



ims
sensory media

ROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

GRUPY KAPITAŁOWEJ IMS

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2018 ROKU
DO 31 GRUDNIA 2018 ROKU

Warszawa, 25 KWIETNIA 2019 r.

SPIS TREŚCI:

<u>WYBRANE DANE FINANSOWE ZE SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</u>	<u>4</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</u>	<u>6</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - AKTYWA</u>	<u>7</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ - PASYWA</u>	<u>8</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM</u>	<u>9</u>
<u>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</u>	<u>10</u>
<u>1. WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</u>	<u>13</u>
1.1. INFORMACJE OGÓLNE O GRUPIE KAPITAŁOWEJ IMS	13
1.2. OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI	16
1.3. WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	16
1.4. PODSTAWA SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	16
1.5. ZMIANY STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	16
1.6. WPŁYW ZASTOSOWANIA NOWYCH STANDARDÓW MSSF 9, MSSF 15 I MSSF 16 NA SPRAWOZDANIA FINANSOWE	19
1.7. ZASADY KONSOLIDACJI	26
1.8. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI	26
1.9. ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	35
1.10. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	38
<u>2. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI</u>	<u>40</u>
<u>3. NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW</u>	<u>46</u>
3.1. ZYSK NA JEDNĄ AKCJĘ	46
3.2. PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	47
3.3. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE	48
3.4. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE	48
3.5. PODATEK DOCHODOWY	49
3.6. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	49
<u>4. NOTY DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA Z SYTUACJI FINANSOWEJ</u>	<u>51</u>
4.1. WARTOŚĆ FIRMY	51
4.2. WARTOŚCI NIEMATERIALNE	55
4.3. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	56
4.4. PRAWO DO UŻYTKOWANIA NIERUCHOMOŚCI	59
4.5. AKTYWA FINANSOWE DŁUGOTERMINOWE	60
4.6. AKTYWA I REZERWA Z TYTUŁU ODROZCZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO	61
4.7. ZAPASY	63

4.8. NALEŻNOŚCI	63
4.9. ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	64
4.10. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	65
4.11. INSTRUMENTY FINANSOWE	65
4.12. ANALIZA WRAŻLIWOŚCI INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH NA RYZYKA I ZARZĄDZANIE RYZYKIEM	67
4.13. ZARZĄDZANIE RYZYKIEM KAPITAŁOWYM	72
4.14. KAPITAŁ PODSTAWOWY	72
4.15. KAPITAŁ ZAPASOWY	73
4.16. KAPITAŁ WŁASNY PRZYPISANY UDZIAŁOWCOM NIEKONTROLUJĄCYM	73
4.17. PROPOZYCJA CO DO SPOSOBU PODZIAŁU ZYSKU LUB POKRYCIA STRATY ZA ROK OBROTOWY W JEDNOSTCE DOMINUJĄCEJ – IMS S.A.	74
4.18. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU LEASINGU	74
4.19. REZERWY DŁUGOTERMINOWE	75
4.20. KREDYTY I POŻYCZKI	75
4.21. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA	78
4.22. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE BIERNE	79
4.23. ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU PODATKÓW	79
4.24. REZERWY KRÓTKOTERMINOWE	80
5. POZOSTAŁE INFORMACJE	82
<hr/>	
5.1. NABYCIE UDZIAŁÓW W APR SP. Z O.O.	82
5.2. PODPISANIE UMOWY INWESTYCYJNEJ DOTYCZĄCEJ PROJEKTU SZAF GRAJĄCYCH	84
5.3. DYWIDENDA	86
5.4. SKUP AKCJI WŁASNYCH PROWADZONY W IMS S.A.	87
5.5. UMORZENIE AKCJI WŁASNYCH IMS S.A.	92
5.6. NABYCIE DODATKOWYCH UDZIAŁÓW W MOOD FACTORY SP. Z O.O.	92
5.7. PROGRAM MOTYWACYJNY III NA LATA 2018 – 2020	93
5.8. PRACOWNICY I KOSZTY PRACY	94
5.9. WYNAGRODZENIE CZŁONKÓW KADRY MENEDŻERSKIEJ	94
5.10. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	95
5.11. UDZIELONE I OTRZYMANE PORĘCZENIA I GWARANCJE	95
5.12. SPRAWY SĄDOWE	97
5.13. OPIS ZNACZĄCYCH POSTANOWIEŃ UMÓW LEASINGOWYCH AKTYWNYCH NA 31.12.2018 ROKU	98
5.14. WYDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO	100
5.15. PODMIOT UPRAWNIONY DO BADANIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	100

Wybrane dane finansowe ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2017 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 r.	Okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2017 r.
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów				
Przychody netto ze sprzedaży	52 695	48 054	12 350	11 321
EBIT	12 073	9 890	2 829	2 330
Amortyzacja	4 479	3 567	1 050	840
EBITDA (Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja)	16 552	13 457	3 879	3 170
Zysk brutto	11 613	9 774	2 722	2 303
Zysk netto za rok obrotowy	9 250	7 915	2 168	1 865
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	9 289	7 857	2 177	1 851
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (gr na akcję)	29	24	7	6
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	14 502	9 542	3 399	2 247
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 842)	(527)	(1 135)	(124)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(16 095)	(8 848)	(3 772)	(2 083)
Przepływy pieniężne netto razem	(6 435)	167	(1 508)	39
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej				
	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Rzeczowe aktywa trwałe	12 629	10 429	2 937	2 500
Należności krótkoterminowe	15 725	13 161	3 657	3 155
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	641	7 023	149	1 684
Kapitał własny	18 234	20 735	4 240	4 971
Zobowiązania długoterminowe	13 654	5 958	3 175	1 428
Zobowiązania krótkoterminowe	16 607	11 133	3 862	2 669

Zasady przeliczenia wybranych danych finansowych

Poszczególne pozycje skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej przeliczono według ustalonego przez NBP kursu wymiany złotego na EUR obowiązującego 31.12.2018 r. - 4,3000 PLN/EUR i dane porównawcze na 29.12.2017 r. - 4,1709 PLN/EUR).

Poszczególne pozycje skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów oraz skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych - przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez NBP na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca okresu sprawozdawczego, tj. za okres 12 miesięcy zakończonych 31.12.2018 r. - 4,2669 PLN/EUR i dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończonych 31.12.2017 r. - 4,2447 PLN/EUR.

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 r.
Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:		53 247	48 079
Przychody netto ze sprzedaży	3.2.	52 695	48 054
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki		504	23
Zmiana stanu produktów		48	2
Koszty działalności operacyjnej		40 877	38 083
Amortyzacja		4 479	3 567
Zużycie materiałów i energii		5 464	5 073
Usługi obce		19 818	19 882
Podatki i opłaty		237	261
Wynagrodzenia		6 572	6 044
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia		584	498
Pozostałe koszty rodzajowe		452	403
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		3 271	2 355
Zysk na sprzedaży		12 370	9 996
Pozostałe przychody operacyjne	3.3.	189	448
Pozostałe koszty operacyjne	3.3.	486	554
Zysk na działalności operacyjnej		12 073	9 890
Przychody finansowe	3.4.	74	187
Koszty finansowe	3.4.	534	303
Zysk brutto		11 613	9 774
Podatek dochodowy	3.5.	2 363	1 859
Zysk netto za rok obrotowy		9 250	7 915
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ		9 289	7 857
Strata/Zysk netto przypisana udziałowcom niekontrolującym		(39)	58
Pozostałe całkowite dochody netto		(3)	-
<i>Pozostałe całkowite dochody, które nie będą reklasyfikowane do wyniku powstałe na transakcji odsprzedaży akcji własnych</i>		(4)	-
<i>Podatek dochodowy odnoszący się do pozycji, które nie będą reklasyfikowane do wyniku powstałe na transakcji odsprzedaży akcji własnych</i>		(1)	-
Całkowite dochody ogółem		9 247	7 857
Całkowite dochody ogółem przypisane akcjonariuszom jednostki dominującej		9 286	7 857
Całkowite dochody ogółem przypisane udziałowcom niekontrolującym		(39)	58
Zysk na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (gr na akcję)			
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	3.1.	29	24
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	3.1.	29	24

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej - Aktywa

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Aktywa trwałe		27 560	14 068
Wartość firmy	4.1.	10 540	2 446
Wartości niematerialne	4.2.	1 627	697
Rzeczowe aktywa trwałe	4.3.	12 629	10 429
Prawo do użytkowania nieruchomości	4.4.	1 941	-
Inne długoterminowe aktywa finansowe	4.5.	165	-
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4.6.	648	486
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	4.10.	10	10
Aktywa obrotowe		20 935	23 758
Zapasy	4.7.	3 577	2 822
Należności z tytułu dostaw i usług	4.8.	15 183	12 953
Należności pozostałe	4.8.	526	106
Nadpłaty z tytułu podatku dochodowego	4.8.	-	102
Nadpłaty z tytułu pozostałych podatków	4.8.	16	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4.9.	641	7 023
Rozliczenia międzyokresowe	4.10.	992	752
Aktywa razem		48 495	37 826

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej - Pasywa

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Nota	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
KAPITAŁ WŁASNY			
Kapitał podstawowy	4.14.	670	670
Kapitał zapasowy	4.15.	10 594	9 128
Kapitał zapasowy – wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16		167	-
Kapitał rezerwowy – środki na nabycie akcji własnych		3 480	2 512
Akcje własne		(5 946)	(1 988)
Kapitał rezerwowy z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy w przyszłych okresach		-	2 552
Zyski zatrzymane, w tym:		9 289	7 857
<i>Zysk netto okresu sprawozdawczego</i>		9 289	7 857
Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej		18 254	20 731
Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	4.16.	(20)	4
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM		18 234	20 735
ZOBOWIĄZANIA			
Zobowiązania długoterminowe		13 654	5 958
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.18.	5 650	5 145
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	4.4.	1 139	-
Zobowiązania z tytułu umowy inwestycyjnej dot. nabycia spółki APR Sp. z o.o.		5 450	-
Kredyty i pożyczki	4.20.	216	-
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	4.6.	1 177	793
Rezerwy długoterminowe	4.19.	22	20
Zobowiązania krótkoterminowe		16 607	11 133
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.18.	2 992	2 479
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	4.4.	937	-
Kredyty i pożyczki	4.20.	706	-
Zobowiązania z tytułu faktoringu		-	359
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4.21.	6 747	5 358
Rozliczenia międzyokresowe bierne	4.22.	2 854	1 941
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	4.23.	1 451	257
Zobowiązanie z tytułu pozostałych podatków	4.23.	403	516
Przychody przyszłych okresów		306	39
Rezerwy krótkoterminowe	4.24.	211	184
ZOBOWIĄZANIA RAZEM		30 261	17 091
Pasywa razem		48 495	37 826

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał zapasowy – wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	Kapitał rezerwowý - środki na nabycie akcji własnych	Akcje własne	Kapitał rezerwowý z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy w przyszłych okresach	Zyski zatrzymane	Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	Kapitał własny
<i>Noty</i>	4.14.	4.15.	-						4.16.	
Stan na 1 stycznia 2017 roku	670	7 939	-	2 000	-	2 552	5 722	18 883	(55)	18 828
Skup akcji własnych	-	1 988	-	(1 988)	(1 988)	-	-	(1 988)	-	(1 988)
Środki na nabycie akcji własnych	-	(2 500)	-	2 500	-	-	-	-	-	-
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	1 701	-	-	-	-	(1 701)	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	(4 020)	(4 020)	-	(4 020)
Zysk netto roku obrotowego	-	-	-	-	-	-	7 857	7 857	58	7 914
Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	-	-	-	7 857	7 857	58	7 914
Stan na 31 grudnia 2017 roku	670	9 128	-	2 512	(1 988)	2 552	7 857	20 731	4	20 735
Stan na 1 stycznia 2018 roku	670	9 128	-	2 512	(1 988)	2 552	7 857	20 731	4	20 735
Środki na nabycie akcji własnych	-	(2 448)	-	5 000	-	(2 552)	-	-	-	-
Skup akcji własnych	-	4 032	-	(4 032)	(4 032)	-	-	(4 032)	-	(4 032)
Podział zysku z lat ubiegłych na kapitał	-	714	-	-	-	-	(714)	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	(762)	-	-	-	-	(7 144)	(7 905)	-	(7 905)
Sprzedż akcji własnych	-	-	-	-	74	-	-	74	-	74
Korekta z tytułu zastosowania MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	-	-	167	-	-	-	-	178	20	187
Korekta kapitału związana z nabyciem dodatkowych udziałów w Mood Factory	-	(67)	-	-	-	-	-	(67)	(5)	(72)
Zysk netto roku obrotowego	-	-	-	-	-	-	9 289	9 289	(39)	9 250
Pozostałe całkowite dochody za rok obrotowy (netto), w tym:	-	(3)	-	-	-	-	-	(3)	-	(3)
Odsprzedaż akcji własnych	-	(3)	-	-	-	-	-	(3)	-	(3)
Suma całkowitych dochodów	-	(3)	-	-	-	-	9 289	9 286	(39)	9 247
Stan na 31 grudnia 2018 roku	670	10 594	167	3 480	(5 946)	-	9 289	18 254	(20)	18 234

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych należy analizować łącznie z notami do skonsolidowanego sprawozdania finansowego, które stanowią jego integralną część.

	Noty	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ			
Zysk netto		9 250	7 915
Korekty		5 252	1 627
Straty/Zyski udziałowców niekontrolujących		(39)	58
Amortyzacja		4 479	3 567
Odsetki: leasing, kredyt, lokaty bankowe, prawo do użytkowania nieruchomości		323	219
Zysk z działalności inwestycyjnej		15	12
Zmiana stanu rezerw, rozliczeń międzyokresowych biernych i przychodów przyszłych okresów		1 203	880
Bilansowa zmiana stanu zapasów skorygowana o zobowiązania z tytułu leasingu dot. nieprzyjętych na stan środków trwałych		(1 080)	(457)
Zmiana stanu należności krótkoterminowych, skorygowana o wpływ MSSF 9		(2 174)	(3 802)
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów		1 373	549
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych, skorygowana o wpływ MSSF 15		-	(105)
Należny roczny podatek dochodowy		2 428	1 859
Zmiany stanu pozostałych podatków		(71)	210
Zapłacony podatek dochodowy, w tym:		(1 167)	(1 302)
- za rok 2018 (zaliczka)		(909)	-
- za rok 2017		(257)	(1 180)
- za rok 2016		-	(121)
Inne korekty		(39)	(61)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		14 502	9 542
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ			
Wpływy z tytułu zbycia aktywów trwałych		214	52
Wydatki z tytułu nabycia udziałów APR Sp. z o.o.		(3 789)	-
Zakup wartości niematerialnych i środków trwałych		(1 102)	(579)
Udzielone pożyczki		130	-
Wydatki z tytułu nabycia udziałów Muzola Sp. z o.o.		35	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(4 842)	(527)

	Noty	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 r.
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ			
Wpływy z tytułu kredytów bankowych		679	-
Wpływy z tytułu odsetek od lokat bankowych		77	71
Wpływy z tytułu faktoringu		-	91
Wypłata dywidendy	5.3.	(7 905)	(4 020)
Nabycie akcji własnych	5.4.	(4 026)	(1 965)
Wydatki związane z nabyciem akcji własnych	5.4.	(5)	(23)
Płatności z tytułu leasingu wraz z odsetkami		(3 504)	(2 956)
Spłata rat z tytułu leasingu dotyczącego prawa do użytkowania nieruchomości		(808)	-
Spłata odsetek z tytułu leasingu dotyczącego prawa do użytkowania nieruchomości		(78)	-
Płatności z tytułu faktoringu wraz z odsetkami		(364)	(35)
Spłata pożyczki zaciągniętej przez APR Sp. z o.o.		(123)	-
Spłata kredytów bankowych wraz z odsetkami		(38)	(11)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		(16 095)	(8 848)
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO RAZEM		(6 435)	167
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU		7 023	6 856
Zwiększenie środków pieniężnych w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.		53	-
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU		641	7 023
BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH		(6 435)	167



WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

1.1. Informacje ogólne o Grupie Kapitałowej IMS

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje rok zakończony 31 grudnia 2018 r. oraz dane porównawcze za rok zakończony 31 grudnia 2017 r. Rokiem obrachunkowym spółek Grupy Kapitałowej IMS („Grupa Kapitałowa”; „Grupa IMS”; „Grupa”) jest okres 12 miesięcy kończący się 31 grudnia.

Jednostką dominującą Grupy jest IMS S.A. („Spółka”, „IMS S.A.”; „Emitent”). IMS S.A. nie jest zależna od innych spółek. IMS S.A. została utworzona w wyniku przekształcenia Internet Media Services Sp. z o.o. w spółkę akcyjną uchwałą Walnego Zgromadzenia Wspólników Spółki z 8 marca 2007 r. (Rep. A nr 499/2007). Internet Media Services Sp. z o.o. została utworzona na podstawie Aktu Notarialnego z 4 sierpnia 2000 r. w Kancelarii Notarialnej Czesławy Kołcun (Rep. A - 9269/2000). Siedzibą Spółki jest Warszawa, ul. Puławska 366. Spółka wpisana jest do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Warszawie pod numerem KRS 0000278240. Spółce nadano numer statystyczny REGON 016452416.

Obecna nazwa Spółki – IMS Spółka Akcyjna (nazwa skrócona IMS S.A.) – to wynik zmiany nazwy z Internet Media Services S.A. dokonany przez ZWZ w czerwcu 2015 r., zgodnie ze strategią komunikacji marki IMS oraz strategią komunikacji dla całej Grupy Kapitałowej IMS.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Skład Grupy Kapitałowej IMS na 31.12.2018 r.:

Szczegół powiązania	Jednostka	Nazwa skrócona	Data objęcia kontroli	Procentowy udział IMS S.A. w kapitale spółki		Metoda konsolidacji
				Stan na 31.12.2018 r.	Stan na 31.12.2017 r.	
Jednostka dominująca	IMS Spółka Akcyjna z siedzibą ul. Puławska 366 Warszawa	IMS S.A.	x	x	x	Pełna
Szczegół pierwszy	IMS r&d spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Lipowa 3 Kraków	IMS r&d sp. z o.o.	19.01.2006 r.	100,00%	100,00%	Pełna
	IMS events spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Królowej Marysieńki 94A Warszawa	IMS events sp. z o.o.	31.03.2014 r.	73,00%	73,00%	Pełna
	Mood Factory Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Puławska 366 Warszawa	Mood Factory Sp. z o.o.	04.08.2016 r.	93,20%	86,40%	Pełna
	APR Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Drozdów 4 Katowice	APR Sp. z o.o.	15.10.2018 r.	100,00%	x	Pełna*
	Videotronic Media Solutions Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą ul. Puławska 366 Warszawa	VMS Sp. z o.o.	18.05.2007 r.	100,00%	100,00%	Pełna

* Konsolidacja sprawozdania finansowego APR Sp. z o.o. rozpoczęła się od 15 października 2018 roku

IMS r&d sp. z o.o. prowadzi w Grupie Kapitałowej IMS działalność badawczo-rozwojową w zakresie nowych urządzeń i systemów. IMS r&d sp. z o.o. pracuje nad nowymi, innowacyjnymi rozwiązaniami urządzeń do marketingu sensorycznego wykorzystywanymi w całej Grupie Kapitałowej (np. serwery do nadawania muzyki i wyświetlania kontentu Digital Signage) oraz autorskimi, interaktywnymi aplikacjami multimedialnymi.

IMS events sp. z o.o. specjalizuje się w organizacji eventów i wydarzeń specjalnych. Firma zajmuje się przygotowaniem i realizacją imprez związanych z wprowadzeniem nowych produktów na rynek, ambientami, promocją, programami lojalnościowymi, szkoleniami, konferencjami, itp.

Mood Factory Sp. z o.o. to spółka prowadząca działalność abonamentową w zakresie audio i aromamarketingu na krajowych rynkach lokalnych, gdzie grupą klientów docelowych są głównie pojedyncze sklepy, salony fryzjerskie, salony fitness, puby, restauracje oraz niewielkie, lokalne sieci ww. salonów, sklepów i restauracji (w odróżnieniu od Emitenta, który w swojej dotychczasowej działalności współpracuje głównie z dużymi markami, sieciami FMCG, galeriami handlowymi oraz sieciami hiper- i supermarketów). W dniu 26 lipca 2018 roku IMS S.A. nabyła 14 dodatkowych udziałów w Mood Factory Sp. z o.o. Transakcja została przekazana do publicznej wiadomości przez Emitenta raportem bieżącym ESPI 37/2018 dnia 26 lipca 2018 roku. Szczegółowy opis transakcji znajduje się w punkcie 5.6. niniejszego sprawozdania.

APR Sp. z o.o. to firma, która dołączyła do Grupy Kapitałowej IMS od 15 października 2018 roku (nabycie 100% udziałów – szczegółowy opis w punkcie 5.1. niniejszego sprawozdania). APR to spółka działająca od kilku lat w branży audiomarketingu, której model biznesowy oparty jest o dostarczanie usług muzycznych do punktów sprzedaży. Spółka APR na dzień nabycia posiadała nieco ponad 3.000 lokalizacji, do których dostarczała usługi abonamentowe audio w kraju i poza granicami. Po przejęciu, Grupa Kapitałowa Emitenta posiadała łącznie blisko 17.000 lokalizacji abonamentowych. Przejęcie APR to dla Emitenta bardzo istotny krok mający na celu konsolidację rynku marketingu sensorycznego w Polsce oraz jeszcze silniejsze wzmocnienie pozycji Emitenta jako lidera rynku w Polsce. Dołączenie APR do Grupy Kapitałowej IMS jest także bardzo ważne z punktu widzenia istotnego umocnienia pozycji Grupy Kapitałowej Emitenta w segmencie ekonomicznym audiomarketingu, w którym Emitent zaczął działać od początku 2018 roku i w którym działa większość firm konkurencyjnych.

VMS to spółka specjalnego przeznaczenia, która w 2017 roku świadczyła usługi transportowe na rzecz IMS S.A. (podobnie jak w roku 2016).

Poza powyżej opisanymi transakcjami w 2018 roku skład Grupy Kapitałowej IMS nie uległ zmianie, w tym w wyniku połączenia, przejęcia lub sprzedaży, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji czy zaniechania działalności.

Obszary działalności

Grupa Kapitałowa IMS jest międzynarodowym dostawcą wyspecjalizowanych usług z zakresu marketingu sensorycznego w miejscu sprzedaży. Nowoczesne rozwiązania oferowane przez Grupę pozwoliły jej osiągnąć pozycję lidera na rynku polskim, jak również oferować produkty i usługi na innych rynkach europejskich. Grupa dostarcza usługi, które mają na celu wpłynąć na atrakcyjność miejsc sprzedaży, jak również wzrost sprzedaży promowanego asortymentu. Działania Grupy skupiają się w trzech głównych obszarach marketingu sensorycznego:

- audiomarketingu** - przygotowanie i emisja formatów muzycznych oraz produkcja i emisja reklam dźwiękowych (abonamenty audio i usługi reklamowe audio),

- **Digital Signage** - produkcja i emisja przekazów reklamowych na ekranach plazmowych (abonamenty wideo, usługi reklamowe wideo oraz dystrybucja sprzętu i kontentu Digital Signage),
- **aromamarketingu** - dobór i dystrybucja kompozycji zapachowych (umowy abonamentowe, dystrybucja sprzętu i olejków zapachowych).

Powyższe dziedziny stanowią podstawowy trzon marketingu sensorycznego, który jest działaniem polegającym na umiejętnym dobraniu odpowiednich bodźców dźwiękowych, wizualnych i zapachowych w celu wywołania oczekiwanych reakcji u klientów. Wraz z przejęciem w 2014 roku IMS events sp. z o.o, Grupa IMS poszerzyła dodatkowo portfolio oferowanych usług o działalność eventowo-promocyjną.

Misją Grupy jest pozostanie wiodącym dostawcą rozwiązań podnoszących efektywność i atrakcyjność miejsc sprzedaży, w tym poprzez oferowanie kompleksowych rozwiązań marketingowych, które odciążą klienta od implementacji, zarządzania i monitorowania systemów i procesów sprzedaży nakierowanych na działania marketingowe w miejscu sprzedaży.

Wytworzenie właściwej atmosfery miejsc sprzedaży pozwala wpłynąć m.in. na:

- zachowania klientów (wzbudzenie zainteresowania miejscem sprzedaży, wydłużenie czasu pobytu klienta w sklepie, co w konsekwencji wpływa na zwiększenie prawdopodobieństwa dokonania zakupów),
- budowanie wizerunku marki (odpowiednio dobrany zapach, treść reklamowa oraz jej sposób przekazu pozwala na uzyskanie odpowiednich skojarzeń z marką, jak również kreuje lojalność wobec marki),
- zwiększenie sprzedaży.

Skład Zarządu Emitenta

W roku 2018 nie było zmian w składzie Zarządu Emitenta.

Skład Zarządu na 31 grudnia 2018 roku:

Michał Kornacki	- Prezes Zarządu
Dariusz Lichacz	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Muzyczny
Wojciech Grendziński	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Handlowy
Piotr Bielawski	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Finansowy

W dniu 28 listopada 2018 r. Rada Nadzorcza Spółki powołała z dniem 1 stycznia 2019 r. w skład Zarządu Spółki Pana Wojciecha Piwockiego. Pan Wojciech Piwocki 1 stycznia 2019 r. objął funkcję Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Handlowego. Z dniem 1 stycznia 2019 roku Pan Wojciech Grendziński zmienił dotychczas pełnioną funkcję Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Handlowego na Wiceprezesa Zarządu – Dyrektora Rozwoju Usług.

Skład Zarządu na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji:

Michał Kornacki	- Prezes Zarządu
Dariusz Lichacz	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Muzyczny
Wojciech Grendziński	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Rozwoju Usług
Wojciech Piwocki	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Handlowy
Piotr Bielawski	- Wiceprezes Zarządu – Dyrektor Finansowy

1.2. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi przez Unię Europejską. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Porównawcze dane finansowe za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku zostały przygotowane w oparciu o te same podstawy sporządzenia sprawozdania finansowego, za wyjątkiem zmian wynikających z wdrożenia nowych standardów MSSF 9, MSSF 15 oraz MSSF 16.

1.3. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną Spółek Grupy oraz walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tys. PLN (nie stosuje się zaokrągleń; w wyniku prezentacji danych finansowych w tysiącach złotych sumy podsumowań mogą być różne od sumy składników poszczególnych pozycji, a odchylenie nie powinno przekraczać 1 tysiąca złotych).

1.4. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

1.5. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Począwszy od 1 stycznia 2018 roku Grupa IMS zastosowała MSSF 9 i MSSF 15, oraz zgodnie z obowiązującymi regulacjami dającymi możliwość wcześniejszego zastosowania, Grupa wdrożyła MSSF 16. Szczegółowy wpływ pierwszego zastosowania ww. standardów został przedstawiony w punkcie 1.6. poniżej.

