

RAPORT ZA DRUGI KWARTAŁ 2019 ROKU

MENTORING SUKCES WSPÓŁPRACA
PROFESJONALNE KURSY ZAWODOWE
SKILLS SZKOLENIA PARTNERSTWO PROJEKTY EFS
COACHING DORADZTWO PERSONALNE ROZWÓJ OSOBISTY
BUSINESS CONSULTING SPECJALIŚCI ZAANGAŻOWANIE
HUMAN RESOURCES SKUTECZNOŚĆ PROCESOWE
ZARZĄDZANIE PODEJŚCIE
EFEKTYWNE ROZWIĄZANIA NOWOCZESNE NARZĘDZIA PROFESJONALIZM MOTYWACJA
ODPOWIEDZIALNOŚĆ

SZKOLENIA - HR - INTEGRACJA - DORADZTWO BIZNESOWE

SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	19
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	21



WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

Drodzy Akcjonariusze,

Drugi kwartał był dla nas bardzo pracowity, jednak to co dzieje się w gospodarce ma wpływ na decyzję związane z wydatkowaniem pieniędzy firm na usługi szkoleniowo – doradcze. Póki co firmy ograniczają w pewnym stopniu wydatkowanie na te cele. Jednak ta część, która jest wydatkowana i ciężka praca zespołu Lauren Peso Polska S.A. przyniosła całkiem dobre efekty. Oczywiście dużo projektów czeka na zatwierdzenie, część na rozpoczęcie w przyszłych kwartałach, także patrząc do przodu wszystko idzie w dobrym kierunku. Cały czas trwają rozmowy nad przejęciem jednej z firm szkoleniowych celem powiększenia gamy usług oferowanych przez Lauren Peso Polska S.A.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport za drugi kwartał 2019 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 14.08.2019

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Marzena Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Michał Gwozdowski – Członek Rady Nadzorczej

STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Sirra Inwestecje sp. z o.o.	A,A1, B, D	12 963 427	19,49%	12 963 427	19,49%
Adrian Tabor	A,A1, B, D	20 521 000	30,86 %	20 521 000	30,86%
INC S.A.	E	3 700 000	5,56 %	3 700 000	5,56 %
Enigma FIZ AN	A,A1,D	7 362 000	11,07 %	7 362 000	11,07 %
Pozostali	B,C,D	21 953 573	33,02 %	21 953 573	33,02 %
Razem	A,A1,B,C,D,E	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %



JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE SPORZĄDZENIA
SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.

Na dzień publikacji raportu kwartalnego za II kwartał 2019 roku, Emitent nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu przepisów ustawy o rachunkowości.

Jednostki stowarzyszone z Emitentem

Firma:	Norton Kancelarie Finansowe
Forma prawna:	spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Serock
Adres:	ul. Daliowa 8, 05-140 Serock
KRS:	0000438614
Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów na WZ:	6,38 proc.
Udział Emitenta w kapitale zakładowym Spółki:	6,38 proc.
Profil działalności:	ubezpieczenia

Przedmiotem działalności spółki Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o. jest działalność z zakresu doradztwa ubezpieczeniowego.



OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadre wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą



Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal DIVIDE.COM.PL – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY

INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA



W okresie 01.04.2019 – 30.06.2019 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 5 osób na 5 etatu, pozostała część zespołu współpracuje z firmą na podstawie samozatrudnienia.



WYBRANE DANE FINANSOWE ZA II KWARTAŁ 2019



	BILANS - AKTYWA	30.06.2019	30.06.2018
A.	AKTYWA TRWAŁE	204 212,31	344 078,46
I.	Wartości niematerialne i prawne	167 066,67	337 866,67
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	37 145,64	6 211,79
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B.	AKTYWA OBROTOWE	3 289 391,87	3 055 184,19
I.	Zapasy	24 696,49	18 355,73
II.	Należności krótkoterminowe	1 245 264,29	1 455 581,00
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 007 794,25	1 473 716,35
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	11 636,84	107 531,11
C.	NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY	0,00	0,00
D.	UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE	0,00	0,00
	AKTYWA RAZEM	3 493 604,18	3 399 262,65
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	410 335,63	581 503,12
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	549 542,55
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-574 743,36	-757 394,43
VI.	Zysk (strata) netto	-229 463,56	124 355,00
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	3 083 268,55	2 817 759,53
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 470 718,40	1337000
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 262 079,51	1240639,08
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	346 470,64	240120,45
	PASYWA RAZEM	3 493 604,18	3 399 262,65



