

## Formularz osobowy

a) **Imię, nazwisko, zajmowane stanowisko lub funkcje pełnione w ramach emitenta oraz termin upływu kadencji, na jaką dana osoba została powołana:**

Przemysław Zaleski

b) **Opis kwalifikacji i doświadczenia zawodowego:**

13 września 2016 - 9 listopada 2016 - Prezes Zarządu GET Trading Sp. Z o.o.

Maj 2013 – sierpień 2015      Prezes Zarządu (CEO)/ CFO ENEA Trading/  
Członek Rady Nadzorczej Enea Wytwarzanie

### Zakres odpowiedzialności

- zbudowanie od podstaw Spółki handlu hurtowego energii, gazu, CO2
- codzienne operacyjne kierowanie Spółką, decyzje za hedging powyżej 1 mln zł
- opracowanie, a następnie aktywne zarządzanie strategią obszarową
- wdrażanie narzędzi zwiększających sprzedaż – system Lux Trade TT
- osobiste pozyskiwanie i negocjacje kontraktów z Klientami kluczowymi
- osobisty dobór kadr, motywowanie ludzi, prowadzenie szkoleń coachingowych,
- negocjowanie paliw strategicznych/ produkcyjnych na potrzeby GK Enea (węgiel, biomasa),
- bezpośrednie kierowanie Departamentami: Zarządzania Portfelem, Paliw i Transportu oraz Departamentem Finansowym, a zwłaszcza nadzór nad całokształtem zagadnień ekonomiczno-finansowych i księgowych spółki tradingowej (sukces w postaci wdrożenia modelu odkosztowego i odzyskania 8 mln zł podatku CIT)
- prowadzenie kontaktów i negocjacji z organizacjami związkowymi,
- analiza wyników i ocena realizacji KPI wyznaczonych przez RN,
- udział w Komitetach Sterujących projektów realizowanych w Spółce i w grupie kapitałowej.

### Zdobyte doświadczenie/sukcesy

- zbudowanie od podstaw nowoczesnej spółki tradingowej,
- zdobycie pozycji market makera i pozyskanie dużych klientów konkurencji
- odpowiedzialność za marże i pokrycia, budowanie wyniku finansowego grupy i Spółki,
- przygotowanie i realizacja Spółki do wejścia na rynki zagraniczne (Niemcy, Czechy, Słowacja, Wielka Brytania)
- wdrażanie w praktyce nowoczesnych narzędzi, analizy sprzedaży, coaching, oprogramowanie IT służące do hurtowego obrotu energią elektryczną takich jak systemy transakcyjne giełd, oprogramowanie analityczno-prognostyczne w handlu energią, gazem, prawami majątkowymi, węglem, uprawnieniami do emisji CO2
- wdrażanie procedur i zarządzanie ryzykiem
- prowadzenie projektów optymalizacyjnych i restrukturyzacyjnych,
- stała współpraca z Giełdami Towarowymi, Izbami Rozrachunkowymi, KNF, KOBIZE, URE, US.
- Nadzór korporacyjny nad Spółkami ciepłowniczymi: **PEC Oborniki, MPEC Piła, Elektrociepłownia Białystok, MPEC Białystok**

Lipiec 2008 – Maj 2013      Wiceprezes Zarządu ds. Handlowych ENEA Operator/ Wiceprezes Zarządu ds. Ekonomiczno-finansowych/ Członek Rady Nadzorczej PEC Śrem SA

### Zakres odpowiedzialności

- pozyskiwanie klientów kluczowych,
- codzienne kierowanie departamentem sprzedaży
- wdrażanie narzędzi wspierających sprzedaż
- mentoring i coaching oraz ocena podległych pracowników
- opracowanie strategii sprzedażowych pod grupy taryfowe
- udział w Komitetach Sterujących projektów strategicznych

### Zdobyte doświadczenie/ sukcesy

- doświadczenie w zakresie funkcjonowania na stanowisku członka Zarządu w dużej grupie kapitałowej,
- praktyczne kierowanie (jako Członek Zarządu) obszarem handlowym w kluczowych obszarach jej funkcjonowania, tj. sprzedaży, obsługi klienta, finansów, księgowości, obszaru podatkowego, teleinformatyki i ubezpieczeń,
- zdobycie wysokich kompetencji w zakresie: motywowania, rozwijania, delegowania i egzekwowania oczekiwanych rezultatów,
- nadzór nad przepływami finansowymi przedsiębiorstwa, procesami księgowymi, podatkowymi, monitorowanie