Nowe standardy i interpretacje zatwierdzone przez Unię Europejską:

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
MSSF 9 „Instrumenty finansowe”	1 stycznia 2018 r.	Standard wprowadza: - uporządkowanie klasyfikacji i ujęcie aktywów finansowych w oparciu o charakterystykę ich przepływów pieniężnych i model biznesowy jednostki; - wprowadzenie jednolitej metodologii oceny wystąpienia utraty wartości aktywów finansowych; - nowy model rachunkowości zabezpieczeń, który w większym stopniu powiązany z zarządzaniem ryzykiem.
MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”	1 stycznia 2018 r.	Standard dotyczy wszystkich umów zawartych z klientami, z wyjątkiem takich, które wchodzą w zakres innych MSSF (tj. umów leasingu, ubezpieczeniowych i instrumentów finansowych). MSSF 15 ujednotnacza wymogi dotyczące ujmowania przychodów.
MSSF 16 „Leasing”	1 stycznia 2019 r. <i>z możliwością wcześniejszego zastosowania</i>	Wprowadzenie jednolitego modelu księgowania leasingu; brak rozróżnienia na leasing operacyjny i finansowy.
Zmiany do MSSF 2 „Płatności na bazie akcji”	1 stycznia 2018 r.	Doprecyzowanie sposobu ujmowania niektórych rodzajów transakcji płatności na bazie akcji.
Zmiany do MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe”	1 stycznia 2018 r. lub w momencie zastosowania MSSF 9 po raz pierwszy	Zastosowanie MSSF 9 „Instrumenty finansowe” w MSSF 4.
„Poprawki do MSSF (cykl 2014-2016)”	1 stycznia 2018 r.	Zestaw poprawek dotyczących: MSSF 1 – usunięcie kilku przewidzianych w tym standardzie zwolnień, które nie mają już zastosowania; MSR 28 – doprecyzowany moment, w którym jednostki o charakterze inwestycyjnym mogą zdecydować o wyborze sposobu wyceny udziałów w jednostkach stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięciach w wartości godziwej, a nie przy zastosowaniu metody praw własności.
Interpretacja do KIMSF 22 „Transakcje w walutach obcych i płatności zaliczkowe”	1 stycznia 2018 r.	Standard wskazuje w jaki sposób określić datę transakcji dla celów ustalenia właściwego kursu transakcji zawartych w walutach obcych, w sytuacji gdy jednostka płaci lub otrzymuje zaliczkę w walucie obcej.
Zmiany do MSR 40 „Nieruchomości inwestycyjne”	1 stycznia 2018 r.	Doprecyzowanie, że przeniesienie nieruchomości „do” lub „z” nieruchomości inwestycyjnych może nastąpić tylko wtedy, gdy nastąpiła zmiana sposobu użytkowania nieruchomości.

Powyższe nowe standardy (poza MSSF 16) nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe IMS S.A.

Nowe standardy i interpretacje opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie:

Powyższe sprawozdanie nie uwzględnia zmian standardów i interpretacji, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską bądź zostały zatwierdzone, ale wejdą w życie po 31 grudnia 2018 roku.

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
	1 stycznia 2016 r.	
MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności”	<i>Proces zatwierdzania do stosowania na terenie UE nie został rozpoczęty do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14</i>	Zasady rachunkowości i ujawnień dla zasady ujmowania aktywów i zobowiązań powstałych w związku z transakcjami o cenach regulowanych w przypadku gdy jednostka podejmie decyzję o przejściu na MSSF.
Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe”	1 stycznia 2019 r.	Prawo wcześniejszej spłaty z negatywnym wynagrodzeniem
Zmiany do MSR 28 “Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”	1 stycznia 2019 r.	Doprecyzowanie zakresu stosowania standardu dla długoterminowych udziałów w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.
„Poprawki do MSSF (cykl 2015-2017)”	1 stycznia 2019 r.	Zestaw poprawek dotyczących: MSSF 3 – wskazanie, że jednostka ponownie wycenia udziały kapitałowe we wspólnej działalności kiedy obejmuje kontrolę nad tym przedsięwzięciem; MSSF 11 – jednostka nie dokonuje ponownej wyceny udziałów kapitałowych we wspólnej działalności kiedy uzyskuje współkontrolę nad wspólnym przedsięwzięciem; MSR 12 – konsekwencje podatkowe w związku z wypłatą dywidendy (skutki podatkowe z tytułu podatku dochodowego od dywidendy powinny być ujmowane w rachunku zysków i strat); MSR 23 – koszty finansowania w przypadku gdy składnik aktywa został przekazany do użytkowania.
Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze”	1 stycznia 2019 r.	Zmiany do programu określonych świadczeń
Interpretacja do KIMSF 23 “Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego”	1 stycznia 2019 r.	KIMSF 23 dostarcza wytycznych odnośnie ujęcia niepewności w zakresie podatku dochodowego. Podmiot powinien dokonać osądu, czy ujęcia podatkowe powinny być rozważane indywidualnie, czy też pewne ujęcia podatkowe powinny zostać ocenione łącznie. Wybór powinien lepiej odzwierciedlać oczekiwania odnośnie rozwiązania niepewności.
Zmiany do MSSF 3 „Połączenia jednostek”	1 stycznia 2019 r.	Doprecyzowanie definicji „przedsięwzięcia”. Obowiązuje w odniesieniu do połączeń, w których data przejęcia przypada na początek pierwszego okresu rocznego rozpoczynającego się 01.01.2020 r. lub później oraz w odniesieniu do nabycia aktywów, które nastąpiło w dniu rozpoczęcia ww. okresu lub później.
Zmiany do Założeń Konceptyjnych	1 stycznia 2020 r.	Zmiany dotyczą ujednoczenia Założeń Konceptyjnych
Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” i MSR 8 “Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”	1 stycznia 2020 r.	Doprecyzowanie definicji „istotności”

Standard	Data obowiązywania	Opis zmian
MSSF 17 "Umowy ubezpieczeniowe"	1 stycznia 2021 r.	Nowe podejście w rozpoznawaniu przychodów oraz zysku/strat w okresie świadczenia usług ubezpieczeniowych.
Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i MSR 28 "Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach"	<i>Prace zostały odłożone bezterminowo</i>	Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem

Grupa zamierza przyjąć wymienione powyżej nowe standardy, zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, nieobowiązujące na dzień sprawozdawczy, od ich wejścia w życie, po zatwierdzeniu przez Unię Europejską.

1.6. Wpływ zastosowania nowych standardów MSSF 9, MSSF 15 i MSSF 16 na sprawozdania finansowe

MSSF 16 „Leasing”

Nowy standard MSSF 16 „Leasing” likwiduje pojęcie leasingu operacyjnego i w konsekwencji powoduje rozpoznanie nowego składnika aktywów (prawa do użytkowania środka będącego przedmiotem leasingu) oraz nowych zobowiązań związanych z dokonywaniem płatności z tytułu leasingu. MSSF 16 zastępuje MSR 17 „Leasing”; IFRIC 4 „Ustalenia czy umowa zawiera leasing”; SIC 15 „Leasing operacyjny – specjalne oferty promocyjne”; SIC 27 „Ocena istoty transakcji wykorzystujących formę prawną leasingu”. Standard obowiązuje w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 r. z możliwością wcześniejszego zastosowania, z której to możliwości skorzystała Grupa IMS.

Przy wdrożeniu MSSF 16 Grupa Kapitałowa IMS zastosowała metodę „zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego”.

Grupa przeanalizowała wszystkie kontrakty, które mogły posiadać charakter leasingu (a dotychczas nie były traktowane jako umowy leasingowe) i po dokonanej analizie zidentyfikowano umowy spełniające kryteria standardu. Umowy dotyczą głównie najmu pomieszczeń biurowych oraz magazynowych. Z umów wydzielono elementy leasingowe (czynsz najmu) oraz elementy nie leasingowe (koszty opłat za media dostarczane do wynajmowanych obiektów). Tabela poniżej prezentuje zestawienie umów podlegających wycenie:

Umowy	Czas trwania umowy przyjęty do kalkulacji
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	Do 31.12.2020 r.
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (ul. Farbiarska)	Do 31.12.2020 r.
Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o.	Do 31.12.2019 r.*
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	Do 30.06.2022 r.
Umowa najmu magazynu przez IMS S.A.	Do 31.08.2019 r.
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	Do 31.07.2020 r.

* Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o. zawarta jest do 31.12.2018 r. z opcją przedłużenia o kolejne 12 miesięcy. Umowa zawiera również taką możliwość przedłużania każdego z kolejnych okresów umownych. Do kalkulacji przyjęto okres do 31.12.2019 roku, ponieważ na dzień bilansowy istniało wysokie prawdopodobieństwo, że korzystający wykorzysta opcję przedłużenia leasingu do tej daty.

Poniższe zestawienie zawiera wymagane przez MSSF 16 ujawnienia dot. zidentyfikowanych zgodnie z tym standardem umów leasingowych dla danego okresu sprawozdawczego tj. 2018 r. /w tys. PLN/.

Pozycja	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
Koszt amortyzacji dotyczący prawa do użytkowania nieruchomości i samochodu	780
Koszt odsetek z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania nieruchomości i samochodu	77
Koszt związany ze zmiennymi opłatami leasingowymi nieujętymi w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu	71
Całkowity wpływ środków pieniężnych z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania nieruchomości i samochodu (kapitał i odsetki)	886
Pozycja	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Wartość bilansowa prawa do użytkowania nieruchomości	1 941

MSSF 9 „Instrumenty finansowe”

Nowy standard MSSF 9 „Instrumenty finansowe” obowiązuje w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 r. MSSF 9 zastępuje dotychczasowy MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena”. Podstawowe zmiany wprowadzone przez MSSF 9 to:

- zasady klasyfikacji i wyceny aktywów finansowych oparte o model biznesowy przyjęty przez jednostkę w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystykę wynikających z umów przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych;
- wprowadzenie nowego modelu utraty wartości charakteryzującego się znaczącym przyspieszeniem ujęcia utraty wartości aktywów finansowych. Ujęcie straty z tytułu utraty wartości według dotychczasowych zasad następowało dopiero wtedy, gdy wystąpiły obiektywne dowody utraty wartości. W nowym podejściu, już od momentu ujęcia aktywa finansowego w bilansie wylicza się odpis z tytułu utraty wartości za pomocą wskazanego przez MSSF 9 modelu „oczekiwanych strat kredytowych” (a nie jak dotychczas „strat poniesionych”).

Grupa IMS dokonała analizy posiadanych instrumentów finansowych w świetle powyższego standardu. W jej wyniku wyodrębniono główny obszar, na który nowy standard ma wpływ, tj. wyliczanie i ujmowanie odpisów z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, w tym głównie należności handlowych. Należności handlowe stanowią najistotniejszą pozycję aktywów finansowych Grupy. Dotychczasowe zasady obowiązujące w Grupie Kapitałowej wymagały oceny prawdopodobieństwa uzyskania wpływów z tytułu przeterminowanych należności i oszacowania wartości utraconych wpływów, na które tworzony był odpis aktualizujący. Spółki tworzyły odpisy aktualizujące w kwocie, którą uznawały za mało prawdopodobną do odzyskania. Nowy standard MSSF 9 wymaga oszacowania oczekiwanej straty, niezależnie od tego czy wystąpiły przesłanki do stworzenia takiego odpisu. Grupa dokonała analizy ryzyka kredytowego w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązań ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2014 – 2018. Uzyskane, historyczne wskaźniki, zostały skorygowane (dodatkowo pogorszone) o oczekiwany wpływ czynników zewnętrznych na nieściągalność (dla spółek Grupy Kapitałowej w zależności od przedmiotu działalności i struktury klientów przyjęto wskaźnik od 0,5% do 4,0%).

Ostatecznie przyjęte wskaźniki niewypełnienia zobowiązania dla należności, które nie utraciły wartości kształtują się w przedziałach:

Należności nieprzetereiminowane	Należności przetereiminowane w przedziałach				
	1 - 30 dni	31 - 90 dni	91 - 180 dni	181 - 365 dni	Pow. 365 dni
0,5% - 4,0%	0,5% - 4,0%	0,7% - 4,2%	6,4% - 10,0%	23,3% - 26,8%	14,4% - 17,9%

Spółki Grupy IMS podjęły decyzję o zastosowaniu standardu MSSF 9 bez przekształcania danych porównawczych, korekty wynikające z wdrożenia MSSF 9 zostały wprowadzone z dniem 1 stycznia 2018 r. (saldo początkowe „Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16”). W konsekwencji dane porównawcze nadal są oparte na zasadach rachunkowości wcześniej stosowanych przez Grupę i opisanych w skonsolidowanym rocznym sprawozdaniu finansowym za 2017 rok.

Korekta wynikająca z zastosowania MSSF 9 została odniesiona na „Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16”. Zmiany wynikające z wprowadzenia standardu nie mają istotnego wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”

Standard MSSF 15 wprowadza jednolity model rozliczania przychodów z umów z klientami. Nowy standard zastępuje wytyczne dotyczące ujmowania przychodów z MSR 11 „Umowy o budowę”; MSR 18 „Przychody”; KIMSF 13 „Programy lojalnościowe”; KIMSF 18 „Przekazanie aktywów przez klientów” oraz inne interpretacje związane z przychodami. W szczególności standard będzie dotyczył przychodów z tytułu sprzedaży różnych usług i towarów w ramach jednej umowy, gdzie przekazanie tych towarów i usług będzie się odbywać w różnych okresach sprawozdawczych. Standard obowiązuje w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2018 r.

Przy wdrożeniu MSSF 15 Grupa Kapitałowa IMS zastosowała metodę „zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego”. Efekt pierwszego zastosowania został ustalony jedynie w odniesieniu do umów, które były aktywne na 1 stycznia 2018 roku.

Spółki Grupy IMS zawierają umowy głównie w formie pisemnej. Bardzo mała część umów nie jest przygotowywana w formie pisemnej i wynika to ze specyfiki i charakteru drugiej strony kontraktu.

Standard wskazuje, iż zasadniczo każdą umowę należy rozliczać odrębnie, dopuszczalna jednak jest możliwość grupowania umów, o ile zawierane są w zbliżonym terminie lub z tym samym klientem (lub jednostkami powiązаныmi z klientem), oraz :

- a) umowy te negocjuje się w pakiecie i mają wspólny cel ekonomiczny;
- b) kwota wynagrodzenia płatna na mocy jednej umowy jest uzależniona od ceny lub wyników realizacji pozostałych umów, albo
- c) wszystkie lub niektóre towary lub usługi, do których spółki zobowiązały się w umowie, stanowią jedno zobowiązanie do wykonania świadczenia.

W przypadku Grupy Kapitałowej IMS przyjęto dopuszczone standardem rozwiązanie łączenia umów do tzw. „portfela umów” o podobnych cechach, których wynik analizy w obrębie całego portfela umów nie będzie istotnie różnił się od zastosowania MSSF 15 w stosunku do pojedynczej umowy. Grupa zweryfikowała kontrakty zawierane w ramach zidentyfikowanych przez Grupę segmentów działalności tj.:

- 1) umowy abonamentowe (audio, wideo i aroma);
- 2) umowy/zlecenia reklamowe audio i wideo;
- 3) umowy/zlecenia eventowe;

- 4) umowy/zlecenia w segmencie Systemy Digital Signage;
- 5) umowy/zlecenia pozostałe.

Zdecydowana większość kontraktów w Grupie to wieloletnie umowy abonamentowe oraz krótkie (maksymalnie do 3-miesiący) zlecenia reklamowe audio i wideo. W przypadku usług abonamentowych, umowy zawierają zobowiązania do świadczenia usług, do których w zapisach umownych został przyporządkowany i rozpoznany na warunkach rynkowych przychód. Podobnie jest w przypadku umów reklamowych i eventowych. Umowy/zlecenia zawierane są na okresy dzienne - tygodniowe - miesięczne (maksymalnie do 3 miesięcy). Umowy/zlecenia w swej treści zostały podzielone na określone zobowiązania z przypisaną wartością wynagrodzenia za określone świadczenie. W przypadku umów sprzedaży systemów Digital Signage (głównie występujące w IMS r&d) zidentyfikowane zobowiązania umowne dotyczą dostawy sprzętu, instalacji i udzielenia gwarancji na sprzedany sprzęt. Wszystkie zidentyfikowane zobowiązania (poza gwarancją na sprzedany sprzęt) mają przypisaną wartość świadczenia. Gwarancja zapewniająca jedynie, iż dostarczony w ramach realizowanej umowy towar odpowiada uzgodnionej w trakcie zawierania kontraktu specyfice, nie jest wydzielana jako odrębne zobowiązanie do realizacji świadczenia. Grupa Kapitałowa IMS ze względu na marginalne (historycznie) koszty napraw gwarancyjnych lub pogwarancyjnych, które stanowiły koszt Grupy (a nie były refakturowane na klienta bądź nie została wykorzystana gwarancja producenta zewnętrznego) uznaje, iż zobowiązanie gwarancyjne Grupy wynikające z umowy nie stanowi istotnej wartości przy której należałoby wydzielać wartość przychodu. W przypadku urządzeń i systemów Digital Signage sprzedawanych przez IMS r&d, w głównej mierze towar i urządzenia wykorzystywane do instalacji systemu Digital Signage mają gwarancje producenta zewnętrznego, i te są ewentualnie wykorzystywane do realizacji zgłoszeń gwarancyjnych. W trakcie prowadzonej analizy zidentyfikowano w segmencie sprzedaży systemów Digital Signage jedną umowę, w której należało zweryfikować - poprzez kapitały - ujmowaną w sprawozdaniach lat poprzednich (2016 i 2017 rok) wartość części przychodu.

W ramach przeprowadzonych analiz związanych z wdrożeniem MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”, Grupa poddała także sprawdzeniu zagadnienia dotyczące kapitalizowania kosztów związanych z umowami i zleceniami. Najistotniejszym zdaniem Emitenta obszarem do analizy są koszty związane z segmentem umów abonamentowych (w tym głównie prowizji od sprzedaży). Standard MSSF 15 klasyfikuje koszty związane z kontraktem na dwie kategorie:

- 1) Koszty aktywowane - koszty ponoszone przez jednostkę w celu doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem, których jednostka nie poniosłaby, jeżeli umowa nie zostałaby zawarta. Grupa Kapitałowa IMS zidentyfikowała w swojej działalności koszty takie jak:
 - Prowizje od sprzedaży;
 - Koszty pierwszej instalacji urządzeń w kontraktach abonamentowych.
- 2) Koszty ujmowane w momencie ich poniesienia - koszty ponoszone bez względu na fakt czy umowa zostaje zawarta, czy też nie. Przykład zidentyfikowanych kosztów:
 - Koszty ogólne i administracyjne;
 - Płace stałe handlowców.

W przypadku kosztów aktywowanych jednostki mają prawo do ujęcia ww. kosztów uzyskania kontraktu w momencie ich poniesienia wyłącznie w sytuacji, gdy przewidywany okres realizacji umowy wynosi jeden rok lub mniej. W Grupie IMS koszty aktywowane dotyczą wyłącznie umów abonamentowych, które zawierane są na okresy dłuższe niż 1 rok. W przypadku umów abonamentowych Grupa rozlicza prowizje od sprzedaży wypłacane na rzecz handlowców w miesiącu podpisania umowy. Zgodnie z MSSF 15 taki koszt należy aktywować na cały okres trwania umowy.

Korekta wykazana na 01.01.2018 r. w pozycji „Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16” wyniosła +175 tys. PLN i została zaprezentowana poniżej.

Koszt pierwszej instalacji urządzeń w kontraktach abonamentowych jest zidentyfikowany, wyceniany, a w konsekwencji przychód związany z tym kosztem jest fakturowany na klienta w miesiącu instalacji. Cena w zdecydowanej większości dotychczasowych umów ustalona jest na poziomie rynkowym. Sporadycznie występują sytuację, kiedy przychód z tytułu instalacji w kalkulowany jest w miesięczne opłaty czynszowe. Takie sytuacje są niezwykle rzadkie i Grupa stara się odchodzić od takiego systemu rozliczenia usługi. Usługę instalacji na rzecz IMS S.A. świadczy IMS r&d sp. z o.o.

MSSF 15 nie ma istotnego wpływu na moment ujęcia i kwotę przychodów rozpoznanych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 15 zostały wprowadzone z dniem 1 stycznia 2018 r. (saldo początkowe „Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16”). Poniżej przedstawiono wpływ wdrożenia MSSF 15 na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy oraz poziom skonsolidowanego wyniku finansowego.

Wpływ zastosowania nowych standardów MSSF 9, MSSF 15 i MSSF 16 na skonsolidowane sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej IMS

	Stan na 31 grudnia 2017 r. <i>(dane opublikowane)</i>	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 9, MSSF 15	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 16	Stan na 1 stycznia 2018 r. <i>(dane przekształcone)</i>
Aktywa trwałe	14 068	(25)	1 888	15 931
Wartość firmy	2 446	-	-	2 446
Wartości niematerialne	697	-	-	697
Rzeczowe aktywa trwałe	10 429	-	-	10 429
Prawo do użytkowania nieruchomości	-	-	1 885	1 885
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	486	(25)	3	464
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	10	-	-	10
Aktywa obrotowe	23 758	382	-	24 140
Zapasy	2 822	-	-	2 822
Należności z tytułu dostaw i usług	12 953	166	-	13 119
Należności pozostałe	106	-	-	106
Nadpłaty z tytułu podatku dochodowego	102	-	-	102
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7 023	-	-	7 023
Rozliczenia międzyokresowe	752	216	-	968
Aktywa razem	37 826	357	1 888	40 071

	Stan na 31 grudnia 2017 r. <i>(dane opublikowane)</i>	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 9, MSSF 15	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 16	Stan na 1 stycznia 2018 r. <i>(dane przekształcone)</i>
KAPITAŁ WŁASNY				
Kapitał podstawowy	670	-	-	670
Kapitał zapasowy	9 128	-	-	9 128
Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	-	292	(125)	167
Kapitał rezerwowý – środki na nabycie akcji własnych	2 512	-	-	2 512
Akcje własne	(1 988)	-	-	(1 988)
Kapitał rezerwowý z przeznaczeniem na wypłatę dywidendy w przyszłych okresach	2 552	-	-	2 552
Zysk netto	7 857	-	-	7 857
Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	20 731	292	(125)	20 898
Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym, w tym:	4	24	(4)	24
<i>Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16</i>	-	24	(4)	20
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM	20 735	316	(129)	20 922
ZOBOWIĄZANIA				
Zobowiązania długoterminowe	5 958	41	1 312	7 311
Zobowiązania z tytułu leasingu	5 145	-	-	5 145
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	-	-	1 338	1 338
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	793	41	(26)	808
Rezerwy długoterminowe	20	-	-	20
Zobowiązania krótkoterminowe	11 133	-	705	11 838
Zobowiązania z tytułu leasingu	2 479	-	-	2 479
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	-	-	705	705
Zobowiązania z tytułu faktoringu	359	-	-	359
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	5 358	-	-	5 358
Rozliczenia międzyokresowe bierne	1 941	-	-	1 941
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	257	-	-	257
Zobowiązanie z tytułu pozostałych podatków	516	-	-	516
Przychody przyszłych okresów	39	-	-	39
Rezerwy krótkoterminowe	184	-	-	184
ZOBOWIĄZANIA RAZEM	17 091	41	2 017	19 149
Pasywa razem	37 826	357	1 888	40 071

Wpływ zastosowania poszczególnych standardów na kapitał własny na 01.01.2018 r.

	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16
Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	
Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16, w tym:	167
- MSSF 9 (korekta odpisów aktualizujących należności handlowe)	117
- MSSF 15 (korekta przychodów i aktywowanych kosztów bezpośrednich)	175
- MSSF 16 (korekta dotycząca rozliczanych, zidentyfikowanych zobowiązań z tytułu leasingu związanych z prawem do użytkowania nieruchomości)	(125)
Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	
Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16, w tym:	20
- MSSF 9 (korekta odpisów aktualizujących należności handlowe)	24
- MSSF 15 (korekta przychodów i aktywowanych kosztów bezpośrednich)	-
- MSSF 16 (korekta dotycząca rozliczanych, zidentyfikowanych zobowiązań z tytułu leasingu związanych z prawem do użytkowania nieruchomości)	(4)
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM	187

Poniżej przedstawiono wpływ zastosowania MSSF 15 na wybrane pozycje skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej i z całkowitych dochodów na 31 grudnia 2018 r.

	Stan na 31 grudnia 2018 r. (przed zastosowaniem MSSF 15)	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 15	Stan na 31 grudnia 2018 r. (po zastosowaniu MSSF 15)
Aktywa obrotowe	20 621	314	20 935
Rozliczenia międzyokresowe	678	314	992
Aktywa razem	48 181	314	48 495
Kapitał zapasowy - wdrożenie MSSF 9, MSSF 15, MSSF 16	(8)	175	167
Zysk netto	9 209	80	9 289
Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym	(20)	-	(20)
KAPITAŁ WŁASNY RAZEM	17 979	255	18 234
Zobowiązania długoterminowe	13 633	21	13 654
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	1 156	21	1 177
Zobowiązania krótkoterminowe	16 569	38	16 607
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	1 413	38	1 451
Pasywa razem	48 181	314	48 495

	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r. (przed zastosowaniem MSSF 15)	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 15	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r. (po zastosowaniu MSSF 15)
Przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi:	53 256	(9)	53 247
Przychody netto ze sprzedaży	52 704	(9)	52 695
Koszty działalności operacyjnej	40 984	(107)	40 877
Usługi obce	19 896	(78)	19 818
Wynagrodzenia	6 601	(29)	6 572
Zysk brutto	11 514	99	11 613
Podatek dochodowy	2 344	19	2 363
Zysk netto za okres sprawozdawczy	9 170	80	9 250
ZYSK NETTO PRZYPIŚY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ	9 209	80	9 289

WPŁYW NOWYCH STANDARDÓW NA WYNIKI FINANSOWE

	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r. (przed zastosowaniem nowych standardów)	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 16	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 15	Korekty wynikające z wdrożenia MSSF 9	Razem korekty	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r. (po zastosowaniu nowych standardów)
EBITDA	15 658	879	99	(83)	894	16 552
Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	9 257	18	80	(66)	32	9 289

1.7. Zasady konsolidacji

Spółki zależne, nad którymi IMS S.A. sprawuje kontrolę, podlegają konsolidacji metodą pełną. Spółki zależne są konsolidowane od daty uzyskania kontroli przez Spółkę, natomiast przestają być konsolidowane w chwili utraty nad nimi kontroli przez IMS S.A. Spółka posiada kontrolę, z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, kiedy podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych (zwrotów), oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych (zwrotów) poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką. Salda i transakcje występujące pomiędzy jednostkami Grupy w tym niezrealizowane zyski i straty wynikające z transakcji w ramach Grupy, są dla celów konsolidacji eliminowane.

Udziały niekontrolujące w aktywach netto (z wyłączeniem wartości firmy) konsolidowanych podmiotów zależnych prezentowane są odrębnie od kapitału własnego Grupy. Na udziały składają się wartości udziałów na dzień połączenia jednostek gospodarczych oraz udziały w zmianach w kapitale własnym począwszy od daty połączenia.

1.8. Stosowane zasady rachunkowości

Przyjęte przy sporządzeniu niniejszego sprawozdania zasady rachunkowości są zgodne z zasadami przyjętymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania za rok obrotowy 2017, poza nowymi standardami rachunkowości stosowanymi od 1 stycznia 2018 r. opisanymi wcześniej. Dane finansowe jednostek wchodzących w skład Grupy będące podstawą przygotowania

skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostały przygotowane przy zastosowaniu jednolitych polityk rachunkowości. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty konsolidacyjne, zawarte w dokumentacji konsolidacyjnej Grupy.

