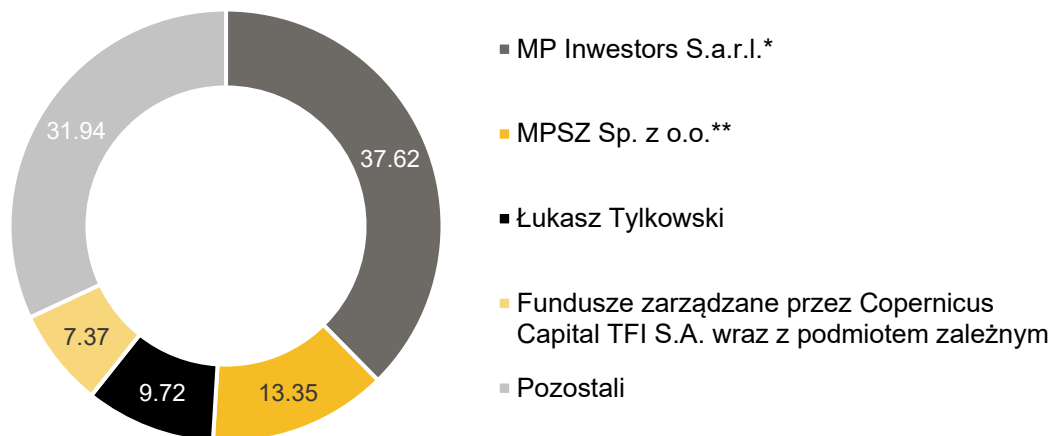
- 22 714 618 akcji/głosów, tj. 37,62% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., podmiot zależny od FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, którego wszystkie certyfikaty inwestycyjne objęte są przez Mariusza i Pawła Szataniak,
- 8 058 300 akcji/głosów, tj. 13,35% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MPSZ Sp. z o.o., której jedynymi wspólnikami posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

Strukturę akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów Spółki Wielton S.A. na dzień przekazania niniejszego raportu przedstawia poniższa tabela:

	Liczba akcji/liczba głosów na WZ	% udział w ogólnej liczbie głosów oraz w kapitale zakładowym
MP Inwestors S.a r.l.*	22 714 618	37,62
MPSZ Sp. z o.o.**	8 058 300	13,35
Łukasz Tylkowski	5 870 018	9,72
Fundusze zarządzane przez Copernicus Capital TFI S.A. wraz z podmiotem zależnym	4 448 597	7,37
Pozostali	19 283 467	31,94
Ogólna liczba akcji	60 375 000	100,00%

Struktura akcjonariatu (stan na dzień przekazania raportu)

[w %]



* MP Inwestors S.a r.l. jest podmiotem zależnym od FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, zarządzanym przez Forum TFI S.A. Beneficjentem rzeczywistym reprezentowanego podmiotu są Panowie Mariusz i Paweł Szataniak, których udział w sprawowaniu kontroli jest równy.

** Wspólnikami spółki MPSZ Sp. z o.o. posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

W okresie od dnia przekazania raportu za pierwsze półrocze 2020 roku, tj. od dnia 17 września 2020 roku do dnia przekazania niniejszego raportu nie miały miejsca inne zmiany w strukturze akcjonariatu Wielton S.A., poza zmianą wskazaną poniżej.

W dniu 17 września 2020 roku pomiędzy MP Inwestors Fundusz Inwestycyjny Zamknięty Aktywów Niepublicznych a FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty (w imieniu obu funduszy działa Forum Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.) zawarta została umowa sprzedaży udziałów, na podstawie której FORUM 109 FIZ nabył od MP Inwestors FIZAN 100% udziałów spółki MP Inwestors S.a r.l., która to spółka posiada bezpośrednio 22 714 618 akcji Wielton S.A., stanowiących 37,62% w kapitale zakładowym Wielton S.A., uprawniających do wykonywania 22 714 618 głosów, dających

37,62% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Wielton S.A. Przed zawarciem umowy MP Inwestors FIZAN posiadał pośrednio poprzez MP Inwestors S.à r.l. 22 714 618 akcji Wielton S.A., a FORUM 109 FIZ nie posiadał akcji Wielton S.A. Po zawarciu umowy FORUM 109 FIZ posiada pośrednio poprzez MP Inwestors S.a r.l. 22 714 618 akcji Wielton S.A., a MP Inwestors FIZAN nie posiada akcji Wielton S.A. Stan posiadania akcji Wielton S.A. przez głównych pośrednich akcjonariuszy Spółki – Pana Pawła Szataniaka oraz Pana Mariusza Szataniaka – nie uległ zmianie ze względu na fakt, iż każdy z wymienionych akcjonariuszy (zgodnie ze złożonym w Spółce oświadczeniem) posiada po 50% certyfikatów inwestycyjnych FORUM 109 FIZ tj. łącznie posiadają 100% certyfikatów inwestycyjnych FORUM 109 FIZ, będącego stroną kupującą w wymienionej powyżej umowie sprzedaży udziałów MP Inwestors S.à r.l.

W okresie styczeń-wrzesień 2020 roku oraz do dnia przekazania niniejszego raportu obowiązywał zastaw finansowy i zastaw rejestrowy na 22 714 618 akcjach Wielton S.A. posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., ustanowiony na rzecz Banku Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A. na podstawie umowy z dnia 15 listopada 2019 roku. MP Inwestors S.a r.l. jest nadal upoważniony do wykonywania prawa głosu z ww. akcji Wielton S.A. będących przedmiotem zastawu.

Stan posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące stan na dzień przekazania niniejszego raportu

	Powiązanie	Liczba akcji w szt.	Nominalna wartość akcji w zł	Udział w kapitale zakładowym i w liczbie głosów na walnym zgromadzeniu w %
	Paweł Szataniak i Mariusz Szataniak*	30 772 918	6 154 583,6	50,97
	Piotr Maciej Kamiński	100	20,0	0,0002
	Mariusz Golec	82 318	16 463,6	0,14
	Włodzimierz Masłowski	88 120	17 624,0	0,15
	Tomasz Śniatała	33 010	6 602,0	0,05

* Panowie Mariusz i Paweł Szataniak kontrolują łącznie 50,97% akcji w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów w Wielton S.A. poprzez:

- 22 714 618 akcji/głosów, tj. 37,62% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., podmiot zależny od FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, którego wszystkie certyfikaty inwestycyjne objęte są przez Mariusza i Pawła Szataniak
- 8 058 300 akcji/głosów, tj. 13,35% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MPSZ Sp. z o.o., której jedynymi współnikami posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

Pozostałe osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji Wielton S.A.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają uprawnień do akcji Emitenta.

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. Rozszerzonego skonsolidowanego raportu okresowego Grupy Kapitałowej Wielton za okres od 1 stycznia 2020 roku do 30 czerwca 2020 roku, opublikowanego w dniu 17 września 2020 roku do dnia przekazania niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w strukturze posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące, poza umową sprzedaży udziałów MP Inwestors S.a r.l. z dnia 17 września 2020 roku, o której mowa w punkcie powyżej.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają akcji ani udziałów w podmiotach powiązanych Spółki.

Zarząd i Rada Nadzorcza

Zarząd Spółki

Na dzień 30 września 2020 roku i na dzień przekazania niniejszego raportu skład Zarządu Wielton S.A. prezentował się następująco:

- Paweł Szataniak – Prezes, Chairman Grupy Kapitałowej;
- Mariusz Golec – I Wiceprezes i CEO Grupy Kapitałowej Wielton;
- Piotr Maciej Kamiński – Wiceprezes i CFO Grupy Kapitałowej;
- Piotr Kuś – Wiceprezes, Dyrektor Generalny Oddziału Wielton w Wieluniu;
- Tomasz Śniatała – Członek Zarządu i CFO Oddziału Wielton w Wieluniu;
- Włodzimierz Masłowski – Członek Zarządu na poziomie Oddziału Wielton w Wieluniu;
- Andrzej Mowczan – Członek Zarządu i CSO Oddziału Wielton w Wieluniu.

ZARZĄD GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

Prezes Zarządu

Paweł Szataniak

I Wiceprezes Zarządu, CEO Grupy

Mariusz Golec

Wiceprezes Zarządu, CFO Grupy

Piotr Maciej Kamiński

ODDZIAŁ WIELTON W WIELUNIU

Wiceprezes, Dyrektor Generalny Oddziału Wielton w Wieluniu

Piotr Kuś

Członek Zarządu, CFO Wieluń

Tomasz Śniatała

Członek Zarządu

Włodzimierz Masłowski

Członek Zarządu, CSO Wieluń

Andrzej Mowczan

Rada Nadzorcza

Na dzień 30 września 2020 roku i na dzień przekazania niniejszego raportu Radę Nadzorczą stanowili:

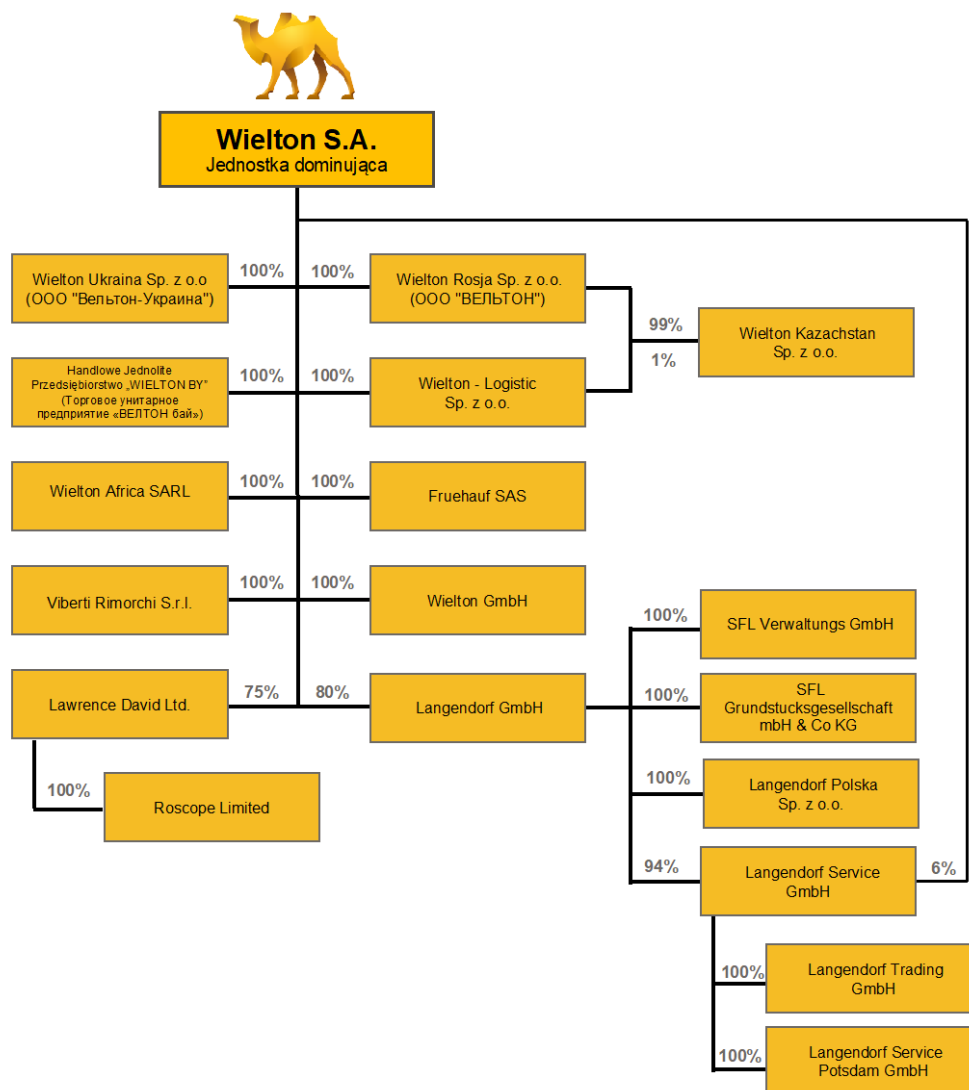
- Waldemar Frąckowiak – Przewodniczący, Członek Niezależny,
- Mariusz Szataniak – Zastępca Przewodniczącego,
- Krzysztof Półgrabia – Sekretarz,
- Krzysztof Tylkowski – Członek,
- Tadeusz Uhl – Członek Niezależny.

Szczegółowe informacje nt. doświadczenia oraz kompetencji osób zarządzających i nadzorujących znajdują się na stronie internetowej Spółki <http://wieltongroup.com/> w zakładce *Relacje Inwestorskie – Ład Korporacyjny*.

Grupa Kapitałowa Wielton

Struktura Grupy

Na dzień 30 września 2020 roku i na dzień przekazania niniejszego raportu, struktura Grupy Kapitałowej Wielton przedstawiała się następująco:



Wszystkie wskazane powyżej spółki zależne podlegają konsolidacji metodą pełną.

W ciągu trzech kwartałów 2020 roku zaszły następujące zmiany w składzie Grupy Kapitałowej Wielton:

- Przejęcie Wielton Investment Sp. z o.o. przez Wielton S.A. W dniu 22 kwietnia 2020 roku Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi Sąd Gospodarczy XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisał do rejestru połączenie poprzez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej Wielton Investment Sp. z o.o. na Spółkę Przejmującą Wielton S.A. Decyzja o połączeniu wynikała z zakończenia procesu realizowanych przez Wielton Investment Sp. z o.o. zadań związanych z nadzorowaniem projektów inwestycyjnych, w tym nabyciem aktywów we Włoszech, ich modernizacją i instalacją w zakładzie Wielton S.A. w Wieluniu. Decyzję o połączeniu podjęło Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. w dniu 12 marca 2020 roku. Zgodnie

z przyjętym Planem Połączenia, połączenie nastąpiło bez podwyższenia kapitału zakładowego oraz bez zmiany Statutu Spółki Przejmującej. Połączenie nie wpłynęło na dotychczasową działalność Grupy Kapitałowej Wielton. Połączenie nastąpiło w trybie art. 492 §1 pkt 1 KSH, tj. przez przeniesienie majątku Wielton Investment Sp. z o.o. na Wielton S.A. Z uwagi na to, że Wielton S.A. był jedynym udziałowcem Wielton Investment Sp. z o.o. połączenie nastąpiło stosownie do zapisów art. 515 §1 KSH, tj.:

- bez podwyższania kapitału zakładowego Wielton S.A. jako Spółki Przejmującej,
- bez wydawania akcji w kapitale zakładowym Wielton S.A. udziałowcom Wielton Investment Sp. z o.o.,
- bez określania w Planie Połączenia stosunku wymiany udziałów Spółki przejmowanej na akcje Spółki Przejmującej, jak również wysokości dopłat,
- bez określania w Planie Połączenia zasad dotyczących zasad przyznawania akcji w Spółce Przejmującej,
- bez określania w Planie Połączenia dnia, od którego akcje Spółki Przejmującej wydane wspólnikowi Spółki Przejmowanej uprawniają do uczestnictwa w zysku Spółki Przejmującej.

Połączenie przeprowadzono w trybie uproszczonym, na podstawie art. 516 §6 KSH, tj.

- bez sporządzenia pisemnego sprawozdania Zarządów Spółek, uzasadniającego połączenie i udzielenie informacji – na podstawie art. 501 KSH oraz
- bez badania Planu Połączenia Spółek przez biegłego rewidenta i sporządzenia przez niego opinii badania Planu Połączenia Spółek na podstawie art. 502-503 KSH.

Połączenie nie wpłynęło na dotychczasową działalność Grupy Kapitałowej Wielton.

- Powołanie spółki Langendorf Polska Sp. z o.o. W dniu 15 maja 2020 roku została założona spółka Langendorf Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Wieluniu. Langendorf Polska to samodzielna spółka, bezpośrednio podlegająca niemieckiej spółce Langendorf GmbH w Waltrop. Głównym celem biznesowym jest realizacja zamówień na produkty niestandardowe, spersonalizowane, wysoce dopasowane do oczekiwań wymagających klientów na wszystkich rynkach, gdzie operuje Grupa Wielton. Dodatkowo, wykorzystując specjalistyczne *know-how* spółki-matki w zakresie produkcji pojazdów niskopodwoziowych, przyczep kontenerowych, wywrotek, ruchomych podłóg, spółka produkować będzie także elementy konstrukcyjne realizowane na potrzeby niemieckiego Langendorfa.

Langendorf Polska planuje zatrudnić docelowo 150 osób. Jej powołanie jest kolejnym przykładem realizacji jednego z filarów strategii rozwoju Grupy Wielton, rozwoju w obszarze produktów wysoce specjalistycznych i niszowych, pozycjonujących firmę w segmencie premium, gdzie eksperckie rozwiązania pozwalają budować przewagę konkurencyjną.

Jako Jednostka Dominująca, Wielton S.A. określa strategię rozwoju Grupy i poprzez uczestnictwo we władzach statutowych spółek podejmuje kluczowe decyzje dotyczące zarówno zakresu działalności, jak i finansów podmiotów tworzących Grupę. Powiązania kapitałowe Wielton S.A. ze spółkami z Grupy wzmacniają więzi o charakterze handlowym.

