

Tajęcina, dnia 28.04.2017 r.

List Prezesa Zarządu OPTeam S.A.

Szanowni Państwo,

oddaję do waszej dyspozycji raport roczny opisujący wyniki finansowe oraz najważniejsze dokonania spółki OPTeam S.A. w 2016 r. Zakończyliśmy go notując 77 mln zł przychodów oraz 21,4 mln zł zysku netto. Rok 2016 był rokiem pod wieloma względami specyficznym dla naszej Spółki, bo wystąpiła duża ilość zdarzeń jednorazowych, zarówno po stronie przychodów jak i kosztów. Rentowność netto w 2016 r. wyniosła 27,8, co było najwyższą wartością w historii Spółki.

Analizując biznes podstawowy IT, który spółka prowadzi od wielu lat, należy stwierdzić, że nie był to rok udany, ze względu na bardzo trudne otoczenie gospodarcze oraz brak dotacji unijnych, które od wielu lat wspierały klasyczną działalność IT Spółki.

Z kolei patrząc całościowo na wyniki Spółki są one najlepsze w historii, a związane to jest ze sprzedażą części pakietu Polskich E-Płatności. Należy przypomnieć, że Spółka już w grudniu 2016 podzieliła się zyskiem z akcjonariuszami, kontynuując stałą i stabilną politykę dywidendową, którą prowadzi od wielu lat.

Całościowo powoduje to, że Spółka posiada bardzo dobrą sytuację finansową, praktycznie nie jest zadłużona i można z dużym optymizmem patrzeć na kolejne lata.

Biorąc pod uwagę powyższe Zarząd ocenia miniony rok za udany i zakłada utrzymanie dobrej kondycji finansowej w kolejnych latach.

Naszym celem, który już zaczęliśmy realizować w 2016, jest poszerzenie profilu sprzedaży oraz rynków docelowych, tak żeby zapewnić stabilność i zrównoważony rozwój na rynkach na których jesteśmy obecni oraz wejść na rynki które są dla nas niezbędne do rozwoju (outsourcing IT, dostawy rozwiązań IT dla dużych firm) i zapewnią nam w kolejnych okresach wzrosty w pożądanym i perspektywicznym obszarach.

Integracja systemów na rynku dużych przedsiębiorstw czy sprzedaż zagraniczna (zwłaszcza z wykorzystaniem własnej infrastruktury oraz data center), to kierunki które są naszym celem w 2017 i kolejnych latach. Chcemy osiągnąć wskaźnik sprzedaży rozwiązań i usług na poziomie plus 60 % całości tak aby uzyskiwać wysokie rentowności na usługach, kosztem przychodów ze sprzedaży towarów.

Drugi kluczowy cel to wyjście z naszą ofertą na rynki zagraniczne, prowadzimy aktywne działania zmierzające do pozyskania pierwszych samodzielnych kontraktów już w bieżącym roku.

W roku 2016 zanotowaliśmy pozytywne przepływy pieniężne. Dzięki wysokim i pozytywnym przepływom z działalności mogliśmy równocześnie wypłacić dywidendę, utrzymać wskaźniki zadłużenia na bezpiecznych poziomach i finansować prace rozwojowe istotne dla przyszłego rozwoju.

Kluczowym aktywem OPTeam pozostaje pakiet udziałów spółki Polskie ePłatności. Jak informowaliśmy w komunikatach bieżących, w 2016 roku nastąpiła kluczowa zmiana w akcjonariacie PeP SA, naszym współakcjonariuszem został fundusz Innova Investments LLC. To bardzo silny i doświadczony partner finansowy z którym współpracujemy i szybko rozwijamy biznes płatności elektronicznych. To daje gwarancję rozwoju PeP SA oraz wysokich stop zwrotu dla akcjonariatu OPTeam SA w nieodległej perspektywie czasowej. O wszystkich postępach w rozwoju biznesu płatniczego będziemy informować Państwa na bieżąco.

Szanowni Państwo,

Chciałbym w tym miejscu, podziękować naszym Akcjonariuszom za zaufanie, a wszystkim pracownikom – za ciężką i owocną pracę w trakcie całego roku.

Z wyrazami szacunku

Wacław Szary,

Prezes Zarządu OPTeam S.A.