1.8.1. Waluty obce

Przy sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych spółek Grupy Kapitałowej IMS transakcje przeprowadzane w walucie innej niż polski złoty (PLN) wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień, tj. kursu średniego ustalonego przez NBP. Aktywa i zobowiązania niepieniężne wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walutach obcych nie podlegają powtórnemu przewalutowaniu. Wszelkie różnice kursowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym.

Zastosowane kursy walut do wyceny pozycji bilansowych:	Kurs wymiany złotego do euro	Kurs wymiany złotego do dolara
31 grudnia 2017 r.	4,1709	3,4813
31 grudnia 2018 r.	4,3000	3,7597

1.8.2. Ujęcie przychodów ze sprzedaży

W związku z wprowadzeniem MSSF 15 w Grupie nie nastąpiły istotne zmiany w ujmowaniu przychodów, co zostało dokładnie opisane w punkcie 1.6. niniejszego sprawozdania. Przychody ze sprzedaży ujmuje się w stopniu odzwierciedlającym spełnienie przez Grupę zobowiązania do wykonania świadczenia (realizacji usługi) lub dostawy towaru.

Przychody ze sprzedaży wykazuje się w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów i usług w zwykłym toku działalności Grupy. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne odpisy.

Grupa ujmuje przychody ze sprzedaży po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- umowa została zawarta w formie pisemnej, ustnej lub innej zgodnej ze zwyczajowymi praktykami handlowymi, oraz obie strony umowy zaakceptowały jej warunki;
- zidentyfikowano w umowie prawa i obowiązki każdej strony dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane oraz zidentyfikowano warunki płatności za powyższe dobra lub usługi;
- umowa posiada treść ekonomiczną;
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za przekazane klientowi dobra i usługi.

Przychody ze sprzedaży dzielą się na trzy główne kategorie:

- Przychody ze sprzedaży usług;
- Przychody z tytułu dzierżawy urządzeń;
- Przychody ze sprzedaży towarów.

1.8.2.1. Przychody ze sprzedaży usług

Przychody Grupy uzyskiwane są zasadniczo w związku ze świadczeniem usług.

Jeżeli umowa przewiduje opłaty pobrane z góry za usługi (nie dotyczy zaliczek), które mają być świadczone w okresach przyszłych, przychód rozpoznaje się proporcjonalnie, w każdym miesiącu, którego dotyczy opłata, w części odpowiadającej opłacie za dany miesiąc. Wartość opłaty za przyszłe okresy odracza się jako rozliczenie międzyokresowe przychodu. Na dzień 31.12.2018 r. rozpoznano przychody przyszłych okresów w wysokości 306 tys. PLN.

1.8.2.2. Przychody z tytułu dzierżawy urządzeń

Spółki Grupy w swojej działalności zawierają umowy wieloletnie (abonamentowe), w tym na dzierżawę urządzeń audiobox, wideobox, aromabox, lokalizatory i standy. Przychody z tego tytułu rozpoznawane są miesięcznie, tj. w każdym miesiącu w którym usługa miała miejsce.

1.8.2.3. Przychody ze sprzedaży towarów

Przychody ze sprzedaży towarów (np. monitorów, urządzeń, zapachów aroma) ujmuje się jednorazowo w momencie spełnienia zobowiązania do wykonania świadczenia.

1.8.3. Przychody z tytułu odsetek

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są narastająco według czasu powstawania, poprzez odniesienie do kwoty niespłaconego jeszcze kapitału i przy uwzględnieniu efektywnej stopy oprocentowania, czyli stopy efektywnie dyskontującej przyszłe wpływy pieniężne szacowane na oczekiwany okres użytkowania danego składnika aktywów do wartości bilansowej netto tego składnika.

1.8.4. Koszty

Przez koszty i straty Grupa rozumie uprawdopodobnione zmniejszenie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości. Powodują one zmniejszenie wartości aktywów albo zwiększenie wartości zobowiązań i doprowadzają do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru. W księgach rachunkowych ujmuje się wszystkie obciążające spółki Grupy koszty dotyczące danego okresu, niezależnie od terminu ich zapłaty. Koszty ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów na podstawie bezpośredniego związku pomiędzy poniesionymi kosztami, a osiągnięciem konkretnych przychodów. Zachowanie współmierności przychodów i kosztów zakłada jednocześnie lub łączne ujmowanie przychodów i kosztów powstałych bezpośrednio i wspólnie w wyniku tej samej transakcji lub innych zdarzeń.

Zgodnie z MSSF 15 koszty poniesione w celu pozyskania i zabezpieczenia kontraktu z klientem, Grupa aktywuje i rozlicza w czasie przez cały okres trwania kontraktu.

1.8.5. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu, aby mogły być zdatne do użytkowania lub odsprzedaży, dodaje się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub odsprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przed zainwestowaniem ich w omawiane aktywa pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio

w sprawozdanie z całkowitych dochodów w okresie, w którym zostały poniesione.

1.8.6. Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe oblicza się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz pozycji przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie Grupy z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym i wykazuje bezpośrednio w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

1.8.7. Podatek odroczony

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym, ujmowane jest w pełnej wysokości, metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód (stratę) podatkową, to się go nie wykazuje. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek (i przepisów) podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu.

Grupa kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat oraz aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

1.8.8. Zysk netto na akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto przypadającego dla akcjonariuszy Grupy za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres, przypadającego na akcjonariuszy przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych, zamiennych na akcje zwykłe).

1.8.9. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe prezentowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie historycznym pomniejszonym o odpisy amortyzacyjne i skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Obciążenia amortyzacyjne dla pozycji innych niż grunty i inwestycje w toku naliczane są od wartości zakupu środków trwałych pomniejszonej o ich przewidywaną wartość końcową, metodą liniową przez okres przewidywanej przydatności do użycia.

Szacunkowe okresy użytkowania, wartości rezydualne i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego roku obrotowego, a konsekwencje zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu amortyzuje się przez okres ich przewidywanego ekonomicznego użytkowania na takich samych zasadach jak aktywa własne.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowego majątku trwałego określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia wyceniane są jako niższa z dwóch wartości:

- wartości bilansowej na dzień zaklasyfikowania jako przeznaczone do zbycia lub
- w wartości godziwej pomniejszonej o oczekiwane koszty sprzedaży.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia nie są amortyzowane od momentu zakwalifikowania jako przeznaczone do zbycia. Na 31.12.2018 roku w Grupie IMS nie wystąpiła kategoria „Aktywów trwałych przeznaczonych do zbycia”.

1.8.10. Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnych transakcjach wykazuje się po koszcie historycznym pomniejszonym o umorzenie i skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Amortyzację nalicza się metodą liniową w przewidywanym okresie użytkowania tych aktywów. Szacunkowy okres użytkowania oraz amortyzacja podlegają weryfikacji na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian tych szacunków odnoszone są do przyszłych okresów.

Koszty prac badawczych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty okresu, w którym zostały poniesione.

Wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym w wyniku prac rozwojowych ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wtedy i tylko wtedy, gdy uzasadnia je:

- wykonalność techniczna umożliwiająca udostępnienie ich do wykorzystania lub sprzedaży;
- zamiar opracowania w celu wykorzystania lub sprzedaży;
- możliwość wykorzystania lub sprzedaży;
- sposób generowania przez daną wartość niematerialną prawdopodobnych przyszłych korzyści ekonomicznych;
- dostępność odpowiednich zasobów technicznych, finansowych i innych niezbędnych do ich opracowania i późniejszego wykorzystania lub sprzedaży;
- możliwość wiarygodnej wyceny kosztów przypadających na dany składnik tych wartości w procesie jego opracowywania.

Kwota początkowo ujęta jako wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym jest sumą kosztów poniesionych od dnia spełnienia przez dany składnik tych wartości powyższych kryteriów ujęcia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne wytworzone w zakresie własnym wykazuje się w taki sam sposób, jak w przypadku wartości niematerialnych nabywanych w oddzielnych transakcjach.

1.8.11. Utrata wartości niematerialnych aktywów innych niż *wartość firmy*

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie są testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa inne niż *wartość firmy*, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

1.8.12. Wartość firmy

Wartość firmy powstająca przy przejęciu, wynika z wystąpienia na dzień przejęcia nadwyżki kosztu przejęcia jednostki nad udziałem w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki, z którą nastąpiło połączenie, ujmowanych na dzień przejęcia. *Wartość firmy* ujmuje się początkowo jako składnik aktywów po koszcie, a następnie wycenia według kosztu pomniejszonego o skumulowaną stratę z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości *wartości firmy* dokonywany jest na koniec roku obrotowego lub części, jeśli istnieją przesłanki dotyczące utraty wartości. Stratę z tytułu utraty wartości alokuje się najpierw w celu redukcji kwoty bilansowej *wartości firmy* alokowanej do ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, a następnie do pozostałych aktywów tego ośrodka proporcjonalnie do wartości bilansowej poszczególnych składników aktywów ośrodka. Strata z tytułu utraty wartości ujęta dla *wartości firmy* nie podlega odwróceniu w następnym okresie. W chwili zbycia ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, przypadającą na niego część *wartości firmy* uwzględnia się przy obliczaniu zysku/straty z tytułu zbycia.

Na *wartość firmy* wykazaną w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej składają się:

- *wartość firmy* wynikająca z połączenia IMS S.A. z Mall TV Sp. z o.o. w kwietniu 2009 roku;
- *wartość firmy* wynikająca z nabycia przez IMS S.A. IMS events sp. z o.o. w marcu 2014 roku;
- *wartość firmy* wynikająca z nabycia przez IMS S.A. Mood Factory Sp. z o.o. w sierpniu 2016 roku;
- *wartość firmy* wynikająca z nabycia przez IMS S.A. APR Sp. z o.o. w październiku 2018 roku.

1.8.13. Zapasy

Zapasy wykazuje się po cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też po cenie sprzedaży netto, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa. Koszty wytworzenia, zawierające odpowiednią część stałych i zmiennych kosztów ogólnego zarządu, przypisuje się do zapasów stosując zasady najwłaściwsze dla poszczególnych kategorii zapasów, przy czym zapasy wycenia się metodą FIFO. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży zapasów pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do zakończenia produkcji oraz koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży, marketingu itp.).

1.8.14. Aktywa i zobowiązania finansowe

Od 1 stycznia 2018 roku, zgodnie z MSSF 9, Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu:

- o charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- o model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Klasyfikacja jest uzależniona od przyjętego przez spółki Grupy modelu zarządzania aktywami finansowymi oraz warunków umownych przepływów pieniężnych. Grupa dokonuje reklasyfikacji inwestycji wyłącznie wtedy, gdy zmienia się model zarządzania tymi aktywami.

1.8.14.1. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

W kategorii „Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu” znajdują się instrumenty utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłatę kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej („SPPI”, ang. solely payment of principal and interest). Przychody z tytułu odsetek oblicza się metodą efektywnej stopy procentowej i wykazuje w pozycji „przychody z tytułu odsetek” w wyniku finansowym. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości 1.8.11. powyżej i prezentuje w pozycji „odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”.

W przypadku Grupy IMS aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu obejmują głównie:

- udzielone pożyczki i należności,
- środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- kredyty i pożyczki,
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania,
- zobowiązania z tytułu leasingu, w tym zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości.

1.8.14.2. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody

Po początkowym ujęciu Grupa wycenia inwestycje w instrumenty kapitałowe w wartości godziwej. Zmiany wartości bilansowej są ujmowane przez pozostałe całkowite dochody, za wyjątkiem zysków i strat z tytułu utraty wartości, przychodów z tytułu odsetek oraz różnic kursowych, które Spółka ujmuje w wyniku finansowym. W przypadku zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych, łączny zysk lub stratę poprzednio ujęte w pozostałych całkowitych dochodach przenosi się z kapitału własnego do wyniku finansowego i ujmuje jako pozostałe zyski/straty. Przychody z tytułu odsetek oblicza się metodą efektywnej stopy procentowej i wykazuje w pozycji „przychody z tytułu odsetek”. Odpisy z tytułu utraty wartości ujmuje się zgodnie z zasadą rachunkowości 1.8.11. powyżej i prezentuje w pozycji „odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych”.

W tej kategorii Grupa klasyfikuje pozostałe udziały.

1.8.14.3. Aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Aktywa i zobowiązania finansowe które nie spełniają kryteriów wyceny według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy. Na 31.12.2018 roku w Grupie nie wystąpiły takie aktywa i zobowiązania finansowe.

1.8.14.4. Efektywna stopa procentowa

Jest to metoda naliczania zamortyzowanego kosztu składnika aktywów finansowych lub zobowiązania finansowego (albo grupy aktywów finansowych lub zobowiązań finansowych) oraz przypisania przychodów lub kosztów odsetkowych do odpowiednich okresów. Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dokładnie dyskontuje oszacowane przyszłe pieniężne wpływy lub płatności dokonywane w oczekiwanym okresie do wygaśnięcia instrumentu finansowego, a w uzasadnionych przypadkach w okresie krótszym, do bilansowej wartości netto składnika aktywów lub zobowiązania finansowego. Przy wyliczaniu efektywnej stopy procentowej Grupa dokonuje oszacowania przepływów pieniężnych, uwzględniając wszelkie postanowienia umowy instrumentu finansowego (np. przedpłaty, opcje kupna lub podobne), jednakże nie uwzględnia potencjalnych przyszłych strat związanych z nieściągalnością kredytów. Wyliczenie obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta. Przyjmuje się założenie, że przepływy pieniężne oraz oczekiwany czas trwania grupy podobnych instrumentów finansowych mogą być wiarygodnie oszacowane. Jednakże, w rzadkich przypadkach, kiedy nie jest możliwe wiarygodne oszacowanie przepływów pieniężnych lub oczekiwanego czasu trwania instrumentu finansowego (lub grupy instrumentów finansowych), jednostka dokonuje wyliczeń w oparciu o przepływy pieniężne wynikające z umowy za pełny umowny czas trwania instrumentu finansowego (lub grupy instrumentów finansowych).

1.8.15. Pozostałe aktywa (w tym rozliczenia międzyokresowe kosztów)

Do pozostałych aktywów zaliczane są w szczególności należności z tytułu rozliczeń publiczno-prawnych oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów.

Grupa ujmuje jako czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów wydatki takie jak:

- a) poniesione nakłady (wydatki), które w przyszłych okresach będą uznane jako koszty operacyjne,
- b) poniesione nakłady (wydatki), które w przyszłych okresach będą uznane jako koszty operacji finansowych.

Rozliczenia międzyokresowe ustalane są w wysokości poniesionych, wiarygodnie ustalonych wydatków, jakie dotyczą przyszłych okresów i są związane z wpływem korzyści ekonomicznych w przyszłości.

1.8.16. Kapitał podstawowy

Kapitał zakładowy IMS S.A. wykazuje się w wysokości określonej w Statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zgodnie ze Statutem IMS S.A. kapitał zakładowy składa się z akcji zwykłych na okaziciela.

Koszty transakcyjne bezpośrednio związane z emisją nowych akcji lub opcji wykazuje się w kapitale własnym jako pomniejszenie, po opodatkowaniu, wpływów z emisji.

1.8.17. Rezerwy

Rezerwy wykazuje się w przypadku wystąpienia w Grupie bieżących zobowiązań (prawnych lub zwyczajowych) będących konsekwencją zdarzeń z przeszłości, konieczność uregulowania ich przez Grupę jest prawdopodobna, a wielkość tych zobowiązań można wiarygodnie wycenić.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów.

1.8.18. Rozliczenia międzyokresowe bierne

Rozliczenia międzyokresowe bierne stanowią prawdopodobne zobowiązania spółek Grupy, których realizacja nastąpi w przyszłości, wynikające z poniesionych w danym okresie sprawozdawczym kosztów. Są to zobowiązania zapłaty za towary lub usługi, które spółki otrzymały, lecz za które nie dokonały dotychczas rozliczenia z dostawcą; kwota tych zobowiązań nie została formalnie ustalona z dostawcą lub nie otrzymano oficjalnego dokumentu potwierdzającego powstanie zobowiązania. Chociaż czasami konieczne jest szacowanie kwoty lub ram czasowych rozliczeń międzyokresowych biernych, stopień niepewności jest generalnie o wiele mniejszy niż w przypadku rezerw. Podstawowymi tytułami stanowiącymi RMK bierne w Grupie IMS są:

- wydatki jednorazowe dotyczące okresu sprawozdawczego oraz stałe powtarzalne w każdym miesiącu sprawozdawczym, ale ze względu na swoją specyfikę fakturowania istnieje prawdopodobieństwo, że nie otrzymamy dokumentu źródłowego obcego w wymaganym terminie. Przykładami są tu: usługi elektroniczne, łączności, energii itp. oraz wydatki związane z eksploatacją samochodów służbowych (zakupem paliwa, akcesoriów samochodowych);
- koszty prowizji od sprzedaży za dany okres sprawozdawczy na rzecz handlowców i firm współpracujących zgodnie z zawartymi umowami – koszt dotyczy głównie IMS S.A.;
- koszty opłat dla pośredników reklamowych – koszt dotyczy IMS S.A.;
- koszty dzierżawy powierzchni reklamowej oraz koszty zakupu powierzchni reklamowej – koszt dotyczy IMS S.A.;
- opłaty na rzecz organizacji zbiorowego zarządzania prawami autorskimi (licencje) – koszt dotyczy IMS S.A.;
- premie okresowe dla pracowników.

Rozliczenia międzyokresowe bierne w momencie ich utworzenia obciążają w całości koszty rodzajowe oraz odpowiednie koszty w układzie kalkulacyjnym, a ich wykorzystanie rozliczane jest ze zobowiązaniem powstałym z ich tytułu. W przypadku braku obowiązku uregulowania rozliczenia międzyokresowego biernego następuje jego likwidacja (rozwiązanie) powodująca korektę kosztów rodzajowych w okresie rozliczenia. Ewentualne różnice pomiędzy wartością rozliczenia międzyokresowego biernego, a kwotą zobowiązania powstałego z jego tytułu, również korygują koszty rodzajowe w okresie rozliczenia.

1.8.19. Leasing

Grupa od 1 stycznia 2018 roku zastosowała nowy standard MSSF 16 „Leasing”. Standard zlikwidował pojęcie leasingu operacyjnego i w konsekwencji spowodował rozpoznanie nowego składnika aktywów (prawa do użytkowania środka będącego przedmiotem leasingu) oraz nowych zobowiązań związanych z dokonywaniem płatności z tytułu leasingu. Grupa identyfikuje umowy, w których odpłatnie następuje użyczenie składnika aktywów na pewien okres czasu. W przypadku

leasingów krótkoterminowych (poniżej 12 miesięcy) lub tych o niskiej wartości (komputery, drukarki), Grupa stosuje wyłączenie i rozlicza takie umowy na dotychczasowych zasadach.

Umowa zawiera leasing, jeżeli spełnione są łącznie wszystkie poniższe warunki:

- składnik aktywów jest zidentyfikowany;
- Grupa ma prawo do praktycznie wszystkich korzyści ekonomicznych;
- Grupa ustala w jaki sposób i dla jakich celów używany jest składnik aktywów.

Powstające zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu lub w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu związanych z prawem do użytkowania nieruchomości z podziałem na krótko- i długoterminowe.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i część kapitałową (zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu). Część odsetkowa odnoszona jest w koszty okresu i ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w ramach odsetek. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

1.8.20. Akcyjne programy motywacyjne

W 2017 r. w IMS S.A. przyjęty został Program Motywacyjny III na lata 2018 – 2020, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS. Zgodnie z MSSF 2 „Płatności w formie akcji”, odsprzedaż akcji własnych oraz prowadzone programy motywacyjne Emitent odnosi na kapitał własny (kapitał zapasowy), a z drugiej strony, ujmowany jest odpowiedni koszt. Programy motywacyjne dla pracowników związane są z wynagrodzeniem za świadczoną przez nich pracę, dlatego wartość przyznanych opcji na akcje odnoszona jest w ciężar kosztów wynagrodzeń lub usług obcych w zależności od formy zatrudnienia danego beneficjenta programu motywacyjnego.

1.9. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

1.9.1. Profesjonalny osąd

Sporządzenie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek wymaga od Zarządów spółek Grupy Kapitałowej IMS zastosowania osądów, szacunków i przyjęcia pewnych założeń, które mają wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym. Kierując się subiektywną oceną, zarządy spółek Grupy Kapitałowej IMS określają i stosują polityki rachunkowości, które zapewniają, iż skonsolidowane sprawozdanie finansowe składające się z sprawozdań poszczególnych spółek Grupy, będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Grupy, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne;
- odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji;
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny;
- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy, inne niż te związane z szacunkami (pkt 1.9.2. poniżej), dokonane przez spółki w procesie stosowania zasad rachunkowości Grupy i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

Klasyfikacja umów leasingu

Grupa jest stroną umów, które mogą spełniać (lub nie) warunki zaklasyfikowania do umów leasingowych. Klasyfikacja umów odbywa się w oparciu o ocenę, czy spółki Grupy w zamian za wynagrodzenie mają prawo do sprawowania kontroli, w tym pobierania korzyści ekonomicznych, nad użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez określony czas. Sprawowanie kontroli oznacza możliwość leasingobiorcy zarówno kierowania wykorzystaniem składnika aktywów jak i otrzymywaniem korzyści z jego wykorzystania. Oceny Zarządu wymaga także wydzielenie elementów leasingowych i nie leasingowych; alokowanie płatności do wydzielonych elementów oraz określenie okresu leasingu zgodnie z MSSF 16, szczególnie w przypadku gdy okres leasingu obejmuje również okresy opcjonalne (Grupa ocenia na ile jest pewna wykonania opcji przedłużenia lub nieprzedłużenia leasingu).

Aktywa i rezerwy na odroczony podatek dochodowy

Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego wycenia się przy zastosowaniu stawek podatkowych, które według obowiązujących przepisów będą stosowane na moment zrealizowania aktywa lub rozwiązania rezerwy, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy. Grupa rozpoznaje składnik aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskanych wyników finansowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione. Informacje dotyczące aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego przedstawiono w notce 4.6.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Spółki Grupy Kapitałowej IMS corocznie dokonują weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Wartości niematerialne oraz rzeczowe aktywa trwałe amortyzuje się metodą liniową.

Roczne stawki amortyzacyjne wartości niematerialnych kształtują się następująco:

Rodzaje wartości niematerialnych	Okres ekonomicznej użyteczności
Koszty zakończonych prac rozwojowych	6 lat
Oprogramowanie komputerowe	do 6 lat
Inne wartości niematerialne	do 6 lat

Roczne stawki amortyzacyjne rzeczowych aktywów trwałych kształtują się następująco:

Rodzaje środków trwałych	Okres ekonomicznej użyteczności
Środki transportu	do 9 lat
Maszyny i urządzenia	do 6 lat
Urządzenia komputerowe	do 5 lat
Wyposażenie	do 5 lat

1.9.2. Niepewność szacunków

Poniżej omówione zostały podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym. Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji.

Na 31 grudnia 2018 roku w Grupie IMS nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz metodologii dokonywania szacunków, które miałyby wpływ na sprawozdania bieżące lub sprawozdania za okresy przyszłe.

Najistotniejsze szacunki dokonane za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku dotyczą:

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, w tym wartości firmy

Emitent przeprowadził testy na utratę wartości *wartości firmy*. Wymagało to oszacowania wartości użytkowej ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana została *wartość firmy*. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów.

W wyniku przeprowadzonych testów stwierdzono, że na dzień bilansowy występują przesłanki świadczące o utracie wartości wykazanej w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej *wartości firmy* z konsolidacji. Testy na utratę wartości *wartości firmy* zaprezentowane zostały w nocie 4.1. niniejszego sprawozdania.

Utrata wartości aktywów finansowych i odpis aktualizujący należności

Na dzień bilansowy spółki Grupy IMS dokonują aktualizacji wartości należności, zgodnie z wdrożonym standardem MSSF 9 „Instrumenty finansowe”. Spółki już od momentu ujęcia aktywa finansowego w bilansie wyliczają odpis z tytułu utraty wartości za pomocą wskazanego przez MSSF 9 modelu „oczekiwanych strat kredytowych” (a nie jak dotychczas „strat poniesionych”). W wyniku przeprowadzonej analizy wyceny wartości należności handlowych, Grupa na dzień bilansowy 31 grudnia 2018 r. dokonała odpisów z tytułu utraty wartości należności, które zostały opisane w nocie 4.8. niniejszego sprawozdania. Odpis aktualizacyjny z tytułu utraty wartości ujęty został w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Odpis aktualizujący zapasy

Grupa dokonała aktualizacji wartości zapasów (materiałów i towarów). Na dzień 31.12.2018 roku dokonano analizy przydatności zapasów i oceniono prawdopodobieństwo wykorzystania lub uzyskania przychodu ze sprzedaży posiadanych zapasów. Odpisów aktualizujących wartość zapasów dokonuje się na zasadzie odpisów indywidualnych dla poszczególnych zapasów lub kategorii zapasów. Szacunki dotyczące wartości netto możliwej do uzyskania opierają się na najbardziej wiarygodnych dowodach dostępnych w czasie sporządzania analizy co do przewidywanej kwoty, możliwej do zrealizowania z tytułu sprzedaży zapasów. Odpis aktualizujący wartość zapasów obciąża pozostałe koszty operacyjne. Jeżeli w kolejnych okresach sprawozdawczych wartość wynikająca z wyceny według ceny sprzedaży netto zaktualizowanego zapasu (materiału, towaru) jest wyższa od wartości księgowej, dokonuje się odwrócenia uprzednio dokonanego odpisu utraty wartości lub jego odpowiedniej części. Odwrócenie wartości uprzednio dokonanego odpisu powiększa pozostałe przychody operacyjne.

Szacunki przyjęte przy naliczaniu rozliczeń międzyokresowych biernych

Na dzień bilansowy spółki Grupy Kapitałowej dokonują szacunków zobowiązań z tytułu wykonanych lecz niezafakturowanych usług. Kalkulowane kwoty wynikają głównie z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów, opłat dla firm pośredniczących w sprzedaży usług reklamowych oraz zobowiązań z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych.

1.10. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd IMS S.A. w Warszawie 25 kwietnia 2019 r.



INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI

2. Informacje dotyczące segmentów działalności

Dokonując klasyfikacji segmentów operacyjnych w Grupie kierowano się zasadą, że segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- a) która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki);
- b) której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu;
- c) w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Sprawozdawczość segmentów operacyjnych na poziomie Grupy jest spójna z raportowaniem wewnętrznym na potrzeby Zarządu jednostki dominującej i Kierownictwa poszczególnych spółek wchodzących w skład Grupy. Zarząd jednostki dominującej monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów oraz oceny skutków wyników działalności.

Grupa stosuje jednolite zasady księgowe dla wszystkich segmentów.

Do przychodów segmentu nie zalicza się:

- przychodów z tytułu dywidend;
- pozostałych, niewymienionych przychodów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do poszczególnych segmentów nie jest możliwe.