Zmiany w systemie zarządzania Grupą Kapitałową Wielton

Międzynarodowy charakter Grupy Wielton i ambitne cele rozwojowe wymagały dostosowania obecnej struktury organizacyjnej do skali prowadzonej działalności. Dlatego też z dniem 1 lipca 2020 roku obowiązuje w Grupie Kapitałowej Wielton nowa struktura zarządzania i nadzoru. Dotychczasowy skład Zarządu Wielton S.A. został poszerzony o osoby pełniące funkcje centralne. Szczegółowe informacje dotyczące tych zmian przedstawiono w rozdziale *Komentarz do wyników Grupy Kapitałowej Wielton*, w punkcie *Inwestycje, nowe produkty, organizacja i relacje z klientami*.

Fruehauf SAS

Wielton S.A. jest zaangażowany kapitałowo w Fruehauf SAS od maja 2015 roku, kiedy nabył 65,31% akcji Fruehauf Expansion SAS, który posiadał 100% udziału w kapitale zakładowym Fruehauf SAS. W 2017 roku nastąpiła konsolidacja obu spółek poprzez przejęcie przez Fruehauf SAS spółki Fruehauf Expansion SAS.



W dniu 28 grudnia 2017 roku Wielton S.A. zwiększył swoje zaangażowanie w Fruehauf SAS do 100% kapitału zakładowego.

Fruehauf SAS jest wiodącym producentem naczep i przyczep do pojazdów ciężarowych we Francji. Posiada unikalne *know-how*, m.in. w zakresie produkcji furgonów. Swoje produkty wytwarza pod marką Fruehauf. Dzięki wejściu w skład Grupy Wielton, oferta spółki została rozbudowana o wywrotki aluminiowe ze specjalną konfiguracją oraz o pojazdy niskopodwoziowe.

Fruehauf SAS posiada nowoczesny zakład produkcyjny w Auxerre. W 2018 roku, zgodnie z harmonogramem, uruchomiono w nim zrobotyzowaną linię produkcyjną. Na koniec września 2020 roku Spółka zatrudniała, wraz z pracownikami tymczasowymi, 670 osób.

Spółka uczestniczy, wraz z innymi francuskimi producentami, w projekcie FALCON (*Flexible & Aerodynamic Truck for Low CONsumption* – Elastyczna i Aerodynamiczna Ciężarówka o Niskim Zużyciu) prowadzonym przez Renault Trucks. Powstał on w celu opracowania technologii zmniejszającej zużycie paliwa przez samochody ciężarowe, a także ma pomóc w dostosowaniu do wymogów przepisów UE dotyczących emisji CO₂ pojazdów ciężarowych oraz ich pojemności, wymiarów i opon. Projekt jest wspierany finansowo przez państwo francuskie za pośrednictwem funduszu FUI Regions i będzie kontynuowany także w 2021 roku.

W związku z decyzją rządu francuskiego, w dniu 18 marca 2020 roku spółka Fruehauf została zobligowana do czasowego zamknięcia zakładu produkcyjnego. Fruehauf podobnie jak wiele innych zakładów produkcyjnych we Francji, był zmuszony do przerwania produkcji i zamknięcia zakładu z uwagi na brak możliwości zagwarantowania przestrzegania zasad określonych przez rząd w celu zapewnienia bezpieczeństwa zdrowotnego swoim pracownikom. Część komórek organizacyjnych spółki Fruehauf kontynuowała swoją działalność, m.in.: Dział gwarancji i obsługi posprzedażnej, Dział części zamiennych. W dniu 20 kwietnia 2020 roku podjęto decyzję o wznowieniu od dnia 27 kwietnia 2020 roku produkcji w zakładzie produkcyjnym spółki Fruehauf. Wznowienie produkcji miało etapowy charakter wynikający z konieczności dostosowania procesu pracy do wymogów sanitarnych, w tym m.in. obowiązku zachowania odpowiednich dystansów między pracownikami. Przywracanie mocy produkcyjnych następowało poprzez uruchamianie pracy na kolejnych zmianach.

Langendorf GmbH

Langendorf GmbH z siedzibą w Waltrop posiada ponad 70-letnie doświadczenie w produkcji naczep. Firma należy do czołowych europejskich producentów pojazdów oferujących szeroką gamę produktów: naczep, wywrotek, transporterów prefabrykatów budowlanych, naczep niskopodwoziowych, dwupoziomowych, transporterów szkła technicznego oraz pojazdów specjalnych. W segmencie pojazdów do przewozu szkła Langendorf GmbH jest niekwestionowanym liderem.



Wielton S.A. zawarł umowę nabycia łącznie 80% udziałów w spółce Langendorf GmbH w dniu 23 maja 2017 roku. W dniu 27 lipca 2017 roku Wielton S.A. zapłacił za ww. udziały w Langendorf GmbH spełniając tym samym ostatni z warunków zawieszających przewidzianych w umowie i z dniem 31 lipca 2017 roku objął 80% udziałów w Langendorf GmbH. W dniu 23 maja 2017 roku Wielton S.A. zawarł również drugą umowę dotyczącą nabycia pozostałych 20% udziałów w Langendorf GmbH. Przeniesienie własności będących przedmiotem tej umowy udziałów miało nastąpić w czterech transzach: po 5% udziałów co rok w okresie od 2019 do 2022 roku, przy czym z uwagi na zmianę roku obrachunkowego w Langendorf GmbH okres ten uległ przesunięciu o 3 miesiące w stosunku do pierwotnie zakładanego. W dniu 3 listopada 2020 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) Wielton S.A.

podpisał nową umowę nabycia ww. pozostałych 20% udziałów w spółce Langendorf GmbH. Nowa umowa przewiduje m.in. wydłużenie okresu współpracy z osobą pełniącą obecnie funkcję dyrektora zarządzającego Langendorf, będącą jednocześnie jedynym właścicielem sprzedającego poprzez wydłużenie do 2025 roku okresu, po jakim ma nastąpić wykup udziałów oraz zmianę struktury i wartości transakcji poprzez wykup jednorazowy udziałów po cenie sprzedaży uzależnionej od sumy EBITDA osiągniętej przez Grupę Langendorf w latach 2019-2024. Szczegółowe informacje dotyczące nowej umowy przedstawiono w niniejszym rozdziale w punkcie *Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego*.

Spółka Langendorf GmbH jest jednostką dominującą grupy kapitałowej, w skład której wchodzi sześć jednostek zależnych. Spółka Langendorf GmbH posiada:

- 100% udziałów w spółce SFL Verwaltungs GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Polska Sp. z o.o.,
- 94% w Langendorf Service GmbH (pozostałe 6% posiada Wielton S.A. bezpośrednio).

Natomiast spółka Langendorf Service GmbH (spółka zależna od Langendorf GmbH) posiada:

- 100% udziałów w spółce Langendorf Trading GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Service Potsdam GmbH.

Ponadto Spółka Langendorf GmbH jest jedynym wspólnikiem (komandytariuszem) SFL Grundstucksgesellschaft mbH & Co KG.

Przejęcie Langendorf GmbH było ważnym elementem strategii rozwoju Grupy Wielton do 2020 roku. Uzupełniając portfel asortymentowy Grupy, Langendorf koncentruje się na projektowaniu i produkcji wywrotek, przyczep do transportu szkła i naczep niskopodwoziowych.

W ramach Grupy Wielton, Grupa Langendorf przejęła pełną opiekę nad rozwojem produktowym naczep niskopodwoziowych. Są one oferowane pod niemiecką marką. W ciągu ostatniego roku trwały prace nad budową centrum kompetencyjnego naczep nieskopodwoziowych. Należy ono do nowopowołanej spółki Langendorf Polska Sp. z o.o. i jest zlokalizowane w Wieluniu na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Produkcja spółki Langendorf Polska rozpoczęła się w październiku 2020 roku obejmując swoim zakresem wytwarzanie naczep niskopodwoziowych, inloaderów oraz innych pojazdów specjalistycznych.

Langendorf eksportuje swoje produkty m.in. do: Włoch, Polski, Norwegii, Holandii, Szwajcarii, Austrii, Francji, Japonii i Singapuru. W okresie trzech kwartałów 2020 roku ponad 32% przychodów ze sprzedaży produktów pochodziło z rynków zagranicznych.

Z powodu panującej pandemii koronawirusa, w pierwszym kwartale 2020 roku Grupa Langendorf pracowała z pewnymi ograniczeniami. W drugim kwartale 2020 roku Spółka w związku z pandemią znacznie wydłużyła przerwę świąteczną w kwietniu i pracowała w ograniczonym czasie pracy w kolejnych miesiącach. Obecnie Spółka funkcjonuje bez większych ograniczeń.

Na koniec września 2020 roku Grupa Langendorf zatrudniała 254 osoby.

Wielton GmbH

Wielton S.A. zarejestrował spółkę Wielton GmbH w 2016 roku.

Po zakupie udziałów w Langendorf, aktywność spółki została zminimalizowana, tworzone są plany co do nowej roli spółki w przyszłości.

Viberti Rimorchi S.r.l.

Wielton S.A. jest obecny na włoskim rynku od października 2014 roku, kiedy została zarejestrowana spółka Wielton Italia S.r.l., której nazwę zmieniono następnie na Italiana Rimorchi S.r.l.

The logo for Viberti, featuring the word "VIBERTI" in white, bold, uppercase letters on a red rectangular background.

W lutym 2017 roku Zarząd Wielton S.A. postanowił zmienić nazwę spółki Italiana Rimorchi S.r.l na Viberti Rimorchi S.r.l. Zmieniając nazwę, ustandaryzowano komunikację i stworzono warunki do lepszego wykorzystania potencjału marki Viberti. Produkty marki Viberti są znane na włoskim rynku od prawie 100 lat.



Spółka Viberti Rimorchi S.r.l. posiada oddział w Tocco da Casauria oraz hale montażu dla wyrobów marki Cardì i Viberti.

Viberti Rimorchi S.r.l. wytwarza przede wszystkim naczepy kurtynowe, naczepy podkontenerowe i naczepy wywrotki pod marką Viberti oraz izotermiczne furgonetki oraz cysterny dla artykułów spożywczych, chemicznych z logo Cardì w zakładzie produkcyjnym w Pescarze.

W pierwszym kwartale 2020 roku produkcja i sprzedaż w Viberti Rimorchi zostały silnie ograniczone, a pod koniec marca 2020 roku montaż pojazdów został wstrzymany do 10 maja 2020 roku. Od czerwca spółka aktywnie działa w pozyskiwaniu zamówień od klienta. Dział operacyjny funkcjonuje w ograniczonym czasie pracy przez cały okres od wznowienia działalności. Spółka korzysta z przyznanych przez włoski rząd pomocy dla biznesu, dzięki czemu jest w stanie zatrzymać pracowników i zmniejszyć koszty działalności. Kwartał trzeci daje powody do optymistycznych prognoz, zwiększona aktywność klientów i liczba pozyskanych zamówień są tego dobrą podstawą.

Lawrence David Limited

Lawrence David Limited z siedzibą w Peterborough w Wielkiej Brytanii powstała w 1973 roku i jest jednym z wiodących brytyjskich producentów przyczep, naczep i zabudów samochodowych. Jej portfolio produktowe obejmuje: naczepy kurtynowe, zabudowy skrzyniowe, pojazdy ciężarowe oraz małe samochody dostawcze.



Lawrence David prowadzi działalność w dwóch zakładach produkcyjnych w Peterborough (około 150 km na północ od Londynu) o łącznej powierzchni 22 tys. m² oraz posiada dwa centra serwisowe.

W skład Grupy Wielton, spółka Lawrence David Ltd. weszła z dniem 1 października 2018 roku. Po dołączeniu do Grupy Wielton, brytyjska spółka rozpoczęła proces integracji procesowej, zakupowej, produkcyjnej oraz sprzedażowej. Uzyskane w tych obszarach synergie, nie tylko istotnie poprawiają pozycję negocjacyjną Lawrence David, ale również korzystnie wpływają na optymalizację kosztową i możliwość realizacji większych zamówień.

W dniu 27 marca 2020 roku podjęto decyzję o czasowym wstrzymaniu produkcji zakładów Grupy Lawrence David. Decyzja była podyktowana troską o zdrowie pracowników spółki, a także postępującą absencją w zakładach produkcyjnych w Wielkiej Brytanii (spowodowaną w szczególności licznymi obowiązkowymi kwarantannami mającymi związek z rozprzestrzenianiem się koronawirusa), co dotyczyło również pracowników zakładów Grupy Lawrence David oraz przekładało na zakłócenia w łańcuchu dostaw. W dniu 24 kwietnia 2020 roku podjęto decyzję o wznowieniu produkcji w Lawrence David od dnia 27 kwietnia 2020 roku. Proces wznowienia produkcji ma charakter postępujący wynikający z dostosowania organizacji pracy załogi do wymogów sanitarnych oraz wprowadzenia niezbędnych procedur bezpieczeństwa. W początkowym okresie produkcja odbywa się z wykorzystaniem ograniczonej liczby personelu. Dalsze stopniowe zwiększenie produkcji planowane jest na moment zniesienia rządowych ograniczeń. Jednocześnie Lawrence David prowadził działania w celu uzyskania dostępnego wsparcia rządowego.

Na koniec września 2020 roku Grupa Lawrence David zatrudniała 261 pracowników.

W ramach kooperacji zakłady w Wieluniu dostarczyły w ciągu dziewięciu miesięcy 2020 roku Lawrence David 1 361 podwozi. Współpraca będzie kontynuowana w przyszłości. Będzie to stanowić znaczne wsparcie w realizacji zamówień, których nie brakuje w Lawrence David. Rozwiązanie to pozwoli jednocześnie na częściowe zniwelowanie skutków mniejszego zapotrzebowania na pojazdy użytkowe w Polsce.

Lawrence David posiada wiele, obiecujących kontraktów z największymi firmami, m.in. globalną firmą kurierską, światowym liderem e-handlu oraz czołową siecią hipermarketów w Wielkiej Brytanii.

OOO Wielton

OOO Wielton z siedzibą w Moskwie została zarejestrowana w 2006 roku.

Spółka prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową. Od 2012 roku, na terenie nieruchomości wynajętej przez Wielton Rosja funkcjonuje również montownia wyrobów marki Wielton. Zakład produkuje nadwozia wywrotek na podwoziach dostarczanych przez wiodących producentów, takich jak Scania, Volvo, Renault i Mercedes, a także naczepy wywrotki, naczepy kurtynowe i kombinacje wysokonakładowe zmontowane z części dostarczanych przez główny zakład produkcyjny Grupy w Wieluniu.

Zmontowane w Rosji naczepy marki Wielton są tańsze o cło i część kosztów transportu. Mają także rosyjski numer VIN, dzięki czemu są na tamtejszym rynku bardziej konkurencyjne. Spółka OOO Wielton posiada oddział w Sankt Petersburgu.

Na koniec września 2020 roku Spółka współpracowała z 45 partnerami handlowymi i z 50 punktami serwisowymi (podczas gdy rok wcześniej liczby te wynosiły odpowiednio: 51 dealerów i 56 zakładów serwisowych).

W pierwszym półroczu 2020 roku, w związku z ogłoszeniem przez prezydenta kraju dni wolnych od pracy zawieszono pracę w montowni wyrobów marki Wielton należącej do OOO Wielton w dniach od 30 marca do 12 kwietnia 2020 roku. Od połowy maja 2020 roku Spółka działa z uwzględnieniem nowych warunków sanitarnych i nowej sytuacji na rynku. Produkcja odbywa się bez zakłóceń zgodnie z pozyskanymi zamówieniami.

Obecność Wielton w Rosji ma charakter długoterminowy. Chociaż zakład w Rosji koncentruje się na pracach montażowych, Grupa prowadzi również badania w celu rozszerzenia działalności w tym kraju do pełnego cyklu produkcyjnego. Wielton uważa, że rynek rosyjski będzie się rozwijać podobnie jak rynki europejskie, dlatego w nadchodzących latach chce promować produkty o cechach podobnych do tych oferowanych w Europie, w tym wywrotki aluminiowe, a także lekkie wersje naczep skrzyniowych i kurtynowych oraz naczep kontenerowych.

Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. wchodzi w skład Grupy Kapitałowej Wielton od 2011 roku, kiedy Wielton S.A. nabył 100% udziałów w kapitale zakładowym Pamapol Logistic Sp. z o.o. Tuż po zmianie właściciela, jeszcze w 2011 roku firma Pamapol Logistic Sp. z o.o. zmieniła nazwę na Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. świadczy usługi transportowe dla spółek z Grupy Wielton oraz dla podmiotów zewnętrznych. Spółka posiada licencję zezwalającą na wykonywanie usług transportowych w ruchu międzynarodowym.

Wielton Africa SARL

Wielton Africa SARL z siedzibą w Abidżanie (Wybrzeże Kości Słoniowej) została zarejestrowana 28 lutego 2017 roku.

Na decyzję Grupy Wielton o rozszerzeniu działalności w tym regionie wpływ miały m.in. korzystne z punktu widzenia spółki zmiany legislacyjne przeprowadzone na obszarze Zachodnioafrykańskiej Unii Gospodarczej i Monetarnej, zrzeszającej osiem państw. Dotyczą one m.in. zmniejszenia dopuszczalnej masy całkowitej pojazdów poruszających się po lokalnych drogach, co spowoduje wymiany istniejącej floty. Duży potencjał sprzedażowy dla Spółki płynie z inwestycji w przemysł wydobywczy i infrastrukturę w regionie. Działając w Afryce, Wielton pręźnie współpracuje w polskimi rządowymi instytucjami, np. BGK i KUKI, zapewniając finansowanie dla większych projektów.