- efektywności działań oraz rentowności świadczonych usług,
- negocjacje i uzgadnianie wniosków taryfowych z Urzędem Regulacji Energetyki,
- optymalizacja kosztów Spółki i prowadzenie działań lean management,
- praktyczna znajomość procesów reorganizacji w przedsiębiorstwie poprzez udział w licznych projektach związanych z rozwojem organizacji, w tym wprowadzanie systemu zarządzania przez cele, budowania modeli i centrów kompetencyjnych,
- praktyczna znajomość funkcjonowania w strukturach macierzowych dużych organizacji i zespołów ludzkich,
- praktyczne przeprowadzenie testu na utratę wartości Spółki,
- doświadczenia w procesach due-diligence spółki energetycznej podczas procesu prywatyzacji grupy kapitałowej,
- doświadczenie w zakresie prowadzenia procesu IPO i wprowadzania grupy kapitałowej na giełdę,
- praktyczne wdrażanie projektów długoterminowej restrukturyzacji Spółki,
- odpowiedzialność za krytyczne procesy operacyjne, w tym: bilansowanie systemu dystrybucyjnego, proces taryfowy, planowanie finansowe, controlling, działalność służb IT i procesy zachodzące w jednostkach terenowych w podległym Oddziale Dystrybucji,
- pionizacja i integracja funkcji finansowo-księgowych i IT
- optymalizacja i reorganizacja struktur organizacyjnych,
- dynamiczny wzrost wyniku finansowego netto oraz EBIDTA Spółki
- zracjonalizowanie kosztów operacyjnych,
- implementacja mierników efektywności dla poszczególnych jednostek.

**Marzec 2003 – Lipiec 2008**

**Właściciel/ Dyrektor Generalny firmy konsultingowej**

**Zakres odpowiedzialności**

realizacja projektów doradczych oraz warsztatów szkoleniowych, sesji strategicznych z obszaru analiz ekonomiczno-finansowych, diagnoz organizacji, zarządzania strategicznego m.in. dla: Miejskiego Przedsiębiorstwa Energetyki Ciepłej Wrocław SA, KOGENERACJA SA, PEC Bełchatów, MPEC Konin, PEC Jelenia Góra, ZEC HURT, Elektrowni Bełchatów, EL PAK, ZEC Katowice, KGHM, PERN, URE.

**Luty 2003 – Marzec 2006**

**Dyrektor w firmie doradczo-projektowo-energetycznej EconTrade Polska**

**Zakres odpowiedzialności**

- pozyskiwanie zleceń dla swojego departamentu z rynku
- kierowanie Departamentem Konsultingu i Energetyki
- nadzór nad realizacją projektów dla sektora energetycznego,
- dyrektor Programowy cyklu konferencji EuroPower 2003-2006

**Zdobyte doświadczenie**

- realizacja analiz ekonomiczno-finansowych, biznesplanów, strategii, warsztatów szkoleniowych,
- kierowanie z sukcesem dużymi projektami

**Styczeń 2008- Lipiec 2008 Specjalista EnergiaPro Wrocław SA (Grupa Tauron)**

**Zakres odpowiedzialności**

- opracowanie analiz biznesowych,
- opracowywanie danych do wniosków taryfowych OSD,
- opracowywanie danych dla dokumentów DTA,
- wdrażanie systemu billingowego,

**Zdobyte doświadczenie**

- poznawanie poszczególnych stanowisk operacyjnych Operatora Systemu Dystrybucyjnego, zwłaszcza w obszarze handlu, systemów billingowych, budowania taryf i obsługi klienta,

**Luty 2001- Sierpień 2002 Specjalista ds. marketingu/kierownik**

**ZWSE Wrocław SA/spółka córka Zakładu Energetycznego Wrocław SA**

**Zakres odpowiedzialności**

- koordynacja procesu pozyskiwania zleceń dla Spółki od zakładów energetycznych, elektrociepłowni i elektrowni,



- nadzór i kontrola nad realizacją inwestycji, pozyskiwanie dokumentacji do realizacji kontraktów,
- nadzór przebiegiem dużych zleceń: rozdzielni, GPZ-ów, stacji słupowych, linii kablowych i napowietrznych od strony ekonomicznej.