Koszty segmentu stanowią koszty bezpośrednie projektów realizowanych w ramach danego segmentu dające się zakwalifikować do danego segmentu.

Do kosztów segmentu nie zalicza się:

- kosztów ogólnych nie dających się zakwalifikować do danego segmentu;
- pozostałych, niewymienionych kosztów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do danego segmentu nie jest możliwe.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu a kosztami segmentu.

Podstawowym segmentowym układem sprawozdawczym przyjętym przez Grupę IMS jest układ według segmentów branżowych. Organizacja i zarządzanie Grupy odbywa się w podziale na segmenty, uwzględniające rodzaj oferowanych usług. Od 2018 roku Zarząd Emitenta podjął decyzję o zmianie prezentacji segmentów. Dotyczy to prezentowanego dotychczas segmentu „Digital Signage”, z którego zostały wydzielone usługi reklamowe wideo, które to z kolei, po wydzieleniu, zostały przeniesione do dotychczasowego segmentu „Usługi reklamowe audio” tworząc w ten sposób segment „Usługi reklamowe audio i wideo”. W nowym segmencie „Systemy Digital Signage” prezentowana jest sprzedaż systemów galeryjnych Digital Signage, lokalizatorów, rabatomatów i innych urządzeń Digital Signage. Reklasyfikowana wartość przychodów reklamowych wideo w 2017 r. – dla zachowania porównywalności - to kwota 6.107 tys. PLN. Zmiana prezentacji ma na celu pokazanie całości sprzedaży usług reklamowych i jej zmian w kolejnych okresach.

Działalność Grupy mieści się w pięciu podstawowych segmentach:

- Abonamenty audio i wideo;
- Abonamenty aroma;

- Usługi reklamowe audio i wideo;
- Systemy Digital Signage;
- Eventy.

Podział dotyczący obszarów geograficznych przeprowadzono opierając się na kryterium lokalizacji geograficznej klientów. Grupa działa przede wszystkim na terenie Polski. Poniższa tabela prezentuje podział przychodów ze sprzedaży uwzględniający strukturę geograficzną.

Przychody netto ze sprzedaży – struktura terytorialna	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Polska	50 301	46 226
Zagranica	2 394	1 828
Przychody netto ze sprzedaży	52 695	48 054

Szczegółowy opis rynków zagranicznych na których działa Grupa IMS został zaprezentowany w punkcie 1.4.1. Sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej IMS za 2018 rok.

W 2018 roku, jak też w 2017 roku sprzedaż do żadnego z Klientów nie przekroczyła 10% ogółu sprzedaży Grupy Kapitałowej IMS.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów dla poszczególnych segmentów działalności

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage*	Eventy	Pozostała sprzedaż	RAZEM
31 grudnia 2018 r.							
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	21 852	7 255	18 570	5 106	2 707	3 818	59 308
<i>% w wartości ogółem</i>	<i>37%</i>	<i>12%</i>	<i>31%</i>	<i>9%</i>	<i>5%</i>	<i>6%</i>	<i>100%</i>
Koszty bezpośrednio przypisane do segmentów	9 812	2 962	5 868	3 260	1 887	2 638	26 427
WYNIK NA SEGMENTCIE	12 040	4 293	12 702	1 846	820	1 180	32 882
<i>rentowność segmentu</i>	<i>55%</i>	<i>59%</i>	<i>68%</i>	<i>36%</i>	<i>30%</i>	<i>31%</i>	<i>55%</i>
Koszty operacyjne nieprzypisane do segmentów							20 604
Eliminacje konsolidacyjne							(204)
EBIT							12 073
Wynik na działalności finansowej							(575)
Eliminacje konsolidacyjne							115
Wynik na działalności gospodarczej							11 613
Podatek dochodowy							2 363
Zysk netto za rok obrotowy, w tym:							9 250
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ							9 289

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage*	Eventy	Pozostała sprzedaż	RAZEM
31 grudnia 2017 r.							
Przychody ze sprzedaży przed eliminacjami konsolidacyjnymi	19 882	6 336	15 199	4 987	3 929	3 191	53 524
% w wartości ogółem	37%	12%	28%	9%	7%	5%	100%
Koszty bezpośrednio przypisane do segmentów	8 530	3 260	5 195	2 858	2 392	2 543	24 779
WYNIK NA SEGMENTACH	11 352	3 076	10 004	2 129	1 537	647	28 744
rentowność segmentu	57%	49%	66%	43%	39%	20%	54%
Koszty operacyjne nieprzypisane do segmentów							19 030
Eliminacje konsolidacyjne							176
EBIT							9 890
Wynik na działalności finansowej							(116)
Eliminacje konsolidacyjne							-
Wynik na działalności gospodarczej							9 774
Podatek dochodowy							1 859
Zysk netto za rok obrotowy, w tym:							7 915
ZYSK NETTO PRZYPISANY AKCJONARIUSZOM JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ							7 857

* W raporcie za 2018 roku, nastąpiła wcześniej opisana zmiana prezentacji segmentów. Za 2017 r. – dla zachowania porównywalności - reklasyfikacją objętych zostało 6.107 tys. PLN przychodów z tytułu usług reklamowych wideo (prezentowane są obecnie w segmencie „Usługi reklamowe audio i wideo”) oraz 2.513 tys. PLN kosztów bezpośrednich związanych z tymi przychodami.

Pozostałe informacje dotyczące segmentów działalności

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage*	Eventy	Wartości nieprzypisane do wskazanych segmentów	RAZEM
31 grudnia 2018 r.							
Aktywa segmentu sprawozdawczego, w tym:	16 693	5 939	10 766	2 112	753	3 716	39 979
<i>Wartość firmy</i>	5 424	1 942	3 172	-	2	-	10 540
<i>Wartości niematerialne</i>	542	-	-	-	-	1 085	1 627
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	6 853	2 606	727	696	112	1 635	12 629
<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	3 874	1 391	6 867	1 416	639	996	15 183
Amortyzacja	1 600	885	391	100	108	1 395	4 479
Przychody od klientów zewnętrznych	17 099	6 928	18 570	5 106	2 685	2 307	52 695
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	4 753	327	-	-	22	1 511	6 613

Okres 12 miesięcy zakończony	Abonamenty audio i wideo	Abonamenty aroma	Usługi reklamowe audio i wideo	Systemy Digital Signage*	Eventy	Wartości nieprzypisane do wskazanych segmentów	RAZEM
31 grudnia 2017 r.							
Aktywa segmentu sprawozdawczego, w tym:	12 316	3 904	5 587	1 832	1 003	1 883	26 525
<i>Wartość firmy</i>	545	316	1 546	-	39	-	2 446
<i>Wartości niematerialne</i>	186	-	-	-	-	511	697
<i>Rzeczowe aktywa trwałe</i>	5 726	2 412	953	312	142	884	10 429
<i>Należności z tytułu dostaw i usług</i>	5 859	1 176	3 088	1 520	822	488	12 953
Amortyzacja	1 605	808	444	75	47	588	3 567
Przychody od klientów zewnętrznych	15 906	6 036	15 199	4 987	3 719	2 207	48 054
Przychody z tytułu transakcji między segmentami	3 976	300	-	-	210	984	5 470

*W raporcie za 2018 roku, nastąpiła wcześniej opisana zmiana prezentacji segmentów. Za 2017 r. - dla zachowania porównywalności - z segmentu „Systemy Digital Signage” do segmentu „Usługi reklamowe audio i wideo” reklasyfikowane zostały następujące pozycje:

- wartość firmy (zmiana o 1.442 tys. PLN);
- rzeczowe aktywa trwałe (zmiana o 953 tys. PLN);
- należności z tytułu dostaw i usług (zmiana o 2.217 tys. PLN);
- amortyzacja (zmiana o 433 tys. PLN);
- przychody od klientów zewnętrznych (zmiana o 6.107 tys. PLN).



Noty do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów

3. Noty do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów

3.1. Zysk na jedną akcję

Zysk na akcję z działalności za okres sprawozdawczy przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej

	Okres 12 miesięcy zakończony	
	31 grudnia 2018 r.	31 grudnia 2017 r.
Podstawowy zysk na akcję (gr na akcję)	29	24
Rozwodniony zysk na akcję (gr na akcję)	29	24

Zysk i średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia:

Zysk netto za okres sprawozdawczy przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	9 289	7 857
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku podstawowego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	32 495 170	32 495 170
Akcje z programu opcji menedżerskich i pracowniczych doliczane zgodnie z MSR 33	-	-
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykorzystana do obliczenia zysku rozwodnionego na akcję (po doprowadzeniu do porównywalności)	32 495 170	32 495 170

Średnioważona liczba akcji zwykłych na 31 grudnia 2018 roku została wyliczona jak niżej:

wyliczenie średnia ważona liczba akcji zwykłych	Data	Zmiana liczby akcji w wyniku transakcji	Liczba akcji po transakcji (A)	Liczba dni dla danego stanu liczby akcji	Proporcja długości okresu (liczba dni / 365) (B)	Obliczenie średniej ważonej = (A) x (B)
Początek okresu	1 stycznia 2017	-	33 499 899	192	0,53	17 670 276
Skup akcji własnych	12 lipca 2017 r.	(396 349)	33 103 550	92	0,25	8 366 831
Skup akcji własnych	12 października 2017 r.	(143 577)	32 959 973	80	0,22	7 243 950
stan na 31 grudnia 2017 roku			32 959 973			33 281 058
Początek okresu	1 stycznia 2018	-	32 959 973	78	0,21	7 062 851
Skup akcji własnych	20 marca 2018 r.	(21 551)	32 938 422	97	0,27	8 777 547
Skup akcji własnych	25 czerwca 2018 r.	(640 000)	32 298 422	31	0,09	2 750 690
Sprzedaż akcji własnych	26 lipca 2018 r.	20 000	32 318 422	1	0,00	88 787
Skup akcji własnych	27 lipca 2018 r.	(74 898)	32 243 524	61	0,17	5 403 448
Skup akcji własnych	26 września 2018 r.	(300 000)	31 943 524	30	0,08	2 632 708
Skup akcji własnych	26 października 2018 r.	(70 693)	31 872 831	66	0,18	5 779 140
Skup akcji własnych	31 grudnia 2018 r.	(33 062)	31 839 769	-	-	-
stan na 31 grudnia 2018 roku			31 839 769			32 495 170

W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w roku 2017 Grupa Kapitałowa IMS nie zaniechała żadnej działalności, stąd zysk na akcję z działalności kontynuowanej jest identyczny jak zysk na akcję z całej działalności za okres sprawozdawczy.

3.2. Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży - struktura rzeczowa	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Usługi reklamowe audio i wideo	18 570	15 199
Abonamenty audio i wideo	17 099	15 906
Abonamenty aroma	6 928	6 036
Systemy Digital Signage	5 106	6 057
Eventy	2 685	3 719
Pozostała sprzedaż	2 307	1 137
Przychody netto ze sprzedaży	52 695	48 054

Sezonowość i cykliczność sprzedaży

W Grupie IMS w roku 2018 jak i w roku 2017 wystąpiła sezonowość sprzedaży. Sezonowość pojawia się głównie w części przychodów związanych ze sprzedażą usług reklamowych audio i Digital Signage (usługi reklamowe Digital Signage stanowią część większego segmentu „Digital Signage”). Okres zwiększonej konsumpcji w punktach sprzedaży powoduje wzrost sprzedaży w IV kwartale. Niższe przychody na początku roku wynikają głównie z braku zatwierdzonych budżetów na kolejny rok w firmach współpracujących w branży reklamowej.

Sezonowość sprzedaży usług reklamowych, realizowanych w Grupie głównie przez IMS S.A. prezentuje tabela poniżej.

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2018 r.	II kwartał 2018 r.	III kwartał 2018 r.	IV kwartał 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.
Przychody netto ze sprzedaży Grupa IMS	11 387	12 283	12 141	16 884	52 695
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	22%	23%	23%	32%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	3 487	4 238	3 791	7 054	18 570
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	19%	23%	21%	37%	100%

Sezonowość sprzedaży	I kwartał 2017 r.	II kwartał 2017 r.	III kwartał 2017 r.	IV kwartał 2017 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Przychody netto ze sprzedaży Grupa IMS	9 359	11 385	10 751	16 559	48 054
Kwartałny wskaźnik sprzedaży	19%	24%	22%	35%	100%
Przychody z tytułu usług reklamowych audio i wideo	2 193	3 629	2 712	6 665	15 199
Kwartałny wskaźnik sprzedaży usług reklamowych	14%	24%	18%	44%	100%

3.3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Dotacje	54	-
Kary umowne	41	-
Zwrot kosztów sądowych	38	28
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	16	5
Rozliczenie składek ubezpieczeń samochodowych	14	-
Rozwiązane rezerwy na należności	3	356
Otrzymane odszkodowania	-	26
Spisane przedawnione zobowiązania	-	8
Inne przychody operacyjne	23	25
Razem	189	448

Pozostałe koszty operacyjne	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Aktualizacja zapasów i niedobory	195	3
Aktualizacja wartości należności, w tym:	125	208
- odpisy aktualizacyjne	125	208
Koszty opłat sądowych	46	17
Likwidacja materiałów/towarów/środków trwałych	43	23
Darowizny na rzecz organizacji pożytku publicznego	24	9
Odpisane należności - umorzenie	9	157
Koszty napraw powypadkowych	5	56
Odszkodowania i kary	5	8
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	-	14
Inne koszty operacyjne	34	59
Razem	486	554

3.4. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Odsetki, w tym:	73	80
- z tytułu lokat bankowych	65	80
- z tytułu należności	8	-
Zyski z tytułu różnic kursowych	-	105
Inne przychody finansowe	1	2
Razem	74	187

Koszty finansowe	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Odsetki, w tym dla:	393	303
- instytucji leasingowych	293	264
- z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania nieruchomości	77	-
- banków	11	1
- instytucji faktoringowych	5	35
- organów administracji państwowej	3	1
- jednostek pozostałych	4	2
Straty z tytułu różnic kursowych	105	-
Odpis z tytułu utraty wartości wartości firmy z konsolidacji IMS events	36	-
Razem	534	303

3.5. Podatek dochodowy

Struktura podatku dochodowego w sprawozdaniu z całkowitych dochodów – bieżący i odroczony	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Podatek bieżący	2 345	1 711
Podatek odroczony	18	148
Razem	2 363	1 859

Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Zysk brutto	11 613	9 774
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce	2 206	1 843
Korekty dotyczące bieżącego podatku z lat ubiegłych	8	-
Niejęte wcześniej straty podatkowe	-	(30)
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	98	49
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	-	-
Korekta wynikająca ze zmiany stawki CIT z 19% na 15%	16	-
Korekta wynikająca ze zmiany stawki CIT z 15% na 9%	26	-
Różnice przejściowe, z tytułu których nie rozpoznano aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	(3)
Razem	2 363	1 859
Efektywna stawka podatkowa	20,35%	19,02%

3.6. Działalność zaniechana

W bieżącym okresie sprawozdawczym oraz w roku 2017 Grupa IMS nie zaniechała żadnej działalności.



Noty do skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej

4. Noty do skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej

4.1. Wartość firmy

Wartość firmy	Stan na 31 grudnia 2018 r.			
	koszt przejęcia	wartość przejętych aktywów netto przypadająca na akcjonariuszy jednostki dominującej	odpis aktualizujący dokonany w latach poprzednich i w 2018 roku	Wartość firmy netto
Ośrodek „Systemy DS w galeriach handlowych”, w tym:				1 442
- <i>Wartość firmy wynikająca z połączenia IMS S.A. z MALL TV</i>	2 565	792	(331)	1 442
Ośrodek „ Abonamenty Audio”, w tym:				5 424
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory sp. z o.o.</i>	440	(104)	-	545
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia APR sp. z o.o.</i>	5 544	665	-	4 879
Ośrodek „ Abonamenty Aroma”, w tym:				1 942
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia Mood Factory sp. z o.o.</i>	256	(61)		316
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia APR sp. z o.o.</i>	1 848	222	-	1 626
Ośrodek „ Usługi reklamowe audio”, w tym:				1 730
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia IMS events sp. z o.o.</i>	137	33	-	104
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia APR sp. z o.o.</i>	1 848	222	-	1 626
Ośrodek „ Eventy”, w tym:				2
- <i>Wartość firmy wynikająca z nabycia IMS events sp. z o.o.</i>	255	61	(192)	2
Razem	12 893	1 830	(523)	10 540

Wartość firmy według stanu na 31.12.2018 roku w stosunku do stanu na 31.12.2017 roku wzrosła o 8.094 tys. PLN. Zmiana wartości *wartości firmy* wynikała z przejęcia w październiku 2018 r. APR Sp. z o.o. oraz ujęcia wyniku przeprowadzonego testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z nabycia IMS events sp. z o.o.

Testy na utratę wartości *wartości firmy*

Na dzień 31.12.2018 r. Zarząd IMS S.A. przeprowadził testy na utratę wartości *wartości firmy*.

Ośrodek „Systemy DS w galeriach handlowych”:

Na podstawie modelu DCF oszacowana została wartość użytkowa ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne (systemy Digital Signage w galeriach handlowych, na których świadczone są usługi reklamowe wideo). Wartość ta wyniosła 13.751 tys. PLN. Wartość przepływów do modelu (w okresie 5-letnim) przyjęta została na podstawie danych historycznych oraz ostrożnych szacunków Zarządu IMS S.A. Przyjęta stopa dyskontowa (7,38%) odpowiada średniemu ważonemu kosztowi kapitału (WACC) wyliczonemu w następujący sposób:

- ✓ koszt kapitału własnego (9,56%):
 - beta = 1
 - stopa wolna od ryzyka = 3,5%
 - premia za ryzyko = 6,1%

Beta, stopa wolna od ryzyka oraz premia za ryzyko – przyjęte na podstawie rekomendacji Polskiego Domu Maklerskiego S.A. z 27.03.2018 r. dotyczącej akcji IMS S.A. Link do rekomendacji: https://polskidm.com.pl/pliki/raport_ims.pdf

- ✓ koszt długu (4,0%) – oszacowany na podstawie średniego kosztu kredytów, pożyczek i leasingów.

WACC = 7,38% – wyliczony w oparciu o historyczny udział (wg. stanu na 31.12.2018 r.) długu i kapitału Grupy IMS w finansowaniu ogółem.

Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa (13.751 tys. PLN) jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną wartością firmy (3.046 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2018 roku.

Ośrodek „Abonamenty Audio” i ośrodek „Abonamenty Aroma”:

Do ośrodka „Abonamenty Audio” i „Abonamenty Aroma” przypisane zostały wartości *wartości firmy* powstałe z tytułu nabycia w 2016 roku Mood Factory Sp. z o.o. oraz nabycia w 2018 roku APR Sp. z o.o.

1) Wartość firmy z tytułu nabycia Mood Factory sp. z o.o.

Wartość firmy, zgodnie z oczekiwanymi i spodziewanymi efektami synergii oraz bazując na udziale abonamentów audio i aroma w przychodach Mood Factory w okresie podlegającym konsolidacji tj. 01.08.2016 r. – 31.12.2016 r., została w sprawozdaniu za 2016 rok przypisana do dwóch ośrodków wypracowujących środki pieniężne:

- do ośrodka „*abonamenty audio*” – 63,26% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 545 tys. PLN,
- do ośrodka „*abonamenty aroma*” (stanowiącego jednocześnie segment operacyjny) – 36,74% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 316 tys. PLN.

Na podstawie modelu DCF (w okresie 5-letnim) oszacowana została wartość użytkowa dla każdego z tych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Stopa dyskonta przyjęta została identyczna jak w przypadku testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia IMS S.A. z Mall TV.

2) Wartość firmy z tytułu nabycia APR sp. z o.o.

Wartość firmy została obliczona na dzień przejęcia kontroli nad APR Sp. z o.o. Stanowi ona nadwyżkę pomiędzy: ceną nabycia 100% udziałów APR a wartością godziwą możliwych do zidentyfikowania aktywów netto APR. Na cenę nabycia składa się wartość przekazanej zapłaty w formie gotówki wraz z poniesionymi opłatami sądowymi i notarialnymi (łącznie 3.789 tys. PLN) oraz wartość przyszłej zapłaty warunkowej oszacowanej na bazie oczekiwań co do rozwoju APR w Grupie IMS. Emitent szacuje, że przyszłe płatności na rzecz dotychczasowych właścicieli APR będą wyglądać następująco:

- 3.650 tys. PLN we wrześniu 2020 r.;
- 1.800 tys. PLN rozłożone w okresie 4 lat (płatności odpowiednio we wrześniu 2021, 2022, 2023, 2024 roku).

Tym samym Spółka szacuje, że łączna zapłata (uwzględniając dokonaną już płatność w momencie zawarcia transakcji) na rzecz dotychczasowych właścicieli APR wyniesie 9.200 tys. PLN. Emitent spodziewa się w okresie 15.10.2018 – 30.06.2024 (niespełna 6 lat) wygenerowania przez APR dla Grupy IMS 9.000 tys. PLN zysku netto.

Proces nabycia udziałów APR został opisany w punkcie 5.1. niniejszego sprawozdania.

Poniżej zostało zaprezentowane rozliczenie *wartości firmy* z tytułu nabycia APR Sp. z o.o.:

	Wartość bilansowa na moment przejęcia	Wartość godziwa
Wartości niematerialne	146	210
Rzeczowe aktywa trwałe	628	1 796
Prawo do użytkowania nieruchomości	-	15
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	44	44
Zapasy	160	80
Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe	385	367
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	3
Rozliczenia międzyokresowe	50	50
Razem	1 413	2 565
Kredyty długo- i krótkoterminowe	250	250
Zobowiązania z tytułu leasingu	24	420
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	-	15
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe oraz rozliczenia międzyokresowe	593	601
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	170
Razem	867	1 456
i Wartość godziwa aktywów netto		1 109
ii Cena nabycia (w gotówce)		3 750
iii Koszty nabycia		39
iv Zapłata warunkowa (dot. osiągniętych wyników w okresie 07.2019 – 06.2020)		3 650
v Zapłata warunkowa (dot. osiągniętych wyników w okresach 07.2020 – 06.2024)		1 800
vi Łącznie cena nabycia (ii + iii + iv + v)		9 239
Wartość firmy (vi – i)		8 130

Wartość firmy, zgodnie z oczekiwanymi i spodziewanymi efektami synergii, została w sprawozdaniu za 2018 rok przypisana do trzech ośrodków wypracowujących środki pieniężne:

- do ośrodka „*abonamenty audio*” – 60% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 4.878 tys. PLN,
- do ośrodka „*abonamenty aroma*” (stanowiącego jednocześnie segment operacyjny) – 20% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 1.626 tys. PLN,
- do ośrodka „*usługi reklamowe audio*” – 20% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości 1.626 tys. PLN.

Na podstawie modelu DCF (w okresie 5-letnim) oszacowana została wartość użytkowa dla każdego z tych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Stopa dyskonta przyjęta została identyczna jak w przypadku testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia IMS S.A. z Mall TV.

Dla ośrodka „*abonamenty audio*” do modelu przyjęte zostały przepływy z roku 2018 powiększone corocznie o malejącą z roku na rok o 10% stopę wzrostu, gdzie w pierwszym roku (tj. 2019) przyjęta stopa wzrostu to stopa wzrostu z roku 2018 względem roku 2017 pomniejszona o 10%. W wyniku przeprowadzonego testu:

- wartość użytkowa ośrodka dla ośrodka „*abonamenty audio*” została oszacowana na kwotę 19.511 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (12.571 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2018 roku.
- wartość użytkowa ośrodka dla ośrodka „*abonamenty aroma*” została oszacowana na kwotę 14.958 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa jest wyższa od wartości

bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (5.004 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2018 roku.

Ośrodek „Usługi reklamowe audio”:

Do ośrodka „Usługi reklamowe audio” przypisane zostały wartości *wartości firmy* powstałe z tytułu nabycia w 2014 roku IMS events Sp. z o.o. oraz nabycia w 2018 roku APR Sp. z o.o.

1) Wartość firmy z tytułu nabycia IMS events sp. z o.o.

Wartość firmy wynikająca z nabycia IMS events sp. z o.o., zgodnie z oczekiwanymi i spodziewanymi efektami synergii, została w sprawozdaniu za 2014 rok przypisana do dwóch ośrodków wypracowujących środki pieniężne, będących jednocześnie segmentami operacyjnymi Grupy Kapitałowej:

- do ośrodka „eventy” – 65% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości: 194 tys. PLN,
- do ośrodka „usług reklamowych audio” – 35% *wartości firmy* – przypisana *wartość firmy* w wysokości: 104 tys. PLN.

Na podstawie modelu DCF (w okresie 5-letnim) oszacowana została wartość użytkowa dla każdego z tych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne. Stopa dyskonta przyjęta została identyczna jak w przypadku testu na utratę wartości *wartości firmy* wynikającej z połączenia z Mall TV.

2) Wartość firmy z tytułu nabycia APR sp. z o.o.

Wyliczenie wartości *Wartość firmy* zostało szczegółowo opisane w punkcie powyżej.

Dla ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne na poziomie ośrodka „usług reklamowych audio” do modelu przyjęto stopę dyskonta identyczną, jak w przypadku dwóch poprzednich testów oraz przepływy na poziomie wykonania roku 2018. W wyniku przeprowadzonego testu wartość użytkowa ośrodka została oszacowana na kwotę 22.312 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa jest wyższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (2.423 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test nie wykazał utraty wartości *wartości firmy* na 31.12.2018 roku.

Ośrodek „Eventy”:

Do ośrodka „Eventy” przypisana została wartość *wartości firmy* powstała z tytułu nabycia w 2014 roku IMS events Sp. z o.o. opisana powyżej.

Dla ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne na poziomie ośrodka „eventy” do modelu przyjęto:

- na rok 2019 przepływy na poziomie 50% średniej EBITDA osiągniętej za lata 2014 - 2018;
- na lata 2020 – 2023 założono wzrost przepływów rok do roku o 10%.

W wyniku przeprowadzonego testu, wartość użytkowa ośrodka „eventy” została oszacowana na kwotę 152 tys. PLN. Przyjęta za wartość odzyskiwalną wartość użytkowa okazała się niższa od wartości bilansowej ośrodka z przypisaną *wartością firmy* (201 tys. PLN), w związku z powyższym przeprowadzony test uwzględniając ubruttowienie *wartości firmy* podlegającej testowi, wykazał utratę wartości *wartości firmy* na 31.12.2018 roku w wysokości 36 tys. PLN. Wartość ta została ujęta w kosztach finansowych.