Wielton Ukraina

Wielton S.A. jest obecny na ukraińskim rynku od 2006 roku.

Wielton Ukraina prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową.

Wielton Białoruś

Wielton Białoruś została zarejestrowana w 2012 roku.

Do zadań spółki Wielton Białoruś należy zwiększenie i rozszerzenie sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Białorusi.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sprawozdawczym Emitent oraz jednostki zależne nie dokonywały transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

Transakcje z jednostkami powiązanymi ujęte w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy zestawiono w punkcie "Transakcje z podmiotami powiązanymi" w rozdziale "Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wielton".

Poręczenia i gwarancje

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Wielton S.A. ani spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały innych gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, takich, że łączna wartość istniejących gwarancji jest znacząca za wyjątkiem gwarancji o których mowa poniżej.

W dniu 10 lutego 2020 roku Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski Spółka Akcyjna (PKO BP S.A.) wystawił, na zlecenie WIELTON S.A., na rzecz podmiotu spoza Grupy, gwarancję dobrego wykonania umowy w wysokości 147 750,00 EUR. Gwarancja została wystawiona w imieniu Wielton S.A. w oparciu o umowę kredytu bilateralnego RCF A udzielonego przez PKO BP S.A., pomniejszając tym samym dostępny limit kredytu RCF A o kwotę udzielonej gwarancji. W dniu 10 czerwca 2020 roku za zgodą stron okres obowiązywania gwarancji uległ wydłużeniu. Okres obowiązywania gwarancji wygasa w pierwszym kwartale 2021 roku.

W dniu 23 marca 2020 roku włoski bank Banca Nazionale del Lavoro SpA wystawił gwarancję fiskalną na rzecz włoskiego urzędu skarbowego w oparciu o regwarancję BNP PARIBAS Bank Polska S.A., na zlecenie Wielton S.A., w wysokości 48 692,55 EUR na zabezpieczenie odzyskania zwróconego VAT-u. Gwarancja została wystawiona w imieniu Wielton S.A. w oparciu o umowę kredytu bilateralnego RCF A udzielonego przez BNP PARIBAS Bank Polska S.A., pomniejszając tym samym dostępny limit kredytu RCF A o kwotę udzielonej gwarancji. Okres obowiązywania regwarancji wygasa w pierwszym kwartale 2024 roku.

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Wielton S.A. a także spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały innych poręczeń łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, takich, że łączna wartość istniejących poręczeń jest znacząca, za wyjątkiem poręczeń dotychczas obowiązujących o których mowa poniżej.

Na dzień 30 września 2020 roku w dalszym ciągu obowiązuje poręczenie w wysokości 4 mln GBP udzielone przez Roscope Limited na rzecz HSBC na zabezpieczenie umowy kredytu obrotowego zaciągniętego przez Lawrence David Limited w dniu 4 września 2018 roku wraz z późniejszymi zmianami z okresem obowiązywania do stycznia 2021 roku z możliwością przedłużenia na kolejny okres. Okres obowiązywania poręczenia upływa z dniem okresu obowiązywania umowy kredytowej.

W okresie trzech kwartałów 2020 roku obowiązują poręczenia udzielone w dniu 31 stycznia 2019 roku przez spółki zależne Fruehauf SAS, Langendorf GmbH, Viberti Rimorchi S.r.l. oraz w dniu 29 kwietnia

2019 roku przez spółkę zależną OOO Wielton (każda z osobna zwana dalej jako Poręczyciel i łącznie jako Poręczyciele) wobec Powszechnej Kasy Oszczędności Banku Polskiego S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Banku Gospodarstwa Krajowego (Kredytodawcy) na zabezpieczenie terminowego wykonania przez każdego kredytobiorcę (innego niż ten Poręczyciel) wszystkich jego zobowiązań z tytułu umowy kredytu z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami (Umowa kredytów), o której szczegółowe informacje zamieszczone są w Sprawozdaniu finansowym Wielton S.A. za okres 12 miesięcy od 01.01.2019 do 31.12.2019, Rozdział *Dodatkowe informacje i objaśnienia*, pkt 18 *Informacje o instrumentach finansowych*.

Spółki te zobowiązały się wobec Kredytodawców, że dokonają zapłaty poręczonego zobowiązania niezwłocznie na żądanie w przypadku, gdy którykolwiek kredytobiorca (inny niż ten Poręczyciel) nie zapłaci w terminie jakiegokolwiek kwoty należnej na podstawie Umowy kredytów. Łączna odpowiedzialność Poręczycieli z tytułu udzielonych poręczeń ograniczona jest, w stosunku do każdego Kredytodawcy, do kwoty stanowiącej 150% sumy zaangażowań poszczególnych Kredytodawców. Na dzień przekazania niniejszego raportu jedynym kredytobiorcą jest Wielton S.A. Poręczenia obejmują także odpowiedzialność Poręczycieli za wszelkie długi przyszłe kredytobiorców, jakie mogą powstać na podstawie lub w związku z Umową kredytów. Jednakże w zakresie długów przyszłych każde poręczenie jest terminowe i obejmuje jedynie długi przyszłe kredytobiorców, które powstaną do dnia 14 grudnia 2028 roku.

Przy czym:

- obowiązki i zobowiązania Fruehauf SAS z tytułu poręczenia stosuje się jedynie w zakresie wymaganym do wysokości zobowiązań płatniczych oraz maksymalnie do kwoty równej łącznej wysokości wszystkich kwot pożyczonych na mocy Umowy kredytów bezpośrednio (jako kredytobiorca) lub pośrednio (w drodze pożyczek wewnątrzgrupowych bezpośrednio lub pośrednio od innego kredytobiorcy) a następnie bezpośrednio lub pośrednio pożyczonych Fruehauf SAS oraz niespłaconych w dniu egzekucji poręczenia wobec Fruehauf SAS;
- zobowiązania Viberti Rimorchi, w odniesieniu do zobowiązań jakiegokolwiek kredytobiorcy i Poręczyciela, który nie jest jednostką zależną Viberti Rimorchi, nie mogą w żadnym czasie przekraczać kwoty równej łącznej maksymalnej kwocie wszelkich pożyczek wewnątrzgrupowych (lub innych form wsparcia finansowego w jakiegokolwiek formie) udzielonych lub udostępnionych Viberti Rimorchi przez któregokolwiek kredytobiorcę i Poręczyciela jak wynika z ostatnich sprawozdań finansowych należycie zatwierdzonych przez zgromadzenie wspólników Viberti Rimorchi. W każdym przypadku, zgodnie z Artykułem 1938 Włoskiego Kodeksu Cywilnego, maksymalna kwota, co do której Viberti Rimorchi może być zobowiązany do zapłaty w związku z jego zobowiązaniami jako Poręczyciela na podstawie Umowy kredytów, nie może przekroczyć kwoty 618 mln zł (lub jej równowartości w jakiegokolwiek innej walucie);
- zobowiązanie Langendorf GmbH do wysokości kwoty aktywów netto z uwzględnieniem odpowiednich korekt oraz zakresu utraty wartości kapitału.

Utrata wartości kapitału.

Jeżeli Langendorf GmbH będzie w stanie wykazać, że w dniu, gdy stał się stroną Umowy kredytów, udzielenie poręczenia skutkowało obniżeniem wartości aktywów netto poniżej wartości jego zarejestrowanego kapitału zakładowego (zwiększeniem brakującego deficytu zarejestrowanego kapitału zakładowego) z naruszeniem postanowień rozdziału 30 GmbHG (takie zdarzenie określane będzie jako „Utrata Wartości Kapitału”), wówczas Kredytodawcy mogą zażądać wypłaty z tytułu poręczenia od Langendorf GmbH tylko w zakresie, w jakim nie wystąpi Utrata Wartości Kapitału.

Rozliczenie kosztów poręczeń udzielonych na rzecz Wielton S.A. oraz Lawrence David nastąpi wraz z wygaśnięciem przedmiotowego instrumentu zabezpieczającego. Koszt obsługi nie będzie odbiegał od obowiązujących warunków rynkowych.

Sprawy sporne

Wielton S.A. ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Wielton S.A. lub jednostki od niego zależnej.

Zatrudnienie

W dniu 30 września 2020 roku Grupa Wielton zatrudniała 3 086 pracowników, czyli o 151 osób mniej niż rok wcześniej. Natomiast Wielton S.A. zatrudniał 1 769 osób (spadek o 37 osób w ciągu roku).

Stan zatrudnienia w Grupie Kapitałowej Wielton (z pracownikami tymczasowymi i uczniami)

[w osobach]

	30.09.2020	30.09.2019
Grupa Kapitałowa ogółem, w tym	3 086	3 237
Wielton S.A.	1 769	1 806

Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

Zawarcie nowej umowy nabycia pozostałych udziałów w spółce Langendorf GmbH z siedzibą w Niemczech

W dniu 3 listopada 2020 roku Wielton S.A. („Kupujący”) podpisał nową umowę nabycia 20% udziałów na zmienionych warunkach („Umowa”) z akcjonariuszem Langendorf GmbH – osobą prawną posiadającą pozostałe 20% udziałów w tej spółce („Sprzedający”) i rozwiązał poprzednio obowiązującą umowę (Wielton S.A. informował o niej w następujących raportach bieżących: nr 10/2017 z dnia 23 maja 2017 roku dotyczącego zawarcia umów nabycia udziałów w Langendorf GmbH z siedzibą w Niemczech oraz nr 20/2017 z dnia 27 lipca 2017 roku dotyczącego spełnienia się warunków zawieszających przewidzianych w umowie nabycia 80% udziałów w Langendorf).

Zmiany w zasadach nabycia pozostałych udziałów w spółce Langendorf dotyczą m.in. wydłużenia do 2025 roku okresu, po jakim ma nastąpić jednorazowy wykup udziałów. Będzie to połączone z wydłużeniem okresu współpracy z osobą pełniącą obecnie funkcję dyrektora zarządzającego Langendorf, będącą jednocześnie jedynym właścicielem Sprzedającego.

Wydłużenie wykupu ma związek z realizacją celów nowo założonej Langendorf Polska sp. z o.o. (spółki 100% zależnej od Langendorf GmbH), która w dłuższej perspektywie ma za zadanie zwiększyć możliwości produkcyjne Grupy Langendorf, jak i całej Grupy Wielton.

Strony uzgodniły w Umowie, że przeniesienie własności ww. udziałów nastąpi w dniu 1 stycznia 2025 roku, pod warunkiem zawieszającym zapłaty przez Emitenta ceny sprzedaży nie później niż do dnia 30 kwietnia 2025 roku, przy czym cena sprzedaży uzależniona jest od sumy EBITDA osiągniętej przez Grupę Langendorf w latach 2019-2024. W przypadku EBITDA nie przekraczającej 15 mln euro, cena wyniesie nie mniej niż 2,7 mln euro, a w przypadku realizacji EBITDA na poziomie przekraczającym 24 mln euro, cena przekroczy 6,5 mln euro. Umowa nie określa ceny maksymalnej.

Sprzedający ma prawo rozwiązać Umowę m.in. w przypadku niedokonania zapłaty ww. ceny w terminie sześciu miesięcy od terminu zapłaty przez Wielton S.A. ceny sprzedaży. Umowa przyznaje opcję put Sprzedającemu oraz opcję call Emitentowi, których wykonanie będzie możliwe przy zajściu określonych okoliczności i na określonych w Umowie warunkach finansowych. Umowa podlega i jest interpretowana zgodnie z prawem niemieckim.

Wielton S.A. poinformował o ww. wydarzeniu w raporcie bieżącym nr 29/2020 z dnia 3 listopada 2020 roku.

Inne informacje

Wszelkie informacje mające wpływ na sytuację Emitenta zostały przedstawione w pozostałych punktach niniejszego raportu okresowego.

Prezentowany raport przedstawia w opinii Zarządu w sposób wyczerpujący informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową Wielton.

Wielton S.A. na GPW

W ślad za załamaniem nastrojów na światowych rynkach finansowych w drugiej połowie lutego i pierwszej połowie marca 2020 roku ceny akcji na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie gwałtownie spadły. W warunkach poprawiających się stopniowo nastrojów na rynkach światowych i poluzowania krajowej polityki makroekonomicznej, w drugim kwartale 2020 roku indeksy giełdowe częściowo odrobiły wiosenne straty. Trzeci kwartał, a w szczególności wrzesień przyniósł kolejny spadek indeksów na warszawskiej giełdzie papierów wartościowych.

W dniu 30 września 2020 roku indeks szerokiego rynku WIG był o 14,6% niższy niż w ostatnim dniu notowań 2019 roku. Dobrze radziły sobie akcje spółek wchodzących w skład indeksu małych spółek (sWIG80), którego wartość na koniec września 2020 roku była o 18,1% wyższa niż na koniec 2019 roku. Najwięcej na wartości straciły natomiast akcje spółek należących do WIG30 – spadek notowań o 20,8%. Jednocześnie wystąpiły duże różnice w stopach zwrotu z akcji spółek należących do poszczególnych branż. Wśród indeksów branżowych istotne wzrosty zanotowały następujące indeksy: WIG-informatyka (+35,4%) oraz WIG-budownictwo (+31,3%). Największe spadki zanotowały natomiast spółki z następujących branż: WIG-banki (-45,4%), WIG-paliwa (-36,3%) oraz WIG-odzież (-32,4%).

Na koniec września 2020 roku na Głównym Rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie notowane były 388 spółek krajowych o łącznej kapitalizacji 467,9 mld zł oraz 48 spółek zagranicznych o łącznej wartości 336,7 mld zł (rok wcześniej sytuacja przedstawiała się następująco: 409 spółek krajowych o wartości rynkowej 551,1 mld zł oraz 49 spółek zagranicznych o wartości 561,5 mld zł).

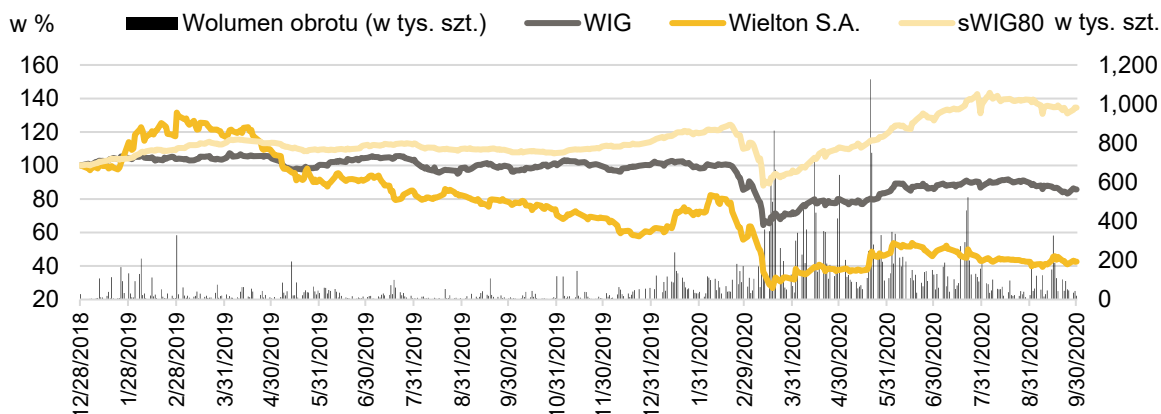
W trzecim kwartale 2020 roku Wielton S.A. wchodził w skład następujących indeksów: sWIG80TR, WIGdiv, WIG-Poland, InvestorMS, sWIG80, WIG.

W ciągu trzech kwartałów miesiący 2020 roku kurs akcji Spółki na GPW wahał się w przedziale od 2,65 zł (zanotowany w dniu 18 marca, tj. w dniu ogłoszenia informacji o zawieszeniu produkcji w zakładach we Francji i ograniczeniu produkcji w pozostałych) do 8,14 zł (na sesji w dniu 7 lutego). W dniu 30 września 2020 roku cena akcji Wielton S.A. wyniosła 4,21 zł, czyli była o 29,2% niższa niż w ostatnim dniu notowań 2019 roku.

W dniu 30 września 2020 roku wartość rynkowa Wielton S.A. ukształtowała się na poziomie 254,2 mln zł, podczas, gdy wartość księgową wynosiła 347,5 mln zł. Wskaźnik C/WK (cena/wartość księgową) wyniósł 0,7.

Notowania akcji Wielton S.A. na GPW oraz wolumen obrotów

[lewa oś: zmiana kursu w %, prawa oś: wolumen obrotu w szt.]



SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

Aktywa

	Numer noty	30.09.2020	31.12.2019
Aktywa trwałe			
Wartość firmy		63 987	63 987
Wartości niematerialne	S1	104 053	104 697
Rzeczowe aktywa trwałe	S2	480 342	463 013
Nieruchomości inwestycyjne	S3	1 010	3 350
Należności i pożyczki	S6, S7	1 209	870
Pochodne instrumenty finansowe		-	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	S6, S7	1	1
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		150	130
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		23 872	9 021
Aktywa trwałe razem		674 624	645 070
Aktywa obrotowe			
Zapasy	S5	331 523	360 712
Aktywa z tytułu umowy		-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	S6, S7, S8	350 380	320 655
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		2 169	2 213
Pożyczki	S6, S7	1 336	1 223
Pochodne instrumenty finansowe		1 327	450
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe		899	109
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	S9	13 524	9 250
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	S6	66 776	58 067
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	S4	2 296	30
Aktywa obrotowe razem		770 230	752 709
Aktywa razem		1 444 854	1 397 778

Pasywa

	Numer noty	30.09.2020	31.12.2019
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	S12	12 075	12 075
Akcje własne (-)		-	-
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		72 368	72 368
Pozostałe kapitały		-36 366	-34 318
Zyski zatrzymane:		339 543	326 971
- zysk (strata) z lat ubiegłych		326 971	269 330
- zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		12 572	57 642
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		387 620	377 096
Udziały niedające kontroli		24 043	26 329
Razem kapitał własny		411 663	403 425
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S6, S13	260 416	273 434
Leasing	S6, S13	33 451	31 843
Pochodne instrumenty finansowe		-	-
Pozostałe zobowiązania	S14	39 219	38 616
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		25 716	26 232
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S15	7 884	7 235
Pozostałe rezerwy długoterminowe		57	60
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	S17	5 885	6 249
Zobowiązania długoterminowe razem		372 628	383 669
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	S6, S14	390 414	392 373
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		3 663	4 876
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S13	171 145	135 762
Leasing	S6	14 922	15 351
Pochodne instrumenty finansowe		356	883
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S15	54 122	44 805
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	S16	20 048	10 730
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	S17	5 893	5 906
Zobowiązania krótkoterminowe razem		660 563	610 685
Zobowiązania razem		1 033 191	994 354
Pasywa razem		1 444 854	1 397 778

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Numer noty	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży		1 302 747	1 837 623
Przychody ze sprzedaży produktów		1 167 656	1 724 775
Przychody ze sprzedaży usług		33 975	39 211
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		101 116	73 637
Koszt własny sprzedaży		1 174 562	1 626 162
Koszt sprzedanych produktów		1 076 449	1 545 522
Koszt sprzedanych usług		15 073	28 323
Koszt sprzedanych towarów i materiałów		83 040	52 317
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		128 185	211 461
Koszty sprzedaży		75 011	92 705
Koszty ogólnego zarządu		53 362	60 719
Pozostałe przychody operacyjne	S19	19 124	28 007
Pozostałe koszty operacyjne	S19	4 812	5 348
Zysk (strata) na działalności operacyjnej		14 124	80 696
Przychody finansowe	S21	4 041	2 757
Koszty finansowe	S21	18 529	9 646
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		-364	73 807
Podatek dochodowy		-9 982	20 781
Zysk (strata) netto na działalności kontynuowanej		9 618	53 026
Działalność zaniechana			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
Zysk (strata) netto		9 618	53 026
Zysk (strata) netto przypadający:		-	-
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		12 572	52 761
- podmiotom niekontrolującym		-2 954	265

	Numer noty	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Zysk (strata) netto		9 618	53 026
Pozostałe dochody całkowite:			
Pozycje przenoszone do wyniku finansowego		-1 400	3 546
Instrumenty zabezpieczające przepływy środków pieniężnych:		-	-
- zyski (straty) ujęte w okresie w pozostałych dochodach całkowitych		-9 893	-4 010
- kwoty przeniesione do wyniku finansowego		-1 129	449
- kwoty ujęte w wartości początkowej pozycji zabezpieczanych		-	-
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą		7 528	6 430
Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji przenoszonych do wyniku finansowego		2 094	677
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu		-1 400	3 546
Dochody całkowite razem		8 218	56 572
Całkowite dochody przypadające:		-	-
- akcjonariuszom podmiotu dominującego		10 504	55 856
- podmiotom niekontrolującym		-2 286	716

Zysk na akcję w zł

	Numer noty	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
z działalności kontynuowanej			
- podstawowy	S22	0,21	0,87
- rozwodniony	S22	0,21	0,87
z działalności kontynuowanej i zaniechanej			
- podstawowy	S22	0,21	0,87
- rozwodniony	S22	0,21	0,87

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Stan na 30 września 2020 roku

	Kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej						Udziały niedające kontroli	Razem kapitał własny
	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem		
Stan na 01.01.2020	12 075	-	72 368	-34 318	326 971	377 096	26 329	403 425
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta błędu podstawowego	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo po zmianach	12 075	-	72 368	-34 318	326 971	377 096	26 329	403 425
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2020 do 30.09.2020								
Zmiana struktury grupy kapitałowej	-	-	-	-	-	-	-	-
Dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-
Inne korekty	-	-	-	20	-	20	-	20
Razem transakcje z właścicielami	-	-	-	20	-	20	-	20
Zysk netto za okres od 01.01.2020 do 30.09.2020	-	-	-	-	12 572	12 572	-2 954	9 618
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu za okres od 01.01.2020 do 30.09.2020	-	-	-	-2 068	-	-2 068	668	-1 400
Razem całkowite dochody	-	-	-	-2 068	12 572	10 504	-2 286	8 218
Stan na 30.09.2020	12 075	-	72 368	-36 366	339 543	387 620	24 043	411 663

Stan na 30 września 2019 roku

	Kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej						Udziały nieudające kontroli	Razem kapitał własny
	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem		
Stan na 01.01.2019	12 075	-	72 368	-36 960	289 252	336 735	25 590	362 325
Zmiany zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta błędu podstawowego	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo po zmianach	12 075	-	72 368	-36 960	289 252	336 735	25 590	362 325
Zmiany w kapitale własnym w okresie od 01.01.2019 do 30.09.2019								
Zmiana struktury grupy kapitałowej	-	-	-	-	-	-	-	-
Dywidendy	-	-	-	-	-19 924	-19 924	-	-19 924
Inne korekty	-	-	-	-	-	-	-	-
Razem transakcje z właścicielami	-	-	-	-	-19 924	-19 924	-	-19 924
Zysk netto za okres od 01.01.2019 do 30.09.2019	-	-	-	-	52 761	52 761	265	53 026
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu za okres od 01.01.2019 do 30.09.2019	-	-	-	3 098	-	3 098	451	3 549
Razem całkowite dochody	-	-	-	3 098	52 761	55 859	716	56 575
Stan na 30.09.2019	12 075	-	72 368	-33 862	322 089	372 670	26 306	398 976

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-364	73 807
Korekty:		
Amortyzacja i odpisy aktualizujące rzeczowe aktywa trwałe	37 402	32 746
Amortyzacja i odpisy aktualizujące wartości niematerialne	6 209	5 837
Zmiana wartości godziwej aktywów (zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik)	2 850	460
Instrumenty zabezpieczające przepływy środków pieniężnych przeniesione z kapitału	-2 022	-588
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów finansowych	6	-
Zysk (strata) ze sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych	-371	-19
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 729	-54
Koszty odsetek	7 663	8 550
Przychody z odsetek i dywidend	-21	-58
Inne korekty	-335	-1 465
Korekty razem	49 652	45 409
Zmiana stanu zapasów	33 606	403
Zmiana stanu należności	-27 484	49 529
Zmiana stanu zobowiązań	8 916	-104 016
Zmiana stanu rezerw i rozliczeń międzyokresowych	3 186	-14 369
Zmiany w kapitale obrotowym	18 225	-68 453
Wpływy (wydatki) z rozliczenia instrumentów pochodnych	-434	983
Zapłacony podatek dochodowy	-6 365	-8 844
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	60 714	42 902
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych	-3 867	-6 367
Wpływy ze sprzedaży wartości niematerialnych	-	-
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych	-43 075	-63 780
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	3 616	1 062
Wydatki na nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Wydatki netto na nabycie jednostek zależnych	-	-
Wydatki netto na nabycie jednostek stowarzyszonych	-	-
Wydatki na zabezpieczenie środków na nabycie udziałów	-	-
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych	22	927
Pożyczki udzielone	-	-100
Wydatki na nabycie pozostałych aktywów finansowych	-2 372	-128
Wpływy ze sprzedaży pozostałych aktywów finansowych	1 264	108
Wpływy z otrzymanych dotacji rządowych	350	575
Otrzymane odsetki	53	90
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-44 010	-67 613

	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy netto z tytułu emisji akcji/udziałów	2 239	-
Wpływy ze sprzedaży środka trwałego z tytułu leasingu zwrotnego		-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	52 999	80 319
Spląty kredytów i pożyczek	-42 751	-26 444
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-11 514	-9 757
Odsetki zapłacone	-8 237	-8 464
Dywidendy wypłacone	-	-19 924
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-7 264	15 730
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	9 440	-8 981
Zmiana bilansowa środków pieniężnych	8 709	-7 937
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	58 067	36 294
Zmiana stanu z tytułu różnic kursowych	-731	1 044
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	66 776	28 357

Noty i objaśnienia do sprawozdania skonsolidowanego

Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres 9 miesięcy zakończonych 30 września 2020 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 *Śródroczna sprawozdawczość finansowa*. W okresie dziewięciu miesięcy 2020 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatecznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku opublikowanym w dniu 30 kwietnia 2020 roku.

Dla pełniejszego zrozumienia sytuacji finansowej oraz majątkowej Grupy zamieszczono jako dane za okresy porównywalne: skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2019 roku opublikowane 30 kwietnia 2020 roku oraz śródroczny skrócony rachunek wyników, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2019 do 30 września 2019 roku opublikowane 29 listopada 2019 roku.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za rok 2019, opublikowanym 30 kwietnia 2020 roku.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Analizując dane wynikające ze sprawozdania finansowego Grupy należy mieć świadomość, iż zaokrąglenie poszczególnych liczb składowych sprawozdania finansowego do tys. zł następuje zgodnie z matematyczną zasadą zaokrągleń. Poszczególne liczby (wartości) o wysokości do 499,99 zł są zaokrąglane w dół do 0 (tys. zł) a liczby (wartości) od 500,00 zł – są zaokrąglane w górę do 1 (tysiąca). Powyższe oznacza, iż zawsze suma aktywów będzie równać się sumie pasywów, ale możliwe są sytuacje, w których zaokrąglenie liczby będącej podsumowaniem elementów składowych będzie różnić się o 1 od matematycznej sumy zaokrągleń poszczególnych liczb elementów składowych danego podsumowania

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Zarząd rozważył wpływ pandemii koronawirusa na ocenę zdolności kontynuacji, a swoje działania opisał w punkcie dotyczącym wpływu pandemii COVID-19 na wyniki finansowe Grupy (s. 26-28 niniejszego raportu).

Na dzień przekazania niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki wchodzące w skład Grupy.

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte do sporządzenia sprawozdania są spójne z zasadami stosowanymi w poprzednim roku.

Negatywny wpływ pandemii COVID-19 doprowadził do znaczącego pogorszenia się wyników finansowych Grupy Wielton. Pandemia była głównym powodem obniżenia się przychodów w następstwie gwałtownego spadku popytu oraz zakłóceń w procesie sprzedaży i odbiorów. Zjawisko to było szczególnie uciążliwe w drugim kwartale bieżącego roku, co bezpośrednio przełożyło się na wyniki operacyjne Grupy.

W celu ograniczenia niekorzystnych skutków pandemii COVID-19 wystąpiono o udzielenie wsparcia dostępnego w ramach działań antykrzysowych przyjętych w poszczególnych krajach, takich jak dopłaty do wynagrodzeń pracowników, zwolnienie ze składek na ubezpieczenia społeczne, odroczenie płatności podatków oraz udzielenie kredytów obrotowych. Istotną część płatności za przestoje pracownicze oraz pozostałe benefity Grupa otrzymała w drugim kwartale. Powyższe oraz skuteczne zarządzanie kapitałem obrotowym pozwoliło na utrzymanie odpowiedniego poziomu płynności finansowej.

Obecnie oczekuje się pewnego poziomu stabilizacji zapotrzebowania na produkty Grupy Wielton jeszcze w perspektywie bieżącego roku. Sytuacja jednak jest niepewna i będzie silnie uzależniona od dalszego rozwoju lub wygaszenia pandemii. Aktualnie obserwuje się trendy, które z pewnością pozytywnie wpłyną na kondycję branży. Rekordową sprzedaż odnotowuje e-handel, który stymuluje rosnący rynek dystrybucji paczek i przesyłek kurierskich, a to z kolei może zbudować popyt na specjalistyczne produkty Grupy.

Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Walutą funkcjonalną Spółki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Sporządzenie skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd, mając na uwadze wpływ pandemii COVID, dokonał następującego osądu mającego istotny wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań oraz pozycji skonsolidowanego sprawozdania z wyniku.

Niepewność szacunków i założeń w zakresie utraty wartości aktywów trwałych, wyceny rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych, aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz stawki amortyzacji

Powyżej przywołane szacunki zostały zweryfikowane i zbadane na dzień 30 września 2020 roku i wykazały brak zmian w stosunku do 2019 roku. Przeprowadzone analizy nie wskazują na przesłanki utraty wartości w zakresie aktywów trwałych. Z uwagi na dynamiczną sytuację istotne będzie analizowanie dokonanych założeń i cykliczne testowanie aktywów w aspekcie potencjalnego przeszacowania ich wartości.

Wycena oczekiwanych strat kredytowych w odniesieniu do należności handlowych

Ściągalność należności i ryzyko kredytowe nie zmieniły się względem poprzednich okresów. Przeprowadzona analiza spłaty należności w pierwszych dziewięciu miesiącach 2020 roku wskazuje, że na chwilę obecną nie istnieją przesłanki uzasadniające konieczność modyfikacji wskaźnika ECL a tym samym nie przełożyło się to na zmianę metodologii ryzyka kredytowego.

Przychody z tytułu umów z prawem odkupu

Z uwagi na rosnącą i możliwą realizację wykupów Spółka dokonała aktualizacji współczynnika odkupu.

Klasyfikacja umów leasingowych

Stopa dyskonta

W związku z wdrożeniem MSSF 16, Grupa wycenia wartość zobowiązania z tytułu leasingu w wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty na dzień bilansowy zdyskontowanych z zastosowaniem stopy procentowej leasingu. Grupa szacuje wysokość stopy dyskontowej biorąc pod uwagę następujące czynniki wpływające na wysokość stopy procentowej: charakterystyka umowy, długość trwania umowy, waluta umowy oraz potencjalna marża, jaką musiałyby ponieść na rzecz zewnętrznych instytucji finansowych, gdyby chciała zawrzeć taką transakcję na rynku finansowym.

Poniżej opisano proces ustalania aktualnej krańcowej stopy procentowej:

- analiza aktualnej struktury finansowania leasingobiorcy (np. jakie instrumenty dłużne posiada leasingobiorca i jakie są warunki tych instrumentów),
- ustalenie odpowiedniej stopy referencyjnej – (przy założeniu konkretnej waluty, warunków gospodarczych i okresu obowiązywania umowy leasingu),
- analiza pozostałych istotnych warunków leasingu, w tym charakter aktywów bazowych.

W celu obliczenia stóp dyskonta dla potrzeb leasingu Grupa przyjmuje, że stopa dyskonta powinna odzwierciedlać koszt finansowania, jakie byłoby zaciągnięte na zakup składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Rachunkowość zabezpieczeń

Grupa zarządza ryzykiem zmiany przepływów pieniężnych wynikających z transakcji w walutach obcych poprzez instrumenty pochodne FX Forward, transakcje FX Swap oraz w szczególnych przypadkach także inne instrumenty finansowe takie jak np. kredyty. Skutkiem ekonomicznym stosowania tych instrumentów jest zabezpieczenie ryzyka zmienności kursów walutowych. Grupa zawiązuje relacje zabezpieczające (zabezpieczenie przepływów pieniężnych), aby zredukować wpływ zmienności wyceny instrumentów finansowych na wynik finansowy, wynikający ze zmian kursów walut.

Grupa posiada długą pozycję walutową w EUR i GBP z działalności operacyjnej wynikającą z nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP lub indeksowanych do kursu EUR/PLN i GBP/PLN nad ponoszonymi kosztami operacyjnymi w EUR i GBP lub indeksowanymi do kursu EUR/PLN i GBP/PLN.

Grupa zakłada utrzymanie się w przyszłości trwałej nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP nad ponoszonymi kosztami w EUR i GBP lub wzrostu tej nadwyżki wynikającej ze wzrostu biznesu Grupy w Europie Zachodniej.

Stosując strategię zabezpieczenia naturalnego jako narzędzia ograniczającego ekspozycję na ryzyko walutowe, Grupa pozyskuje również finansowanie w walucie odpowiadającej długiej pozycji walutowej z działalności operacyjnej. W celu odzwierciedlenia w sprawozdaniu finansowym sposobu, w jaki finansowanie w walucie obcej ogranicza ekspozycję walutową, Grupa ustanawia powiązanie zabezpieczające w modelu zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

Istotą zabezpieczenia jest neutralizacja wpływu różnic kursowych z tytułu spłaty zobowiązania w EUR lub GBP w powiązaniu z różnicami kursowymi od przychodów ze sprzedaży, a następnie zaprezentowanie efektu zabezpieczenia w przychodach/kosztach finansowych.