	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2019-30.06.2019	1.04.2019-30.06.2019	1.01.2018-30.06.2018	1.04.2018-30.06.2018
A.	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym	756 387,10	491 277,95	1 309 865,94	930 014,66
-	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	756 387,10	491 277,95	1 309 865,94	930 014,66
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	933 420,99	506 008,83	1 176 216,16	750 862,92
I.	Amortyzacja	87 095,18	43 712,74	86 764,88	43 382,44
II.	Zużycie materiałów i energii	38 925,11	23 965,45	38 383,01	11 538,36
III.	Usługi obce	500 698,67	278 357,05	823 176,84	586 531,57
IV.	Podatki i opłaty	7 360,32	4 209,09	11 959,44	4 635,88
V.	Wynagrodzenia	240 009,08	111 026,98	182 853,30	85 250,65
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	22 424,87	11 899,44	19 365,07	10 206,70
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	36 907,76	32 838,08	13 713,62	9 317,32
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-177 033,89	-14 730,88	133 649,78	179 151,74
D.	Pozostałe przychody operacyjne	1 011 081,40	944 430,84	214 478,83	88 836,29
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	5 000,00	0,00
II.	Dotacje	1 003 529,71	943 484,22	206 780,00	86 140,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	7 551,69	946,62	2 698,83	2 696,29
E.	Pozostałe koszty operacyjne	1 004 424,86	968 087,51	170 364,36	69 678,15
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	1 004 424,86	968 087,51	170 364,36	69 678,15
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-170 377,35	-38 387,55	177 764,25	198 309,88
G.	Przychody finansowe	7,06	4,54	1,71	1,71
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	7,06	7,06	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	-2,52	1,71	1,71
H.	Koszty finansowe	59 093,27	44 628,75	53 410,96	26 750,40
I.	Odsetki	59 091,47	44 626,95	53 348,40	26 750,40
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	1,80	1,80	62,56	0,00
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-229 463,56	-83 011,76	124 355,00	171 561,19
J.	Podatek dochodowy	0,00	0,00		0,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00		0,00
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	-229 463,56	-83 011,76	124 355,00	171 561,19



ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM		1.01.2019- 30.06.2019	1.04.2019- 30.06.2019	1.01.2018- 30.06.2018	1.04.2018- 30.06.2018
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	639 799,19	493 347,39	481 260,62	434 054,43
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	639 799,19	493 347,39	481 260,62	434 054,43
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	410 335,63	410 335,63	581 503,12	581 503,12
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	410 335,63	410 335,63	581 503,12	581 503,12

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH		1.01.2019- 30.06.2019	1.04.2019- 30.06.2019	1.01.2018- 30.06.2018	1.04.2018- 30.06.2018
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	-229 463,56	-83 011,76	124 355,00	171 561,19
II.	Korekty razem	198 936,82	148 791,69	-354 009,39	-92 943,13
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	-30 526,74	65 779,93	-229 654,39	78 618,06
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	7,06	7,06	0,00	0,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	31500,00	31 500,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	7,06	7,06	-31500,00	-31500,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	300 000,00	0,00	62 000,00	0,00
II.	Wydatki	222 813,35	68 572,95	82 388,40	26 740,40
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	77 186,65	-68 572,95	-20 388,40	-26 740,40
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	46 666,97	-2 785,96	-281 542,79	20 377,66
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	46 666,97	-2 785,96	-281 542,79	20 377,66
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	661 883,84	711 336,77	456 015,70	154 095,25
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	708 550,81	708 550,81	174 472,91	174 472,91



METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.04.2019 do 30.06.2019 r.

Przychody ze sprzedaży

Przychody z firmy w II kwartale 2019 roku wyniosły 491 277,95 zł i spadły w porównaniu do tego samego kwartału w 2018 roku. Powodem zmniejszenia przychodów są w dalszym ciągu wyczekiwania naszych klientów na to co zadzieje się w gospodarce, a co przekłada się na wstrzymywanie się przez firmy z wydatkami na usługi szkoleniowo – doradcze. Jednak znacznie rok do roku zwiększył się przychód operacyjny.

Zysk/ strata

Zysk /ebida/ ze sprzedaży w II kwartale 2019 roku wyniósł 28 981,86 zł, niestety nie udało osiągnąć się wyniku z II kwartału 2018 roku lecz sam fakt tego, iż kwartał wyszedł na zysk mimo mniejszych przychodów ze sprzedaży oraz wielu poczynionych inwestycji jest zadowalający.

Amortyzacja

Amortyzacja w II kwartale 2019 roku wyniosła 43 712,74 PLN, porównywalnie do tego samego okresu w II kwartale 2018 roku wyniosła 43 382,44 PLN i spowodowana jest w dalszym ciągu amortyzacją systemu zarządzania ERP.



STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2019

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2019 i kolejne.



INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Lauren Peso Polska S.A. złożyła w drugim kwartale kolejne w tym roku wnioski na projekty dofinansowane. Tym razem ich wysokość opiewa na kwotę 900 000,00 PLN. Także suma w tym roku złożonych wniosków opiewa na kwotę 1 900 000, PLN.

Rozmowy związane z przejściem jednej z marek szkoleniowych, która jest dobrze osadzona w realiach szkoleń publiczno – prawnych zakończą się w trzecim kwartale tego roku.



WYKRES NOTOWAŃ DO 04.2019 DO 06.2019