4.2. Wartości niematerialne

Specyfikacja wartości niematerialnych	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie, w tym:	1 042	216
– nowy system do obsługi klientów (w IMS S.A.)	418	-
– baza muzyczna (w IMS S.A.)	179	-
– system informatyczny B2B (w IMS S.A.)	61	102
– strona internetowa (w IMS S.A.)	32	43
– inne	352	71
Koszty zakończonych prac rozwojowych	82	103
Razem	1 124	319
Nakłady na niezakończone wartości niematerialne, w tym:	503	378
– Projekt "Aroma Next Generation" (w IMS S.A.)	288	-
– Projekt Tracker (w IMS r&d sp. z o.o.)	130	36
– Projekt "TCAdvert Cloud" (w IMS S.A.)	85	-
– Nowy system do obsługi klientów (w IMS S.A.)	-	341
Razem	503	378
Razem wartości niematerialne	1 627	697

Zmiany wartości niematerialnych	Oprogramowania i licencje, wiedza handlowa i prawa autorskie	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Razem
Wartość początkowa			
Stan na 1 stycznia 2017 r.	1 722	1 151	2 873
Zwiększenie	17	-	17
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2017 r.	1 739	1 151	2 890
Stan na 1 stycznia 2018 r.	1 739	1 151	2 890
Zwiększenie	802	-	802
Zwiększenie w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	243	-	243
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2018 r.	2 784	1 151	3 935
Umorzenie i utrata wartości			
Stan na 1 stycznia 2017 r.	1 438	1 005	2 443
Umorzenie	85	43	128
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2017 r.	1 523	1 048	2 571
Stan na 1 stycznia 2018 r.	1 523	1 048	2 571
Umorzenie	175	21	196
Zwiększenie umorzenia w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	44	-	44
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2018 r.	1 742	1 069	2 811
Wartość netto			
Stan na 1 stycznia 2017 r.	284	146	430
Stan na 31 grudnia 2017 r.	216	103	319
Stan na 1 stycznia 2018 r.	216	103	319
Stan na 31 grudnia 2018 r.	1 042	82	1 124

Wartości niematerialne - pozostałe informacje

W 2018 r. Grupa przyjęła do użytkowania *wartości niematerialne* o łącznej wartości 802 tys. PLN, w tym:

- W IMS S.A. - „System do obsługi klientów” o wartości 486 tys. PLN. Zakup i wdrożenie systemu zostało sfinansowane ze środków własnych IMS S.A.
- W IMS S.A. - Baza muzyczna wytworzona w ramach prowadzonego przez IMS S.A. Projektu „Produkcja baz muzycznych” o wartości 179 tys. PLN. Zakup został sfinansowany ze środków własnych IMS S.A.
- licencje komputerowe i inne oprogramowania.

W okresie 01.01.2018 roku - 31.12.2018 roku Grupa nie dokonywała odpisów aktualizujących wartości niematerialne.

Grupa nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania.

4.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Specyfikacja rzeczowych aktywów trwałych	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	9 678	8 852
Środki transportu	1 543	1 111
Budynki, w tym inwestycje w obcym obiekcie (siedzibie IMS S.A.)	1 214	246
Inne środki trwałe	194	220
Razem	12 629	10 429
Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia	-	-
Razem	12 629	10 429

Struktura własności środków trwałych	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
a) własne	25%	18%
b) używane na podstawie umowy leasingu	75%	82%
Razem	100%	100%

Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu (w wartości netto)	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Urządzenia techniczne i maszyny	8 406	7 964
Środki transportu	1 088	550
Inne środki trwałe	4	3
Razem	9 498	8 517

Wydatki na rzeczowy majątek trwały finansowane są głównie w drodze leasingu. Ze względu na wysoki udział procentowy środków trwałych stanowiących przedmiot leasingu w strukturze całej kategorii (75%), w punkcie 5.13. niniejszego sprawozdania Grupa ujawnia szczegółowe zestawienie leasingodawców oraz warunków aktywnych na 31.12.2018 r. umów leasingowych. Środki trwałe stanowiące przedmiot leasingu nie mogą zostać sprzedane, darowane, przywłaszczone ani zastawione i stanowią zabezpieczenie związanych z nimi zobowiązań.

Umowy najmu nieruchomości

Emitent wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Puławskiej 366 w Warszawie (siedziba Spółki) na podstawie umowy najmu zawartej na okres 7 lat tj. (lata 2014 – 2020). W 2018 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni biurowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 679 tys. PLN. Dodatkowo IMS S.A. wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Farbiarskiej 73 w Warszawie – studio muzyczne IMS S.A. Umowa najmu została zawarta na okres ponad 2 lat tj. 09.2018 – 12.2020. Koszty z tytułu najmu powierzchni biurowej i koszty eksploatacyjne w tym przypadku wyniosły w 2018 roku 10 tys. PLN. Emitent w Ciechanowie wynajmuje magazyn dla potrzeb przechowywania urządzeń i zapachów aroma. Obecna umowa została zawarta na 2 lata (08.2017 – 08.2019). W 2018 roku Spółka poniosła koszty z tytułu najmu powierzchni magazynowej i koszty eksploatacyjne w wysokości 51 tys. PLN.

IMS r&d sp. z o.o. do 06.2018 roku wynajmował powierzchnie biurowe (siedziba spółki) oraz magazynowe przy ulicy Lipowej 3 w Krakowie, a od 07.2018 roku IMS r&d wynajmuje powierzchnie biurowe i magazynowe przy ulicy Mierzeja Wiślana 3 w Krakowie. Łączne koszty najmu powierzchni biurowych i magazynowych (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w całym 2018 roku wyniosły 308 tys. PLN.

IMS events sp. z o.o. wynajmuje powierzchnię biurową przy ulicy Królowej Marysieńki 94 A w Warszawie (siedziba spółki). Koszt najmu (wraz z kosztami eksploatacyjnymi) w 2018 roku wyniósł 83 tys. PLN. Ponadto spółka wynajmuje powierzchnie magazynowe przy ulicy Okulickiego 7/9 w Piasecznie. Koszt najmu powierzchni magazynowych w roku 2018 wyniósł 32 tys. PLN.

Videotronic Media Solutions Sp. z o.o. i Mood Factory Sp. z o.o. nie wynajmują powierzchni biurowych i magazynowych od jednostek zewnętrznych. Obie spółki podnajmują powierzchnie biurowe od IMS S.A.

Spółka APR posiada własny budynek przy ul. Drozdów 4 w Katowicach, w którym znajduje się siedziba spółki i magazyn.

Najem ww. nieruchomości rozliczany jest zgodnie z MSSF 16 „Leasing”, co zostało szczegółowo opisane w punkcie 1.6. niniejszego sprawozdania.

Pozycja	Okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
Koszt amortyzacji dotyczący prawa do użytkowania nieruchomości i samochodu	780
Koszt odsetek z tytułu leasingu związanego z prawem do użytkowania nieruchomości i samochodu	77
Koszt związany ze zmiennymi opłatami leasingowymi nieujętymi w wycenie zobowiązań z tytułu leasingu	71

Rzeczowe aktywa trwałe - pozostałe informacje

Na kategorię „urządzenia techniczne i maszyny” składają się głównie urządzenia specjalistyczne służące do świadczenia usług marketingowych (audio-, wideo- i aromaboxy) oraz monitory Digital Signage. Zakup urządzeń specjalistycznych w 2018 roku został sfinansowany w drodze leasingu i ze środków własnych. W obecnym modelu biznesowym Grupy, większość urządzeń (audio- i wideoboxy) jest produkowana wewnątrz Grupy tj. przez IMS r&d sp. z o.o. Na 31.12.2018 r. wartość netto wszystkich maszyn i urządzeń w Grupie Kapitałowej wynosiła 9.678 tys. PLN.

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych	Maszyny i urządzenia techniczne	Środki transportu	Budynki, w tym inwestycje w obcym obiekcie	Pozostałe	Razem
Wartość początkowa					
Stan na 1 stycznia 2017 r.	25 001	2 194	333	849	28 377
Zwiększenia - zakup	2 775	164	85	81	3 105
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(745)	(73)	-	(1)	(819)
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	(274)	-	-	(20)	(294)
Stan na 31 grudnia 2017 r.	26 757	2 285	418	909	30 369
Stan na 1 stycznia 2018 r.	26 757	2 285	418	909	30 369
Zwiększenia - zakup	3 782	272	-	68	4 122
Zwiększenie w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	302	598	1 309	9	2 218
Zmniejszenie z tytułu sprzedaży	(102)	(470)	-	(1)	(573)
Zmniejszenie z tytułu likwidacji	(1 080)	-	-	-	(1 080)
Stan na 31 grudnia 2018 r.	29 659	2 685	1 727	985	35 056
Umorzenie i utrata wartości					
Stan na 1 stycznia 2017 r.	15 967	856	119	610	17 551
Umorzenie	2 911	374	53	100	3 438
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(702)	(56)	-	(1)	(759)
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	(270)	-	-	(20)	(290)
Stan na 31 grudnia 2017 r.	17 906	1 174	172	689	19 940
Stan na 1 stycznia 2018 r.	17 906	1 174	172	689	19 940
Umorzenie	3 031	227	83	101	3 442
Zwiększenie umorzenia w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	111	82	258	4	455
Zmniejszenie umorzenia z tytułu sprzedaży	(18)	(341)	-	(3)	(362)
Zmniejszenie umorzenia z tytułu likwidacji	(1 048)	-	-	-	(1 048)
Stan na 31 grudnia 2018 r.	19 981	1 142	513	791	22 427
Wartość netto					
Stan na 1 stycznia 2017 r.	9 034	1 338	214	239	10 825
Stan na 31 grudnia 2017 r.	8 852	1 111	246	220	10 429
Stan na 1 stycznia 2018 r.	8 852	1 111	246	220	10 429
Stan na 31 grudnia 2018 r.	9 678	1 543	1 214	194	12 629

Poniższa tabela prezentuje nakłady na rzeczowe aktywa trwałe w latach 2018 - 2017

Nakłady na rzeczowe aktywa trwałe	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 r.	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 r.
Urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	3 395	2 775
- urządzenia do usługi audiomarketingu	1 141	955
- urządzenia do usługi aromamarketingu	1 075	884
- urządzenia do usługi wideomarketingu	969	529
- pozostałe urządzenia	210	407
Środki transportu	272	164
Inne środki trwałe	455	166
Razem	4 122	3 105

W okresie 01.01.2018 r. - 31.12.2018 r. Grupa nie dokonywała istotnych transakcji sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, Grupa nie zaciągnęła istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych za wyjątkiem opisanych w nocie 4.18 i punkcie 5.13. niniejszego sprawozdania zobowiązań leasingowych.

W 2018 roku Grupa nie dokonywała odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych.

W Grupie nie występują czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe.

Zastaw na rzeczach ruchomych

Na 31 grudnia 2018 roku w Grupie IMS nie występują zastawy rejestrowe na rzeczach ruchomych.

Rzeczowe aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Na 31 grudnia 2018 roku Grupa IMS nie posiada rzeczowych aktywów trwałych wykazywanych jako środki trwałe przeznaczone do zbycia.

4.4. Prawo do użytkowania nieruchomości

Prawo do użytkowania nieruchomości	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	1 108
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	644
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (ul. Farbiarska)	72
Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o.	71
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	33
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	13
Razem	1 941

Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Zobowiązania długoterminowe, w tym:	1 139
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	624
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	472
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (ul. Farbiarska)	38
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	5
Zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	937
Umowa najmu siedziby IMS S.A. (ul. Puławska)	600
Umowa najmu siedziby IMS r&d sp. z o.o.	177
Umowa najmu siedziby IMS events sp. z o.o.	81
Umowa najmu studia muzycznego IMS S.A. (ul. Farbiarska)	37
Umowa najmu magazynu używanego przez IMS S.A.	35
Umowa najmu samochodu osobowego w APR Sp. z o.o.	7
Razem	2 076

4.5. Aktywa finansowe długoterminowe

Aktywa finansowe długoterminowe netto	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
a) w pozostałych jednostkach	35	-
- udziały, w tym:	35	-
<i>MUZOLA Sp. z o.o.</i>	35	-
- udzielone pożyczki	130	-
Razem	165	-

W pozycji aktywa finansowe długoterminowe wykazane zostały nabyte w 2018 roku przez IMS S.A. udziały spółki Muzola Sp. z o.o. Nabycie udziałów zostało szczegółowo opisane w punkcie 5.2. niniejszego sprawozdania.

Poza udziałami w spółce Muzola w pozycji aktywa finansowe długoterminowe na 31 grudnia 2018 roku została wykazana pożyczka udzielona 29 listopada 2018 roku przez IMS S.A. spółce Muzola Sp. z o.o. w organizacji. Wartość udzielonej pożyczki wynosi 265 tys. PLN., przy czym pożyczka będzie wypłacana pożyczkobiorcy w kilku transzach: Transza I w wysokości 130 tys. PLN została przekazana w grudniu 2018 r. Kolejne transze pożyczki przelewane będą na każdorazowe żądane pożyczkobiorcy, jednak nie później niż do 31 marca 2021 r. Oprocentowanie pożyczki ma charakter zmienny i jest sumą stawki WIBOR dla 3-miesięcznych depozytów międzybankowych i marży Pożyczkodawcy w wysokości 2 punktów procentowych. Zwrot pożyczki nastąpi na żądanie Pożyczkodawcy jednak nie wcześniej niż po 31 grudnia 2021 roku. Umowa pożyczki zawiera zapis o możliwości konwersji pożyczki na kapitał zakładowy w następstwie wykonania Opcji call I. Pożyczkobiorca (pod warunkiem wpłacenia przez IMS S.A. całej udzielonej pożyczki) w terminie 60 dni podejmie uchwały w sprawie dokonania zmiany umowy spółki Muzola i podwyższenia kapitału zakładowego o kwotę 4.950 PLN, poprzez wyemitowanie 99 nowych udziałów, przeznaczonych do objęcia przez IMS S.A., przy czym udziały te zostaną pokryte przez IMS S.A. wkładem pieniężnym w wysokości równej wartości niezwróconej pożyczki. Różnica pomiędzy niespłaconą pożyczką, a wartością nominalną objętych udziałów zostanie przekazana na kapitał zapasowy spółki Muzola. Wycena pożyczki udzielonej przez IMS S.A. Muzoli w wysokości 130 tys. PLN prezentowana jest w wartości wymagającej zapłaty (kapitał + odsetki) ze względu na nieznaczący poziom dyskonta.

4.6. Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.	2018 rok	2017 rok
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	1 969	1 377	369	258	111	74
- opłaty dla pośredników reklamowych	1 418	627	267	119	148	50
- koszty usług pośrednictwa	354	476	67	88	(21)	39
- koszty zakupu miejsca reklamowego	90	146	17	28	(11)	(17)
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	59	52	11	10	1	(4)
- koszty dzierżawy powierzchni	2	2	-	-	-	-
- koszty usług pozostałych	46	74	7	13	(6)	6
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością należności	466	503	79	86	(7)	(31)
Rezerwa na wynagrodzenia	557	538	105	102	3	79
Straty podatkowe	346	127	31	19	12	-
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	95	68	18	13	5	(1)
Rezerwa na odprawy emerytalne i rentowe	22	20	4	4	-	1
Ujemne różnice kursowe	8	-	2	-	2	(12)
Odpisy aktualizujące zapasy	200	10	38	2	36	-
Korekta kosztów podatkowych z tytułu nieterminowych płatności	-	-	-	-	-	(8)
Pozostałe	26	13	2	2	-	(23)
Razem	3 689	2 656	648	486	162	79

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Podstawa utworzenia rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujęta w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	
	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.	2018 rok	2017 rok
Różnica pomiędzy podatkową i bilansową wartością środków trwałych i wartości niematerialnych oraz prawo do użytkowania nieruchomości	6 080	4 012	1 146	759	387	232
Rezerwa z tytułu wdrożenia MSSF 15 (dot. prowizji od sprzedaży)	109	-	21	-	21	-
Otrzymany rabat posprzedażowy	-	118	-	22	(22)	(16)
Dodatnie różnice kursowe	-	25	-	5	(5)	5
Niezrealizowane odsetki	6	8	1	2	(1)	1
Pozostałe	46	29	9	5	4	5
Razem	6 241	4 192	1 177	793	384	227

Ujęcie w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w 2018 roku:

	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.	Zmiana	Korekta w związku z nabyciem APR Sp. z o.o.	Korekta w związku z pierwszym zastosowaniem MSSF 9, MSSF 15 i MSSF 16	Wpływ na podatek w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym na 31.12.2018 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	648	486	162	(4)	23	(181)
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 177	793	384	(171)	(14)	199
Razem						18

4.7. Zapasy

Specyfikacja zapasów	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Materiały	3 216	2 528
Towary	507	308
Produkty gotowe	54	-
Razem zapasy brutto	3 777	2 836
Odpisy aktualizujące wartość zapasów	200	14
Razem zapasy netto	3 577	2 822

Na 31 grudnia 2018 roku Grupa nie zaciągnęła żadnych istotnych zobowiązań umownych dotyczących zapasów.

4.8. Należności

Specyfikacja należności	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Należności z tytułu dostaw i usług	15 681	13 456
Pozostałe należności, w tym:	526	106
- zaliczki na usługi i materiały	415	55
- kaucje i nadpłaty	94	15
- inne	17	36
Nadpłaty z tytułu podatku dochodowego	-	102
Nadpłaty z tytułu pozostałych podatków	16	-
Należności brutto	16 223	13 664
Odpisy aktualizujące wartość należności	498	503
Należności netto	15 725	13 161

Odpisy aktualizujące wartość należności	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu	666
Utworzenie	208
Rozwiązanie	214
Spisanie uprzednio utworzonych odpisów aktualizujących	157
Odpis aktualizujący na koniec roku	503

Odpisy aktualizujące wartość należności w 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Odpisy aktualizujące na początek okresu (według dotychczasowego standardu MSR 39)	503
Korekta w związku z pierwszym zastosowaniem MSSF 9	(163)
Stan odpisów aktualizujących na 01.01.2018 r.	340
Utworzenie	125
Zwiększenie odpisu w wyniku nabycia APR Sp. z o.o.	37
Rozwiązanie	(4)
Odpis aktualizujący na koniec okresu sprawozdawczego	498

Struktura wiekowa należności handlowych na 31.12.2018 r.	niewymagalne	Przeterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
należności brutto	8 583	3 881	1 874	483	332	528	15 681
odpis aktualizujący	154	64	39	39	87	115	498
należności netto	8 429	3 817	1 835	444	245	413	15 183

Struktura wiekowa należności handlowych na 31.12.2017 r.	niewymagalne	Przeterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
należności brutto	5 580	5 614	1 465	260	72	465	13 456
odpis aktualizujący	-	-	-	-	38	465	503
należności netto	5 580	5 614	1 465	260	34	-	12 953

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności.

Wycena należności z tytułu dostaw i usług na 31.12.2018 r. po koszcie zamortyzowanym jest równa wartości nominalnej należności (ze względu na nieistotność dyskonta).

4.9. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Specyfikacja środków pieniężnych	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Środki pieniężne na rachunkach bankowych, w tym:	639	7 022
- depozyty do 1 roku	-	4 000
- rachunki bieżące	639	3 022
Środki pieniężne w kasie	2	1
Razem środki pieniężne	641	7 023

Grupa generuje wysokie dodatnie przepływy z działalności operacyjnej. W okresie 01.01.2018 r. - 31.12.2018 r. było to 14.502 tys. PLN (przy EBITDA w wysokości 16.552 tys. PLN), a w 2017 roku - 9.542 tys. PLN (przy EBITDA w wysokości 13.457 tys. PLN).

4.10. Rozliczenia międzyokresowe

Specyfikacja rozliczeń międzyokresowych (czynnych)	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Rozliczenia międzyokresowe długoterminowe	10	10
Rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe, w tym:	992	752
- rozliczane w czasie koszty prowizji od sprzedaży	311	-
- koszty zużycia aromatów rozliczane w czasie	197	310
- opłaty z tytułu usług IT i licencji	145	130
- koszty usług pośrednictwa	133	99
- ubezpieczenia	93	105
- rozliczenie kosztów dotacji	12	-
- prenumeraty, opłaty domeny internetowe	9	10
- pozostałe koszty	92	98
Razem	1 002	762

4.11. Instrumenty finansowe

Poniżej zaprezentowano klasyfikację instrumentów finansowych w podziale na kategorie.

Stan na 31.12.2018 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Pożyczki udzielone	130	-	-	130
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	15 709	-	-	15 709
Udziały w spółkach pozostałych	-	-	35	35
Środki pieniężne	641	-	-	641
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 642	-	-	8 642
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	2 076	-	-	2 076
Zobowiązania z tytułu kredytów	922	-	-	922
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	15 357	-	-	15 357
Razem	43 477	-	35	43 512

Stan na 31.12.2017 r.	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Pożyczki i należności	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Razem
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	-	-	13 059	-	13 059
Środki pieniężne	-	-	7 023	-	7 023
Zobowiązania z tytułu leasingu	-	-	-	7 624	7 624
Zobowiązania z tytułu faktoringu	-	-	-	359	359
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania (bez budżetowych) oraz rozliczenia międzyokresowe bierne i przychody przyszłych okresów	-	-	-	7 338	7 338
Razem	-	-	20 082	15 321	35 403

Od 1 stycznia 2018 roku, zgodnie z MSSF 9, Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do poniższych kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy;
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zgodnie z MSSF 9 klasyfikowane są na moment początkowego ujęcia w oparciu:

- o charakterystykę przepływów pieniężnych (test SPPI);
- o model biznesowy zarządzania danym portfelem aktywów.

Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu nie odbiega istotnie od zaprezentowanej wartości bilansowej.

Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w podziale na kategorie instrumentów finansowych:

od 01.01.2018 r. do 31.12.2018 r.	Wycena według zamortyzowanego kosztu	Wartość godziwa rozliczana przez		Razem
		Wynik finansowy	Pozostałe całkowite dochody	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	(140)	-	-	(140)
<i>Odписы aktualizujące (per saldo) i umorzenie należności</i>	(128)	-	-	(128)
<i>Różnice kursowe</i>	(19)	-	-	(19)
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	7	-	-	7
Środki pieniężne	67	-	-	67
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	66	-	-	66
<i>Różnice kursowe</i>	1	-	-	1
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	(91)	-	-	(91)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(4)	-	-	(4)
<i>Przychody ze spisania przedawnionych zobowiązań</i>	-	-	-	-
<i>Różnice kursowe</i>	(87)	-	-	(87)
Zobowiązanie z tytułu leasingu	(293)	-	-	(293)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(293)	-	-	(293)
Zobowiązanie z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	(77)	-	-	(77)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(77)	-	-	(77)
Zobowiązanie z tytułu faktoringu	(5)	-	-	(5)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(5)	-	-	(5)
Zobowiązania z tytułu kredytów	(11)	-	-	(11)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	(11)	-	-	(11)
<i>Różnice kursowe</i>	-	-	-	-
Razem	(550)	-	-	(550)

<i>od 01.01.2017 r. do 31.12.2017 r.</i>	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Pożyczki i należności	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	Razem
Pożyczki udzielone	-	-	-	-	-
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	-	-	-	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (bez budżetowych)	-	-	(35)	-	(35)
<i>Odpisy aktualizujące (per saldo), umorzenie należności</i>	-	-	(9)	-	(9)
<i>Różnice kursowe</i>	-	-	(26)	-	(26)
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	-	-	-	-	-
Środki pieniężne	-	-	79	-	79
<i>Przychody z tytułu odsetek</i>	-	-	80	-	80
<i>Różnice kursowe</i>	-	-	(1)	-	(1)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	-	-	-	138	138
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	-	-	-	(2)	(2)
<i>Przychody ze spisania przedawnionych zobowiązań</i>	-	-	-	8	8
<i>Różnice kursowe</i>	-	-	-	132	132
Zobowiązanie z tytułu leasingu	-	-	-	(264)	(264)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	-	-	-	(264)	(264)
Zobowiązania z tytułu faktoringu	-	-	-	(35)	(35)
<i>Koszty z tytułu odsetek</i>	-	-	-	(35)	(35)
Razem	-	-	44	(161)	(117)

4.12. Analiza wrażliwości instrumentów finansowych na ryzyka i zarządzanie ryzykiem

Grupa jest narażona na ryzyka związane przede wszystkim z instrumentami finansowymi z których korzysta, takimi jak: umowy leasingu, kredyty bankowe, pożyczki dla jednostek powiązanych, środki pieniężne i ich ekwiwalenty oraz należności i zobowiązania handlowe.

Ogólna polityka Grupy IMS dotycząca zarządzania ryzykiem finansowym ma na celu zminimalizowanie potencjalnie niekorzystnego wpływu na wynik finansowy oraz płynność finansową Grupy. Zarząd jednostki dominującej ustala ogólne zasady zarządzania ryzykiem oraz politykę dotyczącą konkretnych obszarów, takich jak: ryzyko zmiany kursu walut, ryzyko stopy procentowej, ryzyko kredytowe, w celu stabilizacji przepływów pieniężnych i tym samym zapewnienia odpowiedniego poziomu płynności i elastyczności finansowej.

Do instrumentów finansowych mających największe znaczenie dla skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy należą przede wszystkim: należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu leasingu, kredyty oraz środki pieniężne. Wszystkie te instrumenty finansowe narażone są na różnego rodzaju ryzyka finansowe takie jak: ryzyko walutowe, ryzyko stóp procentowych, ryzyko kredytowe a także ryzyko utraty płynności. Zarząd jednostki dominującej na bieżąco monitoruje niezbędne informacje oraz w razie konieczności podejmuje odpowiednie kroki w celu zminimalizowania wpływu wszystkich ww. rodzajów ryzyka na sytuację finansową Grupy.

Ryzyko walutowe

Grupa jest narażona na ryzyko walutowe, którego źródłem są głównie transakcje międzynarodowe wyrażone w walutach innych niż złoty polski. Transakcje międzynarodowe odbywają się głównie w USD i EUR. Grupa stara się ograniczać to ryzyko na przykład zawierając odpowiednie ustalenia w umowach z niektórymi kontrahentami, uzależniające finalną cenę dla kontrahenta od kursu waluty mającego wpływ na koszt wytworzenia produktu lub usługi.

Struktura walutowa wybranych instrumentów finansowych na dzień bilansowy 31 grudnia 2018 roku oraz na 31 grudnia 2017 roku przedstawia się następująco:

Stan na 31.12.2018 r.	EUR	EUR przeliczone na PLN	USD	USD przeliczone na PLN
Klasy instrumentów finansowych:				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	23	101	29	110
Środki pieniężne	3	14	-	-
Razem	26	115	29	110
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	7	32	375	1 411
Razem	7	32	375	1 411

Stan na 31.12.2017 r.	EUR	EUR przeliczone na PLN	USD	USD przeliczone na PLN
Klasy instrumentów finansowych:				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	20	83	22	77
Środki pieniężne	12	53	1	3
Razem	32	136	23	80
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	13	53	122	423
Razem	13	53	122	423

W poniższej tabeli zaprezentowana została analiza wrażliwości na ryzyko walutowe wybranych instrumentów finansowych wraz z wpływem na wynik netto w PLN przy założeniu wzrostu/spadku kursu EUR/PLN oraz USD/PLN o +/- 10%.