W okresie objętym sprawozdaniem instrumentem zabezpieczającym są przyszłe przepływy pieniężne z tytułu spłat rat kapitałowych od zobowiązań kredytowych w EUR, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w EUR w kwocie 42 738 tys. EUR, przyszłe przepływy z tytułu spłaty zobowiązania w EUR, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w EUR w kwocie 2 089 EUR i przyszłe przepływy z tytułu spłaty zobowiązania w GBP, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w GBP w kwocie 6 015 tys. GBP. W ramach ustanowionego powiązania planowane transakcje będą miały miejsce i będą miały wpływ na wynik netto w okresach spłaty poszczególnych rat kredytu i zobowiązania tj. od listopada 2020 roku do grudnia 2025 roku. Skumulowane różnice kursowe z wyceny w/w instrumentu zabezpieczającego w kwocie 12 027 tys. PLN (po uwzględnieniu odroczonego podatku dochodowego 9 742 tys. PLN) (zmniejszenie kapitałów) zostały ujęte w bilansie w pozycji „Pozostałe kapitały”.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym wystąpiło przeniesienie kwot skumulowanych w kapitale jako zmniejszenie wyniku netto w kwocie 1 129 tys. PLN. W pierwszych dziewięciu miesiącach 2020 roku wszystkie zabezpieczenia były efektywne.

Korekta błędów

W śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za trzeci kwartał 2020 roku nie dokonano korekt błędów, które miały wpływ na dane finansowe prezentowane za porównywalne okresy.

Przejęcie kontroli nad jednostkami zależnymi

W trzecim kwartale 2020 roku nie miały miejsca przejęcia kontroli nad jednostkami zależnymi.

Sezonowość działalności

Przychody ze sprzedaży Grupy ulegają obecnie nieznacznym sezonowym wahaniom. Sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie wakacyjnym w miesiącu sierpniu oraz w okresie grudzień–styczeń w związku z prowadzonymi pracami inwentaryzacyjnymi i okresem świątecznym.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy, które zostały wyeliminowane w procesie konsolidacji, prezentowane są w jednostkowych sprawozdaniach finansowych spółek.

Poniżej zestawiono transakcje z jednostkami powiązanymi ujęte w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 30.09.2019
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	2 022	3 768
Pozostałe świadczenia	489	422
Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego	2 511	4 190

Sprzedaż do jednostek powiązanych – przychody z działalności operacyjnej

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 30.09.2019
Kluczowego personelu kierowniczego	-	1
Pozostałych podmiotów powiązanych	2 431	3 243
Razem	2 431	3 244

Należności od podmiotów powiązanych

	30.09.2020	31.12.2019
Pozostałych podmiotów powiązanych	2 367	1 400
Razem	2 367	1 400

Zakup od podmiotów powiązanych

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 30.09.2019
Pozostałych podmiotów powiązanych	15 593	14 323
Razem	15 593	14 323

Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych

	30.09.2020	31.12.2019
Kluczowego personelu kierowniczego	-	-
Pozostałych podmiotów powiązanych	388	3 454
Razem	388	3 454

Emisje i wykup papierów dłużnych

W okresie dziewięciu miesięcy 2020 roku oraz do dnia publikacji niniejszego raportu Wielton S.A. nie emitował papierów wartościowych. W okresie tym Spółka nie dokonywała również wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

Ryzyko kredytowe

Na dzień 30 września 2020 roku i 31 grudnia 2019 roku Grupa zastosowała trzystopniowy model utraty wartości dla aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu, opisany w punkcie „Zasady rachunkowości” w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2019.

Klasyfikacja aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu do poszczególnych stopni modelu utraty wartości została przedstawiona poniżej:

	MSSF 9 30.09.2020				MSSF 9 31.12.2019			
	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem
Wartość bilansowa brutto:								
- Udzielone pożyczki	1 336			1 336	1 223			1 223
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	66 776			66 776	58 067			58 067
Wartość bilansowa - MSSF 9	68 112	-	-	68 112	59 290	-	-	59 290

Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Grupa dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach. W konsekwencji szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania oraz lokalizacji geograficznej dłużnika. Szacunek odpisu jest oparty na modelu, który wykorzystuje uproszczoną analizę grupową dla jednorodnego portfela i został zaprojektowany dla należności z tytułu dostaw i usług. Model wykorzystuje dane o fakturach wystawionych w ciągu 3-5 lat przed datą analizy w celu stworzenia macierzy odpisów, która ustala współczynniki niewypelnienia zobowiązania dla określonych opóźnień płatności, tj. okresów przeterminowania. Współczynniki niewypelnienia zobowiązania zostaną użyte do obliczenia odpisu dla całego portfela należności.

Proces szacowania odpisów dla poszczególnych opóźnień płatności rozpoczyna się analizą spłat faktur z okresu ostatnich 3-5 lat i wymaga użycia danych z księgi odbiorców. Model analizuje kwotę każdej faktury i wylicza "macierz migracji", tj. procent należności przechodzących do kolejnego przedziału wiekowania lub przeterminowania. Na podstawie matematycznych operacji (tj. mnożenia macierzy) zaimplementowanych w modelu, wyliczane są współczynniki niewypelnienia zobowiązania dla daty powstania należności (tj. gdy wystawiana jest faktura) oraz dla każdego kolejnego przedziału przeterminowania.

Oczekiwana Strata Kredytowa ("ECL") jest liczona przy użyciu następującego wzoru:

Oczekiwana strata kredytowa = Prawdopodobieństwo utraty wartości x Ekspozycja na moment utraty wartości x Strata w przypadku utraty wartości.

Kraj sprzedawcy/ Region sprzedawcy	Należności brutto z tytułu dostaw i usług	bieżące	zaległe do 90 dni	zaległe od 91 do 180 dni	zaległe od 181 do 360 dni	zaległe powyżej 360 dni	Razem
Polska	Wartość	70 525	9 316	1 297	991	2 193	84 322
	%ECL	0,006%	0,21%	0,39%	0,77%	18,83%	
UE	Wartość	135 726	35 609	24 145	2 672	1 774	199 926
	%ECL	0,03%	0,31%	0,39%	9,12%	21,89%	
Europa Wschodnia	Wartość	7 518	672	2	1 027	79	9 298
	%ECL	0,57%	5,15%	1,41%	28,59%	0,38%	
Pozostałe	Wartość	6 969	-	-	237	350	7 556
	%ECL	0,82%	-	-	24,47%	0,00%	

Ryzyko kredytowe środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, rynkowych papierów wartościowych, pożyczek udzielonych oraz pochodnych instrumentów finansowych uznawane jest za nieistotne ze względu na wysoką wiarygodność podmiotów będących stroną transakcji, do których należą przede wszystkim banki.

Dywidendy

W okresie trzech kwartałów 2020 roku Spółka nie wypłacała ani nie deklarowała wypłaty dywidendy. W dniu 7 lipca 2020 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. postanowiło zysk netto w kwocie 30 782 tys. zł osiągnięty przez Spółkę w roku obrotowym kończącym się dnia 31 grudnia 2019 roku, przeznaczyć w całości na kapitał zapasowy Spółki.

Wartość firmy

Wartość firmy na 30 września 2020 roku przedstawia się następująco:

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 31.12.2019
Wartość brutto		
Saldo na początek okresu	63 987	63 987
Połączenie jednostek	-	-
Sprzedaż jednostek zależnych (-)	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia	-	-
Inne korekty	-	-
Wartość brutto na koniec okresu	63 987	63 987
Odpisy z tytułu utraty wartości		
Saldo na początek okresu	-	-
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia	-	-
Inne zmiany	-	-
Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-	-
Wartość firmy – wartość bilansowa na koniec okresu	63 987	63 987

S1: Wartości niematerialne i prawne

Poniższe tabele przedstawiają nabycia i zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość wartości niematerialnych.

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	44 558	877	3 306	10 767	31 977	13 213	104 697
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	65	1 757	2 106	3	3 478	7 409
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-29	-29
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-3 930	-3 930
Amortyzacja (-)	-	-147	-985	-3 031	-2 046	-	-6 209
Różnice kursowe netto z przeliczenia (+/-)	1 440	54	7	-	607	7	2 115
Wartość netto na koniec okresu	45 998	848	4 085	9 842	30 541	12 739	104 053

Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	44 084	949	2 727	9 688	33 953	11 967	103 368
Zwiększenia z tytułu przejścia kontroli nad jednostkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	107	1 664	5 076	-	8 101	14 948
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-6	-6
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-6 847	-6 847
Amortyzacja (-)	-	-171	-1 099	-3 997	-2 695	-	-7 962
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	473	-9	14	-	720	-1	1 197
Wartość netto na koniec okresu	44 558	877	3 306	10 767	31 977	13 213	104 697

Na dzień 30 września 2020 roku główną pozycją wartości niematerialnych i prawnych były znaki towarowe (Wielton, Viberti, Cardi, Fruehauf, Langendorf, Lawrence David) o łącznej wartości 45 998 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 44 558 tys. zł).

Inne istotne pozycje wartości niematerialnych i prawnych według stanu na 30 września 2020 roku to:

- relacje z klientami, których wartość księgowa wyniosła 30 295 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 33 641 tys. zł),

- prace rozwojowe dotyczące opracowania prototypów i dokumentacji konstrukcyjnych – 4 306 tys. zł (4 510 tys. zł według stanu na 31 grudnia 2019 roku) oraz prace rozwojowe w zakresie opracowania nowej linii technologicznej do produkcji naczep typu furgon-chłodnia w kwocie 5 789 tys. zł (8 752 tys. zł według stanu na 31 grudnia 2019 roku),
- oprogramowanie o wartości 953 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 2 453 tys. zł),
- homologacje, których wartość wyniosła 682 tys. zł, a na dzień 31 grudnia 2019 roku wynosiła 222 tys. zł,
- prawo majątkowe, którego wartość wyniosła 76 tys. zł.

Na dzień 30 września 2020 roku Grupa nie stwierdziła utraty wartości niematerialnych w trakcie wytwarzania.

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Grupę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu wartości niematerialnych:

Tytuł zobowiązania	30.09.2020	31.12.2019
Legat - oprogramowanie DMS	-	24
Razem	-	24

S2: Rzeczowe aktywa trwałe

Poniższe tabele przedstawiają nabycia, zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych.

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transport u	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	74 666	157 164	113 036	30 927	10 675	76 545	463 013
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>3 419</i>	<i>18 847</i>	<i>-</i>	<i>7 139</i>	<i>-</i>	<i>848</i>	<i>30 253</i>
Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16	74 666	157 164	113 036	30 927	10 675	76 545	463 013
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	605	6 522	19 193	12 306	857	46 017	85 500
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>605</i>	<i>487</i>	<i>751</i>	<i>5 719</i>	<i>-</i>	<i>212</i>	<i>7 775</i>
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-67	-736	-2 260	-26	-820	-3 910
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-</i>	<i>-67</i>	<i>-174</i>	<i>-315</i>	<i>-</i>	<i>-</i>	<i>-556</i>
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-619	-	641	-33 468	-33 446
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-968	-7 914	-19 210	-6 649	-2 289	-371	-37 402
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-968</i>	<i>-3 432</i>	<i>-108</i>	<i>-1 893</i>	<i>-</i>	<i>-371</i>	<i>-6 772</i>
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-1	-	-	-	-1
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia (+/-)	1 196	2 808	1 701	591	48	245	6 588
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-38</i>	<i>-81</i>	<i>30</i>	<i>466</i>	<i>-</i>	<i>29</i>	<i>406</i>
Wartość netto na koniec okresu	75 499	158 512	113 364	34 914	9 905	88 148	480 342
w tym:							
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>3 018</i>	<i>15 753</i>	<i>500</i>	<i>11 117</i>	<i>-</i>	<i>717</i>	<i>31 106</i>

Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku

	Grunty	Budynki i budowl e	Maszyny i urządzenia	Środki transport u	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	66 255	159 202	89 403	24 233	10 882	66 925	416 900
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	3 218	21 602	-	5 380	-	416	30 617
Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16	66 255	159 202	89 403	24 233	10 882	66 925	416 900
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	8 210	8 601	46 637	15 003	2 686	86 535	167 672
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	617	777	-	3 693	-	752	5 839
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-190	-1 770	-1 322	-87	-	-3 370
Inne zmiany (rekasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	396	293	15	-76 565	-75 862
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-486	-10 838	-22 163	-7 413	-2 971	-316	-44 186
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	-486	-4 342	-	-1 814	-	-316	-6 958
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-54	-	-7	-	-62
Odwrocenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia (+/-)	687	390	588	133	158	- 35	1 920
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	70	810	-	-120	-	-5	755
Wartość netto na koniec okresu	74 666	157 164	113 036	30 927	10 675	76 545	463 013
w tym:							
Wpływ zastosowania MSSF 16	3 419	18 847	-	7 139	-	848	30 253

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Grupę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

Tytuł zobowiązania	30.09.2020	31.12.2019
Linia LogTech	1 988	2 340
Rozbudowa hali magazynowej i serwisu	1 833	1 833
Budowa hali do produkcji płyt chłodniczych	6 000	6 000
Prasa membranowa	2 457	2 311
System produkcji paneli chłodniczych	3 999	3 762
Prasa krawędziowa	11 766	11 069
Budowa hali oraz utwardzenie placu	8 790	9 831
Razem	36 833	37 147

S3: Nieruchomości inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

	30.09.2020	31.12.2019
Wartość na początek okresu	3 349	3 349
Reklasyfikacja	-2 339	-
Zwiększenie z tytułu nabycia	-	-
Wartość na koniec okresu	1 010	3 349

Grupa wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 884 tys. zł co do których Grupa nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 126 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu. W 2020 roku nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej. W okresie 3 kwartałów 2020 roku Spółka Dominująca przyjęła do ewidencji środków trwałych budynki na cele magazynowania o wartości 443 tys. zł.

S4: Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Zgodnie z przewidywaniami Zarządu Spółki dominującej planuje się dokonanie sprzedaży części aktywów ujętych w pozycjach nieruchomości inwestycyjnych oraz rzeczowych aktywach trwałych.

Aktywa	30.09.2020	31.12.2019
Rzeczowe aktywa trwale	398	-
Nieruchomości inwestycyjne	1 898	-
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	2 296	-

W ocenie Zarządu cena sprzedaż aktywa nie powinna istotnie odbiegać od wartości historycznej.

S5: Zapasy

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej ujęte są następujące pozycje zapasów:

	30.09.2020	31.12.2019
Materiały	162 089	172 579
Wyroby gotowe, w tym:	89 069	120 535
- produkty sprzedane, które mogą podlegać odkupowi	4 534	932
Półprodukty i produkcja w toku	58 368	55 534
Towary	21 997	12 065
Wartość bilansowa zapasów razem	331 523	360 712

Odpisy aktualizujące wartość zapasów

	od 01-01-2020 do 30-09-2020	od 01-01-2019 do 30-09-2019
Stan na początek okresu	6 302	6 642
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	3 392	1 287
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-532	-806
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	289	146
Stan na koniec okresu	9 451	7 269

S6: Aktywa i zobowiązania finansowe

Kategorie aktywów oraz zobowiązań

Prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wartość aktywów odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- instrumenty pochodne zabezpieczające,
- aktywa poza zakresem MSSF 9.

Stan na 30 września 2020 roku

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe aktywa finansowe	1 210	-	-	-	-	1 210
Należności i pożyczki	1 209	-	-	-	-	1 209
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	1	-	-	-	-	1
Krótkoterminowe aktywa finansowe	375 401	-	-	1 327	43 990	420 718
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	306 390	-	-	-	43 990	350 380
Pożyczki	1 336	-	-	-	-	1 336
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	1 327	-	1 327
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	899	-	-	-	-	899
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	66 776	-	-	-	-	66 776
Kategoria aktywów finansowych razem	376 611	-	-	1 327	43 990	421 928

Stan na 31 grudnia 2019 roku

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe aktywa finansowe	871	-	-	-	-	871
Należności i pożyczki	870	-	-	-	-	870
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	1	-	-	-	-	1
Krótkoterminowe aktywa finansowe	325 141	-	-	450	54 912	380 504
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	265 742	-	-	-	54 912	320 655
Pożyczki	1 223	-	-	-	-	1 223
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	450	-	450
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	109	-	-	-	-	109
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	58 067	-	-	-	-	58 067
Kategoria aktywów finansowych razem	326 012	-	-	450	54 912	381 374

Wartość zobowiązań prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – przeznaczone do obrotu (ZWG-O),
- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej (ZWG-W),
- zobowiązania finansowe wycenione według zamortyzowanego kosztu (ZZK),
- instrumenty pochodne zabezpieczające (IPZ),
- zobowiązania poza zakresem MSSF 9.

Stan na 30 września 2020 roku

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	299 635	-	33 451	333 086
edyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne długoterminowe)	-	-	260 416	-	-	260 416
leasing (długoterminowy)	-	-	-	-	33 451	33 451
pozostałe zobowiązania	-	-	39 219	-	-	39 219
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	513 050	356	63 431	576 837
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	341 905	-	48 509	390 414
edyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne krótkoterminowe)	-	-	171 145	-	-	171 145
leasing (krótkoterminowy)	-	-	-	-	14 922	14 922
pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	356	-	356
Kategoria zobowiązań finansowych razem	-	-	812 685	356	96 882	909 923

Stan na 31 grudnia 2019 roku

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	312 050	-	31 843	343 893
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (długoterminowe)	-	-	273 434	-	-	273 434
Leasing finansowy (długoterminowy)	-	-	-	-	31 843	31 843
Pozostałe zobowiązania	-	-	38 616	-	-	38 616
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	497 115	883	46 371	544 369
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	361 353	-	31 020	392 373
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (krótkoterminowe)	-	-	135 762	-	-	135 762
Leasing finansowy (krótkoterminowy)	-	-	-	-	15 351	15 351
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	883	-	883
Kategoria zobowiązań finansowych razem	-	-	809 166	883	78 213	888 262

W związku z wdrożeniem MSSF 16 w pozycji Leasing Grupa wykazała zwiększenia zobowiązań wynikających z zastosowania nowego standardu.