#### **Zdobyte doświadczenie**

- doskonała znajomość funkcjonowania spółki eksploatacyjnej w branży elektroenergetycznej,
- znajomość sektora dostawców elementów infrastruktury elektroenergetycznej,

#### **Styczeń 1999 - Grudzień 2001 Doradca w firmie konsultingowej SJOS**

##### **Zakres odpowiedzialności**

- udział w realizacji analiz sektorowych i przepływowych dla Ministerstwa Skarbu Państwa w procesie prywatyzacji przedsiębiorstw energetycznych (m.in. KOGENERACJI i MPEC WROCŁAW,
- udział w opracowywaniu strategii, diagnoz organizacji i zarządzania analiz, strategii, biznesplanów, programów dla klientów z sektora energetycznego, wydobywczego i przemysłowego, m.in. KGHM SA, EnergiaPro SA, KOGENERACJI SA, Elektrowni Turów SA, Elektrownia Opole SA, Elektrownia Bełchatów SA, PEC Bełchatów, MPEC Konin, PEC Jelenia Góra, ZEC HURT, ZEC Katowice, EC Zielona Góra SA, LOT SA, Elektrowni Bełchatów, EL PAK, ZEC Katowice, PERN SA, URE.

##### **Zdobyte doświadczenie**

- nabycie umiejętności budowania analiz ekonomiczno-finansowych, biznesplanów, strategii, programów restrukturyzacyjnych, studiów wykonalności dla sektora energetycznego, wydobywczego i przemysłowego,

#### **c) Wskazanie działalności wykonywanej przez daną osobę poza emitentem, gdy działalność ta ma istotne znaczenie dla emitenta:**

Politechnika Wrocławska

#### **d) Wskazanie wszystkich spółek prawa handlowego, w których, w okresie co najmniej ostatnich trzech lat, dana osoba była członkiem organów zarządzających lub nadzorczych albo współnikiem, ze wskazaniem, czy dana osoba nadal pełni funkcje w organach lub jest nadal współnikiem:**

Prezes Zarządu GET Trading Sp. Z o.o. 13.09.2016-09.11.2016

Energia dla firm SA – Rada Nadzorcza od 28.09.2016

Enea Trading Sp. Z o.o. 05.2013-08.2015 Prezes Zarządu

Enea Wytwarzanie Sp. Z o.o. 06.2013-08.2015 Rada nadzorcza

Enea Operator Sp. Z o.o. 07.2008-05.2013 Wiceprezes Zarządu

ENEOS Sp. Z o.o. 06.2011-06.2013 Rada nadzorcza (obecnie Enea Oświetlenie)

PEC Śrem SA 02.2009 – 06.2011 Rada Nadzorcza

#### **e) Informacje na temat prawomocnych wyroków, na mocy których dana osoba została skazana za przestępstwa oszustwa w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat oraz wskazanie, czy w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat osoba taka otrzymała sądowy zakaz działania jako członek organów zarządzających lub nadzorczych w spółkach prawa handlowego:**

Nie

#### **f) Szczegóły wszystkich przypadków upadłości, zarządu komisarycznego lub likwidacji, w okresie co najmniej ostatnich pięciu lat, w odniesieniu do podmiotów, w których dana osoba pełniła funkcje członka organu zarządzającego lub nadzorczego:**

nie

**g) Informację, czy dana osoba prowadzi działalność, która jest konkurencyjna w stosunku do działalności emitenta, oraz czy jest współnikiem konkurencyjnej spółki cywilnej lub osobowej albo członkiem organu spółki kapitałowej lub członkiem organu jakiegokolwiek konkurencyjnej osoby prawnej:**

nie

**h) Informację, czy dana osoba figuruje w rejestrze dłużników niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 r. o Krajowym Rejestrze Sądowym:**

nie

*Premysław Zaleski*