Stan na 31.12.2018 r.	EUR/PLN		USD/PLN	
	zmiana + 10%	zmiana -10%	zmiana + 10%	zmiana -10%
Klasy instrumentów finansowych				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	8	(8)	9	(9)
Środki pieniężne	-	-	-	-
Razem aktywa finansowe	8	(8)	9	(9)
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(3)	3	(114)	114
Razem zobowiązania finansowe	(3)	3	(114)	114
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	5	(5)	(105)	105

Stan na 31.12.2017 r.	EUR/PLN		USD/PLN	
	zmiana + 10%	zmiana -10%	zmiana + 10%	zmiana -10%
Klasy instrumentów finansowych				
<i>Aktywa finansowe</i>				
Należności z tytułu dostaw i usług	6	(6)	6	(6)
Środki pieniężne	2	(2)	-	-
Razem aktywa finansowe	8	(8)	6	(6)
<i>Zobowiązania finansowe</i>				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(5)	5	(34)	34
Razem zobowiązania finansowe	(5)	5	(34)	34
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	3	(3)	(28)	28

Ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej jest to ryzyko wynikające z faktu, że wartość godziwa albo przyszłe przepływy z instrumentu finansowego będą zmieniać się na skutek zmian stóp procentowych. Na 31 grudnia 2018 r., z racji relatywnie niedużego udziału długu w finansowaniu ogółem oraz poziomu stóp procentowych i ich zmian w ostatnim czasie, ekspozycja Grupy na to ryzyko nie jest szczególnie wysoka. W przypadku wzrostu udziału długu w strukturze finansowania ekspozycja na to ryzyko ulegnie zwiększeniu.

Aktywami i zobowiązaniami narażonymi na zmiany stóp procentowych są obecnie przede wszystkim zobowiązania z tytułu leasingu oraz kredyty.

W poniższej tabeli przedstawiona została analiza wrażliwości wybranych instrumentów finansowych na ryzyko zmiany stopy procentowej wraz z wpływem na wynik netto przy założeniu zmiany stopy procentowej o +/- 1 p.p.

Klasy instrumentów finansowych	średnia wartość bilansowa ekspozycji narażonej na ryzyko w 2018 r.	Wpływ na wynik netto przy założeniu:	
		zmiana +1 p.p.	zmiana - 1 p.p.
<i>Aktywa finansowe</i>			
Należności z tytułu pożyczek	65	1	(1)
Środki pieniężne	3 832	31	(31)
<i>Razem aktywa finansowe</i>	<i>3 897</i>	<i>32</i>	<i>(32)</i>
<i>Zobowiązania finansowe</i>			
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 133	(66)	66
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	1 038	(8)	8
Kredyty	461	(4)	4
Zobowiązania z tytułu faktoringu	180	(1)	1
<i>Razem zobowiązania finansowe</i>	<i>9 812</i>	<i>(79)</i>	<i>79</i>
Razem aktywa i zobowiązania finansowe		(48)	48

Klasy instrumentów finansowych	średnia wartość bilansowa ekspozycji narażonej na ryzyko w 2017 r.	Wpływ na wynik netto przy założeniu:	
		zmiana +1 p.p.	zmiana - 1 p.p.
<i>Aktywa finansowe</i>			
Środki pieniężne	6 940	56	(56)
<i>Razem aktywa finansowe</i>	<i>6 940</i>	<i>56</i>	<i>(56)</i>
<i>Zobowiązania finansowe</i>			
Zobowiązania z tytułu leasingu	7 378	(60)	60
Kredyty	6	-	-
Zobowiązania z tytułu faktoringu	314	(3)	3
<i>Razem zobowiązania finansowe</i>	<i>7 697</i>	<i>(63)</i>	<i>63</i>
Razem aktywa i zobowiązania finansowe	-	(7)	7

Za średnią wartość bilansową ww. instrumentów finansowych, przyjęta została średnia arytmetyczna danego instrumentu finansowego z początku i końca okresu bilansowego (to jest 1 stycznia i 31 grudnia danego roku).

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe definiowane jest jako ryzyko poniesienia straty finansowej przez Grupę w sytuacji, kiedy kontrahent lub druga strona transakcji nie spełni swoich umownych obowiązków. Polityka Grupy zakłada ciągły monitoring i każdorazową analizę możliwości udzielenia kredytu kupieckiego odbiorcom produktów i usług. Wydłużony okres spłaty mogą otrzymać firmy będące we wcześniejszych okresach klientami Grupy i charakteryzujące się pozytywną historią spłat, oraz firmy posiadające zdolność kredytową ocenioną na podstawie analiz wewnętrznych lub zewnętrznych. Grupa w celu zminimalizowania potencjalnego wpływu ryzyka kredytowego na bieżąco monitoruje salda w odniesieniu do każdego klienta. Koncentracja ryzyka kredytowego związana jest z sezonowością sprzedaży (najwyższa sprzedaż następuje w IV kwartale roku, w szczególności w miesiącu grudniu). W związku z tym, na 31 grudnia saldo należności wykazuje wysoki poziom, który istotnie zmniejsza się w I kwartale kolejnego roku obrotowego. Relatywnie niski stopień ryzyka kredytowego widoczny jest na przykładzie analizy poziomu odpisów aktualizujących: dla roku 2018 - obroty roczne Grupy (sprzedaż z VAT) to poziom 64.815 tys. PLN, a poziom utworzonych odpisów aktualizujących wartość należności w 2018 roku to 125 tys. PLN.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Należności z tytułu dostaw i usług	15 183	12 953
Pozostałe należności	526	106
Środki pieniężne	641	7 023
Udzielone pożyczki	130	-
Razem	16 480	20 082

Koncentracja ryzyka kredytowego dotycząca należności z tytułu dostaw i usług	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Klient 1	8,1%	7,7%
Klient 2	7,5%	6,1%
Klient 3	4,7%	4,2%
Klient 4	2,3%	4,1%
Klient 5	2,1%	3,7%
Klient 6	1,7%	3,5%
Klient 7	1,7%	2,4%
Klient 8	1,7%	2,1%
Klient 9	1,5%	1,9%
Klient 10	1,5%	1,3%

Ryzyko utraty płynności

Ryzyko utraty płynności to ryzyko, iż Grupa nie będzie w stanie uregulować swoich zobowiązań finansowych w dacie ich wymagalności. W ramach zarządzania ryzykiem płynności Grupa stara się utrzymywać stan środków pieniężnych i linii kredytowych pozwalający na spłatę zobowiązań, zarówno w warunkach normalnych jak i kryzysowych, bez ponoszenia dodatkowych kosztów. Grupa monitoruje ryzyko braku płynności poprzez planowanie płynności, które uwzględnia terminy zapadalności zarówno inwestycji finansowych, aktywów finansowych (na przykład należności) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością finansowania, a elastycznością głównie poprzez finansowanie własnymi środkami oraz wykorzystywanie kredytów w rachunku bieżącym i umów leasingowych. Biorąc pod uwagę osiągnięte wyniki finansowe, wielkość i strukturę długu oraz historycznie dobry cykl rotacji należności, ryzyko utraty płynności jest niskie.

Tabele poniżej przedstawiają wymagalność zobowiązań finansowych Grupy według daty wymagalności na podstawie umownych niezdyktowanych płatności na dzień bilansowy 31 grudnia 2018 roku oraz na 31 grudnia 2017 roku.

Zobowiązania finansowe według stanu na 31 grudnia 2018 roku	Wartość bilansowa	umowne niezdyktowane płatności	z tego niezdyktowane płatności o terminie wymagalności przypadającym w okresie od dnia bilansowego					
			do 3 miesięcy	od 3 do 12 miesięcy	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	12 197	12 197	6 747	-	3 650	375	425	1 000
Rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów	3 160	3 160	792	2 368	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego i pozostałych podatków (<i>per saldo</i>)	1 854	1 854	1 854	-	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	8 642	9 246	919	2 429	2 651	1 809	1 351	87
Zobowiązania z tytułu leasingu związane z prawem do użytkowania nieruchomości	2 076	2 171	254	747	872	198	100	-
Kredyty i pożyczki	922	973	11	707	38	38	77	102
Razem	28 851	29 601	10 576	6 250	7 211	2 420	1 953	1 189

Zobowiązania finansowe według stanu na 31 grudnia 2017 roku	Wartość bilansowa	umowne niezdyktowane płatności	z tego niezdyktowane płatności o terminie wymagalności przypadającym w okresie od dnia bilansowego					
			do 3 miesięcy	od 3 do 12 miesięcy	od 1 roku do 2 lat	od 2 do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	5 358	5 358	5 358	-	-	-	-	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów	1 980	1 980	1 151	829	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego i pozostałych podatków (<i>per saldo</i>)	671	671	671	-	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	7 624	8 177	782	1 979	2 368	1 720	1 328	-
Zobowiązania z tytułu faktoringu	359	359	-	359	-	-	-	-
Razem	15 992	16 545	7 962	3 167	2 368	1 720	1 328	-

4.13. Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Celem Grupy w zakresie zarządzania kapitałem jest dostarczenie odpowiednich środków finansowych niezbędnych do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było zapewnienie zwrotu na kapitale dla Akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału. Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa IMS może zwracać kapitał Akcjonariuszom, emitować nowe akcje lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Grupa monitoruje kapitał przy pomocy m.in. wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (w tym kredyty i pożyczki oraz zobowiązania handlowe i pozostałe, wykazane w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej plus zadłużenie netto. Wskaźnik zadłużenia na dzień 31 grudnia 2018 r. wyniósł 62% i był wyższy o 29 punktów procentowych wobec stanu na 31 grudnia 2017 r. – 33%. Głównym powodem tego jest zmniejszenie środków finansowych o kwotę 15.725 tys. PLN w wyniku:

- 1) wypłaty w IMS S.A. dywidendy w dniu 27 czerwca 2018 r. w wysokości 7.905 tys. PLN;
- 2) prowadzonych przez IMS S.A. w 2018 roku skupów akcji własnych – łączny wydatek to 4.031 tys. PLN;
- 3) nabycia 100% udziałów spółki APR Sp. z o.o. – wydatek w 2018 roku wyniósł 3.789 tys. PLN.

Wskaźnik zadłużenia	Za okres zakończony 31.12.2018 r.	Za okres zakończony 31.12.2017 r.
Kredyty ogółem (w tym zobowiązania handlowe i pozostałe, rozliczenia międzyokresowe bierne oraz przychody przyszłych okresów)	30 261	17 091
minus: środki pieniężne i ich ekwiwalenty	641	7 023
Zadłużenie netto	29 620	10 068
Kapitał własny razem	18 234	20 735
Kapitał ogółem	47 854	30 803
Wskaźnik zadłużenia	62%	33%

4.14. Kapitał podstawowy

	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Kapitał podstawowy	670	670

Struktura kapitału podstawowego na 31 grudnia 2018 r.

Kapitał podstawowy - struktura	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w złotych)	Wartość nominalna 1 akcji (w złotych)
Seria A	33 499 899	33 499 899	669 997,98	0,02

W dniu 21 stycznia 2019 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych IMS S.A. i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmian Statutu Spółki. Umorzeniu podlegało 1.627.068 akcji własnych Spółki skupionych przez Emitenta w latach 2017 – 2018. Szczegółowy opis umorzenia akcji znajduje się w punkcie 5.5 niniejszego sprawozdania.

Struktura kapitału podstawowego na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji

Kapitał podstawowy - struktura	Liczba akcji	Liczba głosów	Wartość nominalna akcji (w złotych)	Wartość nominalna 1 akcji (w złotych)
Seria A	31 872 831	31 872 831	637 456,62	0,02

Akcje nie są uprzywilejowane co do dywidendy ani co do głosu.

4.15. Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Kapitał zapasowy	9 660	8 194
Kapitał zapasowy - opcje menedżerskie	934	934
Razem	10 594	9 128

Zmiana „kapitału zapasowego” wynika z:

- 1) podjętej w IMS S.A. przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie 6 czerwca 2018 roku Uchwały nr 8 w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2017 rok. Zysk 2017 roku w wysokości 7.144 tys. PLN w całości został przeznaczony na wypłatę dywidendy. Dodatkowo Walne Zgromadzenie przeznaczyło na poczet dywidendy kwotę 762 tys. PLN z kapitału zapasowego Spółki.
- 2) podjętej w IMS S.A. przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie 6 czerwca 2018 roku Uchwały nr 26 rozszerzającej upoważnienie ZWZ z 25 maja 2017 r. Zarządu Spółki do nabycia dalszych 2.000.000 akcji własnych Spółki za łączną kwotę nie przekraczającą 5.000.000 PLN. Środki na nabycie akcji własnych zgodnie z zapisami Uchwały nr 26 ZWZ w wysokości 2.448 tys. PLN zostały wydzielone i przekazane z „kapitału zapasowego” do pozycji „kapitał rezerwowy - środki na nabycie akcji własnych” (zmiana o (-) 2.448 tys. PLN).
- 3) przesunięcia w IMS S.A. środków finansowych pomiędzy „kapitałem zapasowym”, a „kapitałem rezerwowym – środki na nabycie akcji własnych” (zmiana o (+) 4.032 tys. PLN), w związku ze skupem akcji własnych.
- 4) dokonanego przez Walne Zgromadzenia Wspólników poszczególnych spółek Grupy podziału wyniku z lat ubiegłych w IMS r&d sp. z o.o., IMS events sp. z o.o., VMS Sp. z o.o. i Mood Factory Sp. z o.o.

4.16. Kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym

Specyfikacja kapitału udziałowców niekontrolujących	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Udziały niekontrolujące w IMS events sp. z o.o.	(19)	10
Udziały niekontrolujące w Mood Factory Sp. z o.o.	(1)	(6)
Kapitał własny przypisany udziałom niekontrolującym	(20)	4

Poniższa tabela prezentuje pozycje, które na 31 grudnia 2018 roku składały się na kapitał własny przypisany udziałowcom niekontrolującym.

Udziały niekontrolujące w IMS events sp. z o.o.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Udziały niekontrolujące	27%
Udział w kapitale własnym	35
Udział w zysku 2014 roku	12
Udział w stracie 2015 roku	(43)
Udział w stracie 2016 roku	(37)
Udział w zysku 2017 roku	43
Korekta z tytułu zastosowania MSSF 9 i MSSF 16	9
Udział w stracie 2018 roku	(38)
Razem	(19)

Udziały niekontrolujące w Mood Factory Sp. z o.o.	Stan na 31 grudnia 2018 r.
Udziały niekontrolujące	6,8%
Udział w kapitale własnym	(31)
Udział w zysku 2016 roku	4
Udział w zysku 2017 roku	16
Korekta z tytułu zastosowania MSSF 9	12
Udział w stracie 2018 roku	(2)
Razem	(1)

4.17. Propozycja co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy w jednostce dominującej – IMS S.A.

Zarząd IMS S.A. zarekomendował w dniu 6 marca 2019 r. Radzie Nadzorczej oraz Walnemu Zgromadzeniu Spółki wypłatę dywidendy za 2018 rok w wysokości 19 gr/akcję. Powyższa rekomendacja oznacza przeznaczenie na wypłatę dla Akcjonariuszy maksymalnie kwoty 6.028.626,28 PLN. Z uwagi na posiadane przez Emitenta akcje własne oraz możliwy dalszy skup akcji (akcje własne nie uczestniczą w dywidendzie), ostateczna liczba akcji będących w posiadaniu Akcjonariuszy oraz ostateczna wartość dywidendy zostaną ustalone po zatwierdzeniu dywidendy do wypłaty przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie, według stanu na dzień dywidendy.

Pozostałą część zysku Zarząd IMS S.A. proponuje przeznaczyć na kapitał zapasowy.

4.18. Zobowiązania z tytułu leasingu

Zobowiązania z tytułu leasingu	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Zobowiązania z tytułu leasingu, wymagalne w ciągu:	9 246	8 177
- jednego roku	3 348	2 761
- dwóch do pięciu lat	5 899	5 416
Wartość przyszłych odsetek	604	553
Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań	8 642	7 624
- Zobowiązanie wymagalne w okresie do 12 miesięcy	2 992	2 479
- Zobowiązanie wymagalne w okresie po 12 miesiącach	5 650	5 145

Zobowiązania z tytułu leasingu zostały zaciągnięte w celu sfinansowania zakupu środków trwałych. Szczegółowe zestawienie warunków aktywnych na 31.12.2018 r. umów leasingowych w podziale na podmioty leasingodawcy zostało przedstawione w punkcie 5.13. niniejszego sprawozdania. Zabezpieczeniem spłaty zobowiązań leasingowych są przekazane przez spółki Grupy IMS leasingodawcom weksle in blanco. Umowy leasingowe zawierane są głównie na okres 5 lat (dotyczy urządzeń do audio-, wideo- i aromamarketingu), a oprocentowanie oparte jest o wskaźniki WIBOR (1M i 3M) + marża leasingodawcy.

4.19. Rezerwy długoterminowe

Rezerwy długoterminowe	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Rezerwy na odprawy emerytalne	22	20
Razem	22	20

Zmiana stanu rezerw długoterminowych	Rezerwa na odprawy emerytalne	Razem
Stan na 1 stycznia 2017 r.	15	15
Utworzenie	20	20
Rozwiązanie	15	15
Stan na 31 grudnia 2017 r.	20	20
Stan na 1 stycznia 2018 r.	20	20
Utworzenie	22	22
Rozwiązanie	20	20
Stan na 31 grudnia 2018 r.	22	22

4.20. Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki - specyfikacja	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Kredyty	922	-
- długoterminowe	216	-
- krótkoterminowe	706	-
Pożyczki	-	-
Kredyty i pożyczki razem	922	-

Na 31 grudnia 2018 r. spółki Grupy IMS miały otwarte 4 linie kredytowe:

- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w ING Bank Śląski S.A. do wysokości 4 mln PLN – kredyt niewykorzystywany na 31.12.2018 r. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań kredytowych to 16.02.2019 roku. W dniu 14 lutego 2019 roku został podpisany aneks do umowy zwiększający wysokość maksymalnego pułapu zadłużenia do poziomu 5 mln PLN oraz wydłużono okres kredytowania do 16.02.2020 r.
- IMS S.A. - w rachunku bieżącym w BGŻ BNP Paribas S.A. do wysokości 4 mln PLN – kredyt niewykorzystany na 31.12.2018 r. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności Emitenta. Termin spłaty zobowiązań

kredytowych to 25.11.2019 roku.

- IMS r&d sp. z o.o. – wielocelowa linia kredytowa w BGŻ BNP Paribas S.A. do wysokości 1 mln PLN – na 31.12.2018 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 326 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. W ramach udostępnionego przez BGŻ BNP Paribas S.A. limitu kredytowego 1 mln PLN, IMS r&d może zaciągać gwarancje bankowe do wysokości 500 tys. PLN. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności IMS r&d oraz wystawiania gwarancji bankowych. Zabezpieczeniem umowy jest weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową. Dodatkowym zabezpieczeniem dla tego kredytu jest poręczenie udzielone przez IMS S.A. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach ww. poręczenia obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 1.500 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 22.11.2029 roku. Termin spłaty zobowiązań kredytowych to 29.11.2019 roku.
- IMS events sp. z o.o. - w rachunku bieżącym w BGŻ BNP Paribas S.A. do wysokości 0,5 mln PLN – na 31.12.2018 r. wykorzystanie kredytu wynosiło 353 tys. PLN. Oprocentowanie na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 1M powiększoną o marżę banku. Uzyskane środki będą wykorzystane do finansowania bieżącej działalności IMS events. Zabezpieczeniem umowy jest weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową. Dodatkowym zabezpieczeniem dla tego kredytu jest poręczenie udzielone przez IMS S.A. (odpowiedzialność IMS S.A. w ramach ww. poręczenia obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 750 tys. PLN) oraz cicha cesja wierzytelności i utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów. Termin spłaty zobowiązań kredytowych to 05.02.2019 roku. Na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji umowa kredytowa, a tym samym termin spłaty zobowiązania kredytowego został wydłużony do 03.03.2020 roku.

Poza powyższymi liniami kredytowymi APR Sp. z o.o. ma kredyt inwestycyjny podpisany 24.06.2016 r. z Powszechna Kasą oszczędności Bankiem Polskim S.A. w wysokości 300 tys. PLN. Na 31 grudnia 2018 r. wartość zadłużenia z tytułu kredytu wynosi 243 tys. PLN. Kredyt został przeznaczony na zakup nieruchomości gruntowej zabudowanej budynkiem, położonej w Katowicach przy ul. Drozdów 4 – budynek ten stanowi obecnie siedzibę spółki. Termin spłaty całości zadłużenia wynikającego z umowy to 1 sierpnia 2026 roku. Oprocentowanie kredytu oparte jest na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o stawkę WIBOR 3M powiększoną o marżę banku. Zabezpieczeniem umowy jest weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową. Dodatkowym zabezpieczeniem dla tego kredytu jest hipoteka do kwoty 450 tys. PLN na nieruchomości objętej kredytem oraz przelew z polisy OC nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie hipoteki.

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 31 grudnia 2018 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000*	-	2019-02-16*	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 4.000 tys. PLN, utrzymanie w całym okresie kredytowania określonych wskaźników finansowych na wskazanym poziomie, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
IMS S.A.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000	-	2019-11-25	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
Razem IMS S.A.				-		
IMS r&d Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (wielocelowa linia kredytowa)	PLN	1 000	326	2019-11-29	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.
Razem IMS r&d sp. z o.o.				326		
IMS events Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	500	353	2019-02-05**	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.; cicha cesja od dłużników; utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
Razem IMS events sp. z o.o.				353		
APR Sp. z o.o.	PKO Bank Polski S.A. (kredyt inwestycyjny)	PLN	300	243	2026-08-01	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; hipoteka do kwoty 450 tys. PLN na nieruchomości objętej kredytem; przelew z polisy OC nieruchomości stanowiącej zabezpieczenie hipoteki
Razem IMS r&d sp. z o.o.				243		
RAZEM GRUPA IMS				922		

*na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji zwiększony limit kredytowy do 5 mln PLN oraz umowa jest przedłużona do 16.02.2020 r.

**na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji umowa jest przedłużona do 03.03.2020 r.

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych na 31 grudnia 2017 r.

Spółka	Bank	Linia kredytowa według umowy		Kwota pozostała do spłaty w PLN	Termin spłaty	Zabezpieczenie
		waluta	kwota			
IMS S.A.	ING Bank Śląski S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000	-	2018-02-16	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, oświadczenie o poddaniu się egzekucji do kwoty 4.000 tys. PLN, utrzymanie w całym okresie kredytowania określonych wskaźników finansowych na wskazanym poziomie, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
IMS S.A.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	4 000	-	2018-11-29	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową, utrzymanie odpowiedniego poziomu obrotów
Razem IMS S.A.				-		
IMS r&d Sp. z o.o.	BGŻ BNP Paribas S.A. (kredyt obrotowy odnawialny)	PLN	1 000	-	2018-11-29	weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową; poręczenie udzielone przez IMS S.A.
Razem IMS r&d sp. z o.o.				-		
RAZEM GRUPA IMS				-		

4.21. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Długoterminowe	5 450	-
- zobowiązania z tytułu umowy inwestycyjnej dot. nabycia spółki APR Sp. z o.o.	5 450	-
Krótkoterminowe	6 747	5 358
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6 713	5 328
- zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	1	-
- inne zobowiązania	33	30
Razem	12 197	5 358

Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług:

	nie wymagane	przeteterminowane					ogółem
		do 1 miesiąca	1 - 3 miesiący	3 - 6 miesiący	6 miesięcy do 1 roku	powyżej 1 roku	
Stan na 31.12.2018 r.	4 821	852	369	617	29	25	6 713
Stan na 31.12.2017 r.	4 361	570	92	47	238	20	5 328

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane, a terminy płatności mieszczą się zazwyczaj w przedziale 14 – 30 dni.

Wycena na 31.12.2018 r. zobowiązań z tytułu dostaw i usług po koszcie zamortyzowanym jest równa wartości nominalnej (ze względu na nieistotność dyskonta).

4.22. Rozliczenia międzyokresowe bierne

Rozliczenia międzyokresowe bierne	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Wykonane niezafakturowane usługi, w tym:	1 969	1 377
- opłaty dla pośredników reklamowych	1 418	627
- koszty usług pośrednictwa	354	476
- koszty zakupu miejsca reklamowego	90	146
- opłaty do organizacji zbiorowego zarządzania	59	52
- koszty dzierżawy powierzchni	2	2
- pozostałe	46	74
Zobowiązanie z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń	557	538
Rezerwa na koszty Programu Motywacyjnego	225	-
Rozliczenie dotacji	101	-
Pozostałe zobowiązania	2	26
Razem	2 854	1 941

Zobowiązania z tytułu wykonanych niezafakturowanych usług wynikają z szacowanej lub pewnej kwoty, która według obowiązujących umów obciąża Grupę. Kwoty powyższe wynikają między innymi z szacowanej na podstawie ustaleń umownych wartości należnej pośrednikom i współpracownikom z tytułu pozyskiwanych kontraktów dla Grupy oraz z tytułu zakupu miejsca reklamowego do świadczenia usług reklamowych (dotyczy IMS S.A.) i opłat dla pośredników reklamowych (dotyczy IMS S.A.). Zobowiązania z tytułu niewypłaconych wynagrodzeń dotyczą głównie obowiązującego w IMS S.A. systemu premiowego dla Zarządu, zgodnie z którym wypłata wynagrodzenia premiowego następuje po publikacji rocznego sprawozdania finansowego Grupy IMS.

4.23. Zobowiązania z tytułu podatków

Zobowiązania z tytułu podatków	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	1 451	257
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, w tym:	403	516
- z tytułu VAT	234	378
- z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	66	45
- z tytułu ZUS	87	77
- inne	16	16
Razem	1 854	773

4.24. Rezerwy krótkoterminowe

Rezerwy krótkoterminowe	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	95	68
Rezerwa na postępowanie sporne	116	116
Razem	211	184

Zmiana stanu rezerw krótkoterminowych	Rezerwa na niewykorzystane urlopy	Pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 1 stycznia 2017 r.	78	121	199
Utworzenie	68	-	68
Rozwiązanie	78	5	83
Stan na 31 grudnia 2017 r.	68	116	184
Stan na 1 stycznia 2018 r.	68	116	184
Utworzenie	95	-	95
Rozwiązanie	68	-	68
Stan na 31 grudnia 2018 r.	95	116	211



POZOSTAŁE INFORMACJE

5. Pozostałe informacje

5.1. Nabycie udziałów w APR Sp. z o.o.

W dniu 15 października 2018 r. Emitent podpisał umowy nabycia 100% udziałów spółki APR Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach („APR”) oraz umowę inwestycyjną („Umowa”) określającą warunki rozliczeń z dotychczasowymi udziałowcami i inne istotne kwestie po przejęciu. Stronami Umowy są: IMS S.A. jako nabywca, trzy osoby fizyczne posiadające łącznie 100% udziałów w APR jako zbywający oraz sama spółka APR. Całość rozliczenia nastąpiła w gotówce.

APR to spółka działająca od kilku lat w branży audiomarketingu, której model biznesowy oparty jest o dostarczanie usług muzycznych do punktów sprzedaży. Spółka APR na dzień nabycia posiadała nieco ponad 3.000 lokalizacji, do których dostarczała usługi abonamentowe audio w kraju i poza granicami. Po przejęciu, Grupa Kapitałowa Emitenta posiadała łącznie blisko 17.000 lokalizacji abonamentowych.

Przejęcie APR to dla Emitenta bardzo istotny krok mający na celu konsolidację rynku marketingu sensorycznego w Polsce oraz jeszcze silniejsze wzmocnienie pozycji Emitenta jako lidera rynku w Polsce. Dołączenie APR do Grupy Kapitałowej IMS jest także bardzo ważne z punktu widzenia istotnego umocnienia pozycji Grupy Kapitałowej Emitenta w segmencie ekonomicznym audiomarketingu, w którym Emitent zaczął działać od początku 2018 roku i w którym działa większość firm konkurencyjnych.