S7: Należności i pożyczki

Grupa dla celów prezentacji w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wyodrębnia klasę należności i pożyczek (MSSF 7.6). W części długoterminowej należności i pożyczki prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w jednej pozycji. W części krótkoterminowej Grupa, zgodnie z wymogami MSR 1, odrębnie prezentuje należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności. Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej z klasy należności i pożyczek przedstawia poniższa tabela. Ujawnienia odnoszące się do należności zamieszczone są w nocie S7.

	30.09.2020	31.12.2019
Aktywa trwałe		
Należności długoterminowe	1 209	870
Pożyczki	-	-
Należności i pożyczki długoterminowe	1 209	870
Aktywa obrotowe		
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	350 380	320 655
Pożyczki krótkoterminowe	1 336	1 223
Należności i pożyczki krótkoterminowe	351 716	321 878
Należności i pożyczki razem, w tym:	352 925	322 748
Należności	351 589	321 525
Pożyczki udzielone	1 336	1 223

Udzielone pożyczki spełniają odpowiednie wymogi MSSF 9 i wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Wartość bilansowa pożyczek uważana jest za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

Charakterystykę pożyczek przedstawia poniższa tabela:

Stan na 30 września 2020 roku

	Waluta	Wartość bilansowa	Oprocentowanie	Termin spłaty
Pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	1 009	WIBOR3M	05.05.2021
Pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	221	WIBOR3M + marża	31.12.2020
Pożyczka	RUB	106	stałe oprocentowanie	31.12.2021
Razem	PLN	1 336		

Grupa nie dokonała odpisu aktualizującego wartość pożyczek.

S8: Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności długoterminowe

	30.09.2020	31.12.2019
Kaucje wpłacone z innych tytułów	21	62
Pozostałe należności	157	104
Odpisy aktualizujące wartość należności (-)	-50	
Należności długoterminowe razem	128	166

Należności krótkoterminowe

	30.09.2020	31.12.2019
Aktywa finansowe (MSSF 9):		
Należności handlowe	301 296	260 193
Odpisy aktualizujące wartość należności handlowych (-)	-5 602	-5 106
Należności handlowe netto	295 694	255 087
Inne należności	10 419	10 571
Odpisy aktualizujące wartość pozostałych należności finansowych (-)	-217	-217
Należności ze sprzedaży aktywów trwałych	494	301
Pozostałe należności finansowe netto	10 696	10 655
Należności finansowe	306 390	265 742
Aktywa niefinansowe (poza MSSF 9):		
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	28 598	29 142
Przedpłaty i zaliczki	15 283	25 646
Pozostałe należności niefinansowe	109	124
Należności niefinansowe	43 990	54 912
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe razem	350 380	320 655

Na wartość 10 419 tys. zł wykazaną w pozycji „Inne należności” składa się głównie należność z tytułu oszacowanego odszkodowania z tytułu pożaru w kwocie 9 952 tys. zł.

Spółka Wielton S.A. złożyła wniosek za drugie półrocze 2019 roku i trwają przygotowania do rozliczenia pierwszego półrocza 2020 roku.

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 30.09.2019
Stan na początek okresu	5 323	3 931
Wpływ wdrożenia MSFF9	-	-
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	339	450
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-23	-8
Reklasyfikacja	3	-
Inne zmiany	-75	-105
Stan na koniec okresu	5 567	4 268

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek długoterminowych wynosiły 50 tys. zł.

S9: Krótkoterminowe i długoterminowe rozliczenia międzyokresowe czynne

W pozycji krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe na dzień 30 września 2020 roku najistotniejszymi pozycjami były: czynsze najmu w kwocie 2 309 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 1 797 tys. zł), ubezpieczenia, których wartość wyniosła 1 626 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 1 601 tys. zł) oraz asysta techniczna oprogramowania w wysokości 768 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 1 120 tys. zł).

S10: Wartość godziwa instrumentów finansowych

Zmiany wartości godziwej aktywów i zobowiązań finansowych

Wartości godziwe aktywów oraz zobowiązań finansowych są w przybliżeniu równe ich wartości bilansowej. Sposób ustalenia wartości godziwej instrumentów finansowych został zaprezentowany w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Tabela poniżej przedstawia aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartości godziwej, zakwalifikowane do określonego poziomu w hierarchii wartości godziwej:

Stan na 30 września 2020 roku

Klasa instrumentu finansowego	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3	Razem wartość godziwa
Aktywa:				
Instrumenty pochodne handlowe	-	-	-	-
Instrumenty pochodne zabezpieczające	-	1 327	-	
Aktywa razem	-	1 327	-	1 327
Zobowiązania:				
Instrumenty pochodne zabezpieczające (-)	-	-356	-	-356
Zobowiązania razem (-)	-	-356	-	-356
Wartość godziwa netto	-	971	-	971

Na dzień 30 września 2020 roku Grupa posiadała otwarte pochodne instrumenty finansowe.

Przekwalifikowanie aktywów finansowych

Grupa Kapitałowa nie dokonała przekwalifikowania składników aktywów finansowych, które spowodowałyby zmianę zasad wyceny tych aktywów pomiędzy wartością godziwą, a ceną nabycia lub metodą zamortyzowanego kosztu.

S11: Instrumenty zabezpieczające

Grupa wykorzystuje instrumenty pochodne, by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut, w których realizowana jest część transakcji sprzedaży i zakupu.

Część instrumentów pochodnych, pomimo iż od strony ekonomicznej zabezpieczają Grupę przed ryzykiem walutowym, nie stanowią zabezpieczenia w rozumieniu MSSF 9, w związku z tym traktowane są jako instrumenty przeznaczone do obrotu (instrumenty pochodne handlowe). Wszystkie instrumenty pochodne wyceniane są w wartości godziwej, ustalonej na podstawie danych pochodzących z rynku (kursy walut, stopy procentowe).

Na 30 września 2020 roku wartość instrumentów pochodnych handlowych wynosi 971 tys. zł.

S12: Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy według stanu na dzień bilansowy wyniósł 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji o wartości nominalnej po 0,20 zł każda:

	30.09.2020	31.12.2019
Liczba akcji (w szt.)	60 375 000	60 375 000
Wartość nominalna akcji (w zł)	0,20	0,20
Kapitał podstawowy (w tys. zł)	12 075	12 075

S13: Kredyty

Na dzień 30 września 2020 roku Grupa posiadała następujące kredyty:

Nazwa kredytu	30.09.2020		31.12.2019	
	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe
Kredyty w rachunku bieżącym	86 245	0	114 540	0
Kredyty w rachunku kredytowym EUR	20 688	171 646	8 231	178 790
Kredyty w rachunku kredytowym PLN	6 950	55 055	3 873	61 046
Kredyty obrotowe odnawialne w PLN	49 514	0	0	0
Kredyty Grupy Langendorf	2 259	5 863	5 391	4 799
Kredyty Fruehauf	4 001	22 828	2 349	22 975
Kredyty Grupy Lawrence David	1 488	5 024	1 378	5 824
Razem	171 145	260 416	135 762	273 434

W dniu 17 marca 2020 roku zwiększona została kwota pożyczki, o 2 mln EUR do kwoty 4 mln EUR, udzielona Wielton S.A. przez Fruehauf SAS w ramach umowy dotyczącej środków pieniężnych z dnia 14 stycznia 2019 roku z późniejszymi zmianami. Przedmiotem umowy jest wzajemne korzystanie z dostępnych środków finansowych spółek Wielton i Fruehauf w celu zoptymalizowania zarządzania nimi i umożliwienia użyczenia zaliczek na rzecz spółki, która miałaby takie uzasadnione zapotrzebowanie. Ostateczny termin spłaty przypada w dniu 12 grudnia 2025 roku. Umowa jest Umową Podporządkowania w rozumieniu Umowy kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami.

W dniu 15 kwietnia 2020 roku Langendorf GmbH zawarł z Sparkasse Vest umowę pożyczki pomocowej (w związku z wystąpieniem epidemii koronawirusa) w kwocie 2 mln EUR, poręczonej przez Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW), z przeznaczeniem na działalność obrotową na okres do dnia 30 czerwca 2025 roku. Pożyczka spłacana jest w ratach kwartalnych począwszy od 30 września 2021 roku. Umowa nie przewiduje dodatkowych zabezpieczeń.

W dniu 5 listopada 2020 roku Lawrence David Limited zawarł z bankiem HSBC UK aneks do umowy kredytu obrotowego z limitem w wysokości 4 mln GBP. Na mocy aneksu okres obowiązywania kredytu został przedłużony do stycznia 2021 roku. Pozostałe warunki umowy nie uległy zmianie.

W dniu 27 kwietnia 2020 roku Wielton S.A. zawarł z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim Spółką Akcyjną (PKO BP S.A.) oraz z Bankiem Gospodarstwa Krajowego (BGK) aneksy do umów kredytu w rachunku bieżącym (Kredyt RCF B) w łącznej wysokości 25 mln zł na mocy, których został przedłużony okres obowiązywania umowy do dnia 29 lipca 2020 roku. Na mocy aneksów z dnia 24 lipca 2020 roku okres obowiązywania Kredytu RCF B został przedłużony do dnia 31 grudnia 2021 roku. Pozostałe warunki umów nie uległy zmianie. Zabezpieczenie zobowiązań wynikających z tytułu zaciągniętych Kredytów RCF B tożsame ze wszystkimi zabezpieczeniami Kredytu A, Kredytu B oraz Kredytu RCF A udzielonymi na podstawie Umowy kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami za wyjątkiem Umowy Zastawu na Viberti Rimorchi tj. umowy zastawu na wszystkich udziałach Wielton S.A. w Viberti Rimorchi.

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł z PKO BP S.A. oraz z BNP Paribas Bank Polska S.A. (BNP Paribas) dwie umowy o kredyt obrotowy odnawialny w łącznej wysokości 50 mln zł z przeznaczeniem na finansowanie płynnościowe bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności gospodarczej na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku. Począwszy od stycznia 2021 roku kwota kredytów będzie obniżana w okresach miesięcznych. Zabezpieczeniem spłaty jest gwarancja spłaty kredytów udzielona przez BGK w ramach Umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Płynnościowych w wysokości 80% udzielonych kwot kredytów na okres do dnia 31 marca

2022 roku, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Wielton S.A. prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji.

W okresie sprawozdawczym został naruszony poziom wskaźnika Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA. Wielton S.A. wystąpił o zgodę do Kredytodawców by naruszenie poziomów przez Wskaźnik Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA lub Wskaźnik Pokrycia Obsługi Zadłużenia, na dzień 30 września 2020 roku, określonych w Umowie kredytów z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami (Umowa) nie stanowiło Przypadku Naruszenia, o którym mowa w Umowie.

Badanie wskaźników finansowych na dzień 30 września odbywa się wraz z otrzymaniem sprawozdań finansowych za ten okres. Zgodnie z umową kredytową Spółka ma 60 dni na zaprezentowanie kwartalnego sprawozdania finansowego od daty zakończenia każdego kwartału.

Na dzień publikacji banki kontynuują kredytowanie kredytobiorcy zarówno w formie finansowania krótko jak i długoterminowego.

S14: Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania długoterminowe

	30.09.2020	31.12.2019
Inne zobowiązania finansowe	39 219	38 616
Pozostałe zobowiązania długoterminowe razem	39 219	38 616

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.09.2020	31.12.2019
Zobowiązania finansowe (MSSF 9):		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	340 078	356 234
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	-	52
Inne zobowiązania finansowe	1 827	5 067
Zobowiązania finansowe	341 905	361 353
Zobowiązania niefinansowe (poza MSSF 9):		
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	30 943	18 525
Przedpłaty i zaliczki otrzymane na dostawy	12 504	11 354
Inne zobowiązania niefinansowe	5 062	11
<i>Zobowiązania z tytułu oczekiwanych zwrotów</i>	<i>5 052</i>	<i>1 130</i>
Zobowiązania niefinansowe	48 509	31 020
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	390 414	392 373

Na wartość 1 827 tys. zł wykazaną w pozycji „Inne zobowiązania finansowe” składają się m.in. zobowiązania wekslowe w kwocie 1 149 tys. zł.

Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Grupę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

S15: Rezerwy oraz zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych

Stan na 30 września 2020 roku

	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Razem
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	19 069	-	19 069
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	20 392	-	20 392
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	14 661	-	14 661
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	7 884	7 884
Razem świadczenia pracownicze	54 122	7 884	62 006

Stan na 31 grudnia 2019 roku

	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Razem
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	12 006	-	12 006
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	19 549	-	19 549
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	13 250	-	13 250
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	7 235	7 235
Razem świadczenia pracownicze	44 805	7 235	52 040

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

Rezerwy na inne długoterminowe świadczenia pracownicze:

Stan na 30 września 2020 roku

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	7 235	-	-	7 235
Zmiany ujęte w wyniku:				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	407	-	-	407
Koszty odsetek	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	28	-	28
Zmiany bez wpływu na wynik:				
Wypłacone świadczenia (-)	-187	-	-	-187
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	401	-	-	401
Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu	7 856	28	-	7 884

Stan na 31 grudnia 2019 roku

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	6 476	-	-	6 476
Zmiany ujęte w wyniku:				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	404	-	-	404
Koszty odsetek	504	-	-	504
Ponowna wycena zobowiązania	683	-	-	683
Wyplacone świadczenia (-)	-771	-	-	-771
Zmiany bez wpływu na wynik:				
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-61	-	-	-61
Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu	7 235	-	-	7 235

S16: Pozostałe rezerwy krótkoterminowe

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 31.12.2019
Stan na początek okresu	10 730	22 644
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	17 978	15 108
Rozwiązanie rezerw ujęte jako przychód w okresie (-)	-840	-1 117
Wykorzystanie rezerw (-)	-8 054	-26 220
Zwiększenie przez połączenie jednostek gospodarczych	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	234	315
Stan na koniec okresu	20 048	10 730

Jedną z najistotniejszych pozycji w rezerwach krótkoterminowych na dzień 30 września 2020 roku była rezerwa na naprawy gwarancyjne w wysokości 6 813 tys. zł.

S17: Krótkoterminowe i długoterminowe rozliczenia międzyokresowe bierne

Na dzień 30 września 2020 roku, w pozycji długoterminowe rozliczenia międzyokresowe były ujęte środki, jakie Spółka otrzymała w ramach dofinansowania realizacji projektu „Utworzenie Centrum Badawczo-Rozwojowego w zakresie innowacyjnych środków transportu” w wysokości 5 885 tys. zł.

S18: Segmenty operacyjne

W okresie dziewięciu miesięcy 2020 roku nie wystąpiły zmiany w polityce rachunkowości Grupy w zakresie wyodrębniania segmentów operacyjnych oraz zasad wyceny przychodów, wyników oraz aktywów segmentów, które zostały zaprezentowane w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Przychody, wyniki oraz aktywa segmentów operacyjnych

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 188 746	62 896	39 427	812	10 865	1 302 747
Przychody ogółem, w tym:	1 188 746	62 896	39 427	812	10 865	1 302 747
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 188 746	62 896	39 427	812	10 865	1 302 747
Wynik operacyjny segmentu	3 851	-6 371	289	424	1 618	-188

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2019 roku

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 710 330	65 061	52 530	1 514	8 188	1 837 623
Przychody ogółem, w tym:	1 710 330	65 061	52 530	1 514	8 188	1 837 623
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 710 330	65 061	52 530	1 514	8 188	1 837 623
Wynik operacyjny segmentu	81 336	-2 222	2 573	290	403	82 380

Ponieważ aktywa nie są wielkością analizowaną przez Zarząd, Grupa, zgodnie z MSSF 8.23, zrezygnowała z ich ujawniania.

Uzgodnienie wyników segmentów operacyjnych z wynikiem z działalności operacyjnej Grupy Kapitałowej, zaprezentowanym w śródrocznym skróconym skonsolidowanym rachunku wyników, zostało ujawnione poniżej w tabeli:

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 30.09.2019
Przychody segmentów		
Łączne przychody segmentów operacyjnych	1 302 747	1 837 623
Przychody nie przypisane do segmentów	-	-
Wyłączenie przychodów z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
Przychody ze sprzedaży	1 302 747	1 837 623
Wynik segmentów		
Wynik operacyjny segmentów	-188	82 380
Korekty:		
Pozostałe przychody nie przypisane do segmentów	19 124	3 664
Pozostałe koszty nie przypisane do segmentów (-)	- 4 812	-5 348
Wyłączenie wyniku z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	14 124	80 696
Przychody finansowe	4 041	2 757
Koszty finansowe (-)	-18 529	-9 646
Udział w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności (+/-)	-	-
Zysk/strata przed opodatkowaniem	-364	73 807

S19: Pozostałe przychody i koszty operacyjne

W skróconym skonsolidowanym rachunku wyników za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku najistotniejsze pozycje pozostałych przychodów operacyjnych stanowiły otrzymane a z tyt. COVID-19 w wysokości 9 078 tys. zł przez spółki zależne oraz 7 350 tys. zł przez Wielton S.A. (otrzymane z Wojewódzkiego Urzędu Pracy dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników objętych przestoje ekonomicznym lub obniżonym czasem pracy), otrzymane dotacje 692 tys. zł, jak również otrzymane kary i odszkodowania w kwocie 661 tys. zł.

