

PODSUMOWANIE

Posiadam wykształcenie prawnicze, jestem magistrem Prawa. Wyróżnia mnie odpowiedzialność, skrupulatność i komunikatywność. Potrafię budować i skutecznie zarządzać zespołami sprzedażowymi, prowadzić negocjacje oraz sprzedawać produktów. Mam szeroką wiedzę z zakresu finansów i technik sprzedaży, a także bogate doświadczenie życiowe.

DOŚWIADCZENIE

05.2006 -
Obecnie

Własna firma doradczo-handlowa, której działalność opiera się na pośrednictwie handlowym i wprowadzaniu firm polskich na rynki państw regionu bałkańskiego (Rumunia), Arabii Saudyjskiej i Ameryki Południowej (Argentyna i Urugwaj)

09.2005 -
03.2006

SPECJALISTA DS. NADZORU WŁAŚCICIELSKIEGO

Wałbrzyskie Zakłady Koksownicze „Victoria” S.A.

- Nadzór nad prawidłowością funkcjonowania trzech spółek zależnych Zakładów Koksowniczych

01.2004 -
01.2005

SPECJALISTA DS. UBEZPIECZEŃ GRUPOWYCH

Towarzystwo Ubezpieczeniowe ALLIANZ POLSKA S.A.

09.2003 -
12.2003

PRZEDSTAWICIEL REGIONALNY DS. UBEZPIECZEŃ GRUPOWYCH

FinLife Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie S.A.

01.2002 -
06.2003

- Działalność doradcza** w ramach, której byłem doradcą przy tworzeniu struktur sprzedażowych w tworzących się projektach min
- Z obszaru finansów oraz innych

01.1999 -
09.2001

REGIONALNY DYREKTOR SPRZEDAŻY

Grupa NORWICH UNION S.A.

- Byłem odpowiedzialny za stworzenie i zarządzanie, na terenie południowo

UMIĘTNOŚCI

- Umiejętności interpersonalne i zdolność nawiązywania kontaktów, w tym biznesowych
- Umiejętności organizacyjne i kierownicze.
- Zdolności negocjacyjne i sprzedażowe.

OSIĄGNIĘCIA

- Liczne i profesjonalne kursy i szkolenia w trakcie drogi zawodowej, dotyczące przede wszystkim sprzedaży, w tym też sprzedaży produktów finansowych oraz zarządzania i kierowania zespołami sprzedażowymi

ZAINTERESOWANIA

- Ekonomia, handel i finanse.
- Muzyka (jazz, rock i klasyczna)
- Książki

CERTYFIKATY

- Czynne prawo jazdy kat. B

zachodniej Polski struktur
administracyjno- sprzedażowych firmy

- Zarządzałem czterema oddziałami na podległym mi terenie
- W ramach moich kompetencji zarządczych odpowiadałem za sprzedaż ubezpieczeń życiowych oraz PTE w ramach wspomnianej grupy
- Kierowałem zespołem, który liczył ponad 100 osób

01.1998 -
12.1998

REGIONALNY DYREKTOR SPRZEDAŻY

Kasa Budowlana Bausparkasse Schwaebisch Hall

- Byłem odpowiedzialny za stworzenie i prowadzenie oddziału firmy
- Bank ten ze względu na ówczesną sytuację polityczno- budżetową w Polsce nie rozpoczął działalności operacyjnej
- Ta niemiecka Kasa Oszczędnościowo-Budowlana, oprócz Niemiec z dużym powodzeniem działała m.in
- W Czechach, Słowacji i na Węgrzech
- Bausparkasse Schwaebisch Hall jest największą tego Instytucją w Niemczech

10.1994 -
10.1997

WOJEWÓDZKI DYREKTOR SPRZEDAŻY

PPUiH „PLANT+”

- Firma zajmowała się produkcją oraz dystrybucją odzieży roboczej
- Ważną częścią jej działalności był m.in
- Handel węglem i stalą
- Odpowiadałem za stworzenie oddziału i jego zarządzanie

04.1993 -
10.1994

STARSZY INSPEKTOR

Urząd Skarbowy w Wałbrzychu

11.1989 -
07.1991

STARSZY INSPEKTOR

*Wydział Spraw Obywatelskich Urzędu Wojewódzkiego
w Wałbrzychu*

WYKSZTAŁCENIE

1999-2000

UNIwersytet Wrocławski.
Wydział Prawa i Administracji

Podyplomowe: Prawo Bankowe

1984-1990

UNIwersytet Wrocławski
Wydział Prawa i Administracji

Kierunek Prawo

mgr Prawa

JĘZYKI

Język angielski, w mowie i piśmie, w stopniu dobrym.

JĘZYKI OBCE

Angielski: B2



Wyższy średnio zaawansowany