Zarząd Emitenta dostrzega liczne synergie wynikające z przejęcia APR. W skład tych synergii wchodzi przede wszystkim możliwość wprowadzenia do części klientów APR szerokiego portfolio usług Grupy IMS – aromamarketingu, Digital Signage, usług reklamowych audio, usług eventowych (synergie przychodowe). Występują również istotne możliwości dotyczące oszczędności kosztowych (synergie kosztowe).

Nabycie 100% udziałów w APR nastąpiło w modelu earn – out, na warunkach identycznych jak opisane w dokumencie term sheet z 9 sierpnia 2018 r. (komunikat ESPI 41/2018).

Bardzo istotna część zapłaty na rzecz dotychczasowych właścicieli APR (będących jednocześnie członkami zarządu tej spółki) uzależniona będzie od zysków, jakie APR wypracuje dla Grupy Kapitałowej IMS. Kluczowe zapisy Umowy przedstawiają się następująco:

- 1) Emitent zapłacił dotychczasowym właścicielom APR z tytułu nabycia wszystkich udziałów cenę łączną 3.750.000,00 PLN brutto, tj. 1.250.000,00 PLN brutto dla każdego z dotychczasowych właścicieli APR.
- 2) Dodatkowa zapłata za udziały uzależniona będzie od zysku netto wypracowanego w okresie 01.07.2019 – 30.06.2020, tj. w okresie, gdy APR będzie w strukturach Grupy IMS. Zapłata ta będzie wahać się między 1.550.000,00 PLN brutto, tj. 516.666,67 PLN brutto dla każdego z dotychczasowych właścicieli APR przy wypracowaniu zysku netto na poziomie co najmniej 700.000,00 PLN do 4.800.000,00 PLN brutto, tj. 1.600.000,00 PLN brutto dla każdego z dotychczasowych właścicieli APR przy wypracowaniu zysku netto na poziomie co najmniej 1.600.000,00 PLN. Emitent szacuje, że zysk netto APR w okresie 01.07.2019 – 30.06.2020 wyniesie 1,0 – 1,3 mln PLN.

Na potrzeby wyliczeń wskazanych w pkt. 2 powyżej, dla określenia zysku netto, skalkulowanego zgodnie z MSSF, uwzględnia się wszystkie synergie kosztowe po nabyciu przez IMS udziałów w APR oraz część zysku wynikającą ze sprzedaży produktów i usług dotychczasowej Grupy IMS, czyli ze sprzedaży usług reklamowych, eventowych, aromamarketingu i Digital Signage. Ta część zysku netto wynikająca z przychodów ze sprzedaży produktów i usług dotychczasowej Grupy IMS nie może przekroczyć 20% zysku netto osiągniętego z dotychczasowej działalności APR.

Zarząd Emitenta szacuje, że suma płatności wymienionych w punktach 1 i 2 powyżej wynosić będzie łącznie ok. 5-8 krotność zysku netto wypracowanego przez APR dla Grupy IMS w okresie 01.07.2019 – 30.06.2020.

- 3) W przypadku niewypracowania przez APR w okresie 01.07.2019 – 30.06.2020 co najmniej 700.000,00 PLN zysku netto skalkulowanego wg reguł opisanych powyżej, ale jednocześnie większego niż 400.000,00 PLN, dotychczasowi wspólnicy APR zapłacą na rzecz IMS kwotę w łącznej wysokości 300.000,00 PLN (po 100.000,00 PLN każdy z dotychczasowych wspólników). W przypadku wypracowania zysku netto w ww. okresie w wysokości 400.000,00 PLN lub mniejszej, dotychczasowi wspólnicy APR zapłacą na rzecz IMS kwotę w łącznej wysokości 750.000,00 PLN (po 250.000,00 PLN każdy z dotychczasowych wspólników). Wszystkie ww. kwoty zabezpieczone są notarialnymi oświadczeniami o poddaniu się egzekucji.
- 4) W celu dodatkowego zmotywowania dotychczasowych wspólników APR do osiągnięcia jak najlepszych wyników finansowych w kolejnych latach, Emitent dokona dodatkowej zapłaty za nabyte wcześniej Udziały, za okresy określone jak niżej, do równego podziału pomiędzy dotychczasowych wspólników APR:
 - a) 01.07.2020-30.06.2021 roku – 25% kwoty zysku netto APR za ten okres,
 - b) 01.07.2021-30.06.2022 roku – 25% kwoty zysku netto APR za ten okres,
 - c) 01.07.2022-30.06.2023 roku – 25% kwoty zysku netto APR za ten okres,
 - d) 01.07.2023-30.06.2024 roku – 25% kwoty zysku netto APR za ten okres.

Zysk netto oznacza zysk netto skalkulowany zgodnie z MSSF, bez wyłączeń opisanych w pkt. 2 powyżej.

- 5) Dotychczasowi wspólnicy APR będący jednocześnie członkami zarządu mają zagwarantowane miejsce w zarządzie przez okres 5 lat od podpisania Umowy. Wynagrodzenie ww. członków zarządu ustalone jest w oparciu o zasady wynagradzania członków zarządu w spółkach zależnych Emitenta. Emitent ma prawo do powołania większości zarządu w APR.
- 6) Każdy z dotychczasowych wspólników APR podpisał umowę o zakazie konkurencji. Umowa ta przewiduje zakaz konkurencji przez okres 5 lat od zakończenia przez danego wspólnika współpracy z Grupą Kapitałową IMS. Kara za złamanie zakazu konkurencji wynosi 700.000,00 PLN.

Kapitał zakładowy APR na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji wynosi 100.000 PLN i dzieli się na 1.800 udziałów o wartości nominalnej 50 PLN każdy. Różnica pomiędzy wysokością zarejestrowanego kapitału zakładowego, a łączną wartością nominalną udziałów w spółce jest następstwem dokonanego w APR 4 października 2018 r. dobrowolnego umorzenia 200 udziałów, które zostało przeprowadzone z czystego zysku APR.

Wybrane dane finansowe APR sp. z o.o.

Poniżej zostały przedstawione wybrane dane finansowe APR Sp. z o.o.

- 1) 15.10.2018 r. – 31.12.2018 r. – okres, w którym sprawozdanie finansowe APR Sp. o.o. podlegało konsolidacji - sprawozdanie przygotowane zgodnie z MSSF;
- 2) 01.01.2018 r. – 31.12.2018 r. – rok obrotowy APR Sp. z o.o. - sprawozdanie przygotowane zgodnie z MSSF;
- 3) 01.01.2017 r. – 31.12.2017 r. – rok obrotowy APR Sp. z o.o. - sprawozdanie po przekształceniu przygotowane zgodnie z MSSF.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów	Za okres 15.10.2018 r. – 31.12.2018 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 r.
Przychody netto ze sprzedaży	848	3 276	2 342
EBIT	43	286	547
EBITDA (<i>Wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja</i>)	108	532	699
Zysk za rok obrotowy z działalności kontynuowanej	12	144	434

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r.
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	540
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(171)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(418)
Przepływy pieniężne netto razem	(49)

Sprawozdanie z sytuacji finansowej	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Aktywa trwałe	1 980	1 308
Zapasy	94	110
Należności krótkoterminowe	324	283
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	81	129
Kapitał własny	1 121	703
Zobowiązania długoterminowe	741	505
Zobowiązania krótkoterminowe	653	662

W skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów Grupy IMS za 2018 rok uwzględniono przychody ze sprzedaży wygenerowane przez APR Sp. z o.o. w wysokości 848 tys. PLN; EBIT w wysokości 43 tys. PLN; EBITDA w wysokości 108 tys. PLN oraz zysk przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej w wysokości 12 tys. PLN (konsolidacja sprawozdania finansowego APR Sp. z o.o. dotyczy okresu 15.10.2018 r. –31.12.2018 r.)

W przypadku gdyby datą przejęcia był początek rocznego okresu sprawozdawczego w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów Grupy Kapitałowej uwzględniono by przychody wygenerowane przez APR Sp. z o.o. w wysokości 3.276 tys. PLN; EBIT w wysokości 286 tys. PLN; EBITDA w wysokości 532 tys. PLN oraz zysk przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej w wysokości 144 tys. PLN.

5.2. Podpisanie umowy inwestycyjnej dotyczącej projektu szaf grających

W dniu 15 listopada 2018 r. Emitent, IMS r&d sp. z o.o. oraz dwie osoby fizyczne („Inwestorzy Prywatni”), podpisali umowę inwestycyjną („Umowa”) dotyczącą powołania i prowadzenia spółki celowej w celu przyszłej produkcji, dystrybucji, rozbudowy i eksploatacji Systemu Szaf Grających „Muzola”. Przewidywana szacunkowa wartość środków na realizację planowanej inwestycji będzie składała się z wkładu pieniężnego IMS S.A. – w wysokości 35.300 PLN, wkładu pieniężnego Inwestorów Prywatnych – w wysokości 200.000 PLN oraz pożyczki Emitenta dla spółki celowej w wysokości 264.700 PLN.

Szafa grająca to nowoczesne urządzenie z dostępem do bardzo szerokiej bazy muzycznej, wstawiane do pubów, barów, itp. miejsc, w którym za opłatą można odtworzyć wybrany przez siebie utwór muzyczny. W najbliższym czasie nastąpi etap komercjalizacji nowego rozwiązania poprzez stworzenie Systemu Szaf Grających „Muzola” („Projekt Muzola”), co będzie stanowił wspólny projekt IMS, IMS r&d oraz Inwestorów Prywatnych, realizowany na zasadach określonych w Umowie oraz w umowie spółki celowej, która zostanie powołana w celu realizacji ww. Projektu. Rolą Inwestorów Prywatnych uczestniczących w realizacji przedsięwzięcia, oprócz zainwestowania środków pieniężnych, jest wykorzystanie posiadanego doświadczenia zawodowego oraz know-how w celu rozwijania sieci dystrybucji Systemu Szaf Grających „Muzola”. Emitent, oprócz inwestycji gotówkowej, zapewni w Projekcie dostęp do szerokiej i wysokiej jakości bazy muzycznej, zaś IMS r&d będzie stanowił wsparcie technologiczne projektu. Umowa zakładała, iż w terminie 3 miesięcy od dnia rejestracji spółki celowej, IMS r&d sprzeda i przeniesie na spółkę celową wszelkie prawa własności intelektualnej, w tym autorskie prawa majątkowe, dotyczące opracowanego na potrzeby realizacji Projektu Muzola oprogramowania i dokumentacji, a także pięć wyprodukowanych sztuk szaf grających, za kwotę 217.288 PLN. Sprzedaż i przeniesienie praw nastąpiło w grudniu 2018 r.

Rozwój i komercjalizacja projektu szaf grających są zgodne ze strategią Emitenta, gdzie jednym z elementów rozwoju jest wprowadzanie na rynek nowych, zaawansowanych technologicznie urządzeń.

W początkowym etapie Emitent objął 15% udziałów w nowo powołanej spółce celowej. Po przeniesieniu przez IMS r&d na spółkę celową praw autorskich i szaf grających wskazanych powyżej, IMS w terminie 24 miesięcy liczonych od dnia przeniesienia praw własności intelektualnej przysługiwać będzie prawo do nabycia od Inwestorów Prywatnych ("Opcja call I") łącznie 45% udziałów w spółce celowej (22,5% od każdego z Inwestorów Prywatnych) za łączną cenę 22.500 PLN, tj. 11.250 PLN za 22,5% udziałów przysługujących każdemu z Inwestorów Prywatnych. W przypadku skorzystania z Opcji call I strony docelowo posiadać mają w kapitale zakładowym spółki udziały w stosunku: 60% – IMS, 40% – Inwestorzy Prywatni łącznie (20% każdy z Inwestorów Prywatnych). Jednocześnie, w terminie 60 dni od wykonania Opcji call I, IMS dokona konwersji pożyczki w kwocie 264.700 PLN na 9,9% nowo wyemitowanych udziałów w spółce (99 udziałów). Wraz z dokonaniem konwersji, Inwestorom Prywatnym przysługiwać będzie prawo do objęcia łącznie, w równych proporcjach, 66 nowo wyemitowanych udziałów (po 33 dla każdego z Inwestorów Prywatnych) po cenie nominalnej. Po przeprowadzeniu tych operacji, udział IMS i Inwestorów Prywatnych łącznie w spółce, pozostanie dalej na poziomie 60% – IMS, 40% – Inwestorzy Prywatni łącznie. W przypadku niedokonania przez któregokolwiek Inwestora Prywatnego zbycia udziałów na żądanie IMS wynikające z Opcji call I, niewykonujący opcji Inwestor Prywatny zobowiązany będzie do zapłaty na wezwanie IMS kary gwarancyjnej w wysokości 2.000.000 PLN za każdy przypadek uchylenia się od obowiązku sprzedaży udziałów. Zapłata kary gwarancyjnej lub jej wielokrotności nie wyłącza uprawnienia IMS do dochodzenia odszkodowania na zasadach ogólnych. W razie nieskorzystania przez IMS z Opcji call I w terminie opisanym powyżej, w okresie kolejnych 6 miesięcy Inwestorzy Prywatni będą uprawnieni do nabycia od IMS (dalej: „Opcja call II”) 15% udziałów w spółce celowej za cenę 7.500 PLN, przy czym każdy z Inwestorów Uprawniony będzie do zakupu 7,5% udziałów za cenę 3.750 PLN. W takim przypadku Inwestorzy Prywatni docelowo będą posiadać w kapitale zakładowym spółki 100% udziałów.

Umowa zawarta została na czas oznaczony 5 lat lub na czas wspólnego uczestnictwa w spółce celowej, cokolwiek będzie trwało dłużej. Po upływie terminu wskazanego powyżej, Umowa przekształca się w umowę na czas nieoznaczony z możliwością rozwiązania za sześciomiesięcznym wypowiedzeniem, skutecznym na koniec miesiąca kalendarzowego. Umowa miała charakter warunkowy i dla wywołania przez nią skutków prawnych niezbędna była zgoda Rady Nadzorczej Emitenta na udział Emitenta w spółce celowej, uzyskana w ciągu 21 dni od podpisania Umowy. Powołanie spółki celowej powinno nastąpić w ciągu 14 dni od uzyskania ww. zgody. Rada

Nadzorcza Spółki 28 listopada 2018 roku podjęła Uchwałę nr 3 w sprawie wyrażenia zgody na realizację projektu szaf grających „Muzola” oraz udziału IMS S.A. w spółce celowej (Muzola Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie) – powołanej do realizacji ww. projektu. Rada Nadzorcza wyraziła zgodę na nabycie 15% udziałów spółki celowej pod firmą Muzola Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, o łącznej wartości nominalnej 7 500,00 PLN, objętych za wkład pieniężny w wysokości 35 300,00 PLN. W dniu 29 listopada 2018 roku zawiązana została Muzola Sp. z o.o. – spółka celowa do realizacji projektu szaf grających. Emitent informował o tym zdarzeniu raportem ESPI 69/2018 z 29 listopada 2018 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy KRS w dniu 25 stycznia 2019 r. zarejestrował spółkę Muzola Sp. z o.o.

Zdjęcie 3. Prototyp szafy grającej



Liderem i prezesem spółki celowej będzie jeden z Inwestorów Prywatnych. Posiada on ponad 20-letnie doświadczenie w branży gier zręcznościowych wykorzystywanych w pubach i barach, takich jak stoły bilardowe, piłkarzyki, lotki, flippery i inne. Żaden z Inwestorów Prywatnych nie był dotychczas w jakikolwiek sposób powiązany z Grupą IMS.

5.3. Dywidenda

W dniu 6 marca 2019 roku Zarząd Emitenta raportem ESPI nr 16/2019 poinformował, iż biorąc pod uwagę bardzo dobre szacunkowe wyniki Grupy IMS za 2018 rok (podane w tym samym raporcie ESPI) oraz bardzo dobrą sytuację finansową Emitenta i Grupy IMS będzie rekomendował Radzie Nadzorczej oraz Walnemu Zgromadzeniu Spółki wypłatę dywidendy za 2018 rok w wysokości 19 gr/akcję. Ww. rekomendacja oznacza przeznaczenie na wypłatę dla Akcjonariuszy maksymalnie kwoty 6.028.626,28 PLN. Stopa dywidendy, biorąc za podstawę kurs zamknięcia z 05.03.2019 roku, to 4,32%. Dywidendą objętych będzie maksymalnie 31.729.612 akcji. Z uwagi na posiadanie przez Spółkę akcji własnych oraz możliwy dalszy skup akcji (akcje własne nie uczestniczą w dywidendzie), ostateczna liczba akcji będących w posiadaniu Akcjonariuszy i uprawniających do dywidendy za rok 2018 oraz wartość wypłacanej dywidendy zostanie ustalona przez Zarząd Spółki po zatwierdzeniu dywidendy do wypłaty przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie („ZWZ”), według stanu na dzień dywidendy. Przy czym intencją Zarządu jest rekomendowanie ZWZ utrzymania stałej wartości dywidendy w wysokości 19 gr na akcję.

Ww. rekomendacja jest zgodna z polityką dywidendową prowadzoną w Grupie IMS opublikowaną raportem bieżącym 26/2016 z 17.05.2016 r., mówiącą o corocznym przeznaczaniu do podziału między Akcjonariuszy co najmniej 60% skonsolidowanego zysku netto przypisanego jednostce dominującej.

W dniu 27 czerwca 2018 roku IMS S.A. wypłaciła dywidendę za 2017 rok w wysokości 7.905.221,28 PLN, tj. 24 gr/akcję. Dywidendą objętych było 32.938.422 akcje (w dywidendzie nie uczestniczyło 561.477 akcji własnych Spółki). Wartościowo i w przeliczeniu na jedną akcję była to najwyższa wypłacona dywidenda w historii Spółki.

Dywidenda wypłacana jest konsekwentnie od pierwszego roku funkcjonowania Spółki na rynku publicznym.

Tabela: Dywidenda wypłacona za lata 2012 – 2017 i rekomendacja Zarządu IMS S.A. dotycząca wypłaty dywidendy za rok 2018

Dywidenda	za 2012 rok	za 2013 rok	za 2014 rok	za 2015 rok	za 2016 rok	za 2017 rok	za 2018 rok
	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	wypłacona	rekomendacja Zarządu
wartość w PLN	662 300,72	1 327 401,44	2 664 877,04	7 704 976,77	4 019 987,88	7 905 221,28	6 028 626,28*
wartość w groszach na akcję	2	4	8	23	12	24	19
liczba akcji objętych dywidendą	33 115 036	33 185 036	33 310 963	33 499 899	33 499 899	32 938 422	31 729 612*
zysk netto Grupy IMS przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	1 252 172	3 681 581	5 505 426	6 888 091	5 721 915	7 915 384	9 288 751
stopa dywidendy	2,11%	2,23%	3,33%	8,75%	3,54 %	6,52%	4,32%

* na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji wartości nie zostały ustalone w ostatecznych wysokościach (opis powyżej)

Wskaźnik stopy dywidendy wyliczony jako:

Stopa dywidendy = dywidenda w groszach na akcję / cena rynkowa 1 akcji

Przy czym:

- 1) Dla dywidendy wypłaconej za lata 2012 - 2017 cena rynkowa 1 akcji = kurs zamknięcia sesji z dnia podjęcia uchwały przez ZWZ dotyczącej wypłaty dywidendy;
- 2) Dla dywidendy zarekomendowanej przez Zarząd Spółki do wypłaty za rok 2018 cena rynkowa 1 akcji = kurs zamknięcia z dnia poprzedzającego dzień rekomendacji Zarządu (05.03.2019 r.).

5.4. Skup akcji własnych prowadzony w IMS S.A.

Skup akcji własnych prowadzony przez IMS S.A. w 2018 roku odbywał się na podstawie Uchwały nr 19 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia („ZWZ”) z 25 maja 2017 roku w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabywania akcji własnych IMS S.A. oraz uchwalonego przez Zarząd Spółki 13 lutego 2018 roku Programu Skupu akcji własnych. Zwyczajne Walne Zgromadzenie, które odbyło się 6 czerwca 2018 roku przyjęło Uchwałę nr 26 rozszerzającą zakres upoważnienia Zarządu IMS S.A. do nabywania akcji własnych oraz określiło środki na sfinansowanie nabycia. Uprawnienie, po rozszerzeniu dokonany przez ZWZ z 6 czerwca 2018 r. upoważnia Zarząd Emitenta do nabycia łącznie nie więcej niż 3.000.000 akcji własnych Spółki,

w okresie od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2019 roku, nie dłużej jednak niż do chwili wyczerpania środków przeznaczonych na nabycie akcji własnych. Nabywanie akcji może następować za cenę nie niższą niż 2,50 PLN za jedną akcję i nie wyższą niż 6,50 PLN za jedną akcję. Łącznie na nabycie akcji przeznaczono kwotę 7.500.000 złotych.

Nabyte akcje własne mogą być:

- umorzone, lub
- przeznaczone do dalszej odsprzedaży lub
- przeznaczone na inny prawnie dopuszczalny cel wskazany przez Zarząd Spółki.

Nabywanie akcji może następować poprzez:

- składanie zleceń maklerskich;
- zawieranie transakcji pakietowych;
- zawieranie transakcji poza obrotem zorganizowanym;
- ogłoszenie wezwania.

Zarząd Emitenta 13 lutego 2018 roku przyjął Program Skupu Akcji zakładający, iż skup akcji będzie realizowany w ramach transz w trakcie przyjętego okresu Skupu. W wyniku przyjętej przez ZWZ Uchwały nr 26 z 6 czerwca 2018 r., Zarząd Spółki 29 czerwca 2018 roku zaktualizował Program Skupu Akcji Własnych o ww. warunki rozrzeszające uprawnienie Zarządu. Tekst jednolity Programu Skupu Akcji został opublikowany raportem ESPI 29/2018 z 29.06.2018 r.

Pierwsza Transza Skupu Akcji Własnych została ogłoszona 13 lutego 2018 roku i była prowadzona za pośrednictwem domu maklerskiego. Emitent w I Transzy zdecydował o nabyciu nie więcej niż 60 tys. akcji i na to nabycie przeznaczona została kwota 150 tys. PLN. Pierwsza Transza trwała w okresie od 20 lutego 2018 roku do 20 marca 2018 r. Skup akcji w ramach I Transzy odbywał się poprzez składanie zleceń maklerskich przez współpracujący z Emitentem dom maklerski Ipopema Securities S.A. W ramach tej Transzy Spółka nabyła 21.551 akcji o łącznej wartości nominalnej 431,02 PLN, stanowiących 0,06% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 21.551 głosów na WZ (0,06% wszystkich głosów). Średnia jednostkowa cena nabycia akcji wynosiła 3,76 PLN za 1 akcję. Akcje zostały nabyte przez Spółkę za łączną cenę 81.335,05 PLN (w tym wydatki na zakup akcji – 81.132,16 PLN; koszt skupu – 202,89 PLN).

W dniu 4 czerwca 2018 roku ogłoszona została II Transza Skupu Akcji Własnych. Nabywanie akcji w II Transzy odbywało się poprzez zawieranie transakcji poza obrotem zorganizowanym (umowy cywilno-prawne). Nabywanie akcji trwało w dniach 19 i 20 czerwca 2018 r. Spółka w ramach tej Transzy nabyła 640.000 akcji o łącznej wartości nominalnej 12.800 PLN, stanowiących 1,91% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 640.000 głosów na WZ (1,91% wszystkich głosów). Akcje były nabywane przez Spółkę po cenie 3,70 PLN za 1 akcję. Akcje zostały nabyte przez Emitenta za łączną cenę 2.369.800 PLN (w tym wydatki na zakup akcji – 2.368.000 PLN; koszt opłat notarialnych – 1.800 PLN).

W dniu 29 czerwca 2018 roku ogłoszona została III Transza Skupu Akcji Własnych. Nabywanie akcji w III Transzy trwało do 27 lipca 2018 r. i było prowadzone za pośrednictwem domu maklerskiego Ipopema Securities S.A. W ramach tej Transzy Spółka nabyła 74.898 akcji o łącznej wartości nominalnej 1.497,96 PLN, stanowiących 0,22% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 74.898 głosów na WZ (0,22% wszystkich głosów). Średnia jednostkowa cena nabycia akcji wynosiła 3,41 PLN za 1 akcję. Akcje zostały nabyte przez Spółkę za łączną cenę 256.143,19 PLN (w tym wydatki na zakup akcji – 255.497,30 PLN; koszt skupu – 645,89 PLN).

W dniu 4 września 2018 roku ogłoszona została IV Transza Skupu Akcji Własnych. Nabywanie akcji w IV Transzy odbywało się poprzez zawieranie transakcji poza obrotem zorganizowanym (umowy cywilno-prawne). Nabywanie akcji trwało w dniach 19 i 20 września 2018 r. Spółka w ramach tej Transzy nabyła 300.000 akcji o łącznej wartości nominalnej 6.000 PLN, stanowiących 0,90% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 300.000 głosów na WZ (0,90%

wszystkich głosów). Akcje były nabywane przez Spółkę po cenie 3,20 PLN za 1 akcję. Akcje zostały nabyte przez Emitenta za łączną cenę 961.479,00 PLN (w tym wydatki na zakup akcji – 960.000,00 PLN; koszt opłat notarialnych – 1.479 PLN).

W dniu 27 września 2018 roku ogłoszona została V Transza Skupu Akcji Własnych. Nabywanie akcji w V Transzy trwało do 25 października 2018 r. i było prowadzone za pośrednictwem domu maklerskiego Ipopema Securities S.A. W ramach tej Transzy Spółka nabyła 70.693 akcje o łącznej wartości nominalnej 1.413,86 PLN, stanowiących 0,21% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 70.693 głosów na WZ (0,21% wszystkich głosów). Średnia jednostkowa cena nabycia akcji wynosiła 3,53 PLN za 1 akcję. Akcje zostały nabyte przez Spółkę za łączną cenę 249.900,00 PLN (w tym wydatki na zakup akcji – 249.260,00 PLN; koszt skupu – 640,00 PLN).

W dniu 27 listopada 2018 roku ogłoszona została VI Transza Skupu Akcji Własnych. Nabywanie akcji w VI Transzy trwało do 14 marca 2019 r. i było prowadzone za pośrednictwem domu maklerskiego Ipopema Securities S.A. W ramach tej Transzy Spółka nabyła 143.219 akcji o łącznej wartości nominalnej 2.864,38 PLN, stanowiących 0,45% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniających do 143.219 głosów na WZ (0,45% wszystkich głosów). Średnia jednostkowa cena nabycia akcji wynosiła 3,81 PLN za 1 akcję. Akcje zostały nabyte przez Spółkę za łączną cenę 547.341,69 PLN (w tym wydatki na zakup akcji – 545.910,12 PLN; koszt skupu – 1.431,57 PLN).

W dniu 21 stycznia 2019 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmian Statutu IMS S.A. Umorzeniu podlegało 1.627.068 akcji własnych Spółki skupionych przez Emitenta w latach 2017 – 2018. Szczegółowy opis umorzenia akcji znajduje się w punkcie 5.5. niniejszego sprawozdania.