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2019 roku najistotniejszą pozycją pozostałych przychodów operacyjnych było oszacowane i otrzymane odszkodowanie w wysokości 24 432 tys. zł, z tytułu kosztów utraty majątku i zabezpieczenia realizacji procesów technologicznych w związku z pożarem z listopada 2018 roku.

Najistotniejszymi pozycjami w pozostałych kosztach operacyjnych były odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 2 861 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w kwocie 682 tys. zł. Najistotniejszymi pozycjami w kosztach operacyjnych w okresie 01.01-30.09.2019 r. były koszty likwidacji szkody pożarowej w kwocie 1 391 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 1 287 tys. zł

S20: Koszty wykazane w sprawozdaniu z wyniku, dotyczące prawa do użytkowania

W związku z wdrożeniem MSSF 16 Grupa wykazała następujące koszty związane z prawem do użytkowania:

	od 01.01.2020 do 30.09.2020
Koszty odsetek	1 017
Koszty związane z krótkoterminowymi umowami leasingowymi	2 762
Koszty związane z umowami leasingowymi aktywów o niskiej wartości, które nie są umowami krótkoterminowymi	42
Koszty leasingu razem	3 822

S21: Przychody i koszty finansowe

Za okres 9 miesięcy 2020 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów pochodnych zabezpieczających wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 689 tys. zł oraz inne przychody finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 861 tys. zł w ramach realizacji kontraktu.

W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły odsetki, których wartość za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku wyniosła 6 679 tys. zł, inne koszty finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 884 tys. zł w ramach realizacji kontraktu, a także różnice kursowe w wysokości 7 106 tys. zł.

S22: Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcję liczony jest według formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Kalkulacja zysku na akcję została zaprezentowana poniżej:

	od 01.01.2020 do 30.09.2020	od 01.01.2019 do 30.09.2019
Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru		
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Działalność kontynuowana		
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	12 572	52 761
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	0,21	0,87
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,21	0,87
Działalność zaniechana		
Działalność kontynuowana i zaniechana		
Zysk (strata) netto	12 572	52 761
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	0,21	0,87
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,21	0,87

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE WIELTON S.A.

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO



Bilans – sprawozdanie jednostkowe

Aktywa

	Nota	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
A. Aktywa trwałe		607 229	598 460	575 450	569 757
I. Wartości niematerialne i prawne		27 016	27 605	27 473	27 285
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		9 842	10 802	10 767	11 682
2. Wartość firmy		-	-	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne		16 859	16 488	16 391	15 318
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		315	315	315	285
II. Rzeczowe aktywa trwałe	J1	289 490	278 712	274 270	266 353
1. Środki trwałe		197 639	195 413	194 562	187 457
a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		21 102	21 102	21 102	18 019
b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		91 393	89 827	90 204	87 969
c) urządzenia techniczne i maszyny		66 226	67 467	63 773	65 985
d) środki transportu		13 508	11 370	12 809	9 239
e) inne środki trwałe		5 410	5 647	6 674	6 245
2. Środki trwałe w budowie		81 778	71 761	69 058	57 049
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		10 073	11 538	10 650	21 847
III. Należności długoterminowe		41	41	41	41
1. Od jednostek powiązanych		-	-	-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
3. Od pozostałych jednostek		41	41	41	41
IV. Inwestycje długoterminowe		270 456	270 101	267 051	268 724
1. Nieruchomości	J2	7 990	7 990	8 433	8 433
2. Wartości niematerialne i prawne		-	-	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe		262 466	262 111	258 618	260 291
a) w jednostkach powiązanych		262 466	262 111	258 618	259 287
- udziały lub akcje		236 201	236 201	233 912	233 912
- inne papiery wartościowe		-	-	-	-
- udzielone pożyczki		26 265	25 910	24 706	25 375
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-	-	-	-
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
c) w pozostałych jednostkach		-	-	-	1 004
- udzielone pożyczki		-	-	-	1 004
4. Inne inwestycje długoterminowe		-	-	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		20 226	22 001	6 615	7 354
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	J6	20 226	22 001	6 615	7 354
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		-	-	-	-

	Nota	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
B. Aktywa obrotowe		403 465	382 727	403 349	455 580
I. Zapasy	J3	134 352	163 669	159 576	206 528
1. Materiały		68 622	74 378	61 737	75 621
2. Półprodukty i produkty w toku		24 051	24 258	23 982	33 034
3. Produkty gotowe		28 965	51 379	68 261	93 912
4. Towary		11 416	12 359	4 331	2 540
5. Zaliczki na dostawy i usługi		1 298	1 295	1 265	1 421
II. Należności krótkoterminowe	J4	240 539	189 858	225 467	228 685
1. Należności od jednostek powiązanych		122 882	106 445	152 742	118 518
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		122 882	106 445	152 742	118 518
- do 12 miesięcy		122 882	106 445	152 742	118 518
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek		117 657	83 413	72 725	110 167
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		83 371	62 333	45 212	77 761
- do 12 miesięcy		82 393	61 332	41 973	77 243
- powyżej 12 miesięcy		978	1 001	3 239	518
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych		24 010	11 558	16 986	16 033
c) inne		10 276	9 522	10 527	16 373
d) dochodzone na drodze sądowej		-	-	-	-
III. Inwestycje krótkoterminowe		25 350	25 311	16 047	14 922
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		25 350	25 311	16 047	14 922
a) w jednostkach powiązanych		9 548	9 495	8 712	8 718
- udzielone pożyczki		9 548	9 495	8 712	8 718
b) w pozostałych jednostkach		2 557	4 646	1 673	213
- udziały lub akcje		-	-	-	-
- inne papiery wartościowe		-	-	-	-
- udzielone pożyczki		1 230	1 228	1 223	213
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		1 327	3 418	450	-
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		13 245	11 170	5 662	5 991
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach		13 233	6 754	5 662	5 984
- inne środki pieniężne		12	4 416	-	7
2. Inne inwestycje krótkoterminowe		-	-	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		3 224	3 889	2 259	5 445
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy		-	-	-	-
D. Udziały (akcje) własne		-	-	-	-
Aktywa razem		1 010 694	981 187	978 799	1 025 337

Pasywa

	Nota	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
A. Kapitał (fundusz) własny		347 497	340 538	338 661	338 011
I. Kapitał (fundusz) podstawowy		12 075	12 075	12 075	12 075
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:		329 975	299 192	299 192	299 192
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)		72 368	72 368	72 368	72 368
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		-8 498	-4 684	178	-3 710
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		-8 498	-4 684	178	-3 710
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:		-	-	-	-
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych		-3 553	27 230	-3 629	-3 629
VI. Zysk (strata) netto		17 498	6 725	30 845	34 083
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-	-	-	-
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania		663 197	640 649	640 138	687 326
I. Rezerwy na zobowiązania	J5	10 860	11 006	8 982	10 359
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-	-	-	-
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		3 427	3 958	1 476	2 777
- długoterminowa	J5	962	962	935	959
- krótkoterminowa	J5	2 465	2 996	541	1 818
3. Pozostałe rezerwy		7 433	7 048	7 506	7 582
- długoterminowe		-	-	-	-
- krótkoterminowe	J5	7 433	7 048	7 506	7 582
II. Zobowiązania długoterminowe		249 206	255 570	245 100	253 937
1. Wobec jednostek powiązanych		18 107	17 864	-	-
a) inne zobowiązania finansowe		-	-	-	-
b) z tytułu pożyczek		18 107	17 864	-	-
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek		231 099	237 706	245 100	253 937
a) kredyty i pożyczki		226 701	232 619	239 836	247 863
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		-	-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		4 398	5 087	5 264	6 074
d) zobowiązania wekslowe		-	-	-	-
e) inne		-	-	-	-
III. Zobowiązania krótkoterminowe		391 356	362 153	373 906	414 048
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych		7 756	7 037	17 020	16 439
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		7 756	7 037	8 503	7 647
- do 12 miesięcy		7 756	7 037	8 503	7 647
b) inne		-	-	-	45
c) inne zobowiązania finansowe		-	-	-	-
d) z tytułu pożyczek		-	-	8 517	8 747
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-

3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	382 523	354 052	356 301	396 816
a) kredyty i pożyczki	163 397	146 331	126 644	135 660
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe	4 003	3 284	4 938	5 263
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	183 692	166 968	199 805	226 472
- do 12 miesięcy	183 692	166 968	199 805	226 472
e) zaliczki otrzymane na dostawy	7 842	8 905	5 827	4 802
f) zobowiązania wekslowe	1 149	5 141	4 428	8 162
g) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	14 881	15 484	6 943	8 518
h) z tytułu wynagrodzeń	6 858	6 894	6 252	6 500
i) inne	701	1 045	1 464	1 439
4. Fundusze specjalne	1 077	1 064	585	793
IV. Rozliczenia międzyokresowe	11 775	11 920	12 150	8 982
1. Ujemna wartość firmy	-	-	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	11 775	11 920	12 150	8 982
- długoterminowe	5 885	6 017	6 249	6 384
- krótkoterminowe	5 890	5 903	5 901	2 598
Pasywa razem	1 010 694	981 187	978 799	1 025 337

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Wartość księgowa	347 497	340 538	338 661	338 011
Liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	5,76	5,64	5,61	5,60
Rozwodniona liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	5,76	5,64	5,61	5,60

Rachunek zysków i strat – sprawozdanie jednostkowe

	01.07.2020- 30.09.2020	01.01.2020- 30.09.2020	01.07.2019- 30.09.2019	01.01.2019- 30.09.2019
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	252 812	617 212	241 569	833 584
- od jednostek powiązanych	85 940	211 472	92 899	237 130
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	244 667	596 671	233 660	811 093
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	8 145	20 541	7 909	22 491
B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	219 641	553 974	215 941	731 241
- jednostkom powiązanym	78 644	189 918	84 085	214 163
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	213 657	538 957	210 438	717 773
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	5 984	15 017	5 503	13 468
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	33 171	63 238	25 628	102 343
D. Koszty sprzedaży	16 814	40 618	16 235	49 687
E. Koszty ogólnego zarządu	7 078	24 453	6 609	26 924
F. Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)	9 279	-1 833	2 784	25 732
G. Pozostałe przychody operacyjne	370	9 155	9 654	25 876
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	29	59	33	-
II. Dotacje	131	692	235	659
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	35	-	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	175	8 404	9 386	25 217
H. Pozostałe koszty operacyjne	62	882	286	2 597
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	59
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	537	14	725
III. Inne koszty operacyjne	62	345	272	1 813
I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	9 587	6 440	12 152	49 011
J. Przychody finansowe	5 936	10 205	1 639	1 331
I. Dywidendy i udziały w zyskach	2 727	2 727	-	-
- od jednostek powiązanych	2 727	2 727	-	-
II. Odsetki, w tym:	280	872	280	832
- od jednostek powiązanych	274	819	271	798
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	263	-	-	74
- w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	1 094	689	-	425
V. Inne	1 572	5 917	1 359	-
K. Koszty finansowe	1 951	10 593	3 175	6 798
I. Odsetki, w tym:	1 951	6 443	2 382	6 773
- dla jednostek powiązanych	63	160	30	89
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	1 266	1	-
- w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	792	-
IV. Inne	-	2 884	-	25
L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	13 572	6 052	10 616	43 544
M. Podatek dochodowy	2 800	-11 446	2 315	9 461
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	-	-
O. Zysk (strata) netto (L-M-N)	10 772	17 498	8 301	34 083

	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 30.09.2019
Zysk (strata) netto zannualizowany	14 259	38 726
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) zannualizowany na jedną akcję	0,24	0,64
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji	60 375 000	60 375 000
Zannualizowany rozwodniony zysk (strata) na	0,24	0,64

Rachunek przepływów pieniężnych – sprawozdanie jednostkowe

	01.07.2020- 30.09.2020	01.01.2020- 30.09.2020	01.07.2019- 30.09.2019	01.01.2019- 30.09.2019
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	-	-	-	-
I. Zysk (strata) netto	10 772	17 498	8 301	34 083
II. Korekty razem	-3 871	12 423	-4 036	-31 039
1. Amortyzacja	6 658	20 084	6 129	17 688
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-350	-1 639	-120	-30
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-1 056	2 861	2 029	5 722
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-1 386	517	293	-440
5. Zmiana stanu rezerw	-146	1 877	-4 443	-1 788
6. Zmiana stanu zapasów	29 317	25 224	7 802	13 434
7. Zmiana stanu należności	-50 679	-17 359	30 169	-18 100
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	10 220	-6 095	-45 853	-51 821
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	3 178	-13 113	279	4 781
10. Inne korekty	373	66	-321	-485
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/- II)	6 901	29 921	4 265	3 044
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-	-	-	-
I. Wpływy	4 782	6 807	1 839	6 762
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	203	1 232	852	1 018
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3. Z aktywów finansowych, w tym:	2 665	2 809	79	234
a. w jednostkach powiązanych	2 664	2 788	75	194
- odsetki	67	191	75	194
- dywidendy i udziały w zyskach	2 597	2 597	-	-
b. w pozostałych jednostkach	1	21	4	40
- odsetki	1	21	4	40
4. Inne wpływy inwestycyjne	1 914	2 766	908	5 510
II. Wydatki	-16 685	-43 808	-14 689	-55 414
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-16 537	-38 682	-16 787	-38 570
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3. Na aktywa finansowe:	-	-	-	-
4. Inne wydatki inwestycyjne	-148	-5 126	2 098	-16 844
5. Zabezpieczenie środków na nabycie udziałów	-	-	-	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I - II)	-11 903	-37 001	-12 850	-48 652

C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	-	-	-	-
I. Wpływy	44 262	60 418	6 953	75 113
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-
2. Kredyty i pożyczki	44 246	60 068	6 663	74 538
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
4. Inne wpływy finansowe	16	350	290	575
II. Wydatki	-37 175	-45 738	1 665	-32 725
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	-
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-19 924
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
4. Spłaty kredytów i pożyczek	-34 460	-37 525	-3 102	-3 101
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-52	-1 239	7 353	-3 175
8. Odsetki	-2 663	-6 974	-2 586	-6 525
9. Inne wydatki finansowe	-	-	-	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	7 087	14 680	8 618	42 388
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III +/- B.III +/- C.III)	2 085	7 600	33	-3 220
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	2 074	7 582	32	-3 247
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-11	-18	-1	-27
F. Środki pieniężne na początek okresu	5 662	5 662	9 261	9 261
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F +/- D), w tym:	7 747	13 262	9 294	6 041
- o ograniczonej możliwości dysponowania	838	838	623	623

Zestawienie zmian w kapitale własnym – sprawozdanie jednostkowe

	01.07.2020- 30.09.2020	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2019- 31.12.2019	01.07.2019- 30.09.2019	01.01.2019- 30.09.2019
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	345 742	338 661	335 834	307 986	335 834
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-	-	-
la. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	345 742	338 661	335 834	307 986	335 834
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	12 075	12 075	12 075	12 075	12 075
1.1 Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-	-	-
a. zwiększenie	-	-	-	-	-
b. zmniejszenie	-	-	-	-	-
1.2 Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	12 075	12 075	12 075	12 075	12 075
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	299 192	299 192	245 660	299 192	245 660
2.1 Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	30 783	30 783	53 532	-	53 532
a. zwiększenie z tytułu:	30 845	30 845	61 157	-	61 157
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	30 845	30 845	61 157	-	61 157
b. zmniejszenie z tytułu	62	62	7 625	-	7 625
- przejęcie Wielton Investment	62	62	7 625	-	7 625
2.2 Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	329 975	329 975	299 192	299 192	299 192
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-4 684	178	-1 502	349	-1 502
3.1 Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-3 814	-8 676	1 680	-4 059	-2 208
a. zwiększenie z tytułu:	-	-	1 680	-	-
- instrumentów zabezpieczających	-	-	1 680	-	-
b. zmniejszenie z tytułu	3 814	8 676	-	4 059	2 208
- instrumentów zabezpieczających	3 814	8 676	-	4 059	2 208
3.2 Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-8 498	-8 498	178	-3 710	-3 710

4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwe na początek okresu	-	-	-	-	-
4.1 Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-	-	-
4.2 Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwe na koniec okresu	-	-	-	-	-
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	27 216	27 216	79 601	-	79 601
5.1 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	30 845	30 845	79 601	-	79 601
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-	-	-
5.2 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	30 845	30 845	79 601	-	79 601
a. zwiększenie (z tytułu)	76	76	-	-	-
- zmiana na wyniku Wielton Investment	76	76	-	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	30 845	30 845	83 230	3 629	83 230
- wypłata dywidendy	-	-	19 924	-	19 924
- przekazanie na kapitał zapasowy	30 845	30 845	59 677	-	59 677
- przejęcie Wielton Investment	-	-	3 629	3 629	3 629
5.3 Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	76	76	-3 629	-3 629	-3 629
5.4 Strata z lat ubiegłych na początek okresu	3 629	3 629	-	-	-
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-	-	-
5.5 Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	3 629	3 629	-	-	-
a. zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-	-
5.6 Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	3 629	3 629	-	-	-
5.7 Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-3 553	-3 553	-3 629	-3 629	-3 629
6. Wynik netto	10 772	17 498	30 845	8 301	34 083
a. zysk netto	10 772	17 498	30 845	8 301	34 083
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	347 497	347 497	338 661	338 011	338 011
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	347 497	347 497	338 661	338 011	338 011

Noty i objaśnienia do sprawozdania finansowego

Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości wskazanymi w ustawie z 29 września 1994 roku o rachunkowości. W okresie 3 kwartałów 2020 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatnim jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku opublikowanym 30 kwietnia 2020 roku.

W okresie 3 kwartałów 2020 roku nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych.

Informacja o połączeniu Wielton Investment Sp. z o.o. z Wielton S.A.

W dniu 22 kwietnia 2020 roku Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi Sąd Gospodarczy XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wpisał do rejestru połączenie poprzez przeniesienie całego majątku Spółki Przejmowanej Wielton Investment Sp. z o.o. na Spółkę Przejmującą Wielton S.A. Połączenie nastąpiło w trybie art. 492 §1 pkt 1 KSH, tj. przez przeniesienie majątku Wielton Investment Sp. z o.o. na Wielton S.A. Z uwagi na to, że Wielton S.A. był jedynym udziałowcem Wielton Investment Sp. z o.o. połączenie nastąpiło stosownie do zapisów art. 515 §1 KSH, tj.:

- bez podwyższania kapitału zakładowego Wielton S.A. jako Spółki Przejmującej,
- bez wydawania akcji w kapitale zakładowym Wielton S.A. udziałowcom Wielton Investment Sp. z o.o.,
- bez określania w Planie Połączenia stosunku wymiany udziałów Spółki przejmowanej na akcje Spółki Przejmującej, jak również wysokości dopłat,
- bez określania w Planie Połączenia zasad dotyczących zasad przyznawania akcji w Spółce Przejmującej,
- bez określania w Planie Połączenia dnia, od którego akcje Spółki Przejmującej wydane wspólnikowi Spółki Przejmowanej uprawniają do uczestnictwa w zysku Spółki Przejmującej.

Połączenie przeprowadzono w trybie uproszczonym, na podstawie art. 516 §6 KSH, tj.

- bez sporządzenia pisemnego sprawozdania Zarządów Spółek, uzasadniającego połączenie i udzielenie informacji – na podstawie art. 501 KSH oraz
- bez badania Planu Połączenia Spółek przez biegłego rewidenta i sporządzenia przez niego opinii badania Planu Połączenia Spółek na podstawie art. 502-503 KSH.

Głównym przedmiotem działalności Spółki Wielton Investment było:

- realizacja projektów budowlanych związanych ze wznoszeniem budynków,
- roboty budowlane związane ze wznoszeniem budynków mieszkalnych i niemieskalnych,
- rozbiórka i burzenie obiektów budowlanych,
- kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek,
- wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi lub dzierżawionymi,
- zarządzanie nieruchomościami wykonywane na zlecenie,
- pozostała finansowa działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych.

Przychody i koszty spółek od początku roku obrotowego do dnia rozliczenia przejęcia kształtują się następująco:

	Wielton S.A.	Wielton Investment Sp. z o.o.
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	253 351	
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	229 048	
Koszty sprzedaży	17 122	
Koszty ogólnego zarządu	10 855	124
Pozostałe przychody operacyjne	4 757	7
Pozostałe koszty operacyjne	1 310	30
Przychody finansowe	7 148	94
Koszty finansowe	8 905	85

Zmiany na kapitałach własnych w Wielton S.A. w wysokości -12 515 tys. zł. za okres od początku roku do dnia rozliczenia połączenia wynikają z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających w wysokości -10 948 tys. zł oraz ujęciu wyniku bieżącego w wysokości -1 567 tys. zł.

Zmiany na kapitałach własnych w Wielton Investment za okres od początku roku do dnia rozliczenia połączenia wynikają z ujęcia wyniku bieżącego w kwocie -122 tys. zł.

J1: Rzeczowe aktywa trwałe

Stan rzeczowych aktywów trwałych

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
1. Środki trwałe, w tym:	197 639	195 413	194 562	187 457
a) grunty	21 102	21 102	21 102	18 019
b) budynki i budowle	91 393	89 827	90 204	87 969
c) maszyny i urządzenia	66 226	67 467	63 773	65 985
d) środki transportu	13 508	11 370	12 809	9 239
e) inne środki trwałe	5 410	5 647	6 674	6 245
2. Środki trwałe w budowie	81 778	71 761	69 058	57 049
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	10 073	11 538	10 650	21 847
Rzeczowe aktywa trwałe, razem:	289 490	278 712	274 270	266 353

Nabycia i zbycia rzeczowych aktywów trwałych

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020	21 102	90 204	63 773	12 809	6 674	69 058	263 620
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	3 923	11 581	3 594	362	34 467	53 927
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-820	-820
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	659	-347	-659	-20 927	-21 274
Amortyzacja (-)	-	-2 734	-9 787	-2 548	-967	-	-16 036
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2020	21 102	91 393	66 226	13 508	5 410	81 778	279 417

Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2020 roku

	Grunt y	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020	21 102	90 204	63 773	12 809	6 674	69 058	263 620
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	1 441	10 282	390	265	17 369	29 747
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-820	-820
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-172	-659	-13 846	-14 677
Amortyzacja (-)	-	-1 818	-6 588	-1 657	-633	-	-10 696
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2020	21 102	89 827	67 467	11 370	5 647	71 761	267 174

Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2019	13 580	87 953	54 447	8 387	6 846	52 418	223 631
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	7 522	5 775	21 207	6 873	1 339	70 085	112 801
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-190	-18	-79	-2	-10 251	-10 540
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-152	-	-	-43 194	-43 346
Amortyzacja (-)	-	-3 334	-11 711	-2 372	-1 509	-	-18 926
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2019	21 102	90 204	63 773	12 809	6 674	69 058	263 620

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2019 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2019	13 580	87 953	54 447	8 387	6 846	52 418	223 631
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	4 439	2 687	20 285	2 690	1 192	45 994	77 287
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-190	-11	-79	-2	-10 251	-10 533
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-152	-	-659	-31 112	-31 923
Amortyzacja (-)	-	-2 481	-8 584	-1 759	-1 132	-	-13 956
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2019	18 019	87 969	65 985	9 239	6 245	57 049	244 506

Zmiana stanu odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Stan na początek okresu	3 000	3 000	3 000	3 000
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	-	-	-
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-	-	-	-
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	3 000	3 000	3 000	3 000

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Spółkę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Linia Log Tech	1 988	1 988	2 340	2 340
Rozbudowa hali magazynowej i serwisu	1 833	1 833	1 833	1 833
Budowa dwóch budynków produkcyjnych z częściami biurowo socjalnymi	-	-	9 832	-
Budowa hali do produkcji płyt chłodniczych	6 000	6 000	6 000	3 100
System produkcji paneli chłodniczych	3 999	3 946	3 762	3 864
Prasa membranowa	2 457	2 424	2 311	1 461
Prasa krawędziowa	11 766	11 608	11 069	11 368
Utwardzenie działek	4 275	4 275	-	4 482
Budowa hali pod hydroformowanie	1 330	1 312	-	1 285
Budowa hali produkcyjnej	3 185	535	-	7 094
Zobowiązania razem	36 833	33 921	37 147	36 827

J2: Nieruchomości inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

:

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Wartość na początek okresu	8 433	8 433	8 433	8 433
Reklasyfikacja	-443	-443	-	-
Zwiększenie z tytułu nabycia	-	-	-	-
Wartość na koniec okresu	7 990	7 990	8 433	8 433

Spółka wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 882 tys. zł co do których Spółka nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 7 108 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku, które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu. W 2020 roku nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej. W okresie 3 kwartałów 2020 roku Spółka przyjęła do ewidencji środków trwałych budynki na cele magazynowania o wartości 443 tys. zł.

J3: Zapasy

Odpisy aktualizujące wartość zapasów

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Stan na początek okresu	752	752	452	452
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	650	650	599	464
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-229	-229	-299	-
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	1 173	1 173	752	916

J4: Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Stan na początek okresu	3 615	3 615	750	750
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	117	152	2 865	260
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-	-	-	-
Odpisy wykorzystane (-)	-	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	3 732	3 767	3 615	1 010

J5: Zmiana stanu rezerw

Krótkoterminowe rezerwy na świadczenia emerytalne

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Stan na początek okresu	541	541	1 653	1 653
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	1 924	2 455	-	165
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-	-1 112	-
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	2 465	2 996	541	1 818

Pozostałe rezerwy krótkoterminowe

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Stan na początek okresu	7 506	7 506	9 685	9 685
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	3 888	1 615	4 223	4 346
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-3 961	-2 073	-6 402	-6 449
Stan na koniec okresu	7 433	7 048	7 506	7 582

Długoterminowe rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Stan na początek okresu	935	935	803	803
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	27	27	132	156
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	962	962	935	959

J6: Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
1. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:	11 053	11 053	20 095	20 061
a) odniesionych na wynik finansowy	11 095	11 095	19 743	19 709
- odpis z tytułu wyceny opcji	168	168	-	-
- rezerwy	1 630	1 630	2 307	2 307
- odsetki	197	197	44	45
- odpis aktualizujący należności	688	688	144	142
- nie wypłacone wynagrodzenia	80	80	87	87
- nie zapłacone składki ZUS	575	575	685	685
- odpis aktualizujący zapasy	142	142	85	86
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	570	570
- strata podatkowa	2 935	2 935	4 599	4 599
- korekty sprzedaży	-	-	52	52
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	2	2	2	2
- aktywo od premii inwestycyjnej	3 739	3 739	10 140	10 141
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	23	23
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	939	939	1 005	970
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-42	-42	352	352
2. Zwiększenia	19 334	17 931	3 581	2 804
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	17 299	16 791	3 581	1 934
- odpis z tytułu wyceny opcji	2	13	168	-
- rezerwy	1 050	720	1 154	887
- odsetki	20	13	197	206
- odpis aktualizujący należności	22	29	544	50
- nie wypłacone wynagrodzenia	29	14	80	33
- nie zapłacone składki ZUS	1 214	1 446	575	607
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-	32
- odpis aktualizujący zapasy	124	124	114	114
- odpis aktualizujący środki trwałe	570	570	-	-
- strata podatkowa	726	320	738	-
- aktywo od premii inwestycyjnej	13 542	13 542	-	-
- z tytułu leasingu	-	-	-	5

- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	11	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	2 035	1 140	-	870
3. Zmniejszenia	5 836	2 708	12 623	10 304
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	5 836	2 708	12 229	9 952
- odpis z tytułu wyceny opcji	168	168	-	-
- rezerwy	693	412	1 831	1 225
- odsetki	197	197	44	45
- nie wypłacone wynagrodzenia	80	80	87	87
- nie zapłacone składki ZUS	575	575	685	685
- odpis aktualizujący zapasy	44	44	57	26
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	570	570
- strata podatkowa	264	-	2 402	819
- korekty sprzedaży	-	-	52	52
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	2	-	-	-
- aktywo od premii inwestycyjnej	2 874	293	6 401	6 420
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	23	23
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	939	939	77	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-	-	394	352
4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:	24 551	26 276	11 053	12 561
a) odniesionych na wynik finansowy	22 558	25 178	11 095	11 691
- odpis z tytułu wyceny opcji	2	13	168	-
- rezerwy	1 987	1 938	1 630	1 969
- odsetki	20	13	197	206
- odpis aktualizujący należności	710	717	688	192
- nie wypłacone wynagrodzenia	29	14	80	33
- nie zapłacone składki ZUS	1 214	1 446	575	607
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-	32
- odpis aktualizujący zapasy	222	222	142	174
- odpis aktualizujący środki trwałe	570	570	-	-
- strata podatkowa	3 397	3 255	2 935	3 780
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	-	2	2	2
- aktywo od premii inwestycyjnej	14 407	16 988	3 739	3 721
- z tytułu leasingu	-	-	-	5
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	939	970
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	1 993	1 098	-42	870

Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
1. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:	4 438	4 438	3 868	3 868
a) odniesionej na wynik finansowy	4 438	4 438	3 868	3 868
- z tytułu leasingu	2	2	63	63
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	45	45	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	754	754	779	779
- odpis aktualizujący środki trwałe	118	118	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	85	85	-	-
- nieotrzymane odsetki	485	485	261	261
- nieotrzymane odszkodowania	1 935	1 935	1 825	1 825
- koszty transakcyjne	752	752	752	752
- otrzymane bonusy	262	262	188	188
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-	-
2. Zwiększenia	3 239	3 174	3 484	2 412
a) odniesione na wynik finansowy okresu z tytułu dodatnich różnic przejściowych (z tytułu)	3 239	3 174	3 484	2 412
- z tytułu leasingu	-	-	2	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	54	54	45	29
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	243	252	754	784
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	118	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	189	174	85	-
- nieotrzymane odsetki	158	104	283	213
- nieotrzymane odszkodowania	1 905	1 900	1 935	1 231
- otrzymane bonusy	-	-	262	-
- dywidenda	-	-	-	155
- koszty remontu hali	690	690	-	-
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
3. Zmniejszenia	3 351	3 337	2 914	1 072
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	3 351	3 337	2 914	1 072
- z tytułu leasingu	2	2	63	63
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	45	45	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	754	754	779	779
- odpis aktualizujący środki trwałe	118	118	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	85	85	-	-
- nieotrzymane odsetki	150	136	59	42
- nieotrzymane odszkodowania	1 935	1 935	1 825	-
- otrzymane bonusy	262	262	188	188
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
4. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem	4 326	4 275	4 438	5 208
a) odniesionej na wynik finansowy	4 326	4 275	4 438	5 208
- z tytułu leasingu	-	-	2	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	54	54	45	29

- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	243	252	754	784
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	118	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	189	174	85	-
- nieotrzymane odsetki	493	453	485	432
- nieotrzymane odszkodowania	1 905	1 900	1 935	3 056
- koszty transakcyjne	752	752	752	752
- otrzymane bonusy	-	-	262	-
- dywidenda	-	-	-	155
- koszty remontu hali	690	690	-	-
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-	-

W jednostkowym sprawozdaniu finansowym pozycje aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy zaprezentowano per saldo w pozycji: aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w kwocie 20 226 tys. zł.

W dniu 12 lipca 2017 roku Strefa udzieliła Spółce Zezwolenia Nr 313 na prowadzenie działalności gospodarczej na terenie Strefy. Spółka jest w trakcie wypełniania warunków tego Zezwolenia – termin na zakończenie inwestycji i poniesienie wydatków określonych w Zezwoleniu został określony do dnia 31 grudnia 2020 roku. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych w przypadku korzystania ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów nowej inwestycji oraz z tytułu tworzenia nowych miejsc pracy może wynieść odpowiednio 41 600 tys. zł oraz 3 400 tys. zł.

W dniu 10 grudnia 2018 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia na realizację inwestycji na jej terenie. Daje ona prawo do skorzystania ze specjalnej ulgi podatkowej w podatku dochodowym od osób prawnych, pod warunkiem poniesienia wydatków inwestycyjnych w wysokości co najmniej 48 000 tys. zł w terminie do 31 grudnia 2020 roku oraz zwiększenia dotychczasowego średniorocznego zatrudnienia do poziomu 1 602 pracowników. Spółka jest w trakcie wypełniania warunków tego wsparcia. Maksymalna wysokość kosztów kwalifikowanych może wynieść 62 400 tys. zł.

Wielton S.A. wystąpił do Ministerstwa Rozwoju o przedłużenie terminu realizacji zezwolenia oraz decyzji o wsparciu do dnia 31 grudnia 2022 roku. Przy czym w przypadku zezwolenia nr 313, Wielton S.A. poniósł określoną w nim minimalną wielkość nakładów inwestycyjnych, a wydłużenie terminu poniesienia nakładów inwestycyjnych dotyczy możliwości zakończenia inwestycji wskazanych w ww. zezwoleniu. Do chwili publikacji niniejszego raportu Ministerstwo Rozwoju nie wydało decyzji w sprawie przedłużenia terminu realizacji zezwoleń na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej.

Zobowiązania warunkowe

Wartość zobowiązań warunkowych według stanu na koniec poszczególnych okresów - w tym dotyczących jednostek powiązanych przedstawia się następująco:

	30.09.2020	30.06.2020	31.12.2019	30.09.2019
Poręczenie spłaty zobowiązań	-	-	-	-
Gwarancje udzielone	889	877	1 065	1 093
Gwarancje udzielone do umów o usługę budowlaną	-	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe	-	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe z Urzędem Skarbowym	-	-	-	-
Inne zobowiązania warunkowe-umowy buy back, akredytywy	62 893	60 609	65 528	64 477
Zobowiązania warunkowe ogółem	63 782	61 486	66 593	65 570

Zatwierdzenie do publikacji

Niniejszy rozszerzony skonsolidowany raport okresowy Wielton S.A. i Grupy Kapitałowej Wielton za okres 1 stycznia 2020 roku – 30 września 2020 roku został zatwierdzony przez Zarząd Wielton S.A. w dniu 17 listopada 2020 roku.

Podpisy Członków Zarządu Wielton S.A.:

Paweł Szataniak
Prezes Zarządu

Mariusz Golec
Wiceprezes Zarządu

Piotr Maciej Kamiński
Wiceprezes Zarządu

Piotr Kuś
Wiceprezes Zarządu

Tomasz Śniatała
Członek Zarządu

Włodzimierz Masłowski
Członek Zarządu

Andrzej Mowczan
Członek Zarządu

Wieluń, dnia 17 listopada 2020 roku