Na dzień zatwierdzenia raportu do publikacji Emitent posiada łącznie 143.219 akcji własnych, o wartości nominalnej 2.864,38 PLN, które stanowią 0,45% kapitału zakładowego Emitenta i uprawniają do 143.219 głosów na WZ (0,45% wszystkich głosów). W dniu 15 marca 2019 roku Zarząd Emitenta podjął decyzję, iż posiadane obecnie akcje własne będą przeznaczone do umorzenia. Umorzenie akcji zostanie zarekomendowane przez Zarząd Spółki Walnemu Zgromadzeniu Spółki po zakończeniu całego Programu Skupu Akcji realizowanego na podstawie Uchwały nr 19 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia IMS S.A. z 25 maja 2017 r. oraz Uchwały nr 26 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia IMS S.A. z 6 czerwca 2018 r.

Zestawienie poniżej zawiera podsumowanie wszystkich przeprowadzonych w 2018 roku transz skupu akcji, które zakończyły się skupem akcji IMS S.A.

transza	okres skupu	liczba akcji (szt.)	średnia cena zakupu 1 akcji	wartość (w PLN)	koszty skupu (w PLN)	łącznie wydatki (w PLN)	wartość nominalna nabytych akcji	liczba głosów	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu *
	Akcje własne na 31.12.2017 r.	539 926	3,64	1 965 270	22 948	1 988 218	10 798,52	539 926	1,69%
<i>Skup akcji prowadzony zgodnie z Uchwałą nr 19 ZWZ z 25.05.2017 r.</i>									
I Transza	20.03.2018 r.	21 551	3,76	81 132	203	81 335	431,02	21 551	0,07%
II Transza	19.06.2018 r. i 20.06.2018 r.	640 000	3,70	2 368 000	1 800	2 369 800	12 800,00	640 000	2,01%
<i>Sprzedż akcji własnych 26.07.2018 r.</i>									
	26.07..2018 r.	(20 000)	(3,64)	(72 798)	(850)	(73 648)	(400,00)	(20 000)	(0,06%)
<i>Skup akcji prowadzony zgodnie z Uchwałą nr 19 ZWZ z 25.05.2017 r. w powiązaniu z Uchwałą nr 26 ZWZ z 06.06.2018 r.</i>									
III Transza	27.07.2018 r.	74 898	3,41	255 497	646	256 143	1 497,96	74 898	0,23%
IV Transza	19.09.2018 r. i 20.09.2018 r.	300 000	3,20	960 000	1 479	961 479	6 000,00	300 000	0,94%
V Transza	25.10.2018 r.	70 693	3,53	249 260	640	249 900	1 413,86	70 693	0,22%
VI Transza	30.11.2018 r. do 31.12.2018 r.	33 062	3,41	112 581	305	112 886	661,24	33 062	0,10%
	łącznie skup akcji w roku 2018 (01.01.2018 r. - 31.12.2018 r.)	1 140 204	3,53	4 026 471	5 075	4 031 545	22 804,08	1 140 204	3,58%
	Akcje własne na 31.12.2018 r.	1 660 130					33 202,60	1 660 130	5,21%

Stan akcji własnych na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji

transza	okres skupu	liczba akcji (szt.)	średnia cena zakupu 1 akcji (w PLN)	wartość (w PLN)	koszty skupu (w PLN)	łącznie wydatki (w PLN)	wartość nominalna nabytych akcji	liczba głosów	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu *
	Akcje własne na 31.12.2018 r.	1 660 130					33 202,60	1 660 130	5,21%
<i>Skup akcji prowadzony zgodnie z Uchwałą nr 19 ZWZ z 25.05.2017 r. w powiązaniu z Uchwałą nr 26 ZWZ z 06.06.2018 r.</i>									
VI Transza	01.01.2019 r. do 14.03.2019 r.	110 157	3,93	433 329	1 126	4 34 455	2 203,14	110 157	0,35%
<i>Umorzenie akcji własnych</i>									
	21.01.2019 r.	(1 627 068)	(3,57)	(5 806 326)	(26 686)	(5 833 047)	(32 541,36)	(1 627 068)	(5,10%)
	Akcje własne na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji	143 219					2 864,38	143 219	0,45%

Zestawienie poniżej zawiera podsumowanie wszystkich przeprowadzonych przez Emitenta Programów Skupów Akcji Własnych

okres skupu	liczba akcji (szt.)	średnia cena zakupu 1 akcji (w PLN)	wartość (w PLN)	koszty skupu (w PLN)	łącznie wydatki (w PLN)	wartość nominalna nabytych akcji (w PLN)	liczba głosów	% w kapitale zakładowym oraz % liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu *
łącznie skup akcji w IMS S.A. w latach 2014 – 03.2019 (wszystkie programy skupu)	5 321 800	2,64	14 063 129	38 618	14 101 747	106 436,00	5 321 800	16,70%

* *Udział w kapitale własnym odnosi się do aktualnej liczby akcji IMS S.A., a nie liczby akcji na koniec każdego przedstawionego okresu w tabeli*

5.5. Umorzenie akcji własnych IMS S.A.

W dniu 29 listopada 2018 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie IMS S.A. podjęło uchwałę nr 4 w sprawie umorzenia akcji własnych Spółki. NWZ tym samym uwzględniło rekomendację Zarządu IMS S.A. z 17 września 2018r. (Emitent informował o tym raportem ESPI 48/2018 z 17 września 2018 r.), dotyczącą wskazania sposobu wykorzystania akcji własnych nabytych w ramach realizowanych Programów Skupu akcji własnych Spółki. NWZ umorzyło 1.627.068 akcji zwykłych na okaziciela o łącznej wartości nominalnej 32.541,36 PLN, stanowiących 4,86% kapitału zakładowego i uprawniających do 4,86% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Akcje powyższe nabywane były przez Spółkę odpłatnie, za zgodą akcjonariuszy, zgodnie i w ramach upoważnienia Zarządu IMS S.A. do nabywania akcji własnych na podstawie uchwał:

- uchwały nr 19 ZWZ Spółki z 9 czerwca 2016 r.;
- uchwały nr 19 ZWZ Spółki z 25 maja 2017 r. w związku z uchwałą nr 26 ZWZ z 6 czerwca 2018 r. oraz uchwalanych przez Zarząd Spółki Programów Skupu akcji własnych Spółki:
- uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 26 września 2016 r.;
- uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 13 lutego 2018 roku, zaktualizowanego uchwałą nr 1 Zarządu Spółki z 29 czerwca 2018 r.

Umorzenie akcji było umorzeniem dobrowolnym w rozumieniu art. 359 ust. 1 Kodeksu spółek handlowych oraz § 8 ust. 1 Statutu Spółki.

W dniu 21 stycznia 2019 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował umorzenie akcji własnych Spółki i obniżenie jej kapitału zakładowego oraz zmiany Statutu IMS S.A.

5.6. Nabycie dodatkowych udziałów w Mood Factory Sp. z o.o.

W dniu 26 lipca 2018 roku IMS S.A., działając na podstawie uchwały nr 19 ZWZ z 9 czerwca 2016 roku, uchwały nr 19 ZWZ z 25 maja 2017 roku oraz uchwały nr 26 ZWZ z 6 czerwca 2018 roku, sprzedał akcje własne w ilości 20.000 sztuk (stanowiące 0,06% kapitału zakładowego i uprawniające do 20.000 głosów stanowiących 0,06% udziału w ogólnej liczbie głosów Spółki) nabyte w ramach przeprowadzonych wcześniej programów skupu akcji własnych. Nabywcą akcji była Aria spółka z ograniczoną odpowiedzialnością i Wspólnicy spółka komandytowa z siedzibą w Warszawie („Aria”), podmiot powiązany z członkiem Rady Nadzorczej Emitenta, p. Andrzejem Chajcem.

Cena sprzedaży jednej akcji Emitenta ustalona została na poziomie 3,55 PLN (średnia arytmetyczna z cen zamknięcia z 60 sesji giełdowych w okresie 25 kwietnia – 20 lipca 2018 roku). Wartość wszystkich sprzedawanych akcji wyniosła 71 tys. PLN. Jednocześnie w tym samym dniu Emitent nabył 14 udziałów (stanowiących 6,8% kapitału zakładowego i uprawniających do 6,8% głosów na zgromadzeniu wspólników) w Mood Factory Sp. z o.o., kontrolowanej przez Emitenta i szybko rozwijającej się spółce zależnej, w której Emitent posiadał 178 udziałów (stanowiących 86,4% kapitału zakładowego i uprawniających do 86,4% głosów na zgromadzeniu wspólników). Cena nabycia udziałów Mood Factory została ustalona na 71 tys. PLN. Sprzedającym udziały Mood Factory była spółka Aria. W wyniku dokonanej transakcji strony dokonały wzajemnego potrącenia wierzytelności. Po transakcji Emitent posiada 192 udziały (stanowiące 93,2% kapitału zakładowego i uprawniające do 93,2% głosów na zgromadzeniu wspólników) Mood Factory Sp. z o.o.

5.7. Program Motywacyjny III na lata 2018 – 2020

W dniu 18 sierpnia 2017 r. Rada Nadzorcza IMS S.A. przyjęła Regulamin „Programu Motywacyjnego III na lata 2018 – 2020, dla członków Zarządu, menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS” („Regulamin Programu Motywacyjnego III”; „Regulamin III”), opartego o opcje menedżerskie. Celem Programu Motywacyjnego III, skierowanego do członków Zarządu IMS S.A. oraz menedżerów, pracowników i współpracowników spółek Grupy Kapitałowej IMS jest stworzenie dodatkowego, silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia bardzo ambitnych celów, poprzez takie działania jak przejęcia wysokorentownych podmiotów, generowanie wysokiej sprzedaży z bieżących produktów i usług oraz pozyskiwanie nowych klientów i nowych rynków, co w efekcie powinno w istotny sposób przełożyć się na kurs akcji IMS S.A.

Program Motywacyjny III zakłada uzyskanie praw do objęcia przez osoby w nim uczestniczące, łącznie nie więcej niż 1.500.000 akcji nowej serii, pod warunkiem spełnienia przez te osoby określonych w Regulaminie III kryteriów, po cenie emisyjnej równej średniej arytmetycznej kursów zamknięcia akcji IMS S.A. na GPW S.A. w Warszawie w okresie 01.08.2016 r. – 31.07.2017 r. wynoszącej 3,03 PLN (trzy złote i 3/100). Kryterium ogólnym nabycia prawa do objęcia akcji za dany rok obrotowy w okresie 2018 – 2020 („okres nabycia”) dla wszystkich osób uczestniczących, jest pozostawanie w stosunku służbowym z jedną ze spółek Grupy Kapitałowej IMS przez co najmniej sześć miesięcy w danym okresie nabycia oraz osiągnięcie przez Grupę co najmniej niżej wymienionych wyników EBITDA w danym roku:

- okres nabycia 2018 rok – EBITDA w wysokości 16,5 mln PLN,
- okres nabycia 2019 rok – EBITDA w wysokości 20 mln PLN,
- okres nabycia 2020 rok – EBITDA w wysokości 23 mln PLN.

Kryterium szczegółowym jest znaczący wpływ osób uczestniczących na działalność spółek Grupy, którego oceny dokona Rada Nadzorcza, a w przypadku osób niebędących członkami Zarządu, ocena Rady Nadzorczej będzie poprzedzona pisemnym, uzasadniającym wybór danej osoby wnioskiem Zarządu. Rada Nadzorcza może odstąpić od kryterium ogólnego wymienionego powyżej, pod warunkiem szczególnie istotnego wpływu osoby lub osób uczestniczących na wyniki finansowe Grupy oraz pod warunkiem, że wynik EBITDA osiągnięty w danym okresie nabycia nie odbiega znacząco od poziomu EBITDA dla danego okresu nabycia zaprezentowanego powyżej. W przypadku opisanym w zdaniu poprzedzającym, Rada Nadzorcza może przyznać łącznie maksymalnie nie więcej niż 500.000 warrantów w ciągu całego okresu trwania Programu III (okres nabycia 2018 – 2020).

Prawo do objęcia akcji w ramach Programu Motywacyjnego III będzie realizowane w formie warrantów subskrypcyjnych wyemitowanych przez Spółkę. Jeden warrant będzie uprawniał do objęcia jednej akcji. Uczestnicy Programu III zobowiązani zostaną do bezwzględnego niezbywania nabytych akcji (lock – up) przez okres 12 (dwanaście) miesięcy od dnia objęcia akcji.

Zgodnie z rekomendacją Rady Nadzorczej Spółki Zarząd Emitenta zwołał Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się 26 września 2017 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki Uchwałą nr 4 przyjęło ww. Program Motywacyjny III oraz zatwierdziło Regulamin tegoż Programu w brzmieniu opisanym powyżej. W dniu 17.11.2017 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, III Wydział Gospodarczy KRS zarejestrował zmiany w Statucie Spółki dotyczące warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego IMS S.A. o kwotę nie wyższą niż 30.000,00 PLN poprzez emisję nie więcej niż 1.500.000 akcji serii C. O zarejestrowaniu zmian w Statucie przez KRS Emitent poinformował w raporcie ESPI 38/2017 w dn. 22.11.2017 r.

Emitent dokonał szacunku kosztu ww. programu motywacyjnego. Maksymalny koszt programu – przy przyznaniu wszystkich 1.500.000 akcji objętych programem – to 854 tys. PLN. Wartość opcji oszacowana została przy użyciu modelu Blacka – Scholesa (analogicznie jak w przypadku wcześniejszych programów motywacyjnych opartych o akcje). Danymi wejściowymi do modelu

była przyjęta cena akcji na dzień przyznania praw do programu wynosząca 3,36 PLN (ważony wolumenem średni kurs zamknięcia akcji IMS S.A. z ośmiu miesięcy kalendarzowych 2017 r. poprzedzających miesiąc przyjęcia programu przez NWZ, tj. okres 01.01.2017 – 31.08.2017), cena wykonania = 3,03 PLN, stopa wolna od ryzyka = 2%, oczekiwana zmienność = 7% (wyliczona na bazie miesięcznych stóp zwrotu z akcji IMS S.A. w okresie 01.01.2017 – 31.08.2017).

W skonsolidowanym sprawozdaniu za 2018 rok w kosztach wynagrodzeń i usług obcych ujęty został koszt Programu Motywacyjnego w wysokości 225 tys. PLN, wynikający ze wstępnego przyznania przez Radę Nadzorczą 500.500 warrantów subskrypcyjnych dla osób objętych Programem Motywacyjnym III.

5.8. Pracownicy i koszty pracy

Liczba pracowników Grupy IMS	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Pracownicy (wszystkie spółki Grupy)	46	37
Członkowie Zarządu (wszystkie spółki Grupy)	12	9
Razem	58	46

Ponadto Grupa w swojej działalności ściśle współpracuje z ponad osiemdziesięcioma firmami/osobami fizycznymi na podstawie umów opartych o prawa kodeksu cywilnego.

W Grupie nie występują programy świadczeń pracowniczych po okresie zatrudnienia.

5.9. Wynagrodzenie członków kadry menedżerskiej

Jako kluczowy personel kierowniczy Grupa identyfikuje Zarządy poszczególnych spółek Grupy i Radę Nadzorczą IMS S.A.

Zarządy wszystkich spółek Grupy Kapitałowej IMS	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia)	2 700	2 639
Świadczenia po okresie zatrudnienia oraz z tytułu rozwiązania stosunku pracy	-	-
Pozostałe świadczenia długoterminowe	-	-
Płatności w formie akcji	112	-
Razem	2 812	2 639

Wynagrodzenie członków zarządów spółek Grupy składa się z części stałej (miesięcznego wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji w zarządzie oraz z tytułu umowy o pracę) i premii. Premia członków zarządów uzależniona jest od ich wyników pracy oraz wyników Grupy IMS osiągniętych w danym roku obrotowym. Członkowie Zarządu IMS S.A. objęci są ubezpieczeniem od odpowiedzialności cywilnej dla członków zarządów spółek kapitałowych. Dodatkowo członkom zarządów nie przyznano innych świadczeń w naturze. Na 31 grudnia 2018 r. nie występują zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze oraz zobowiązania w związku z tymi emeryturami dla byłych osób nadzorujących i zarządzających.

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej IMS S.A.	Stan na 31 grudnia 2018 r.	Stan na 31 grudnia 2017 r.
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (wynagrodzenia)	162	142
Świadczenia po okresie zatrudnienia oraz z tytułu rozwiązania stosunku pracy	-	-
Pozostałe świadczenia długoterminowe	-	-
Płatności w formie akcji	-	-
Razem	162	142

5.10. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi zawierane są na warunkach rynkowych.

Wykaz transakcji z podmiotami powiązаныmi po wyeliminowaniu transakcji i sald wewnątrz Grupy Kapitałowej IMS.

Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS S.A. zasiadającego jednocześnie we władzach Stowarzyszenia Inwestorów Indywidualnych

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	25	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2017 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	25	-	-

Kancelaria Prawna Chajec, Don-Siemion & Żyto - powiązanie osobowe przez Członka Rady Nadzorczej IMS S.A. będącego jednocześnie komplementariuszem w Kancelarii Prawnej Chajec, Don-Siemion & Żyto

okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	75	-	-
okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2017 roku	Obroty	Należności	Zobowiązania
Sprzedaż do IMS S.A.	25	-	-

5.11. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje

5.11.1. Poręczenia udzielone przez IMS S.A. w związku z zaciągnięciem zobowiązań przez spółki zależne

W lutym 2018 r. IMS S.A. udzieliła poręczenia (IMS S.A. przystąpiła do długu) IMS events sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BGŻ BNP Paribas S.A. na rzecz IMS events sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 750 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 31 stycznia 2031 roku.

W lipcu 2018 roku IMS S.A. udzieliła solidarnego poręczenia majątkowego za zobowiązania IMS events sp. z o.o. do kwoty 60 tys. PLN. Zobowiązanie IMS events wynikało z Umowy Konsorcjum zawartej z kilkoma podmiotami zewnętrznymi dotyczącej wspólnego uczestnictwa stron umowy w postępowaniu przetargowym. W związku z zakończeniem postępowania przetargowego poręczenie wygasło w sierpniu 2018 roku.

Na 31 grudnia 2018 roku aktywne pozostaje poręczenie udzielone w grudniu 2016 roku przez IMS S.A. (IMS S.A. przystąpiła do długu) IMS r&d sp. z o.o. dotyczącego udzielonego przez BGŻ BNP Paribas S.A. na rzecz IMS r&d sp. z o.o. kredytu w rachunku bieżącym. Odpowiedzialność IMS S.A. w ramach powyższej umowy obejmuje zobowiązanie warunkowe do wysokości 1.500 tys. PLN. Data ważności tytułu egzekucyjnego z tytułu tej umowy to 22 listopada 2029 roku.

5.11.2. Udzielone gwarancje

W 2018 roku IMS S.A. i spółki zależne udzieliły następujących gwarancji:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania	
						od	do
IMS S.A.	2018-01-26	BGŻ BNP Paribas S.A.	Kontrahent Spółki	gwarancja zapłaty przez IMS S.A. zobowiązania umownego	190 000	2018-01-26	2019-01-22*
		Razem IMS S.A.			190 000		
IMS r&d sp. z o.o.	2018-03-27	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		20 001	2018-05-01	2019-02-25
IMS r&d sp. z o.o.	2018-03-27	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Katowicach		47 184	2018-05-01	2019-03-07
IMS r&d sp. z o.o.	2018-03-28	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej we Wrocławiu		14 983	2018-05-01	2019-04-05
IMS r&d sp. z o.o.	2018-07-20	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		48 000	2018-08-30	2019-05-15
IMS r&d sp. z o.o.	2018-07-20	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Kielcach	zabezpieczenie pokrycia wypłaty nagród wynikających z loterii promocyjnej organizowanej na rzecz Beneficjenta	50 500	2018-08-24	2019-04-30
IMS r&d sp. z o.o.	2018-08-02	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		137 601	2018-09-01	2019-07-22
IMS r&d sp. z o.o.	2018-10-05	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Katowicach		50 000	2018-10-05	2019-06-12
IMS r&d sp. z o.o.	2018-11-02	ING Bank Śląski S.A.	Izba Administracji Skarbowej we Wrocławiu		100 900	2018-11-02	2019-07-15
IMS r&d sp. z o.o.	2018-11-23	BGŻ BNP Paribas S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		50 100	2018-11-30	2019-02-04
IMS r&d sp. z o.o.	2018-11-23	BGŻ BNP Paribas S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Białymstoku		50 100	2018-11-30	2019-02-08
IMS r&d sp. z o.o.	2018-11-23	BGŻ BNP Paribas S.A.	Izba Administracji Skarbowej w Łodzi		210 000	2018-12-27	2019-02-08
IMS r&d sp. z o.o.	2018-03-14	ING Bank Śląski S.A.	Kontrahent Spółki	zabezpieczenie należytego wykonania umowy handlowej	132 308	2018-03-14	2019-03-13
		Razem IMS r&d sp. z o.o.			911 677		
		RAZEM GRUPA IMS			1 101 677		

* w 01.2019 r. podpisany został aneks wydłużający termin obowiązywania gwarancji do 22.01.2020 r.

Na 31 grudnia 2018 roku aktywne ponadto pozostają:

Spółka	Data udzielenia gwarancji	Gwarant	Beneficjent gwarancji	Zakres gwarancji	Wartość gwarancji /w PLN/	Termin obowiązywania	
						od	do
IMS S.A.	2016-08-04	ING Bank Śląski S.A.	Kontrahent Spółki	Dwie gwarancje bankowe stanowiące zabezpieczenie należytego wykonania umów handlowych przez IMS S.A.	100 000	2016-08-04	2019-06-30
		Razem IMS S.A.			100 000		

5.12. Sprawy sądowe

Na 31.12.2018 roku jak i na dzień zatwierdzenia skonsolidowanego sprawozdania do publikacji w Grupie Kapitałowej IMS nie wystąpiły postępowania toczące się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej. Na dzień bilansowy 31.12.2018 roku Grupa prowadziła około sześćdziesięciu spraw sądowych i spraw komorniczo-egzekucyjnych, których przedmiotem były należności handlowe. Sprawy te dotyczą głównie roku 2017 i lat wcześniejszych. Wartość brutto tych należności wynosiła 315 tys. PLN. W 2018 roku spisano należności handlowe, które po przeprowadzeniu dokładnej analizy uznano jako nieściągalne na łączną wartość 9 tys. PLN. Powodami umorzenia były głównie umorzenia postępowań komorniczych po wydanych wyrokach sądowych.

Na dzień bilansowy 31.12.2018 roku jak i na dzień zatwierdzenia sprawozdania do publikacji przeciw spółkom Grupy Kapitałowej nie są prowadzone żadne istotne sprawy sądowe.

5.13. Opis znaczących postanowień umów leasingowych aktywnych na 31.12.2018 roku

Leasingodawca	Liczba podpisanych umów	Przedmiot	Waluta umowy	Wartość początkowa netto przedmiotu leasingu	Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań z tytułu leasingu	Warunki przedłużenia umowy	Zabezpieczenie
IMS S.A.							
ING Lease (Polska) Sp. z o.o.	57	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; samochody	PLN	9 562	4 325	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
Millennium Leasing Sp. z o.o.	17	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; samochody	PLN	3 339	2 217		
Pekao Leasing Sp. z o.o.	8	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu	PLN	1 382	327		
Bank BGŻ BNP Paribas S.A.	5	Specjalistyczne urządzenia do audio-, wideo- i aromamarketingu; sprzęt IT; samochód osobowy	PLN	343	206		
BNP Paribas Leasing Services Sp. z o.o.	4	Specjalistyczne urządzenia muzyczne; sprzęt IT	PLN	483	401		
GETIN Leasing S.A. 3 S.K.A.	1	Samochód	PLN	95	70		
RAZEM IMS S.A.				15 204	7 546		

Leasingodawca	Liczba podpisanych umów	Przedmiot	Waluta umowy	Wartość początkowa netto przedmiotu leasingu	Wartość bieżąca przyszłych zobowiązań z tytułu leasingu	Warunki przedłużenia umowy	Zabezpieczenie
IMS r&d sp. z o.o.							
ING Lease (Polska) Sp. z o.o.	7	Samochód osobowy, Standy multimedialne, sprzęt IT	PLN	799	504	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
BNP Paribas Leasing Services Sp. z o.o.	1	Urządzenia techniczne	PLN	171	153		
RAZEM IMS r&d sp. z o.o.				970	657		
IMS events sp. z o.o.							
ING Lease (Polska) Sp. z o.o.	1	Samochód ciężarowy	PLN	106	36	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
RAZEM IMS events sp. z o.o.				106	36		
APR sp. z o.o.							
Getin Leasing S.A.	1	Samochód osobowy	PLN	39	16	umowy zawarte na czas określony, po okresie trwania pojedynczej umowy przedmiot leasingu przechodzi na własność leasingobiorcy po uiszczeniu ceny sprzedaży	weksel in blanco
PKO Leasing S.A.	2	Samochody osobowe	PLN	304	261		
BZ WBK Leasing	1	Samochód osobowy	PLN	179	126		
RAZEM APR sp. z o.o.				522	403		
Razem Grupa IMS				16 802	8 642		

5.14. Wydarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

Nie wystąpiły istotne zdarzenia po dniu bilansowym.

5.15. Podmiot uprawniony do badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego został wybrany przez Radę Nadzorczą IMS S.A. uchwałą nr 6 z 23 lutego 2018 r. w sprawie wyboru biegłego rewidenta do przeglądów śródrocznych i badań rocznych sprawozdań jednostkowych IMS S.A. i skonsolidowanych Grupy IMS za lata 2018 - 2019. Jako podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych w wyżej wymienionych okresach została wybrana firma KPW Audyt Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi, ul. Tymienieckiego 25c/40 (ul. Odrowąża 15; Warszawa), wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 4116. Umowę podpisano 14 marca 2018 r. na czas określony, niezbędny do wykonania badań i przeglądów sprawozdań finansowych we wskazanych okresach.

W 2018 roku ww. firma audytorska badająca sprawozdanie finansowe IMS S.A. nie świadczyła na rzecz Spółki innych usług niebędących badaniem.

Poniższa tabela zawiera wysokość wynagrodzenia umownego podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych.

Podmiot	Zakres zleconych prac	Wysokość wynagrodzenia umownego (w tys. PLN)	
		Za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2018 r.	Za okres 12 miesięcy zakończony 31.12.2019 r.
KPW Audyt Sp. z o.o.	badanie sprawozdania jednostkowego	11	11
	badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	6	5
	przeprowadzenie przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za I półrocze	6	6
	przeprowadzenie przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy IMS za I półrocze	4	4
RAZEM		27	26

PODPISY CZŁONKÓW ZARZĄDU IMS S.A.

Warszawa, 25 kwietnia 2019 r.

Michał Kornacki – Prezes Zarządu

Dariusz Lichacz – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Grendziński – Wiceprezes Zarządu

Wojciech Piwocki – Wiceprezes Zarządu

Piotr Bielawski – Wiceprezes Zarządu

OSOBA ODPOWIEDZIALNA ZA SPORZĄDZENIE SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO

Anna Cynkier



ims
sensory media

www.imssensory.com